

தொழில் நேசன்

ஆங்கில - தமிழ் மாத இதழ்

தொழில் : 15, நேசன் : 2 & 3
அக்டோபர் - நவம்பர் 2020

ஆசிரியர்

என்.பி.சுக்கர் பாலா (ரேபா)

துணை ஆசிரியர்

என்.பி.நீசீர் பாலா

மக்கள் தொடர்பு அதீகாரி &
கார்ப்பரேட் எதிட்டர்

ரேவதி சுக்கர் பாலா

எச்சரிக்கை

தொழில் நேசனில் வெளியிடப்
படும் செய்திகள், விளம்பரங்களின்
அடிப்படையில் தொழில் தொடங்க
விரும்புவோர், தங்களது சொந்தப்
பொறுப்பில் எச்சரிக்கை உணர்
வோடு செயல்படவேண்டும்.

சந்தா விவரம்

இரு ஆண்டு : ரூ. 240
இரு ஆண்டுகள் : ரூ. 480
மூன்று ஆண்டுகள் : ரூ. 720
ஆயுள் சந்தா : ரூ. 2400
வெளிநாடு சந்தா
இரு வருடம் : ரூ. 2000

மத்தைகள், சந்தா மற்றும்
விளம்பர தொடர்புக்கு :

தொழில் நேசன்
19/39, பாளீக்கடச் சாலை,
சீ.ஐ.டி.நகர், நந்தனம்,
சென்னை - 600 035.
கைபேசி : 9841211806
8072040720

மின்னஞ்சல் :
thozhilnesan2006@gmail.com

இணையதளம் :
www.thozhilnesan.com

Thozhil Nesan -
English & Tamil Monthly

Editor :
N.B. Sukkur Basha
Phone : 9841211806

Published From :
19/39, School Road,
CIT Nagar, Nandanam,
Chennai - 600 035 and

Printed by K. Radha
at R.K. Offset Printers
230, Dr. Besant Road,
Royapettah, Chennai - 14.

Designed at : Aruna Graphics
Kurinji Illam, 17, Reddikuppam Salai,
West Mambalam, Chennai -33.
Ph : 24855058, 9841250581

ஆசிரியர் பக்ஷத்... 

வாசகர்கள்

விளம்பரதாரர்கள்

வங்கியாளர்கள்

தொழில் முனைவோர்

பத்திரிகை முகவர்கள்

செய்தியாளர்கள்

கட்டுரையாளர்கள்

மொழிபெயர்ப்பாளர்கள்

புகைப்படக் கலைஞர்கள்

கணினி வரைகலை நிபுணர்கள்

இணையதள சேவையாளர்

அச்சகத்தார்

பிளோட்மேக்கர்ஸ்

நண்பர்கள் மற்றும்

நலம் விரும்பிகள் அனைவருக்கும்

இனிய

தீப இளித் திருநாள்

நல்வாழ்த்துக்கள்...

என்றும் அன்புடன்...

என்.பி.சுக்கர் பாலா, ஆசிரியர்

கனரா வங்கி, சின்டிகேட் வங்கி இணைப்புக்கு பிறகு கனரா வங்கி சேவையிலும், வணிகத்திலும் சாதனைப் படைத்து வருகிறது...!

தீரு.பி. பழனிசாமி

முதன்மை பொது மேலாளர், கனரா வங்கி, சென்னை வட்டார அலுவலகம்

கனரா வங்கி, சின்டிகேட் வங்கி இணைப்புக்கு பிறகு மிகச்சிறப்பாக செயல்பட்டு தொடர்ந்து நான்காவது பெரிய பொதுத் துறை வங்கியாக கனரா வங்கி செயல்பட்டு வருகிறது என்கிறார் கனரா வங்கியின் சென்னை வட்டார அலுவலகத்தின் முதன்மைப் பொது மேலாளர் தீரு.பி. பழனிசாமி. தீபாவளி இதழுக்காக இவ்விரண்டு வங்கிகளின் இணைப்பு மற்றும் செயல்பாடுகள் குறித்து சந்தீத்துப் பேசினோம். இந்த சந்தீப்பு சிறப்பாக அமைவதற்கு சிறப்பான ஒத்துழைப்பையும், ஆகுரவையும் வழங்கிய துறைப்பொது மேலாளர் தீருமதி. எஸ். கனிமொழி அவர்களையும் நாம் பாராட்டக் கடமைப் பட்டுள்ளோம்.

வாருங்கள்... இனி முதன்மைப் பொது மேலாளர் அவர்களின் சிறப்பு பேட்டி குறித்து காணலாம்...

கனரா வங்கி, சின்டிகேட் வங்கி இணைப்பு குறித்து கறுங்களேன்...

கர்நாடகா மாநிலத்தில் 100 ஆண்டுகளை கடந்த பாரம்பரியம் மிக்க வங்கியாக கனரா வங்கி தீகழுகிறது. அதுபோல் பாரம்பரியம் மிக்க மற்றொரு வங்கியான சின்டிகேட் வங்கியும் கர்நாடகா மாநிலத்தை தலைமை இடமாகக் கொண்டது. இரண்டு வங்கிகளும் கடந்த ஏற்றல் மாதம் முதல் இணைக்கப்பட்டு கனரா வங்கியாக செயல்படுகிறது.

தற்போது, பொதுத்துறை வங்கிகளில் நான்காவது பெரிய வங்கியாக கனரா வங்கி உள்ளது. இவ்வங்கியின் கீழ் இந்திய அளவில் 10,403 கிளைகள் இயங்குகின்றன. தமிழகத்தில் சென்னை வட்டார அலுவலகத்தின் கீழ் 13 மண்டல அலுவலகங்கள் (ரீஜினல் அலுவலகங்கள்)



தீரு.பி. பழனிசாமி

முதன்மை பொது மேலாளர்

22 மாவட்டங்கள் மற்றும் புதுச்சேரி உள்பட 746 கிளைகள் இயங்குகின்றன. இதில் 1058 ஏடுகள் அடங்கும்.

கனரா வங்கியின் சேவைகள் குறித்து கறுங்களேன்...

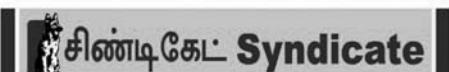
எந்தளவுக்கு வைப்புத் தொகைகளை பெறுகிறோமோ, அந்தளவுக்கு வாடிக்கையாளர் களுக்கு பல்வேறு தீட்டங்களின் கீழ் கடன்களையும் வழங்கிவருகிறோம். விவசாயம், சிறு, குறு, நடுத்தர



கனரா வங்கி Canara Bank

A Government of India Undertaking

ஓர் இந்திய அரசு நிறுவனம்

 சிண்டிகேட் Syndicate

நிறுவனங்களுக்கான கடன்கள், சில்லறை கடன்கள், கார்பரேட் கடன்கள், தொழிற்சாலை கடன்கள், அடமான கடன்கள், நிறைக் கடன்கள் என பல்வேறு கடன்களை தொடர்ந்து வழங்கி வருகிறோம். புதிதாக தொழில் தொடங்க விரும்புவர்களுக்கு தேவையான பயிற்சிகளை அளித்து, அவர்களது தொழிலுக்கு தேவையான கடன்களை கன்றா வங்கி பல ஆண்டுகளாக வழங்கி வருகிறது. இது இன்றளவும் தொடர்கிறது. வாடிக்கையாளர்களுக்கு தேவையான அனைத்து உதவிகளையும், சிறப்பான சேவைகளையும் இவ்வங்கி அளித்து வருகிறது.

பல்வேறு கடன் திட்டங்கள் மூலம் கடன் வழங்குவதாக சொல்கிறீர்கள். ஆனால் வங்கிகளுக்கு சென்றால் உடனடியாக கடன் வழங்குவதில்லை என்று பரவலாகக் கூறப்படுவதைப்பற்றி...

எந்த பொதுத்துறை வங்கியாக இருந்தாலும் கடன் வழங்குவதற்கு தயாராக உள்ளன. அதற்கு தேவையான ஆவணங்களை சமர்ப்பிப்பதில் வாடிக்கையாளர்கள் சிரமப்படுகிறார்கள். அதனால் தான் கடன் தொகை பெறுவதில் சிரமங்கள் இருக்கலாம். ஒருவர் தொழில் தொடங்குகிறார் என்றால், அவருக்கு அந்த தொழில் அனுபவம் குறைந்தபடச் செலவை. அத்துடன் ஆர்வம் ரொம்ப முக்கியம். கடன் பெறக்கூடிய வங்கியில் கணக்கு வைத்திருப்பதுடன், அவர் தொடங்கும் தொழிலை பதிவு செய்திருக்க வேண்டும். தொழிலுக்கான தீட்டதை தேர்வு செய்து முறையான வாடகை ஒப்பந்தம் செய்திருக்க வேண்டும். இவற்றுடன் வரவு, சௌலவு குறித்த ஒரு தீட்ட கணக்கை தயாரித்து வங்கி மேலாளரிடம் வழங்க வேண்டும். இவ்வாறு செய்யும்போது கடன் பெறுவோரின் தொழில் ஆர்வம், அவர் கடன் தொகையை தீருப்பி



செலுத்தும் நிலை அறிந்து அவரது தொழிலுக்கு ஏற்ற கடன் தொகை வங்கியால் வழங்கப்படும்.

**தொழில் தொடங்க ஆர்வம் கிருந்தும்,
தொழில் அனுபவம் கீல்கல என்றால்
கடன் கிடைக்குமா?**

இதுபோன்ற தொழில் முனைவோர்களையும் வங்கிகள் விட்டுவிடுவதில்லை. அவர்களுக்கு தேவையான பயிற்சிகளையும், ஆலோசனைகளையும் வழங்கி தொழில் தொடங்க தேவையான கடன்களை வங்கிகள் வழங்குகின்றன. எங்களது கனரா வங்கி இதற்கு என தனிப்பிரிவை கொண்டுள்ளது. புதிதாக தொழில் தொடங்க விரும்புவார்கள், அருகில் உள்ள எங்களது கனரா வங்கியின் கிளை மேலாளார்களை அணுகி, தொழில் பயிற்சி குறித்து பேசலாம். உங்களுக்கு தேவையான அனைத்து உதவிகளையும் அவர்கள் செய்வார்கள். தங்குமிடம், உணவு, பயிற்சி அனைத்தும் இலவசமே. கடன் தொகைக்கு எவ்வித

அடமானங்களையும் இவர்களிடமிருந்து வங்கிகள் கேட்பதில்லை. ஆரம்பகாலத்தில் குறைவான கடன் தொகை வழங்கினாலும், தொழிலின் வளர்ச்சிக்கு ஏற்ப அவர்களது கடன் தொகை வரம்பு அதீகரித்துக் கொண்டே செல்லும். தேவை மற்றும் செலுத்தும் தீறன் ஆகியவற்றை பொறுத்து கடன் தொகையை வங்கியாளர்கள் அதீகரித்து வழங்கு வார்கள். 25 லட்சம் வரை ஆடிட்டர் சான்றிதழ் தேவை இல்லை.

பெண்களுக்கு என ஏதேனும் சிறப்புத் திட்டங்கள் உள்ளனவா...

கனரா வங்கியில் பெண் தொழில் முனை வோர்களுக்கு பல திட்டங்கள் உள்ளன. புதிதாக தொழில் தொடங்க விரும்பினால் அவர்களுக்கு தேவையான அனைத்து பயிற்சிகளையும் நாங்கள் இலவசமாக வழங்குகிறோம். தையல் கலையிலிருந்து, சிறு தொழில்கள் வரை பயிற்சியுடன் தொழில் தொடங்க தேவையான ஆலோசனை, கடன் வழங்குகிறோம். பெண் தொழில் முனைவோர்கள் பெறும் கடன் தொகையில் 0.50 விழுக்காடு வட்டியில் தள்ளுபடி வழங்குகிறோம். குறிப்பாக, பெண் தொழில் முனைவோரின் வளர்ச்சிக்காக கனரா வங்கியில் CED-W - Centre For Entrepreneurship Development for Women என்கிற தனிப்பிரிவு உள்ளது. இதன்மூலம் பெண்கள் தொழிலுக்குத் தேவையான அனைத்து பயிற்சிகளையும் பெற இயலும்.

தொழில் துவங்க ஆலோசனை, மாதிரி திட்ட விவர அறிக்கை தயாரிப்பதில் ஆலோசனை, பெண் களுக்குத் தேவையான கடனுதவி திட்டங்களின் விவரங்கள் போன்றவற்றுடன் பெண் தொழில் முனைவோர் மற்றும் சுய உதவிக்குழுவினர் தயாரிக்கும் பொருட்களை Can Bazar மூலம் சந்தைப்படுத்தவும் உதவுகின்றது. மேலும், பெண் தொழில் முனைவோருக்கு அனைத்து விதமான எம்ஸ்எம்கீழ் கடனுதவி திட்டங்களும் வழங்கப்படுகின்றன.

பெண் தொழில்முனைவோர், சுய உதவிக்குழுக்கள் மற்றும் JLG - Joint Liability Group என அனைத்து மகளிருக்கும் கல்விக்கடனில் 0.50 சதவீதம் வட்டி சலுகையுடன், வீடு, வாகனக்கடன்களில், 0.05 சதவீதம் சலுகை வழங்கி கனரா வங்கி பெண் தொழில் முனைவோர்களை ஊக்குவிக்கின்றது. கனரா வங்கியின் CED பிரிவு 24 வட்டார அலுவலகங்களிலும் உள்ளது குறிப்பிடத்தக்கது.

கொரோனா காலக்கட்டம் எல்லோருக்கும் சவாலான காலக்கட்டமாகும்.. பல்வேறு தொழில்கள் மிகவும் பின்னடைவை சுந்தித்துள்ளன. வாங்கிய கடனை திருப்பி செலுத்த முடியவில்லை.. எந்த சூழ்நிலையில் கனரா வங்கி வெர்களுக்கு எந்தளவில் ஆதரவாக இருந்தது?

கொரோனா காலக்கட்டம் எல்லோருக்கும் சவாலாக இருந்தது.. தனி மனிதன் மட்டுமல்ல, பெரிய, பெரிய நிறுவனங்களிலிருந்து, எங்களை போன்ற வங்கிகள் வரைக்கும் அனைவருக்கும் சவாலாக இருந்தது. இருப்பினும் வங்கிகள் தங்களது செயல்பாடுகளை முடக்காமல், இடைவிடாது தங்களது சேவைகளை இக்காலக்கட்டத்தில் செய்துள்ளன. அனைத்து கிளைகளும் குறிப்பிட்ட நேரத்தில் திறக்கப்பட்டு, குறைந்தபட்ச பணியாளர் களுடன் அலுவல்கள் நடந்துள்ளன. சிறு வியாபாரிகள், தனிநபர், பெரிய நிறுவனங்கள் வரை அனைவருக்கும் ஏற்கனவே பெற்ற கடன் தொகையில் இருபது விழுக்காடு தொகையை கடனாக வழங்கி உள்ளோம். மேலும், மிக துரிதமான சேவையுடன் குறைந்த வட்டியில் நகைக்கடன்களை வழங்கியுள்ளோம். மத்திய அரசு மற்றும் ரிசர்வ் வங்கியின் வழிகாட்டுதலின்படி கொரோனா காலக்கட்டத்தை மிகச் சிறப்பாக அணுகி, தொழில் பாதிப்படையாதவாறு வங்கிகள் செயல் பட்டுள்ளன.

கொரோனா காலக்கட்டத்தில் எந்த அளவிற்கு கடன் தொகைகள் வழங்கப் பட்டுள்ளன?

நகைக் கடன் மட்டும் ஏழாயிரம் கோடிக்கு வழங்கப்பட்டுள்ளன. இதில் குறிப்பாக விவசாயத் தீர்கான கடன் தொகை அதிகம். தொழில் வளர்ச்சி மற்றும் தனி நபர் கடன்களான, வீட்டுக்கடன், வாகனக்கடன், கல்விக்கடன் மற்றும் சில்லரைக் கடன் தொகை குறிப்பிட்ட அளவில் வழங்கப் பட்டுள்ளன. ரிசர்வ் வங்கியின் அறிவுறுத்தலின்படி வட்டி விகிதங்கள் குறைக்கப்பட்டுள்ளன.

சிறு, குறு, நடுத்தர நிறுவனங்களின் வளர்ச்சி என்பது தொழில் துறையில் மிக முக்கியம்.. எந்த நிறுவனங்களின் வளர்ச்சிக்கு எந்தளவு முக்கியத் துவம் கனரா வங்கி கொடுத்து வருகிறது?.



சிறு, குறு, நடுத்தர நிறுவனங்களின் வளர்ச்சி, அந்நிறுவனங்களின் கடன் வரம்பு போன்றவற்றில் இந்திய அரசு அதீக கவனம் செலுத்தி வருகிறது. இந்நிறுவனங்களின் வளர்ச்சி தேசிய நோக்கமாக மட்டுமல்லாமல், அதீக முக்கியத்துவமும் கொடுக்கப் படுகிறது. இந்திய அளவில் 51 மில்லியன் நிறுவனங்கள் செயல்படுகின்றன. ஏற்றுமதியில் 40 விழுக்காட்டையும், வேலை வாய்ப்பில் 45 விழுக்காட்டையும் இந்நிறுவனங்கள் வழங்குகின்றன. இந்தியாவில் 120 மில்லியன் நபர்களுக்கு வேலை வாய்ப்பு வழங்கும் அளவில் இந்நிறுவனங்களின் செயல்பாடுகள் உள்ளன. சில்லரை விற்பனை நிலையங்கள், மொத்த வணிக நிறுவனங்கள், பேருந்து இயக்குனர்கள், சிறு வியாபாரிகள், சுய தொழில் புரிவோர் இதில் அடங்குவர். இவர்களுக்காக, தமிழ்நாடு அளவில் 20 எஸ்எம்இ கிளைகளை தொடங்கி உள்ளோம். புதிதாக தொழில் தொடங்க விரும்புவர்கள் நிதி ஆதாரம் குறித்து கவலைப்படத் தேவையில்லை. அவர்களது குறிக்கோளை அடைய தேவையான அனைத்து நிதி மற்றும் ஆலோசனைகளை எங்களது வங்கி வழங்குகிறது. எம்எஸ்எம்இன் கீழ் சில புதிய



திட்டங்களை வகுத்து அறிமுகப்படுத்தியுள்ளோம். இத்திட்டங்கள் அவர்களுக்கு பெரும் உதவியாக அமையும். இந்த பிரிவ நிறுவனங்களுக்கு, கடந்த ஜான் மாதம் வரைக்கும் 15,017 கோடி அளவில் அட்வான்ஸ்கள் கனரா வங்கியால் வழங்கப்பட்டுள்ளன.

PSB கடன் தீட்டம் குறித்து கூறுங்களேன்...

இது, இந்திய பொதுத் துறை வங்கிகளால் வழங்கப்படும் கடன் தீட்டமாகும். இந்த கடன் தீட்டத்தை பெற வாடிக்கையாளர்கள் வங்கிகளுக்கு வர தேவையில்லை. ஆன்லைன் மூலம் தேவையான விவரங்களை பூர்த்தி செய்து அனுப்பினால் 59 நிமிடங்களில் அவர்களுக்கு எவ்விதமான கடன், கடன் தொகை மதிப்பு, அனுமதி வழங்கப்பட்ட விவரம் போன்றவை கிடைத்துவிடும். இத்திட்டம் எம்ஸ்எம் நிறுவனங்களுக்காகவே வடிவமைக்கப்பட்டுள்ளது. 5 லட்சத்திலிருந்து 100 லட்சம் வரை இத்திட்டம் மூலம் கடன் பெற முடியும்.

www.psbloans59minutes.com,
www.psbloansin59minutes.com/canarabank,
www.psbloansin59minutes.com/sidbi

போன்ற வலைதளங்களுக்கு சென்று பதிவு செய்யலாம். 18 வயதுக்கு மேற்பட்டோர் இத்திட்டத்தில் விண்ணப்பிக்கலாம். உற்பத்தியாளர்கள், சேவைத்

தொழில் புரிவோர், வணிக நிறுவனங்களுக்கு இத்திட்டம் ஏற்றது.

மற்ற கடன் தீட்டங்கள் குறித்து கூறுங்களேன்...

பிரதம மந்திரி யோஜனா ஸ்கீம் ஒன்று உள்ளது. உற்பத்தியாளர்கள், சேவைத் தொழில் புரிவோர், வணிக நிறுவனங்களுக்கு இத்திட்டம் ஏற்றது. இத்திட்டத்தின் மூலம் 10 லட்சம் வரைக்கும் கடனாக பெற முடியும். மேலும், முத்ரா தீட்டத்தின் கீழ் சிவீ என்ற சிறப்பு தீட்டத்தின் மூலம் 50,000 வரை கடனாக பெறலாம். 50,000த்திலிருந்து 5 லட்சம் வரை கீவோர் தீட்டம் மூலம் கடனாக பெறலாம். 5 லட்சத்திலிருந்து 10 லட்சம் வரை தருண் தீட்டம் மூலம் கடனாக பெறலாம். இத்திட்டங்களிலிருந்து கடனாக பெறுவதற்கு எந்தவித பிணையமும் வழங்கத் தேவையில்லை. தொழில் முனைவோரின் செயல்பாடு மற்றும் கடன் தொகையை திருப்பி செலுத்தும் தீரன் அடிப்படையில் கடன் வழங்கப்படுகிறது. இத்திட்டத்தின் கீழ் கடந்த ஜான் மாதம் இறுதி வரை 6017 நிறுவனங்களுக்கு 118.98 கோடி ரூபாய் கடனாக வழங்கப்பட்டுள்ளன.

கனரா எம்ஸ்எம் கேப் (MSME CAP) எனும் கடன் தீட்டம் மூலம் சொத்து மதிப்பிற்கு ஈடான கடன் பெறலாம். இத்திட்டம் மூலம் 10 லட்சத்திலிருந்து கடன் தொகை பெற முடியும். சேவைத் தொழில் புரிவோர் இத்திட்டம் மூலம் அதீகப்பட்சமாக 500 லட்சம் வரை கடனாக பெறலாம். உற்பத்தி தொழிலில் உள்ளோர் 1000 லட்சம் வரை கடனாக பெற முடியும். இந்த கடன் தீட்டம் பெறுவோர் பிணையமாக சொத்துக்களை வழங்க வேண்டும். பெண் தொழில் முனைவோர்களுக்கு இத்திட்டத்தின் கீழ் 0.5 விழுக்காடு வட்டி சலுகை உண்டு.

வணிகர்கள், வியாபார நிறுவனங்கள், நுகர்வோர் நிறுவனங்கள், சேவைத் தொழில் நிறுவனங்கள், சுய தொழில்முனைவோர் ஆகியோருக்காக கனரா வியாபார் கடன் தீட்டம் உருவாக்கப்பட்டுள்ளது. இத்திட்டம் மூலம் 10 கோடி வரை கடன் பெற முடியும். நடைமுறை மூலதனம் மற்றும் கால கடன்களுக்காக இத்திட்டம் மூலம் கடன் பெற முடியும்.

கனரா கான்டிராக்டர் ஸ்கீம் எனும் கடன் தீட்டம் மூலம் ஒப்பந்ததாரர்கள் மற்றும் துணை ஒப்பந்ததாரர்கள் கடன் பெற முடியும். நடைமுறை மூலதனம் மற்றும் காலக் கடன்களுக்கு இத்திட்டம்

கனரா வங்கியில் பெண்
தொழில் முனை வோர்களுக்கு
பல திட்டங்கள் உள்ளன.
புதிதாக தொழில் தொடங்க
விரும்பினால் அவர்களுக்கு
தேவையான அனைத்து
பயிற்சிகளையும் நாங்கள்
இலவசமாக வழங்குகிறோம்.
தையல் கலையிலிருந்து, சிறு
தொழில்கள் வரை
பயிற்சியுடன் தொழில்
தொடங்க தேவையான
ஆலோசனை, கடன்
வழங்குகிறோம்



உகந்தது. 10 லட்சம் குறைந்தபட்ச கடன் தொடக்கமாக நிர்ணயிக்கப்பட்டுள்ளது. அதிகப்பட்சமாக 10 கோடி வரை கடனாக பெறலாம். சிறு, குறு, மெட்ரோ நகரங்களில் உள்ள சொத்துக்களின் அடிப்படையில் இக்கடன் வழங்கப்படுகிறது.

கனரா சஹ்யோக (SAHAYOG) எனும் திட்டம், அவசர நிதி உதவிக்கு உகந்த திட்டமாகும். 12 மாதங்களில் கடன் முழுவதையும் திருப்பி செலுத்த வேண்டும். இத்திட்டம் மூலம் 5 கோடி வரை கடன் பெற முடியும்.

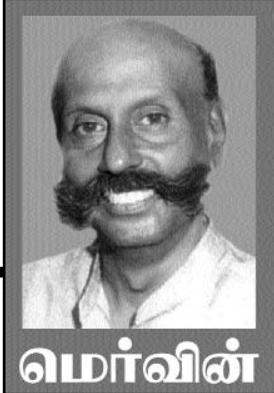
போக்குவரத்து செயல்பாட்டாளர்களுக்கு கனரா கேரவன் (CARAVAN) எனும் கடன் திட்டம் உள்ளது. வணிக வாகனங்கள், போக்குவரத்து வாகனங்கள், டிப்பர்கள், டேங்கர்கள், சிறு மற்றும் நடுத்தர வாகனங்கள் போன்றவற்றை புதிதாக வாங்கு வதற்கு கடன் வழங்கப்படுகிறது. குறைந்த பட்சமாக 25 லட்சத்திலிருந்து 5 கோடி வரை கடனாக பெற முடியும். கனரா ஜிஎஸ்டி, பில் ஆப் எக்ஸெஞ்ச் மிஸ்கவன்ஷாங் வசதி போன்றவையும் உள்ளன என்று கூறி தனது சிறப்புப் பேட்டியை நிறைவு செய்தார் கனரா வங்கி - சென்னை வட்டார அலுவலகத்தின் முதன்மைப் பொது மேலாளர் திரு.பி. பழனிசாமி அவர்கள்.

திருமதி.எஸ். கனரீமொழி
துணைப் பொது மேலாளர்

மேலும் விவரங்களுக்கு :

உங்கள் நிதிசாரந்த தேவைகள் உடனுக்குடன் பூர்த்தியாக உங்கள் அருகாமையில் உள்ள கனரா வங்கிக் கிளையை அணுகவும்.

சந்திப்பு : தொழில்நேசன் ஆசிரியர் குழு
புகைப்படம் : காந்தராஜ்



மொர்வின்

ஈடுபாடு வெற்றியின் உறுதிப்பாடு!

எந்த ஒரு காரியத் தையும் அதில் ஈடுபாட்டவுடன் இது நம்முடைய கொள்கைக்குப் பொருந்தாது என்று என்னி விடக் கூடாது. கொள்கையைத் தீர்மானித்த பிறகுதான் காரியத்தைச் செய்ய வேண்டும்.

இவை இரண்டும் நம்மிடம் இருந்தால் தான் வெற்றிபெற முடியும். பொறுமையோடு பயமின்றி நேர் பாதையில் வீறுநடை போட்டால் வெற்றி தேவதை நம்மை உறுதியோடு கைப்பிடிப்பான்.

எந்தச் சாதனையான பணியும் முதலில் முடியாத செயலாகத்தான் தெரியும். ஆனாலும் அதனை முடிக்கத்தான் வேண்டும். இதற்கு தெரியும், உறுதியான தீர்மானம், நிலையான கொள்கைப் பிடிப்பு ஆகியவை அவசியம் தேவை.

சென்ற நூற்றாண்டில் வாழ்ந்த மக்களுக்கு தொலைக்காட்சி, விமானம், கைப்பேசி, வீட்யோ போன்றவை உருவாக்க முடியாதவையாகத்தான் இருந்தது. ஆனால் இப்பொழுது மட்டும் எப்படி முடிந்தது?

