

## தொழில் நேசன்

ஆங்கில - தமிழ் மாத இதழ்

தொழில் : 16, நேசன் : 1  
மே 2021

ஆசிரியர்

என்.பி.சுக்கர் பாலா (ரேபா)

துணை ஆசிரியர்

என்.பி.நீசீர் பாலா

மக்கள் தொடர்பு அதீகாரி &  
கார்ப்பரேட் எடிட்டர்

ரேவதி சுக்கர் பாலா

எச்சரிக்கை

தொழில் நேசனில் வெளியிடப் படும் செய்திகள், விளம்பரங்களின் அடிப்படையில் தொழில் தொடங்க விரும்புவோர், தங்களது சொந்தப் பொறுப்பில் எச்சரிக்கை உணர் வோடு செயல்படவேண்டும்.

சந்தா விவரம்

இரு ஆண்டு : ரூ. 360  
இரு ஆண்டுகள் : ரூ. 700  
முன்று ஆண்டுகள் : ரூ. 990  
ஆயுள் சந்தா : ரூ. 3250

படைப்புகள், சந்தா மற்றும்  
விளம்பர தொடர்புக்கு :

தொழில் நேசன்  
19/39, பள்ளிக்கூடச் சாலை,  
சி.ஐ.டி.நகர், நந்தனம்,  
சென்னை - 600 035.  
கேபேசி : 9841211806  
8072040720

மின்னஞ்சல் :  
thozhilnesan2006@gmail.com

இணையதளம் :  
www.thozhilnesan.com

Thozhil Nesan -  
English & Tamil Monthly

Editor :

N.B. Sukkur Basha  
Phone : 9841211806

Published From :

19/39, School Road,  
CIT Nagar, Nandanam,  
Chennai - 600 035 and

Printed by K. Radha  
at R.K. Offset Printers  
230, Dr. Besant Road,  
Royapettah, Chennai - 14.

Designed at : Aruna Graphics  
Dhakshayani Illam, 9B, Deiva Nambi Street  
Jafferkhanpet, Chennai - 600 083.

Phone : 9841250581

அடிவிடம் பக்கம்... 

## புலிக்குப் பிறந்தது புனையாகுமா...!

தமிழகத்தின் புதிய முதல்வர் தீரு.மு.க.ஸ்டாலின் அவர்களுக்கு தொழில்நேசன் தனது பாராட்டையும், வாழ்த்தையும் தெரிவிப்பதில் மகிழ்ச்சி கொள்கிறது. கடன் உழைப்பு என்றுமே தோல்வி அடையாது என்பதற்கு மிகச் சிறந்த எடுத்துக்காட்டு தமிழக முதல்வர் தான் என்றால் மிகையில்லை!

தமிழகத்தையும், தமிழக மக்களையும் வளர்ச்சிப் பாதையில் பயணிக்க வைக்கும் சிறந்த தீட்டங்களை முன்னேற்றப் பாதையில் கொண்டு செல்வார் என்கின்ற நம்பிக்கை பெருவாரியான தமிழக மக்களுக்கு வந்துள்ளது. இதன் பலனாக இன்று தமிழக முதல்வர் ஆசனத்தில் தீரு.மு.க.ஸ்டாலின் அமர்ந்துள்ளார். கிடைத்திருக்கும் இந்த அருமையான வாய்ப்பை பயன்படுத்தி வருகின்ற ஜந்து ஆண்டுகளில் தமிழக மக்களின் வாழ்வாதாரத்தை உயர்த்தும் பணிகளில் ஈடுபடவேண்டும்.

தமிழக முதல்வர் முதலில் கொரோநா என்கிற கொரோ அரக்கனை அழிக்கும் பணிக்கு முன்னுரிமை கொடுக்க வேண்டும். மக்கள் கொரோநா தொற்றில் இருந்து பாதுகாத்துக் கொள்ள வேண்டிய விழிப்புணர்வு பிரச்சாரங்களை அதிகரிக்க வேண்டும். தேவையற்ற பயத்தின் காரணமாகவே நிறையபேர் முன்னடியித்து மருத்துவமனைகளுக்கு செல்லும் போது அங்கு மருந்து, ஊசி, ஆக்சிஜன் மற்றும் படுக்கைத் தட்டுப்பாடு ஏற்படுகின்றது. எனவே, யாரெல்லாம் மருத்துவமனையில் சோந்து சிகிச்சை பெற வேண்டும், யாரெல்லாம் வீட்டில் தனிமைப்படுத்திக் கொண்டு மருந்துகளை உட்கொள்ள வேண்டும் என்கிற விழிப்புணர்வை அளிக்க வேண்டும். இதனால் நலை பலன் விளையும் என்று நம்புகின்றேன்.

புலிக்குப் பிறந்தது புனையாகுமா? அந்த வகையில் மறைந்த அரசியல் சாணக்கியர், முத்தமிழ்ரினர், கலைஞர் மு. கருணாநிதி அவர்களின் நியலாக இருந்து அரசியலில் அனுபவம் பெற்றுள்ள தீரு.மு.க.ஸ்டாலின் அவர்களிடமிருந்து கலைஞரின் செயல்தீரனை காண இயலும் என்று நம்புகின்றேன். மக்களின் எதிர்பார்ப்பை நிறைவேற்றும் சக்தியாய் தீகழ்ந்து இனிவருக்கூடிய 5 ஆண்டுகளுக்கு மட்டுமின்றி அடுத்து வருக்கூடிய பல ஆண்டுகளுக்கும் முதல்வராக நீடிக்கும் வகையில் தீட்டங்களை முன்னேற்று சென்று தமிழக மக்களின் மனதில் நிரந்தர முதல்வர் என்ற வாய்ப்பை உருவாக்க, அரிய வாய்ப்பு தற்போது தமிழக மக்களால் வழங்கப்பட்டுள்ளது. இதைப் பயன்படுத்தி ஏற்றும் பெற வேண்டும் என்று தமிழக முதல்வர் தீரு.மு.க.ஸ்டாலின் அவர்களுக்கு எனது வாழ்த்தையும், பாராட்டையும் மீண்டும் ஒருமுறை தெரிவிப்பதில் மகிழ்ச்சி அடைகிறேன்.

“பத்திரிக்கையாளர் நல வாரியம்” அமைக்கப்படும் என்கிற தங்களது வாக்குறுதியை உடனடியாகச் செயல்படுத்தி... வாழ்வில் ஏற்றும் காண இயலாமலும், பொருளாதாரத்தில் பின் தங்கீய நிலையிலும், பத்திரிக்கைத் துறையின் மீதுள்ள காதலால் தனது இயலாமலையை மற்றவர்களிடமிருந்து மறைத்துக் கொண்டு, மகிழ்ச்சியாய்... இன்பமாய்... வாழ்வது போன்று நடித்துக் கொண்டிருக்கும் (என்னைப் போன்று) ஆயிரக்கணக்கான புத்திரிக்கையாளர்களின் குடும்பங்களுக்கு ‘பத்திரிக்கையாளர் நல வாரியம்’ என்ற மகிழ்ச்சியைத் தருவீர்கள் என்று உறுதியாக நம்புகின்றேன்.

அன்புடையீர்... உங்கள் தொழில்நேசன் 16-ஆம் ஆண்டும் அழையடுத்து வைக்குறுதியை உங்களுள்ளது. தமிழகத்தில் தொழில்துறை சிறக்கவும், புதிய தொழில் முனைவோர் உருவாகவும், பொருளாதாரத்தில் MSME துறையினர் வளர்ச்சி பெற்றிடவும்... தொழில்துறையில், தமிழகம் முன்னணியில் இருப்பது மிக அவசியமானது. மேற்கண்ட அனைத்து நோக்கங்களையும் சென்றடையும் வகையில் சிறப்பான செயல்பாட்டுணைக் கொண்டுள்ளது உங்கள் தொழில்நேசன். தாங்கள் அனைவரும் எப்போதும் போல் தங்களது அன்பையும், ஒத்துழைப்பையும் தொடர்ந்து அளித்து ஊக்கப்படுத்துமாறு அன்புடன் கேட்டுக்கொள்கிறேன்.

அன்புடன்....

N.B. சுக்கர் பாலா, ஆசிரியர்

தொழில்நேசன்

- மே 2021

5

# கடின உழைப்பு, நேரம் தவறாமை, இழுக்கம், நேர்மை திடுவே எங்களது வெற்றிக்கான தாரக மந்திரம்!

தீரு.முஹம்மது A.அப்சல்  
தலைவர் மற்றும் நிர்வாக யெக்குனர், பர்வீன் முராவல்ஸ்



எப்படிப்பட்ட சூழ்நிலையையும் தனக்கு சாதகமாக உருவாக்கி கொண்டு, எடுத்த வேலையில் முழு கவனம், இலக்கை நோக்கிய பயணம், எதிலும் புதிய சாதனைகள், வெற்றியே தாராக மந்திரமாக கொண்டு, இன்றைய கொரோனா காலக் கட்டத்திலும் தனது பணியில் தொய்வில்லாமல் மிகச்சிறப்பாக இயங்கி கொண்டிருக்கிறது பர்வீன் முராவல்ஸ் குழுமம். இக்குழுமம் இந்த கொரோனா காலத்தில் சந்திக்கும் சவால்கள் என்ன?, இத்துறையில் இருக்கும் சாதக, பாதகங்கள் என்ன? என பல கேள்விகளுடன் பர்வீன் முராவல்ஸ் குழுமத் தலைவர் மற்றும் நிர்வாக யெக்குனர்

தீரு.முஹம்மது A.அப்சல் அவர்களை சந்தித்து பேசினோம்... அவருடைய பேட்டியிலிருந்து... பர்வீன் முராவல்ஸ் தொடக்கம் குறித்து கறுங்களேன்...

எனது தந்தையார் தீரு.ஹாஜி ஜனாப் அல்லாஹ் பக்ஷி அவர்கள் 1967 ஆம் ஆண்டு வாடகை கார் நிறுவனத்தை தொடங்கினார். அத்துடன் லாரி சேவையையும் ஆரம்பித்தார். சேவையில் தான் முழுகவனம் செலுத்தியதோடு, எங்களையும் இந்த தொழில் கவனம் செலுத்த, தேவையான பயிற்சிகளையும், ஆலோசனை களையும் வழங்கினார். இது நான் படிக்கின்ற காலத்தில், அதாவது எனது 13 வயதிலிருந்தே



பள்ளி நேரம் போக, மாலை நேரங்களில் செயல்பட அனுமதித்தார். இப்படி இந்த தொழிலில் நாங்கள் கவனம் செலுத்த ஆரம்பித்தோம். எனது தந்தையார் மட்டும் பார்த்து வந்த தொழில் பின்னர் குடும்பத் தொழிலாக மாறியது. நல்ல வளர்ச்சியை காண முடிந்தது. இதன் தொடர்ச்சியாக 1980ல் நான் கல்லூரியில் கால் பதித்த நேரம். சுற்றுலாத்துறை மிகச்சிறப்பாக இருந்தது. வட இந்தீயர்கள் நம் தமிழகத்தை சுற்றி பார்க்க ஆர்வமாக இருந்த காலக்கட்டம். அவர்களுக்காகவே ரூரிஸ்ட் டாக்ஸி தொடங்கினோம். இதற்கும் நல்ல வரவேற்பு இருந்தது. கூட்டமாக வருபவர்களுக்கு டாக்ஸி பற்றாக்குறை என்பதால் பேருந்து இயக்க ஆரம்பித்தோம். குழவாக செல்பவர்களுக்கு பேருந்து பயனுள்ளதாக இருந்தது. அடுத்தகட்டமாக 1981ல் பர்வீன் டிராவல்ஸ் தொடங்கலாம் என பயணிகள் பேருந்து சேவையை தொடங்கினோம். எங்களது முதல் பேருந்து சேவை சென்னை டே பெங்களூரு. இவ்வாறு வளர்ச்சிக்கு ஏற்ப ஒவ்வொரு துறையிலும் கால் பதிக்க ஆரம்பித்தோம்.

**பேருந்துகளை யெக்கும் விதம் குறித்து கறுங்களேன்..**

பேருந்து தொடர்ந்து இயங்க வேண்டும் என்றால் பயணிகளின் தேவை, அவர்களது

வசதி, அவர்களது எதிர்பார்ப்பு, அவர்களது மீது அக்கறை இவற்றில் கவனம் செலுத்த வேண்டும். இதில் நாங்கள் அதீக கவனம் செலுத்தினோம். தொழில் நுட்பம் இல்லாத காலத்தில்கூட பயணி களுக்கு வசதியான, வித்தியாசமான, கவர்கின்ற விதத்தில் பேருந்துகளை இயக்க ஆரம்பித்தோம்.

**2004ல் ஆள்ளலன் முக்கொட்டு  
புக்கிங் முறையை,  
முதன்முறையாக எங்கள்  
நீறுவனம்தான் தொடங்கியது.  
தெற்காசியாவில் முதல் முறையாக  
ஆள்ளலன் முக்கொட்டு புக்கிங்  
செயல்பாட்டை கொண்டுவந்த  
நீறுவனம் என்ற பெருமை  
எங்களுக்கு உண்டு.**

இதனால் பயணிகளுக்கு பர்வீன் டிராவல்ஸ் பேருந்துகள் மீது ஒரு ஈர்ப்பு இருந்தது. பயணத்தில் ஒரு வித்தியாசத்தை, வசதியை உணர்ந்தார்கள். இரவில் பயணிகள் பேருந்து, பகலில் ரூரிஸ்ட் பேருந்தாக இயக்க ஆரம்பித்தோம்.

# Parveen Travels®

*One stop shop for all your travel needs...*

இரவில் ஓடிய பேருந்து, பகலில் சும்மா நிற்கக் கூடாது என்பதற்காக, பகல் பொழுதையும் பயன்படுத்த ஆரம்பித்தோம். உள்ளூர் சுற்றுலாவுக்கு பேருந்துகளை பயன்படுத்த ஆரம்பித்தோம். இதன் தொடர்ச்சியாக பேருந்துகளை கூரியார், பார்சல் அனுப்புவதற்கான பயன்பாட்டிற்கும் பயன்படுத்த ஆரம்பித்தோம். பல்வகை செயல்பாடுகளுக்கான பேருந்தாக பேருந்து சேவை மாறியது. இதன் மூலம் பேருந்தை இயக்குபவர்களுக்கு நல்ல வருமானமும் இருந்தது. தினசரி சேவையாக பல்வேறு எம்என்சி நிறுவனங்களுக்கு பேருந்துகளை இயக்கி வருகிறோம்.

**பேருந்துகள் இயக்கத்தினை தொடர்ந்து, தங்கள் குழுமத்தில் என்னென்ன நிறுவனங்கள் தொடங்கப்பட்டன?**

பேருந்து சேவையில் கிடைத்த மாபெரும் வெற்றியை தொடர்ந்து, கார்கோ சர்வீஸை தொடங்கினோம். தமிழ்நாடு மட்டுமல்லாமல் வெளிமாந்திலங்களுக்கும் கார்கோ சேவையை இயக்கி வருகிறோம். இதற்கும் நல்ல வரவேற்பு இருந்து வருகிறது. 2001ல் பூரபசனல் கண்சல்டன்டஸ், 2004ல் பெட்ரோல்-ஷஸ் நிலையங்கள், 2006ல் ஏபி ரிசார்ட்ஸ் மற்றும் ரெஸ்டாரன்டஸ், 2007ல் பர்வீன் எக்ஸ்பிரஸ், 2009ல் மோட்டார் ஜோன், பர்வீன் ஹாலிடேஸ், 2011ல் ஏபி டிரக்ஸ், 2012ல் பூரபசனல் டிரைவர் டிரைனிஸ் அகாதமி, 2014ல் பூரபசனல் ஸ்கில் டிரைனிஸ் மற்றும் கண்சல்டன்ஸி பி.விட்., 2016ல் டிரான்ஸ்போர்ட் மேஜேஜ்மெண்ட் சொல்யூசன்ஸ் என பல்வேறு நிறுவனங்கள் பர்வீன் குழும நிறுவனமாக இன்றளவும் இயங்கி வருகிறது.

**தங்களது நிர்வாகம் குறித்து கூறுங்களேன்..**

2004ம் ஆண்டு தந்தையார் காலமானார். அவருக்கு பிறகு சகோதரர்கள் நான்கு பேரும் ஒவ்வொரு நிறுவனங்களுக்கான பொறுப்புகளை எடுத்துக்கொண்டோம். பர்வீன் எக்ஸ்பிரஸ் என்ற நிறுவன பெயரில் டிராவல்ஸ் மற்றும் கார்கோ நிறுவனங்கள் செயல்படுகின்றன. இதனை ஒரு

சகோதரர் நிர்வாக இயக்குனராக இருந்து கவனித்து வருகிறார். ரெஸ்டாரன்ட் மற்றும் ஹப் உள்ளடங்கிய ஏபி ஃபுட் கோர்ட்டை ஒரு சசோதரர் நிர்வாக இயக்குனராக இருந்து கவனித்து வருகிறார். மோட்டார் ஜோன் என்ற அமைப்பில் அனைத்து வகையான வாகனங்களை பராமரிக்கும் பணியை மேற்கொள்கிறோம். மேலும் பெரிய நிறுவனங்களின் சர்வீஸ் டெர்மிப் பணியையும் செய்து வருகிறோம் இதனை ஒரு சசோதரர் நிர்வாக இயக்குனராக இருந்து கவனித்து வருகிறார். எங்களது குழுமத்திற்கு தலைவராக நான் இருந்து வருகிறேன்.

**தங்களது குழும கட்டமைப்பு குறித்து கூறுங்களேன்...**

1150 பேருந்துகள், வேன், கார், டிரக்ஸ் என 250 வாகனங்கள் உள்ளன. பராமரிப்பிற்காக அனைத்து பகுதிகளிலும் ஹப்ஸ் நிறுவியுள்ளோம். சுமார் 240 தொழில்நுட்ப பணியாளர்கள் உள்ளனர். எங்களது வாகனங்களுக்கு பெட்ரோல் நிரப்ப சொந்தமாக பெட்ரோல் பம்ப்களை ஆங்காங்கே இயக்கி வருகிறோம். டிரைவர்களுக்கு பயிற்சி அளிக்க டிரைனிஸ் அகாதமி அமைத்து பயிற்சி வழங்கிவருகிறோம். இதன் மூலம் விபத்துகள் இல்லாத பேருந்து நிறுவனமாக எங்கள் நிறுவனம் உள்ளது. பணியாளர்கள் மீது முழு அக்கறை செலுத்துகிறோம். அவர்களது தேவையிறிந்து உரிய நேரத்து ஆதரவு அளிக்கிறோம். இதற்காகவே தனி குழு (ஹெச்ஆர்) இயங்குகிறது. பூரபசனல் டீ, டிஜிட்டல் மார்கெட்டிங் டீ, ஒவ்வொரு துறைக்கும் துறைத்தலைவர் என முறையான சார்ட் உருவாக்கப்பட்டு, இன்றைய காலக்கட்டத்திற்கு ஏற்ற ஒரு நிறுவனமாக இயங்கி வருகிறோம். 2004ல் ஆன்லைன் டிக்கெட் புக்கிங் முறையை, முதன்முறையாக எங்கள் நிறுவனம்தான் தொடங்கியது. தெற்காசியாவில் முதல் முறையாக ஆன்லைன் டிக்கெட் புக்கிங் செயல்பாட்டை கொண்டுவந்த நிறுவனம் என்ற பெருமை எங்களுக்கு உண்டு. இதோடு பழைய யையும் விடாமல் இன்றளவும் போன் புக்கிங்,



நேரடி புக்கிங் முறைகளை கையாண்டு வருகிறோம். புதிய தொழில்நுட்பங்கள் எதுவந்தாலும் உடனடியாக பயன்படுத்த தொடங்கி விடுகிறோம். பேருந்தில் பயணிப்பவர்களுக்கு பாதுகாப்பு வழங்கும் நோக்கோடு கேமிரா மானிடரிங் சிஸ்டம் எங்களது பேருந்தில் உள்ளது. பேருந்து எங்கு சென்று கொண்டிருக்கிறது என்பதை அறிந்து கொள்ள ஜிபிஆர்எஸ் சிஸ்டத்தை பயன்படுத்துகிறோம். எங்களது நிறுவன வளர்ச்சிக்கு டிஜிட்டல் மார்க்கெட்டிங் சிஸ்டத்தை பின்பற்றுகிறோம். பாதுகாப்பு, தரம், சேவை, கனிவோடு கவனிப்பு போன்றவற்றை தாரக மந்திரமாக கொண்டு செயல்படுகிறோம்.

**பேருந்து சேவையில் பெண்களுக்கு எந்த அளவுக்கு முக்கியத்துவம் கொடுக்கிறீர்கள்..**

பெண்களுக்கு என தனி பேருந்தை இயக்கி

வந்தோம். இப்பொழுது கொரோனா காலம் என்பதால் தற்காலிகமாக நிறுத்தியுள்ளோம். சாதாரண சூழ்நிலை வந்ததும் இந்த சேவை தொடரும். பேருந்தில் பெண்கள் பயணிக்கும் போது அவர்களுக்கு தேவையான மூழு பாதுகாப்பும் வழங்கப்படுகிறது. இரண்டுபேர் அமரும் இருக்கையில் ஒரு பெண் மட்டும் இருக்கையை புக்கிங் செய்திருந்தால் அருகில் உள்ள மற்றொரு இருக்கையை காலியாக வைத்திருப்போம். இதன் மூலம் எங்களுக்கு வருமான இழப்பு இருந்தாலும், பெண்களின் நலம், பாதுகாப்பு முக்கியம் என்பதில் கவனம் செலுத்துகிறோம். மேலும் பெண்கள் அனைவருக்கும் அனைத்துத் தடம்களிலும் (All Routes) 5% கட்டணத்தில் சலுகை அளிக்கப்படுகிறது. பெண்களை கெளரவிக்கும் விதமாக இச்சலுகை வழங்கப்படுகிறது. மேலும், பார்வீன் டிராவல்ஸ் சமுதாய

வளர்ச்சிக்கு முன்னுரிமை அளிக்கும் விதமாக GO GREEN என்ற கருத்துருவை அடிப்படையாகக் கொண்டு கீர்ண் கலாம் என்.ஜி.ஓ. அமைப்புன் இணைந்து பசுமையான தமிழகம் என்கிற சமுதாயப் பார்வையில் மரங்களை நடுவதற்கு தன்னை ஈடுபடுத்திக் கொண்டுள்ளது. இச்சீரிய பணிக்காக வருடத்திற்கு தோராயமாக ரூபாய் 5 இலட்சத்தை கீர்ண் கலாம் என்.ஜி.ஓ. அமைப்பிற்கு வழங்குகிறது. மேலும் இத்துடன் எங்களது பயணிகளுக்கும் மரம் நடுதலின் அவசியத்தை வலியறுத்தி விருப்பப்படுவோரிடமிருந்து ரூபாய் 10-ஐ பெற்று கீர்ண் கலாம் அமைப்பிற்கு வழங்குகின்றோம்.

## **முரான்ஸ்போர்ட் இண்டஸ்ட்ரியே**

**முடங்கிபோய் கிடக்கிறது.**

**மிகமோசமான நிலையை நோக்கி சென்று கொண்டிருக்கிறது. அரசின் ஆதாரவை நோக்கி ஏங்கி நிற்கிறோம். பல லட்சம் தொழிலாளர்கள் வேலை மீந்துள்ளார். இதே நிலை நீந்தகைல் நீந்த துறையை தேட வேண்டிய நிலை ஏற்படும். விவசாயிகள் தற்காலை செய்து கொண்டு இறந்தது போல் எங்கள் தொழிலாளர்களும், எங்கள் பேருந்து உரிமையாளர்களும் இறக்க நோடும். நீந்தகைல் கொண்டுபோய் சேர்க்காமல் தயவுக்கர்ந்து அரசு உதவிட வேண்டும்.**

**தங்களது வளர்ச்சியில் திருப்புமுனையாக எந்தக்காலக்கட்டத்தை கருதுகிறீர்கள்..**

1991ஆம் ஆண்டு பல்வேறு எம்என்சி நிறுவனங்களின் பணியாளர்களுக்காக பேருந்தை இயக்க ஆரம்பித்தோம். இந்த சேவைக்கு நல்ல வரவேற்பு இருந்தது. அதோடு நல்ல வருமானமும் இருந்தது. இதன் மூலம் நல்ல வளர்ச்சியை எங்கள் குழுமம் காண ஆரம்பித்தது. இந்த சேவையை இன்றளவும் தொடர்கிறோம்.

**தங்கள் நிறுவனம் மூலம் ஓட்டுனர் பயிற்சி மற்றும் வேலைவாய்ப்பு ஏற்படுத்தி கருகிறீர்களா...**

தற்போது, சென்னையில் இயக்கப்படும் 108 ஆம்புலன்சில் முதன்முறையாக பெண்கள் டிரைவர்களாக பணியமர்த்தப்படுகின்றனர். இவர் களுக்குத் தேவையான அனைத்து பயிற்சி களையும் அளித்து, சிறந்த டிரைவர்களாக உருவாக்கி சமுதாய சேவைக்கு அனுப்பி வைப்பதில் நாங்கள் பெருமிதம் கொள்கின்றோம். பொதுப்பிரிவில் இதுவரை 1750 பேருக்கு ஓட்டுனர் பயிற்சி அளித்து வேலைவாய்ப்பும் ஏற்படுத்தி கொடுத்திருக்கிறோம். சுமார் 8 ஆயிரம் பேருக்கு ஓட்டுனர் பயிற்சி அளித்துள்ளோம். புரசனல் ஸ்கில் டிரைனிங் அளித்து வருகிறோம். பொறியியல் படித்து வரும் மாணவர்களுக்கு டிரைவிங் லைசன்ஸ் கட்டாயம் என்பதால் அவர்களுக்கு முறையான ஓட்டுனர் பயிற்சி அளித்து, அவர்களுக்கு லைசன்ஸ் வாங்கி கொடுக்கிறோம். எங்களது பயிற்சி நிறுவனத்தில் சேர விரும்புவர்களுக்கு குறைந்தபட்ச கல்வித் தகுதியாக 8ஆம் வகுப்பு என நிர்ணயித்துள்ளோம். எங்களிடம் பயிற்சி பெறுவர்களுக்கு தமிழ் மொழியோடு இந்தி, ஆங்கிலம் கற்று கொடுக்கிறோம். மற்ற மாநிலங்களுக்கு பயணிக்கும்போது அல்லது வேலைக்கு செல்லும் போது பிற மொழிகள் பயன்படும் என்பதால் தாய்மொழியோடு பிற மொழிகளையும் தேவைக்கு ஏற்ப கற்று கொடுக்கிறோம். வெளிநாடுகளில் உள்ள சட்டத்தாங்களுக்கு ஏற்ப ஓட்டுனர் பயிற்சி அளித்து, அந்தந்த நாடுகளில் வேலைவாய்ப்பும் ஏற்படுத்தி கொடுக்கிறோம். எங்களது பயிற்சி நிறுவனங்கள் கோயம்புத்தூர், ரெட்ஹில்ஸ், மறைமலைநகர் மற்றும் தாழும்பூர் போன்ற இடங்களில் உள்ளது. பயிற்சியில் சேர விரும்பு பவர்கள் கீழ்கண்ட எங்களது அலுவலக எண் அல்லது அலுவலக இணையதளத்தில் பதிவு செய்து கொள்ளலாம். கோயமுத்தூர் : 93840 11477, ரெட்ஹில்ஸ் : 95000 59076, மறைமலைநகர் : 98407 22461, தாழும்பூர் : 98400 04907, இணையதளம் : [www.parveen-travels.com](http://www.parveen-travels.com)

**மத்தீய அரசின் புதிய மோட்டார் சட்டம் குறித்து தங்கள் கருத்து...**

மத்தீய அரசின் புதிய மோட்டார் வாகனச் சட்டம் வரவேற்க கூடியது. நல்ல திருத்தங்களை கொண்டு வந்துள்ளார்கள். இன்றைய பொது மக்களின் மனநிலைக்கு ஏற்ற சட்டங்களை கொண்டு வந்துள்ளார்கள். சில சட்ட திருத்தங்கள்



கடினமாக இருந்தாலும், அதை ஏற்றுக் கொள்வதுதான் சரி. வெளிநாட்டில் ஒழுக்கமாக இருக்கும் நம்மவர்கள், நம் நாட்டிற்கு வந்ததும் அதனை மறந்து விடுகிறார்கள். உதாரணமாக ரோட்டில் எச்சில் துப்புவதிலிருந்து சொல்லலாம். சில நேரங்களில் கடுமையான சட்டங்கள்தான் நம்மை மேம்படுத்தும். அந்த வகையில் பயணி களுக்கும், பேருந்து இயக்குனர்களுக்கும் இது மாதிரியான சட்டங்கள் தேவைதான். முன்பெல்லாம் பேருந்து பெர்மிட் வாங்குவதற்கு பல மாதங்கள் காத்திருக்க வேண்டும். இப்பொழுது 30 நாட்களில் பெற்றுக் கொள்ளும் வகையில் ஆண்லைன் பெர்மிட் முறையை கொண்டு வந்துள்ளார்கள். இந்தியா முழுவதும் ஒரே கட்டணம் மற்றும் ஒரே வரி என்பது வரவேற்கக் கூடியது. பெட்ரோல்-ஷல் விலை அதீகம் என்பதுதான் இதில் உள்ள ஒரே குறை. இதற்கு தமிழக அரசும், மத்திய அரசும் நடவடிக்கை எடுத்தால் இந்த சட்ட தீருத்தத்தை முழுமையாக வரவேற்கலாம்.

