

தொழில் நேசன்

ஆங்கில - தமிழ் மாத இதழ்

தொழில் : 14, நேசன் : 10
பிப்ரவரி 2020

ஆசிரியர்

என்.பி.சுக்கூர் பாஷா (ரோபா)

துணை ஆசிரியர்

என்.பி.நசீர் பாஷா

மக்கள் தொடர்பு அதிகாரி &

கார்ப்பரேட் எட்டர்

ரேவதி சுக்கூர் பாஷா

எச்சரிக்கை

தொழில் நேசனில் வெளியிடப்படும் செய்திகள், விளம்பரங்களின் அடிப்படையில் தொழில் தொடங்க விரும்புவோர், தங்களது சொந்தப் பொறுப்பில் எச்சரிக்கை உணர்வோடு செயல்படவேண்டும்.

சந்தா விவரம்

ஒரு ஆண்டு	: ரூ. 240
இரு ஆண்டுகள்	: ரூ. 480
மூன்று ஆண்டுகள்	: ரூ. 720
ஆயுள் சந்தா	: ரூ. 2400
வெளிநாடு சந்தா	
ஒரு வருடம்	: ரூ. 2000

படைப்புகள், சந்தா மற்றும் விளம்பர தொடர்புக்கு :

தொழில் நேசன்

19/39, பள்ளிக்கூடச் சாலை,
சி.ஜி.டி.நகர், நந்தனம்,
சென்னை - 600 035.
கைபேசி : 9841211806
8072040720

மின்னஞ்சல் :

thozhilnesan2006@gmail.com

இணையதளம் :

www.thozhilnesan.com

Thozhil Nesan -
English & Tamil Monthly

Editor :

N.B. Sukkur Basha
Phone : 9841211806

Published From :

19/39, School Road,
CIT Nagar, Nandanam,
Chennai - 600 035 and

Printed by K. Radha

at R.K. Offset Printers

230, Dr. Besant Road,
Royapettah, Chennai - 14.

Designed at : Aruna Graphics
Kurinji Illam, 17, Reddikuppam Salai,
West Mambalam, Chennai -33.
Ph : 24855058, 9841250581

ஆசிரியர் பக்கம்...

மத்திய பட்ஜெட் - முட்டைக்குள் முட்டைக்கோஸ் திணிப்பு!

சரிந்து வரும் முதலீடுகள், வேலையில்லா திண்டாட்டம், பின்னடைவில் வளர்ச்சி, பாலருக்கான ரூபாய் மதிப்பு குறைவு... என பல்வேறு முக்கிய பிரச்சினைகள் குறித்து சமீபத்திய பட்ஜெட்டில் தீர்வு எட்டப்படவில்லை.

மத்திய அரசு, நிதி பற்றாக்குறையை சமாளிக்க வழி தெரியாமல், இந்த இந்தியாவின் பாரம்பரிய பொதுத்துறை நிறுவனங்களை தனியார் மயமாக்குவதில் சிரத்தையாய் ஈடுபட்டுள்ளது. இச்செயல் கண்ணாடி வீட்டிற்குள் இருந்து கொண்டு கல் எரியும் நிலைக்கு ஒப்பானதாகும். அரசின் வருவாயை பெருக்குவதற்கு வழி தெரியாமல் பொது துறை பங்குகளை விற்று நிதி நிர்வாகத்தை நடத்துவது முறையற்ற செயலாகும்.

மத்திய அரசின் பட்ஜெட்டில், கிராமப்புற வேலை வீழ்ச்சி, விலை வாசியை குறைக்கும் எந்த அம்சங்களும் இடம் பெறாதது மற்றும் மத்திய அரசிடம் உள்ள எல்ஜசி பங்குகளின் ஒரு பகுதி விற்பனை செய்யப்படும் என்ற அறிவிப்பு அதிர்ச்சியை ஏற்படுத்துவதாக உள்ளது. நாட்டின் பொருளாதார வளர்ச்சிக்கு எல்ஜசி அதிக பங்களிப்பை அளித்து வரும் நிலையில் இதன் பங்குகளை விற்பது நாட்டின் பொருளாதாரத்திற்கு ஆபத்தை விளைவிக்கும்.

ஒரு சில மத்திய அரசின் திட்டங்களினால் மக்களிடையே பிளவு ஏற்பட்டு ஆங்காங்கே எதிர்ப்புகளும் வலுத்து வரும் நிலையில் மக்களின் விருப்பத்தை அறிந்து அதற்கேற்றார்போன்று திட்டங்களை செயல்படுத்துவது நலம் பயக்கும் என்று ஆட்சியாளர்கள் உணர வேண்டும். இது ஜனநாயக நாடு இங்கு அனைவருக்கும் சம அளவிலான உரிமை உள்ளது என்பதை மத்திய அரசு புரிந்து கொள்ள வேண்டும்.

மறைந்த சீன கம்யூனிஸ்ட் தலைவர் திரு. மாவோ அவர்களின் அருமையான ஒரு கருத்து தற்போது நம் நாட்டில் நடக்கும் பிரச்சினைகள் குறித்து அழகாக விவரிக்கும் வகையில் அமைந்துள்ளது. அதாவது...
“மக்கள் திரளுடன் இணைய வேண்டுமானால், மக்களின் தேவைகள் விருப்பங்களின் படி செயல்பட வேண்டும். மக்களுக்காக செய்யும் வேலைகள் அனைத்தும் அவர்கள் தேவைகளிலிருந்து தொடங்க வேண்டும். ஆனால் எவ்வளவு நல்லெண்ணம், உடைய எந்த தனிநபரின் ஆசையிலிருந்தும் தொடங்க கூடாது என்கிறார்.”

மத்திய அரசின் பட்ஜெட்டை திருகுறளை மேற்கோள் காட்டி தமிழ்ப்பெண் ஒருவர் பட்ஜெட் தாக்கல் செய்திருப்பது தமிழர்களுக்கு பெருமை என்பதில் எள்ளளவும் சந்தேகமில்லை. பட்ஜெட்டை குறை கூறுவது மட்டுமே நமது நோக்கம் இல்லை. இதில் நல்ல சில அம்சங்களும் இடம் பெற்றுள்ளன. குறிப்பாக விவசாயத் துறை வளர்ச்சிக்கு 16 அம்ச திட்டம் மற்றும் ரூபாய் 2.83 லட்சம் கோடி ரூபாய் ஒதுக்கீடு, கீசான் இரயில், கீசான் உடான் என விவசாயத்துறை வளர்ச்சிக்கு புதிய திட்டங்கள் காலம் தாழ்த்தி வழங்கப்பட்டிருப்பது வருத்தமான விஷயம் தான். இருந்தாலும் பட்ஜெட்டில் அறிவித்துள்ள பலன்கள் சிறு விவசாயிகளையும், உண்மையாக விவசாயத்தால் பாதிக்கப்பட்ட நபர்களுக்கும் சென்றடைய வேண்டும் என்பது அவசியமாகும். மாறாக அரசியல் பின்புலம் உள்ள நிலச்சுவான்தாரர்கள் இத்தகைய அருமையான வாய்ப்பினை ‘ஸ்வாஹா’ செய்து விடக்கூடிய ஆபத்தும் உள்ளது. இதில் கண்காணிப்பு மிக அவசியம்.

நம்மைப் பொறுத்தவரை மத்திய பட்ஜெட்டில் விவசாயத் துறைக்கு முன்னுரிமை அளிக்கப்பட்டுள்ளது. எஸ்எம்இ நிறுவனங்களின் வாராக்கடனை வசூலிப்பதற்கு காலக்கெடு நீட்டிக்கப்பட்டுள்ளது. ரூபாய் 5 கோடிக்குள் வர்த்தகம் புரியும் எஸ்எம்இ நிறுவனங்கள் தணிக்கை அறிக்கை சமர்ப்பிக்க தேவையில்லை என்ற அறிவிப்பு மட்டும் வீழ்ச்சியில் இருக்கும் இத்துறையை காப்பாற்றி விட முடியாது.

நாட்டில் உலவும் பூதாகரமான பிரச்சினைகளுக்கு தீர்வு காணப்படாமல் இவற்றிலிருந்து திசை திருப்பும் முயற்சியாக பட்ஜெட்டில் மறைமுக வரி குறைப்பு என்ற புத்திசாலித் தன்மான நடவடிக்கை மூலம் மக்களை திசை திருப்பும் செயல் எவ்வளவு அபத்தமானது என்பதை உணரும் காலம் விரைவில் வரும்.

குறிப்பாக மத்திய பட்ஜெட்டில் இளைஞர்களின் வேலை வாய்ப்பு, மேலும் பொருளாதார மந்த நிலை, பணவீக்கத்தை சமாளிக்கும் ஆக்கபூர்வமான திட்டங்கள் எதுவும் இல்லாமல் மத்திய பட்ஜெட் பெரிதுபடுத்திக் காண்பிக்கப்படுகின்றது. இது முட்டைக்குள் முட்டைக்கோஸைத் திணிக்கும் செயல்போன்றே உள்ளது என்று பலதரப்பட்ட மக்களின் எண்ணமாக உள்ளது இது உண்மைதானே!

- என்.பி.சுக்கூர் பாஷா, ஆசிரியர்

**டிட்கோ - டிஎல்எஃப்
இணைந்து உருவாக்கும்
“டெளன்டவுன் தரமணி” திட்டம்
70 ஆயிரம் ஐ.டி. துறையினருக்கு
வேலைவாய்ப்பினை வழங்கும்!**

**தமிழ்நாடு முதலமைச்சர்
மாண்புமிகு எடப்பாடி கே. பழனிசாமி**



டிட்கோ உடனான ஒரு கூட்டுவகிப்பு முயற்சியாக, டிஎல்எஃப் டெளன்டவுன் தரமணி என்ற ஒரு புதுயுக வர்த்தக ரீதியிலான பணி அமைவிட

செயல்திட்டத்தை டிஎல்எஃப் உருவாக்குகிறது. அகலமான உட்புற சாலைகள் மற்றும் போடியம் அளவில் ஒன்றோடொன்று இணைக்கப்பட்ட



அலுவலக கட்டிடங்கள் மற்றும் எண்ணற்ற ரீடெய்ல் வசதிகளுடன் 27 ஏக்கர் பரப்பளவில் முழு திறன்வசதியுடன் இச்செயல்திட்டம் மேற்கொள்ளப்படுகிறது.

டிட்கோ நிறுவனத்தின் ஆதரவோடு கடந்த பல ஆண்டுகளாக சிறப்பாக கட்டமைக்கப்பட்ட தரமணி பிசினஸ் காரிடார் பகுதியில் இச்செயல்திட்டம் அமைந்திருப்பது சிறப்பானதாகும். ஃபார்ச்சூன் 500 நிறுவனங்கள், உலகளாவிய மற்றும் இந்திய பன்னாட்டு நிறுவனங்கள் பெரிதும் விரும்புகிற அமைவிடமாக தரமணி வளர்ச்சியடைந்திருக்கிறது.

மாநிலத்தில் ஆளுகை மற்றும் பிசினஸ் மேற்கொள்வதில் எளிதான நிலை ஆகியவற்றை மேம்படுத்துவதற்காக நேர்மைறை விளைவுகளை இலக்காகக் கொண்ட உத்திகளை தமிழ்நாடு அரசு செயல்படுத்தி வருகிறது மற்றும் அதன் சாதனைகளில் இது தெளிவாக வெளிப்படுகிறது. இந்திய அரசின் நிர்வாக சீர்திருத்தங்கள் மற்றும் குறைதீர்ப்பு துறையால் சமீபத்தில் வெளியிட்ட அறிக்கையின் படி நல்ல நிர்வாகத்திற்கான குறியீட்டு அளவுக்கான தரவரிசையில் தமிழ்நாடு மாநிலம் முதலிடத்தைப் பெற்றிருக்கிறது. மாண்புமிகு முதல்வர், அவரது அமைச்சரவை மற்றும் நிர்வாக அதிகாரிகள் குழுவின் திறன்மிக்க தலைமைத்துவ

செயல்பாடுகளினால் தான் இவையனைத்தும் சாத்தியமாக்கப்பட்டிருக்கின்றன. இத்தகைய சீர்திருத்தங்களும், செயல்பாடுகளுமே, இம் மாநிலத்தில் தொடர்ந்து முதலீடு செய்யவும் மற்றும் தங்களது செயலிருப்பை இன்னும் விரிவுபடுத்தவும் டிஎல்ஃஃப் போன்ற நிறுவனங்களை ஊக்குவித்திருக்கின்றன என்பது குறிப்பிடத்தக்கது.

தமிழ்நாடு முதலமைச்சர் திரு. எடப்பாடி கே. பழனிசாமி அவர்கள், டிஎல்ஃஃப் நிறுவனத்தின் டௌன்டவுன் புதுயுக பணி அமைவிட கூழலமைப்பான **டிஎல்ஃஃப் டௌன்டவுன் தரமணி** என்ற செயல்திட்டத்திற்கு கடந்த 23.1.2020 அன்று அடிக்கல் நாட்டினார்.

சிறப்பு வாய்ந்த இந்நிகழ்ச்சியில் தமிழகத்தின் துணை முதலமைச்சர் **திரு. ஓ. பன்னீர்செல்வம்**, தமிழக தொழில்துறை அமைச்சர் **திரு. எம்.சி. சம்பத்**, தொழில் முதன்மை செயலாளர் **திரு. நா. முருகானந்தம்**, டிட்கோ நிறுவனத்தின் தலைவர் மற்றும் மேலாண்மை இயக்குநர் **திருமதி. காகர்லா உஷா**, டிஎல்ஃஃப் நிறுவனத்தின் மேலாண்மை இயக்குநர் **திரு. ஸ்ரீராம் கட்டார்** மற்றும் தலைமைச் செயல் அதிகாரி **திரு. மோஹித் குஜ்ரால்** ஆகியோர் கலந்து கொண்டனர்.

இந்நிகழ்ச்சியில் தமிழக முதல்வர் தனது சிறப்புரையில் தமிழ் மற்றும் ஆங்கில மொழி இரண்டிலும் சிறப்பாக பேசி அனைவரின் பாராட்டுதல்களையும், கைத்தட்டல்களையும் பெற்றார் என்பது கூடுதல் சிறப்பாகும். முதல்வரின் சிறப்புரையுடன் டிஎல்எப் நிறுவனத்தின் தலைமை செயல் அதிகாரி திரு. மோஹித் குஜிரால் அவர்களின் சிறப்புரையும் இங்கு தொகுத்துக் கொடுக்கப்பட்டுள்ளது. இதில் குறிப்பிடப்பட்டுள்ள விவரங்கள் தமிழகத்தின் வளர்ச்சியையும் பெருமைகளையும் விளங்குவதாக அமைந்துள்ளது. வாசகர்களுக்கு இப்பதிவு பயனுள்ளதாக அமையும் என்று நம்புகின்றோம். வாருங்கள் முதல்வரின் சிறப்புரையை பார்ப்போம்...

தமிழ்நாட்டின் தொழில் வளர்ச்சியில் இன்னொரு மைல்கல்லாக டீக்கோ மற்றும் டி.எல்.எப் நிறுவனம் இணைந்து உருவாக்கவிருக்கும் தகவல் தொழில் நுட்பம் மற்றும் அதனைச் சார்ந்த பணிகளுக்கான Down Town தரமணி வளாகத்திற்கு அடிக்கல் நாட்டும் விழாவில் கலந்து கொள்வதில் நான் மட்டற்ற மகிழ்ச்சி அடைகிறேன்.

“அரும்பும் வேர்வை உதிர்த்துப் - புவி மேல் ஆயிரம் தொழில் செய்தீடுவீரே”

என்றார் மகாகவி பாரதியார் அவர்கள். இவரது பாடல் வரிகளுக்கு ஏற்ப, மாண்புமிகு புரட்சித் தலைவி அம்மாவின் அரசு மேற்கொண்டு வரும் தொடர் முயற்சிகளால் பல புதிய தொழில் முதலீடுகளை தமிழ்நாடு தொடர்ந்து ஈர்த்து தொழில்துறையில் முன்னணி மாநிலமாக திகழ்ந்து வருகிறது. இரண்டாம் உலக முதலீட்டாளர் மாநாடு நடைபெற்ற ஒரே ஆண்டில் 59 திட்டங்கள் தங்கள் வணிக உற்பத்தியைத் துவக்கியுள்ளன. மேலும், 213 திட்டங்கள் பல்வேறு நிலைகளில் செயல்பாட்டில் உள்ளன.

வெற்றிகரமாக நடத்தப்பட்ட உலக முதலீட்டாளர்கள் மாநாட்டிற்குப் பிறகு, இதுவரை 19 ஆயிரம் கோடி ரூபாய் மதிப்பீட்டில் 63 புத்துணர்வு ஒப்பந்தங்கள் போடப்பட்டுள்ளன. இவற்றின் மூலம் 83 ஆயிரம் வேலை வாய்ப்புகள் புதிதாக உருவாக்கப்பட உள்ளன.

“தமிழகத்தை உலகளவில் உற்பத்தி மையமாக மாற்றும் தொலைநோக்குடன்

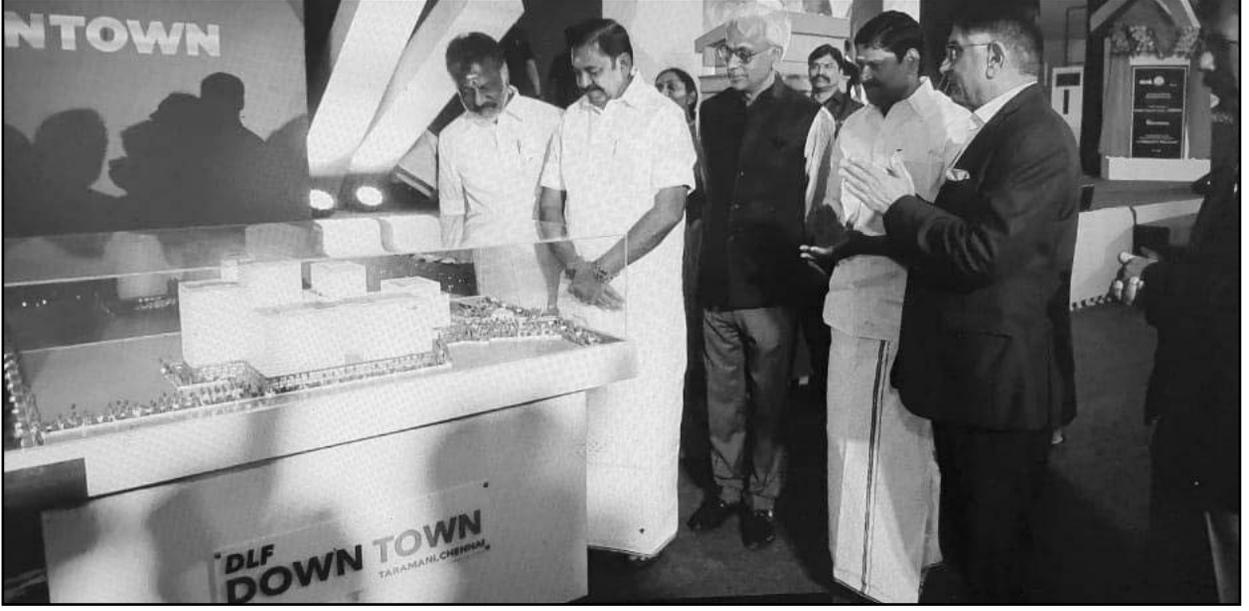
நான் செயல்பட்டு வருகிறேன். இந்த லட்சியத்தை நிறைவேற்றும் முனைப்பில், எனது அரசு ஏற்கனவே ஈடுபட்டுள்ளது. சிறந்த ஆட்சி நிர்வாகம் மூலம் இந்தத் தொலைநோக்கு நிறைவேறும் என்பதில் எனது அரசு நம்பிக்கை கொண்டுள்ளது. இந்திய மாநிலங்களில் ஒரு புதிய வளர்ச்சியின் முன்மாதிரியான தமிழகத்தை மாற்றுவதில் எனது அரசு உறுதி பூண்டுள்ளது.” என்றார் மாண்புமிகு புரட்சித் தலைவி அம்மா அவர்கள்.

மாண்புமிகு அம்மா அவர்களின் வழியில் செயல்படும் எனது அரசும், தமிழ்நாடு தொழில் துறையில் சிறந்து விளங்க பல்வேறு நடவடிக்கைகள் எடுத்து வருகின்றது.

தமிழ்நாட்டின் தொழில் வளர்ச்சியை மேலும் சிறப்பாக்கும் பொருட்டு உலகெங்கும் வாழ்ந்து வரும் தமிழர்களின் சீரிய ஆலோசனைகளை பெறவும், தமிழ்நாட்டில் தொழில் துவங்க முன் வரும் வெளிநாடு வாழ் தமிழ் மக்களுக்கு ரத்தினக் கம்பளம் விரித்து வரவேற்கவும், “யாதும் ஊரே” என்ற புதிய திட்டத்தை நானே நேரடியாகச் சென்று அமெரிக்காவில் துவக்கி வைத்தேன். இந்தப் பயணத்தில், இங்கிலாந்து, அமெரிக்கா நாடுகளிலும், துபாயிலும் உள்ள தொழில் முதலீட்டாளர்களை சந்தித்து, அதன் மூலம் 8 ஆயிரத்து 835 கோடி ரூபாய் மதிப்பீட்டிலான முதலீடுகளை ஈர்த்து 41 நிறுவனங்களுடன் புரிந்துணர்வு ஒப்பந்தங்கள் கையெழுத்து இடப்பட்டன. இதனால் 35 ஆயிரத்து 520க்கு மேற்பட்ட நபர்களுக்கு புதிய வேலை வாய்ப்புகள் உருவாக்கப்பட உள்ளன. மேற்படி ஒப்பந்தங்களில் 5 நிறுவனங்கள் செயல்பாட்டிற்கு வந்துள்ளன.

தமிழ்நாடு வணிக எளிதாக்குதல் சட்டம் மூலம் ஒற்றைச் சாளர அனுமதிக்களை நேரடியாகக் கண்காணித்து விரைவுபடுத்தி, எனது தலைமையில் ஒரு உயர்மட்டக் குழு அமைக்கப்பட்டுள்ளது.

இக்குழுவின் மூலம் இதுவரை 14 ஆயிரத்து 728 கோடி ரூபாய் மதிப்பீட்டிலான 36 தொழில் திட்டங்களுக்கு பல்வேறு அனுமதி களும் வழங்கப்பட்டுள்ளன. 22 ஆயிரத்து 763 நபர்களுக்கு புதிய வேலைவாய்ப்புகள் விரைவில் உருவாக்கப்பட உள்ளன.



மேலும், முதலீடு செய்வதை எளிதாக்குதல் பிரிவு, எனது அலுவலகத்தில் உருவாக்கப் பட்டுள்ளது.

பாதுகாப்பு மற்றும் வானூர்தி தொழில் பூங்கா, மின்சார வாகனப் பூங்கா ஆகியவை ஏற்படுத்தப்பட உள்ளன.

Start-Up எனும் புத்தொழில்களை ஊக்குவிக்க தனிக் கொள்கை, தகவல் தொழில்நுட்பக் கொள்கை, வானூர்தி மற்றும் பாதுகாப்புத் தொழில் கொள்கை என தொழில் துறை மேம்பட பல்வேறு கொள்கைகளை வகுத்து, திட்டங்களை செயல்படுத்தி மாண்புமிகு அம்மாவின அரசு வெற்றிகண்டு வருகிறது.

குவைத் நாட்டைச் சார்ந்த அல் கராஃபி என்ற நிறுவனம் தூத்துக்குடியில் 49 ஆயிரம் கோடி ரூபாய் முதலீட்டில் சுற்றுச்சூழலுக்கு உகந்த BS - SIX பெட்ரோலிய சுத்தகரிப்பு ஆலை மற்றும் பெட்ரோ கெமிக்கல் உற்பத்தி தொழிற்சாலையை துவக்க உள்ளது. இதன் மூலம், சிங்கப்பூர் நாட்டின் ஜூராங்க் தீவு, குஜராத்தில் உள்ள ஜாம் நகர் மற்றும் தஹேஜ் போன்ற பகுதிகளில் ஏற்பட்ட வளர்ச்சியைப் போல, தமிழ்நாட்டின் தென் மாவட்டங்களும் சிறப்பான வளர்ச்சியைப் பெறும்.

இது தவிர, உலகின் மிகப் பெரிய மின்சார வாகன உற்பத்தி நிறுவனங்களில் ஒன்றான BYD, மாபெரும் மொபைல் போன் உற்பத்தி நிறுவனங்களில் ஒன்றான விங்டெக் ஆகிய நிறுவனங்களும் தமிழ்நாட்டில் தங்களது புதிய

தொழில் முதலீடுகளை மேற்கொள்ள உள்ளன.

தொழில் சிக்கல்கள் காரணமாக மூடப்பட்ட நோக்கியா நிறுவன தொழிற்சாலையினை வாங்கி, மின்னணு சாதன உற்பத்தியினை மேற்கொள்ள சால்காம் நிறுவனம் உடன்பாடு செய்துள்ளது.

இவ்வாறு, முந்தைய காலங்களில் பல்வேறு காரணங்களால் செயல்படாமல் நின்ற தொழில் நிறுவனங்கள் கூட, தற்போது என்னுடைய அரசின் தொடர் முயற்சிகளால் புத்துயிர் பெறும் சிறப்பான சூழ்நிலை உருவாக்கப்பட்டுள்ளது.

அதேபோல, இந்த அரசின் நல்லாட்சிக்கு ஒரு அத்தாட்சியாக வேளாண்மை, தொழில், மனித வள மேம்பாடு, பொது சுகாதாரம், உட்கட்டமைப்பு வசதிகள், சமூக நல திட்டங்கள் உள்ளிட்ட பத்து துறைகளில் எடுத்துக் கொள்ளப்பட்ட ஐம்பது குறியீடுகளின் அறிக்கையில் தமிழ்நாடு முதலாவதாக வந்து சாதனை படைத்துள்ளது.

தமிழ்நாட்டில் அன்னிய நேரடி முதலீடு கடந்த ஆண்டுகளில் ஒரு லட்சத்து 33 ஆயிரம் கோடி ரூபாய் என இருந்தது. கடந்த 3 ஆண்டுகளில் அது ஒரு லட்சத்து 80 ஆயிரம் கோடி ரூபாயாக உயர்ந்துள்ளது. அதாவது சுமார் 47 ஆயிரம் கோடி ரூபாய் அன்னிய நேரடி முதலீட்டினை மாண்புமிகு அம்மாவின அரசு கூடுதலாக ஈர்த்துள்ளது என்பதை இங்கே பெருமையுடன் சுட்டிக் காட்ட விரும்புகிறேன்.

நாட்டின் முன்னணி இதழான 'இந்தியா டுடே' நடத்திய ஆய்வில் ஒட்டுமொத்த செயல்பாட்டில் இந்தியாவின் முதன்மை மாநிலமாக தொடர்ந்து இரண்டாவது முறையாக தமிழ்நாடு தேர்ந்தெடுக்கப்பட்டுள்ளது.

ஃபிராஸ்ட் அண்ட் சல்லிவன் (Frost & Sullivan) நிறுவனம் வெளியிட்டுள்ள ஆய்வறிக்கையில் ஒட்டு மொத்த செயல்பாட்டில் இரண்டாம் இடத்தை தொடர்ந்து இரண்டாவது ஆண்டாக தமிழ்நாடு பெற்றுள்ளது.

IT sector has been on a steady growth momentum in Tamil Nadu. Tamil Nadu is India's leader in the area of "Software as a Service". The broad industrial base, highly qualified and skilled man power, well developed infrastructure, surplus power position are some of the key strengths of the State.

Tamil Nadu is the third largest exporter and also has the highest number of operating Special Economic Zones in the country.

The State has been constantly attracting new investments across sectors. The recent investments by TCS and Infosys alone, are expected to create 31,000 direct IT sector jobs in the State.

சென்னை இன்று இந்தியாவின் தகவல் தொழில்நுட்ப தலைநகரம் என்று கூறுகின்ற அளவிற்கு பல புதிய தகவல் தொழில்நுட்ப நிறுவனங்கள் தொடங்கப்பட்டு வருகின்றன. மிகப் பெரிய நிறுவனங்கள் தங்களுடைய கிளைகளை சென்னையில் திறந்துள்ளன. மற்ற நிறுவனங்களும் தங்கள் அலுவலகங்களை சென்னையில் தொடங்க விரும்புகின்றன.

எனவே பல்வேறு தகவல் தொழில்நுட்ப நிறுவனங்கள் தங்களுடைய தொழில்நுட்ப அலுவலகங்களை சென்னையில் அமைப்பதற்கு வசதியாக மற்றொரு பெரிய வளாகம் அமைக்கப்பட வேண்டியது மிகவும் அவசியமாகும். இதற்கு செயல் வடிவம் கொடுக்கும் வகையில் டி.கோவும், டி.எல்.எப். நிறுவனமும் கூட்டாக இணைந்து சென்னை, தரமணியில் 27.04 ஏக்கர் நிலப் பரப்பில் 5 ஆயிரம் கோடி ரூபாய் மூதலீட்டில் தகவல் தொழில் நுட்பம் மற்றும் தகவல்

தொழில்நுட்பம் சார்ந்த நிறுவனங்களுக்கான, பல்வேறு நவீன வசதிகளுடன் ஒரு வளாகத் திணை அமைக்க உள்ளது. இதன் மூலம் 70 ஆயிரம் நபர்களுக்கு நேரடி வேலைவாய்ப்பு உருவாக்க வாய்ப்பு உள்ளது.

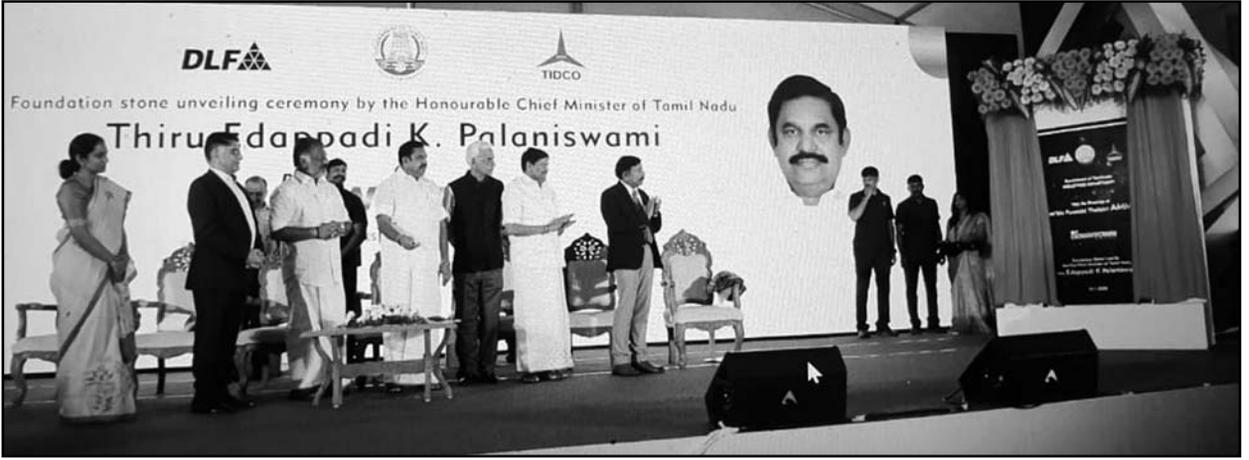
Constant efforts are taken to improve the infrastructure in the I.T. corridor, in line with the growing needs. Many new projects like Phase II of Chennai Metro, widening of OMR Road with bye-passes at Kelembakkam and Tirupporur and fly-overs at various key junctions at a total cost of 1,150 crore Rupees, are being taken up.

I am very sure that, this new project by TIDCO and DLF will go a long way in further strengthening Tamil Nadu's position as the most favoured investment destination is South Asia.

I wish TIDCO and DLF, all the very best, for the timely and successful completion of this project.

தொழில் முதலீட்டாளர்களை இருகரம் நீட்டி வரவேற்கும் அரசு மாண்புமிகு அம்மாவின் அரசு. அவர்கள் தொழில் தொடங்க அனுமதி மற்றும் அனைத்து கட்டமைப்பு வசதிகளையும் குறுகிய காலத்தில் வழங்குவதும் மாண்புமிகு அம்மாவின் அரசுதான். இதன் மூலம் தமிழ்நாடு இந்தியாவில் தொழில் வளர்ச்சியில் முதல் மாநிலமாக உயரும் என்பதை உறுதிபட இந்த நிகழ்ச்சியின் வாயிலாக தெரிவித்துக் கொள்கிறேன். என்றார் தமிழ்நாடு முதலமைச்சர் திரு. எடப்பாடி கே. பழனிசாமி.

இந்நிகழ்ச்சியில் **முனல்ஃப் லிமிடெட்-ன் தலைமை செயலாக்க அதிகாரி திரு. மொஹித் குஜரால் பேசுகையில்** "திறன்மிக்க பணியாளர்கள் நிறைந்திருப்பதும் மற்றும் சாதகமான பிசினஸ் சூழல் இங்கு நிலவுவதும், கார்பரேட் நிறுவனங்கள் மற்றும் பன்னாட்டு நிறுவனங்கள் விரும்பி தேடி தங்களது அலுவலகங்களை அமைப்பதற்கான இடமாக தமிழ்நாடு மாநிலத்தை நிலைநிறுத்தியிருக்கின்றன. எங்களது நான்காவது செயல்திட்டமான **முனல்ஃப் டெளன்டவுன் தரமணி** - ஐ உருவாக்குவதற்காக பல்வேறு கட்டங்களில் ரூ. 5,000 கோடியை



நாங்கள் முதலீடு செய்யவிருக்கிறோம்,” என்று கூறினார்.

