

தொழில் நேசன்

ஆங்கில - தமிழ் மாத இதழ்

தொழில் : 14, நேசன் : 8
ஏசும்பர் 2019

ஆசிரியர்

என்.பி.சுக்கர் பாலா (பேரா)

துணை ஆசிரியர்

என்.பி.நீசுர் பாலா

மக்கள் தொடர்பு அதீகாரி &
கார்ப்பரேட் எடுப்பர்
ரேவதி சுக்கர் பாலா

எச்சரிக்கை

தொழில் நேசனில் வெளியிடப் படும் செய்திகள், விளம்பரங்களின் அடிப்படையில் தொழில் தொடங்க விரும்புவோர், தங்களது சொந்தப் பொறுப்பில் எச்சரிக்கை உணர்வோடு செயல்படவேண்டும்.

சுந்தர விவரம்

இரு ஆண்டு : ரூ. 240

இரு ஆண்டுகள் : ரூ. 480

மூன்று ஆண்டுகள் : ரூ. 720

ஆயுள் சுந்தர : ரூ. 2400

வளர்ந்தாடு சுந்தர

இரு வருடம் : ரூ. 2000

படிப்புகள், சுந்தர மற்றும் விளம்பர தொடர்புக்கு :

தொழில் நேசன்

19/39, பாளிக்கைச் சாலை,
சி.ஐ.டி.நகர், நந்தனம்,
சென்னை - 600 035.
கைபேசி : 9841211806
8072040720

மின்னஞ்சல் :
thozhilnesan2006@gmail.com

இணையதமிழ் :
www.thozhilnesan.com

Thozhil Nesan -
English & Tamil Monthly

Editor :
N.B. Sukkur Basha
Phone : 9841211806

Published From :
19/39, School Road,
CIT Nagar, Nandanam,
Chennai - 600 035 and

Printed by K. Radha
at R.K. Offset Printers
230, Dr. Besant Road,
Royapettah, Chennai - 14.

Designed at : Aruna Graphics
Kurinji Illam, 17, Reddikuppam Salai,
West Mambalam, Chennai -33.
Ph : 24855058, 9841250581

அழியும் பக்குடு... 

பொதுத்துறையா... கார்ப்பரேட்டா...!

மஹாராಷ்டிரத்தில் சமீபத்தில் நடந்து முழந்த அரசியல் நாடகத்திற்கு பின்பு மீண்டும் ஒரு நாடகம் அரங்கேற தமிழகம் தயாராகி வருகிறது. உள்ளாட்சித் தேர்தலுக்கு தமிழகத்தின் இருபொரும் கட்சிகளும் மல்லுக்கட்டத் தயாராகி வருகின்றன. இந்நாடகத்தின் இறுதி காட்சியைக் காண நாடே தயாராகி வருகின்றது.

நமது நாட்டின் தற்போதைய பொருளாதார வளர்ச்சி பெரும் சிக்கவில் சிக்கி தவிக்கின்றது. ஒவ்வொரு காலாண்டிலும் தொடர்ந்து சரிவடைந்து வருகின்றது. இதனால் பல துறைகளின் உற்பத்தி பாதிக்கப்பட்டு வருகின்றது. இந்த நிதியாண்டின் ஜிலை - செப்டம்பர் காலாண்டின் புள்ளி விவரம் இதைத் தெளிவாகக் குறிப்பிடுகின்றது. மொத்த உள்நாட்டு உற்பத்தி (ஜி.டி.பி) 4.5 சதவீதமாக சரிந்துள்ளது. கடந்த 6 ஆண்டுகளில் இல்லாத அளவு இது.

கடந்த 2013 மார்ச் மாதம் முழந்த காலாண்டில் மொத்த உள்நாட்டு உற்பத்தி விகிதம் (ஜி.டி.பி) 4.9 சதவீதமாக இருந்தது. அதைவிட தற்போது 4.5க்கு குறைந்துள்ளது என்பது கவலைக்குரிய விஷயம். இதற்கு காரணம் மத்திய அரசின் தவறான பொருளாதாரக் கொள்கைகளே எனகிறார் பொருளாதார நிபுணரும், முன்னாள் பிரதமருமான தீரு. மன்மோகன்சிங்.

பொருளாதார வளர்ச்சி சரிவில் இருக்கும் போது நாட்டில் வேலையில்லாத தீண்டாட்டம் அதீகரிக்கும், புதிய தொழில்கள் உருவாவது தடைபடும். ஆகையால் உடனடியாக மத்திய அரசு பொருளாதாரத்தைச் சரிவிலிருந்து மீட்டடுக்கும் நடவடிக்கையை மேற்கொள்வது மிகவும் அவசியமானதாகும்.

வோடோன் - ஜியா, பாரதி ஏர்டைல் நிறுவனங்களுக்கு கடந்த செப்டம்பர் காலாண்டில் ரூ. 74 ஆயிரம் கோடி அளவுக்கு ஏற்பட்ட இழப்பு. இதர நிறுவனங்களால் ஜியோவக்கு ஏற்பட்ட நெருக்கடி ஆகியவற்றால் தொலைத்தொடர்பு நிறுவனங்கள் கட்டண உயர்வை அறிவித்துள்ளன. இனி மலிவான கட்டணத்தில் மொபைல் டோடா மற்றும் இலவச அழைப்புகளுக்கு புதிய கட்டண உயர்வு முடிவு கட்டிவிட்டது என்றே கூறுமுடியும்.

நாட்டில் உள்ள அனைவரும் இணைய சேவையை பெரும் வகையில் டிஜிட்டல் இந்தியா தீட்டம் முன்னெடுக்கப்பட்டு வருகிறது. இந்நிலையில் தொலைத்தொடர்பு சேவை நிறுவனங்களின் கட்டண உயர்வு அறிவிப்பு இத்தீட்டத்தை வலுவற்றதாக்கி விடும் எனகிற அச்சமும் ஏற்பட்டுள்ளது. செல்லிடபேசி பயன்படுத்துவோர் எண்ணிக்கை கடந்த 5 ஆண்டுகளாக கணிசமாக அதீகரித்துள்ளது. இந்நிலையில் பொதுத்துறை நிறுவனங்களுக்கு மத்திய அரசு சாதகமாகச் செயல்படுகின்றது எனகிற குற்றச்சாட்டை பொய் என்று நிரூபிக்க அருமையான வாய்ப்பு மத்திய அரசுக்கு கீடைத்துள்ளது.

இச்சுழலை பயன்படுத்தி, பிள்ளைகள், எம்மிளைகள், போன்ற பொதுத்துறை நிறுவனங்களை மீட்டடுத்து, நவீன மயமாக்கி பொதுமக்களுக்கு குறைந்த கட்டணத்தில் சேவை வழங்க மத்திய அரசு முயற்சிகளை முன்னெடுக்க வேண்டும். இதனால் கீராமப்புற மற்றும் நகப்புறங்களில் வாழும் அனைத்து மக்களையும் சென்றடையும் வாய்ப்பு மத்திய அரசுக்கு கீடைத்துள்ளது. மேலும், பொதுத்துறை நிறுவனங்களை காரணமின்றி மத்திய அரசு இழுக்க மூட வருவதாக எழும் குற்றச்சாட்டை தவறைந்று நிருபிக்கவும் வாய்ப்பு ஏற்பட்டுள்ளது. எனினும் இச்சந்தர்ப்பத்தை சாதகமாக மத்திய அரசு பயன்படுத்துமா? அல்லது வழக்கம் போல் கார்ப்பரேட் கம்பெனிகளுக்கு பாதுகாவலன் என்ற நிலைப்பாட்டை தொடர்ந்து தக்க வைத்து கொள்ளுமா? பொறுத்திருந்து பார்ப்போம்!

- என்.பி.சுக்கர் பாலா, ஆசிரியர்

தொழில் நேசன்

- ஏசும்பர் 2019 | 5

மலர் வழிவழைப்புத் தொழிலில் வெற்றியெற... வாழக்கையாளர்களை உருவாக்குவதும், தக்கவைப்பதும் அவசியம்!

திருமதி. ஜீவாகீருஷ்ணமூர்த்தி, நிறுவனர், பார்டிடி பெட்டல்ஸ்

மலர்களுக்குக் கால எல்லைகளோ, வரையறைகளோ கிடையாது. உணர்வுகளை வெளிப்படுத்த இவை ஆயிரக்கணக்கான ஆண்டுகளாகப் பயன்பாட்டில் உள்ளன. குழந்தை பிறப்பில் உண்டாகும் மகிழ்ச்சி, காதலை வெளிப்படும் காதல் தனம், மரணத்தால் ஏற்படும் துக்கம் என எல்லா நிகழ்ச்சிகளிலும் பூக்கள் முக்கியம் பங்கு வகிக்கின்றன. உணர்வுகள் மற்றும் நிகழ்வுகளுடன் நெருங்கிய தொடர்புள்ள காரணத்தால்தான் மலர் வியாபாரம் பல ஆண்டுகளாகத் தொய்வின்றி நடைபெறுவதுடன் அதன் தேவையும் வலுவடைந்து வருகிறது. ஜெம்பிரதீர்சி குழும ஆய்வறிக்கையின்படி இந்திய மலர்ச் சாகுபடி சந்தை மதிப்பு 2018இல் ரூ.157 பில்லியன். இந்த மதிப்பு 2024இல் ரூ.472 பில்லியனாக உயருமென்றும், 2019-24 ஆண்டுகளில் இதன் சிரஜிஆர் 20.1% அதிகரிக்கும் என்றும் கணித்துள்ளனர். மலர்ச் சாகுபடி துறை வணிகம் மிகப் பெரியது என்பதால் வெற்றிகரமான தொழில் தொடங்க ஏராளமான வாய்ப்புகள் உள்ளன.

“மலர் வணிகத்தில் ஈடுபட நீண்ட நேர கடுமையான உழைப்பு தேவை என்பதுடன் வாடிக்கையாளர்களை உருவாக்குவதும், தக்கவைப்பதும் அவசியமாகும். சமூக ஊடகப் பயன்



திருமதி. ஜீவாகீருஷ்ணமூர்த்தி



பாடும், படைப்புத் தீறனுமே உங்கள் வணிகம் வளர உதவும். நீங்கள் எந்த வியாபாரத்தை நடத்த விரும்பினாலும் அதன் மீது விருப்பமும், ஆர்வமும் இருக்க வேண்டும். அந்த வகையில் பூக்கள் வியாபாரத்தை நடத்த விரும்பினால் முதலில் மலர்கள் குறித்து முழுவதும் தெரிந்து கொள்வது கட்டாயம். மலர் வடிவமைப்புத் தொழிலில் வெற்றி பெற கடுமையான உழைப்பு மற்றும் கற்பனைத்தீரன் மிக அவசியம்” என்கிறார். இத்துறையில் பல ஆண்டுகளாய் அயராது உழைத்து, மிகச் சீறந்த வாடிக்கையாளர்களுடன், முகம் மலர்ந்த மலர்க் கேவையை அளித்து வரும் பார்ப்பி பெட்டல்ஸ், நிறுவனர் திருமதி. ஜீவா கிருஷ்ணமூர்த்தி. அவரை நேரில் சந்தித்து ‘மலர் வடிவமைப்பு’ தொழில் உள்ள தொழில்

வாய்ப்புகள் குறித்தும் எதிர்காலம் குறித்தும் நமது கேள்விக் கணைகளை அடுக்கினோம். அவற்றிலிருந்து...

தங்களைப் பற்றியும், பார்ப்பி பெட்டல்ஸ் துவக்கம் குறித்தும் கூறவும்...

பிறந்து வளர்ந்தது கிருஷ்ணகிரி மாவட்டம். நுண்-உயிரி பிரிவில் முதுநிலைப் பட்டம் பெற்றேன். பள்ளிப் பருவம் முதற்கொண்டே கலை, கைவினைப் பொருள்கள் மீது ஆர்வம் இருந்ததால், பொம்மைகள், பூக்கடைகள், போர்வைகள், கூடைகள் பின்னுவேன். தீருமணத்துக்குப் பிறகு சென்னையில் குடியேறினாலும் கைவினைப் பொருள்கள் மீதான ஆர்வம் குறைய வில்லை. குடும்பத்தை கவனித்துக் கொள்வதுடன் எனது தீற்மைகளைப் பயன்படுத்தி ஏதேனும் தொழில் தொடங்க வேண்டுமென ஆசைப்



பட்டேன். என் தோழி நடத்தும் அழகு நிலையத் துக்குச் சென்றிருந்த போது சென்னையிலுள்ள பெண்களுக்கு ஸ்டைல் மற்றும் ஃபேஷன் தொடர்பாக ஏதேனும் புதிது புதிதாகச் செய்து கொண்டேயிருக்க விரும்புவதை அறிந்தேன். எங்கள் ஈரோடு மற்றும் ராசிபூரம் பகுதிகளில் பூக்களை இன்றைய காலத்துக்கு ஏற்ற வகையில் வடிவமைத்து அணிவார்கள். தோழியின் வாடிக்கையாளர் ஒருவரிடம் இது குறித்து விளக்க அவர்களுக்குப் பிடித்துப் போனது. நான் ஆசைப் பட்டதுபோல் வித்தியாசமான தொழில் வாய்ப்பைத் தொடங்க இது அடித்தளமாய் அமைந்தது.

‘பார்டிப் பெட்டல்ஸ்’ என்று எனது நிறுவனத்திற்குப் பெயரிட்டு நண்பர்கள் மற்றும் தெரிந்தவர்களின் அழகு நிலையங்களுக்குச் சென்று வணிகத்துக்கும், மணப் பெண்ணுக்கும் எவ்வாறு மதிப்பு கூட்டுவது என்று விளக்கினேன். வியாபாரத்தைப் பெருக்கவும், வாடிக்கையாளர் எண்ணிக்கையை அதிகரிக்கவும், முகநூல், வாட்ஸ் அப் உள்ளிட்ட சமூக ஊடகங்களைப் பயன்படுத்துத் தொடங்கினேன். எனது சேவையைப் பயன்படுத்தி தீருப்தி அடைந்த வாடிக்கையாளர்கள் அதன் தரத்தையும், வடிவமைப்பையும் மற்றவர்களுக்கு எடுத்துச் சொல்ல எனது வியாபாரம் பெருகத் தொடங்கியது. எனது பெரும்பான்மை வாடிக்கையாளர்கள் பரிந்துரைகள் மூலம் கிடைத்தவர்களே. நான் சந்தோஷப்படும் அளவுக்கு நினைத்ததை சாதித்து விட்டேன். நாங்கள் வாடிக்கையாளர்களுக்கு வழங்கும் சேவை, தரம், வடிவமைப்பு ஒவ்வொன்றுமே அவர்கள் எதிர்பார்க்கும் எழிலையும், மதிப்பையும் தருகிறது. பூக்களை வாடிக்கையாளர்களுக்கு வழங்க எனது கணவரின் உதவியடன் (சிரித்துக் கொண்டே) அவரது சேவையையும் பயன்படுத்திக் கொள்கிறேன். (இவரது கணவர் தீரு.எஸ்.கிருஷ்ண மூர்த்தி, மக்கள் தொடர்புத்துறை அதிகாரியாக பணிபுரிகின்றார்). இவரது முழு ஆசைப் பெண்ணுடைய வளர்ச்சிக்கு உறுதுணையாக உள்ளது. ஒவ்வொரு பெண்ணின் வளர்ச்சிக்குப் பின்னாலும் ஒரு ஆண் இருக்கிறார் என்பது என்னைப் பொருத்த வரையில் உண்மைதான்.

மலர் வழவமைப்பு தொழிலுக்குத் தேவையான முதலீடு என்ன?

நீங்கள் செய்யப் போகும் வியாபாரம் மற்றும் இடத்தைப் பொருத்து முதலீடு மாறுபடும்.



என்னுடைய வியாபாரத்தைப் பொருத்த வரை படைப்புத் தீறனே முக்கிய முதலீடு. அதுவும் வீட்டிலிருந்தே செய்தால் அதிகளவில் முதலீடு தேவைப்படாது. சமூக ஊடகம் அல்லது ஆண்லைன் வர்த்தகம் எனில் செலவுகளைக் குறைக்கலாம். உங்கள் படைப்புத் தீறனுடன் மூலப் பொருள்களான பூக்களை வாங்கச் சில ஆயிரங்கள் தேவைப்படும். பெரியளவில் கருவி களும் அவசியமில்லை. பூக்கள் வாடி விடாமல் இருக்கவும், ஆடியளை நீட்டிக்கவும் அவற்றை வைக்கக் குளிர் சாதனப் பெட்டி போதும். திருமணம் மற்றும் முக்கிய நிகழ்ச்சிகளுக்கு நீங்கள் வடிவமைத்த பூக்களை சம்மந்தப்பட்ட இடத்தில் டெலிவரி செய்ய வேண்டும் என்பதால் போக்குவரத்துச் செலவுகள் முதலீட்டுடன் சேரும். வியாபாரம் வளரும் போது நவீன கருவிகளுடன் விரிவுபடுத்தலாம். உங்கள் பெயர் வாடிக்கையாளரிடையே பரவலாக குறைந்தபட்சம் ஒரு வருடம் ஆகும் என்பதால் கைவசம் கொஞ்சம் சேமிப்பு அவசியம்.

மலர் வடிவமைப்பில் விருப்பம் உள்ளவர்கள் முதலில் செய்ய வேண்டியது என்னவென்று நீங்கள் பரிந்துரைப்பீர்கள்?

களத்தில் இறங்கினால்தான் கற்றுக் கொள்ள முடியும். மலர்ச் சாகுபடி குறித்த அறிதல் நன்று

என்றாலும் கட்டாயமில்லை. மலர்களின் வடிவமைப்பு என்பது கலை சார்ந்த வடிவம் என்பதால் இதற்குக் கற்பனைத் தீறன்தான் அவசியம். மலர் வடிவமைப்பு என்பது இன்றைய உலகளாவிய விழியங்களுடன் கூடிய துறைக்கும் நெருக்க மானது. காலம் மாறும் போது நிகழ்ச்சி ஏற்பாடு செய்யும் துறையிலும் இந்தப் போக்கைக் காணலாம். இந்த வியாபாரத்தில் களமிறங்க தீரு சரியான தருணமென்று என்னுகிறீர்களா? அல்லது ஏற்கனவே பலரால் சந்தை நிரம்பி வழிகிறது என்கிறீர்களா?

இல்லத்தரசியாக வீட்டுப் பொறுப்புகளைக் கவனித்துக் கொண்டிருந்தாலும் மற்ற வழிகளில் வருவாய் ஈட்டும் வழிகளை மக்கள் தேடிக் கொண்டிருப்பதை கண்டிருக்கிறேன். மலர் வடிவமைப்பு போன்ற பணிகள் குடும்ப வருமானத்தைப் பெருக்க உதவும். ஆனால் மற்ற அலுவலகப்

பணிகளைப் போன்று 9-5 என இதற்கான பணி நேரத்தை நீர்ணயிக்க முடியாது என்பதை அவர்கள் வெகு விரைவில் உணரத் தொடங்குவார்கள். ஏற்கனவே பலரால் சந்தை நிரம்பி வழிக்றதா என்று கேட்டால் எனது பதில் ‘ஆமாம்’ என்பேன். உங்கள் தீறனை நிருபித்து விட்டால் நீங்கள் தனி ஆளாக மற்றவரின் கண்களுக்குத் தெரிவிர்கள்.

தொழில் துவங்க எத்தகைய தீறன் தேவைப்படுகிறது? நீங்கள் எப்படி?

வெளிப்படைத் தன்மை, கற்பனைத் தீறன் மற்றும் மன உறுதி ஆகியவை அவசியம். ஒரு வியாபாரத்தை நடத்தும் போது அதன் நெளிவு சுழிவுகளை உடனுக்குடன் புரிந்து கொண்டு செயல்பட வேண்டும். முக்கியமாக வாடிக்கையாளர்களைக் கவரும் ஆளுமை வேண்டும். ஒவ்வொரு வாடிக்கையாளரும் தனித்தன்மை கொண்டவர்கள். வித்தியாசமானவர்கள். எனவே வாடிக்கையாளரைப் பார்க்கப் போகும் போது முன்கணிப்பு இல்லாமல் தீறந்த மனதுடன் சந்திக்க வேண்டும்.

நீங்கள் வியாபாரத்தில் எந்த அளவில் கௌபம் கிடைக்கும்?

நான் குறைந்த அளவே சம்பாதித்தேன். பெரியளவில் எதிர்பார்க்க முடியாது. முதலாண்டு முழுவதும் நீங்கள் வடிவமைத்த பூக்களின் நிழற்படங்களைச் சேகரித்து ஒரு வலைப்பணி அடிப்படையை உருவாக்கிக் கொள்ளுங்கள். மேலும் இது பருவகால வியாபாரமே தவிர, வருடம் முழுவதும் நடைபெறும் வணிகம் இல்லை என்பதைத் தெரிந்து கொள்ளுங்கள். ஆகவே ஒவ்வொரு மாதமும் நிலையான வருமானம் கிடைக்கும் என்று எதிர்பார்க்க முடியாது. வாடிக்கையாளர் தொடர் ஆதரவு, கடுமையான உழைப்பு ஆகியவை காரணமாகவும், வியாபாரம் நிலைபெறும் பட்சத்திலும், சராசரியாக மாதம் ரூ.10,000 முதல் ரூ.15,000 வரை சம்பாதிக்கலாம்.

மலர் வடிவமைப்பாளர்களுக்கு நீங்கள் வழங்கும் ஆலோசனை என்ன?

முயன்று பாருங்கள்! உங்கள் மலர் வடிவமைப்பு வாடிக்கையாளருக்குப் பிழித்துப் போய் பாராட்டினால் களம் இறங்குங்கள். ஒரு பெண் தாயாகவும், தொழில்தீபராகவும் இரண்டு வேலைகளைச் செய்ய முடியாது என்று எண்ணாதீர்கள்.



தங்களுக்குள் இருக்கும் ஆற்றலைப் பெண்கள் உணர்வதில்லை. எனவே உழைக்கத் தயாராகுங்கள்! ‘ஓ! நான் மலர் வடிவமைப்பில் ஈடுபட வேண்டுமென விரும்பினேன்’ என்று பலர் சொல்லக் கேட்டிருக்கிறேன். ஆனால் மூன்று வாரம் பணியாற்றிய பிறகும் தாங்கள் எதிர்பார்த்தது நடக்கவில்லை என்றும் உணர்வதையும் கண்டிருக்கிறேன். செய்து முடிக்க வேண்டும் என்னும் வெறி இருந்தால் மட்டுமே சாதிக்க முடியும்’ என்று முத்தாய்ப்பாய் நேர்காணலை நிறைவு செய்தார் தீருமதி. ஜீவா கிருஷ்ணமூர்த்தி. மலர் வடிவமைப்புத் தொழிலில் இவர் மேலும் பல சாதனங்களையும், வெற்றிகளைக் குவித்து சிறந்த பெண் தொழில் முனைவோராக உருவாக வேண்டும் என்று மனதார வாழ்த்தீ விடைபெற்றோம்.

மேலும் விவரங்களுக்கு : பார்ப்பி பெட்டல்ஸ் என்ற முகநூல் பக்கத்தை பார்க்கவும். பூக்கள் பற்றிய பயிற்சிகளுக்கு **9940175784** என்ற கைபேசி எண்ணை தொடர்பு கொள்ளவும்.

சந்திப்பு : தொழில் நேசன் ஆசிரியர் குழு

வாசகர்கள், விளம்பரதாரர்கள் மற்றும் பத்திரிகை ஏஜன்டுகளின் அன்பான கவனத்தைற்று...

தாங்கள் தொழில்நேசனுக்கு அனுப்பும்
சந்தா, விளம்பரக்கட்டணம் மற்றும் விற்பனை பிரதிகளுக்கான
பணம் / காசோலையை கீழ்க்கண்ட வாங்கிக் கணக்கில்
செலுத்துமாறு கேட்டுக் கொள்கின்றோம்.