#### **நீந் கொரோனா காலக்கட்டத்தில் பேருந்துகளை எவ்வாறு யெக்குகிறீர்கள்..**

பேருந்தை இயக்குவதற்கு முன் முழுமையாக சானிடைஸ் செய்துவிடுகிறோம். பயணிகளுக்கு வெப்ப பரிசோதனை மற்றும் சானிடைஸ் செய்து கொள்ள சொல்கிறோம். ஒரு பக்க பயணம்

முடிந்ததும் பேருந்தை முழுமையாக சுத்தப் படுத்துகிறோம். அரசு வழிகாட்டுதல்களை பின்பற்றுகிறோம். பயணிகள் பாதுகாப்பிற்கு மிக முக்கியத்துவம் கொடுக்கிறோம். இந்தக் காலக் கட்டம் சோதனையான காலக்கட்டமாக இருந்தாலும், பேருந்து சேவையில் எவ்வித தொய்வுமின்றி மிகச்சிறப்பாக இயக்கி வருகிறோம்.

**தமிழக ஆம்னி யஸ்கள் உரிமையாளர்கள் சங்கத் தலைவர், மற்றும் நெந்திய பஸ் - கார் ஆப்பரேட்டர்கள் கூட்டமைப்பின் பொதுச் செயலாளர் என்ற முறையில், கொரோனா காலகட்டத்தில் சவால்கள் எவ்வாறு உள்ளன என்று சொல்லுங்களேன்...**

தமிழ்நாட்டில் 450 பேருந்துகளை இயக்கும் நிறுவனங்கள் உள்ளன. சுமார் 2500 பேருந்துகள் நாள்தோறும் ஓடுகின்றன. கடந்த ஆண்டும் சரி, இந்த ஆண்டும் சரி கொரோனா காலக்கட்டத்தில் பேருந்துகள் சரிவர இயங்க வில்லை. காப்பீடு கட்டணம், பெட்ரோல்-ஷல் விலை, டோல் கட்டணம் எல்லாம் அதீகமாகி விட்டது. வங்கிகளின் ஆதரவும் இல்லை. முடங்கிப்போன பேருந்துகளை தீரும்ப இயக்க வேண்டும் என்றால் அவற்றை ஒருமுறை சர்வீஸ் செய்து இயக்க குறைந்தபட்சம் ஒரு பேருந்துக்கு 5 லட்சம் தேவைப்படுகிறது. இந்த நடைமுறை மூலதனத்திற்கு பணம் இல்லாமல் பல

நிறுவனங்கள் பேருந்துகளை இயக்காமல் அப்படியே நிறுத்தி வைத்துள்ளன. கடன் வாங்கி பேருந்துகளை இயக்கிக் கொண்டிருக்கும் நிறுவனங்கள் மிகவும் சிரமத்தில் உள்ளன. மாதந்தோறும் கட்டவேண்டிய இஎம்ஜீ கட்ட முடியவில்லை. பராமரிப்பு செலவுகள் அதீகமாக உள்ளன. பணியாளர்களுக்கு சம்பளம் வழங்க முடியவில்லை. இந்திலையில் வங்கிகள் இஎம்ஜீ கட்டவில்லை என்று பேருந்து உரிமையாளர்களின் சொத்துக்களை அபகரிக்க முயற்சிகளை மேற்கொள்கின்றன. இந்த துறையில் ஒரு லட்சம் தொழிலாளர்கள் உள்ளனர். இந்த துறைச்சார்ந்த மற்ற உற்பத்தி மற்றும் இதர சேவை நிறுவனங்களும் பாதிக்கப்படுகின்றன. சுமார் 15 லட்சம் குடும்பங்கள் பாதிக்கப்பட்டுள்ளது. மத்திய அரசின் வழிகாட்டுதல்படி வங்கிகள் இயங்கினால் கூட இந்த துறையை காப்பாற்றி விடலாம். ஆனால் வங்கிகள் ஆதரவு அளிப்பதாக இல்லை. இரவு நேர பேருந்து ஓட்டம் இல்லாததால் பயணிகளின் வருகையும் மிகக் குறைவாக உள்ளது. பேருந்து இயக்குவது இப்பொழுது லாபகரமாக இல்லை என்பதுதான் உண்மை.

**இந்த துறையில் உள்ள கழனமான பாதகங்கள் என்ன?**

பெட்ரோல்-ஷல் விலை உயர்வு, டோல் கட்டண உயர்வு, பராமரிப்பு செலவு அதீகமாக உள்ளது. 40டன் லாரிக்கும், 20டன் பேருந்துக்கும் ஒரே கட்டணம் டோல்கேட்டில் வகுவிக்கிறார்கள். இது குறைக்கப்பட வேண்டும். வருமானம் என்ற பெயரில் சாலை வரி 2 லட்சம் வகுவிக்கிறார்கள். ஷல் சர்ஜார்ஜ் தமிழகத்தில் கூடுதலாக உள்ளது. இவற்றை எல்லாம் கடந்துதான் நாங்கள் பயணிக்க வேண்டி உள்ளது.

**இந்த கொரோனா காலக்கட்டத்தில் மத்தியமாநில அரசுகளுக்கு தாங்கள் வைக்கும் கோரிக்கை...**

இந்த காலக்கட்டம் எல்லோருக்கும் சவாலாக தான் உள்ளது. அரசுக்கும் சிரமமான நேரம் தான். இருந்தாலும் சில சலுகைகளை இந்த துறைக்கு வழங்கினால் சிறப்பாக செயல்பட முடியும். சாலை வரி, காப்பீடு போன்றவற்றில் ஆறு மாதத்திற்கான கட்டணத்தை ரத்து செய்ய வேண்டும். வங்கி இஎம்ஜீ செலுத்த கால அவகாசம் வழங்க வேண்டும். கடன் தேவைப் படுவோருக்கு வங்கிகள் கடன் வழங்கி உதவ

வேண்டும். மேலும், முக்கியமாக தமிழகத்தில் ஷல் சர்சார்ஜ் மிக அதீகமாக உள்ளது. இதில் 50 சதவீதத்தை குறைத்தால் தான் கொரோனா காலத்தில் ஓரளவுக்கு எங்களால் தாக்குப்பிடிக்க முடியும் என்ற நிலை ஏற்பட்டுள்ளது.

தற்போது, பெரும்பாலான ஓட்டுனர்கள் பேருந்து இயங்காததால் தங்கள் சொந்த ஊருக்கே சென்றுவிட்டனர். மற்ற வேலையை பார்க்க தொடர்க்கிவிட்டனர். இந்த துறையோடு தொடர்பு உள்ள மற்ற உற்பத்தி மற்றும் சேவை நிறுவன தொழிலாளர்களும் பாதிக்கப்பட்டுள்ளனர். முரான்ஸ்போர்ட் கீண்டஸ்டரியே முடங்கியோய் கிடக்கிறது. மிகமோசமான நிலையை நோக்கி சென்று கொண்டிருக்கிறது. அரசின் ஆதாரவை நோக்கி ஏங்கி நிற்கிறோம். பல லட்சம் தொழிலாளர்கள் வேலை மூந்துள்ளனர். ஒதே நிலை நிழுத்தால் நீந்த துறையை தேட வேண்டிய நிலை ஏற்படும். விவசாயிகள் தற்காலை செய்து கொண்டு இறந்தது போல் எங்கள் தொழிலாளர்களும், எங்கள் பேருந்து உரிமையாளர்களும் இறக்க நோரிடும். நீந்தலைக்கு கொண்டுபோய் சேர்க்காமல் தயவுக்கர்ந்து அரசு உதவிட வேண்டும். எங்களை சுதந்திரமாக வாழ விடுங்கள். இந்த துறையை மேம்படுத்த ஒரு குழுவை அரசு உருவாக்க வேண்டும். இதில் உள்ள சிரமங்களை போக்க, தேவையான வழிகாட்டுதல்களையும், உதவிகளையும் அரசு செய்திட வேண்டும் என்ற கோரிக்கையை மத்திய மற்றும் மாநில அரசுகளிடம் வைத்துள்ளோம். தற்போது தமிழகத்தின் புதிய முதல்வராக பதவியேற்றுள்ள மாண்புமிகு மு.க.ஸ்டாலின் அவர்கள் மீதும், அவரது செயல்யாடுகளின் மீதும் எங்களுக்கு மிகுந்த நம்பிக்கையுள்ளது. எங்கள் துறையின் அனைத்து பிரச்சினைகளையும் களைந்து, நிம்மதியாக தொழில் செய்யும் குழுவை உருவாக்கித்தருவார் என்று நம்புகின்றேன்.

**இந்த துறையின் எதிர்காலம் எப்படி இருக்கும்?**

இந்த துறையில் அரசு வேலையைவிட, தனியார் நிறுவனங்களின் வேலை அதீகளவில் உள்ளன. ஏராளமான வேலைவாய்ப்பை ஏற்படுத்தி கொடுத்திருக்கிறோம். உலகளவில் இந்தியாவில் தமிழக சுற்றுலாவிற்கு நல்ல வரவேற்பு உள்ளது. பொரிய சுற்றுலா தளங்களின் வரிசையில் தமிழ்நாடு முன்றாவது இடத்தில் உள்ளது. இந்திலை முதல் இடத்திற்கு



வருவதற்கான வாய்ப்புகள் அதீகம் உள்ளது. எனவே அரசு கலந்தாலோசித்து தேவையான நடவடிக்கைகளை மேற்கொள்ளும்போது நல்ல வளர்ச்சியை காண முடியும். இதன் மூலம் நிறைய

பேருக்கு வேலைவாய்ப்பு கிடைப்பதுடன், தொழில் வாய்ப்பும் கிடைக்கும். இத்துறையில் நிறைய மாற்றங்களையும் காண முடியும்.



## **தங்கள் நிறுவனம் பெற்றிருக்கும் விருதுகள் குறித்து கறுங்களேன்..**

எங்கள் நிறுவனத்தின் வளர்ச்சிக்கு காரணம் எங்கள் குடும்ப உறுப்பினர்களும், குடும்ப உறுப்பினர்களாக கருதும் பணியாளர்களுமோ... எடுத்த வேலையில் முழு கவனம் செலுத்தும் தொழிலாளர்கள், நிர்வாகத்தில் தங்குதடையில்லாமல் செயல்படும் பொறுப்பாளர்களால் தான் நாங்கள் பல்வேறு விருதுகளை பெற முடிந்தது. இந்திய அரசின் தேசிய சுற்றுலா விருதை நாங்கள் இதுவரை 10 தடவை பெற்றுள்ளோம். மேலும், சுமார் 400க்கும் மேற்பட்ட விருதுகளை தற்போது வரைப் பெற்றுள்ளோம்.. ‘கிங்ஸ் ஆப் பிராண்ட்ஸ்’ விருது, இந்திய ஆயில் நிறுவனத்தின் விருது, சிறந்த பேருந்து இயக்கும் நிறுவனம் போன்ற பல்வேறு விருதுகளை பெற்றுள்ளோம். இந்த விருதுகள் எங்களை சிறப்பாக செயல்பட உங்குக்கித்துள்ளது. சிறந்த சேவைக்கு கிடைத் திருக்கும் விருது எங்களுக்கு கூடுதல் பொறுப்பை கொடுத்துள்ளது. இந்த விருதுகள் மூலம் தரத்திலும், சேவையிலும் அதீக கவனம் செலுத்த தொடங்கியுள்ளோம். எங்களின் செயல்பாடுகள் மூலம் இன்னும் பல விருதுகளை நோக்கி பயணித்து கொண்டிருக் கிறோம்.

## **இந்த துறைக்கு வரும் புதியவர்களுக்கு தாங்கள் வழங்கும் ஆலோசனைகள்..**

மிகச் சிறப்பான துறை. நல்ல வளர்ச்சி காண முடியும். இந்த துறையில் நல்ல அனுபவமும்,

கடினமான உழைப்பும், நேர்மையும் இருந்தால் யார் வேண்டுமானாலும் வரலாம். சினிமா இண்டஸ்ட்ரி போன்றுதான் இத்துறையும். மக்களுக்கு ஏற்ப சேவைகளை வழங்கினால் நாமும் புகழ் அடையலாம். பணம் சம்பாதிக் கலாம். சில நேரங்களில் புதியவர்கள் இந்த துறைக்கு வந்த வேகத்தில் காணாமல் போய் விடுகிறார்கள். இந்த துறை குறித்த அனுபவம் இல்லாதது, இதில் உள்ள ஒவ்வொரு துறை குறித்த விவரம் தெரியாதது, பல்வேறு முகவர்கள் தரும் தவறான ஆலோசனையை கொண்டு இந்த துறைக்குள் உள் நுழைவது போன்ற காரணங்களால் பலர் தொடர்ந்து செயல்பட முடியால் இந்த தொழிலைவிட்டே சென்றுவிடுகிறார்கள். இந்த துறையில் ஆர்வமும், கடின உழைப்பும் நியாயமான முறையில் பேருந்துக் கட்டணங்களை நிர்ணயம் செய்தால் நிச்சயமாக வெற்றி யடைய முடியும்.

## **தங்களது குழுமத்தின் எதிர்கால தீட்பம் குறித்து கறுங்களேன்...**

இந்திய அளவில் இயங்கக்கூடிய எங்களது பேருந்து சேவை, அடுத்தகட்டமாக வெளிநாடுகளில் பேருந்துகளை இயக்க தீட்டமிட்டு வருகிறோம். இன்றைய இளைஞர்களை இத்துறையில் செயல்பட அனுமதித்துள்ளோம். அதற்கு தேவையான ஆலோசனைகளையும் எங்களது இயக்குனர் குழு வழங்கி வருகிறது. பிரான்ஸ், ஜப்பான், ஸ்லங்கா போன்ற நாடுகளில் எங்களது சேவை

மிக விரைவில் தொடங்கும். மேலும் மின்சார வாகனங்களைப் பயன்படுத்த தொடங்கியுள்ளோம். இதற்காக வெளிநாட்டு உற்பத்தி நிறுவனங்களுடன் ஒப்பந்தங்களை மேற்கொண்டுள்ளோம்.

### மின்சார வாகனங்கள் நமக்கு வரப்பிரசாதமா?

இன்றைக்கு 17 லட்சம் பெட்ரோல்-ஈசல் பேருந்துகள் இந்தியளவில் இயங்குகின்றன. இதில் எலக்ட்ரிக் வாகனங்கள் 300 மட்டுமே ஒடிக் கொண்டிருக்கின்றன. இந்த வாகனங்கள் முழுமையாக மாற 2050இும் ஆண்டு ஆகிவிடும். இந்த வகையான வாகனங்கள் இயங்க மின்சாரம் தொய்வின்றி கிடைக்க வேண்டும். ஆங்காங்கே பவர் ஸ்டேசன்ஸ் உருவாக்க வேண்டும். மானியம் வழங்க அரசு முன் வரவேண்டும். ஈசல் மாதிரி மின்சார கட்டணத்தை உயர்த்தி கொண்டே போனால் இந்த மாதிரியான பேருந்துகளை நம் நாட்டில் இயக்குவது மிகக் கடினம். ஈசல் வாகனங்களை விட மின்சார வாகனங்கள் பராமரிப்பு செலவு அதிகம். இதற்கு பயன்படுத்தக் கூடிய பேட்டரியின் விலை அதிகம். இந்த வாகனங்களை பயன்படுத்தும்போது பயணக் கட்டணம் 20 விழுக்காடு கூடுதலாக இருக்கும். இதற்கு வாடிக்கையாளர்கள் முழு ஒத்துழைப்பு வழங்க வேண்டும். கட்டணத்தை பார்க்காமல் ஒத்துழைப்பு கொடுத்தால் இந்த வகை பேருந்துகளை இயக்குவதில் சிரமம் இருக்காது. மேலும் எலக்ட்ரிக் வாகனங்களின் பயன்பாடு அதிகரிக்கும் போது சுற்றுச்சூழல் பாதுகாக்கப்படும். இதனால் செலுக்கான இறக்குமதி வரி வெகுவாக குறையும். அரசுக்கு வருவாய் அதிகரிக்கும். இதன் பயனை எலக்ட்ரிக் வாகன உற்பத்தி மற்றும் இறக்குமதி தொழிலில் ஈடுபட்டுள்ளவர்களுக்கு மானியங்கள் வழங்கியும் எலக்ட்ரிக் வாகனத் துறையை மேம்படுத்த இயலும். இதனால் மாசுக்கட்டுப்பாடு வெகுவாக கட்டுப்படுத்தப்படும். இது மனித குலத்திற்கு இன்றியமையாததாகும். என்று உறுதியாகக் கூறி தனது நேர்காணலை நிறைவு செய்தார் தீரு. முஹம்மது A. அப்சல்.

### தீரு. முஹம்மது A. அப்சல் அவர்களைப் பற்றி...

சாதாரண குடும்பத்தில் பிறந்து, அப்பா, அம்மாவின் வளர்ப்பால் தொழிலை கற்றுக் கொண்டேன். நான் கல்லூரி செல்ல ஆரம்பிக்

கின்ற காலத்தில் அப்பாவின் ஊக்கத்தால் இத்துறைக்குள் முழுமையாக செயல்பட ஆரம்பித்தேன். படித்துக் கொண்டே மாலை நேரப்பணிகளில் கவனம் செலுத்தினேன். ஆரம்பத்தில் நான் ஒரு நியூரோ சர்ஜனாக வரவேண்டும் என்ற நோக்கில் பயாலஜி படிப்பை எடுத்து படித்தேன். படிப்பை முடித்ததும் சென்னை மருத்துவக் கல்லூரியில் நுழைவு தேர்வினை எழுதி தேர்ச்சிப் பெற்றேன். குடும்ப கூழல் மற்றும் பெற்றோரின் விருப்பத்திற்காகவும், இத்தொழில் மீது இருந்த ஆர்வத்தாலும், ஏற்கனவே அப்பா இந்த தொழிலில் இயங்கிக் கொண்டிருந்ததாலும் இந்த துறையை நேசிக்க ஆரம்பித்தேன். கடின உழைப்போடு, களத்தில் நேரடியாக இறங்கி வேலை செய்தால் இந்தத்துறையில் நீ நீடித்து இருக்க முடியும் என்று அப்பா அடிக்கடி சொல்லுவார். அதோடு நேரம் தவறாமை, எடுத்த வேலையில் கவனம், ஒழுக்கம், நேரம்மை இது ரொம்ப முக்கியம் என்பதையும் அடிக்கடி சொல்லுவார்கள். அந்த தாரக மந்திரத்தை இன்றளவும் நானும், எனது சகோதரர்களும் கடைபிடித்து வருகிறோம். எங்கள் குழுமத்தின் தலைவராக நான் எடுக்கும் எல்லா முடிவுகளுக்கும் அனைவரும் சென்னிசாய்த்து முழு ஒத்துழைப்பு கொடுப்பதால் என்னால் மிகச்சிறப்பாக செயல்பட முடிகிறது. இன்றைக்கு எங்கள் குழுமத்தில் பல்வேறு துறைசார்ந்த தொடர் நிறுவனங்கள் செயல்பட்டு வருகின்றன. 1400 வாகனங்கள், 35 கிளைகள், 200 அங்கீகாரம் பெற்ற முகவர்கள், ஒரு மில்லியன் பயணிகள், (வாடிக்கையாளர்கள்) 900 சேவை மையங்கள் என்ற கட்டமைப்போடு செயல்படுகிறோம். கடந்த 2019-20இும் ஆண்டில் ரூ.500 கோடி வர்த்தகத்தை அடைந்துள்ளோம்.

**மேலும் விவரங்களுக்கு:**

**பார்வீன் டிராவல்ஸ்**

**கார்ப்பரேஸ் அலுவலகம்**

A B வெர்ஸ், எண்.148, பெரம்பூர் பேரக்ஸ் சாலை, புரசைவாக்கம், சென்னை - 600 007.

**மின்னஞ்சல் :** [enquiry@parveentravels.com](mailto:enquiry@parveentravels.com)

**இணையதளம் :** [www.parveentravels.com](http://www.parveentravels.com)

**சந்திப்பு :**

**தொழில்நேசன் ஆசீரியர் குழு**

**புகைப்படம் : K. சரவனன்**

# இந்தியப் பொருளாதார வளர்ச்சியில் SMEகளின் பங்கு!



FICCI அறிக்கையின்படி, நாடு முழுவதும் சுமார் 11.10 கோடி வேலைவாய்ப்புகளை உருவாக்கி வருகிறது. இந்தத் துறை இந்தியாவின் “வளர்ச்சியின் இயந்திரம்” என்று சரியாக அறியப்படுகிறது. இதன் விளைவாக SME நிதியுதவி பெறுவது எளிதாகி விட்டது. உள்கட்டமைப்பின் பற்றாக்குறை மற்றும் கடந்த காலத்தின் பல்வேறு அரசாங்கக் கொள்கைகள் இருந்தபோதிலும் மக்கள் தங்கள் சொந்தத் தொழில்களைத் தொடங்குவதை ஊக்கப்படுத்திய போதிலும் இந்தத் துறையில் நாடு குறிப்பிடத்தக்க வளர்ச்சியைக் கண்டுள்ளது. மொத்த உள்நாட்டு உற்பத்தியில் 4% SME கள் பங்களிக்கின்றன. 2021 ஆம் ஆண்டில் இந்த எண்ணிக்கை 22% ஜெட்டும் என்று எதிர் பார்க்கப்படுகிறது. பல்வேறு சிறு

வணிக கடன் திட்டங்கள் இந்த பிரிவுக்கு மேலும் ஊக்கமளிக்கின்றன.

இந்தியாவில் இருந்து மொத்த ஏற்றுமதியில் 40% சிறு மற்றும் நடுத்தர வணிகங்களிலிருந்து உருவாகிறது. மொத்த உற்பத்தியில் 45% இந்தத் துறையிலிருந்து வருகிறது. சிறு மற்றும் நடுத்தர வணிகங்கள் வேலையின்மையைக் குறைப்பதற்கும், வறுமையை ஒழிப்பதற்கும், வருமான ஏற்றத் தாழ்வுகளை மழுங்கடிப்பதற்கும் ஒரு தீர்மானிக்கும் காரணியாக இருக்கின்றன. SMEகளை குறைந்த பட்ச மூலதன முதலீடில் தொடங்கலாம். SME நிதி மற்றும் SME வணிக நிதி ஆகியவை சிறு நிறுவனங்களுக்கு எளிதில் கிடைக்கின்றன.



## மைக்ரோ சிறு மற்றும் நடுத்தர நிறுவன மேம்பாட்டு சட்டம்!

இந்தச் சட்டத்தின் அசல் பதிப்பு மைக்ரோ, சிறு மற்றும் நடுத்தர நிறுவனங்களின் மேம்பாடு மற்றும் மேம்பாட்டுக்கு உதவுவதற்கும், ஒருவருக்கொருவர் சமமான அடிப்படையில் போட்டியிட ஊக்குவிப்பதற்கும் 2006இல் இயற்றப்பட்டது. இந்தச் சட்டத்தின் விதிகள் மூலம் சிறு வணிகக் கடன்களை எளிதில் பெற முடியும். இந்தச் சட்டத்தைத் திருத்துவதற்கான முயற்சி மேற்கொள்ளப்பட்டு இந்தத் திருத்தம் எம்.எஸ்.எம்.இ. மேம்பாட்டு (திருத்தம்) மசோதா 2018 என அறிமுகப்படுத்தப்பட்டது. தற்போதைய திருத்தம் சிறு மற்றும் நடுத்தர வணிகங்களை அவற்றின் வருடாந்தீர வருவாய்க்கு ஏற்ப வரையறுப்பதை நோக்கமாகக் கொண்டுள்ளது.

உற்பத்தி, ஏற்றுமதி மற்றும் சேவைத் தொழில் போன்ற பல்வேறு பிரிவுகளுக்கு வெவ்வேறு அடுக்குகள் குறிப்பிடப்படுகின்றன மற்றும் வெவ்வேறு அடுக்குகளுக்கு வெவ்வேறு சிறு வணிக கடன்கள் கிடைக்கின்றன.

இந்தச் சட்டத்தின் மூலம் அரசாங்கம் பல திட்டங்களை அறிமுகப்படுத்தியுள்ளது. பாதுகாப்பான மற்றும் பாதுகாப்பற் ற வணிகக் கடன்கள், SME

கடன்கள், மானியங்கள் மற்றும் சலுகைகள். இந்த சட்டம் சிறு மற்றும் நடுத்தர நிறுவனங்களால் வழங்கப்பட்ட பல்வேறு வசதிகளைப் பெற தங்களை பதிவு செய்ய ஊக்குவிக்கீற்று. நீங்கள் பதிவு செய்தால் சட்டத்தின் மூலம் பின்வரும் நன்மைகளைப் பெறலாம்.

- வங்கி கடன்கள் மற்றும் சிறு வணிக கடன் களுக்கு எளிதாக அனுமதி
- SME கடன்கள் மற்றும் வணிக நிதிகளுக்கான குறைந்த வட்டி விகிதங்கள்
- கலால் வரியில் விலக்கு
- நேரடி வரிச் சட்டங்களின் கீழ் விலக்குகள்
- சிறப்பு தொழில்துறை மண்டலங்களில் முன்னுரிமை
- பல்வேறு வரி மானியங்கள்
- மின் கட்டண மானியங்கள்
- மூலதன முதலீட்டு மானியங்கள்

### முஜிட்டல் பொருளாதாரம் மற்றும் SME கள்

இந்தியாவில் இப்போது 42.5 மில்லியன் SME கள் இருப்பதாக மதிப்பிடப்பட்டுள்ளது (ஆதாரம்: எனாமிக் டைம்ஸ்). இவற்றில் 43% தங்களுடைய

பொருட்களை விற்கவும், ஊக்குவிக்கவும் பல்வேறு இனைய தளங்களை பயன்படுத்துகின்றன. ஆன்லைன் சில்லறை கடைகளின் உதவியுடன் நாட்டின் தொலைதூர மூலக்களில் கூட இயங்கும் SME கள் ஒரு தேசிய சந்தையை அடைய முடியும். இதுவும் சாத்தியம், ஏனெனில் மூலதனக் கடனுக்கான பல்வேறு விருப்பங்கள் நாட்டின் பல்வேறு பகுதிகளில் கிடைக்கின்றன.

கூகிள்-கே.பி.எம்.ஜி அறிக்கையின்படி, டிஜிட்டல் தொழில்நுட்பத்தை தங்கள் அன்றாட நடவடிக்கைகளில் மற்றும் விற்பனைக்கு பயன்படுத்தும் SME கள் அவற்றின் ஆஃப்-லைன் சகாக்களுடன் ஒப்பிடுகையில் இரண்டு மடங்கு வளரும். ஒரு பெரிய காரணம் என்னவென்றால், பிராட்பேண்ட் விகிதங்கள் உலகின் மலிவான ஒன்றாகும். மேலும் இனைய இனைப்பு நாட்டின் ஒவ்வொரு மூலையையும் அடைந்துள்ளது. சாலையோர விற்பனையாளர்கள் கூட தங்கள் மொபைல் போன்களில் பேசுவதையும், யூடியூப் வீடியோக்களைப் பார்ப்பதையும் காணலாம்.

2021 ஆம் ஆண்டில் இந்தியாவில் 730 மில்லியன் மக்கள் இனையத்தைப் பயன்படுத்துவார்கள். 2022 ஆம் ஆண்டில் நாட்டில் 700 மில்லியன் ஸ்மார்ட்போன் பயனர்கள் இருப்பார்கள். SMEகள் தங்கள் வாடிக்கையாளர்களை இடைத்தரகர்கள் இல்லாமல் மற்றும் பல சந்தர்ப்பங்களில் ஆன்லைன் சில்லறை கடைகள் இல்லாமல் நேரடியாக அடைய இது ஒரு பெரிய வாய்ப்பை வழங்குகிறது. பேஸ்டுக் மெசஞ்சர் போன்ற உடனடி செய்தியிடல் பயன்பாடுகளைப் பயன்படுத்தி SME கள் தயாரிப்புகளையும், சேவைகளையும் விற்கலாம். சிறிய தீசை மற்றும் ஆலோசனையுடன் அல்லது ஒரு வணிக கூட்டாளரைக் கண்டுபிடிப்பதன் மூலம் அவர்கள் எளிதான் வணிகக் கடன்களையும் SME நிதியையும் பெறலாம்.