ஒவ்வொரு விஞ்ஞானியும் கொள்ளைப்பிடிப்போடு இருவ பகல் என்று பார்க்காமல் கண்டுபிடித்தே ஆக வேண்டும் என்ற ஒரே நோக்கத்துடன் பாடுபட்டார்கள்.

வெற்றியும் பெற்றார்கள். நாம் அவர்களுடைய கண்டுபிடிப்பைப் பயன்படுத்துகிறோம். எட்ட முடியாது என்று கருதப்பட்ட நிலாவில் கூட இன்று மனிதன் காலடி பதித்து விட்டான்.

கொண்ட கொள்கையின் வெற்றிதான் இது! கொள்கைக்கு உழைப்பு, சிந்தனை வேண்டும். இயலாத பணிகளை முடிக்கவே கொள்கை அவசியம் தேவை.

முதலில் பணியை ஆரம்பித்ததும் தானாகவே தூடிப்பு ஏற்பட்டு இயங்க ஆரம்பித்துவிடும். தொடர்க்கிய பின் இன்னல் ஏற்பட்டால் அமைத்தியாகச் சிந்தித்துப் பார்க்க வேண்டும்.

சிந்திக்கும் பொழுது தெளிவு கிடைக்கும். பிறகு

சீராக இயங்கி தீட்டமிட்டபடி செயலாற்ற வேண்டும். வேகமாக தீவிரன்று பணியாற்றக் கூடாது. இத்தகைய வேகம் விரயமாகிவிடும்.

நாம் நினைத்ததை முடிக்க எண்ணுவது நம்முடைய வாழ்க்கைக்கு பயன்படக் கூடியதாக இருக்க வேண்டும். தீர்மானமும் சிந்தனையும் இணைத்து இருப்பது அவசியம்.

தெளிவான நோக்கத்தோடு தொடர்க்கும் எந்தப் பணியும் ஆர்வத்தைத் தூண்டும் சக்தியாக உருவாகும். ஹிட்லர் உலகத்தையே தன் ஆட்சியின் கீழ் கொண்டு வர வேண்டும் என்ற கொள்கையோடு பாடுபட்டார்.

ஆனால் அவருடைய கொள்கை தவறான நோக்கம் கொண்டவை. அதனால் அவருக்கு மட்டுமல்ல எவருக்குமே பயன்பாமல் போய்விட்டது. இறுதியில் தன்னைத் தானே அழித்துக் கொள்ள வேண்டியதிலை ஏற்பட்டது.

தாங்கள் சொந்த உயர்வுக்காகவும், தாங்கள் மட்டும் பொருள் வளமை பெறுவதற்காகவும் அமைந்த கொள்கை யாருக்கும் பயன் தராது. அதனால் இதனைத் தவிர்த்து விட வேண்டும்.

நார்வே நாட்டைச் சேர்ந்த அமுன்சென் பாக்ட்ராக இருந்து பணம் சம்பாதிக்கும் இயந்திர வாழ்க்கையை விரும்பவில்லை. செயற்களிய செயல்களைச் சாதித்து உலகப் புகழ் பெற வேண்டும் என்பதே அவருடைய கொள்கையாக இருந்தது.

மனித காலடிகளே படாத அபாயகரமான இடமாய்க் கருதப்பட்ட துருவ பிரதேசங்களை நேரில் சென்று ஆராய்ச்சி செய்ய விரும்பினார்.

அமுன்சென்னுக்கு துருவப் பகுதிகளுக்குச் சென்று பல சாதனங்களைச் சாதிக்க வேண்டும் என்ற ஆவல் ஏற்பட்டது. அதுவே தன்னுடைய கொள்கை என்று முடிவு செய்தார்.

ஆனால் அதற்கான வாய்ப்பு அவருக்கு அமையவில்லை. தனியாக அந்தச் செயலில் ஈடுபடுவதற்கு அதிக அளவு பணம் தேவைப்படும்



அந்த அளவுக்கு அவரிடம் பணம் இல்லை.

எனவே, அவர் அந்தச் செயலுக்கு யாராவது உதவி செய்வார்களா என்று பலரை விசாரித்தார். ஒருவர் துருவப் பகுதிக்குச் சென்று மீளமுடியும் என்ற எண்ணம் எவருக்குமே இல்லை. அதனால் அவருக்கு உதவ யாரும் முன்வரவில்லை.

அமுன்சென்னுக்கு இருபத்தைந்து வயதான போது துருவப் பகுதியை ஆராய்ச்சி செய்ய ஒருகுமுவில் இடம் பெற முயன்றார். ஆனால் அக்குமுவினர் விஞ்ஞானிகள் ஆராய்ச்சியாளர் களுக்கு மட்டுமே குழுவில் இடம் உண்டு என்று கூறிவிட்டனர்.

ஆனாலும் எடுபிடி வேலை செய்யவும், சமையல் செய்யவும், மற்றவர்கள் கூறும் பணியை நிறைவேற்றவும் ஒரு ஆள் தேவைப்பட்டது. இதை அறிந்தார் அமுன்சென்.

அந்த வேலைகளை தாம் செய்வதாகத் தெரிவித்து ஆராய்ச்சி குழுவிலே இடம்பெற்றார் அமுன்சென். டாக்டர் தொழில் மூலம் அதிக பணத்தை சம்பாதித்துக் கொண்டிருந்தார்.

ஆனால் தன்னுடைய கொள்கையை வெற்றிப் பெறச் செய்வதற்காக டாக்டர் பணியை உதற்றிவிட்டு வேலைக்காரன் பொறுப்பை ஏற்றுக் கொண்டார். அந்த ஆராய்ச்சிக் குழுவினரின் முயற்சி வெற்றிப் பெறவில்லை.

அதிலுள்ள கஷ்ட நஷ்டங்கள், தொல்லைகள் கீவற்றை கண்டு பலர் விலகிவிட்டனர். நல்ல

சந்தர்ப்பத்தை எதிர் பார்த்துக் கொண்டிருந்த அமுன்சென் படிப்படியாக முயன்று அக்குமுவின் தலைவரானார்.

இந்த நிலையை அடிப்படையாகக் கொண்டு எப்படியும் துருவத்தைக் கண்டுபிடித்து விட வேண்டும் என்று முடிவுசெய்தார். கொள்கையில் உறுதியாக இருந்தார்.

அதன் பயன் வடதுருவத்தில் காந்தப்பகுதி அமைந்துள்ள இடத்தை அமுன்சென் சென்று கண்டுபிடித்தார். மீண்டும் அவர் தென்துருவப் பகுதிக்குச் சென்று துணிச்சலான செயலை மேற்கொண்டு வெற்றி பெற்றார்.

விமானம் மூலம் பறந்து சென்று வடதுருவம் பகுதியைக் கடப்பது ஆபத்தான ஒன்று என்று கருதப்பட்டது. ஆனால் அவர் அந்தத் துணிச்சலான பயணத்தை மேற்கொண்டு வெற்றிப்பெற்றார்.

இவரால் மட்டும் எப்படி முடிந்தது என்றால் தன்னுடைய கொள்கையில் நிலைத்து நின்றது தான். எவ்வளவு சோதனை ஏற்பட்டபோதிலும் தன்னுடைய கொள்கையை விடாமல் இருந்தது தான்!

டாக்டர் வேலையைத் துறந்து எடுபிடி வேலையாளாகச் சேர்ந்து செயலில் செம்மையாக நடந்துக் கொண்டார். எதற்காக? தன்னுடைய கொள்கையில் வெற்றி பெற வேண்டும் என்பதற்காகத்தான்.

சென்னை வடபழனியில்
1 லட்சத்து 50 ஆயிரம் சதுர அடியில்
250 படுக்கை வசதிகளுடன் அதீநவீன
போர்டில் மருத்துவமனை
தமிழக முதல்வர் திரு.எடப்பாழி K.பழனிசாமி
அவர்கள் தீற்று வைத்தார்!

சென்னை, வடபழனியில் 250 படுக்கை வசதிகளுடன் கூடிய போர்டில் பன்னோக்கு சிறப்பு மருத்துவ மனையை தமிழக முதல்வர் எடப்பாழி திரு. K.பழனிசாமி ரிப்பன் வெட்டி தீற்று வைத்தார். இது போர்டில் ஹெல்த்கோரால் சென்னையில் தீற்ககப் படும் 2வது பன்னோக்கு மருத்துவமனையாகும். உலகத் தரத்தில் மருத்துவ சிகிச்சை அளிக்கும் விதமாக வடபழனியில் தீற்ககப்பட்டுள்ள போர்டில் மருத்துவமனை 9 தளங்களுடன் 1 லட்சத்து 50 ஆயிரம் சதுர அடியில் பிரமாண்டமாக கட்டப்பட்டுள்ளது. போர்டில் ஹெல்த்கோர் நாட்டின் 2வது பெரிய ஒருங்கிணைந்த சுகாதார சேவை வழங்கும் நிறுவனம் ஆகும். இது தற்போது முன்னணி சர்வதேச சுகாதார சேவை வழங்குனரான ஜிஎன்ச் ஹெல்த்கோர் பெர்ஹாடு நிறுவனத்தின் ஒரு அங்கமாக உள்ளது. மருத்துவமனையை தீற்று வைத்து மாண்புமிகு தமிழ்நாடு முதலமைச்சர் திரு. எடப்பாழி திரு. K.பழனிசாமி அவர்கள் ஆற்றிய சிறப்புறையில்...

Fortis Health Care நிறுவனத்தால் சென்னை வடபழனியில் கட்டப்பட்டுள்ள புதிய மருத்துவமனை தீற்பு விழா நிகழ்ச்சியில் கலந்து கொள்வதீல் நான் பெருமசிழ்ச்சி அடைகின்றேன்.

நோய்நாடு நோய்முதல் நாடு அது தனிக்கும் வாய்நாடு வாய்ப்பச் செயல்.

நோயை ஒராய்ந்து, நோய்க்கான காரணத்தை ஒராய்ந்து, நோயை தீர்க்கும் வழிகளை ஒராய்ந்து, நோயாளியின் உடலுக்கு ஏற்றவாறு மருத்துவம் செய்வதே சிறந்தது என்று மருத்துவப் பணி எப்படி இருக்க வேண்டும் என்ற இலக்கணத்தைத் தந்தவர் தெய்வப் புலவர் திருவள்ளுவர் அவர்கள்,

Fortis Health Care நிறுவனம், இந்தியா முழுவதும் பல்வேறு இடங்களில் மருத்துவமனைகளை

நிறுவி, மக்களுக்கு தரமான மருத்துவ சேவை வழங்கி வருவது பாராட்டுக்குரியது. சென்னை அடையாறில் இந்த நிறுவனத்தின் மருத்துவமனை ஏற்கனவே இயங்கி வருகிறது. இதனைத் தொடர்ந்து தற்போது வடபழனியில் அனைத்து நவீன வசதிகளும் கொண்ட ஒரு புதிய மருத்துவமனையைத் தொடர்க்கீ யிருப்பது, தமிழ்நாடு, இந்தியாவின் மருத்துவ தலைநகரம் என்று அழைக்கப்படுவதை மேலும் வலுவாக்குவதாக அமைந்துள்ளது என்பதை இங்கே குறிப்பிட்டுச் சொல்ல விரும்புகிறேன்.

“மக்கள் நம் பக்கம் இருக்கின்றார்களா என்பதை விட மக்களின் பக்கம் நாம் இருக்கிறோமா என்பதே எப்போதும் என்னுடைய சிந்தனையாக இருக்கிறது. என்னை நம்புகின்ற மக்களுக்கு என்னைன் வழிகளில் எல்லாம் நன்மை செய்ய வேணுமோ அந்த வழிகளைப் பற்றியே நான் சதா சர்வகாலமும் சிந்தித்துக் கொண்டிருக்கிறேன். அதனால்தான் மக்களாகிய நீங்கள் எப்பொழுதுமே என் பக்கம் இருக்கிறீர்கள்” என்றார் மாண்புமிகு புரட்சித் தலைவி அம்மா அவர்கள்.

இதய தெய்வம் அம்மா அவர்களின் வழியில் செயல்படும் அரசும், அனைவருக்கும் உயர்தர மருத்துவ சேவை கிடைக்கும் வகையில் மிகச் சிறந்த உட்கட்டமைப்பு வசதிகளைத் தொடர்ந்து ஏற்படுத்தி வருவதனால்தான், இந்தியாவிலேயே தமிழ்நாடு மருத்துவத் துறையில் ஒரு முன்னோடி மாநிலமாக இன்றையதினம் விளங்கி வருகிறது.

“நலமான மாநிலமே, வளமான மாநிலம்” என்ற கோட்பாட்டின் அடிப்படையில், ஏழை எளிய மக்களுக்கு உயர்தர மருத்துவ வசதிகள் கிடைக்க வேண்டும் என்ற உயரிய நோக்கத்தில், மக்கள் வாழும் பகுதிகளுக்கு அருசிலேயே தரம் வாய்ந்த மருத்துவ வசதி கிடைக்க வழிவகை செய்தல்,



தொழில்நுட்ப வளர்ச்சியினை பயன்படுத்தி உயர்தர மருத்துவ வசதிகள் அளித்தல் போன்ற பல முன்னோடித் திட்டங்களை மாண்புமிகு புரட்சித் தலைவி அம்மா அவர்களின் வழியில், தமிழ்நாடு அரசு செயல்படுத்தி வருகிறது. அவற்றில் ஒரு சிலவற்றை இங்கே குறிப்பிட்டுச் சொல்ல விரும்புகின்றேன்.

முதலமைச்சரின் விரிவான மருத்துவ காப்பீட்டுத் திட்டம், வளர் இளம் பெண்களுக்கான சுகாதாரத் திட்டம், பிரசவ உடனாளர் திட்டம், அம்மா குழந்தை நல பரிசுப் பெட்டகம், அம்மா ஆரோக்கிய திட்டம், அம்மா மகப்பேறு சஞ்சீவித் திட்டம், அம்மா முழு உடல் பரிசோதனை திட்டம், நடமாடும் மருத்துவ மனை திட்டம், அம்மா மருந்தகம் போன்ற தடுப்பு, கட்டுப்படுத்துதல் மற்றும் சிகிச்சை அளிக்கும் திட்டம், உயர்நிலை மருத்துவமனைகளில் கட்டமைப்பு வசதிகளை விரிவுபடுத்துதல், 108 அவசர கால ஊர்தி சேவை, இரத்த வங்கிகள், விபத்து சேவை மையங்களுடன் கூடிய உயர் சிறப்பு மருத்துவமனைகளை நிறுவுதல் போன்ற பல முன்னோடி திட்டங்களை அம்மாவின் அரசு செயல்படுத்தி வருகிறது.

11 அரசு மருத்துவக் கல்லூரி மருத்துவமனைகளில் செயல்படும் சிமாங்க் மையங்கள் வலுப்படுத்தப்பட்டுள்ளன.

தாய்சேய் நலப் பிரிவுகள் ஒப்புயர்வு மையங்களாக தரம் உயர்த்தப்பட்டுள்ளன.

பாக்டர் முத்துலட்சுமி ரெட்டி மகப்பேறு நிதி உதவி திட்டத்தின் கீழ் தகுதி வாய்ந்த கர்ப்பினித் தாய்மார் களுக்கு இரண்டு பேறுகாலம் வரை 18,000 ரூபாய் நிதி உதவியாக வழங்கப்படுகிறது. இந்தியாவிலேயே அதீக அளவாக தமிழ்நாட்டில் மட்டுமே சுமார் 99.9 சதவீத பிரசவங்கள் மருத்துவமனைகளில் நடைபெறுவது இத்திட்டத்தின் வெற்றியை காட்டுகிறது.

கடந்த ஆண்டில் தமிழ்நாட்டில் குழந்தை இறப்பு விகிதம் 16ல் இருந்து 15 ஆகவும், பேறுகாலத்தில் தாய்மார்களின் இறப்பு விகிதத்தைப் பொறுத்த வரையில், 2030-ல் அடைய வேண்டிய நீதித் தாய்மார் நிலையான லைக்குகளை எப்போதே அடைந்து விடப்போம் என்பது ஒரு சரித்திர சாதனமாகும்.

மாண்புமிகு அம்மாவின் ஆட்சியில், 254 புதிய ஆரம்ப சுகாதார நிலையங்கள் தோற்றுவிக்கப்பட்டுள்ளன. 30 படுக்கை வசதி, ஸ்கேன் போன்ற வசதிகளுடன் 166 ஆரம்ப சுகாதார நிலையங்கள் நிலை உயர்த்தப்பட்டுள்ளன.

இதன் தொடர்ச்சியாக, 32 ஆரம்ப சுகாதார நிலையங்களில், நவீன இணையவழி கண் பரிசோதனை மையங்கள், மாவட்டத்திற்கு ஒன்று வீதம், ஏற்படுத்தப்பட்டுள்ளன. கடந்த மூன்று ஆண்டுகளில் அரசு மருத்துவ மனைகளுக்கு 56 சி.டி.ஸ்கேன், 22 எம்.ஆர்.ஐ. ஸ்கேன், 18 கேத்லேப் மற்றும் 530 டயாலிசிஸ் கருவிகள் வழங்கப்பட்டுள்ளன.



தமிழ்நாடு அரசு, அரசு மருத்துவமனைகளில் புற்று நோய்க்கு உயரிய சிகிச்சை அளிக்கும் வகையில் 190 கோடி ரூபாய் மதிப்பீடில் 10 அரசு மருத்துவமனைகளில் Linear Accelerator என்ற உயர் தொழில் நுட்பக் கருவி நிறுவப்பட்டு வருகிறது.

சென்னை அடையாறு, புற்றுநோய் மையத்தை 120 கோடி ரூபாய் மதிப்பீடில் மாநில அளவில் புற்றுநோய்க்கு சிகிச்சை அளிக்கும் ஒப்புயர்வு மையமாக தரம் உயர்த்தும் பணி, நிறைவடையும் தருவாயில் உள்ளது.

59 கோடி ரூபாய் மதிப்பீடில் நான்கு புற்றுநோய் மண்டலங்கள் ஏற்படுத்தப்பட்டுள்ளன.

காஞ்சிபுரம், காரப்பேட்டை அரசு அறிஞர் அண்ணா நினைவு புற்றுநோய் மருத்துவமனையில் 120 கோடி ரூபாய் மதிப்பீடில் மேன்மையிறு மையம் ஏற்படுத்தும் பணி தொடங்கப்பட்டுள்ளது.

உடல் உறுப்பு மாற்று அறுவை சிகிச்சையில் தமிழ்நாடு 5 வருடங்களாக தொடர்ந்து தேசிய அளவில் மிகச் சிறந்த மாநில விருதைப் பெற்று வருகிறது. உடல் உறுப்பு தானத்தில் சிறந்த மருத்துவமனைக்கான விருது, சென்னை அரசு பொது மருத்துவமனைக்கு வழங்கப்பட்டுள்ளது.

தேசிய தர உறுதி தீட்டத்தின் கீழ், சிறந்த செயல்பாடுகளுக்காக தமிழ்நாட்டில் உள்ள 26 அரசு மருத்துவமனைகள் மற்றும் 47 ஆரம்ப சுகாதார நிலையங்களும் தேர்வு செய்யப்பட்டு, மத்திய அரசால் பாராட்டு சான்றிதழும் பரிசுத் தொகையும் வழங்கப்பட்டுள்ளன.

உயர்தர மருத்துவ சேவைகளை வழங்குவதில் மட்டுமல்லாது, மிகச் சிறந்த மனித வளம் மற்றும் கட்டமைப்பை ஏற்படுத்தித் தருவதிலும், தமிழ்நாடு இந்தியாவிலேயே ஒரு முன்மாதிரி மாநிலமாக தீகழ்ந்து வருகின்ற காரணத்தினால், தமிழ்நாடு இந்தியாவின் மருத்துவ தலைநகரமாக விளங்குகின்றது.

மக்களுக்கு தரமான மருத்துவ சேவைகளை அளிப்பதில், அரசு மருத்துவமனைகளோடு, தனியார் மருத்துவமனைகளும் தமிழ்நாட்டில் சிறப்பாக செயல்பட்டு வருகின்றன. இன்றைக்கு தரமான மருத்துவ சிகிச்சை குறைந்த செலவில் பெறுவதற்காக, வெளி மாநிலங்களில் இருந்தும், வெளிநாடுகளில் இருந்தும், அதிக எண்ணிக்கையில் தமிழ்நாட்டிற்கு வருகின்றனர். இதன் மூலம், தமிழ்நாடு இந்தியாவின் மருத்துவ சுற்றுலாத் தலைமாக விளங்கி வருகிறது.



மருத்துவக் கல்லூரி இல்லாத மாவட்டங்களில் படிப்படியாக அரசு மருத்துவக் கல்லூரிகள் தொடங்கப்பட வேண்டும் என்பது மாண்புமிகு அம்மாவின் கொள்கையாகும்.

2010-2011 ஆம் ஆண்டில் 1,945 ஆக இருந்த மருத்துவப் பட்டப்படிப்பு இடங்கள், தற்போது 3,400 ஆக உயர்ந்துள்ளது. இதைத் தொடர்ந்து, அதீக அளவில் தமிழ்நாட்டைச் சார்ந்த கிராமப்புற மற்றும் பொருளாதாரத்தில் பின்தங்கியுள்ள மாணவர்களின் மருத்துவர் ஆகும் கனவை நனவாக்கும் விதமாக, மாண்புமிகு அம்மாவின் அரசு, குறுகிய காலத்தில் ராமநாதபுரம், விருதுநகர், தீண்டுக்கல், நீலகிரி, அரியலூர், நாகப்பட்டினம், கள்ளக்குறிச்சி, திருவள்ளூர், திருப்பூர், நாமக்கல், கிருஷ்ணகிரி ஆகிய 11 மாவட்டங்களில் புதிய மருத்துவக் கல்லூரிகள் அமைப்பதற்கு மத்திய அரசின் ஒப்புதலைப் பெற்று, அவை அனைத்திற்கும் அடிக்கல் நாட்பப்பட்டு, கட்டுமானப் பணிகள் நடைபெற்று வருகின்றன. இதன் மூலம், வரும் ஆண்டுகளில் கூடுதலாக 1,650 மருத்துவப் பட்டப்படிப்பு இடங்கள் உருவாக்க நடவடிக்கை எடுத்துள்ளது அரசு.

அரசுப் பள்ளி மாணவர்களின் மருத்துவராகும் கனவினை மெய்ப்பிக்கும் வகையில் அரசுப் பள்ளியில் படிக்கும் மாணவர்களுக்கு மருத்துவப் படிப்பில் உள் ஒதுக்கீடாக 7.5 விழுக்காடு வழங்க மாண்புமிகு அம்மாவின் அரசு சட்டம் இயற்றி

யுள்ளது என்பதை மகிழ்ச்சியுடன் தெரிவித்துக் கொள்கின்றேன்.

உயர்தர சுகாதார சேவைகளை வழங்குவது மட்டுமல்லாமல், மிகச் சிறந்த மனித வளம் மற்றும் கட்டமைப்பை ஏற்படுத்துவதில் இந்தியாவிலேயே தமிழ்நாடு ஒரு முன்மாதிரி மாநிலமாக இன்றைய தினம் விளங்கி வருகிறது.

மருத்துவம் நுண் கலையாகும். அது வணிகமன்று. ஒரு சேர இதயமும் மூளையும் ஒருமித்து பணியாற்றும் உண்ணத்மான பணியே மருத்துவமாகும். இதனை அடிப்படையாகக் கொண்டு, உங்கள் மருத்துவமனையை நாடி வரும் அனைத்து தரப்பு மக்களிடமும் அன்புடன் பழகி, அவர்களுக்கு உயரிய மருத்துவ சேவையை வழங்க வேண்டும் என்று அன்போடு இந்த நிறுவனத்தை இந்த நிகழ்ச்சியின் வாயிலாக கேட்டுக் கொள்கின்றேன்.

இறைவன் எப்படி தன்னை நாடி வரும் மக்களிடம், வித்தியாசம் ஏதும் பாராமல், அவர்களின் குறையைத் தீர்க்கின்றானோ, அதேபோல் மருத்துவர் களும், தங்களை நாடி வரும் நோயாளிகளிடம் வித்தியாசம் ஏதும் பாராமல் அனைவருக்கும் தரமான மருத்துவ சேவையை வழங்கி, அவர்களது நோயைக் குணப்படுத்த வேண்டும் என அன்புடன் கேட்டுக்கொள்கிறேன்.

உங்கள் நிறுவனம் இருதய மாற்று சிகிச்சையினை அதிக அளவில் செய்து வருவதாக அறிகிறேன். நம்மிடையே பணியாற்றும் மருத்துவர்கள் மிகுந்த தீற்மையானவர்கள். சாதிக்கப் பிறந்தவர்கள். அவர்களின் தீற்மைகளை நன்கு பயன்படுத்தி, மருத்துவத் துறையில், மேலைநாடுகளை மிஞ்சுச் செய்து, சாதனைகள் படைக்க வேண்டும் என்று அன்போடு இந்த நிகழ்ச்சியின் வாயிலாக கேட்டுக் கொள்கிறேன்.

சமீபத்தில் கொரோனா நோய்த் தொற்றின் பறவலை, மருத்துவத்துறையில் முன்னேறிய நாடுகள் என்று சொல்லப்பட்ட மேலை நாடுகளைவிட, குறுகிய காலத்தில் அதிகமாக கட்டுப்படுத்தி, மக்களைக் காப்பாற்றியது நமது நாட்டு மருத்துவர்கள்தான் என்பது நமக்கெல்லாம் பெருமை.

மாநிலத்தில் உள்ள மிகவும் ஏழையான ஒரு நோயாளிக்கு எத்தகைய மருத்துவ சிகிச்சை கிடைக்கின்றது என்பதைப் பொறுத்தே மாநிலத்தின் மூல சுகாதாரம் அளவிடப்படுகிறது. எனவே, ஏழை, எளிய மக்களுக்கு உயரிய சிகிச்சைகள் தேவைப்பட்டு, அவர்கள் தனியார் மருத்துவமனை களை அணுக வேண்டிய கூழ்நிலையில், அவர்களுக்கு தகுந்த சிகிச்சை அளித்து அவர்களைக் காப்பாற்ற, மாண்புமிகு அம்மாவின் அரசு, முதலமைச்சரின் விரிவான் மருத்துவ காப்பீட்டுத் திட்டத்தை வெற்றிகரமாக செயல்படுத்தி வருகிறது என்பதை இந்தத் தருணத்தில் தெரிவித்துக் கொள்கிறேன். இந்தப் பொறுப்பை நிறைவேற்றும்பொழுது, சம்பந்தப்பட்ட நோயாளிக்கு ஏற்படும் புன்னகையில் உங்களுக்கு மன நிறைவு கிடைக்கும். இதைத்தான் பேரறிஞர் அண்ணா அவர்கள் “ஏழையின் சிரிப்பில் கிறைவனைக் காண்பேன்” என்றார்.

இன்று தொடங்கப்பட்டுள்ள Fortis நிறுவனத்தின் வடபழனி மருத்துவமனை, மக்களுக்கு சிறந்த தரமான மருத்துவ சேவையை வழங்க வேண்டும் என அன்புண் கேட்டுக்கொள்கின்றேன். இங்கு பணியாற்றும் மருத்துவர்கள், செவிலியர்கள், சுகாதாரப் பணியாளர்கள் மற்றும் இதர பணியாளர்கள் அனைவருக்கும் எனது வாழ்த்துகளை மீண்டும் தெரிவித்துக் கொள்கிறேன் என்று கூறி தனது சிறப்புறையை நிறைவு செய்தார் தமிழக முதல்வர்.