Account Name	: THOZHILNESAN PUBLICATION
Account No.	: 60041400000330
Bank Name	: SYNDICATE BANK
Branch	: Nandanam
Branch Code	: 6004
Branch Address	: 339, TNHB Building, Anna Salai, Nandanam, Chennai - 600 035.
IFSC Code	: SYNB 000 6004

மேலும் விவரங்கள் அறிய

தொழில்நேசன்

19/39, பள்ளிக்கூட சாலை, சி.ஐ.டி. நகர், நந்தனம், சென்னை-35.

கைபேசி : **98412 11806 / 80720 40720**

மின்னஞ்சல் : **thozhilnesan2006@gmail.com**

இணையதளம் : **www.thozhilnesan.com**

அர்ப்பணீப்பு உணர்வுடன்... முதியோர்களை பராமரிக்கின்றோம்!

J. கிருஷ்ணா காவியா, தலைமைச் செயல் அதிகாரி
அதுல்யா அசிஸ்டெட் லிவிங்

புதிய ஒரு பார்வையில் ஒருவர் செயல்படுகிறார் என்றால், அதற்கு முக்கியமான சில காரணங்கள் உண்டு. துறைசார்ந்த பணி அனுபவம், சுயமாகவே கண்டு உணர்ந்த பிரச்சினை சார்ந்த அனுபவங்கள், எதிர்காலத்தில் வளரும் சேவைத் தொழில் வாய்ப்பாக இது அமையும் என்ற தொழில் முனைவுப் பார்வை என்ற காரணங்கள்தான் அதற்கான அழிப்படை அந்த சேவை நோக்கத்துடன் முதியோர்களை தனிச் சிறப்புடன் கவனிக்கும் இல்லங்களை அமைத்து பராமரித்து வருகிறது. ‘அதுல்யா அசிஸ்டெட் லிவிங் நிறுவனம்’ இதன் தலைமைச் செயல் அலுவலராக விளங்குகிறார் கிருஷ்ணா காவியா. அவரிடம் அதுல்யா அசிஸ்டெட் லிவிங் முதியோர்களுக்கான சிறப்பு இல்லங்கள் வழங்கும் சேவைகள், திட்டங்கள் குறித்து அவரிடம் நேரிடையாக பேசியதிலிருந்து... முதியவர்கள் விரும்பும் அன்பான ஆதரவையும், இனிய உபசரிப்பையும், முறையான மருத்துவம், வாழிட வசதிகள் போன்ற அனைத்தையும், தக்கவர்கள் மூலம் சிறப்பாகச் செயல்படுத்தி வருகிறது. அதுல்யா அசிஸ்டெட் லிவிங் நிறுவனம்.

கற்று, பெற்ற அனுபவச் சிந்தனைகள்: முதியோர் நலம் சார்ந்த கூடுதல் விழிப்புணர்வு என்பது பற்றிய என்னைம் பணி சார்ந்து எனக்கு எழுந்தது என்றாலும், அதைப் பற்றிய சிந்தனையை நானே உணர்ந்தது, என்னுடைய தாத்தா பெற்ற மருத்துவ சிகிச்சை ஒன்றின் மூலமாகத்தான். அவரைக் கொண்டு செல்ல ஆழ்புலன்சை வரவழைக்கப் போராடியது, சிகிச்சைக்காக அவரை வீட்டுக்கும்



J. கிருஷ்ணா காவியா



மருத்துவமனைக்கும் கொண்டு செல்ல சீரமப் பட்டது, படுத்த படுக்கையாகவே இருந்த அவருக்குத் தேவையான மருத்துவம் சார்ந்த உபகரணங்களை வாங்கிட தேடி தேடி அலைந்தது, இப்படியாக நான் சந்தித்த அனுபவங்கள் எனக்குள் முதியோர் பராமரிப்பு சார்ந்த சிந்தனைகளை அழுத்தமாகத் தோற்றுவித்திருந்தது.

அந்த எனது எண்ணத்தின் அடிப்படையில் உருவானதுதான் ‘அதுல்யா அசிஸ்டெட் லிவிங்’. முதியவர்களின் நலம் சார்ந்த அனைத்து அம்சங்களிலும் நாங்கள் விழிப்புணர்வு மிக்க கவனத்தைக் கொண்டு செயல்படுகிறோம். இத்தகைய அரிய சேவைகளை வழங்கும் சென்னையின் தனித்துவமான முதியோர் நலச் சேவை பராமரிப்பு அமைப்பு எங்களுடையதே.

சிறப்பான சேவைகளில் நாங்கள்:

எங்களின் முதியோர் நல பராமரிப்பு இல்லங்கள் சென்னையில் மூன்று இடங்களில் அமைந்துள்ளன.

மைலாப்பூர், அரூம்பாக்கம் மற்றும் பெருங்குடியில் அவை சிறப்பாகச் செயல்பட்டு வருகின்றன. எங்கள் பராமரிப்பு இல்லங்களில் முதியோர்கள் மேல் நாங்கள் காட்டும் சிறப்பான கவனத்தின் காரணமாக அவர்கள் மனக்குறைவின்றி வாழ்வதை, வெளிநாடுகளில் வசிக்கும் குடும்பத்தினர் மூலமும், பிற இடங்களில் வாழும் உறவினர்கள் மூலமும் தெரிந்து கொள்ள முடிகிறது.

முதியோர்கள் மனதிறைவுடன் இருந்திடத் தேவையான அத்தனை அம்சங்களிலும் நாங்கள் உரிய மற்றும் கூடுதல் கவனத்துடன் சேவைகளை வழங்கி வருகிறோம். அவர்களுக்கான மருத்துவ சேவைகள் தொடர்பான முன்னேற்பாடுகள், ஆசூத்ரவாக அவர்கள் எதிர்பார்க்கும் பணிவிடைகள், உடல் நலப்பாதுகாப்பு சார்ந்து அவர்களுக்குத் தேவைப்படும் பராமரிப்பு, அதற்கான ஒத்துழைப்புகள், சமூகப் பாதுகாப்பு, அவர்கள் எதிர்பார்க்கும் சுதந்திரமான செயல்பாடுகள் என அவர்களின் மனம் விரும்பும் நிறைவான சேவைகள்,



விரும்பும் வகையிலான உணவு வசதிகள் என ஒவ்வொன்றிலும் பார்த்துப் பார்த்து செயல்படுகிறோம்.

உணவில் சீரான முறை: அவர்களுக்கு தேவையான உணவுகளின் தனித்தன்மையைக் கூட இன்றுவரை அதற்காக, சிறந்த முறையில் அதைத் தயாரித்தும் வழங்குகிறோம். முக்கியமாக எங்களின் சேவைகள் என்பது எங்கள் பராமரிப்பு மையங்களில் தங்கி வாழும் முதியோர்கள் ஒவ்வொருவரின் தனியான மன நிலையையும் உணர்ந்தே வழங்குகிறது. முக்கியமாக முதியோர்களின் உணவைச் சீரணிக்கும் தன்மையை நிலைப்படுத்தி உதவும் சைவ உணவாகவே வழங்கப்படுகிறது என்பதும் குறிப்பிடத்தக்கது.

தங்குமிட வசதிகள்: அவர்கள் தங்கியுள்ள இடங்களைக் கூட கவனித்திருப்பீர்கள். காற்றோட்ட வசதி கொண்ட, ஒளியை அள்ளி உழிழாத இயல்பாக மினிரும் மின் விளக்குகள், தொந்தரவு செய்யாத வகையிலான அறையின் வண்ணங்கள் என ஒவ்வொன்றையும் அவர்களுக்கும் பார்த்துப்

பார்த்து வழங்குகிறோம். முதியோர்களின் நலப் பராமரிப்பில் நாங்கள் பொதுவான பார்வையுடன் செயல்படுவதில்லை. ஒவ்வொருவரின் தனித் தனியான மருத்துவ அறிக்கைகளின் வழியான உரிய காலங்களின் பரிசோதனை தரும் முடிவுகளுக்கேற்ப, அதற்கேற்ப பராமரிப்புச் சேவைகளை வழங்கி வருகிறோம்.

முறையான மருத்துவ சேவைகள்: உரிய மருத்துவர்கள் மூலம் தக்கவாறு அவர்களுக்கேற்ற சிகிச்சை பெறச் செய்து, அதன்படியான அறிக்கைகளின்படி நாங்கள் சேவைகளை வழங்குவதால் பலர் தங்கள் பாதிப்புகளிலிருந்து மீண்டுள்ளனர். முக்கியமாக, உடல் நலப் பிரச்சினை களுக்காக, சிறப்பு மருத்துவர்களை முதியோர்களுக்கு வழங்குவதைப் போலவே, அவர்களுக்கு நியூப்ரிவியன் எனப்படும் ஊட்டச்சத்து நிபுணர்கள் பரிந்துரைக்கும் உணவு வகைகளை வழங்குகிறோம்.

எங்கள் மையத்திலேயே உள்ள நியூப்ரிவியன் வழங்கும் ஆழலோசனைகளின்படியே ஊட்டச்சத்து



உணவுகளை அவர்களுக்கு வழங்கி வருகிறோம். இருக்கும் சூழலுக்கேற்ப, பக்கத்திலுள்ள சிறந்த மருத்துவமனைகளிலும் அவர்கள் சிகிச்சை பெற ஏற்பாடுகள் செய்துள்ளோம். அது மட்டுமல்ல, அவர்களின் மன அமைதிக்காக தீயான வகுப்புகள், யோகா வகுப்புகள், ஆண்மீக வழிபாட்டுக்காக ஆலயங்கள், தோட்டங்கள், நடைப்பயிற்சி கிளப்புகள் போன்றவற்றுக்கும் அழைத்துச் செல்கிறோம்.

ங்களின் தீட்டமிட்ட இந்த செயல்பாட்டு நடவடிக்கைகளின்படி, நாங்கள் செயல்படுவதிலும் இதுமான மென்மைத் தன்மையை கடைப்பிடிக்கிறோம். இப்படியாக அதுல்யா அசிஸ்டெட் விவிங் தன்னுடைய தெளிவான இலக்கு நோக்கிய செயல்பாடுகளில் விழிப்புணர்வுடன் செயல்படுகிறது. **சிறப்பான பிற சேவைகள்:** வசதிகளில் 24 மணி நேர செக்யூரிட்டிகள் தொடர்ந்தும், அதே நேர வசதிகளுடன் வை-பை வசதி, ஹெல்த்-கேர் சேவைகளை வழங்கத் தகுதியான அலுவலர்கள் மையத்திலேயே 24 x 7 என்ற நேர, நாள்

கணக்கில் இருப்பார்கள். அவர்களுக்கான முறைப்படுத்தப்பட்ட ஊட்டச்சத்து உணவுகளை கணக்கீட்டுச் சொல்லும் நியூப்ரிவியன்கள் இல்ல அலுவலகங்களில் இருப்பார்கள். வாழ்வில் இயல்பு நிலை மகிழ்வைக் கூட்டும் பலதரப்பட்ட நிகழ்வுகளில் பங்கேற்பு என முதிய பெருமக்களை, மனிறைவுடன் இருக்க வைக்கும் அனைத்துவித வசதிகளிலும் நாங்கள் சிறப்பும், தனித்துவமும் கொண்ட அர்ப்பணிப்பு உணர்வுடன், அந்தச் சேவைகளை வழங்கி வருகிறோம்.

ஒரு தொலைநோக்குப் பார்வை கொண்ட தெளிவான செயல்பாடுகளை முதியோர் நலம் சார்ந்து பராமரிப்பு அம்சங்களில் எங்கள் ‘அதுல்யா அசிஸ்டெட் விவிங்’ கொண்டுள்ளது. முக்கியமாக எங்களின் வாடிக்கையாளர்களிடம் நாங்கள் முழுமையான கவனம் செலுத்துகிறோம். அவர்கள் விரும்பும் வகையிலான சுதந்திரமான செயல்பாடுகளை, உடல்நலத்தீர்க்குத் தக்க வகையில் அனுமதிக்கிறோம். சீரான உடல் நலம்



கொண்டவர்கள் இயல்பாக இருக்கவும், சுதந்திரமாக அருகாமைகளில் சென்று வரவும், உரிய ஆலோசனை களுடன் அனுமதிக்கப்படுவது எங்கள் மையத்தில் சராசரியான நிகழ்வு.

தேவைக்கேற்ற சேவைகள்: இது தவிர எங்களின் சகோதர நிறுவனங்கள் மூலம் மெடிகல் டிரிசம் போன்றவற்றுக்கும் வாடிக்கையாளர்களின் விருப்பத்திற்கேற்ப ஏற்பாடு செய்து உதவுகிறோம். ஹோம்கேர் சேவைகளில் எங்களிடம் தங்கி உரிய கவனிப்புகளைப் பெற்றுவரும் முதியோர்கள், குறைந்தது 3 ஆண்டு காலம் தங்கி விடைபெறும் போது நெகிழ்வுடன் செல்வதுண்டு. அதற்குக் காரணம் நாங்கள் காட்டுகின்ற அர்ப்பணிப்பு மிக்க சேவையின் குடும்ப உறவு போன்ற அன்பு காட்டுதல், முன்பு நான் குறிப்பிட்டபடி, இன்று கூட்டுக் குடும்பங்களின் வலு குறைந்து விட்டது. வாழ்வாதாரம் கருதி பிள்ளைகளும் பெற்றவர்களை விட்டு தூரமுள்ள வெளிநாடுகளுக்கு புறப்பட்டு

விடுகிறார்கள்.

இங்குள்ள பெரியவர்களுக்கோ பிறந்த மண்ணிலேயே வாழ்ந்து மறைய வேண்டும் என்ற தணியாத எண்ணம். ஆனால், வயதாவதின் காரணமான தளர்ச்சியால் உடலை ஆக்கிரமித்துள்ள நோய்களின் தொல்லை. பெற்றவர்களின் இந்நிலையைக் கண்டு வெளிநாடுகளில் வாழ் பிள்ளைகள் அவர்களை முறையாகப் பராமரிக்க எண்ணுகிறார்கள். இது மட்டுமல்லாமல், பிற மாநிலங்களில் வசிக்கும் பிள்ளைகள், கூழல் தொந்தரவுகளால் வீட்டில் முதியோரை பராமரிக்க சிரமப்படுவார்கள் என இப்படிப்பட்ட அனைவருக்கும் இன்று முதியோர் இல்லங்கள்தான் உதவுகின்றன. இப்படிப்பட்ட எண்ணத்துடன் இருக்கும் பிள்ளைகளின், உறவினர்களின் எண்ணத்தை நாற்றுக்கு நூறு சதவீதம், மன நிறைவுடன் செய்து வரும் சேவையில், அதுல்யா அசிஸ்டெட் லிவிங் சிறப்பான பெயரைப் பெற்றுள்ளது.

இயல்பான அனுகுமுறைகள்: சென்ற தலைமுறைக்கும், இன்றைய தலைமுறைக்கும் உள்ள வாழ்வியல் இடைவெளிகள்கூட முதியோரை இல்லங்கள் நோக்கி அழைத்து வந்து விடுகின்றன. காரணம் நோய்களின் தாக்குதலில் மனம், உடல் இரண்டுமே தளர்ந்திருப்பவர்களுக்குத் தேவை சரியான ஆறுதல், முழுமையான நலப் பராமரிப்பு. அதனால்தான் இத்தகைய தேவைகளை முன்னிட்டு முதியோரை பராமரித்து, முறைப்படி நலம் காக்கும் மருத்துவங்கள் மற்றும் உணவு முறைகளுக்கு நாங்கள் முன்னுரிமை தருகிறோம். முதியோர்கள் சந்திக்கும் பிரச்சினைகளை, அவர்களின் மன ஓட்டத்தை நான் நன்றாகப் புரிந்து கொண்டதால், அவர்களுக்கான சேவைகளில் தரம் குறையாத, தனித்துவம் கொண்ட அனுகுமுறையைக் கடைப்பிடித்து வருகிறோம்.

முதியோருக்குத் தேவைப்படும் ஒவ்வொரு கண்காணிப்பையும், மருத்துவ பராமரிப்பையும், நாங்கள் துல்லியமாகத் திட்டமிட்ட செயல்பாடுகளின் மூலமே முன்னெடுக்கிறோம். ஒவ்வொருவரின் உடல்சார் பிரச்சினைகளுக்கு ஏற்ப, பலவிதமான அனுகுமுறைகளுடன் அவர்களுக்கு உதவுகிறோம். சில முதியவர்கள் தாங்களே தங்களை கவனித்துக் கொள்வார்கள். சிலர் நேரத்தில் தேவைக்கேற்ப கவனித்து உதவினால் போதுமென்பார்கள். சிலருக்கோ நம் உதவி முழுமையாகத் தேவைப்படும். அதனால் இப்படிப்பட்ட எந்த வாடிக்கையாளருக்கும் நாங்கள் போதிய அளவில், அவர்களுக்கான தேவைகளின் தன்மையறிந்து உதவுகிறோம்.

யக்குவைப்படுத்தும் தியான யயிற்சிகள்: சர்க்கரை நோயாளிகள், இதய நோய் தொடர்புடையவர்கள், பிறவித தொந்தரவுகளுக்கு ஆளானவர்கள் என பலதரப்பட்ட முதியவர்களின் குணமறிந்து இதமான தன்மையுடன் உதவுகின்றோம். இவ்வளவு சேவைகளை வழங்குகிறோம். அதீகம் கட்டணம் வசூலிப்போமா என்ற எண்ணம் உங்களுக்கு எழலாம். கால அளவிற்கு ஏற்ப சேவைக் கட்டணங்கள் ரூ. 35,000 முதல் ரூ.45,000 வரை வரும். வீட்டிலிருந்து இதே போன்ற சிகிச்சைகளைப் பெற பெரியவர்களை சீரமப்பட்டு அழைத்துக் கொண்டு போய் வரும்போது,

இதைவிட அதீகமாகவே செலவாகி விடுவது என்பது கண்கூடான உண்மை.

அத்துடன் அதனால் நமக்கு ஏற்படும் மனப்பதற்றங்கள் அவசரங்கள் வேறு. இதனால்தான் பெரியவர்களை மென்மையான வழியை அவர்கள் உணரும் விதத்தில் தியான மற்றும் யோகாசன வகுப்புகளில் பங்கு பெற வைக்கிறோம். அவசர காலங்களில் இல்லத்தில் வசிக்கும் முதியோரின் அவசர மருத்துவ உதவிக்காக, அரைமணி நேரத்தில் அடையும் வகையில் உள்ள மருத்துவமனைகள் இருக்கும் இடமாகப் பார்த்தே எங்கள் இல்லங்கள் அழைந்துள்ளன.

அர்ப்பணிப்பு யிக்க சேவைகள்: எங்களிடம் இருக்கும் தற்போதைய மொத்த படுக்கை வசதிகள் நாறைத்தொடும் கட்டப்பட்ட இல்லங்களை வாங்கி, முதியோர் தங்கி அவர்கள் நடக்கும் வகையில் கட்டிடங்களைச் சீரமைத்து இல்லங்களாக மாற்றுகிறோம். இதனால் முதியோருக்கு இயல்பாக ஏற்படும் மூட்டுவெளி காரணமாக ஏற்படும் தொந்தரவுகள், நிலைதடுமாறி விழல் போன்ற பல சிரமங்கள் தவிர்க்கப்படுகின்றன. இப்படிப்பட்ட தெளிவான நெறிமுறைகளுடன் ‘அதுல்யா அசிஸ்டெட் லிவிங் இயங்குவதால் தான் அரும்பாக்கம், மைலாப்பூர், பெருங்குடி ஆகிய இடங்களில் எங்கள் சேவை இல்லமையங்களுக்கான வரவேற்பு தொடர்ந்து அதீகரித்துக் கொண்டே இருக்கிறது எனக்கவறி தனது நேர்காணலை நிறைவுசெய்தார் ‘அதுல்யா அசிஸ்டெட் லிவிங்’ பிரைவேட் லிமிடெட் நிறுவனத்தின் சிகிச்சை கிருஷ்ணா காவியா அவர்கள்.

நேர்காணலை முடித்து வெளியே வந்தவுடன் நல்ல மனம் வாழ்க, நாடு போற்ற வாழ்க என்ற பாடல் இயல்பாகவே நம்மிடமிருந்து வெளிப்பட்டது. சேவை நிறுவனந்தான் என்றாலும் அதீலும் அர்ப்பணிப்பு உணர்வு கொண்டு செயல்படும் ‘அதுல்யா அசிஸ்டெட் லிவிங்-சிற்கு நமது வாழ்ந்துக்கள்’ சேரட்டும்.

சந்திப்பு : தொழில்நேசன் ஆசிரியர் குழு

நவீன்ஸ் கட்டுமான குழுமத்திற்கு கொரவமிக்க பசுமை சாம்பியன் விருது!



சென்னை மாநகரில் மிக அதிகமாக மதிக்கப்படுகின்ற ரியல் எஸ்டேட் டெவலப்பர் நிறுவனமான நவீன்ஸ் ஹூஸிங் அண்டு பிராப்பர்ட்டஸ், ஷைதராபாத்தில் சமீபத்தில் நடைபெற்ற ஒரு கண்கவர் விழாவில் ஒந்திய கிரீன் பிள்டாங் கவுன்சிலிடமிருந்து (IGBC) 'பசுமை சாம்பியன் விருது' என்ற பெருமைக்கும், கொரவத்திற்கும் உரிய விருதைப் பெற்றது. "இந்தியாவில் (குடியிருப்புகளுக்கான) பசுமை

கட்டிட இயக்கத்தை முன்னின்று வழிநடத்துகின்ற டெவலப்பர் என்ற வகையினத்தின் கீழ் இவ்விருது நவீன்ஸ் குழுமத்திற்கு வழங்கப்பட்டிருக்கிறது."

நவீன்ஸ் நிறுவனம் தொடர்க்கப்பட்ட காலத் திலிருந்து பசுமை கட்டிட இயக்கத்தை முன்னோடித் துவமாக செயல்படுத்தி வந்திருக்கிறது. இதன் மூலம் இந்தியாவில் ஒரு முக்கிய பங்கை ஆற்றி யிருக்கும் இது, தேசிய பசுமை சாம்பியனாக



உருவாகியிருக்கிறது. சென்னையில் ஏழு IGBC - பசுமை கட்டிடத் தீட்டங்களின் உருவாக்கத்தில் இந்நிறுவனம் வெற்றிகரமாக ஈடுபட்டிருக்கிறது. இந்நிறுவனத்தின் IGBC தரவரிசை பெற்ற பசுமை இல்ல செயல்திட்டங்களுள் நவீன்ஸ் ஸ்டார்வீட் டவர்ஸ், தங்க - தரநிலைபெற்ற மாரிஸ் டேல், ஸ்பிரிங்:ஸ்பீல்டு மற்றும் சென்னையில், ஜயராம் கார்டன்ஸ் ஆகியவையும் உள்ளடங்கும்.

வருடாந்திர பசுமை சாம்பியன் விருது என்பது, இந்தியாவில் பசுமை கட்டிட இயக்கத்தை தீவிரமாக முன்னெடுக்கும் தலைவர்கள் மீது IGBC ஆல் வழங்கப்படுகின்ற அதிக கெளரவுமிக்க விருதாகும். அனைவருக்கும் நீண்டு நிலைக்கத்தக்க கட்டிட கழிவை ஏதுவாக்கும் குறிக்கோளோடும் மற்றும்



டாக்டர் ஆர்.குமார்

2025 ஆம் ஆண்டுக்குள் இப்பிராந்தியத்தில் உலகளாவிய தலைவர்களுள் ஒருவராக இந்தியா தீகழ்வதை ஏதுவாக்கவும், இந்தியன் கீர்ண் பில்டிங் கவுன்சில் (IGBC) என்பதை இந்திய தொழில்துறையின் கூட்டமைப்பு (CII) நிறுவியது.