அரசு மின் சுந்தை போன்ற டிஜிட்டல் போர்ட்டல்கள் SMEகளை அவர்கள் இருக்கும் இடத்திலிருந்தே அளவிலான பொருளாதாரங்களை அடைய மேலும் அதிகாரம் அளிக்கின்றன. அவர்கள் தங்கள் தயாரிப்புகளையும், சேவைகளையும் போர்ட்டலில் பட்டியலிடுவதன் மூலம் பெரிய அரசாங்க திட்டங்களை எளிதாக பெற முடியும். முன்னதாக இந்த வசதி

கணிகமாக பெரிய வணிகங்களுக்கு மட்டுமே கிடைத்தது.

**இந்திய பொருளாதாரம் வளர தொகை கள் எவ்வாறு உதவுகின்றன.**

சிறு அளவிலான தொழில்கள் மற்றும் சிறு வணிகங்களை ஊக்குவிப்பதன் மிகப்பெரிய நன்மை என்னவென்றால், அவை அரசாங்கத்தின் தலையீடு இல்லாமல் வேலைவாய்ப்பை வழங்குகின்றன. SME கள் நகர்ப்புற மற்றும் கிராமப்புற வளர்ச்சியை ஊக்குவிக்கின்றன. பரவலாக SME கள் இந்திய பொருளாதாரத்திற்கு பின்வரும் வழிகளில் உதவுகின்றன.

- வேலைவாய்ப்பை உருவாக்குவது
- வறுமை வீதத்தைக் குறைத்தல்
- நகர்ப்புற-கிராமப்புற வருமான இடைவெளியைக் குறைக்குவதும்
- வேலை தேடி மக்கள் இடம்பெயர்வதை தடுக்கிறது
- பிராந்திய வளர்ச்சியை ஊக்குவிக்குவும்
- ஏற்றுமதியை அதிகரிக்கும்
- மாசு அளவைக் குறைக்குவும்
- உற்பத்தியை அதிகரிக்குவும்
- மக்களின் வாங்கும் திறனை அதிகரிக்குவும்
- பொதுவாக வாழ்க்கைத் தரத்தை மேம்படுத்துவும்

பெரும்பாலும் பெருவணிகங்கள் மற்றும் தொழில்கள் கிராமப்புறங்களில் தங்களை நிலை நிறுத்துவது தளவாட ரீதியாக சாத்தியில்லை. அவ்வாறு செய்ய முடிந்தாலும் கூட அவை பல்வேறு தொழில்துறை மற்றும் வணிக மண்டலங்களில் தங்களை அடைத்துக் கொள்கின்றன.

SMEகள் இந்த வரம்புகளால் கட்டுப்படுத்தப் படவில்லை. குறைந்த முதலீட்டுத் தேவைகள், சிறு வணிகக் கடன்கள் எளிதில் கிடைப்பது மற்றும் சில சமயங்களில் குறைந்த நிபுணத்துவம் காரணமாக சிறு வணிகங்களை கிராமங்களிலும் சிறு நகரங்களிலும் கூட இயக்க முடியும். இந்த செயல்பாட்டில் மக்களின் வாழ்க்கைத் தரத்தை மேம்படுத்துகிறது என்பது சிறப்பாகும்.

- ரோபா



மாண்புமிகு தமிழக முதலமைச்சராக பதவியேற்றுள்ள  
**திரு. பு.க. ஸ்டாலின்** அவர்களுக்கு  
வாழ்த்துக்களையும் பாராட்டுதல்களையும்  
தொவித்துக் கொள்கிறோம்.

## தொழில்நேசன்

19/39, பள்ளிக்கூட சாலை, சி.ஐ.டி. நகர், நந்தனம், சென்னை-35.

கைபேசி : 98412 11806 / 80720 40720

மின்னஞ்சல் : [thozhilnesan2006@gmail.com](mailto:thozhilnesan2006@gmail.com)

இணையதளம் : [www.thozhilnesan.com](http://www.thozhilnesan.com)

# ஜவளி உற்பத்தி ஆலைகளை தொடர் செயல்முறை தொழிற்சாலை படியலில் சேர்த்து தடையின்றி செயல்பட அனுமதிக்க வேண்டும் கைசமா!

தமிழக அரசு சமீபத்தில் வெளியிட்டுள்ள பத்திரிகைக் குறிப்பு மற்றும் அரசு உத்தரவில் கொரோனா பெருந்தொற்றின் இரண்டாம் அலையை கட்டுப்படுத்தும் பொருட்டு ஏப்ரல் 20-ம் தேதி முதல் ஒரு சில கட்டுப்பாடுகளை, அதாவது இரவு 10 மணிமுதல் அதிகாலை 4 மணி வரையிலான நேரத்தில் ஆலைகள் இயங்குவதை தடை செய்தும், அனைத்து ஞாயிற்றுக் கீழமை களில் ஊரடங்கு அறிவித்தும் செய்தி வெளியிட்டுள்ளது. பல இலட்சக்கணக்கான தொழிலாளர்களின் வாழ்வாதாரம் ஜவளித் தொழிலை சார்ந்துள்ளது. கடுமையான நஷ்டத்தை சந்தித்த இத்தொழில் மத்திய அரசின் ஆதும் நிர்ப்பாரத் மற்றும் கோவிட19 சலுகைகளின் கீழ் அறிவித்த சலுகைகள் காரணமாக தற்போதுதான் இயல்பு நிலைக்கு தீரும்பி வந்து கொண்டிருக்கிறது. மேலும், சென்ற ஆண்டு அறிவித்த பொது முடக்கத்தின் போது தத்தமது ஊர்களுக்கு சென்ற வடமாநில தொழிலாளர்களை தமிழகத்திற்கு மீண்டும் அழைத்து வர ஜவளி ஆலைகள் பெருந்தொகையை செலவு செய்ய நேரிட்டது.

இது குறித்து சமீபத்தில் வெளியிட்டுள்ள பத்திரிகை குறிப்பில் தெள்ளிந்தீய பஞ்சாலைகள் சங்கத்தின் (கைசமா) தலைவர், தீரு. அவ்வின்



சங்கதீரன், கொரோனா பெருந்தொற்று பரவலை தடுக்கும் வகையில் தமிழக அரசு மேற்கொண்ட முயற்சிகளுக்கும், நடவடிக்கைகளுக்கும் தனது பாராட்டினை தெரிவித்துக் கொண்டார். இருப்பினும், தற்போது அரசு தொழிற்சாலைகளுக்கு அறிவித்துள்ள இரவு 10 மணிமுதல் அதிகாலை 4 மணிவரையிலான நேரக் கட்டுப்பாடு மற்றும் ஞாயிற்றுக்கீழமைகளில் முழு ஊரடங்கு ஆகிய

தீர்மானங்களுக்கு தனது கவலையை தெரிவித் துள்ளார். சமீபத்தில்தான் ஜவளி ஆலைகள் தனது இயல்பான உற்பத்தி இலக்கை அடைந் துள்ளது என்றும், இந்நிலையில் ஜவளி ஆலைகளை இரவு நேரத்தில் நிறுத்தி வைப்பது மற்றும் ஞாயிற்றுக்கிழமைகளில் முற்றிலுமாக நிறுத்துவது போன்று அறிவிப்புகள் உற்பத்தியை சுமார் 75 சதவீதம் பாதிப்பதோடு மட்டுமன்றி, ஏற்றுமதியையும் பாதித்து இத்துறையை நம்பியுள்ள இலட்சக்கணக்கான தொழிலாளர்களின் வேலை வாய்ப்பை பாதிக்கும் என்றும் அவர் தெரிவித்தார்.

ஜவளி உற்பத்தி, நூற்பாலைகள், துணி தயாரித்தல், துணி புதனிடுதல் போன்ற பல்வேறு பிரிவுகளைக் கொண்டதாகும். ஒவ்வொரு துறை யிலும் உற்பத்தி பொருளை தயாரிக்க பல்வேறு தொடர் செயல்முறைகளையும், உற்பத்தியையும் கையாள வேண்டியுள்ளது. இதனால், இந்த துறைகள் 24 மணி நேரமும் தடையின்றி இயங்க வேண்டியுள்ளது. இதனால் தொழிலாளர்களை மூன்று ஷிப்டுகளிலும் நியமித்து உற்பத்தி செய்யப்படுகிறது. ஜவளி ஆலைகளில் ஷிப்டு முறை காலை 7 மணி முதல் மதியம் 3 மணி வரையிலும், மதியம் 3 மணிமுதல் இரவு 11 மணிவரையிலும், இரவு 11 மணிமுதல் காலை 7 மணிவரையிலும் தொழிலாளர்கள் சுழற்சி முறையில் பணிபுரிகின்றனர். எனவே, இரவு 10 மணிமுதல் நடு இரவு 1 மணிவரை தொழிலாளர்கள் வேலைக்கு செல்வதும், ஷிப்டு முடிந்து திரும்புவதும் தவிர்க்க முடியாத ஒன்றாகும்.

தொழிலாளர்கள் சொந்த வாகனங்களையோ அல்லது ஆலை நீர்வாகத்தின் வாகனங்களையோ பயன்படுத்தி பணிக்கு சென்று வருகின்றனர். தற்போது அறிவிக்கப்பட்டுள்ள இரவு 10 மணி முதல் அதிகாலை 4 மணிவரையிலான கட்டுப்பாடு இரண்டு ஷிப்டு உற்பத்தியையும், ஞாயிற்றுக்கிழமை ஊரடங்கு ஒருநாள் உற்பத்தியையும் பாதிப்படைய செய்து சுமார் 75 சதவீத உற்பத்தி கிழப்பும், வேலை இழப்பும் ஏற்பட்டு நஷ்டத் திலிருந்து மீள முடியாத சுழந்தை ஜவளித் தொழிலுக்கு தமிழகத்தில் தற்போது விதிக்கப்



பட்டுள்ள கட்டுப்பாடுகளால் ஏற்படும். ஜவளி ஆலைகள் அனைத்தும் அரசு அறிவித்துள்ள கோவிட் கோட்பாடுகளை கெவ்வனே பின்பற்று வதுடன் தற்போது அறிவிக்கப்பட்ட தடுப்புசீ முகாம்களில் முன்னிலை வகித்து வருகின்றன.

இவற்றையெல்லாம் கருத்தில் கொண்டு நூற்பாலை, நெசவு, பின்னலாடை, ஜவளி பதனிடுதல் மற்றும் ஒருங்கிணைந்த ஜவளி ஆலைகளை தொடர் செயல்முறை தொழிற் சாலைகளாக சேர்த்து அவைகளை இரவு 10 மணிமுதல் அதிகாலை 4 மணிவரையிலும், அரசு அறிவித்து கோவிட் 19ன் நிலையான வழிகாட்டுதல் முறையை பின்பற்றி ஆலை நீர்வாகம் ஏற்பாடு செய்யும் போக்குவரத்தின் மூலமாகவோ அல்லது தனிப்பட்ட தொழிலாளியின் சொந்த வாகனத்தில் ஆலைக்கு சென்று வர அனுமதிக்க வேண்டும் என்று சைமா தலைவர் அரசைக் கேட்டுக்கொண்டுள்ளார்.

**நன்றி சைமா, கோவை.**

# பெருந்தொற்று காலத்தில்...

## காவோ மருத்துவமனை தொடங்கும்

### நீரிழிவு உதவி எண் : +91 88802 88802

### 24 மணி நேரமும் இயங்கும்

உலகங்கிலும் உள்ள மக்களின் வாழ்க்கை மற்றும் ஆரோக்கியத்தின் மீது கோவிட் - 19 பெருந்தொற்று தீவிரமான பாதிப்பை விளைவித் திருக்கிறது. இதன் கடுமையான சிக்கல்களினால் அதீக இடருக்கு ஆளாக்கப்பட்ட நபர்களாக, நீரிழிவு பாதிப்பு உள்ளவர்கள் முக்கியமான பிரிவினராக இருக்கின்றனர்,

நீரிழிவின் மீது சிறப்பான கட்டுப்பாட்டை அடையும் மற்றும் அதை தொடர்ந்து பராமரிக்கவும் நோயாளிகளுக்கு உதவ வதற்காகவும் மற்றும் இதன் மூலம் கோவிட் தொற்றின் தீட்ரவாய்ப்பு களை அவர்களுக்கு குறைப்பதற்காகவும் நீரிழிவு உதவி என்மையத்தை காவோ மருத்துவமனை தொடங்கியிருக்கிறது.

பொதுமக்களிடமிருந்து பெறப்படும் கேள்விகள் மற்றும் விசாரணைகளுக்கு பதிலளிக்கவும் மற்றும் உரிய நிபுணத்துவ ஆலோசனைகள் மூலம் அவர்களுக்கு வழிகாட்டவும் பயிற்சி பெற்ற மருத்துவ நிபுணர்கள் மற்றும் செவிலியர்களால் 24x7 என்ற அடிப்படையில் இச்சேவை வழங்கப்படுகிறது.

“கோவிட் -19 மற்றும் நீரிழிவு என்பது, நோயாளிக்கு இரட்டை பாதிப்பாக இருக்கிறது. கட்டுப்பாடுகளின் கீழ் இல்லாத பல நீரிழிவு நோயாளிகளுக்கு பல சிக்கல்கள் உருவாகின்றன. இவற்றை இரண்டு வகையினங்களாகப் பிரிக்கலாம் - நூண்நாளங்கள் சார்ந்த சிக்கல்கள் நீரிழிவு சார்ந்த விழித்திரை நோய், நீரிழிவு சார்ந்த சிறுநீரக வாதம் (போன்றவை) மற்றும் பெரிய நாளங்கள் சார்ந்த சிக்கல்கள் (மாரடைப்புகள், முக்கீய இரத்த நாளங்களில் சேதம்) பொதுவாக, நீரிழிவு நோயாளிகளின் Hba 1c அளவுகள் 7 என்பதற்கு குறைவானதாக இருக்கவேண்டும்; இதைவிட அதீகரித்த அளவுகள், தொற்றுகள் அல்லது பிற

சிக்கல்கள் உருவாவதற்கு நீரிழிவு நோயாளிகளை பாதிப்பு நிலைக்கு ஆளாக்கும்”, என்று காவோ மருத்துவமனை, சென்னை-ன் முதுநிலை நீரிழிவு சீகிச்சை மருத்துவர் டாக்டர் கே.பானிதரன் கூறுகிறார்.

இரத்த அழுத்தம், இரத்தசர்க்கரை, கொலஸ்ட்ரால் /கொமூப்பு, கல்லீரல் மற்றும் சிறுநீரக செயல்பாட்டு பரிசோதனைகளின் முடிவுகள் ஆகியவை உட்பட, குறிப்பிட்ட சில அளவுகளை நீரிழிவு நோயாளிகள் பராமரிப்பது அவசியமாகும். பாதிப்பப்பட்ட கண் பார்வைத்தீரன், சிறுநீரகங்கள் குறைந்துவிட்ட செயல்தீரன், நரம்புகளுக்கு சேதம், இதயநோய் போன்ற சிக்கல்கள் உருவாவதற்கு அதீக வாய்ப்புள்ளவர்களாக நீரிழிவு நோயாளிகள் இருக்கின்றனர்.

“இந்த உதவி என்ன நீரிழிவின் அனைத்து நிலைகளிலும் ஆலோசனை மற்றும் பராமரிப்பு சேவைகளை ஏதுவாக்கும். ஆரம்பநிலை நீரிழிவு அல்லது நீரிழிவுக்கு முந்தைய நிலையிலுள்ள நபர்கள், உணவுமுறை தீட்டங்கள், நலவாழ்வுக் கான நடவடிக்கைகள் பற்றி ஆலோசனையை இங்கு கேட்டுப்பெறலாம். நீரிழிவு சார்ந்த விழித்திரை பாதிப்பு நோய் அல்லது நீரிழிவு சார்ந்த நரம்பியக்க கோளாறு போன்ற சிக்கல்களினால் அவதீயறுகின்ற நபர்கள், அந்தந்த சிறப்பு துறை நிபுணர்களிடமிருந்து சரியான ஆலோசனை மற்றும் வழிகாட்டல்களை இங்கு பெறலாம். நீரிழிவு பாதிப்புள்ள பாதம், ஏற்படாமல் முன்தடுப்பதற்கு நோயாளிகளுக்கு உதவுகின்ற பிரத்யேக நீரிழிவு பாத பாராமரிப்பு மேலாண்மை குழுவையும் நாங்கள் கொண்டிருக்கிறோம். இதன் மூலம், பாதத்தில் புண்கள் மற்றும் பாதத்தை வெட்டி அகற்றும் நடவடிக்கைகளை தவிர்க்க இயலும்”, என்று டாக்டர்.பானி மேலும் விளக்கமளித்தார்.



“சிரமமான இந்த காலங்களின்போது, நாம் அனைவரும் பாதுகாப்பாக இருப்பதும், நமது ஒட்டுமொத்த ஆரோக்ஷியத்தை முறையாகப் பேணுவதும் முக்கியமாகும். வீட்டிலேயே தங்கியிருப்பதும் இதற்கு நிகராக முக்கியமானதே” மருத்துவமனைக்கு நேரில் செல்லாமலேயே நல்ல மருத்துவ ஆலோசனை மற்றும் பரிந்துரைகளை பெறவிரும்பும் நபர்களுக்கு இதுபோன்ற சிறப்பான வசதியினை மக்கள் பயன்படுத்திக்கொள்ளுமாறும், எந்தவொரு உடல்நல் பாதிப்பு நிலையையும் அலட்சியப்படுத்தாமல் இருக்குமாறும் மக்களை நான் வலியுறுத்தி கேட்டுக்கொள்ள்றேன். பொது மக்களுக்கு பெரிதும் உதவக்கூடிய இந்த சிறப்பான முனைப்புதிட்டத்தை அறிமுகம் செய்தற்காக காவேரி மருத்துவமனை குழுவினரை நான் மனமார பாராட்டுகிறேன். என்று, கல்வியாளர், மைசக்கலைஞர் மற்றும் ஸ்த்யா ஃபவுண்டேஸனின் தலைவருமான திருமதி.லதா ரஜினிகாந்த் கூறினார். காவேரி மருத்துவமனைகள் குழுமத்தின் நிறுவனரும், நீர்வாக யெக்குனருமான பாக்டர் மனீவண்ணன் செல்வராஜ் கூறுகையில், நீரிழிவு உதவி என்மையம் தொடங்கப்பட்டிருப்பது குறித்து பேசுகையில், பரம்பரை மரபணு என்பது மட்டுமன்றி, சுற்றுகழல் சார்ந்த காரணிகளும், நீரிழிவு நிலை ஏற்படுவதற்கு முக்கிய பங்களிப்பு அம்சங்களாக இருக்கின்றன. கடந்த ஒராண்டு காலத்தில், புதிதாக கண்டறியப்பட்ட நீரிழிவு நோயாளிகளின் எண்ணிக்கை அதிகரித்திருப்பதையும் மற்றும் ஏற்கனவே நீரிழிவு இருந்த நோயாளி களுக்கு சோம்பேறிதனமான வாழ்க்கை முறையின்

காரணமாக சிக்கல்கள் விரைவாக உருவாவதையும் நாங்கள் கண்டு வருகிறோம். உடற்பயிற்சிகளை தவிர்ப்பது, வீட்டிலிருந்து பணியாற்றுவது மற்றும் சர்க்கரை அதிகம் உள்ள உணவுகளை உட்கொள்வது ஆகியவை இதற்கு காரணம். கோவிட் தொற்று ஏற்பட்டு விடும் வாய்ப்பிற்கு அஞ்சி உடல்நல் பராமரிப்பு மையங்களிலிருந்து சிகிச்சைகளை அவர்கள் பெறாமல் தவிர்த்ததே இதற்கு காரணம். கோவிட் நோயாளிகளின் உயிரை ஆபத்திற்கு உள்ளாக்கும் மிகப்பொதுவான இணை நோயாக நீரிழிவு இருந்து வருவதையும் நாங்கள் கண்டிருக்கிறோம். என்று கூறினார்.

“இந்த பெருந்தொற்றை நாங்கள் எதிர்த்துப் போராடுகின்ற அதே நேரத்தில், நோயாளிகளின் உயிரை கோவிட் தொற்றின் காரணமாக அதிக ஆபத்திற்கு ஆளாக்குகின்ற இணை நோய் பாதிப்புகளை சிகிச்சைப் பராமரிப்பின் மூலம் சரிசெய்வது மீதும் நாங்கள் அதிக கவனம் செலுத்தி வருகிறோம். சரியான நிபுணிடமிருந்து தரமான தகல்லை மக்கள் பெறுவதற்கு இந்த உதவி என்மையம் உதவும். இந்த பெருந்தொற்றை கட்டுப்படுத்துவதற்கான முனைப்புத்திட்டமாகவும், மிகப்பெரிய நம்பிக்கைகளுள் ஒன்றாகவும், கோவிட் தடுப்புசி மருந்து செலுத்தும் திட்டம் இருக்கிறது. இந்த தடுப்புசி தொடர்பான விசாரணைகள் மற்றும் கவலைகளுக்கு நீரிழிவு நோயாளிகள் சரியான ஆலோசனையையும், வழிகாட்டலையும் பெறவும் இந்த உதவி என்பதிறும் உதவும்”, என்று அவர் மேலும் கூறினார்.

# இந்திய பொருளாதார அமைப்பில் வங்கிகள் இணைப்பு!

இந்திய பொருளாதாரத்தில் வங்கிகளின் செயல்பாடு மிக முக்கியமாகும். அதீல் குறிப்பாக பொருளாதார முன்னெடுப்பை கருத்திற்காண்டு தொடங்கப்பட்ட வங்கிகளின் இணைப்பு கவனம் கொள்ளவேண்டிய ஒன்றாகும்.

கொரோனா அச்சறுத்தலின் காரணமாக பொருளாதார அளவில் மிகவும் பாதிக்கப்பட்ட நாடுகள் வரிசையில் உலக அளவில் இந்தியா இரண்டாம் இடம்பெற்றுள்ளது என உலக வங்கி தெரிவித்துள்ளது. நோய்பறவல் தொடர் முடக்க நிலை ஒரு காரணம் எனினும் இதற்கு அப்பாற பட்டும் சில காரணங்கள் இருக்கின்றன.

2019-20 இந்தியாவின் ஒட்டுமொத்த உள்நாட்டு உற்பத்தியில் (ஜிடிபி) வளர்ச்சி விகிதம் 11 ஆண்டுகள் இல்லாத அளவிற்கு 4.2 சதவீதம் மிகக்குறைவான நிலைக்கு சென்றுள்ளது. 2018 மார்ச்சில் 8.2 சதவீதம் என்ற நிலையிலிருந்து மார்ச் 2020-ல் வெறும் 3.1 சதவீதம் என்ற அளவிற்கு சென்று விட்டது.

இந்தநிலை இப்படியே நீடித்தால் எட்டு ஆண்டுகளில் வேலைவாய்ப்பில்லாதோர் விகிதம் 45 ஆண்டுகளில் இல்லாத அளவிற்கு சென்று விடும். (2017-2018ல் 6.1 சதவீதம் என்ற மோசமான நிலையைத் தொட்டது). இந்த ஊரடங்குநிலை பொருட்களுக்கான தேவை மற்றும் வழங்களில் பாதிப்பு ஏற்பட்டு நுகர்வுநிலையில் பிரச்சனைகளை ஏற்படுத்திவிட்டன. ஆகவே இந்திலையிலிருந்து மீண்டும் வேண்டும் என அரசு சில முன்னேற் பாடுகளை செயல்படுத்த நினைத்ததன் விளைவாக நாட்டின் பொருளாதாரத்தை மேம்படுத்தும் நடவடிக்கையாக பொதுத்துறை வங்கிகளை இணைப்பது என மத்திய நிதித்துறை அமைச்சர் திருமதி நிர்மலா சீதாராமன் அறிவித்தார்.

வங்கி இணைப்பும் சாதக நிலையும்

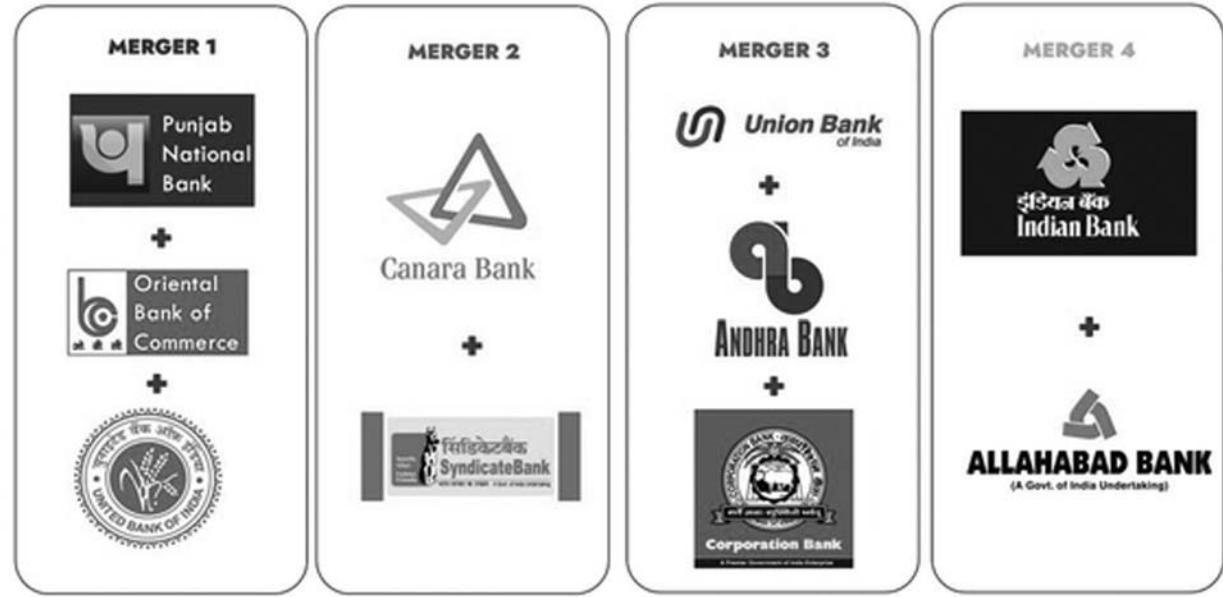


**திருமதி.விஜயலட்சுமி கோபி,**

அர்தா கேபிடல் மேனேஜ்மென்ட்

- 4 பெரிய வங்கிகளுடன் 6 சிறிய வங்கிகள் இணைக்கப்படுகின்றன. இதன் மூலம் 10 பொதுத் துறை வங்கிகள் 4 வங்கிகளாக மாறுகின்றன. பஞ்சாப் நேஷனல் வங்கியுடன் ஓரியண்டல் பாங்க் ஆப் காமர்ஸ், யுனெடெட் பாங்க் ஆப் இந்தியா ஆகியவை இணைக்கப் பட்டது. இது நாட்டின் 2-வது பெரிய வங்கியாக அமையும். இதன் வர்த்தக அளவு ரூ.17 லட்சத்து 95 ஆயிரம் கோடியாக இருக்கும். மொத்தம் 11,437 கிளைகளை கொண்டிருக்கும்.

- கனரா வங்கியுடன் சிண்டிகேட் வங்கி இணைக்கப்பட்டது. இது நாட்டின் 4ஆவது பெரிய வங்கியாகத் தீகழ்கின்றது. இதன் வர்த்தக அளவு



ரூ.15 லட்சத்து 20 ஆயிரம் கோடிகளாகும். 10,324 கிளைகளைக் கொண்டிருக்கும். என்.பி.எ அளவு 8.77%.

- யூனியன் பாங்க் கூப் நெந்தியாவுடன் ஆந்திரா வங்கியும், கார்ப்பரேஷன் வங்கியும் இணைக்கப்பட்டது. இது நாட்டின் 5-வது பொரிய வங்கியாக இருக்கும். இதன் வர்த்தக அளவு ரூ.14 லட்சத்து 59 ஆயிரம் கோடிகளாக இருக்கும். 9,600 கிளைகளைப் பெற்றிருக்கும். என்.பி.எ அளவு 6.85%**

- நெந்தியன் வங்கியுடன் அலகாபாத் வங்கி இணைக்கப்பட்டது. இது நாட்டின் 7-வது பொரிய வங்கியாக இருக்கும். இதன் வர்த்தக அளவு ரூ.8 லட்சத்து 8 ஆயிரம் கோடிகளாகும். என்.பி.எ அளவு 3.75%**

இந்த இணைப்பு நடவடிக்கைகளை தொடர்ந்து நாட்டின் பொதுத்துறை வங்கிகளின் எண்ணிக்கை 12 ஆக குறைந்துவிட்டன. அவை பாரதஸ்டேப் வங்கி, பஞ்சாப்நேஷனல் வங்கி, கனரா வங்கி, யூனியன் பாங்க் கூப் நெந்தியா, நெந்தியன் வங்கி, பாங்க் கூப் நெந்தியா, சென்ட்ரல் பாங்க் கூப் நெந்தியா, பாங்க் கூப் பரோடா, நெந்தியன் ஓவர்சீஸ் வங்கி, யூகோ வங்கி, பாங்க் கூப் மகாராஷ்டிரா, பஞ்சாப் அண்ட் சிந்த் வங்கி ஆகியவை ஆகும்.

