

தொழில் நேசன்

ஆங்கில - தமிழ் மாத இதழ்

தொழில் : 18, நேசன் : 1
மே 2023

ஆசிரியர் மற்றும் பதிப்பாளர்
என்.பி.சுக்கர் பாலா (ரோபா)
① : 9841211806 / 8072040720

எச்சரிக்கை
தொழில் நேசனில் வெளியிடப் படும் செய்திகள், விளம்பரங்களின் அடிப்படையில் தொழில் தொடர்க்க விரும்புவோர், தமிழ்நாடு சொந்தப் பொறுப்பில் எச்சரிக்கை உணர்வோடு செயல்படவேண்டும்.

சுந்தர விவரம்

ஒரு ஆண்டு : ரூ. 480
இரு ஆண்டுகள் : ரூ. 960
மூன்று ஆண்டுகள் : ரூ. 1440
ஆயுள் சுந்தர : ரூ. 4800

படைப்புகள், சுந்தர மற்றும்
விளம்பர தொடர்புக்கு :

தொழில் நேசன்
19/39, பார்ஸிக்கூட்டச் சாலை,
சி.ஐ.டி.நகர், நந்தனம்,
சென்னை - 600 035.

மின்னஞ்சல் :
thozhilnesan2006@gmail.com

இணையதளம் :
www.thozhilnesan.com

Thozhil Nesan -
English & Tamil Monthly

Editor :
N.B. Sukkur Basha
Phone : 9841211806

Published From :
19/39, School Road,
CIT Nagar, Nandanam,
Chennai - 600 035 and

Printed by K. Radha
at R.K. Offset Printers
230, Dr. Besant Road,
Royapettah, Chennai - 14.

Designed at : Aruna Graphics
9B, Deiva Nambi Street
Jafferkhanpet, Chennai - 600 083.
Phone : 9841250581

அடுக்கியில் பக்கட்டுக்



18 ஆண்டுகள் தொழில் நேசன்

அனைவருக்கும் வணக்கம்!

17 ஆண்டுகளை நிறைவு செய்து

18 ஆண்டு ஆண்டில் அடியெடுத்து வைப்பது

ஆனந்தத்தை அளித்தாலும்,

இக்கட்டான் காலகட்டாங்களில்

பெரிதும் துணைபுரிந்த

வாசகர்கள்

விளம்பரதாரர்கள்

மற்றும்

நலம்விரும்பிகள்

அனைவருக்கும்

இந்த இனிய தருணத்தில்

நன்றி கூற கடமைப்பட்டுள்ளேன்.

இனி வருகின்ற ஆண்டுகளிலும்

உங்கள் அனைவரது அன்பையும் ஆதரவையும்

தொடர்ந்து அளித்து எமது பணியை

ஊக்குவிப்பீர்கள் என்று நம்புகின்றேன்.

என்றும் அன்புடன்...

என்.பி.சுக்கர் பாலா

ஆசிரியர்

உங்களுக்கான சாரியான வங்கித் தொழில் பெட்ரல் வங்கி!

தீரு. கிள்பால் மனோஜ்

முத்த துணைத் தலைவர் மற்றும்
மண்டலத் தலைவர், பெட்ரல் வங்கி

FEDERAL BANK

YOUR PERFECT BANKING PARTNER

இந்தியாவில் சிறப்பான வங்கி சேவைகளை வழங்கி வரும் முன்னணி வங்கிகளில் பெட்ரல் வங்கியும் ஒன்றாக தீகழ்ந்து வருகிறது. குறிப்பாக தென்னிந்தியாவின் நகர்ப்புற மற்றும் கிராமப் புறங்களில் உள்ள அனைத்து மக்களுக்கும் வங்கிச் சேவைகளை இவ்வங்கி சிறப்பாக வழங்கி வருகிறது. கடந்த மார்ச் மாதம் வரையிலான காலத்தில் தமிழ்நாடு மற்றும் புதுச்சேரியில் மொத்தம் 200 கிளைகளுடன் வங்கி சேவையாற்றி வருகிறது.

இந்த நிலையில் தமிழகத்தில் உள்ள இதன் வாழ்க்கையாளர்கள் மற்றும் பங்குதாரர் களுக்கு மிக விரைவாகவும், தீரமையாகவும் வங்கி சேவையை வழங்கும் வகையில் இவ்வங்கியின் சென்னை மண்டலம் மற்றும் மாவட்ட ரோடு கிளையின் அனைத்து நிர்வாக அலுவலகங்களையும் ஒருங்கிணைத்து இதன் செயல்பாடுகளை விரிவுபடுத்தி உள்ளது. ஒரே



தீரு. கிள்பால் மனோஜ்

இடத்தில் செயல்படும் இந்த புதிய அலுவலகம் அக்ஷயா-சாந்தி, எண்.27/44, அண்ணா சாலை, சென்னை -600 002-ல் தீரக்கப்பட்டுள்ளது.



இந்த அலுவலகங்களை தமிழக அமைச்சர் திரு.பி.ஷ.ஆர். பழனிவேல் தியாகராஜன் கடந்த மாதம் 21-ந்தேதி தீற்றுத் தொடர்பு நிலையில் வெங்கியின் தலைவர் சி. பாலகோயால், தலைமை செயல் அதிகாரி மற்றும் நிர்வாக யெக்குனர் ஷ்யாம் ஸ்ரீவாசன், குழும தலைவர் மற்றும் தலைமை நிதி அதிகாரி வெங்கப்ராமன் வெங்கடேஸ்வரன், குழுமத் தலைவரும், மொத்த வங்கியியல் துறையின் இந்தியா வக்கான தலைவர் திரு.ஹர்ஷ் துகார், கடன் வழங்கும் (வணிக, வர்த்தக வங்கி, சில்லறை வணிகம் மற்றும் விவசாயம்) பிரிவுத் தலைவர் திரு.திவாகர் தீஸ்தித், கடன் வழங்கும் (கார்ப்பரேஷன் மற்றும் நிறுவன வங்கி) பிரிவுத் தலைவர் திரு.சஞ்சேஷ் குமார், முத்த துறைத் தலைவர் மற்றும் மண்டலத் தலைவர் திரு.கெபால் மனோஜ் மற்றும் வங்கி அதிகாரிகள், வாழ்க்கை யாளர்கள் மற்றும் சிறப்பு விருந்தினர்கள் உள்ளிட்ட ஏராளமான பேர் கலந்து கொண்டனர்.

இந்த தீற்பு விழா நிகழ்ச்சியில் விவசாய உள்கட்டமைப்பு நிதியின் கீழ் சீசான் டிரோன் வாங்குவதற்காக தகவினேகண்ணா என்னும்

விவசாயிக்கு 7 லட்ச ரூபாயை அமைச்சர் பி.ஷ.ஆர்.பழனிவேல் தியாகராஜன் வழங்கினார். முதல் முறையாக டிரோன் வாங்க நிதி உதவியை பெற்ற வங்கி வழங்கி உள்ளது.

சொத்து வரியை வசூலிப்பதற்காக பெருநகர சென்னை மாநகராட்சிக்கு உதவிடும் வகையில் வெங்கிக் கடந்த 5-ந்தேதி ரிப்பன் மாளிகையில் காசோலை வைப்பு யெந்திரம் மற்றும் மண்டல துறை ஒதுக்கையாக அலுவலர்கள் மூலம் சொத்து வரி பெறும் முறையை அறிமுகப்படுத்தி யுள்ளது.

இதன் காரணமாக சென்னையில் உள்ள வீட்டு உரிமையாளர்கள் மற்றும் சொத்து உரிமையாளர்கள் தங்களின் சொத்து வரியை காசோலை மற்றும் டிமாண்ட் டிராப்ட் ஆகிய வற்றின் மூலம் இந்த தானியங்கி இயந்திரத்தின் மூலம் எளிமையாக செலுத்தலாம்.

இந்த யெந்திரத்தை சென்னை மாநகராட்சி மேயர் பிரியா துவக்கி வைத்தார். இந்திகழ்ச்சியில் துறை மேயர், மாநகராட்சி ஆணையாளர், துறை ஆணையாளர், நிலைக்குழு அதிகாரிகள், வருவாய் துறை அதிகாரிகள், ஆளும்கட்சி பிரதிநிதிகள், பெற்றல் வங்கியின் முத்த துறைத் தலைவர் மற்றும் தமிழ்நாடு மண்டலத் தலைவர்



இக்பால் மனோஜ், துணைத் தலைவர் சென்னை மண்டலத் தலைவர் பெட்டி ஆண்டனி, பிற வங்கி அதிகாரிகள் மற்றும் ஏராளமான பொதுமக்கள் கலந்து கொண்டனர்.

இவ்வங்கியின் சென்னை மண்டலத்தின் 200வது கிளை காப்பாழியில் தீற்க்கப்பட்டுள்ளது. நெந்த கிளை முற்றிலும் பெண்களைக் கொண்டு செயல்படுகிறது. 2022-23-ம் நிதி ஆண்டுல் இவ்வங்கி நெந்தியா முழுவதும் 75 புதிய கிளைகளை திறந்து சாதனை படைத்திருக்கிறது.

அத்துடன் கடந்த நிதி ஆண்டில், வங்கி செயல்பாடுகள் மற்றும் சேவைகளை பொதுமக்கள் எளிதாக அணுகும் வகையில், தமிழகத்தில் வங்கிகள் இல்லாத கிராமப்புறங்களில் இவ்வங்கி அதிக அளவிலான கிளைகளைத் திறந்துள்ளது.

"உங்களுக்கான சரியான வங்கித் தோழன்" என்ற தாரக மந்திரத்துடன் புதிய ஒத்திற்கு மாறி உள்ள இவ்வங்கி வாழுக்கயாளர்களுக்கு சிறப்பான வங்கி சேவைகளை வழங்க திட்டமிட்டுள்ளது.

இந்தியர்களுக்கு வங்கி கணக்கு தீற்தல், பெபாசிட், தங்க நகைப் பத்திரங்கள், உடல் ஆரோக்கியம் மற்றும் ஆயுள் காப்பீட்டுத் திட்டங்கள், மியூச்சுவல் பண்ட போன்ற முதலீடு திட்டங்கள், தங்க நகைக் கடன், வீட்டுக் கடன், அடமானக் கடன், வாகனக் கடன் உள்ளிட்ட சில்லறை கடன்கள், விவசாய கடன்கள், வணிக வாகன, இயந்திரங்கள், வர்த்தகம் மற்றும் சிறு தொழில் நிறுவனங்களுக்கான கடன்கள், வணிக நிதி உதவி, வர்த்தக மற்றும் கார்ப்பரேட் நிறுவனங்களுக்கான அடவான்ஸ் உள்ளிட்ட சேவைகளை இவ்வங்கி வழங்கி வருகிறது.

கடந்த மார்ச் 31 வரை முடிந்த காலத்தில் அபுதாபி மற்றும் துபாய் உள்ளிட்ட வெளிநாடு களுடன் இந்தியா முழுவதும் 1355 வங்கி கிளைகளையும், 1914 ஏடும் மையங்களையும் கொண்டு இவ்வங்கி சிறப்பான சேவைகளை அனைத்து தரப்பு மக்களுக்கும், கார்ப்பரேட் நிறுவனங்கள், தனியார் நிறுவனங்கள், தொழில் துறை நிறுவனங்கள் மற்றும் விவசாயிகளுக்கும் வழங்கி வருகிறது. மேலும் குஜராத் இன்டாநேஷனல் பைனான்ஸ் டெக்-சிட்டியில் ஜெப்ஸஸி வங்கி



யூனிட்டையும் இவ்வங்கி கொண்டுள்ளது என்பது குறிப்பிடத்தக்கது.

இந்த புதிய மண்டல அலுவலகம் தீரக்கப் பட்டதையாட்டி தொழில்நோசன் இதழுக்காக பெடரல் வங்கியின் முத்துத் துணைத் தலைவர் மற்றும் சென்னை மண்டலத்தின் தலைவருமான திரு.கெ.பால் மனோஜ் அவர்களுடன் நேர்காணல் நடைபெற்றது. அப்போது அவர் பெடரல் வங்கியின் நிதிநிலைகள் குறித்து விரிவாக கூறினார். இதுகுறித்து காண்போம்...

வங்கியின் வளர்ச்சி எப்படி உள்ளது என்பது குறித்து கறுங்களேன்?

31 மார்ச் 2023-ல் முடிந்த காலாண்டு மற்றும் ஆண்டிற்கான தணிக்கை செய்யப்பட்ட நிதிநிலை முடிவுகளை எங்கள் வங்கி வெளியிட்டுள்ளது. அதில் ஆண்டுக்கு ஆண்டு வளர்ச்சியின் அடிப்படையில் நிகர லாபம் 67 சதவீதம் அதிகரித்து 903 கோடி ரூபாயாக உள்ளது.

செயல்பாட்டு லாபம் 67 சதவீதம் உயர்ந்து 1335 கோடி ரூபாயாகவும், 4வது காலாண்டில் சொத்துகளின் மீதான வருவாய் 1.45

சதவீதமாகவும், சமபங்கு மீதான வருவாய் 17.48 சதவீதமாகவும், முறையே மொத்த செயல்படாத சொத்துக்கள் மற்றும் நிகர செயல்படாத சொத்துகள் 2.36 மற்றும் 0.69 சதவீதமாக குறைந்துள்ளது. மொத்த கடன் தொகை 20.14 சதவீதமும், மொத்த பெபாசிட் ஆண்டுக்கு ஆண்டு வளர்ச்சி அடிப்படையில் 17 சதவீதமும் உயர்ந்துள்ளது. வங்கியின் மூலதன போதுமான விகிதத்தைப் பொறுத்தவரை அது 14.81 சதவீதமாக உள்ளது. வங்கியின் நிலையான செயல்திறன் காரணமாக நிகர ஆண்டு லாபம் 3010.59 கோடி ரூபாயாக உள்ளது.

மொத்த வர்த்தகம்

வங்கியின் மொத்த வணிகத்தைப் பொறுத்த வரை 31 மார்ச் 2022-ல் 3,26,628.92 கோடியிலிருந்து 18.74 சதவீதம் வளர்ச்சி அடைந்து 31 மார்ச் 2023-ல் 3,87,832.93 கோடியாக உள்ளது.

கடன் வளர்ச்சி விகிதம்

மார்ச் 31, 2022-ல் 1,47,639.45 கோடி யிலிருந்து 20.14 சதவீதம் அதிகரித்து மார்ச் 31, 2023-ல் மொத்த கடன் தொகை 1,77,376.53 கோடியாக உள்ளது. விவசாய கடனைப்



பொறுத்தவரை 19,227.93 கோடியில் இருந்து 21.46 சதவீதம் அதிகரித்து 23,355.00 கோடியாக உள்ளது. கார்ப்பரேஷ் நிறுவன கடன்களைப் பொறுத்தவரை ஆண்டுக்கு ஆண்டு வளர்ச்சியின் அடிப்படையில் 23.45 சதவீதம் அதிகரித்து 64311.34 கோடியாகவும், வணிக கடன்களைப் பொறுத்தவரை 17.91 சதவீதம் அதிகரித்து 17,274.00 கோடியாகவும், சில்லறை கடன்களைப் பொறுத்தவரை 17.16 சதவீதம் அதிகரித்து 56,076.86 கோடியாகவும் உள்ளது.

டெபாசிட் அதிகரிப்பு

டெபாசிட் தொகையானது, 2022-ம் நிதி ஆண்டுடன் ஒப்பிடுகையில் 2023-ம் நிதி ஆண்டில் 17.44 சதவீதம் அதிகரித்து 2,13,386.04 கோடியாக உள்ளது.

செயல்பாட்டு மற்றும் நிகர லாபம்

மார்ச் 31, 2023 நிலவரப்படி வங்கி 4,794.40 கோடி ஆண்டு செயல்பாட்டு லாபத்தை ஈட்டி உள்ளது. ஆண்டு நிகர லாபம் மார்ச் 31, 2022 அன்று 1,889.82 கோடியிலிருந்து 31 மார்ச்,

2023-ல் 3,010.59 கோடியாக உள்ளது.

வருவாய்

ஆண்டு நிகர வட்டி வருமானம் 5,961.96 கோடியிலிருந்து 21.31 சதவீதம் வளர்ச்சி அடைந்து 7,232.16 கோடியாக உள்ளது. நிகர மொத்த வருமானம் 18.77 சதவீதம் அதிகரித்து ரூ.9,562.16 கோடி உள்ளது.

முவிசென்ட்

இயக்குநர்கள் குழு சார்பில், மார்ச் 31, 2023-ல் முடிவடைந்த ஆண்டிற்கு 2 முகமதிப்பு கொண்ட ஒரு சம பங்கிற்கு 50 சதவீத ஈவுத்தொகை பரிந்துரைக்கப் பட்டுள்ளது.

விருதுகள்

வங்கியின் சிறப்பான செயல்பாடுகள் காரணமாக பல்வேறு விருதுகளைப் பெற்றுள்ளது.

- இந்தியாவில் உள்ள வங்கிகளில் சிறந்த பணி இடத்தீர்கான வங்கி என்ற பெருமையை இவ்வங்கி பெற்றுள்ளது.
- ‘மாபைல் போங்கிங்’ சேவையில் சிறப்பான



செயல்பாட்டின் அடிப்படையில் தி ரீடெய்ல் பேர்க்கார் இன்டர்நோஷனல் ஆசியா டிரெயில் பிளேஸர் விருது 2023ஐ பெற்றுள்ளது

- ஊழியர்களை பணி அமர்த்துவதில் சிறந்த 20 புதுமையான நடைமுறைகள் - என்பதற்காக இவ்வங்கி சிறந்த வங்கியாக அங்கீகரிக்கப்பட்டுள்ளது.
- தங்க நகைக் கடன் வழங்குவதில் சிறப்பான வங்கியாக தேர்வு செய்யப்பட்டுள்ளது
- டிஜிட்டல் வர்த்தகம் மற்றும் செயல்பாட்டிற்காக மதிப்புமிக்க ஜிபிர விருதையும் இவ்வங்கி பெற்றுள்ளது அபுதாபி மற்றும் துபாய் உள்ளிட்ட வெளிநாடுகளுடன் இந்தியா முழுவதும் 1355 வங்கி கிளைகளையும், 1914 ஏடிளம் மையங்களையும் கொண்டு இவ்வங்கி சிறப்பான வங்கி சேவைகளை அனைத்து தரப்பு மக்களுக்கும், கார்ப்பரேட் நிறுவனங்கள், தனியார் நிறுவனங்கள், தொழில்துறை நிறுவனங்கள் மற்றும் விவசாயிகளுக்கும் வழங்கி வருவது குறிப்பிடத்தக்கதாகும் என்று கூறி தனது நேர்காணலை நிறைவு செய்தார்

பெறரல் வங்கியின் முத்த துணைத் தலைவர் மற்றும் மண்டலத் தலைவர் தீரு.இக்பால் மனோஜ்.

வங்கிச் சேவை என்பது சமுதாய வளர்ச்சிக்கானது. அனைவருக்கும் அனைத்தும் என்கிற உயரிய நோக்குடன் பெறரல் வங்கி செயல்பட்டு வருவது மகிழ்ச்சி அளிக்கக்கூடியதாகும். தமிழகத்தில் மிக விற்கவாக வளர்ச்சி பெற்றுவரும் பெறரல் வங்கியை தமிழக மக்கள் மிகுந்த ஆர்வத்துடன் வரவேற்கின்றனர். இதன் மதிப்புமிகு தீட்டங்களால் அனைத்து பிரிவு மக்களின் வாழ்வும் வளம் பெறும் என்பது உறுதி.

மேறும் விவரங்களுக்கு :

சென்னை மண்டலத் தலைவர், பெறரல் வங்கி, அக்ஷயா-சாந்தி வணிக வளாகம், 5வது தளம்,

27/44, அண்ணா சாலை,

சென்னை - 600 002.

(முன்பு சாந்தி தியேட்டர் வளாகம்)

சந்திப்பு : ரோபா

தமிழ்நாட்டில் என்னென்ன தொழில்களில் முதலீடு செய்து வெற்றி அடையலாம்!

கடந்த தெழின் தொடர்ச்சி...

16. ஆலோசனை

மகாராஷ்டிராவிற்கு அடுத்தபடியாக, தமிழ்நாடு இரண்டாவது பெரிய பொருளாதாரமாக அறியப் படுகிறது. மாநிலத்தில் ஆட்டோமாபைல்கள், கனரக இயந்திரங்கள், வார்ப்புகள், ஜவளிகள், பிளாஸ்டிக்குகள் போன்ற பல்வேறு பிரிவுகளில் ஏராளமான தொழிற்சாலைகள் உள்ளன. இது அவர்கள் வளர உதவும் தீற்மையான நபர்களைத் தொடர்ந்து தேடுவதைக் குறிக்கிறது.

நீங்கள் ஒரு ஆலோசகராக பணிபுரியும் போது, உங்கள் வாடிக்கையாளரின் மிகவும் சவாலான பிரச்சனைகளை தீர்க்க நீங்கள் பல பாத்திரங்களை ஏற்கிறீர்கள். அவர்களின் பிரச்சினைகளைத் தீர்க்கவும், நீண்டகால தாக்கங்களை உருவாக்கவும் உங்கள் தீற்மைகளையும் நிபுணத்துவத்தையும் பயன்படுத்துகிறீர்கள்.

மேலும், நீங்கள் ஒரு ஆலோசகராக பணிபுரியும் போது அதை மனதில் வைத்திருந்தால் சிறந்தது, ஏனெனில் இது எப்போதும் உருவாகும் மற்றும் மாறும் விஷயம். நீங்கள் ஒரு மணி நேரம் குழுவின் ஆலோசகராக வேலை செய்யலாம், அடுத்த ஒரு மணி நேரத்திற்கு, நீங்கள் முன்னணி ஊழியர்களுக்கு பயிற்சி அளிக்கலாம். எப்படியிருந்தாலும், குறைந்த முதலீடில் இது ஒரு சிறந்த வணிக யோசனை.

17. மருத்துவ சுற்றுலா

இந்தியா ஆயுர்வேதத்தின் பிறப்பிடமாக உள்ளது, மேலும் பழங்காலத்தில் பலர் இங்கு வந்து சிகிச்சை பெறுவதற்கு இதுவும் ஒரு காரணம். ஆனால் காலப்போக்கில், விஷயங்கள்

பெரிதும் மாறிவிட்டன, மேலும் சுகாதார வசதிகளின் முன்னேற்றத்துடன், சிகிச்சை பெற சிறந்த இடமாக இந்தியா உருவெடுத்துள்ளது, குறிப்பாக தமிழ்நாட்டில். உலகப் புகழ்பெற்ற மருத்துவர்களிடமிருந்து குறைந்த விலையில் சிறந்த மருத்துவ சிகிச்சைகளைப் பெறுவதற்காக உலகெங்கிலும் உள்ள மக்கள் சென்னை, கோயம்புத்தூர், வேலூர் மற்றும் மதுரை போன்ற நகரங்களுக்குச் செல்கிறார்கள்.