நவீன்ஸ் குழுமத்தின் நிர்வாக மீதுகள் டாக்டர் ஆர்.குமார் இச்சாதனை குறித்து கருத்து தெரிவிக்கையில்... “தமிழ்நாட்டில் குடியிருப்பு களுக்கான பசுமை கட்டிட கருத்தாக்கத்தை நாங்கள் முன்னோடித்துவமாக செயல்படுத்தினோம். எங்களது அடுக்குமாடி குடியிருப்புகள் கட்டிடங்களின் வாழ்நாள் காலம் முழுவதும் சுற்றுச்சூழல் தோழமை கொண்டவையாகவும், மற்றும் ஆதாரங்களை சிக்கனமாகவும், தீற்படவும் செயல்படுத்துபவையாகவும் இருப்பதை உறுதிசெய்ய எமது முயற்சிகளின் மீது நாங்கள் எப்போதுமே சிறப்பு கவனம் செலுத்தி வந்திருக்கிறோம், வளம்குன்றா நிலைப்படுத்தன்மை கொண்ட கட்டிடங்களை உருவாக்குதலென்பது, எமது பணி கலாச்சாரத்தின் மைய அம்சமாக இருக்கிறது. இந்த குறிக்கோளை எட்டுவதை நோக்கிய எமது முயற்சிகளுக்கு ஒரு சான்றாகவும் மற்றும் அதன் அங்கீகாரமாகவும் இவ்விருது எங்களுக்கு வழங்கப்பட்டுள்ளது,” என்று கூறினார்.”

- கார்மூல்லா



சாதனைப் பெண்மணி... கிரண் மஜூம்தார்!

கிரண் மஜூம்தாரின் பயோகான் நிறுவனம் மருத்துவத்துறை மற்றும் உணவுகளுக்கு உயிரி அல்லது நொதி (என்சைம்) பொருட்களை தயாரிப்பதில் முன்னணியாக விளங்குவதோடு, உள்நாட்டில் மட்டுமின்றி வளர்ச்சியடைந்த அமெரிக்கா மற்றும் ஜரோப்பா உள்பட 120 நாடுகளுக்கு ஏற்றுமதி செய்கிறது. சுயமாக முயற்சித்து இன்று பணக்காரப் பெண்மணியாக விளங்குவதோடு உலகில் 100 செல்வாக்குள்ள மனிதர்கள் மற்றும் 100 சக்தி வாய்ந்த பெண் தொழில்தீபர்களில் ஒருவராக, கிரண் மஜூம்தார் இந்த சாதனையை எப்படி செய்ய முடிந்தது?

நாற்பதாண்டுகளுக்கு முன் இயற்பியல் குறித்து முறையான தகவல்களோ, தொலை தொடர்பு வசதிகளோ அற்ற நிலையில், தொழில் துறை குடும்ப பின்னணி இன்றி, இயற்பியல் பயிலாத ஒரு பெண், ஆண் தொழில்தீபர்களோ அதிகமாக இருந்த நேரத்தில் அனைத்து மரபு களையும் உடைத்தெறிந்து உயிரிபொருள் உற்பத்தியில் இறங்கியது. கிரண் மஜூம்தார் வாழ்க்கையில் ஒரு தீருப்பமாகும். 1970-ஆம் ஆண்டுகளில் அயர்லாந்தை சேர்ந்த பயோகான் பயோகமிக்கல் நிறுவனர் லெஸ்லி அச்சின்களாஸ் என்பவர், தன் நிறுவனத்தை இந்தியாவில் துவங்க சரியான நபரை தேடிக் கொண்டிருந்தார். அவரது வாடிக்கையாளர் ஒருவர், அப்போது ஆஸ்திரேலியாவில் உள்ள யூனிவர்ஸிடி ஆஃப் பல்லாரேட்டில் படித்துக் கொண்டிருந்த மஜூம்தாரை பரிந்துரைத்தார். மஜூம்தாரை நேரில் சந்தித்த அச்சின்களாஸ், அவரது ஆர்வம், நம்பிக்கை மற்றும் கிரகிக்கும் தீற்மையை கண்டு வியந்து, பயோகான் பார்ட்னராக அவரை சேர்த்துக்

கொள்வதென தீர்மானித்தார்.

ஏதாவது ஒரு வெளிநாட்டில் வேலை தேடிக் கொள்ள வேண்டுமென்ற எண்ணத்திலிருந்த மஜூம்தார், எந்தவித முன் அனுபவமோ, குடும்ப ஆதரவோ, பொருளாதார வசதியோ இன்றி தொழில்தீபர் ஆக வேண்டுமென்று அவராகவே முடிவு செய்தார். பல பன்னாட்டு நிறுவனங்கள் இந்தியாவில் முதலீடு செய்து தொழில் தொடங்க தயங்கி கொண்டிருந்த நேரத்தில், தன்னுடைய 25-ஆவது வயதில் மஜூம்தார் துணிந்து பயோகான் அயர்லாந்து நிறுவனத்துடன் 70:30 என்ற விகிதத்தில் முதலீடு செய்து, தன் வீடிடன் கேரேஜில் பத்தாயிரம் ரூபாய் செலவழித்து ஒரு ஆய்வு கூடத்தை அமைத்தார். துவக்கத்தீல் இந்த தொழில் தோல்வி அடையலாம் அல்லது தோல்விக்குப் பின் வெற்றியடையலாம் என்ற எண்ணம் தான் அவரது மனதில் இருந்ததாம்.

பயோ டெக்னாலஜி அவ்வளவாக பிரபலமாகாத நிலையில், வங்கிகளில் கடன் பெறுவது சிரமமாக இருந்தது. இந்த தொழில் தொடர்பாக அரசு அனுமதி அளிப்பதிலும் சிக்கல்கள் ஏற்பட்டன. மக்களிடம் நம்பிக்கையை ஏற்படுத்தி தொழிலாளர்களை சேர்ப்பதைவிட, ஒரு பெண் தொழில்தீபர் ஆவதற்கு எழுந்த எதிர்ப்புகளை எதிர்கொள்வது இவருக்கு பெரும் சவாலாக இருந்தது. இந்த தடைகளை சமாளித்து ஓய்வு பெற்ற இருவரது துணையுடன், ஒரே ஆண்டில் அயர்லாந்து நிறுவன தயாரிப்புகளான பாப்பெய்ன் மற்றும் இஸ்லின்களாஸ் என்ற இரு உயிரி பொருள்களை தயாரித்து ஏற்றுமதி செய்தார்.

1979-ஆம் ஆண்டு மஜூம்தாரின் பயோகான் இந்தியா, அமெரிக்கா மற்றும் ஜரோப்பிய

நாடுகளுக்கு என்கைம் உயிரி அல்லது நொதி பொருட்களை ஏற்றுமதி செய்யத் தொடங்கியது. அதேது சில ஆண்டுகளில் உணவு மற்றும் மது வகைகள், பழச்சாறு, காகிதம், ஜவளி, தோல், கால்நடை தீவனம் போன்றவைகளுக்கு தேவையான உயிரி பொருட்களை தயாரித்து உலக நாடுகளுக்கு ஏற்றுமதி செய்யத் தொடங்கினார். இதற்கிடையில் 1989-ஆண்டு பயோகான் பயோகைமிக்கல்ஸ் நிறுவனமொன்றை யூனிலிவர் தொடங்கியது. இருப்பினும் பயோகான் இந்தியாவில் எந்த பாதிப்புமின்றி வர்த்தகத்தில் மட்டுமின்றி தயாரிப்பு மற்றும் ஆராய்ச்சித்துறைகளிலும் முன்னேறி 1994-ஆம் ஆண்டு சின்ஜீன் இன்டர்நேஷனல் என்ற ஆய்வு நிறுவனமொன்றை தொடங்கியது.

1990-ஆம் ஆண்டுகளில் பயோகான் இந்தியாவின் முன்னணி நிறுவனமாக விளங்கி நாலும், ஒரு குறிப்பிட்ட அளவிலேயே வர்த்தகம் நடைபெறுவதை உணர்ந்த மஜூம்தார் நிறுவனத்தை விரிவுபடுத்த நினைத்தார். மருத்துவத்துறையில் அதிகளவில் இறங்க பயோகான் முடிவெடுத்தது. மஜூம்தார் தன் கல்வி தீற்மையை பயன்படுத்தி பயோடக்னாலஜியிலிருந்து பயோ பார்மாகுடிகல்ஸ் அல்லது பயோலஜிகல் மூலம் மனித உடல் உறுப்புகளுக்கு தேவையான அணுக்கள், புரோட்டெங்கள் விருத்தி செய்யும் வகையில் ஜெனிக் பயோ பார்மாகுடிகல்ஸில் ஈடுபட யூனிலிவர் விரும்பாததால் அந்த நிறுவனத்தையும் வாங்க மஜூம்தார் முடிவு செய்தார். இதற்காக மஜூம்தாரின் கணவர் ஜான்ஷா, அவரது வீட்டை விற்று அதன்மூலம் கிடைத்த பணத்தில் யூனிலிவரிடமிருந்து பயோகான் நிறுவனத்தை வாங்கினார். பயோகான் தனி நிறுவனமாக இயங்க மஜூம்தாரின் கணவு எதிர்பார்த்ததைவிட நன்வானது, உலகிலேயே மிகப்பெரிய பயோ பார்மாகுடிக்கல்ஸ் நிறுவனமாக பயோகான் இந்தியாவை, கொண்டு வரும் குறிக்கோளுடன் செயல்பட்டு வரும் மஜூம்தார், உலகளவில் ஆரோக்கிய பாதுகாப்பில் ஜந்து பேரில் ஒருவருக்கு தேவைப்படும் இன்களின், பயோகான் தயாரிப்பாக இருக்க வேண்டும் என்பதுதான் தன்னுடைய லட்சியம் என்கிறார் திருமதி. கிரண் மஜூம்தார்.



வாழிங்டனில் உள்ள நேஷனல் அகாதெமி ஆஃப் என்ஜினியரிங் ஆய்வு அமைப்பில் ஆண்டுதோறும் பெரிறியியல் ஆய்வு, உயிரியல் பயிற்சி அல்லது கல்வி, உயிரியல் போன்றவைகளில் மிக தீற்மையாக செயல் படுவதற்காக உறுப்பினர்களாகத் தேர்வு செய்வது வழக்கமாகும். இந்த ஆண்டு பொங்களுரில் உள்ள பயோகான் நிறுவனத் தலைவரும், நிர்வாக இயக்குநருமான கிரண் மஜூம்தார் ஷா, தேர்ந்தெடுக்கப்பட்டதோடு இந்தியாவிலிருந்து தேர்வு செய்யப்பட்ட முதல் பெண் தொழிலதீபர் என்ற சிறப்பையும் பெற்றுள்ளார்.

- அலி஘ா

சட்டுபிட்டு தகவல்

தீமைகள் உங்களை
அணுகாதிருக்க,
உங்களது
எண்ணங்களில் அது
இல்லாமல் பார்த்துக்
கொள்ளவும்.

புதுமைக்கும், தரத்தீற்கும் உறுதியளிக்கும்... காரட்லேன் தங்கம் - வைரம் நகெக்க் கடை சென்னை அடையாறில் துவக்கம்!



திரு. குரு கீர்த்தி

துரிதப்படுத்தப்பட்ட சில்லறை விற்பனையின் தொடர்ச்சியாக தனிஷ்க்கிள் கூட்டு நிறுவனமான காரட்லேன் தனது நான்காவது ஸ்டோரை சென்னையில் அறிமுகப்படுத்தி தெற்கு பிராந்தியத்தில் அதன் ஸ்டோரின் எண்ணிக்கையை 24 ஆக அதிகரித்து உள்ளது. இந்த ஸ்டோரின் அறிமுகத்தின் மூலமாக, இப்போது நாட்டில் மொத்தம் 79 ஸ்டோர்களுடன் காரட்லேன் தனது நிலையை உறுதிப்படுத்தி கொண்டுள்ளது. சென்னையின் பிரதான குடியிருப்பு பகுதியான அடையாறில் நிறுவப்பட்டுள்ள காரட்லேனின் இந்த அவுப்போஸ்ட் தடையற்ற ஆபரணங்கள் வாங்கும் அனுபவத்தை

வழங்குவதற்காகவே வடிவமைக்கப்பட்டுள்ளது. இந்த தருணத்தில் பேசிய காரட்லேனின் நிறுவனர் மற்றும் தலைமை நிர்வாக அதிகாரியுமான திரு. மித்துன் சுசேத்தி அவர்கள் பேசுகையில், “சென்னை எப்போதுமே எங்களுக்கு ஒரு முக்கிய சந்தையாக இருந்துள்ளது மற்றும் இந்த நகரத்திலுள்ள மற்ற மூன்று ஸ்டோர்களிலிருந்து எங்களுக்கு கிடைத்த அமோக வரவேற்றபை தொடர்ந்து எங்களது அடுத்த யதார்த்த நடவடிக்கை அடையாறில் இந்த ஸ்டோரை அறிமுகப்படுத்துவதே. இந்த பகுதியில் வசிக்கும் மக்களை இந்த ஸ்டோர் கவரும் மற்றும் இதற்காகவே அவர்களின் தேவைகளை மனதில் கொண்டே இது வடிவமைக்கப்பட்டுள்ளது.”

திரு. சுசேத்தி மேலும் கூறுகையில், “வழக்கமான ஆபரண ஸ்டோர்களில் இருந்து காரட்லேன் ஸ்டோர்கள் மிகவும் வித்தியாசமானவை. சாலிடேர்க்கு என்ற ஒரு பகுதி மற்றும் நிபுணர்கள் குழுவின் உதவிகளும் விசேஷமான அனுபவங்களை தந்திடும். சென்னை வாழ் மக்கள் முன்பு போல எப்போதும் இல்லாத வகையில் ஆபரணங்களை அடையாளம் காணும் ஒரு புதிய அனுபவத்தை பெற்றிட அவர்களை நாங்கள் வரவேற்க காத்திருக்கிறோம்” என்றார்.

இந்த அறிமுகத்தின்போது உடனிருந்த காரட்லேனின் துணை நிறுவனர் திரு. குரு கீர்த்தி பேசும்போது, “காரட்லேனின் டிசைன்கள் விலை குறைந்த பட்சமாக ரூ.5000 முதல் தொடர்க்குவதால், அவர்களால் பெருமளவிலான வாடிக்கையாளர்களின் தேவைகளை பூர்த்தி செய்ய முடிகிறது. இந்த



அறிமுகத்தில் ஒரு பகுதியாக, ஒரு குறிப்பிட்ட காலத்திற்கு அனைத்து வகை வைர டிசைன்கள் மீதும் சம அளவிலான 25% தள்ளுபடி சலுகையை இந்த ஸ்டோர் வழங்க இருக்கிறது” என்று கூறினார். திரு. சூரு கீர்த்தி மேலும் கூறுகையில்...

காரட்லேனின் 4வது ஸ்டோர் சென்னை அடையாறில் துவக்கப்பட்டுள்ளது. மற்ற 3 ஸ்டோர்கள் முறையே VR மால், பீனிக்ஸ் மார்க்கெட் சிட்டி மற்றும் நுங்கம்பாக்கம் காதர் நவாஸ் கான் சாலையில் அமைந்துள்ளது. காரட்லேன் தலைமையகம் சென்னைதான். 2008ல் துவங்கப்பட்ட காரட்லேன், தற்போது நாடைங்கும் 79 ஸ்டோர்களைக் கொண்டுள்ளது. துவக்கத்திலிருந்தே ஆன்லைன் வர்த்தகத்தில் சிறந்த வாடிக்கையாளர்களை காரட்லேன் பெற்றுள்ளது. அதன் வெற்றியைத் தொடர்ந்தே நாடைங்கும் தொடர்ச்சியாக ஸ்டோர்களை திறந்து வருகின்றோம். ஆன்லைன் வர்த்தகம் என்றாலே நிறையப் பேர்கள் சந்தேகப் பார்வையுடன் தான் அனுகுவார்கள். ஆனால் காரட்லேன் இத்தகைய சந்தேக எண்ணங்களை தவிடு பொடியாக்கியது. ஆன்லைனில் தேர்ந்தெடுக்கும் நகையை, ஸ்டோரில் வந்து வாங்கலாம். குறிப்பிட்ட ஸ்டோரில் தேர்ந்தெடுத்த

நகையை, வேறு மாநிலத்திலுள்ள ஸ்டோரிலும் சென்று பெற்றுக் கொள்ளலாம் என்ற நம்பிக்கையை எங்களது வாடிக்கையாளர்களுக்கு நாங்கள் உறுதிப்பட அளித்துள்ளோம்.

எங்களது வாடிக்கையாளரின் வசதிக்காக நகைகளை அவர்களது இல்லங்களுக்கே சென்று காண்பித்து, தேர்ந்தெடுக்க உதவுகின்றோம். சென்னை, ஜதராபாத், டில்லி, மும்பை, கொல்கத்தா போன்ற நகரங்களிலுள்ள வாடிக்கையாளர்கள் எங்களது இந்த சேவையை நன்கு பயன்படுத்தி மகிழ்கின்றனர். நடப்பு நிதியாண்டிலேயே இந்தியாவில் தற்போது 79 ஆக உள்ள எங்களது ஸ்டோர்களை 92 ஆக உயர்த்துவது என்ற இலக்கையும் நிர்ணயித்துள்ளோம்.

காரட்லேனின் டிசைன் சென்டர் சென்னையில் உள்ளது. மிகச் சிறந்த டிசைனர்களால், சர்வதேச தரத்திற்கு காரட்லேனில் நகைகள் தயாரிக்கப் படுகின்றது. அனைத்திலும் புதுமை, வித்தியாசம் மற்றும் மாடல்களுக்கு முன்னுரிமை அளித்து காரட்லேன் செயல்படுகின்றது. என்னிலடங்கா, புதிய, புதிய டிசைன்கள் காரட்லேன் ஸ்டோர்களில் கிடைக்கும்.



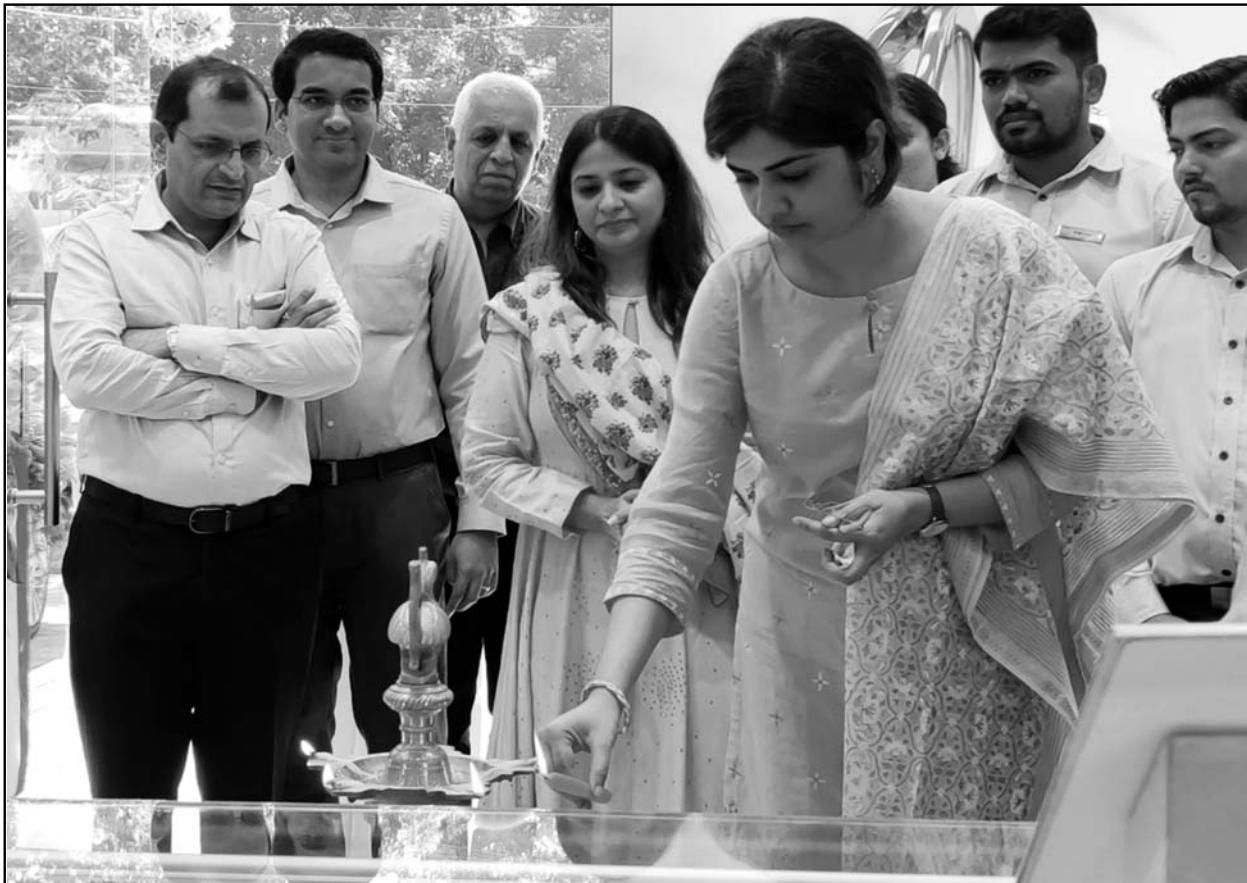
பொதுவாக ஒருவருக்கு மோதிரம் பரிசாக வழங்க விரும்பும் போது, விரல் அளவு என்பது நிறைய வாடிக்கையாளர்களுக்கு பிரச்சினையாக உள்ளது என்பதை அறிந்து, அதற்கு தீர்வாக, புதிய வகை மோதிரம் ஒன்றை வடிவமைத் துள்ளோம். இதன் சிறப்பம்சம் என்னவென்றால் இந்த மோதிரத்தை எவர் வேண்டுமானாலும் அணியலாம். இதிலுள்ள சிறிய செயின்லாக் மூலம் அனைவரின் விரலுக்கும் பொருத்தமாக இம்மோதிரத்தை பொருத்திவிட முடியும். இது போன்ற புதுமையான நகைகள் தயாரிப்பதில் காரட்லேன் தனிச்சிறப்பு வாய்ந்த நிறுவனம். இங்கு விற்கப்படும் நகைகளும் ஒளிவுமறைவின்றி சரியான விலையில் விற்கப்படுகின்றது. வாடிக்கையாளர்கள் காரட்லேன் ஸ்டோருக்கு ஒருமுறை விஜயம் செய்தால் மீண்டும், மீண்டும் வரக்கூடிய ஆர்வத்தை எங்களுது ஸ்டோர்கள் உண்டாக்கும் என்கிறார் தீரு.குரு கீர்த்தி.

காரட்லேன் பற்றி:

தனிச்சிறகின் கூட்டு நிறுவனம் - காரட்லேன், அனைத்து வகையான ஆபரணங்களை விற்கக் கூடிய ப்ராண்ட் 2008ல் தீரு. மிதுன் சுசேத்தி

மற்றும் ஶந்திவாசன் கோபாலன் அவர்களால், அனைவரும் எளிதாக, அனைவருக்கும் ஏற்ற விலையில், மற்றும் எப்போதும் அணியக்கூடிய அழகிய ஆபரணங்களை தயாரிக்க வேண்டும் என்ற ஒரு எளிய ஆணால் தெரியமிக்க குறிக்கோளுடன் ஆரம்பிக்கப்பட்டது. காரட்லேனின் அனைத்து கலைக்ஷன்களும் அவைகளுக்கு தேவையான வடிவங்களை வீரியம் மிக்க சரித்தீர பாரம்பரியத் தீவிருந்து கிரகித்து கொள்கிறது மற்றும் அவைகளை இன்றைய நவீன மாதிரிகளுக்கு ஏற்ப மாற்றி அமைக்கிறது.

டைட்டன் கம்பெனி லிமிடெட்டின் தீட்டமிட்ட முதலீட்டின் மூலமாக, காரட்லேன் இப்போது இந்தியாவின் மிக பொரிய சில்லறை ஆபரண விற்பனையாளர்களான தனிச்சிறகின் கூட்டு நிறுவனாக ஆகியுள்ளது. இந்த கூட்டு முயற்சியின் பொதுவான ஒரே நோக்கம் - இன்றைய பாரம்பரியம் மற்றும் வாழ்க்கை முறைக்கு ஏற்றப்படி வாடிக்கையாளர்களுக்கு அழகான நகைகள் மற்றும் வித்தியாசமான ஓடாப்பிங் அனுபவத்தை வழங்கி - காரட்லேனை இந்தியாவின் 21வது நூற்றாண்டின் ஆபரணங்களுக்கான பிராண்டாக வளர வகை செய்வதே.