பொதுத்துறை வங்கிகளை ஒன்றுடன் ஒன்று இணைத்து அதன் எண்ணிக்கையை குறைப்பதன்

மூலம் பொதுத்துறை வங்கிகள் வலுப்பெறும். அவற்றின் நிர்வாகச் செலவு குறையும். இது நாட்டின் பொருளாதார வளர்ச்சி மேம்பட உறுதுணையாக இருக்கும் என்ற நோக்கத்துடன் இந்த முடிவு எடுக்கப்பட்டுள்ளது. வங்கிகளின் வளர்ச்சிக்கும், வங்கிகளின் இன்றைய பொருளாதார வளர்ச்சிக்கும் உதவிக்கரம் நீட்டவும் வங்கிகளுக்கு முதலீடு அவசியம். வங்கி இணைப்பிற்கு பிறகு இந்திய பொதுசேவை வங்கிகள் உலகத்துரம் வாய்ந்த மற்ற வங்கிகளுடன் ஆரோக்கியமான போட்டி மூலம் முதலீடுகளை ஈர்க்கலாம். இதன் மூலம் இந்திய பொருளாதார வளர்ச்சியின் குறிக்கோளான யூ.எஸ்.டி ஜந்து டிரில்லியன் டாலர் கனவு நன்வாகும் என்பதே இந்திய அரசாங்கத்தின் இலக்கு. ஆனால் கொரோனா பெருந்தொற்று பரவவுக்கு பிறகு இந்திய பொருளாதாரம் மேலும் எதிர்பாராத் சரிவை சுந்தித்தது. வங்கிகளின் இணைப்பு மட்டுமின்றி அடிப்படை முதலீடு தேவையான ரூபாய் எழுபதாயிரம் கோடியும் வங்கிகளுக்கு வழங்கப்பட்டாலாயிய இந்த இணைப்பு நடைமுறை யென்டைவதற்கு மிக நீண்ட காலமாகும். மேலும் பெருந்தொற்றின் காரணமாக நலிவடைந்த சிறு குறு தொழில்கள் மிகப்பெரும் இழப்பை சந்தித்துள்ளன. இந்திய நிதியமைச்சர் அறிவித்துள்ள சலுகைகளின் படி வங்கிகளின் இணைப்புக்கு பின் சிறு குறு வியாபாரிகளின் பொருளாதார நிலைப் பாட்டைக் கருத்திற்கொண்டு வங்கிகளின் வாரக்கடன் விகிதம் தற்காலிகமாக மார்ச் இரண்டு



வரை நிலுவையில் போடப்பட்டது மற்றும் புதிய தொழில் முனைவோருக்கான வங்கி சலுகைகளின் நோக்கம் அதீகரிக்கப்பட்டது.

**ஜனவரி 2021-ல் வெளியிடப்பட்ட ரிசர்வ் வங்கியின் நிதிஸ்தீர்த்தன்மை அறிக்கையிலிருந்து பின்வரும் தகவல்கள் சுருக்கப்பட்டுள்ளன.**

- மார்ச் 2020-க்குள் 5.7 சதவீதமாகக் குறைந்துவிட்ட அனைத்து வங்கிகளின் கடன் வளர்ச்சி 2020 செப்டம்பருக்குள் மேலும் 5.0 சதவீதமாக சரிந்தது. பி.எஸ்.பி.க்களைப் பொறுத்த வரை கடன் வளர்ச்சி 2020 மார்ச் மாதத்தில் 3.0 சதவீதத்திலிருந்து 2020 செப்டம்பரில் 4.6 சதவீதமாக உயர்ந்தது.

- அனைத்து வங்கிகளின் மற்ற வணிகக்கறு அல்லது வைப்பு வளர்ச்சி 10.3 ஆகு இருந்தது. இது முன்னெச்சரிக்கை சேமிப்பால் இயக்கப்படுகிறது. PSB கள் 9.6 வளர்ச்சியைப் பதிவு செய்துள்ளன. இது கடந்த ஜெந்து ஆண்டுகளில் மிக உயர்ந்த தாகும்.

- வருவாய் முன்னணியில் பி.எஸ்.பி களின் நிகரவட்டி வருமானம் (என்.ஐ.ஐ) செப்டம்பர் 2020-ல் 16.2 என்ற மிகுறயாந்த விகிதத்தில் வளர்ந்தது (மார்ச் 2020-ல் 13.0). நிகர வட்டி அளவு (என்ஜெம்) செப்டம்பர் 2020-ல் உயர்ந்தது. இருப்பினும், பிற இயக்க வருமானத்தின் (இஒஜ) வளர்ச்சி 2020 மார்ச் மாதத்தில் 29.2 சதவீதத்திலிருந்து 1.2 சதவீதமாக சரிந்தது. அனைத்து வங்கிகளின் ஆபத்தான சொத்து விகிதத்திற்கான (CRAR) மூலதனம் 2020 மார்ச் மாதத்தில் (14.7) 110 பிபிளஸ் அதீகரித்து 15.8 ஆக அதீகரித்துள்ளது. PSB கள் 60 பிபிளஸ் அதீகரிப்பு பதிவு செய்தன.

- பரந்த துறைகளில் 2020 செப்டம்பர் மாதத்தில் தொழில்துறை, விவசாயம் மற்றும்

சேவைகள் விஷயத்தில் சொத்து தரம் குறிப்பிடத் தக்க அளவில் மேம்பட்டது. ஜினன்பிர சரிவு மற்றும் முன்னேற்ற விகிதங்களை வலியுறுத்தியது. இருப்பினும், சில்லறை முன்னேற்றங்களைப் பொறுத்தவரை ஜி.என்.பி.ஏ விகிதம் ஓரளவு மட்டுமே குறைந்து வலியுறுத்தப்பட்ட முன்னேற்றங்கள் தடையாகவே இருந்தன. ஜி.என்.பி.ஏ விகிதத்தில் பரந்த அடிப்படையிலான சரிவு தொழில்துறையில் உள்ள அனைத்து முக்கிய துணைத் துறைகளிலும் காணப்பட்டது.

- செப்டம்பர் 2020-ல் PSB களின் ஜினன்பிர விகிதம் 9.7 ஆக இருந்தது. அடிப்படைக் காட்சியின் கீழ் செப்டம்பர் 2021-க்குள் 16.2 ஆக உயர்க்கூடும். கடுமையான அழுத்த சூழ்நிலையில் செப்டம்பர் 2021-க்குள் PSB களின் GNPA விகிதங்கள் 17.6 ஆகு உயர்க்கூடும்.

இது PSB-களின் வளர்ச்சிக்கான ஒரு முக்கியமான எதிர்மறை நிதி அளவுருவாக இருந்தாலும், இது ஒரு குறுகிய காலமெந்தாக்கியாக இருக்கும். ஏனெனில் PSB கள் NPA களுக்கு வழங்குவதும், அவற்றின் வளர்க்களை மறுஒதுக்கீடு செய்வதும் மற்றும் சிறந்த முடிவுகளுக்கான அவர்களின் உத்திகளை மறுசீரமைப்பதும் ஆகும்.

### இணையின் சிறப்புகள்

ஒரு பெரிய மூலதன அடிப்படை கையகப் படுத்தும் வங்கிகளுக்கு ஒரு பெரிய கடன் தொகையை வழங்க உதவும் சேவை வழங்கல் மேம்படுத்தப்படலாம். குறைக்கமறு மூலதன மயமாக்கல் அரசாங்கத்திடம் தேவை பாரம்பரிய கடன்கள் மற்றும் வைப்புத் தொகைகளுக்கு கூடுதலாக பரஸ்பர நிதிகள் மற்றும் காப்பீடு போன்ற பலவகையான தயாரிப்புகளை வாடிக்கையாளர்கள் வைத்திருப்பார்கள் தொழில்நுட்ப மேம்பாடு அடைபும்.

### இணைப்பின் குறைபாடுகள்

- வங்கிகள் இணைக்கப்படுவதால் அதிகாரிகள் பணியாளர்கள் பணியிடங்கள் வங்கி கிளைகள் போன்றவற்றில் மாற்றங்கள் ஏற்படும்.
- பொதுமக்கள் மத்தீயில் குழப்பம் ஏற்படும்
- முதன்மை வங்கியில் வட்டிவிகிதம் குறைவு பாதக நிலையிலும் இது ஒரு சாதகமான அம்சம்
- சிறிய வங்கியின் வாடிக்கையாளர் வங்கி பெயர் முதன்மை வங்கியின் பெயருக்கு மாற்றப்படும்.
- வங்கி கணக்கு எண் செக்டுக் டெபிட் கார்டு நூட்பேங்கிங் என அனைத்தும் மாறும்.
- ஆன்ட்ராய்டு ஆப் பயன்பாடு நீக்கப்பட்டு புதிய வங்கியின் ஆன்ட்ராய்டு ஆப் பயன்படுத்தப்படும்.

வங்கி இணைப்பில் கொரோனா தாக்கம்  
கொரோனாவின் தாக்கம் அனைத்து  
துறைகளிலும் பெரும்சேதத்தை ஏற்படுத்தி

உள்ளது. இந்த சேதம் வங்கி துறையின் பொருளாதாரத்திற்கும் பொருந்தும். ஆகவே இதை மறு சீரமைத்து நல்ல ஏற்ற நிலைக்கு கொண்டுவர வேண்டும்.

### முடிவுரை

உலகளவில் போட்டியிடும் வலுவான வங்கி முறைகளை உருவாக்க இந்தீய பொதுத்துறை வங்கிகள் இணைக்கப்பட்டன. ஆனால் ஒன்றிணைத்தல் மூலம் மூலதனத்தை அதிகரிக்கவோ, வாராக்கடன் அளவை (NPA) குறைக்கவோ முடியாது. மூலதன கட்டமைப்பை மேம்படுத்த பொதுத்துறை வங்கிகளுக்கு கூடுதல் மூலதனம் உட்சலுத்துக்கல் மிக அவசியமாகும் மற்றும் வங்கி இணைப்பிலிருந்து எதிர்பார்க்கப்படும் சாத்தியமான வளர்ச்சி வாய்ப்புகளை அடைய இந்தீய நிதி அமைச்சகத்தினால் அறிவிக்கப்பட்ட வாராக்கடனை வசூல் செய்யும் (BAD BANK) வங்கி செயல்பாடு வேண்டும்.

## வாசகார்கள் மற்றும் விளம்பரதாரர்கள் அங்பாள கவனத்திற்கு...

தாங்கள் தொழில்நேசனுக்கு அனுப்பும் சந்தா மற்றும் விளம்பரக்கட்டணத்தை கீழ்க்கண்ட வங்கிக் கணக்கில் கொள்கின்றோம்.

Account Name	:	THOZHILNESAN PUBLICATION
Account No.	:	60041400000330
Bank Name	:	CANARA BANK
Branch	:	Nandanam
Branch Address	:	339, TNHB Building, Anna Salai, Nandanam, Chennai - 600 035.
IFSC Code	:	CNRB0016004

தொழில்நேசன்

கைபேசி : 98412 11806 / 80720 40720  
மின்னஞ்சல் : thozhilnesan2006@gmail.com  
இணையதளம் : www.thozhilnesan.com

# கண்ணோய் பராமரிப்புக்காக... பழை ஸ்மார்ட்போன்களை மறுபயன்பாட்டிற்கு கொண்டு வரும் சாம்சாங்!

உலகெங்கிலும் உள்ள போதுமான சேவைகளைப் பெறாத சமூகத்தினரில் கண் நலப் பராமரிப்புக்கான சிறந்த அணுகலை இயலச் செய்வதற்காக பழை ஸ்மார்ட்போன்களை சாம்சாங் எலக்ட்ரானிக்ஸ் மறுபயன்பாடாக்குகிறது. சர்வதேச கண்பார்வை இழப்பு தடுப்பு முகமையுடனும் (IAPB) மற்றும் கொரியாவின் யோன்சேய் பல்கலைக்கழக சுகாதார அமைப்புடனும் (YUHS) இனி ஒருபோதும் பயன் படாத கேலக்ஸி ஸ்மார்ட்போன்களை அப்செக்கிளிங் செய்வதன் மூலம் கண் நோய்களை பரிசோதிக்கும் மருத்துவ சுகாதாரங்களை உருவாக்குவதற்காக கூட்டணி அமைத்துள்ளது. இந்த கேலக்ஸி அப்செக்கிளிங் திட்டம் தோராயமாக 1 பில்லியன் பார்வைக் குறைபாடு நிகழ்வுகளை கவனிப்பதற்கு உதவுகிறது. அவை முறையான நோயறியதலை கொண்டிருந்தால் தடுக்கப்படக்கூடியவையாகும்.

உலக சுகாதார நிறுவனத்தைப் (WHO) பொறுத்தளவில் குறைந்தது 2.2 பில்லியன் மக்களுக்கு ஏதோ ஒரு வகையான பார்வை குறைபாடு இருக்கிறது மற்றும் இந்த நிகழ்வுகளில் அனேகமாக பாதி தடுக்கக்கூடியவை மற்றும் இன்னும் கவனிக்கப்படாதவை. கண் பராமரிப்பு சேவைகளுள்கான விலை கொடுக்கத்தக்க மற்றும் கிடைக்குந்தனமையைப் பொறுத்து பார்வைக் குறைபாடு பரவலில் பொரிய ஏற்றத்தாழ்வு இருந்தது. உயர் வருமான பிராந்தியங்களுடன் ஒப்பிடுகையில் குறைந்த மற்றும் நடுத்தர வருமான பிராந்தியங்களில் நான்கு மடங்கு மிகப் பொதுவானது என்று மதிப்பிடப்பட்டுள்ளது.

உலகெங்கிலும் உள்ள மக்கள் அடிப்படை சுகாதாரப் பராமரிப்பு அணுகலைப் பெறுவதற்கான தடைகளைக் கொண்டிருக்கிறார்கள். மேலும் நிலையான நடைமுறைகளை செயல் படுத்துவதற்கான



எங்கள் சமூகங்களில் சாதகமான தாக்கத்தை ஏற்படுத்துவதற்கான தயாரிப்புகளை மீண்டும் பயன்படுத்தும் ஸ்மார்ட் புத்தாக்க தீர்வுகள் மூலம் உருவாக்குவதற்கான வாய்ப்பை நாங்கள் கண்டோம் என்கிறார் சங் கூ கீம், சாம்சாங் எலக்ட்ரானிக்ஸின் மொபைல் கம்யூனிகேஷன்ஸின் நீடித்திருக்கக்கூடிய மேலாண்மை அலுவலகத்தின் துறைத் தலைவர் “தொழில்நுட்பம் மக்களின் வாழ்வுகளை வளமாக்கும் மற்றும் அனைவருக்கும் அதிக சமமானதாக இருக்கக்கூடிய மற்றும் நீடித்திருக்கக்கூடிய எதிர்காலத்தை உருவாக்குவதற்காக எங்களுக்கு உதவும் என்கிற சாம்சங்கின் நம்பிக்கையை இந்த திட்டம் உருவகப்படுத்துகிறது.”



2017-ல் ஒரு நேர்மறையான தாக்கத்தை கேலக்ஸி சாதனங்களுக்கு உருவாக்குவதற்கான புத்தாக்க வகைகளை அறிமுகப்படுத்துவதற்கான கேலக்ஸி அப்சைக்கிளிங் திட்டத்தினை சாம்சங் உருவாக்கியது. இந்தச் திட்டம் மூலமாக பழைய கேலக்ஸி ஸ்மார்ட்போன்களை EYELIKE கையில் எடுத்துச் செல்லக்கூடிய ஃபண்டஸ் கேமராவின் மூளையாக ஆக்கலாம். அது படங்களை பிரிப்பதற்கு ஸ்மார்ட்ஃபோன்களை பயன்படுத்துகிறீர்களில் மேம் படுத்தப்பட்ட ஃபண்டஸ் கேமராவின் நோயறிதலுக்கான ஒரு லென்ஸ் உடன் இணைக்கப்படுகிறது. கேலக்ஸி சாதனம் கண்சார்ந்த சிகிச்சைகளுக்கான படங்களை பகுப்பாய்வு செய்வதற்கான செயற்கை நூண்ணறிவு வழிமுறையைப் பயன்படுத்துகிறது மற்றும் நோயாளியின் தரவைத் துல்லியமாகப் படம்பிடிக்கும் ஒரு செயலியுடன் இணைத்து வணிக கருவிகளின் விலையில் ஒரு பின்ன பாகத்தில் சிகிச்சை முறையைப் பரிந்துரைக்கிறது. தனிச்சிறப்பான மற்றும் விலை கொடுக்கத்தக்க நோயறிதல் கேமரா நீரிழிவு, ரெட்டினோபதி, கண்ணமுத்தம் மற்றும் முதுமைய சார்ந்த மாக்குலர் சிதைவை உள்ளடக்கிய கண் பார்வையின்மைக்கு வழிவகுக்கும் நிலைமை களுக்கான நோயாளிகளை பரிசோதிக்க முடியும்.

உலகம் COVID-19 பெருந்தொற்றில் மௌதுவாக மீண்டு வருவதால் EYELIKE தளம் பரிசோதிக்கப் படுகிற இந்த நாடுகளில் கடினமான நிலப்பரப்பு, நீண்ட தூரங்கள் மற்றும் தொலைதூர மக்கள் தொகைகள் அனைத்தும் பராமரிப்புக்கான

அனுவடன் இணைத்து மேம்படுத்துவதற்கு உதவுவதற்கான தொழில்நுட்பத் தேவைகளுக்கு பங்களிக்கின்றன என்கிறார் கண்பார்வையின்மையை தடுப்பதற்கான சர்வதேச முகமையில் (IAPB), மேற்கு பசிபிக் பிராந்திய (WPR) ஒருங்கிணைப்பாளர் திரு.ட்ரு கீஸ். “IAPB இந்த தீவுகளுக்கான மாதிரியாக்கத்திற்காக அதன் உறுப்பு நிறுவனங்களுடன் நெருக்கமாக சாம்சங் பணியாற்றுவது குறித்து மிகுந்த மகிழ்ச்சியடைகிறது. சாம்சங்குடன் பணியாற்றுவது எங்களின் உறுப்பு நிறுவனங்கள் மாதிரி நாடுகளில் தொழில்நுட்பத்தை வழங்குவதற்கும் இந்த பகுதிகளில் ஒத்துழைப்பு மிக்க மற்றும் ஆக்கப் பூர்வமான உறவுகளை உருவாக்குவதற்கும் அனுமதிக்கிறது.”

கேலக்ஸி ஸ்மார்ட்ஃபோன்களை குறைந்த செலவிலான, எடுத்துச் செல்லக்கூடிய கண் நோயறிதல் உபகரணமாக மாற்றுவதன் மூலம் சாம்சங் மின்னணு கழிவுகளை நிரப்பி மேலும் ஃபண்டஸ் கேமரா நோயறிதல் உபகரணம் என்பது 35% சதவீதம் மறுசூழ்சியாக்கப்பட்ட உள்ளடக்கத்துடன் தயாரிக்கப்பட்டது மற்றும் எளிதான் மறுபயன் பாட்டுக்காக வடிவமைக்கப்பட்டது. நீடித்திருக்கக்கூடிய பொருட்கள் மேலாண்மைக்கான நவீனத் தொழில் நுட்ப சாம்பியன் விருதுடன் யுனெட் ஸ்டேட்ஸ் சுற்றுச்சூழல் பாதுகாப்பு முகமை (EPA) அதனை அங்கீகரித்துள்ளது.

- சபுரா

# சீரான வளர்ச்சியில் தமிழ்நாடு மெர்க்கன்டெல் வங்கி! வங்கியின் நிதிநிலை அறிக்கை 2020-2021 இரு பார்வை!

தமிழ்நாடு மெர்க்கன்டெல் வங்கியானது தூத்துக்குடியை தலைமையிடமாகக் கொண்டு 1921ம் ஆண்டு துவங்கப்பட்டு சிறப்பாக செயல்பட்டு வரும் பாரம்பரியம் மிக்க பழமையான தனியார் வங்கியாகும். வங்கியானது தனது வரலாற்றில் தொடர்ந்து 99 வருட காலமாக இலாபம் ஈட்டி வருவது குறிப்பிடத்தக்கது.

வங்கியானது 509 கிளைகள், 1,132 ஏடும் மையங்கள், 47 e-lobby மையங்கள், 260 Cash Recycler Machines மற்றும் 12 மண்டல அலுவலகங்கள் ஆகியவற்றை கொண்டுள்ளது. நாட்டில் உள்ள 16 மாநிலங்கள் மற்றும் 4 யூனியன் பிரதேசங்களில் சுமார் 49 லட்சம் வாழ்க்கையாளர்களுக்கு சேவையாற்றி வருகிறது.

27.04.2021 அன்று தூத்துக்குடியில் நடை பெற்ற இயக்குநர் குழு கூட்டத்தில் 2020-2021 நிதி ஆண்டின் தனிக்கை முடிவுகள் இறுதி செய்யப் பட்டது. வங்கியின் இயக்குநர்கள் முன்னிலையில் வங்கியின் நிர்வாக சியக்கனர் மற்றும் தலைமை செயல் அதிகாரி தீரு. K.V. ராமலூர்த்தி அவர்கள் தனிக்கை செய்யப்பட்ட நிதிநிலை அறிக்கையினை வெளியிட்டார். வங்கியின் பொதுமேலாளர்கள் உடனிருந்தனர்.

## 2020-21 செயல்பாடுகள்:

- 2020-21 ஆம் நிதியாண்டில் வங்கியானது தனது மொத்த வளைக்கத்தில் 11.45% வளர்ச்சி யடைந்து ரூ.72,511.45 கோடியை எட்டியுள்ளது.
- வைப்புத்தொகை ரூ.40,970.42 கோடி ஆக உயர்ந்துள்ளது. கடன்களைப் பொறுத்தமட்டில் ரூ.31,541.03 கோடி என்ற நிலையில் உள்ளது.
- வங்கி நிர்வாக குழு இடைக்கால பங்கு ஈவு (Dividend) ஒவ்வொரு பங்கிற்கும் ரூ.5 என அறிவித்திருக்கிறார்கள்.

முன்னுரை மற்றும் MSME துறைகளுக்கு கடன் வழங்கல்.

• வங்கியானது விவசாயம், குறு, சிறு தொழில் கடன், வியாபாரக்கடன், வீட்டுக்கடன் மற்றும் கல்விக்கடன் துறைகளுக்கு தொடர்ந்து அதீக முக்கியத்துவம் கொடுத்து வருகிறது. முன்னுரை மற்றும் துறைகளுக்கான கடன்கள் பாரத ரிசர்வ் வங்கி நிர்ணயித்துள்ள இலக்கான 40% என்ற இலக்கையிட அதீகமாக 79.06% என்ற விகிதத்தில் உள்ளது.

• முன்னுரை மற்றும் துறைகளுக்கு (Priority Sector) வழங்கப்பட்டுள்ள மொத்த கடன்கள் ரூ.22,540.97 கோடிகள் (கடந்த ஆண்டு ரூ.18,711.73 கோடிகள்). இதன் வளர்ச்சி விகிதம் 20.46% ஆகும்.

• விவசாயத்துறைகளுக்கு வழங்கப்பட்டுள்ள மொத்த கடன்கள் ரூ.8,645.66 கோடியாக உள்ளது. இத்துறைக்கு ரிசர்வ் வங்கி நிர்ணயித்து அளவு 18% மட்டுமே ஆகும். இத்துறைக்கு வங்கி மொத்த கடன்களில் 30.33% கடன் வழங்கியுள்ளது குறிப்பிடத்தக்கது.

• MSME துறைக்கு வழங்கப்பட்டுள்ள மொத்த கடன்கள் ரூ.10,169.86 கோடியிலிருந்து ரூ.12,036.34 கோடியாக உயர்ந்துள்ளது. இதன் வளர்ச்சி விகிதம் 18.35% ஆக உள்ளது.

## வங்கியின் வருபாந்திர செயல்பாடு

வங்கியின் வைப்புத்தொகை ரூ.40,970.42 கோடிகள் என்ற நிலையை அடைந்துள்ளது (கடந்த ஆண்டு ரூ.36,825.03 கோடிகள்) இதன் வளர்ச்சி விகிதம் 11.27% ஆக உள்ளது.

நடப்பு மற்றும் சேமிப்புக் கணக்கு தொகை (CASA) கடந்த நிதியாண்டோடு ஒப்பிடுகையில் 22.77% வளர்ச்சி அடைந்து ரூ.11,685.27 கோடியாக உள்ளது.

## ANNUAL FINANCIAL RESULTS 2020

### PRESS MEET

24.04.2021, TIRUCHTUKKUDI



கடன்களைப் பொறுத்தமட்டில் 11.71% வளர்ச்சி யடைந்து ரூ.31,541.81 கோடி என்ற நிலையில் உள்ளது.

சில்லறை கடன்கள் (Retail advances) கடந்த ஆண்டினை விட 19.38% வளர்ச்சியடைந்து ரூ.6,496.11 கோடிகள் என்ற நிலையில் உள்ளது.

வட்டி இல்லா வருமானம் (Non Interest Income) ரூ.644.17 கோடியாக உயர்ந்துள்ளது. (கடந்த ஆண்டு ரூ.526.45 கோடிகள்) இதன் வளர்ச்சி விகிதம் 22.36% ஆகும்.

வங்கியின் இயக்க செலவுகள் (வங்கியின் இயக்க செலவுகள் (Operating Expenses) ரூ.979.66 கோடிகளாக உயர்ந்துள்ளது. (கடந்த ஆண்டு ரூ.850.91 கோடிகள்) இது கடந்த ஆண்டை விட 15.13% உயர்ந்துள்ளது.

வங்கியின் செயல்பாட்டு இலாபம் (Operating Profit) ரூ.995.05 கோடியிலிருந்து ரூ.1,202.04 கோடியாக உயர்ந்துள்ளது. இதன் வளர்ச்சி விகிதம் 20.80% ஆக உள்ளது.

நிகர இலாபம் (Net Profit) ரூ.407.69 கோடியிலிருந்து ரூ.603.33 கோடியாக உயர்ந்துள்ளது. நிகர வட்டி வருமானம் (Net Interest Income) ரூ.1,319.51 கோடியிலிருந்து ரூ.1,537.53 கோடியாக உயர்ந்துள்ளது. வங்கியின் நிகர மதிப்பானது (Net Worth) ரூ.3,980 கோடியிலிருந்து ரூ.4580 கோடியாக உயர்ந்துள்ளது. இதன் வளர்ச்சி விகிதம் 15.08% ஆகும்.

வட்டி வருமானம் (Interest Income) ரூ.3,466.11 கோடியிலிருந்து ரூ.3,609.05 கோடியாக உயர்ந்துள்ளது. இது கடந்த ஆண்டினை காட்டிலும் 4.12% வளர்ச்சியடைந்துள்ளது.

வாழ்க்கையாளர்களுக்கு வழங்கிய வட்டியானது ரூ.2,146.60 கோடியிலிருந்து ரூ.2,071.52 கோடியாக குறைந்துள்ளது. கடந்த ஆண்டினை விட 3.50% குறைந்துள்ளது.

மொத்த கடன்களில் மொத்த வருவாய் ஸ்டா கடன்கள் (Gross NPA) 3.44% ஆகும். (கடந்த ஆண்டு 3.62%) நிகர வருவாய் ஸ்டா கடன்கள் (Ner NPA) 1.98% ஆகும். (கடந்த ஆண்டு 1.80% ஆகும்)

வங்கியின் வருவாய் ஸ்டா கடன்கள் மற்றும் மறுசீரமைக்கப்பட்ட கடன்கள் சேர்த்து (NPA Plus Restructured Advances) 3.93% சதவிகிதமாக உள்ளது.

Capital Adequacy Ratio (Basel III) 16.74% என்ற விகிதத்தில் இருந்து 18.94% ஆக உயர்ந்துள்ளது. Capital Adequacy Ratio (Basel II) 16.76% என்ற நிலையிலிருந்து 18.96% ஆக உயர்ந்துள்ளது.

Provision Coverage Ratio இந்த ஆண்டில் 79.53% ஆக உள்ளது. (கடந்த ஆண்டு 80.75% ஆகும்)

வங்கி கூடுதலாக நிலையான கடன்களுக்காக (Additional Provision on Standard Asset (Covid II Wave) Rs.50 கோடிகள் ஒதுக்கீடு செய்துள்ளது.



### **பங்கிற்கான புத்தக மதிப்பு**

இரு பங்கின் தற்போதைய புத்தக மதிப்பு ரூ.321.38 ஆக உயர்ந்துள்ளது. இதன் முகமதிப்பு ரூ.10 ஆகும். பங்கு ஆதாயத்தின் மதிப்பு ரூ.42.34 ஆகும்.