முதல் கட்டத்தில் 2.5 மில்லியன் சதுர அடி பரப்பளவில் கட்டடங்களுக்கான கட்டுமானப் பணியை நிறுவனம் தொடங்கும் மற்றும் அதிவிரைவு செயல்பாடு அடிப்படையில் இந்த ஒட்டுமொத்த உருவாக்க பணியையும் இது முடிக்கும். அதற்குப் பிறகு அடுத்தடுத்த கட்டங்களில் எஞ்சிய பணிகள் மேற்கொள்ளப்படும். தரமணியில் உருவாக்கப்படும் டிஎல்எஃப் டௌன்டவுன் முழுமையான செயல்பாட்டுக்கு வரும்போது கூடுதலாக 70,000 நேரடி மற்றும் 6,000 துணை வேலைவாய்ப்புகளை வழங்குவதாக இருக்கும் என்றார்.

திரு. மொஹித் குஜரால் மேலும் கூறுகையில் “வடிவமைப்பு, கட்டிடக்கலை மற்றும் தொழில் நுட்பத்தை நேர்த்தியாக ஒருங்கிணைப்பதன் மூலம் எதிர்காலத்திற்குரிய நிலைப்புத் தன்மை கொண்ட பணிஅமைவிட வளாகங்களை உருவாக்குவதில் டிஎல்எஃப் எப்போதும் முன்னணியில் இருந்து வந்திருக்கிறது. இந்த பிரிவுகளில் உலகளவில் ஒரு புதிய தர அளவுகோலை டிஎல்எஃப் டௌன்டவுன் தரமணி நிலைநாட்டும்,” என்று குறிப்பிட்டார்.

புதிய தலைமுறையினரின் வளர்ந்துவரும் தேவைகளுக்கு ஏற்றவாறு டிஎல்எஃப் டௌன்டவுன் வடிவமைக்கப்பட்டிருக்கிறது. இதற்கான வடிவமைப்பு கோட்பாடும், பெருந்திட்டமும் தொழில்நுட்பம், மானுட பிணைப்பு, ஈடுபாடு மற்றும் வளாகத்திற்குள் பணியாளர்களின் நகர்வு நிலை ஆகியவற்றின் மீது சிறப்பு கவனம் செலுத்தும். மிக உயர்வான சுற்றுச்சூழல் மற்றும் நிலைப்புத்தன்மை தரநிலைகளுக்கு இணங்கியதாக இங்கு கட்டிடங்கள் உருவாக்கப்

படும். இந்த வளாகமானது அனைத்து நவீன வசதிகளையும் கொண்டதாக இருக்கும். உணவக பகுதிகள், ரீடெய்ல், பொழுதுபோக்கு மற்றும் நலவாழ்வுக்கான அமைவிடங்கள் ஆகியவற்றிற்கு இவ்வளாக செயல்திட்டத்தில் பிரத்யேக இடங்கள் ஒதுக்கீடு செய்யப்பட்டிருக்கின்றன என்றார்.

டிஎல்எஃப் லிமிடெட் குறித்து

இந்தியாவின் முன்னணி ரியல் எஸ்டேட் டெவலப்பராகத் திகழும் டிஎல்எஃப். நிலைக்கத் தக்க வளர்ச்சி, வாடிக்கையாளர் திருப்தி மற்றும் புத்தாக்கம் ஆகியவற்றில் 70 ஆண்டுகள் சிறப்பான சாதனை வரலாற்றை கொண்டிருக்கும் நிறுவனமாகும். இதுவரை டிஎல்எஃப் ~ 153 ரியல் எஸ்டேட் செயல்திட்டங்களை செயல்படுத்தியிருக்கிறது மற்றும் ஏறக்குறைய 331 மில்லியன் சதுர அடி பரப்பளவை உருவாக்கியிருக்கிறது. குடியிருப்பு மற்றும் வர்த்தக அமைவிட பிரிவில் 192 மில்லியன் சதுர அடி பரப்பளவில் ரியல் எஸ்டேட் உருவாக்க பணிகளுக்கான சாத்தியத்திறனை டிஎல்எஃப் குழுமம் கொண்டிருக்கிறது. குடியிருப்பு வளாக சொத்துக்கள் உருவாக்கம் மற்றும் விற்பனை தொழிலிலும் (“டெவலப்மெண்ட் பிசினஸ்”) மற்றும் வர்த்தக மற்றும் ரீடெய்ல் சொத்து வளாகங்களின் உருவாக்கம் மற்றும் குத்தகைக்கு விடும் தொழிலிலும் (“அன்யூட்டி பிசினஸ்”) டிஎல்எஃப் பிரதானமாக ஈடுபட்டுள்ளது குறிப்பிடத்தக்கதாகும்.

மேலதிக தகவலுக்கு தொடர்பு கொள்க :

துணைத் தலைவர்

கார்ப்பரேட் கம்யூனிகேஷன்ஸ், DLF

மின்னஞ்சல் : puri-divya@dlf.in

- ரோபா

‘ஜஹாம்பனா’ புதிய எத்னிக் மற்றும் பாரம்பரிய திருமண ஆடையகம் சென்னையில் துவக்கம்!



100 ஆண்டுகளுக்கும் மேல் பழமையான பாரம்பரிய திருமணம் மற்றும் கலாச்சார உடைகள் உலகில் மிகவும் பிரபலமான பிராண்ட் ஜஹாம்பனா ஆகும். ஷேர்வானி உடைகள் இதன் சிறப்பு தயாரிப்பாகும். இதன் நிறுவனர் திரு. முகம்மது இலியாஸ் புஹாரி அவர்கள் தற்போது அவருடைய மகன்களான திரு. இஷாக் புஹாரி மற்றும் திரு. இப்ராஹிம் புஹாரி இருவரும் இணைந்து ஜஹாம்பனா பிராண்டை நவீன உலகத்திற்கு ஏற்றவாறு வாடிக்கையாளர்களின் தேவைகளை அறிந்து புதிய புதிய டிசைன்களில் ஆடைகளை தயாரித்து வழங்குகின்றனர்.

ஜஹாம்பனாவிற்கு தெலுங்கனா, ஆந்திரா, புனே, பெங்களூரு, கேரளா மற்றும் மகாராஷ்டிரா வில் கிளைகள் உள்ளன. தற்போது, சென்னையில் தனது முதலாவது எத்னிக் உடைகள் ஸ்டோரை, சென்னை தி.நகரில் உள்ள திருமலைபிள்ளைச்சாலையில் திறந்துள்ளது. இந்நிகழ்ச்சிக்கு இந்திய கிரிக்கெட் வீரர் திரு. தினேஷ் கார்த்திக் அவர்கள் சிறப்பு விருத்தினராக கலந்து கொண்டு புதிய ஸ்டோரை திறந்து வைத்தார்.

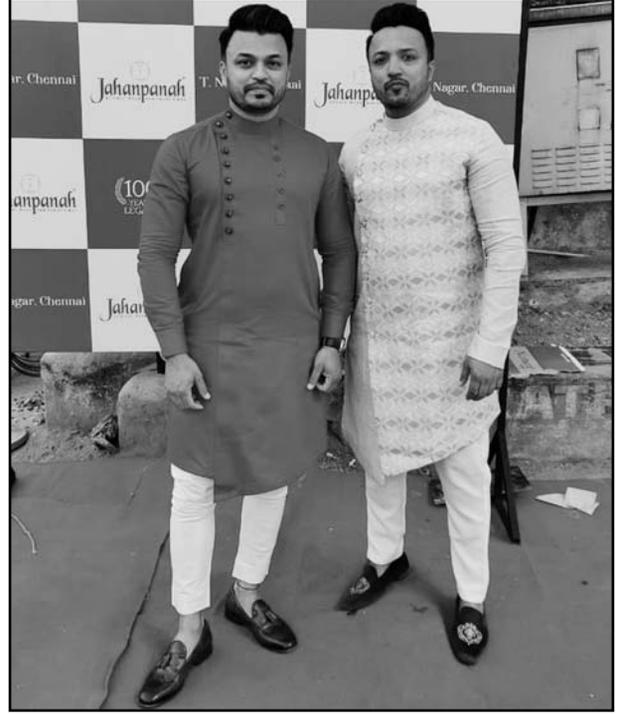
புதிய ஸ்டோர் குறித்து திரு. தினேஷ் கார்த்திக் கூறுகையில்... புதுமைக்கும், தரத்திற்கும் என்றும் மதிப்பளிக்கும் சென்னை வாழ் மக்கள் இந்த

ஸ்டோரை நிச்சயம் பயன்படுத்தி மகிழ்வார்கள் என்று என்னால் உறுதியாக கூற முடியும். பாரம்பரிய உடைகளில் நவீன காலத்திற்கு ஏற்றவாறு உடைகளில் புதுமையை புகுத்தி, வாடிக்கையாளர்களின் நன்மதிப்பை பெற்று திகழும் ஜஹாம்பனா சென்னை கிளை திறப்பு விழாவில் கலந்து கொள்வதில் மகிழ்கின்றேன். இனி சென்னை வாழ் மக்கள் வித விதமான வண்ணங்களில் கையை கடிக்காத விலையில் ஷேர்வானி களை உடுத்தி மகிழலாம் என்றார்.

புதிய ஜஹாம்பனா ஸ்டோர் அறிமுகம் குறித்து இதன் நிர்வாகிகள் திரு. இஷாக் புஹாரி, மற்றும் இப்ராஹிம் புஹாரி கூறுகையில்... சென்னை சந்தையைப் பற்றிய புரிதல் எங்களுக்கு நிறைய உள்ளது. தரமான மற்றும் அவசியமான பொருட்களுக்கு செலவு செய்ய சென்னை வாழ் மக்கள் தயங்க மாட்டார்கள். அதே நேரத்தில் புதுமையை விரைவாக ஏற்றுக்கொள்ளும் மனப்பக்குவமும் சென்னை வாழ் மக்களிடம் உள்ளது. இதன் அடிப்படையில் தான் சென்னையில் நாங்கள் எங்களது முதலாவது எத்னிக் ஆடையகத்தை திறந்துள்ளோம். சென்னையில் 4 ஸ்டோர்களை திறப்பதற்கு எண்ணம் கொண்டுள்ளோம். விரைவில் மற்ற புதிய கிளைகள் தொடங்குவதற்கான பணிகளில் ஈடுபடுவோம்.

தற்போது தென்னிந்திய அளவில் 21 ஸ்டோர்கள் உள்ளன. சென்னையில் கிடைக்கும் வெற்றியை தொடர்ந்து தமிழகத்தின் மற்ற முக்கிய நகரங்களிலும் நாங்கள் கிளைகளை துவக்கும் எண்ணம் உள்ளது. கிளைகள் அனைத்தும் (பிரான்சைஸ்) முகவர்கள் மூலம் அமைக்க உள்ளோம். முகவர்களை தேர்ந்தெடுத்து நியமிக்கும் பணியில் எங்களுடைய நிறுவனத்தில் ஒரு குழுவை அமைத்து உள்ளோம். இவர்களது மேற்பார்வையில் தான் அனைத்தும் நடைபெறும்.

வாடிக்கையாளர்களின் தேவை, தரம், ரசனை, மற்றும் விலை இவற்றிற்கு முன்னுரிமை அளித்து ரூபாய் 500 முதல் ரூ. 50,000 வரையிலான ஷேர்வானி மாதல்கள் எங்களிடம் உள்ளன. எங்களது உற்பத்திக் கூடங்கள் ஹைதராபாத் மற்றும் மும்பையில் அமைந்துள்ளது குறிப்பாக எங்களது ஸ்டோர்களில் ஷேர்வானிகள் அனைத்து வண்ணங்களிலும் கிடைக்கும், மணப்பெண் உடுத்தும் உடைக்கு நிகரான வண்ணமும், கலாச்சாரம் மிக்க அழகிய ஆடைகள் மண மகனுக்கும் கிடைக்கும். ஒரு காலத்தில் குறிப்பிட்ட



நிறங்களில் மட்டுமே கிடைத்த ஷேர்வானிகள் தற்போது அனைத்து வண்ணங்களிலும், நவீன தோற்றத்திலும் கண்கவர் வண்ணங்களிலும் கிடைப்பது வாடிக்கையாளர்களுக்கு மகிழ்ச்சியை ஏற்படுத்தும். இத்தகைய சிறந்த அனுபவத்தை எங்களது ஜஹாம்பனா எத்னிக் ஆடையகம் நிச்சயம் வழங்கும்.

வருகின்ற 2022 க்குள் இந்திய அளவில் 50 ஸ்டோர்கள் திறக்கப்பட வேண்டும் என்ற இலக்கு நிர்ணயித்து பயணத்தை மேற்கொண்டுள்ளோம். எங்களது தயாரிப்பின் மீதுள்ள அதீத நம்பிக்கையின் அடிப்படையிலும், தொடர்ந்து எங்களுக்கு ஆதரவை அளித்து வரும் வாடிக்கையாளரின் ஒத்துழைப்போடும், எங்களது சிறப்பு மிகுந்த டிசைனர்களின் மீதுள்ள தன்னம்பிக்கையின் வாயிலாகவும் நிர்ணயித்துள்ள இலக்கை அடைவோம் என்ற நம்பிக்கை உள்ளதாக ஜஹாம்பனா நிர்வாகிகள் திரு. இஷாக் புஹாரி மற்றும் இப்ராஹிம் புஹாரி தெரிவித்தனர்.

மேலும் விவரங்களுக்கு

JAHANPANA

ethnic-wedding wear store
NO. 66, City Center Complex
Thirumalaipillai road, TNagar
Chennai - 17

- ரேபா

O GENERAL

புதிய ஏர்கண்டிஷனர்கள் அறிமுகம்!



O GENERAL என்றதும் நம் நினைவிற்கு வருவது ஜப்பான் நாட்டின் மிக உயர்ந்த தரத்திலான ஏர்கண்டிஷனர்கள் தான். ஜப்பானில் 1936 ஆம் ஆண்டு துவக்கப்பட்ட 'புஜிட்சு ஜெனரல்' நிறுவனத்தின் தரமான பிராண்டு தான் O General. 'புஜிட்சு ஜெனரல்' நிறுவனத்தின் தலைமையகம் ஜப்பானின் கவாசாகி (KWASAKI) நகரில் அமைந்துள்ளது. (டோக்கியோ பங்கு சந்தையில் பட்டியலிடப்பட்ட நிறுவனம்)

இந்நிறுவனம் ஏர்கண்டிஷனிங், தகவல் தொழில்நுட்பம், தொழில்நுட்ப தயாரிப்புகள், தொழில்நுட்ப தீர்வுகள் மற்றும் சேவைகள் என உலகில் உள்ள 100 நாடுகளுக்கும் மேலாக தனது சேவைகளை விரிவுபடுத்தி உள்ளது. இந்நிறுவனத்தின் வளர்ச்சிக்காக உலகம் முழுவதும் 7800 பணியாளர்கள் இன்முகச் சேவையில் பணியில் ஈடுபட்டுள்ளனர். புஜிட்சு ஜெனரல் நிறுவனத்திற்கு உலகின் மிக முக்கிய நகரங்களில் 6 உற்பத்திக் கூடங்களும், ஆராய்ச்சி மற்றும் மேம்பாட்டிற்காக 5 ஆராய்ச்சி நிலையங்களையும் கொண்டுள்ளது குறிப்பிடத் தக்கது.

சமீபத்தில் சென்னையில் நடைபெற்ற வண்ணமிகு விழாவில் புஜிட்சு ஜெனரல் நிறுவனத்தின் புதிய ஏர்கண்டிஷனர் அறிமுகத்திற்காக ஜப்பானிய மற்றும் இந்திய உயர் அதிகாரிகள் என பெரும் குழு கலந்து கொண்டது. இதில் குறிப்பாக **புஜிட்சு ஜெனரல் நிறுவனத்தின் தலைவர் திரு. இட்கூரோ சாய்டோ மற்றும் திரு.கே.சி. புவையா தலைவர்-விற்பனை மற்றும் சந்தைப் படுத்தல்**, இவ்விருவரும் O General தயாரிப்பின் சிறப்பம்சங்கள் குறித்து செய்தியாளர்கள் சந்திப்பின் போது பகிர்ந்து கொண்டனர்.

நிகழ்ச்சியில் புஜிட்சு ஜெனரல் நிறுவனத்தின் தலைவர் திரு. **இட்கூரோ சாய்டோ** கூறுகையில்... இந்திய சந்தை எங்களுக்கு மிக முக்கியமானதாகும். இந்தியாவில் மூன்று ஏர்கண்டிஷனர்கள் சந்தை தற்போது 7.0 மில்லியன் யூனிட்களாக உள்ளது. இச்சந்தை ஆண்டுக்கு 10 முதல் 12 சதவீதம் வரை வளர்ச்சி பெற்று வருகின்றது. இந்தியாவில் எங்களது தயாரிப்புகளுக்கு சிறந்த வாடிக்கையாளர்கள் உள்ளனர். இந்திய வாடிக்கையாளர்கள் தரமான பொருட்களுக்கு நல்ல வரவேற்பை



வழங்கி ஊக்குவிக்கும் சிறந்த பண்பினை கொண்டவர்கள் என்பதை இங்கு நான் பெருமிதத்துடன் பதிவு செய்ய விரும்புகிறேன்.

இன்று அறிமுகம் செய்யப்பட்டுள்ள 3 நடத்திர வகை ஏர்கண்டிஷனர்கள், இந்திய க்ழலுக்கு ஏற்றவாறு வடிவமைக்கப்பட்டுள்ளது. இத்தயாரிப்புகளில் CPTA (Cooling Power for Tropical Application) தொழில்நுட்பம் பயன் படுத்தி இருப்பதால் வெளியில் அதிகப்பட்சம் 55 டிகிரி சென்டிகிரேடு வெப்பநிலையிலும் அறைக்குள் சிறந்த, தரமான குளிர்ச்சி கிடைக்கும். மேலும் குறிப்பாக குறைந்த பட்சம் 155 வோல்டேஜ் முதல் அதிகப்பட்சம் 280 வோல்டேஜ் வரையிலும் சிறப்பாக இயங்கி குளிர்ச்சியை அள்ளி வழங்கக் கூடியது. தற்போது எங்களது நிறுவனத்தில் 24 வகையான ஏர்கண்டிஷனர் மாடல்கள் அறிமுகம் செய்யப்பட்டுள்ளன. இவை 3 மற்றும் 5 நட்சத்திர மாடல்களின் தரத்திற்கேற்ப விலையில் கிடைக்கும் என்றார்.

இந்நிகழ்ச்சியில் திரு.கே.சி. புவையா கூறும் போது... சிறந்த தொழில்நுட்பத்துடன் தயாரிக்கப்பட்டுள்ள இப்புதிய ஏர்கண்டிஷனர்கள், வாடிக்கையாளர்களுக்கு குளிர்ச்சியின் புதிய பரிணாமத்திற்கு அழைத்துச் சென்று மகிழ்ச்சியில் ஆழ்த்தும். வாடிக்கையாளர்கள் விரும்பும் விலையிலும், அவர்களின் பட்ஜெட்டில் தயாரிப்பினை வாங்கும் வகையிலும் விலையை நிர்ணயித்துள்ளோம். வரக்கூடிய 2 அல்லது 3 ஆண்டுகளில் இந்திய மும் ஏர் கண்டிஷனர்கள் பிரிவில் 6 சதவீதம் சந்தை பங்கை கைப்பற்றும் முயற்சியில் ஈடுபட்டுள்ளதாக தெரிவித்தார்.

மேலும் விபரங்களுக்கு

www.fujitsugeneral.com என்ற

இணையதளத்திற்கு

விஜயம் செய்யவும்.

-ரேபா

“ஆஸ்பைரிங் ஸ்டார்ஸ் திட்டம்”

இளம் விளையாட்டு வீரர்களை ஊக்கமளித்து,
உற்சாகப்படுத்தும்!

திரு.ஈஸ்வர், நிர்வாகத் துணைத் தலைவர் (சந்தைப்படுத்தல்)
காசாகிராண்ட் கட்டுமான நிறுவனம்.

இளம் விளையாட்டு வீரர்களை ஊக்குவிக்கும் விதமாக ‘ஆஸ்பைரிங் ஸ்டார்ஸ்’ என்னும் திட்டத்தை காசாகிராண்ட் செயல்படுத்தி வருகிறது. இந்த திட்டத்தில் சென்னை, கோவை மற்றும் பெங்களூரைச் சேர்ந்த 3 இளம் விளையாட்டு வீராங்கனைகள் கவர்விக்கப் பட்டனர். அவர்கள் தங்கள் விளையாட்டுகளில் தங்களை மேலும் மேம்படுத்திக் கொள்ள தலா 2 லட்ச ரூபாய் நிதி உதவியையும் காசாகிராண்ட் நிறுவனம் அவர்களுக்கு வழங்கியது.

இந்த நிதியை 3 இளம் வீரர்களுக்கும் அர்ஜுனா விருது பெற்ற பேட்மிண்டன் வீராங்கனை ஜ்வாலா குட்டா மற்றும் காசாகிராண்ட் நிறுவனத்தின் நிர்வாகத் துணைத் தலைவர் - (சந்தைப்படுத்தல்) திரு. ஈஸ்வர் ஆகியோர் சமீபத்தில் நடைபெற்ற நிகழ்ச்சியில் விருதுகளை வழங்கினார். இந்த நிதி அவர்களின் பயிற்சி, விளையாட்டு உபகரணங்கள், அவர்களுக்கான ஊட்டச்சத்து மற்றும் அவர்களின் தேவைகளை பூர்த்தி செய்வதற்காக வழங்கப்பட்டது.

இந்த ஆண்டு காசாகிராண்ட் ‘ஆஸ்பைரிங் ஸ்டார்ஸ்’ திட்டத்திற்காக நாடு முழுவதும் இருந்து 200க்கும் மேற்பட்ட விண்ணப்பங்கள் வந்தன. இந்த விண்ணப்பங்கள் நடுவர் குழு மூலம் பல்வேறு கட்ட பரிசோதனைகளுக்கு பிறகு தேர்வு செய்யப்பட்டது. அதில் தடகள வீராங்கனையான சென்னையைச் சேர்ந்த ருத்திகா, பெங்களூரைச் சேர்ந்த டென்னிஸ் சாம்பியன் சுகீதா மருரி மற்றும் கோவையைச் சேர்ந்த ரோலர் ஸ்கேட்டிங் வீராங்கனை அபிநயா ரகுபதி ஆகிய 3 இளம் வீராங்கனைகளை இந்த குழு தேர்வு செய்தது.



இந்த நிகழ்ச்சியில் பேசிய காசாகிராண்ட் நிறுவனத்தின் நிர்வாகத் துணைத் தலைவர் (சந்தைப்படுத்தல்) திரு. ஈஸ்வர் கூறுகையில், திறமைக்க இந்த இளம் வீராங்கனைகளுக்கு இந்த நிதி உதவியை வழங்குவதில் நாங்கள் பெருமையடைகிறோம்; அவர்களின் குறிப்பிடத் தக்க சாதனைகள் எங்களுக்கு உந்துகோளாக இருக்கின்றன. ருத்திகா, சுகீதா மற்றும் அபிநயா ஆகியோர் அந்தந்த விளையாட்டுகளில் சிறப்பாக விளையாடி வருகின்றனர். மேலும் சர்வதேச அளவிலான போட்டியில் நாட்டைப் பிரதிபலிக்கும் வகையில் பெரிய நட்சத்திரங்களாக மாறும் பாதையில் உள்ளனர். இந்த இளம் வீராங்கனைகள் செல்ல வேண்டிய தூரம் அதிகம் உள்ளது. மேலும் எங்களின் பங்களிப்பு வரவிருக்கும் போட்டிகளில் அவர்கள் அதிக வெற்றி வாய்ப்பை பெற உதவும் என்று நம்புகிறேன். எங்களது காசாகிராண்ட் ‘ஆஸ்பைரிங் ஸ்டார்ஸ்’ திட்டத்தின் மூலம் இளம் வீரர்களை ஆதரிப்பதோடு, வெளி உலகிற்கு



தெரியாத பல்வேறு விளையாட்டு வீரர்களையும் ஆதரிக்கிறோம். ருத்திகா, சுகீதா மற்றும் அபிநயா ஆகியோரின் எதிர்காலம் வளமுடன் அமைய காசாகிராண்ட் நிறுவனம் தங்களை வாழ்த்துகின்றது. மேலும் இவர்கள் நமது தேசத்தை பெருமைப்படுத்துவார்கள் என்று நம்புகிறேன் என்று தெரிவித்தார்.

இளம் விளையாட்டு வீரர்களை ஊக்குவிக்கும் விதமாக 'ஆஸ்பைரிங் ஸ்டார்ஸ்' திட்டத்தை கடந்த 2015-ம் ஆண்டு காசாகிராண்ட் சென்னையில் துவக்கியது. கடந்த காலத்தில் டென்னிஸ் வீரர்கள்,

வில்வித்தை, ஸ்குவாஷ் விளையாட்டு வீரர்களுக்கு இந்த திட்டத்தின் மூலம் நிதி உதவி அளிக்கப்பட்டுள்ளது. இந்த திட்டம் காரணமாக இளம் விளையாட்டு வீரர்களுக்கு அவர்களது பெற்றோரும் மிகுந்த மகிழ்ச்சி அடைந்துள்ளனர். இந்த நிதி அவர்களின் விளையாட்டு திறமையை மேலும் வளர்த்துக்கொள்ள உதவியாக இருக்கும் என்பது குறிப்பிடத்தக்கது.

- பாலாஜி

வாசகர்களுக்கு ஓர் அரிய வாய்ப்பு!

உங்களது கட்டுரைகள் தொழில்நேசனில் இடம்பெறவேண்டுமா? பிரதி மாதம் 25ஆம் தேதிக்குள் உங்களது கட்டுரைகளை தகுந்த புகைப்படங்களுடன் எங்களுக்கு அனுப்பிவைத்தால் வெளியிட்டு மகிழ்வோம்.

மேலும் விவரங்கள் அறிய

தொழில்நேசன்

19/39, பள்ளிக்கூட சாலை, சி.ஐ.டி. நகர், நந்தனம், சென்னை-35. கைபேசி : 98412 11806 / 80720 40720

மின்னஞ்சல் : thozhinesan2006@gmail.com இணையதளம் : www.thozhinesan.com

பாதுகாப்பு, வடிவமைப்பு, தொழில்நுட்பம் மற்றும் சிறந்த டிரைவிங் அனுபவத்தை அள்ளித்தரும் டாடாவின் - அல்ட்ராஸ் கார் அறிமுகம்!



பிரிமீயம் ஹேட்ச்பேக் பிரிவில் தனது கால் பதிப்பை, அறிமுகம் செய்திருக்கிற அல்ட்ராஸ் வழியாக டாடா மோட்டார்ஸ் வலுவாக அறிவித்திருக்கிறது. பெட்ரோல் வேரியன்ட்டுக்கு ரூ. 5.29 லட்சம் மற்றும் டீசல் வேரியன்ட்டுக்கு ரூ. 6.99 லட்சம் என்பதில் தொடங்கும் அறிமுக விலையில் நாடெங்கிலும் உள்ள டாடா மோட்டார்ஸ்-ன் அங்கீகரிக்கப்பட்ட டீலர்ஷிப்புகளில் ஐந்து டிரிம் நிலைகளில் அல்ட்ராஸ் கிடைக்கும்.

புதிய ஆல்ஃபா கட்டமைப்பு மீது உருவாக்கப்பட்ட முதல் வாகனம் மற்றும் இம்பாக்ட் 2.0 வடிவமைப்பு மொழியை வெளிப்படுத்துகிற

இரண்டாவது வாகனம் என்ற பெருமை அல்ட்ராஸ்க்கு உரியது. இதன் கண்கவர் வடிவமைப்பு, இத்தொழில் துறையில் முதல்முறையாக அறிமுகப்படுத்தப்படும் பல அம்சங்களின் தொகுப்பு மற்றும் குளோபல் NCAP 5 நட்சத்திர தர மதிப்பீடு என்ற மிக சமீபத்திய சாதனை ஆகியவற்றின் மூலம், பாதுகாப்பு, வடிவமைப்பு, இயக்கவியல் அம்சங்கள், தொழில் நுட்பம் மற்றும் வாடிக்கையாளரின் பெரு மகிழ்ச்சி ஆகியவற்றில் தங்க தரநிலைகளை அல்ட்ராஸ் நிறுவியிருக்கிறது. வாடிக்கையாளர்களை இதன் மூலம் கவர்ந்திழுக்கும் திறன் கொண்ட அல்ட்ராஸ், தொழிலகத்திலேயே பொருத்தப்பட்ட 6 மாறுபட்ட,



விருப்பத்திற்கேற்றவாறு மாற்றி அமைத்துக் கொள்ளக் கூடிய விருப்பத்தேர்வுகளுடன் வெளி வருகிறது.

அறிமுக நிகழ்ச்சியில் டாடா மோட்டார்ஸ்-ன் பயணியர் வாகனங்கள் பிரிவின் தலைவர் **தீரு. மயங்க் பரீக்**, இது தொடர்பாக பேசுகையில். “எமது பிரீமியம் ஹேட்ச்பேக்-தி அல்ட்ராஸ்-ன் அறிமுகத்தை அறிவிப்பதில் நாங்கள் பெருமகிழ்ச்சியடைகிறோம். 5 நட்சத்திர குளோபல் NCAP தர மதிப்பீட்டை பெற்றிருக்கி இரண்டாவது டாடா கார் என்பதிலும் மற்றும் ஒரு இந்திய கார் என்பதிலும் எங்களை ஏற்கனவே பெருமைப்பட செய்திருக்கும் காராக அல்ட்ராஸ் திகழ்கிறது. இதுவொரு முத்திரை பதித்த தயாரிப்பாகும் மற்றும் பாதுகாப்பு, வடிவமைப்பு, தொழில்நுட்பம், இயக்கவியல் அம்சங்கள் மற்றும் வாடிக்கையாளர் பெருமகிழ்ச்சி ஆகியவற்றில் தங்க தரநிலைகளின் உண்மையான பிரதிநிதியாக இது இருக்கிறது. எமது வாடிக்கையாளர்களுக்கு மிகச் சிறந்த டிரைவிங் அனுபவத்தை இந்த தயாரிப்பு வழங்குவது மட்டுமல்லாமல், பிரீமியம் ஹேட்ச்பேக் பிரிவில் நாங்கள் காண்பிக்கின்ற இத்தருணத்தில் புதிய தர அளவீட்டு குறிகளையும் இது நிர்ணயிக்கும்

என்று நாங்கள் உறுதியாக நம்புகிறோம்,” என்று கூறினார்.

பாதுகாப்பின் தங்க தரநிலை

தனது 5 நட்சத்திர குளோபல் NCAP தர மதிப்பீட்டின் மூலம் தங்க தரநிலையை அல்ட்ராஸ் நிர்ணயிக்கிறது. மேம்பட்ட ஆல்ஃபா கட்டமைப்பு, ஸ்டாண்டர்ட் அம்சங்களாக ABS, EBD & CSC மற்றும் இரண்டு ஏர்பேகுகள் போன்ற இவ்வகையினத்தில் மிகச்சிறந்த பாதுகாப்பு அம்சங்களுடன் இந்த கார் வெளிவருகிறது. மிக விரிவான பாதுகாப்பு அம்சங்களுடன், ஆற்றலை உள்வாங்கும் ஆல்ஃபா கட்டமைப்பு இதில் இருப்பதனால் டாடா அல்ட்ராஸ் காரில் பயணிப்பவர்கள் உலகத்தரம் வாய்ந்த பாதுகாப்பை பெறுபவர்களாக இருப்பது உறுதி செய்யப்படுகிறது.

வடிவமைப்பில் தங்க தரநிலை

இம்பாக்ட் 2.0 வடிவமைப்பு கோட்பாட்டின் அடிப்படையிலான அல்ட்ராஸ்-ன் எதிர்காலத்திற்குரிய வடிவமைப்பு நவீன, அறிவார்ந்த மற்றும் இரசனையோடு உருவாக்கப்பட்டுள்ள உட்புற வசதிகளை உள்ளடக்கியதாக இருக்கிறது. 90 டிகிரி அளவிற்கு திறக்கும் கதவுகள், வாகனத்திற்கு



குள் நுழைவதையும் மற்றும் வெளியே வருவதையும் எளிதாக்கும் வகையில் போதுமான இடவசதி இருப்பதை உறுதிசெய்கின்றன. லேசர் கட அலாய் வீல்களும் மற்றும் காரின் உட்புறத்தில் பிரீமியம் பிளாக் பியானோ பினிஷிங்கும், சாலையில் இக்கார் பயணிக்கும்போது தனித்துவ தோற்ற இருப்பினை உருவாக்குகிறது. அழகான தோற்றத்தின் மூலம் வாடிக்கையாளரின் மதிப்பை இன்னும் ஸ்டைலானதாக உயர்த்த உதவுகிறது.

தொழில்நுட்பத்தில் தங்க தரநிலை

17.78 செண்டிமீட்டர் தொடுதிரை ஹர்மான் இன்ஃபோடெயின்மெண்ட் வசதியும் மற்றும் இவ்வகையினத்தில் மிகச்சிறப்பான ஒலிபெருக்கி அமைப்பையும் கொண்ட அல்ட்ராஸ் வாய்ஸ் கமாண்ட் ரெககனிஷன், ஆப்பிள் கார் பிளே, ஆன்ட்ராய்டு ஆட்டோ மற்றும் டர்ன்-பை-டர்ன் அம்சம் ஆகியவை இணைக்கப்பட்டதாக அல்ட்ராஸ் வெளிவருகிறது, சிரமமற்ற மற்றும் மிக இனிமையான அனுபவம் கிடைக்கப் பெறுவது உறுதிசெய்யப்படுகிறது.

இயக்கவியல் அம்சங்களில் தங்க தரநிலை

சக்திவாய்ந்த பெட்ரோல் மற்றும் டீசல் இன்ஜின்களுடன் மிக நேர்த்தியான சஸ்பென்ஷன்

பொருத்தப்பட்டிருக்கும் அல்ட்ராஸ், உண்மை யிலேயே ஒரு அற்புதமான டிரைவிங் அனுபவத்தை வாடிக்கை யாளர்களுக்கு வழங்குகிறது. மல்டி டிரைவ் மோட்களுடன் க்ரூஸ் கன்ட்ரோல் அம்சமும் இதில் இருப்பது, நெருக்கடி மிகுந்த நகர சாலைகளோ அல்லது அதிவேக நெடுஞ் சாலைகளும் ஏதுவாக இருப்பினும் மிக சவுகரியமான டிரைவிங் அனுபவத்தை ஏதுவாக்கு கின்றன.