நகைகளை வாங்கும்போது மேஜிக் மிர்ரர்களில் கற்பனை பிம்பத்தின் மூலம் நீங்கள் அனைத்து நகைகளை அணிந்து பார்க்கக்கூடிய வசதியுடன் கூடிய நகை வாங்கும் அனுபவத்தை தடையில்லாமல் வழங்குகிறது. மேலும் நாட்டில் உள்ளவர்களில் நகை வாங்குபவர்களுக்காக அவர்கள் வேண்டும் நகைகளை, வாங்கியே ஆக வேண்டும் என்ற நிர்பந்தம் இல்லாமல் அவர்களது சௌகரியத்திற்கு ஏற்ப போட்டு பார்க்கவும் அவர்களது வீட்டிற்கு வந்து டெலிவரி செய்யும் வண்ணம் ஒரு அப்பாயின்ட்மெண்ட் பெற ட்ரை@ஹோம் எனும் விசேஷமான அம்சத்தை காரட்லேன் முதன் முதலில் கொண்டு வந்துள்ளது. மேலும், நகை வாங்குபவர்கள் பல்வேறு வகைகளிலான நகை களை அவைகளை நிஜத்தில் அணியாமல் கற்பனை பிம்பமாக தூரியும் விதத்திலான ஒரு வெர்ஸ்கவல் ட்ரை ஆன் ஆப் ஒன்றை காரட்லேன் அறிமுகப்படுத்தியுள்ளது.

இந்தியாவில் வைரம் வாங்கும் அனுபவத்தை வரவேற்கும் விதமாக, வைரம் வாங்குபவர்கள் அவர்களுக்கு ஏற்ற வகையிலான சாலிடேர் வகை வைரங்களை வாங்குவதற்கு உதவு வதற்காக மிகவும் உயர் தர தீர்ண் கொண்ட குழுவை அமர்த்தி ஒரு சாலிடேர் தளம் காரட்லேன் ஸ்டோர்களில் அமைந்துள்ளது. காரட்லேனின் வைரத்திற்கான ஆலோசகர்கள் 24 x 7 நேரங்களிலும் 1 - 800 - 102 - 0103 எனும் கட்டணம் இல்லா எண்ணில் கிடைப்பார்கள்.

காரட்லேன் பற்றி மேலும் தெரிந்து கொள்ள விஜயம் செய்யவும் : www.Caratlane.com

அடையாறு ஸ்டோரின் விலாசம் :

காரட்லேன்

G2-A, G2-B மற்றும் G1-B தரை தளம் ராஜலக்ஷ்மி பேஸ், 43, முதல் பிரதான வீதி, காந்தி நகர், அடையாறு, சென்னை - 600 020.

தொடர்பு எண் : 95000 07183

- இரோபா

முதலீட்டுக்கு உகந்த நாடு இந்தியா...

11வது பிரிக்ஸ் மாநாட்டில் உலக நாடுகளுக்கு
அழைப்பு விடுத்தார் பிரதமர் தீரு. நரேந்திர மோடி!



பிரேசில் தலைநகர் பிரேசிலியாவில் 'பிரிக்ஸ்' நாடுகளின் 11-ஆவது மாநாடு நடைபெற்றது. இந்த மாநாட்டின் ஒரு பகுதியாக, பிரிக்ஸ் நாடுகளின் தொழில்துறை தலைவர்கள் கூட்டம் நடைபெற்றது. இந்தக் கூட்டத்தில் கலந்து கொண்டு பிரதமர் தீரு. நரேந்திர மோடி பேசியதாவது: உலகளாவிய பொருளாதார வளர்ச்சியில் 50 சதவீதத்தை பிரிக்ஸ் நாடுகள் நிரப்புகின்றன. சர்வதேச அளவில் பொருளாதார மந்த நிலை நிலவியபோதும், பொருளாதார வளர்ச்சியில் பிரிக்ஸ் அமைப்பில் தீட்டு பெற்றுள்ள நாடுகள் பிரேசில், ரஷியா, இந்தியா, சீனா, தென் ஆப்பிரிக்கா) முக்கியப் பங்கு வகித்தன.

பிரிக்ஸ் அமைப்பு தொடங்கி 10 ஆண்டுகள் நிறைவடைந்துள்ள நிலையில், இந்த அமைப்பு சரியான தீசையில் பயனித்து வருகிறது. அரசியல் ஸ்திரத்தன்மை, தெளிவான வர்த்தகக் கொள்கை, தொழில் செய்வதற்கு ஏற்ற வர்த்தக சீர்திருத்தங்கள்

ஆகிய காரணங்களால் உலகிலேயே முதலீட்டுக்கு உகந்த கூழல் நிலவும் நாடாக இந்தியா உள்ளது. இந்தியாவின் பொருளாதாரத்தை வரும் 2024-ஆம் ஆண்டுக்குள் 5 டிரில்லியன் டாலராக (ஞ.350 லட்சம் கோடி) உயர்த்துவதற்கு இலக்கு நிர்ணயித்துள்ளோம். அதீல், உள்கட்டமைப்பு வசதிகளை மேம்படுத்துவதற்கு மட்டுமே 1.5 டிரில்லியன் டாலர் (ஞ.105 லட்சம் கோடி) முதலீடு தேவைப்படுகிறது.

இந்தியாவில் அளவில்லா தொழில் வாய்ப்புகள் உள்ளன. எனவே, பிரிக்ஸ் நாடுகளின் தொழில் துறை தலைவர்கள் இந்த வாய்ப்பினை பயன் படுத்தி இந்தியாவில் முதலீடு செய்ய வேண்டும் என அழைப்பு விடுக்கிறேன். மேலும், பிரிக்ஸ் நாடுகளுக்கு இடையே தொழில், வர்த்தக கொள்கைகள் எளிமைப்படுத்தப்பட வேண்டும். இதனால், நாடுகளுக்கு இடையே பரஸ்பர முதலீடு மற்றும் வர்த்தகம் அதிகரிக்கும்.



பிரிக்ஸ் நாடுகளுக்கு இடையே வரி விதிப்பு, அறிவுசார் சொத்துரிமை பகிர்வு, வங்கி பரிவர்த்தனைகள் ஆகியவை மேலும் எளிமையாக்கப் பட்டுள்ளன. எனவே, நமது தொழில் வாய்ப்புகளை முழுவதுமாக பயன்படுத்துவது எப்படி என்பது குறித்து பிரிக்ஸ் தொழில் துறை தலைவர்கள் ஆய்வு செய்ய வேண்டும். அடுத்த 10 ஆண்டுகளில் எந்ததெந்த துறைகளில் முதலீடு செய்யலாம் என்பதையும் ஆய்வு செய்து ஒரு வரைவுத் தீட்டத்தை தயாரிக்க வேண்டும்.

பிரிக்ஸ் அமைப்பில் இடம் பெற்றுள்ள ஒரு நாடு தொழில்நுட்பத்தைப் பெற்றிருந்தால், மற்ற நாடுகள் அவற்றைச் சுந்தத்தப்படும் மையமாக

இருக்கலாம் அல்லது அந்த தொழில்நுட்பத்தை தயாரிப்பதற்கான மூலப்பொருள் கிடைக்கும் இடமாக இருக்கலாம். குறிப்பாக, மின்சார வாகனங்கள், டிஜிட்டல் தொழில்நுட்பம், உரத்தயாரிப்பு, வேளாண் உற்பத்தி பொருள்கள், உணவு பதப்படுத்துதல் ஆகிய துறைகளில் இவற்றுக்கான வாய்ப்புகள் அதிகம் உள்ளன. எனவே, பிரிக்ஸ் கூட்டமைப்பில் இடம் பெற்றுள்ள நாடுகள் இணைந்து செயல்படும் வகையில் ஏதேனும் 5 துறைகளை அடுத்த ஆண்டு மாநாடு நடைபெறுவதற்குள் கண்டறிய வேண்டும் என்றார் தீரு. மோடி!

- விதுார்



எஸ்எம் நிறுவனங்கள் வளர்ச்சி பற...!

புதிதாக தொழில் தொடங்க விரும்பும் ஒருவர், தாம் செய்யப்போகும் தொழில் என்ன? உற்பத்தி சார்ந்த தொழிலா அல்லது சேவை சார்ந்த தொழிலா? அதற்கான மூலதனம் எவ்வளவு? மூலப்பொருள்கள் எளிதில் கிடைக்கும் வாய்ப்பு புள்ளதா? சந்தை வாய்ப்பு எப்படி இருக்கும் என்பது போன்றவற்றை ஆய்ந்து அறிந்து தொழிலை தொடங்க வேண்டும். இதில் சரியான தெளிவு இல்லாமல் தொழில் தொடங்க விரும்பும் இளைஞர்கள்தான் ஆரம்பித்த வேகத்திலேயே அடங்கி விடுகின்றனர். காரணம் கேட்டால் விற்பனை வாய்ப்பு மிகவும் மந்தமாக உள்ளது. தொழிலை தொடர போதிய பணம் இல்லை. வங்கியில் கடன் கேட்டால் ஏற்கெனவே நன்றாக தொழில் செய்து வரும் நபர்களுக்குத் தான் அள்ளி, அள்ளி கொடுக்கின்றனர்; எங்களைப் போன்ற முதல் தலைமுறை தொழில் முனைவோரை கண்டு கொள்வதில்லை என்கின்ற குறைகளை தெரிவிக்கின்றனர். தொழிலையும் முறையாக கற்றுக் கொள்வதில்லை.

முந்தைய காலங்களை ஒப்பிட்டுப் பார்த்தால், இப்போது தொழில் குறித்து கற்றல் மிகவும் எளிதாகியுள்ளது. அதோடு வங்கிகள், தனியார் நிதி நிறுவனங்களில் தொழில்கடன் பெறுவதில் உள்ள சிரமங்கள், பிரச்சினைகள் மிகவும் குறைந்துள்ளன. குறு, சிறு மற்றும் நடுத்தர தொழில் நிறுவனங்கள் மேம்படவும், புதிய தொழில் நிறுவனங்கள் ஏற்படவும், மத்திய மாநில அரசுகள் பல்வேறு சலுகைகளை வழங்குகின்றன.

தெளிவான பார்த்து அவசியம்: தொழில் குறித்த முழுமையான அறிவு, தெளிவு, தன்னம் பிக்கை உள்ளிட்டவை நிச்சயம் அவசியம். ஒரு வங்கி மேலாளரிடம் சென்று வங்கிக் கடன் கேட்கும் போது, அவர்கள் முதலில் நம்மை

பரிசோதிப்பது நமது தன்னம்பிக்கையைத்தான். தொழில் முனைவோருக்கு தொழில் மீது ஆழமான நம்பிக்கை வேண்டும். தொழில் மீதான தெளிவான பார்த்து, உறுதியான திட்டம் இருக்க வேண்டும்.

தொழிலை தேர்வு செய்தல்: ஒரு தொழிலை தேர்வு செய்துவிட்டால் தொழிலுக்கான மூலப்பொருள்கள் எங்கு கிடைக்கும்; அதற்கான தேவை எப்படி இருக்கிறது என்பதை முதலில் ஆராய வேண்டும். முழுந்தவரை மூலப் பொருள்கள் உள்ளுரீலோ, அருகிலோ இருந்தால் போக்குவரத்து செலவு கணிசமாக குறையும். பின்னர் உற்பத்தி செய்யப்படும் பொருள்களுக்கான விற்பனை வாய்ப்பு எப்படி உள்ளது. ஒவ்வொரு பகுதி மக்களின் விருப்பங்கள் எப்படி இருக்கும் என்பது போன்றவற்றை ஆராய்ந்து அதற்கேற்ற வகையில் தொழிலை தேர்வு செய்ய வேண்டும்.

கடன் வகைகள்: ரூ.10 லட்சம் வரையிலான தொழில் கடனுக்கு எந்தவிதமான அடமானமும் கேட்கக்கூடாது என்பது ஆர்.பி.ஜ. விதி, ஒரு வேளை வங்கிகள் அடமானம் கேட்டால் அது விதியை மீறிய செயலாகும். சிறு மற்றும் குறு தொழில்களை ஊக்குவிக்க மத்திய அரசின் கிரெடிட் கேரண்டி ஸ்கீமில் (Credit Guarantee Scheme CGS) ரூ.1 கோடி வரை எந்தவித அடமானமும் இல்லாமல் கடன் தருகின்றனர். ஆனால், இந்தத் தீட்டத்தில் கடன் பற பதிவு செய்ய வேண்டும்.

சொந்த மூலதனம்: பொதுவாக எந்த தொழிலைச் செய்தாலும் சொந்த மூலதனம் மிகவும் அவசியமாகும். ரூ.1 லட்சம் மூலதனமாக கொண்டால் வங்கிகள் ரூ.4.5 லட்சம் வரை கடன் வழங்கும். இல்லையென்றால் தேர்வு செய்யும் தொழில், தொழில் செய்யும் இடம், விற்பனை



கலக்ஷணில் நூட்பமான வடிவமைப்பு அம்சங்களும், தனித்துவ விளையங்களும் அடங்கியுள்ளன. வாடிக்கையாளர்களை கவர்ந்து ஈர்க்கக்கூடிய மற்றும் சிறந்த தரம் வாய்ந்த நகைகளை வாடிக்கையாளர்களுக்கு வழங்குவதன் மூலம் கீர்த்திலால்ஸ் தனக்கென முத்திரை பதித்துள்ளது.

கீர்த்திலால்ஸ் வாடிக்கையாளர்களுடைய ஸ்டைலுக்கு பொருந்தக்கூடிய வகையில் மட்டு மல்லாமல் அவர்களுடைய தனி அடையாளங்களுக்கு ஏற்ற வகையிலும் வடிவமைக்கப்பட்ட, சிறந்த நகைகளை வழங்குகிறது. சென்னை ஷோரூமில் பிரத்யேகமாக வாடிக்கையாளர்கள் நல்ல தகுதி வாய்ந்த உள்ளார்ந்த வடிவமைப்பாளர்களிடம் நேரில் கலந்துபேசி தங்களுக்கு தேவையான ஸ்டைல் மற்றும் பட்ஜட்களில் நகைகளை வடிவமைத்து பெற்றுக்கொள்ளலாம். தரம், படைப்பாக்கத்திற்கும் மற்றும் சேவை என்பவையே கீர்த்திலால்ஸ்-ன் தொடர்ந்து வளர்ந்து வரும் வெற்றிக்கு பங்களிப்பு செய்திருக்கும் மூன்று வலுவான தூண்களாக தீகழ்கின்றன. இதன் கண்கவர் வடிவமைப்புகள், நேர்த்தியான கைவினைத்திறன் மற்றும் வியக்கவைக்கும் கவர்ச்சி ஆகியவற்றிற்காக புகழ் பெற்றிருக்கும் கீர்த்திலால்ஸ், இந்திய நகை வடிவமைப்பு தீறனின் அழகையும், வைர செட்டிங்களின் மகத்துவத்தையும் மற்றும் இந்தியர்களுக்கே உரிய விருப்பத்தீன்

அழகான மேம்பாட்டையும் சிறப்பாக வெளிப்படுத்தும் உயர்நேர்த்தியான வைர ஆபரணங்களை தனது வாடிக்கையாளர்களுக்காக கீர்த்திலால்ஸ் வழங்கி வருகிறது.

கீர்த்திலால்ஸ் குறித்து: பிரீமியம் வைர மற்றும் தங்க ஆபரணங்களின் பிராண்டாக கீர்த்திலால்ஸ் தீகழ்கிறது. தென்னிந்தியாவில், 11 பிரத்யேக, ஷோரூம்களை கொண்டு கீர்த்திலால்ஸ் என்ற பிராண்டு பெயரின்கீழ் கீர்த்திலால் காளிதாஸ் ஜாவல்லர்ஸ் பிரைவேட் லிமிடெட் இயங்கி வருகிறது. சில்லரை விற்பனை மற்றும் உற்பத்திக்கான தயாரிப்பு பிரிவுகளுக்காக ISO 9001: 2008 சான்றிதழை பெற்ற முதல் ஜாவல்லரி பிராண்டு என்ற பெருமையினை கீர்த்திலால்ஸ் கொண்டிருக்கிறது. கோயம்புத்தூரில் இதன் முதன்மை விற்பனையகத்தைக் கொண்டிருக்கும் இந்த பிராண்டு, 5 கண்டாங்களில் வாழ்கின்ற 3,00,000-க்கும் அதிகமான வாடிக்கையாளர்களைக் கொண்டு 80 ஆண்டுகளுக்கும் அதிகமாக செயல்படுகிற வளமான வரலாற்றை கொண்டிருக்கிறது. கோயம்புத்தூர், சென்னை, மதுரை, திருப்பூர், கொச்சி, பெங்களூரு, தூத்துக்காரணம், விஜயவாடா, விசாகப்பட்டினம் ஆகிய நகரங்களில் இதன் விற்பனையகங்கள் இயங்கி வருகின்றன.

- ஹயாத்



போது, தென் மாவட்டங்களில் பஞ்சம் தலை விரித்தாகிறது. ஒரு நகரின் குறிப்பிட்ட பகுதியில் மழையும், மற்றொரு பகுதியில் வெயிலும் பதிவாகும் காட்சி, காலநிலை மாற்றத்தின் உச்ச கட்டமாகப் பார்க்கப்படுகிறது. இது மட்டு மல்லாமல், பளிப் பிரதேசங்களில் உள்ள பணிக்கட்டிகள் உருகி, கடல் நீர் மட்டம் உயருவதால் கடல் பகுதியை ஒடிடியுள்ள நிலங்கள், தீவுகள் முதலானவை கடவுக்குள் மூழ்கும் ஆபத்து ஏற்படும்.

விலங்கினங்களின் இனப்பெருக்கம் முடக்கம், பெங்குயின் போன்றவை இருந்த சுவடு தெரியாமல் அழியும் ஆபத்து, தாவரங்களின் வளர்ச்சிக் குறைவு, மனிதர்களுக்கு காலரா, மலேரியா, டொங்கு காய்ச்சல் போன்றவை ஏற்படுதல், மன அழுத்தம், கோபம், சோர்வு போன்ற மன ரீதியான பாதிப்புகள் ஏற்படுவதற்கு வாய்ப்புகள் அதிகரிக்கும். இயற்கைச் சீற்றங்களைத் தவிர்க்க அதிக அளவு மரங்களை வளர்ப்பது அவசியம்; இவ்வாறு செய்தால் மனித குலத்துக்கு தீமை செய்யும் கரியமில வாயுவை தாவரங்கள் எடுத்துக் கொண்டு மனித குலத்துக்கு சுத்தமான ஆக்ஷிஜன் வாயுவை அளிக்கும். எனவே, வனத்தின் பற்பளவை மீண்டும் அதிகரிக்க வேண்டும். நவீன கருவிகள் மூலம் விவசாயக் கழிவுகளை அழித்தால், நச்ச வாயுக்கள் வெளியேறுவது தடுக்கப்படும்.

பெட்ரோல் உள்ளிட்ட எரிபொருள் பயன் பாட்டைக் குறைத்து மின்சார, சூரிய சக்தி வாகனங்களைப் பயன்படுத்துவதன் மூலம் புவி வெப்பமடைய பெரும் காரணமாக இருக்கும் கரியமில வாயுவின் பயன்பாட்டைப் பெருமளவு குறைக்க முடியும். பருவநிலை மாற்றம் குறித்த பன்னாட்டு அரசுக் குழுவின் கணிப்பின்படி, கரியமில வாயு வெளியேற்றத்தை இன்னும் 10 ஆண்டுகளில் பாதியாகக் குறைத்தாலும், புவியின் சராசரி வெப்பநிலையை 1.5 டிகிரி செல்லியஸாக்குள் வைத்திருப்பதற்கு 50 சதவீத சாத்தியமே இருக்கிறது; இந்த அதிரிச்சித் தகவல், கரியமில வாயு வெளியேற்றத்தைத் தடுப்பதில் நாம் முனைப்புடன் செயல்பட வேண்டிய அவசியத்தை உணர்த்துகிறது.

பாறை எரிவாயு, கச்சா எண்ணெய் போன்ற வற்றை எடுக்க பொதுமக்களும், சூழலியல் ஆர்வலர்களும் போராட்டம் நடத்தியதால் அந்தத் திட்டத்தை ரத்து செய்திருக்கிறது பிரான்ஸ் அரசு என்ற செய்தியை, மாற்றத்தின் தொடக்கமாக எடுத்துக் கொள்ளலாம். ஒவ்வொருவருக்கும் பொறுப்பு உண்டு என்பதை உணர்ந்து கரியமில வாயுவைக் கட்டுப்படுத்துவதற்கான தனிப்பட்ட பயன்பாட்டை முறைப்படுத்துவோம் முன்னேறுவோம்...

- ரேவதி

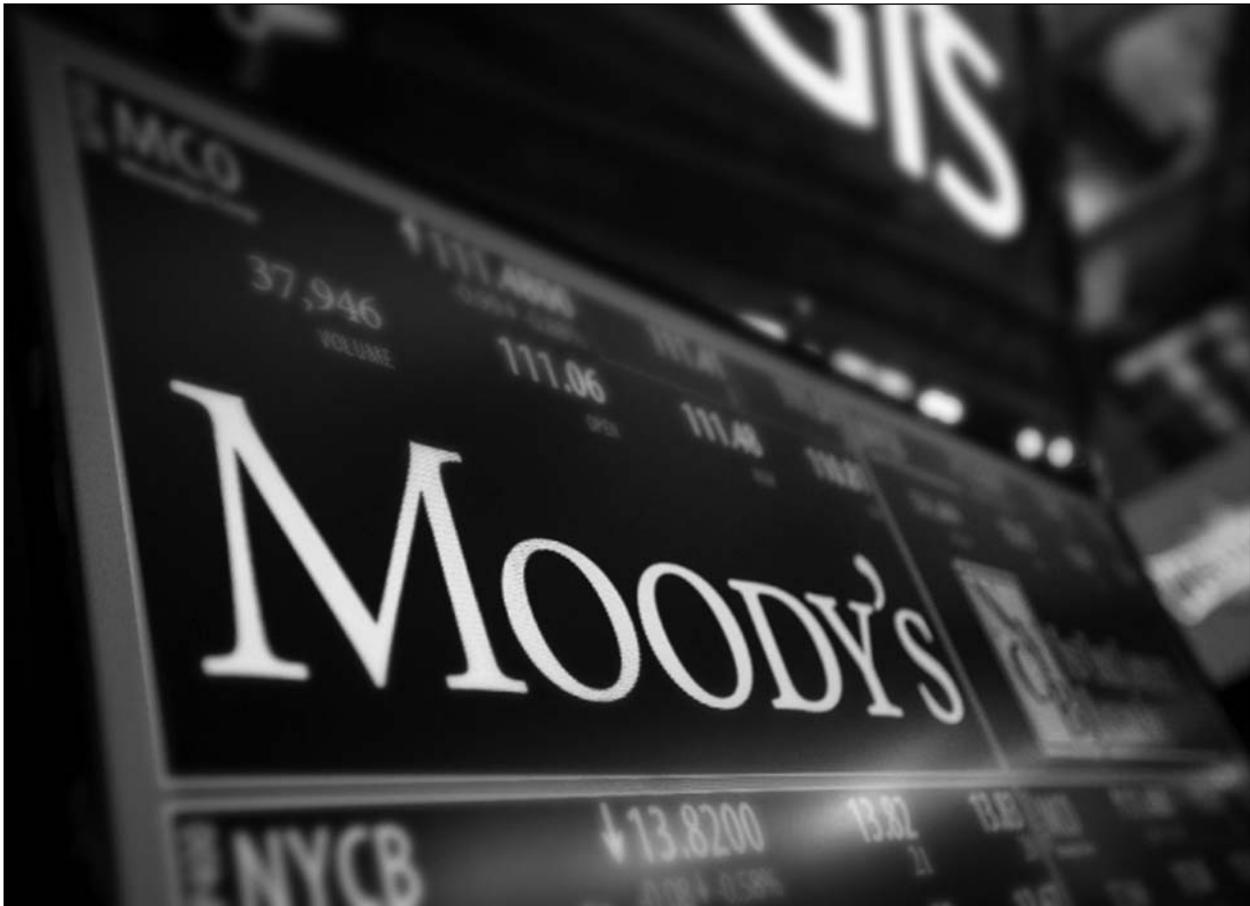
முழிஸ் நிறுவனத்தால்... இந்தியாவின் கடன் தர மதிப்பீடு குறைப்பு ஏற்புடையதல்ல - மத்திய அரசு!