எனவே, மருத்துவ சுற்றுலா வணிகம் உங்களுக்கு ஒரு சிறந்த தேர்வாக இருக்கும்.

18. கோழி வளர்ப்பு

2019 ஆம் ஆண்டில், இந்தியாவிலேயே அதிகபட்சமாக 120.8 மில்லியன் கோழி மக்கள் தொகையைக் கொண்டிருந்தது தமிழ்நாடு. கோழி வளர்ப்பு அதிகரித்து வருகிறது மற்றும் உறுதியுடன் வழிநடத்தினால், நம்பிக்கைக்குரிய வளர்ச்சி சாத்தியம் உள்ளது. ஆனால் நீங்கள் ஒரு புத்திசாலித்தனமான தேர்வு செய்ய வேண்டும், வளர்களின் வெளிச்சத்தில், நீங்கள் இறைச்சி, முட்டை, கோழி தீவனம், கோழி வளர்ப்பு அல்லது முட்டை மற்றும் இறைச்சி பதப்படுத்துதல் போன்றவற்றில் ஈடுபட விரும்பினால் தேர்ந்தெடுக்கவும்.

இருப்பினும், ஆரம்ப முதலீடு சுற்று அதிகமாக இருக்கலாம். உபகரணங்கள், நிலம், பணியாளர்கள் போன்றவற்றின் செலவுகளை ஈடுகட்ட உங்களுக்கு பணம் தேவைப்படும். மேலும் சிறந்த வாடிக்கையாளர் தளத்தைப் பெற, நீங்கள் பல்பொருள் அங்காடிகள், உணவகங்கள், கஃபேக்கள், ஹோட்டல் சங்கிலிகள் மற்றும் பலவற்றுடன் டை-அப் செய்யலாம்.



19. தங்கும் விடுதீகள்

தமிழகம் ஒவ்வொரு ஆண்டும் ஆயிரக்கணக்கான சுற்றுலாப் பயணிகளை சுந்திக்கிறது. சமீபத்திய அறிக்கையின்படி, உள்ளாட்டிற்கு வருகை தந்தவர்களின் எண்ணிக்கை 494.8 மில்லியனாக இருந்தது, இது தமிழ்நாடு புகழ்பெற்ற சுற்றுலாத் தலமாகவும், 6.86 மில்லியன் வெளிநாட்டு வருகைகளுடன் இந்தியாவிலேயே அதிகமாகவும் உள்ளது.

மேலும் மாநில அரசு சுற்றுலாவை முக்கியமாக ஊக்குவிப்பதால், ஒவ்வொரு ஆண்டும் மாநிலம் ஈர்க்கும் சுற்றுலாப் பயணிகளின் எண்ணிக்கையைக் கருத்தில் கொண்டு ஹோம்ஸ்டை ஒரு லாபகரமான வணிகமாக இருக்கும்.

20. கைவினை

தமிழ்நாடு கலாச்சாரம் மற்றும் பாரம்பரியம் நிறைந்ததாக இருப்பதால், பலவிதமான அற்புதமான கைவினைப் பொருட்களையும் கொண்டுள்ளது. தமிழ்நாட்டின் தீற்மையான கைவினைஞர்கள் சிறந்த தஞ்சை ஓவியங்கள், நகைகள், டெரகோட்டா சிலைகள், தரை

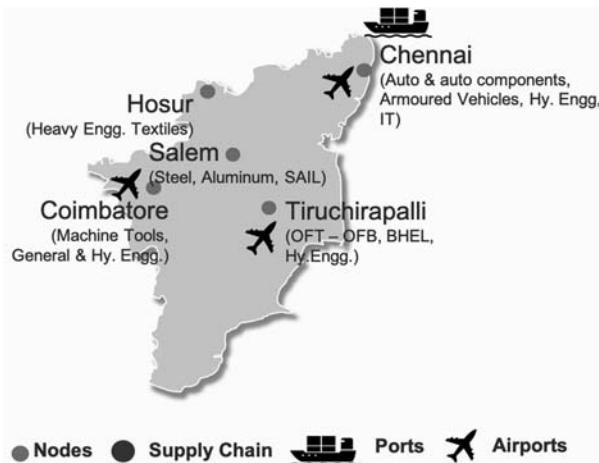
விரிப்புகள், ஆபரணங்கள், கல் சிற்பங்கள், மட்பாண்டங்கள் போன்றவற்றை உருவாக்குகிறார்கள். இதை நீங்கள் அறியாமல் இருந்தால், இந்த கைவினைப்பொருட்கள் இந்தியாவில் மிகப் பெரிய சந்தையைக் கொண்டுள்ளன. உலகம் முழுவதும்.

எனவே, ஆண்லைன் கைவினைப்பொருள் அங்காடியைத் தீர்ந்து, உலகைங்கிலும் உள்ள கைவினைஞர்களுக்கும் வாங்குபவர்களுக்கும் இடையே உள்ள இடைவெளியைக் குறைப்பதன் மூலம் நீங்கள் அதைப் பயன்படுத்திக் கொள்ளலாம்,

21. கூரியர் நிறுவனம்

இந்தியாவில் கூரியர் தொழில் சிறியது ஆனால் தளவாடத் துறையில் பெரும் பங்கு வகிக்கிறது. இது இந்தியாவில் வேகமாக வளர்ந்து வரும் தொழில்களில் ஒன்றாகும், மேலும் அடுத்த மூன்று ஆண்டுகளில் 20,000 கோடி மதிப்பீட்டில் ஆண்டுக்கு 17 சதவிகிதம் வளர்ச்சியடையும் என்று கணிக்கப்பட்டுள்ளது.

தமிழ்நாடு, தற்போது, ஒரு விதிவிலக்கான அற்புதமான தொழில்துறை தளத்தைக்



கொண்டுள்ளது மற்றும் நம்பமுடியாத வேகத்தில் வளர்ந்து வருகிறது, மேலும் இது கூரியர் நிறுவனங்களுக்கு எப்போதும் அதிகரித்து வரும் தேவையைக் குறிக்கிறது.

நீங்கள் ஒரு கூரியர் நிறுவனத்திற்கான உரிமையைப் பெறலாம் அல்லது தனியாக, உங்களிடம் போதுமான நிதி இருப்பதாகக் கருதி, நீங்களே ஒன்றைத் தொடங்கலாம். சாத்தியமான தொழில்களை நீங்கள் ஆராயலாம்:

22. போக்குவரத்து வணிகம்

தமிழ்நாடு நன்கு இணைக்கப்பட்ட மற்றும் விரிவான சாலை, ரயில், விமானம் மற்றும் நீர் போக்குவரத்து மூலம் சேவை செய்யப்படுகிறது. மேலும், 2023ன் பட்ஜெட் இந்தியா, போக்கு வரத்துத் துறையின் நிலையான வளர்ச்சியைத் தேர்ந்தெடுப்பதில் அதீக முக்கியத்துவம் கொடுத்துள்ளது மற்றும் அதில் பழுது மற்றும் உள்கட்டமைப்பு மேம்பாடு ஆகியவை அடங்கும்.

மாறிவரும் வாழ்க்கை முறையுடன் பல்வேறு வகையான குறிப்பிட்ட கோரிக்கைகள் வாகன வணிகத்தில் கதவுகளைத் தீர்க்கும் சில புதுமையான மற்றும் பயனுள்ள தொடக்கங்களை வழங்கி யுள்ளன. போக்குவரத்து வசதிகளை வழங்குவது தமிழ்நாட்டில் மிகவும் பயனுள்ள வணிக யோசனைகளில் ஒன்றாகும்.

23. பேக்காரி வணிகம்

சமீப காலமாக பேக்காரி பொருட்களுக்கான தேவை உலகளவில் அதிகரித்துள்ளது. எனவே,

தமிழகத்தில் பேக்காரி தொழிலைத் தொடங்குவது நல்ல லாபகரமான தொழிலாக இருக்கும்.

நீங்கள் பேக்கார் செய்வதில் மிகவும் விருப்பமுள்ளவராகவோ அல்லது அதில் மிகவும் தீர்மையானவராகவோ இருந்தால், நீங்கள் ஆரம்பத்தில் சிறிய அளவில் தொடங்கி பின்னர் அதை வளர்க்கலாம். ஒரு வீட்டு பேக்காரி பெரும்பாலும் புத்திசாலித்தனமான யோசனையாக கருதப்படுகிறது, ஏனெனில் அதற்கு அதீக முதலீடு மற்றும் சில தொழில்முறை படிப்புகள் தேவையில்லை; நீங்கள் அதை ஒரு ஆர்வத் திட்டமாகவும் தொடரலாம்.

24. பயண முகவர்

பயணச் சேவைகள் தமிழ்நாட்டின் மிக வெற்றிகரமான முயற்சியாகவும் சிறந்த வணிக மாகவும் முடிவடைவதன் மூலம், பயணத் தொழில் வளர்ச்சியடைந்து வருகிறது. தமிழ்நாடு சுற்றுலாப் பயணிகளுக்கு உகந்த மாநிலம், எனவே ஒரு பயண நிறுவனத்தைத் திறப்பது ஒரு வெகுமதி அளிக்கும் வணிகமாக இருக்கலாம்,

25. விண்ணப்பம் மற்றும் கிணையகள் மேம்பாடு

மக்கள் இப்போது சிறிது காலமாக வணிகங்களை நடத்த டிஜிட்டல் தளங்களுக்கு மாறி வருகின்றனர், ஆனால் உலகம் COVID-19 தொற்றுநோயால் பாதிக்கப்பட்டிருந்து, மாற்றம் இன்னும் வேகமான வேகத்தில் நடந்தது.

தீர்மையான ஆப்ஸ் மற்றும் இணையதள டெவலப்பர்களுக்கான தேவை மிக அதீகமாக உள்ளது. நீங்கள் தொழில்நுட்ப பின்னணியில் இருந்து போதுமான அறிவு மற்றும் தீரன்களைக் கொண்டவராக இருந்தால், இது நிச்சயமாக உங்களுக்கு லாபகரமான முயற்சியாக இருக்கும்.

தமிழ்நாட்டின் வணிக யோசனைகள் பற்றிய கட்டுரையை இத்துடன் முடிக்கின்றோம். ஒரு வணிகத்தை அமைப்பது முதலில் சற்று சிரமமாகத் தோன்றினாலும், மிகுந்த அரப் பணிப்பு, கடன் உழைப்பு மற்றும் முயற்சியுடன் நீங்கள் வெற்றிபெற முடியும் என்பதே உண்மை.

- ஆசீரியர் குழு

முழுக்க இந்தியாவில் தயாரான முதல் வால்வோ மின்சார கார்...!



முழுக்க முழுக்க இந்தியாவிலேயே அசம்பிள் செய்யப்பட்ட, வால்வோ எக்ஸ்.சி., 40 ரீசார்ஜ் எனும்... மின்சார எஸ்.டி.வி., காரை, ஸ்வீடனெச் சேர்ந்த ஆடம்பர கார் நிறுவனமான வால்வோ பொங்களூரில் அறிமுகம் செய்துள்ளது இதுவே, இந்தியாவில் தயாரிக்கப்பட்ட முதல் மின்சார வால்வோ காராகும். இந்த காரை, வால்வோ அந்தியாவின் நிர்வாக யெக்குனரான ஜோதி மல்ஹோத்ரா அறிமுகம் செய்தார் இந்த எஸ்.டி.வி., காரில், 78 கிலோ வாட் ஆற்றல் கொண்ட பேட்டரி பொருத்தப்பட்டு உள்ளது. ஒரே சார்ஜில் கீட்டத்தட்ட 418 கிலோ மீட்டர் வரை செல்லும் தீரன் கொண்டது இந்த கார். அதுவும், 100 கி.மீ., வேகத்தை, 4.9 வினாடிகளில் எடுப்பிடிக்கும் பயணியர் பாதுகாப்புக்கு பெயர் போன வால்வோ நிறுவனத்தின் இந்த தயாரிப்பு, யூரோ என்காப் கிராஸ் டெஸ்டில் 5 ஸ்டார் ரேட்டிங்கை பெற்றுள்ளது

சந்தையில் இருக்கும், கியா ஈவி 6, பி.எம்.டபிள்யு., ஜி., 4, ஜாகுவார் ஜ பேஸ், மெர்கிடிஸ் பென்ஸ் ஈ.க்யு.சி., கார்க்களை களத்தில் எதிர்கொள்கிறது இந்த காரின் விலை 55.90 லட்சம் ரூபாயில் இருந்து துவங்குகிறது....



தூ குறித்து, ஜோதி மல்ஹோத்ரா கூறியதாவது... வால்வோ எக்ஸ்.சி., 40 ரீசார்ஜ் எஸ்.டி.வி., காரை அறிமுகம் செய்ததன் வாயிலாக, 2030க்குள் முழுமையான மின்சார கார் நிறுவனமாக வால்வோவை மாற்றுவதற்கான சரியான தீசையில் பயணித்து வருகிறோம் என்று அவர் கூறினார்

MSMEகள் இந்தியாவின் வளர்ச்சிக்கான எந்திரங்கள்!

இந்தியாவில் 7.9 மில்லியன் பதிவு செய்யப்பட்ட குறு, சிறு மற்றும் நடுத்தர தொழில்கள் (MSMEs) தளம் உள்ளது. MSME தொழில் பிரிவு நாட்டின் மொத்த உள்நாட்டு உற்பத்தியில் 33 பங்களிக்கிறது மற்றும் நாட்டின் தொழில்கள் மற்றும் பிராந்தியங்களில் 120 மில்லியனுக்கும் அதிகமான வேலைகளை உருவாக்குகிறது, இது அடிமட்ட அளவில் செல்வத்தை உருவாக்க பங்களிக்கிறது. பொதுவாகப் புறக்கணிக்கப்பட்ட தொழில்முனைவோரைச் சேர்ப்பதற்கு இந்தப் பிரிவு உதவுகிறது, எ.கா. பெண்கள், குறு தொழில்முனைவோர் மற்றும் அதிகாரமளித்தல் மற்றும் கிராஸ் ரூட்டில் செல்வத்தை உருவாக்குதல். FY22 இல் மட்டும், 8.59 லட்சம் பெண்கள் தலைமையிலான MSMEகள் Udyam போர்ட்டில் பதிவு செய்யப்பட்டுள்ளன, இது மொத்த MSME பதிவில் 17% ஆகும். 63.4 மில்லியன் யூனிட்கள் உற்பத்தி மொத்த உள்நாட்டு உற்பத்தியில் 6.11% மற்றும் சேவைகளின் மொத்த உள்நாட்டு உற்பத்தியில் 24.63% பங்களிக்கின்றன.

MSME களுக்கு அரசாங்கத்தின் கவனம் செலுத்தும் ஆதரவு இந்திய அரசு (GoI) MSME பிரிவை ஊக்குவிப்பதீலும், தொடங்கப்பட்ட பல்வேறு ஊக்கத் திட்டங்களிலிருந்து அதிக எண்ணிக்கையிலான MSMEகள் பயனடைவதை உறுதி செய்வதிலும் மிகவும் முனைப்புடன் செயல்பட்டு வருகிறது. மாணியங்கள், நிதி உதவி மற்றும் தீர்ண் மற்றும் தொழில்நுட்ப மேம்பாட்டிக்கான அனுகல் போன்ற வடிவங்களில் MSME களுக்கு அரசாங்க நன்மைகள் கிடைக்கின்றன. குறு, சிறு மற்றும் நடுத்தர நிறுவனங்களின் வரையறையையும் அரசாங்கம் தீருத்தி, கவரேஜை அதிகரிக்க கடந்த ஆண்டு 2.5 கோடி வர்த்தகர்களைச் சேர்த்துள்ளது.

நீண்டகால உழைக்கும் மூலதனச் சிக்கல்களைத் தீர்ப்பது இருப்பினும், இந்தியாவில் MSMEகள் எதிர்காள்ளும் முக்கிய சவால்களில் ஒன்று மலிவ மற்றும் முறையான கடன் அனுகல் ஆகும். இந்தச் சிக்கலைச் சமாளிக்க MSME களுக்கு உதவுவதற்காக, RBI உடன் இணைந்து GoI பல நடவடிக்கைகளை எடுத்துள்ளது. மிகவும்

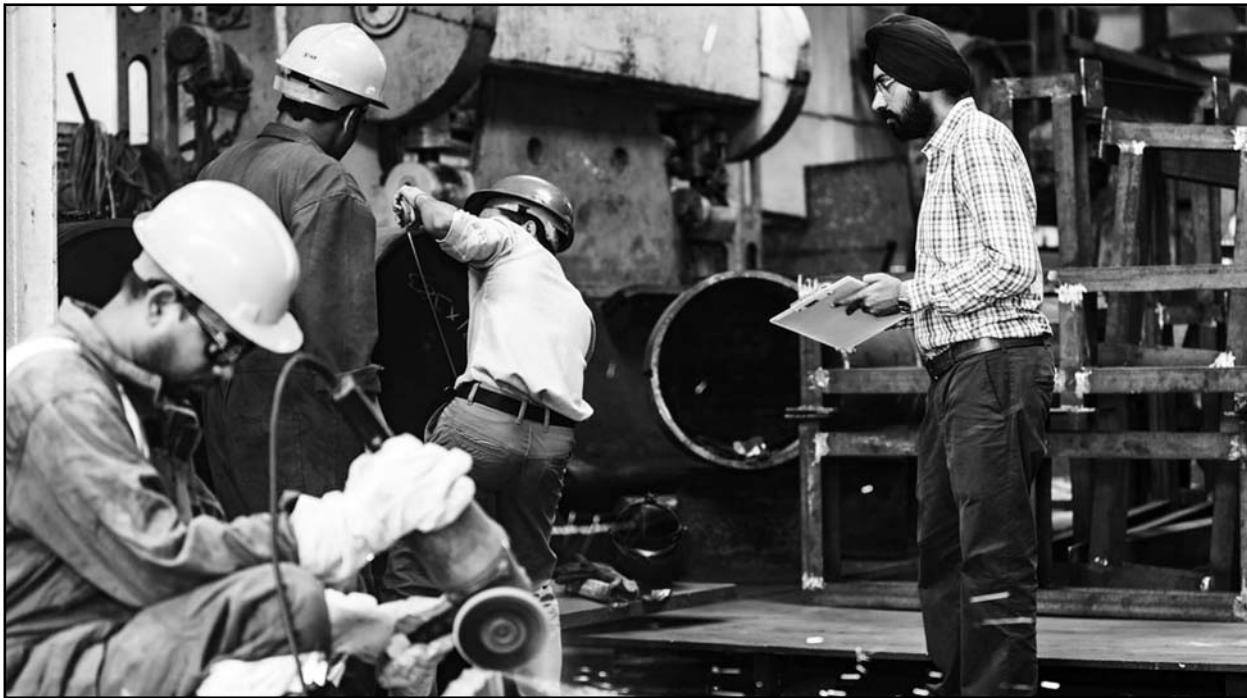
குறிப்பிடத்தக்கவை :

1. TREDS: ரிசர்வ் வங்கி, 2015 இல், MSMEகள் இந்த தளங்களில் தங்கள் வரவுகளை பண்மாக்குவதற்கு வர்த்தக பெற்றத்தக்க தள்ளுநடி அமைப்பு (TReDS) தளங்களை அமைப்பதற்கான வழிகாட்டுதல்களை வெளியிட்டது. TREDS இயங்குதளங்களில் வால்யூம் FY22 இல் ரூ.34,362 கோடிகள்.

2. அபராத வட்டம் : வாங்குபவர்கள் சப்ளையர் யூனிட்களுக்கு தாமதமாகப் பணம் செலுத்துவதற்கு, ரிசர்வ் வங்கியால் அறிவிக்கப்பட்ட வங்கி விகிதத்தின் மூன்று மடங்கு அபராத வட்டமையை மாதாந்திர விகிதத்தில் செலுத்த வேண்டும்.

3. புகார்கள் மற்றும் வழக்குகள்: SAMADHAAN போர்ட்டல் MSME களுக்கு தாமதமான கட்டண புகார்களை விற்பவருக்கும் வாங்குபவருக்கும் இடையே பரஸ்பரம் தாமதமான கட்டணங்களைத் தீர்க்க அதிகாரம் அளிக்கிறது. MSMEகள் தாமதமான பணம் தொடர்பான 65,142 விண்ணப்பங்களை தாக்கல் செய்துள்ளன தொடங்கப்பட்டதில் இருந்து ரூ.18,466.49 கோடிகள். TREDS பரிவர்த்தனைகளின் வளர்ந்து வரும் பிரபலத்தைப் பார்த்து, TREDS தளங்களில் அதிகமான பொதுத்துறை நிறுவனங்களை உள்வாங்க ஆர்பிஜ பரிந்துரைத்துள்ளது மற்றும் MSMEகளுக்கான தேசிய தானியங்கு கிளியரிஸ் ஹவுஸ் (NACH) ஆணை வரம்பை ரூ.1 கோடி முதல் ரூ.3 கோடிகள் வரை பெரிய பரிவர்த்தனைகளை செயல்படுத்தும்.

தேசத்தை கட்டியெழுப்புவதற்கும் பொருளா தாரத்தின் வளர்ச்சிக்கும் எம்எஸ்எம் கூடும் முக்கிய பங்கு வகிக்கின்றன என்பதில் சந்தேகமில்லை. இந்தப் பிரிவினருக்கான ஆதரவு தூரித்துப் படுத்தப்பட வேண்டியது அவசியம், மேலும் MSMEகளை நோக்கி எளிதாக வணிகம் செய்வதற்கான முயற்சியை அரசாங்கம் இலக்காகக் கொண்டுள்ளது. இலக்கு வைக்கப்பட்ட அரசாங்கக் கொள்கைகள், பொருளாதாரத்தின் வளர்ச்சியைத் தூண்டுவதற்கு, பொருளாதாரத்தின் விரும்பிய துறைகளுக்கு MSMEகளை



வழிநடத்துவதில் முக்கிய உள்கியாக இருக்கும். சாதகமான கொள்கைகளை உருவாக்குதல், உள்கத்தொகைகள் மற்றும் மிக முக்கியமாக வழங்குதல், நிலத்தடி தடைகளை நீக்குதல், கடனுக்கான எளிதான் அனுகல் ஆகியவை ஒரு முக்கிய எடுத்துக்காட்டு. CGTMSE ECLGS போன்ற தீட்டங்கள் பல MSMEகள் முறையான கடன்களை எளிதாக அனுக உதவியள்ளன. இந்தியாவில் MSME துறையை நிதி உள்ளடக்கம் என்ற குடையின் கீழ் கொண்டு வருவது முக்கியம். சரியான நேரத்தில் நிதியை எளிதாகப் பெற முடிந்தால் மட்டுமே இந்தத் துறையின் நிலையான வளர்ச்சி உறுதி செய்யப்படும். வலுவான நிதி சூழல் இருந்தால் மட்டுமே இதை அடைய முடியும். வங்கிகள் மற்றும் NBFCகளைத் தவிர, MSME களுக்கு புதுமையான டிஜிட்டல் நிதி தீர்வுகளை வழங்குவதற்கு fintech நிறுவனங்களை செயல்படுத்துவது அவசியம். டிஜிட்டல் கடன் வழங்குவார்கள் கடன் வழங்குவதில் புதுமையான அனுகுமுறையைக் கொண்டுள்ளனர். ஒப்புதலுடன் கிடைக்கும் பல்வேறு தரவு மூலங்கள் மூலம் அவர்களின் பொருளாதார நடத்தை, பணம் செலுத்துதல் வரலாறு போன்றவற்றை ஸ்கேன் செய்வதன் மூலம் கடன் வாங்குபவர்களின் கடன் தகுதியை வரைபடமாக்குவதில் கடன் எழுத்துறுதி எல்லைகளை அவர்கள் தள்ளுகின்றனர். MSME களுக்கு நிதியளிக்க அதிக தரவு மற்றும் தொழில்நுட்பம் சார்ந்த fintechs ஜ அனுமதிப்பது, MSMEகள் மற்றும் நிதித்துறை ஆகிய இரண்டையும் பலப்படுத்தும்.