### **விரிவாக்கம்**

- புதிதாக 91 கேஷ் ரீசைக்ஸ் இயந்திரங்கள் நிறுவப்பட்டுள்ளன. தற்போது இதன் மொத்த எண்ணிக்கை 260 ஆகும்.
- வாடிக்கையாளர்களின் வசதிக்காக புதிதாக 16 e-lobby மையங்கள் தீர்க்கப்பட்டுள்ளன. தற்போது இதன் மொத்த எண்ணிக்கை 47 ஆகும்.

### **2020-21 ஆம் ஆண்டில் அறிமுகம் செய்யப்பட்டுள்ள புதிய தீட்பங்கள்**

பண்தை வரிசைப்படுத்தவும், பிரிக்கவும், தொகுக்கவும் வங்கியின் இரண்டாவது தானியங்கி Robotic செயல்பாடுகள் தூத்துக்குடி மாவட்டம் புதுக்கோட்டையில் துவங்கப்பட்டது.

வங்கி புதிய பரிந்துணர்வு ஒப்பந்த (With IDBI) அடிப்படையில் FASTag அனைவருக்கும் அதன் கிளைகளின் மூலம் வழங்கி வருகிறது.

வங்கி பொது காப்பீட்டு சேவைக்காக நியூ இந்தியா அஸ்யூரன்ஸ் வி. நிறுவனத்துடன் பரிந்துணர்வு ஒப்பந்தம் செய்திருக்கின்றது.

வங்கி இந்த கொரானா பரவல் காலத்தில் மத்திய அரசு அறிவித்த Emergency Credit Line Guarantee Scheme (ECLGS) தீட்டத்தின் கீழ் வாடிக்கையாளர்களுக்கு 13601 புதிய கடன் கணக்குகள் மூலம் ரூ.1,559.65 கோடிகள் வழங்கியுள்ளது.

### **2021-2022 ஆம் ஆண்டில் அறிமுகம் படுத்த உள்ள புதிய தீட்பங்கள்**

- புதிதாக 50 e-lobby நிறுவுவதன் மூலம் வங்கியின் நூற்றாண்டில் மொத்த e-lobby எண்ணிக்கையினை 100 ஆக உயர்த்திடல்
- நடமாடும் e-lobby தொடங்குதல்
- Finacle 10.x migration
- மேம்படுத்தப்பட்ட புதிய மொபைல் வங்கி சேவையினை அறிமுகப்படுத்துதல் (CAPEX Model)
- ஒருங்கிணைந்த கணக்கு துவங்கும் வசதி
- வாடிக்கையாளர்கள் வசதிக்காக video KYC மூலம் கணக்கு துவங்கும் வசதி
- வாடிக்கையாளர்கள் நலன் மேலாண்மை - Customer Relationship Management solution (CRM) மற்றும் வாடிக்கையாளர் சேவை மையம் (Call Centre Operations) அறிமுகப்படுத்துதல்.

- ரேவதி

# வாசிப்போம்... உடல் நலம் காப்போம்...



**இல்லந்தோறும்  
இருக்க வேண்டிய இதழ்**



2018-ல் வெளிவந்த  
உனவு உலகம்  
மாத இதழ்களின்  
தொகுப்பு

**விலை**  
**ஏந்.100/-**

2019-ல் வெளிவந்த  
உனவு உலகம்  
மாத இதழ்களின்  
தொகுப்பு

**விலை**  
**ஏந்.120/-**

**Unavu Ulagam Tamil Monthly,**  
85A, First Floor, Poonamalle High Road, Nerkundram,  
Chennai-600107 cell: 9940481276 / 9600012797

# கல்லீரலின் முக்கியத்துவம் பாதுகாப்புக் குறித்து மந்துவாரின் ஆலோசனை!

உலக கல்லீரல் தீணம், ஆண்டுதோறும் ஏப்ரல் 19-ம் தேதி உலக கல்லீரல் தீணம் கடைபிடிக்கப் படுகிறது. எனவே, மக்களிடையே தல்லீரல் பற்றிய விழிப்புணர்ச்சி ஏற்படுத்துவதும், உடலின் முக்கிய உறுப்புகளுள் ஒன்றான கல்லீரலை பாதுகாக்க வேண்டியது நம் கடமையாகும்.

கல்லீரல்... முதுகெலும்பு உள்ள உயிரினங்கள் மற்றும் சில விலங்குகளின் உடலில் காணப்படும் ஒரு முக்கிய உள்ளஞ்சியப்பே கல்லீரல் மனிதர்களைப் பொறுத்தவரை பித்தப்பை மற்றும் இரைப்பை போன்றவற்றின் அருகே உள்ள இந்த கல்லீரல் மார்புக்கூட்டில் இருந்து வலது கீழ்ப்புறமாகவும் வயிற்றுப் பகுதியில் வலது மேல் பக்கத்திலும் காணப்படுகிறது. கல்லீரல், உடலில் உள்ள உள்ளஞ்சியப்புகளில் மிகப்பெரியது மட்டுமல்ல மிகப்பெரிய நீர்மம் சுரக்கும் சுரபியும்கூட,

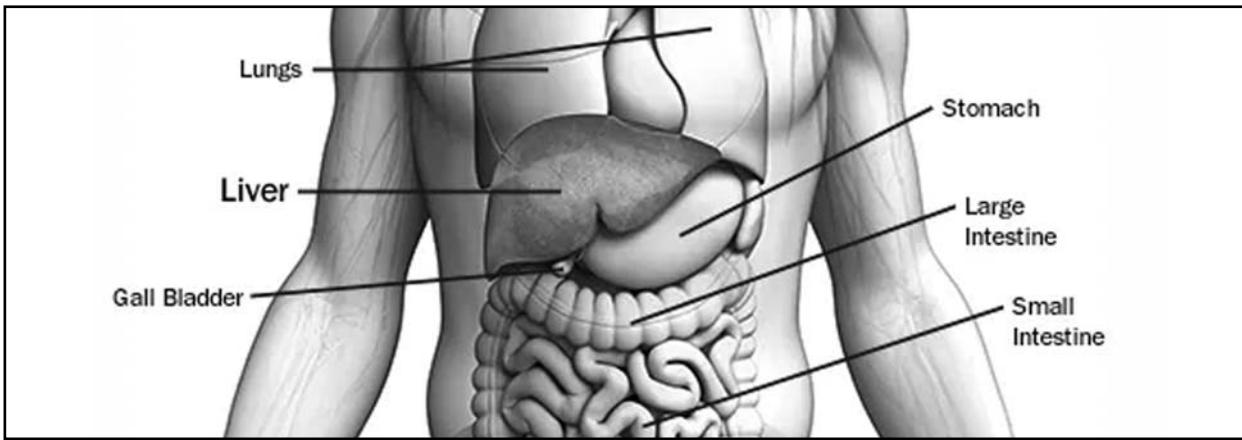
உடலில் உள் பகுதி அனைப்பைப் கட்டுப்படுத்தி சம்ப்படுத்துவது உள்ளிட்ட பல்வேறுவிதமான செயல்பாடுகளை சீராகச் செய்யக்கூடியது கல்லீரல், மேலும் வளர்ச்சிதை மாற்றும், ஹார்மோன் உற்பத்தி உள்ளிட்ட முக்கியமான சில பணிகளைச் செய்கிறது. துணை செரிமான சுரப்பியாகவும், பித்த நீரை உருவாக்கவும் செய்கிறது.

மெட்டபாலிசம் எனப்படும் வளர்ச்சிதை மாற்ற முறையில் ஹீமோகுளோபினை உடைத்து பிலுக்ருபின் என்னும் புரதத்தை உருவாக்க உதவுகிறது. இப்படி பல்வேறு பணிகளை சிற்பாகச் செய்யும் கல்லீரல் நோய் எதிர்ப்பு சக்திகளை அதிகரிக்க உதவும், அதேவேளையில் ஏதோ ஒரு சூழலில் காயப்பட்டால் தன்னைத்தானே புதுப்பித்துக் கொள்ளும் ஆற்றல் படைத்தது என்றாலும் அதிக உடல் பாதிப்புகள் ஆல்கஹால் போன்றவை கல்லீரலை மிகவும் சோர்வடையச் செய்துவிடும். மது அருந்துவது மற்றும் ஹெபடைட்டிஸ் கிருமிகள் கல்லீரலை தாக்குவதால் மஞ்சள்காமாலை நோய் ஏற்படுகிறது. அதிக சர்க்கரையும்கூட கல்லீரலை பாதித்துவிடும்.



**Dr. NEELAMEKAM THOPPA KAPALI**

ஹெபடைட்டிஸ் கிருமிகள் மட்டுமல்ல கொரோனா வைரஸ் கிருமிகள்கூட கல்லீரலை பாதிக்கின்றன. சீனாவில் முதலில் கொரானா வைரஸ் பாதிப்புக் குள்ளானவர்கள் நோய் குணமானநிலையில் அவர்களுக்கு கல்லீரல் பரிசோதனை மேற்கொள்ளப் பட்டது. கல்லீரல் பரிசோதனை மேற்கொள்ளப்பட்ட 50 சதவீதம் பேருக்கு மிதமான அளவு கல்லீரல் பாதிக்கப்பட்டிருந்தது தெரியவந்தது. கொரானா வைரஸ் எப்படி கல்லீரலை பாதிக்கிறது என்பதற்கான முழுமையான காரணம் தெரியவில்லை. ஆனால், கல்லீரலில் கொழுப்பு சேர்வதோ அல்லது ஃபேட்டி விவர் எனப்படும் கல்லீரலில் கொழுப்பு படியும் நோய் இருந்தால் கொரோனா தொற்று ஏற்பட வாய்ப்புகள் அதிகம் உள்ளது.



இன்றைக்கு கொரானா நோய்த்தொற்றுக்கு உள்ளான பலர் மிகுந்த சிரமத்துக்குள்ளாவதைப் பார்க்க முடிகிறது. எனவே கல்லீரலை மிக கவனமாக பாதுகாக்க வேண்டியது அவசியமாகும். கல்லீரலை வலுப்படுத்தும் அதேவேளையில் லிவர் ஃபங்ஷன் டெஸ்ட் (Liver Function Test) செய்து பார்க்க வேண்டும். HAV IgM, Anti HCV, HBs, Ag உள்ளிட்ட பரிசோதனைகளையும் செய்து பார்க்க வேண்டியது அவசியமாகும். அதன்பிறகு மருத்துவர்களின் ஆலோசனைப்படி செயல்பட வேண்டியது மிகவும் அவசியமாகும். கல்லீரலை கவனிக்காமல் விட்டுவிட்டால் முற்றிலும் பாதிப்பு ஏற்பட்டு முழுமையாக செயலிழிந்து உடலின் பல பாகங்கள் செயல்படாமல் போய்விடும். எனவே கவனம் தேவை.

கல்லீரலைப் பாதுகாக்க நிறைய வழிமுறைகள் உள்ளன. சுகாதாரமற்ற நீர் அருந்துவது, நேரம் தவறி சாப்பிடுவது போன்றவை வைரஸ் தாக்குதல் ஏற்படக் காரணமாகின்றன. அடிப்படையில் உணவு, நீர் விஷயத்தில் கவனம் செலுத்தினால் கல்லீரல் பாதிப்பு ஏற்படாமல் பார்த்துக் கொள்ளலாம். மேலும் விரும்பிய உணவுகளை விரும்பிய நேரத்தில் சாப்பிடாமல் உடற்பயிற்சி செய்து உடல்பூருமனைக் கட்டுக்குள் வைத்துக்கொண்டால் கொழுப்பு கல்லீரல் பாதிப்பு ஏற்படாமல் பார்த்துக் கொள்ளலாம். அதேவேளையில் மருத்துவர்களின் ஆலோசனை மிக முக்கியமாகும்.

ஆரோக்கியமான உணவுப்பழக்கத்தைக் கொண்டிருப்பதுடன் அறவே மதுவை தொடாதவராக இருந்தாலும்கூட மன அழுத்தம் கொழுப்பு கல்லீரல் என்னும் பாதிப்பை ஏற்படுத்த அதீக வாய்ப்பு உள்ளது. மன அழுத்தம் உள்ளவருக்கு சில ஹார்மோன்கள் அதீகமாக சுரந்து கல்லீரலில் கொழுப்பைச் சேர்த்துவிடும். இதேபோல் சர்க்கரை

நோய் பாதிப்பு உள்ளவர்களுக்கும் முதல்கட்ட கொழுப்பு கல்லீரல் ஏற்பட வாய்ப்புகள் இருக்கின்றன. அதாவது சர்க்கரை நோய் பாதிப்புக்கு உள்ளான வர்களுக்கு இன்சிலின் சரியாக சுரக்காது என்பதால் ரத்தத்தில் உள்ள சர்க்கரை செல்களுக்குள் நுழைய முடியாமல் போவதுடன் தேவைக்கு, அதீகமாக கொழுப்பு அமிலங்கள் ரத்தத்தில் தேங்கிவிடும்.

சௌமியானக் கோளாறில் தொடர்க்கீ வயிற்று வளி, வயிறு உப்புசம், வாந்தி, மலச்சிக்கல் போன்ற பிரச்சினைகள் தொடர்ந்து இருந்தால் கல்லீரல் பாதிப்புக்குள்ளாகி இருக்கலாம். எனவே, எச்சரிக்கையாக இருக்க வேண்டும். அப்போது காமாலை நோய் வர வாய்ப்புள்ளது. உயிருக்கு ஆபத்து இல்லையென்றாலும் கல்லீரல் பாதிப்பை அறிந்து அதற்கேற்ற சிகிச்சை எடுத்துக்கொள்ள வேண்டியது அவசியம்.

நீரிழிப்பு ஏற்படாமல் பார்த்துக்கொண்டாலும் கல்லீரல் பாதிப்பு ஏற்படாமல் தடுக்கலாம். ஒப்பொரு வேளை உணவுக்கு முன்பும் ஆப்பிள் சீடர் வினிகரை சேர்த்துக்கொள்ளலாம். ஒரு டம்ஸர் நீரில் ஆப்பிள் சீடர் வினிகர் மற்றும் தேன் கலந்து தீனமும் இரண்டுடைவை குடிக்கலாம். இதேபோல் வைட்டமின் சி அதீகம் உள்ள நெல்லிக்காய் சாப்பிடலாம். மஞ்சள், கீரை, கேரட் ஜீஸ், பப்பாளிப்பழம் போன்றவையும் நீரிழிப்பு ஏற்படாமல் பார்த்துக்கொள்ளும்.

இவை அனைத்துக்கும் மேலாக மருத்துவாளின் ஆலோசனை மிக முக்கியம், கல்லீரலைக் காப்போம்.

**மேலும் விவரங்களுக்கு:**

**Dr. Neelamekam Thoppa Kapali,**  
HOD-Surgery-Gastro & Minimal Access Surgery  
Fortis Malar Hospital, Chennai

- தீபக்

# தமிழகத்தில் தொழில்துறை மேம்பாடு மற்றும் பொருளாதார வளர்ச்சி!

இந்தியாவின் நான்காவது பெரிய மாநிலம் தமிழ்நாடு. இது பன்முகப்படுத்தப்பட்ட உற்பத்தித் துறையையும், வாகனங்கள் மற்றும் வாகனக் கூறுகள், பொறியியல், மருந்துகள், ஆடைகள். ஜவளி, தோல், ரசாயனங்கள், பிளாஸ்டிக் போன்ற பல தொழில்களில் பெரும்பான்மை அம்சங்களைக் கொண்டுள்ளது. இது தொழிற்சாலைகள் மற்றும் தொழில்துறை எண்ணிக்கையில் மாநிலங்களில் முதலிடத்தில் உள்ளது.

தமிழக தொழில்துறை மேம்பாட்டுக் கழகம் விமிடை (டிட்கோ), தமிழக மாநில தொழில்துறை மேம்பாட்டுக் கழகம் (சிப்காட்), தமிழ்நாடு தொழில் முதலீட்டுக் கழகம் விமிடை (டிஜிஜிசி) மற்றும் தமிழ்நாடு சிறு தொழில்கள் மேம்பாட்டுக் கழகம் விமிடை (டான்சிட்கோ) ஆகியவை இணைந்து மாநிலத்தில் தொழில்துறை உள்கட்டமைப்பை உருவாக்கி வருகின்றன.

2015-16 மற்றும் 2020-21க்கு இடையில், மொத்த மாநில உள்நாட்டு உற்பத்திஜி.எஸ்.டி.பி)

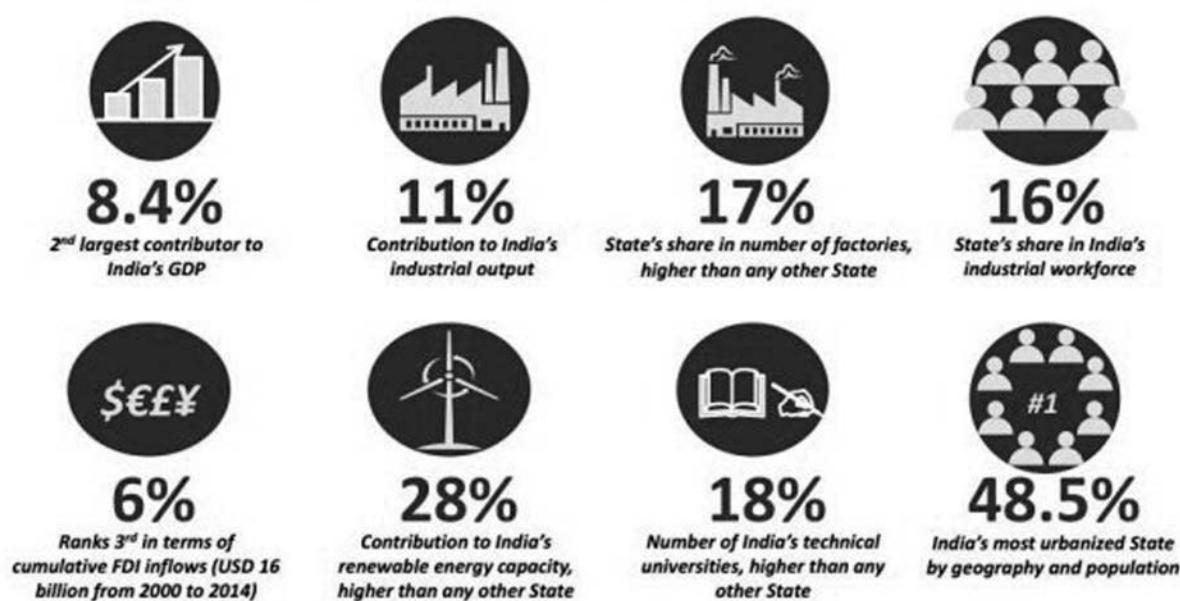
12.20% கூட்டு வருடாந்தீர வளர்ச்சி விகிதத்தில் சிற்ஜிஆர் விரிவடைந்து ரூ.20.92 டிரில்லியன் (அமெரிக்க 299.32 பில்லியன்). நிகர மாநில உள்நாட்டு உற்பத்தி (என்.எஸ்.டி.பி) 11.93% சிற்ஜிஆரில் விரிவடைந்து ரூ.2015-16 முதல் 2019-20 வரை 16.59 டிரில்லியன் (அமெரிக்க 237.40 பில்லியன்).

2019-20 ஆம் ஆண்டில், மூன்றாம் நிலை துறை தற்போதைய விலையில் மாநிலத்தின் மொத்த மதிப்பு சேர்க்கைக்கு (ஜி.எஸ்.வி.ஏ) 53.67% பங்களித்தது. இரண்டாம் நிலை 33.44% ஆக உள்ளது.

நவம்பர் 2020 நிலவரப்படி, மாநிலத்தில் மொத்தமாக நிறுவப்பட மின் உற்பத்தி திறன் 32.97 ஜிகாவாட் ஆகும்.

கைத்தொழில் மற்றும் உள்நாட்டு வர்த்தகத்தை மேம்படுத்துவதற்கான தீணைக்களாத்தீன்படி, தமிழ்நாடு மற்றும் புதுச்சேரியில் ஒட்டுமொத்த

## Tamil Nadu – India's economic powerhouse





வெளிநாட்டு நேரடி முதலீடு (எஃப்.டி.ஐ) வருகை அக்டோபர் 2019 முதல் செப்டம்பர் 2020 வரை 1,943.87 மில்லியன் அமெரிக்க டாலராக இருந்தது.

2019-20 ஆம் ஆண்டில் மாநிலத்திலிருந்து மொத்த விற்பனை ஏற்றுமதி 30.02 பில்லியன் அமெரிக்க டாலராக இருந்தது. ஏப்ரல் 2020 முதல் நவம்பர் 2020 வரை ஏற்றுமதி 15.09 பில்லியன் அமெரிக்க டாலராக இருந்தது. தமிழ்நாட்டிலிருந்து ஜிடி மற்றும் ஜிஎஸ் ஏற்றுமதி 2018-19ல் ரூ.1.39 லட்சம் கோடி (அமெரிக்க 19.9 பில்லியன்), 10% வளர்ச்சி விகிதத்தில் தமிழகத்திற்கு முக்கிய முதலீட்டு தீட்டங்களை ஈர்க்கும் நோக்கத்துடன் தமிழக தொழில் துறை வழிகாட்டல் மற்றும் ஏற்றுமதி மேம்பாட்டு பணியகம் அமைக்கப்பட்டுள்ளது.

**தமிழ்நாட்டை முதலீட்டிற்கு உகந்த இடமாக உயர்த்த அரசு எடுத்துள்ள சில முக்கிய முயற்சிகள் குறித்து காண்போம்.**

- பரஸ்பர முதலீடுகளை எளிதாக்குவதற்கும், வணிகத்தை எளிதாக்குவதற்கும் ஊக்குவிப்பதற்காக பிரான்ஸ் தமிழகத்தின் தொழில்துறை வழிகாட்டுதல் மற்றும் ஏற்றுமதி மேம்பாட்டு பணியகம் மற்றும் இந்தோ-பிரெஞ்சு வர்த்தக மற்றும் தொழில்துறை சேம்பர் ஆகியவற்றுடன் பரிந்துணர்வு ஒப்பந்தத்தில் கையெழுத்திடுவதாக 2020 டிசம்பரில் தமிழகம் அறிவித்தது.

- நகர்ப்புற மற்றும் சுற்றுச்சூழல் உள்கட்டமைப்பை மேம்படுத்துவதில் மாநிலத்தை ஆதாரிப்பதற்காக தமிழக நகர முதன்மை முதலீட்டு தீட்டத்தை அரசாங்கம் முன்மொழிந்துள்ளது. இந்த தீட்டத்திற்கு ரூ.8,156 கோடி (அமெரிக்க டாலர் 1.11 பில்லியன்) மற்றும் ஆசிய அபிவிருத்தி வங்கியின்

உதவியுடன் நிதியளிக்கப்படும் மேலும் 179 தீட்டங்கள் தமிழகம் தொடர்பான ரூ.8.6 லட்சம் கோடி (அமெரிக்க 177.58 பில்லியன்) தேசிய உள்கட்டமைப்பு குழாயில் சேர்த்தப்பட்டுள்ளது, இந்த தீட்டங்கள் அடுத்த ஜந்து ஆண்டுகளில் (2020-25) செயல்படுத்தப்படும்.

- விரிவான சாலை உள்கட்டமைப்பு மேம்பாட்டு தீட்டம் (சி.ஆர்.ஐ.டி.பி) என்பது மாநிலத்தில் சாலை உள்கட்டமைப்பை மேம்படுத்துவதற்கான ஒரு முக்கிய தீட்டமாகும். 2020-21 பட்ஜெட்டின் கீழ் ரூ. 5,500 கோடி (அமெரிக்க டாலர் 780.25 மில்லியன்) ஒதுக்கப்பட்டுள்ளது.

- ஆசிய அபிவிருத்தி வங்கியின் உதவி சுற்றுலா மேம்பாட்டு தீட்டம் தற்போது செயல் படுத்தப்பட்டு வருகிறது. மேலும் 2020-21 வரவு செலவுத் தீட்ட மதிப்பீட்டில் ரூ.90.85 கோடி (அமெரிக்க 12.89 மில்லியன்) வழங்கப்பட்டுள்ளது.

- வெளிநாட்டு சுற்றுலா வருகையைப் பொறுத்தவரை தமிழகம் முதலிடத்தையும், 2019 உள்நாட்டு சுற்றுலா வருகையைப் பொறுத்தவரை இரண்டாவது இடத்தையும் பிடித்தது. 2018 ஆம் ஆண்டில், வெளிநாட்டு சுற்றுலா வருகை 6.07 மில்லியனை எட்டியது. உள்நாட்டு சுற்றுலா வருகை 385.90 மில்லியனை எட்டியது.

- ஜீலை 2020 ஜீல், தமிழக அரசு 1.48 பில்லியன் அமெரிக்க டாலர் மதிப்புள்ள புரிந்துணர்வு ஒப்பந்தங்களில் கையெழுத்திட்டது; இது சூரிய மின்கலங்கள், தரவு மையங்கள் மற்றும் தொழில்துறை பூங்காக்கள் போன்ற துறைகளில் 13,507 வேலைகளை உருவாக்கும் என்று எதிர்பார்க்கப்படுகிறது.

- ராகவி

# வில்வித்தை வீராங்கனை அஞ்சனா மது அவர்களுக்கு வாக்கரு ஃபவண்டேஷன் வழங்கிய வெகுமதி!



இந்தியாவின் காலனிகள் தயாரிப்பில் முன்னணி பிராண்டாக தீகழும் வாக்கரு என்பதன் கார்ப்பரேட் சமூக பொறுப்புறுதி பிரிவான (CSR), வாக்கரு ஃபவண்டேஷன், மிஸ்.அஞ்சனாமது என்ற வளர்ந்து வரும் வில்வித்தை வீராங்கனைக்கு ஒரு காம்பவண்டு வில் (compound bow) சாதனத்தை வெகுமதியாக வழங்கியிருக்கிறது. தனது சிறுவயதிலிருந்தே வில்வித்தைப் பிரிவில் வெற்றிகரமாக செயல்பட்டு பல விருதுகளையும், பரிசுகளையும் வென்றிருக்கும் அஞ்சனாமது கேரளா மாநிலத்தைச் சேர்ந்த இளம் பெண் ஆவார். வாக்கரு ஃபவண்டேஷனின் ஒரு முனைப்புத் திட்டமான சீக்ஷா சமூநதி என்பதன் ஒரு அங்கமாக சிறப்பான தீற்றும், பேரார்வமும் கொண்ட இந்த இளம் வில்வித்தை வீராங்கனைக்கு ஆதரவினை வழங்குவதில் வாக்கரு பிராண்டு பெருமை கொள்கிறது.

கேரள மாநிலத்தின் பாலக்காடு நகரிலுள்ள குருகுலம் மேனிலைப்பள்ளியின் பெருமை மிகு மாணவியான அஞ்சனா மது கடந்த 7 ஆண்டுகளுக்கும் அதிகமாக வில்வித்தையை தீற்பட கற்பதற்காக தொடர்ந்து பயிற்சிகள் மேற்கொண்டு வருகிறார். மாவட்ட அளவிலும் மற்றும் மாநில அளவிலும் வில்வித்தைப் போட்டி களில் எண்ணற்ற பரிசுகளை அஞ்சனா வென்றிருக்கிறார். 2017ஆம் ஆண்டின் விஜயவாடாவில் நடைபெற்ற தேசிய வில்வித்தை சாம்பியன்ஷிப் போட்டியிலும், கேரள மாநிலத்தின் பிரதிநிதியாக அஞ்சனா பங்கேற்றார் என்பது குறிப்பிடத்தக்கது.

**வாக்கரு குறித்து:** உள்நாட்டிலேயே உருவாகி வளர்ந்த பிராண்டான வாக்கரு அனைவருக்கும் காலனிகளில் மிக சமீபத்திய ஃபேஷனை வழங்க பெருமை கொள்கிறது.