இதைத் தொடர்ந்து... போர்டில் வெறுவத்தோர் தலைமை செயல் அதிகாரியும் நீர்வாக யெக்குனருமான டாக்டர் அசுதோஷ் ராவன்வரி கூறுகையில், சென்னை நகர மக்களுக்கு தரமான சுகாதார சேவையை வழங்குவதே எங்களின் முக்கிய குறிக்கோளாகும். எங்களின் மருத்துவ தீற்றுக்களை மேம்படுத்தவும் அதிநீலை தொழில் நுட்பத்தில் சிறப்பான சிகிச்சை அளிக்கவும் நாங்கள் தொடர்ந்து முதலீடு செய்து வருகிறோம். எங்களின் இந்த மருத்துவமனையானது உள்ளூர் பொருளாதார வளர்ச்சிக்கு குறிப்பிடத்தக்க அளவில் ஊக்கம் அளிப்பதோடு வேலை மற்றும் வர்த்தக வாய்ப்பு களையும் வழங்கும். ஐஎச்எஸ்-ன் ஒத்துழைப்பு மற்றும் சுகாதாரத்துறையில் உலகளாவிய அளவில் எங்களின் செயல்பாடுகள் ஆகியவற்றின் மூலம் நோயாளி களுக்கு சிறப்பான மருத்துவ சேவையை எங்களால்

விழா நிகழ்ச்சியில் சுகாதாரத் துறை அமைச்சர் டாக்டர் சி.விஜயபாஸ்கர், சுகாதாரத் துறை செயலர் திரு. ராதாகீருஷ்ணன். ஓ.ஆ.ப, மற்றும் அரசு அதிகாரிகள், மருத்துவமனை அதிகாரிகள், ஊழியர்கள் ஆகியோர் பங்கேற்றனர்.

இந்த மருத்துவமனையில் அதிநீலை அவசர சிகிச்சை பிரிவு, நீலை அறுவை சிகிச்சை பிரிவு, நோய்களை உடனுக்குடன் கண்டறியும் நீலை இமேஜிங் கருவி, வெளி நோயாளிகள் சிகிச்சை பிரிவு மற்றும் தீவிர சிகிச்சை பிரிவு உள்ளிட்ட பல்வேறு வசதிகள் உள்ளன. மேலும் இங்கு இருதயம், சிறந்தகம், எலும்பு, குடல் மற்றும் நரம்பு சம்பந்தமான நோய் களுக்கான சிறப்பு சிகிச்சை பிரிவுகளும், அவசர சிகிச்சை மற்றும் உள் மருத்துவம் உள்ளிட்ட சிறப்பு சிகிச்சை பிரிவுகளும் உள்ளன.

ஒந்திகழ்ச்சியில் போர்டில் வெறுவத்தோர் தலைவர் திரு.ரவி ராஜகோபால் கூறுகையில், தேசத்துக்கும் தமிழக மக்களுக்கும் சேவை செய்வதற்காக எங்களின் இந்த புதிய மருத்துவமனையை நாங்கள் துவக்கி இருப்பது எங்களுக்கு மிகுந்த மகிழ்ச்சி அளிக்கிறது. போர்டிலுக்கு சென்னை புதிதல்ல. 170 படுக்கை வசதிகளுடன் கடந்த 25 ஆண்டுகளுக்கு மேலாக சென்னை நகர மக்களுக்கு சிறந்த மருத்துவ சேவையை எங்களின் போர்டில் மலர் மருத்துவமனை வழங்கி வருகிறது. இம்மருத்துவமனையானது நகரில் உள்ள ஒவ்வொருவரின் வீடுகளிலும் உச்சரிக்கும் பெயராக உள்ளது. சிறந்த மருத்துவ சேவையை இம்மாநில மக்களுக்கு குறைந்த கட்டணத்தில் வழங்குவதை உறுதிசெய்வதற்கு நாங்கள் அரசாங்கத்துடன் இணைந்து பணியாற்ற கடமைப்பட்டுள்ளோம் என்று தெரிவித்தார்.

திறப்பு விழாவில் பேசிய போர்டில் வெறுவத்தோர் தலைமை செயல் அதிகாரியும் நீர்வாக யெக்குனருமான டாக்டர் அசுதோஷ் ராவன்வரி கூறுகையில், சென்னை நகர மக்களுக்கு தரமான சுகாதார சேவையை வழங்குவதே எங்களின் முக்கிய குறிக்கோளாகும். எங்களின் மருத்துவ தீற்றுக்களை மேம்படுத்தவும் அதிநீலை தொழில் நுட்பத்தில் சிறப்பான சிகிச்சை அளிக்கவும் நாங்கள் தொடர்ந்து முதலீடு செய்து வருகிறோம். எங்களின் இந்த மருத்துவமனையானது உள்ளூர் பொருளாதார வளர்ச்சிக்கு குறிப்பிடத்தக்க அளவில் ஊக்கம் அளிப்பதோடு வேலை மற்றும் வர்த்தக வாய்ப்பு களையும் வழங்கும். ஐஎச்எஸ்-ன் ஒத்துழைப்பு மற்றும் சுகாதாரத்துறையில் உலகளாவிய அளவில் எங்களின் செயல்பாடுகள் ஆகியவற்றின் மூலம் நோயாளி களுக்கு சிறப்பான மருத்துவ சேவையை எங்களால்

**FORTIS HOSPITAL, VADAPALANI
COMES YOU TO ITS GRAND INAUGURATION**

By

Hon'ble Chief Minister of Tamil Nadu

dappadi K. ALANISWAMI

26.01.2020



வழங்க முடியும் என்று நாங்கள் நம்புகிறோம் என்று தெரிவித்தார்.

இது குறித்து ஜிஎச்எச் வெறல்த்கேர் நிர்வாக யெக்குனரும் தலைமை செயல் அதிகாரியுமான டாக்டர் கெல்வின் லோ கறுபுகையில், ஜிஎச்எச் வெறல்த்கேர் உலகம் முழுவதும் 10 நாடுகளில் 77 மருத்துவமனைகளைக் கொண்டுள்ளது. வடபழனியில் துவக்கப்பட்டுள்ள போர்டிஸ் மருத்துவமனையானது எங்கள் குழுமத்தில் பெருமையிகு மருத்துவமனையாக சேர்ந்துள்ளது. இம்மருத்துவமனை சிறப்பான மருத்துவர்களை கொண்டுள்ளது. எங்களின் உலக அளவிலான ஜிஎச்எச் நூட்வொர்க் லூலம் சிறப்பான மருத்துவ ஆலோசனைகள் நிபுணத்துவமிக்க மருத்துவர் களால் வழங்கப்படும். மேலும் இம்மருத்துவ மனையானது சென்னை நகர மக்களுக்கு சிறப்பான மருத்துவ சேவையையும் பராமரிப்பையும் நிச்சயம் வழங்கும் என்று அவர் தெரிவித்தார்.

இந்த புதிய மருத்துவமனை 250 படுக்கை வசதிகளுடன் கூடிய அவசர சிகிச்சை பிரிவு, 6 ஆபரேஷன் தீயேட்டர்கள், 3 சிறிய ஆபரேஷன் தீயேட்டர்களுடன் அவசர மற்றும் விபத்து சிகிச்சை பிரிவு மற்றும் கேத் லேப் உள்ளிட்ட பல்வேறு உலகத்திற்கு வசதிகளைக் கொண்டுள்ளது.

மருத்துவமனையின் கூடுதல் சிறப்புகள்

கதிரியக்க பிரிவில், தமிழகத்திலேயே முதல் முறையாக '3 டெஸ்லா எம் ஆர்ஜி ஸ்கேன்' வசதி

உள்ளது. இதன் மூலம் உடல் பருமன் உள்ள நோயாளிகளுக்கும் எளிமையாக ஸ்கேன் செய்ய முடியும்.

256 ஸ்லைஸ் டியல் சோர்ஸ் சீடி ஸ்கேன். இது மிக வேகமாக ஸ்கேன் செய்யும் வசதியை கொண்டது. இது உடலின் அடிப்படை உறுப்புகள் மற்றும் எலும்புகளின் முழுமையான சீரமைப்புக்கு உதவகிறது. கல்லீரல் தொடர்பான நோய்களை கண்டறியும் இமேஜிங் வசதியுடன் கூடிய அல்ப்ரா சுவண்ட் கருவி.

இருதயம் மற்றும் நாம்பு, குடல் நோய் சம்பந்தமான நோய்களை கண்டறியும் உலக தரத்திலான அகுரியன் 7எம்20கேத் லேப் வசதி உள்ளிட்ட பல்வேறு அதிநல்லை மருத்துவ வசதி-களைக் கொண்டுள்ளது குறிப்பிடத்தக்கது.

மேலும் விவரங்களுக்கு:

போர்டிஸ் மருத்துவமனை

எண் : 23/1, ஆற்காடு சாலை

வடபழனி, சென்னை - 600 026.

ஏ.வி.எம். ஸ்டுடேயோ அருகில்)

கைப்பேசி எண்: 98402 04444

மின்னஞ்சல் : vadapalani@fortishealthcare.com

- ரேபா

அதீக சாகசத்தன்மை மற்றும் தனித்துவமான வடிவமைப்புடன் கியா செல்டோஸ் ஆண்டுவிழா பதிப்பு அறிமுகம் செய்யப்பட்டுள்ளது!

கியா மோட்டார்ஸ் கார்ப்பரேஷனிற்கு முழுவதும் சொந்தமான கியா மோட்டார்ஸ் இந்தியா, கியா செல்டோஸ் ஆண்டுவிழா பதிப்பை, நாட்டில் தனது ஒரு ஆண்டு நிறைவு மைல்கல்லைக் கொண்டாடும் வகையில் அறிமுகப்படுத்தியுள்ளது. வரையறுக்கப் பட்ட இந்த கியா செல்டோஸ் பதிப்பு, HTX டிரிமில் பிரத்தியேகமாக ரூ.13,75,000 (எக்ஸ்-ஹோரூம், பான் இந்தியா) விலையில் கிடைக்கும். கியா செல்டோஸ் ஆண்டுவிழா பதிப்பு வழக்கமான செல்டோஸில் பல வெளிப்புற மற்றும் உட்புற மாற்றங்களுடன் வருகிறது. இதில் சில்வர் டிஃப்பியூசர் ஃபின்களுடன் கஷிய டஸ்க் ஷேப் ஸ்கிட் பிளோட், டேன்ஜரின் ஃபாக் லேம்ப் பெசல், டேன்ஜரின் சென்டர் கேப்புடன் கஷிய 17 “ரேவன் பிளாக் அலாய் வீல்கள், பிளாக் ஓன் போன் இன்ஷரியர்கள், ஹனிகாம்ப் பேட்டர்னுடன் கஷிய ரேவன் பிளாக் லெதரெட் இருக்கைகள் மற்றும் பல உள்ளடங்கியுள்ளது. இதை மிகவும் உறுதியான, ஸ்டைலான தோற்றும் கொண்டதாகவும் மற்றும் தனித்துவமான தாகவும் மாற்றுகிறது. செல்டோஸின் இந்தப் பதிப்பில் மேனுவல் பரிமாற்றத்திற்கான ரிமோட் எஞ்சின் ஸ்டார்ட் பொருத்தப்பட்டுள்ளது; மேலும், இந்த காரின் நீளம் வழக்கமான செல்டோஸை விட 60 மி.மீ அதீகமாகும். செல்டோஸ் ஆண்டுவிழா பதிப்பு நான்கு வெளிப்புற வண்ணங்களில் கிடைக்கும்: ஒரு மோனோடோன் அரோரா பிளாக் போர்ஸ் வண்ணம், மற்றும் மூன்று டியூயல் போன் வண்ணத் தீட்டர்கள்-கிளேஸியர் வொயிட் போர்ஸ் வித் அரோரா பிளாக் போர்ஸ், ஸ்டைல் சில்வர் வித் அரோரா பிளாக் போர்ஸ் மற்றும் கிராவிட்டி கிரே வித் அரோரா பிளாக் போர்ஸ்.

நெந்தேர்வின் போது பேசிய கியா மோட்டார்ஸ் நெந்தியாவின் நிர்வாக மேக்குநரும் தலைமை நிர்வாக அதீகாரியமான தீரு. கூக்யன் வீம் அவர்கள், “2019-ம் ஆண்டில் மேற்கொள்ளப்பட்ட கியாவின் அறிமுகம், நாட்டின் ஒரு பிராண்டாக கியாவிற்கு ஒரு உறுதியான அடித்தளத்தை

ஏற்படுத்தித்தந்தது. கியா செல்டோஸ் அதன் பிரீமியம் அம்சங்கள், தனித்துவமான வடிவமைப்பு, உயர் தரம், சக்திவாய்ந்த எஞ்சின் விருப்பங்கள் மற்றும் அற்புதமான செயல்திறன் ஆகியவற்றின் வழியாக, புதிய வரையறைகளை அமைத்து, மிட்-SUV பிரிவை மறுவரையறை செய்தன. இந்தியாவில் மிட்-SUV வாங்குபவர்களின் அனைத்து ஈடுப்புப்பாத தேவைகளையும் பூர்த்தி செய்யும் வகையில் கவனமாக வடிவமைக்கப்பட்ட கியா செல்டோஸ் ஒரு உடனடி வெற்றியை பிரம்மாண்டமாகப் பெற்றது. இன்று, கியா செல்டோஸ் ஆண்டுவிழா பதிப்பை அறிமுகம் செய்வதில் நாங்கள் மிகவும் மகிழ்ச்சி யடைகிறோம். இது இந்நாட்டில் அதன் வெற்றியைக் கொண்டாடுவது மட்டுமல்லாமல், இந்தியாவில் உள்ள எங்கள் வாடிக்கையாளர்களிடமிருந்து நாங்கள் பெற்ற அன்பையும் கொண்டாடுகிறது” என்று கூறினார்.

இந்தியாவில் வாகன வடிவமைப்பு மீதான கண்ணேணாட்டத்தை மாற்றிய கியா செல்டோஸ் ஒரு குறிப்பிடத்தக்க தயாரிப்பு ஆகும். செல்டோஸின் வடிவமைப்பு வலிமையைக் கொண்டாட, ஆண்டுவிழா பதிப்பில் சில்வர் டிஃப்பியூசர் ஃபின்களுடன் கஷிய டஸ்க் ஷேப் ஸ்கிட் பிளோட், சில்வர் டிஃப்பியூசர் ஃபின்களுடன் கஷிய ரேவன் பிளாக் ரியர் ஸ்கிட் பிளோட், டேன்ஜரின் ஃபாக் லேம்ப் பெசல், டேன்ஜரின் டியூயல் மஃப்ளர் வடிவமைப்பு, டேன்ஜரின் இன்ஸெர்ட்களுடன் கஷிய கைடு சில் & செல்டோஸ் லோகோ, 17” ரேவன் பிளாக் அலாய் வீல்கள் மற்றும் டேன்ஜரின் சென்டர் வீல் கேப் ஆகியவைகள் இப்பதிப்பிற்கு ஒரு முரட்டுத்தனமான மற்றும் சாகசத்தன்மை மிக்க தோற்றுத்தை அளிப்பது, இதன் அதீதீவிர செயல்திறனை வெளிப்படுத்தும் வகையில் அமைந்துள்ளது.

செல்டோஸின் ஆண்டுவிழா பதிப்பின் உட்புறம் பிளாக் ஓன் போன் இன்ஷரியர்கள் மற்றும் ஹனிகாம்ப் பேட்டர்னுடன் கஷிய ராவன் பிளாக் லெதரெட் இருக்கைகள் இந்த காருக்கு உள்ளிருந்தும் ஒரு உறுதியான தோற்றுத்தை அளிக்கிறது.



வெளிப்புறத்தில் செல்டோஸ் ஆண்டுவிழா பதிப்பு வழக்கமான செல்டோஸீட்டின் ஒப்பிடும்போது நீளம் 60 மி.மீ அதிகரித்துள்ளது. வாகனத்தின் வலுவான தன்மையை மேலும் அதிகப்படுத்தியுள்ளது. கூடுதலாக, இந்த சிறப்பு பதிப்பு செல்டோஸின் பெருமை வாய்ந்த உரிமையாளர்கள் இந்த பிரத்யேக காரர் சிறப்பான முறையில் வெளிப்படுத்தவும் முடியும். ஏனெனில் இது பின்புறத்தில் '1 வது ஆண்டுவிழா பதிப்பு' என்னும் பேட்ஜையும் கொண்டுள்ளது. கியா செல்டோஸ் ஆண்டுவிழா பதிப்பு பெட்ரோல் மற்றும் செல் என்ஜின்களில் கிடைக்கிறது - ஒரு வெர்ஸ்டைல் ஸ்மார்ட்ஸ்டரீம் பெட்ரோல் 1.5 ஆறு வேக மேனுவல் மற்றும் 1VT டிரான்ஸ்மிஷன்களுடன் இணைக்கப்பட்டுள்ளது. மேலும் ஆற்றல் மிக்க செல் 1.5 CRDi VGT ஆறு வேக மேனுவல் டிரான்ஸ்மிஷனையும் கொண்டுள்ளது.

செல்டோஸின் பிரம்மாண்டமான வெற்றியின் மூலம், கியா மோட்டார்ஸ் இந்தியா இந்திய ஆட்டோமொபைல் துறையில் ஒரு பெரும் தாக்கத்தை உண்டாக்கியது. செல்டோஸின் நம்ப முடியாத இந்த சாதனையை, காருக்கான பல மேம்பாடுகளுடன் கொண்டாட இந்த சிறப்பு பதிப்பை நிறுவனம் அறிமுகப்படுத்தியுள்ளது. கியா செல்டோஸ் வழவுமைப்பு மற்றும் தரம் அடிப்படையில் ஒரு புரட்சிகரமான தயாரிப்பு ஆகும். இது நாட்டின்

நடுத்தர எஸ்ஐவு அதன் வகையினத்தின் முன்னணி வழங்குதல்கள் மற்றும் வகையினத்தை மாற்றியமைக்கும் அம்சங்களுடன் புரட்சிப்போட்டுள்ளது. கியா செல்டோஸ் நாடு முழுவதும் உள்ள வாடிக்கை யாளர்களிடமிருந்து பெரும் வரவேற்பைப் பெற்றுள்ளது மற்றும் ஒரு வருடத்திற்குள் 1 லட்சம் யூனிட் விற்பனையை அடைந்தது. குறிப்பாக இந்தியாவில் இளைஞர்கள் மற்றும் தொழில்நுட்ப ஆர்பமுள்ள வாடிக்கையாளர்களின் தேவைகளை மனதில் கொண்டு உருவாக்கப்பட்டுள்ள செல்டோஸ், தொடர்ச்சியாக நாட்டில் அதிக விற்பனையாகும் mid-SUVகளில் ஒன்றாகத் தீகழ்கிறது மற்றும் இணையற்ற வாடிக்கையாளர் மகிழ்ச்சியை அளிக்கிறது.

தூண் எக்ஸ்-ஹோரும் விலைகள் (INR இல்): குறித்து...

எஞ்சின்	வகையினம்	விலை (ரூ.)
ஸ்மார்ட்ஸ்டரீம்	ஆண்டுவிழா	13,75,000
பெட்ரோல் 1.5	பதிப்பு 6MT	
	ஆண்டுவிழா	
	பதிப்பு 1VT	14,75,000
செல் 1.5 CRDi VGT	ஆண்டுவிழா	14,85,000
	பதிப்பு 6MT	

- அங்கிதா

தமிழர்களும்... எற்றுமதி வணிகமும்!

ஜி. ராஜமூர்த்தி, எற்றுமதி வர்த்தக நூலோசகர்

உலகத்தையே கூழன்று அடித்து கொண்டிருக்கும் COVID-19 கொடுரோ வைரஸின் தாக்கம் ஒரு பக்கம் இருக்க, மற்றொருபுறம் இந்த தாக்கத்தின் பின் நிகழப்போகும் பொருளாதார மாற்றங்கள், உணவு பாதுகாப்பு, உலக வர்த்தகங்கள் போன்ற பல்வேறு விஷயங்கள் இன்றைய முக்கிய விவாதப் பொருளாக மாறிவருகின்றது. மனிதகுலம் தோன்றிய காலத் தீவிருந்து, ஒவ்வொரு குறிப்பிட்ட காலகட்டத்தில் சில நெருக்கடிகள் ஏற்பட்டதை வரலாற்றின் மூலம் அறியலாம். இந்த நெருக்கடிகள் மனித குலத்தை அழித்ததாக பெரும்பாலும் சான்றுகள் இல்லை. மாறாக இத்தகைய நெருக்கடிகள் மனித குலத்தை அடுத்த கட்டத்திற்கு நகர்த்தி செல்வதற்கான ஒரு காரணியாக இருந்திருப்பதை தான் நாம் உணர முடியும். அதுபோல இந்த 21-ம் நூற்றாண்டில் நமக்கு ஏற்பட்டுள்ள இன்றைய நெருக்கடி நம்மை புதியதோர் உலகத்திற்கு கொண்டு செல்வதற்கான தொடக்கம் என்றே நாம் கருதலாம். அந்த புதிய உலகம் நாம் கடந்து வந்த கசப்பான பல விஷயங்களை மாற்றி இனிமையான ஒரு புதிய உலகிற்கு நம்மை அழைத்து செல்லும் என்று நம்பிக்கையுடன் இருப்போம்.

தமிழர்களின் தோற்றும், பண்பாடும் மிகப் பழமையான ஒன்று. உலகின் மூத்த குடி தமிழ்குடி என்பதுமட்டுமல்ல, உலகின் மூத்த மொழி தமிழ் மொழி தான். மனிதகுலம் கண்ட பல நாகரீகங்கள் தமிழர்களின் மரபுவழி தோன்றியதே. வரலாற்றில் பல முக்கிய நிகழ்வுகள் இங்கு சரியாக பதியப் படாததாலும், பாகுபாட்டுடன் உருவாக்கப்பட்டதாலும், தமிழர்களின் தொன்மையான பல சரித்திர நிகழ்வுகள் இங்கு முற்றிலுமாக மறைக்கப் பட்டுள்ளது. கடல்வழி பயணங்கள் கண்டம் விட்டு கண்டம் சென்றது நம் தமிழர்கள் தான். தமிழ்குடியின் முன்னோர்கள் உருவாக்கிய பல கடல் வழித்தாங்கள் தான் பிற்காலத்தில் கொலம்பசும், வாஸ்கோடகாமாவும் கண்டுபிடித்ததாக சரித்திரம் தீர்க்கப்பட்டு, அதனை நாமும் இன்றுவரை படித்துக்கொண்டிருக்கிறோம்.

ஆயிரம் ஆண்டுகளுக்கு முன்னரே வணிகத்திற் கென்று குழக்கள் உருவாக்கி, இங்கிருந்து விலைந்த பல விலைவு பொருட்களை கடல் மார்க்கமாக உலகெங்கும் கொண்டு சென்று வணிகம் செய்த முதல் வணிக குழக்கள் நம் தொல் தமிழர்களின் வணிகர்கள் தான். கொற்கை, பூம்புகார், முசிறி, தொண்டி, மாமல்லபுரம், நாகை, ஆலங்குளம் என பல முக்கிய ஊர்கள் பண்டைய தமிழர்களின் கடல் கடந்த வாணிப துறைமுகங்களாக செழித்து விளங்கியுள்ளதை பல சங்ககால நூல்கள் முதல் தற்கால ஆய்வு நூல்கள் வரை விளக்குகின்றது. களப்பிரர்கள் காலத்திற்கு பிற்பட்ட பல்லவ, பாண்டிய, சோழப் பேரரசுகள் வளர்ச்சி யானது அவர்கள் உருவாக்கிய உள்ளூர் வளங்களை நிர்வகிக்கும் நிர்வாக குழக்கள் மூலம், அவர்கள் கட்டமைத்த சமூக நிறுவனங்களான கோவில்கள் என்ற நிறுவன அமைப்புகள் மூலமே பெரிதும் ஏற்பட்டது. அரசர்கள் அயல் நாடுகளுடன் தொடர்பு கொண்டு வணிக உறவுகளை விரிவுபடுத்த, பல வணிக குழக்கள் இந்த வெளிநாட்டு வணிகம் மூலம் ஏராளமான செல்வங்களை தாய்நாட்டிற்கு அளித்தார்கள்.

பண்டைய வணிகர்கள் வெறும் செல்வந்தர் களாக மட்டுமின்றி, சிறந்த இலக்கியவாதிகளாகவும் தீகழ்ந்து செல்லுமிடமெல்லாம் தமிழ்மொழியை செழிந்தோங்கச் செய்தார்கள். அதனால் தான் இன்று உலகின் பல முக்கிய மொழிகளின் உருவாக்கத்தில் தமிழ் மொழியின் கலப்பினம் இருப்பதை மொழியியல் ஆராய்ச்சியாளர்கள் கண்டுபிடித்துள்ளார்கள். நிகம், மனிக்கிராமம், தீசை ஆயிரத்து ஐந்நாற்றுவர், நானா தேசிகன், வலஞ்சியர், சித்திரமேவி, பெரியநாடு, அஞ்சவண்ணம் போன்ற பல வணிக குழக்கள் அயல் நாட்டு வணிகத்தில் சிறந்து விளங்கியதை பலவற்றின் மூலம் அறியப் படுகின்றது.

நம் பண்டைய வணிகர்கள் மன்னர்கள் போலவே தங்களுக்கான பாதுகாப்பு படைகளும்

வைத்திருந்தனர். ஏராளமான நாடுகளில் அவர்கள் செல்வங்களை சேர்த்ததோடு மட்டுமல்லாமல் பல தான் தர்மங்களையும், கொடைகளையும் வாரி வழங்கியுள்ளனர். சீனாவில் உள்ள பல மாடாலயங்களுக்கு சோழ நாட்டு வணிகர்கள் ஏராளமான நன்கொடை வழங்கியதாக சீன நூல்களில் ஏழுப்பட்டுள்ளது. தமிழ் மன்னர்கள் அயல்நாட்டு வணிகத்திற்கு பல செயற்கறிய செயல்கள் செய்து உள்ளனர். கடாரம் என்ற அயல்நாட்டு பகுதியில் நம் பண்டைய தமிழ் வணிகர்களின் கடல் பயணம் கட்டுப்படுத்தப்பட்டால் வெகுண்டெமுந்த ராஜேந்திர சோழன் தானே தலைமை ஏற்று கடாரத்தின் மீது போர் தொடுத்து வென்று கடல் வணிகத்தை சீர் செய்தது தான் அவரை கடாரம் வென்றார் என்று வரலாறு போற்றுகின்றது.

நம் தமிழ்மன்னர்கள் உருவாக்கிய கோவில்கள் அனைத்தும் ஆன்மீகப் பணிகள் மட்டுமின்றி, அதற்குப் பின்னால் ஒரு பொருளாதார, சமூக, அரசியல் நோக்கங்கள் இருப்பதை நாம் மறக்கக் கூடாது. பண்டைய கோவில்கள் யாவும் சமூககட்டுப்பாடு, பொருளாதார அதிகாரம் கொண்ட அறம்சார் அமைப்புகளாக உருவாக்கப்பட்டது. இந்த கோவில்களுக்கு கொடையாக அளிக்கப்பட்ட ஏராளமான நிலங்களை குத்தகைகளாக வழங்கப்பட்டு வேளாண் பொருட்கள் விளையும் விளைநிலங்களாக மாற்றி அந்த விளை பொருட்களை உலகெங்கும் எடுத்து சென்று விற்பனை செய்து விலைமதிப்பற்ற பொன்னையும், பொருட்களையும் அயல் நாடுகளிலிருந்து கொண்டு வந்து கோவிலுக்கு கொடையாக அளிக்கப்பட்டால் தான் இன்று பல பழமையான கோவில்களின் கணக்கிலடங்கா ஆபரணங்கள் உள்ளது. இதற்கு மிகச்சமீப உதாரணம் தான் இன்றைய கேரளாவில் உள்ள தீருவிதாங்கூர் சமஸ்தான கட்டுபாட்டில் உள்ள தீருவனந்தபுரம் ஆலயத்தில் தோண்ட தோண்ட தங்கமும், வைரமும் கிடைத்த சம்பவங்கள் என்பதை நாம் உணர வேண்டும்.