MSMEகள் டிஜிட்டல் மயமாக மாற உதவுவது, MSMEகள் தங்கள் ஒட்டுமொத்த செயல்பாட்டுத் தீர்ணை அதிகரிக்கவும், டிஜிட்டல் தளங்களைப் பயன்படுத்தி சிறந்த வாடிக்கையாளர் சேவையை வழங்கவும் மற்றும் ஒட்டுமொத்த வாடிக்கையாளர் அனுபவத்தை மேம்படுத்தவும் உதவும்.இது MSME களுக்கு மற்ற நிறுவனங்களிடமிருந்து போட்டியை ஏதிர்கொள்ளவும், தங்கள் வாடிக்கையாளர்களின் வரம்பை விரிவுபடுத்தவும், புதிய புனியியல் பகுதிகளை அடையவும் உதவும். சிறந்த தரமான தயாரிப்புகளை வழங்கவும், சந்தை வாய்ப்புகளை அடையாளம் காணவும், எதிர்கால நிச்சயமற்ற தன்மைகளை முன்னரி விக்கவும், தொழில்நுட்பம் சார்ந்த உத்திகளைப் பின்பற்றவும் தேவையான அறிவிவைப் பெறுவதற்கு நகர்ப்புற மற்றும் கிராமப்புற அமைப்புகளில் உள்ள குறுந்தொழில் முனைவோருக்கு கவனம் செலுத்தும் தீர்ண மேம்பாட்டுப் பயிற்சி அளித்தல். பயணிக்க நீண்ட பாதை உள்ளது என்பதில் சந்தேகமில்லை, ஆனால் அதன் மையத்தில் உள்ள தொழில்முனைவு, புதுமை மற்றும் சுறுசுறுப்பு ஆகியவற்றுடன், அடுத்த ஜந்து ஆண்டுகளில் MSME துறையானது இந்தியாவை 5 டிரில்லியன் அமெரிக்க டாலர் பொருளாதாரமாக மாற்றுவதில் முக்கிய பங்கு வகிக்க முடியும் என்பதில் சந்தேகமில்லை. 2047-க்குள் இந்தியாவை வளர்ந்த நாடாக மாற்றுவதற்கான வளர்ச்சி இயந்திரமாகவும் மாறலாம்.

- ஆசீரியர் குழு

நுகர்வோருக்கான உணவுப்பொருட்கள் விற்பனைக்காக 'பிராண்ட்ஸ்நெக்ஸ்ட்' (BrandsNext) என்ற பெயரில் புதிய நிறுவனத்தை துவக்கிய வேகல்!



இந்தியாவில் முன்னணி உணவு மற்றும் வேளாண் தொழில்நுட்ப நிறுவனமாக தீகழும் வேகல் (WayCool), உணவு பொருளாதாரத்தில் புதிய பரிமாணத்தை ஏற்படுத்தும் விதமாக, வேகமாக நகரும் நுகர்வோர் பொருட்கள் விற்பனையில் புதிய மாற்றத்தை ஏற்படுத்தும்



வகையில் பிராண்ட்ஸ்நெக்ஸ்ட் (BrandsNext) என்னும் பெயரில் புதிய நிறுவனத்தை துவக்குவதாக அறிவித்துள்ளது. புதிதாக துவக்கப்பட்டுள்ள இந்த நிறுவனம், மண்ணில் விளையும் பொருட்களை தென்னிந்தியா முழுவதிலும் உள்ள நுகர்வோரின் கைகளில் நேரடியாக கொண்டு செல்லும் (சாய்ல்-டூ-சேல் - Soil-to-Sale) நோக்கத்துடன் துவக்கப்பட்டுள்ளது.

ஒவ்வொரு குடும்பம், ஒவ்வொரு பருவம், ஒவ்வொருவரின் சாப்பாடு என்பதை நோக்கமாகக் கொண்டு இந்நிறுவனம் செயல்படுகிறது. பிராண்ட்ஸ்நெக்ஸ்ட் நிறுவனத்தின் செயல் பாடுகள் மற்றும் புதிய கண்டுபிடிப்புகள் முதல் விரிவாக்கம் அனைத்திற்கும் தலைமை ஏற்கும் விதமாக தீன் தலைமை செயல் அதிகாரியாக திரு பிபி ரவிந்திரனை வேகல் நிறுவனம் நியமித்துள்ளது.

(சாய்ல்-டூ-சேல் - Soil-to-Sale) என்ற கருத்தை அடிப்படையாகக் கொண்டு வேகல்

நிறுவனம் கடந்த 2015 ஆண்டு துவங்கப்பட்டது. அதனைத் தொடர்ந்து கடந்த 2018-ம் ஆண்டு மதுரம் (Madhuram) என்ற பெயரில் பேக்கிங் செய்யப்பட்ட தரமான உணவுப் பொருட்கள் மற்றும் அரிசி விற்பனை துறையில் நுழைந்தது. பின்னர் விவசாயிகளுடன் இணைந்து அன்றாட சமையலுக்கு தேவையான பருப்பு வகைகள், மசாலா பொருட்கள், பாதாம், முந்திரி, உலர் தீராட்சை, சர்க்கரை, வெல்லம், அரிசி உள்ளிட்ட உணவு பொருட்களை விற்பனை செய்ய கிச்சன்ஜி (KitchenJi) என்னும் பெயரில் பிரீமியம் பிராண்டை அறிமுகம் செய்தது. இதேபோல் ஃபிரெஷீஸ் (Freshley's) என்ற பெயரில் இடலி, தோசை மாவு, நெய், பனீர், உள்ளிட்ட உடனடியாக சமைக்கும் வகையிலான பேக்கிங் செய்யப்பட்ட உணவு பொருட்களையும் விற்பனை செய்து வருகிறது. அந்த வகையில் தென்னிந்திய மக்களின் சாப்பாட்டை மேலும் சுலையாக மாற்றும் விதமாக



'பிராண்ட்ஸ்நெக்ஸ்ட்' என்ற பெயரில் புதிய பயணத்தை வேகமல் துவங்கி உள்ளது.

இது கறித்து வேகமல் நிறுவனத்தின் நிர்வாக யெக்குனர் திரு.கார்த்திக் ஜயராமன் (Mr Karthik Jayaraman, MD, WayCool) கூறுகையில், மண்ணிலிருந்து நேரடி விற்பனை எங்கள் நிறுவனத்தின் தாரக மந்திரம் ஆகும்.

நமது மனதில் எது உள்ளதோ அதையே நாம் செய்கிறோம். 'மண்ணிலிருந்து நேரடி விற்பனை' என்னும் மதிப்புமிக்க வினியோக சங்கவியை உறுதிப்படுத்தும் விதமாக நாங்கள் எங்களின் புதிய நிறுவனமான பிராண்ட்ஸ்நெக்ஸ்ட் நிறுவனத்தை துவக்கி உள்ளோம். மக்களுக்கான உணவுத் தேவையை பூர்த்தி செய்யும் தனி நிறுவனமாக பிராண்ட்ஸ்நெக்ஸ்ட் துவக்கப்பட்டுள்ளது என்று தெரிவித்தார்.

இது கறித்து பிராண்ட்ஸ்நெக்ஸ்ட் தலைமை செயல் அதிகாரி திரு பிபி ரவீந்திரன் (Mr BP Ravindran, CEO, BrandsNext) கூறுகையில்,

பிராண்டுகளை உருவாக்குதல் மற்றும் வினியோகத்தை அளவிடுதல் ஆகியவற்றில்

கவனம் செலுத்தி அதன் அடிப்படையில் பிராண்ட்ஸ்நெக்ஸ்ட் நிறுவனம் துவக்கப்பட்டு உள்ளது. இந்நிறுவனத்தின் மூலம் உணவு வணிகத்தில் வெற்றிபெற கடந்த இரண்டு ஆண்டுகளாக வலுவான அடித்தளம் போடப்பட்டுள்ளது. எங்கள் நுகர்வோரின் தேவைகளை பூர்த்தி செய்வதன் மூலம் அவர்களுடன் நாங்கள் மிகவும் நெருக்கமாக இருக்க விரும்புகிறோம். எங்கள் நிறுவனத்தின் மூலம் மேற்கொள்ளப்படும் மாற்றம், சுற்றுச்சூழலுக்கு உகந்ததாகவும், ஒவ்வொரு பங்குதாரருக்கும் பயனள்ளதாக இருக்கும் அதேவேளையில், உணவு பொருட்களுக்கான கூப்பர் பிராண்டுகளை உருவாக்கும் பயணத்தில் எங்களுக்கு உதவியாக இருக்கும் என்று நாங்கள் நம்புகிறோம் என்று தெரிவித்தார்.

- ராகவி

**உங்கள் சொந்த வீட்டுக் கனவு
நனவாக வேண்டுமா...!**

**உங்கள் தொழிலில்
ஏற்றும் காண வேண்டுமா...!**

**புதிதாக தொழிலில் துவங்க
நிதி உதவி தேவையா...!**

**உங்களின் அனைத்து நிதித் தேவைகளுக்கும்
குறைந்த வட்டியில் வாங்கிக் கடன்
விரைவாக பெற்றுத் தரப்படும்.**

மேலும் விவரங்களுக்கு அணுகவும் :

**டெக் ஆஃப் பைனான்சியல் சர்வீஸ்ஸ்
செல் : 9551415868**

இ-மெயில் : takeoff.financialservices@gmail.com

சென்னையில் தனது நாள்காவது உற்பத்தி தொழிலகத்தை தொடங்கும் நிபவ் ஹோம் லிஃப்டஸ்!

2024 டிசம்பர் மாத இறுதிக்குள் பில்லியன் டாலர் பெருமானமுள்ள நிறுவனமாக வளர்ச்சி யடைய வேண்டும் என்ற இலக்கை நோக்கி பயணித்துவரும் இந்தியாவின் மிகப்பொரிய ஹோம் லிஃப்ட் பிராண்டான் நிபவ் ஹோம் லிஃப்டஸ் (NIBAV Home Lifts), ஹோம் லிஃப்டஸ் உற்பத்திக்கான தனது இந்திய செயல்பாடுகள் விரிவாக்கப்படுவதை மகிழ்ச்சியுடன் அறிவித்திருக்கிறது. சென்னை மாநகரின் கீழ்க்கு கடற்கரை சாலையையாட்டி அமைந்துள்ள ‘அக்கரை’ பகுதியில், 50,000 சதுரஅடி பரப்பளவில் தனது நான்காவது உற்பத்தி தொழிலகம் தொடங்கப்படுவதை இந்நிறுவனம் அறிவித்திருக்கிறது. உலகின் மேம்பட்ட தொழில் நுட்பத்தைக் கொண்டு நவீனமான புதிய ஹோம் எலிவேட்டர் (இல்லங்களுக்கான மின்தூக்கி) தயாரிப்பு தொழிலகம் இங்கு அமைய விருக்கிறது. ஜரோப்பிய தரநிலைகளுக்கேற்ப இந்தியாவில் தயாரிக்கப்படும் ஹோம் லிஃப்ட்களை 14 வெளிநாடுகளை உள்ளடக்கி சமீபத்தில் விரிவாக்கம் செய்யப்பட்டிருக்கும் சந்தைக்கு அதிக அளவில் அனுப்புவதற்கு, இந்த கூடுதல் உற்பத்திக்கிறன் நிபவ் நிறுவனத்திற்கு உதவும். அதே நேரத்தில் இந்நிறுவனத்தின் பிரதான சந்தையாக இந்தியா தொடர்ந்து இருக்கும்.

டிசம்பர் 2023 இறுதிக்குள் 4,500-க்கும் அதிகமான பணியாளர்களை சேர்க்கிற தனது ஆட்சேர்ப்பு தீட்டத்தையும் நிபவ் ஹோம் லிஃப்டஸ் அறிவித்திருக்கிறது. இதன் மூலம் இந்நிறுவனத்தின் மொத்த பணியாளர்களது எண்ணிக்கை 6000 ஆக உயரும். இந்நிறுவனத்தின் ECO வலையமைப்பு ஏக்ஸ்பிரியன்ஸ் சென்டர்

மற்றும் அலுவலகம் இந்தியாவிலும், உலகளவிலும் விரிவாக்கப்படும் செயல்பாட்டில் புதிதாக சேர்க்கப்படும் பெரும்பாலான பணியாளர்கள் ஈடுபடுத்தப்படுவார்கள். அதுமட்டுமன்றி இத்தொழில்துறையில் தீற்றும், அனுபவமும் உள்ள சிறந்த பணியாளர்களின் சேர்க்கை, புதிதாக தொடங்கப்பட்டிருக்கும் உயர் தொழில் நுட்ப தீற்றி கொண்ட கார்பரேட் அலுவலகம், நான்கு உற்பத்தி தொழிலகங்கள் மற்றும் 2 ஆராய்ச்சி மற்றும் மேம்பாட்டு மையங்கள் ஆகியவற்றின் செயல்பாடுகள் மேலும் மேம்படுத்தப்படுவதற்கு இது உறுதுணையாக இருக்கும்.

நிபவ் ஹோம் லிஃப்டஸ்-ன் நிறுவனரும், தலைமைச் செயல் அலுவலருமான திரு. விமல் R. பாபு இது தொடர்பாக கூறியதாவது...

டிசம்பர், 2019-ல் தொடங்கப்பட்டதிலிருந்தே நிபவ் ஹோம் லிஃப்டஸ், வலுவான பிசினஸ் வளர்ச்சியை தொடர்ந்து கண்டுவருகிறது. 2021ம் ஆண்டில் ரூ. 150 கோடி என்ற விற்பனை மதிப்பு 2022-ம் ஆண்டில் 400 கோடியாக உயர்ந்திருக்கிறது; இந்த 2023 காலன்டர் ஆண்டின் முதல் காலாண்டிற்குள்ளேயே 1000 லிஃப்ட்கள் விற்பனை மைல்கல்லை நாங்கள் வெற்றிகரமாக கடந்து புதிய சாதனையை நிகழ்த்தி யிருக்கிறோம். இல்லத்திற்குள் மொபிலிட்டி தீர்வுகள் பிரிவில் வீட்டு உரிமையாளர்களுக்கு தேவைப்படுவதை சிறப்பாகவும், மிகத் துல்லியமாகவும் எங்களால் வழங்கமுடியும் என்பதற்கு சான்றாக 2022-ம் ஆண்டில், இந்தியாவைக் கடந்து சர்வதேச அளவில் எமது விரிவாக்க செயல்பாடு தொடங்கியது. புதிய உற்பத்தி தொழிலகம் இப்போது தொடங்கப்



படுவதால், உலகளவிலான ஹோம் லிஃப்ட் பிரிவிலும் எமது நிறுவனத்தின் வளர்ச்சி மேலும் வேகம் எடுக்கும் என்று நாங்கள் உறுதியாக நம்புகிறோம். உலகளவில் ஹோம் லிஃப்ட்களுக்கான தேவை அதிகரித்துவரும் நிலையில் இந்தியாவில் தயாரிக்கப்பட்ட தயாரிப்புகளை வாடிக்கையாளர்கள் விரும்பி வாங்கும் போக்கும் வேகமாக உயர்ந்து வருகிறது. இதனால் 2024 டிசம்பர் மாதத்திற்குள் உலகளவில் ஹோம் லிஃப்ட் விற்பனையில் முதன்மையான இந்திய பிராண்டாக வளர்ச்சியடைய வேண்டும் என்ற இலக்கை நோக்கி நாங்கள் பயணித்து வருகிறோம். 1 பில்லியன் டாலர் வருவாய் ஈட்டும் நிறுவனங்கள் பட்டியலில் நாங்கள் இடம்பெறுவதை இது சாத்தியமாக்கும் என்று நாங்கள் உறுதியாக நம்புகிறோம்.

பணிக்கு ஆட்சேர்ப்புக்கான தீட்டங்கள் பற்றி திரு. விமல் R பாடு மேலும் பேசுகையில், நிபவ்-ன் ஹோம் எலிவேட்டர்களுக்கு இந்தியாவில் மட்டுமல்லாமல் கனடா, சுவிட்சர்லாந்து, ஆஸ்திரேலியா, மலேசியா, தாய்லாந்து மற்றும்

பிற நாடுகளிலும் வாடிக்கையாளர்களின் தேவை மிகப்பொரிய அளவில் அதிகரித்து வருவதை நாங்கள் கண்டுவருகிறோம். இத்தேவையை பூர்த்தி செய்யும் நோக்கத்தோடு எமது மனிதவளத்துறையை நாங்கள் ஏற்கனவே வலுப்படுத்தியிருக்கிறோம். இத்தொழில்துறையைச் சேர்ந்த 4500-க்கும் அதிகமான தீற்றும், அனுபவமும் கொண்ட நிபுணர்களையும், பணியாளர்களையும் நிபவ் குடும்பத்தில் இணைக்கும் பணியை இப்போது நாங்கள் தீவிரமாக மேற்கொண்டு வருகிறோம். நடப்பு காலன்டர் ஆண்டான 2023-க்குள் 6000-க்கும் அதிகமான பணியாளர்களுடன், முதியவர்கள் அதிக எண்ணிக்கையில் வசீக்கும் நாடுகளில் எமது சந்தை தலைமைத்துவத்தை மேலும் வலுவாக நாங்கள் நிலைநாட்டவிருக்கிறோம். உலகின் மிகச்சிறந்த ஹோம் லிஃப்ட்களை தயாரித்து வழங்குவதன் மூலம் இல்லங்களில் வசீப்பவர்களுக்கு வீட்டிற்குள் எளிதான மற்றும் சவுகரியமான மொபிலிட்டி அனுபவங்களை சாத்தியமாக்கும் எமது குறிக்கோளோடு நாங்கள்



முனைப்புடன் பணியாற்றுகிறோம், என்று கூறினார்.

இந்த இரு முக்கீய அறிவிப்புகளுடன் தனது சமீபத்திய ஹோம் எலிவேட்டர் தயாரிப்பான சீரீஸ் 3 மேக்ஸ்-ஜ நிபவ் ஹோம் லிஃப்ட்ஸ் வெளியிட்டு அறிமுகம் செய்திருக்கிறது. சீரீஸ் 3 மேக்ஸ் லிஃப்ட் என்பது உலகின் மிகப்பெரிய வீட்டிற்குள் பயன்படுத்தப்படும் மின்தூக்கியாகும். 240 கிலோகிராம் தீற்னுடன் G+3 வரை அமைக்கப்படக்கூடிய இந்த லிஃப்ட் மேம்படுத்தப்பட்ட பாதுகாப்பு அம்சங்கள், சிறப்பான ஆற்றல் தீறன், அழகான, நவீன வடிவமைப்பு ஆகியவை இதனை மேலும் சிறப்பான தயாரிப்பாக ஆக்கியிருக்கிறது. இப்புதிய தயாரிப்பின் மூலம் இத்தொழில்துறையில் ஒரு புதிய நேர்த்தி தரநிலையை நிபவ் ஹோம் லிஃப்ட்ஸ் நிலைநாட்டுகிறது. உயர்தரமான அனுபவத்தை இதன் பயனாளிகள் நிச்சயமாக பெற்றுமுடியும்.

ஜேரோப்பிய தரநிலைகளின் படி உருவாக்கப் பட்டிருக்கும் நிபவ்-ன் இல்லத்திற்குள் பயன் படுத்தப்படும் மின்தூக்கிகளை நிறுவி, அந்த

இல்லத்தில் வசிப்பவர்களின் வாழ்க்கை தரத்தை சிறப்பாக உயர்த்தியிருக்கிறது.

நிலைப்புத்தன்மையுடன் சுற்றுச்சூழலுக்கு உகந்த இந்த ஹோம் லிஃப்ட், சக்கர நாற்காலியை அல்லது வாக்கிங் ஃபிரேம்-ஜ பயன்படுத்துபவர்கள் பாதுகாப்பாக நுழையவும் மற்றும் வெளியேறவும் வசதியானது. நடமாட்ட தீறன் பாதிப்புள்ள நபர்கள், மருத்துவ சிகிச்சைக்குப் பிறகு குணமடைந்து வருபவர்கள், உடல் ஊனம் அல்லது கடுமையான ஆஸ்துமா போன்றவற்றால் அவத்தியறும் நபர்கள் மற்றும் வயதானவர்கள் என பலதரப்பட்ட நபர்களுக்கும் வீட்டிற்குள் நடமாட்டத்தை இது எளிதாக்குகிறது. வழக்கமான ஹெப்ராலிக் அமைப்புகளைவிட குறைவான மின் சக்தியையே நிபவ்-ன் நுமாட்டிக் அடிப்படையில் செயல்படும் ஹோம் எலிவேட்டர்கள் பயன்படுத்தப்படுகின்றன. கட்டுமான பணிக்கான அவசியமின்மை, சுய ஆதரவு அளிக்கும் கட்டமைப்பு, கீரீஸ் பயன்பாடு இல்லாத தொழில்நுட்பம் மற்றும் சக்கர நாற்காலியை உபயோகப்படுத்துவதற்கான இனக்க நிலை போன்ற இத்தொழில்துறையின் முதன்மை அம்சங்கள் கொண்டதாக நிபவ்-ன் ஹோம்



விஃப்ட்கள் மிக நேர்த்தியாக வடிவமைக்கப் படுகின்றன.

நிபவ் ஹோம் எலிவேட்டர்ஸ் குறித்து...
நிபவ் லிஃப்ட்ஸ் (மின்தூக்கிகள்) நிறுவனம், தரம் மற்றும் பாதுகாப்பின் மிக உயர்ந்த தரநிலைகளை உறுதிசெய்கிற பர்மிய ஹோம் லிப்ட்களை தயாரித்து வழங்குகிறது. இந்தியாவில் தயாரிக்கப் படும் நிபவ் ஹோம் லிஃப்ட்கள் 14 நாடுகளில் தற்போது பயன்படுத்தப்பட்டு வருகின்றன.