வேண்டும் என்ற குறிக்கோளோடு 2013-ம் ஆண்டில் தொடங்கப்பட்டது. ரூ.499 என்ற விலையில் ஸ்போர்டஸ் சாண்டல்களை அறிமுகம் செய்தது. காலனிகள் பிரிவில் கட்டுபடியாக்கவடிய மிதமான விலை வரம்புகளில் பெரிதும் விரும்பக் கூடிய தயாரிப்புகளை வழங்கும் போக்கினை நிறுவுவதில் ஒரு முன்னோடி என்ற பெருமையினை வாக்கரூ பெற்றிருக்கிறது. ஆண்கள் மற்றும் பெண்கள் ஆகிய இரு பாலருக்கும் ஃபிலிப் பிளாப்ஸ், ஸ்போர்டஸ் ஷீக்கள், ஹாஸிப் ஷீக்கள் ஆகியவற்றை உள்ளடக்கிய புதிய அறிமுகங்களின் மூலம் தனது தயாரிப்பு அணிவரிசையை இந்த பிராண்ட் மிகப்பெரியதாக விரிவுபடுத்தியிருக்கிறது. குழந்தைகளுக்கு வாக்கரூ ஒன்டர்ஸ், கூடுதல் குழனிக்குடன் வாக்கரூ கேர்+, ஃபார்மல் காலனி களுக்கு வாக்கரூ டோஸ் & டோகிடோஸ் போன்ற துணை பிராண்டுகளையும் இது கொண்டிருக்கிறது. முழு நேர்த்திக்கான நந்பெயரை தனக்கென உருவாக்கியிருக்கும் பிரபல நடகர் அமீர்கான் இந்த பிராண்டின் தூதராக தற்போது இருந்து



வருகிறார். 20-21 நிதியாண்டின்போது வாக்கரூ-ன் விற்றுமுதல் ரூ.1000 கோடிக்கும் அதீகமாக இருந்தது. 500 க்கும் அதீகமான டெலர்கள் வழியாக இந்தியா முழுவதிலும் செயலிருப்பைக் கொண்டிருக்கும் இந்த பிராண்ட் 1 லட்சத்துக்கும் கூடுதலான ரீடெய்ல் அவுட்லெட்கள் வழியாக வாடிக்கையாளர்களைச் சென்றடைகிறது. தனது உற்பத்தி தொழிலகங்கள் அமைந்துள்ள இடங்களில் புதுப்பிக்கத்தக்க ஆற்றல், நீரின் மறுசூழ்சி, மரம் வளர்த்தல் போன்ற நிலைப்புத்தன்மைக்குரிய முனைப்புத் தீட்டங்களிலும் இந்த பிராண்ட் மிகவும் ஆர்வத்தோடு தீவிரமாக செயலாற்றி வருகிறது.

- கீதா ரமேஷ்

|| உங்கள் பிள்ளைகளின் எதிர்கால கல்வி, திருமணம் ஆகியவற்றிற்கான உத்திரவாத சேமிப்பு!

|| 25 வயதுள்ள நபர் நாள் ஒன்றுக்கு ரூ.63 சேமித்தால்  
|| 50வது வயதில் ரூ.13,37,500/- பெற்று மகிழலாம்!

|| 25 வயதுள்ள நபர் நாள் ஒன்றுக்கு ரூ.74 சேமித்தால்  
|| 46வது வயதில் ரூ.10,43,500/- பெற்று மகிழலாம்!

|| ஒருமுறை மட்டும் பணம் செலுத்தி  
|| உடனடியாக மறு மாதத்திலிருந்து  
|| வாழ்நாள் முழுவதும் பென்சன் பெறலாம்...

மேலும் விவரங்களுக்கு...

**Lion K.Elumalai, Insurance Advisor, LIC**  
**Mobile : 98412 50581 / 72000 50581**  
**kelumalailic@gmail.com www.licelumalai.com**



# ஏற்றுமதிக்கான மானியங்களும் சலுகைகளும் ஒரு பார்வை!

மூர். அசோகன், செயல் தியக்குனர், CITEP



பொதுவாக பொருட்களை ஏற்றுமதி செய்தில் நாம் எதிர்நோக்கி வரும் சிரமங்களில் முக்கியமாக அதீக உற்பத்தி மற்றும் கொள்முதல் விலை, நம்பகத்தன்மையின்மை சரியான கட்டமைப்பு இல்லாமை - சாலை வசதி போன்றவை, சிறந்த இறக்குமதியாளர்களை பற்றிய உடனடி விபரம் அறிதல், பல்வேறு உற்பத்தி மற்றும் கொள்முதல் இடர்பாடுகள், பிற நாடுகளின் பிராண்டுகளில் நமது பொருட்களை உற்பத்தி மற்றும் ஏற்றுமதி செய்தல், பல்வேறு கட்டுப்பாடுகள், அரசு மற்றும் ஏற்றுமதி சார்ந்த அமைப்புகளின் எளிதில் புரிந்து கொள்ள இயலாத நடைமுறை சிக்கல்கள் போன்றவைகளை கூறலாம்.

இத்தகைய இடற்பாடுகளை கடந்து நமது ஏற்றுமதி சிறந்த முறையினில் நடைபெற பல்வேறு சலுகைகளையும், மானியங்களை, குறைந்த வட்டியில் கடன் வசதிகளையும், கட்டமைப்பு வசதிகளை மேம்படுத்துவதிலும், பல்வேறு தகவல் மற்றும் இணையதள சேவைகளையும், ஏற்றுமதியாளர்கள் நேரடியாக பிற நாடுகளுக்கு சென்று தகுந்த இறக்குமதியாளர்களை சந்தித்து ஏற்றுமதி வாய்ப்புகளை பெறுவதற்கு பல்வேறு பொருட்காட்சி, கண்காட்சி, நேரடி சந்திப்புகளை ஏற்பாடு செய்து அதீல் பங்கு பெறுவதற்கு நமது ஏற்றுமதியாளர்களுக்கு மானியங்கள் அளித்தல் போன்ற பல்வேறு சலுகைகளை வழங்குகிறது. இத்தகைய சலுகைகள் நமது ஏற்றுமதி உலக வணிகத்தில் போட்டிகளை எதிர்கொள்வதற்கும், தரமான பொருட்களை உற்பத்தி மற்றும் ஏற்றுமதி செய்வதற்கும் ஏதுவாக உள்ளன.

இத்தகைய மானியங்கள், சலுகைகளில் குறிப்பாக சிறிய அளவினில் மற்றும் அறிமுக அளவின்ல் ஏற்றுமதி செய்பவர்கள் அறிந்து கொள்வது அவர்களின் ஏற்றுமதி முயற்சியில்

வெற்றிகரமாக செயல்பட உதவியாக இருக்கும்.

**முக்கியமானவைகளை அறியலாம்:**

ஏற்றுமதி வர்த்தக தொர்புகளை அதீகரிப்பதற்காக மத்திய அரசின் வணிகத்துறையானது நீண்ட காலமாகவே நமது ஏற்றுமதியாளர்களுக்கு வணிக மேம்பாடு உதவி (Marketing Development Assistance MDA Scheme) பல்வேறு பொருட்கள், சேவை ஏற்றுமதி ஊக்குவிப்பு கழகங்கள் (Export Promotion Councils, Commodity Boards, Export Development Authorities) மற்றும் பிற அனைப்புகளின் வாயிலாக ஒரு சில வரையறையின் கீழ் வழங்கி வருகிறது. அதீல் ஏற்றுமதியாளர்கள் முக்கியமாக இந்த உதவியைப் பெறுவதற்கு கவனத்தில் கொள்ள வேண்டியவை:

- கடந்த ஆண்டின் மொத்த ஏற்றுமதியானது முப்பது கோடிக்கு குறைவாக இருப்பவர்களுக்கு மட்டுமே இந்த உதவி தீட்டம் பொருந்தும்.
- ஏற்றுமதியாளர்கள் அவர்களின் ஏற்றுமதி செய்யும் பொருட்கள் சேவைகள் தொடர்பான ஏற்றுமதி ஊக்குவிப்பு அமைப்பினில் Export Promotion Councils (ECPs) / Commodity Board / Export Development Authorities) குறைந்தது 12 மாதங்களுக்கு மேல் அங்கத்தினராக இருப்பது அவசியம்.

இந்த அமைப்புகள் அறிவிக்கும் பொருட்காட்சி / கண்காட்சி / ஏற்றுமதி இறக்குமதியாளர்கள் நோரிடை கலந்துரையாடல்கள் (Overseas Trade Fair / Exhibition / Buyer-Sellers Meet) கலந்து கொள்பவர் களுக்கு மட்டுமே அவர்களின் அயல்நாட்டு விமான பயணம், கண்காட்சி / பொருட்காட்சிகளில் அவர்களின் அலங்கரிக்கப்பட்ட அரங்கத்திற்கு (Exhibition Stall) கீழே குறிப்பிட்டுள்ள அளவினில் வழங்கப்படும்.



S.No	Area/Sector	No. of visits	Maximum Financial ceiling per event
1.	Focus LAC	1	Rs. 2,50,000
2.	FOCUS AFRICA (including WANA Countries)	1	Rs. 2,00,000
3.	FOCUS CIS	1	Rs. 2,00,000
4.	FOCUS ASEAN+2	1	Rs. 2,00,000
5.	General Areas	1	Rs. 1,50,000
<b>Total</b>		<b>5</b>	

வழங்கப்படும் அதிகப்படியான உதவியானது - குறைந்த வகுப்பு Economy Excursion Class அயல் நாட்டு விமான பயண செலவிற்கு Rs. 70,000/- மிகாமலும் (Rs.1,00,000 லத்தீன் அமெரிக்கா நாடுகளுக்கு செல்வதற்கு) மற்றும் பொருட்காட்சி / கண்காட்சிகளில் அரங்கம் அமைப்பதற்கான செலவுகளுக்கு மேலே உள்ள அட்டவணைப்படியும் வழங்கப்படுகிறது. ஒரு ஏற்றுமதியாளர் ஒரு ஆண்டில் அதிகப்படச்சாக 5 நிகழ்வுகளில் கலந்து கொள்வதற்கு அனுமதியளிக்கப்படுகிறது.

மேற்கொண்டு விபரங்களை அறிவதற்கு <http://commerce.gov.in/internationaltrade/trade-programmes-and-schemes> இணையதளத்திலோ அல்லது ஏற்றுமதி ஊக்குவிப்பு அமைப்புகளிலோ தொடர்பு கொள்ளலாம்.

மத்திய அரசின் MSME அமைச்சகம் ஏற்றுமதியின் வளச்சிக்காக குறு, சிறு மற்றும் மத்திய உற்பத்தி யாளர்கள் மற்றும் சேவை வழங்குவோர்களுக்காக இதே போல கீழ்க்கண்ட சலுகைகளை வழங்குகிறது.

குறைந்த வகுப்பில் அயல்நாட்டு பயணம் (economy class) செல்வதற்கு 75% க்கு மிகாமல் விமானப்பயண கட்டணம், கண்காட்சி / பொருட்காட்சிகளில் காட்சி படுத்துவதற்காக தேவைப்படும் இட வாடகைக்கான கட்டணத்தில் 50% மற்றும் காட்சிப்படுத்துவதற்கான பொருட்களை கப்பலில் கொண்டு செல்வதற்குண்டான கட்டணமும் குறுந்தொழிலில் ஈடுபட்டுள்ளவர்களுக்கு வழங்குகிறது. அட்டவணை சமூகத்தினை சார்ந்தோர், வடக்கிழக்கு மாநிலங்களில் உள்ள குறுந்தொழில் முனைவோர்கள் மற்றும் பெண் தொழில் முனைவோருக்கு 100% மானியம் வழங்குகிறது. மானியமானது அதிகப்பட்சம் ரூ.1,25,000/- வரை வழங்குகிறது. ஒரு நிறுவனத்தில் ஒரு நபருக்கு வருடத்தில் ஒருமுறை மட்டுமே இந்த மானியம் வழங்கப்படுகிறது.

MSME அமைச்சகம் நவீன பேக்கிங் முறைகளை அறிந்துகொள்வதற்காக பயிற்சி அளித்தல், தொழில் நுணுக்கம் மற்றும் நிர்வாக மேம்பாட்டுக்கான ஆலோசனை வழங்குதல், தரமான பொருட்களை ஏற்றுமதி செய்வதற்கு ஊக்குவிப்பதற்கு தேசிய அளவினில் விருது மற்றும் பணம் வழங்குவது போன்ற பல சலுகைகளையும் வழங்குகிறது.

மேற்கொண்டு விபரம் அறிய MSME அமைச்சகத்தின் பிராந்திய அலுவலகங்களை தொடர்பு கொள்ளவும். <http://laghu-udyog.gov.in/MSME>, DO/export.htm எனும் இணையதளத்தினையும் பார்க்கலாம்.

நமது மாநில அரசு இதே போல் ஏற்றுமதி வணிக வளர்ச்சிக்கு MSME நிறுவனங்களுக்கு 90% அயல்நாட்டு விமான பயண கட்டணத்திலும், விளம்பர கையேடுகள் மற்றும் சார்ந்தவைகளை அச்சிட உண்டான செலவினில் 25% வரையிலும், சூறிப்பிட பொருள் சந்தைப்படுத்துவதில் ஆராய்சி (study) செய்வதற்கு Rs.2 லட்சத்திற்கு மிகாமலும், அந்திய நாட்டினில் எதிர்கொள்ளும் மிகை பொருள் இறக்குமதி (anti-dumping cases) வழக்கு வாதாடு வதற்கான செலவினில் 50% ரூ.1லட்சத்திற்கு மிகாமலும் வழங்குகிறது. மேலும் சில சலுகை களையும் மாநில அரசு வழங்குகிறது. ஏற்றுமதி தொழில் தொடர்ச்சுவதற்கும் மாநில அரசு சலுகைகளை வழங்குகிறது. மேற்கொண்டு விபரம் அறிய <https://investingtamilnadu.com/export> இணைய தளத்தினை பார்க்கலாம் மற்றும் மாவட்ட தொழில் மையங்களை தொடர்பு கொள்ளலாம்.

### **உலக அளவினில் இறக்குமதியினை ஊக்குவிக்கும் அமைப்புகள்:**

உலகின் பல நாடுகள் பெரும்பான்மையாக இறக்குமதி சார்ந்து உள்ளது. சூறிப்பாக ஜேரோப்பிய நாடுகள் தரமான பொருட்களை வளர்ந்து வரும் நாடுகளில் இருந்து இறக்குமதி செய்வதற்கு முனைப்பு காட்டி வருகிறது. இதற்கென்றே தனி அமைப்பினையும் நிறுவி செயலாற்றி வருகிறது. முக்கியமாக Centre for Promotion of Imports from developing countries(CBI)<https://www.cbi.eu/> அமைப்பினை சூறிப்பிடலாம்.

**இந்த அமைப்பு வழங்கும் ஒரு சில சிறப்பான சேவைகள்:**

வணிக தகவல்களை அளித்தல் மற்றும் ஏற்றுமதியாளர்கள் இறக்குமதியாளர்கள் அறிமுகம்

செய்தல் (Match-making):

ஏற்றுமதி அபிவிருத்திக்கான பல்வேறு வாய்ப்பினை வழங்குதல்;

வளரும் நாடுகளில் உள்ள பல்வேறு ஏற்றுமதி ஊக்குவிப்பு சம்பந்தப்பட்ட அமைப்புள்ளன் தொடர்பு கொண்டு அந்த நாடுகளின் ஏற்றுமதியினை மேம்பட செய்தல் போன்றவை முக்கியமாக வழங்கும் சேவைகளாகும்.

இத்தகைய சேவைகளை வழங்கும் ஒரு சில முக்கியமான நாடுகள் மற்றும் அதன் இணைய முகவரிகளை பார்க்கவும்:

Australia -[www.pitic.org.au](http://www.pitic.org.au)  
 Japan-[www.jetro.go.jp](http://www.jetro.go.jp)  
 Canada: [www.tfoc.ca](http://www.tfoc.ca)  
 Netherlands/Eu-[www.cbi.nl](http://www.cbi.nl)  
 Denmark-[www.dipo.dk](http://www.dipo.dk)  
 Sweden-[www.cci.se](http://www.cci.se)  
 Germany-[www.gtz.de/english](http://www.gtz.de/english)  
 Switzerland-[www.sippo.ch](http://www.sippo.ch)  
 Italy-[www.italtrade.com](http://www.italtrade.com)  
 Norway-[www.norad.no](http://www.norad.no)

மத்திய அரசின் வணிகத்துறை வெளிநாட்டு வாணிப கொள்கைகள் மற்றும் வழிமுறைகள் (Foreign Trade Policy and Hand Book of Procedures) மூலமாக ஏற்றுமதியினை ஊக்குவிப்பதற்காகவும், அதீகப்படியான செலவினங்களை சமன் படுத்து வதற்காகவும் பல்வேறு பிரத்தியேக சலுகைகளையும், வசதிகளையும் தருகிறது. முக்கியமானவைகளை பற்றி தொகுத்துள்ளோம். Merchandise Exports from India Scheme (MEIS) and Rebate of Duties & Taxes on Exported Products (RoDTEP Scheme)

ஏற்றுமதி செய்த பொருட்களுக்காக செலுத்திய வரிகள் மற்றும் கட்டமைப்பு இடர்பாடுகளில் உள்ள கூடுதல் செலவுகளை சமன்செய்யவும் ஏற்றுமதி செய்த மதிப்பில் 2-5% வரை duty credit scripts வாயிலாக வழங்குகிறது. இந்த சலுகையானது. உலக வணிக அமைப்பின் கொள்கைக்கு முரணானதாக கருதப்படுவதால் Rebate of Duties & Taxes on Exported Products (RoDTEP scheme) என்ற பெயரில் மாற்றம் செய்யப்பட்டு கடந்த டிசம்பர் முதல் படிப்படியாக எரிபொருட்களுக்கான வரிகள், சாலை கங்க வரிகள், உற்பத்திக்கு உபயோகிக்கும் மின்சாரம், சந்தை வரிகள், ஆவணப்படுத்தும் செலவுகள்



போன்ற பல்வேறு நேர்முக, மறைமுக செலவினாங் களை சமன் செய்ய தக்கவாறு அறிமுகம் செய்து வருகிறது.

#### **DUTY EXEMPTION/REMISSION SCHEMES :**

Advance Authorisation Scheme (AAS) - ஏற்றுமதி உற்பத்தி செய்வதற்கு தேவையான மூலப்பொருட்களை வரி செலுத்தாமல் இறக்குமதி செய்வதற்கு இதன் மூலம் அனுமதி வழங்கப்படுகிறது. Duty Free Import Authorisation (DFIA Scheme) வசதியினை பயன்படுத்தி பொருட்களை முதலில் ஏற்றுமதி செய்து பின்பு பெற்று கொள்ளலாம்.

#### **DUTY DRAWBACK SCHEME (DBK SCHEME)**

இந்த சலுகையானது ஏற்றுமதி செய்த பொருட்களுக்காக செலுத்திய சுங்க மற்றும் கலால் வரிகளை சமன் செய்வதற்காக வழங்கப்படுகிறது.

#### **EXPORTS PROMOTION CAPITAL GOODS SCHEME (EPCG SCHEME)**

ஏற்றுமதி செய்யவர்கள் அவர்களின் ஏற்றுமதி பொருட்களை உற்பத்தி செய்வதற்கோ அல்லது அத்தகைய பொருட்களை தயார் செய்யும் கட்டமைப்பு உள்ள உற்பத்தி நிறுவனங்களுடன் கூட்டு சேர்ந்து தயாரிப்பதற்கோ தேவைப்படும் இயந்திர களவாடங்களை சுங்க வரி செலுத்தாமல் இறக்குமதி செய்வதற்கு அனுமதி அளிக்கிறது. சேவை பிரிவிற்கும் இந்த சலுகை வழங்கப்படுகிறது.

#### **GST REFUND FOR EXPORTERS**

ஏற்றுமதியாளர்கள் GST செலுத்தியதை தீரும்ப பெறுவதற்கு LUT Bond Scheme மூலம் Letter of Undertaking (LUT) எனும் பிரமாண பத்திரம் கொடுத்து வரியினை செலுத்தாமல் பொருட்களை ஏற்றுமதி செய்யலாம்.

IGST Refund மூலமாக முதலில் வரி செலுத்தி ஏற்றுமதி செய்த பின்பு செலுத்திய வரியினை பெற்றுக்கொள்ளலாம். 1% GST Benefit மூலம் பொருட்களை கொள்முதல் செய்து ஏற்றுமதி செய்யவர்கள் இந்த வரியினை மட்டும் செலுத்தி ஏற்றுமதி செய்யலாம்.

#### **DEEMED EXPORT BENEFIT SCHEME**

இந்த தீட்டத்தின் மூலம் பொருட்களை உள்நாட்டிலேயே குறிப்பாக ஏற்றுமதி செய்யும் நிறுவனங்களுக்கு அல்லது நம் நாட்டில் இறக்குமதிக்கு மாற்றாக பெரிய கட்டுமான, பிற உற்பத்தி நிறுவனங்களுக்கு விற்பது ஒரு சில நிபந்தனைகளுக்கு உட்பட்டு வழங்கப்படுகிறது.

#### **TRANSPORT AND MARKETING ASSISTANCE FOR SPECIFIED AGRICULTURE PRODUCTS SCHEME**

குறிப்பிட்ட விவசாய விளைபொருட்களுக்கு குறிப்பிட்ட நாடுகளுக்கு ஏற்றுமதி செய்வதற்கு, ஏற்றுமதி போக்குவரத்து மற்றும் சந்தைப்படுத்தலில் உள்ள செலவினை ஈடு செய்வதற்காக வழங்கப்படுகிறது.

## STATUS HOLDER SCHME

பொருட்கள் மற்றும் சேவைகளை அதிக அளவினில் ஏற்றுமதி செய்யும் ஏற்றுமதியாளர்களுக்கு நடச்சத்திர அந்தஸ்து கொடுத்து பல்வேறு பிரத்யேக சலுகைகளை வழங்குகிறது. முக்கிய மானவைகளில் சில 20x7 சுங்க சேவைகள், ஒற்றைச்சாளர் சுங்க வழிமுறை வசதிகள், சுங்க வரி சுய மதிப்பீடு, ஏற்றுமதி ஆவணங்களை சமர்பிப்பதில் முன்னுரிமை போன்றவை

## GOLD CARD SCHEME

வங்கிகள் சிறிய மத்திய மற்றும் பெரிய அளவினில் ஏற்றுமதி செய்பவர்களுக்கு அவர்களின் அன்றாட சிறப்பான வங்கி பரிவர்த்தனைகளை கருத்தில் கொண்டு இந்த வசதியினை வழங்குகிறது. இதன் வாயிலாக மூன்று ஆண்டுகளுக்கு கடன் வசதி, அதன் பிறகும் தானாகவே புதுப்பித்துக் கொள்ளும் வசதி, உடன் அதிக தேவைக்கு 20% வரை உயர்த்தப்பட்ட கடனுதவி, கடன் கொடுப்பதற்கு பின்னையாக கொடுக்கும் சொத்து மதிப்பிட்டினில் சலுகை குறைந்த வங்கி செயல்பாட்டு கட்டணங்கள் போன்றவை அடங்கும்.

## INTEREST EQUALISATION SCHEME (IES)

இதன் மூலம் ஏற்றுமதிக்கு / பிந்தைய செயல்பாடுகளுக்கு அனைத்து MSME ஏற்றுமதியாளர்களுக்கு 5% சலுகையும், பிற ஏற்றுமதியாளர்களுக்கு 3% வட்டி சலுகையும் ரிசர்வ் வங்கியின் அறிவுறுத்தவின் படி அடையாளம் கண்டுள்ள 416 வகை ஏற்றுமதி பொருட்கள் மற்றும் சேவைகளுக்கு வழங்கப்படுகிறது. வங்கிகள் இவ்வாறு குறைந்த வட்டியினில் வழங்குவதில் எதிர்கொள்ளும் இழப்பிடினை ரிசர்வ் வங்கி யிலிருந்து பெற்றுக்கொள்ளும்.

## NIRVIK SCHEME

இந்திய ஏற்றுமதி காப்பீட்டு கழகம் (Export Credit Gaurantee Corporation of India) சிறிய அளவில் ஏற்றுமதி செய்பவர்களுக்கு இந்த சிறப்பான தீட்டத்தினை வழங்குகிறது. இதன் மூலம் ஏற்றுமதியாளர்கள் குறைந்த காப்பீடு தொகையினில் அதிக காப்பீடு வசதியும் எளிதாக்கப்பட்ட முறையில் காப்பீடு இழப்பினை விரைவாக பெறவும் வழி கிடைக்கிறது. மேலும் 90% வரை முதல் மற்றும் வட்டியினில் காப்பீடு இழப்பின் தொகை கிடைக்க

எதுவாகிறது. பொதுவாக காப்பீடு தொகை ஏற்படும் இழப்பினில் 60% வரை மட்டுமே கிடைக்கும்.

## PRODUCTION-LINKED INCENTIVE (PLI) SCHEME TO BOOST EXPORTS

இந்த தீட்டமானது பத்து அதிக சந்தை மதிப்புள்ள பொருட்குமுமங்களுக்கு வாகனங்கள், பாட்டரி, மருந்து பொருட்கள், தொலைதொடர்பு சாதனங்கள், உணவு, ஆயத்த ஆடைகள் மற்றும் துணிமணிகள் உற்பத்தி போன்றவைகளுக்கு உலகத்துரமான பொருட்கள் உற்பத்தி செய்வதற்கும் ஏற்றுமதி செய்வதற்கும் அளிக்கிறது. இந்த தீட்டத்தின் மூலம் ஏற்றுமதி பொருட்கள் உலக வணிகத்தில் போட்டியினை எளிதாக எதிர்கொள்வதற்கு, அந்நிய முதலீடுகளை ஈர்ப்பதற்கும், 'Make in India' முனைப்பிற்கு தீவிரம் காட்டவும், நாட்டில் சுயதேவையினை நாமே பூர்த்தி செய்து கொள்ளவும், வேலைவாய்ப்பினை பெருக்கவும் உதவிகரமாக இருக்கும் என மத்திய அரசு இந்த சலுகையினை வழங்குகிறது.

இதன் தொடர்பான மேல் விபரங்களுக்கு <https://www.dgft.gov.in/CP/?opt=ft-policy> இணைய தளத்தினை பார்வை இடலாம் மற்றும் ஏற்றுமதி ஊக்குவிப்பு அமைப்புகளை தொடர்பு கொள்ளலாம்.

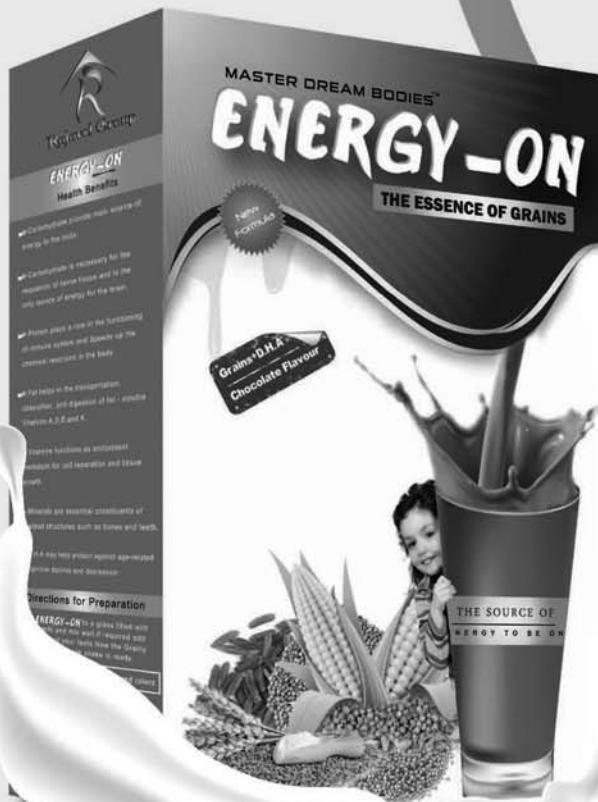
இந்த கட்டுரையில் குறிப்பிட்ட விபரங்கள் அனைத்தும் ஒரு முன்னோட்டமே. சிறிய அளவினில் அல்லது ஏற்றுமதி தொழில் முனைவோருக்கு ஒரு அறிமுகம் நிமித்தமாகவே கொடுக்கப்பட்டுள்ளது. குறிப்பிட்ட மானியங்கள் அல்லது சலுகைகள், தீட்டங்களை பயன்படுத்த விழைவோர் அதன் தொடர்பான அமைப்புகளை தொடர்பு கொண்டு தெளிவுபடுத்தி கொள்வதும், ஏதேனும் மாற்றங்கள் இருப்பின் அறிந்து கொள்வதும் அவசியம்.

பிற நாடுகளில் உள்ள நமது தூதரகங்கள் நமது ஏற்றுமதியாளர்களுக்கு ஏற்றுமதி வணிக விசாரணைகளை அளித்து வருகிறது. மேலும் ஏற்றுமதியாளர்கள் நமது தூதரகங்களை தொடர்பு கொண்டு அவர்களின் பொருட்கள் சாம்பிள்கள், நிறுவன விபரங்கள் முதலியவற்றினை அனுப்பி வைத்தால் அவர்கள் அந்த நாட்டில் நடைபெறும் ஒரு சில கண்காட்சி / பொருட்காட்சிகளில் பங்குபெறும் சமயத்தில் காட்சிப்படுத்தும் வாய்ப்பு கிடைக்கும்.