இந்தியாவின் கடன் தர மதிப்பீட்டு நிலையை மூடிஸ் இன்வெஸ்டர்ஸ் சர்வீஸ் நிறுவனம் தீவிரன் குறைத்துள்ளது. சர்வதேச முதலீட்டாளர்களிடையே அதிர்ச்சியை ஏற்படுத்தியுள்ளது. இரண்டு ஆண்டு களுக்கு முன்பு சர்வதேச தரக் குறியீட்டு நிறுவனமான மூடிஸ் நிறுவனம் இந்தியாவின் பொருளாதார ஸ்தீரத்தன்மையை கருத்தில் கொண்டு கடன் தகுதி மதிப்பீட்டை அதிகரித்தது. இந்த நிலையில் நீண்ட இடைவெளிக்குப் பின், இந்தியாவின் கடன் தர மதிப்பீட்டை ‘நிலையானது’ என்ற இடத்திலிருந்து மீண்டும் ‘எதிர்மறை’ என்ற இடத்துக்கு தகுதி குறைப்பு செய்துள்ளது நிதி முதலீட்டாளர்களை கவலையடையச் செய்துள்ளது. இதற்கு, அந்நிறுவனம் ஏராளமான காரணங்களைப் பட்டியலிட்டுள்ளது. அதில் முதலாவதாக, நீதித்து வரும் பொருளாதார வளர்ச்சிக்கு மூடிவுக்கு கொண்டு வர எடுக்கும் நடவடிக்கைகள் பலன் அளிக்கவில்லை என்று தொலிவிக்கப்பட்டுள்ளது.

தொழில் வளர்ச்சி மற்றும் வேலை வாய்ப்பை உனக்குவிக்க பெரு நிறுவன வரிகுறைப்பு, தாராள கடனுக்கு வழங்க வங்கிகளுக்கு மூலதனம், முடங்கிக் கிடக்கும் ரியல் எஸ்டேட் துறை வளர்ச்சியை துரிதப்படுத்த நிதியுதவி உள்ளிட்ட பல்வேறு நடவடிக்கைகள் மத்திய அரசின் சார்பில் முன்னணுக்கப்பட்ட போதிலும், அவை அனைத்தும் பொருளாதார மந்தநிலையை மீட்டடூப்பதற்கு எதிர்பார்த்த அளவில் பலனளிக்கவில்லை என்பதை மூடிஸ் வெளிப்படையாகவே தொலிவித்துள்ளது. எனவே, இனி வளர்ச்சிக்கு உதவிடும் வகையில் சீர்திருத்த அறிவிப்புகளை இந்திய அரசு வெளியிடு வதற்கான சாத்தியக் கூறுகள் குறைவாகவே உள்ளது என்கிறது மூடிஸ். பொருளாதார வளர்ச்சியில் ஏற்பட்டுள்ள தொடர் சுணக்க நிலை வருவாய் வளர்ச்சியில் பாதிப்பை உண்டாக்கும் என்பதுடன், நிதி பற்றாக்குறைக்கு வழிவகுக்கும்.



இதன் காரணமாக, மொத்த உள்ளாட்டு உற்பத்தியில் நிதி பற்றாக்குறையானது 0.4 சதவீதம் உயர்ந்து 3.7 சதவீதத்தை எட்டும் என்கிறது மூடிஸ். இந்தச் சூழ்நிலையில், நாட்டின் ஆறு நிதி நிறுவனங்கள், எட்டு கார்ப்பரேட் நிறுவனங்களின் தர நிலைகளையும் மூடிஸ் குறைத்திருப்பது கவலையை மேலும் அதிகரித்துள்ளது. அதன்படி, எஸ்பிஜி, ஹெச்டிள்ஃப்சி வங்கி, எக்ஸிம் வங்கி, ஹீரோ பின்கார்ப், ஹட்கோ, இந்தியன் ரயில்வே பைனான்ஸ் கார்ப் ஆகியவற்றின் தர நிலையை ‘ஸ்தீரமானது’ என்பதிலிருந்து ‘எதிர்மறை’ நிலைக்கு குறைத்துள்ளது. அதேபோன்று, பாரத பெட்ரோலியம், ஹிந்துஸ்தான் பெட்ரோலியம், இந்தியன் ஆயில் கார்ப்பரேஷன், ஓஎன்ஜிஸி, ஆயில் இந்தியா, பெட்ரோனெந்ட் எல்என்ஜி, இன்ஃபோசிஸ், டிசிளஸ் நிறுவனங்களின் தர மதிப்பீட்டையும் எதிர்மறை நிலைக்கு இறக்கியுள்ளது. இந்நிறுவனத்தின் செயல்பாடுகள் அடுத்த ஒன்றரை ஆண்டுகளுக்கு மேம்பட வாய்ப்பில்லை என்கிறது மூடிஸ். இதன்மூலம், இந்நிறுவனங்கள் சர்வதேச அளவில் நிதி தீரட்டுவது கேள்விக் குறியாகியுள்ளது.



ஏற்புடைய கணிப்பு அல்ல: மூடிஸ் கூறிய காரணங்கள் அனைத்தையும் ஏற்க மறுக்குவதோடு. மத்திய அரசு, இந்தியப் பொருளாதாரம் வலுவான அடிப்படையைக் கொண்டது என அந்நிறுவனத்துக்கு பதிலடி கொடுக்குவதோடு, பணவீக்கம் கட்டுக்குள் இருப்பதுடன், வளர்ச்சியை ஊக்குவிக்க தேவையான நடவடிக்கைகளை எடுத்து வருவதாக மத்திய அரசு தெரிவித்துள்ளது. மூடிஸ், எஸ் & பி, ஃபிட்ச் போன்ற சர்வதேச தரக் குறியீட்டு நிறுவனங்கள் அளிக்கும் தர நிலைகளை பொருத்தே சர்வதேச முதலீட்டாளர்கள் ஒரு நாட்டில் அல்லது நிறுவனத்தில் முதலீடு செய்வதா - வேண்டமா என்பதை தீர்மானிக்கின்றனர். ஏனெனில், முதலீட்டுக்கு பாதுகாப்பு கருதி இதுபோன்ற தர நிலைகளை அவர்கள் பெரிதும் நம்புகின்றனர்.

இந்த நிலையில், ஒரு நாட்டின் கடன் தகுதி மதிப்பீடானது குறைக்கப்பட்டால் அங்கு வரும் முதலீடுகளும் குறைந்து விடும் என்பதில் சந்தேகமில்லை. அதிலும், குறிப்பாக, அந்நிய முதலீட்டாளர்கள் இடர்பாட்டை எதிர்கொண்டு முதலீடுகளை மேற்கொள்ள விரும்பமாட்டார்கள். அதன் பாதிப்பு, பங்குச் சந்தை வரையில்

எதிரொலிக்கும். மேலும், கடன் தேவைப்படும் இந்திய நிறுவனங்களுக்கும் வெளிநாடுகளில் அதனை தீர்ட்டுவதற்கான செலவுகளும் கணிசமாக அதிகரிக்கும். இதனால், அந்நிறுவனங்களின் வளர்ச்சி தடைப்படும்.

இந்தியப் பொருளாதாரம் கடந்த 2013-ஆம் ஆண்டிலிருந்து ஒப்பிடும்போது நடப்பு நிதியாண்டின் ஏப்ரல்-ஜூன் காலாண்டில் 5 சதவீதம் என்ற அளவில் மிக குறைவான வளர்ச்சியை கண்டுள்ளது. சர்வதேச நாடுகளின் வர்த்தக உறவுகளில் பிணக்குகள் காணப்படும் நிலையில், அரசின் செலவினமும், நுகர்வோர் தேவையும் எதிர்பார்த்ததை விட மிகவும் குறைந்து போடுள்ளது சிக்கலை மேலும் அதிகமாக்கியுள்ளது. இந்தச் சூழ்நிலையில், மூடிஸ் நிறுவனம் இந்தியாவின் தர நிலையை குறைத்துள்ளது. சர்வதேச முதலீட்டாளர்களிடையே தவறான கண்ணேணாட்டத்தை ஏற்படுத்தி யுள்ளது. நிதி பற்றாக்குறைக்கு தீவு கண்டு, அவர்களின் நம்பிக்கையை மீட்டெடுக்கும் பொறுப்பு மத்திய அரசுக்கே உண்டு!

- ராகவன்



இலாப மதிப்பு :-

வங்கியின் வைப்புத் தொகை ₹34,068.80 கோடி என்ற நிலையை அடைந்துள்ளது (குடந்த ஆண்டு ₹30,085.28 கோடி). நடப்பு மற்றும் சேமிப்புக் கணக்கு தொகை (CASA) குடந்த நிதியாண்டோடு ஒப்பிடுகையில் 14.40% வளர்ச்சி அடைந்து ₹8,728.59 கோடியாக உள்ளது. கடன்களைப் பொருத்தமட்டில் 9.79% வளர்ச்சி அடைந்து ₹26,783.68 கோடி என்ற நிலையில் உள்ளது. வட்டி இல்லா வருமானம் (Non interest Income) ₹229.27 கோடியாக உயர்ந்துள்ளது (குடந்த ஆண்டு ₹202.06 கோடி). வங்கியின் கூடியக் கெலவுகள் (Operating Expenses) ₹423.89 கோடியாக உயர்ந்துள்ளது (குடந்த ஆண்டு ₹407.63 கோடி). வங்கியின் செயல்பாட்டு இலாபம் (Operating Profit) ₹411.24 கோடியிலிருந்து ₹440.07 கோடியாக உயர்ந்துள்ளது. நிகர இலாபம் (Net Profit) ₹151.07 கோடி என்ற நிலையிலுள்ளது. நிகர வட்டி வருமானம் (Net Interest Income) ₹616.81 கோடியிலிருந்து ₹634.69 கோடியாக உயர்ந்துள்ளது. வங்கியின் நிகர மதிப்பானது (Networth) ₹3433.16 கோடி யிலிருந்து ₹3725.10 கோடியாக உயர்ந்துள்ளது. இதன் வளர்ச்சி விகிதம் 8.50% ஆகும். வட்டி வருமானம் (Interest Income) ₹1,697.75 கோடியாக உள்ளது. வாழ்க்கையாளர்களுக்கு வழங்கிய வட்டியானது ₹974.50 கோடியிலிருந்து இவ்வரையாண்டில் ₹1,063.06 கோடியாக உயர்ந்துள்ளது. மொத்த கடன்களில் மொத்த வருவாய் ஈட்டா கடன்கள் (Gross NPA) 4.91%

ஆகவும், நிகர வருவாய் ஈட்டா கடன்கள் (Net NPA) 2.40% ஆகவும் உள்ளது.

விரிவாக்கம்:

புதீதாக 4 ஏடும் மையங்கள் தீற்க்கப் பட்டுள்ளது. 30.09.2019 அன்றைய நிலவரப்படி வங்கியின் மொத்த ஏடும் மையங்களின் எண்ணிக்கை 1,156 ஆகும். வாழ்க்கையாளர்களின் வசதிக்காக புதீதாக 16 Cash Recycler Machines தீற்க்கப்பட்டுள்ளது.

2019-2020 மும் ஆண்டுற்கான வங்கியின் வணிக விவரங்கள்:-

- ❖ மொத்த வணிக இலக்கு ₹72,500 கோடியாக நிர்ணயிக்கப்பட்டுள்ளது.
- ❖ மொத்த வைப்புத் தொகை இலக்கு ₹41,000 கோடியாக நிர்ணயிக்கப்பட்டுள்ளது.
- ❖ மொத்த கடன் வழங்குவதற்கான இலக்கு ₹31,500 கோடியாக நிர்ணயிக்கப்பட்டுள்ளது.
- ❖ நடப்பு மற்றும் சேமிப்புக் கணக்கு தொகை யினை (CASA) ₹10,500 கோடியாக உயர்த்த இலக்கு நிர்ணயிக்கப்பட்டுள்ளது.
- ❖ நிகர இலாபம் (Net Profit) ₹360 கோடியாக உயர்த்த இலக்கு நிர்ணயிக்கப்பட்டுள்ளது. மேற்கண்ட தகவல்களை வங்கியின் நிர்வாக இயக்குநர் மற்றும் தலைமை நிர்வாக அதிகாரி தீரு. K.V. ராமலூர்த்தி தெரிவித்தார்.

- ரோபா

யூ-மியூப் நிறுவனத்தின் புதிய பாப்-அப் தீட்டம்... யூ-மியூப் சேனல்கள் வளர்ச்சி பெற உதவும்!

தமிழ் உள்பட மாநில மொழிகளில் கலை அம்சமிக்க வீடியோக்களை உருவாக்குவோருக்காக யூ-மியூப் தொடர்ந்து தனது ஆதாரவுக்கரத்தை நீட்டி வருகிறது. இதற்காக முதலீடுகளையும் செய்கிறது. இதன்படி, சென்னையில் முதல் முறையாக யூ-மியூப் பாப்-அப் தீட்டத்தை செயல்படுத்தி வருகிறது. இதன்படி, யூ-மியூப் சேனல்கள் வைத்துள்ளவர்கள் யூ-மியூப்பின் தயாரிப்புக் கருவிகள், தயாரிப்பு உபகரணங்கள் ஆகிய வற்றைப் பயன்படுத்தி அசல் மற்றும் தரமான விடியோக்களை தயாரிக்கலாம். யூ-மியூப் சேனல்கள் வைத்துள்ள தொடக்க நிலை பயன் பாட்டாளர்கள் சுமார் 400 பேருக்கு வாய்ப்பைத் தரும் வகையில் இந்தத் தீட்டம் செயல்படுத்தப் பட்டு வருகிறது. சென்னையில் யூ-மியூப்பின் களமானது மூன்று வகைகளாக வடிவமைக்கப் பட்டுள்ளன. மியூசிக் செட்-அப், உணவு வகைகளுக்கான ஸ்ரீடியோ, லைஃப் ஸ்டைல் செட் என மூன்று வகையான செட்கள் வடிவமைக்கப் பட்டு இருக்கின்றன. இந்த மூன்று நாள் பயிலரங்கில் பல கலைஞர்கள் பாங்கேற்றி எப்படி வீடியோ வடிவில் கதை சொல்வது, வீடியோக் களின் கருத்துக்களை தேர்வு செய்வது, தயாரிப்பு மற்றும் அதனை விளம்பரப்படுத்துவது போன்ற விஷயங்களை கேட்டறிந்தனர்.

இதுகுறித்து, யூ-மியூப் கீந்தியா நிறுவனத்தின் மூலக்கரு பிரிவின் பியக்குநர் தீரு. சத்யா ராகவன் கூறுகையில்...

தமிழகத்தில் பலதரப்பட்ட அம்சங்களுடன் விதவிதமான அதே சமயம் ஆழமான விஷயங்கள் பதிவிடப்படுவதைப் பார்க்கிறோம். 2018-ஆம் ஆண்டில் 1 மில்லியன் சந்தாதாரர்களைக் கொண்ட யூ-மியூப் சேனல்தாரர்கள் 30 பேர் மட்டுமே இருந்தனர். ஆனால், ஒரே ஆண்டுக்கும் குறைவான காலத்தில் 94 சேனல்தாரர்கள் 1 மில்லியனுக்கும் அதிகமான சந்தாதரர்களைக் கொண்டுள்ளனர். விஜய் தொலைக்காட்சியானது 10 மில்லியன் சாந்தாதாரர்களைக் கொண்டு முதலிடம் வகிக்கிறது. இத்துடன் யூ-மியூப் சேனல்கள் உள்பட 1,344 தமிழ் சேனல்கள் ஒரு லட்சத்துக்கும் அதிகமான சந்தாரர்களைக் கொண்டிருக்கின்றன. இத்துடன் பாப்-அப், நெக்ஸஸ்-அப் போன்ற அம்சங்களை கலைப்படைப்பாளிகளுக்காக யூ-மியூப் ஏற்படுத்தித் தருகிறது. கலைப் படைப்பாளர்களின் வளர்ச்சியில் வளர்ச்சிக்காக தொடர்ந்து முதலீடுகளைச் செய்வதுடன், அதில் ஈடுபாடு உள்ளவர்கள் வீடியோ கருவிகள் உள்ளிட்டவற்றை கையாள வழியை ஏற்படுத்தித் தருகிறது. இதன்மூலம் ஆர்வமுள்ள கலைப் படைப்பாளிகள் தங்களை





அடுத்த நிலைக்கு உயர்த்திக்கொள்ள வாய்ப்புகள் ஏற்படும் என்றார்.

இந்த ஆண்டானது யூ-டியூப்பில் பல சாதனைகள் படைக்கப்பட்டுள்ளன. நடிகர் தனுவின் ரெளடி பேபி பாடல் 680 மில்லியனுக்கும் அதிகமான பார்வையாளர்களைக் கொண்டிருக்கிறது. மேலும், உலகம் முழுவதும் உள்ள பல பார்வையாளர்களை ஈர்த்து வருகிறது. நடிகர் விஜய் நடித்த பிகில் திரைப்படத்தின் ட்ரைய்லர் காட்சியை 2.3 மில்லியன் பேர் விரும்பியதுடன், 45 மில்லியனுக்கும் அதிகமானோர் பார்வையிட்டுள்ளனர். விகடன் தொலைக்காட்சியில் நாயகி தொடரை ஒவ்வொரு நாளும் சுமார் 1.5 மில்லியனுக்கும் அதிகமானோர் பார்த்து வருகின்றனர். இந்த ஆண்டில் யூ-டியூப்பில் பல புதிய முயற்சிகள் எடுக்கப் பட்டுள்ளன. யூ-டெக் தமிழ், தமிழ் கேமிங், மின் புட்கி, வில்லேஜ் குக்கிங் சேனல் என புதிய முயற்சிகள் ஏற்படுத்தப்பட்டு அவற்றின் மூலம் 325 மில்லியனுக்கும் அதிகமான பார்வையாளர்கள் ஈர்க்கப்பட்டுள்ளனர். யூ-டியூப்பில் அதிகளவு பார்வையாளர்களை ஈர்த்தவர்கள் மக்களை அதிகம் கவரும் ஊடகங்களுக்கும் சென்றுள்ளனர். குறிப்பாக யூ-டியூப்பில் அதீக பார்வையாளர்களைக் கொண்டிருக்கும் சேனல்களில் ஒன்றான வில்லேஜ் புட் பேக்டரியின் டாடி ஆழமுகம், சன் லைப் தொலைக்காட்சியில் தனியாக நிகழ்ச்சியை செய்து வருகிறார்.

நெட்சியாவில் யூ-டியூப் பாப்-அம்:

இந்த ஆண்டில் மட்டும் இந்தியாவில் 1,400-க்கும் அதிகமான படைப்பாளர்கள் யூ-டியூபில் கால் பதித்துள்ளனர். பிலிவ் டிஜிட்டல், டைமஸ் மியூசிக், சரிகம், சோனி மியூசிக், கார்டன் அப், குட்னஸ் இன் யூ, கீரி பக்தி, ப்ளாக் வி என பல்வேறு யூ-டியூப் சேனல்களுக்கு லட்சக் கணக்கான சந்தாதாரர்கள் உள்ளனர். யூ-டியூப் பாப்-அப் நிகழ்வில் பல யூ-டியூப் சேனல் தாரர்கள் பங்கேற்று 75-க்கும் மேற்பட்ட வீடியோக்களை பதிவு செய்துள்ளனர். இந்த பாப்-அப் நிகழ் வானது தொடக்க நிலையில் உள்ள கலைப் படைப்பாளர்கள், நன்கு மக்களிடம் சென்றடைந்துள்ள யூ-டியூப் சேனல்களை வைத்துள்ள கலைப் படைப்பாளர்களுடன் கலந்து உரையாடி தொடக்க நிலையில் இருப்போரும் உயர்ந்த நிலையை அடைய வழிவகுத்துக் கொடுக்கிறது.

யூ-டியூப் பற்றி...

இந்தியாவில் யூ-டியூப் 2005-ஆம் ஆண்டு மே மாதம் தொடங்கப்பட்டது. ஒவ்வொருவரும் தங்களது குரலையும், முகத்தையும் வெளி உலகத்துக்குக் காட்ட வாய்ப்பினை ஏற்படுத்தித் தருவதற்காக உருவாக்கப்பட்டது. நமது கலைப் படைப்புகள் மற்றும் கதைகள் மூலமாக சமூகத்தை கட்டமைப்பதுடன், கருத்துக்களையும் பரிமாறிட முடியும். யூ-டியூப் ஒரு கூகுள் நிறுவனத்தைச் சார்ந்தது.

- அர்ஜிதா

வீட்டுக் கடன்; வங்கிகள் கேட்கும் அடிப்படை ஆவணங்கள்...!



வங்கிகளின் வீட்டுக்கடன் பெறுவதில் சில அடிப்படை விஷயங்களை தெரிந்துக்கொள்ள வேண்டும். இதில், வீட்டுக்கடன் வழங்குவதற்கு, பொதுவான கட்டுப்பாடுகள் என்ன என்பதையும், நீங்கள் தேர்வு செய்யும் வங்கிக்கான தனிப்பட்ட கொள்கை முடிவுகள், கட்டுப்பாடுகள் ஆகிய வற்றை அறிந்து இருப்பது அவசியம். வீட்டுக் கடன் வழங்குவதில் விண்ணப்பதாரரின் தகுதிகள், சம்பந்தப்பட்ட சொத்தீன் தகுதிகள் என, இரண்டு விதமான தகுதிகள் வரையறுக்கப்பட்டுள்ளன. இது, பொதுவான கட்டுப்பாடுகள் தான் என்றாலும், ஒவ்வொரு வங்கியும் இதை கடைப்பிடிப்பதில் வேறுபாடு இருக்கும்.

வங்கிகள் உங்களுடைய கடன், திரும்பச் செலுத்தும் தீறன், உங்களுடைய நிகர வருமானம் மற்றும் நீங்கள் எதிர்பார்க்கும் மொத்த கடன் தொகை ஆகியவற்றை பொருத்தே, வங்கிகள்

உங்களது கடன் விண்ணப்பத்தை அங்கீகரிக்கும். இதில், அடிப்படையாக வங்கிகள் என்னென்ன ஆவணங்களை கேட்கும் என்பதை அறிந்து, அவற்றை தயாராக வைத்து, விசாரிப்புகளை துவங்குவது நல்லது. இதன்படி, கடன் கேட்பதற்கு வங்கியை அணுகும் போது,

- நீங்கள் குடியிருக்கும் இடத்துக்கான முகவரி சான்று இருக்க வேண்டும்.
- நீங்கள் தற்போது, வாடகை வீட்டில் இருந்தாலும், அதை உறுதிப்படுத்த அரசு துறைகள் வாயிலாக பெறப்பட்ட முகவரி சான்று அவசியம்.
- இத்துடன், புகைப்படத்துடன் கூடிய அடையாள அடையில் நகல் பிரதியை அல்லது சான்றிடப்பட்ட பிரதி வங்கிக்கு அளிக்க வேண்டும். இதில், நீங்கள் தேர்வு செய்யும் வங்கி, எத்தகைய அடையாள ஆவணங்



களை ஏற்றுக் கொள்ளும் என்பதை தெரிவித்துக் கொள்ள வேண்டும்.