உலகங்கிலும் 44 எக்ஸ்பீரியன்ஸ் சென்டர்களை இந்திறுவனம் கொண்டிருக்கிறது. இன்னும் பல புதிய மையங்கள் விரைவில் அமைக்கப்படவிருக்கின்றன. இதன் மிகச்சிறப்பான சேவை மற்றும் நேர்த்தி நிலையை வழங்குவதில் பொறுப்புறுதி ஆகிய அம்சங்களுக்காக இந்திறுவனம் உலகளவில் சிறந்த நற்பெயரைப் பெற்றிருக்கிறது. சென்னையில் இரு மிக நவீன உற்பத்தி தொழிலகங்களையும் பொறியியல் மற்றும் வடிவமைப்புக்கான இரு சிறப்பு மையங்களையும் சென்னையில் இந்திறுவனம் கொண்டிருக்கிறது. தரம் மற்றும் பாதுகாப்பு மீது தளராத உறுதியை கொண்டிருக்கும் பர்மியர் ஹோம் லிஃப்ட்ஸ் தொழில்துறையில் முதன்மை

நிறுவனமாக தன்னை நிலைநாட்டியிருக்கிறது. ஒவ்வொரு இல்ல உரிமையாளரின் வாழ்க்கை தரத்தை மேம்படுத்துவதற்கு பிரத்யேகமான தீர்வுகளை வழங்கும் தீரன் இந்திறுவனத்தின் பெருமைக்கு மேலும் சிறப்பு சேர்க்கிறது. இந்திறுவனத்தின் ஹோம் லிஃப்ட்களின் சமீபத்திய தொகுப்பு, வாடிக்கையாளர்களின் தனித்துவமான தேவைகள் மற்றும் விருப்பங்களையும், ஆதாயங்களையும் அவர்களுக்கு வழங்குகிறது. ஹோம் லிஃப்ட்களுக்கு கௌரவமிக்க கூருஞ்சான்றிதழை பெற்றிருக்கும் ஒரே பிராண்டாகத் தீகழும் நிபவ், தரம் மற்றும் நம்பகத்தன்மையின் உயர் தரநிலைகளை தொடர்ந்து பராமரிப்பதில் தன்னை அர்ப்பணித்துக் கொண்டிருக்கிறது. இந்திறுவனத்தின் உலகளாவிய செயல்பாடு தொடர்ந்து விரிவாக்கம் செய்யப்பட்டு வருகிறது. இந்தியாவில் மட்டுமேன்றி உலகளாவில் இன்னும் பல நாடுகளிலும் ஹோம் லிஃப்ட்ஸ் தொழில் துறையில் ஒரு முக்கிய பெரு நிறுவனமாக வளர்ச்சி காண நிபவ் ஹோம் எலிவேட்டர்ஸ் முனைப்புடன் செயலாற்றி வருகிறது.

- ரேபா

இந்தியாவில் ஸ்டார்ட்அப் நிறுவனத்தை எவ்வாறு தொடங்குவது

பொருளாதாரத்தை மேலும் உயர்த்துவதற்காக இந்திய அரசாங்கம் தொழில்முனைவோர் யோசனையை முன்வைத்து வருவதால், இந்தியாவில் ஸ்டார்ட்அப் மோகம் கணிசமாக வளர்ந்துள்ளது. ஸ்டார்ட்அப் நிறுவனர்களால் பெறப்பட்ட பாராட்டு அல்லது வணிக வளர்ச்சிக்காக அதிக எண்ணிக்கையிலான மூலதனம் தீரட்டப் பட்டாலும், பல காரணிகள் புதிய தலைமுறை தொழில்முனைவோரை ஸ்டார்ட்அப் நிறுவனத்தைத் தொடங்க ஈர்க்கின்றன. வர்த்தகம் மற்றும் தொழில்துறை அமைச்சகத்தின் தரவுகளின்படி, உலகின் மூன்றாவது பெரிய ஸ்டார்ட்அப் சுற்றுச்சூழல் அமைப்பின் தாயகமாக, இந்தியாவில் 65,000க்கும் அதிகமான ஸ்டார்ட்அப்கள் (மார்ச் 2022 வரை) உள்ளன. நிதியைப் பொறுத்தவரை, 2021 ஆம் ஆண்டில் இந்திய ஸ்டார்ட்அப்கள் 42 பில்லியன் டாலர்களை தீரட்டியுள்ளன என்று நம்பத்தகுந்த அறிக்கை கூறுகிறது. இந்த எண்கள் அனைத்தும் பல ஸ்டார்ட்அப் ஆர்வலர்கள் தங்கள் சொந்த ஸ்டார்ட்அப் நிறுவனங்களைக் கொண்டு வருவதற்கு ஒரு பிரகாசமான பத்தை வரைந்துள்ளன. நீங்கள் அவர்களில் ஒருவராக இருந்தால், நீங்கள் ஏற்கனவே ஒரு தொடக்க யோசனையை மனதில் வைத்திருக்கலாம் அல்லது சந்தை இடைவெளியை நிவர்த்தி செய்யும் போது உங்கள் ஆர்வத்துடன் பொருந்தக்கூடிய சிறந்த ஒன்றைத் தேடலாம். இந்தியாவில் உள்ள ஸ்டார்ட்அப் நிறுவனங்களின் லீக்கில் சேர முடிவெடுப்பதற்கு முன், இந்தியாவில் ஒரு ஸ்டார்ட்அப் தொடங்குவது எப்படி என்பதைக் கற்றுக்கொள்வது முக்கியம்.

இந்தியாவில் ஒரு ஸ்டார்ட்அப் நிறுவனத்தை எவ்வாறு தொடங்குவது என்பது குறித்து உங்களுக்கு இருக்கும் பல்வேறு கேள்விகள்

மற்றும் சுந்தேகங்களுக்கு பதிலளிக்க உங்களுக்கான சரிபார்ப்பு பட்டியலை நாங்கள் உருவாக்கியுள்ளோம்.

இந்தியாவில் ஸ்டார்ட்அப் நிறுவனத்தைத் தொடங்க 9-படி சரிபார்ப்புப் பட்டியல் உங்கள் தொடக்க யோசனை சாத்தியமானதா என சரிபார்க்கவும் இந்தியாவில் ஒரு ஸ்டார்ட்அப் தொடங்குவதற்கான வணிக யோசனையைப் பற்றி எவ்வும் சிந்திக்கலாம் என்றாலும், ஒவ்வொரு யோசனையும் முன்னோக்கி எடுத்துச் செல்ல போதுமானதாக இல்லை. உங்கள் ஸ்டார்ட்அப் யோசனை சந்தை இடைவெளியை நிவர்த்தி செய்ய முடியும் என நீங்கள் நம்பினால், இந்தியாவில் ஒரு ஸ்டார்ட்அப்பை எவ்வாறு தொடங்குவது என்பதைக் கற்றுக்கொள்வதன் ஒரு பகுதியாக நீண்ட காலத்திற்கு அதன் சாத்தியக்கறைகளை ஆழமாக ஆராய்ந்து பார்ப்பது அவசியம்.

ஒரு படி மேலே செல்ல, பின்வரும் கேள்விகளை நீங்களே கேட்டுக்கொள்ள வேண்டும் :

உங்கள் யோசனை உண்மையில் ஒரு குறிப்பிட்தத்தக்க குழு எதிர்கொள்ளும் ஒரு சிக்கலை தீர்க்கப் போகிறதா?

தொடக்கத்தில் உங்கள் தொடக்கத்திலிருந்து எவ்வளவு வருவாயை எதிர்பார்க்கலாம்?

நீங்கள் வழங்க விரும்பும் தயாரிப்பு/ சேவைக்கான சந்தை உள்ளதா?

உங்கள் வணிக யோசனையின் சாத்தியத்தை நன்கு புரிந்துகொள்ள, தொடர்புடைய சந்தை ஆய்வுகள் மற்றும் போட்டியாளர்களை நீங்கள் ஆராய வேண்டும்.

வணிகத் திட்டத்தை உருவாக்கவும்

ஒரு தொடக்க நிறுவனத்தை உருவாக்குவதற்கான



உங்கள் யோசனையின் சாத்தியத்தை நீங்கள் சரிபார்த்தவுடன், அடுத்த முக்கியமான படி வணிகத் திட்டத்தை உருவாக்குவதாகும். வெறுமனே, இந்தத் திட்டம் முழு வணிகத்தின் மேலோட்டமாகச் செயல்பட வேண்டும் மற்றும் இது போன்ற விவரங்களை உள்ளடக்கியதாக இருக்க வேண்டும்:

- நிறுவனத்தின் விளக்கம்
- வாய்ப்புகள் மற்றும் சந்தை அளவு
- தீர்க்கப்பட வேண்டிய பிரச்சனைகள்
- வியாபார மாதிரி
- மேலாண்மை மற்றும் நிறுவன அமைப்பு
- செயல்பாட்டுத் திட்டம்
- நிதித் திட்டம்
- சந்தைப்படுத்தல் திட்டம்

உங்கள் பக்கத்தில் நன்கு வரையறுக்கப்பட்ட வணிகத் திட்டத்துடன், முழு வணிக செயல்முறையின் முழுமையான பார்வையை நீங்கள் எளிதாகப் பெறலாம் மற்றும் இந்தியாவில் ஒரு தொடக்கத்தை எவ்வாறு தொடங்குவது என்பதை அறிய சரியான திசைகளை உங்களுக்கு வழங்கலாம்.

ஒரு ஸ்டார்ட்அப் நிறுவனத்தைத் தொடங்க நிதி ஏற்பாடு செய்யுங்கள் தொடங்குவதற்கு, உங்கள் தொடக்கத்திற்கான நிதி தேவை, இது பல

வழிகளில் ஏற்பாடு செய்யப்படலாம்:

உங்கள் சேமிப்பு/வருமானங்கள்

நீங்கள் வேலை செய்யும் ஆண்டுகளில் குறிப்பிட்ட தொகையைச் சேமித்திருந்தால், உங்கள் தொடக்க நிறுவனத்திற்கு நிதியளிக்க அதைப் பயன்படுத்தலாம். உங்கள் தொடக்கத்தீன் அடித்தளத்தை உருவாக்குவதற்கான சிறந்த வழிகளில் இதுவும் ஒன்றாகும். இந்தியாவில் பண்மில்லாமல் ஒரு ஸ்டார்ட்அப்பை எவ்வாறு தொடங்குவது என்பதை நீங்கள் தெரிந்து கொள்ள விரும்பினால், உங்கள் வணிக யோசனை கவர்ச்சிகரமானதாகவும், உங்கள் தொடக்கத்திற்கு நிதியளிக்க முதலீட்டாளர்களை கட்டாயப்படுத்தும் அளவுக்கு வலுவாகவும் இருக்க வேண்டும்.

ஏஞ்சல் முதலீடுகள்

உங்கள் பிசினஸில் உள்ள ஈவிட்டிகளின் பங்குகளுக்கு ஸ்டாக முதலீடுகளுக்காக உங்கள் வணிகத்தில் இருக்கும் ஏஞ்சல் முதலீட்டாளர்களையும் நீங்கள் அணுகலாம். இருப்பினும், உங்கள் வணிக யோசனை முதலீடு செய்யத் தகுந்தது என்பதை இந்த முதலீட்டாளர்களிடம் நீங்கள் நிறுபிக்க வேண்டும்.

வாங்கி கடன்கள்

உங்கள் தொடக்கத்தின் உரிமையை முதலீட்டாளருடன் பகிர்ந்து கொள்ளும் எண்ணம் ஆரம்ப கட்டத்தில் பல நபர்களுக்கு நன்றாகத்

தெரியவில்லை.இங்குதான் ஸ்டார்ட்அப்-க்கு ஏற்ற வங்கிக் கடன்களிலிருந்து நீங்கள் பயனடையலாம். இந்தியாவில் ஒரு ஸ்டார்ட்அப்பை எவ்வாறு தீற்பது என்பது பற்றிய அடிப்படைகளை நீங்கள் கற்றுக்கொண்டதும், நிறுவனம் இயங்கிக் கொண்டிருப்பதும், நீங்கள் மற்ற முதலீடு முறைகளைப் பாதுகாப்பதைத் தொடரலாம்.

உங்கள் தொடக்க நிறுவனத்தை பதிவு செய்யுங்கள் மிகவும் பொருத்தமான சட்ட வணிக வகையைப் பொறுத்து, உங்கள் நிறுவனத்தை நீங்கள் பதிவு செய்ய வேண்டும்.தேவையான படிகள் மற்றும் செயல்முறைகள் மூலம் உங்களுக்கு வழிகாட்டும் பட்டய கணக்காளர் அல்லது வரி நிபுணரின் உதவியுடன் இதைச் செய்யலாம்.

ஸ்டார்ட்அப் நீந்தியா தீட்டத்தில் நிறுவனத்தை பதிவு செய்யவும் இந்திய அரசாங்கத்தால் நடத்தப்படும் ஸ்டார்ட்அப் இந்தியா முயற்சியில் உங்கள் ஸ்டார்ட்அப் நிறுவனத்தை பதிவு செய்வதன் மூலம் நீங்கள் பயனடையலாம்.இது உங்கள் நிறுவனத்தை தொழில் மற்றும் உள்ளாட்டு வர்த்தகத்தை மேம்படுத்துவதற்கான துறையால் (DPIIT) ஒரு தொடக்க நிறுவனமாக அங்கீரிக்கப்படுவதற்கு உதவும், மேலும் எளிதாக இணக்கம், வரி சேமிப்பு மற்றும் IPR விரைவான கண்காணிப்பு உள்ளிட்ட பல நன்மைகளை உங்களுக்கு வழங்கும்.

அறிவுசார் சொத்துரிமைக்கு விண்ணப்பிக்கவும் இந்தியாவில் ஒரு ஸ்டார்ட்அப் நிறுவனத்தை எவ்வாறு தொடங்குவது என்பதைக் கற்றுக் கொள்வதன் ஒரு பகுதியாக, உங்கள் வணிகத்திற்கான பிரத்யேக பிராண்ட் பெயர், லோகோ மற்றும் பிற ஆக்கப்பூர்வமான சொத்துக்களை வைத்திருக்க வேண்டும்.இந்தச் சொத்துக்களை நீங்கள் சட்டப்பூர்வமாகப் பாதுகாக்காவிட்டால்,

வணிக நோக்கங்களுக்காக வேறு எந்த வணிகமும் அதே பெயரையோ லோகோவையோ பயன்படுத்தலாம். எனவே, தேவையான அனைத்து அறிவுசார் சொத்துரிமைகளையும் பெறுவது மிகவும் முக்கியம்.இதன் பொருள் உங்கள் வணிகப் பெயர் மற்றும் லோகோ விற்கான வர்த்தக முத்திரையைப் பெறுதல், உங்கள் தொடக்க நிறுவனத்திற்கான டாமைன் பெயரைச் சொந்தமாக்குதல் போன்றவை.

உங்கள் வணிகத்தின் மஜிட்டல் இருப்பை உருவாக்குங்கள் :

கிட்டத்தட்ட ஒவ்வொரு நூகர்வோர் பிரிவினானும் இணையத்தில் தயாரிப்புகள் மற்றும் சேவைகளை ஆராய்வதால், உங்கள் ஸ்டார்ட்அப் நிறுவனத்திற்கு உறுதியான இணைய இருப்பை உருவாக்கத் தவறாமல் இருப்பது நல்லது.இதை நீங்கள் பல வழிகளில் செய்யலாம், அவற்றுள்:

- உங்கள் வாடிக்கையாளர்களுக்கு உங்கள் பிராண்டை பிரதிபலிக்கும் கவர்ச்சிகரமான இணையதளம்

- பல பிரபலமான சமூக ஊடக தளங்களில் பிராண்ட் சுயவிவரங்கள்

உங்கள் வணிகத்தின் தன்மையின் அடிப்படையில், பிராண்ட் தொவிட்டிலையை மேலும் அதீகரிக்க, சந்தைப்படுத்தல் முறைகளின் சரியான கலையைத் தேர்ந்தெடுப்பதைத் தொடரலாம்.

தொடங்குவதற்கு : ஒரு பணியிடத்தை வாடகைக்கு விடுங்கள் தொடக்கத்தில், உங்கள் முக்கிய குழு உறுப்பினர்களுக்கு இடமளிப்பதற்கும் செயல்பாடுகளை நிர்வகிப்பதற்கும் வீடு சார்ந்த அலுவலகம் அல்லது சிறிய வாடகை அலுவலக இடம் போதுமானதாக இருக்கும்.நீங்கள் அதீகரிக்கும் போது, ஒரு நல்ல வணிக இடத்தில் சரியான பணியிடத்தில் முதலீடு செய்து உங்களுக்கு தேவையான அனைத்து வசதிகளையும் பெறலாம்.

உங்கள் ஸ்டார்ட்அப் நிறுவனத்தின் ஆரம்ப கட்டங்களில் இது உடனடி கவலையாக இருக்காது என்றாலும், உங்கள் வணிக இருப்பிடத்திற்கு வாடிக்கையாளர்களும் முதலீட்டாளர்களும் வருகை தரும் போது கவர்ச்சிகரமான அலுவலக இடத்தை வைத்திருப்பது அர்த்தமுள்ளதாக இருக்கும்.

இந்தியாவில் புதிதாக ஒரு தொடக்கத்தை உருவாக்குவது எளிதானது அல்ல.உங்கள் ஸ்டார்ட்அப் நிறுவனத்தின் செயல்பாடுகளைத் தொடங்குவதற்கு முன் எல்லாவற்றையும் ஒழுங்காகப் பெற வேண்டும்.தொடக்க மன நிலையுடன், மேலே குறிப்பிட்டுள்ள படிகளைப் பின்பற்றும்போது நீங்கள் பொறுமையாக இருக்க வேண்டும்.

- ஆசீரியர் குழு

தமிழ்நாடு மெர்க்கண்டைல் வங்கி லிமிடெட் தூத்துக்குழி மாவட்டம் ஏரலில் சிதூர்ஸம் வசிதியுடன் கூறுய புதிய கிளை தீற்கக்கப்பட்டது!



தமிழ்நாடு மெர்க்கண்டைல் வங்கி லிமிடெட் ஒரு தலை சிறந்த ஷெட்டில்லூ கமர்சியல் வங்கி, பங்கு சந்தைகளில் தனது பங்கினை பட்டியலிட்டதை அடுத்து தனது தொலைபேர்களுக்கு பார்வையாக மீண்டும் இந்தியா முழுவதுமான விரிவாக்க நடவடிக்கைகளில் ஈடுபட்டு வருகிறது. தனது 531வது கிளையை தமிழகத்தின் தூத்துக்குடி மாவட்டம் ஏரலில் சிதூர்ஸம் வசிதியுடன் துவக்கியுள்ளது.

இந்த கிளையானது திரு. ஏ. நூர். கே. ஏ. கருத்தப்பான்தியர் ஜயா, பறம்பரை அக்தார் ஸ்ரீ சேர்மன் அருணாச்சலசாமி திருக்கோவில் ஏரல் அவர்கள் வங்கியின் பொது மேலாளர் திரு. பி. கூரியராஜ் அவர்கள் முன்னிலையில் இந்தக் கிளையை தீற்ந்து வைத்தார்கள். வங்கியின் ஊழியர்கள் அலுவலர்கள் வாடிக்கையாளர்கள் மற்றும் பொதுமக்கள் கலந்து கொண்டு இந்த சிறப்பு விழாவினை சிறப்பித்தார்கள்.

வங்கியின் நிர்வாக யெக்குனர் மற்றும் தலைமை செயல் அதிகாரி திரு. எஸ். கிருஷ்ணன் அவர்கள் விளக்கியதாவது.

பங்குச் சந்தைகளில் பட்டியலிட்ட பிறகு வங்கியானது அதன் நாடு முழுவதும் விரிவாக்கம் செய்யும் தீட்டத்தில் வேகம் காட்டும் விதமாக தனது

செயல்பாடுகளை செய்து வருகிறது. அதன் துவக்கமாக இன்று தமிழகத்தில் 531வது கிளையைத் தீற்ந்திருக்கிறோம். (இந்த நிதியாண்டில் முதலாவது புதிய கிளை) மேலும் இன்னும் அதிகமான கிளையை இந்தியா முழுவதும் தீற்ந்திட தீட்டமிட்டிருக்கிறோம். வங்கி மீண்டும் ஈடுபட்டு வரும் தனது விரிவாக்க செயல்பாடுகளில் இந்த புதிய கிளை துவக்க விழாவின் மகிழ்ச்சியினை வங்கியின் அனைத்து உடமைதாரர்களுக்கும் பகிர்ந்து கொள்வதில் மட்டுற்ற மகிழ்ச்சியடைகிறேன்.

தமிழ்நாடு மெர்க்கண்டைல் வங்கியினைப் பற்றி

தமிழ்நாடு மெர்க்கண்டைல் வங்கி லிமிடெட் ஒரு பெயர்ப்பற்ற பழைய தனியார் துறை வங்கியாகும். தூத்துக்குடியில் தலைமை அலுவலகம் கொண்ட இந்த வங்கி நூறு ஆண்டுகளுக்கும் மேலாக வாடிக்கையாளர் சேவையிலும் அதன் கோட்பாடுகள் மற்றும் வரை முறைகளிலும் போற்றுதலுக்குரிய சரித்தீரம் படைத்து வருவதோடு தொடர்ந்து கிளாபம் ஈட்டி வருகிறது. இந்த வங்கியானது இந்தியா முழுவதிலும் 16 மாநிலங்கள், 4 யூனியன் பிரதேசங்களில் 530 கிளைகள் 12 மண்டல அலுவலகங்களின் மூலம் சுமார் 50 இலட்சத்துக்கும் மேலான வாடிக்கையாளர்களுக்கு நிறைவான வங்கி சேவை ஆற்றி வருகிறது.

- நூர்லிமா

இந்தியாவில் வளர்ச்சியை துரிதமாக்கும் சிட்ரோய்ஸ் கார் நிறுவனம்!

இந்திய வாடிக்கையாளர்களின் குறிப்பான தேவைகளை பூர்த்தி செய்வதற்கெனவே நூண்ணறிவுடன் உருவாக்கப்பட்டிருக்கும் குடும்பத்தீர்கான நடுத்தர ரக எஸ்யுவி காரான் ஆல் - நியூ C3 ஏர்கிராஸ் - ஜ சிட்ரோய்ஸ் கார் தயாரிப்பு நிறுவனம் அறிமுகம் செய்திருக்கிறது. வெளிப்புறத்தில் தீடமான உறுதி மற்றும் உட்புறத்தில் களிவான அக்கறை என்ற கருத்தாக்க அடிப்படையில் வெளிவரும் இவ்வாகனம், சிட்ரோய்னுக்கே உரிய தனித்துவ அம்சங்களை கொண்டிருப்பதோடு, அதே நேரத்தில் ஒரு நடுத்தர ரக எஸ்யுவி ஆகவும் தீகழும். பிரத்யேகமாக உருவாக்கப்பட்ட பேக்கேஜ் ஆக வாடிக்கையாளர்களுக்கு சிறப்பான மதிப்பை வழங்குவதன் மூலம் இச்சந்தையில் கடும் போட்டியை இந்த எஸ்யுவி வழங்கும். தனித்துவமான, தீடகாத்தீரமான, வலுவான வடிவமைப்புடன் சிட்ரோய்னுக்கே உரிய முத்திரை பதித்த சௌகரியம் மற்றும் நல அம்சங்களுடன் 7 நபர்கள் வசதியாக பயணிக்கும் நெகிழ்வுத் தீற்றையும் இந்த எஸ்யுவி நேரத்தியாக இணைத்திருக்கிறது. 5 இருக்கை மற்றும் 5+2 இருக்கைகள் கொண்ட இரு அளவிடுகளில் கிடைக்கும் சிட்ரோய்ஸ் ஆல் - நியூ ஊ3 ஏர்கிராஸ்- ஜ 2023-ம் ஆண்டின் இரண்டாவது அறையாண்டின்போது இந்தியச் சந்தையில் அறிமுகம் செய்ய திட்டமிடப்பட்டிருக்கிறது.