இத்தகைய பாரம்பரியமும், பழமையும், செழுமையும் கொண்ட ஓர் சமூதாயம் இந்த இடைப்பட்ட காலத்தில் தங்களது பலத்தை அறியாத பலவீனமான சமூதாயமாக மாறிப் போனது. குறிப்பாக ஆங்கிலேயர்களின் ஆடசிக்கு பின்னால் ஏற்பட்ட பல்வேறு மாற்றங்கள் நமது தமிழ் சமூதாயத்தை உலகெங்கும் வணிகர்களாக வளம் கொழித்து வந்தவர்களாக இருந்ததை மாற்றி அந்திய நிறுவனங்களின் அடிமை உழையர்களாக்கிவிட்டது. இன்றும் 200-க்கும் மேற்பட்ட



ஜி. ராஜலூர்த்தி
எற்றுமதி வர்த்தக ஆலோசகர்

நாடுகளில் நம் புலம் பெயர்ந்த தமிழ் சமூதாயம் வாழ்ந்து கொண்டிருக்கிறது. ஆனால் அத்தகைய தேசங்களை, அவர்களின் நாகரிகத்தை, அவர்களின் பொருளாதாரத்தை உருவாக்கிய ஓர் பாரம்பரிய சமூதாயத்தின் மேன்மையாக இல்லாமல் அங்கு அடைக்கலம் தேடி வந்த அகதீகளாக நினைத்து வாழ்ந்து வருவதை தான் நம்மால் ஏற்றுக் கொள்ள முடியவில்லை. விழித்தெழு தமிழா! இந்த உலகம் உனக்கானது. உன் முன்னோர்கள் இந்த உலகத்தை உருவாக்க, அதன் மூலம் தங்களின் வளத்தை பெருக்க அவர்கள் மேற்கொண்ட பணிகளை தெரிந்து கொண்டால் நீ பிழைக்க வந்தவன்ல்ல, பல நாடுகளை பிழைக்க வைக்க வந்தவன் என்பதனை உணர்வாய்.

இனி வரும் காலம் நம் தமிழர்களின் பொற்காலத்தின் இரண்டாம் அத்தியாயம் ஆம்! உலகமே உணவுக்காக உன் அடசய பாத்திரத்தை தான் உற்று நோக்கியிருக்கின்றது. நம் முன்னோர்கள் நமக்கு விட்டு சென்ற இந்த பொன் விளையும் பூமியில் நீ உன் வாழ்க்கையையும், வசந்தத்தையும் தேடு. கொரோனா போன்ற பேரழிவு தொற்று கிருமிகள் எல்லாம் நம் பாரம்பரிய மூலிகைகள் முன் பொடிப்பொடியாகும் என்பதனை உலகுக்கு உணர்த்து. உலக மக்களின் அதிமுக்கிய தேவைகளான உணவு பாதுகாப்பையும், மருத்துவ பாதுகாப்பையும் தரக்கூடிய பேராற்றல் கொண்ட பூமியில் இருக்கும் நாம், நமது எதிர்கால சந்ததியினரை சரியாக வழி நடத்தினால் மீண்டும் இவ்வுலகை ஆளுப்போகும் நாடாக நம் பாரத தீருநாட்டினை உருவாக்கும் நாள் வெகு தொலைவில் இல்லை!

விற்பனையாளர் பதிவு மற்றும் கணக்கு மேலாண்மை சேவைகளை தமிழில் அறிமுகப்படுத்தும் அமேசான்!

மொழி என்பது பலருக்கு பிரச்சினையாக உள்ளது. அவரவர் தாய் மொழியே அவரவருக்கு எளிமையானது ஆகும். இதை கருத்தில்கொண்டு அமேசான் தனது மின்னணு வணிக இணையதளத்தில் விற்பனையாளர்களின் பதிவு மற்றும் அவர்களின் கணக்குகளை நிர்வகிக்க தமிழை அறிமுகம் செய்துள்ளது.

லட்சக்கணக்கான இந்திய தொழில் முனைவோர், சிறு, குறு மற்றும் நடுத்தர நிறுவனங்கள், உள்ளுர் கடைகள் மற்றும் தமிழகத்தை சேர்ந்த சில்லறை விற்பனையாளர்கள் மின்னணு வணிகத்தில் பலன் அடையும் விதமாக அவர்களுக்கான மொழி தடைகளை தகர்த்து அமேசான் தனது இணையதளத்தில் அவர்களின் ஆன்லைன் வர்த்தகம் விஷயங்களை தமிழ் மொழியில் மேற்கொள்ளவும் அவர்களின் கணக்குகளை தமிழில் பராமரிக்கவும் புதிய பகுதியை உருவாக்கி உள்ளது. இதில் அமேசான் விற்பனையாளராக பதிவு செய்வது முதல் அவர்களுக்கான ஆர்ட்டர்களை நிர்வகித்தல், சரக்கு மேலாண்மை மற்றும் செயல்திறன் அளவீடுகளை அறிந்து கொள்ளுதல் உள்ளிட்ட அனைத்துமே தமிழ் மொழியில் இருக்கும். இதே போன்று இவை அனைத்தையும் அவரவர் விருப்பத்திற்கேற்ப அவர்களின் மொழியில் பராமரித்துக் கொள்ளலாம். இது தொடர்பான விஷயங்கள் ‘அமேசான் செல்லர்’ வகைத்தளத்திலும் ‘செல்லர்’ மொபைல் செயலியிலும் உள்ளது. மேலும் அமேசான் அதன் விற்பனையாளர்களுக்கான ஆதரவு சேவைகள் மற்றும் அவர்களுக்கான பயிற்சி வீட்டோக்க்களையும் தமிழில் வழங்குகிறது.

தமிழில் விற்பனையாளர் பதிவு மற்றும் கணக்கு மேலாண்மை சேவைகள் தொடர்புப்படுவதால், தமிழ்நாட்டில் சென்னை, மதுரை, கோயம்புத்தூர்,

திருச்சி, சேலம், ராணிப்பேட்டை உள்ளிட்ட நகரங்களில் உள்ள 43,500க்கும் மேற்பட்ட அமேசான் விற்பனையாளர்கள் பயன் பெறுவார்கள். மேலும் அவர்கள் விருப்பப்படி ஒரே மொழியில் தங்கள் வணிகத்தையும் நிர்வகிக்க முடியும். விற்பனையாளர்களுக்கு தமிழில் சிறப்பான சேவைகளை வழங்க, நிபுணத்துவமிக்க தமிழ் மொழியியலாளர்களுடன் இணைந்து துல்லியமாக மற்றும் அனைவரும் எளிதாக புரிந்துகொள்ளும் வகையில் இதை அமேசான் உருவாக்கி உள்ளது. இதில் எளிமையான மற்றும் பொதுவாக வழக்கத்தில் உள்ள சொற்கள் மட்டுமே பயன்படுத்தப்பட்டுள்ளன. இவை அனைத்தும் சரியான முறையில் மொழி பெயர்க்கப்பட்டுள்ளது. இதை விற்பனையாளர்கள் எளிமையாக புரிந்து கொண்டு தங்கள் வர்த்தகத்தை தீர்ம்படி மேற்கொள்ள முடியும். சமீபத்தில் இந்தியில் விற்பனையாளர் பதிவுகள் மற்றும் கணக்கு மேலாண்மை சேவைகள் அறிமுகம் செய்யப்பட்டன. இதன் காரணமாக பீகாரில் தர்பங்கா, ராஜஸ்தானில் பார்மர், உத்தர பிரதேசத்தில் மஹோபா, அசாமில் ஹூலகண்டி மற்றும் மேற்கு வங்கத்தில் பர்தாமன் ஆகிய இடங்களில் இருந்து ஆயிரக்கணக்கான புதிய விற்பனையாளர்கள் அமேசான்-ல் இணைந்துள்ளனர். அதனைத் தொடர்ந்து தற்போது தமிழில் அறிமுகம் செய்யப்படுகிறது.

இது குறித்து அமேசான் நெட்வர்க்கான சிறு, குறு மற்றும் நடுத்தர நிறுவனங்கள் மற்றும் விற்பனையாளர் அனுபவ பிரிவு கையில், நாட்டின் எந்த மூலையில் இருந்தாலும் ஒவ்வொரு விற்பனையாளரையும் ஊக்கப்படுத்தி அவர்களின் பொருட்களை இந்தியா மட்டுமல்லாமல் உலகம் முழுவதும் உள்ள வாடிக்கையாளர்களிடம் கொண்டு செல்கிறோம். மேலும் பல சிறு, குறு மற்றும் நடுத்தர நிறுவனங்கள் இந்தியாவின் விற்பனையாளர்களை நிறுவனங்களிடம் கொண்டு செல்கிறோம்.



களை மின்னணு வணிகத்திற்கு கொண்டு வருவதற்கான முயற்சிகளை மேற்கொண்டு வருகிறோம். இதுபோன்ற புதிய முயற்சிகள் மின்னணு வணிக வளர்ச்சிக்கு உதவுவதோடு பிராந்திய மொழியிலான பயிற்சி வீடியோக்கள் போன்றவை எங்கள் முயற்சிக்கான பலனை இரட்டிப்பாக்கும். தற்போது விற்பனையாளர் பதிவு மற்றும் கணக்கு மேலாண்மை ஆகியவை தமிழில் அறிமுகம் செய்யப்பட்டுள்ளது. இது விற்பனையாளர்களை அடுத்த நிலைக்கு கொண்டு செல்லும் என்று தெரிவித்தார். மேலும் அவர் கூறுகையில், வணிக நிறுவனங்கள் தங்கள் வணிகத்தை விரிவுபடுத்துவதற்கும், விரைவுபடுத்துவதற்கும், வளர்ப்பதற்கும் புதிய வாய்ப்புகளை தேடிச் செல்லும் இவ்வேளையில் எங்களின் இந்த முயற்சியானது மிகவும் முக்கியத்துவம் வாய்ந்ததாக இருக்கும் என்றும் அவர் தெரிவித்தார்.

தங்களுக்கு விருப்பமான மொழியை மாற்ற விரும்பும் அமேசான் விற்பனையாளர்கள் அமேசானின் ‘அமேசான் செல்லர்’ வலைத்தளத்திலும் ‘செல்லர்’ மொபைல் செயலி ஆகிய இரண்டிலும் சில எளிய முறைகளை பின்பற்றி மாற்றிக்கொள்ளலாம். கம்பியூட்டர் மூலம் பதிவுசெய்யும் விற்பனையாளர்கள் வலைத்தளத்தில் ஒவ்வொரு பக்கத்திலும், மேல்-வலது மூலையில் உள்ள ‘மொழி கீழ்தோன்றலை’ கிளிக் செய்வதன் மூலம் தங்களுக்கு விருப்பமான மொழியை மாற்றிக்கொள்ளலாம். செல்லர் செயலியில் பதிவு செய்யும் போது கீழ் இடது மூலையில் உள்ள மொழி கீழ்தோன்றல் வழியாகவும், ‘ஆப் செட்டிங்ஸ்’ மெனு மூலமாகவும் மொழியை மாற்றலாம். விற்பனையாளர் ஒரு முறை மொழியை மாற்றி நாலே போதும். அதனைத் தொடர்ந்து அவர் வலைத்தளத்தில் உள்ள அனைத்தனையும் தமிழ் மொழியில் பார்க்கலாம். மேலும் அமேசான் தமிழில் கூடுதல் அம்சங்களை சேர்ப்பதற்கான நடவடிக்கைகளை தொடர்ந்து மேற்கொள்ளும். இதன் மூலம் ஆயிரக்கணக்கான சிறிய மற்றும் நடுத்தர வணிக நிறுவனங்கள் தங்கள் விருப்பம் மற்றும் வசதிக்கேற்ற மொழியில் தங்கள் வணிகத்தை பதிவுசெய்து நிர்வகிக்கலாம்.

அமேசான் இந்தியா மின்னணு வணிகத்தை விரிவுபடுத்தும் விதமாக கடந்த சில ஆண்டுகளாக வாடிக்கையாளர்கள் மற்றும் விற்பனையாளர்களுக்கு பிராந்திய மொழியில் வீடியோக்களை வெளியிட்டு வருகிறது. கடந்த செப்டம்பர் மாதம் ‘கிரேட் இந்தியன்

பெஸ்டிவெல்’ என்னும் ஷாப்பிங் தீருவிழாவை அமேசான்-ன் 4 இந்திய மொழிகளான கன்னடம், மலையாளம், தமிழ் மற்றும் தெலுங்கு ஆகியவற்றில் அறிமுகம் செய்தது. வாடிக்கையாளர்கள் தங்களின் ஆன்ப்ராய்டு செல்போனில் தங்களின் குரல் மூலம் ஷாப்பிங் செய்வதற்காக அமேசான் ஷாப்பிங் செயலியில் அலெக்சா என்னும் குரல் சேவை வசதியை கடந்த மார்ச் மாதம் அறிமுகம் செய்தது. அமேசான் அலெக்சா என்பது கிளவட் அடிப்படையிலான குரல் சேவையாகும். இது இந்தி, மராத்தி, குஜராத்தி, கன்னடம், பெங்காலி, தமிழ், தெலுங்கு உள்ளிட்ட பல்வேறு மொழிகளை புரிந்துகொள்ளும் வகையில் வடிவமைக்கப்பட்டுள்ளது. இந்தியில் அலெக்சா அறிமுகப்படுத்தப்படுவதன் மூலம், வாடிக்கையாளர்கள் ஆங்கிலத்துடன் கூடுதலாக அலெக்சாவுடன் இந்தி அல்லது இங்லிஷில் தொடர்பு கொண்டு கேள்விகளைப் பேசுவதும் அதற்கான பதில் அவர்களுக்கு கிடைக்கும்.

மேலும் அமேசான் பிரைம் வீடியோவிலும் தலைப்புகள் ஆங்கிலத்துடன் இந்தி, ஆங்கிலம், மராத்தி, தமிழ், மலையாளம், குஜராத்தி, தெலுங்கு, கன்னடம், பஞ்சாபி மற்றும் பெங்காலி மொழியிலும் உள்ளது. பயனர்கள் ஆங்கிலத்துடன் கூடுதலாக இந்தி, தமிழ் மற்றும் தெலுங்கு ஆகிய மொழிகளை அமேசான் பிரைம் வீடியோவில் பயன்படுத்தி கொள்ளலாம். எழுத்தாளர்கள் ‘கிண்டில் ரைர்க்ட் பப்ஸிவிங்’ பகுதியில் தங்கள் படைப்புகளை ஆங்கிலத்துடன் கூடுதலாக இந்தி, தமிழ், மலையாளம், மராத்தி மற்றும் குஜராத்தி உள்ளிட்ட 5 இந்திய மொழிகளில் சுயமாக வெளியிடலாம். அமேசான் கடந்த ஆண்டு இந்தியில் ஒரு தானியங்கி செய்தி உதவியாளரை அறிமுகப்படுத்தியது. ஷாப்பிங் அனுபவத்தையும் பெற வீடியோக்களையும் வெளியிட்டுள்ளது. அமேசான் வாடிக்கையாளர் சேவை நிர்வாகிகளுடன் ஆங்கிலம், இந்தி, கன்னடம், தெலுங்கு மற்றும் தமிழ் உள்ளிட்ட 5 இந்திய மொழிகளிலும் வாடிக்கையாளர்கள் பேசலாம் என்பது கூடுதல் சிறப்பாகும்.

- ராகவன்

கவின்கேர்-9வது

எம்.எம்.ஏ. சின்னிகிருஷ்ணன் இனோவேஷன் விருதுகள்-2020, புத்தாக்க தொழில்முனைவோர்களுக்கு வழங்கப்பட்டது!



சமூக மதிப்பீடுகள் கொண்ட தொழில்முனைவோர்கள் மீது ஒளிவெள்ளத்தைப் பாய்ச் சூரு தளத்தினை வழங்கும் சின்னிகிருஷ்ணன் இனோவேஷன் விருதுகளின் 9-வது பதிப்பு, இரு வகையினங்களின் கீழ் 5 தொழில்முனைவோர்களை அங்கீரித்து, கொரவித்தது.

இதுவரை வெளிச்சத்திற்கு வராத, சிறந்த குறிக்கோரூடன் கூடிய தொழில்முனைவு புத்தாக்கங்களை அடையாளம் கண்டு அங்கீரிக்கும் தனது முயற்சிகளை தளராது மேற்கொள்ளும் கவின்கேர் மற்றும் எம்.எம்.ஏ., இம்முறை சின்னிகிருஷ்ணன் விருதுகளின் 9-வது பதிப்பை ஒரு தனித்துவமான, நேரடி தொடர்பில்லாத வழிமுறையில் ஒருங்கிணைந்து நடத்தியது. தனித்துவ பண்பு, தரமுயர்த்தும் தீற்று மற்றும் மக்களுக்கும்/ வாடிக்கையாளர்களுக்கும் கிடைக்கக் கூடிய நன்மைகள் ஆகிய மூன்று முக்கிய அம்சங்களின் அடிப்படையில் தமிழ்நாடு மாநிலம் மற்றும் புதுச்சேரியில் வளர்ந்து வரும் சிறுதொழில் முனைவகங்களை, கொரவும் மிக்க 'சின்னிகிருஷ்ணன் இனோவேஷன் விருதுகள்', அடையாளம் கண்டறிந்து புதுமை படைத்த தொழில்முனைவோர்களை கொரவிப்பதை தனது நோக்கமாகக் கொண்டிருக்கிறது.

சிறந்த தொழில் சிறந்தனை வகையினத்தின் கீழ் இருவருக்கும் மற்றும் புத்தாக்க வகையினத்தின் கீழ் 3 புத்தாக்க தொழில்முனைவோர்களுக்கும் அவர்களது நவீன, புரட்சிகர சாதனைகளுக்காக இந்த ஆண்டுக்கான விருதுகள் வழங்கப்பட்டன. கிரலோஸ்கர் பிரதர்ஸ் லிமிடெட்-ன் தலைவரும் மற்றும் நிர்வாக யெக்குனருமான தீரு. சஞ்சய் கிரலோஸ்கர், இந்திகழ்வில் தலைமை விருந்தினராக பங்கேற்று, வெற்றியாளர்களுக்கு விருதுகளை வழங்கினார்.

இதன் ஒன்பது ஆண்டுகள் பயணத்தில் முதன் முறையாக, இந்த விருது வழங்கும் நிகழ்வானது தொடக்கத்திலிருந்து முடிவு வரை முற்றிலும் மெய்நிகர் முறையில் நடத்தப்பட்டது. கோவிட-19 பெருந்தொற்று குழலின் காரணமாக, ஒரு மெய்நிகர் செயல்தளத்தில் இவ்விருதுகளை வழங்குவதற்காக விருதுக்கான நடுவர்கள் குழு உறுப்பினர்களையும் மற்றும் தலைமை விருந்தினரையும் ஒருங்கிணைக்க கவின்கேர் மற்றும் எம்.எம்.ஏ இணைந்து முடிவு செய்தன. இந்த நிகழ்வின் சிறப்பையும், கொரவுத்தையும் இன்னும் உயர்த்தும் வகையில் உலகளாவிய பார்வையாளர்களை சென்றடையும் வகையில் இந்திகழ்விற்காக டிஜிட்டல் மற்றும்



விருது பெற்றவர்கள்

தொழில்நுட்பத்தை மிக நேர்த்தியாக கவின்கேர் மற்றும் எம்எம் ஒருங்கிணைத்து வழங்கின.

இந்திகழ்வு பற்றி தனது கருத்தைப் பகிர்ந்து கொண்ட கவின்கேர் பிரைவேட் லிமிடெட்-ன் தலைவரும் மேலாண்மை யெக்குனருமான திரு. C.K. ரங்கநாதன் கூறுகையில், “இந்த பெருந்தொற்றானது, நம் அனைவரையுமே புத்தாக்க சிந்தனையோடு செயல்படவும் மற்றும் சாத்தியமில்லாததை சாத்தியமானதாக ஆக்குமாறும் செய்திருக்கிறது. இன்றைய டிஜிட்டல் உலகத்தில் தொழில்நுட்பத்தின் வளர்ச்சி மற்றும் பயன்பாடின் மூலம் தொழில்துறைக்கு, சமூகத்திற்க்கு மற்றும் பொதுமக்களுக்கும் மிகச்சிறந்த மதிப்பினை சேர்த்து வழங்குகின்ற, இதுவரை அதிகமாக பிரபலமாகாத சிறந்த தொழில்முனைவோர்களை கண்டறிந்து, வளிப்படுத்துவதற்கான எமது பயணத்தை தொடர்வதில் நாங்கள் மகிழ்ச்சியடைகிறோம்.

சிறப்பாக ஒருங்கிணைக்கப்பட்ட, ஒத்திசைவான வழிமுறையில் இந்த புத்தாக்கங்களை உலக அளவிலான பார்வையாளர்களுக்கு எடுத்துச் செல்வதற்கான ஒரு வாய்ப்பையும் எங்களுக்கு இந்த காலகட்டம் வழங்கியிருக்கிறது. அனைத்து வெற்றியாளர்களையும் நான் மனதார பாராட்டுகிறேன்; மற்றும் அவர்களது தொழில் முன்னேற்ற நடவடிக்கைகளில் இன்னும் சிறப்பாகவும், கடினமாகவும் உழைக்குமாறு அவர்களை நான் ஊக்குவிக்கிறேன்,” என்று கூறினார்.

டான்ஸிபாஸ் இண்டஸ்டரிஸ் பிரைவேட் லிமிடெட்-ன் நீந்திய பிராந்தியத்திற்கான தலைவர் மற்றும் எம்எம்-ன் தலைவருமான திரு. ரவிச்சந்திரன் புருஷோத்தமன் பேசுகையில், “இந்த கெளரவும் மிக்க விருது நிகழ்வை

நடத்துவதிலும் மற்றும் விருதுக்கான தகுதியும், தீற்றும் உள்ள நபர்களை அடையாளம் காண்பதிலும் கவின்கேர் உடன் எம்எம் இணைந்து செயல் பட்டதில் பெருமகிழ்ச்சி கொள்கிறது. நிலவி வரும் பெருந்தொற்று சூழலின் காரணமாக நடவடிக்கை குழுவின் சந்திப்பு உட்பட, விருதுக்கான ஒட்டு மொத்த செயல்முறையும் ஆண்லைன் முறையில் நடத்தப்பட்டது. தொடர்ச்சியாக 11-வது முறையாக இந்நாட்டில் மிகச்சிறந்த மேலாண்மை சங்கம் என்ற அங்கீகாரத்தைப் பெற்றிருக்கும் எம்எம் மற்றும் கவின்கேர் நிறுவனத்தால் இணைந்து நடத்தப்பட்டிருக்கும் இந்த சிறப்பான நிகழ்ச்சியே ஒரு மாபெரும் புத்தாக்கமாகும்,” என்று கூறினார்.

காலம்சென்ற திரு. ஆர்.சின்னிகிருஷ்ணன் அவர்களின் நினைவை போற்றவும் மற்றும் அவரது பூர்த்திகரமான புத்தாக்க செயல்பாடுகளை கொண்டாடவும் 2011-ம் ஆண்டில் சின்னி கிருஷ்ணன் இனோவேஷன் விருது நிறுவப்பட்டது மற்றும் 28 சிறுதொழில் நிறுவனங்களை, அவைகளின் புத்தாக்கமான செயல் நடைமுறைகளுக்காக இவ்விருது அங்கீகரித்து கொரவித்திருக்கிறது. புத்தாக்க விருதுகளைப் பெற்ற வெற்றியாளர்களுக்கு, சந்தையாக்கல், நிதி, வழவுமைப்பு, பேக்கேஜீங், ஆராய்ச்சி மற்றும் உருவாக்கம், மனிதவளம் ஒகிய துறைகளில் ஒத்தரவு வழங்குவதற்காக கவின்கேர் நிறுவனத்தால் வீர்களுக்கு வழிகாட்டவும், உரிய ஆலோசனையும் வழங்கப்படும் என்பது குறிப்பிடத்தக்கது. ஒரு தொழில் வாய்ப்பாகவும் மற்றும் ஒரு குறிப்பிட்ட கால அளவிற்குள் செயற்பரப்பை உயர்த்தி விரிவாக்கம் செய்யக்கூடிய அடுத்த பெரிய சிந்தனையை அங்கீகரிக்கவும் மற்றும் ஆதரவுகாட்டி, பேணி வளர்க்கவும் வேண்டுமென்ற நோக்கத்தோடு



விருது பெற்றவர்கள்

“சிறந்த தொழில் சிந்தனைகள் என்ற வகையினம் சமீபத்தில் இந்த விருதில் அறிமுகம் செய்யப்பட்டது.

தமிழ்நாடு மற்றும் புதுச்சேரி முழுவதிலுமிருந்து 314 விண்ணப்பங்கள், விருதுக்கான செயல்முறை அழைப்பில் கிடைக்கப்பெற்றன. இச்செயல்முறை ஆலோசக நிறுவனம் E&Y நிறுவனத்தால் ஒழுங்கு முறைப்படுத்தப்பட்ட பல்வேறு கண்டிப்பான வழிகாட்டல் விதிகளின் கீழ் இந்த விண்ணப்ப தாரர்கள் நேர்காணல் செய்யப்பட்டனர். கௌரவம் மிக்க இவ்விருதை பெறும் வெற்றியாளர்களை தேர்வுசெய்ய மெய்நிகர் முறையில் ஒருங்கிணைக் கப்பட்ட வல்லுனர்கள் அடங்கிய நடுவர் குழுவில் செயின்ட் கோபைன் நெந்தியா பிரைவேட் லிமிடெட்-ன் தலைவர் மற்றும் நிர்வாக யெக்குனர் தீரு. சந்தானம், டெய்ம்ளர் நெந்தியா கமர்ஷியல் வெறுறிக்கிள்ஸ் பி லிமிடெட்-ன் தலைமைச் செயல் அலுவலர் மற்றும் நிர்வாக யெக்குனர் தீரு. சத்யகாம் ஆர்யா, எஸ்.டி இன்ஃப்ராஸ்டிரக்சிஸ் கேன்ஜினியரிங் லிமிடெட்-ன் தலைமைச் செயல் அலுவலர் தீரு. ஆனந்த் பான்டே, ஹர்துல் அமர்ச்சன்ட் மங்களதாஸ் அன்டு கோ-ன் சென்னை பிரிவு தலைவரும்,

பார்டனருமான தீரு. ஆனந்த் பூஷன், ஜஜி மெப்ராஸ்-ன் மேலாண்மை பழப்புகள் துறையின் தலைவர் டாக்டர் புரோஃபைசர் எல்.எஸ்.கணேஷ், ஃபார்ஸ்டார் மஸ்டரியூஸன் நெட்வோர்க் லிமிடெட்-ன் நிர்வாக யெக்குனர் டாக்டர் ரேகா ஷெப்டி, ஜஜி லிமிடெட்-ன் பேக்கிங் & பிரின்டிங் பிரிவின் தலைமைச் செயல் அலுவலர் தீரு. ஆர்.சௌங்குடுவேன் ஆகிய வல்லுனர்கள் இடம்பெற்றிருந்தனர்.