வாடிக்கையாளர் பெருமகிழ்ச்சியில் தங்க தரநிலை

சமதளமான பின்புற தரைப்பரப்பு, பின்புற ஏசி வெண்ட்கள், விசாலமான கேபின் இடவசதி மற்றும் 24 பயன்பாடுகளுக்கான அமைவிடங்கள் இக்காரில் இடம்பெற்றிருப்பது இதில் பயணிக்கும் அனுபவத்தை வசதியானதாகவும், ஆனந்தமானதாகவும் ஆக்குகின்றன. விசாலமான, சவுகரியமான உட்புற கட்டமைப்பு மற்றும் அலங்கார வசதிகளுடன் அணியக்கூடிய கீ ஃபாப், வாடிக்கை யாளருக்கு சிரமமே இல்லாத இனிய அனுபவம் கிடைக்குமாறு செய்கிறது.

மேலும் விவரங்களுக்கு: tatamotors.com

- ரோபா

தடையில்லா வார்த்தக ஒப்பந்தங்கள்; இந்திய ஜவுளி ஏற்றுமதியை அதிகரிக்கும்! திரு.ஏ. சக்திவேல், தலைவர், ஏஇபிசி

ஆஸ்திரேலியாவுடனான தடையில்லா வார்த்தக ஒப்பந்தம் நாட்டின் ஜவுளி ஏற்றுமதியை ஊக்குவிக்க உதவும் என ஆயத்த ஆடை ஏற்றுமதி மேம்பாட்டு கவுன்சில் (ஏஇபிசி) தெரிவித்துள்ளது.

இதுகுறித்து அந்த கவுன்சிலின் தலைவர் திரு.ஏ.சக்திவேல் கூறியதாவது...

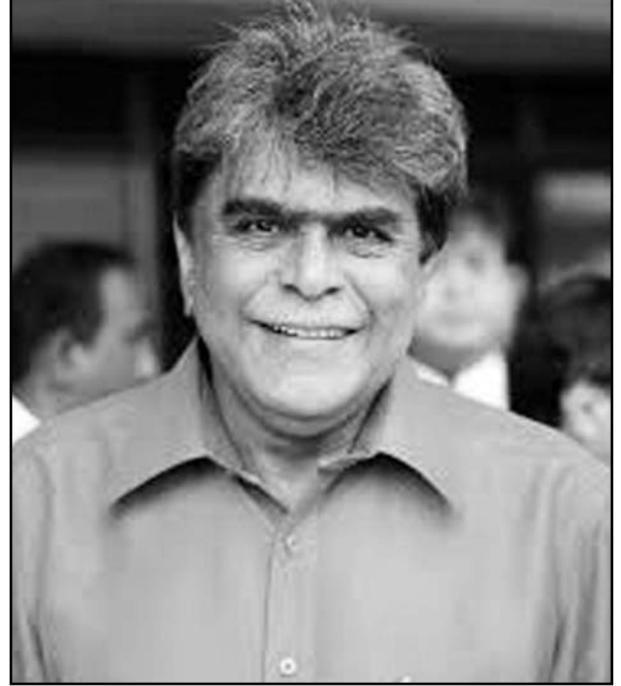
ஆஸ்திரேலியா, கனடா, பிரிட்டன், ஐரோப்பிய யூனியன் நாடுகளுடன் இந்தியா விரிவான தடையில்லா வார்த்தக ஒப்பந்தத்தை ஏற்படுத்திக் கொள்ள வேண்டும். ஒருமுறை இதுபோன்ற ஒப்பந்தத்தை நாம் பெற்றுவிட்டால் அதன் பிறகு ஜவுளி துறைக்கு அரசின் உதவி தேவைப்படாது.

தற்போதைய நிலையில், இந்த நாடுகளுக்கு ஏற்றுமதி செய்யும் இந்திய ஜவுளி துறை ஏற்றுமதியாளர்கள் 10 சதவீத சுங்கவரியை செலுத்த வேண்டிய தேவை உள்ளது.

தடையில்லா வார்த்தக ஒப்பந்தம் செயல்பாட்டுக்கு வரும் நிலையில், இந்த வரி விகிதம் குறையும் அல்லது முற்றிலும் நீக்கப்படும். இது, ஏற்றுமதியாளர்கள் தங்களது பொருள்களை அதிக அளவில் ஏற்றுமதி செய்ய உதவியாக இருக்கும். தற்போது, நாட்டின் மொத்த ஜவுளி ஏற்றுமதியில் ஐரோப்பிய நாடுகளின் பங்களிப்பு 45 சதவீதமாக உள்ளது. கனடா மற்றும் ஆஸ்திரேலிய நாடுகளின் பங்களிப்பு 2-3 சதவீதமாக உள்ளது.

பிரெக்ஸிட் நடவடிக்கைக்குப் பிறகு பிரிட்டனுடன் இதுபோன்ற ஒப்பந்தத்தை இந்தியா ஏற்படுத்திக் கொள்ள வேண்டும். அது, இந்திய ஜவுளி துறைக்கு அதிக நன்மைபயப்பதாக இருக்கும் என்றார் அவர். ஆஸ்திரேலியா, கனடாவுடன் வார்த்தக ஒப்பந்தம் ஏற்படுத்திக் கொள்வது குறித்து ஏற்கனவே இந்தியா பேச்சுவார்த்தையில் ஈடுபட்டுள்ளது.

இருப்பினும், இந்த பேச்சுவார்த்தையானது மெதுவான வேகத்தில் நடைபெற்று வருகிறது.



அதேபோன்று, ஐரோப்பிய யூனியனுடனான இந்தியாவின் வார்த்தக பேச்சுவார்த்தை கடந்த 2013 மே மாதம் முதல் நிறுத்தப்பட்டுள்ளது. விரைவில் இருதரப்பினரும் பேச்சு வார்த்தைகளை மீண்டும் தொடங்க உள்ளனர்.

இந்திய ஆயத்த ஆடை ஏற்றுமதி துறைக்கு வங்கதேசம், வியத்நாம், கம்போடியா நாடுகள் கடும்கோட்டியை ஏற்படுத்தி வருகின்றன. நாட்டின் ஆயத்த ஆடை ஏற்றுமதி மதிப்பு 1,700 கோடி டாலராக உள்ளது. அதே சமயம், வங்கதேசம், வியத்நாம் மற்றும் கம்போடியா நாடுகளின் ஏற்றுமதி முறையே 3,800 கோடி டாலர் 2,700 கோடி டாலர் மற்றும் 1,200 கோடி டாலர் என்ற அளவில் உள்ளன.

இந்திய ஜவுளி துறை நேரடியாக 360 லட்சம் பேருக்கும் மறைமுகமாக 180 லட்சம் பேருக்கும் வேலைவாய்ப்புகளை வழங்கி வருகின்றன என்றார்.

- நூர்

ஹோர்கலர் இன்டிகா பிராண்டு தூதர்களாக நடிகர்கள் அக்ஷய்குமார் மற்றும் இலியானா டிக்ரூஸ் ஆகியோரை நியமனம் செய்தது கவின்கேர்!

2008ஆம் ஆண்டில் 10 நிமிடத்தில் ஹோர்கலரிங் என்ற சிறப்பான, புதுமையான செயல்முறையை அறிமுகம் செய்ததன் வழியாக இந்திய ஹோர்கலர் துறையை புரட்சிகரமாக மாற்றிய தனது பிரபல பிராண்டான இன்டிகாவின் புதிய பிராண்டு தூதர்களாக இந்தியாவின் பிரபல நடிகர்களான அக்ஷய்குமார் மற்றும் இலியானா டிக்ரூஸ் ஆகியோர் நியமனம் செய்யப்பட்டிருப்பதை இந்தியாவின் எஃப்எம்சிஜி துறையில் பெருநிறுவனமாக திகழும் கவின்கேர் அறிவித்திருக்கிறது.

10 நிமிடங்களில் ஹோர்கலரிங் என்ற புதுமையான செயல்முறை அறிமுகத்தின் மூலம் தென்னிந்தியாவில் சந்தையில் முதலிடம் பிடித்திருக்கும் இன்டிகா, ஹோர்கலர் துறையில் இந்தியாவின் மிக வலுவான நிறுவனமாக திகழ தயார்நிலையில் அனைத்து தகுதிகளுடனும் இருக்கிறது. அம்மோனியா இல்லாத ஹோர்கலரான இன்டிகா ஈசி, தானாகவே செய்து கொள்ளக்கூடிய தயாரிப்பான 10 நிமிட ஷாம்பூ ஹோர்கலர், இன்டிகா க்ரீம் - 10 நிமிட க்ரீம் ஹோர்கலர் மற்றும் இன்டிகா 10 நிமிடங்கள் பவுடராக கிடைக்கக்கூடிய ஒரே ஹோர்கலர் ஆகியவற்றை இத்தயாரிப்பு அணிவரிசை கொண்டிருக்கிறது. நுகர்வோர்களுக்கு அதிவேக மற்றும் அதி எளிதான ஹோர்கலரிங் தீர்வாக இன்டிகாவை இது நிலைநிறுத்தியிருக்கிறது. நாடெங்கிலும் இன்டிகா ஹோர்கலர் பல்வேறு வண்ணங்களிலும் (ஷேடு) கிடைக்கிறது.

புதிய அறிமுகம் குறித்து இந்நிறுவனத்தின் பர்சனல் கேர் மற்றும் அலையன்சஸ் பிரிவின் இயக்குனர் மற்றும் தலைமைச் செயல் அலுவலரான திரு.வெங்கடேஷ் விஜயராகவன், புதிய தூதர்கள் நியமனம் குறித்து கருத்து தெரிவிக்கையில், கடந்த பல ஆண்டுகளாக

இன்டிகா அதிவேகமாக வளர்ச்சி கண்டுவருகிறது மற்றும் அதன் வளர்ச்சியை இன்னும் துரிதமாக்குகின்ற நிலையில் இப்போது இருக்கிறது. இன்டிகா பிராண்டை பிரிதிநிதித்துவம் செய்ய நடிப்புத்திறன் மிக்க மற்றும் இந்தியா முழுவதும் பிரபலமான நடிகர்களான அக்ஷய்குமார் மற்றும் இலியானா டிக்ரூஸ் - ஐ அதன் தூதர்களாக கொண்டிருப்பதில் நாங்கள் மகிழ்ச்சியடைகிறோம். இன்டிகா பிராண்டின் கற்பனைத் தோற்றத்திற்கு உகந்த பிரதிநிதித்துவ நபர்களாக இருப்பதன் மூலம் இந்த பிராண்டையும் மற்றும் இதன் மைய மதிப்பீடுகளையும் மிக நேர்த்தியாக பிரபலப்படுத்து கின்றனர். ஸ்டைல், இளமையின் சக்தி மற்றும் புத்தாக்க நடிப்புத்திறன் ஆகியவற்றின் மிகச் சரியான கலவையைக் கொண்டிருப்பதன் மூலம் இன்டிகா ஹோர்கலரின் முகமாக, நல்வெண்ணத் தூதர்களாக இருப்பதற்கான சரியான தேர்வாக நடிகர் அக்ஷய்குமார் மற்றும் இலியானா டிக்ரூஸ் இருக்கின்றனர், என்று கூறினார்.

இன்டிகா பிராண்டு குறித்து கருத்து தெரிவித்த நடிகர் அக்ஷய்குமார், கவின்கேர் குழுத்தின் ஒரு அங்கமான இன்டிகா ஹோர்கலருக்கான பிராண்டு தூதராக இணைந்து செயல்படுவதில் நான் பெருமகிழ்ச்சியடைகிறேன். புத்தாக்கம் என்ற கருத்தாக்கத்தையே மறுவரையறை செய்த பெருமை இந்த பிராண்டுக்கு உரியது. 10 நிமிடங்களில் ஹோர்கலரிங் செய்வதை சாத்தியமாக்கியிருக்கின்ற இன்டிகா குடும்பத்தின் ஒரு அங்கமாக இருப்பது அற்புதமான உணர்வை எனக்குத் தருகிறது. இந்த பிராண்டின் நடிகை இலியானாவும் இணைந்திருக்கின்ற இந்நிலையில், இத்தயாரிப்பின் சிறப்பான அம்சங்கள் மற்றும் அதன் பயன்பாடு குறித்து நாடெங்கிலும் மக்கள்



அறியுமாறு செய்வதன் மூலம் இந்த பிராண்டை இன்றும் பிரபலமாக்க நாங்கள் ஒருங்கிணைந்து செயல்படுவோம், என்று கூறினார்.

இன்டிகா பிராண்டின் தூதராக தனது பிணைப்பு குறித்து பேசிய நடிகை இலியானா டீ'க்ரூஸ், கவின்கேர் குழுமத்துடனும் மற்றும் இன்டிகா ஹேர் கலர் பிராண்டுடனும் இணைந்து செயல்படுவது எனக்கு பெருமகிழ்ச்சி தருகிறது. ஹேர் கலர்களில் எண்ணற்ற பல வகைகளை இன்டிகாவின் அணிவரிசை கொண்டிருக்கிறது. ஒரு கிண்ணம் அல்லது பிரஷ்க்கான அவசியம் இல்லாமல், வெறும் 10 நிமிடங்களில் நாமே ஹேர் கலரிங் செய்ய முடியுமென்பது இன்டிகா தயாரிப்புகளின் நிகரற்ற சிறப்பம்சமாகும். இந்த ஒத்துழைப்பு உறவின் மூலம், இளமையாக உணரவைக்கும் இன்டிகாவின் நல்ல செய்தியை பரப்புவதன் வழியாக இந்தியாவெங்கிலும் அனைத்து வாடிக்கையாளர்களையும் சென்றடைய

முடியும் என்று நாங்கள் நம்புகிறோம். வாழ்க்கையில் நம்பிக்கையோடு தொடர்ந்து முன்னேறிச் செல்ல அவர்களுக்கு சரியான நம்பிக்கையினை இன்டிகா வழங்குகிறது என்ற செய்தியினை நாங்கள் எடுத்துரைப்போம். என்று கூறினார்.

இன்டிகா குறித்து: 1995 ஆம் ஆண்டில் அறிமுகம் செய்யப்பட்ட இன்டிகா ஹெர்பல் ஹேர் கலர், உங்களது தலைமுடியை பாதுகாப்பாகவும், திறம்படவும் கலரிங் (வண்ணசாயமேற்றும்) செய்கின்ற 5 மூலிகை உட்பொருட்களை உள்ளடக்கியிருக்கிறது. 2009 ஆம் ஆண்டில் நுகர்வோர்களின் உள்நோக்கு அடிப்படையிலும், 10 நிமிடங்களில் ஹேர் கலரிங் என்ற புத்தாக்கத்தோடும் பிராண்டு இன்டிகா மறு அறிமுகம் செய்யப்பட்டது. இவ்வாறாகத்தான் இன்டிகா 10 நிமிடங்கள் ஹெர்பல் ஹேர் கலர்ஸ் என்ற புத்தாக்க தயாரிப்பு அணிவரிசை தோன்றியது குறிப்பிட்டதக்கது.

- மாலிக்

ரியல் எஸ்டேட் வீழ்ச்சியிலிருந்து... வளர்ச்சிக்கு!

இந்திய ரியல் எஸ்டேட் துறை பெரும் பாலும், சிமெண்ட் விலை உயர்வு உள்ளிட்ட காரணங்களால், பிரச்சினைகளை சந்திப்பது வழக்கம். இதற்கு மாறாக, 2019ல் வர்த்தக வளர்ச்சி சார்ந்த பிரச்சனைகளே சவாலாக அமைந்தன.

தேர்தல் வரும் ஆண்டுகளில், முன்பாதி மந்தமாகவும்; பின்பாதி வேகமான வளர்ச்சியையும் ரியல் எஸ்டேட் துறை சந்தித்து வந்துள்ளது.

அதன்படி, 2019ல் முதல் ஐந்து மாதங்கள் மந்தநிலை காணப்பட்டன.

இடைக்கால பட்ஜெட் கோட்டு காட்டிய விஷயங்கள் அடிப்படையில், புதிய அரசின் பட்ஜெட்டில் சலுகைகள் அறிவிக்கப்படும் என, ரியல் எஸ்டேட் துறையினர் காத்திருந்தனர்.

தேர்தலுக்கு பின், தாக்கலான புதிய பட்ஜெட்டில், நேரடி வெளிநாட்டு முதலீடு, வருமான வரி சலுகை, விற்காமல் உள்ள வீடுகளுக்கு வரி சலுகை போன்றவை அறிவிக்கப்பட்டன.

சலுகைகள் அறிவிப்பு

இருப்பினும், ஜி.எஸ்.டி., சலுகை கிடைக்காதது, இத்துறைக்கு ஏமாற்றத்தை அளித்தது. இதனால், புதிய குடியிருப்பு திட்டங்களை அறிவிப்பதை, ரியல் எஸ்டேட் நிறுவனங்கள் குறைத்தன.

ஏற்கனவே, முதலீடு செய்து கட்டிய வீடுகளை விற்றால் போதும் என்ற நிலை ஏற்பட்டது.

உலகின் பல நாடுகளிலும் ஏற்பட்ட பொருளாதார மந்தநிலை, இந்திய ரியல் எஸ்டேட் துறையையும் விட்டு வைக்க வில்லை. இதனால், கட்டி முடிக்கப்பட்ட வீடுகளை விற்க முடியாத நிலை ஏற்பட்டது.

நிலைமை மோசமானதால், இத்துறைக்கான, ஜி.எஸ்.டி., விகிதம், 12ல் இருந்து, 5 சதவீதமாக குறைக்கப்பட்டது. ஆனால், ஜி.டி.சி., எனப்படும், 'இன்புட் கிரே டி' சலுகை வழங்கப்படாதது, இத்துறையினருக்கு ஒரு குறையாக இன்றும் உள்ளது.

அதே நேரத்தில், ரிசர்வ் வங்கி நடவடிக்கையால், வீட்டுக்கடன் வட்டி விகிதம், 0.50 சதவீதம் வரை குறைந்தது.

நெருக்கடியை சமாளிக்க, மத்திய நிதி அமைச்சர் நிர்மலா சீதாராமன், ரியல் எஸ்டேட் துறைக்கு சில சலுகைகளை, நவ., முதல் வாரத்தில் அறிவித்தார்.

இதன்படி, பாதியில் நிற்கும் கட்டுமான திட்ட பணிகளை முடிக்க, 25 ஆயிரம் கோடி கடனுதவி வழங்கப்படும் என, அறிவித்தார்.

நாடு முழுவதும், 1,600 திட்டங்களில் பாதியில் நிற்கும், 4.58 லட்சம் வீடுகளை முடித்து, விற்பனைக்கு எடுத்து வர அரசு திட்டமிட்டது.

விற்பனைக்கு காத்திருப்பு

இதன்படி, தமிழகத்தில், 100 திட்டங்களில் முடங்கிய, 20 ஆயிரம் வீடுகள் கட்டும் பணிகள், மீண்டும் துவங்க வாய்ப்பு ஏற்பட்டது.

பட்ஜெட் நேரத்து எதிர்பார்ப்பை விட கூடுதல் சலுகைகளை மத்திய அரசு அறிவித்த போதும், வீடு விற்பனையில் காட்சி மாறவில்லை.

அதேநேரம், ரியல் எஸ்டேட் ஒழுங்குமுறை சட்ட வரம்புக்குள் வந்தாக வேண்டிய கட்டாயத்தையும், மத்திய அரசு ஏற்படுத்தி வருகிறது.



ஆண்டு இறுதியில் மத்திய அரசின் புள்ளி விபரங்களின் அடிப்படையில், நாடு முழுவதும், 1.83 லட்சம் வீடுகள் கட்டி முடிக்கப்பட்டு, விற்பனைக்காக காத்திருப்பது தெரிய வந்துள்ளது.

இவற்றின் மொத்த மதிப்பு, 1.39 லட்சம் கோடி ரூபாய். சென்னையில், 3,601 கோடி ரூபாய் மதிப்பிலான, 8,725 வீடுகள் கட்டி முடிக்கப்பட்டு, விற்பனைக்காக காத்திருக்கின்றன.

மத்திய அரசின் சமீபத்திய சலுகைகள் அடிப்படையில், இந்த வீடுகளை விற்பதற்கான முயற்சிகளில், ரியல் எஸ்டேட் நிறுவனங்கள் இறங்கி உள்ளன.

தமிழகத்தில், 10 ஆண்டுகளாக நிலுவையில் இருந்த பொது கட்டட விதிகள், பிப்., 4ல் அறிவிக்கப்பட்டன.

ஆனால், தேர்தல் உள்ளிட்ட சில காரணங்களால், இந்த விதிகள், செப்., இறுதியில் தான் உள்ளாட்சிகளில் அமலுக்கு வந்தது.

இருப்பினும், பெரும்பாலான பகுதிகளில், முழுமையாக பொது கட்டட விதிகள் அமலுக்கு வராததால், 5,000 குடியிருப்பு திட்டங்கள் அறிவிப்பு நிலையிலேயே உள்ளன.

வருவாய் சரிவு

சென்னை பெருநகர் வளர்ச்சி குழுமமான, சி.எம்.டி.ஏ.,வில், இந்தாண்டு, டிச., முதல் வாரம் வரை, 56 அடுக்கு மாடி திட்டங்கள், 431 சிறப்பு கட்டட திட்டங்கள், 52 தொழிலக கட்டுமான திட்டங்கள், 128 மனைப் பிரிவுகளுக்கு, புதிதாக திட்ட அனுமதி வழங்கப்பட்டுள்ளது.

ஏழு ஆண்டுகளுக்குப் பின், பதிவுத்துறை, 2018-19ல் வருவாய் இலக்கை தாண்டி, சாதனை படைத்தது. நடப்பு நிதி ஆண்டில், இந்த வேகம் காணாமல் போனது.

முதல் ஐந்து மாதங்களில், 40 சதவீத வருவாய் சரிவை கண்ட பதிவுத்துறை, அதில் இருந்து மீண்டு வருவதற்கே, சில மாதங்கள் ஆனது.

பத்திரங்களின் எண்ணிக்கையில், முன்னேற்றத்துக் கான வெளிச்சம் தெரிய துவங்கியுள்ளது. இந்த பின்னணியில், புத்தாண்டில் வீடு விற்பனை வேகம் எடுக்குமா என்ற எதிர்பார்ப்பு, கட்டுமானத் துறையினர் மத்தியில் எழுந்துள்ளது.

இத்துறை மீண்டு வர, புதிய ஆண்டின் முதல் சில மாதங்களை எடுத்துக் கொண்டாலும், அடுத்து வரும் மாதங்களில் வளர்ச்சி வேகம் எடுக்கும் என, இத்துறை வல்லுனர்கள் நம்பிக்கை தெரிவித்துள்ளனர்.

- ஆயிஷா

இந்திய அஞ்சல்துறை... வளர்ச்சிப் பாதையில்!

அஞ்சல்துறை மூலம் வெளிநாடுகளுக்கு அனுப்பப்படும் கடிதங்கள், தபால்கள், பார்சல்கள் எண்ணிக்கை கடந்தாண்டில் (2019) ஏப்ரல் முதல் நவம்பர் வரையிலான 8 மாதங்களில் 35 சதவீதம் வளர்ச்சி அடைந்துள்ளது. ஏற்றுமதி பொருள்களை அஞ்சல்துறை மூலம் அனுப்ப மத்திய அரசு அனுமதி வழங்கியதையடுத்து, இந்தச் சேவைக்கு வரவேற்பு அதிகரித்து வருகிறது.

சமூக மேம்பாட்டில் முக்கிய பங்கு: நாட்டில் சமூக, பொருளாதார மேம்பாட்டில் இந்திய அஞ்சல்துறை முக்கிய பங்கு வகிக்கிறது. மேலும், நாட்டின் தகவல் தொடர்பில் முதுகெலும்பாகத் திகழ்கிறது. அஞ்சல்துறை சார்பில், பல்வேறு சேமிப்புத் திட்டங்கள் செயல்படுத்தப்படுகின்றன. இதுதவிர, தபால்கள், விரைவு தபால்கள், கடிதங்கள், பார்சல்கள் அனுப்புவது உள்பட பல்வேறு சேவைகள் அளிக்கப்படுகின்றன.

இந்நிலையில், தமிழக அஞ்சல்துறை மூலம் வெளிநாடுகளுக்கு கடிதங்கள், தபால்கள், பார்சல்கள் அனுப்புவது தற்போது அதிகரித்து வருகிறது. 2019 ஏப்ரல் முதல் நவம்பர் வரை 8 மாதங்களில் 35 சதவீதம் வளர்ச்சி அடைந்துள்ளது. அஞ்சல்துறையில் தனிப்பட்ட, வணிக நோக்கம் இல்லாத தபால்கள் மட்டுமே வெளிநாடுகளுக்கு அனுப்பப்பட்டு வந்தன. வர்த்தக ரீதியாக பார்சல்கள், தபால்களை அனுப்ப அனுமதி அளிக்கப்படவில்லை.

42 பிரத்யேக மையங்கள்: இதற்கிடையில், வெளிநாட்டு வர்த்தகக் கொள்கையில் மத்திய அரசு கடந்த 2018-ம் ஆண்டு ஜீனில் மாற்றம் செய்தது. அதன்படி, வெளிநாடுகளுக்கு வர்த்தக நோக்கத்தில் ஏற்றுமதி செய்யப்படும் பொருள்களை அஞ்சல்துறை மூலமாக அனுப்ப அனுமதி வழங்கப் பட்டது. இதையடுத்து, வெளிநாடுகளுக்கு ஏற்றுமதி செய்யும் பார்சல் சேவையை இந்திய அஞ்சல்துறை சார்பில், வெளிநாட்டுக்கு பார்சல்களை அனுப்புவதற்காக சென்னையில் தியாகராசுநகர்,

அண்ணா சாலை, மீனம்பாக்கம், அசோக் நகர் உள்பட தமிழகம் முழுவதும் மொத்தம் 42 பிரத்யேக பதிவு மையங்கள் மூலமாக பார்சல்கள், கடிதங்கள், தபால்கள் ஆகியவற்றை பதிவு செய்து வெளிநாடுகளுக்கு அனுப்பும் பணி மேற்கொள்ளப் படுகிறது.

104 நாடுகளுக்கு அனுப்பப்படும் பார்சல்கள்: தமிழக அஞ்சல்துறை சார்பில், தினசரி 104 நாடுகளுக்கு சராசரியாக 400 முதல் 550 விரைவு தபால்கள், 300 முதல் 500 பார்சல்கள் அனுப்பப் படுகின்றன. வெளிநாடுகளுக்கு அனுப்பப் படும் மொத்த விரைவு தபால்களில் 50 சதவீதம் அமெரிக்கா, இங்கிலாந்து, கனடா, சிங்கப்பூர், ஐக்கிய அரபு எமிரேட்ஸ் ஆகிய நாடுகளுக்கு மட்டுமே அனுப்பப்படுகின்றன. அதேபோல, வெளிநாடு களுக்குச் செல்லும் மொத்த பார்சல்களில் சுமார் 75 சதவீதம் பிரான்ஸ், அமெரிக்கா, இங்கிலாந்து, ஆஸ்திரேலியா, ஜெர்மனி ஆகிய நாடுகளுக்கு அனுப்பப்படுகின்றன.

35 சதவீத வளர்ச்சி: அஞ்சல்துறை மூலம் வெளிநாடுகளுக்கு அனுப்பப்படும் கடிதங்கள், தபால்கள், பார்சல்கள் எண்ணிக்கை நிகழாண்டில் (2019-2020-ஆம் ஆண்டில் ஏப்ரல் முதல் நவம்பர் வரை) 8 மாதங்களில் 35 சதவீதம் வளர்ச்சி அடைந்துள்ளது. ஏப்ரல் முதல் நவம்பர் வரை 1,32,234 சர்வதேச விரைவு அஞ்சல்கள், பார்சல்கள், கடிதங்கள் வெளி நாடுகளுக்கு அனுப்பப்பட்டுள்ளன. கடந்த 2018-ஆம் ஆண்டு ஏப்ரல் முதல் நவம்பர் வரை 98,621 சர்வதேச விரைவு அஞ்சல்கள், பார்சல்கள், கடிதங்கள் வெளி நாடுகளுக்கு அனுப்பப்பட்டன என்பது குறிப்பிடத் தக்கது.

இதுகுறித்து... தமிழக வட்ட அஞ்சல்துறை முதன்மைத் தலைவர் திரு. எம். சம்பத் அவர்கள் கூறியதாவது... அஞ்சல்துறை மூலம் வெளி நாடுகளுக்கு பார்சல்கள் அனுப்புவதில் சிறு



ஏற்றுமதியாளர்களுக்கு அதிக நன்மை கிடைக்கிறது. அவர்கள் தனியாக வெளிநாட்டுக்கு பார்சல் அனுப்புவதில் அதிக சிரமத்தைச் சந்திப்பார்கள். அதே நேரத்தில், அஞ்சல்துறை மூலமாக தங்கள் பார்சல்களை எளிதாக அனுப்ப முடியும். மேலும், அஞ்சல் துறை மூலம் வெளிநாடுகளுக்கு பார்சல்களை அனுப்ப குறு, சிறு நடுத்தர தொழில் நிறுவனங்களுக்கு (எம்எஸ்எம்இ) இது ஒரு நல்ல வாய்ப்பு ஆகும். இதைப் பயன்படுத்தி பலன் அடையலாம்.

ரூ. 32 கோடி வருவாய்: வெளிநாடுகளுக்கு பார்சல், கடிதங்கள், தபால்கள் அனுப்பியது மூலமாக, கடந்த ஏப்ரல் முதல் நவம்பர் வரை தமிழக அஞ்சல்துறைக்கு ரூ. 32 கோடி வருவாய் கிடைத்துள்ளது. அதே நேரத்தில், 2018-19 ஆம் நிதியாண்டில் ரூ. 25 கோடி வருவாய் கிடைத்தது.

இந்திய அஞ்சல்துறை மிகவும் குறைவான கட்டணம் வசூலிப்பதால், வெளிநாடுகளுக்கு அனுப்பப்படும் தபால்கள், பார்சல்கள் எண்ணிக்கை தொடர்ந்து அதிகரித்து வருகிறது. அத்துடன், நமது அஞ்சல்துறை நெட்வொர்க் மிகப்பெரியது என்பதால், வெளிநாடுகளுக்கு பார்சல்கள் எளிதாக சென்று சேருகின்றன.

இதுதவிர, அஞ்சல்துறை மூலம் வெளிநாடுகளுக்கு பார்சல்கள் அனுப்பும்போது, சுங்கத்துறை அனுமதியையும் எளிதாகப் பெற முடிகிறது. அதிக

அளவு பார்சல்களை அனுப்பும் நிறுவனங்களின் இருப்பிடத்துக்கே சென்று அவற்றை சேகரிக்கும் சேவையும் அஞ்சல் துறை வழங்குகிறது.

வெளிநாடுகளுக்கு பார்சல்களை அனுப்பும் போது, வாடிக்கையாளர்களுக்கு ஏதாவது சந்தேகம் இருந்தால், அதை நிவர்த்தி செய்து தேவையான ஆவணங்களைப் பெற்று அனுப்பி வைக்கப்படுகிறது. மேலும், அஞ்சல்துறை மூலம் வெளிநாடுகளுக்கு பார்சல்களை அனுப்பும்போது, சுங்கத்துறை அதிகாரிகளின் வழிகாட்டுதல் முழுமையாக பின்பற்றப்படுகிறது.

அஞ்சல்துறை மூலம் வெளிநாடுகளுக்கு பார்சல் அனுப்ப சம்பந்தப்பட்ட ஏற்றுமதியாளரிடம் இறக்குமதி - ஏற்றுமதி எண் (ஐஇசி கோடு) இருக்க வேண்டும். அத்துடன், ஏற்றுமதிக்கான அஞ்சலக பில்லையும் அவர்கள் விண்ணப்பித்து பெற வேண்டும். வெளிநாட்டு ஏற்றுமதிக்கான பார்சல்களை சர்வதேச அஞ்சல் நிலையங்கள் மூலமாக மட்டுமே அனுப்பமுடியும்.

விழிப்புணர்வு ஏற்படுத்துதல்: அஞ்சல் துறை மூலம், வெளிநாடுகளுக்கு பார்சல்கள் அனுப்பும் சேவை குறித்து குறு சிறு நடுத்தர தொழில் நிறுவனங்கள், தொழில் முனைவோர்கள், ஏற்றுமதியாளர்கள் ஆகியோருக்கு விழிப்புணர்வு ஏற்படுத்தி வருகிறோம் என்கிறார்.

- ராகவன்

ஆல்-இன்-ஒன் QR குறியீடு மூலம்... தமிழ்நாடு மற்றும் கேரளாவில் 1 மில்லியன் வார்த்தகர்களை இணைக்கும் பேடிஎம்!

இந்தியாவின் மிகப்பெரிய பேமெண்ட்ஸ் செயல்தளமான பேடிஎம் (ஒன்97 கம்யூனிகேஷன்ஸ் லிமிடெட்-ற்கு சொந்தமானது), அடுத்த 12 மாதங்கள் கால அளவுக்குள் தமிழ்நாடு மற்றும் கேரளா மாநிலங்களிலிருந்து 1 மில்லியன் வார்த்தகர்களை தனது வலையமைப்பிற்குள் இணைக்க விருப்பதாக அறிவித்திருக்கிறது. இந்நிறுவனம் சமீபத்தில் நாடெங்கிலும் அதன் அனைத்தையும் ஒன்றில் உள்ளடக்குகிற க்யூஆர் குறியீட்டை சமீபத்தில் அறிமுகம் செய்திருந்தது. பேடிஎம் வேலட், ஈரூபே காட்டுகள் மற்றும் யுபிஐ அடிப்படையிலான அனைத்து பணம் செலுத்துதல் களுக்கான செயலிகள் வழியாக 0 சதவீதம் கட்டணத்தில் தங்களது வங்கி கணக்கிற்குள் வரம்பற்ற பேமெண்ட்கள் பெறப்படுவதை ஏற்றுக்கொள்வதற்கு இம்மாநிலங்களில் உள்ள வார்த்தகர்களை இந்த அறிமுகம் ஏதுவாக்கியிருக்கிறது. மேலும், ஒரு ஆண்டுக்குள் இந்த மாநிலங்களில் இரு மடங்கு பிசினஸ் வளர்ச்சியை எட்டுவதை தன் இலக்காக இது நிர்ணயித்திருக்கிறது.