2019 ஆம் ஆண்டில் அறிவிக்கப்பட்ட சிட்ரோய்ஸ் - ன் சி - கியூப்டு செயல்திட்டத்தின் கீழ் வளர்ச்சி கண்டு வரும் சர்வதேச சந்தைகளை குறிப்பாக இலக்காக கொண்டிருக்கும் மூன்று புதிய மாடல்களது குடும்பத்தில் இரண்டாவதாக ஆல் - நியூ C3 ஏர்கிராஸ் வெளிவருகிறது. இத்தொகுப்பின் கீழான கார்கள் 2022 மற்றும் 2024-க்கு இடைப்பட்ட காலத்தில் சந்தையாக்கல்



செய்யப்பட்டு வருகின்றன. இந்த நடுத்தர ரக எஸ்யுவி, 90 சதவிகிதம் உள்நாட்டிலேயே தயாரிக்கப்பட்ட பாகங்களுடன் தமிழ்நாட்டிலுள்ள திருவள்ளூர் உற்பத்தி ஆலையில் வடிவமைக்கப் பட்டு தயாரிக்கப்படுகிறது. இக்காரின் பாகங்கள் விரைவாக கிடைப்பதையும் மற்றும் காரின் விலை குறைவாக இருப்பதையும் இது சாத்திய மாக்குவதால் வாடிக்கையாளரது உயர்திருப்பியை இது உறுதிசெய்யும்.

இந்த புதிய 4.3M எஸ்யுவி மாடலும் மற்றும் ஏற்கனவே அறிமுகம் செய்யப்பட்ட இந்த பிராண்டின் முதன்மையான மாடலான C5 ஏர்கிராஸ் எஸ்யுவி, 4டி-க்கும் குறைவான நியூ C3 “-C3கார்கள், சிட்ரோய்ஸின் சர்வதேச வளர்ச்சி செயல்திட்டத்தின் முக்கிய பாதிலைகளாகத் தீகழ்கின்றன. தனது உலகளாவிய வாகன விற்பனையில் 30 சதவிகிதத்தை 2025-ம் ஆண்டிற்குள் ஜரோப்பாவிற்கு வெளியே உள்ள பிற பிராந்தியங்களிலும், சந்தைகளிலும் எட்டுவதை இந்த பிராண்டு இலக்காக கொண்டிருக்கிறது.



மிதமான விலையில், உள்நாட்டு தேவைகளுக்கேற்ப உருவாக்கப்படும் தயாரிப்புகளின் மூலம் அதிக சாத்தீயத்திற்குள்ள சந்தைகளில் நுழைவதன் வழியாக, உலகளாவில் வளர்ச்சி காண சிட்ரோய்ன் திட்டமிடுகிறது. எமது வாடிக்கையாளர்களுக்கு காரை வாங்கும் அனுபவத்தை எளிதானதாக்கி வழங்கும் அதே வேளையில், உள்நாட்டு நிறுவனங்களோடு வெற்றிகரமாக போட்டியிடுவதும் எமது நோக்காகும். 4.3m நடுத்தர ரக எஸ்யுவி ஆன ஆல் - நியூ C3 ஏர்கிராஸ், 7 நபர்கள் அமரும் இருக்கை வசதியுடன், கவர்ச்சிகரமான, பணத்திற்கு ஏற்ற மதிப்பை வழங்குகின்ற மற்றும் தாராள இடவசதியுள்ள குடும்பத்திற்கான நடுத்தர ரக காரை வாங்க வேண்டுமென்று விரும்புகின்ற ஒரு புதிய குழுவினரை எட்டுவதற்கு சிட்ரோய்ன் மேற்கொள்ளும் ஒரு குறிப்பிடத்தக்க முன்னேற்ற நடவடிக்கையாக இந்த அறிமுகம் இருக்கும்.

என்று சிட்ரோய்ன் - ஓ தலைமை செயலாக்க அலுவலர் தீரு. தியாரி கோஸ்காஸ் கவறினார். சரியான நேரம், சரியான தயாரிப்பு

இந்தியச் சந்தையில் வேகமாக வளர்ச்சி கண்டு வரும், அதிக போட்டிகள் நிறைந்த நடுத்தர ரக எஸ்யுவி பிரிவில் நுழைவதற்கான சரியான நேரத்தில், சரியான காராக 4.3மீ. நீளமும், 5 மற்றும் 5+2 இருக்கைகளும் கொண்ட ஆல் - நியூ C3 ஏர்கிராஸ் - ஜ உருவாக்க சிட்ரோய்ன் கடுமையாக உழைத்திருக்கிறது என்பது குறிப்பிடத்தக்கது.

சிட்ரோய்ன் குறித்த மேலதிக தகவல்களுக்கு விஜயம் செய்க :
<https://fr-media.citroen.com>

- மாவிக்

தமிழகத்தில் பரோடா வங்கியின் 2 டிஜிட்டல் வங்கி மையம் மற்றும் ஒரு டிஜிட்டல் சேவை மையம் தீர்ப்பு!

காலெணாளி காட்சி மூலம் மத்திய இணை நிதி அமைச்சர் தீரு.பகவத் கிஷன்றாவ் கரத் தீற்று வைத்தார்

இந்தியாவின் முன்னணி பொதுத்துறை வங்கிகளில் ஒன்றான பரோடா வங்கியின் டிஜிட்டல் வங்கி மையம் சென்னை சோழிங்க நல்லூர் மற்றும் கோவை ஓப்பனேக்கார வீதியிலும், ஒரு டிஜிட்டல் சேவை மையம் ஊட்டியில் பாஸ்டர் இன்ஸ்டிடியூட் ஆப் டெக்னாலஜியில் தீற்க்கப்பட்டுள்ளது. இந்த மையங்களை மத்திய கைண நிதி அமைச்சர் தீரு. பகவத் கிஷன்றாவ் கரத் காலெணாளி காட்சி மூலம் தீற்று வைத்தார்.

இந்தியாவின் 75வது சுதந்திர தீனத்தை கொண்டாடும் விதமாக பிரதமர் நரேந்திர மோடி கடந்த ஆண்டு அக்டோபர் மாதம் 16-ந்தே நாடு முழுவதும் 75 மாவட்டங்களில் பல்வேறு வங்கிகளின் 75 டிஜிட்டல் வங்கி மையங்களை தீற்று வைத்தார். பிரதமர் நரேந்திர மோடியால் தீற்று வைக்கப்பட்ட 75 டிஜிட்டல் வங்கி மையங்களில் பரோடா வங்கியின் 8 மையங்களும் அடங்கும். அதன் தொடர்ச்சியாக சென்னைக்கு வருகை தந்த மத்திய கைண நிதி அமைச்சர் தீரு.பகவத் கிஷன்றாவ் கரத் சென்னை மண்டலத்தில் பரோடா வங்கியின் 2 டிஜிட்டல் வங்கி மையங்களையும், ஒரு டிஜிட்டல் வங்கி சேவை மையத்தையும் தீற்று வைத்தார்.

பரோடா வங்கி தனது டிஜிட்டல் வங்கி மையங்கள் மூலம் வாடிக்கையாளர்களுக்கு அனைத்து சேவைகளையும் டிஜிட்டல் முறையில், காகிதமற்ற மற்றும் முற்றிலும் பாதுகாப்பான முறையில் வழங்க உள்ளது. பெரும்பாலான



ஈக் ஓஃ பாரோடா
Bank of Baroda
 விஜயா
 ஐ.டீ.బீ.ஐ.

மக்களின் தேவைகள் மற்றும் விருப்பங்களைப் பூர்த்தி செய்யும் வகையில், இந்த டிஜிட்டல் வங்கி சேவைகள் 2 முறைகளில் வழங்கப்படுகிறது. ஒன்று, சுய சேவை மண்டலம் மற்றொன்று உங்களுக்கான வங்கி சேவையை அளிக்கும் டிஜிட்டல் உதவி மண்டலம் ஆகியவை ஆகும். சுய சேவை முறையைப் பொறுத்தவரை அது வாரத்தில் 7 நாளும், 24 மணி நேரமும் 365 நாட்களும் கிடைக்கும். இந்தச் சேவைகளின் மூலம் பணம் எடுத்தல் மற்றும் பணம் செலுத்துதல், கணக்குத் தீர்ப்பு, பிக்செட் டெபாசிட்/ரெக்கரிங் டெபாசிட் கணக்கு தீர்ப்பு, டிஜிட்டல் முறையில் கடன்களைப் பெறுதல், பாஸ்புக் பிரின்ட் செய்தல், வங்கி கணக்கில் உள்ள இருப்பு குறித்து அறிந்து கொள்ளுதல், நிதி பரிமாற்றம் மற்றும் பல்வேறு சேவைகள் கிடைக்கும்.

பரோடா வங்கி பற்றி

இந்தியாவின் முன்னணி வணிக வங்கிகளில் ஒன்றான பரோடா வங்கி 1908-ம் ஆண்டு ஜீலை மாதம் 20-ந்தே சர் மகாராஜா சாயாஜி ராவ் கெய்க்வாட் III அவர்களால் துவக்கப்பட்ட வங்கியாகும். இதன் 63.97 சுதநீத் பங்குகள் மத்திய அரசு வசம் உள்ளது. இவ்வங்கி 5 கண்டாங்களில் 18 நாடுகளில் 46 ஆயிரத்துக்கும் மேற்பட்ட டச் பாயின்ட்கள் மூலம் 15 கோடிக்கும் அதிகமான உலகளாவிய



மாநில அளவிலான வங்கியாளர்கள் துழும், தயிழ்நாடு
ராஜ்ய ஸ்தரீய கீர்கர் சமிதி, தமில்நாடு
STATE LEVEL BANKERS' COMMITTEE, TAMILNADU

Welcome

HON'BLE MINISTER OF STATE, MINISTRY OF FINANCE GOVERNMENT OF INDIA
DNYA HAGAWAT KIRAN RAJ KARMD

18TH JULY 2023



வாடிக்கையாளர்களுக்கு சிறப்பான வங்கி சேவையை வழங்கி வருகிறது. இதன் அதிநவீன டிஜிட்டல் வங்கி தளங்கள் மூலம், அனைத்து வங்கி சேவைகளையும் தடையற்ற மற்றும் எந்தவித தொந்தரவும் இல்லாமல் மிக எளிமையான முறையில் வாடிக்கையாளர்களுக்கு வழங்கி வருகிறது. இவ்வங்கி சமீபத்தில் அறிமும் செய்து இதன் 'பிழபி வேர்ல்ட்' என்னும் மொபைல் செயலி வாழ்க்கையாளர்களுக்கு சேமிப்பு, முதலீடு, கடன் பெறுதல் மற்றும் ஷாபிங் உள்ளிட்ட ஏராளமான சேவைகளை வழங்கிறது. இவ்வங்கியின் வாடிக்கையாளராக இல்லாமல் வீடியோ கேல்யீசி மூலம் புதிதாக

கணக்கைத் தீற்பெவர்களுக்கும் இந்த செயலி சிறப்பான சேவையை வழங்குகிறது. வங்கியின் தொலைநோக்கு பார்வையானது அதன் பல்வேறு வகையான வாடிக்கையாளர்களின் தேவைகளுக்கு ஏற்றவாறு இருப்பதோடு, அவர்களுக்கு நம்பிக்கை மற்றும் பாதுகாப்பு உணர்வை ஏற்படுத்துகிறது. இவ்வங்கியின் செயல்பாடுகள் சிறப்பான இலக்கை நோக்கி முன்னேறுகிறது என்பதோடு இதன் டிஜிட்டல் மாற்றத்திற்கு எடுத்துக்காட்டாக இவ்வங்கி சமீபத்தில் அறிமுகம் செய்து 'பிழபி வேர்ல்ட்' செயலி உள்ளது என்பது குறிப்பிடத்தக்கது.

- ரோபா

வாசகர்கள் மற்றும் விளம்பரதாரர்கள் அன்பான கவனத்தற்று...

தாங்கள் தொழில்நேசனுக்கு அனுப்பும் சந்தா மற்றும் விளம்பரக்கட்டணத்தை கீழ்க்கண்ட வங்கிக் கணக்கில் செலுத்துமாறு கேட்டுக் கொள்கின்றோம்.

Account Name	: THOZHILNESAN PUBLICATION
Account No.	: 60041400000330
Bank Name	: CANARA BANK
Branch	: Nandanam II
IFSC Code	: CNRB0016004

எஸ்ஆர்எம் குளோபல் மருத்துவமனையில் இரைப்பை கல்லீரல் சிகிச்சை சிறப்பு மையம் தொடக்கம்!



காட்டாங்குளத்தூர் எஸ்ஆர்எம் குளோபல் மருத்துவமனையில் இரைப்பை கல்லீரல் சிகிச்சை சிறப்பு மையம் தொடங்கப்பட்டுள்ளது. அதனை மையத்தின் தலைமை மருத்துவரும், கல்லீரல் மாற்று அறுவை சிகிச்சை நிபுணருமான டாக்டர் ஜாய் வர்க்கீஸ் தொடங்கிவைத்தார்.

உணவு பழக்க வழக்கம் மாற்றத்தின் காரணமாக இரைப்பை கல்லீரலில் கொழுப்பு சக்தி அதிகமாகி கல்லீரல் பாதிப்பு ஏற்படுகிறது. அது இதயத்திற்கு செல்லும் ரத்த குழாயில் பரவி இதயத்தை பாதிக்கும் உலக அளவில் இப்படிப்பட்ட பாதிப்பு இளைஞர்களை பாதித்து வருவதாகவும்

எனவே உணவுபழக்க வழக்கத்தில் கட்டுப்பாடு அவசியம் என்றும், எஸ்ஆர்எம் குளோபல் மருத்துவமனையில் இதற்கான சிறப்பு சிகிச்சை மையம் தொடங்கப்பட்டுள்ளதாக டாக்டர் ஜாய் வர்க்கீஸ் தெரிவித்துள்ளார்.

காட்டாங்குளத்தூர் எஸ்ஆர்எம் குளோபல் மருத்துவமனையில் இரைப்பை கல்லீரல் சிகிச்சை சிறப்பு மையம் தொடக்க விழா சென்னை கிண்டியில் உள்ள ரமடா பிளாச ஓட்டலில் நடைபெற்றது. எஸ்ஆர்எம் அறிவியல் தொழில்நுட்ப நிறுவனத்தின் கூடுதல் பதிவாளர் முனைவர் மைத்திலி,



எஸ்ஆர்ஸ் குளோபல் மருத்துவமனை தலைமை யெக்குதல் அவுவலர் டாக்டர் வி.பி.சந்திரசேகர், கிரைப்பை சிகிச்சை மருத்துவர் டாக்டர் ராஜேஷ் ஆகியோர் முன்னிலை வகித்தனர். எஸ்ஆர்ஸ் குளோபல் மருத்துவமனையில் இரைப்பை கல்லீரல் சிகிச்சை சிறப்பு மையத்தினை அதன் தலைமை மருத்துவரும் கல்லீரல் மாற்று அறுவை சிகிச்சை நிபுணர் டாக்டர் ஜாய் வர்கீஸ் தொடங்கிவைத்தார்

பின்னர் செய்தியாளர்களிடம் பேசிய டாக்டர்ஜாய் வர்கீஸ் எஸ்ஆர்ஸ் குளோபல் மருத்துவமனை 200 படுக்கை வசதிகளுடன் 24 மணி நேரமும் சிகிச்சை அளிக்கும் வகையில் இயங்கி வருகிறது. நவீன மருத்துவ சாதனங்கள் கொண்ட தீவிர சிகிச்சை பிரிவு அமைக்கப் பட்டுள்ளது. உலகில் கொரானா நோய் தாக்குதலுக்கு பின் உணவு பழக்க வழக்கம் மாற்றம் காரணமாகவும், அதீக கொழுப்பு சத்துள்ள உணவு காரணமாக இரைப்பை உள்ளிட்ட

SRM GLOBAL HOSPITALS

live your life.

வயிற்று பகுதியில், கல்லீரலில் கொழுப்பு சத்து அதீகமாகி கல்லீரலை பாதிக்கும். அதோடு கொழுப்பு சத்து இதயத்திற்கு செல்லும் குழாய் மூலம் இதயத்தை தாக்கும். தற்போது உலக அளவில் இளைஞர்களை அதீக அளவில் பாதித்து வருவதாக அறியப்பட்டுள்ளது.

கல்லீரல் பாதிப்பை தொடக்கத்தில் கண்டறிந்து சிகிச்சை பெற்றால் கல்லீரல் இயக்கம் தடைபடுவதை தவிர்க்க முடியும். இல்லையென்றால் கல்லீரல் உறுப்பு மாற்று அறுவை சிகிச்சை செய்ய வேண்டிவரும். எனவே இரைப்பை கல்லீரல் பாதிப்பை தடுக்க உணவு முறையில் கட்டுப்பாடு அவசியம் என்றார்.

- ரேபா

சாம்சாங் Galaxy M14 5G ஜெட் முன்னணி அம்சங்கள் உடன் அறிமுகம் செய்கிறது!

இந்தியாவின் மிகப்பொரிய எலக்ட்ரானிக்ஸ் பிராண்டான் சாம்சாங், 50MP டிரிபிள் கேமரா, செக்மெண்ட்-லீடிங் 6000 அஹாபேட்டரி, 50nm ப்ராசசர் மற்றும் உங்கள் ஸ்மார்ட்போன் அனுபவத்தை மேம்படுத்தும் அசர் அம்சங்களுடன் கூடிய Galaxy M14 5G யை அறிமுகம் செய்துள்ளது. Galaxy M14 5G உங்கள் சிறந்த துணையாக வடிவமைக்கப்பட்டுள்ளது.

Galaxy M சீரிஸ் என்பது எங்களுக்கு நுகர்வோரின் வாழ்க்கையை மேம்படுத்துவதில் சாம்சாங்கின் அசைக்க முடியாத அர்ப்பணிப்புக்கு ஒரு சான்றாகும். 2019 இல் அறிமுகப்படுத்தப்பட்டதீவிருந்து, Galaxy M சீரிஸ் இந்தியாவில் மில்லியன் கணக்கான நுகர்வோரின் அன்பையும் வணக்கத்தையும் பெற்றுள்ளது. இந்த பாரம்பரியத்தை உருவாக்கி, Galaxy M14 5G | அறிமுகப்படுத்துவதில் பெருமிதம் கொள்கிறோம், இது 50 MP டிரிபிள் கேமரா, 50nm செயலி, 6000mAh பேட்டரி மற்றும் 13 MP பேண்ட் ஆதரவு போன்ற பிரிவு-முன்னணி அம்சங்களுடன் வருகிறது, இது ஒரு மான்ஸ்டர் 5G சாதனமாக மாறும். Galaxy M14 5G ஆனது INR 13,490 முதல் நிகர பயனுள்ள விலையில் கிடைக்கிறது மற்றும் இது பிரிவை மாற்றியமைக்கும்" என்று சாம்சாங் நெந்தியாவின் மொபைல் பிசினஸ், பொது மேலாளர் தீரு. அகவுய் ராவ் கூறினார்.

மான்ஸ்டர் கிளிக்குகள்

Galaxy M14 5G ஆனது 50 MP டிரிபிள் கேமராவுடன் வருகிறது. கு1.8 லெண்ஸ் குறைந்த ஒளி புகைப்படம் எடுப்பதை சிறந்த தெளிவுடன் செயல்படுத்துகிறது. இக்கருவி பிரமிக்க வைக்கும் செல்ஃபிக்களுக்காக 13 MP முன்பக்கக் கேமராவைக் கொண்டுள்ளது. எனவே, நீங்கள்

ஒரு அமெச்சர் அல்லது தொழில்முறை புகைப்படக்கலைஞராக இருந்தாலும், Galaxy M14 5G இன் பிரமிக்க வைக்கும் கேமரா உங்களுக்கு அற்புதமான படங்களை வழங்கும். மான்ஸ்டர் பவர்

அதன் மிகப்பொரிய 6000 mAh பேட்டரியுடன், Galaxy M14 5G ஒரு "பவர் மான்ஸ்டர்" ஆகும், இது சார்ஜ் செய்யாமல் 2 நாட்கள் வரை நீடிக்கும். உங்கள் பேட்டரி ஆயுளைப் பற்றி கவலைப்படாமல் மணிநேரங்களுக்கு இடைவிடாமல் உலாவலாம் மற்றும் அதிகமாகப் பார்க்கலாம். ஸ்மார்ட்போன் 25W வேகமான சார்ஜிங்கை ஆதரிக்கிறது, இதனால் உங்கள் தொலைபேசியை விரைவான நேரத்தில் ரீசார்ஜ் செய்ய முடியும்.

மான்ஸ்டர் செயல்திறன்

Galaxy M14 5G என்பது "செயல்திறன் மான்ஸ்டர்" ஆகும், இது ஒரு பிரிவில் முன்னணி 5nm Exynos 1330 செயலியைக் கொண்டுள்ளது. இந்த சிப்செட்டிற்கு சிறந்த செயல்திறனை வழங்குகிறது, பயனர்கள் தடையின்றி பல பணிகளைச் செய்ய அனுமதிக்கிறது. இது ஆற்றல்-திறனுள்ள CPU அமைப்பைக் கொண்டுள்ளது மற்றும் சிறந்த கேமிங் அனுபவத்திற்காக மென்மையான மற்றும் அதிவேக 3D கிராபிக்ஸ் வழங்குகிறது. Galaxy M14 5G ஆனது ரேம் பிளஸ் அம்சத்துடன் 12GB வரை ரேம் உடன் வருகிறது.

மான்ஸ்டர் பொழுதுபோக்கு

Galaxy M14 5G ஆனது 6.6 KG HD+ 90Hz டிஸ்ப்லைவைக் கொண்டுள்ளது, இது அதிவேகமான பார்வை அனுபவத்தை வழங்குகிறது.



திரு. அகௌய் ராவ்

பெரியதிரையானது சமூக ஊடக ஊட்டங்கள் மூலம் ஸ்க்ரோலிங் செய்வதை தொழில்நுட்ப ஆர்வமுள்ள ஜன்-இசட் மற்றும் ஆயிரக் கணக்கான வாடிக்கையாளர்களுக்கு எளிதாக்குகிறது. அதிகமாகப் பார்ப்பவர்கள் பயணத்தின்போது தங்களுக்குப் பிடித்தமான பொழுதுபோக்கை சிரமமின்றி அனுபவிக்கலாம். டிஸ்ப்ளோ கொரில்லா கிளாஸ் 5 உடன் பாதுகாக்கப்படுகிறது, இது பயனர்கள் கவலையில்லாமல் இருக்க உதவுகிறது.