9-வது கவின்கேர்-சின்னிகிருஷ்ணன் இனோவேஷன் விருதுகள் 2020 நிகழ்வில் கீழ்வரும் தொழில் முனைவோர்களுக்கு விருதுகள் வழங்கப்பட்டன:

இனோவேஷன் பிரிவு:

எம்ஏகே நிறுவனங்கள் குழுமத்தின் தலைவர் பொறியாளர் மாணிக்கம் A. கவுண்டர் மற்றும் எம்ஏகே நெந்தியா லிமிடெட் தலைமை அறிவியாளர் டாக்டர் ராமன் சிவகுமார் ஆகியோருக்கு, எம்ஏகே பசுமை எரிவாடு எனப்படும் அவர்களின் புதுமைப் படைப்பான், எதுவும் வீணாகாத, மாசுபடுத்தாத குப்பைகளை எரிக்கும் அமைப்பை அங்கீகரித்து விருது வழங்கப்பட்டுள்ளது.

எஸ் & ஜி இனோவேட்டர், நிறுவனர் லெம்஫ாஸ் டாக்டர் கே.பி. ஸந்தர் அவர்களுக்கு தீறந்த ஆழ்துளை கிணற்று பள்ளங்களில் தவறி விழக்கூடிய பச்சிளாங் குழந்தைகள், சிறார்கள் அல்லது விலங்குகளை 15 நிமிடங்களில் மீட்கக் கூடிய அவரின் ஆழ்துளை கிணற்றுப் பள்ளத்தில் விழக்கூடியவர்களை மீட்கக்கூடிய இயந்திர புதுமைப் படைப்பை அங்கீகரித்து விருது வழங்கப்பட்டுள்ளது.

ஃபியுச்சர்ஸ்யார்ம் நிறுவனர் மற்றும் தலைமை செயல் அலுவலர் தீரு. ஸந்தாம் கோபால் அவர்களுக்கு, மண்பொருட்கள் இல்லாமல் தாவரங்களை வளர்த்து 95 சதவிகிதம் நீரை சேமிப்பதற்கு நமக்கு உதவக்கூடிய அவருடைய மண் இல்லாச் செடி வளர்ப்பு அமைப்பை அங்கீகரித்து விருது வழங்கப்பட்டுள்ளது.

மகத்தான யோசனைகள் வழங்கு பிரிவு:

தீரு. அம்ரிதா கணேஷ் அவர்களுக்கு கழிவுநீர் வடிகாலகள், குழிகள் மற்றும் ஆழ்துளைகளில் தீங்கு விளைவிக்கக்கூடிய வாடுக்களை கண்டறிந்து அப்பறப்படுத்துவதன் மூலம் ஒரு புதுமையான குறைந்தவிலை கருவியை (சாதனத்தை) உருவாக்கியதற்காக விருது வழங்கப்பட்டுள்ளது.

மகத்தான யோசனைகளுக்கான விசேஷ நடுவர் விருது

மிஸ். ஸ்ருதி பாபு அவர்களுக்கு, பராமரிப்பு உதவிபுரிபவர்களிடமிருந்து குறைந்தபட்ச உதவி புரிவதற்கு இடம்பெயர்வதற்கும், மலம் கழிப்பதற்கும் இயக்கப் பிரச்சனை உள்ளவர்களுக்கு உதவி புரிவதற்காக சஹாயாதா என்ற ஒரு ஸ்மார்ட் சக்கர நாற்காலியை உருவாக்கியதற்காக விருது வழங்கப்பட்டுள்ளது. இயக்கப் பிரச்சனை உள்ளவர்கள் மற்றும் வயதானவர்களின் வாழ்க்கைத் தரத்தை உயர்த்துவதே இந்த உருவாக்கத்தின் நோக்கமாகும்.

- ரோகவன்

ஏற்றம் தர காத்திருக்கும் ஏற்றுமதி வாய்ப்புகள்!

ஐ. ராஜமுர்த்தி, ஏற்றுமதி வர்த்தக ஈலோசகர்



உலகையே உலுக்கி எடுத்து கொண்டிருக்கும் கொரோனாவின் கோர தாண்டவம் பல எண்ணற்ற பாதிப்புகளை ஏற்படுத்தியிருந்தாலும், இதில் நமக்கு பல நீண்டகால அடிப்படையிலான நன்மைகளும் ஏற்பட்டுள்ளது என்பதனை நாம் உணர்ந்து, அதற்கு நம்மை தயார்படுத்திக் கொள்ள முன்வர வேண்டும். குறிப்பாக நமது நாட்டில் உள்ள பல்வேறு துறைகளின் உற்பத்தி பொருட்களுக்கு உலகம் முழுதும் மிகப்பெரிய சந்தை வாய்ப்புகளை இந்த கொரோனா ஊரடங்கு வழிவகை செய்துள்ளது. இன்றைய உலக வர்த்தகத்தின் உச்சத்தில் இருக்கும் சீனா மீது பல நாடுகள் அதிருப்தி கொண்டுள்ள சூழலில், சீனாவுக்கு மாற்றாக மற்றொரு நாட்டினை தங்கள் பொருட்களின் இறக்குமதிக்காக ஆர்வமுடன் கேடிக் கொண்டிருப்பது நமது நாட்டின் பல்வேறு தொழில்துறைகளுக்கு ஒரு பெரிய வாய்ப்பினை உலக சந்தைகளில் உருவாக்கியுள்ளது. இதில் குறிப்பாக நமது ஊரக தொழில்துறைகளின்

பொருட்களான உணவு பொருட்கள், பாரம்பரிய மருத்துவ பொருட்கள், இயற்கை வேளாண்மை உரங்கள், பல்வேறு சீறுதொழில் முனைவோர்களின் உற்பத்தி பொருட்களுக்கு பிரகாசமான எதிர்காலம் உள்ளது. இந்த வாய்ப்பினை பயன்படுத்தி கொள்ள வேண்டும் என்றால் முதலில் அதற்கு நம் ஊரக தொழில் துறையினரும், சீறு.குறு உற்பத்தியாளர்களும் தங்களை உலக வர்த்தகம் செய்வதற்கு தகுதிபடுத்தி கொள்வதோடு, தயார் படுத்தியும் கொள்ள வேண்டும். சர்வதேச சந்தைகளில் நம் உற்பத்தி பொருட்களை விற்பனை செய்வதற்கான உற்பத்தி முறைகள், தரக்கட்டுபாடுகள், பேக்கிங், தரச்சான்றுடன் ஏற்றுமதி வர்த்தக வழிமுறைகள் உள்ளிட்டவைகளில் தங்களை மேம்படுத்தி கொண்டு, எதிர்வரும் காலங்களில் ஏற்றுமதி வர்த்தகம் செய்து நல்ல மாற்றத்தையும், ஏற்றத்தையும் தங்களுக்கும், நம் நாட்டிற்கும் பெற்றுத் தர தயாராகுங்கள்.

2020-21 ஆம் ஆண்டுக்கான சைமா நிர்வாகிகள் தேர்வு!



தீரு. அஸ்வின் சந்திரன்



தீரு. ரவிசாம்

தென்னிந்திய பஞ்சாலைகள் சங்கத்தின் (சைமா) 61-ஆம் ஆண்டு பொதுக்குழு கூட்டம் சமீபத்தில் சைமா வளாகத்தில் நடைபெற்றது. பொதுக்குழுவை தொடர்ந்து நடைபெற்ற 2020-21 ஆம் ஆண்டுக்கான முதல் நிர்வாக குழு கூட்டத்தில் சைமாவின் தலைவராக கோவை, பிரீகாட் மெரிஷயன் லிமிடெட்டுமன் தலைவர் மற்றும் நிர்வாக யெக்குநர், தீரு. அஸ்வின் சந்திரன் மீண்டும் ஒரு மனதாக தேர்ந்தெடுக்கப்பட்டார். கோவையை தலைமையிடமாக கொண்டு இயங்கும் பிரீகாட் மெரிஷயன் நிறுவனத்திற்கு தமிழகம், ஆந்திரம், கேரளம் மற்றும் கர்நாடகத்தில்

பஞ்சாலைகள் உள்ளன. தீரு. அஸ்வின் சந்திரன் பருத்தி ஜவளி ஏற்றுமதி கழகம் மற்றும் சிட்டி என்று அழைக்கப்படும் இந்திய ஜவளி கூட்டமைப்புகளின் நிர்வாக குழு உறுப்பினராக உள்ளார். தீரு. அஸ்வின் சந்திரன், ஜவளி தொழில்நுட்பத்தில் பி.எஸ்.சி.(ஹானர்ஸ்) மற்றும் அமெரிக்காவின் இல்லைனாசிஸ் பல்கலைகழகத்தில் இருந்து எம்.பி.ஏ.முதுகலை பட்டம் பெற்றுள்ளார்.

2020-21-ம் வருடத்திற்கு, சைமாவின் துணைத் தலைவராக, கோவை, அத்தைத் தெக்ஸ்டைல்ஸ் பிரைவே லிமிடெட்டுமன்



நிர்வாக கியக்குனர், திரு. ரவிசாம் மீண்டும் ஒரு மனதாக தேர்ந்தெடுக்கப்பட்டார். திரு. ரவிசாம், ஒரு வணிகவியல் பட்டாரி. மேலும், அவர் யுனிவர்சிட்டி ஆப் மான்செஸ்டர் இன்ஸ்டிடியூட் ஆப் சயின்ஸ் அண்டு டெக்னாலஜியில் ஜவளி தொழில் நுட்பத்தில் முதுகலை டிப்ளோமோ பெற்றுள்ளார். திரு. ரவிசாம் பல்வேறு சமூக சேவை இயக்கங்களில் தன்னை ஈடுபடுத்திக் கொண்டுள்ளார். கோவையில் உள்ள நீர் நிலைகளை காப்பாற்றுவதற்காக தொடங்கப்பட்ட சிறுதுளி அமைப்பின் நிறுவன அறங்காவலராக அவர் உள்ளார். மேலும், அவர் சி.ஐ.ஐ. என்றழைக்கப்படும், இந்திய தொழில் கூட்டமைப்பின் தமிழ்நாடு பிரிவின் தலைவராக செயல்பட்டுள்ளார். தற்போது அந்த கூட்டமைப்பில் தென்னிந்திய அளவில் செயல்படும் தக்கவைத்தல், கூட்டாண்மை சமூக பொறுப்பு மற்றும் உறுதி நடவடிக்கை துணைக்குழுவின் தலைவராக செயல்படுகிறார்.

2020-21 வருடத்திற்கு, சைமாவின் உதவி துணைத் தலைவராக திண்டுக்கல்லில் செயல்படும்

டாக்டர் எஸ்.கே. சுந்தரராமன்

சீவா டெக்ஸ்யார்ஸ் லிமிடெட்டின் நிர்வாக கியக்குநர் டாக்டர் எஸ்.கே.சுந்தரராமன் மீண்டும் ஒரு மனதாக தேர்ந்தெடுக்கப்பட்டுள்ளார். திரு. சுந்தரராமன் மருத்துவம் படித்தவர். மேலும், இங்கிலாந்தின் கேம்பிரிட்ஜ் பல்கலைகழகத்தில் இருந்து எம்.பி.ஏ.முதுகலை பட்டம் பெற்றுள்ளார். அகில இந்திய அளவில் அவர் தொழில்நுட்ப ஜவளிதுறையில் ஒரு சிறந்த ஆளுமை உடையவர். மேலும், அவர் தொழில்நுட்ப கல்வியிலும் இடம் பெற்றுள்ளார். மேலும், அவர் Firebird Institute of Research in Management என்ற நிறுவனத்தின் நிர்வாக அறங்காவலராகவும் செயல்படுகிறார். தேசிய அளவில், டாக்டர் சுந்தரராமன் பல்வேறு வர்த்தக அமைப்புகளில் இடம் பெற்றுள்ளார். அவர் கோவை இந்திய தொழில் கூட்டமைப்பின் தலைவராக செயல் பட்டுள்ளார். தற்போது இந்திய தொழில்நுட்ப ஜவளி சங்கத்தின் தலைவராக செயல்படுகிறார் என்பது குறிப்பிடத்தக்கது.

-நூர்லிமா

பயிற்சியும், தொழில் நுட்பமும் தொழிலின் வளர்ச்சிக்கு அடித்தளமாகும்...

தொழிலுக்கு பணவரவு ஆக்சிஜன் போன்றது!

ஜி.ஆர்.ஷ குழும நிர்வாக யெக்குனர்களின் அனுபவ ஆலோசனை!

தெ சென்னை அமைப்பு அதன் பிரபல வருடாந்திர தொழில்முனைவுக்கான மாநாடான டைகான் சென்னை நிகழ்வை 2020ம் ஆண்டில் மெய்நிகர் முறையில் நடத்தியது. இதில் 4-ஆவது நாள் நடைபெற்ற நிகழ்ச்சியில் ‘உள்ளுவடைவுல்லாம் உயர்வுள்ளோ’ என்ற தலைப்பில் கலந்துரையாடல் நடைபெற்றது. இக்கலந்துரையாடவில் ஜி.ஆர்.ஷ. குழுமத்தின் நிர்வாக யெக்குனர்களான திரு.ஜி.ஆர். அனந்தபத்மநாபன் மற்றும் திரு.ஜி.ஆர். ராதாகிருஷ்ணன் பங்கேற்றனர் அவர்களுடன் கார் டெக்னாலஜிஸ் தலைவரான திரு. மாறன் நாகராஜன் கலந்துரையாடினார்.

1964-ம் ஆண்டு ராஜேந்திரன் அவர்களால் ஒரு சிறிய நகைக் கடையாக துவங்கப்பட்டு இன்று பாரம்பரியமிக்க நகைக் கடையாக வளர்ந்து ஓட்டல், கல்வி, விவசாயம், சோலார் எனர்ஜி என பல்வேறு துறைகளில் கால் பதித்துள்ளது ஜி.ஆர்.ஷ குழுமம். அதன் நிர்வாக யெக்குனர்களான திரு.ஜி.ஆர். அனந்தபத்மநாபன் மற்றும் திரு.ஜி.ஆர். ராதாகிருஷ்ணன் ஆகியோர் இந்த குழுமத்தை சிறப்பாக வழிநடத்திச் செல்கின்றனர். இந்திய கலாச்சாரத்திலும் பாரம்பரியத்திலும் ஆர்வமும் நம்பிக்கையும் கொண்டுள்ள இந்த சகோதரர்களின் அயராத உழைப்பினால் ஜி.ஆர்.ஷ. குழுமம் இன்று இந்தியா முழுவதும் பல இடங்களில் பரந்து விரிந்திருக்கிறது.

இந்த சமூகத்திற்கு தன்னால் முடிந்தவற்றை செய்ய வேண்டும் என்ற தீராத ஆர்வத்தினால் கடந்த 2005-ம் ஆண்டு கார் டெக்னாலஜிஸ் என்ற நிறுவனத்தை துவக்கி தற்போது அதன் தலைவராகவும் தலைமை நிர்வாகியாகவும் இருக்கும் திரு. மாறன் நாகராஜன் ஜி.ஆர்.ஷ. குழுமம் நிர்வாக

யெக்குனர்களிடம் முன்வைத்த கேள்விகளுக்கு அவர்கள் அளித்த பதில்கள் வருமாறு:

திரு.ஜி.ஆர்.அனந்தபத்மநாபன் பேசுதையில்,

ஜி.ஆர்.ஷ.யின் பிரமாண்ட வளர்ச்சிக்கு கடவுளின் ஆசீர்வாதமும், வாடிக்கையாளர்கள் எங்கள் மீது வைத்துள்ள நம்பிக்கையும்தான் காரணம். அதேபோல் எங்களின் ஊழியர்களும் முக்கிய காரணமாவார்கள். அவர்கள் எங்களுக்கு கிடைத்த மிகப்பெரிய சொத்து. அதேபோல் இந்த வளர்ச்சிக்கு அடித்தளம் அமைத்துக் கொடுத்தவர் எங்களின் தந்தை ஆவார். தற்போது எங்கள் குழுமமானது ஒரே துறையில் வர்த்தகத்தை மேற்கொள்ளாமல் பல்வேறு துறைகளில் செயல்படுகிறோம். அவ்வாறு செயல்படும்போதும் மிகவும் கவனமுடன் செயல்பட வேண்டும். முதலில் நமது அடித்தளத்தை வலிமைப் படுத்திக் கொள்ள வேண்டும். ஜி.ஆர்.ஷ எங்களுக்கு தாய் போன்றது. இந்த நிறுவனத்தை முதலில் பாதுகாக்க வேண்டும். இதை நாம் வலிமைப்படுத்தி விட்டால் பின்னர் நாம் பல்வேறு துறைகளில் நுழையலாம். ஒரே தொழிலில் இருக்காமல் பல்வேறு தொழில்களில் இருப்பது மிகவும் நல்லது. அடிப்படை தொழிலை பலப்படுத்திக் கொண்டு இது தொழில்களுக்கு படிப்படியாக செல்ல வேண்டும். அவ்வாறு செல்லும்போதும் நாம் நிச்சயம் வெற்றி பெற முடியும்.

ஒரு தொழிலுக்கு பண வரவு என்பது மிகவும் முக்கியமான ஒன்று. இது தொழிலுக்கு ஆக்சிஜன் போன்றது. பண வரவை மனதில் வைத்துக் கொண்டு முதலீட்டை செய்ய வேண்டும் அல்லது கடன் வாங்க வேண்டும். நமது முதலீட்டை அதீக அளவு செய்து கடன் குறைந்த அளவு வாங்கி ஒரு



தொழிலை நாம் செய்யும்போது அந்த தொழில் சிறப்பாக இருக்கும். எப்போதும் நாம் அகலக்கால் வைக்கக் கூடாது. மன அமைதி என்பது ஒவ்வொருவருக்கும் மிக முக்கியமானதாகும். பணம் இருக்கும் பலரிடம் ஆரோக்கியம் இல்லை. அமைதி இருந்தால்தான் நம்மிடம் கடவுள் இருப்பார்.

தொழில் என்பது ஒருவரை மட்டும் அதாவது தலைவர் அல்லது தலைமை செயல் அதிகாரி இதுபோன்று யாரையும் சார்ந்து இருப்பதில்லை. இது ஒரு குழு செயல்பாடு போன்றது. அனைவரும் சிறப்பாக செயல்பட்டால்தான் வெற்றி கிடைக்கும். உதாரணத்திற்கு ஒரு கிரிக்கெட் மீல் உள்ள அனைவரும் நன்றாக விளையாடினால்தான் வெற்றி கிடைக்கும். எங்கள் ஊழியர்கள் அனைவருக்கும் தேவையான பயிற்சி அளிக்கப்படுகிறது. அதையும் மீறி தேவைப்பட்டால் மட்டுமே வெளியில் இருந்து ஆட்களை வேலைக்கு சேர்க்கிறோம். எங்கள் நிறுவனத்தில் கடை நிலை ஊழியராக சேர்ந்த பலர் இன்று எங்கள் ஷோரூம்களின் பொது மேலாளர்களாக இருக்கிறார்கள். அவர்களுக்கு தீற்மை இருந்தால் அவர்களை நாங்கள் நிச்சயம் பயன்படுத்தி கொள்கிறோம். இதை மற்றவர்கள் பார்க்கும்போது அது அவர்களுக்கான உந்து சக்தியாக இருக்கும். பயிற்சியும் தொழில்நுட்பமும் ஒரு தொழிலின் வளர்ச்சிக்கு மிக முக்கியமானதாகும். ஒரு

நிறுவனத்தில் 2 பேர் இருந்தாலும் 2 ஆயிரம் பேர் இருந்தாலும் அவர்களுக்கு பயிற்சி என்பது கட்டாயம். அப்படி இருந்தால்தான் அவர்களால் வாடிக்கையாளர்களிடம் சிறப்பாக சேவையாற்ற முடியும்.

நாம் உழைப்பிற்கு மாற்றாக எந்தவொரு விஷயத்தையும் கூற முடியாது. புத்திசாலித்தனத்துடன் உழைத்தால் வாழ்க்கையில் நாம் நிச்சயம் வெற்றி பெறலாம் என்பதையும் வாழ்க்கையில் உயர் உயர குனியக் கற்றுக்கொள்ள வேண்டும் என்றும் எங்கள் அப்பா எங்களுக்கு கூறியிருக்கிறார். நீங்கள் எந்தளவுக்கு உழைப்பிற்கு முக்கியத்துவம் கொடுக்கிறீர்களோ அதே அளவிற்கு ஊழியர் களுக்கும் முக்கியத்துவம் கொடுக்க வேண்டும். எல்லோரும் எல்லாரையும் சார்ந்துதான் இருக்கிறோம். எல்லோரும் நன்றாக இருந்தால்தான் நாம் நன்றாக இருக்க முடியும். எங்கள் தொழிலை பொறுத்தவரை நாங்கள் அண்ணன் தம்பி என்று இல்லாமல் பங்குதாரர்களைப் போல்தான் செயல் படுகிறோம். இதனால் எங்களுக்குள்ள கருத்துகளை பரிமாறிக்கொள்ள முடிகிறது. எந்த விஷயத்தை செய்தாலும் அது குறித்து விவாதித்து பிறகே அந்த விஷயத்தை மேற்கொள்வோம். அதில் எங்களுக்குள் கருத்து வேறுபாடு ஏற்பட்டால் மட்டுமே அது குறித்து எங்கள் தந்தையிடம் கேட்போம். அதன்பின் அவர் கூறியதைக் கேட்டு செயல்படுவோம்.

இந்தியா வல்லரசு நாடாக வருவதற்கு தொழில் முனைவோர் முக்கிய பங்காற்ற வேண்டும். நேர்மையாக நீங்கள் பணம் சம்பாதியுங்கள். உங்கள் மகிழ்ச்சியை உங்கள் குடும்பத்துடனும் ஊழியர்களுடனும் பசுர்ந்து கொள்ளுங்கள். நாம் அரசுக்கு செலுத்த வேண்டிய வரியை முறையாக செலுத்த வேண்டும். அப்படி செய்தாலே இந்தியா வல்லரசாக மாறும். தொழில் என்பது இன்றி யமையாத ஒன்றாகும்.

சோகோ ஸ்கல் ஆப் லேர்னிங்

நாம் படிப்பை மாணவர்களிடம் தீணிக்காமல் அவர்கள் விரும்பும்படி சொல்லித் தரவேண்டும். அது போன்ற பயிற்சிதான் சோகோ ஸ்கல் ஆப் லேர்னிங்கில் கற்றுத்தர முடிவு செய்துள்ளேன். அதற்கான முயற்சிகள் நடைபெற்றுக் கொண்டிருக்கிறது.

கடுமையான பாடத்திட்டங்களை நாம் மாணவர்களிடம் தீணிக்கும்போது பல மாணவர்கள் படிப்பை வேண்டாம் என்று படிப்பை பாதியிலே நிறுத்தும் சூழல் உருவாகும். இதற்கான பரிசோதனை அமெரிக்காவிலேயே நடந்துள்ளது. அது தோல்வியில் முழுந்துள்ளது. இதன் காரணமாக அங்கு ஏந்தவிதமான பெரிய நல்ல விஷயங்களும் நடக்கவில்லை. அதேபோன்ற சோதனை இங்கும் நடைபெறுகிறது. இது ஏன் நடைபெறுகிறது என்று எனக்கு தெரியவில்லை. எனக்கு பர்ட்சை மீது எல்லாம் நம்பிக்கை இல்லை. என்னைப் பொறுத்தவரை அடிப்படையில் எழுதப் படிக்க மற்றும் கணக்குத் தெரிந்தாலே போதுமானது. உயர்தரமான கல்வி என்று கவுரி பர்ட்சையை தீணிப்பதில் எனக்கு உடன்பாடு இல்லை. ‘நீட்’ போன்ற பர்ட்சைகளிலும் எனக்கு உடன்பாடு இல்லை. இது சரியான கல்விமுறை இல்லை. இதன் காரணமாக பல குழந்தைகள் மன ரீதியாக பாதிக்கப்படுகிறார்கள். கிராமப்புறங்களில் படித்து விட்டு சென்னை, பொங்களூர், துபாய், சிங்கப்பூர் போன்ற இடங்களில் பலர் பணியாற்றுகின்றனர். அவர்கள் அனைவருக்கும் தங்கள் சொந்த ஊர்களுக்கு வர வேண்டும் என்று ஆர்வம் இருக்கிறது. அதற்கான வேலை வாய்ப்புகளை நான் உருவாக்கி வருகிறேன். தீற்மையை நமது சொந்த கிராமத்திற்கு கொண்டு வரவேண்டும் இங்கிருக்கும் தீற்மையை பிடித்து வைத்துக் கொள்ள வேண்டும்.

அதேபோல் ஒரு விஷயத்தை நாம் செய்வதற்கு முன் நாம் அடித்தளத்தில் இருந்துதான் யோசிக்க வேண்டும். நம்மால் உடனே போயிங் 747 விமானத்தை தயாரிக்க முடியாது. உதாரணத்திற்கு ஒரு நெகவெப்ட்டியை நாம் வாங்கினால் அதில் ‘மேட்

இன் சவுத் கொரியா’ என்று உள்ளது. ஒரு நெகவெப்ட்டிகைட வெளிநாட்டில் இருந்து தான் இறக்குமதி செய்யப்படுகிறது. அதைக்கைட நாம் இங்கு தயாரிக்கவில்லை. இதுபோன்று செல்போன் சார்ஜரும் வெளிநாட்டில் இருந்துதான் வருகிறது. இதுபோன்ற அடிப்படை பொருட்களை முதலில் நாம் இங்கு தயாரிக்க வேண்டும். ஒருவரின் ஆர்வத்தை கெடுக்காமல் இருந்தால் இது போன்ற நடவடிக்கைகள் தானாக வளரும். ஒவ்வொரு வரிடமும் ஒரு ஆர்வம் உள்ளது. அதை நம்முள் போட்டு அடக்கி வைத்துக் கொள்ளாமல் சிறு சிறு ஆராய்ச்சிகளில் ஈடுபட வேண்டும். அதில் பல தோல்விகளை சந்தித்தாலும் நாம் நிச்சயம் வெற்றி பெற முடியும்.

எனவே ஒரு நாட்டின் வளர்ச்சி என்பது அந்த நாட்டின் தாய்மொழியையும் அங்குள்ள தீற்மையான இளைஞர்களையும் நம்பித்தான் உள்ளது. தீற்மை என்பது எல்லோரிடமும் இருக்கிறது. அதை நாம் கண்டறிந்து வெளிக் கொண்டுவர வேண்டும். அதற்கான நடவடிக்கையில் தொழில்முனைவோர்கள் இறங்க வேண்டும். அப்போதுதான் நாம் பல தீற்மைசாலிகளை வெளி உலகிற்கு கொண்டு வர முடியும். கடுமையான படிப்பும் பர்ட்சையும் எந்தவிடாது மாற்றத்தையும் கொண்டு வந்துவிடாது. புரிதல்கள் இருந்தாலே எல்லாவற்றையும் சாதிக்க முடியும். கிராமங்களில் உள்ள ஏராளமான மாணவர்கள் தீற்மைசாலிகளாக இருக்கிறார்கள். அவர்களுக்கு தகுந்த பயிற்சிகளை அளித்து நாம் அவர்களை பயன்படுத்திக் கொள்ள வேண்டும். அவ்வாறு நாம் செய்கையில் நமது கொருளாதாரம் மேம்படும். ‘சுயசார்பு’ இந்தியா தீட்டத்தில் நம்மால் புதிய பொருட்களை தயாரிக்க முடியும் என தெரிவித்தார்.