- சில வங்கிகள் ரேஷன் அட்டையை முகவரி சான்றாக ஏற்கும். ஆனால், பொதுவான நடைமுறைகள் அடிப்படையில் வரையறுக்கப் பட்ட அடையாள ஆவணங்களில் ரேஷன் அட்டை இருக்காது.

இதனால், நீங்கள் வீட்டுக்கடனுக்காக தேர்ந்தெடுத்த வங்கி எந்தெந்த ஆவணங்களை முகவரி மற்றும் அடையாள சான்றுகளாக ஏற்றுக் கொள்ளும் என்பதை, அதன் இணையதள பக்கத்துக்கு சென்று தெரிந்துக் கொள்ளலாம். இது போன்று, ஒவ்வொரு நிலையிலும், குறிப்பிட்ட வங்கிகளின் நடைமுறையை அறிந்து செயல்படுவது அவசியம் இதற்கு அடுத்தபடியாக, விண்ணப்பதாரரின் வயது சான்றுக்காக, பள்ளி இறுதி வகுப்பில் வழங்கப்பட்ட மதிப்பெண் சான்று அல்லது பள்ளி மாறுதல் சான்று உள்ளிட்ட ஆவணங்களை அளிக்கலாம். இதிலும், நீங்கள் தேர்வு செய்த வங்கிகள் எதை எதிர்பார்க்கின்றன என்பதை அறிந்து அதற்கு ஏற்ப ஆவணங்களை தயார்படுத்துவது அவசியம்.

இதையடுத்து, விண்ணப்பதாரரின் நிதி நிலை தொடர்பான தகுதியை அறிவதற்கான சான்று அவசியம். இதற்கு, மூன்று மாதத்துக்கான சம்பள அறிக்கை, வங்கி புத்தகத்தில், மூன்று மாதங்

களுக்கான அறிக்கை, வருமான வரி கணக்கு தாக்கல் அறிக்கை, பான் எண் அட்டையின் பிரதி ஆகிய ஆவணங்களை தயாராக வைத்துக் கொண்டு கடன் கேட்க செல்வது நல்லது என்கின்றனர் வங்கி அதிகாரிகள்.

கவனத்திற்கு

- ஒரு மாதத்தின் நிகர வருமானத்தை போன்று, 60 மடங்கு வரை கடன் பெற உங்களுக்கு தகுதி உள்ளது.
- வங்கிகள் உங்களுடைய பிற கடன்கள் மற்றும் உங்களுடைய மாதந்திர தவணைகள் போன்றவற்றை கழித்து விட்டே, உங்களுடைய நிகர வருமானத்தை கணக்கிடும்.
- உங்களுடைய மோசமான கடன் (சிபில்) மதிப்பெண் அல்லது நீங்கள் சில முறை கடன் தவணைகளை கட்டத் தவறியிருத்தல் போன்றவை உங்களுடைய கடன் பெரும் முயற்சியை சிரமப்படுத்தும்.
- நீங்கள் நீண்ட கால கடன் தீருப்பிச் செலுத்தும் காலத்தை தேர்ந்தெடுத்தால், அது உங்களுடைய கடன் தகுதியை அகிகரிக்கும்.
- கடன் தகுதி என்பது ஊதியம் பெறுவர்களுக்கும் இடையே வேறுபடுகின்றன.

- பாலாஜி

சந்தையை கலக்கப் போகும்... டாடா அல்ட்ராஸ்!



டாடா அல்ட்ராஸ் புதிய பிரிமீயம் ஹெட்சபேக் கார், இம்மாதம் அறிமுகமாகிறது. இம்பேக்ட் 2.0 அடிப்படையில் சிறப்பாக வடிவமைக்கப்பட்டுள்ளது. இதன் 1.2 லிட்டர் 'நேச்சரவி எஸ்பிரேட்ட' பெட்ரோல் இன்ஜின் 85 பிளச்சி பவர், 114 என்னம் டார்க் தீற்ணை தரும். டர்போ பெட்ரோல் இன்ஜின் 100 பிளச்சி பவர், 140 என்னம் டார்க் தீற்ணை வழங்கும். 1.5 லிட்டர் ஷல் இன்ஜின் தேர்வும் உண்டு. மூன்று இன்ஜின்களும் பிளஸ்-6 மாசு உமிழ்வு தரத்தில் இருக்கும்.

ரியர் பார்க்கிங் கேமரா, 7.0 இன்ச் புளோட்டிங் டச் ஸ்கிரீன் உடன் இன்போடெயின்மென்ட் சிஸ்டம், டினப்டி ஸ்கிரீன் உடன் டிஜிட்டல் இன்ஸ்ட்ருமென்ட் கிளஸ்ட்டர், ஆம்பியன்ட் லைட்டிங் சிஸ்டம், ஆட்டோமேட்டிக் கிளைமேட் கண்ட்ரோல், ஏபிளஸ் பிரேக்கிங் சிஸ்டம், 16 இன்ச் அளவில் 8 ஸ்போக் அலாய் வீல்கள், எல்லைட் டெயில் லேம்ப், ஆட்டோமேட்டிக் ஹெட்லோமெப்ஸ், கீலெஸ் என்டரி, புஷ்-பட்டன் ஸ்டார்ட், இரட்டை ஏர் பேக்குகள், ஸ்பீடு அலர்ட் சிஸ்டம் போன்றவை இவ்வாகனத்தின் சிறப்பம்சம்.

நான்காம் தலைமுறை மெர்சிழிஸ் பென்ஸ் ஜிஎல்டி மாடல் விரைவில்!



நான்காம் தலைமுறை மாடலாக அறிமுகமாகும் புதிய மெர்சிடீஸ் பென்ஸ் ஜிஎல்டி காருக்கு முன்பதில் துவங்கியுள்ளது. முதல் தலைமுறை மாடலுடன் ஒப்பிடுகையில் பல்வேறு மாற்றங்கள் செய்யப்பட்டுள்ளன. கேபின் ஸ்டோர், வீல் பேஸ் கணிசமான அளவு அதிகரிக்கப்பட்டுள்ளது.

12.3 இன்ச் டச் ஸ்கீரீஸ் உடன் இன்போடெயின்மென்ட் சிஸ்டம், இன்ஸ்ட்ரூமென்ட் கிளஸ்ட்டர், 19 இன்ச் அலாய் வீல்கள், பனோராமிக் எஃப், வயர்லஸ் சார்ஜிங், பர்மஸ்டர் சவுண்ட் சிஸ்டம் உள்ளிட்ட ஏராஸமான நவீன அம்சங்கள் இடம் பெற்றுள்ளன. நான்கு வோரியன்ட்களில் கிடைக்கும். பிளஸ்-6 மாசு உயிழ்வு தரத்திற்கு இணையான இன்ஜின் வழங்கப்படவுள்ளது. இதன் 400இ, ஷஸ் மாடலின் 6 சிலிண்டர்கள் அடங்கிய 3.0 லிட்டர் இன்ஜின் அதிகப்பட்சமாக 330 பிளச்பி பவரையும், 700 என்னம் டார்க் தீற்னையும் வழங்கும். 300 இ, ஷஸ் மாடலின் 2.0 லிட்டர் இன்ஜின் அதிகப்பட்சமாக 245 எச்பி பவரையும், 500 என்னம் டார்க் தீற்னையும் தரும்.

3.0 லிட்டர் பெட்ரோல் இன்ஜின் 367 எச்பி பவரையும், 500 என்னம் டார்க் தீற்னையும் வழங்கும். 9 ஸ்பீடு ஆட்டோமேட்டிக் கியர்பாக்ஸ் உள்ளது. அடுத்த ஆண்டு துவக்கத்தில் இந்தியாவில் விற்பனைக்கு வரும் என எதிர்பார்க்கப்படுகிறது!

ஹேவல்ஸ் நிறுவனத்தின் புதிய ஸ்விட்ச்கியர் STADx அறிமுகம்!

அதிவேகமாக விற்பனையாகும் மின்சாதனங்கள் துறையில் (FMEG) முன்னணி நிறுவனமாக தீகழும் ஹேவல்ஸ் இந்தியா விமிடெட், தகவல் பரிமாற்றத்தீர்க்கான தயார் நிலை அம்சத்துடன் கூடிய ஸ்விட்ச்கியரின் அணி வரிசையை அறிமுகம் செய்திருக்கிறது. வளர்ச்சியடைந்து வரும் கட்டுமானம் மற்றும் உற்பத்தி தொழில் துறையின் தேவைப்பாடுகளை எதிர்கொள்வதற்காக IP43 மற்றும் IK09 சான்றளிக்கப்பட்ட மின் வினியோக போர்டுகளுடன் வெளிவரும் இவை, அழகியல் அம்சங்களோடு மிக நேர்த்தியாக வழவழைக்கப்பட்டிருக்கின்றன.

மின்சாதனங்கள் தொழில் துறையின் எதிர்காலத் தேவைகளைப் பூர்த்தி செய்ய தயார் நிலையிலுள்ள, புத்தாக்கமான தீர்வுகள் மீது வளர்ந்து வருகின்ற கூர்நோக்கமானது, நிலைப்புத் தன்மைக்கான தரநிலைகளை எதிர்கொள்வதற்கு அவசியப் படுகின்ற மின்சார சாதனங்கள் மற்றும் அமைப்புகளை அதிவேகமாக உருமாற்றம் செய்து வருகிறது. எதிர்காலத்தில் மின்சார சாதனங்கள் மற்றும் அமைப்பு முறைகள், தொழில்நுட்பீதியில் உயர்வானதாகவும், ஸ்மார்ட்டானதாகவும் மற்றும் குறைபாடுகளை சுயமாக சரி செய்து கொள்பதையாகவும் இருக்கும். அத்துடன், தகவல் தொழில் நுட்பத்தால் ஏதுவாக்கப்பட்ட தரவு பகிர்வு மற்றும் மேலாண்மை தொழில்நுட்பத்திற்கு உகந்தவையாகவும் அவைகள் இருக்கும். இந்த தேவைப் பாடுகளை பூர்த்தி செய்யும் வகையில், குறைந்த ஒல்டேஜில் இயங்கும் மின்சார ஸ்விட்ச்கியர் தயாரிப்பு தொழில் துறையையும் அதிவிரைவான வேகத்தில் உருமாற்றமடைந்து வருகிறது.

இந்த தேவையை நன்கு உணர்ந்திருக்கிற ஹேவல்ஸ், ஸ்மார்ட்டான கண்காணிப்பு மற்றும் பயனாளிகளுக்கு தோழுமையுள்ள அம்சங்களுடன் இயக்க ரீதியிலான சவால்களை எதிர்கொள்வதற்கு செயல்திறனை மேம்படுத்துவதற்காக அதன்

சமீபத்திய ஸ்விட்ச்கியர் STADX-ஐ அறிமுகம் செய்திருக்கிறது. தொழில்நுட்பீதியில் மேம்பட்ட தகவல் பரிமாற்ற தயார் நிலையிலுள்ள சர்க்கூட்ட பாதுகாப்பு மற்றும் மின் வினியோக போர்டுகளின் அணி வரிசையானது, ஒன்றுக்கும் மேற்பட்ட பல இயக்கத்திறன்களை வழங்குகிறது. சர்க்கூட்ட அடையாளம் காணல் மற்றும் பாசிடிடிவ் (நேர்மறை) மின்சார தொடர்பு சுட்டிக்காட்டல் ஆகியவற்றிற்கும் கூடுதலாக கள அளவிலான கண்காணிப்பு மற்றும் ஆற்றல் மேலாண்மை ஆகிய இயக்கத்திறன்கள் இவற்றுள் உள்ளடங்கும்.

புதிய ஸ்விட்ச்கியர் அறிமுக நிகழ்ச்சியில் ஹேவல்ஸ் இந்தியா விமிடெட்-ன் தலைவர் திரு.ச.வரப் கோயல் மற்றும் திரு.ம.ப.மனோஜ், துணைத்தலைவர் ஆகியோர் கூறுகையில்... “இந்நாட்டின் தொழில்குவிமையமாகத் தீகழ்கிற தமிழ்நாட்டிற்கு எங்களது தயாரிப்பான MCB, RCCB மற்றும் DB-ன் STADX அணி வரிசையை வழங்குவதில் நாங்கள் பெருமகிழ்ச்சியடைகிறோம். MCB, RCCB மற்றும் DB-ன் STADX அணி வரிசையானது, தொழிலக, வர்த்தக மற்றும் குடியிருப்பு துறைகளில் மாறிவருகிற காலங்கள் மற்றும் உருவாகிவரும் தேவைகளின் வேகத்திற்கு கூடுகொடுக்கும் வகையில் உயர்வான இயக்கத் தீறன், உள்ளணர்வால் அறிகிற மற்றும் செயல்திறனால் உந்தப்படுவையாக இருக்கிறது. பயனாளிக்கு தோழுமையுள்ளதாக இருப்பதையும் துல்லியமான செயல்திறனையும் உறுதி செய்கிற ஸ்மார்ட்டான வழவழைப்பு மற்றும் இயக்கத் தீறனின் உண்மையான கலவையாக STADX அணிவரிசை இருக்கிறது,” என்று கூறினர்.

பன்முக இயக்கத்திறன்களுடன் கூடிய ஹேவல்ஸ் STADX-ன் மேம்படுத்தப்பட்ட அணிவரிசையானது. நிகழ் நேர கண்காணிப்பு தகுதி நிலை தரவினை வழங்குகிறது மற்றும் சாதனத்தின் முன்முனைப்பு பராமரிப்பை ஏதுவாக்குகிறது. இதன் ஒட்டுமொத்த



அணிவரிசையின் நவீன தொழில் நிறுவனாவ் களின் அதிக போட்டித்திறன் மிக்கதாக ஆக்கும் மற்றும் குறைநீக்கலுக்கான இடையீட்டு நடவடிக்கை களின் செலவை மட்டுப்படுத்தும். இதன் மூலம் இச்சாதனங்கள் செயல்படுகின்ற நேரம் முன்னேற்றம் காணும். லோடுசைக்கிள் மற்றும் தீரமையான ஆற்றல் மேலாண்மையின் மேம்பட்ட புரோக்ராமின் வழியாக மின்சக்தி வீணாவதை குறைப்பதையும் மற்றும் நிலைப்புத்தன்மையை மேம்படுத்துவதையும் இந்த தயாரிப்பு அணிவரிசை இலக்காகக் கொண்டிருக்கிறது. நவீன தேவைகளை எதிர்கொள்வதற்காக வடிவமைக்கப் பட்டுள்ள இந்த மேம்பட்ட தயாரிப்பு அணிவரிசையானது பாதுகாப்பினை மேம்படுத்தும்; அத்துடன், பயனாளிகளுக்கு தோழுமை கொண்ட அம்சங்களின் வழியாக எளிதான் பயன்பாட்டு வசதியையும் வழங்கும்.

மேம்பட்ட தயாரிப்பு அணிவரிசையின் முக்கிய அம்சங்கள் கீழ்க்கண்டவற்றை உள்ளடக்கும்:

கள அளவிலான நிலை கண்காணிப்பு

- உள்வரும் MCCB-யிலிருந்து இறுதி DB நிலைவரை சுவிட்ச் கீயர் சாதனத்தின் தற்போதைய நிலையை தொடர்ச்சியாக நிகழ் நேரத்திலேயே கண்காணிப்பது.

- ஹெவல்ஸ் பிளம்ஸ் மென்பொருள், மொபைல் எஸ்எம்எஸ், மின்னஞ்சல் வழியாக எச்சரிக்கை ஆகியவற்றின் மூலம் குறைபாடுப்பிப்பிங்-ன் உடனடி எச்சரிக்கைகள்.
- சுவிட்ச் கீயர் சாதனத்தின் முழுமையான வரலாற்றினை கணக்கிட்டு பதிவு செய்தல்: ஆன், ஆஃப் டிரிப் இயக்கங்கள், இயங்குகின்ற மணி நேரங்களின் எண்ணிக்கை போன்றவை. மின்சார அமைப்பின் நம்பகத் தன்மையையும் மற்றும் வயது முதிர்வையும் மதிப்பீடு செய்வதற்கும் மற்றும் முன் முனைப்புடன் பராமரிப்பு பணியை ஏதுவாக்குவதற்கும் இது உதவிகரமாக இருக்கும்.

மேம்படுத்தப்பட்ட யைக்க நேரம்

- STADX ஆட்டோ-ரீகுளோஸ் துணைக்கருவிகள், இதன் இயக்க நேரத்தை அதிகரிப்பதால் நவீன தொழில் நிறுவனங்களை இன்னும் அதிக போட்டித்திறன் மிக்கவையாக ஆக்குகின்றன.
- நிரந்தரமான குறைபாடு ஏற்படும் நேர்வில் ரீசெட்டிங் ஆவதை ஆக்சிலரி தடை செய்யும் மற்றும் கண்காணிப்பு நிலையுத்தீர்கு குறைபாடு பற்றிய தகவலை சிக்னல் மூலம் வெளிப்படுத்தும்.



போலுகைக்கிளா முன்கூட்டுயே புரோகிராமிங் செய்யும் வசதி

- ஒரு சர்க்யூட் எப்போது மின்சக்தி பெற வேண்டும். அல்லது மின்சக்தி நிறுத்தப்பட வேண்டும் என்று கட்டுப்படுத்துவதற்கு ஹேவெல்ஸ் கண்காணிப்பு அமைப்புப் பயனாளிகளுக்கு வகை செய்கிறது.
- லோடு குறைப்பு, உச்சபட்ச லோடு மாற்றம், பயன்படுத்திய நேர கட்டணவிதிப்பின்படி மின்சார நுகர்வு போன்ற தேவைப்பாடு அடிப்படையிலான நிர்வாக செயல்பாடுகளை மிக எளிதாக மேற்கொள்ள முடியும்.
- பயன்பாட்டுமுனைக்கு லோடு மேலாண்மை என்பது, மிகக் குறைவாகவே மின்சாரம் வீணாவதை ஏதுவாக்கும். இதன் மூலம் பணம் மிச்சப்படுத்தப்படுவதோடு, குறைவான கரிம மாசு மற்றும் வளம் குன்றா நிலைப்புத் தன்மை எட்டப்படுவதையே இது குறிக்கிறது.

முறையான ஆற்றல் மேலாண்மை

- STADX தகவல் பரிமாற்றத் தீற்று ஏதுவாக்கப்பட்ட இன்-ரெயில் மீட்டர்கள்

நிகர்நேரத்தில் முன்நுகர்வை கண்காணிப்பதை அனுமதிக்கும் மற்றும் சப்-டிபி அளவில் ஆற்றல் சுடிக்காட்டல் அம்சங்களை (வோல்டேஜ், கரண்ட், போன்றவை) அறிவதை ஏதுவாக்கும்.

- இப்போது பயனாளிகள் மண்டல ரீதியாக மின்சார பயன்பாட்டு போக்குகளை எளிதாக தடமறியலாம். இயல்புக்கு மாறான போக்குகளை விரைவாக அடையாளம் காணலாம் மற்றும் இலக்குகளை எட்டுவதற்கு ஏற்றவாறு சீரமைவு செய்யலாம்.

ஹேவெல்ஸ் குறித்து:

ஹேவெல்ஸ் இந்தியா விமிடெட், இந்தியா வெங்கும் செயலிருப்பை கொண்டிருக்கிற முன்னணி FMEG விரைவாக விற்பனையாகிற மின்சாதனங்கள் முன்னணி நிறுவனமாகும். இதன் தயாரிப்பு தொகுப்பானது, தொழிலக மற்றும் வீடுகளுக்கான சர்க்யூட் பாதுகாப்பு சுவிட்ச்கியர் கேபிள்கள் & ஓயர்கள், மோட்டார்கள், மின்விசிரிகள், பவர் கப்பாசிட்டர்கள், வர்த்தக, தொழிலக மற்றும் வீட்டு பயன்பாட்டுக்கான விளக்குகள், மாடுலர் சுவிட்ச்கள், வாட்டர்

ஹீட்டர்கள், வீட்டுக்கான முழுமையான வீட்டு பயன்பாட்டு சாதனங்கள் ஆகியவை உள்ளடங்கும். ஹேவெல்ஸ், கிராப்டரீ மற்றும் ஸ்டாண்டர்டு ஆகிய பிரபலமான பிராண்டுகள் ஹேவெல்ஸ்-க்கு சொந்த மானவை. இவற்றின் மூலம் தொழிலக, வர்த்தக மற்றும் வீடுகளுக்கான அனைத்து மின்சாதனங்களின் தேவையையும் ஹேவெல்ஸ் பூர்த்தி செய்து வருகிறது.

43 கிலை அலுவலகங்களையும் மற்றும் 4000-க்கும் அதிகமான தொழில்முறை பணியாளர்களையும் கொண்டிருக்கும் ஹேவெல்ஸ், கடந்த சில ஆண்டுகளில் அதிவேக வெற்றியை சாதித்திருக்கிறது. ஹரித்வார், பட்டி, சஹிபாபாத், ஃபரிதாபாத், ஆல்வார் மற்றும் ஜில்லோத், கெளஹாத்தி மற்றும் நீம்ராணை ஆகிய இடங்களில் 13 நவீன உற்பத்தி தொழிலகங்களை

கொண்டு உலகளவில் புகழ் பெற்ற தயாரிப்புகளை இது தயாரித்து வழங்குகிறது. மின்சார சாதனங்கள் தொழில்துறையில் நேர்த்தி மற்றும் துல்லியம் என்ற பண்புகளோடு ஹேவெல்ஸ்-ன் பூராடக்ட்களும் இணைத்துப் பார்க்கப்படுகின்றன. போவ் ஜோன்ஸ் நிலைப்புத் தன்மைக்கான அட்டவணை, உருவாகி வரும் சந்தைகள் பட்டியலில் சேர்க்கப்பட்டுள்ள முதல் இந்திய மின்சாதன நிறுவனம் என்ற பெருமையினை சமீபத்தில் ஹேவெல்ஸ் இந்தியா விமிடெட் பெற்றிருக்கிறது. இந்த அட்டவணையில் 12 பிற இந்திய நிறுவனங்களோடு ஹேவெல்ஸ் நிறுவனமும் இதன் மூலம் இப்போது இணைந்திருப்பது குறிப்பிடத்தக்கது.

- ரோபா

ஆயுள் காப்பீட்டுன் முக்கியத்துவம் ஆயுள் காப்பீடு என்பது செலவு அல்ல, முதலீடு! ஆடம்பரம் அல்ல, அவசியம்!!



நமக்காக அல்ல... நம் குடும்பத்திற்காக!
வருத்தப்பட்டு எடுப்பதல்ல... வருத்தப்படாமல் இருப்பதற்கு!!
வேண்டாம் என்று சொல்வதற்கல்ல... சரி என்று சொல்ல!
இருக்கும்போது மட்டுமல்ல... இல்லாமல் இருக்கும் போதும் உதவும்!!
வலி அல்ல... வலிமை...!

நிதி ஆலோசகர் சொல்வது பிரச்சனை அல்ல!
கடவுளின் அர்ச்சனை!

ஈடு இணையற்று எஸ்.ஐ.எஸ். காப்பீடு!
தங்களின் பாதுகாப்பே... எங்களின் இலட்சியம்...



Lion Elumalai Krishnan
Insurance Consultant

அழையுங்கள்...
8428 332277 / 8428 330077
98412 50581 / 72000 50581
kelumalailic@gmail.com

உங்கள் பிள்ளைகளின்
எதிர்கால கல்வி, திருமணம்
ஆகியவற்றிற்கான
உத்திரவாத சேமிப்பு!

25 வயதுள்ள நபர்
நாள் ஒன்றுக்கு
ரூ.63 சேமித்தால்
50வது வயதில்
ரூ.13,37,500/-
பெற்று மகிழலாம்!

25 வயதுள்ள நபர்
நாள் ஒன்றுக்கு
ரூ.74 சேமித்தால்
46வது வயதில்
ரூ.10,43,500/-
பெற்று மகிழலாம்!