மான்ஸ்டர் கிளைப்பு

Galaxy M14 5G ஆனது 13 5G பேண்டுகளை ஆதரிக்கிறது, இதன் மூலம் நீங்கள் எங்கிருந்தாலும் தடையற்ற இணைப்பை உறுதி செய்கிறது.

மான்ஸ்டர் அனுபவம்

Galaxy M14 5G ஆனது தனிப்பட்ட தரவுமற்றும் பயன்பாடுகளை சேமிக்கும் போது மேம்பட்ட பாதுகாப்பு மற்றும் தனியுரிமைக்கான பாதுகாப்பான கோப்புறையை ஆதரிக்கிறது. இது வாய்ஸ் ஃபோகஸை ஆதரிக்கிறது மற்றும் உங்கள் நிதி பயன்பாடுகள், தனிப்பட்ட ஜிழகள் மற்றும் பிற ரகசிய ஆவணங்களை சேமிப்பதற்காக சாம்சங் வாலட் உடன் வருகிறது. இது

ஆண்ட்ராய் 13 அடிப்படையிலான One UI 5.1 கோர் உடன் வருகிறது. சாம்சங் Galaxy M14 5Gக்கான 2 தலைமுறை OS மேம்படுத்தல்களையும் 4 ஆண்டுகள் வரை பாதுகாப்பு புதுப்பிப்புகளையும் வழங்கும்.

நினைவக மாறுபாடுகள், விலை, கிடைக்கும் தன்மை மற்றும் சலுகைகள்

ஜி சில்வர், பெர்ரி ப்ளஞ் ஸ்மோக்கி டெல் ஆகிய மூன்று அசத்தலான வண்ணங்களில் Galaxy M14 5G விற்பனைக்கு வந்துள்ளது. இது அமேசான், சாம்சங்.காம் மற்றும் குறிப்பிட்ட சில்லறை விற்பனைக் கடைகளில் கிடைக்கும்.

அறிமுகச் சலுகையாக, Galaxy M14 5G ஆனது 4+128GBக்கு INR 13,490 மற்றும் தேர்ந்தெடுக்கப்பட்ட வங்கி அட்டைகளுடன் 6+128GB மாறுபாட்டிற்கு INR 14,990 ஆகிய அனைத்தையும் உள்ளடக்கிய விலையில் கிடைக்கும். Galaxy M14 5G ஜ வாங்கும் போது வாடிக்கையாளர்கள் கவர்ச்சிகரமான நோ காஸ்ட் EMI சலுகைகளையும் பெறலாம்.

- கிருஷ்

கோவையில் ஆன்செல் நிறுவனம் நிறுவி உள்ள பேக்கிங் அன்ட் கதீர்வீச்சு ஆலையின் செயல்பாடுகள் துவக்கம்!

தனி நபர் பாதுகாப்பு உபகரணங்கள் தயாரிப்பில் உலக அளவில் முன்னணி நிறுவனமாக திகழும் ஆன்செல் நிறுவனம் 664 கோடி ரூபாய் செலவில் கோவையில் பேக்கிங் அன்ட் கதீர்வீச்சு ஆலையை அமைத்துள்ளது. இந்த ஆலையின் முதல் கட்ட செயல்பாடுகள் துவக்கப்பட்டு உள்ளதாக இந்நிறுவனம் தெரிவித்துள்ளது.

இந்நிறுவனத்தின் நிர்வாக யெக்குனர் மற்றும் தலைமை செயல் அதிகாரி நீல் சால்மன், செயல்பாடுகள் பிரிவு முத்த துகணத் தலைவர் ஜான் மார்ஸ்டன், பொறியியல் மற்றும் தொழில்நுட்ப உற்பத்தி பிரிவு துகணத் தலைவர் ஜெரால்ட் கோ, உற்பத்தி செயல்பாடுகள் பிரிவு துகணத் தலைவர் தீஸ்ப் சவுகர், உற்பத்தி செயல் பாடுகள் யெக்குனர் அன்டன் பெர்னான்டோ மற்றும் குவாரா யெக்குனர் கோபு தேவராஜன் உள்ளிட்ட ஆன்செல் அதிகாரிகள் மற்றும் முக்கிய பிரமுகர்கள் முன்னிலையில் துவக்கி வைக்கப்பட்டது.

இந்நிகழ்ச்சியில் பங்கேற்ற 200க்கும் மேற்பட்ட பங்கேற்பாளர்களுக்கு ஆலைத் திட்டத்தை மேம்படுத்துதல் மற்றும் இந்தியாவில் ஆன்செல் விரிவாக்கத் திட்டங்கள் குறித்த வீடியோ மூலம் விளக்கி கூறப்பட்டது. அதனைத் தொடர்ந்து கலாச்சார நிகழ்ச்சிகள் நடைபெற்றன.

இந்த ஆலை செயல்பாடுகள் துவக்கம் குறித்து ஆன்செல் நிறுவனத்தின் தலைமை செயல் அதிகாரி திரு.நீல் சால்மன் கறுகையில், தற்போது இங்கு துவக்கப்பட்டுள்ள பணியானது எங்களின் 130 ஆண்டுகால வரலாற்றில் ஒரு முக்கிய மைல்கல்லைக் குறிக்கிறது. இந்த பெரிய முதலீடின் மூலம் இந்தியாவின் வளர்ச்சியில்

முக்கிய பங்காற்ற உள்ளோம். நாடு முழுவதும் உள்ள சுகாதார நிபுணர்களுக்கும் வெளிநாடு களுக்கு ஏற்றுமதி செய்வதற்கும் மிகவும் புதுமையான மற்றும் மிக உயர் தரமான அறுவை சிகிச்சை கையுறைகளை ‘மேட் இன் இந்தியா’ திட்டத்தின் மூலம் நாங்கள் தயாரிக்க உள்ளோம்.

இந்த துவக்க விழா தளத்திற்கு எனது முதல் வருகையின் போது, இங்குள்ள உற்பத்தி குழுவினர் என்னை வெகுவாக கவர்ந்தனர். இங்கு உள்ள கட்டமைப்புகள் உலகத்திற்கும் வாய்ந்தவையாக இருக்கும் என்று நான் நம்புகிறேன். இந்தத் திட்டத்திற்காக எங்களுடன் இணைந்து சிறப்பாகப் பணியாற்றிய தமிழக அரசுக்கும், எங்களின் பல உள்ளூர் கூட்டு நிறுவனங்களுக்கும், எல்லாவற்றிற்கும் மேலாக எங்கள் பொறியியல் மற்றும் தள நிர்வாகக் குழுவிற்கும் எனது மனமார்ந்த நன்றியை தெரிவித்துக் கொள்கிறேன் என்றார்.

2021-ம் ஆண்டு ஜூலை மாதம் மாநில தொழில் துறை மற்றும் வழிகாட்டுதல் தமிழ்நாடு குழு சார்பில் நடைபெற்ற நிகழ்ச்சியில் தமிழக முதல்வர் ஸ்டாலின் மற்றும் தமிழக தொழில்துறை அமைச்சர் தங்கம் தென்னரசு ஆகியோர் 664 கோடி ரூபாய் மதிப்பிலான இந்த ஆலை திட்டத்திற்கு அடிக்கல் நாட்டினார்கள். கைகளுக்கு பாதுகாப்புத் தீர்வுகள் வழங்கும் பிரிவில் புதுமையான உலகளாவிய முன்னணி நிறுவனமான ஆன்செல், ‘மேட் இன் இந்தியா’ (ஆத்மநிர்பார் பாரத) திட்டத்தின் கீழ் இந்தியாவில் முதலீடு செய்வதீல் பெருமிதம் கொள்கிறது மற்றும் இந்த ஆலை உலகளாவிய சுகாதார நிபுணர்களுக்கு உலகத் தரம் வாய்ந்த



புதுமையான கையுறை தயாரிப்பதீல் முக்கிய பங்காற்ற உள்ளது.

ஒருங்கிணைந்த காமா ஸ்டெரிலேசேஷன் யூனிட்டுடன் அதன் சொந்த உற்பத்தி அமைப்பைக் கொண்ட இந்தியாவின் ஒரே கையுறை உற்பத்தி நிறுவனமாக ஆன்செல் இந்தியா இருக்கும். இந்தியாவின் வளர்ந்து வரும் சிறந்த தரமான அறுவை சிகிச்சை கையுறைகள் நியாயமான விலையில் கிடைப்பதை இந்த ஆலை உறுதி செய்யும்.

இங்கு முதன்மையாக அறுவை சிகிச்சைக்கு தேவையான கையுறைகள் மற்றும் உயிர் அறிவியல் தயாரிப்புகளை உற்பத்தி செய்வதில் கவனம் செலுத்தும் அதே வேளையில், எதிர்காலத்தில் பல்வேறு தனிப்பட்ட பாதுகாப்பு தயாரிப்புகளை உற்பத்தி செய்வதற்கும் ஏற்ற வகையில் இந்த ஆலை நிறுவப்பட்டுள்ளது.

இதன் முழுமையான கட்டமைப்பு பணிகள் 2024-ம் ஆண்டில் நிறைவடையும். அப்போது இந்த ஆலையின் பரப்பளவானது 70,734 சதுர மீட்டராக இருக்கும். அதில் 43 ஆயிரம் சதுர

மீட்டரில் உற்பத்தி ஆலை, கலவை வசதி, டிப்பிங் ஹால், பொருட்கள் தயாரிப்புக்கு பிந்தைய செயலாக்க கட்டிடம், கிடங்கு, பேக்கேஜிங் வசதி, நீர்வாக பகுதி, கேண்டன், பயோமாஸ் சுடு நீர் ஜெனரேட்டர்கள் மற்றும் தொழில்துறை காமா கதிர்வீசு ஆகியவை இடம் பெறும்.

2025-ம் ஆண்டிற்குள் நிலையான கட்டமைக்கப்பட்ட சூழலில் இந்தியா உலகத் தலைவராக மாறுவதற்கான நோக்கத்தை ஆதரிக்கும் வகையில் 2001 இந்திய பசுமைக் கட்டிடக் குழுவின் வழிகாட்டுல்களின்படி கோவையில் உள்ள இந்நிறுவனத்தின் ஆலைக் கட்டிடங்கள் அனைத்தும் வடிவமைக்கப்பட்டுள்ளன. இங்கிருந்து வெளியேற்றப்படும் 80 சதவீத கழிவு நீர் மறுசூழ்நிலை செய்யப்படுகிறது. இதன் காரணமாக சுற்றுச்சூழல் மாசு ஏற்படாது.

கோவையில் உள்ள ஆலையில் சுமார் 1800 பேர் பணி அமர்த்தப்பட உள்ளனர். இதில் பெரும்பாலான பணியாளர்கள் உள்ளூர் பகுதி யிலிருந்து பணியமர்த்தப்பட இருக்கிறார்கள்.

- ரேபா

FPOகள் மற்றும் வேளாண் MSMEகளுக்கு டிஜிட்டல் விலைப்படியல் தள்ளுபடித் தீர்வை வழங்குவதற்காக M1xchange உடன் மாஸ்டர் கார்டு ஒப்பந்தம்!

மாஸ்டர்கார்டு சமீபத்தில் M1xchange உடனான தனது கூட்டாண்மையை அறிவித்துள்ளது. இக்கூட்டாண்மையின் கீழ், விவசாயிகள், வேளாண் உற்பத்தியாளர் அமைப்புகள் (FPOக்கள்), மற்றும் Agri -MSME களுக்கு அதன் அதிநவீன அக்ரிடெக் தளமான ஃபார்ம் பாஸ்மூலம் டிஜிட்டல் விலைப்படியல் தள்ளுபடி தீர்வை வழங்க வுள்ளதாக அறிவித்துள்ளது. கடன் மற்றும் செயல்பாட்டு மூலதனத்தை எளிதாக அணுகுவதுடன், விவசாயிகள் மற்றும் FPOக்கள் நேரடியாக வாங்குபவர்களுடன் தொடர்பு கொள்ளவும், அவர்களின் விளைபாருட்களுக்கான சிறந்த விலையை பேரம் பேசுவும், பணம் செலுத்தவும் மற்றும் உடனடியாக பணம் பெறவும் இந்த தீர்வு அனுமதிக்கும். ஃபார்ம் பாஸ் என்பது மாஸ்டர் கார்ட்டின் பரந்த கம்யூனிஸ்டி பாஸ் தளத்தின் ஒரு பகுதியாகும்.

இக்கூட்டாண்மையின் ஒரு பகுதியாக, வங்கிகள் மற்றும் வங்கி அல்லாத நிதி நிறுவனங்கள் (NBFCs) வரவுகளை தள்ளுபடி செய்வதற்கும் விற்பதற்கும் RBI-அங்கீகரிக்கப்பட்ட வசதியாளரான M1xchange, அதன் பரந்த விவசாய வணிகங்கள் மற்றும் கடன் வழங்குபவர்களின் வலையமைப்பை வழங்கும். இரு நிறுவனங்களும் இணைந்து உருவாக்கியுள்ள இந்தத் தீர்வு விவசாயத் துறைக்கான இதுபோன்ற வகைகளில் முதலாவதாகும். மேலும் கடன் வழங்குபவர்களுக்கு வர்த்தக வரவுகள் தள்ளுபடி அமைப்பு (TReDS) மூலம் கடன் வழங்குவதற்கு உதவும்.

M1xchange நிறுவனத்தின் தலைமை செயல் அலுவலர் தீரு.சுந்தீப் மோஹரிந்தன் அவர்கள், "M1xchange TReDS இல் உள்ள நிதியாளர்களின் பெரிய நெட்வோர்க் ஃபார்ம் பாஸ் தளத்தில் வாங்குபவர்களுக்கும் விற்பவர்களுக்கும்

பணப்புழக்கத்தை அதிகரிக்கும். TReDS ஆனது, அவர்களின் இறுதி வாடிக்கையாளர்களுக்கு அவர்களின் கிரெடிட் சுயவிவரத்தின் அடிப்படையில் FPOகளால் உயர்த்தப்பட்ட விலைப்படியல்களை தள்ளுபடி செய்யும் தனித்துவமான முன்மொழிவை வழங்குகிறது. இது FPO வணிகத்தை அளவிடக்கூடியதாக ஆக்குகிறது, ஏனெனில் அவர்கள் செயல்படும் மூலதன நிதியுதவிக்கான கடன் மீதான சார்பு விலைப்படியல் தள்ளுபடி மூலம் அகற்றப்படுகிறது. ஃபார்ம் பாஸில் பதிவுசெய்யப்பட்ட அனைத்து FPOக்களும் M1xchange வழியாக 55க்கும் மேற்பட்ட வங்கிகள் மற்றும் NBFCகளின் நெட்வோர்க்கிற்கு உடனடி அணுகலைப் பெறும் என்று கூறினார்.

வாங்குபவர்கள் மற்றும் வேளாண் குறு, சிறு மற்றும் நடுத்தர நிறுவனங்கள் (MSMEs) நேரடியாக ஈடுபடுவதில் உள்ள தாமதங்கள் மற்றும் பின்தொடர்தல்கள் காரணமாக, விவசாயிகள் உடனடிப் பணம் பெறுவதற்காக இடைத்தரகர்களுக்குத் தங்கள் தயாரிப்புகளை விற்கின்றனர். FPOக்கள் செயல்பாட்டு மூலதனத்திற்கான அணுகவுடன் போராடுகின்றன, இது விவசாயிகளிடமிருந்து தீர்ம்பட கொள்முதல் செய்வதைத் தடுக்கிறது. விலைப்படியல் தள்ளுபடி மூலம் கிரெடிட்டை செயல்படுத்துவதன் மூலம், Mastercard-M1xchange தீர்வு, விவசாயிகளிடமிருந்து பொருட்களை வாங்குவதற்கும், அவற்றை வாங்குபவர்களுக்கு சிறந்த விலையில் விற்பனை செய்வதற்கும் இந்த FPOகளை செயல்பாட்டு மூலதனத்துடன் தயார்படுத்தும். இது ஒரு தன்னிறைவு சூழ்நியைத் தொடர்க்க உதவும், இதன் விளைவாக நடுத்தர அளவிலும் மற்றும் நீண்ட காலத்திற்கு தன்னிறைவு ஏற்படும்.



மாஸ்டர்கார்டு, தெற்காசியாவின், COO, விகாஸ் வர்மா அவர்கள், விவசாயிகளின் வருமானத்தை இரட்டிப்பாக்குவதற்கான இந்திய அரசாங்கத்தின் முயற்சிகளுக்கு ஆதாரவாக, முறையான கடனுக்கான அணுகல் ஒரு ஊக்கியாக செயல்படும். M1xchange உடன் இணைந்து, Mastercard ஆனது, MSMEகள், FPOக்கள், வர்த்தகர்கள் மற்றும் விவசாயிகளை ஒரே தளத்தில் ஒன்றிணைந்து, அவர்களின் செயல்பாட்டு மூலதனம் மற்றும் கடன் தேவைகளை விலைப்பட்டியல் தள்ளுபடி தீர்வு மூலம், ஃபார்ம் பாஸ் பிளாட்ஃபார்மில் உள்ள பாதுகாப்பான மற்றும் ஒப்புதல் தரவைப் பயன்படுத்துவதை நோக்கமாகக் கொண்டுள்ளது. வர்த்தகத்திற்கு எதிராக சிறந்த வட்டி விகிதங்களைத் தேர்ந்தெடுப்பதற்கான ஏல் அடிப்படையிலான பொறிமுறையின் மூலம், இத்தீர்வு 10 மில்லியன் விவசாயிகளுக்கு பயனளிக்கும்.

இன்றுவரை, ஃபார்ம் பாஸ் மூலம், மாஸ்டர்கார்டு 1 மில்லியனுக்கும் அதிகமான சிறு விவசாயிகளுக்கு பயனளிக்கும் மைல்கல்லை எட்டியுள்ளது. கீரடிட் மற்றும் இன்வாய்ஸ் தள்ளுபடி அம்சத்தை தளத்தில் சேர்ப்பது, விவசாயத் துறையை டிஜிட்டல் மயமாக்குவதற்கும், விவசாயிகள் மற்றும் கிராமப்புற சமூகங்களிடையே நிதி உள்ளடக்கத்தை மேம்படுத்துவதற்குமான

நிறுவனத்தின் உறுதிப்பாட்டை ஆதரிக்கும். இக்கூட்டாண்மைக்கு Accion International ஆதாரவளிக்கிறது.

மாஸ்டர்கார்டு குறித்து (NYSE: MA) www.mastercard.com

மாஸ்டர்கார்டு என்பது பேமண்ட்ஸ் துறையில் உலகளாவிய தொழில்நுட்ப நிறுவனமாகும். பரிவர்த்தனைகளை பாதுகாப்பான, எளிமையான, புத்திசாலித்தனமான மற்றும் அணுகக்கூடியதாக மாற்றுவதன் மூலம், எல்லா இடங்களிலும் அனைவருக்கும் பயனளிக்கும், உள்ளடக்கிய, டிஜிட்டல் பொருளாதாரத்தை இணைத்து சக்தியுட்டுவதே இதன் நோக்கம். பாதுகாப்பான தரவு மற்றும் நெட்வோர்க்குகள், கூட்டாண்மை மற்றும் ஆர்வத்தைப் பயன்படுத்தி, எங்கள் கண்டுபிடிப்புகள் மற்றும் தீர்வுகள் தனிநபர்கள், நிதி நிறுவனங்கள், அரசாங்கங்கள் மற்றும் வணிகங்கள் தங்கள் சிறந்த தீரனை உணர உதவுகின்றன. 210 க்கும் மேற்பட்ட நாடுகள் மற்றும் பிராந்தியங்களில் உள்ள இணைப்பு களுடன், அனைவருக்கும் விலைமதிப்பற்ற சாத்தியக்கூறுகளைத் தீர்க்கும் ஒரு நிலையான உலகத்தை நாங்கள் உருவாக்குகிறோம்.

மேலும் விபரங்கள் அறிய, தயவுசெய்து விஜயம் செய்யவும் : www.m1xchange.com

- மாலிக்

நெருக்கடியைச் சமாளிக்க பருத்திக்கு 11 சதவீதம் இறக்குமதி வரியிலிருந்து விலக்களிக்க மத்திய அரசுக்கு சொமா வேண்டுகோள்!

இந்திய ஜவளித் தொழிலானது பருத்தியை அடிப்படையாக கொண்டது. ஏனெனில் நமது நாடு உலகின் இரண்டாவது பெரிய பருத்தி உற்பத்தியாளர் மற்றும் நுகர்வோர் என்று நிலையில் இருப்பதால் பருத்தி விலையில் ஏற்படும் அதீக ஏற்ற இறக்கங்கள் மற்றும் மந்த நிலை காரணமாக ஜவளித்துறை சரியாக செயல்பட முடிவதில்லை.

இந்திய பருத்தி விவசாயிகளின் வாழ்வாதாரத்தை பாதுகாக்கும் நோக்கத்துடன் 2021-22ஆம் ஆண்டு மத்திய நிதி நிலை அறிக்கையில் பருத்தி மீது 11 சதவீத இறக்குமதி வரி விதிக்கப்பட்டது. இறக்குமதி சமவிலைக் கொள்கையின் காரணமாக, உள்நாட்டு பருத்தியின் விலை பெரிதும் அதீகரித்துள்ளது. பருத்தி விலையில் உயர்வு பருத்தி விவசாயிகளுக்கு சீறிது அளவில் ஆறுதலாக கிருந்துவரும் போதும், வணிகர்கள் மற்றும் பண்ணாட்டு வணிகர்களுக்குத்தான் அதீக பயன் அளிக்கிறது. அதீகரித்த பருத்தி விலை, நாட்டில் உற்பத்தி செய்யப்படும் பருத்தியில் மூன்றில் இருபங்கை மதிப்பு கூட்டப்பட்ட ஜவளிப் பொருட்களாக ஏற்றுமதி செய்யும் இந்திய பருத்தி ஜவளி மதிப்பு பொருட்களாக ஏற்றுமதி செய்யும் இந்திய பருத்தி ஜவளி மதிப்பு சங்கிலியின் போட்டித்தன்மையை முற்றிலும் சிதைத்துவிட்டது.

அதீகப்படியான பருத்தி, சந்தைக்கு பருத்தி சீசன் காலமான நவம்பர் முதல் மார்ச் வரையிலான காலத்தில் வரும் பெரும்பாலான நூற்பாலைகள் சிறு, நடுத்தர, குறு வகைகளான உள்ளதால் அவர்களால் மூன்று மாதங்களுக்குண்டான பருத்தியை மட்டுமே பருத்தி பருவ காலத்தில் வாங்கி இருப்பு வைக்க முடியும். ஆகையால், பருத்தி சீசன் அல்லாத காலத்தில் அவர்கள் தேவையைப் பூர்த்தி செய்ய இறக்குமதியை சார்ந்து இருக்க வேண்டிய கூழ்நிலை உள்ளது. அதுவும், அரசு விதித்துள்ள

11 சதவீத இறக்குமதி வரியால் சாத்தியமற்றதாகி விட்டது.