★ ★ ★

THE ESSENCE  
OF GRAINS

**MDB**  
MASTER DREAM BODIES



*Grains D.H.A  
Chocolate  
Flavour*



# சுயசார்பு இந்தீயா தீட்டம் மீதான உறுதிப்பாட்டை வலியுறுத்தும் அமேசான்!



திரு. அயித் அகர்வால்

அமேசான் நிறுவனம் நடத்தும் ‘ஸம்பாவ்’ என்னும் சாத்தியம் மாநாட்டின் துவக்க நாளில் சிறு மற்றும் நடுத்தர நிறுவனங்கள் டிஜிட்டல் மயமாக்கல், வேளாண்மை மற்றும் சுகாதாரப் பாதுகாப்பு ஆகியவற்றில் புதிய தொழில்நுட்ப கண்டுபிடிப்புகளில் கவனம் செலுத்தும் ஸ்டார் அப் நிறுவனங்கள் மற்றும் தொழில்முனைவோருக்கு முதலீடு செய்யும் 250 மில்லியன் டாலர் அமேசான் ஸம்பாவ் வென்சர் பண்ட (முதலீட்டு நிதி) என்னும் புதிய தீட்டத்தை இந்நிறுவனம் அறிவித்தது.

இந்த நிதி டிஜிட்டல் இந்தீயா மாற்றத்திற்கு உதவிடும் ஸ்டார் அப் நிறுவனங்களில் முதலீடு



திரு. ஆண்ட் ஜாஸி

செய்யப்பட உள்ளது. இந்த நிதி குறிப்பாக சிறு மற்றும் நடுத்தர வணிகங்களை டிஜிட்டல் மயமாக்குவதற்கான சிறந்த யோசனைகளை வழங்குபவர்களுக்கும், விவசாய உற்பத்தியை பெருக்குவதற்கும், விசாயிகள் உற்பத்தி செய்த பொருட்களை வாடிக்கையாளர்களிடம் கொண்டு செல்வதற்குமான புதிய தொழில்நுட்பங்களை கண்டுபிடிப்பவர்களுக்கும், தொழில்நுட்பத்தைப் பயன்படுத்தும் அனைவருக்கும் உலகளானிய மற்றும் தரமான சுகாதார சேவைகளை வழங்கவும் பயன்படுத்தப்பட உள்ளது.



மேலும் கூடுதலாக, அமேசான் தீட்டத்தில் உள்ளூர் கடைகள் என்னும் தீட்டத்தின் மூலம் 2025-ம் ஆண்டுக்குள் 10 லட்சம் ஆப்பைன் சில்லரை விற்பனையாளர்கள் மற்றும் உள்ளூர் கடைகளை ஆன்லைனில் கொண்டு வரும் தீட்டத்தையும் அறிவித்தது. அதே நிகழ்ச்சியில், ஸ்பாட்லைட் நார்த் ஈஸ்ட் என்னும் புதிய தீட்டமும் அறிமுகம் செய்யப்பட்டது. இதன் மூலம் 2025-ம் ஆண்டுக்குள் இந்தியாவின் வட கிழக்கு பிராந்தியங்களில் உள்ள 8 மாநிலங்களை சேர்ந்த 50 ஆயிரம் கைவினைஞர்கள், நெசவாளர்கள் மற்றும் சிறு நிறுவனங்களை ஆன்லைனில் கொண்டு வந்து அப்பகுதியில் உள்ள ३, மசாலா பொருட்கள் மற்றும் தேன் ஆகியவற்றை ஏற்றுமதி செய்யவும் தீட்டமிடப்பட்டுள்ளது.

இந்த புதிய தீட்டம் அமேசான் சாத்தியம் மாநாடு மற்றும் அமேசான் கைணய சேவைகள் தலைமை செயல் அதிகாரி தீரு. ஆண்டு ஜாஸி ஆகியோர் இடையே நடந்த இணைய உரையாடலின் போது அறிவிக்கப்பட்டது. மேலும் இந்திகழ்ச்சியில் இந்தியாவுக்கான எல்லையற்ற சாத்தியங்களை தீர்ப்பதற்கான அமேசானின் நீண்டகால உறுதிப்பாட்டை அமேசான் இந்தியாவின் உலகளாவிய மூத்த துறைத்தலைவரும். இந்தியாவுக்கான தலைவருமான தீரு. அமித் அகர்வால் மீண்டும் வலியுறுத்தினார்.

ஸ்ம்பாவ் 2021 மாநாட்டில் தீரு. அமித் அகர்வால் கூறுகையில் வரும் 2025-ம் ஆண்டிற்குள் 1 கோடி சிறு மற்றும் குறு நிறுவனங்கள், 1000 கோடி ரூபாய் ஏற்றுமதி மற்றும் 10 லட்சம் புதிய வேலை வாய்ப்புகளை உருவாக்குவோம் என்று கடந்த 2020-ம் ஆண்டு உறுதி அளித்திருந்தோம். இந்த முயற்சியின் ஒரு பகுதியாக, டிஜிட்டல் இந்தியாவுக்கான சாத்தியங்களை ஊக்குவிப்பதீவும், பிரதமரின் சுய சார்பு இந்தியா தீட்டத்தை ஊக்குவிப்பதீவும் இணைந்து பணியாற்ற நாங்கள் கடமைப் பட்டுள்ளோம். தற்போது அறிவிக்கப்பட்டுள்ள அமேசான் ஸ்ம்பாவ் வென்சர் பண்ட இளம் தொழில்முனைவோரிடமிருந்து புதிய கண்டுபிடிப்புகளை வெளிக்கொண்டு வருவதோடு அவர்களுக்கான அதிகாரத்தையும் அளிக்கும். மேலும் கூடுதலாக, வட கிழக்கு மாநிலங்களில் உள்ள 10 லட்சம் ஆப்பைன் சில்லரை விற்பனை யாளர்களை டிஜிட்டல் தொழில்நுட்பத்திற்கு மாற்றி அவர்களை அமேசான் இன்-ல் கொண்டுவரும் முயற்சியில் நாங்கள் இறங்கி உள்ளோம். இது டிஜிட்டல் மற்றும் சுய சார்பு இந்தியா என்னும் பயணத்தை துரிதப்படுத்தும் என்று தெரிவித்தார்.

- தீயா

# ITC Ltd. வழங்கும்

## Sunfeast YiPPee! Saucy Masala!



சந்தையில் முதன்முறையாக அறிமுகம் செய்யப்பட்ட வட்டவடிவ நூட்டுல்ஸ் மற்றும் நீளமான, மெலிதான நூட்டுல்ஸ்களுக்கு பெயர் பெற்ற Sunfeast YiPPee!, தற்போது தனது நூட்டு நூட்டு பிரிவில் Sunfeast YiPPee!, Saucy Masala என்ற மற்றுமொரு வேறுபட்ட இன்ஸ்டன்ட் நூட்டு வகையை அறிமுகம் செய்துள்ளது.

Sunfeast YiPPee!, Saucy Masala இன்ஸ்டன்ட் நூட்டுல்ஸில் தக்காளிசாஸ் சுவையை விரும்புபவர் களுக்கு ஒரு வரப்பிரசாதம். இந்திய நூட்டுல்ஸ் பிரியர்களின் ஒரு பிரிவினர் தங்கள் இன்ஸ்டன்ட் நூட்டுல்ஸில் தக்காளிசாசின் சுவையை சேர்த்து அனுபவிக்க விரும்புவதாக வாடிக்கையாளர் ஆராய்ச்சி மற்றும் ஆய்வுகள் காட்டுகின்றன. ஒரே டேஸ்ட் மேக்காரில் மசாலா சுவையுடன் ஸாளி சுவையும் சேர்க்கப்பட்டுள்ளதால் இந்த அனுபவத்தை இன்னும் சுலபமாக பெற்றுமகிழலாம். இந்த பேக்கிலிருக்கும் டேஸ்ட் மேக்கர் நூட்டுல்ஸிற்கு அட்காசமான ஸாஸ் சுவையை அளிப்பதுடன், இதன் சிவப்பு நிற நூட்டுல்ஸ் பார்வைக்கும் விருந்தாக அமைகிறது.



பிராண்ட் அம்பாசிட்ரான் MS Dhoni உடன் Sunfeast 'YiPPee-ன் ஸாளிகைக்லி' விளம்பர நடவடிக்கைகளையும் சமூக ஊடகங்களில் இன்ஸ்டன்ட் நூட்டுல்ஸ் பிரியர்களுக்கான ஒரு வாடிக்கையாளர் போட்டியையும் Sunfeast YiPPee! அறிமுகம் செய்யவுள்ளது.

Sunfeast YiPPee!, Saucy Masala நூட்டுல்ஸை அறிமுகம் செய்யும்போது ITC Ltd. நிறுவனத்தின் ஃபுட்ஸ் பிரிவின் முவிளைனல் சீஃப் எக்ஸிகியூப்யூவ் திரு. ஹெமந்தமாலிக் அவர்கள் “சந்தையில் முதன்மையான அறிமுகங்கள் மற்றும் அற்புதமான தயாரிப்புகளுடன் YiPPee! தனது பிரிவில் புதுமையான சீந்தனைகள் மற்றும் தயாரிப்புகளுக்கு ஒரு முன்னுதாரணமாக விளங்குகிறது. இந்திய



நுகர்வோரை தனது தயாரிப்புகளால் தொடர்ந்து மகிழ்வித்து வரும் YIPPEE!-ன் முயற்சிகளுக்கு Sunfeast YIPPEE!, Saucy Masala வகையின் அறிமுகம் இன்னொரு அத்தாட்சி. எங்களின் இந்த புதிய அறிமுகம் தீனசரி நாடுல்ஸில் ஸாளின் ருசியான் சுவையை வழங்குவதன் மூலம் வாடிக்கையாளர்களின் சுவையுணர்விற்கு விருந்து படைக்கும் என்று நாங்கள் நம்புகிறோம்” என்று கூறினார்.

Sunfeast YIPPEE!, Saucy Masala, 65 கிராம் ஒற்றை பேக் விலை ரூ.15 மற்றும் 260 கிராம் ஒன்றில் நாலு பேக் விலை ரூ.58 என 2 எஸ்கேயுகளில் கிடைக்கிறது. இந்த தயாரிப்பு இந்தியா முழுவதும் அனைத்து சில்லறை மற்றும் பெரியகடைகளிலும் பிரபல இ-காமர்ஸ் சேனல் களிலும் கிடைக்கும்.

**ITC Foods பற்றி:** இது ITC நிறுவனத்தின் ஓர் பிரிவு.

இந்தியாவின் மூன்றாவது மிகப்பொரிய பாக்கெட் செய்யப்பட்ட உணவுப்பொருள் தயாரிப்பு நிறுவனம் ITC. வேகமாக வளரும் நிறுவனமுமாகும். ஆசீர்வாத், சன்னீபீஸ்ட், பிங்கோ!, யிப்பி!, கிச்சன்ஸ் ஆப் இந்தியா, பி நேட்சரல், மின்ட்-ஓ, கேண்டிமேன், ஃபேபெல், சன்பீன் மற்றும் கம்ஆன் ஆகிய புகழ்பெற்ற தயாரிப்புகள் ITC நிறுவனத்தினுடையது ஆகும். இக்காலத்து உணவு தொழில் என்பது பல்வேறு வகை பிரிவுகளை உள்ளடக்கியுள்ளது. உணவு தானியங்கள், நறுமணப் பொருட்கள், ரெடி டீ ஈட், ஸ்நாக்ஸ் உணவுகள், பேக்கரி பொருட்கள் மற்றும் புதிதாக அறிமுகமாகியுள்ள ஜீஸ்கள்

மற்றும் பானங்கள்.

பல வகை உணவு பொருட்களால் பல மில்லியன் இல்லங்களை மகிழ்ச்சிக்குள்ளாக்கியுள்ளது ITC. வாடிக்கையாளர்கள் தேவை அறிந்து ஆராய்ச்சி மற்றும் மேம்பாட்டு பிரிவின் ஆலோசனைகளைப் பற்றி தயாரிக்கப்படும் உணவு பொருட்கள் இந்திய சுவையை உணர்ந்து விற்பனைக்கு வருகின்றன. விவசாய பொருட்களை வாங்குவது, பேக்கேஜ் செய்யும் தீற்மை, வினியோகத்தில் ஒப்பற்ற தீற்மை கொண்டது ITC.

வாடிக்கையாளர்கள் ஆரோக்கியம் மற்றும் பாதுகாப்பு விஷயத்தில் ITC சமரசம் செய்து கொள்ளாமல் காட்டும் அக்கறை, அதன் பொருட்களை உயர்தரத்தோடும், பாதுகாப்போடும் வைத்துள்ளது. ITC யின் அனைத்து தயாரிப்பு பிரிவுகளுமே HACCP சான்றிதழ் பெற்றது. ஆன்னைன் மூலமாக அனைத்து தயாரிப்பு பிரிவுகளுமே கண்காணிக்கப்பட்டு வருகிறது. தயாரிப்பு கட்டுப்பாட்டையும் தாண்டி தரத்தை கடுமையாக பின்பற்றுவதை ITC உறுதி செய்கிறது.

உணவுக்கான மூலப்பொருட்களை தேர்வு செய்வதிலேயே இது தொடர்க்கி விடுகிறது. நாட்டின் மிகவும் நம்பகத்தன்மை வாய்ந்த நிறுவனமாக ITC யை பராமரிப்பதில் தொடர்ந்து அக்கறை காட்டப்படுகிறது. வட அமெரிக்கா, ஆப்பிரிக்கா, மத்தீய கிழக்கு நாடுகள் மற்றும் ஆஸ்திரேலியா விற்கு ITC தனது உணவுப் பொருட்களை ஏற்றுமதி செய்து வருகிறது.

- அங்கிதா

# இந்தியாவிலிருந்து பிற நாடுகளுக்கு ஏற்றுமதி செய்ய சிறந்த 10 லாபகரமான தயாரிப்புகள்!



ஒரு நாட்டின் இலாபத்தை அதிகரிப்பதீல் ஏற்றுமதிகள் மதிப்புமிக்க பாங்கைக் கொண்டுள்ளன. பல ஆண்டுகளாக இந்திய ஏற்றுமதிகள் அதிகரித்துள்ளன, அவை பொருளாதார வளர்ச்சியை பெருமளவில் உயர்த்தியுள்ளன. இந்தியாவில் இருந்து அதிக ஏற்றுமதி செய்யப்படும் பொருட்கள் வாகனங்கள், மருந்துகள், பெட்ரோலியம், நகைகள் உள்ளிட்ட பிற நாடுகளுக்கு அத்தியாவசிய பொருட்கள் மற்றும் பொருட்களை இந்தியா விநியோகிக்கிறது. உங்கள் சொந்த ஏற்றுமதி வணிகத்தை தொடங்க திட்டமிட்டுள்ளீர்களா? வெளிநாட்டு நாணயத்தில் பெரும் இலாபம் ஈட்ட இந்தியாவில் இருந்து ஏற்றுமதி செய்யக்கூடிய லாபகரமான தயாரிப்புகள் எது என்பதை அறிய இந்த பதிவு நிச்சயமாக உங்களுக்கு உதவும். இந்தியாவில் இருந்து ஏற்றுமதி செய்ய சிறந்த தயாரிப்புகளின் பட்டியலை பார்க்கலாம்...

**இந்தியாவிலிருந்து ஏற்றுமதி செய்ய லாபகரமான பொருட்களின் பட்டியல்**

**விலைமதிப்பற்ற கற்கள், கற்கள் மற்றும் நகைகள்:**

பண்டைய காலங்களிலிருந்தே, இந்தியாவின் நிலம் அதன் விலைமதிப்பற்ற கற்களுக்கும் நகைகளுக்கும் பெயர் பெற்றது. விலைமதிப்பற்ற கற்கள், கற்கள் மற்றும் தங்கம் மற்றும் பிற நகை பொருட்கள் போன்ற நகைகளை நாட்டிலேயே முதலிடம் வகிக்கும் சந்தைகளின் ஒரு பெரிய சங்கமம் உள்ளது. இது உலகை ஈர்த்தது, உள்ளூர் தொழில்முனைவோர் கையால் செய்யப்பட்ட நகைகளையும், பெரிய வருமான வரம்புகளைக் கொண்டுவரும் விலைமதிப்பற்ற கற்களையும் ஏற்றுமதி செய்வதற்கான சிறந்த சந்தைகளில் இந்தியாவும் தீகழ்கிறது.



### **பெட்ரோலிய தயாரிப்புகள் :**

இந்தியாவில் இருந்து ஏற்றுமதி செய்வதற்கான சிறந்த தயாரிப்புகளில் பெட்ரோலிய பொருட்கள் இடம் பெற்றுள்ளன. பெட்ரோலியப் பொருட்களை ஏற்றுமதி செய்வதற்கு பெரும் முதலீடு மற்றும் கடின உழைப்பு தேவைப்பட்டாலும் நேபாளம், மியான்மர், பங்களாதேஷ், பூட்டான் போன்ற சிறிய வளரும் நாடுகளில் இவற்றுக்கு பெரும் தேவை உள்ளது. இந்தியாவின் சிறந்த ஏற்றுமதி தயாரிப்புகளில் கரி, நிலக்கரி, மைமுக போன்ற பெட்ரோலியத்தால் தயாரிக்கப்பட்ட தயாரிப்புகளும் அடங்கும்.

### **தானியங்கள்:**

ஈராக், சுவதி அரேபியா, ஈரான் மற்றும் ஜக்கிய அரபு எமிரேட் போன்ற நாடுகளுக்கு இந்தியாவில் இருந்து ஏற்றுமதி செய்ய தானியங்கள் சிறந்த தயாரிப்புகளில் ஒன்றாகும். இந்த நாடுகள் அரிசியை அதிக அளவில் இறக்குமதி செய்கின்றன. இந்தியாவில் இருந்து அரிசி ஏற்றுமதியை அதிகரிப்பதற்காக இறக்குமதி செய்யும் நாடுகளுக்கு இந்தியாவில் அதிக ஏற்றுமதி செய்யப்படும் பொருட்களுக்கு அரசாங்கம் அதிக போட்டி விலையை வழங்குகிறது.

### **மருந்து தயாரிப்புகள்:**

உலகளாவிய பொருட்களின் மதிப்பில் இந்திய மருந்து தயாரிப்புகள் 10வது இடத்தில் உள்ளன. அமெரிக்கா உட்பட மேற்கு நாடுகளின் முக்கிய ஏற்றுமதியாளராக இந்தியா உள்ளது.

### **ஹோமியோபதி மருந்துகள்:**

அலோபதி மருந்துகளைப் போலல்லாமல் பக்கவிளைவு இல்லாததால் இந்தியாவில் இருந்து ஏற்றுமதி செய்ய ஹோமியோபதி மருந்துகள் மிகவும் இலாபகரமான தயாரிப்புகளில் ஒன்றாகும். நமது நாடு மேற்கு நாடுகளுக்கு ஹோமியோபதி மருந்துகளை ஏற்றுமதி செய்வதில் ஆர்வம் அதிகரித்துள்ளது. ஏற்றுமதியில் ஒரு தொழிலைத் தொடங்க உடல்நலம் மற்றும் பெரும் வருமானத்தை வழங்கும் ஹோமியோபதி மருந்துகளை ஏற்றுமதி செய்வதன் மூலம் உங்கள் சொந்த ஏற்றுமதி வணிகத்தை அமைத்துக் கொள்ளலாம்.

### **இறைச்சி பொருட்கள்:**

இறைச்சிக்கு வளரிநாடுகளில் பெரும் தேவை உள்ளது. மேலும், இந்த தயாரிப்புகளில் பலவற்றிற்கு அதிக முதலீடு தேவையில்லை. ஆனால் இறைச்சி ஏற்றுமதி மூலம் பெரும் வருவாயைக் கொண்டு



வருகிறது. பல நாடுகளில் பெரும் தேவை உள்ள ஏருமை இறைச்சியை இந்தியா ஒரு பெரிய ஏற்றுமதியாளராக இருந்து வருகிறது. தவிர பன்றி இறைச்சி என்பது பெரிய அளவில் ஏற்றுமதி செய்யப்படும் மற்றொரு தயாரிப்பு ஆகும். கடற்கரை இல்லாத நாடுகளில் கடல் உணவுக்கு ஒரு பெரிய சந்தை உள்ளது. இது இந்தியாவின் சிறந்த ஏற்றுமதி பொருட்களின் பட்டியலில் சேர்க்கிறது.

#### **பாரம்பரிய கைவினைப் பொருட்கள்:**

இந்திய கைவினைப் பொருட்கள் மற்றும் பாரம்பரிய தயாரிப்புகள் உலகம் முழுவதும் பிரபலமாக உள்ளன. இந்த தயாரிப்புகள் இந்த ரூபாயாக மாற்றப்படும்போது மலிவான விலையில் கிடைக்கின்றன. இது பாரம்பரிய கைவினைப் பொருட்களை ஏற்றுமதி செய்வதை இந்தியா விலிருந்து ஏற்றுமதி செய்வதற்கான சிறந்த தயாரிப்பாக மாற்றுகிறது. தவிர வெளிநாடுகளில் இதற்கு பெரும் தேவை உள்ளது. ஜரோப்பா மற்றும் மேற்கு நாடுகள் போன்ற சந்தைகள் கட்டண மாகவும், ஆன்லைனிலும் விற்கப்படும் சரியான இடத்தை உருவாக்குகின்றன. இந்தத் தொழிலுக்கு மிகக் குறைந்த முதலீடு தேவைப்படுகிறது.

#### **பால் பொருட்கள்:**

பால் பொருட்களை ஏற்றுமதி செய்வதில் இந்தியாவுக்கு பெரும் லாபம் உண்டு. போஸ் இன்டிக்ஸ் பசு இனத்தின் பால் அமெரிக்காவிலும் பிற நாடுகளிலும் பெரும் தேவை உள்ளது. போஸ் இன்டிக்ஸ் பசுவால் செய்யப்பட்ட பால் பொருட்கள் உள்ளூர் மாடுகளின் தயாரிப்புகளுக்கு வழங்கப்படும் விகிதத்தை விட நான்கு மடங்கு விற்கப்படுகின்றன. சீஸ், நெய், தயிர் போன்ற தயாரிப்புகள்

இந்தியாவிலிருந்து அதீக ஏற்றுமதி செய்யப்படும் பொருட்களில் சேர்க்கின்றன. அவை பெரும் வருமானத்தை ஈட்டுகின்றன.

#### **தோல் மற்றும் தோல் தயாரிப்புகள்:**

இந்தியாவில் இருந்து ஏற்றுமதி செய்யும் பொருட்களிலேயே தோல் எப்போதும் பெரும் தேவையை கொண்டுள்ளது. இவை உலகளவில் அதீக கட்டணத்தில் ஏற்றுமதி செய்யப்படுகின்றன. லெதர் ஷ்க்கள், லெதர் பர்ஸ், லெதர் கோட் போன்ற தயாரிப்புகள் வெளி நாடுகளில் சிறந்த விலையைப் பெறுகின்றன. தோல் தயாரிப்புகளுக்கான பொருட்கள் வெளிநாடுகளில் சிறந்த விலையைப் பெறுகின்றன. தோல் தயாரிப்புகளுக்கான முக்கிய சந்தையில் இங்கிலாந்து அமெரிக்கா மற்றும் ஜெர்மனி ஆகியவை அடங்கும். இவற்றுள் மொத்த ஏற்றுமதியில் 36% ஆகும். பிற தோல் பொருட்கள் பெரும் இலாபத்தை தருகின்றன.

#### **ஜவளி தயாரிப்புகள்:**

ஜவளி என்பது இந்தியாவின் துருப்புச் சீட்டாகும். இது அதீக வேலைவாய்ப்பை மட்டுமல்லாமல், இங்கிலாந்து, அமெரிக்கா, ஜக்கிய அரபு எமிரேட் போன்ற நாடுகளுக்கு ஏற்றுமதி செய்வதன் மூலம் பெரும் லாபத்தையும் ஈட்டுகிறது. சர்வதேச அளவில் பிரபலமான ஜவளி ஏற்றுமதியாளராக இந்தியா உள்ளது. இது ஜவளித் தொழிலை மிகவும் லாபகரமானதாக ஆக்குகிறது. இது ஆடை அணிகலன்கள், பின்னப்பட்ட ஆடை மற்றும் பலவற்றைத் தவிர இயற்கை மற்றும் செயற்கை இழைகளால் ஆன பொருட்களைக் கொண்டுள்ளது.

- ஆரியான் மாலிக்

# கிரடாய் (CREDAI) தமிழ்நாடு பிரிவு அமைப்பின் தலைவராக தீரு.சுரேஷ் கிருஷ்ண பொறுப்பேற்றார்!

தீரு.சுரேஷ் கிருஷ்ண அவர்கள் 2021-2023 ம் ஆண்டுக்கான தமிழ்நாடு கிரடாய்-யின் வெது தலைவராகவும் மற்றும் அவர்தம் குழுவும் மைய நிகர் தளத்தில் பொறுப்பேற்றார்கள்.

சமீபத்தில் நடைபெற்ற விழாவில் தீரு.ஹர்ஷ வர்தன் பட்டோழியா (கிரடாயின் தேசிய தலைவர்) சிறப்பு விருந்தினராகவும், தீரு.பெம்மன் ஆர்.இராஜி தலைவர் தேர்வு கிரடாய் நேஷனல், மற்றும் தீரு.ஜி.ராமராம் துணைத்தலைவர், கிரடாய் நேஷனல் அவர்களும் கௌரவ விருந்தினர்களாக கலந்து கொண்டு சிறப்பித்தனர்.

கிரடாய் தமிழ்நாடு (கார்ப்பரேஷன் ஆப் ரியல் எஸ்டேட் டெவலப்பர்ஸ் அசோசியேஷன் ஆப் இந்தியா) மிக வலிமையான கிரடாய் நேஷனலின் அங்கம். இதில் 13,000 உறுப்பினர்கள் உள்ளனர். இது 21 மாநிலங்களில், 217 நகரங்களில் இந்த அமைப்பின் பிரிவு செயல்படுகிறது.

தமிழ்நாடு கிரடாய் அமைப்பு தமிழகத்தில் ஜந்து முக்கிய நகரங்களில் செயல்படுகிறது. சென்னை, கோவை, மதுரை, திருச்சி மற்றும் ஈரோட்டில் உள்ளது. இதில் 294 உறுப்பினர்களுடன் செயல்பட்டு வருகிறது.

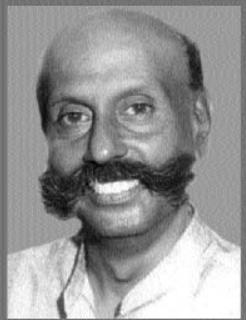
நிகழ்ச்சியில் தீரு.சுரேஷ் கிருஷ்ண பேசுகையில் தீரு.தீபக் பரேக் HDFC தலைவர் அவர்கள் ONE WORLD ONE REALTY PROPTECH SUMMIT 2021ல் பேசிய கருத்தை எதிராவித்தார். அதாவது “வீட்டிற்கான தேவை இங்கு இருந்து கொண்டுதான் இருக்கும். மேலும் கட்டுமானமும்,



மனைகளின் வளர்ச்சியும் இந்திய பொருளாதாரத்தில் மிக முக்கிய பங்கு வகிக்கும் என்று கூறினார்.”

மேலும், இந்த அமைப்பானது இந்த தொழில் சுமகமாக நடைபெற அரசிற்கும், சமூகத்திற்கும் நல்லுறவு மேம்படவும், அனைவரையும் ஒரு குடையின் கீழ் செயல்பட பாடுபடும் என்று கூறினார்.

- நூர்



**மொர்வின்**

# பணம் ஒரு பலம்!

வாழ்க்கையில் நாம் எப்பொழுதும் மகிழ்ச்சியாக இருப்பதற்குக் கட்டாயம் பணத்தைச் சேமித்துக் கொள்ள வேண்டும்.

மனிதன் கற்றுக்கொள்ள வேண்டிய முதல் பாடம் பணத்தைப் பாதுகாப்பதுதான். பாதுகாப்பதன் மூலமே சேமிக்க முடியும். இதுதான் செலவுத்தை உற்பத்திசெய்யும் கர்த்தாவாக இருக்கும் என்கிறார் அமெரிக்க கோஸ்வரர் ஆண்டருகார்ன்கி.

வெற்றியின் உண்மையான ரகசியம் பற்றி விளக்கிக் கூறும்படி பலர் என்னிடம் கேட்கிறார்கள். அவர்களுக்கு நான் அறிவுரை கூறுவது எல்லாம் சீரான வாழ்க்கை நடத்திச் சேமிக்க வேண்டும் என்பதுதான் என்கிறார் லிப்டன்டியின் கோஸ்வரர்.

பலர் நமக்கு நன்பராக இருந்தாலும் வங்கிபாஸ்புக் மட்டுமே நிலையான உறுதுணையாக இருக்கும். தேவைகளை உடனுக்குடன் பூர்த்தி செய்யும், முன்னேற்றத்திற்கு அழைத்துச் செல்லக் கூடிய தீற்றிவாய்ந்ததாகவும் அழையும்.