செல்லப் பிராணிகளுக்கான புதிய கால்நடை மருத்துவமனை **‘சாஞ்சு’ துவக்கம்!**



திரு. சி.கே.ரங்கநாதனின் புதிய முயற்சியாக செல்லப் பிராணிகளுக்கான அதிநவீன மருத்துவ வசதிகளுடன் கூடிய ‘சாஞ்சு’ பல்நோக்கு சிறப்பு கால்நடை மருத்துவமனை சென்னையில் துவக்கப் பட்டது. மகிழ்ச்சியான வாழ்க்கைக்கான வேகமாக நகரும் நுகர்வோர் பொருட்கள் (FMCG) துறையில் தனது நிறுவனத்தின் புதுமையான, தரமான தயாரிப்புகள் மூலம் சிறந்து விளங்கும் திரு. சி.கே.ரங்கநாதன், சென்னை நகரில் செல்லப் பிராணிகள் வளர்ப்போர் தங்கள் செல்லப் பிராணிகளுக்கான மருத்துவ சிகிச்சைக்கான சாஞ்சு என்னும் புதிய கால்நடை மருத்துவ மனையை துவக்கி உள்ளார்.

அதிநவீன பல்நோக்கு மருத்துவமனையான சாஞ்சு கால்நடை மருத்துவமனையில், நிபுணத்துவ மிக்க டாக்டர்கள், நவீன வசதிகள், தனித்துவ மிக்க சேவைகள் மற்றும் ஆராய்ச்சி மேம்பாட்டு பிரிவு உள்ளிட்ட பல்வேறு வசதிகள் உள்ளன. இங்கு செல்லப்பிராணிகளுக்கான தோல்

மருத்துவம், பல் மருத்துவம், இருதயவியல், உள் மருத்துவம், நரம்பியல், அறுவை சிகிச்சை, எலும்பியல், கண் மருத்துவம், பிசியோதெரபி மற்றும் மறுவாழ்வு, அத்துடன் அவசர மற்றும் சிக்கலான பராமரிப்பு சேவைகள் ஆகியவை குறைவான கட்டணத்தில் அளிக்கப்படுகிறது. இங்கு 24 மணி நேரமும், 365 நாட்களும் சிகிச்சை அளிக்கப்படுகிறது.

மேலும் கூடுதலாக இந்த மருத்துவமனை, ஸ்பா மற்றும் கலூன், வாகன வசதி, செல்லப் பிராணிகள் தொடர்பான விபரங்களை ஆன்லைனில் பெற்றுக்கொள்ளும் வசதி, அவைகளை அங்கு தங்க வைக்கும் வசதி, செல்லப்பிராணி களுக்கான சூப்பர்மார்க்கெட் போன்ற நவீன சேவைகளை வழங்குவதுடன், அவற்றுக்கான உள்நோயாளி பிரிவு உள்ளிட்ட அனைத்து வகையான மருத்துவ சேவைகளையும் அளிக்கிறது. சாஞ்சு விலங்குகள் மருத்துவமனையானது செல்லப்பிராணி களுக்கான டைக்ஸ் அறையை அறிமுகப்படுத்தி



யுள்ளதோடு, இது மேலும் தனித்துவமான தாகவும், அவைகளின் உரிமையாளர்களின் சிறப்பான தேர்வாகவும் அமையும்.

நீத மருத்துவமனையின் துவக்க விழாவில் திரு. சி.கே.ரங்கநாதன் கூறுகையில், சாஞ்சு விலங்குகள் மருத்துவமனையை துவக்குவது என்பது எனக்கு தனிப்பட்ட முறையில் அர்த்த முள்ளதாகவும் மிகுந்த மன நிறைவையும் தருகிறது. இது எனது தொலைநோக்குப் பார்வை, எனது விருப்பம், செல்லப்பிராணிகள் மீதான அன்பு மற்றும் விலங்குகள் மீதான எனது அர்பணீப்பு ஆகியவற்றின் வெளிப்பாடு ஆகும். செல்லப்பிராணிகள், எனது குழந்தை பருவத்தில் இருந்தே எனது நெருங்கிய நன்பர்களாக இருந்து வருகின்றன. இந்த காரணத்தினாலேயே, சரியான குழு மற்றும் உறுதியான ஆராய்ச்சி மற்றும் மேம்பாடு ஆகியவற்றின் அடிப்படையில், இது போன்ற மருத்துவமனையை துவக்குவதற்கு சிறிது காலம் தேவைப்பட்டது.

இந்த மருத்துவமனையானது கடந்த சில ஆண்டுகளாக சென்னை மற்றும் கடலூர் ஆகிய இடங்களில் 2 ஆயிரத்துக்கும் மேற்பட்ட கண்கவர் வண்ண பறவைகள், பலவிதமான நாய்கள், குதிரைகள், நெருப்புக் கோழிகள் மற்றும் 150க்கும் மேற்பட்ட மாடுகள் உள்ளிட்ட செல்லப்

பிராணிகளுக்கு சிறப்பான சிகிச்சை அளித்த மருத்துவ நிபுணர்களைக் கொண்டுள்ளது. அவர்கள் அளித்த சிகிச்சையின் வெற்றி காரணமாக, இந்த சாஞ்சு கால்நடை மருத்துவமனை துவக்கத் தீற்கான நம்பிக்கையை எனக்கு அளித்தது. இந்த சேவையை புவி முழுவதும் உள்ள அனைத்து செல்லப்பிராணிகளுக்கும் விரிவு படுத்துவதே எனது முக்கிய நோக்கமாகும் என்று தெரிவித்தார்.

இந்த தனித்துவமிக்க கால்நடை மருத்துவ மனையின் துவக்க விழாவையொட்டி, குழந்தைகள் தங்களது பல்வேறு செல்ல பிராணிகள் மற்றும் பறவைகளுடன் அழகுறு நடந்து வரும் 'ராம்ப் வாக்' நிகழ்ச்சிக்கும் ஏற்பாடு செய்யப்பட்டது. இந்த நிகழ்வின்போது திரு. சி.கே.ரங்கநாதன் தனது குழுவினருடன் இணைந்து www.sanchuanimal-hospital.com என்ற தங்களது இணைய தளத்தை துவக்கி வைத்ததோடு, செல்லப்பிராணிகளின் உரிமையாளர்கள் சாஞ்சு மருத்துவ மனையை தொடர்பு கொள்ளவும், +919445160101 என்ற எண்ணில் தொடர்பு கொண்டு செல்லப்பிராணிகள் குறித்த விபரங்களை வாட்ஸ்அப் மூலம் தகவல் தெரிவிக்கும் வசதியையும் துவக்கி வைத்தார்.

- மாலிக்

சிறப்பான வளர்ச்சியில்... சிட்டி யூனியன் வங்கி!



கும்பகோணத்தைத் தலைமையிடமாகக் கொண்டு செயல்பட்டு வரும் சிட்டி யூனியன் வங்கியின் நிகர லாபம் நடப்பாண்டில் இரண்டாவது காலாண்டில் 15 சதவீதம் உயர்ந்து, ரூ.193.54 கோடியை ஈட்டியுள்ளது. 2019-20-இும் நிதியாண்டின் இரண்டாம் காலாண்டு மற்றும் முதல் அறையாண்டுக்கான நிதிநிலை முடிவுகளை அவ்வங்கியின் நிர்வாக இயக்குநர் மற்றும் தலைமை செயல் அதிகாரி தீரு. என்.காமகோடி வெளியிட்டு கூறியதாவது...

2019-20-இும் நிதியாண்டில் இரண்டாவது காலாண்டில் வங்கியின் வைப்பு தொகை 17 சதவீதம் உயர்ந்து, ரூ.40,451 கோடியாக அதிகரித்துள்ளது. இது, கடந்த ஆண்டில் இதே காலக்கட்டத்தில் ரூ.34,534 கோடியாக இருந்தது. இதேபோல, வங்கி வழங்கிய கடன் தொகை, 12 சதவீதம் வளர்ச்சியடைந்து, ரூ.33,279 கோடியாக உயர்ந்துள்ளது. இது, கடந்தாண்டில் ரூ.29,785 கோடியாக இருந்தது.

வங்கியின் மொத்த வணிகம் 15 சதவீதம் உயர்ந்து ரூ.73,730 கோடியாக உள்ளது. நிகர லாபம் 15 சதவீதம் வளர்ச்சியடைந்து ரூ.193.54 கோடியாக அதிகரித்துள்ளது. வங்கியின் மொத்த வாராக்கடன் 2.85 சதவீதத்திலிருந்து 3.41 சதவீதமாக அதிகரித்துள்ளது. நிகர வாராகடனும் 1.90 சதவீதமாக அதிகரித்துள்ளது. முதல் அறையாண்டில் வரிக்கு பிந்தைய லாபம் 15 சதவீதம் உயர்ந்து ரூ.379.18 கோடியாக அதிகரித்துள்ளது. நாட்டின் பொருளாதாரத்தில் மந்த நிலை இருந்த போதிலும், சிட்டி யூனியன் வங்கியின் வணிகம் நிலையாக இருந்தது. நடப்பு நிதியாண்டின் நான்காவது காலாண்டில் 50 கிளைகள் புதிதாக தீற்கக் கீட்டமிடப்பட்டுள்ளது என்றார் தீரு. என்.காமகோடி.

கனரா வங்கி; லாபம் 14% அதிகரிப்பு!



பொதுத்துறையைச் சேர்ந்த கனரா வங்கியின் லாபம் 2-ஆவது காலாண்டில் 14 சதவீதம் அதிகரித்தது. இதுகுறித்து அந்த வங்கி மும்பை பங்குச் சந்தையிடம் தெரிவித்துள்ளதாவது:

நடப்பு நிதியாண்டின் ஜோலை முதல் செப்டம்பர் வரையிலான 2-ஆவது காலாண்டில் வங்கியின் ஒட்டுமொத்த வருவாய் ரூ.15,509.36 கோடியாக இருந்தது. இது, கடந்த நிதியாண்டின் இதே காலகட்டத்தில் ஈட்டிய வருவாய் ரூ.13,437.83 கோடியுடன் ஒப்பிடுகையில் இது அதிகம்.

நிகர லாபம் ரூ.356.55 கோடியிலிருந்து 14 சதவீதம் அதிகரித்து ரூ.405.49 கோடியாக இருந்தது. மொத்த வாராக் கடன் விகிதம் 10.56 சதவீதத்திலிருந்து 8.68 சதவீதமாகவும், நிகர வாராக் கடன் விகிதம் 6.54 சதவீதத்திலிருந்து 5.15 சதவீதமாகவும் குறைந்துள்ளன. இதையுடே்து, அதற்கான ஒதுக்கீடு ரூ.2,406.84 கோடியிலிருந்து ரூ.2,297.43 கோடியாக குறைந்தது. மத்திய அரசு ஆலோசனையின்படி, சிண்டிகேட் வங்கி இணைப்புக்கு இயக்குநர் குழு கொள்கை அளவில் ஒப்புதல் தெரிவித்துள்ளதாக கனரா வங்கி தெரிவித்துள்ளது.

நடப்பு நிதியாண்டில் 10% வர்த்தக வளர்ச்சி இலக்கை எட்டுவதே குறிக்கோள் - போங்க ஆப் நிதியா!



நடப்பு நிதியாண்டில் 10 சதவீத வர்த்தக வளர்ச்சி இலக்கை எட்டுவதே பிரதான குறிக்கோள் என போங்க ஆப் இந்தியாவின் செயல் இயக்குநர் தீரு. என்.தாமோதரன் தெரிவித்துள்ளார் இதுகுறித்து அவர் மேலும் கூறியதாவது... பொதுத் துறை வங்கியான போங்க ஆப் இந்தியா செப்டம்பர் காலாண்டில் ரூ.266 கோடி லாபம் ஈட்டியுள்ளது. கடந்த நிதியாண்டின் ஜோலை-செப்டம்பர் காலாண்டில் ரூ.1,156.25 கோடி இழப்பை கண்டிருந்த நிலையில் வங்கி தற்போது லாபத்தை நோக்கிய பாதைக்கு திரும்பியுள்ளது.

செப்டம்பர் 30-ஆம் தேதி நிலவரப்படி ஒட்டுமொத்த அளவில் நிகர வாராக் கடன் விகிதம் ரூ.61,475 கோடியாக இருந்தது. இதனை, வரும் மார்ச் மாதத்துக்குள் ரூ.58,000 கோடியாக குறைக்க இலக்கு நிர்ணயிக்கப்பட்டுள்ளது. அதேபோன்று, நடப்பு நிதியாண்டின் இறுதிக்குள் வங்கியின் வர்த்தக வளர்ச்சியையும் 10 சதவீதம் அதிகரிக்க இலக்கு நிர்ணயித்து செயலாற்றி வருகிறோம். மேலும், வரிக்கு பிந்தைய லாபமாக ரூ.1,500 கோடியை ஈட்டுவோம் என்ற நம்பிக்கையும் உள்ளது என்றார் அவர்.

சோழிங்கநல்லூரில், குழந்தைகள் மற்றும் முத்து குழியக்களுக்கு சிறப்பம்சங்களுடன் கூடிய... காசாகிராண்டு ராயல் குழியிருப்பு திட்டம் அறிமுகம்!

தென்னிந்தியாவின் முன்னணி பில்டர்களில் ஒன்றாக காசாகிராண்டு, வயது வந்தவர்களுக்கு ஒரு பகட்டான வாழ்வியலையும் மற்றும் பிள்ளை களுக்கு வசீகரமான ஒரு உலகையும் கொடுக்கும் நோக்கமுள்ள காசாகிராண்டு ராயல் என்ற தனித்துவமிக்க, சிறப்பம்சங்களுடன் கூடிய சமுதாயத்தை அறிமுகப்படுத்தியுள்ளது. சோழிங்கநல்லூரில் 7.2 ஏக்கர் நிலப்பரப்பில் அமைந்திருக்கும் 2BHK, 3BHK & 4BHK என மொத்தம் 507 நவீன அடுக்குமாடி குழியிருப்புகளைக் கொண்டிருக்கும் இந்தச் சமுதாய திட்டத்தில் அனைவருக்கும் ஒரு முழு வாழ்க்கையை கொடுக்கும் வகையில் வடிவமைக்கப்பட்டிருக்கிறது. இந்த திட்டத்தில் மேற்கொண்டு நிச்சல்களும், சோர்வு தனிப்பதற் குரிய நீர்வீழ்ச்சி, ஒரு தீற்றுத்தவளி தீரையரங்கு, ஒரு உடற்பயிற்சிக்கூடம், ஓய்வு இருக்கையுடன் கூடிய பெர்கோலா கட்டமைப்பு, உடற்பயிற்சி பகுதி, ரிஹிப்லத்சாலஜி பாத்வே, ஜாகிங் டிராக்குகள், கிரிக்கெட் பிட்சு, தோட்டப்பகுதி மற்றும் இன்னும் பல, ஆகமாத்தம் 54 சிறந்த வசதிகள் உள்ளன.

OMR-ன் முதல் குழந்தைகளுக்குத் தேவையான தீட்டமான காசாகிராண்டு ராயலில் சாக்போர்ட் சுவர், டாட்லாட், பால்பூல், 3D தீரையரங்கு, வீடியோ விளையாட்டு அறை, காபிக் கார்னர், குழந்தைகளின் வர்ச்சவல் கேம்கள் மற்றும் குழந்தைகள் காப்பகம் போன்ற அதீகபட்ச வசதிகள் அடங்கியுள்ளன. இந்த அடுக்குமாடி வளாகத்தில் குழந்தைகளின் ஜங்குள் ஜிம், ஒரு ஃபுட்சல் கிரவுண்டு, குழந்தைகள் நீர்வீழ்ச்சி, வாட்டர்ஜெட், குழந்தைகள் நீச்சல்குளம், பாறை ஏறும் சுவர், ஸ்கேட்டிங் வளையம், விளையாடும் புல்வெளி மற்றும் இதர வளரிப்புற விளையாட்டு களும் உள்ளன.

வடிவமைப்பு கட்டத்திலேயே கல்விக்கு என பிரத்யேக கவனம் செலுத்தப்பட்டது மற்றும் இந்த தீட்டத்தில் ரொபோட்டிகள் லேர்னிங், இசை / கலை பயிற்சி மையம், கல்வி டிவிஇஷன்களுடன் கூடிய கற்றல் மையம், ரியால்டி உதவியிலான கற்றல் மற்றும் இ-லேர்னிங்குடன் கூடிய டிவிஇஷன் கியோஸ்க் ஆகியவை வழங்கப்படுகின்றன. இந்த தீட்டம் குறித்து காசாகிராண்டு, மார்க்கெட்டிங்





நடைமுறைகள் பின்பற்றபடுமோ அதுபோன்ற செயல்பாடுகள் கூகுள் பே அம்சத்திலும் பின்பற்றப் படுகிறது. பாஸ்கோட் அல்லது கைவிரல் ரேகை போன்ற பாதுகாப்பு அம்சத்துடன், கூகுள் பின்கோட் அம்சமும் சேர்க்கப்பட்டுள்ளதால் பாதுகாப்பு உறுதிப்படுத்தப்பட்டுள்ளது என்றார்.”

கூகுள் பே அம்சமானது இந்தியாவில் வேகமாக வளரும் டிஜிட்டல் பணப்பரிவர்த்தனை செயலி ஆகும். இது இந்தியாவில் உள்ள 3 லட்சம் நகரங்கள், சிறுநகரங்கள் மற்றும் கிராமங்களில் பயன்படுத்தப்பட்டு வருகிறது. 60 சதவீத கூகுள் பே பயன்பாடு என்பது மெட்ரோ நகரங்கள் என்படும் மிகப்பொயிய நகரங்களைத் தாண்டியே இருக்கிறது. மின்சார கட்டணம், தொலைபேசி கட்டணம், செல்போன் ரீசார்ஜ் போன்ற வழக்கமான பயன்பாடுகளைத் தாண்டியும் பிற பயன்பாடுகளுக்கான கூகுள் பே அதிகளவு பயன்படுத்தப்படுகிறது. குறிப்பாக, மற்றவர் களுக்கு வங்கிக் கணக்கு எண், ஜனப்ளஸ்சி கோட் ஆகியவற்றை பயன்படுத்தி பணத்தை அனுப்புவது போன்ற பயன்பாட்டுக்கும் கூகுள் பே உபயோக

மாகிறது. கடந்த ஆண்டில் கூகுள் பே சில புதிய தீட்டங்களைச் செயல்படுத்தியது. குறிப்பாக, ஜஇர்சிடிசியடன் இணைந்து ரயில்வே டிக்கெட் முன்பதிவுக்கான அம்சத்தை ஏற்படுத்தியது. ரயில் டிக்கெட் குறித்து தேடவும், டிக்கெட் முன்பதிவு செய்யவும், டிக்கெட்டை ரத்து செய்யவும் செயலில் வசதிகள் ஏற்படுத்தப்பட்டுள்ளன.

கூகுள் யற்றி...

உலக அளவிலான தகவல்களை ஒருங்கிணைத்து அனைத்துத் தரப்பினருக்கும் வழங்குவதே கூகுளின் கொள்கையாகும். பேப்கள், ஆண்ட்ராய்டு, கூகுள் ப்ளோ, க்ரோம், யூ-டியூப், கூகுள் ப்ளோஸ் என பல்வேறு சேவைகளை வாடிக்கையாளர்களுக்கு அளித்து வருகிறது. இது உலகில் உள்ள ஒவ்வொருவரின் வாழ்விலும் தீனசரி அர்த்தமுள்ள பங்களிப்பைச் செய்து வருவது குறிப்பிடத்தக்கதாகும்.

- சந்தோஷ்

நீதி + மதி = நிம்மதி

நீதிச் சந்தையில் பணம் ஈட்ட வழிகாட்டும்

தொடர்... 14

ஆர். கிருஷ்ணமுர்த்தி

திரைப்படங்களுக்கும் நிதிச்சந்தைகளுக்கும் நிறையவே தொடர்புகள் உள்ளன. சமீபத்தில் ஹிந்தியில் திரையிடப்பட்ட பத்தைச் சுட்டிக்காட்டி இந்தியாவின் ஏஸ் முதலீட்டாளர் தீரு. ராகேஷ் ஜான் ஜென்வாலா ஸ்டாக் மார்க்கெட்டில் முதலீடு செய்ய நடிகர்களும், பாலிவுட்டும் முன்வரவேண்டும் என்று வேண்டுகோள் விடுத்துள்ளார் தவிர, பிரபல நடிகையான கர்ணோ கட்டுரிடம் பிரத்யேக நேர்காணலில், “ஸ்டாக் மார்க்கெட்டில் முதலீடு செய்வது செய்வதன் மூலம், சந்தை லாபத்துக்காக வருமான வரி கம்மியாக செலுத்தும் வசதி உள்ளது,” என்று கூறியுள்ளார். “நிறைய சம்பாதித்து விட்டார்கள். மகிழ்ச்சிக்கு என்ன வழி?” என்று தீரு. ராகேஷ் கேட்ட கேள்விக்கு, கர்ணோ கட்டு கூறிய பதில், “போதும் எனக்ற மனப்பான்மை (Contentment) தான் இறுதியில் மன மகிழ்ச்சியைக் கொடுக்கும்.”

பாலிவுட்டைப் பொறுத்தவரை, நமக்கு நினைவு தெரிந்தவரை சமீர் ஹாஞ்சுட்டே இயக்கிய காலா படம், இந்தியப் பங்குச்சந்தையில் சறுக்கிய ஹார்ஷத் மெஹ்தாவின் வாழ்க்கையை ஒப்பிடும் அளவுக்கு தலால் ஸ்டார்டில் (1990 கலீல் சுமார் 5000 கோடி வரையத்தில் சிக்கித் தவித்த விதங்கள்) நடந்ததாகச் சொல்லப்படும் முதலீட்டாளர் அறிந்திட வேண்டிய பாடம் சொல்லும் படம். கடன் வாங்கி கல்யாணம் என்பார்கள். அதாவது பரவாயில்லை. ஆனால் கடன் வாங்கி பங்குகள் வாங்கிச் சீரழிந்த கதைத்தான் மும்பையில் சில பல தரகார்களின் கதை பல கோடி முதலீடுகளை இழுந்து துண்டைக் காணோம் துணியைக் காணோம் என்று ஓடிய பல முதலீட்டாளர்களின் கதைகள் திரைப்படங்களாக உருவெடுத்துள்ளன. மும்பை ஸ்டாக் எக்ஸ்சேஞ் சுமார் ஒரு மாதத்திற்கு பூட்டி வைக்கப்படும் அளவுக்கு அன்று நடந்த சோகக் கதையை எழுத வேண்டுமானால் பல வால்யும்கள் தேவை.



ஆர். கிருஷ்ணமுர்த்தி

லாபமோ நஷ்டமோ நிதிச் சந்தை பற்றியம் பங்குச் சந்தைகளின் ஏற்றம் இரக்கம் பற்றியும் ஹாலிவுட் முதல் பாலிவுட் வரை பல படங்கள் வந்து விட்டன. திரைப்படக்கதைகளின் சாராம்சத்தை உள்வாங்கி நிதிச்சந்தையில் நமது முதலீட்டை எவ்வளவு ஜாக்கிரதையாகக் கையாள வேண்டும் என்கின்ற பாட்டம்லைனைத்தான் இப்படங்கள் சொல்ல வருகின்றன. ஸ்டாக் மார்க்கெட் நுட்பங்களைக் குறித்து அறிய ஆசைப் படாதவர்கள் கூட இந்தக் கருவைக் கொண்டு படம் எடுத்துரைக்கிறார்கள் என்றால் என்னதான் விஷயம் சொல்ல வருகின்றார்கள் என்று படம் பார்க்க ஆசைப் படுவர். ஹாலிவுட்டைப் பொறுத்தவரை அமைக்காவில் உள்ள வால் ஸ்டார் சுவர்களைத்



தட்டத்தான் ஆசைப்படுவர். பாலிவுட் அல்லது கோலிவுட் மண்டலங்களில் உள்ளவர்கள் தலால் தெருவில் நடக்கும் விஷயங்களை தமது படக் கருவாகக் கொள்வது போல தி பிக் ஷார்ட் மற்றும் கூப்பர்காபிடலிஸ்ட் போன்ற சில படங்கள் அகாடைமி விருதுகளை அள்ளியுள்ளன. இருப்பினும், ஹாலிவுட்டைப் பொறுத்தவரை கீழ்க்கண்ட ஸ்டாக் சந்தைப்பற்றிய படங்களை ஓஹோவென்று இன்றளவும் பாராட்ட வருகின்றனர்.