தொழில்துறையின் அவை நிலையைக் கருத்திற்காண்டு அரசாங்கம் பருத்திக்கு 11 சதவீத இறக்குமதி வரியிலிருந்து ஏப்ரல் 2022 முதல் அக்டோபர் 2022 வரை விலக்கு அளித்தது. இது சர்வதேச அளவில் போட்டித்தன்மையுள்ள விலையில் பருத்தியை பெறுவதற்கும், தொழிலின் போட்டித்தன்மையை நிலை நிறுத்துவதற்கும் தொழிலுக்கு பெரிதும் உதவியது.

பருத்தி சாகுபடி பரப்பு 124 இலட்சம் ஹெக்டோரில் இருந்து 130 இலட்சம் ஹெக்டோராக உயர்ந்தாலும் நடப்பு பருவத்தில் பருத்தி விளைச்சல் சுமார் 320 இலட்சம் பேல்களாக மட்டுமே இருக்கும் என எதிபார்க்கப்படுகிறது. கடந்த ஆண்டை விட பருத்தி விலை 25 சதவீதம் குறைந்துள்ள போதும், 40 சதவீத பருத்தி இன்னும் சந்தைக்கு வரவில்லை என்பது குறிப்பிடத்தக்கதாகும். பருத்தி விவசாயிகளும் மற்றும் பருத்தி வணிகர்களும் விலை உயர்வை எதிர்பார்த்து பருத்தியை தக்கவைத்துக் கொண்டுள்ளதால் தொழில்துறை பருத்தி தட்டுப்பாட்டைச் சந்திக்க தொடங்கி ஒரு நிச்சயமற்ற நிலை இன்னும் தொடர்கிறது.

இது குறித்து தென்னிந்திய பஞ்சாலைகள் சங்கத்தின் தலைவர், திரு.ரவி சாம், வெளியிட்ட செய்திக் குறிப்பில், பருத்தி பாதுகாப்பை உறுதி செய்யவும், பெருமளவில் உற்பத்தி நிறுத்தம் மற்றும் ஏற்றுப்பமதி குறைவைத் தவிர்க்கவும் கடந்த ஆண்டு பருத்தி சீசன் அல்லாத காலத்தில் (பெரல் 2022 முதல் அக்டோபர் 2022 வரை) பருத்தி 11 சதவீத இறக்குமதி வரியில் இருந்து விலக்களித்தது போன்ற நடப்பு பருத்தி பருவ காலத்திலும் இறக்குமதி வரியிலிருந்து விலக்களிக்க

வேண்டும் என்று மத்திய நிதித்துறை அமைச்சர் அவர்களிடம் வேண்டுகோள் விடுத்துள்ளார். கடந்த ஆண்டை விட பருத்தி ஜவளி ஏற்றுமதி 23 சதவீதம் குறைந்துள்ளதாகவும், இதனால் சர்வதேச அளவில் போட்டிக்கு ஏற்ற விலையில் பருத்தியை ஜவளித்துறைக்குக் கிடைக்க செய்ய வேண்டும் என்றும் அவர் கவுரியுள்ளார். ஏற்றுமதி செயல்திறனை மீட்டடுக்க வரி விலக்கு அவசியம் என்று அவர் கவுரியுள்ளார்.

ஜவளித் தொழிலின் பருத்தி தேவை பொதுவாக ஆண்டு 320 இலட்சம் முதல் 330 இலட்சம் பேல்கள் என்ற நிலையில், பருத்தி உற்பத்தி வெறும் 310 இலட்சம் முதல் 320 இலட்சம் பேல்கள் என்ற அளவிலேயே தற்போது உள்ளது என்று தீரு.ரவி சாம் கவுரியுள்ளார். நாட்டில் உற்பத்தியாகும் 310 முதல் 320 இலட்சம் பருத்தி பேல்களில் 80 சதவீதம் மட்டுமே தரமானதாக உள்ளது என்றும் மீதமுள்ள பருத்தியை மதிப்பு கூட்டப்பட்ட ஜவளிப் பொருட்களை உற்பத்தி செய்ய பயன்படுத்த முடியாது என்றும் அவர் சுட்டிக்காட்டினார். பொதுவாக 30 முதல் 40 இலட்சம் பேல்கள் பருத்தி ஏற்றுமதி செய்யப்படுவதாகவும். எனவே பருத்திக்கான இறக்குமதி வரி விலக்கு உடனடியாக அறிவிக்கப்படாவிட்டால் ஜவளித் தொழில் கடுமையான பற்றாக்குறையை சந்திக்கும் என்றும் அவர் கவுரினார். இறக்குமதி செய்யப்படும் பருத்தி பஞ்சாலை வளாகத்திற்கு வர மூன்று முதல் நான்கு மாதங்கள் ஆகும் என்றும், எனவே, பஞ்சாலைகள் இறக்குமதி ஒப்பந்தங்களில் ஈடுபடுவதற்கு இறக்குமதி வரியை உடனடியாக நீக்குவது அவசியம் என்றும் அவர் கவுரியுள்ளார்.

11 சதவீத இறக்குமதி வரியால் இந்திய பருத்தியின் விலை 15 சதவீதம் அதிகமாகி, ஏற்றுமதியில் போட்டித்தன்மையை இழந்து பல ஏற்றுமதி ஆர்டர்கள் இழக்கப்படுவதாகவும் தீரு.ரவி சாம் சுட்டிக் காட்டினார். நாட்டில் உற்பத்தி செய்யப்படும் பருத்தியில் மூன்றில் இரண்டு பங்கு மதிப்பு கூட்டப்பட்ட ஜவளிப் பொருட்களாக ஏற்றுமதி செய்யப்பட்டு 11 இலட்சத்திற்கும் அதிகமான மக்களுக்கு நேரடி வேலை வாய்ப்பை உருவாக்கி 25 பில்லியன் அமெரிக்க டாலர்கள் அந்தியக் செலவாணியாகப் பெறுவதாக அவர் குறிப்பிட்டுள்ளார். இந்தியா ஆஸ்திரேவியா பொருளாதார மற்றும் வணிக ஒப்பந்தத்தின்



தீரு.ரவி சாம்

அடிப்படையில் ஆண்டுக்கு மூன்று இலட்சம் பேல் பருத்தியை வரியில்லாமல் இறக்குமதி செய்ய அனுமதித்தாலும், ஆஸ்திரேவிய ஏற்றுமதியாளர்கள் மத்திய அரசு விதிக்கும் இறக்குமதி காரணமாக ஒரு பவுண்டுக்கு மூன்று முதல் ஜந்து செண்ட் வரை அதீக விலை கேட்பதாகவும் இதனால் அரசு விதித்துள்ள 11 சதவீத இறக்குமதி வரி மத்திய அரசு அறிவித்த வெளிநாட்டு வர்த்த கொள்கையின் பலன்களை அடையவிடாமல் தடுப்பதாக சைமா தலைவர் கவுரியுள்ளார். தற்போதைய மந்த சூழ்நிலையில் இருந்து மீண்டு, நிலையான வளர்ச்சியை அடைய சர்வதேச அளவில் போட்டி மற்றும் நிலையான விலையில் தரமான பருத்தி போதுமான அளவில் கிடைப்பது அவசியம் என்று அவர் கவுரியுள்ளார்.

இந்தியாவின் பருத்தி நூல் ஏற்றுமதி ஏப்ரல் 2022 முதல் ஜூவரி 2023 வரையிலான கால கட்டத்தில் 48.5 கோடி கிலோவாக குறைந்துள்ளது. அதே சமயம் கடந்த ஆண்டில் இது 118.5 கோடி கிலோவாக இருந்தது குறிப்பிடத்தக்கது. ஆகவே, ஏப்ரல் முதல் அக்டோபர் வரை அனைத்து வகை பருத்தி களுக்கும் இறக்குமதி வரியிலிருந்து விலக்களிக்க வேண்டும் என்று மத்திய நிதியமைச்சரை சைமா தலைவர் கேட்டுக் கொண்டுள்ளார்.

- நன்றி சைமா, கோவை

சிம்ஸ் மருத்துவமனையில் ஆஸ்துமா சிகிச்சைக்காக ஸ்வாசம் கிளினிக் புதிதாக தொடக்கம்!



சிம்ஸ் மருத்துவமனை, உலக ஆஸ்துமா தினத்தை முன்னிட்டு பிரத்யேக ஆஸ்துமா சிகிச்சை பிரிவு ஸ்வாசம் கிளினிக் தொடங்கி யுள்ளது. ஆஸ்துமா மற்றும் பிற சுவாசக் கோளாறுகளால் பாதிக்கப்பட்ட நோயாளிகளுக்கு சிறப்பு சிகிச்சை அளிக்க இந்த கிளினிக் அர்பணீக்கப்பட்டுள்ளது.

புதிய ஆஸ்துமா கிளினிக் விரிவான நோயாறிதல், சிகிச்சை மற்றும் ஆஸ்துமா மேலாண்மை ஆகீயவற்றை வழங்கும். கிளினிக்கிற்கு வருகை தரும் நோயாளிகள், ஸ்வாசம் கிளினிக் உயர் திறமையான மற்றும் அனுபவம் வாய்ந்த

சுகாதார நிபுணர்களின் குழுவிடமிருந்து தனிப்பயணாக்கப்பட்ட சிகிச்சையைப் பெறுவார்கள். எங்கள் நோயாளிகளுக்கு சிறந்த கவனிப்பை வழங்குவதற்கு அதிநவீன வசதிகள் மற்றும் உபகரணங்களை இந்த கிளினிக் வழங்குகிறது.

சமீபத்திய ஆய்வுகளின்படி, குழந்தைகள் மற்றும் இளம் வயதினரிடையே நாள்பட்ட நோய்களுக்கு ஆஸ்துமா முக்கிய காரணமாகும். இதைக் கருத்தில் கொண்டு, சிம்ஸ் ஸ்வாசம் கிளினிக் இளம் நோயாளிகளுக்கு சிறப்பு சிகிச்சை அளிப்பதை நோக்கமாகக் கொண்டுள்ளது. சிறு வயதிலேயே இந்த நிலைக்கு சிகிச்சையளித்து

நிர்வகிப்பதற்கான முக்கியத்துவத்தை ஸ்வாசம் கிளினிக் புரிந்துகொள்கிறது. இது நீண்ட கால சுவாச பிரச்சனைகளைத் தடுக்க உதவும்.

உகந்த ஆஸ்துமா கட்டுப்பாட்டை அடைய சமீபத்திய சிகிச்சை விருப்பங்களுடன் கிளினிக் தயார் படுத்தப்பட்டுள்ளது. மருந்துகள், வாழ்க்கை முறை பரிந்துரைகள் மற்றும் சுவாசப் பயிற்சிகள் உள்ளிட்ட தனிப்பயணாக்கப்பட்ட ஆஸ்துமா மேலாண்மை திட்டங்களிலிருந்து நோயாளிகள் பயன்தையலாம்.

சிம்ஸ் மருத்துவமனையானது ஆஸ்துமா, அதன் காரணங்கள் மற்றும் அறிகுறிகள் மற்றும் இந்த நிலையை நிர்வகிப்பதன் முக்கியத்துவம் மற்றும் ஆஸ்துமாவை நிர்வகிப்பதற்கு கல்வியே முக்கியம் என்று நம்புகிறது, எனவே நோயாளி களுக்கும் அவர்களது குடும்பங்களுக்கும் கல்வி மற்றும் ஆதரவை வழங்க எங்கள் குழு அர்ப்பணிப்புடன் உள்ளது.



SRM INSTITUTES FOR MEDICAL SCIENCE
VADAPALANI

SRM குழுமத்தின் தலைவர் பாக்டர் ரவி பச்சமுத்து இந்நிகழ்ச்சியில் பேசுகையில்... சிம்ஸ் மருத்துவமனையில் உள்ள ஸ்வாசம் கிளினிக்கில் நாங்கள் மிக உயர்ந்த தரமான தனிப்பயணாக்கப்பட்ட சிகிச்சையை வழங்குகிறோம், நோயாளிகளை மையமாகக் கொண்ட சிகிச்சையை மலிவு, அனுகக்கூடிய மற்றும் மிக உயர்ந்த தரத்தில் வழங்க நாங்கள் கடமைப்பட்டுள்ளோம் என்றார்.

- ரேபா

18 கூம் கூண்டில் அழியுத்து வைக்கும் தொழில்நேசன் மாத தெழும்

கௌவரும் காலங்களிலும் தரமான செய்தீகளுடன்
இளைஞர்களை தொழில்முனைவோராக மாற்றி
தொழில் துறையில் தமிழகம்

நெ.1 மாநிலமாக
தீகழ்வதற்கு வாழ்த்துக்களை தொல்விப்பதில்
மட்டுற்ற மகிழ்ச்சியடைகிறோம்...

அருணா கிராபிக்ஸ்

தெய்வ நம்பி தெரு, ஜாபர்கான்பேட்டை, சென்னை - 600 083.
செல் : 98412 50581 இ-மெயில் : arunagraphics77@gmail.com

மஹிந்தீரா நீறுவனத்தின் பொலேரோ மேக்ஸ் பிக்அப் வாகனம் அறிமுகம்!

இந்தியாவின் நம்பர் 1 பிக்கப் பிராண்டான பொலேரோ பிக்-அப் தயாரிப்பாளர்களான மஹிந்தீரா & மஹிந்தீரா (எம்&எம்) தனது அனைத்தும்-புதிய பொலேரோ MaXX பிக்-அப் வரிசையை அறிமுகப்படுத்தியது. ரூ. 7.85 இலட்சம் (எக்ஸ்-ஓஃஸ்ரூம்) விலையில் தொடங்குகிற அனைத்தும்-இந்த புதிய பொலேரோ MaXX பிக்-அப் வரிசையானது, வாழ்க்கையாளர்கள் மற்றும் ஆபரேட்டர்களுக்கு சிறந்த மதிப்பை வழங்கும் சக்திவாய்ந்த அம்சங்களையும் செயல் திறனையும் வழங்கும் வகையில் வடிவமைக்கப்பட்டுள்ளது. இலகுவான, மிகவும் கச்சிதமான மற்றும் பன்பயன்பாடுகளைக் கொண்ட இந்த அனைத்தும்-புதிய பொலேரோ MaXX பிக்-அப் வரிசை, சுமக்கும் தீரன், எரிபொருள் தீரன், பாதுகாப்பு மற்றும் ஒட்டுமொத்த ஒட்டுநர் அனுபவத்திற்கான புதிய தரநிலைகளை

Copyright C 2023 Mahindra & Mahindra



mahindra

Ltd. All rights reserved. அமைக்கிறது. முன்னெப் போதையும் விட அதீக மதிப்பை வழங்குவதற்கு இது புத்திசாலித்தனமான பொறியியலையும் பயன்படுத்துகிறது. புதிய பொலேரோ MaXX பிக்-அப் வரிசையை ஒரு குறைந்தபட்ச முன்பணமான ரூ.24,999 ஜ செலுத்தி முன்பதீவு செய்யலாம், மஹிந்தீரா தடையற்ற கொள்முதல் மற்றும் உரிமை அனுபவத்திற்கான கவர்ச்சிகரமான நிதி தீட்டங்களையும் வழங்குகிறது. இந்த அனைத்தும்-புதிய பொலேரோ MaXX பிக்-அப் வரிசை, பொ-லேரோ டிஎன்ஏவுக்கு இணையான முக்கிய மதிப்புகள் மற்றும் பலங்களான வலிமை,





கடினத்தன்மை, நம்பகத்தன்மை, குறைந்த பராமரிப்புச் செலவு மற்றும் அதிக மறுவிற்பனை மதிப்பு ஆகியவற்றை எடுத்துச் செல்லும் அதே வேளையில் புதிய இயங்குதளத்துடன் புரட்சி ஏற்படுத்துவதாக இருக்கும் என்று உறுதியளிக்கிறது. நாடு முழுவதும் நகர்ப்புற சாலைகள் மற்றும் நெடுஞ்சாலைகளில் ஆதிக்கம் செலுத்தும் பொலேரோ வின் குறைந்தபட்ச மற்றும் உன்னதமான வடிவமைப்பு அழகியலையும் இது பராமரிக்கிறது. மஹிந்திரா & மஹிந்திரா, ஆட்டோமோடில் மிலிசன் கீன் தலைவர் தீரு.வீஜய் நகரா கூறுகையில், மேக் கீன் நெந்தியா முயற்சியில் ஆழந்த உறுதியுடன் உள்ள நிறுவனமாக, வாடிக்கையாளர்களை மையமாகக் கொண்ட தயாரிப்புகளை முன்னோடியாக உருவாக்கி மேம்படுத்துவதில் நாங்கள் பெருமிதம் கொள்வது மாத்திரமல்ல, இந்தியாவின் பொருளாதார வளர்ச்சிக்கு பங்களிப்பதற்கான எங்களின் உறுதிப்பாட்டையும் பிரதிபலிக்கிறோம். மஹிந்திராவில், எங்கள் வாடிக்கையாளர்களுக்கு வளர்ச்சி மற்றும் செழுமைக்கு உதவும் பல்பயன்பாடு வாகனங்களை வழங்குவதன் மூலம் அவர்களின் வாழ்க்கையை வளப்படுத்த நாங்கள் தொடர்ந்து முயற்சி செய்கிறோம். இந்த அனைத்தும்- புதிய பொலேரோ MaXX பிக்-அப் வரிசை, அதிநவீன அம்சங்கள், ஒப்பிடமுடியாத ஆற்றல், அதிகப்பட்ச சுமந்து செல்லும் தீற்று மற்றும் அதிக மைலேஜ் ஆகியவற்றை வழங்கி, ஒவ்வொரு பயணமும் பயனளிப்பதாக மற்றும் ஓட்டுநூர்களுக்கு சோர்வு

இல்லாததாக உறுதியளிக்கிறது. உண்மையான அதிகப்பட்ச MaXXமைம் அனுபவத்தைத் தேடும் எவருக்கும் இது தகுதியான தேர்வாக கவர்ந் திமுக்கிறது. இந்த தயாரிப்பு வரிசையில், வாடிக்கையாளர்களுக்கு ஒப்பிடமுடியாத மதிப்பை வழங்குவதற்கும், பிக்-அப் பிரிவில் புதிய தரநிலைகளை நிறுவுவதற்கும் மஹிந்திராவின் அசைக்க முடியாத அர்ப்பணிப்பை வெளிப்படுத்துவதீல் நாங்கள் மகிழ்ச்சியடைகிறோம் என்று கூறினார்.

மஹிந்திரா பற்றி :

1945 இல் நிறுவப்பட்ட மஹிந்திரா குழுமம், 100க்கும் மேற்பட்ட நாடுகளில் 260,000 ஊழியர்களைக் கொண்ட மிகப் பெரிய மற்றும் மிகவும் போற்றப்படும் பன்னாட்டு நிறுவனங்களில் ஒன்றாக இருக்கிறது. இது இந்தியாவில் விவசாய உபகரணங்கள், பயன்பாட்டு வாகனங்கள், தகவல் தொழில்நுட்பம் மற்றும் நிதிச் சேவைகள் ஆகியவற்றில் தலைமைப் பதவியைப் பெற்றுள்ளது மற்றும் அளவில் உலகின் மிகப்பெரிய டிராக்டர் நிறுவனமாகும். இது புதுப்பிக்கத்தக்க ஆற்றல், விவசாயம், லாஜிஸ்டிக்ஸ், விருந்தோம்பல் மற்றும் ரியல் எஸ்டேட் ஆகியவற்றில் வலுவான இருப்பைக் கொண்டுள்ளது.

மஹிந்திராவைப் பற்றி மேலும் அறிய www.mahindra.com என்ற இணைய தளத்திற்கு விஜயம் செய்யவும்.

- மாலிக்

வீட்டுக் கடன் தகுதியை அதிகரிக்க வேண்டுமா?

வீட்டுக் கடன் தகுதியை அதிகரிக்க 10 குறிப்புகள் கடந்த இரண்டு ஆண்டுகளில் வீட்டு விலைகள் குறைந்து, கடன்களுக்கான வட்டி விகிதங்கள் மிகக் குறைந்த அளவிலேயே உள்ளதால், வீடு வாங்கும் தீரன் கடுமையாக உயர்ந்துள்ளது.

எனவே நீங்கள் ஒரு வீட்டை வாங்க திட்டமிட்டால், முழுந்தவரை கடனைப் பெற நீங்கள் விரும்புவீர்கள். நீங்கள் முதல் முறையாக வீடு வாங்குபவர் என்றால், வீட்டுக் கடன் தகுதியை முறியடிக்க சில ஆராய்ச்சிகள் தேவை.

வீட்டுக் கடன் தகுதியானது, வங்கிகள் அல்லது வங்கி அல்லாத நிதி நிறுவனங்கள் (NBFCகள்) அல்லது வீட்டுக் கடன் நிறுவனங்களுக்கு (HFC) ஒரு வீட்டுக் கடன் விண்ணப்பதாரர் கடன் வாங்க அனுமதிக்கப்படும் அதிகப்படச் கடன் தொகையைக் கண்டிவதற்கான ஒரு முக்கிய குறிப்பு புள்ளியாகும். கடன்.

கீரடிட் ஸ்கோர், கடனின் காலம், திருப்பிச் செலுத்தும் தீரன், வருமானம் போன்ற கூறுகளின் அடிப்படையில், கடன் வழங்குபவர்கள் வீட்டுக் கடன் விண்ணப்பதாரரின் தகுதியைப் பற்றிய விரிவான பகுப்பாய்வை மேற்கொள்கின்றனர். இருப்பினும், வீட்டுக் கடன் விண்ணப்பதாரர்களுக்கு, வீட்டுக் கடன் தகுதியை மேம்படுத்துவதற்கான வழிகளைப் புரிந்து கொள்வது அவசியம், அதுதான் அவர்கள் கனவு வீடுகளை சொந்தமாக்கிக் கொள்ள முடியும். உங்கள் CIBIL அல்லது கீரடிட் ஸ்கோரை மேம்படுத்தவும் சீரந்த கீரடிட் ஸ்கோர் எப்போதும் வீட்டுக் கடன் தகுதியை அதிகரிக்கிறது. அதை அடைய, அனைத்து கடனையும் சரியான நேரத்தில் திருப்பிச் செலுத்து வதை உறுதி செய்ய வேண்டும். நீங்கள் கீரடிட் கார்டு பாக்கிகள் மற்றும் மாதாந்திர தவணைகளை (EMIகள்) சரியான நேரத்தில் செலுத்தினால், கடனைத் தீர்ப்பதில் உங்கள் தீவிரம் உங்கள் கீரடிட் ஸ்கோரில் பிரதிபலிக்கும். ஏதேனும் இயல்புநிலை அல்லது தாமதம் உங்கள் கீரடிட் ஸ்கோரை மோசமாக பாதிக்கும். குறைந்த கடன் பயன்பாட்டு விகிதத்தை (CUR) வைத்திருப்பது உங்கள் கீரடிட் ஸ்கோருக்கு

உதவும்.