திரு.ஐ.ஆர்.ராதாகிருஷ்ணன் பேசுகையில்,

எங்களுக்கான வளர்ச்சி என்பது எங்களின் தந்தையின் வழிகாட்டுதலால் ஏற்பட்ட ஒன்று அதே சமயம் வாடிக்கையாளர் சேவை என்பது எங்களின் முக்கியமான குறிக்கோளாகும். எங்களின் தொலைநோக்கு பார்வை என்பது குறைந்தபட்சம் 1 லட்சம் பேருக்கு வேலைவாய்ப்பு வழங்க வேண்டும் என்பதாகும். ஓட்டல் மற்றும் சோலார் துறையிலும் எங்கள் குழுமம் மிகவும் சிறப்பாக செயல்பட்டு வருகிறது. அதேபோல் கல்வித்துறையிலும் எங்களின் செயல்பாடு சிறப்பாக உள்ளது. கல்வியை வியாபாரமாக பார்க்காமல் அதை சேவை மனப்பான்மையுடன் செய்து வருகிறோம். மேற்கு மாம்பலத்தில் ஜி.ஆர்.டி மகாலட்சுமி வித்யாலயா என்ற பள்ளியை தொடங்கி நடத்தி வருகிறோம்.

அதேபோல் எங்களுடைய கல்லூரி ஒன்று திருத்தணியில் உள்ளது. எங்களுடைய அப்பா திருத்தணி அருகே உள்ள கிராமத்தில் ஏழ்மை குடும்பத்தில் பிறந்து வளர்ந்த காரணத்தால் அந்த பகுதியில் உள்ள ஏழ்மையான மாணவர்கள் படித்து பயன்பெறும் வகையில் அங்கு ஒரு கல்லூரியை துவக்கி உள்ளோம். வருவாய் ஈடுபடும் நோக்கம் இல்லாமல் ஒரு நல்ல கல்வியை அனைவருக்கும் கொடுக்க வேண்டும் என்பதே எங்கள் கனவு ஆகும். அதை நாங்கள் நிறைவேற்றி இருக்கிறோம்.

கடன் வாங்கி வியாபாரத்தை விரிவுபடுத்தக் கூடாது என்பதே எங்கள் தந்தை எங்களுக்கு சொல்லிக் கொடுத்த பாடம். இந்தக் காலக்கட்டத்தில் கடன் வாங்காமல் தொழில் செய்ய முடியாது. ஆனால் அதே சமயம் நமது முதலீடானது குறைந்த பட்சம் 70 முதல் 80 சதாவீதம் இருக்க வேண்டும். ஒரு தொழில் துவங்கும் ஒவ்வொருவரும் தங்களால் முடிந்தவரை கடன் வாங்காமல் ஆரம்பிக்க முடியுமா என்பதை முதலில் பார்க்க வேண்டும். ஒரு தொழிலில் நாம் இறங்கும்போது அந்த தொழில் பற்றி நாம் தெரிந்து கொள்வதற்கு குமறிப்பிட்ட காலம் ஆகும். இதை 2 விதமாக எடுத்துக் கொள்ளலாம். ஒரு தொழிலில் லாபம் வருவதற்கு குறைந்தபட்சம் 2 முதல் 3 வருடங்கள் ஆகும் என்றால் அந்தக் காலக்கட்டம் வரை நம்மால் தாக்குப்பிடிக்க முடியுமா என்பதை நாம் முதலில் பார்த்துக் கொள்ள வேண்டும். அதன் மூலம் ஏற்படும் நஷ்டத்தை நமது தாய் தொழில் மூலம் சரி செய்ய முடியும் அல்லது அங்கு வரும் பண வரவை வைத்து அதை சமாளிக்க முடியும் என்றால் அது ஒரு விதம். மற்றொன்று நமது தாய் தொழிலில் இருந்து குறைந்தபட்ச தொகைதான் எடுக்க முடியும் என்றால் அதற்கேற்ற தொழிலை நாம் தேர்வு செய்ய வேண்டும். அவ்வாறு செய்யாமல் கடன் வாங்கினால் நாம் சம்பாத்திக்கும் தொகை வட்டி கட்டுவதற்கே சரியாகி விடும். அந்த வலைக்குள் நாம் சிக்கி விடக்கூடாது. எந்தவொரு தொழிலையும் பொறுமையாக யோசித்து துவக்குவார்கள். தொழில் நுட்பம் என்பது ஒவ்வொரு தொழிலும் ஒருங்கிணைந்த ஒன்றாகும். தொழில்நுட்பத்தை நமது தொழிலுக்கு ஏற்ப பயன்படுத்திக் கொள்ள வேண்டும். எங்கள் நகை தொழிலில் தொழில் நுட்பமும் ஊழியர்களும் மிகவும் முக்கியத்துவம் பெறுகிறார்கள். அதை நாம் எவ்வாறு பயன்படுத்துகிறோம் என்பதைப் பொறுத்துத்தான் அது இருக்கும். எங்கள் தொழிலில் நகைகள் டிசைன் செய்ய, வாடிக்கையாளர்கள் சேவையை மேம்படுத்த தொழில் நுட்பம் மிகவும் அத்தியாவசியமான



Since 1964

ஒன்றுதான். அவரவர் தொழிலுக்கு ஏற்ப தொழில்நுட்பத்தை பயன்படுத்திக் கொள்ளலாம்.

குறிப்பாக எங்கள் தந்தையிடம் இருந்து நாங்கள் கற்றுக் கொண்டது வாடிக்கையாளர்களே எங்களது கடவுள் என்பதாகும். அதேபோல் ஊழியர்கள் கற்றும் சில விஷயங்களை நாம் காதுகொடுத்து கேட்க வேண்டும். அவை பல சமயங்களில் நமக்கு உபயோகமாக இருக்கும். உண்மையும் நேர்மையும் தொழிலுக்கு அவசிய மானதாகும். வாடிக்கையாளர்கள் விரும்பியதை நாம் கொடுத்தோமேயானால் அவர்களே பல வாடிக்கையாளர்களை நமக்கு கொண்டு வருவார்கள். எங்கள் தந்தை மற்றும் எங்கள் குரு மாத்ரேயாவின் வழிகாட்டுதல்களின்படி நாங்கள் எங்கள் பயணத்தை தொடர்கிறோம். அதேபோல் ஒவ்வொரு நாளும் நம்மை நாமே தற்சோதனை செய்து கொள்ள வேண்டும். அதேபோல் ஒருவர் எந்த வர்த்தகம் செய்கிறாரோ அது சம்பந்தமான புத்தகங்களை கட்டாயம் படிக்க வேண்டும். பணம் மட்டுமே வாழ்க்கையில் முக்கியத்துவம் பெறாது. நமது வாழ்க்கையை நாம் முழுமையாக வாழ வேண்டும். நாம் தொழில்முனைவோர்களாக இருந்தாலும் நமது குடும்பத்துறைம் குழந்தைகளுடனும் நேரத்தை செலவழிக்க வேண்டும் என்று தெரிவித்தார்.

ஒருவருக்கு ஆரோக்கியம், செல்வம், காதல், ஆனந்தம், ஆன்மீகம் இவை 5 தான் வாழ்க்கையில் மிக முக்கியமானவையாகும். ஆன்மீகம் என்பது கடவுளை மட்டும் குறிக்கவில்லை நீங்கள் செய்யும் தொழிலையும் அது குறிக்கிறது. தீயானம் செய்வதே வெற்றிக்கான சிறந்த வழியாகும். வெற்றி பெற்ற தனிநபர்களும் தொழில்முனைவோர்களும் இதைத் தான் சொல்கிறார்கள். இவற்றை நாம் கடை பிழிப்போம் வாழ்க்கையில் ஆனந்தமாக வாழவோம் என்று ஜி.ஆர். அனந்தபுத்தமநாபனும், ஜி.ஆர். ராதாகிருஷ்ணனும் தெரிவிக்கின்றனர்.

- ரோவதி

சென்னை ஜஜடி ஆதரவுடன் துவக்கப்பட்ட ஹெலிக்சன் நிறுவனத்துக்கு சீஜஜ களைக்-2020 மாநாட்டில் ‘கோவிட் சாம்பியன் விருது’ தமிழக முதல்வர் திரு.எடப்பாழி க.பழனிசாமி அவர்கள் வழங்கினார்!

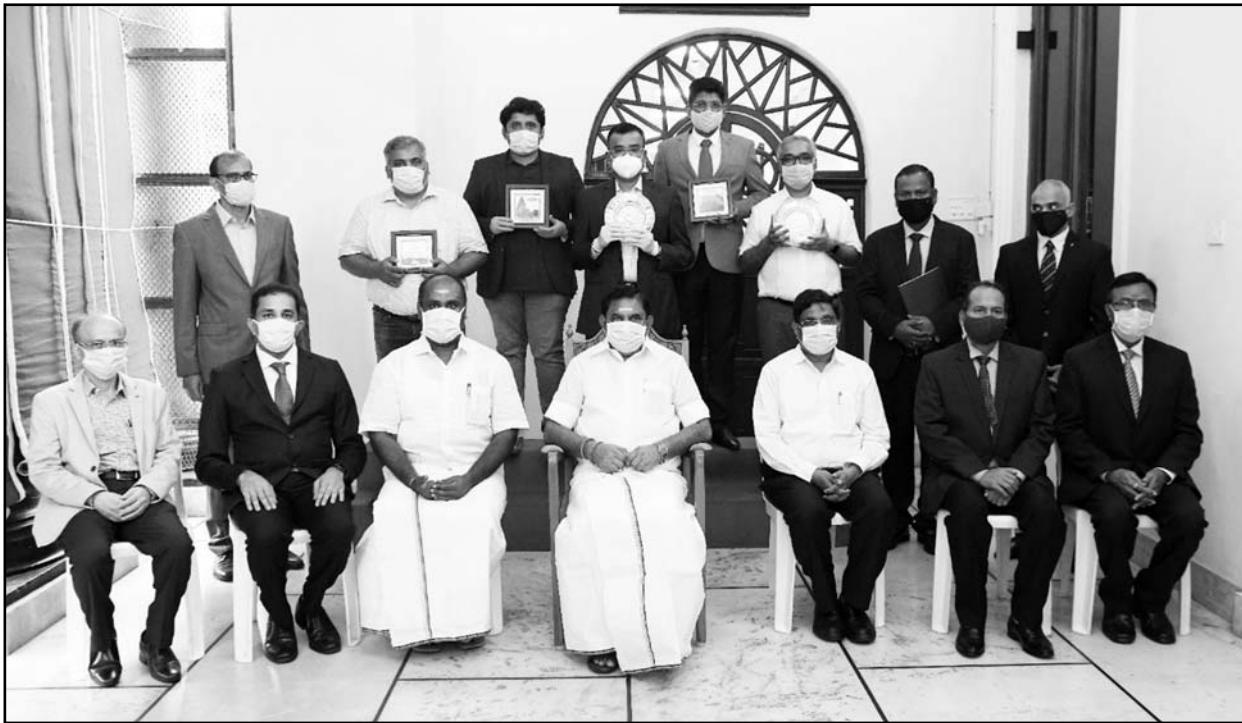
சென்னை ஜஜடி ஆதரவுடன் நவீன தொழில் நுட்பம் மற்றும் புதுமை கண்டுபிடிப்புகளில் சிறந்து விளங்கும் ஹெலிக்சன் ஹெல்த்கேர் சர்வீஸ்ஸ் நிறுவனத்திற்கு கோவிட் சாம்பியன் விருது தமிழக சீஜஜ மாநாட்டில் வழங்கப்பட்டது. இந்த விருது, அதன் வருடாந்திர முதன்மை தகவல் தொழில்நுட்ப மாநாட்டின் ஒரு பகுதியாக - சீஜஜ களைக்-2020-ல் அதன் சமீபத்திய கண்டுபிடிப்பான ஆக்சி 2 என்னும் 4-இன்-1 தொலைதூர கண்காணிப்பு முறை மற்றும் எபிகேர் என்னும் நோயாளிக்கான முழுமையான கட்டுபாட்டுளம், ஆகீயவற்றின் மூலம் நெருக்கடியான காலக்கட்டத்தின்போது சுகாதார செயல்பாடுகளை எளிதாக்குவதற்கு அதன் மீது கவனம் செலுத்தியதற்காக இந்நிறுவனத்திற்கு வழங்கப்பட்டது.

ஹெலிக்சனின் ஆக்சி 2 மாநிலத்தில் உள்ள பெரும்பாலான மருத்துவமனைகளில் ஏற்றுக்கொள்ளப் பட்டுள்ளது. இது ஸ்மார்ட் போன் மூலம் நோயாளியை கண்காணிக்கும் கருவியாகும். இது உடல் வெப்பநிலை, ஆக்சிஜன் செறிவு, சுவாச விகிதம் மற்றும் இதய துடிப்பு ஆகீய 4 முக்கிய விஷயங்களை தொடர்ந்து கண்காணிக்கிறது. கோவிட் நெருக்கடிக்கு மத்தியில் மருத்துவர்கள் தங்கள் நோயாளிகளை தொலைதூரத்தில் இருந்து கண்காணித்து அதற்கான தீர்வுகளை வழங்க எபிகேர் இணையதள சேவையானது முக்கிய ஒன்றாக உள்ளது. இதில் மருத்துவ நிபுணர்களுக்கு மருத்துவம் தொடர்பான தீர்வுகள் மற்றும் சேவைகள் இலவசமாக வழங்கப்படுகின்றன. இந்த தொற்று நோய் காலத்தில் புதிய தீர்வுகளை வழங்கவும் அதற்கான தேவைகளை பூர்த்தி செய்யும் வகையில்



புதிய கருவிகளை அறிமுகம் செய்வதிலும் ஹெலிக்சன் அதிக கவனம் செலுத்தியது. நாட்டின் ஒவ்வொரு மூலை முடுக்கிலும் தங்களின் தீர்வுகளை கொண்டு செல்ல இந்நிறுவனம் அரசு மற்றும் தனியார் மருத்துவமனை மருத்துவர்களுடன் இணைந்து பணியாற்றியுள்ளது. இதைன் பாராட்டும் விதமாக இந்நிறுவனத்திற்கு தமிழக முதல்வர் திரு.எடப்பாழி க.பழனிசாமி காவணாலி காப்சி மூலம் நடந்த 5 நாள் மாநாட்டில் விருது வழங்கினார்.

தீரு குறித்து ஹெலிக்சன் நிறுவனரும் தலைமை செயல் அதிகாரியுமான திரு.விஜய் சங்கர் ராஜா கறுவகையில், தமிழக சீஜஜ மாநாட்டில் இந்த விருது எங்களுக்கு கிடைத்துள்ளது. எங்களுக்கு மிகுந்த மகிழ்ச்சியை அளிக்கிறது. இது கோவிட்டுக்கு எதிரான எங்கள் போராட்டத்திற்கு மேலும் வலுசேர்க்கும் விதமாக உள்ளது. தொழில் நுட்பத்தின் மூலம் இன்னும் பல உயிர்களை காப்பாற்றவும் இது எங்களுக்கு மிகுந்த நம்பிக்கையை அளிக்கிறது. தொழில்நுட்பத்தின் உதவியுடன் புதுமையான தீர்வுகளை வழங்குவதில்



நாங்கள் தொடர்ந்து செயல்பட்டு வருகிறோம். இந்தியாவில் சுகாதார அமைப்பை குறைந்த கட்டணத்தில் உலகத் தரம் வாய்ந்த தொழில் நுட்பத்தில் உருவாக்குவதே எங்களின் முக்கிய குறிக்கோளாகும். இதுபோன்ற பல கண்டுபிடிப்பு களுடன் சுகாதார தொழில்நுட்பத்தின் சிறந்த மாநிலமாக உலக அளவில் தமிழகத்தை நிலை நிறுத்த நாங்கள் தொடர்ந்து பணியாற்றுவோம் என்று தெரிவித்தார்.

உலகத் தரம் வாய்ந்த மருத்துவ நிபுணர்களுடன் இணைந்து உருவாக்கப்பட்ட, ஹெலிக்சனின் ஆக்சி2 சுகாதாரத் துறையின் தேவைகளைப் பூர்த்தி செய்வதில் முக்கிய கவனம் செலுத்துகிறது. மருத்துவமனைகள் மற்றும் பல்வேறு மாநில மற்றும் மத்திய அரசாங்கங்களின் சுகாதாரத் துறைகள், அத்துடன் நாடு முழுவதும் உள்ள மக்களுக்கான தனிப்பட்ட பயன்பாட்டிற்காக சில்லறை விற்பனை மூலம் ஆக்சி2 கிடைக்க இந்நிறுவனம் தேவையான நடவடிக்கைகளை எடுத்துள்ளது. ஆக்சி2 அனைத்து வயது நோயாளிகளும் எளிமையான முறையில் பயன்படுத்தும் வகையில் உருவாக்கப்பட்டுள்ளது.

5 ஆண்டுகளுக்கும் மேலான விரிவான ஆராய்ச்சி மற்றும் செயலாக்கத்தில் நோயாளிகளுக்கு சிறந்த

தீர்வு அளிக்கும் தளமாக எபிகேரை ஹெலிக்சன் வடிவமைத்துள்ளது. நோயறிதல் மற்றும் மருத்துவ பணிகளில் ஒரு சிறந்த முன்னுதாரணமாக இந்த தளம் தீகழ்கிறது. இது நோயாளிகள், சுகாதார சேவை வழங்குனர்கள், மருத்துவ தகவல்கள், தரவு மற்றும் மெய்திகர் தொலைத்தொடர்பு ஆகியவற்றை ஒருங்கிணைக்கிறது. ஒரு விரிவான தொலைதூர நோயாளி கண்காணிப்பு முறையை வழங்குவதிலும் சுகாதார சேவைகளிலும் புதிய மெய்திகர் தொழில் நுட்ப ஒருங்கிணைப்பை மாற்றியமைப்பதில் அடுத்த நிலைக்கான மாற்றத்தை எபிகேரை வழங்குகிறது.

கோவிட்-19 க்கு எதிரான போராட்டத்தில் இந்நிறுவனம் தொடர்ந்து கவனம் செலுத்தி வரும் நிலையில் ஆக்சி2 சென்னையில் உள்ள பெரும் பாலான மருத்துவமனைகளில் பயன்படுத்தப்படுகிறது. மேலும் மருத்துவ பயிற்சியாளர்களுக்கு அவர்களின் நோயாளிகளை தொலைதூரத்தில் இருந்து கண்காணிக்கவும் உதவி வருகிறது. இதன் காரணமாக இதன் தேவை அதிகரித்துள்ளது. அதை பூர்த்தி செய்யும் விதமாக ஆக்சி2 உற்பத்தியை இந்நிறுவனம் அதிகரித்துள்ளது என்பது குறிப்பிடத்தக்கது.

- ராகவன்

ட்ருகாலர்

அறிமுகப்படுத்துகிறது அழைப்பு காரணத்தை அறியும் வசதி!

தகவல் தொடர்புகளை தங்கள் பயனர்களுக்கு பாதுகாப்பான மற்றும் சீரான சேவையை வழங்கி வரும் ட்ருகாலர் மிகவும் எதிர்பார்க்கப்பட்ட மூன்று அம்சங்களை அறிமுகப்படுத்தியுள்ளது. அவை: அழைப்பு காரணம், குறுஞ்செய்தியை திட்டமிடல் மற்றும் குறுஞ்செய்தி மொழிபெயர்ப்பு ஆகும்.

மொபைல் அடையாள இடத்தில் ட்ருகாலர் முன்னோடியாக இருந்து வருகிறது, மேலும் அழைப்பாளர் ஜிழியின் கண்டுபிடிப்புகளை மிக உயர்த்திற்கு எடுத்துச் சென்றுள்ளது. யார் அழைக்கிறார்கள் என்பதை அவர்களிடம் சொல்ல நாகர்வோர் ட்ருகாலரை நம்புகிறார்கள், ஆனால் இப்போது அவர்கள் ஏன் அழைக்கிறார்கள் என்பதும் அவர்களுக்குத் தெரியும். அழைப்பு காரணம் பயனர்கள் தங்கள் அழைப்பிற்கான காரணத்தை தெரிவிக்க உதவுகிறது. உள்வரும் அழைப்பு தனிப்பட்டதா, வணிகமா அல்லது ஏதேனும் அவசரமா என்பதை அறிய உதவுகிறது. இது புதிய எண்களிலிருந்து அழைப்பாளர்கள் அழைக்கும் போது அழைப்பு ஏற்பு விகிதங்களை அதிகரிக்கும்.

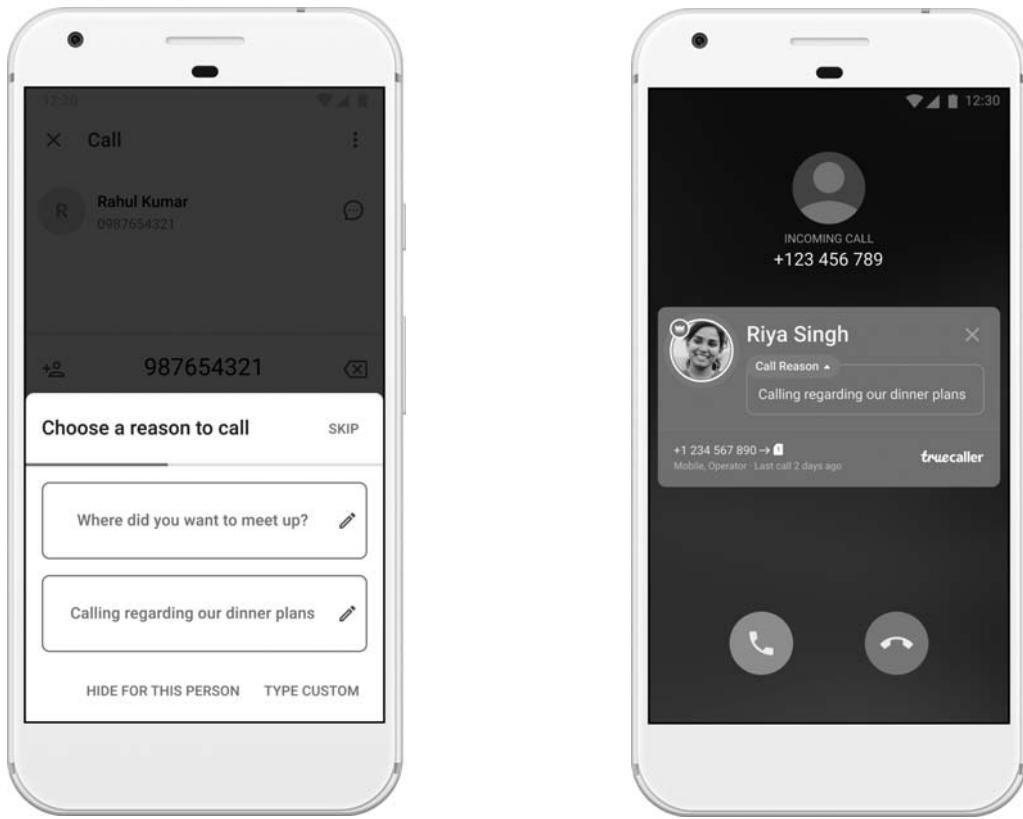
புதிய ‘குறுஞ்செய்தி திட்டமிடல்’ தளத்தின் அழைப்பாளர் ஜிழ அம்சத்தை விரிவாக்குகிறது. பயனர்கள் ஏதேனும் நிகழ்வுகள், கூட்டங்கள் அல்லது நாள் முடிவில் நிங்கள் எடுக்க வேண்டிய மளிகைப் பொருட்களின் நினைவுட்டலைத் திட்டமிட பயனர்களுக்கு உதவுகிறது. கூடுதலாக, எஸ்எம்எஸ் மொழிபெயர்ப்பு அம்சம் பயனர்கள் தங்கள் செய்தி களின் உள்ளடக்கத்தை ட்ருகாலரில் நேரடியாக பயன்பாட்டை விட்டு வெளியேறாமல் உடனடியாக மொழிபெயர்க்க அனுமதிக்கிறது. இந்த அம்சம்

எஸ்எம்எஸ் மற்றும் உடனடி செய்திகளுக்கு (ஜெம்) செயல்படுத்த முடியும். இந்த அம்சங்கள் அனைத்தும் நுகர்வோருக்கும் இலவசமாக கிடைக்கும்.

இந்த அம்சம் குறித்து ட்ருகாலரின் தலைமை தயாரிப்பு அதிகாரி திரு. ரி. வீத் ஜீன்ஜீன்வாலா கூறுகையில், “அழைப்பு காரணம், அட்டவணை எஸ்எம்எஸ் மற்றும் எஸ்எம்எஸ் மொழிபெயர்ப்பை அறிமுகப்படுத்தியதில் நாங்கள் மகிழ்ச்சியடைகிறோம். எங்கள் பயனர்களுக்காக ஒரு புதுமையான தகவல் தொடர்பு தொகுப்பை உருவாக்குவதற்கு நாங்கள் பணியாற்றி வருகிறோம். இந்த மூன்று அம்சங்களும் இந்த பணிக்கு அடுத்த பெரிய படியாகும். 2020 இல் தொடர்புகொள்வது பல வழிகளில் எளிதானது, ஆனால் மக்கள் தகவலுக்காக இணைக்கும் வழிகள் சிக்கலானது. ஒரு பிராண்டாக, பொது நலனுக்காக எப்போதும் செயல்படும்போது, மக்களுக்காக ஒரு பொருளை உருவாக்குவதற்கான அடிப்படைக் கொள்கைக்கு உண்மையாக இருக்க நாங்கள் முயற்சி செய்கிறோம். நாங்கள் தொடர்ந்து எங்கள் பயனர்களைக் கேட்டுக்கொண்டிருக்கிறோம். மேலும் அவர்களின் கைகளில் அதிக சக்தியைக் கொடுத்து அவர்களுக்கு உதவ விரும்புகிறோம்.”

அழைப்பு காரணம் பற்றி :

உங்களுக்காக எல்லாவற்றையும் மிக எளிதாக ஒழுங்கமைப்பதன் மூலம் ட்ருகாலர் புதிய தேவைகள் தொடர்பு அனுபவத்தை உங்கள் வீட்டிற்கு கொண்டு வருகிறது. 2020 ஆம் ஆண்டில் உலகெங்கிலும் உள்ள ட்ருகாலர் பயனர்களிடமிருந்து மிகவும் கோரப்பட்ட அம்சங்களில் ஒன்று கால்



காரணம். இதன் மூலம், புதிய அம்சம் பயனர்களின் வெளிச்செல்லும் அழைப்புகளில் குறிப்பை அனுப்ப உதவும் வகையில் தளத்தின் அழைப்பாளர் ஜிடி அம்சத்தை விரிவுபடுத்துகிறது. வெளிச்செல்லும் அழைப்புகளில் அதிக பிக்-அப் விகிதங்களில் பயனர்களுக்கு இது அதிகாரம் அளிக்கும், ஏனெனில் அழைப்பை ஏற்பவர் “அழைப்புக்கான காரணத்தை அறிவார்.” ஒவ்வொரு அழைப்பிற்கும் முன்பாக வணிகங்கள் தனிப்பயனாக்கப்பட்ட உரையை அமைக்கலாம், இது அவர்களின் வாடிக்கையாளர்களுடன் ஈடுபாட்டை அதிகரிக்கும்.

இந்த அம்சம் அனைத்து ஆண்ட்ராய்டு பயனர்களுக்கும் கிடைக்கும், மேலும் அடுத்த ஆண்டு தொடக்கத்தில் iOS-க்காக அறிமுகப்படுத்தப்படும்.

உங்கள் குறுஞ்செய்தியை தீட்டபிட :

பயனர்கள் செய்தி அனுப்பும்போது ஜகானைத் தேர்ந்தெடுத்து தேதி மற்றும் நேரத்தைத் தேர்வுசெய்து எஸ்எம்எஸ் தீட்டமிடலாம். உங்கள் செய்தி அப்போது அனுப்பப்படும், மேலும் அதை

உங்கள் அரட்டை அறையில் தீட்டமிடப்பட்டிருப்பதை நீங்கள் எப்போதும் காண முடியும். இந்த அம்சம் ஆண்ட்ராய்ட் பயனர்களுக்கு மட்டுமே கிடைக்கிறது.