இச்செயல்தளமானது அதன் 'பேடிஎம் ஃபார் பிசினஸ்' செயலியின் வழியாக அனைத்து பணம் செலுத்துதல்களுக்கும் ஒரு ஒற்றை சமரச தீர்வை வழங்குகிறது. பணம் செலுத்தல்கள் என்பதையும் கடந்து இன்னும் ஆழமான ஈடுபாட்டு பங்கேற்புக்காக வார்த்தகர்களுக்கான தீர்வுகளில் முதலீடு செய்ய இந்நிறுவனம் திட்டமிட்டிருக்கிறது.

தங்களது தினசரி தேவைகளுக்காக தங்களது விற்பனையகங்களில் வார்த்தகர்கள் பயன்படுத்தக் கூடிய கால்குலேட்டர், பவர் பேங், கடிகாரம், பென் ஸ்டாண்டுகள் மற்றும் ரேடியோ போன்ற பல்வேறு பயன்பாட்டு பொருட்களுக்குள் தனது ஆல்-இன்-ஒன் பேடிஎம் க்யூஆர் குறியீட்டையும் பேடிஎம் அறிமுகம் செய்திருக்கிறது. வார்த்தகர்களின் பெயர்கள், வணிகக் குறியீடுகள் மற்றும் படங்களைக் கொண்ட தனித்துவமான பிரத்யேக க்யூஆர் குறியீடுகளையும் இது அறிமுகம் செய்திருக்கிறது. டிஜிட்டல் முறையிலான, பணம் செலுத்தல்கள் உடனான அவர்களது ஒத்துழைப்பை வலுப்படுத்துவதற்கு இது வகை செய்யும்.



paytm sound BOX

Instant Voice Payment
Confirmation



‘பேடிஎம் ஃபார் பிசினஸ்’ செயலி மீதான இந்த க்யூஆர் குறியீடுகளை மெர்கன்டைஸ் ஸ்டோரி லிருந்து ஆர்டர் செய்யாமல். இவைகள், விற்பனையகத்திற்கே நேடியாக டெலிவரி செய்யப்படும். பேமெண்ட் கிடைத்ததை உறுதிசெய்கிற செயலியினை கேட்க இது அவர்களை அனுமதிப்பதால் வர்த்தகர்கள் பெரிதும் விரும்புகிற மிகப் பிரபலமான க்யூஆர் வர்த்தக பொருட்களுள் ஒன்றாக சவுண்ட்பாக்ஸ் திகழ்கிறது. பல்வேறு வழிகள் மற்றும் அனைத்து வகையான பேமெண்ட்களுக்கு இணக்கமானதாக இது இருக்கிறது. வர்த்தகர்களுக்கான தனது டைனமிக் க்யூஆர் வழியாக மேமெண்ட்களை அதிக சவுகரியமானதாக பேடிஎம் ஆக்குகிறது. க்யூஆர் குறியீடுக்கு உரிய ஒற்றை ஆர்டரை இதில் உருவாக்க முடியும் மற்றும் எந்தவொரு PoS சாதனத்தோடு வர்த்தகர்கள் இதனை ஒருங்கிணைத்துக் கொள்ள முடியும்.

வர்த்தகர்களுக்கு மட்டுமே உரிய செயலியான ‘பேடிஎம் ஃபார் பிசினஸ்’ 10 மில்லியனுக்கும் அதிகமான பேடிஎம் பார்ட்னர்களால் மிகப் பரவலாக பயன்படுத்தப்படுகிறது. அவர்களது பணம் செலுத்தல்களை நிர்வகிக்கவும், ஒரு இடத்தில் தங்களது அனைத்து பரிவர்த்தனைகளை பார்வையிடவும், பல்வேறு பிற சேவை களோடு சேர்த்து பேடிஎம் க்யூஆர் வர்த்தக பொருட்களை

ஆர்டர் செய்யவும் இது அவர்களை எதுவாக்கி யிருக்கிறது. கடன்கள், காப்பீடு போன்ற நிதிசார் தீர்வுகள் மற்றும் பல்வேறு பிசினஸ் சேவை களையும் வர்த்தகர்கள் இதில் பெற்றுக் கொள்ளலாம். இதன் புத்தாக்கமான செயல் அம்சம், எந்த நேரத்திலும் தங்களது வங்கி கணக்குகளுக்குள் பேமெண்ட்களை உடனடியாக மாற்றுகை செய்வதற்கு பேடிஎம் வர்த்தக பார்ட்னர்களுக்கு திறனதிகாரத்தை வழங்கியிருக்கிறது. டிஜிட்டல் முறையிலான பேமெண்ட்கள் பரவலாக ஏற்கப்படுவதை உணக்குவிக்க தன்னோடு நீண்ட காலம் இருந்துவருகிற வர்த்தக பார்ட்னர்களுக்கு வெகுமதிகளையும், கேஷ்பேக் சலுகையையும் பேடிஎம் வழங்குகிறது.

பேடிஎம் ஆல்-இன்-ஒன் க்யூஆர்-க்கு கூடுதல் வலு சேர்க்கக்கூடிய ‘பேடிஎம் பிசினஸ் கட்டா’ என்ற ஒரு புதிய முக்கியமான சேவையையும் பேடிஎம் அறிமுகம் செய்திருக்கிறது. ரொக்கம் மற்றும் கடன் உட்பட தங்களது வாடிக்கையாளரின் அனைத்து பரிவர்த்தனைகளையும் டிஜிட்டல் முறையில் கணக்கீடுகளை பராமரிக்க பேடிஎம் வர்த்தக பார்ட்னர்களை இது ஏதுவாக்கியிருக்கிறது. கடன் பரிவர்த்தனைகளுக்கு பணம் செலுத்தப்பட வேண்டிய உரிய தேதியை வர்த்தகர்கள் ‘பேடிஎம் பிசினஸ் கட்டா’ மூலம் நிர்ணயித்துக் கொள்ளலாம்

paytm

ALL-IN-ONE QR

Now, Accept Unlimited Payments at 0% Fee from

-  Paytm Wallet ✓
-  RuPay Cards ✓
-  All UPI Apps ✓



மற்றும் இதன் மூலம் தானியக்க முறையில் நினைவூட்டல் செய்திகளை வாடிக்கையாளர்களுக்கு அனுப்பலாம். தங்களது பில்லிங் வரலாற்றோடு சேர்த்து ஒரு அறிவிக்கையினை வாடிக்கையாளர்கள் இதனால் பெறுவார்கள் மற்றும் இதே லிங்க்-ன் வழியாக அவர்களால் பேமெண்ட்ஸ்களை செய்யமுடியும்.

புதிய முனைவுகள் குறித்து பேடிஎம்-ன் முதுநிலை துணைத்தலைவர் திரு. செளரய் ஷர்மா கூறுகையில்: “கடந்த ஆண்டில் தமிழ்நாடு மற்றும் கேரளாவில் எமது பிசினஸ் வளர்ச்சி 50 சதவீதம் ஆக இருந்தது. 2020ம் ஆண்டிலும் இப்பிராந்தியத்தில் டிஜிட்டல் முறை பயன்பாட்டில் கணிசமான வளர்ச்சி இருக்கும் என்று நாங்கள் எதிர்பார்க்கிறோம். ‘பேடிஎம் ஃபார் பிசினஸ்’ செயலியானது எமது வர்த்தகர்களுக்கு முழுமையான டிஜிட்டல் ரீடெய்ல் உட்கட்டமைப்பை வழங்குகிறது மற்றும் அவர்கள் கட்டாயம் வைத்திருக்க வேண்டிய பிசினஸ் கருவியாக இது இருக்கிறது. மிகச்சிறப்பான பயனர் அனுபவத்தை இச்செயலி வழங்கிறது மற்றும் ஒருவரது பிசினஸ் அளவு எப்படி இருப்பினும்

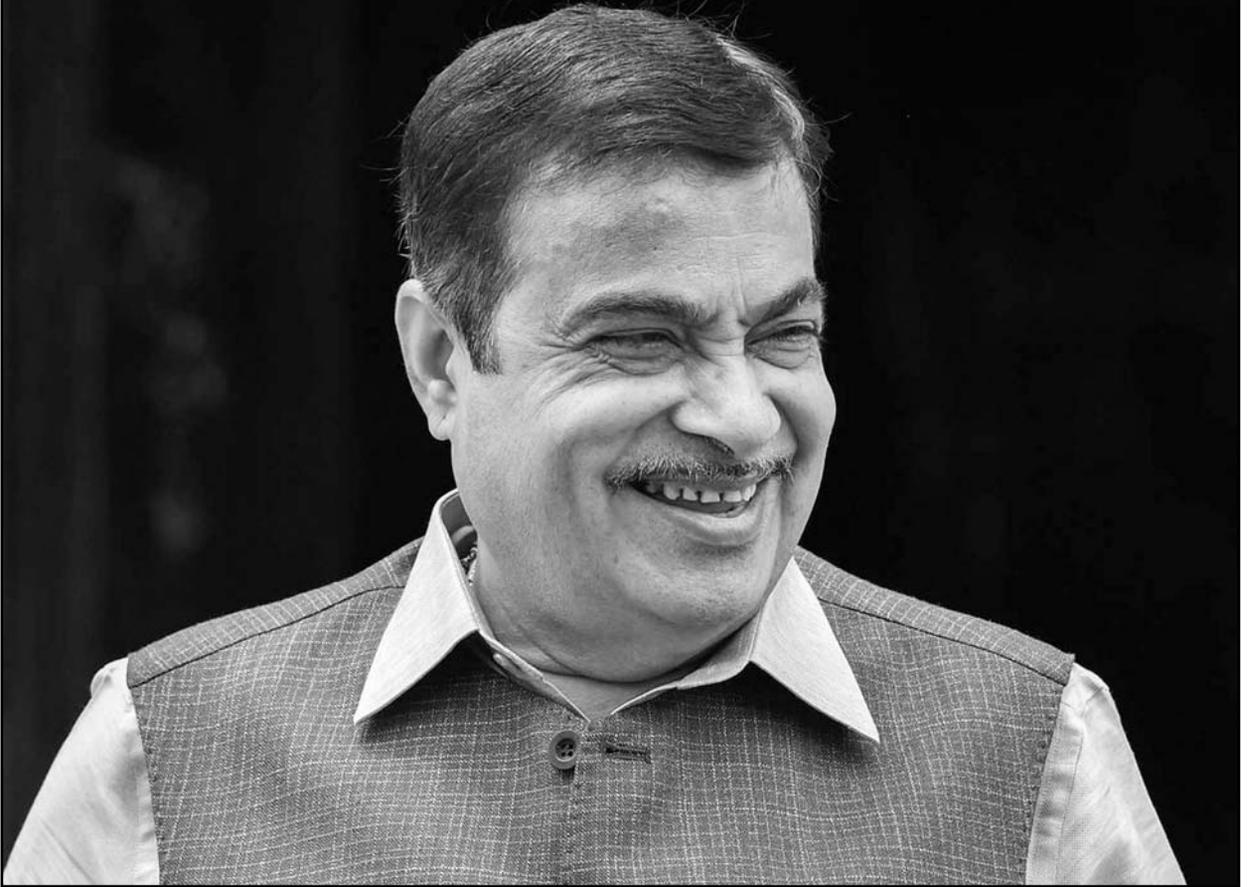
இதற்கான அணுகுவசதியை எந்தவொரு வர்த்தகரும் பெறமுடியும். இதில் இணைவது சிரமம் இல்லாத அனுபவமாகும். இதில் சேருவதற்கு கட்டணம் எதுவும் இல்லை. எந்தவொரு கேஷ்யூசி செயல்முறையை வர்த்தகர்கள் மேற்கொள்ள அவசியம் இல்லை, அதுபோலவே விரிவான ஆவணங்களையும் வழங்க வேண்டிய தேவையில்லை. இந்த செயலியோடு ஆல்-இன்-ஒன் க்யூஆர் சேர்க்கப் பட்டிருப்பதன் மூலம் டிஜிட்டல் முறை பேமெண்ட்களை ஏற்பதில் தொடங்கி அவர்களது பிசினஸை வளர்க்க அவர்களுக்கு உதவுகிற பல்வேறு சேவைகள் மற்றும் திட்டங்களை பயன்படுத்திக் கொள்வது வரை அவர்களது பயணத்தின் ஒவ்வொரு படிநிலையிலும் வர்த்தகர்களுக்கு நாங்கள் ஆதரவளிப்போம். நாடெங்கிலும் இருக்கிற எமது வர்த்தக பார்ட்னர்களின் தேவைப்பாடுகளை பூர்த்தி செய்வதற்காக பேடிஎம் ஃபார் பிசினஸ் என்ற எங்களது செயலியோடு புதுயுக வங்கி சேவை மற்றும் நிதிசார் திட்ட அம்சங்களை நாங்கள் தொடர்ந்து சேர்த்து வழங்குவோம் என்றார்.”

- ரேயா

5 டிரில்லியன் டாலர் பொருளாதார இலக்கு கடினமானது; சாத்தியமற்றதல்ல!

திரு.நீதின் கட்காரி

மத்திய சாலைப்போக்குவரத்து மற்றும் நெடுஞ்சாலைத்துறை அமைச்சர்.



5 டிரில்லியன் டாலர் பொருளாதார இலக்கை எட்டுவது என்பது கடினமான ஒன்றுதான் என்றாலும் அது சாத்தியமற்றதல்ல என்று மத்திய சாலைப்போக்குவரத்து மற்றும் நெடுஞ்சாலைத் துறை அமைச்சர் திரு. நீதின் கட்காரி தெரிவித்துள்ளார்.

இது குறித்து அவர் மேலும் கூறியதாவது...

எந்தவொரு இலக்கையும் அடைவதற்கு நிலையான மற்றும் வலுவான அரசியல் மிக முக்கியமான தேவையாக உள்ளது. அதே விருப்பத்தின் வெளிப்பாடு காரணமாகவே பிரதமர் நரேந்திர மோடி நாட்டின் பொருளாதாரத்தை 5 டிரில்லியன் டாலர் அளவுக்கு மாற்றுவதற்கான இலக்கை நிர்ணயித்துள்ளார். இந்த இலக்கு

கடினமானதுதான் என்றாலும் அது அடையக் கூடிய ஒன்றுதான்.

நம்நாட்டில் ஏராளமான வளங்களும், உற்பத்தி திறனும் உள்ளன. இருந்தபோதிலும், மருந்துகள், மருத்துவ உபகரணங்கள், நிலக்கரி, தாமிரம், காசிதம் உள்ளிட்ட அதிக எண்ணிக்கையிலான பொருள்களை இறக்குமதி செய்வதற்கு பல கோடிகளை செலவிடுகிறோம்.

எனவே, 5 டிரில்லியன் பொருளாதார இலக்கை எட்ட வேண்டுமானால், இதுபோன்ற பொருள்களை இறக்குமதி செய்வதற்கு பதிலாக உள்நாட்டு உற்பத்தியை அதிகரிக்க வேண்டும். அப்போது தான் அது சாத்தியமாகும் என்றார்.

- அர்ஜிதா

திருச்சியில் இந்தியன் ஓவர்சீஸ் வங்கியின் மெகா கடனுதவி முகாம்!



Indian Overseas Bank

திருச்சிராப்பள்ளி புதிய கலையரங்கம் திருமண மண்டபத்தில் இந்தியன் ஓவர்சீஸ் வங்கியின் சார்பில் சிறு, குறு மற்றும் நடுத்தர நிறுவனங்களுக்கு கடன் வழங்கும் சிறப்பு முகாமை மாவட்ட ஆட்சித்தலைவர் திரு.சு. சிவராசு, இ.ஆ.ப., அவர்கள் தலைமையில் இந்தியன் ஓவர்சீஸ் வங்கி தலைவர் மற்றும் முதன்மை செயல் இயக்குநர் திரு. கர்ணம்சேகர், இந்தியன் ஓவர்சீஸ் வங்கி செயல் இயக்குநர் ஸ்ரீஅஜய்குமார் ஸ்ரீவஸ்தவா, ஆகியோர் (25.01.2020) அன்று தொடங்கி வைத்தனர்.

குறு, சிறு மற்றும் நடுத்தர தொழில் நிறுவனங்களுக்கு கடன் வழங்கும் சிறப்பு முகாமை தொடங்கி வைத்து இந்தியன் ஓவர்சீஸ் வங்கி தலைவர் மற்றும் முதன்மை செயல் இயக்குநர் அவர்கள் பேசியதாவது:

குறு, சிறு மற்றும் நடுத்தர தொழில்களை மேம்படுத்துவதற்காக மத்திய மாநில அரசுகள் பல்வேறு கடன் உதவிகளை செய்து வருகிறது. இந்தியன் ஓவர்சீஸ் வங்கி கிராமிய வேலை வாய்ப்பு பயிற்சி மையத்தின் சார்பில் நாடு முழுவதும் 78 ஆயிரம் நபர்களுக்கு பயிற்சிகள் வழங்கப்பட்டுள்ளது. அதில் குறிப்பாக 50 ஆயிரம் பெண்களுக்கு பயிற்சி வழங்கப்பட்டது.

இப்பயிற்சியானது தமிழ்நாட்டில் 2 இலட்சம் நபர்களுக்கு வழங்க திட்டமிடப்பட்டுள்ளது. திருச்சிராப்பள்ளியில் இந்தியன் ஓவர்சீஸ் வங்கியின் சார்பில் முதரா திட்டத்தின் கீழ் நிர்ணயிக்கப்பட்ட இலக்கு கடன் உதவி வழங்கப்பட்டுள்ளது. சிறு, குறு, தொழில் தொடங்குவதற்கு இந்தியன் ஓவர்சீஸ் வங்கி உதவிகரமாக உள்ளது. இந்தியன் ஓவர்சீஸ் வங்கியின் சார்பில் 35 ஆயிரம் கோடி கடன் உதவி வழங்கப்படவுள்ளது. அதனை 50 ஆயிரம் கோடியாக உயர்த்தி கடன் வழங்க திட்டமிட்டுள்ளோம். மேலும், திருச்சிராப்பள்ளி மாவட்டத்தில் இந்தியன் ஓவர்சீஸ் வங்கியின் மூலம் மெகா கடனுதவி வழங்கும் முகாமில் எம்.எஸ்.எம்.இ.பிரிவின் கீழ் 259 வாடிக்கையாளர்களுக்கு ரூ 26 கோடி கடன் அனுமதி வழங்கப்பட்டது. 2019ம் ஆண்டு வரை இந்தியன் ஓவர்சீஸ் வங்கியின் கிளைகள் எம்.எஸ்.எம்.இ. கடன்கள் 7.423 வாடிக்கையாளர்களுக்கு ரூ. 101.42 கோடிக்கு வழங்கப்பட்டது.

இவ்வாறு இந்தியன் ஓவர்சீஸ் வங்கி தலைவர் மற்றும் முதன்மை செயல் இயக்குநர் அவர்கள் பேசினார்.

இந்தியன் ஓவர்சீஸ் வங்கி சார்பில் நடைபெற்ற, சிறு தொழில்களுக்கு கடன் வழங்கும் சிறப்பு முகாமில் மாவட்ட ஆட்சித்தலைவர் தனது தலைமையுரையில் பேசியதாவது:



மத்திய மாநில அரசுகள், பொதுமக்களுக்கு அவருடைய தொழில் திறன்களை மேம்படுத்துவதற்காக எளிதில் கடன் உதவி வழங்கப்படுகிறது. குறிப்பாக சிறு, குறு தொழில்களை மேம்படுத்துவதற்காக இது போன்ற சிறப்பு முகாம்கள் மூலம் கடன் உதவி வழங்கப்படுகிறது. திருச்சிராப்பள்ளி மாவட்டத்தில் 444 வங்கி கிளைகள் உள்ளன. இந்தியன் ஓவர்சீஸ் வங்கிக்கு 63 கிளைகள் உள்ளன. திருச்சிராப்பள்ளி மாவட்டத்தில் கடந்த ஆண்டு இந்தியன் ஓவர்சீஸ் வங்கியில் 102 கோடி கடன் வழங்கப்பட்டுள்ளது. இந்த ஆண்டில் இதுவரை 25 கோடி வழங்கப்பட்டுள்ளது. மக்களுக்கு உதவும் வகையிலும், விரைவாகவும், கடன் வழங்க இந்தியன் ஓவர்சீஸ் வங்கி மிகவும் உறுதுணையாக உள்ளது. பொது மக்கள் கடன் பெரும்பொழுது வங்கிகள் கேட்கக் கூடிய ஆவணங்களை உடனடியாக சமர்ப்பித்தால் எளிதில் கடன் பெறலாம். நமது மாவட்டத்தில் சிறு, குறு தொழில்களுக்கு முன்னுரிமை அளிக்கப்படுகிறது. புதிதாக வரக்கூடிய தொழில்களை ஊக்குவிப்பதற்காக மாவட்ட தொழில் மையத்தின் மூலமும், ஆலோசனை வழங்கப்படுகிறது. நமது

மாவட்டத்தில் தொழில்கள் வளர்ச்சி அடைந்தால் தான் மிகவும் பொதுமக்களுக்கு பயனுள்ளதாக இருக்கும் இவ்வாறு மாவட்ட ஆட்சித் தலைவர் அவர்கள் பேசினார்.

இந்நிகழ்ச்சியில் இந்தியன் ஓவர்சீஸ் வங்கி முதுநிலை மண்டல மேலாளர் திரு. பிரேம்குமார், இந்தியன் ஓவர்சீஸ் வங்கி உதவி பொது மேலாளர் திரு. கங்காதரன், முன்னோடி வங்கி மேலாளர் திரு. சத்திய நாராயணன் மற்றும் குறு, சிறு தொழில்களின் நிறுவனங்களின் உரிமையாளர்கள், மகளிர் சுயஉதவிக் குழுவினர் ஆகியோர் கலந்து கொண்டனர்.

- ராகவி

சட்டுபிட்டு தகவல்

சாதிக்க முடியாததைச்
கூட சாதிக்க முடியும்,
தன்னம்பிக்கை எனும்
மனோசக்தியால்.

மருத்துவமனை கட்டணங்கள் இனி சுலப தவணையில்... அப்பல்லோ-பஜாஜ்ஃபின்சர்வ் இணைந்து வழங்கும் ஹெல்த் இஎம்ஐ அட்டை!

மருத்துவமனை அவசரநிலைகள் ஒருபோதும் திட்டமிடப்படுவதில்லை. மருத்துவமனையில் சேர்க்கப் படுவதற்கான முழுசெயல் முறைக்கான சவால் களில் ஒன்று நிதி ஏற்பாடு செய்வது. ஆசியாவின் மிகப்பெரிய மற்றும் மிகவும் நம்பகமான சுகாதாரப் பாதுகாவலராக திகழும் அப்பல்லோ மருத்துவமனைகள் குழுவும், பஜாஜ்ஃபின்சர்வ் நிறுவனமும் இணைந்து செயல்பட முடிவு செய்துள்ளன.

நோயாளியை மருத்துவமனையில் அனுமதிக்கும் போது நோயாளிகளுக்கும் அவர்களது குடும்பத்தினருக்கும் மருத்துவமனையில் தொந்தரவு இல்லாத கட்டண வழிவகை வழங்கப்படுவதை உறுதி செய்ய இந்த நிறுவனங்களும் இணைந்து செயல்முறையை மேற்கொண்டுள்ளன.

பஜாஜ்ஃபின்சர்வ் குழுமத்தின் கடன் வழங்கும் பிரிவான பஜாஜ்ஃபைனான்ஸ் லிமிடெட் நிறுவனத்துடன் இணைந்து சிறப்பு கூட்டு பிராண்ட் ஹெல்த் இஎம்ஐ அட்டையை அறிமுகம் செய்வதாக அப்பல்லோ மருத்துவமனைகள் குழு அறிவித்துள்ளது.

அப்பல்லோ மருத்துவமனைகள்-பஜாஜ்ஃபின்சர்வ் ஹெல்த் இஎம்ஐ அட்டையானது, ஆசியாவின் சிறந்த மருத்துவ சேவையை, நிதி பற்றி கவலைப்படாமல் எளிதாக அணுகுவதற்கான ஒரு தனித்துவமான வாய்ப்பை ஏற்படுத்தித் தருகிறது.

இந்த கூட்டு பிராண்ட் ஹெல்த் கோர் அட்டையின் பயனர்கள்; தங்கள் மருத்துவச் செலவுகளை 12 மாத காலத்திற்குள் திருப்பிச் செலுத்தக்கூடிய எளிதான செலவு இல்லாத வகையில் (மாதாந்திரத் தவணைத் தொகை - EMI - Equated Monthly Installment) இஎம்ஐ-

களாக மாற்றிக் கொள்ள முடியும் அப்பல்லோ மருத்துவமனைகள் - பஜாஜ்ஃபின்சர்வ் ஹெல்த் ஈஎம்ஐ அட்டை, எளிதான இஎம்ஐ நிதி மற்றும் விரைவான கடன் செயலாக்கத்தை குறைந்த பட்ச காசித் செயல்நடைமுறைகளுடன் வழங்குகிறது. இதன்மூலம் ஆவணங்கள் அதிகம் கேட்கப்படும் தொந்தரவு தவிர்க்கப்படுகிறது.

அப்பல்லோ மருத்துவமனைகள் -பஜாஜ்ஃபின்சர்வ் ஹெல்த் ஈஎம்ஐ அட்டையானது உடனடி செயல்படுத்தல், ரூபாய் நான்கு லட்சம் (ரூ. 4 லட்சம்) வரை அதிக கடன் வரம்பு, அட்டையுடன் இணைக்கப்பட்டுள்ள அவசர நடைமுறைக்கான முறை, முன்னுரிமை அணுகல் போன்ற கூடுதல் நன்மைகள் போன்ற பல அம்சங்களை வழங்குகிறது. தனிநபர் விபத்து காப்பீட்டுத்தொகை, தள்ளுபடி வவுச்சர்கள் மற்றும் கூப்பன்கள் உள்ளிட்டவற்றையும் இந்த அட்டை வழங்குகிறது. முழு குடும்பத்தையும் உள்ளடக்கிய, அப்பல்லோ மருத்துவமனைகள் - பஜாஜ்ஃபின்சர்வ் ஹெல்த் ஈஎம்ஐ அட்டை அனைத்து அப்பல்லோ மருத்துவமனைகளிலும் ஏற்றுக் கொள்ளப்படும்.

அப்பல்லோ மருத்துவமனைகள் குழு மற்றும் பஜாஜ்ஃபின்சர்வ் நிறுவனம் ஆகியவை ஏற்கனவே அனைத்து சுகாதார மற்றும் நோய் கண்டறியும் சேவைகளுக்கு 100 சதவீதம் நிதி வழங்க கை கோர்த்து இணைந்து செயல்பட்டன. இந்த புதிய முன் முயற்சியானது, மருத்துவ சிகிச்சைகளுக்கான செலவை முன்கூட்டியே ஏற்பாடு செய்ய முடியாதவர்களுக்கும் உதவும் வகையில் அமையும் அப்பல்லோ மருத்துவ மனைகள் - பஜாஜ்ஃபின்சர்வ் ஹெல்த் ஈஎம்ஐ அட்டை, சுகாதார காப்பீடு இல்லாத நோயாளி



களுக்கும் அல்லது சிகிச்சைக் கட்டணத்தை விட காப்பீட்டு வரம்பு குறைவாக உள்ள நோயாளிகளுக்கும் பயனளிக்கும்.

இந்த அட்டையின் தேசிய அளவிலான வெளியீட்டு விழாவில் பேசிய அப்பல்லோ மருத்துவமனைகள் குழுமத்தின் தலைவர் டாக்டர் திரு. பிரதாய் ரெட்டி நாட்டின் முதல் கார்ப்பரேட் மருத்துவமனையாக செயல்பட்டு, உலகத்தரம் வாய்ந்த சுகாதார சேவையை அனைவருக்கும் கிடைக்கக்கூடியதாக மாற்றுவதே எங்கள் நோக்கமாகும்.

குறிப்பாக உயிருக்கு ஆபத்தான அவசர காலத்தில் நேர்மறை மற்றும் எதிர்மறையான மருத்துவ விளைவுகளுக்கு இடையில் வேறுபடுத்தும் காரணியாக கவனிப்பு மற்றும் பராமரிப்பின் தரம் அமைகிறது. அப்பல்லோ மருத்துவமனைகள் - பஜாஜ்ஃபின்செர்வ் ஹெல்த் ஈஎம்ஐ அட்டை நோயாளிகள் ஏற்கனவே மன அழுத்தத்தில் இருக்கும் நேரத்தில் சிகிச்சை செலவுகளைப்பற்றி கவலைப்படாமல் சிறந்த உலகத்தரம் வாய்ந்த மேம்பட்ட சுகாதார சேவையை அணுக அவர்களுக்கு உதவும் வகையில் அமையும். நோய்கண்டறியும் சேவைகள், தேர்ந்தெடுக்கப்பட்ட நடைமுறைகள் மற்றும் அறுவை சிகிச்சைகள் தேவைப்படும் நோயாளிகளுக்கு அறுவை

சிகிச்சைகள் போன்றவற்றை இந்த அட்டை எளிதில் வழங்கும் அறுவை சிகிச்சைக்கு முன்கூட்டியே பணம் சேகரிக்க காத்திருப்பது நிலைமையை மோசமாகக்கூடும்.

அதற்குக் காத்திருக்காமல் உடனடியாக சிகிச்சையைத் தொடர இந்த அட்டை உதவும். என்றார்.

அப்பல்லோ மருத்துவமனைகள் குழுமத்தின் மேலாண்மை இயக்குநர் சுனிதா ரெட்டி கூறுகையில், மருத்துவ சிகிச்சை தேவைப்படும் போது எளிமையான அணுகல் மற்றும் குறைந்த செலவு ஆகியவற்றை உறுதி செய்வதற்கான எங்கள் நோக்கமும் செயல்பாடும் தொடர்கிறது. இந்த அப்பல்லோ மருத்துவமனைகள் - பஜாஜ்ஃபின்செர்வ் ஹெல்த் ஈஎம்ஐ அட்டை மூலம், தேவையான இடங்களில் உடனடி உதவியை எங்களால் வழங்க முடியும். சுகாதார காப்பீட்டைப் பொறுத்தவரை இந்தியாவில் காப்பீட்டு குறைவாக உள்ளது, இது சிகிச்சைக்கான சூழல் ஏற்படும் போது நிதி தீரட்ட போராடும் சூழலை குடும்பங்களில் ஏற்படுத்துகிறது.

குறிப்பாக மருத்துவ அவசரகால சிகிச்சை தேவைப்படும் நேரத்தில் இந்த சிக்கல் அதிகரிக்கிறது. அப்பல்லோ மருத்துவமனைகள் - பஜாஜ்ஃபின்செர்வ் ஹெல்த் ஈஎம்ஐ அட்டை, பல

குடும்பங்களுக்கு அழுத்தத்தைக் குறைக்கவும் சிகிச்சையில் கவனம் செலுத்தவும் உதவும். பணத்தை உடனடியாகச் செலுத்தாமல், எளிதான செலவு இல்லாத ஈஎம்ஐ-கள் மூலம் கட்டணம் செலுத்துவதன் மூலம் சிக்கல் தவிர்க்கப்படும். என்றார்.

பஜாஃஃபைனான்ஸ் லிமிடெட் நிறுவனத்தின் மேலாண்மை இயக்குநர் திரு. ராஜீவ் ஜெயின் கூறுகையில், அப்பல்லோ மருத்துவமனைகளுடன் இணைந்து கூட்டு பிராண்ட் ஹெல்த் இஎம்ஐ அட்டையை வெளியிடுவது இது முதல் முறையாகும். வாடிக்கையாளர்கள் தரமான சுகாதார சேவையை அணுகவும், அவர்கள் எளிதில் பணம் செலுத்துவதற்கு உதவும் வகையிலும் இந்த அட்டை அறிமுகம் செய்யப்பட்டுள்ளது.

வாடிக்கையாளர்கள் எளிதான இஎம்ஐ நிதி மற்றும் விரைவான கடன் செயலாக்கத்தைப் பெறவே இந்த அட்டை அறிமுகம் செய்யப்பட்டுள்ளது.

இந்த அட்டையைப் பெறுவதற்கு எளிதான தகுதிகள் மற்றும் அணுகல் நடைமுறைகளை எங்கள் குழு உறுதி செய்துள்ளது. 21 முதல் 60 வயதுக்குட்பட்ட வழக்கமான தொடர் வருமானம் உள்ள எந்தவொரு நபரும் இந்த அட்டைக்கு விண்ணப்பிக்கலாம் அவர்கள் இந்த அட்டையைப் பெற்று இந்த முயற்சியின் மூலம் பயனடையலாம். என்றார்.

பாள் அட்டை, ரத்து செய்யப்பட்ட காசோலை மற்றும் முறையாக கையொப்பமிடப்பட்ட ஈசிஎஸ் ஆணை போன்ற ரிசர்வ் வங்கியின் வழிகாட்டுதல் களின்படி கே.ஓய்.சி. ஆவணங்களை சமர்ப்பிப்பதன் மூலம் இந்த சுகாதார இஎம்ஐ அட்டையைப் பெறலாம். நோயாளிகளும் அவர்களது குடும்பத்தினரும் சென்று அட்டைக்கு விண்ணப்பித்து அதைப் பெறக்கூடிய வகையில் அப்பல்லோ மருத்துவ மனைகள் அனைத்திலும் இதற்காக சிறப்பு கவுண்ட்டர்கள் அமைக்கப்பட்டுள்ளன என்றார்.