நீங்கள் வீட்டுக் கடனுக்கு விண்ணப்பிக்கும் போது, உங்கள் கடன் தகுதியைத் தீர்மானிக்க வங்கி உங்கள் கீரடிட் ஸ்கோரைச் சரிபார்க்கும். வங்கிகள் மற்றும் நிதி நிறுவனங்களால் பயன்படுத்தப்படும் பல்வேறு கீரடிட் பீரோ மதிப்பெண்கள் உள்ளன. வீட்டுக் கடனுக்கான குறைந்தபடச் மதிப்பெண் இல்லை, ஆனால் 750 மற்றும் அதற்கு மேல் பொதுவாக வீட்டுக் கடன் ஒப்புவுக்கு ஏற்றதாகக் கருதப்படுகிறது. நல்ல CIBIL மதிப்பெண் குறைந்த வீட்டுக் கடன் வட்டிக்கும் வழிவகுக்கிறது.

கூட்டு வீட்டுக் கடன்களைத் தேர்ந்தெடுக்கவும் நீங்கள் குடும்பத்தில் பல வருமானம் ஈட்டும் உறுப்பினர்களைக் கொண்டிருந்தால், வீட்டுக் கடன்களுக்கு கூட்டாக விண்ணப்பிப்பது உங்கள் வீட்டுக் கடன் தகுதியை அதிகரிப்பதற்கான வாய்ப்புகளை கணிசமாக அதிகரிக்கிறது. உங்கள் மனைவி மற்றும்/ அல்லது பெற்றோருடன் வீட்டுக் கடனுக்கு விண்ணப்பிப்பது சிறந்த வழி. கூட்டுக் கடன் வாங்குவது வீட்டுக் கடன் தகுதியை அதிகரிப்பது மட்டுமல்லாமல், திருப்பிச் செலுத்தும் சுமையைப் பிரித்து வரிச் சலுகையையும் வழங்குகிறது. நல்ல கீரடிட் ஸ்கோரைக் கொண்ட ஒரு இணை கடன் வாங்குபவர் உங்கள் EMI மலிவுத்தன்மையை அதிகரிக்கிறது, இதனால் உங்கள் வீட்டுக் கடன் தருதி அதிகரிக்கிறது.

வீட்டுக் கடன் தகுதியை அதிகரிக்க, நீண்ட கால வீட்டுக் கடனுக்கு ஒருவர் செல்லலாம். நீண்ட கால வீட்டுக் கடன் EMI தொகையைக் குறைத்தாலும், அது உங்கள் செலுத்த வேண்டிய மொத்த வட்டியை அதிகரிக்கிறது. எனவே, நீண்ட திருப்பிச் செலுத்தும் காலத்திற்குச் செல்லும் போது, கடன் வாங்குவதற்கான அதிக செலவைக் கருத்தில் கொள்ள வேண்டும். அவர்/அவர் நிலுவையில் உள்ள கடன்களை திருப்பி செலுத்துவதன் மூலம் கீரடிட் ஸ்கோரை அதிகரிக்க வேண்டும்.

உங்கள் FOIRஐ 40%க்கு கீழே வைத்திருங்கள்

வருமான விகிதத்திற்கான உங்கள் கடன்களின்

விகிதமானது வருமான விகிதத்திற்கான நிலையான பொறுப்பு (FOIR) ஆகும், மேலும் இது ஒருவரின் வீட்டுக் கடன் தகுதியைத் தீர்மானிப்பதற்கான முக்கியமான அளவுருவாகும். பெரும்பாலான நிதி நிறுவனங்களின் கடன் மாதிரிகள் உங்கள் வாழ்க்கைச் செலவுகளுக்குச் செலவழிக்க உங்கள் வருமானத்தில் 50% தேவை என்று கருதுகின்றன. வீட்டுக் கடனைத் தேர்ந்தெடுக்கும்போது, கடன் ஒப்புதலைப் பெறுவதற்கான வாய்ப்புகளை அதிகரிக்க உங்கள் FOIR 40% வரை கட்டுப்படுத்த முயற்சிக்கவும்.

உங்கள் கூடுதல் வருமான ஆதாரங்களை நீங்கள் அறிவிக்கும்போது வீட்டுக் கடனுக்கான தகுதி அதிகரிக்கிறது. வாடகை வருமானம், பகுதி நேர வணிகம் போன்ற வருமானத்தின் மற்றொரு ஆதாரத்தைச் சேர்ப்பது உங்கள் நிதி ஆரோக்கியத்தை மேம்படுத்த உதவும், எனவே அதிக கடன் தொகையைப் பெறுவதற்கு மற்றொரு வருமான ஆதாரத்தைச் சேர்க்க வேண்டும். கூடுதல் வருமானம் FOIR ஜ அதிகரிக்கும், இதனால் உங்கள் அதிக தீருப்பிச் செலுத்தும் தீரனை அடிக்கோடிட்டுக் காட்டுகிறது.

அதிக டவுன் பேமன்ட்டைக் குறைக்க முயற்சிக்கவும் ஒரு நிதி நிறுவனம் அல்லது கடன் வழங்குபவர் சொத்து மதிப்பில் தோராயமாக 75% முதல் 90% வரை வீட்டுக் கடனுக்கு நிதியளிக்கிறார். இருப்பினும், மீதமுள்ள தொகைக்கான செலவை நீங்கள் ஏற்க வேண்டியிருக்கும். முன்பணம் குறைந்தால், உங்கள் கடன் மதிப்பு அதிகமாக இருக்கும், எனவே அதிக வட்டி செலுத்தப்படும். எனவே அதிக வட்டி செலுத்துவதைத் தவிர்க்க எப்போதும் அதிக முன்பணம் செலுத்துவது நல்லது.

நீங்கள் சம்பளம் பெறுபவர் மற்றும் வீட்டுக் கடனுக்கு விண்ணப்பிக்க தீட்டிமிட்டிருந்தால், நீங்கள் தொடர்ந்து இரண்டு ஆண்டுகள் நிறுவனத்தில் பணியாற்ற வேண்டும். அடிக்கடி வேலை மாற்றங்கள் வீட்டுக் கடன் தகுதித் தொகையைப் பாதிக்கிறது. எனவே, ஒரு நிறுவனத்தில் இரண்டு வருடங்கள் தொடர்ச்சியான சேவையை நீங்கள் காண்பிக்கும் வகையில் முன்கூட்டியே நீட்டமிடல் செய்யப்பட வேண்டும்.

சரியான கடன் வழங்குபவரைத் தேர்ந்தெடுக்கவும்

நீங்கள் கடன் வாங்குவதற்கு புதியவராகவோ அல்லது சுயதொறில் செய்பவராகவோ இருந்தால், வீட்டு வசதி நிதி நிறுவனத்தில் கடன் பெறுவதற்கான சிறந்த வாய்ப்புகள் உங்களுக்கு இருக்கும். பெரும்பாலான வீட்டு நிதி நிறுவனங்கள், முறைசாரா

வருமான ஆதாரங்களைக் கொண்ட விண்ணப்ப தாரர்களின் தீருப்பிச் செலுத்தும் தீரன் மற்றும் கடன் தகுதி ஆகியவற்றைக் கண்டறிய உதவும் மாதிரிகளை உருவாக்கியுள்ளன.

மலிவ விலையில் வீட்டுக் கடன்களில் நிபுணத்துவத்துடன் இந்த பிரிவில் HFCகள் ஒரு முக்கிய இடத்தை உருவாக்கியுள்ளன, சில சமயங்களில் சிறந்த பந்தயமாக இருக்கும். வங்கிகள் இல்லாத மைக்ரோ சந்தைகளிலும் HFCகள் உள்ளன. அதிக கிரெடிட் ஸ்கோரரைக் கொண்ட சம்பளம் வாங்கும் வாடிக்கையாளர்களுக்கு உங்கள் விருப்பங்கள் தனியார் அல்லது பொதுத்துறை வங்கிகளாக இருக்கும்.

கூடுதலாக, கடனளிப்பவர்கள் பொதுவாக 85% (கடன் மதிப்பு) என்று கருதுகின்றனர். ஆனால் இது கடன் வழங்குநரால் அங்கீகரிக்கப்பட்ட தீட்டமாக இருந்தால் அல்லது பில்டருடன் அவர்களுக்கு நல்ல உறவு இருந்தால், அவர்கள் 90% LTV வரை பரிசீலிக்கலாம். பீதியோ அவசரமோ வேண்டாம் வீட்டுக் கடனுக்கு விண்ணப்பிப்பதில் பயப்படவோ அவசரப்படவோ வேண்டாம் என அறிவறுத்தப்படுகிறது. வீட்டுக் கடனுக்கு விண்ணப்பிப்பதற்கு முன் நீங்கள் முறையான ஆராய்ச்சி செய்து நேரம் கொடுக்க வேண்டும். வீட்டுக் கடனுக்கு விண்ணப்பிப்பதற்கு முன், உங்கள் பட்ஜெட்டை மதிப்பிடவும், உங்கள் வருமானம் அல்லது வருமானத்தை கணக்கிடவும், பிழைகள் உள்ளதா என உங்களின் CIBIL அறிக்கையைச் சரிபார்க்கவும், கடன் விருப்பங்களை ஒப்பிடவும், நிலையான அல்லது மிதக்கும் வட்டி விகிதத்தைத் தேர்வு செய்யவும் மற்றும் குறைந்தபட்ச கூடுதல் கட்டணங்களுடன் விரும்பிய வட்டி விகிதங்களைத் தேர்வு செய்யவும்.

வீட்டுக் கடனுக்குத் தகுதிபெறுவதற்கான வாய்ப்புகளை மேம்படுத்தவும் அதிகரிக்கவும் மேற்கூறிய படிகளை நீங்கள் மேற்கொண்டால், அதிக கடன் தொகை, நீட்டிக்கப்பட்ட கடன் காலம் மற்றும் சிறந்த விதிமுறைகள் மற்றும் நிபந்தனைகளுக்கு நீங்கள் விரைவில் தகுதி பெறலாம். முதலில் உங்கள் கிரெடிட் ஸ்கோரை மேம்படுத்தி, தேவைப்பட்டால் பிழைகளை சரிசெய்வதன் மூலம் செயல்முறையைத் தொடங்க வேண்டும். வீட்டுக் கடன்களைப் பெறுவதற்கு கடன் தகுதி ஒரு முக்கியமான காரணியாகும். அதே நேரத்தில், உங்கள் கடனை வருமான விகிதத்தில் தொடர்ந்து குறைத்து, உங்கள் கனவுகளின் விட்டை வாங்குவதற்கு உங்கள் முன்பணத்தை தீவிரமாகச் சேமிக்கவும். உங்கள் கனவு மெய்ப்பட வாழ்த்துக்கள்.

- ஆசிரியர் குழு

பொருளாதார வளர்ச்சியில் வங்கிகளின் பங்கு!

வங்கியில் வங்கி என்பது எதிர்கால பயன்பாட்டிற்காக பணத்தை ரொக்கமாக அல்லது முதலீடு செய்வதன் மூலம் சேமிக்கும் செயல்முறையாகும். பணம் செலுத்துவதற்கு அல்லது பொருட்கள் மற்றும் சேவைகளை வாங்குவதற்கு மக்கள் தேவைப்படும் போது பணம் பெறுவது வங்கிகள் ஆகும். வணிகங்கள் வளர அல்லது விரிவாக்க பணத்தை கடன் வாங்கலாம். இந்தச் செயல்பாடுகளை தீர்ம்படச் செய்ய, வங்கிகள் நாடு முழுவதும் பரந்து விரிந்த கிளை வலையமைப்பைக் கொண்டிருக்க வேண்டும். அவர்கள் தங்கள் பதிவுகளை எளிதாக ஹேக் செய்ய முடியாத கணினி தரவுத்தளங்களில் பாதுகாப்பாக வைத்திருக்க வேண்டும்.

வங்கி : சொத்துகளை நிர்வகிப்பதற்கான ஒரு அறிமுகம் வங்கிகள் பணம் மற்றும் தங்கம், வெள்ளி, வைரங்கள் மற்றும் பிற விலையுயர்ந்த பொருட்களைக் கையாளுகின்றன. அவர்கள் வைப்புகளை ஏற்றுக்கொள்கிறார்கள் மற்றும் தங்கள் வாடிக்கையாளர்களுக்கு கடன்கள் மற்றும் பணம் செலுத்துகிறார்கள். அவர்கள் கிரெடிட் கார்டுகள், டெபிட் கார்டுகள், காசோலை புத்தகங்கள் போன்றவற்றையும் வழங்குகிறார்கள்.

வங்கி முறைக்கு ஒரு அறிமுகம்

எந்தவாரு நாட்டின் பொருளாதாரத்திலும் வங்கி என்பது ஒரு முக்கிய அம்சமாகும். மற்ற தொழில்களைப் போலவே, இது அதன் தரநிலைகள், ஆவணங்களின் தொகுப்புகள் மற்றும் நடைமுறைகளைக் கொண்டுள்ளது. இவை வங்கிகள் பரிவர்த்தனைகளை எளிதாகவும் திறமையாகவும் மேற்கொள்வதை உறுதி செய்கின்றன. ஒரு நாட்டின் அனைத்து வங்கி நடவடிக்கைகளையும் நிர்வகிக்கும் ஒரு மைய நபரைக் கொண்டிருக்க வேண்டியதன் அவசியத்தை அடிப்படையாகக் கொண்டது வங்கிக் கொள்கைகள். இந்த நிறுவனம் உச்ச வங்கி அல்லது மத்திய வங்கி என்று அழைக்கப்படுகிறது, மேலும் இது மக்களுக்கும் தேசத்திற்கும் ஒட்டுமொத்தமாக பாதுகாப்பையும்



உறுதி செய்வதற்கான குறிப்பிட்ட சட்டங்கள் மற்றும் கொள்கைகளால் நிர்வகிக்கப்படுகிறது. இந்திய வங்கித் துறை கடந்த பத்தாண்டுகளாக மாற்ற அலைகளை சந்தித்து வருகிறது.

மொபைல் பேங்கிங் மற்றும் பயோமெட்டிக்ஸின் வளர்ச்சி, வங்கிகளின் பாரம்பரிய வணிக மாதிரிகளை ஓரளவு பாதித்துள்ளது. இருப்பினும், பெரும்பாலான வங்கிகள் இந்த மாற்றங்களுக்கு தகவமைப்பு மற்றும் புதுமை மூலம் மிகப்பெரிய வளர்ச்சியைக் காட்டியுள்ளன.

வங்கி தொழில்நுட்பத்தில் முக்கிய முன்னேற்றங்கள் பின்வருமாறு:

மொபைல் பேங்கிங் என்பது வங்கி சேவையை டிஜிட்டல் யுத்திற்கு கொண்டு வருவதுதான். உதிரி மற்றும் தனிப்பட்ட மொபைல் போன்கள் மற்றும் பிற கையடக்க சாதனங்களின் பயன்பாடு மொபைல் வங்கியை பிரபலப்படுத்தியுள்ளது. பல வங்கிகள் தங்கள் வாடிக்கையாளர்களுக்காக மொபைல் தளங்களை உருவாக்கி, வாடிக்கையாளர்களுக்கு சுதந்திரமாக வங்கி பரிவர்த்தனைகளை நடத்துவதை எளிதாக்குகிறது.

பொருளாதார வளர்ச்சியில் இந்திய வங்கிகளின் பங்கு இந்தியாவின் பொருளாதார வளர்ச்சியில் இந்திய வங்கிகள் பெரும் பங்கு வகிக்கின்றன. எந்தவாரு நாட்டின் பொருளாதாரத்திற்கும் இது முதுகெலும்பாகும், மேலும் அதன் நன்கு செயல்படுவது தேசத்தை கட்டியெழுப்புவதற்கு அவசியம். ஒரு நாட்டின்



வங்கி அமைப்பு பின்வரும் செயல்பாடுகளை செய்கிறது.

கடன் முன்னேற்றம் : தனிநபர்கள் மற்றும் நிறுவனங்களுக்கு கடன்களை வழங்குவதில் இந்திய வங்கித் துறை மிகவும் செயலில் உள்ள துறைகளில் ஒன்றாகும்.

விவசாயம், சிறு தொழில்கள், வர்த்தக நிறுவனங்கள், ரியல் எஸ்டேட் போன்ற பல்வேறு முன்னுரிமைத் துறைகளுக்கு நிதி வழங்குவதில் இது முக்கிய பங்கு வகிக்கிறது.

வணிக மேம்பாடு : இந்திய வங்கித் துறையானது கிளைகளை நிறுவுவதன் மூலம் வெளிநாடுகளுடன் வலுவான உறவை வளர்த்துக் கொள்வதன் மூலம் வணிக வளர்ச்சிக்கு பெரிதும் உதவுகிறது. இந்திய வங்கிகள் பல்வேறு உள்ளூர் மற்றும் சர்வதேச வணிக நிறுவனங்களுக்கு பணம் செலுத்தும் வசதிகளை வழங்குவதன் மூலம் வர்த்தகம் மற்றும் வர்த்தகத்தை எளிதாக்குகின்றன.

நிதிப் பாதுகாப்பு : இந்திய வங்கி அமைப்பு போட்டி விகிதங்களில் கடன்களை வழங்குவதன் மூலம் மக்களுக்கு நிதிப் பாதுகாப்பை வழங்கிறது, நம்பகமான பணம் அனுப்பும்

சேவைகளை செலுத்துகிறது. இது மக்கள் தங்கள் பணத்தைச் சேமிக்கவும், அரசாங்கப் பத்திரங்கள், நீண்ட காலப் பத்திரங்கள் போன்ற பல்வேறு நிதிக் கருவிகளில் முதலீடு செய்யவும் உதவுகிறது.

பண மேலாண்மை: வங்கி அமைப்பில் பண மேலாண்மை முக்கிய பங்கு வகிக்கிறது. இது வங்கிகளுக்கு விரைவான பண மற்றும் பணப் பரிமாற்றத்தை வழங்க அனுமதிக்கிறது.

இது பல்வேறு வணிக நிறுவனங்கள் மற்றும் அதிக எண்ணிக்கையிலான தொழில்துறை அலகுகளால் மேற்கொள்ளப்படும் பணப் பரிமாற்றங்களை நிர்வகிக்க வங்கிகளுக்கு உதவுகிறது.

நிதி நிலைத்தன்மை: இந்திய வங்கித் துறையானது பண ஆணைகள், பண வைப்புக்கள் மற்றும் பண அட்டை சேவைகள் மூலம் பாதுகாப்பான மற்றும் பாதுகாப்பான நிதிக் சேவைகளை வழங்கி நாட்டின் அனைத்து தரப்பு மக்களின் வாழ்வு வளம்பெற உதவுகின்றன.

- ஆசிரியர் குழு

வாசகர் எண்ணெங்கள்...

கடந்த ஏப்ரல் இதழின் ஆசிரியர் பக்கத்தை படித்ததும் மிகவும் வருந்தினேன். தொழில் முனைவை ஆதரிக்கும் பத்திரிகைகளில் தொழில்நேசன் மிகச் சிறந்த இடத்தில் உள்ளது. இத்தகையை சிறந்த பத்திரிகையை தமிழகத்தில் உள்ள நூலகங்களுக்கு அனுப்புவதால் இளைஞர் களுக்கு புதிய தொழில் தொடங்குவதற்கு எண்ணம் உதயமாகும். இதை அறியாத தமிழக பொது நூலகத்துறை தொழில் பத்திரிகைகளை வணிக இதழ்கள் என்று முத்திரை குத்தி நூலகத்திற்கு அனுப்ப மறுக்கின்றது. இது மிகக் கொடிய செயலாகும்.

பெண்களின் தொடையை
யயும், தொப்புளையும் காட்டும்
சில பத்திரிகைகளுக்கு தாரா-
ஸமாக நூலக அனுமதியை
பொது நூலகத்துறை
வழங்கியிருப்பது கண்டிக்கக்
கவடிய செயலாகும். இந்த
விஷயத்தில் உம்மணாம்
மூஞ்சியைப்போன்று எனக்கு
எதுவுமே தெரியாது என்று
தமிழக அரசு அமைதியாக
இருக்காமல் விரைந்து
முடிவெடுத்து கிராமத்தில் உள்ள
இளைஞர்களின் தொழில்
முனைவ ஆர்வத்தை
வளர்க்கும் வகையில்,
தொழிற்சார்ந்த இதழ்களை நூல்
அனுப்பும் முயற்சியினை அரசு
நடவடிக்கையை மேற்கொள்ள ஒ

- சூரேன், தீருவாண்மியூர், சென்னை

18ஆம் ஆண்டில் அடியடுத்து வைத்துள்ள தொழில்நோசனாக்குப் பாராட்டுக்கள். வந்த நாள் முதல் இந்த நாள் வரை சிறந்த செய்திகள், தரம் வடிவமைப்பு போன்ற அனைத்து விஷயங்கள்

களிலும் விட்டுக்கொடுக்காத அனுகுமறையை கையாண்டு என்னெனப்போன்ற வாசகர்களை ஊக்குவித்த பெருமை, தொழில்நோசன் மற்றும் அதன் ஆசிரியர் குழுவையேச் சாரும்.

- கே. முரளிதூரன், கோவை

கடந்த இதழில் வெளியான காசாகிராண்ட் நிறுவனத்தாரின் முகப்புப் பேட்டி சிறப்பாக இருந்தது. குறைந்த விலை, சிறந்த தரம், நல்ல வசதிகள் மற்றும் குறித்த நேரத்தில் வீட்டை ஒப்படைப்பது போன்றவற்றில் காசாகிராண்டை எவ்ரும் முந்தமுடியாது என்பதே உண்மை.

- வி. சுகுமாரன், அம்பத்தூர், சென்னை

தமிழ்நாட்டில் என்னென்ன
தொழில்களில் முதலீடு செய்து
வெற்றி யடையலாம் என்ற
கட்டுரை மிகச் சிறப்பு. இதன்
தொடர்ச்சி அடுத்த இதழிலும்
தொடரும் என்பதால், மே
இதழுக்காக
காத்காக்கொண்டுள்ளேன்.

- கே. சிட்டிபாடு,
விழுப்புரம்

ஏப்ரல் 2023 இதும் மிக அருமை, பக்கத்திற்கு பக்கம் தொழில் சார்ந்த செய்திகள், துறை வாரியான வளர்ச்சி விவரங்கள், என்னென்ன தொழில்கள் தொடர்ச்கலாம், எப்படி வெற்றிபெறலாம். வங்கிக் கடனை எப்படி பெறுவது, வங்கியை எவ்வாறு அணுகுவது. தன்னம்பிக்கை கட்டுரைகள் என அனைத்தும் கூப்பர். 18ஆம் ஆண்டில் அடியெடுத்து வைக்கும் தருணத்திற்கு

- ജീ. പാൻകരാഡ, കാർഡിയോഗി

Owned, Published by : **N.B. SUKKUR BASHA**, printed by, **K. RADHA** at **R.K. OFFSET PRINTERS**,
Old No. 93, New No. 230, Dr.Besant Road, Royapettah, Chennai - 600 014, Published from
19/39, School Road, C.I.T. Nagar, Nandanam, Chennai - 600 035. **Editor : N.B. SUKKUR BASHA**