எஸ்எம்எஸ் மொழிபெயர்ப்பு :

செய்திக் தீரையில் வெளிநாட்டு மொழி பயன் படுத்தப்பட்டால் பயன்பாடு தானாகவே கண்டறியப் பட்டு, மொழிபெயர்ப்பு இருப்பதைக் காண்பிக்கும். இந்த அம்சம் கூகுளின் எம்.எல் கீட் மூலம் இயக்கப்படுகிறது மற்றும் எல்லா செய்திகளும் தொலைபேசியில் உள்ளாட்டில் செயலாக்கப்படும். அதாவது உங்கள் செய்திகளின் உள்ளடக்கம் உங்கள் சாதனத்தை ஒருபோதும் விட்டுவிடாது. மொழிபெயர்ப்பு தொடங்குவதற்கு முன்பு மொழி அகராதி உங்கள் சாதனத்தில் பதிவிறக்கம் செய்யப்படுகின்றன. பயனர்கள் கூடுதல் மொழிகளை ஆகிஸ்ப்பைலனில், எந்த நேரத்திலும், எங்கும் பயன்படுத்த பதிவிறக்கம் செய்யலாம். எஸ்எம்எஸ் மொழிபெயர்ப்பு ஆண்ட்ராய்ட்-க்கு மட்டுமே கிடைக்கும் என்பது குறிப்பிடத்தக்கது.

-கிருஷ்

‘வாழ்க்கைக்கு கல்வி’ தீட்டம் மூலம் 14 மாநகராட்சி பள்ளிகளின் உட்கட்டமைப்பு கற்றல் வசதிகளை மேம்படுத்தும் வேர்ல்டு விழன் நிந்தியா!

முழுந்தைகள் மீது சிறப்பு கூர்ணோக்கம் செலுத்தும் ஒரு மனிதாபிமான சேவை நிறுவனமான வேர்ல்டு விழன் இந்தியா, “வாழ்க்கைக்கு கல்வி” என்ற செயல்திட்டத்தின் ஒரு பகுதியாக சென்னையில் இயங்கி வரும் 14 மாநகராட்சி பள்ளிகளில் பெருநகர் சென்னை மாநகராட்சி (GCC) நிர்வாகத்தோடு இணைந்து அவைகளின் உட்கட்டமைப்பு மற்றும் கற்றல் வசதிகளை தரம் உயர்த்தும் முயற்சியில் ஈடுபடுகிறது. மாணவர்கள் பாதுகாப்பாகவும், ஆரோக்கிய மாகவும் இருக்க உதவ, மேம்படுத்தப்பட்ட உட்கட்டமைப்பு வசதிகள் மற்றும் டிஜிட்டல் முறையிலான கற்றல் சாதனங்கள் வழியாக தரமான கல்விக்கு அணுகுவசதி வழங்குவதை உள்ளடக்கிய இந்த செயல்முறையின் மூலம் தேர்ந்தெடுக்கப்பட்ட 14 மாநகராட்சி பள்ளிகள் ஒரு முழுமையான மாற்றத்தை பெறவிருக்கின்றன.

ஒரு குழுந்தையின் நலவாழ்வின் மீது தாக்கம் ஏற்படுத்துகின்ற உலகளாவிய தரஅளவுகோல்களை எட்டுவதை நோக்கி படிப்படியாக கல்வி அமைப்பு முறைகளை மேம்படுத்துவதே இச்செயல்திட்டத்தின் குறிக்கோளாகும். இச்செயல்திட்டமானது, நான்கு முக்கிய அம்சங்கள் மீது கவனம் செலுத்தும்: மேம்படுத்தப்பட்ட டிஜிட்டல்முறை கற்றல் வசதியை வழங்குவது, குடிநீர், துப்புரவு மற்றும் தூய்மை நிலைக்கான (Wash) சேவைகளுக்கு மேம்பட்ட அணுகுவசதி, வன்முறை மற்றும் தவறாகப் பயன்படுத்திவின் அனைத்து வடிவங்களிலிருந்தும் குழுந்தைகளை பாதுகாப்பது மற்றும் பள்ளிகளில் குழுந்தைகளின் பங்கேற்பிற்கு ஆதரவளிப்பது.

பெருநகர் சென்னை மாநகராட்சியின் கல்வித் துறையோடு வேர்ல்டு விழன் இந்தியாவும் சேர்ந்து



இந்த பள்ளிகளில் மேற்கொள்ளப்பட வேண்டிய பணிகள் குறித்து ஆய்வு செய்தது. உட்கட்டமைப்பு வசதிகளின் தரம் உயர்த்தல் செயல்பாடுகளில் கழிப்பறைகள் கட்டுவது மற்ற சீரமைப்புகள், பள்ளியின் சுற்றுச்சூவு உயர்த்தத் திட்டங்கள், மழைநீர் சேகரிப்பு கட்டமைப்புகளை உருவாக்குவது மற்றும் பழுதுநீக்குவது, ஆழ்துளை கிணறுகளை தோண்டுவது, மாதவிடாய் கால தூய்மை மீது வளரிளம் பெண் குழுந்தைகளிடம் விழிப்புணர்வை உருவாக்குவது, விளையாட்டு உபகரணங்கள், பெஞ்சுகள் மற்றும் மேசைகளை வழங்குவது ஆகியவை உள்ளடங்கும். கவர்சித்திரங்கள் வழியாக Wash மீது விழிப்புணர்வு வாசகங்களை எழுதி மாணவர்கள் மனதில் பதியவைப்பது மற்றும் நிலைக்கத்தக்க வாழ்க்கை முறை பற்றி குழுந்தை களுக்கு கற்பிக்க சமையலறை தோட்டங்களை உருவாக்குவது என்ற பணிகள் மீதும் இச்செயல் திட்டம் சிறப்பு கவனம் செலுத்துகிறது.

இந்த மாநகராட்சி பள்ளிகளில் டிஜிட்டல் வகுப்பறைகள் போன்ற ஸ்மார்ட் அம்சங்களையும் வேர்ல்டு விழன் இந்தியா இடம்பெறச் செய்திருக்கிறது. இப்பள்ளிகளில் 43 டிஜிட்டல் வகுப்பறைகள் ஏற்கனவே நிறுவப்பட்டுள்ளன. மென்பொருள் வழியாக பாடங்கள் பதிவேற்றும் செய்யப்படுகின்ற மற்றும் காட்சி நிலைகள் மற்றும் வரைபடங்களின் உதவியோடு பாடங்களை விளக்க உதவுகின்ற கல்வி மென்பொருளையும் வேர்ல்டு விழன்



நிறுவியிருக்கிறது. ஆசிரியர்களின் செயல்திறனை இன்னும் அதிகரிப்பதும் இச்செயல்திட்டத்தின் ஒரு பகுதியாகும். Wash சேவைகளுக்கு அதிகரிக்கப் பட்டுள்ள அனுகுவசதியின் மூலம் கோவிட்-19 பெருந்தொற்றுப்பறவலுக்கு மத்தியில் பள்ளிகளை மீண்டும் தீர்க்கும் அளவிற்கு இவைகள் இப்போது பாதுகாப்பானவையாக தரம் உயர்த்தப்பட்டுள்ளன.

“வாழ்க்கைக்கான கல்வி” செயல்திட்டத்தின் கீழ் சீரமைப்பு பணிகள் மேற்கொள்ளப்பட்டு வரும் 14 மாநகராட்சி பள்ளிகள்:

1. அரசு உயர்நிலைப் பள்ளி - எம்எம்டிரா காலனி
2. சென்னை மாநகராட்சி ஆண்கள் உயர்நிலைப் பள்ளி, நூங்கம்பாக்கம்
3. சென்னை நடுநிலைப் பள்ளி, நூங்கம்பாக்கம்
4. சென்னை பெண்கள் உயர்நிலைப் பள்ளி, ஷணாய் நகர்
5. சென்னை மாநகராட்சி மேனிலைப் பள்ளி, கீழ்பாக்கம்
6. சென்னை நடுநிலைப்பள்ளி, பெரம்பூர்
7. சென்னை பெண்கள் மேனிலைப்பள்ளி, பெரம்பூர்
8. சென்னை உருது அரசு நடுநிலைப்பள்ளி, பிராட்வே
9. சென்னை மாநகராட்சி உயர்நிலைப்பள்ளி, சிந்தாதரிப்பேட்டை
10. சென்னை மாநகராட்சி, உயர்நிலைப்பள்ளி, வால்டாக்ஸ் சாலை
11. சென்னை தொடக்கப்பள்ளி, எஸ்எம் நகர்
12. சென்னை மாநகராட்சி நடுநிலைப்பள்ளி, வரதராஜபுரம்

13. சென்னை நடுநிலைப்பள்ளி, வில்லிவாக்கம்

14. சென்னை தொடக்கப்பள்ளி, அமைந்தகரை வேர்ஸ்டூ விழன் நெந்தியா அமைப்பின் ஆதாரவள தீர்ட்டல் மற்றும் பொது ஈபோடுக்கான (RMPE) குருப் யெக்குனர் சோனி தாமஸ் சீசெயல் திட்டம் குறித்து பேசுகையில், “எமது குழந்தை களுக்கு அதிக உறுதியான எதிர்காலத்தை வழங்க பெருநகர சென்னை மாநகராட்சியோடு இணைந்து செயல்படுவதில் நாங்கள் பெரிதும் மகிழ்ச்சியடைகிறோம். கோவிட்-19 பெருந்தொற்று பரவியதிலிருந்து பள்ளிகள் மூடப்பட்டிருப்பது, குழந்தைகளின் கல்வி மற்றும் நலவாழ்விற்கு இதுவரை கண்டிராத ஒரு மிகப்பெரிய சவாலை தந்திருக்கிறது. குழந்தைகளது கற்றல் மீது வேர்ஸ்டூ விழன் இந்தியா அதிக முன்னுரிமை செலுத்துகிறது. கை தூய்மை, தூய்மையான குழந்தீர் மற்றும் பாதுகாப்பான துப்புரவு வசதிகளை வழங்குவது மீது சிறப்பு நோக்கத்தோடு, மீண்டும் தொடங்கப்பட பள்ளிகள் பாதுகாப்பாக இருப்பதை உறுதி செய்வதே இச்செயல்திட்டத்தின் நோக்கம்,” என்று கூறினார்.

பெருநகர சென்னை மாநகராட்சியின் கூடுதல் கல்வி அதிகாரியும் (AEO) மற்றும் பொறுப்பு கல்வி அதிகாரியமான தீரு. பாரதிதாசன் பேசுகையில், “வசதி குறைவான நகர்ப்புற சமூகங்களைச் சேர்ந்த மாணவர்களுக்கு பெரும்பாலும் சமீபத்திய தொழில்நுட்பங்கள் மீது அறிவோ, பரிச்சயமோ மிகவும் குறைவாகவே இருக்கிறது. இத்தகைய ஸ்மார்ட் வகுப்பறைகள் மூலம் டிஜிட்டல் முறையிலான கற்றலுக்கான அனுகுவசதியை பெறவும் மற்றும் அதைத்தொடர்ந்து சிறப்பான வேலைவாய்ப்புகளை பெறுவது என்ற இலக்கை நோக்கி பயணிக்கவும் இத்தகைய மாணவர்கள் ஊக்குவிக்கப்படுவார்கள்,” என்று கூறினார்.

- ரவிசங்கர்

**அன்றாட வாழ்க்கைக்கான பாதுகாப்பு பொருட்களை தயாரிக்க
கோவையில் இலாம்
தொழில்முனைவோர்கள்
துவக்கிய புதிய நிறுவனம் 'மை'
யூவி பேக்கேட் சானிடைசர், யூவி சேப் டேபிள்டாப் சானிடைசர்,
வைரஸ் தடுப்பு முகக்கவசம் அறிமுகம்!**

தற்போதைய சூழலில் தரமான தனிப்பட்ட பாதுகாப்பு தேவையானது. அன்றாட மனித வாழ்க்கை முறையின் முக்கியமான ஒன்றாக மாறி வருகிறது. இதை கருத்தில் கொண்டு கோவையைச் சேர்ந்த திரு.கவின் குமார் கந்தசாமி மற்றும் திரு.ராஜா பழனிசாமி ஆகிய 2 இளம்

தொழில்முனைவோர் தனிப்பட்ட வாழ்க்கைக்கு பாதுகாப்பு அளிக்கும் பொருட்களை தயாரிக்க 'மை' என்னும் நிறுவனத்தை துவக்கி உள்ளனர். சிறந்த டிசைன் மற்றும் உற்பத்திக்கு முன்னுரிமை அளிப்பதோடு இந்நிறுவனத்தால் தயாரிக்கப்படும் அனைத்து பாதுகாப்பு பொருட்களும் இந்தியாவிலேயே



UV ONE
Pocket UV Sanitiser



MY GPS



MY Lock



தயாரிக்கப்படுவையாகும். மேலும் அவை புதுமை, சிறந்த வடிவமைப்பு மற்றும் நிலைத்தன்மையை கொண்டிருக்கும் வகையில் தயாரிக்கப்படுகின்றன. இந்த புதிய நிறுவனம் வேது ஜ.நா. சுற்றுச் சூழல் நிர்வாக மீக்குளரும், ஜக்கிய நாடுகள் சபை துணை பொதுச்செயலாளருமான தீரு. எரிக் சோல்வெற்யம் மற்றும் யுதிங்க் சர்வதேச அறக்கட்டளை நிறுவனர் தீரு. அப்துல் கனி ஆகியோர் முன்னிலையில் தீற்றுது வைக்கப்பட்டது.

துவக்க விழாவின் ஒரு பகுதியாக, இந்நிறுவனம் இந்தியாவில் தயாரித்த தனது புதிய யூவி பேக்கெட் சானிடைசர் மற்றும் யூவி சேப் டேவிள்பாப்

சானிடைசர் மற்றும் கவசஸ் தடுப்பு முகக்கவசம், கழுத்தில் அணியும் ஸ்கார்ப் உள்ளிட்ட பல்வேறு தயாரிப்புகளை அறிமுகம் செய்தது. இந்த தயாரிப்புகள் கோவிட-19 தொற்று மற்றும் எதிர்காலத்தில் உலகளாவிய சுகாதார நெருக்கடியின்போது இந்தியர்களின் பாதுகாப்பை உறுதி செய்யும் அதே வேளையில் இந்தியாவின் உள்நாட்டு வினியோக சந்தைகளை மேம்படுத்து வதிலும் முக்கிய பங்கு வகிக்கும். துவக்க விழாவில், ‘மை’ நிறுவனத்தின் தலைமை செயல் அதிகாரியும் நிறுவனருமான தீரு. கவின் குமார் கந்தசாமி பேசுகையில், நம் அன்றாட வாழ்க்கையில் பாதுகாப்பிற்கு முக்கியத்துவம்



MY Scarves





அளிக்கும் வகையில் நவீன தொழில்நுட்பம் மற்றும் சிறந்த வடிவமைப்புடன் கூடிய இந்தியாவிலேயே தயாரிக்கப்படும் 'மை' என்னும் பிராண்டில் பாதுகாப்பு பொருட்களை அறிமுகம் செய்வதீல் நாங்கள் பெருமிதம் கொள்கிறோம். எதிர்காலத்தில் சுகாதார சவால்களை எதிர் கொள்ளும் விதமாக நாம் உலக நாடுகளை நம்பியிருக்காமல், நம்மால் எதிர்கால சுகாதார அச்சுறுத்தல்களை எதிர்கொள்ள முடியும் என்பதை உறுதி செய்வதற்காக ஆராய்ச்சி மற்றும் மேம்பாடு மற்றும் உற்பத்தி ஆகியவற்றில் நாங்கள் அதிக அளவில் முதலீடு செய்துள்ளோம். எங்கள் நிறுவனம் இந்தியாவைப் பாதுகாப்பது மட்டுமல்லாமல், தனிப்பட்ட வாழ்க்கை முறை பாதுகாப்பில் உலக அளவில் சிறந்த நிறுவனமாக வளரும் என்று தெரிவித்தார்.

இந்நிகழ்ச்சியில் பேசிய நீந்திறுவனத்தின் துணை நிறுவனரும் வர்த்தக செயல்பாட்டு தலைமை அதிகாரியமான தீரு. ராஜா யழவிசாமி கூறுகையில், கடந்த சில மாதங்களாக, முன் எப்போதும் இல்லாத உலகளாவிய தொற்று நோயின் போது மக்கள் எதிர்கொள்ளும் தரமான பாதுகாப்பு தயாரிப்புகளின் பற்றாக்குறை குறித்து நாங்கள் மிகவும் அக்கறையுடன் கவனம் செலுத்தினோம். அனைத்து தரப்பிலிருந்தும் மக்களை பாதுகாக்க தீணந்தோறும் வாழ்க்கை முறைக்கு தேவையான புதிய பொருட்களை கண்டுபிடிக்கும் மற்றும் அதை மேம்படுத்தும் முயற்சியில் இறங்கினோம். இந்தியர்களை பாதுகாப்பாக வைத்திருக்கவும், நல்ல சம்பளம் தரும் வேலைகளை உருவாக்கவும், 'மேட் இன் இந்தியா' திட்ட புரட்சியின் தொடக்கமாக இருப்பதற்கும் நாங்கள் இந்த நிறுவனத்தை துவக்கி உள்ளோம்.

இட்டுமொத்தமாக தமிழ்நாடு மற்றும் கர்ணாடகாவில் உள்ள எங்களின் ஆராய்ச்சி மற்றும் உற்பத்தித் தலைமையை வலுப்படுத்த நாங்கள் நீண்ட காலமாக அர்ப்பணிப்பு உணர்வுடன் பணியாற்றி வருகிறோம். எங்களால் பலருக்கு உதவ முடியும் என்ற நம்பிக்கை இருக்கிறது என்று தெரிவித்தார்.

இந்த பிரான்மற்கான நல்லெண்ண தாதரும் யுதிங்க் சர்வதேச அறக்கட்டளை நீறுவனருமான தீரு. அப்துல் கனி பேசுகையில், கோவிட-19 உலகளாவிய தொற்று நோயில் இருந்து பாதுகாத்துக் கொள்ளும்விதமாக உண்மையிலேயே ஊக்கமளிக்கும் தயாரிப்புகளை 'மை' குழு அறிமுகப்படுத்தியள்ளது. இந்நிறுவனத்தின் 'மேட் இன் இந்தியா' தீட்டத்தில் தயாரிக்கப்படும் பாதுகாப்பு பொருட்களானது ஒரு சிறந்த முன்முயற்சியாகும். இவை இந்தியாவுக்கு மட்டுமல்லாமல் உலக நாடுகளுக்கே உதவிடும் வகையில் இருக்கும். இவை மீட்டடுக்கவும் மீண்டும் தீரக்கவும் வழிவகை செய்யும் என்று தெரிவித்தார்.

இதன் உற்பத்தி ஆலைகள் கோவை, திருப்பூர் மற்றும் பெங்களூர் ஆகிய இடங்களில் உள்ளது. இங்கு நேரடியாகவும் மறைமுகமாகவும் 250க்கும் மேற்பட்ட ஊழியர்கள் பணியாற்றுகிறார்கள். எதிர்காலத்தில் இதன் தயாரிப்புகள் மற்றும் சேவைகளை விரிவாக்கம் செய்யும் நடவடிக்கைகளை இந்நிறுவனம் மேற்கொள்ளும்.

மேலும் விவரங்களுக்கு www.myprotection.in என்ற வலைதளத்தை பார்க்கவும்.

-ரோவதி

வாசகர் எண்ணங்கள்...

கோவிட்-19 காலகட்டத்திலும் தொடர்ச்சியாக இதழ்களை அனுப்பி வருவது மகிழ்ச்சி அளிக்கின்றது. வாசகன் என்ற வகையில் தொழில்நேசனில் வெளியிடப்படும் அனைத்து செய்திகளுமே தரமாக உள்ளன. என்று தெரிவிப்பதில் மகிழ்கின்றேன். 15 வருடங்களாக

களத்தில் முன்னணியில் உள்ள தொழில் நேசனுக்கு பாராட்டுடன் கலந்த வாழ்த்தினை தெரிவிப்பதில் மகிழ்கின்றேன். தொழிலை நேசிப்பவர்களுக்கான மாத இதழ் தொழில் நேசன் என்பது உண்மையே!

-கதிரேசன். M
திருநெல்வேலி

தொழில்நேசன் ஆசிரியர் - பதிப்பாளர் மற்றும் குழுவினருக்கு வாழ்த்துக்கள். புதுவை பஸ் ஸ்டாண்டில் கடந்த 2006-ம் ஆண்டு மாதும் முதன் முறையாக நான் தொழில்நேசன் இதழைக் கண்டேன். கண்டதும் காதல் என்பதைப் போன்று 100% தொழிற்சார்ந்த விஷயங்களை அளித்த விதம் என்னைக் கவர்ந்தது. 15வது ஆண்டில் அடியெடுத்து வைத்துள்ள தொழில்நேசன் மேலும் பல உச்சங்களையும், உயரங்களையும் தொட்டு சாதனை படைக்க வாழ்த்துக்கின்றேன்.

- K. ஜமாலுத்தீன்
திருவாரூர்.

ஆசிரியர் அவர்களுக்கு...

கடந்த ஆகஸ்ட்-20 மற்றும் செப்டம்பர் 20 இதழ்களின் வடிவமைப்பு மற்றும் காகிதம் கிவெற்றில் மாற்றங்கள் தெரிகின்றது. உண்மையாக கூறவேண்டுமென்றால் தற்போது தொழில்நேசன் அச்சடிக்கும் காகிதம் மிகவும் தரமானதாக உள்ளது. கோவிட் பெருந்தொற்று ஒவ்வொரு வருக்கும் விதவிதமான பாடங்களை கற்றுக் கொடுத்துள்ளது. இதை மாற்றமாக எண்ணி இனி வருங்காலத்தை சிறப்பானதாக மாற்றியமைக்கும் கடமை நம் அனைவருக்கும் உள்ளது. வாழ்த்துக்கள்!

- S. சுகுமாரன், திருவண்ணாமலை

வாக்குவங்கி... நாற்காலி... ஆட்சி... செப்டம்பர் இதழ் தலையங்கம் படு கூப்பர். மத்தீய/மாநில அரசுகள் செய்யும் தவறுகளை நேரிடையாக சுட்டிக் காட்டி அதற்கு தீவும் அளிப்பது சாதாரண காரியமல்ல. எது எப்படியோ ‘பத்திரிக்கை தர்மம்’ என்கிற அளவுகோளுடன் பத்திரிக்கை பணி செய்யும் தொழில்நேசனுக்கு பாராட்டுக்கள்!

- சுரேந்திரன், திருவாண்மீயூர், சென்னை

செப்டம்பர் இதழில் வெளியான, தொழிலில் வெற்றி பெற தேவையான 18 படிகள் கட்டுரை உண்மையிலேயே சிறப்பாக இருந்தது.

தொழிலைத் தொடங்கும் ஒருமுறை

இக்கட்டுரையை படித்தால் போதும். உடனே தொழிலைத்

துவக்குவதற்கான தன்னம்பிக்கை நிச்சயம் பிறந்துவிடும். தொழில் முனைவோரின் வளர்ச்சி ஒன்றையே இலக்காகக் கொண்டு பயணிக்கும் தொழில்நேசன் இன்னும் கூடுதலான தொழில்முனைவோருக்கு சென்றடைந்து, வெற்றிபெற வாழ்த்துக்கள்!

- G. பிரபாகரன்,
காஞ்சிபுரம்

திரு. மெர்வின் எழுதிய ‘பயத்தை அகற்று’ கட்டுரையை படித்தவுடன் புதிய தன்னம்பிக்கையும், தைரியத்தையும் பெற்றது போல் உணர்ந்தேன். அவருடைய எழுத்துக்களில் எப்போதும் ‘பாசிட்டிவ் அப்ரோச்’ இருப்பது சிறப்பு!

- D. மகாதேவன், விழுப்புரம்

நீரிழிவு நோயின் காரணமாக ஏற்படக்கூடிய பக்கவிளைவுகள் குறித்து மிகத் தெளிவாக அலசியது ‘இன்ஸ்பயர்டு ஸ்டடி’. இது போன்ற விவரமான செய்தியை நான் எங்கும் படித்தது கிடையாது. தொழில் நேசனில் வெளியிடப்படும் செய்திகளின் நம்பகத்தன்மை நாளுக்கு நாள் உயர்ந்து கொண்டே வருவது தொழில் நேசனின் வளர்ச்சியை காட்டுகிறது.

- G. பாஸ்கரன், திண்டுக்கல்



பக்கவாதம் சிகிச்சையில் முன்னிலை வகிக்கும் எம்ஜிஎம் ஹெல்த்கோர்!



உலக பக்கவாத (ஸ்டோக்) விழிப்புணர்வு தீந்த்தையொட்டி சென்னையின் முன்னணி சூப்பர் ஸ்மெஷாலிட்டி அதீநவீன வசதீகள் கொண்ட மருத்துவமனையான எம்ஜிஎம் ஹெல்த்கோர் அதிகரித்துக் கொண்டே செல்லும் பக்கவாத நோயாளிகளுக்கு உடனடி மற்றும் சரியான நேரத்தில் விரைவான சிகிச்சை அளிக்கும் வகையில் முழுமையான பக்கவாத பாதிப்புக்கு தீர்வுகள் வழங்கும் ஸ்ட்ரோக் ரேப்பிட் ரெஸ்பான்ஸ் மீ (Stroke Rapid Response Team (SRRT)) மற்றும் 044 4200 4200 என்ற ஹாட்டைலன் நம்பரை சென்னையின் மூத்த மூலை நரம்பியல் மருத்துவர் பேராசிரியர் ஜி.அர்ஜீந்தாஸ் மற்றும் சிங்கப்பூரின் மூத்த மூலை நரம்பியல் மருத்துவர் பேராசிரியர் விஜய் ஹர்மா ஆகியோர் தொடங்கி வைத்தனர்.

பிரபல திரைப்பட நம்கரும் மூத்த அரசியல் வாதியுமான தீரு.ஆர். சரத்குமார் காணொலிக் காட்சியில் நேரலையில் பங்கேற்றார். எம்ஜிஎம் ஹெல்த்கோர் தொடர்ந்து புதுமைகளை அறிமுகம் செய்து வருவதற்கும் அனைவருக்கும் தரமான மருத்துவ சிகிச்சை கிடைக்கவும் எடுத்துவரும் முயற்சிகளுக்கு தன்னுடைய பாராட்டுகளை அவர் தெரிவித்தார்.

எம்.ஜி.எம் ஹெல்த்கோரில் உள்ள மூன்று நூற்பியல் மற்றும் முதுகு தண்டுவட பாதிப்புகள் நிறுவனத்தின் சார்பில் இந்த ஸ்ட்ரோக் ரேப்பிட் ரெஸ்பான்ஸ் மீ உருவாக்கப்பட்டுள்ளது. இந்த குழு அவசரநிலை சிகிச்சை மருத்துவர்கள், கதிரியக்க வல்லுநர்கள், கிரிட்டிகள் கேர் நிபுணர்கள், மூன்று நூற்பியல் நிபுணர்கள் மற்றும் நூற்பியல் அறுவை சிகிச்சை நிபுணர்களை உள்ளடக்கி இருக்கும். ஸ்ட்ரோக் ஹாட்டைலன் எண் உடனடி மருத்துவ



உதவி மற்றும் ஆம்புலன்ஸ் சேவை மூலமாக நோயாளியை எவ்வளவு விரைவாக முடியுமோ அவ்வளவு வேகத்தில் மருத்துவ சிகிச்சைக்குக் கொண்டு வருவதை நோக்கமாகக் கொண்டுள்ளது. ஆர்.ஆர்.எஸ்.டி-யில் அவசர நிலையில் வரும் நோயாளிக்கு வழங்கப்படும் சிகிச்சை மற்றும் செயல்முறைகள் அனைத்தும் சர்வதேச நெறிமுறை களின் அடிப்படையில் திருக்கும்.