- ஆரியன்

|| உங்கள் பிள்ளைகளின் எதிர்கால கல்வி, திருமணம்
|| ஆகியவற்றிற்கான உத்திரவாத சேமிப்பு!

|| 25 வயதுள்ள நபர் நாள் ஒன்றுக்கு ரூ.63 சேமித்தால்
|| 50வது வயதில் ரூ.13,37,500/- பெற்று மகிழலாம்!

|| 25 வயதுள்ள நபர் நாள் ஒன்றுக்கு ரூ.74 சேமித்தால்
|| 46வது வயதில் ரூ.10,43,500/- பெற்று மகிழலாம்!

|| ஒருமுறை மட்டும் பணம் செலுத்தி
|| உடனடியாக மறு மாதத்திலிருந்து
|| வாழ்நாள் முழுவதும் பென்சன் பெறலாம்...



மேலும் விவரங்களுக்கு...

Lion K.Elumalai, Insurance Advisor, LIC
Mobile : 98412 50581 / 72000 50581
kelumalailic@gmail.com www.licelumalai.com

சில்லறை கடனுக்கு வரவேற்பு அதிகரிப்பு!

சொகுசு வாழ்க்கையை விரும்பும் மக்களின் எண்ணிக்கை அதிகரித்து வருகிறது. இன்றைய தொழில்நுட்ப புரட்சி காலகட்டத்தில் அனைத்து வகையான பொருள்களுக்கான தேவையும் மின்னல் வேகத்தில் அதிகரித்து வருகிறது. அவற்றை கடன் பெற்றாவது தனதாக்கி கொள்ளும் மனோநிலைக்கு மக்கள் மாறிவருகின்றனர். அதன் அறிகுறியாகவே சில்லறை கடன் வளர்ச்சி அடுத்த 5 ஆண்டு களுக்குள் ரூ. 96 லட்சம் கோடியாக அதிகரிக்கும் என கருத்து கணிப்புகள் தெரிவிக்கின்றன.

வரும் ஆண்டுகளில் சில்லறை கடன் வளர்ச்சியில் சிறிய நகரங்களின் பங்களிப்பு மிக முக்கியமானதாக இருக்கும் என கணிக்கப்பட்டுள்ளது. ஏனெனில், நகர்ப்புற விரிவாக்கத்தால் வீடு, கார், நுகர்வோர் பொருள்களின் விற்பனையின் வேகம் அங்குதான் எதிர்பார்த்ததைவிட அதிகமாகவே உள்ளது.

சில்லறை கடன் வளர்ச்சியில் ஆதிக்கம் செலுத்தவும், அதற்கான வாய்ப்புகளை சரியான முறையில் பயன்படுத்திக் கொள்ளவும் வங்கிகள், நிதி நிறுவனங்கள் உள்ளிட்டவை தற்போது முதலே ஆயத்த பணிகளை தொடங்கிவிட்டன.

வரும் 2022-ஆம் ஆண்டுக்குள் அனைவருக்கும் வீடு கிடைப்பதை உறுதிப்படுத்தும் பிரதம மந்திரி ஆவாஸ் யோஜனா திட்டத்தை செயல்படுத்துவதை மத்திய அரசு தீவிரமாக கையிலெடுத்துள்ளது. அதன் காரணமாக, சாதாரண மற்றும் குறைந்த விலை வீடு மற்றும் சொத்துக்களுக்கான தேவை கூடுபிக்கத் தொடங்கியுள்ளது. வரும் 2024-ஆம் ஆண்டுக்குள் இப்பிரிவில் வழங்கப்படும் கடன் ரூ. 46 லட்சம் கோடியை எட்டும் என எதிர்பார்க்கப்படுகிறது.

மின் மற்றும் மின்னணுப் பொருள்களில் நுகர்வோரின் நாட்டம் அதிகரித்து வருவதையடுத்து, அவர்கள் பெறும் தனிநபர் மற்றும் கிரெடிட் கார்டு ஆகியவற்றுக்கான கடனும் அடுத்த நான்கு



ஆண்டுகளுக்குள் ரூ. 14 லட்சம் கோடியை எட்டவுள்ளது.

மேலும், வர்த்தக வாகனம், நான்கு சக்கர மற்றும் இருசக்கர வாகனம் கடனும் ரூ. 17.5 லட்சம் கோடியை எட்டும் என எதிர்பார்க்கப்படுகிறது.

பொருள்களின் விற்பனை வளர்ச்சி விறு விறுப்பு கட்டத்தை எட்டும் நிலையில், சிறு, குறு நடுத்தர நிறுவனங்களுக்கு வழங்கப்படும் கடன் ரூ. 13.2 லட்சம் கோடியாக அதிகரிக்கும் என்கிறது ஐசிஐசிஐ வங்கி-கிரிசில் ஆய்வு.

சில்லறைக் கடன் வர்த்தக பெருக்கத்தை கணக்கில் கொண்டு இப்பிரிவில் மேலும் பல நிறுவனங்கள் களமிறங்கலாம் என கணிக்கப்பட்டுள்ளது. போட்டி அதிகமாவதால் நுகர்வோருக்கு குறைந்த வட்டியில் கடன் கிடைக்கும் சூழல் உருவாகும். மேலும், டிஜிட்டல் முறையில் கடன் வழங்கும் நடவடிக்கையை நிறுவனங்கள் விரைவு படுத்தும் என்பதால், அவற்றுக்கு குறைந்த செயல்பாட்டு செலவினம் ஏற்படும் என்பதுடன் லாப விகிதமும் அதிகரிக்கும்.

எனவே, நுகர்வோர் தேவையான கடன்களை தாங்களுக்கு ஏற்ற நிறுவனத்தில் குறைந்த வட்டியில் தேர்ந்தெடுப்பதில் விழிப்புணர்வுடன் செயல்பட்டால் மட்டுமே அது சமையாக மாறாமல் சுகமானதாக இருக்கும்.

- தியா

ஆட்டோ எக்ஸ்போ தி மோட்டார் ஷோ 2020

ஒரு பார்வை!

மிகப்பிரமாண்டமான, ஆவலோடு எதிர்பார்க்கப்படும் நிகழ்வான ஆட்டோ எக்ஸ்போ விரைவில் பெரும் உற்சாகத்தோடு தொடங்கவுள்ளது. இந்திய ஆட்டோமோட்டிவ் தொழில்துறையின் செயல்திறனின் உண்மையான வெளிப்பாடான ஆட்டோ எக்ஸ்போ - தி மோட்டார் ஷோ 2020 கிரேட்டர் நொய்டாவில் அமைந்துள்ள இந்தியா எக்ஸ்போ மாள்ட் - ல் 2020 பிப்ரவரி 7 ஆம் தேதி முதல் 12 ஆம் தேதி வரை நடைபெற திட்டமிடப்பட்டுள்ளது. ஆட்டோ எக்ஸ்போ 2020-ன் தொடக்கவிழா நிகழ்வு 2020 பிப்ரவரி 6 ஆம் தேதியன்று இதே அமைவிடத்தில் நடைபெறுகிறது.

சில முதன்மையான பிராண்டுகள் அவைகளின் தயாரிப்புகளது உலகளாவிய அறிமுகத்தை அல்லது இந்தியாவில் அவைகளின் அறிமுகத்தை மற்றும் ஏற்கனவே இருந்துவரும் பிராண்டுகளின் சில முக்கிய தயாரிப்புகளின் அறிமுகத்தை இடம்பெறச் செய்யும் அமைவிடமாக ஆட்டோ எக்ஸ்போ தி மோட்டார் ஷோ கடந்த பல ஆண்டுகளாகவே தனக்கென ஒரு வரலாற்றை உருவாக்கிக் கொண்டிருக்கிறது. ஆட்டோ எக்ஸ்போவின் இந்த ஆண்டு பதிப்பிற்கான கருப்பொருளாக எதிர்கால போக்குவரத்தின் உலகை ஆய்ந்தறியுங்கள் என்பது தேர்வு செய்யப்பட்டுள்ளது. நாளைய உலகின் போக்கு வரத்திற்கான தொழில்நுட்பம், செயல்திறன் மற்றும் தொலைநோக்குப் பார்வை என்ற செய்தியினையும் மற்றும் பாதுகாப்பான, தூய்மையான, பிணைக்கப்பட்ட மற்றும் பகிர்ந்துகொள்ளப்படும் போக்குவரத்து என்ற கருத்தியலையும் இது முன் வைக்கிறது. இந்நிகழ்விற்கு வருகை தரும் பார்வை யாளர்களுக்கு நமது அனைத்து தேவைகளுக்கும் சிறப்பான தீர்வுகளை வழங்குகின்ற மற்றும் ஒவ்வொரு நாளும் வெளிப்படுகின்ற போக்குவரத்து சூழலமைப்பின் அனுபவமாக இருக்கும்.

ஒரு அமைவிடத்தின் கீழ் புதிய புகை உமிழ்வு தொழில்நுட்பம் மற்றும் பாதுகாப்பு தரநிலைகளை ஆட்டோ எக்ஸ்போ 2020 வெளிப்படுத்தவுள்ளது. இந்திய ஆட்டோ மொபைல் தொழில்துறையில் பரிமாண வளர்ச்சியின் எதிர்கால கண்ணோட்டமாக மட்டும் இருந்துவிடாமல், BSVI தரநிலைகளுக்கு இணங்க இந்திய ஆட்டோ மொபைல் தொழில்துறையின் ஆயத்த நிலையை வெளிப்படுத்துவதாகவும் இருக்கும். அரசு அறிவித்திருக்கும் காலக்கொடு தேதிக்கு மிக முன்பாகவே தயார் நிலையில் உள்ள BSVI வாகனங்களின் மிகப் பெரிய அணிவரிசையை இக்கண்காட்சியில் காணலாம்.

இக்கண்காட்சியில் புதிய மற்றும் முதன்முறையாக பங்கேற்கின்ற பல நிறுவனங்களை காணமுடியும். பல ஆண்டுகள் பங்கேற்பதை தவிர்த்திருந்த வேறுபிற ஆட்டோமொபைல் நிறுவனங்களும் இந்த ஆண்டு கண்காட்சியில் பங்கேற்பது வரவேற்புக்குரியது. பசுமை போக்கு வரத்து தீர்வுகள் மற்றும் எதிர்காலத்திற்குரிய தொழில்நுட்பம் ஆகிய அம்சங்களில் புதியபாதை படைக்கும் புரட்சிகர தொழில்நுட்பங்களை காட்சிப்படுத்து கின்ற பல ஸ்டார்அப் நிறுவனங்களின் பங்கேற்பு இந்த ஆட்டோ எக்ஸ்போவிற்கு கூடுதல் பலம் சேர்க்கும்.

இந்திய ஆட்டோமொபைல் உற்பத்தியாளர்கள் கூட்டமைப்பின், பொது இயக்குனர், திரு. ராஜேஷ் மேனன் அவர்கள், போக்குவரத்தின் உலகை ஆய்ந்தறிவதை பார்வையாளர்களுக்கு ஏதுவாக்கவும் மற்றும் அவர்களுக்கு ஒரு புதிய பரிமாணம் மற்றும் உணர்வை தரவும் இந்த ஆண்டு ஆட்டோ எக்ஸ்போவில் ஆட்டோமொபைல் தொழில்துறையானது ஒருங்கிணைந்து சிறப்பான முயற்சிகளை மேற்கொள்ளவிருக்கிறது. தூய்மையான மற்றும் பசுமையான வாகனங்களின் ஒரு



முழுமையான அணிவரிசையோடு நடைபெறுகின்ற இந்த ஆட்டோ கண்காட்சியின் 15-வது பதிப்பு இதுவரை நடத்தப்பட்ட, மிகத்தாய்மையான மற்றும் மிக பசுமையான கண்காட்சிகளுள் ஒன்றாக இருக்கும். ஆட்டோ எக்ஸ்போவில் புதிய வாகனங்களை காட்சிப்படுத்துவது தவிர, பல்வேறு வகையினங்களில் 70-க்கும் அதிகமான புதிய தயாரிப்புகளின் அறிமுகமும் நிகழவிருக்கிறது. வரவிருக்கும் ஆட்டோ கண்காட்சி குறித்து ஏற்கனவே அதிக அளவில் எதிர்பார்ப்பும், உற்சாகமும் உருவாகியிருக்கிறது. என்று கூறினார்.

அவர் மேலும் பேசுகையில், ஆட்டோ எக்ஸ்போ தி மோட்டார் ஷோ 2020-ன் 15வது பதிப்பிற்காக எங்களோடு இணையுமாறும் மற்றும் இதில் காட்சிப்படுத்தும் நிறுவனங்களின் மிகப் பிரமாண்டமான தயாரிப்புகளின் தொகுப்பை நேரில் பார்த்து அனுபவிக்கும்மாறும் சென்னையைச் சேர்ந்த எங்களது நண்பர்களுக்கு அழைப்பு விடுப்பதற்கு இந்த வாய்ப்பை பயன்படுத்திக்கொள்ள நான் விரும்புகிறேன், என்று குறிப்பிட்டார்.

ஆட்டோ எக்ஸ்போ 2020 நிகழ்வு, வெறும் வாகனங்கள் மற்றும் பிற தொடர்புடைய தயாரிப்புகளின் அசைவற்ற கண்காட்சியாக மட்டும் இருக்காது; அனைத்து அக்கறை பங்காளர்களுக்கும் மற்றும் பொது சமூகத்தின் ஒவ்வொரு பிரிவினருக்கும் உண்மையிலேயே தனித்துவமான, வளமூட்டும் அனுபவத்தை இது வழங்கும். மக்கள், கலாச்சாரங்கள், தொழில்நுட்பங்கள், செயல்முறைகள், சிந்தனைகள் மற்றும் ஈடுபாடுகள் ஆகியவற்றில் நமது பன்முகத்தன்மையின்

வழியாக அனைத்தையும் உள்ளடக்கும் திறன் மற்றும் செறிவுடனும் வளமையின் உருவகமாக ஆட்டோ மொபைல் தொழில்துறை திகழ்கிறது. அத்துடன் இந்த எக்ஸ்போ 6 சிறப்பு தினங்களை கொண்டாடவிருக்கிறது. போக்குவரத்து உலகின் ஒரு குறிப்பிட்ட அம்சத்தை இந்த ஒவ்வொரு நாள் நிகழ்வும் ஆய்வு செய்யும். நிறுவன தினம், நல்லெண்ண தினம், குடும்ப தினம், பெண்களின் சக்தி தினம், பசுமை தினம் மற்றும் வாகனம் ஓட்டும் அனுபவ தினம் என்பதாக இந்த 6 நாட்களும் அனுசரிக்கப் படுகின்றன.

கிரேட்டர் நொய்டாவில் நடைபெறும் ஆட்டோ எக்ஸ்போ 2020 நிகழ்வு நடைபெறும் கால அளவுகள் புதிதாக நிர்ணயிக்கப்பட்டுள்ளன. நிறுவன தினமாக அனுசரிக்கப்படும் பிப்ரவரி 7 ஆம் தேதியன்று காலை 11.00 மணிக்கு தொடங்கி மாலை 7 மணிக்கு இது முடிவடையும். பிப்ரவரி 8 முதல் 12 ஆம் தேதி வரையிலான பொதுமக்களுக்கான தினங்களில் கண்காட்சி நிகழ்வானது, காலை 11 மணியிலிருந்து, இரவு 8.00 மணி வரை நடைபெறும். மோட்டார் ஷோ 2020 கண்காட்சியானது, 2,35,000 சதுரமீட்டர்கள் என்ற மொத்த பரப்பளவு இடத்தில் நடைபெறுகிறது. முக்கியமான ஆட்டோமொபைல் பெருநிறுவனங்கள் 51,000 சதுர மீட்டர் (நிகர) பரப்பளவு கொண்ட உள்அமைவிடங்களில் இதில் பங்கேற்கின்றன.

கூடுதல் தகவல்களுக்கு தொடர்புகொள்க.

SIAM

மின்னஞ்சல் முகவரி : dnegi@siam.in

- அர்விதா

இளைஞர்களின் வழிகாட்டி!

நம் நாட்டில் தலைவர்கள் பலர் நாட்டுக்காக தங்களை அர்ப்பணித்து மறைந்துள்ளனர்; அதில் சுவாமி விவேகானந்தரும் ஒருவர். சுவாமி விவேகானந்தரின் படைப்புகளை மகாத்மா காந்தி முழுவதும் கருத்துன்றிப் படித்திருக்கிறார். அவற்றைப் படித்த பிறகு, இந்தியாவின் மீது அவருக்கிருந்த அன்பு ஆயிரம் மடங்காகப் பெருகியது என்று நன்றியுடன் கூறினார்.

உலகம் முழுவதும் உள்ள மக்கள் தங்களது மதம், இனம்தான் உயர்ந்தது என்ற கோட்பாட்டில் மூழ்கி இருந்தபோது இந்தியாவைச் சேர்ந்த இளம் துறவியான சுவாமி விவேகானந்தர், 1893-ஆம் ஆண்டு சிகாகோ நகரில் நடைபெற்ற சர்வசமய மாநாட்டில் பங்கேற்று, மத சகிப்புத்தன்மையின் முக்கியத்துவம் குறித்துப் பேசி பாராட்டைப் பெற்றார்.

ஓர் இளம் வழங்குரைஞராக தென்னாப்பிரிக்காவுக்குப் பயணம் மேற்கொண்ட மகாத்மா காந்தி, அங்கு முதல் முறையாக தனது சிந்தனைகளாக விளங்கிய உண்மை, சகிப்புத் தன்மையை சோதித்துப் பார்த்த பின்னர், அவை உலகின் அமைதி, நல்லிணக்கத்துக்கான வெல்ல முடியாத ஆயுதமாக மாறிவிட்டன. மனிதகுலத்தால் ஏற்றுக் கொள்ளக்கூடிய ஒன்றை, வெளிநாட்டுக்குச் சென்று உலகுக்கு உணர்த்தியவர் மகாத்மா காந்தி.

இந்தியச் சிந்தனைகள், மதிப்புகளை உலகம் முழுவதும் சென்று பரப்பும் பாரம்பரியம் 2-ஆம் நூற்றாண்டில் தொடங்கியது. மௌரியப் பேரரசாகத் திகழ்ந்த அசோகரின் இளைய மகன், மகள் ஆகியோர் இலக்கைக்குச் சென்று அங்கு முதன்முறையாக தெற்காசியாவில் புத்த மதத்தைச் தோற்றுவித்தனர்.

இத்தகைய உணர்வு கொண்ட லட்சக்கணக்கான இந்திய இளைஞர்கள் உலகின் மூலை

முடுக்குகளில் எல்லாம் இருந்தார்கள்; இப்போதும் இருந்து வருகிறார்கள். இந்திய மாநிலங்களுக்கு இடையே மக்கள் தொகை வயது நிலைமை மிகவும் மாறுபட்டுள்ளது. மேற்கு வங்கம், கேரளம், ஆந்திரப்பிரதேசம் ஆகியவற்றுக்கும் மத்திய மாநிலங்களான மத்தியப் பிரதேசம், ராஜஸ்தான், உத்தரப் பிரதேசம், பிகாருக்கும் இடையே பெரிய மாற்றங்கள் உள்ளன.

முன் கூறப்பட்டவை வளர்ந்த நாடுகளைப் போலவும், இரண்டாவது கூறப்பட்ட மாநிலங்களின் பணியாளர்களின் சராசரி வயது குறைந்தும் பணியாளர்களின் எண்ணிக்கை அதிகரித்தும் வருகிறது. எனவே, இந்த மக்கள் தொகை வயது குறைவுத்தன்மை சார்ந்த பணியாளர்களைச் சாதகமாகப் பயன்படுத்த அவர்கள் வேலை செய்வதற்குத் தகுந்த திறன்களை அளித்ததால் தான் உற்பத்தித் திறனும், பொருளாதாரத்தின் போட்டித் தன்மையும் வளரும்.

2022-ஆம் ஆண்டில் முக்கிய பொருளாதாரத் துறைகளில் தேவைப்படும் மனிதவள கூடுதல் எண்ணிக்கை 1,097 கோடியாக இருக்கும். எனவே, வேலைவாய்ப்புக்கும், பொருளாதார வளர்ச்சிக்கும் தேவையான மனித வளங்களை உருவாக்கினால்தான் உற்பத்தித் திறன் அதிகரிக்கும்.

உலக மொத்த இளைஞர்களின் எண்ணிக்கையில், இந்தியாவில் 5-இல் ஒரு பங்கு என்ற விகிதத்தில் மிக அதிக அளவிலான இளைஞர்கள் உள்ளனர். அவர்களை தொழிற்சந்தையில் சரியாகப் பயன்படுத்திக் கொண்டால், உயர் அளவு பொருளாதார வளர்ச்சியை இந்தியா அடைய முடியும். 2011-ஆம் ஆண்டு மக்கள் தொகை கணக்கெடுப்பின் அடிப்படையில், இந்திய மக்கள்தொகையில் 60.3 சதவீத அளவுக்கு 15-59 வயது தொகுப்பில் உள்ளனர்; 27.5 சதவீதம் பேர் 15 முதல் 25

வயது கொண்ட இளைஞர்களாக உள்ளனர் என்பது குறிப்பிடத்தக்கது.

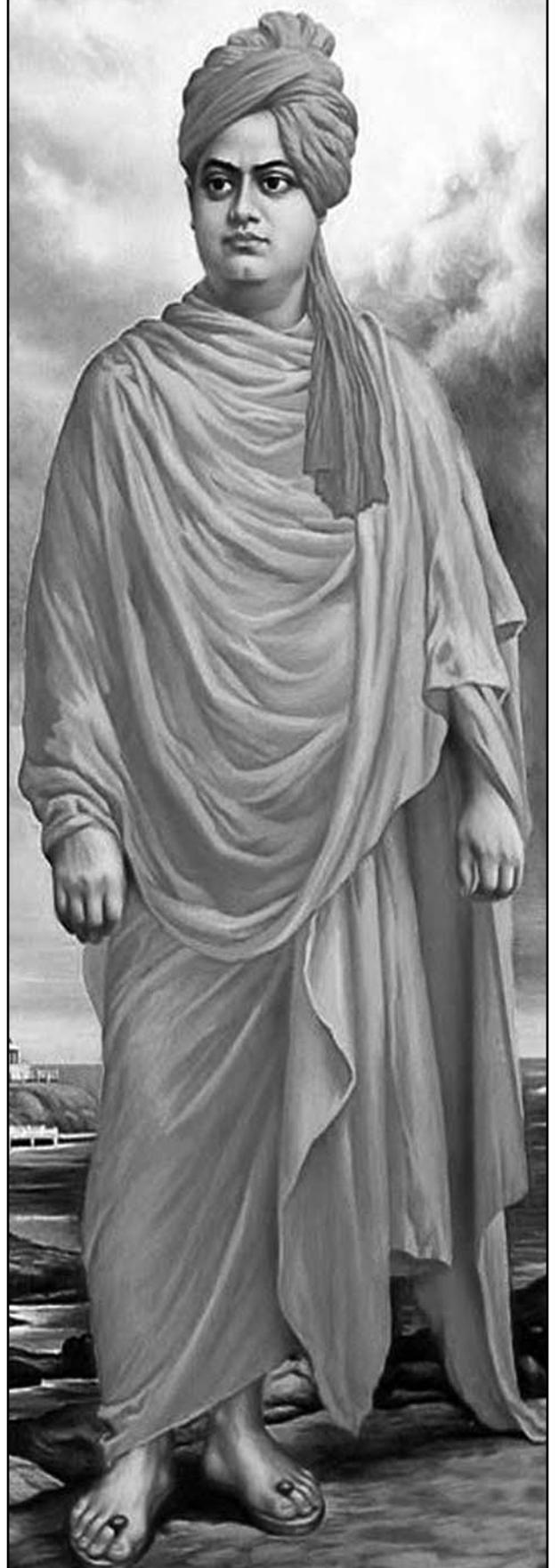
இளைஞர்கள் அதிகமாக இருந்தும் குறைந்த அளவில்தான் சாதனை செய்கிறார்கள் என்றால், அதற்குப் பல காரணங்கள் உள்ளன. அதில், குறிப்பாக அறிவியலில் மனிதன் எட்டிப் பிடித்த வளர்ச்சியின் மேம்மையை உலகுக்குப் பறைசாற்றும் வகையில் கண்டுபிடிக்கப்பட்ட செல்லிடப் பேசியை இந்தியா முழுவதும் ஏராளமான இளைஞர்களில் பெரும்பாலோர் சீரழிவுக்குப் பயன்படுத்துகிறார்கள் என்பது வேதனையானது.

எந்த நேரமும் செல்லிடப்பேசியைப் பயன்படுத்துவோர் படிப்பில் கோட்டை விடுவதற்கும், உறவில் கேட்டைத் தேடுவதற்கும், வக்கீர செயல்களுக்கு வழியமைத்துக் கொடுப்பதற்கும், குற்றச் செயல்கள் புரிவதற்கும், எதிர்காலம் குறித்த சிந்தனைகளை இருட்டிப்புச் செய்வதற்கும் வாய்ப்புகள் அதிகமாக உள்ளன. இளைஞர்களையும் இளம் பெண்களையும் எளிதாக தவறான வழிக்கு இட்டுச் செல்லும் வகையில் சமூக வலைதளங்கள் இருப்பதால், பெரும்பாலோரின் சாதனைகளுக்குத் தடைக்கல்லாக இருக்கிறது என்பதில் எந்த மாற்றுக் கருத்தும் கிடையாது.

இந்தியா குறித்து சுவாமி விவேகானந்தர் கண்ட வட்சியக் கனவுகளை இப்போது நம் இளைஞர்கள் சிலர் தவற விடுகிறார்கள். விவேகானந்தர் நூல்களைத் தவறாமல் படிப்பதோடு மட்டுமல்லாமல், அதை மனதில் உள்வாங்கி ஏற்றுக்கொண்டு நடைமுறைப்படுத்த முயற்சிக்க வேண்டும்.

வாழ்வில் எந்தச் சூழ்நிலையிலும் வெறுப்புக்கு இடம் தராமல் பாதுகாத்துக் கலாசார மரபுகளை மங்காமல் முன்னெடுத்துச் செல்வதிலும், வளர்ச்சிக் கான வழித்தடங்களை வடிவமைப்பதிலும் இளைஞர்களின் பங்கு மிகவும் அவசியம்; சுயநலம் என்பது மரணத்துக்குச் சமம் என்றார் சுவாமி விவேகானந்தர். அராஜகம் என்ற சுயநலத்தை விட்டு, அன்பு என்ற பொது நலத்துக்குள் புகுந்து ஏழை மக்களுக்குத் தொண்டு செய்வதற்கு இளைய சமுதாயம் முன்வர வேண்டும்.

- பிரதீப்



மஹிந்திரா இ-கேயூவி 100 எலக்ட்ரிக் கார்!



மஹிந்திரா இ-கேயூவி100 எலக்ட்ரிக் எஸ்யூவி கார் சவாலான விலையில் அறிமுகமாக உள்ளது. இதில், 40 கிலோவாட் மின்மோட்டார், 15.9 கிலோவாட் லித்தியம் அயான் பேட்டரி பயன்படுத்தப்படும். இவை 53 பிஎச்பி பவரையும் 120 என்எம் டார்க் திறனையும் வழங்கும். சிங்கிள் ஸ்பீடு கியர் பாக்ஸ் இணைக்கப்பட்டு இருக்கும். நகர்ப்புற பயன்பாட்டிற்கு உகந்தது.

பாஸ்ட் சார்ஜர் மூலம் பேட்டரியை 55 நிமிடங்களில் சார்ஜ் ஏற்றலாம். முழுமையாக சார்ஜ் செய்தால் 120-140 கி.மீ., தூரம் பயணிக்கலாம். புதிய வடிவமைப்பில் கிரில், ஹெட்லேம்ப்ஸ், டெயில் லைட்ஸ், பேட்டரி அளவு காட்டும் இன்ஸ்ட்ரூமென்ட் கிளஸ்ட்டர் இடம் பெறலாம். இது குறித்து மஹிந்திரா நிறுவனத்தின் நிர்வாக இயக்குனர் திரு. பவன் கோயங்கா கூறுகையில், மக்கள் எளிதில் வாங்கக்கூடிய விலையில் எலக்ட்ரிக் காரை விரைவில் அறிமுகம் செய்ய உள்ளோம். ரூ. 9 லட்சத்திற்குள் புதிய மாடல் களமிறக்கப்படும், என்றார்.

டொயோட்டா பார்ச்சூனர் எஸ்யூவி பிஎஸ்-VI மாடல் விரைவில்...!



டொயோட்டா பார்ச்சூனர் எஸ்யூவின் பிஎஸ்-6 மாடல் விரைவில் விற்பனைக்கு வர உள்ளது. மாசு உமிழ்வு விதிகளுக்கு நிகரான இன்ஜின் இடம் பெறுவதால். விலை 10 முதல் 15 சதவீதம் வரை அதிகரிக்கும்.

இதன் 2.7 லிட்டர் பெட்ரோல் இன்ஜின் 164 பிஎஸ்பி பவரையும், 245 என்எம் டார்க் திறனையும் வழங்கும். 5 ஸ்பீடு கியர்பாக்ஸ் அல்லது ஆட்டோமேட்டிக் கியர்பாக்ஸ் ஆப்ஷன் உண்டு. 2.8 லிட்டர் டீசல் இன்ஜின் மாடல் அதிகபட்சமாக 174 பிஎஸ்பி பவரையும், 420 என்எம் டார்க் திறனையும் தரும். 6 மேனுவல் கியர்பாக்ஸ் அல்லது ஆட்டோமேட்டிக் கியர்பாக்ஸ் ஆப்ஷன் கொடுக்கப்படும். ரியர் வீல் டிரைவ் அல்லது ஆல் வீல் டிரைவ் சிஸ்டம் கொண்ட மாடல்களை தேர்வு செய்து கொள்ளலாம்.

பிஎஸ்-6 தரத்திலான டொயோட்டா பார்ச்சூனர் கார், பிப்ரவரி அல்லது மார்ச்சில் விற்பனைக்கு வர வாய்ப்பு உள்ளது.

தளவாட உற்பத்தி: வல்லரசுக்களுக்கிடையே போட்டா போட்டி!

ஒலியைவிட 20 மடங்கு அதிக வேகத்தில் செல்லும் ஹைபர்சானிக் ஏவுகணையை வெற்றிகரமாக சோதித்து தங்களது படையில் இணைத்துள்ளதாக ரஷிய அதிபர் விளாதிமிர் புதின் கடந்த டிசம்பர் 26-ஆம் தேதி அறிவித்தபோது, வல்லரசுகள் இடையிலான அடுத்த ஆயுதப்போட்டி தொடங்கி விட்டதை உலகம் உணர்ந்து கொண்டது.

அணு ஆயுதத்தை ஏந்திச் செல்லும் அவங்கார்டு எனப் பெயர் கொண்ட இந்த ஏவுகணையை 2018-ஆம் ஆண்டு, டிசம்பரிலேயே ரஷியா சோதித்துப் பார்த்தது, சரியாக ஓராண்டில் அந்த ஏவுகணை தனது சேவைக்கு தயாராகிவிட்டது. அமெரிக்கா, சீனாவும் இந்த ஹைபர்சானிக் ஏவுகணை தயாரிப்பு முயற்சியில் ஈடுபட்டிருந்தாலும் இந்தப் போட்டியில் ரஷியா முந்திக் கொண்டுள்ளது.

அது என்ன ஹைபர்சானிக் ஏவுகணை? மரபு ரீதியிலான ஏவுகணைகளுக்கும், இந்த ஹைபர்சானிக் ஏவுகணைக்கும் என்ன வித்தியாசம்? மரபு ரீதியான ஏவுகணைகளை ரேடார் மூலம் கண்டறிந்து, அவை இலக்கை அடைவதற்கு முன்னர் வழிமறித்துத் தகர்க்கும் தொழில் நுட்பத்தை பலநாடுகள் பயன்படுத்தி வருகின்றன. ரஷியா தயாரித்துள்ள அவங்கார்டு ஏவுகணை மணிக்கு சுமார் 3,800 மைல் வேகத்தில் செல்லும்.

தரையிலிருந்து வாளை நோக்கிப் பறக்கும் இந்த ஏவுகணை, பின்னர் கீழிறங்கி விமானப் பாதை உயரத்திலும் அதே வேகத்தில் சென்று வானிலும், தரையிலும், கடல் பரப்பிலும் இலக்கைத் தாக்கும். அதை எதிரி நாட்டின் பாதுகாப்பு செயற்கைக் கோள்களாலும், ரேடாராலும் கண்டுபிடிப்பது

சிரமம் என்பதுதான் இதன் சிறப்பம்சம். விண்கல் அல்லது நெருப்புப் பந்துபோலப் பாயும் இந்த ஏவுகணையை அழிக்க முடியாதது என அதிபர் புதின் வர்ணித்திருப்பதிலிருந்து அதன் செயல்திறனைப் புரிந்துகொள்ளலாம்.

இப்போதைக்கு உலகிலேயே ஹைபர்சானிக் ஏவுகணையை வைத்திருக்கும் ஒரே நாடு ரஷியா தான். ஹைபர்சானிக் ஏவுகணையை 2018-ஆம் ஆண்டிலேயே ரஷியா சோதனை செய்து பார்த்த பின்னர்தான், இந்தத் தொழில்நுட்பம் தொடர்பாக அமெரிக்கா விழித்துக் கொண்டது. அதேபோன்ற ஏவுகணையைத் தயாரிக்கும் பணியையும் 2019-ஆம் ஆண்டு ஜனவரியில் தொடங்கியது. மேலும், எதிரி நாடுகளிடமிருந்து ஏவப்படும் ஹைபர்சானிக் ஏவுகணையை வழியிலேயே சென்சார் தொழில்நுட்பம் மூலம் கண்டறியும் சோதனையிலும் அமெரிக்கா ஈடுபட்டிருக்கிறது.