வெற்றியின் முதல் தத்துவமே சேமிப்புதான். அதுவே நம்மை சுதந்திர மனிதனாக்கும். ஊக்கத்தை உண்டு பண்ணும். மகிழ்ச்சி அழைத்தரும். முதல் ஆயிரம் ரூபாய் சேமிப்பதுதான் கடினமாகத் தெரியும். அதனை சிரமப்பட்டு சேர்த்துவிட்டால் அப்புறம் பணம் விரைவில் சேர ஆரம்பித்துவிடும். சிறிய சேமிப்புகளின் எஜுமானர் களாக யார் இருக்கின்றார்களோ அவர்கள் விரைவில் பெரிய பணத்திப்பகளாக மாறிவிடுவார்கள் என்கிறார் வரலாற்று ஆசிரியரும் பொருளாதார நிபுணருமான ஆடுமட்ஸித்.

செலவுசெய்து கொண்டே வருவோம். மிகுதிப்பட்டால் சேமிப்போம் என்று எண்ணுவது சரியல்ல இப்படி எண்ணினால் செலவு செய்வதீலேயே தான் கருத்து இருக்குமே தவிர சேமிப்பில் கவனம் செல்லாது. பணம் கையில் கிடைத்தும் சேமிப்பில் சேர்த்துவிட வேண்டும்.

மாதாமாதம் எவ்வளவு சேமிக்க வேண்டும் என்று பட்ஜெட்போட்டு வைத்திருக்கிறோமோ அதே தொகையை வங்கியில் கட்டிவிட வேண்டும்.

பணத்தை வீட்டிலே வைத்துக் கொண்டிருந்தால் ஏதாவது ஒரு செலவு வற்று பணத்தைக் கரைத்து விடும். சேமிப்பு என்பது மிகவும் எளிதான செயல்தான். வருவாய்க்குக் குறைவாகச் செலவழித்தால் சேமிப்பு நிதி பெருக்கொண்டே இருக்கும். நம்முடைய வருங்காலத்தை ஒளிமயமாக்குவது இதுதான். உலக கோஸ்வரரான ராக்கெபல்லர் சேமிப்பின் மூலமே பணக்காரரானார். பள்ளிப் படிப்பை முடித்தும் கிளார்க் வேலை கிடைத்தது. சம்பளமோ கொஞ்சம் தான் அதனைச் சீராகச் செலவழித்துச் சேமிக்க ஆரம்பித்தார். அவர் சேமிப்பு கொஞ்ச கொஞ்சமாக வளர்ந்ததும் அந்தத் தொகையைக் கொண்டு எண்ணெய் கம்பெனியில் ஒரு பங்கு வாங்கினார். மிகவும் சிரமப்பட்டு சேமித்து வாங்கிய அந்த பங்குதான் அவரை எண்ணெய் மன்னராக்கியது. அந்த ஒரு பங்குதான் அவருக்குக் கோடி கோடியாகச் சம்பாதித்துக் கொடுத்தது. சிறிய சேமிப்பு தானே என்று அலட்சியப்படுத்திச் செலவிட்டு இருந்தால் ராக்கெபல்லர் கோஸ்வரராகி இருக்கமுடியாது. சேமிப்பு மூலம் பணக்காரராக முடியும் என்பதற்கு இவருடைய வாழ்க்கையே சிறந்த எடுத்துக்காட்டாகும்.

இரு துருவங்களையும் கண்டுபிடித்த எவ்வின் பயர்ட் கண்ணுக்கு எட்டிய தூரம் வரை பனிக் கட்டியின் நடுவே தனியாக நின்றபோது நம்முடைய தேவைகள் எவ்வளவு குறைவாக இருக்கின்றன என்பதை அறியாததனால் உலகில் பாதி துன்பங்கள் ஏற்படுகின்றன என்று எனக்கு இப்பொழுது தெரிகிறது என்றார்.

நாம் எளிமையடனும், சிக்கனத்துடனும் வாழ்ந்து வந்தால் வாழ்க்கை சிரமமான செயல் அல்ல. அது உல்லாச பொழுது போக்காகும் என்கிறார் டேவிட்தோரோ.



இங்கிலாந்தின் நிதி அமைச்சராக இருந்த ஒருவர் ஒவ்வொரு நாளும் தன் அலுவலகத்திற்கு நடந்தே சென்றார். துருக்கி ஜனாதிபதியாக இருந்த இஸ்மதி இமானு நடந்தோன் செயலகத்திற்குப் போனார். கவர்னர் ஜனரலாக இருந்த ராஜாஜி தன்னுடைய உடைகளைத் தானே துவைத்துக் கொள்வார். நம்முடைய செலவினங்கள் ஒவ்வொன்றையும் நன்கு கவனித்து செம்மைப் படுத்த வேண்டியது அவசியமாகும்.

உன்னுடைய செலவுகளைக் கட்டுப்படுத்து இல்லையென்றால் அவை உன்னைச் சிறைக்குள் கட்டுப்படுத்திவிடும் என்ற பழமாழியை ஒருபோதும் மறந்துவிடக் கூடாது.

உலகப் பெரியார்கள் எல்லோரும் எனிய வாழ்வும், உயர்ந்த நோக்கமும் உடையவர்களாக இருந்திருக்கிறார்கள். உலகத்திலே வசிப்பதற்கு மிகவும் அபாயகரமான இடம் வருவாய்க்கு அப்பாற்பட்ட இடம் தான் என்கிறார் எட்கார் ஆலன்போ. வருவாய் குறைவாக இருப்பினும் பாதகம் இல்லை! ஆனால் செலவு வருவாய்க்கு மேல் அதிகமான இருக்கக்கூடாது. வருவாய் குறைவாக இருக்கிறதே என்று வருத்தப்படாமல் அதை அபிவிருத்தி செய்வதில் அல்லும் பகவும் அக்கறை செலுத்த வேண்டும்.

செலவுகளை வருவாய்க்குத் தக்கபடி சீர்த்திருத்தி அமைத்துக்கொள்வது நல்லது. விளைச்சல் சரி இல்லாமல் மக்கள் பட்டினியால் வாடிக் கொண்டிருந்த போது ரோமானிய அரசு விருந்திற்குச் செலவழித்தத் தொகை வியப்பில் ஆழ்த்தியது. தங்கக் கிண்ணத்தில் விலை மதிப்புள்ள மதுவை ஊற்றி அருந்தினார்கள்.

அதன் பயன் அந்த சாம்ராஜ்யம் அழிந்து ஒழிந்தது.

இன்னொரு விஷயம் பணத்திற்காக நாம் எப்பொழுதும் அதிபதியாக இருக்க வேண்டுமேயின்றி அந்த ஒருபோதும் அடிமையாக இருக்கக் கூடாது.

இரு ரூபாய் நமக்கு எப்போதும் ஒரு ரூபாயாகத்தான் இருக்க வேண்டுமே தவிர அது நமக்கு ஒரு பைசாவாகவும் ஆகக்கூடாது, பத்து ரூபாயாகவும் மாறக்கூடாது. ஆடம்பரமாக மிதமிஞ்சி வரவுக்கு மேல் செலவு செய்தாலோ அல்லது வரவு முழுவதும் செலவு செய்தாலோ கண்டம் ஏற்படும்.

வருமானத்தில் ஒரு பகுதியை ஒதுக்கிவைப்பது பிற்காலத்தில் மிகவும் உதவியாக இருக்கும். எதற்கு செலவழிக்கலாம், எதற்கு செலவழிக்கக் கூடாது என்று என்னிப் பார்ப்பது சிறப்பானதாகும்.

பணத்தை உருவாக்க ஏற்ற வழிகளை உண்டாக்கிவிட்டு அதனை சிதறவிடாமல் சேர்த்துக் கொள்ள வேண்டும். சேர்த்த பணத்தைப் பத்திரமாக காத்து அதனைச் சரியான வழியில் செலவிடுவது தான் நல்லது. ஆடம்பரத்தை அடிப்படையாகக் கொண்ட பொருட்களை அதிகமாக வாங்குகிற பழக்கம் உள்ளவர்கள் படிப்படியாகத் தங்களுடைய மகிழ்ச்சியையும் இன்பத்தையும் இழந்து விடுகிறார்கள் என்கிறார் வரலாற்று ஆசிரியர் கிப்பன்.

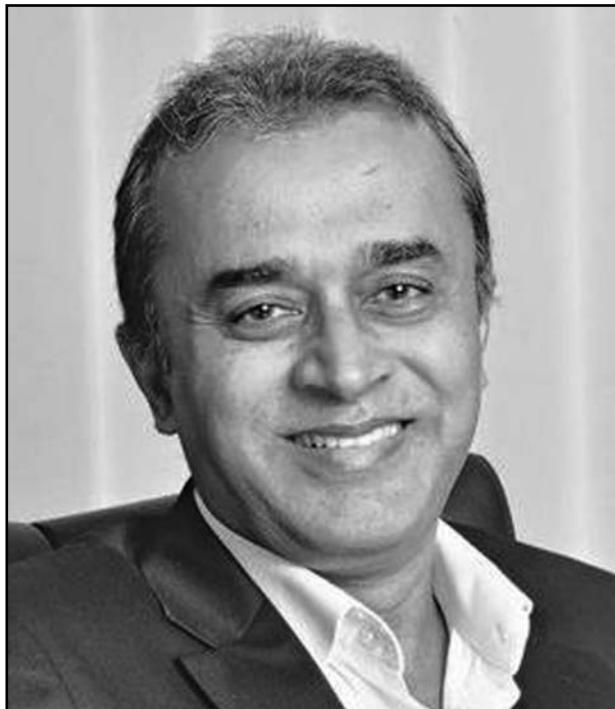
ஒருமனிதனோ ஒரு நாடோ எப்பொழுது ஊதாரித்தனம் செய்து உல்லாச சுகபோகங்களில் ஈடுபட்டால் அப்பொழுதே அதனுடைய அழிவுக் காலம் நெருங்கிவிட்டது என்று உறுதியாகக் கூற முடியும். நாமும் சிக்கனமாக வாழ்ந்து சீராகச் சேமித்து வாழ்வாங்கு வாழ வேண்டும்.

# வாழ்க்கையாளர்களின் நூரோக்கியத்தீற்கு முன்னுரைமை அளிக்கும் கோத்ரெஜ் ஏர்கள்டிலைனர்கள்!



திருமதி.நெரிகா ஹோல்கர்

கோத்ரெஜ் குழுமத்தின் முதன்மையான நிறுவனமாக வீட்டு உபகரணங்கள் துறையில் முன்னணி வசீக்கும் நிறுவனங்களில் ஒன்றாக கோத்ரெஜ் & பாய்ஸ் வர்த்தகத்தில் அங்கம் வசீக்கும் கோத்ரெஜ் அப்ளையன்சஸ் சிந்தித்து உருவாக்கப்பட்டுள்ளது. (Soch Ke Banaya Hai) எனும் தனது பிராண்ட் தத்துவத்துடனும் சுற்றுச் சூழலின் மதிப்புடனும் பொருந்தும்வகையில் சுகாதார உத்தரவாதத்துடன் கூடிய 100% இந்தியாவிலேயே தயாரிக்கப்பட்ட ஏர் கண்டிஷனர்களை அறிமுகப்படுத்துகிறது. இந்த புதிய ஏர் கண்டிஷனர்களில் நானோ-கோட்டட் ஆண்டி-வைரஸ் ஃபில்ட்ரேஷன் தொழில்நுட்பம் (Nano-Coated Anti-Viral Filtration Technology)



திரு.கமல் நந்தி

உள்ளது. இதன் நானோ பூச்சு கொண்ட வடிகட்டும் மேற்பரப்பானது 99.9% வைரஸ்கள் மற்றும் பாக்ஷியா நுண்ணுயிரிகளை அழித்து வாடிக்கையாளர்களின் சுகாதாரத்தை மேம்படுத்துவதோடு வீட்டின் சுத்தத்தை அதிகப்படுத்துகிறது. இந்தியாவிலேயே தயாரிப்பு எனும் நோக்கத்துடன் செயலாற்றும் வகையில், இந்த பிராண்டுக்கு சொந்தமான விர்வால் ஆலையில் புதிதாக ஒரு ஏசி உற்பத்தி பிரிவு தொடங்கப்பட்டுள்ளது. புதிய வரம்புக்குப்பட்ட 30 மாடல்களிலும் ஆர்290 மற்றும் ஆர்32 எனும் சூழலுக்கு உகந்த குளிருடிகள் (refrigerants) மட்டுமே பயன்படுத்தப்படுவதால், இவை குறைவான புவி வெப்பமடைதல் சாத்தியத்தை (Global Warming Potential - GWP)



கொண்டிருக்கின்றன.

தற்போதைய கோவிட் நோய்த்தொற்றின் காரணமாக வீட்டிலேயே வாழக்கையாளர்கள் அதீக நேரத்தை செலவழிக்கும் நிலையில் சிறப்பான சுகாதாரம், சுத்தம், வசதியுடன் வீடு இருக்கும் வகையிலான தயாரிப்புகளில் அவர்களது கவனம் குவிந்துள்ளது. மிகவும் நீடித்த சூழலுக்கு உகந்த தயாரிப்புகளை ஏற்கனவே மக்கள் தயாராக உள்ளனர். இந்தியாவிலேயே தயாரிக்கப்பட்ட பொருட்களை வாங்க வேண்டுமென்ற விழிப்புணர்வு அதீக மிருபது இன்னொரு குறிப்பிடத்தக்க விஷயம். பொருளாதார அளவிலும், விநியோகத் தொடரைப் பாதுகாப்பது மற்றும் சுயச்சார்புடன் இருப்பதன் முக்கியத்துவத்தை இந்த நோய்த் தொற்று கோடிட்டுக் காட்டியுள்ளது. உள்நாட்டிலேயே தயாரிப்பதன் அவசியத்தை விளக்கும் ஆத்ம நிர்ப்பார் பாரத (AtmaNirbhar Bharat) எனும் அரசின் நோக்கத்துடன் இது பொருந்துகிறது; தீற்றுமிக்க பணியாளர்கள் குழுவையும், நாட்டில் ஒருமுறை பயன்படுத்தத் தக்க பெருட்களை உற்பத்தி செய்வதற்கான சூழலமைப்பையும் (Component Manufacturing) உருவாக்குகிறது.

உற்பத்திப் பிரிவு கோத்ரேஜ் அப்ளையன்சனின் முக்கியப் பலமாக விளங்குகிறது. மேலிருந்து கீழாக அனைத்தையும் ஒருங்கிணைப்பதன் (Backward Integrations) வழியாக ஏறக்குறைய தனது தயாரிப்புகளின் அனைத்து பிரிவுகளையும் உள்ளுரிலேயே தயாரிக்கும் நோக்கத்துடன் கடந்த சில ஆண்டுகளாக உள்நாட்டிலேயே

# godrej

உற்பத்தி செய்யும் தீற்றுக்களை இந்த பிராண்ட் மேம்படுத்தி வருகிறது. கடந்த ஏழ ஆண்டுகளுக்கும் மேலாக தீற்று. ஆய்வு மற்றும் வளர்ச்சி தொழில்நுட்ப விசிவாக்கங்களில் (Capacity, R&D Technology Expansion) ரூ.1,100 கோடியை இந்த பிராண்ட் முதலீடு செய்திருப்பது ‘இந்தியாவில் தயாரிப்பு’ (Make in India) மீதான அதன் உறுதிப்பாட்டை நிரூபிக்கிறது. கோத்ரேஜ் & பாய்ஸ் நிறுவனத்தின் நிர்வாக யெக்குளர் திருமதி.நெரிகா ஹோல்கர் (Ms. Nyrika Holkar, Executive Director - Godrej & Boyce) மற்றும் கோத்ரேஜ் அப்ளையன்சனின் வர்த்தகத்





தலைவர் மற்றும் நிர்வாக துணைத்தலைவர் தீரு.கமல் நந்தி (Mr.Kamal Nandi - Business Head and Executive Vice President - Godrej Appliances) முன்னிலையில் இந்த பிரண்டின் புதிய ஏர் கண்டிஷனர் உற்பத்தி பிரிவு மகாராஷ்டிரா விலூள் விர்வால் ஆலையில் சமீபத்தில் தொடங்கப்பட்டது.

விர்வாலில் உள்ள இந்த புதிய ஏசி லைன் 1.50 லட்சம் சதுர அடி பரப்பில் அமைந்துள்ளது. ஏசி வெப்ப பரிமாற்றச் சுருள்கள் & உட்புர அலகுகள் (AC Heat Exchanger Coils Indoor Units) உட்பட ஏர் கண்டிஷனர் பிரிவுக்கான எந்திரங்கள். கருவிகள் உட்கட்டமைப்பு, கையகப்படுத்தும் ஒருங்கிணைப்புக்காக (Machinery Tools Infrastrucrure and Backward Integration) ரூ.50 கோடிகளை முதலீடு செய்துள்ளது இந்த பிராண்ட் இதனால் 2021-ல் விர்வால் ஆலையில் ஏசி உற்பத்தி தீரன் 4 லட்சமாக உயரும். இதே போன்ற முதலீட்டுடன், 2025-ல் செயல்படும் வகையில் மொஹாலியில் இன்னொரு 4 லட்சம் ஏசிகளை தயாரிப்பதற்கான உற்பத்திப் பிரிவு அமைக்கப்படவேண்டுது. இதன் மூலமாக இவற்றில் ரூ.100 கோடி முதலீடு செய்திருப்பது தெளிவாகிறது. மாறிவரும் வாடிக்கையாளர் தேவைகளுக்கு ஏற்ப வேகமாகப் பதிலளிக்கும் வகையிலான அம்சங்கள் மற்றும் அழகியலுடன் கூடிய தயாரிப்புகளை நெகிழ்வுடனும் தூரிதமாகவும் அளிக்கும் வகையில் இந்த பிராண்டின் பின்புற ஒருங்கிணைப்பு உற்பத்தி பிரிவு இருக்கும்.

### புதிய உற்பத்தி முறை குறித்த கோத்ரேஜ்

அப்களயன்சஸின் வர்த்தகத் தலைவர் மற்றும் நிர்வாக துணைத் தலைவர் தீரு.கமல் நந்தி (Mr. Kamal Nandi, Business Head and Executive Vice President - Godrej Appliances) பேசுகையில், எங்களது உற்பத்தி தீரன்களால் பெருமை கொள்கிறோம். எங்களது நிலையான மற்றும் பசுமை உற்பத்தி நடை முறைகளால், விர்வால் மற்றும் மொஹாலியிலுள்ள எங்களது இரு உற்பத்தி ஆலைகளும் சிஜெயின் கீன்கோ பிளாட்டினம் பிளஸ் ரேட்டிங்கை (Cii'sGreenCo Platinum Plus Rating) இந்தியாவில் முதன் முறையாகப் பெற்று விரும்பத்தக்க இடத்தைப் பிடித்துள்ளது. எங்களது பெரும்பாலான தயாரிப்பு பிரிவுகளை உள்ளுரிலேயே உற்பத்தி செய்வதன் அடுத்த படியாக, பின்புல ஒருங்கிணைப்பு மூலமாக எங்களது உள்நாட்டு உற்பத்தி தீரன்களை மேம்படுத்தும் பணிகளில் ஈடுபோகிறோம். சுற்றுச்சூழலை நோக்குகையில், புதிதாக அமைக்கப்பட்டுள்ள ஏர் கண்டிஷனர் உற்பத்தி பிரிவானது ஒரு சுயசார்பு இந்தியாவை உருவாக்கும் எங்களது நிறுவனரின் லட்சியத்தை உயிர்ப்பிக்கும் மற்றுமொரு உறுதியான படியாக இருக்கும் 2025-ல் விர்வால் மற்றும் மொஹாலியில் 100% உள்ளுரிலேயே தயாரிக்கப் பட்ட கூழலுக்கு உகந்த ஏசிகளின் உற்பத்தி தீரனை 8 லட்சம் தயாரிப்புகளாக உயர்த்தும் வகையில் இந்த முயற்சிக்கு ரூ.100 தோடி ஒதுக்கீடு செய்யப்பட்டுள்ளது. வீடுகளில் அதிக சுத்தத்திற்கான தேவையைக் கணக்கில் கொண்டு இந்த புதிய ஏசிகளில் கூடுதல் அம்சமாக உள்ள 99.9% வைரஸ் சுத்திகரிப்புடன் கூடிய கனரக குளிருட்டலுக்காக, ஆண்டி-வைரஸ் நானோ

ஃபில்டரேஷன் தொழில்நுட்பத்துக்குத்தான் நன்றி சொல்ல வேண்டும் என்று தெரிவித்தார்.

இந்த நானோ-கோட்டட் ஆண்டி-வைரல் பில்டரில் (Nano-Coated anti - Viral Filter) உள்ள சிறப்பு வேதிப்பொருள் பூச்சானது. இதன் மேற்பரப்பிலுள்ள 99.9% க்கும் அதிகமான வைரஸ்கள் மற்றும் பாக்ஷியாக்களை அழிக்கிறது. வழக்கமான பராமரிப்புக்காக இந்த ஃபில்டரைக் கழுவுவதைக் கருத்தில் கொண்டால் 50 முறைக்கு மேலாகவும் தனது தீறனை இந்த பில்டர் தக்க வைக்கும், இதனால் செயல்படும் காலம் முழுக்க இந்த ஏச் கண்டிஷனர் பாதுகாப்பை வழங்கும்.

இந்திகழ்ச்சியில், கோத்ரேஜ் அய்வளையன்சனின் ஏர் கண்முறைகள் பிரிவு தயாரிப்பு குழும தலைவர் தீரு.சந்தோஷ் சலியன் (Santosh Sailan, Product Group Head - Air Conditioners, Godrej Appliances) பேசுகையில், “ஒவ்வொரு ஆண்டும் கோடைகாலம் கடுமையானதாக மாறிவரும் நிலையில், இந்த ஆண்டு ஏப்ரல் மாதம் வெப்பநிலை அதிகளில் உயர்ந்து காணப்படுகிறது. கடந்த கோடை காலத்தில் ஏசி தொழில்துறையே நசிந்து போனது ஆனால், தொடர்ச்சியான பணிகள் மற்றும் வீட்டிலிருந்தே

குழந்தைகள் படித்து வரும் கூழல் ஆகியவற்றால் ஏசிகளுக்கான தேவை பெருகியிருப்பதால் இந்த கோடை காலம் எங்களுக்கு உற்சாகத்தைக் கூட்டுள்ளது விவரிக்க மும்பு ஏசி என்று சொல்லப்படும் மிகப்பலம் வாய்ந்த 2 டன் ஸ்பிளிட் ஏசி தயாரிப்புகளையும் வழங்குகிறோம். கனமான பணி, ஆற்றல் தீறன் மற்றும் கூழலுக்கு உகந்த குளிருட்டலால் கோத்ரேஜ் ஏச் கண்டிஷனர்கள் பிரபலமாக விளங்குகின்றன. இவற்றைத் தக்க வைப்பதுடன் நோய்த்தொற்று காலத்தில் சுத்தம் மற்றும் சுகாதாரம் குறித்த மக்களின் தேவைகளையும் பூர்த்தி செய்யும் வகையில் 99.9%+ வைரஸ் மற்றும் பாக்ஷியா சுத்திகரிப்பைக் கொண்டதாக புதிய ஏசிகள் உள்ளன. கூழலுக்கு உகந்த இந்த தயாரிப்புகள் அனைத்தும் முன்னணி விற்பனையகங்களிலும், அனைத்து விற்பனை தளங்களிலும் கிடைக்கும். இந்தியாவிலேயே 100% தயாரிப்பு மற்றும் பசுமையான ஏசி தயாரிப்புகளுடன் அடுத்த 3 ஆண்டுகளில் எங்களது சந்தை பங்கினை 10% ஆக உயர்த்தி எங்களது நிலையை பலப்படுத்துவதில் நம்பிக்கை கொண்டிருக்கிறோம்” என்று தெரிவித்தார்.

- அலிமா

## வாசகர்களுக்கு ஓர் அரிய வாய்ப்பு!

உங்களது கட்டுரைகள் தொழில்நேசனில் இடம்பெறவேண்டுமா?

பிரதி மாதம் 25ஆம் தேதிக்குள் உங்களது கட்டுரைகளை தகுந்த புகைப்படங்களுடன் எங்களுக்கு அனுப்பிவைத்தால் வெளியிட்டு மகிழ்வோம்.

மேலும் விவரங்கள் அறிய

# தொழில்நேசன்

19/39, பள்ளிக்கூட சாலை, சீ.ஐ.டி. நகர், நந்தனம், சென்னை-35. கைபேசி : 98412 11806 / 80720 40720

மின்னஞ்சல் : thozhilnesan2006@gmail.com இணையதளம் : [www.thozhilnesan.com](http://www.thozhilnesan.com)

# வாசகர் எண்ணங்கள்...

கடந்த இதழின் முகப்புப் பேட்டி சூப்பர். ஜிழிஜ் வங்கியின் ஒட்டுமொத்த செயல்பாடுகளையும் 10 பக்கத்தில் கொடுத்துவிட்டார்கள். வங்கிப்பணியின் அவசியமும், தொழில்முனைவோரின் வளர்ச்சியும் நாட்டின் வளர்ச்சிக்கு இன்றியமையாதது என்பதை முகப்புப் பேட்டி தெளிவாகக் கூறியது. மிக அற்புதமான கருத்துக்களை வாசகர்களிடையே பகிர்ந்து கொண்ட IDBயின் தலைமைப் பொது மேலாளர் திருமதி. விசாலாஷி வசந்தன் அவர்களுக்கு பாராட்டுக்கள்.

- M. கஜேந்திர பாபு, திருவண்ணாமலை

ஜிழிஜ் வங்கியின் முதன்மைப் பொதுமேலாளர் அவர்களின் அட்டைப் படப் பேட்டி சிறப்பாக இருந்தது. வங்கிப் பணி தான் வளர்ச்சிக்கு மிக அவசியம் என்பதை மிக அழகாக தெளிவுபடுத்தினார் திருமதி.விசாலாஷி வசந்தன். அதே நேரத்தில் வங்கிகள் மினிமம் பேலன்ஸ் மற்றும் பிற ஏடிள்மகளில் பணத்தை எடுக்கும் போது கட்டணங்களை வகுவிப்பது மிக அதிகளில் உள்ளது. சாதாரண சேமிப்பு கணக்கு வைத்துள்ளவர்களுக்கு வங்கிகளின் கூடுதல் கட்டணங்கள் மிகப் பெரும் சுமைதான்.

- T. பெருமாள் சாமி, ஒகுர்

கடந்த இதழில் வெளியான ஜிழிஜ் வங்கி முகப்பு பேட்டியில் வங்கிகள் தனியார்மயம் ஆவது குறித்த செய்திகள் இல்லாததைக் கண்டு ஏமாந்து போனேன். காரணம் அனுபவமிக்க வங்கி அதிகாரிகள் தான் வங்கிகள் தனியார்மயம் ஆவது குறித்து தெளிவாகக் கூறமுடியும். அந்த வகையில் நான் எதிர்பார்த்த விஷயம் இல்லாதது வருத்தமே!

- சுரேந்திரன், சென்னை

கடந்த இதழில் வெளியான இதழில் வங்கி மற்றும் இன்கூரன்ஸ் துறை சார்ந்த செய்திகள் அதிகளில் இடம் பெற்றிருந்தது. இது மிக நல்ல தொடக்கமே! இனி வரும் காலத்தில் துறை ரீதியான செய்திகளை வெளியிடுவீர்கள் என்று நம்புகின்றேன். ஏப்ரல் 21 இதழ் சிறப்பாக அமைந்து நல்ல பயனைக் கொடுத்தது!

- T. துரைபிரகாஷ், காஞ்சிபுரம்

வாராக்கடன்களை வகுவிக்க மத்திய அரசு சிறப்பு வங்கியை தொடக்க உள்ளதாக கடந்த பட்ஜெட்டில் கூறப்பட்டிருந்தது. இந்த வாராக்கடனை வகுவிக்கும் வங்கியின் செயல்பாடுகள் எப்படி இருக்கும் என்பதை கடந்த இதழில் வெளியான BADBANK கட்டுரையின் மூலம் மிகச் சிறப்பான வகையில் திருமதி.விஜயலட்சுமி கோபி தெளிவுபடுத்தியுள்ளார் அவருக்கு எனது பாராட்டுக்கள். வாசகர்களுக்கு எது தேவையோ அதை சரியான முறையில், சரியான நேரத்தில் கொடுப்பதே தொழில்நேசனின் சிறப்பு! மென்மேலும் வளர வாழ்த்துக்கள்.

- A. பகவன்தாஸ், மதுரை கடந்த இதழில் எல்ஜீ-யை பாதுகாப்பது ஏன்? என்கிற அற்புதமான கட்டுரை

வெளியிட்டமைக்கு பாராட்டுக்கள். எல்ஜீ எனும் ஆலமரத்தின் நிறுமில் கோடானுகோடி பேர்களின் வளர்ச்சியும், எதிர்காலமும் உள்ளது. இந்த மூன்றைந்து நிறுவனம் பாதுகாக்கப்பட வேண்டும் என்பதே ஒவ்வொரு இந்தியரின் எண்ணமாகும். இதன் பங்குகளை விற்பது, தனியார்மயமாக்குவது என்பது தனக்குத்தானே குழிவெட்டிக் கொள்வதற்குச் சமமாகும்.

A.R. முஸ்தபா, சென்னை