தொடக்க விழாவின் போது எம்.ஐ.எம் ஹெல்த்கோரின் அன்ஸ்டினியூட் னூஸ் நியுரோ சயின்சஸ் மற்றும் ஸ்டைபனல் டிஸ்ட்ரிப்டர்ஸ் யெக்குநரும் குருப் ஹெட்மோன டாக்டர் கே.நீதர் அவர்கள் கூறுகையில், “பக்கவாத பாதிப்பின் தீவிரம் பற்றி பெரும்பாலான மக்களுக்கு விழிப்புணர்வு இல்லை. இந்த மருத்துவ அவசர காலத்தில் நேரத்தின் முக்கியத்துவத்தைப் பெரும்பாலானவர்கள் புறக்கணித்துவிடுகின்றனர். பக்கவாத பாதிப்பு வந்தவருக்கு சரியான நேரத்தில் சிகிச்சை அளிக்காவிட்டால் அவருக்கு தீவிர பெயலிழப்பு (பேரலைசிஸ்) சில நேரங்களில் மரணம் கூட ஏற்படலாம். மூனைக்கான ரத்த ஓட்டம் தடைப்படும் போது ஒவ்வொரு விநாடியும் 30 ஆயிரம் மூனை செல்கள் உயிரிழக்கின்றன. எனவே பக்கவாத பாதிப்பு வந்தால் பொன்னான நேரம் என்று கறப்படும் பாதிப்பு வந்ததிலிருந்து ஒரு மணி நேரத்தில் சிகிச்சை பெற நடவடிக்கை

எடுக்க வேண்டும் என்று மக்களைக் கேட்டுக் கொள்கிறோம்.

BEFAST என்ற கருத்தை மக்கள் அறிந்து கொள்வது முக்கியம், B என்றால் **BALANCE** (நிலை தடுமாற்றம் ஏற்படுவது), E என்றால் **Eyes** (கண்கள்) பார்வையில் தீவிரன்று குறைபாடு, மங்களாகத் தெரிவது. F-Face (முகம்) முகத்தில் ஒரு பக்கம் இழுத்துக் கொள்வது. A என்றால் **Arms** (இரண்டு கைகளையும் தூக்கச் சொல்ல வேண்டும். செயலிழப்பு காரணமாக கைகள் செயலிழந்த உணர்வு). S - **Speech** (பேச்சு) பேச்சு குளறுவது மற்றும் T என்பது **Time** (நேரம்) மேலே சொன்ன அனைத்து அறிகுறிகளும் இருந்தால் உடனடியாக கால தாமதம் செய்யாமல் மருத்துவ சிகிச்சை பெற வேண்டும். எனவே, பக்கவாதம் ஏற்பட்டால், பக்கவாதம் என்ற சந்தேகம் இருந்தால் எங்கள் ஹாட்டலைன் எண்ணைத் தொடர்புகொண்டு அதிவிரைவு சிகிச்சையைப் பெற்று, மிக விரைவில் இயல்பு நிலைக்குத் திரும்பலாம்” என்றார்.

எஸ்.ஆர்.ஆர்.டி நம்பமுடியாத அளவுக்கு பக்கவாதம் வந்தவரை 11 நிமிடங்களில் சிகிச்சைக்குத் தயார் செய்யும் வேகத்தைக் கொண்டுள்ளது. இது சர்வதேச வழிகாட்டுதல்களின்படி வழங்கப்பட்ட பாதுகாப்பான 30 நிமிட காலக்கெடுவுக்குள் சிகிச்சையை நன்கு வைத்திருக்கிறது.

- ஜயராமன்

தாய்மொழியில் பழக்தால் புதிய பொருட்களை தயாரிக்கலாம் : ஜோகோ கார்ப்பரேஷன் தலைமை செயல் அதிகாரி திரு.ஶந்தர் வேம்பு!

டை சென்னை அமைப்பு அதன் பிரபல வருடாந்திர தொழில்மனனவுக்கான மாநாடான கடகான் சென்னை நிகழ்வை 2020ம் ஆண்டில் மெய்திகர் முறையில் நடத்தியது. இதில் 3-வது நாள் நடைபெற்ற நிகழ்ச்சியில் ‘நில்லு, அப்புறம் சொல்லு’ என்ற தலைப்பில் நடைபெற்ற கலந்துரையாடலில் ஜோகோ கார்ப்பரேஷன் நிறுவனரும், தலைமை செயல் அதிகாரியுமான திரு.ஶந்தர் வேம்பு மற்றும் சின்ப்ரோசாப் ப் என்ற நிறுவனத்தின் நிர்வாக யெக்குனருமான திரு.பத்ரி சேஷாத்ரி ஆகியோர் கலந்து கொண்டனர்.

‘சொல் ஒன்று செயல் ஒன்று என்று இல்லாமல்; சொல்லும் செயலும் ஒன்று’ என்று வாழ்ந்து காட்டி வரும் ஶந்தர் வேம்பு தமிழ்நாட்டில் கிராமங்களில் படிக்கும் மாணவர்களின் தீர்மையைப் பற்றியும் சிறிய நகரத்தில் இருந்து உலகம் போற்றும் பெரிய நிறுவனத்தை உருவாக்கியது பற்றியும் பகிர்ந்து கொண்டார்.

1996-ல் சென்னை புறநகரில் ஒரு சிறிய இடத்தில் இவர் தொடங்கிய ஜோகோ நம் தமிழ்நாட்டில் துவங்கப்பட்ட நிறுவனம் என்று நாம் பெருமை பேசும் அளவில் வளர்ந்து இன்று உலகப்புகழ் பெற்றுள்ளது. இவர் 2005-ம் ஆண்டு ஜோகோ பல்கலைக்கழகத்தை நிறுவினார். இன்று அது ஜோகோ ஸ்கூல் ஆப் லேர்னிங் என்று அழைக்கப்படுகிறது. உயர்நிலைப் பள்ளியில் படித்த மாணவ, மாணவிகளுக்கு பயிற்சி அளித்து அவருடைய நிறுவனத்திலேயே இவர் வேலை வாய்ப்பை வழங்கி உள்ளார்.

இணையவழியில் நடத்தப்பட்ட கலந்துரையாடலில் பத்ரி முன்வைத்த பல்வேறு கேள்விகளுக்கு ஶந்தர் வேம்பு பதில் அளித்துள்ளார், அதிலிருந்து...

அமெரிக்காவில் துவங்கி உலகம் முழுவதும் ஜோகோ சாப்ட்வேர் பயன்படுத்தப்பட்டு வருகிறது.



இந்த தொற்று நோய் காலத்தில் அனைவரும் வீட்டில் இருந்து வேலை செய்து வருகின்றனர். வீட்டில் இருந்து தனியாக வேலை வெய்வதற்கும் கிராமத்தில் ஒரு இடத்தில் 10 பேர் இருந்து வேலை செய்வதற்கும் நிறைய வித்தியாசம் உள்ளது. சிலிக்கான் வேலியிலேயே தற்போது அலுவலகம் தேவையா என்ற கேள்வி எழுந்துள்ளது. இங்கு இந்தியாவில் ஒரு பெரிய இடத்தில் நிறைய பேர் இருந்து வேலை செய்வதைக் காட்டிலும் சிறிய கிராமங்களில் 10 பேர் வேலை செய்வது என்பது சிறந்த ஒன்றாகும். தனியாக வீட்டில் இருந்து வேலை செய்வதைக் காட்டிலும் இது போன்று பத்து, பதினைந்து பேர் சமூக இடைவெளியை பின்பற்றி வேலை செய்யும்போது ஒருவருக்கு ஒருவர் மனம் விட்டு பேசிக் கொள்ளலாம். தனியாக வீட்டில் இருந்து வேலை செய்யும்போது மன நோய் ஏற்படுவதாக பலர் சொல்கின்றனர். எனவே இது ஒரு சிறந்த மாற்று வழியாகும். இதற்கான சோதனை முயற்சிதான் நடந்து கொண்டிருக்கிறது. இது நிச்சயம் வெற்றிபெறும். இது வெற்றி பெற்றால் இந்தியாவில் மிகப்பெரிய மாற்றத்தை உருவாக்கும்.

தீர்மையை காட்ட வழி என்ன?

இந்தியாவைப் பொறுத்தவரை தகவல் தொழில் நுட்பத்துறை வளர்ச்சி என்பது அமெரிக்காவில் மழை பெய்தால் இங்கு குடை பிடிக்கும் சூழலில் தான் உள்ளது. இதற்கு காரணம் நமக்கு ஆங்கிலம் தெரியும் என்பதால்தான். ஆங்கிலம் நமக்கு தெரிவதால் நாம் அமெரிக்க அலுவலங்களின் 'பேக்எண்ட் ஆபிசாக' இங்கு செயல்படுகிறோம். இதை நாம் மாற்ற வேண்டும். ஆனால் ஆங்கிலம்

தெரியாத காரணத்தால் சீனா, தென்கொரியா, தெவான் போன்ற நாடுகள் தங்கள் தீற்மையைக் காட்ட புதிய தயாரிப்பில் இறங்குகின்றன. ஒரு செமிகண்டக்டர் சீப் அல்லது எலக்ட்ரிக் கார் என்று ஏதாவது ஒன்றை தயாரித்தால் தான் அதை மார்க்கெட்டில் விற்க முடியும் என்ற நிலையில் உள்ளனர். அந்த நிலைக்கு நாம் மாற வேண்டும். பல புதிய பொருட்களை நாம் இங்கு தயாரிக்க வேண்டும்.

தாய் மொழியை மூக்கக்கூடாது

தாய் மொழியை இழந்துவிட்டு மற்றொரு மொழியை தத்தெடுத்து வளர்ந்ததாக எந்த நாட்டு வரலாற்றிலும் இல்லை. இந்த விளைவுதான் புதிய தயாரிப்புகள் உருவாகாமல் இருப்பதற்கு காரணம் ஆகும்.

தாய்மொழி கல்வி என்பது மிகவும் அவசியமான ஒன்றாகும். நான் தமிழில்தான் படித்தேன். இந்தியாவில் நாம் தான் நமது தாய்மொழி வேண்டாம் என்று ஒதுக்குகிறோம். தாய் மொழியை வளர்ப்பதற்கு ஒரே வழி தொழில்முனைவோர் களும் வேலைவாய்ப்புகளை வழங்குபவர்களும் தமிழில் படித்தவர்களுக்கு முன்னுரிமை அளிக்க வேண்டும். அப்போதுதான் தமிழ் வளரும். நம்மைப்போன்ற பலர் கிராமங்களுக்கு வந்து தமிழில் படிக்கும் மாணவர்களுக்கு வாய்ப்புகள் வழங்கினால்தான் தமிழையும் காப்பாற்ற முடியும் நாட்டையும் வளர்ச்சி பாதைக்கு கொண்டு செல்லமுடியும். நாம் இதுபோன்று செய்தால் தமிழ் தானாக வளரும். கிராமப்புறங்களில் பெரும்பாலான மாணவர்கள் தமிழிலேயே படிக்கிறார்கள். அப்படி ஆங்கில வழிக் கல்வியில் படித்தால் அதில் பலருக்கு ஆங்கிலம் வருவதீல்லை. இதனால் ஆங்கிலம் தெரியாவிட்டால் அவர்களால் சாப்ட்வேர் எழுத முடியாது என்று கூறிவிட முடியாது. அதற்கு நான் முன் உதாரணமாக இருக்க வேண்டும் என்பதற்காக இந்த தலைப்பான ‘நில்லு, அய்பும் சொல்லு’ என்பதற்கு ஏற்ப நான் தற்போது எனது கிராமத்திற்கு வந்து பணிகளை துவக்கி உள்ளேன். முதலில் நம்பிடம் இருக்கும் நமது தாழ்வு மனப்பான்மையைப் போக்க வேண்டும். நம்மால் முடியும் என்ற தன்னம்பிக்கையை நாம் வளர்த்துக் கொள்ள வேண்டும். நமது மொழி, கலாச்சாரம் ஆகியவற்றின் மீது நாம் நம்பிக்கை வைத்தால்தான்



நாம் அடுத்த நிலைக்கு செல்ல முடியும். ஆங்கிலம் தெரியாதவர்கள்கூட சாப்ட்வேர் எழுத முடியும் என்பதை நிரூபித்துக்காட்டவே நான் எனது கிராமத்திற்கு வந்துள்ளேன்.

விண்டோஸ், கூகுள் சர்ச் போன்ற சாப்ட்வேர்களை உருவாக்குதற்கு தேவையான விஷயங்கள் என்னவென்று பார்த்தால், அதற்கு 2 விஷயங்கள்தான் தேவை. ஒன்று தீற்மை, மற்றொன்று நேரம். இவை இரண்டும் இருந்தால் நாம் அதை சாதித்துவிடலாம். இந்தியாவைப் பொறுத்தவரை தமிழகம் அல்லது பீகாராக இருக்க்கட்டும். அங்குள்ள கிராமப்புற இளைஞர்களுக்கு அவர்களுக்குள்ளே இருக்கும் தீற்மை தெரியாது. அவற்றை நாம் முதலில் வெளிக்கொண்டு வரவேண்டும். அப்போது அவர்களின் தீற்மை வெளிப்படும்.

தீற்மைசாலிகளை உருவாக்குவதற்கு பணம் மட்டும் அவசியம் இல்லை; அதற்கான சிறந்த கட்டமைப்பு, தீற்மைகளை உருவாக்குவதற்கான சிறந்த கூழல் ஆகியவற்றை கொடுத்தால் தீற்மை சாலிகள் தன்னால் உருவாவார்கள். அவர்களின் தீற்மைகளை பயன்படுத்திக் கொள்வதற்கான வாய்ப்புகளை நாம் வழங்க வேண்டும். அப்படி வழங்கினால் இங்கு படித்துவிட்டு வெளிநாடு செல்ல வேண்டிய கட்டாயம் இல்லை.

-ஆங்கிலா

கடந்த ஆண்டைவிட இந்த எட்டு மாதத்தில் விற்பனை வருவாய் அதீகாரிப்பு!

திரு.கே.இ. ரங்கநாதன், நிர்வாக யெக்குளர், ரோகா பாத்ரும் புராடக்டஸ் பிரைவேட் லிமிடெட்

கொரோனா காலம் என்பது எல்லோருக்கும் சவாலான காலக் கட்டமாகும். தொடர்ச்சிய தொழிலை, இந்த காலக் கட்டத்தில் தக்க வைத்துக் கொள்வது என்பது பலருக்கும் சவாலாக இருந்தாலும், பாரிவேர் பைப்ஸ் அன்ட் பிட்டிங்ஸ் (Parryware Pipes & Fittings) சவாலை மிக எளிதாக கையாண்டு சந்தையில் தனக்கு என ஒரு தனி இடத்தை தக்க வைத்திருப்பதுடன், மேலும் விரிவாக்கம் செய்யும் நோக்குடன் தனது மூலதனத்தை இந்நிறுவனம் அதிகரித்து வருகிறது. அத்துடன் பாரிவேர் பைப்ஸ் அன்ட் பிட்டிங்ஸ் (Parryware Pipes & Fittings) கடந்த ஆண்டை விட இந்த 2020ஆம் ஆண்டின் எட்டு மாதத்தில், விற்பனை வருவாயில் 70 விழுக்காடு வளர்ச்சியையும் கண்டுள்ளது. இது குறித்து ரோகா பாத்ரும் புராடக்டஸ் மி. வி. நிறுவனத்தின் நிர்வாக யெக்குளர் திரு.கே.இ. ரங்கநாதன் அவர்களை சந்தித்து பேசினோம். அவர், நமக்கு அளித்த பேட்டி விவரம் வருமாறு....

இந்த கொரோனா காலக் கட்டத்தில் எந்த அளவுக்கு வளர்ச்சியை கண்டுள்ளீர்கள்?

கொரோனா காலக் கட்டம் சவாலாக இருந்தாலும், நாங்கள் அதனை மிக எளிதாக கையாண்டு, அபரிமிதமான வளர்ச்சியை கண்டுள்ளோம். மார்ச்-ஏப்ரல் மாதத்தில் கோவிட19 உச்ச கட்ட நேரமாக இருந்தாலும், கடந்த 2019ஆம் ஆண்டை விட, இந்த 2020ஆம் ஆண்டின் எட்டு மாத காலத்தில், பாரிவேர் பைப்ஸ் அன்ட் பிட்டிங்ஸ் (Parryware Pipes & Fittings) கடந்த ஆண்டு சாதனையை முறியடித்துள்ளோம்.

Parryware
Pipes & Fittings
உன்னதமான தரம், உறுதியான உழைப்பு

இந்த ஆண்டு ஜாலை முதல் ஆகஸ்ட் வரை யிலான காலக்கட்டத்தில் பாரிவேர் பைப்ஸ் அன்ட் பிட்டிங்ஸ் (Parryware Pipes & Fittings) சிறந்த வளர்ச்சியை கண்டுள்ளோம். கடந்த ஆண்டைவிட இந்த ஆண்டு அபரிமிதமான வளர்ச்சி ஏற்பட்டுள்ளது. கடந்த ஆண்டை விட இந்த ஆண்டு அக்டோபர் மாதத்தில் விற்பனை வருவாயில் 70 விழுக்காடு வளர்ச்சியை கண்டுள்ளோம்.

இந்த வளர்ச்சிக்கு காரணமாக எதை கருதுகிறீர்கள்?

எங்களது குழுவினரின் கடன் உழைப்பும், அவர்களின் சிறப்பான ஆதரவும் முக்கிய காரணம். தொடர் விநியோகத்தில் சிறந்த கவனத்தை மேற்கொண்டோம். இதனால் சந்தையில் எங்களால் சிறந்த இடத்தை பிடிக்க முடிந்தது. எங்களது வாடிக்கையாளர்களை கவனிப்பதில் நாங்கள் மேற்கொண்ட உத்திகளால் வளர்ச்சியடைய முடிந்தது. புதிய பொருட்கள் அறிமுகம், புது விற்பனை நிலையங்கள், புதிய சந்தை யுக்தி, பிளம்பிங் தொழில்நுட்ப வல்லுனர்களின் சிறந்த சேவை, சில்லறை விற்பனை நிலையங்களின் சிறந்த சேவை போன்றவற்றால் வளர்ச்சி சாத்தியமானது.



வாழக்கையாளர்களை உற்சாகப்படுத்த நீங்கள் எந்தவிதமான திட்டங்களை கையாண்டார்கள்?

எங்களது வாழிக்கையாளர் உறுப்பினர்களுக்கு, ஜெயம் மற்றும் பந்தன் லாயல்டி புரோகிராம் எனும் திட்டத்தை வழங்கினோம். இதற்கு வாழிக்கையாளர்கள் மத்தியில் நல்ல வரவேற்பு கிடைத்தது. இத்திட்டம் வாழிக்கையாளர்களை உற்சாகப்படுத்தியதால், எங்களின் வளர்ச்சி சாத்தியமானது. மேலும், வாழிக்கையாளர்களுக்கு தொடர்ந்து பல நல்ல திட்டங்களை வழங்கி வருகிறோம்.

பேண்டமிக் காலத்தில் நேரம் சந்திப்பு சாத்தியமற்றது. கீக்காலக்கட்டத்தில் எவ்விதமான உத்திகளை கையாண்டார்கள்?

இந்த பேண்டமிக் காலத்தில் வாழிக்கையாளர்களை நேரடியாக சந்திப்பதற்கு, ஏகப்பட்ட கட்டுப்பாடு விதிக்கப்பட்டிருந்தன. இதனால் வாழிக்கையாளர்களுடன், எங்களது பங்குதாரர்களுடன் தொடர்பை ஏற்படுத்திக் கொள்வது என்பது சவாலாக இருந்தன. இந்த சவால்களை சந்தோசமாக எடுத்துக் கொண்டு, புது, புது உத்திகளை கையாண்டு தொடர்பை வலுப்படுத்தினோம். புதுயுகம் எனும் ஆன்லைன் இணைப்பு மூலம் எங்களது சந்திப்பை வலுப்படுத்திக் கொண்டோம். இதன் மூலம் புதுப் பொருட்களின்

அறிமுகம், பொருட்கள் குறித்த விளக்கம், புது திட்டங்களை எடுத்துரைத்தல், உற்சாக திட்டங்களை அறிவித்தல், பொருள்களுக்கான பதிவுகளை பெறுதல் போன்ற நடவடிக்கைகளை மேற்கொண்டோம். இதனால் ஒவ்வொரு சந்திப்பும் எங்களுக்கு வெற்றிகரமாக அமைந்தது. சேவை புரிவதற்கும், உதவுவதற்கும் பாரிவேர் குழு எப்போதும், எந்நேரமும் உதவிகரமாக இருந்து வருகின்றன. தொடர்ந்து தயார் நிலையில் எங்களது குழு இருக்கும்.

தங்கள் புது பொருள்களின் அறிமுகங்களுக்கு வரவேற்பு எவ்வாறு உள்ளது?

தொடர்ந்து புது, புது பொருள்களை அறிமுகப்படுத்தி வருகிறோம். வாழிக்கையாளர்களிடமும் சரி, கட்டுமான நிறுவனங்களிலும் சரி புது பொருட்களுக்கு நல்ல வரவேற்பு இருந்து வருகிறது. சந்தையிலும் நல்ல ஆதாரவு இருந்து வருகிறது. எங்களது பயணத்தில் புதிய பொருட்களின் தேவைக்கு சிறந்த கருத்துகளை தொடர்ந்து பெற்று வருகிறோம். கன்சீஸ்டு வால்வு இரண்டு விதமான கைப்பிடிகளுடன், இரண்டு விதமான அளவுகளில் விற்பனைக்கு வந்துள்ளன. CPVC பால் வால்வுகள் 2" அளவுகளில் விற்பனைக்கு கிடைக்கும். இவையெனத்தும், பாரிவேர் உத்திரவாதத் துடனும், தரத்துடனும் கிடைக்கின்றன.

கட்டிட வல்லுனர்கள் மற்றும் கட்டுமான நிறுவனங்களின் ஆதரவு எந்த அளவில் உள்ளன?

அவர்களிடம் எங்களது பொருள்களுக்கு நல்ல வரவேற்பு உள்ளது. அவர்கள் தொடர்ந்து எங்களது பொருள்களுக்கு நல்ல ஆதரவு தருவதால், சந்தையில் எங்களால் நிலைத்து நிற்க முடிகிறது. அத்துடன் எங்களது விற்பனையையும் அதிகரிக்க முடிகிறது. கடந்த சில மாதங்களாக அவர்களிடமிருந்து சிறு மற்றும் நடுத்தர தீட்டங்களுக்கான ஆதரவை பெற்று வருகிறோம்.

வளர்ச்சிக்கு உங்களது பங்குதாரர்கள், சில்லறை விற்பனையாளர்கள் போன்றோரின் பங்கு மிக முக்கியமானது. சிறந்து விளங்குபவர்களுக்கு பரிசளிக்கிறீர்களா?

எங்களது வளர்ச்சிக்கு ஒவ்வொருவரின் பங்கும் மிக முக்கியமானது. அந்த வகையில் கடந்த மூன்று மாதங்களில் அந்தமானை சேர்ந்த என்.கே. டிரேடர்ஸ் தீரு. அமித் கேதன் சிறந்த விநியோகிப்பாளராக உள்ளார். மதுரை, ஏ.கே.ஆர். டிரேடர்ஸ் ரேவதி சிறந்த சில்லறை விற்பனையாளராக செயல்பட்டுள்ளார். தீரு. சுலாப், தீரு. பாலகுரு, தீரு. நகுல் ஆகியோர் விற்பனையில் சிறப்பாக பணியாற்றியுள்ளனர். இவர்களுக்கு நிறுவனம் சாப்பாக மரியாதை செலுத்தி, பரிசுகள் வழங்கி கெளரவிக்கப்பட்டுள்ளனர்.

நீந்த ஆண்டும் எவ்வாறு விளம்பர யுக்தியை கையாண்டார்கள்?

சென்னையிலும், அந்தமானிலும் 350 விளம்பர பதாகைகளை நிறுவினோம். உன்தா நிற வண்ணங்களால் இந்த இரண்டு நகரங்களையும் அலங்கரித்தோம். இதற்கு வாடிக்கையாளர்கள் மத்தியிலும், நிறுவனங்கள் மத்தியிலும் நல்ல வரவேற்பு கிடைத்தது.

நீந்த ஆண்டு முழுந்து, 2021ஆம் ஆண்டு வர கிருக்கிறது... எந்தவிதமான புது தீட்டங்களை புதிய ஆண்டுக்கு வைத்துள்ளீர்கள்?

இப்போது எங்கள் குழு 2021ஆம் ஆண்டை நோக்கி தீட்டமிட தொடங்கியுள்ளது. வாடிக்கை



யாளர்களை உற்சாகப்படுத்தும் தீட்டங்களை தீட்டி வருகிறோம். சந்தையில் எங்களது பொருள்களின் தேவை அதிகரிக்கவும், பிராண்டை நிலை நிறுத்தவும் அதீகளாவிலான முதலீட்டை தொடர்ந்து செய்து வருகிறோம். எங்களது சந்தையை தேசிய அளவில் விரிவுப்படுத்த தீட்டமிட்டு செயல்பட்டுவருகிறோம். சந்தையில் எங்களது பொருள்களின் விற்பனையை அதிகரிக்க குழு உறுப்பினர்களின் எண்ணிக்கையை அதிகரிக்க தொடங்கியுள்ளோம். சந்தையில் தொடர்ந்து ஆதரவு பெருகி வருவதால் 2021ஆம் ஆண்டில் பெரிய வளர்ச்சியை காண்போம். பாரிவேர் பைப்ஸ் அண்ட் பிடிடிங்ஸ் (Parryware Pipes & Fittings) விற்பனையில் நாங்கள் தொடர்ந்து முன்னிலையில் நிற்போம்.

இந்த பேண்டமிக் மற்றும் பண்டிகை காலத்தில் தாங்கள் என்ன தொடர்விக்க விரும்புகிறீர்கள்?

எங்களின் தொடர் வளர்ச்சிக்கு உறுதுணையாக இருந்து வரும் பங்குதாரர்களுக்கும், சில்லறை விற்பனையாளர்களுக்கும், விநியோகஸ்தர்களுக்கும், வாடிக்கையாளர்களுக்கும் எங்களது மனப்பூர்வமான நன்றியை தெரிவித்துக் கொள்கிறோம். தொடர்ந்து வணிக பங்குதாரர்களின் ஆதரவை எதிர்பார்த்து செயல்படுகிறோம். எங்களின் வளர்ச்சிக்காக உறுதுணையாக இருந்து வரும் அனைவருக்கும் பண்டிகைக்கால வாழ்த்துகளை தெரிவித்துக் கொள்கிறோம். இந்த பண்டிகை காலத்தில் பாதுகாப்பாகவும், உடல் ஆரோக்கியத்துடனும் இருக்க எங்களது வாழ்த்துகளை தெரிவித்துக் கொள்கிறோம் என்கிறார் தீரு.கே.இ.ராங்கநாதன் அவர்கள்.

- ராகவி

Owned, Published by : N.B. SUKKUR BASHA, printed by, K. RADHA at R.K. OFFSET PRINTERS,
Old No. 93, New No. 230, Dr.Besant Road, Royapettah, Chennai - 600 014, Published from
19/39, School Road, C.I.T. Nagar, Nandanam, Chennai - 600 035. Editor : N.B. SUKKUR BASHA