அமெரிக்கா, ரஷியா இடையிலான, அணு ஆயுதங்களைக் கட்டுப்படுத்தும் நியூ ஸ்டார்ட் என்கிற ஒப்பந்தம் 2010-ஆம் ஆண்டு கையெழுத்தானது. இந்த ஒப்பந்தத்தின்படி இரு நாடுகளும் அதிகபட்சமாக 1550 அணு ஆயுதங்களைத்தான் வைத்திருக்க வேண்டும் என்பது உள்ளிட்ட பல்வேறு நிபந்தனைகள் உள்ளன. இந்த ஒப்பந்தம் 2021-ஆம் ஆண்டு பிப்ரவரியில் முடிவடையவுள்ள நிலையில், ஹைபர்சானிக் ஏவுகணையை ரஷியா தயாரித்திருப்பது ஆயுதச் சமநிலையில் பேரழிவைத் தரக்கூடிய தாக்கத்தை ஏற்படுத்தும் என்கின்றனர் சர்வதேச அணு ஆயுதக் குறைப்பை கண்காணித்துவரும் நிபுணர்கள்.

ஏற்கனவே குறுகிய, நடுத்தர தொலை



ஏவுகணைகளை வைத்திருப்பதைத் தடை செய்யும், ரஷியாவுடனான 1987-ஆம் ஆண்டு ஒப்பந்தத்திலிருந்து அமெரிக்க அதிபர் டிரம்ப் அண்மையில்தான் வெளியேறினார். ஒப்பந்த விதிகளை மீறுவதாக இரு நாடுகளும் பரஸ்பரம் குற்றஞ்சாட்டிய நிலையில், நியூ ஸ்டார்ட் ஒப்பந்தத்தை நீட்டிப்பது ஒன்றுதான் ஆயுதப் போட்டியை மட்டுப்படுத்துவதற்கான ஒரே வழியாகக் கருதப்படுகிறது. ஏனெனில், இந்த ஒப்பந்தம் இருக்கும் வரையில் தான், ஹைபர்சானிக் ரக ஏவுகணைகளை ரஷியா குறைந்த எண்ணிக்கையில் தயாரிக்கும். ஒப்பந்தம் காலாவதியாகிவிட்டால் ஏவுகணை தயாரிப்பை அதிகப்படுத்தி, உலக நாடுகளுக்கு விற்பனை செய்யவும் ரஷியா முனையக்கூடும். அது ஆயுதப் போட்டியை உலகளாவிய அளவில் வேகப்படுத்திவிடும்.

அப்படியானால் நியூ ஸ்டார்ட் ஒப்பந்தத்தை நீட்டிப்பதில் என்ன சிக்கல்? இந்த ஒப்பந்தத்தை நீட்டிப்பதில் அமெரிக்கா, ரஷியா இடையே பல கருத்துவேறுபாடுகள் உள்ளன. ரஷியாவின் புதிய ஆயுதங்கள் அனைத்தையும், இந்த ஒப்பந்தத்தை நீட்டிப்பதற்கான நிபந்தனைகளில் சேர்க்க வேண்டும் என அமெரிக்கா கோருகிறது. ஆனால் ரஷியா தயக்கம் காட்டுகிறது. எனினும், இந்த

ஒப்பந்தத்தின் கீழ், ஹைபர்சானிக் ஏவுகணையின் செயல்பாடுகளை அமெரிக்க தரப்பிலிருந்து பாதுகாப்பு ஆய்வாளர்களை அழைத்து ஒரு மாதத்துக்கு முன்னர் ரஷியா விளக்கியது குறிப்பிடத் தக்கது. ஆதலால், இரு நாடுகளும் முழுமையான மனதுடன் பேச்சுவார்த்தை நடத்தினால் இந்த ஒப்பந்தத்தை நீட்டிப்பதற்கான வாய்ப்பு உள்ளது.

பனிப் போரின் ஒரு பகுதியாக, 1962-இல் அமெரிக்கா, ரஷியா இடையே அணு அயுதப் போர் ஏற்படக்கூடும் என்ற கூழ்நிலைக்கு இதே போன்றதொரு ஏவுகணை பிரச்சனைதான் வித்திட்டது. கியூபாவில் ரஷியா தனது அணு ஆயுத ஏவுகணை தளத்தை அமைத்தபோது, அதற்கு அமெரிக்கா கடும் எதிர்ப்பு தெரிவித்தது. பின்னர், அப்போதைய அமெரிக்க அதிபர் ஜான் எஃப். கென்னடி சோவியத் யூனியனின் தலைவர் நிகிதா குருச்சேவ் ஆகியோர் இடையே ஏற்பட்ட ஒப்பந்தத்தால் இரண்டே வாரங்களில் அந்தப் பிரச்சனை முடிவுக்கு வந்தது. இப்போது பிரச்சினையை தொடங்கி வைத்துள்ளது ஹைபர்சானிக் ஏவுகணை - பழைய எதிரிகளிடையே புதிய போட்டி தொடங்கியுள்ளது.

- தீபக்

அடுத்த நிதியாண்டில் ஜி.டி.பி., 5.5. சதவீதமாக இருக்கும்!

- இந்தியா ரேட்டிங்ஸ் கணிப்பு



அடுத்த நிதியாண்டில், நாட்டின், ஜி.டி.பி., எனும், உள்நாட்டு உற்பத்தி வளர்ச்சி, 5.5 சதவீதமாக இருக்கும் என, இந்தியா ரேட்டிங்ஸ் நிறுவனம் அறிவித்துள்ளது.

இது குறித்து, இந்நிறுவனத்தின் ஆய்வறிக்கையில் கூறப்பட்டுள்ளதாவது:

அடுத்த நிதியாண்டில், உள்நாட்டு உற்பத்தி வளர்ச்சி, 5.5. சதவீதமாக இருக்கும்.

நடப்பு நிதியாண்டில் வளர்ச்சி, 5 சதவீதமாக இருக்கும் என, எதிர்பார்க்கும் நிலையில், இது சற்று அதிகம் தான் என்ற போதிலும், பொருளாதார சரிவுக்கான ஆபத்து நீடிக்கும் என்றே கருதப்படுகிறது.

எதிர்பார்ப்பு

பொருளாதார மந்தநிலைக்கு பல்வேறு காரணங்கள் உள்ளன. இதில் குறிப்பிடத்தக்க காரணங்களில் ஒன்று, நிதி சாரா நிறுவனங்கள் கடன் வழங்குவதில் ஏற்பட்டுள்ள சரிவாகும்.

மேலும், வங்கி கடன் வளர்ச்சி குறைவு, குடும்பங்களின் வருமானம் குறைந்தது, அதன் தொடர்ச்சியாக சேமிப்பும் குறைந்தது உள்ளிட்ட காரணங்களாலும் வளர்ச்சி குன்றியது.

அடுத்த நிதியாண்டில் சிறிது முன்னேற்றம் இருக்கும் என்றாலும் கூட, இந்த மந்தநிலைக்கான காரணங்களும் தொடர்வதற்கான வாய்ப்புகள் இருக்கின்றன. இதன் காரணமாக, குறைவான



நுகர்வு, முதலீட்டுக்கான தேவை குறைவு ஆகிய வற்றில் இந்திய பொருளாதாரம் சிக்கியுள்ளது.

உள்நாட்டு தேவையை மீண்டும் அதிகரிக்கும் வகையிலான கொள்கை முடிவுகளை, அரசு எடுக்க வேண்டும். அப்போதுதான் பொருளாதார சுழற்சி சரியாகும்.

அரசு பல்வேறு சீர்த்திருத்த நடவடிக்கைகளை எடுத்திருந்தாலும், அவை குறுகிய காலத்துக்கே உதவி புரிவதாக உள்ளது. எனவே, அனைவரது எதிர்பார்ப்புகளும், பிப்., 1ம் தேதியன்று தாக்கல் செய்யப்பட இருக்கும் பட்ஜெட்டின் மீதே இருக்கிறது.

அனைத்து பிரிவுகளிலிருந்தும் வரி வருவாயை அதிகரிப்பது, செலவுகளை சரியாக பகிர்வது உள்ளிட்டவற்றின் மூலமாக, அடுத்த பட்ஜெட்டை அரசு கட்டமைக்க வேண்டும்.

நேரடி வேலைவாய்ப்புகளை அதிகரிப்பது, அடித்தட்டு மக்களின் வருமானத்தை அதிகரிப்பது உள்ளிட்ட முயற்சிகளை அரசு எடுக்க வேண்டும். இதன் மூலம், அவர்களது நுகர்வையும், தேவையையும் அதிகரிக்கலாம்.

பற்றாக்குறை

எனவே, கிராமப்புற உள்கட்டமைப்பு, சாலை கட்டுமானம், சகாய விலை வீடுகள் வழங்குவது ஆகியவற்றுக்கு முன்னுரிமை வழங்க வேண்டும்.

நிதி நெருக்கடிகளையும் மீறி, உள்கட்டமைப்பு செலவினங்களில் அரசு தொடர்ந்து கவனம் செலுத்தும் என்றும் நம்பலாம்.

சில்லரை பணவீக்கம் மற்றும் மொத்த விலை பணவீக்கம் ஆகியவை, 3.9 சதவீதம் மற்றும் 1.3 சதவீதமாக அடுத்த நிதியாண்டில் இருக்கும் என, எதிர்பார்க்கப்படுகிறது.

உலக சூழ்நிலை நிலவரங்கள் காரணமாக, நாட்டின் சரக்கு மற்றும் சேவைகள் ஏற்றுமதி, நடப்பு நிதியாண்டில், 2 சதவீதம் குறையும் என, எதிர்பார்க்கப்படுகிறது.

தற்போது, அமெரிக்கா - சீனா இடையே ஒப்பந்தம் ஏற்பட்டுள்ளதால், அடுத்த நிதியாண்டில், நாட்டின் சரக்கு மற்றும் சேவைகள் ஏற்றுமதி, 7.2 சதவீதமாக அதிகரிக்கும்.

மேலும், நடப்பு கணக்கு பற்றாக்குறையும், 2.32 லட்சம் கோடியாக குறையும். இது உள்நாட்டு உற்பத்தியில், 1.1 சதவீதமாகும்.

இவற்றின் அடிப்படையில், டாலருக்கு எதிரான ரூபாய் மதிப்பு, அடுத்த நிதியாண்டில் சராசரியாக, 73 ரூபாயாக இருக்கும்.

இவ்வாறு ஆய்வறிக்கையில் தெரிவிக்கப்பட்டு உள்ளது.

- ஆயிஷா

கலர்ஸ் தமிழ் தொலைக்காட்சியில் கோடீஸ்வரி நிகழ்ச்சியில் முதல் முறையாக ரூ. 1 கோடி வென்ற மதுரை மாற்றுத்திறனாளி பெண் கௌசல்யா கார்த்திகா!

பெண்களுக்கு தன்னம்பிக்கை அளித்து அவர்களின் தனித்துவமிக்க திறமையை வெளிக் கொண்டு வரும் நிகழ்ச்சியாக கலர்ஸ் தமிழ் தொலைக்காட்சியின் கோடீஸ்வரி நிகழ்ச்சி விளங்கி வருகிறது. இந்த நிகழ்ச்சியை நடிக்க ராதிகா சரத்குமார் தொகுத்து வழங்குகிறார்.

கோடீஸ்வரி நிகழ்ச்சி பெண்களுக்கான பிரத்யேக நிகழ்ச்சியாகும். இதில் பங்கேற்ற மதுரையைச் சேர்ந்த 31 வயதான மாற்றத் திறனாளி பெண் கௌசல்யா கார்த்திகா முதல் முறையாக 1 கோடி ரூபாய் தொகையை வென்று உலக அளவில் வரலாற்று சாதனையை படைத்துள்ளார்.

மதுரையைச் சேர்ந்த கௌசல்யா கார்த்திகா வாய் பேச முடியாதவர் ஆவார். மேலும் அவருக்கு கேட்கும் திறனும் இல்லை. அதிர்வுகள் மற்றும் மற்றவர்களின் வாய் அசைவு மூலம் மட்டுமே அவரால் எல்லாவற்றையும் புரிந்து கொள்ள முடியும். அவரின் உறுதியும் தன்னம்பிக்கையும் அவருடைய கனவுகளை தொடரவும், வாழ்க்கையில் பல்வேறு தடைகளை தாண்டவும் உதவியது.

கோடீஸ்வரி நிகழ்ச்சியில் 1 கோடி வென்று வரலாற்று சாதனை படைத்த கௌசல்யா கார்த்திகா

நிகழ்ச்சி பற்றி கூறுகையில், என்னுடைய ஒவ்வொரு நாள் வேலை மற்றும் தேவைகளுக்கும் எனது குடும்பத்தையே நான் நம்பியிருந்தேன். ஆனால், என் குழந்தை பருவத்திலிருந்தே நான் பல்வேறு விஷயங்களை கற்றுக் கொள்ள வேண்டும், அதில் சிறந்து விளங்க வேண்டும் என்று உறுதியோடு இருந்தேன். எனக்கு இந்த நிகழ்ச்சியில் பங்கேற்க வாய்ப்பளித்து எனது கனவை நனவாக்கிய கலர்ஸ் தமிழ் தொலைக்காட்சிக்கு நான் உண்மையில் நன்றி சொல்ல வேண்டும். ராதிகா மேடத்துடன் நான் இந்த கேம் ஷோ நிகழ்ச்சியில் நான் கலந்து கொண்டதை பெருமையாகக் கருதுகிறேன். அதே சமயம் நான் இப்போது கோடீஸ்வரி என்று மகிழ்ச்சியுடன் தெரிவித்தார்.

ஒரு வயது குழந்தையின் தாயான கௌசல்யா, தனக்கு உள்ள குறையை பெரிதாக கொள்ளவில்லை. தனது வெற்றியையே குறிக் கோளாகக் கொண்டிருந்தார். அதன்படி அவர் இளங்களை பட்டப்படிப்பான பி.எஸ்சி தொழில் நுட்பம், அதேபோல் முதுகலையில் எம்.எஸ்சி தகவல் தொழில்நுட்பம் மற்றும் எம்பிஏ படிப்புகளில் பல்கலைக்கழக அளவில் முதலிடம்





பிடித்து சாதனை படைத்துள்ளார். தற்போது அவர் மதுரை முதன்மை மாவட்ட நீதிமன்றத்தில் ஜூனியர் உதவியாளராக பணிபுரிந்து வருகிறார்.

1 கோடி ரூபாய் பணத்தை என்ன செய்யப் போகிறேன் என்பது குறித்து அவர் கூறுகையில், முதலில் நான் இந்த பணத்தில் சிறு தொகையை நான் படித்த நாகர்கோவிலில் உள்ள வாய் பேசமுடியாத, காது கேளாதோர் பள்ளிக்கு வழங்க உள்ளேன். அதனைத் தொடர்ந்து இந்த பணத்தை கொண்டு இத்தாலி அல்லது சுவிட்சர்லாந்து நாட்டிற்கு சுற்றுலா செல்லிவிருக்கிறேன். ஏனெனில் அது எனது கனவாகும் என்று தெரிவித்தார்.

இந்த மகிழ்ச்சியான தருணத்தில் வயாகாம்18 நிறுவனத்தின் பிராந்திய பொழுதுபோக்கு பிரிவின் தலைவர் திரு. ரவிஷ் குமார் கூறுகையில், இது போன்ற வரலாற்று தருணத்தை தனக்காகவும், கோடீஸ்வரி மற்றும் கலர்ஸ் தமிழ் தொலைக்காட்சி ஒளிப்பரப்புக்காகவும் ஏற்படுத்திய கௌசல்யாவுக்கு எனது மனமார்ந்த பாராட்டுக்களை தெரிவித்துக் கொள்கிறேன். கோடீஸ்வரி நிகழ்ச்சி பெண்களுக்கான பிரத்யேக நிகழ்ச்சியாகும். இது அவர்களின் கனவுகளை நனவாக்கும் நிகழ்ச்சியாகும். அவர்களுக்கான சிறிய கனவுகளாக இருந்தாலும் எந்த நிலையில் இருந்தாலும் அவர்கள் இங்கு ஊக்கப்படுத்தப்படுவார்கள். எனவே கௌசல்யாவின் வெற்றி இது போன்ற கனவுகளுடன் உள்ள பெண்களுக்கான உத்வேகத்தை அளித்து அவர்களின் கனவுகளை பூர்த்தி செய்ய வழிவகை செய்யும் என்று தெரிவித்தார்.

கலர்ஸ் தமிழ் தொலைக்காட்சியின் வர்த்தக பிரிவு தலைவர் திரு. அனுப் சந்திரசேகரன் கூறுகையில், கோடீஸ்வரி நிகழ்ச்சியில் கௌசல்யா 1 கோடி ரூபாயை வென்றிருப்பது, இதே போன்ற பெண்களுக்கான முன்னுதாரணமாகும். இது கலர்ஸ் தமிழ் தொலைக்காட்சிக்கு பெருமை சேர்க்கும் தருணமாகும். கௌசல்யாவின் வெற்றி வரும் தலைமுறை பெண்களுக்கான அதிகாரம், ஈடுபாடு, செல்வாக்கு போன்றவற்றை ஊக்குவிக்கும். இதில் மற்றொரு சிறப்பான விஷயம் என்னவென்றால், முதல் பெண் மாற்றறுத்திறனாளியான கௌசல்யா, 1 கோடி ரூபாய் தொகையை வென்று உலக அளவில் சாதனை படைத்துள்ளார் என்று தெரிவித்தார்.

முதல் கோடீஸ்வரியான கௌசல்யா குறித்து திருமதி. ராதிகா சரத்குமார் கூறுகையில், தனது அறிவாற்றல் மற்றும் உறுதியுடன் இந்த நிகழ்ச்சியில் பங்கேற்று வரலாற்று சாதனை படைத்த கௌசல்யாவை நான் பாராட்டுகிறேன். நான் அவரை சந்தித்து, அவருடைய வெற்றியை அனுபவித்த அதிர்ஷ்டசாலி என்று சொல்ல வேண்டும். அவருடைய வெற்றி உண்மையிலேயே பலருக்கு உத்வேகத்தை அளிப்பதோடு ஊக்கத்தை அளிக்கும். அவருடைய வாழ்க்கையை சிறப்புடன் அவர் வாழ நான் வாழ்த்துகிறேன். இந்த சாதனை அவருடைய வாழ்க்கையில் ஓர் நேர்மறையான மாற்றத்தை ஏற்படுத்த உதவும் என்று நம்புகிறேன் என்று தெரிவித்தார்.

- சீனிவாசன்



மூன்றாவது காலாண்டில் கனரா வங்கி லாபம் ரூ. 329 கோடி !

பொது துறையைச் சேர்ந்த கனரா வங்கி மூன்றாவது காலாண்டில் ரூ. 329.62 கோடி நிகர லாபத்தை ஈட்டியுள்ளது.

இதுகுறித்து அந்த வங்கி பங்குச் சந்தையிடம் தெரிவித்துள்ளாவது: நடப்பு 2019-20-ஆம் நிதியாண்டின் டிசம்பருடன் முடிவடைந்த மூன்றாவது காலாண்டில் கனரா வங்கி மொத்த வருவாயாக ரூ. 14,001.63 கோடியை ஈட்டியுள்ளது. கடந்த 2018-19 நிதியாண்டில் ஈட்டிய வருவாய் ரூ. 13,513.35 கோடியுடன் ஒப்பிடுகையில் இது அதிகம். நிகர லாபம் ரூ. 317.52 கோடியிலிருந்து 3.8 சதவீதம் உயர்ந்து ரூ. 329.62 கோடியானது.

மூன்றாவது காலாண்டில் வங்கியின் நிகர வாராக் கடன் விகிதம் 6.37 சதவீதத்திலிருந்து 5.05 சதவீதமாக குறைந்துள்ளது. அதேபோன்று, மொத்த வாராக்கடன் விகிதமும் 10.25 சதவீதத்திலிருந்து 8.36 சதவீதமாக சரிந்துள்ளது. ரூபாய் மதிப்பில் நிகர வாராக் கடன் ரூ.26,591.07 கோடியிலிருந்து ரூ. 21,337.74 கோடியாகி உள்ளது.

வாராக் கடன் குறைந்ததையடுத்து இடர்பாட்டுக்காக ஒதுக்கப்படும் தொகை ரூ. 1,977.34 கோடியிலிருந்து ரூ. 1, 802.91 கோடியாக குறைந்துள்ளது என பங்கு சந்தையிடம் கனரா வங்கி தெரிவித்துள்ளது.



kotak

Kotak Mahindra Bank

கோட்டக் மஹிந்திரா வங்கி லாபம் ரூ. 1596 கோடி!

தனியார் துறையைச் சேர்ந்த கோட்டக் மஹிந்திரா வங்கி மூன்றாவது காலாண்டில் ரூ. 1,596 கோடியை நிகர லாபமாக ஈட்டியுள்ளது.

இதுகுறித்து அந்த வங்கி வெளியிட்ட அறிக்கையில் தெரிவித்துள்ளதாவது: நடப்பு 2019-20-ஆம் நிதியாண்டின் அக்டோபர் முதல் டிசம்பர் வரையி லான மூன்றாவது காலாண்டில் வங்கி மொத்த வருவாயாக ரூ.8,077.03 கோடியை ஈட்டியது. இது, இதற்கு முந்தைய நிதியாண்டின் இதே காலகட்டத்தில் ஈட்டிய வருவாய் ரூ. 7,214.21 கோடியுடன் ஒப்பிடுகையில் அதிகமாகும். நிகர வட்டி வருவாய் ரூ. 2,926 கோடியிலிருந்து 17 சதவீதம் வளர்ச்சி கண்டு ரூ. 3,430 கோடியானது. நிகர வட்டி லாப வரம்பு 4.31 சதவீதத்திலிருந்து உயர்ந்து 4.69 சதவீதமாக காணப்பட்டது.

வங்கி தனிப்பட்ட முறையில் ஈட்டிய நிகர லாபம் மூன்றாவது காலாண்டில் 1,291 கோடியிலிருந்து 24 சதவீதம் அதிகரித்து ரூ. 1,596 கோடியை ஈட்டியது. ஒட்டுமொத்த அளவில் நிகர லாபம் ரூ. 1,844 கோடியிலிருந்து 27 சதவீதம் அதிகரித்து ரூ. 2,349 கோடியானது. மொத்த வருவாய் ரூ. 11,347 கோடியிலிருந்து அதிகரித்து ரூ. 13,542 கோடியானது.

மூன்றாவது காலாண்டில் மொத்த வாராக் கடன் விகிதம் கடந்த நிதியாண்டுடன் ஒப்பிடுகையில் 2.07 சதவீதத்திலிருந்து அதிகரித்து 2.46 சதவீதமானது. நிகர அளவிலான வாராக் கடன் விகிதமும் 0.71 சதவீதத்திலிருந்து உயர்ந்து 0.89 சதவீதமானது என அந்த அறிக்கையில் கோட்டக் மஹிந்திரா வங்கி தெரிவித்துள்ளது.

பெடரல் வங்கி லாபம் ரூ. 440 கோடி !



தனியார் துறையைச் சேர்ந்த பெடரல் வங்கி மூன்றாம் காலாண்டில் ரூ. 440.64 கோடியை நிகர லாபமாக ஈட்டியுள்ளது.

இதுகுறித்து அந்த வங்கி பங்குச் சந்தையிடம் தெரிவித்ததாவது: நடப்பு நிதியாண்டின் டிசம்பருடன் முடிவடைந்த மூன்றாவது காலாண்டில் வங்கியின் மொத்த வருவாய் ரூ. 3,738.22 கோடியாக அதிகரித்துள்ளது. இது, கடந்த 2018-19 நிதியாண்டின் இதே கால கட்டத்தில் ரூ. 3,299.96 கோடியாக இருந்தது.

நிகர லாபம் ரூ. 333.63 கோடியிலிருந்து 32.1 சதவீதம் அதிகரித்து ரூ. 440.64 கோடியை எட்டியது.

கடந்த நிதியாண்டின் மூன்றாவது காலாண்டில் 3.14 சதவீதமாக காணப்பட்ட மொத்த வாராக் கடன் விகிதம் 2.99 சதவீதமாக குறைந்துள்ளது. அதேபோன்று, நிகர அளவிலான வராக் கடனும் 1.72 சதவீதத்திலிருந்து 1.63 சதவீதமாக சரிந்துள்ளதாக பங்குச் சந்தையிடம் பெடரல் வங்கி தெரிவித்துள்ளது.

SBI-யில் டெபாசிட்டுகளுக்கான வட்டி குறைப்பு !



பொதுத் துறையைச் சேர்ந்த பாரத ஸ்டேட் வங்கி (எஸ்பிஐ) டெபாசிட்டுகளுக்கான வட்டி விகிதத்தை 0.15 சதவீதம் குறைத்துள்ளது.

இதுகுறித்து அந்த வங்கியின் வலைதளத்தில் தெரிவிக்கப்பட்டுள்ளதாவது:

ரூ.2 கோடிக்கும் குறைவான டெபாசிட்டுகளுக்கான வட்டி விகிதங்கள் குறைக்கப்பட்டுள்ளன.

அதன்படி, ஓராண்டு முதல் 10 ஆண்டுகள் வரையிலான முதிர்வு காலத்தைக் கொண்ட குறித்தகால டெபாசிட்டுகளுக்கான வட்டி தற்போதைய 6.25 சதவீதத்திலிருந்து 6.10 சதவீதமாக குறைக்கப்பட்டுள்ளது.

அதேபோன்று, 7-45 நாட்கள் மற்றும் 46-179 நாட்கள் முதிர்வு காலத்தைக் கொண்ட டெபாசிட்டுகளுக்கான வட்டி விகிதங்கள் முறையே 4.50 சதவீதம் மற்றும் 5.50 சதவீதமாக இருக்கும்.

180 முதல் ஓராண்டுக்கும் குறைவான டெபாசிட்டுகளுக்கு வட்டி விகிதம் 5.80 சதவீதமாக நிர்ணயிக்கப்பட்டுள்ளது.

மூத்த குடிமக்களுக்கு 0.50 சதவீத வட்டி கூடுதலாக வழங்கப்படும். அந்த வகையில், அவர்களுக்கு ஒரு ஆண்டு முதல் 10 ஆண்டுகள் வரையிலான முதிர்வு காலத்தைக் கொண்ட டெபாசிட்டுகளுக்கு 6.60 சதவீத வட்டி வழங்கப்படும் என்று எஸ்பிஐ தெரிவித்துள்ளது.

குடிநீரின் தரம் கவனம் தேவை!

சுமார் 75 சதவீத தண்ணீரால் பூமி சூழப் பட்டுள்ளது. தண்ணீர் இருப்பதால் மட்டுமே பூமியில் உயிரினங்கள் உள்ளன. மேலும், தண்ணீர் பரவியிருக்கும் விதமானது ஒரு குறிப்பிட்ட விதத்தில் சமமாக இல்லை. பூமியில் உள்ள மொத்த தண்ணீரின் அளவானது 1,400 கோடி கன மீட்டராகும்.

பல்லாயிரக்கணக்கான ஆண்டுகளாகக் கூடாமலும், குறையாமலும் அதே அளவிலேயே தண்ணீர் உள்ளது. அதாவது, தண்ணீரை உண்டாக்கவோ, அழிக்கவோ முடியாது என்பது தான் நிறைகோட்பாடு.

நீரியல் சுழற்சியில் மேகம், தரைமட்டநீர், நிலத்தடி நீர், கழிவு நீர், வாயு மண்டலத்தில் நீராவி போன்ற வெவ்வேறு நிலைகளில் இருக்கும். பூமியின் மீதுள்ள தண்ணீரில் 97 சதவீதம் கடல் நீர். துருவப் பகுதிகளில் பனிக்கட்டிகளாக 2.3 சதவீதம் உள்ளது. நமது பயன்பாடுகளுக்கு, கைக்கு எட்டிய அளவில் உள்ளவை 0.6 சதவீதம் மட்டுமே.

அதாவது உலகில் உள்ள மொத்த தண்ணீரின் அளவு 1 லிட்டர் எனக் கொண்டால் நமக்கு எளிதில் கிடைக்கக்கூடிய நீர் 60 மி.லி.தான். சுமார் 900 மி.மீ. அளவு ஓர் ஆண்டுக்கு மழை பொழியும் இடத்தில் 1 ச.மீ. அளவு பரப்பில் 7,200 லிட்டர் அளவு மழைநீரைச் சேகரிக்கலாம்.

இந்தியாவில் ஆண்டுதோறும் 4 லட்சம் கோடி பில்லியன் க.மீ. அளவுமழை பொய்கிறது. நமது ஆண்டுத் தேவை 1,05,000 கோடி க.மீ. ஆண்டுதோறும் 1,30,000 கோடி க.மீ. அளவு மழை நீர் கடலுக்குச் செல்கிறது. தேவைக்கு அதிகமாக மழை பெய்தும் சரியான மேலாண்மை இல்லாததால். தண்ணீர் பற்றாக்குறை நிலவுகிறது.

உடலின் மொத்த எடையில் 70 சதவீதம் தண்ணீராகும். அதாவது, 50 கிலோ எடை கொண்ட ஒருவரின் உடலில் 35 கிலோகிராம் தண்ணீர் இருக்கும். நாம் நடப்பதற்கு உகந்த

தகவமைபைப் தருகிறது; காற்றை ஈரப்பதமாக்கி சுவாசிக்க உதவுகிறது; உடல் வெப்ப நிலையை சீராக வைக்கிறது. முக்கிய உறுப்புகளை அதிர்வு களிலிருந்து பாதுகாக்கிறது. கருவில் உள்ள குழந்தையை அதிர்வுகளிலிருந்து காக்கிறது. உணவை சக்தியாக மாற்றுகிறது. கால்சியம், இரும்பு போன்ற சத்துகளை உடலில் சேர்க்கிறது. உடலின் செல்களுக்கு ஆக்சிஜனை எடுத்துச் செல்கிறது. ரத்த ஓட்டம் நன்றாக இருக்க உதவுகிறது.

மேற்சொன்ன பணிகள் தவிர, தண்ணீர் மருந்தாகப் பயன்படுகிறது. தண்ணீரைக் கொண்டு நோய்களைக் குணப்படுத்தும் முறைக்கு ஹைட்ரோ தெரப்பி என்று பெயர். தினமும் காலையில் வெறும் வயிற்றில் 1.5 லிட்டர் தண்ணீர் குடித்து, பிறகு ஒரு மணி நேரத்துக்கு எந்த உணவும் சாப்பிடாமல் இருந்தால் மலச்சிக்கல், வயிற்றில் அமிலத்தன்மை பிரச்சனை, சர்க்கரை நோய், ரத்த அழுத்தம் முதலானவற்றிலிருந்து நிவாரணம் கிடைக்கும். இந்தப் பயன்பாட்டுக்கு நன்கு கொதிக்க வைத்து ஆற வைத்த சுத்தமான நீரை உபயோகிக்க வேண்டும்.

பொதுவாக ஒருவர் தினமும் எத்தனை லிட்டர் தண்ணீர் குடிக்க வேண்டும் என்ற கேள்வி எழுகிறது. தண்ணீர்த் தேவை என்பது உடலிலிருந்து வியர்வையாக, சிறுநீராக, சுவாசத்தின்போது வெளியேறும் நீரின் அளவை மீண்டும் சமன் படுத்துவது ஆகும். அதாவது, உடலில் ஏற்படும் நீர் இழப்பை சமன் செய்யும் அளவு தண்ணீர் குடிப்பது மிகவும் அவசியம். அப்போதுதான் உடல் அளவில் எந்தவிதமான இடர்ப்பாடுகள் இல்லாமல் வாழ முடியும்.

தாகம் எடுக்கும் நிலையில், உடலில் உள்ள தண்ணீர் 1 சதவீதம் குறைந்து விட்டது என்று பொருள். உடலிலிருந்து தண்ணீர் இழப்பு 10 சதவீதத்தை நெருங்கினால் உயிரிழப்பு ஏற்பட வாய்ப்பு உள்ளது. சராசரி வெப்ப நிலையில் வாழும் ஒருவர், ஒரு நாளைக்கு குறைந்த அளவு



3 லிட்டர் தண்ணீர் குடிக்க வேண்டும். வெப்ப தேசத்தில் 70 கிலோமீட்டர் எடையுள்ள ஒருவருக்கு 4 லிட்டர் வரை தண்ணீர் தேவைப்படலாம்.

உண்ணும் உணவு வகையைப் பொருத்தும் தண்ணீரின் தேவை வேறுபடும். அதிக கலோரி உள்ள உணவைச் சாப்பிட்டால் தண்ணீரின் தேவை அதிகரிக்கும்.

தற்போது புட்டிகளில் அடைக்கப்பட்டு தண்ணீர் விற்பனை செய்யப்படுகிறது. இவ்வாறு அடைக்கப்பட்ட தண்ணீர் குடிப்பதற்கு உகந்ததாகவும், நன்றாக மூடப்பட்டும் எந்தவிதமான சுவையிலாமலும் இருக்கக்கூடியவை.

புட்டி நீர் பல வகைகளில் உள்ளன. அவற்றில் முதல் வகை குடிநீர், புட்டிகளில் அடைக்கப்பட்ட தர நிர்ணயத்துக்கு உட்பட்ட குடிநீரின் மறுபெயர் கனிம நீர், கனிம நீர் என்பது, மொத்த கரை உப்புகளின் அளவு 250 மி.கி./லி-க்கு குறையாமல், நிரந்தரமான, சரியான விகிதத்தில் கனிமப் பொருள்கள் இயற்கையிலேயே அமையப் பெற்ற நீர், எந்தவிதமான சுத்திகரிப்பும் செய்யப்படாதவை.

அடுத்த சுத்திகரிக்கப்பட்ட நீர். அறிவியல் முறைப்படி அதிகப்படியாக உள்ள உப்புகளைப் பிரித்து எடுத்து குடிநீருக்கு உரிய தரத்திற்குக் கொண்டு வரப்பட்டவை. காய்ச்சி தரத்திற்குக் கொண்டு வரப்பட்டவை. காய்ச்சி வடித்தல், அயனி நீக்கம், எதிர் சவ்வுடு பரவுதல் போன்ற தொழில்நுட்பங்களைக் கையாண்டு தயாரிக்கப்

பட்டவை.

ஸ்பார்கலிங் நீர் - இந்த வகையில் தண்ணீரில் உள்ள கரியமில வாயுவின் அளவு, சுத்திகரிப்பதற்கு முன்னும் பின்னும் ஒரே அளவில் இருக்குமாறு சமன் செய்து தயாரிக்கப்படுபவை.

உற்றுநீர் - நிலப்பரப்பிலிருந்து நிலத்திற்குள் சென்று மீண்டும் நிலப்பரப்பிற்கு வெளியாகும் தண்ணீர்.

இவ்வாறு பல்வேறு பணிகளைச் செய்து உயிரினங்களைக் காப்பாற்றும் தண்ணீரின் தரத்தைத் தெரிந்து கொள்வது மிகவும் அவசியம். தரமான தண்ணீரைத் தேர்ந்து எடுத்து குடிப்பது நோய் வருமுன் காத்தலாகும். மனிதனுக்கு ஏற்படும் நோய்களில் 80 சதவீதம் தண்ணீருடன் தொடர்புடையவை.

நீரின் தரம் என்பது, அதில் படர்ந்திருக்கும் பொருள்கள் கரைந்து உள்ள உப்புகள், நுண்கிருமிகளைக் குறிக்கும். இதுவரை நீரில் சுமார் 2,000 வகையான உப்புகள் இருப்பதாகக் கண்டறியப்பட்டுள்ளது. பொதுவாக, நீரில் சராசரியாக சுமார் 20 உப்புகளுக்கும் குறையாமல் இருக்கும். குடிநீரில் உள்ள உப்புகள், நுண்கிருமிகள் நோயை உண்டாக்கக் கூடியவை. இதனால்தான் குடிப்பதற்கான தண்ணீரின் தரம் நிர்ணயம் செய்யப்பட்டுள்ளது. எனவே, குடிநீர் விஷயத்தில் எப்போதும் அக்கறையுடன் செயல்படுவது அவசியம்.

- இஷாக்

லைசால் முதன்முறையாக, சிமெண்ட் தரைகளுக்கான புதிய தயாரிப்பினை அறிமுகப்படுத்தியது!

ரெக்கிட் பென்கிசரின் தயாரிப்பிலிருந்து உலகின் நம்பர் 1 கிருமிநாசினி தர அடையாளமான லைசால், சமீபத்தில் கண்டுபிடித்துள்ள லைசால் சிமெண்ட் பரப்பு கிளீனரை சமீபத்தில் சென்னையில் அறிமுகப்படுத்தியது.

2011 ஆம் ஆண்டிற்கான மக்கள் தொகைக் கணக்கெடுப்பின்படி, 3இல் 1 என இந்திய வீடுகளில் சிமெண்ட் தரை உள்ளது. 3 இல் 2 வீடுகள் சிமெண்ட் தரைகளாகக் கொண்ட மிகப் பெரிய மாநிலமாகத் தமிழகம் திகழ்கிறது.

விரிவான நுகர்வோர் ஆராய்ச்சியின் போது, பெரும்பாலான சிமெண்ட் தரைகளில் பொதுவாகக் காணப்படும் வெள்ளைத் தீட்டுகள் / கறைகளை அகற்றுவது, இந்திய இல்லத்தரசிகள் எதிர்

கொள்ளும் மிகப்பெரிய சவாலாக உள்ளது என்பதைக் கண்டுபிடித்தோம். கால்சியம் ஹைட்ராக்சைடால் ஆன சிமெண்ட் தரை, காற்றின் உள்ள கார்பன் டை ஆக்சைடுடன் வினைபுரிந்து வெள்ளை நிறத்தில் காணப்படும் கால்சியம் கார்பனேட் உப்பை உருவாக்குகிறது. இந்த உப்பின் எச்சங்கள் சிறிது சிறிதாக சிமெண்ட் தரைகளில் உள்ள துளைகள் மற்றும் பிளவுகளுக்குள் குடியேறி வெள்ளைக் கறைகளை உருவாக்குகின்றன. பிணையில் மற்றும் டிடர்ஜெண்ட் போன்ற பொதுவான துப்புரவுத் தீர்வுகள், இந்த உப்புகளைக் கறைக்க முடியாமல், தரையை அசுத்தமானதாகவும் கறைத் தீட்டுகளாகவும் ஆக்குகின்றன.



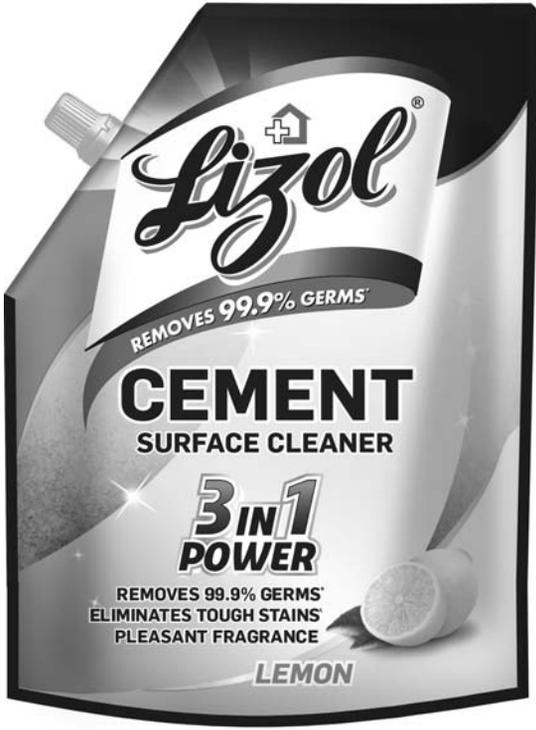


லைசால் சிமெண்ட் தரை கீளீனர், உலகின் முதல் அறிமுகமாக, அந்தப் பிரச்சினையைத் தீர்க்க பல ஆண்டுகளாக லைசால் தர அடையாளத்தால் மேற்கொள்ளப்பட்ட ஆராய்ச்சி மற்றும் வளர்ச்சியின் விளைவால், சிமெண்ட் பரப்புகளுக்கெனப் பிரத்தியேகமாக அறிமுகப்படுத்தப்பட்டது. லைசால், ஒரு தனித்துவமான 3-இல்-1 சூத்திரத்தை வடிவமைத்துள்ளது. அதன்படி இது, நுண்துளை சிமெண்ட் தரைக்குள் ஊடுருவிக் கரைந்து கடினமான வெள்ளை எச்சங்கள் மற்றும் கறைகளை நீக்குவதாகவும் 99.9 சதவீதம் கிருமிகளை நீக்குவதாகவும் இனிய நறுமணத்தை விட்டுச் செல்வதாகவும் உள்ளது.

ஏறத்தாழ 300 இல்லங்களில் நீல்சன் மேற்கொண்ட பிற்பயன்பாட்டு நுகர்வோர் ஆராய்ச்சியில், 96 சதவீதத்திற்கும் அதிகமான பங்கேற்பாளர்கள் தங்களின் தற்போதைய பினைல்கள் மற்றும் டிடர்ஜெண்ட்டுகளை ஒப்பிடும் போது, சிமெண்ட் தரைகளுக்கு அத்தீத பயனுள்ளதாக இத்தயாரிப்பு இருப்பதைக் கண்டறிந்துள்ளது. லைசால் சிமெண்ட் கீளீனர் கால்சியம் கார்பனேட் பிரச்சனைக்குத் தீர்வாக உள்ளதால், அதனைப்

பயன்படுத்தியவர்கள், அன்றாடப் பயன்பாட்டிற்குப் பின், கடினமான கறைகளிலும் அது மிகச் சிறப்பாகத் தீர்வளிப்பதைக் கண்டனர்.

ஆர்.பி. வைஜீன் ஹோம் தெற்காசியா நிறுவனத்தின் சி.எம்.ஓ மற்றும் சந்தைப் படுத்துதல் இயக்குனர், சுக்லீன் அனேஜா கூறுகையில், “தரைகளைச் சுத்தம் செய்யும் பொருட்கள் வகை, இரு இலக்க வளர்ச்சியைக் கண்டு வருகிறது. நகரமயமாக்கல் மேலும் இவ்வளர்ச்சியைத் தூண்டியுள்ளது. டைல்ஸ் மற்றும் பளிங்குத் தரைகளில் சந்தையின் முழுக் கவனமும் இருக்கும் காரணத்தால், சிமெண்ட் தரைகளைக் கொண்ட இந்திய நுகர்வோரின் தேவை இன்னும் கவனிக்கப்படாமல் உள்ளது என்பதை இப்பிரிவில் தலையாய இடத்தில் இருக்கும் நாங்கள் உணர்ந்தோம். ‘தூய்மையான உலகத்தை உருவாக்குங்கள்’ என்ற எங்கள் நோக்கத்தை மேம்படுத்தும் வகையில், லைசால் சிமெண்ட் தரை கீளீனரைக் கொண்டு, எங்களின் தரைகளைச் சுத்தம் செய்வதற்கான இலாகாவை விரிவுபடுத்த முடிவு செய்துள்ளோம்.



2020 ஆம் ஆண்டில், 18 கோடிக்கும் அதிகமான வீடுகள், தென்னிந்தியாவில் மட்டும் 33 சதவீதம் வீடுகள் சிமெண்ட் தரைகளைக் கொண்டிருக்கும். விளம்பர வெளியீட்டின் ஒரு பகுதியாக, 6 நாட்களில் பணத்தைத் திரும்பப் பெறுங்கள் என்னும் சவாலுடன் நாங்கள் இதனை அறிமுகப் படுத்துகிறோம். அந்த அளவு எங்கள் கண்டு பிடிப்பின் மீது நாங்கள் நம்பிக்கை கொண்டுள்ளோம்” எனத் தெரிவித்தார்.

“இது உலகின் முதல் தயாரிப்பு. இந்திய ஆராய்ச்சி மற்றும் வளர்ச்சிப் பிரிவு, இந்திய நாட்டினருக்கு முக்கியத்துவம் வாய்ந்த ஒரு தயாரிப்பைக் கொண்டு வருவது மனதைக் குளிர்விப்பதாக உள்ளது” என்று ஆர்.பி. ஹைன் ஹோம் பிரிவின் இந்திய ஆராய்ச்சி மற்றும் வளர்ச்சி மையத்தின் தலைவர் டாக்டர் நவீன் ஷர்மா தெரிவித்தார்.

லைசால் சிமெண்ட் தரை கீளினர் முதல் கட்டமாக, இந்தியாவில் அதிக அளவு சிமெண்ட் தரைகளைக் கொண்ட நான்கு மாநிலங்களான தமிழ்நாடு, மேற்கு வங்கம், கர்நாடகா மற்றும் கேரளாவில் அறிமுகப்படுத்தப்பட்டு வருகிறது. லைசால் சிமெண்ட் பரப்பு கீளினர், எலுமிச்சை

மற்றும் பைன் என இரண்டு வகைகளில் 100 மில்லி மற்றும் 400 மில்லி என இரு வெவ்வேறு அளவுகளில் கிடைக்கும். இது 4 மாநிலங்களில் உள்ள பாரம்பரிய வணிக மற்றும் நவீன வர்த்தகக் கடைகளிலும் கிடைக்கும். 100 மில்லி ட்ரையல் பேக்கின் விலை ரூ. 25 மற்றும் 400 மில்லி பாட்டிலின் விலை ரூ. 74 என விலை நிர்ணயம் செய்யப்பட்டுள்ளது.

ரெக்கிட் பென்கிசர் பற்றி

RB* ஓர் உலக முன்னணி நுகர்வோர் ஆரோக்கிய மற்றும் சுகாதாரப் பொருட்கள் தயாரிப்பு நிறுவனம். ஆரோக்கியமான வாழ்க்கையை, ஆனந்தமான இல்லங்களையும் உருவாக்கும் நோக்குடன் 60-க்கும் மேற்பட்ட நாடுகளில் RB செயல்பட்டு வருகிறது. உடல்நலன் மற்றும் மழலைக் குழந்தைகளின் ஊட்டச்சத்து என்னும் அடிப்படையில் இருந்து தொடங்கி, சுத்தமான இல்லம் என்னும் மையக் கருத்துடன் மக்கள் ஆரோக்கியமான மற்றும் ஆனந்தமான வாழ்க்கையைப் பெறுவதற்கு இந்நிறுவனத்தின் உலகளாவிய பிராண்டுகள் உதவுகின்றன. RB தயாரிப்பு வெளியிட்டுள்ள உலகின் முன்னணி பவர் பிராண்டுகளில் என்ஃபேமில், நியூட்ராமிகென், நியூரோஃபென், ஸ்ட்ரெப்ஸில்ஸ், கேவிஸ்கான், மியூசினெக்ஸ், ட்யூரெக்ஸ், ஷோல், கிளியரஸில், லைஸோல், டெட்டால், வீட், ஹார்பிக், மோர்டீன், ஃபினிஷ், வேனிஷ், கால்கோன், வூலிட் மற்றும் ஏர்விக் என்பன போன்ற வீட்டு உபயோகப் பொருட்கள் அடங்கும். RB நிறுவனத்தின் வெற்றிக்கு அதன் பிரத்யேகமான பண்பாடே காரணம். தரம் மற்றும் அறிவியல் உன்னதம் காண வேண்டும் என்னும் கடமைப்பற்றோடு, அனைவரையும் விட முந்தி நிற்க வேண்டும் என்னும் வெறியோடு, சாதிக்கும் துடிப்போடு உலகெங்கும் 40,000-க்கும் அதிகமான RB உழியர்கள் பணியாற்றி வருகின்றனர்.

மேலும் தகவலுக்கு: <http://www.rb.com/> என்ற இணையதளத்திற்கு விஜயம் செய்யவும்.

*RB என்பது ரெக்கிட் பென்கிசர் கம்பெனிகள் குழுமத்தின் வர்த்தகப் பெயர்.

- கிருஷ்

நீதி + மதி = நிம்மதி

நீதிச் சந்தையில் பணம் ஈட்ட வழிகாட்டும்

தொடர்... 15

ஆர். கிருஷ்ணமூர்த்தி

கம்போனஸ் என்றால் என்ன?

நீதிச்சந்தையில் முதல் நிலைச்சந்தை, இரண்டாம் நிலைச் சந்தை தவிர சந்தைப்படுத்துதல், வேதி உற்பத்தி துறை என்று ஒவ்வொரு துறைக்கும் அந்தந்த துறைகள் மட்டுமே பெரும்பாலும் பயன்படுத்தும் வார்த்தைகள் பல உண்டு. இத்தகைய மண்டல மொழிகளுக்கும் தொடர்பான வார்த்தைகளுக்கும் தனித்தனி பொருள் உண்டு. வங்கித் துறையில் பிணையம் (Mortgage) ஒப்பந்த நாள் (Contract தேதி) என்பன போல, இந்திய பங்கு சந்தையிலும் அதனோடு தொடர்பான உற்பத்தி/நீதி வியாபாரம் / சேவை போன்ற பற்பல வளாகங்களிலும் இவை போன்ற வார்த்தைகள் பல்லாண்டுகளாகப் புழங்கி வருகின்றன. அந்தந்த நிலைகளுக்கேற்றவாறு தொழில் நுணுக்கம் சார்ந்து இத்தகைய வார்த்தைகள் அமைகின்றன. ப்ளூ சிப்ஸ் என்கின்ற வார்த்தை பங்குச் சந்தையில் மிகப் பிரபலம். சந்தையில் நன்றாக செயல்பாட்டினைக் காட்டிவரும், சிறந்த நிர்வாகத்திறன் கொண்ட நிறுவனங்களின் பங்குகள் ப்ளூ சிப்ஸ் பங்குகள் என்று வழங்கப்படுகின்றன. ரிலையன்ஸ், இன்போசிஸ், போன்ற நிறுவனங்கள் ப்ளூ சிப்ஸ் அந்தஸ்தை தக்க வைத்துக் கொண்டிருப்பதில் ஆச்சர்யம் ஒன்றுமில்லை. போக்கர் என்னும் சீட்டுக்கட்டு விளையாட்டில் பயன்படுத்தப்படும் பலவித நிற சிப்புகளில் ப்ளூ நிறம் அதிக மதிப்பெண்களைக் கொண்டிருக்கும். அதே வார்த்தை பங்குச்சந்தையில் ப்ளூ சிப் என்று பெருமிதத்துடன் வளைய வருகிறது.

கம் DIVIDEND மற்றும் எக்ஸ் DIVIDEND

தானே முதல் போட்டு வியாபாரம் ஆரம்பிக்கிறார் ஒருவர். அந்த நிறுவனத்துக்கு முதலாளி அவர் மட்டுமே. நிறுவனத்தில் போடப்பட்டிருக்கும் முதலீடு



ஆர். கிருஷ்ணமூர்த்தி

முழுவதும் அவருடையது. அதனால் அவர், தனித்துவ முதலாளி மற்றும் ஒரே பங்குதாரர். நாம் அன்றாடம் கண்ணூறும் சிறு சிறு கடைகள், வெண்டிங் அவுட்லெட்டுகள், வியாபாரங்கள், நிறுவனங்கள் போன்றவை. MSME என்று கூறுகிறோமே சில மைக்ரோ ஸ்மால் அண்ட் மீடியம் என்டர்பிரைசஸ்களும் இந்த தனித்துவ பங்குனர் வழியில் நடத்தப்படுகின்றன. நிறுவனம் லாபம் செய்தால் மொத்தமும் அவருக்குத்தான். நஷ்டம் ஏற்படின் அந் நஷ்டத்தையும் அவர் மட்டுமே சுமக்க வேண்டும். நஷ்டக்காலங்களில், அவர் போட்ட முதல் பணம் குறையும். தொடர்ந்து நஷ்டமே ஏற்படின். போட்ட முதல் பணம்



கொஞ்சம் கொஞ்சமாகக் கரைவதில் முன்னணியில் நிற்கும். சில சமயங்களில் அதிக நஷ்டம் ஆளையே கெடுக்கும் என்பது போல நிலைமை மோசமடைந்தால், சொந்தக்காரர் போட்ட முதல் பணம் முழுவதும் காணாமல் கரைந்து போய்விடும்.

இதெல்லாம் பங்கு எனப்படும் ஈக்விட்டி ஷேரின் சாதக பாதக அம்சங்கள். ஒருவேளை முதலாளி, தமது அமைப்புக்கு மற்றொருவரையும் அவரது கூட்டாளியாக சேர்த்துக்கொண்டால் அதன் பின் அந்த நிறுவனத்தில் இருவரும் பங்குதாரர்கள். இரண்டு பெரும் சமமான முதல் பணம் போட்டிருந்தால், ஈக்வல் பார்ட்னர்கள் கிடைக்கும் லாபமோ, நட்டமோ இருவருக்கும் சம பங்கு அல்லது முதல் போட்டிருக்கும் விகிதத்தில் பங்குதாரர்கள் பெறுவார்கள் என்பது உட்கிடை.

இவ்விருவரையும் தவிர, மேலும் பலரையும் முதல் போடச்சொல்லி, பங்குதாரர்களாகச் சேர்த்துக் கொண்டால், அவர்கள் அனைவரும் அந்நிறுவனத்தின் ஷேர் ஹோல்டர்கள் அது பிரைவேட் லிமிடெட்டோ அல்லது பொது லிமிடெட் நிறுவனமோ, அது லாபம் செய்தால், பங்குகளை வைத்திருப்பவர்கள் அனைவருக்கும், அவரவர் போட்ட முதலுக்கு ஏற்றபடி பயன் கிடைக்கும் அளவு நிர்வாகம் வழங்க முடிவெடுக்கும் அளவுதான் டிவிடெண்ட்.

நிறுவனம் மிக நன்றாக லாபம் ஈட்டி, பங்குதாரர்களுக்கு அவ்வப்போது பிரித்துக் கொடுத்த டிவிடெண்ட் போக, மீதமிருக்கும் பணம் நிறுவனத்திலேயே ரிசர்வ்ஸ் மற்றும் சர்ப்ளஸ் ஆக தங்கிவிடும். அந்தத் தொகையின் அளவு

நிறுவனத்தின் தொடர்ந்த சிறந்த செயல்பாட்டின் ஏற்றபடி தொடர்ந்து வளர, வளர, அதில் இருக்கும் பணத்தை எடுத்து, போனஸ் பங்குகளாகப் பங்குதாரர்கள் அனைவருக்கும் வழங்கலாம். டிவிடெண்ட்டுக்கும் இதற்கும் வித்யாசம் என்னவென்றால், போனஸ் என்பது ஒரு விதத்தில் லாப பணத்தை மீண்டும் நிறுவனத்திலேயே மறுமுதலீடு (ரீ இன்வெஸ்ட்மென்ட்) செய்வது போன்றது. அதாவது வியாபாரத்தில் வந்த லாபம், பங்குதாரர்கள் பெரும் டிவிடெண்ட் ஆக வெளியேறாமல், நிறுவனத்தின் ஈக்விட்டி கேபிடல் ஆக மாறி, அதுவும் சம்பாதிக்க ஆரம்பிக்கும்.

இந்த ரீதியில் பங்குதாரர்களுக்கு வழங்கப்படுவது தான், போனஸ் ஷேர்கள். L & T, Infosys, TCS நிறுவனங்கள், பலமுறை போனஸ் பங்குகள் வழங்கி பங்குதாரர்களை கௌரவித்து வருகிறன. பல நிறுவனங்கள் சில ஆண்டுகளுக்கு ஒருமுறை என்று போனஸ் பங்குகள் கொடுக்கிறார்கள். சில நிறுவனங்கள் மிகக் குறைந்த அளவு முதலீட்டிலேயே தொடர்ந்து லாபம் காட்டி ரிசர்வ் மற்றும் சர்ப்ளஸ் பணத்தை அடுக்கிக் கொண்டே இருப்பார். விரிவாக்கம் என்றெல்லாம் வரும்போது உள்ரெஸோர்சஸ் பணத்திலிருந்து செலவீனங்கள் மேற்கொள்வர். ஆனால் வருடா வருடம் பாராட்டும்படி டிவிடெண்ட் வழங்கும் தயாள குணம் கொண்டிருப்பார். இத்தகைய நிறுவனங்களை போனஸ் எதிர்பார்த்து பங்கு விலை நகர்வுகளை அன்றாடம் கவனித்து மிகக் குறைந்த விலைகள் நிலை வரும்போது வாங்கி அடுக்க கற்றுக் கொள்ளலாம். விலை குறைந்த தருணங்கள் வாங்க மிஸ்பண்ணியவர்கள் பின்னால் வருத்தப் பட்டுப் பயனில்லை. ஏன் எனில், பங்கு விலை களில் தொடர்ந்து சரிவு ஏற்பட இலவச பங்கு அறிவிக்கப் போகிறார்கள் என்ற செய்தி வந்தால் ஒரே நாளிலேயே கூட 50 அல்லது 60 ரூபாய் என்று விலைகளை உயர்த்தி பங்குகளுக்கு டிமாண்ட் ஏற்படுத்திவிடும் தருணங்களும் உண்டு.

சமீபத்தில், பால்மேற் லவ்ரியே நிறுவனம், அதன் பங்குதாரர்களுக்கு இரு share களுக்கு ஒன்று என்று போனஸ் பங்குகள் அறிவித்தது. அறிவிப்புக்கு முன்னர் 212 ரூபாய் வரை பங்கு விலைகள் போனது. ரெகார்ட் தேதி முடிந்த பின்னர் அதற்கேற்றபடி விலை குறைந்து தற்போது



125 ரூபாயில் பங்கு விலை உள்ளது. பங்கின் ரெக்கார்ட் டேட் வரை நிறுவன பங்குகள் கம் போனஸ் நிலை. ரெக்கார்ட் தேதிக்குப் பின்னர் போனஸ் பங்குகள் உயரியவர்களுக்கு அவர்களின் டீமாட் கணக்கில் வரவு வைக்கப்படும். ஏற்கனவே 100 பங்குகள் வாங்கி வைத்திருந்தவர்களுக்கு மற்றுமொரு 50 பங்குகள் வழங்கப்பட்டது. பங்கு விலை தற்போது 2/3 பகுதியாகக் குறைந்தது வாஸ்தவம்தான். ஆனால், பங்குதாரரின் மொத்தப் பங்குகளின் மதிப்பு குறையவில்லை. போன போனஸ் அறிவிப்புக்கள் எல்லாம் போகட்டும். இனி எந்தெந்த நிறுவனங்கள் போனஸ் வளையத்தில் இருக்கிறார்கள், குறிப்பிட்ட இந்த பங்குகளில் ஆப்ரேடர்கள் கண் வைத்திருக்கிறார்களா என்கின்ற செய்திகளை செய்தித்தாள்கள், நமது மொபைல் ஆப்புகள், இதர சோசியல் மீடியா சானெல்களின் மூலம் அறிந்து கொள்ள இப்போதே தலைப் படுவது நல்லது. பிபிசிஎல் போன்ற நிறுவனங்கள் முதலீட்டாளர்களை அவ்வப்போது சிறந்த அளவு இலவச பங்குகள், பாராட்டும்படியான டிவிடெண்ட் என்று அள்ளிக் கொடுத்துக்கொண்டேதான் இருக்கின்றன. போனஸ் பங்குகள் அளித்த பின்னும் குறிப்பிட்ட நிறுவனங்களின் சந்தை மதிப்பு மாறாமல் அப்படியே இருக்கும். ஒன்று தெரிந்து கொள்ளுங்கள். இலவச பங்குகள் முதலீட்டாளர்களை மகிழ்விப்பது / குளிர்விப்பது

அறிந்த சங்கதி. அதே நேரம் போனஸ் பங்குகள் முதலீட்டாளர்களின் கைவசம் வந்தவுடன் சந்தையில் அக்குறிப்பிட்ட நிறுவனப் பங்குகளின் வியாபாரம் liquidity காரணமாக அதிகமாகவே இருக்கும். இதனால், விருப்பப்படும் அளவு பங்குகளை வாங்க வழிவகைகள் உள்ளன. எக்ஸ் போனஸ் நேரமாகிவிடும். எனவே, போனஸ் பங்குகளின் முழுப்பயனையும் பெற, நிறுவனம் அறிவித்த ரெக் கார்ட் தேதியில் நிறுவன பதிவேடுகளில் நீங்கள் வாங்கிய பங்குகள் பதிவிடப்பட்டிருக்க வேண்டும். டெக்னாலஜி வளர்ந்த இந்நாளிலும் இத்தகைய சந்தேகங்கள் பலருக்கு அடிக்கடி வரத்தான் செய்யும். டிவிடெண்டோடு பங்கு இருப்பு, இலவசப் பங்கு களோடு பங்கு இருப்பு போன்ற செய்திகளை உங்கள் புரோக்கர் அல்லது நிறுவனங்களிடம் கேட்டு தெரிந்து கொள்ளலாம்.

2020 ஆம் வருடம் 20:20 கிரிகெட் பந்தயங்களில் பந்துக்கு பந்து வேகமான நகர்வுகள், நடுவில் தொடர்ச்சியாக சிக்ஸேர்கள்/பெளண்டரிகள் போல நிறுவனங்களின் தாராள டிவிடெண்டுகள் எனப் பந்து மழை போல பண மழை முதலீட்டாளர்களின் வாங்கி கணக்குகளில் தொடர்ந்து பொழியட்டும் வாழ்த்துக்கள்...

அடுத்த இதழில் தொடரும்....

இந்தியன் வங்கியின் மொத்த வர்த்தகம் ரூ. 4.5 லட்சம் கோடியைக் கடந்து சாதனை!

இந்தியன் வங்கியின் இயக்குநர் குழுமம் 2019-20ன் மூன்றாவது காலாண்டிற்கான நிதிநிலையறிக்கை, மற்றும் லாப நஷ்ட கணக்கு அறிக்கையையும் டிசம்பர் 31, 2019 அன்று நிறைவுற்ற ஒன்பது மாதகாலத்திற்கான நிதிநிலையறிக்கை, மற்றும் லாப நஷ்ட கணக்கு அறிக்கையையும் (ஏப்ரல் முதல் டிசம்பர் நிதியாண்டு 2020), ஜனவரி 24, 2020 அன்று அங்கீகரித்து ஏற்றுக் கொண்டபின், இந்தியன் வங்கியின் நிதிநிலை அறிக்கையை, அதன் நிர்வாக இயக்குநர் திருமதி. பத்மஜா சுந்தரு வெளியிட்டார். இதன் விவரம் பின் வருமாறு...

லாபகரத்தன்மை

வங்கியின் இயக்க லாபம் நிதியாண்டு 2020 Q3வில் 67 சதவீதம் தீண்மையான வளர்ச்சி கண்டு ரூ 1919 கோடியாக உள்ளது. நிதியாண்டு 2019 Q2வில் ரூ 1147 கோடியாக இருந்தது. டிசம்பர் 31, 2019 நிறைவுற்ற ஒன்பது மாத காலத்திற்கு 32 சதவீதம் வளர்ச்சி கண்டு இது 4795 கோடி. இது டிசம்பர் 31, 2018 நிறைவுற்ற ஒன்பது மாத காலத்திற்கு முன் ரூ 3635 கோடியாக இருந்தது.

வங்கியின் நிகர லாபம் நிதியாண்டு 2020 Q3வில் ரூ 247 கோடி. இது கடந்த ஆண்டு 2019 Q3வில் ரூ 152 கோடி. இது 62 சதவீதம் வளர்ச்சி கண்டுள்ளது. இது இதர வருவாய் (வருமான வரி திரும்பப் பெறுதலுக்கான வட்டியை உள்ளடக்கியது) 133 சதவீதம் வளர்ச்சியினால் நிகர வருவாய் வளர்ந்துள்ளது. டிசம்பர் 31, 2019 நிறைவுற்ற ஒன்பது மாத காலத்திற்கு 90 சதவீதம் வளர்ச்சி கண்டு ரூ 971 கோடி. இது டிசம்பர் 31, 2018 நிறைவுற்ற ஒன்பது மாத காலத்திற்கு முன் ரூ 512 கோடியாக இருந்தது.

வங்கியின் மொத்த வருவாய் 31.12.2019 அன்று நிறைவுற்ற காலாண்டில் ரூ 6506 கோடி.



இது 31.12.2018 அன்று நிறைவுற்ற காலாண்டில் ரூ 5269 கோடியாக இருந்து 23 சதவீதம் வளர்ச்சி கண்டுள்ளது. டிசம்பர் 31, 2019 நிறைவுற்ற ஒன்பது மாத காலத்திற்கு இது ரூ. 18383 கோடி இது டிசம்பர் 31, 2018 நிறைவுற்ற ஒன்பது மாத காலத்திற்கு ரூ 15530 கோடியாக இருந்தது.

நிகர வட்டி வருவாய் Q3 2020ல் ரூ 1955 கோடி. இது Q3 2019ல் ரூ 1717 கோடி இருந்தது. இது 14 சதவீதம் வளர்ச்சி கண்டுள்ளது. இது டிசம்பர் 31, 2020 நிறைவுற்ற ஒன்பது மாத காலத்திற்கு 7 சதவீதம் வளர்ச்சி கண்டு ரூ 5604 கோடி.. இது டிசம்பர் 31, 2018 நிறைவுற்ற ஒன்பது மாத காலத்திற்கு ரூ 5225 கோடியாக இருந்தது.

நிகர வருவாய் (நிகர வட்டி வருவாய் + இதர வருவாய்) Q3 2020ல் 38 சதவீதம் வளர்ச்சி. ரூ 2994 கோடியாக உள்ளது. இது கடந்த ஆண்டு இதே காலகட்டத்தில் ரூ 2162 கோடியாக இருந்தது. இது டிசம்பர் 31, 2020 நிறைவுற்ற



ஒன்பது மாத காலத்திற்கு ரூ 8074 கோடி. இது டிசம்பர் 31, 2019 ஒன்பது மாத காலத்திற்கு ரூ 6568 கோடி இருந்தது. வளர்ச்சி 23 சதவீதம்.

இதர வருவாய் (வட்டி அல்லாத வருவாய்) டிசம்பர் 31, 2019 நிறைவுற்ற காலாண்டில் ரூ 1039 கோடி. கடந்த ஆண்டு இதே காலகட்டத்தில் இருந்ததை விட 133 சதவீதம் வளர்ச்சி கண்டுள்ளது. இது ரூ 296 கோடி என்ற வருமான வரி தீரும்படி பெற்ற தொகைக்கான வட்டியை உள்ளடக்கியது. இது டிசம்பர் 31, 2019 நிறைவுற்ற ஒன்பது மாத காலத்திற்கு 88 சதவீதம் வளர்ச்சி கண்டு ரூ 2471 கோடியை எட்டியது.

இயக்க செலவுகள் டிசம்பர் 31, 2019 நிறைவுற்ற காலாண்டில் ரூ 1075 கோடி இதே காலகட்டத்தில் கடந்த ஆண்டு இது ரூ 1015 கோடியாக இருந்தது. இது டிசம்பர் 31, 2019 நிறைவுற்ற ஒன்பது மாத காலத்தில் இது ரூ 3280 கோடி இதே காலகட்டத்தில் கடந்த ஆண்டு இது ரூ 2933 கோடியாக இருந்தது.

உலகளாவிய வர்த்தகம் (ஆண்டிற்கு ஆண்டு எனும் அடிப்படையில்) டிசம்பர் 31, 2019ல் ரூ 4,50,278 கோடி. (வளர்ச்சி 12 சதவீதம்)

மொத்த டெபாசிட்டுகள் டிசம்பர் 31, 2019ல் ரூ 257621 கோடி. (டிசம்பர் 31, 2018 இருந்ததை விட வளர்ச்சி 14 சதவீதம்)

டிசம்பர் 31, 2019ல் உள்நாட்டு காசா டெபாசிட்டுகள் ஆண்டிற்கு ஆண்டு எனும் அடிப்படையில் வளர்ச்சி கண்டு இது மொத்த டெபாசிட்டுகளில் 10 சதவீதம் ஆகும். இது கடந்த ஆண்டு இதே காலகட்டத்தில் 34.51 சதவீதம் ஆக இருந்தது. காசாவை மிஞ்சி வைப்பு நிதிகளின் வளர்ச்சியால் ஏற்பட்டது. இது கடந்த ஆண்டு இதே காலகட்டத்தில் 35.73 சதவீதம் நிதிகளின் வளர்ச்சியால் ஏற்பட்டது.

காசாவின் வளர்ச்சிக்கு காரணம் ஆண்டிற்கு ஆண்டு சேமிப்பு கணக்கு 10.75 சதவீதம் வளர்ச்சி கண்டு ரூ 73236 கோடியாகவும், நடப்புக்கணக்கு 6.7 சதவீதம் ஆண்டிற்கு ஆண்டு வளர்ச்சி கண்டு ரூ 13160 கோடியாக உள்ளது.

வழங்கிய கடன்கள் 31 டிசம்பர் 2019ல் ரூ 192658 கோடி, வளர்ச்சி 9 சதவீதம், டிசம்பர் 2018ல் ரூ 176864 கோடி. இதில் சில்லறைக் கடன் 22 சதவீதம் (இவற்றுள் வீட்டு வசதிக் கடன்

31 சதவீதம் அடமானக்கடன் 21 சதவீதம் இதர சில்லறைக் கடன் 25 சதவீதம் விவசாயக் கடன் 13 சதவீதம் எம்எஸ்எம்இ 19 சதவீதம் வெளி நாட்டுக் கடன் 16 சதவீதம் வெளிநாட்டுக் கடன்கள் ஆண்டிற்கு ஆண்டு எனும் அடிப்படையில் 4 சதவீதம் குறைந்து காணப்பட்டது.

முன்னுரிமைக் கடன் 31 டிசம்பர் 2019ல் ரூ 73760 கோடி. 30 டிசம்பர் 2018ல் இது 65438 கோடி. இது ஏஏஎன்பிசியில் சதவீதம் இதற்கான இலக்கு 40 சதவீதம்.

நலிந்த பிரிவினருக்கான கடன் 31 டிசம்பர் 2019ல் ரூ 18787 கோடி 31 டிசம்பர் 2018ல் ரூ 16300 கோடி இது ஏஏஎன்பிசியில் 12 சதவீதம் இதற்கான இலக்கு 10 சதவீதம்.

சொத்துக்களின் தரம்

மொத்த வாராக்கடன்களுக்கும் மொத்த கடன்களுக்குமான விகிதம் 31 டிசம்பர் 2019ல் 7.20 சதவீதம். 31 டிசம்பர் 2018ல் 7.46 சதவீதம். இது 26 அடிப்படைப் புள்ளிகள் குறைந்துள்ளது. நிகர வாராக்கடன் வரிசைப் படுத்தியதனால் 7.2 சதவீதம். ஒரு பெரிய கடனை வாராக்கடனாகக் கண்டறியப்பட்ட பின்பும் வாராக்கடன் சதவீதம் அதே நிலையில் நிற்கிறது.

நிகர வாராக்கடன்களுக்கும் மொத்த நிகர வாராக்கடன்களுக்கும் விகிதம் 31 டிசம்பர் 2019ல் 3.50 சதவீதம் இது 31 டிசம்பர் 2018ல் 4.42 சதவீதம் இது 92 அடிப்படைப் புள்ளிகள் குறைந்துள்ளது. அடுத்தடுத்த காலாண்டுகளுக்கு என்ற வரிசைப்படி இது 3.54 சதவீதம் ஆனது.

31 டிசம்பர் 2018ஐ விடவும் 31 டிசம்பர் 2019ல் வாராக்கடன் வகைகளின் வகூல் 13 சதவீதம் கூடியுள்ளது குறிப்பிடத்தக்கது.

இந்தியன் வங்கியின் நிர்வாக இயக்குநரும் முதன்மைச் செயல் அதிகாரியுமான திருமதி பத்மஜா சுந்துரு அவர்கள் வங்கியின் பொருளாதார நிலை குறித்த முடிவுகளை வெளியிட்டு விமர்சிக்கையில்,

வங்கியானது தனது இன்னொரு காலகட்டத்தை, ரூ. 4.5 டிரில்லியன் எனும் மைல்கல் இலக்கை தனது நிதிநிலையறிக்கைக்கும், மொத்த வர்த்தகத் திற்கான இலக்கை ரூ. 3 டிரில்லியன் என்பதையும்

தனது குறிக்கோள்களாகச் சென்றடைந்துள்ளது. ஆண்டிற்கு ஆண்டு எனும் அடிப்படையில் இவ்வாறு ஏற்பட்டுள்ள இந்த (12 சதவீதம்) வளர்ச்சிக்கான உந்துதல் நல்ல வைப்பு நிதிகளின் வளர்ச்சியாலும் (14 சதவீதம்) இதே அளவில் கடன்களை முன்வந்து வழங்கியதாலும் (9 சதவீதம்) நடந்தேறிய ஒன்றாகும். இது வங்கிகளுக்குள் நிலவும் சராசரியைக் காட்டிலும் உயர்ந்தே காணப்படுகின்றது. வங்கியின் கடன்கள் சில்லறை கடன் மீது பெரும்பாலும் ஆதாரப்பட்டு இருக்கிறது. இந்தக் கடன் வகையே நாங்கள் வழங்கியுள்ள கடன்களில் மிகுதியாக, அதாவது 64 சதவீதம் ஆக, காணப்படுகின்றது. இது போலவே வங்கியின் சில்லறை சொத்துக்களின் அனைத்து பிரிவுகளும் வளர்ச்சி நோக்கியே பயணித்துள்ளது எனலாம். (சில்லறைக் கடன் (22 சதவீதம்) விவசாயம் (13 சதவீதம்) எம்எஸ்எம்இ (19 சதவீதம்)

அங்கங்கு கடன் குறித்து ஏற்பட்டுள்ள சில சரிவுகள் கண்ணும் கருத்துமாக கவனிக்கப்பட்டு கொண்டிருப்பதால் சொத்துக்களின் மீது ஒரு நிலையான தன்மை ஏற்பட்டிருக்கிறது. நிகர வாராக்கடன் வரிசைக்கிரமமாக குறைந்து, 3.54 சதவீதம் என்பதிலிருந்து 3.50 சதவீதம் என்பதாகக் குறைந்து வந்திருக்கிறது. நிகர வாராக்கடன் 7.2 சதவீதம். இது இதே நிலையில் இருந்து வந்திருக்கிறது.

எமது வங்கியுடன் அலகாபாத் வங்கியின் சேர்க்கை முறைப்படி நடந்து கொண்டிருக்கிறது. வரையறுக்கப்பட்ட காலக்கெடுவுக்குள் நிறைவேற்றப்படும் என்று எதிர்பார்க்கப்படுகிறது. எங்களுடைய எதிர்பார்ப்பெல்லாம் இது தங்கு தடையின்றி நிறைவேறி எங்களுக்கு மேலும் சக்தி சேர்ப்பதோடு வாடிக்கையாளர்களுக்குகந்த திட்டங்களை அளிக்க வல்லவர்களாக எங்களை ஆக்கும் என்பதையே.

வங்கி மிகச் சிறந்த ஆற்றலை இந்த ஆண்டு, அதாவது நிதியாண்டு 2020ல், வெளிப்படுத்தும் என்று நீங்கள் எதிர்பார்க்கலாம். இதற்கான ஆயத்தத்துடன் நாங்கள் தயார் நிலையில் இருக்கிறோம் என்றார்.

- ரேபா

ஆசிர்வாத் மைக்ரோபைனான்ஸ் சொத்துக்களின் மதிப்பை ரூ. 5,000 கோடிக்கு உயர்த்தி சாதனை!

மணப்புரம் பைனான்ஸ் லிமிடெட் நிறுவனத்தின் துணை நிறுவனமான ஆசிர்வாத் மைக்ரோ பைனான்ஸ் லிமிடெட், AUM எனப்படும் அதன் நிர்வாகத்தின் கீழ் உள்ள சொத்து மதிப்பில் ரூபாய் 5,000 கோடிக்கு உயர்த்தி குறிப்பிடத்தக்க சாதனை இலக்கை எட்டியுள்ளது.

இதுகுறித்து பேசிய அந்நிறுவனத்தின் நிர்வாக இயக்குனர் திரு. ராஜா வைத்தியநாதன் அவர்கள் கூறுகையில், ஆசிர்வாத் பல மாநிலங்களில் தொழிலை மேற்கொண்டதன் மூலம் இந்த இலக்கை எட்ட முடிந்தது என்று தெரிவித்தார். இந்த நிறுவனம் MFI எனப்படும் குறு நிதிக்கடன் துறையில், கிரிஸில் (CRISIL) அமைப்பின் நம்பகத்தன்மைக்கான AA-/Stable என்ற மிக உயர்ந்த கிரேடிட் மதிப்பீட்டைப் பெற்றுள்ளது.

ஆசிர்வாத் நிறுவனத்தின் தலைவர் திரு. வி.பி. நந்தகுமார் அவர்கள் கூறியதாவது, “ஆசிர்வாத் நிறுவனம் தனது செயல்பாடுகளில் தானியக்க முறைகளையும், நவீனமயமாக்குவதையும் அதிகரித்துள்ளது, இதனால் இந்நிறுவனத்தின் இடர் மேலாண்மை தொடர்ந்து மேம்பட்டு வருகிறது. வாடிக்கையாளர்களுக்கு குறைந்த தொகைக்கு சேவை வழங்க வேண்டுமென்ற எங்கள் இலக்கை ஈடு செய்யவும் மேற்கூறிய முயற்சிகள் உதவியாக இருக்கின்றது”.

இந்நிறுவனம், 23 மாநிலங்களிலும், 314 மாவட்டங்களிலும் செயல்பட்டு வருகிறது. 1,037 கிளைகளின் வலுவான அமைப்பின் மூலம் ஆசிர்வாத் இதுவரை 21 லட்சம் மகளிர் உறுப்பினர்களுக்கு தமது சேவையை வழங்கியுள்ளது. 10 மாநிலங்களில் ஒரு லட்சத்திற்கும் மேலான



உறுப்பினர்களுடன், 200 கோடி ரூபாய்க்கும் மேலான சொத்து மதிப்பை (AUM) தன் நிர்வாகத்தின் கீழ் கொண்டு சிறப்பாக செயல்படுகிறது. சமீபத்தில் இந்நிறுவனம் தமது அனைத்து செயல்பாடுகளையும் ஒரு தானியக்க (Automation) செயல்முறையின் மூலம் மேம்படுத்தியுள்ளது. இதன் மூலம் வாடிக்கையாளர்களுக்கு அவர்கள் வீட்டிற்கே சென்று கடனுதவி வழங்குகிறது. இந்த செயல்முறையின் மூலம் ஆசிர்வாத் நிறுவனம் அதனிடம் கடன் உதவி வேண்டுவோருக்கு ஐந்து நாட்களுக்குள்ளாக கடன் உதவி வழங்கிட முடியும் என்று திரு ராஜா வைத்தியநாதன் தெரிவித்தார். மேலும், இந்நிறுவனத்தின் கடன் பெற செய்யவேண்டிய அனைத்து ஆவணப்பணிகளும் டிஜிட்டல் மயமாக்கப்பட்டுள்ளது.

பிப்ரவரி 2015-ம் ஆண்டு ஆசிர்வாத் மைக்ரோ பைனான்ஸ் நிறுவனத்தை மணப்புரம் பைனான்ஸ் லிமிடெட் நிறுவனம் கையகப்படுத்திக்கொண்டது. அப்போது இந்நிறுவனத்தின் நிர்வாகத்தின் கீழ் உள்ள சொத்துக்களின் மதிப்பு (AUM) ரூபாய் 300 கோடியாக இருந்தது.

- ஜெயராம்

எம்ஜிஎம் ஹெல்த் கேர் மருத்துவமனையில் இரு இளம் சிறுமிகளுக்கு வெற்றிகரமான இதய மாற்று அறுவை சிகிச்சை!

சென்னையில் மையப் பகுதியிலுள்ள நான்காம் நிலை சுகாதாரப் பாதுகாப்பு மருத்துவமனையான எம்ஜிஎம் ஹெல்த் கேர் 11 மற்றும் 17 வயது நிரம்பிய ஏழைச் சிறுமிகளுக்கு வெற்றிகரமாக இதய மாற்று அறுவை சிகிச்சை செய்தது குறித்த அறிவிப்பை வெளியிட்டுள்ளது. இந்த இதய மாற்று அறுவை சிகிச்சை எம்ஜிஎம் மருத்துவமனையில், **ஐஸ்வர்யா அறக்கட்டளை** உதவியுடன் குறைந்த கட்டணத்தில் நடைபெற்றது. எம்ஜிஎம் ஹெல்த் கேர் இதயம் மற்றும் நுரையீரல் மாற்றும் மற்றும் மெக்கானிகல் சர்க்குலேட்டரி சப்போர்ட் - இதய அறிவியல் மற்றும் இயக்குனர் **டாக்டர் கே ஆர் பாலகிருஷ்ணன்** மற்றும் எம்ஜிஎம் ஹெல்த் கேர் இதயம் மற்றும் நுரையீரல் மாற்று மற்றும் மெக்கானிகல் சர்க்குலேட்டரி சப்போர்ட் - இதய அறிவியல் மற்றும் இணை இயக்குனர் **டாக்டர் கே ஜி சுரேஷ் ராவ்** ஆகியோரின் தலைமையிலான மருத்துவக் குழுவின் ஆதரவுடன் வெற்றிகரமாக நடைபெற்றது.

சென்னையைச் சேர்ந்த மின்கலன் விற்பனை செய்பவரின் 12 ஆம் வகுப்பு 17 வயது மாணவி துஷிதா, இவரைப் பரிசோதித்ததில் கடுமையான மூச்சின்மை மற்றும் கடுமையான மாரடைப்பு இருப்பது உறுதியானது. ஆய்வுகளுக்குப் பின்னர் அவருக்கு செயலிழப்பு நிலையில் விரிவடைந்த இதயத் தசைக் கோளாறு இருப்பதைக் கண்டுபிடித்தனர். புது இதயம் பெறுவதற்காக மாநில இதய மாற்று அறுவை சிகிச்சைக்கான பதிவேட்டில் அவரது பெயர் பட்டியலிடப்பட்டது. இதயம் தானமாகக் கிடைத்தவுடன் அவருக்கு வெற்றிகரமாக இதய மாற்று அறுவை சிகிச்சை செய்யப்பட்டது.

நாகர்கோயிலைச் சேர்ந்த பாதுகாப்பு அதிகாரியின் 11 வயது மகளான அகல்யாவுக்கு இதயச் செயலின்மையுடன் கூடிய உறுப்புப் பெருக்கத் தடை இதயத் தசைக் கோளாறு

இருப்பது கண்டுபிடிக்கப்பட்டது. எக்கோகார்டியோகிராம் பரிசோதனையில் டிஸ்டாலில் செயலின்மை, கிரேட் III எஸ்ஏஎம் மற்றும் எல்விஷி கிரேடியண்ட் 100எம் ஹெர்ஜி மற்றும் என்டி ப்ரோ-பிஎன்பி 600க்கும் அதிகமாக இருப்பது உறுதியானது. துஷிதாவைப் போலவே இவரது பெயரும் புது இதயம் பெறுவதற்காக மாநில இதய மாற்று அறுவை சிகிச்சைக்கான பதிவேட்டில் பட்டியலிடப்பட்டது. இதயம் தானமாகக் கிடைத்தவுடன் அவருக்கு வெற்றிகரமாக இதய மாற்று அறுவை சிகிச்சை செய்யப்பட்டது.

இதுகுறித்து டாக்டர் கே ஆர் பாலகிருஷ்ணன் கூறுகையில் இரு சிறுமிகளும் மிக மோசமான நிலையில் எம்ஜிஎம் ஹெல்த் கேர் மருத்துவமனைக்குக் கொண்டு வரப்பட்டனர். அறுவை சிகிச்சையின் போதும், பின்பும், இருவரின் உடல் நிலையும் நன்கு ஒத்துழைத்ததைத் தொடர்ந்து விரைவில் இயல்பு நிலைக்குத் திரும்ப உள்ளனர். இருவரின் குடும்பங்களுக்கும் அறுவை சிகிச்சைக்குத் தேவையான நிதி உதவியை வழங்கிய ஐஸ்வர்யா அறக்கட்டளைக்கு மனமார்ந்த நன்றிகள். ஏழைக் குடும்பங்களைச் சேர்ந்த நோயாளிகளுக்கு உதவ வேண்டும் என்னும் நோக்கத்துடன் இயங்கும் இலாப நோக்கமின்றிச் செயல்படும் ஐஸ்வர்யா அறக்கட்டளை இருவரின் அறுவை சிகிச்சை செலவுகளை ஏற்றுக் கொண்டது என்றார்.

டாக்டர் சுரேஷ் ராவ் பேசுகையில் மாரடைப்பு உடலிலுள்ள ஏனைய உறுப்புகளையும் உள்ளடக்கிப் பாதிக்கிறது. சரியான மாற்று இதயம் கிடைக்கும் வரை கடைசி நிலை செயலிழந்த மாரடைப்பு நோயாளிகளை நல்ல நிலையில் வைத்திருப்பது சவாலான விஷயம். ஏனைய உடலுறுப்புகள் பாதிக்கப்படுவதற்கு முன்பாகவே இச்சிறுமிகளுக்கு மாற்று இதயங்கள் கிடைத்தது அதிர்ஷ்டம் என்றே சொல்ல வேண்டும் என்றார்.



இம்முனைவு குறித்து ஐஸ்வர்யா அறக் கட்டளை உறுப்பினர் சித்ரா விஸ்வநாதன் கூறுகையில் அகல்யா மற்றும் துஷிதா ஆகிய இரு சிறுமிகளுக்கும் உடனடி இதய மாற்று அறுவை சிகிச்சை தேவைப்பட்டது. இதய மாற்று அறுவை சிகிச்சைக்கான மருத்துவச் செலவுகளை மேற்கொள்ளும் நிலையில் அவர்களது குடும்பச் சூழல் இடமளிக்கவில்லை. இச்சிறுமிகளின் நிலை எனக்குத் தெரிய வந்தவுடன், மற்ற அறக்கட்டளை உறுப்பினர்களுடன் கலந்தாலோசித்து செலவுகளை ஏற்க முடிவெடுத்தோம். இவர்களின் அறுவை சிகிச்சை நலமாக முடிந்தது மகிழ்ச்சி தருகிறது. இதய மாற்று அறுவை சிகிச்சைகளுக்கு நிதி உதவி வழங்க 2014இல் ஐஸ்வர்யா அறக் கட்டளை தொடங்கப்பட்டது. டாக்டர் கே ஆர் பாலகிருஷ்ணன், டாக்டர் சுரேஷ் ராவ் மற்றும் எம்ஜிஎம் ஹெல்த்கேர் உடலுறுப்பு மாற்று அறுவை சிகிச்சைக் குழு ஆகியவற்றுடன் இணைந்து ஓர் அங்கமாக இருப்பது மகிழ்ச்சி அளிக்கிறது. இந்த அறக்கட்டளை இதுவரை 3500 பிறவிக்கோளாறு இதய அறுவை சிகிச்சைகளுக்கும், 87 இதய மாற்று அறுவை சிகிச்சைகளுக்கும் நிதி உதவி அளித்துள்ளது. வரும் ஆண்டுகளிலும்

ஏழைக் குழந்தைகளுக்கு மருத்துவ உதவி அளிக்கக் கார்த்திருக்கிறோம் என்றார்.

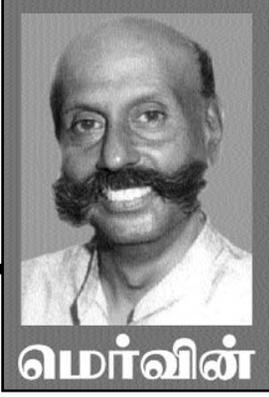
எம்ஜிஎம் ஹெல்த்கேர் பற்றி

கடந்த இருபது ஆண்டுகளுக்கும் மேலாக எம்ஜிஎம் ஹெல்த்கேர் ஃப்ளாக்ஷிப் மகாத்மா காந்தி மருத்துவக் கல்லூரி மற்றும் ஆய்வு நிலையம் மற்றும் ஸ்ரீ பாலாஜி வித்யாபீத் (நிகர் நிலைப் பல்கலைக்கழகம்) ஆகியவை முன்னிலை வகித்து வருகின்றன. இவற்றுள் முன்னது இந்தியாவிலுள்ள மருத்துவ நிலையங்களுள் 23 ஆம் இடத்தையும் (என்ஜஆர்எஃப் 2018) மற்றும் அமெரிக்க இதய சங்கம் தரச் சான்றளித்த ஏழாவது மருத்துவக் கல்லூரியும் ஆகும். இவை மற்றும் ஏனைய கற்பிக்கும் நிலையங்கள் மற்றும் மூன்றாம் நிலை மருத்துவதுப் பாதுகாப்பு மருத்துவமனைகளே எம்ஜிஎம் ஹெல்த்கேர் தன்னலமற்ற சேவை மனப்பான்மைக்கு அடித்தளம் அமைத்துள்ளதுடன் ஊக்கத்தையும் அளித்துள்ளன.

ஊடகத் தொடர்புகளுக்கு

திரு.வசந்த் ஃபிலிப், எம்ஜிஎம் ஹெல்த்கேர்
98400 64530

- ரேவதி



மெர்வின்

பணிவு, துணிவு, நாவடக்கம் தேவை!

உயர்வுக்குத் துணையாக இருப்பது பணிவும் துணிவும்தான். பணிவு பக்குவத்தை உண்டாக்கும். துணிவு எல்லையைத் தொடுகின்ற வல்லமையைத் தரும்.

பணிவும் துணிவும் இணைந்தால் சிறப்பாக வாழ்வு அமையும். அற்புதமான வாழ்க்கையும் அமைவதற்கு ஆதாரமாக இருக்கும். பணிவு பெருமையை அளிக்கும்.

துணிவு கொள்பவர்களுக்குத்தான் அறிவும் உணர்வும் சேரும். துணிவு இல்லாவிடில் சோர்வு வந்துவிடும். துணிவு பிறந்து விட்டால் அபாயத்தைக் கண்டு அஞ்சி ஆபத்துக்கு உள்ளாவதைத் தடுக்க முடியும்.

பயம் பிறந்துவிட்டால், உடலை வதைக்கும் உள்ளத்தைச் சிதைக்கும். அதற்காக எதற்கும் அஞ்சாமல் இருந்து விடவும் கூடாது. தீமையைக் கண்டு அஞ்சத்தான் வேண்டும்.

துணிச்சல் பிறக்கும் இடத்தில் அச்சம் பிறக்காது. வெற்றி பெறும் வரை துணிச்சலோடு செயலில் இறங்க வேண்டும். எதிர்காலத்தின் சிறப்பைப் பற்றி சிந்தித்துப் பார்க்கவேண்டும். சென்ற காலத்தைப் பற்றி தீரும்பிப் பார்க்கக் கூடாது.

முன் வைத்த காலை பின் வைக்கக்கூடாது முன்னேறிச் செல்ல வேண்டுமே தவிர பின்னோக்கிப் போக கூடாது. பணிவோடு தொடர்ந்து செயலில் ஈடுபட வேண்டும்.

துணிவு பெறுவதற்குப் பலவீனத்திற்கு இடம் தரக்கூடாது. துணிவு கொள்வேன் என்று நாவினரால் சொன்னால் மட்டும் போதாது, செயலில் காட்டவேண்டும்.

ஆற்றின் இருகரைகளைப் போன்றது பணிவும் துணிவும். கரை இல்லாத ஆற்றுநீர் கால்வாய்

வழியாகப் பாயாது. கழனிகளில் புகாது. நெல்மணிகள் விளையாது.

இதே போல பணிவும் துணிவும் இல்லாத வாழ்வு வெற்றிகரமாக அமையாது. இதற்கு உறுதுணையாக இருப்பது நாவடக்கம்.

எதைக் காக்காமல் இருந்தாலும் நாவை கட்டாயம் காத்துக் கொள்ளவேண்டும் நாவை அடக்கா விட்டால் வசைச்சொற்களைப் பேச வேண்டி இருக்கும்.

வாயை அடக்க நாவை மடக்கிப் பணிவோடு பழகுவவர்க்குப் பாதகம் ஏற்படவே செய்யாது. பணிவுக்கு நாவடக்கம் முன்வாசல் ஆகும். அந்த வாசலில் உள்ள படிகளைப் பற்றி அறிந்து கொள்ள வேண்டும்.

அவசியம் ஏற்படும் பொழுது மட்டுமே வாயை திறக்க வேண்டும். சுருக்கமாகவும், சுவையாகவும் பேசுவது சிறப்பானது. கேட்பவரின் தன்மை அறிந்து நன்மை தரும் நல்ல சொற்களைத்தான் கூறவேண்டும்.

பேசும் சொற்களில் கோபக்காற்று வீசக் கூடாது. கடுஞ்சொல் கலக்காமல் இருக்கவேண்டும். வசை மொழி எப்பொழுதுமே ஆகாது.

இனிய சொற்கள் இருக்கும் பொழுது வன்மையான சொற்களை வாயால் உச்சரிக்காமல் இருக்க வேண்டும். மென்மையாகவும் இனிமையாகவும் பேசுவது நல்லது.

மணி அடிப்பது போல கணீர் என்று பேசுவது சிறப்பானது. அளவுக்கு மேல் பேசாமல் இருப்பது அளந்து பேசுவது இனிமையானது.

பேசவேண்டிய இடத்தில் கட்டாயம் பேசியே தீர வேண்டும். எப்பொழுதும் பேசிக்கொண்டே இருப்பது விரும்பத்தக்கது அல்ல. கண்டபடி பேசிக்கொண்டு இருப்பதால் பலவிதமான இடையூறுகள் ஏற்பட வாய்ப்பு அமையும்.



நிதானித்துப் பேசவேண்டும். தானத்திலும் பெரிது நிதானம் என்பதனை உணர்ந்து கொள்வது அவசியம். கருத்தோடும் காரியத்தோடும் பேசுவது நன்மையைத் தரும்.

நாவினால் வெளியேறும் சொற்கள் நளினை-மாக இருக்கவேண்டும். சிக்கனமான பேச்சு என்றுமே சிறப்பைத் தரும். டிவியோன் புகழ்ப்பெற்ற ஸ்பெயின் நாட்டு கவிஞர்.

பல்கலைக்கழகப் பேராசிரியர் கிறிஸ்துவ வேதத்தை ஸ்பெயின் மொழியில் மொழிப் பெயர்த்தார். அதைக் குற்றம் என்று கூறி ஐந்தாண்டுகள் சிறைவாசம் அளித்தனர் அவரது நாட்டை ஆண்ட ஆணவக்காரர்கள்.

இருண்ட தனிமைச் சிறையில் அடைக்கப்பட்டார். சொல்ல முடியாத வேதனைகளுக்கு உள்ளானார். ஐந்தாண்டுகளுக்குப் பிறகு விடுதலைச் செய்யப் பட்டார்.

மீண்டும் பேராசிரியராகச் சேர்த்துக் கொள்ளப் பட்டார். அவர் சிறையில் இருந்து வெளியே வந்ததும் அவர் பேசிய கூட்டத்திற்கு ஆயிரக் கணக்கில் மக்கள் வந்தனர்.

அவர் சிறையில் பட்ட கஷ்டங்கள் எல்லாம் தொடராகக் கூறுவார் என்று எல்லோரும் எதிர் பார்த்தார்கள்.

ஆனால் அவரோ ஐந்து ஆண்டுகளுக்கு முன்னரே சொற்பொழிவு செய்தபோது எங்கே நிறுத்தினாரோ அந்த இடத்தில் இருந்து பேசத்

தொடங்கினார். சிறை வாழ்க்கையைப் பற்றி ஒருவார்த்தை கூட கூறவில்லை.

கிரேக்க ஞானி சாக்ரடீசை ஒரு அற்பபயல் காலால் உதைத்து விட்டான். இதைக் கண்ட அவருடைய நண்பருக்கு ஆத்திரம் வந்தது.

ஆனால் சாக்ரடீஸ் பொறுமையாக இருந்தார் வாயைத்திறக்கவில்லை. முகத்தைச் சுளிக்க வில்லை. ஆனால் சாக்ரடீஸின் நண்பருக்கோ நிரை கொள்ள வில்லை.

நண்பரை பார்த்து சாக்ரடீஸ், ஒரு கழுதை என்னை உதைத்தால் நான் அதை திருப்பி உதைப்பேன் என்று நினைக்கிறாயா நண்பா? என்றார்.

ஆத்திரத்திற்கு இடம் கொடுத்தால் மனம் பாழ்பட்டுப் போகும். நிதானம் தவறாமல் இருக்க வேண்டுமானால் நியாயமான கோபத்திற்கு கூட அதிக முக்கியத்துவம் தரக்கூடாது.

பரபரப்பும் பதற்றமும் பணிவையும், துணிவையும் உண்டாக்காது. வலிமையையும் உணக்கத்தையும் உயர்வையும் தராது.

பரபரப்போடு செய்துதான் ஆகவேண்டும் என்ற காரியங்கள் ஒன்றும் கிடையாது என்று நான் எண்ணுகிறேன் என்கிறார் சாக்ரடீஸ்.

நாம் வாழ்க்கையில் உயர்ந்து முன்னேற வேண்டுமேயானால் பணிவும் துணிவும் நாவடக்கம் கொண்டு செயல்பட வேண்டும்!

வாசகர் எண்ணங்கள்...

கடந்த ஜனவரி 2020 வெளியான இதழின் முகப்புப் பேட்டி சிறப்பாக இருந்தது. சிட்பி-யின் சேவை அனைவருக்கும் தேவை! என்பதைப் போல் சிறு தொழில் முனைவோரின் நம்பிக்கை நட்சத்திரமாய் திகழ்கிறது சிட்பி. இவ்வங்கியின் மண்டல மேலாளர் திருமதி. சித்ரா கே. ஆலை அவர்களின் பேட்டி மிகவும் பயனுள்ளதாக இருந்தது. குறிப்பாக speed கடன் திட்டம் குறித்த பல்வேறு சந்தேகங்களுக்கு 'பேட்டி' தீர்வளித்தது.

-M. சுதாகரன், திருவள்ளூர்.

ஜனவரி இதழ் கவர் ஸ்டோரி பிரமாதம். குறிப்பாக சுயசார்பு விழா குறித்த விவரங்கள் மிக அருமை. இது போன்ற அணுகுமுறைகளால் மட்டுமே குறு மற்றும் சிறு தொழில் வளர்ச்சி அதிகரிக்கும். வளர்ச்சி... வளர்ச்சி என்று வளர்ச்சியை பேப்பர்களில் காண்பிக்காமல், இது போன்ற ஆக்கமுள்ள அணுகுமுறையே சிறந்தது. சிட்பியின் மண்டல மேலாளர் அவர்களுக்கு பாராட்டுகளைத் தெரிவிப்பதில் மகிழ்கின்றேன்.

-T. குணசேகரபாண்டியன்
திருநெல்வேலி.

ஜனவரி இதழில்... வீவா அமைப்பின் தலைவி திருமதி. கிருஷ்ணா இராதா கிருஷ்ணன் அவர்களின் பேட்டி சிறப்பாக இருந்தது. பெண்களின் வாழ்வு மேம்பட்டால்தான் நாடு உயரும். பெண்கல்வி, பெண் சுதந்திரம் போன்ற சிறந்த அணுகுமுறைகள்தான் நாட்டையும், பெண்களையும் தலை நிமிர்த்தும், அந்த வகையில் திருமதி. கிருஷ்ணா இராதாகிருஷ்ணன் செயல்முறைகள், அணுகுமுறைகள் அனைத்தும் சூப்பர். 'இவர் வழி தனி வழி' என்பதே உண்மை!

-G. மோகன், விழுப்புரம்.

கடந்த ஜனவரி இதழில்... சுற்றுச்சூழல் முக்கியத்துவம் குறித்து, பள்ளி கல்வித்துறை அமைச்சர் திரு. சொங்கோட்டையன் அவர்களின் பேட்டி அருமை. சவால்களை மட்டுமே சந்தித்து வரும் ஜவளித்துறை, முன்னேற்றப் பாதையில் பயணிக்க மத்திய மாநில அரசுகள் தங்களின் ஒத்துழைப்பை அளிக்க வேண்டும்!

-G.கருணாகரன், திருச்சிராப்பள்ளி.

தொழில்நேசன் இதழில் வெளியிடப்படும் ஆட்டோ மொபைல் சார்ந்த செய்திகள் மிகவும் பயனுள்ளதாக உள்ளது. இன்னும் இத்துறை சார்ந்த செய்திகளுக்கு அதிகப்பக்கங்கள் ஒதிக்கினால் நலம் பயக்கும் என்று நம்புகிறேன். காரணம், சரிவில் இருந்த ஆட்டோ மொபைல் துறை தற்போது எழுச்சியை நோக்கி பயணிக்கத் துவங்கியுள்ளது. இதை சரியாக கணித்து கூடுதல் பக்கங்களை ஆட்டோ மொபைல் துறைக்கு ஒதுக்க வேண்டும் என்ற வேண்டுகோளை முன்வைக்கின்றேன்.

-A. அமிர்தம், ஓசூர்.

சுற்றுச் சூழலுக்கு பாதிப்பை ஏற்படுத்தாத மின்சார வாகனங்களின் உற்பத்தி காலத்தின் கட்டாயமாகும். இந்தியாவில் மற்ற மாநிலங்களுடன் ஒப்பிடுகையில் தமிழக அரசு இத்துறையில் சிறப்பான செயல்பாட்டினைக் கொண்டுள்ளது. நடப்பு நிதி ஆண்டு பட்ஜெட் அறிக்கையில், சுற்றுச் சூழலை பாதுகாக்கும் வண்ணம் 2000 BSVI - பேருந்துகளை மாநிலம் முழுவதும் இயக்கவும், 500 மின்சார பேருந்துகளை இயக்கவும் தமிழக அரசு நடவடிக்கை மேற்கொள்ளும் என்று குறிப்பிட்டது பாராட்டுதல்களுக்கு உரியதே.

-B. ரஞ்சித், கும்பகோணம்



Owned, Published by : N.B. SUKKUR BASHA, printed by, K. RADHA at R.K. OFFSET PRINTERS, Old No. 93, New No. 230, Dr.Besant Road, Royapettah, Chennai - 600 014, Published from 19/39, School Road, C.I.T. Nagar, Nandanam, Chennai - 600 035. Editor : N.B. SUKKUR BASHA