1. அதர் புள்ளஸ் மணி தீரை மறைவுப் பின்னணி யுக்திகளைக் கொண்டு கேபி ஸ் நிறுவனத்தை கைப்பற்றும் கார்ப்பொரேட் ரேப்டர், “லாரி தி லிக்குய் டே ட்டார்” கதையின் புனர்வடிவம்).
2. “டு பிக் டு பால்” (2008இல் அமெரிக்க நிதிச்சந்தைகளில் ஏற்பட்ட நிதிக் குழப்பம் பற்றிய கதை). வெய்மன் சகோதரர் களுக்கேற்பட்ட நிதி நெந்தியடி, பீர் ஸ்டிரன்ஸ் என்ற முதலீட்டு வாங்கி நஷ்டத்திலிருந்து திரும்பக் கிடைத்த பெயில் அவுட் பினைச் சொத்துக்களை

பாதுகாப்பாக கொண்டிருந்த கடன் தீட்டங்கள் எப்படி தீவால் நிலைமைக்குத் திரும்பி வால் தெருவில் ஏற்பட்ட இந்தக் குழப்பம் மற்ற முக்கிய வீதிகளுக்கு பரவின போன்ற செய்திகள் உள்ளடக்கியது. 3. மார்ஜின் கால் (2008 நிதிக் குழப்பத்தில் பினைச் சொத்துக்கள் இணைந்த செக்யூரிட்டிகளில் கடன்கள் வாங்கி தீவால் நிலைக்குத் தள்ளப்பட்ட முக்கிய புள்ளிகள் பற்றிய கதை) 4. ரோக் ப்ரேடர் (233 வருடப் பாரம்பரியம் கொண்ட இங்கிலாந்தின் பாரிங்ஸ் வங்கி 1995யில் தீவாலாகக் காரணமான டெரிவேட்டிவ் தரகர் நிக் லீஸோன் கதையை அடிப்படையாகக் கொண்ட கதை). வெள்ளை கலர் நீதி பற்றிய விஷயங்களை தெரிந்து கொள்ள விரும்புவோர் இப்பத்தைப் பார்க்கலாம். 5. ஈகுப்படி ஞாமி பிழைப் பெண்களை ஒரு பெண் தனது ஆன் நண்பனின் துணையுடன் சந்தையில் முன்பெல்லாம் அடிக்கடி காணப்பட்ட இன்சைட்டர் டிரேடிங் கில் சடுப்பட் சங்கதி), 6. உல்ப் ஆப் வால் ஸ்டார் ஜோர்டான் பெல்பார்ட் என்கின்ற தரகாரின் கதை)



7. வால் ஸ்டீட் : மணி நெவர் ஸ்லீப்ஸ்”, 8. பார்பியன்ஸ் அட் தி கேட் 9. என்றான் போக்குமென்டாரி).

உலகையே பயமுறுத்திக் கொண்டிருக்கும் வியாபார யுத்தம் இன்னும் அடங்க மறுக்கிறது என்று சொல்லும் இந்த வேளையில், செப்டம்பர் வரையிலான மூன்று மாதங்களில் அமெரிக்கா பிணைச் சந்தை (Mortgage Market), கோடை மழையை அனுபவிப்பது போல சிறந்த செயல்பாட்டையே காட்டியுள்ளது. நிதிக் குழப்பம் என்று பிராண்ட் செய்யப்பட்ட மாதங்களிலிருந்து சுற்றே மீண்டு அமெரிக்கா சந்தை கடந்த காலாண்டு பிணைச்சந்தையில் சுமார் 700 பில்லியன் டாலர்கள் வீட்டு வசதி கடன்களை வழங்கியுள்ளது. கடந்த 14 வருடங்களில், இத்தகைய சிறந்த செயல்பாடு இப்போதுதானாம்.

உணவுச் சந்தையைப் பொறுத்தவரை, பன்றி இறைச்சிக்குப் பெயர் போன வஹ் குழுவிற்கு அடித்தது யோகம் ஏன் எனில், செனாவின் பன்றி கால்நடைத் தொகை சமீபத்தில் பரவிய

எபிடெமிக் (ஆப்பிரிக்க ஸ்வைன் (Swine) காய்ச்சல் என்று அதற்குப் பெயர்) நோயினால் குறைந்து விட்டது. நோயின் தாக்கம் மட்டுமின்றி, மேலும் இழப்பு ஏற்படாவண்ணம் செனாவின் விவசாயிகள் பல பன்றிகளைக் கொண்டும் விட்டனர்.

கடந்த சில மாதங்களாக India ஆட்டோ-மொபைல் துறையின் விற்பனை மிக “ல்” காரணம் : மக்கள் கையில் பணம் இல்லை என்று கூற்று, தவிர நூகர்வோரும் முன்பு போல துணிந்து கடன் வாங்கி கார்களை வாங்க தயாராக இல்லை, வீட்டு வசதிக்கு கடன், வாடகை என்று மாதம் கடுமையாக ஏறு முகத்தில் எனச் சொல்லிக் கொண்டிருந்தனர். விளைவு, ஆட்டோமொபைல் விற்பனை மாதா மாதம் தரை தட்டிக் கொண்டிருந்த பரிதாப நிலைமை, இந்த கூற்றை உடைத்து எரிய வந்துவிட்டது மெர்ஸில்ஸ் பென்ஸ் கார்களின் விற்பனை விவர அணி வகுப்பு தந்தேரேஸ் பண்டிகை கால கட்டத்தில், அதாவது அக்டோபர் 25, 2019 ஒரே நாளில் அன்று, ஒரே நாளில், 600 மெர்சிடஸ் பென்ஸ் கார்களை விற்பனை செய்து சாதனை படைத்து



இருக்கிறார்களாம். இந்தியாவில் இயங்கிக் கொண்டிருக்கும் மெர்சிடிஸ் பென்ஸ் நிறுவனமே இந்த செய்தீய மகிழ்ச்சியாக வெளிப்படுத்தி இருக்கிறார்கள். விற்பனை ஆன மொத்த 600 கார்களில் ஜி எல் ரக மெர்சிடிஸ் பென்ஸ் ரக கார்கள் அதிகம் விற்பனை ஆகியிருக்கின்றன.

இந்த ஜி எல் இ ரக கார்களை விற்பனை செய்ய மெர்சிடல் பென்ஸ் நிறுவனம் ஒரு விற்பனை இலக்குத் திட்டத்தை முன் வைத்து அதற்கேற்றபடி, தீட்டமிட்ட இலக்குகளில் 3 மாதங்களில் விற்பனை செய்ய வேண்டிய கார்களை இந்த பண்டிகை காலங்களிலேயே விற்று முடித்துவிட்ட சந்தைப்படுத்தல் செய்தி சுருங்கச் சொன்னா, மெர்சிடிஸ் பென்ஸ் நிறுவனம், தன்னுடைய விற்பனை இலக்குகளில் மூன்று மாதங்கள் முன்னோக்கி இருக்கிறது.

தந்தேரஸ் பண்டிகை காலத்தில் விற்பனையான 600 மெர்சிடிஸ் பென்ஸ் கார்களில் சுமார் 50 சதவிகித கார்கள் டெல்லி மற்றும் என்.சி.ஆர் பகுதிகளிலேயே விற்கப்பட்டுள்ளது. மீதமுள்ள ஜம்பது விழுக்காடு வாகனங்கள்தான் பஞ்சாப், மும்பை, மேற்கு வங்கம், குஜராத் போன்ற மாநிலங்களில் விற்பனை ஆகி இருப்பதாகச் சொல்கிறது அந்நிறுவனம். பணக்காரர்கள் இன்னும் வைத்திருக்கின்றனர். சில புத்தி சாலியான முதல்டாளர்கள் சிறந்ததாகக் கருதப்படும்

இத்துறையில் மினிரும் உதிரிபாக பங்குகளை “ஆவைரெஜிங்” (Cost Averaging) செய்து பங்கு விலை உயர்வுக்காகக் காத்திருக் கின்றனர். அதுவரை கிடைக்கும் டிவிடெண்டை வைத்து தொங்கப்போட்டிருக்கும் முகங்களை சற்றே தூக்கி தன்னுடைய காட்ட முயல்கின்றனர். டாட்டா மோட்டார்ஸ் நிறுவனம் கடந்த இரண்டாவது காலாண்டில் சிறந்த முடிவுகளை அறிவித்துள்ளது. தவிர, இதன் தயாரிப்புக்கு கார்கள் கடந்த மூன்று மாதங்களாகவே செனாவில் நன்கு விற்பனை ஆகிறதாம். வருடாந்திர அடிப்படையில் பார்த்தாலும், இதன் பிரிட்டிஷ் அங்க நிறுவனமான ஜே.எல்.ஆர் சிறந்த லாபத்தை அள்ளித் தந்துள்ளது. தாய் நிறுவனமான டாடா சன்ஸ் நிறுவனமும், டாடா மோட்டார்ஸ் பங்குகளில் கணிசமான விழுக்காடை கடந்த மாதம் வாங்கியுள்ளது குறிப்பிட்டத்தக்கது. இந்த பண்டிகை கால விற்பனை அதிகரிப்பு, சமூக்கிக் கிடந்த ஆட்டோ-மொபைல் துறை மீது நுகர்வோர்கள் நம்பிக்கை கொண்டிருப்பதாக எடுத்துக் கொள்ளலாம் என்பதையே மெர்சிடிஸ் பென்ஸ் கார்களின் விற்பனையும், டாடா மோட்டார்ஸின் கார்கள் செனாவில் அதிகளவு விற்பனை போன்ற நிகழ்வுகளை எடுத்துக்காட்டுகளாக கொள்ளலாம் என்று நமக்கு அறிவறுத்துகின்றன!

உலக நீரிழிவு தினத்தையொட்டி... டாக்டர் மோகன்ஸ் நீரிழிவு சிகிச்சை மையத்தில் நடைபெற்ற குடும்பம் மற்றும் நீரிழிவு - நிகழ்ச்சிகள்!

உலக நீரிழிவு தீணம் அனுசரிப்பையொட்டி, இந்த ஆண்டு கருப்பொருளான “குடும்பம் மற்றும் நீரிழிவு” என்பது மீது கூர்நோக்கம் செலுத்துகிற ஒரு நிகழ்வை டாக்டர் மோகன்ஸ் நீரிழிவு சிறப்பு சிகிச்சை மையம் நடத்தியது. பல்வேறு பிரமுகர்கள் மற்றும் பிரபல சாதனங்கள் வழங்கிய உத்வேகமளிக்கும் சிறப்புரைகள் மற்றும் கலை நீகழ்ச்சிகள் இதல் இடம் பெற்றன. உலகப்புகழ் பெற்ற சைக்கிள் பந்தய வீரரான தீரு. பிரைஸ் டால், நீரிழிவையும் மற்றும் அதன் விளைவான சிக்கல்களையும் அவர் எப்படி சமாளித்து வெற்றி கண்டார் என்பது குறித்து உரையாற்றினார். முன்னாள் பெருநிறுவன அதிகாரியும், ஆக்ஷல் ஏஜின்-ன் தூதருமான தீரு. ஹரி பாஸ்கரன், 70 வயதில் இன்னும் சுறுசுறுப்பாகத் தீகழும் அவரது உடற்தகுதி கதையை வர்ணித்தார். அத்துடன், வகை 1 நீரிழிவுக்கு எதிராக அவரது சகோதரர் நடத்திய யுத்தம் மீது அதிக உணர்ச்சிகரமான நீகழ்வுகளை வர்ணித்தார். பிரபல ஸ்குவாஸ் பயிற்சியாளரும் நீந்தீய ஸ்குவாஸ் ராக்கெட்ஸ் ஃபெட்ரேவூனின் தலைமைச் செயலரும், துரோணாச்சாரியா விருது பெற்றவருமான தீரு. சைரஸ் பூஞ்சா, 2 வயதில் இளமைக்கால நீரிழிவு இருப்பதாக நோய் நிலை உறுதி செய்யப்பட்ட தனது மனைவி ரோஷனின் வாழ்க்கை அனுபவத்தை எடுத்துரைத்தார். நீரிழிவுக்கு எதிரான போரில் அங்கம் வகித்து தங்களது உரைகளின் மூலம் உத்வேகமளிக்கின்ற இந்த பிரபலங்களின் பங்கேற்பு மட்டுமின்றி, வளரும் சிறுமிகள் வழங்கிய வண்ணமயமான தாண்டவ் நடன நீகழ்ச்சி மற்றும் பாலிவுட்-ன் அதிவேக துள்ளல் இசைக்கு வகை 1 நீரிழிவு நிலை கொண்ட சிறார்கள் வழங்கிய சிறப்பு நடன நீகழ்ச்சியினால் அந்த மாலைப் பொழுதே உற்சாகத்தில் களைகட்டியது. தாண்டவ் என்பது சோம்பேறித்தனமான, உடல் உழைப்பற்ற

வாழ்க்கைமுறை மற்றும் உடல்சார்ந்த சிக்கல்களை உருவாக்குகின்ற பிற வாழ்க்கை முறைகளை எதிர்ப்பதற்காக வழவழைக்கப்பட்டு வழங்கப்படுகிற ஒரு உடற்தகுதி நெறிமுறையாக தாண்டவ் திகழ்கிறது. 90 நாட்கள் உடற்தகுதி சவால் என்ற திட்ட அறிமுகத்தின் அறிவிப்பும், இந்நிகழ்வின் ஒரு அங்கமாக இடம் பெற்றது.

நீரிழிவு மேலாண்மையில் குடும்ப ஆதாரவின் முக்கியத்துவத்தை வலியுறுத்திய முன்னாள் பெருநிறுவன உயரதீகாரியும், ஆக்ஷல் ஏஜின்-ன் தூதருமான தீரு. ஹரி பாஸ்கரன் பேசுகையில், ‘எங்களது குடும்பம் பற்றிய எனது இனிமையான கடந்தகால நினைவுலை என்பது, சாப்பாட்டு மேஜையில் நாங்கள் நடத்திய விறுவிறுப்பான, ஆரோக்கியமான உரையாடல் களாகவே இருக்கின்றன. ஒவ்வொரு சாப்பாட்டு வேளையிலும் நாங்கள் அனைவரும் ஒன்றாக அமர்ந்து உணவு உண்ணவேண்டும் என்பதை எங்களது பெற்றோர்கள் ஒரு நடைமுறையாகவே ஆக்கியிருந்தனர். பல்வேறு தலைப்புகள் மீது எனது பெற்றோர்களும் சகோதரர்களும் உற்சாகமாக கலந்துரையாடலில் ஈடுபடுவோம். நாங்கள் விரும்பிய வழியில் எங்களது வாழ்க்கையை வாழ நாங்கள் அனுமதிக்கப்பட்டோம் மற்றும் சிறப்பாக செயல்பட ஊக்குவிக்கப்பட்டோம். எனது சகோதரரான ரவி பாஸ்கரனுக்கு 16 வயதிலிருந்தே வகை 1 நீரிழிவு இருந்தது. 2013 ஆம் ஆண்டில் 73 வயதில் கணணப்புற்று நோயின் காரணமாக இறக்கும் வரை துடிப்பான மற்றும் உற்சாகமான வாழ்க்கையை அவர் வாழ்ந்தார். தமிழ்நாடு ஜானியர் மாநில அணியில் ஒரு சிறப்பான கிரிக்கெட் வீரராக இருந்ததோடு, சென்னையில் ஒரு பிரபல ஆங்கில நாடகக் குழுவான மெட்ராஸ் பிளேயர்ஸ்-ன் ஒரு தீவிர உறுப்பினராகவும் மற்றும் டோஸ்ட் மாஸ்டர் நிகழ்வுகளில் ஆர்வமுள்ள பங்கேற்பாளராகவும் ரவி இருந்தார். சிறப்பாக உரையாற்றும் தீற்னுக்காக பல பரிசுகளையும், விருதுகளையும் அவர்

தொழில்துறையைச் சேர்ந்த 17 பேருக்கு கேட கிணைய பாதுகாப்பு விருது!

இணைய பாதுகாப்புக்கான சிறந்த தீர்வளிக்கும் இந்தியாவின் முன்னணி நிறுவனமான கேட கம்ப்யூட்டிங் நிறுவனம், இந்தியா முழுவதிலும் பல்வேறு தொழில் துறைகளைச் சேர்ந்த 17 பேருக்கு இணைய பாதுகாப்பிற்கு தனிப்பட்ட பங்களிப்பை வழங்கியதற்காக கேட இணைய பாதுகாப்பு விருது' வழங்கி கவுரவித்தது. சுகாதாரம், உற்பத்தி, சில்லறை வணிகம், தொலைதொடர்புத்துறை, தகவல் தொழில்நுட்பம் ஹார்டுவேர், கல்வி, வங்கி, நிதி சேவைகள் மற்றும் காப்பீடு மற்றும் தகவல் தொழில்நுட்பம் சாப்டுவேர் மற்றும் சேவைகள் தொடர்பான பல்வேறு பெருநிறுவனங்கள், சிறு மற்றும் நடுத்தர நிறுவனங்களைச் சேர்ந்த தலைமை நிர்வாக அதீகாரிகள், தலைமை தகவல் அதீகாரிகள் ஆகிய 17 பேருக்கு 'கேட இணைய பாதுகாப்பு விருது' சென்னையில் நடைபெற்ற நிகழ்ச்சியில் வழங்கப்பட்டது.

வெது ஆண்டாக நடைபெறும் இந்த விருது வழங்கும் விழாவில் இந்தியா முழுவதிலும் கிருந்து பல்வேறு நிறுவனங்கள் கலந்து கொண்டன. இணைய பாதுகாப்பிற்கான விருதை பெற்றவர்கள், ஒரு சிக்கலை சமாளிப்பதற்கான சிறப்பான அனுகுமறை அல்லது இணைய பாதுகாப்புக்கான சூழலை உருவாக்கி, அது தொடர்பான சவால்களை சமாளிக்க ஒரு தீர்வை வழங்குதல், தற்போதுள்ள அல்லது வரைவு இணைய பாதுகாப்பு கொள்கைகளில் மாற்றங்களை கொண்டு வந்து ஊக்குவிக்கும் தீரன் மற்றும் சமூகத்திற்கு பயன் அளிக்கக்கூடிய வகையிலான ஆலோசனை களை வழங்குதல், விமர்சன சிந்தனை, சிக்கலை தீர்க்கும் தீரன், அசல் மற்றும் கற்பனை, அமைப்புகளை மேம்படுத்துதல், செலவைக் குறைத்தல், நிலைத்தன்மையை மேம்படுத்துதல் மற்றும் வணிக நன்மைகளை ஏற்படுத்துதல் போன்ற இணைய பாதுகாப்பு சூழலின் வரம்பு களுக்குள் ஒரு குறிப்பிட்ட துறை, அமைப்பு, உள்ளூர் சமூகம் அல்லது தேசிய அளவில்



மாற்றத்தை ஏற்படுத்தியவர்கள் என்ற அடிப்படையில் தேர்வு செய்யப்பட்டனர்.

விருது பெற்றவர்கள் புகழ்பெற்ற நடுவர் குழுவால் தேர்வு செய்யப்பட்டனர். இந்த விருது பெற்றவர்களை அப்பல்லோ ஹாஸ்பிடல்ஸ் எண்டர்பிரைசஸ் லியிடெட்டின் தலைமை தகவல் அதீகாரி தீரு. அரவிந்த் சீவராம சீருஷ்னன், பிரஷ் ஓர்க்ஸ், இணைய பாதுகாப்பு விஷயங்கள் தொடர்பான தலைமை தகவல் பாதுகாப்பு அதீகாரியும் குழு ஆலோசகருமான தீரு. சீவநாத் சோமநாதன், காக்னிசென்ட் செக்டியரிப்டி, முத்த துணைத்தலைவரும், உலகளாவிய வினியோகத் தலைவருமான தீரு. யூஎப் முகமது மற்றும் சென்னை ஜஜா கல்வி நிறுவனத்தின் கணினி அறிவியல் மற்றும் பொறியியல் துறை உதவி பேராசிரியர் தீரு. செஸ்டர் ரெபிரோ ஆகியோர் தேர்வு செய்தனர். இந்த நிகழ்ச்சியில் சிறப்பு விருந்தினராக எல்காட் நிறுவனத்தின் நிர்வாக இயக்குனர் தீரு. விஜயகுமார் ஜ.ஏ.ஏ.ஸ். கலந்து கொண்டார். தலைமை

இந்தியப் பெண்களின் முன்னேற்றத்தீற்கு உதவும்... டாடா மோட்டார்ஸின் ஓட்டுனர் பயிற்சி திட்டம்!



TATA MOTORS

சென்னை, வியாசார்பாடியைச் சேர்ந்த,
தீருமதி. மஹாலஸ்மி.G ஒரு ஏழை தச்சரின்
மகள் மற்றும் பிரதிமாதும் ரூ.8000/- சம்பாதிக்கும்
ஒரு பெயின்ட்டின் மனைவி ஆவார். அவர்களது
வருமானம் குடும்பத் தேவைகளை ஈடேற்ற
முடியாத நிலையில், அவர்கள் கடன் கூழலில்
சிக்கினர். தானும் பணியாற்றி குடும்பத்தின்
பாரத்தைக் குறைக்க தீர்மானித்த அவரது
கண்ணில், டாடா மோட்டார்ஸின் ஓட்டுனர் பயிற்சி
குறித்த விளம்பரம் தென்பட்டது. எந்தவொரு
தயக்கமும் இன்றி, அவர் அத்திட்டத்தில் இணைந்தார்.

A.B. அறக்கட்டளை பயிற்சி பெற்ற ஓட்டுனர்
களுக்கான தொடர் தேவைப்பாடு கொண்டதொரு
பொரிய அளவிலான லாஜிஸ்டிக்ஸ் நிறுவனமான
பார்வீன் டிராவல்ஸ் நிறுவனத்தின் சமூகசேவை
பிரிவு) நடத்தப்பட்ட மையத்தில், தன்னைப்
போன்ற உத்வேகம் கொண்ட, தனது குடும்ப
சூழ்நிலையை ஒத்த பல பெண்களை அத்திட்டத்தில்
சுந்தித்தது அவருக்கு மிகுந்த மகிழ்ச்சியை அளித்தது.
அவர் தனது பயிற்சியை வெற்றிகரமாக முடித்த
பின்பு, ஒரு கார் வாங்குவதற்கான வங்கிக்கடன்
பெற்றார் மற்றும் தனது சுய-சார்பு நோக்கீய
பயணத்தை துவக்கினார். தீருமதி. மஹாலஸ்மி
அவர்கள் தற்போது பிரதி மாதம் ரூ.13,000/-
சம்பாதிக்கிறார் மற்றும் தனது குடும்பத்திற்கு



ஆதாரவாக இருக்கும் கனவினை ஈடேற்றியுள்ளார்.
ஒரு தொழில்முனைவு கனவை தன்னுள்
கொண்டுள்ள அவர், எதிர்காலத்தில் இன்னும்
பல்வேறு வாகனங்களை வாங்கி, ஒரு சிறிய
அளவிலான நிறுவனத்தை நடத்துவதை இலக்காகக்
கொண்டுள்ளார்.

இதுகுறித்து டாடா மோட்டார்ஸ் CSR -
தலைவர், தீரு.வினோத் குல்கர்ணி அவர்கள்,
கூறுகையில்... “ஆட்டோமொபைல் தொழில்
துறை ஆண்களால் ஆதிக்கம் செலுத்தப்படும்
துறையாக முன்பு இருந்தது. பெண்கள் தற்போது
அதை உடைத்து வருவதைக் காண்பது எனக்கு
மிகுந்த மகிழ்ச்சியை அளிக்கிறது. டாடா
மோட்டார்ஸ் ஓட்டுனர் பயிற்சி திட்டத்தின், 17-18
நிதியாண்டில் பயிற்சியளிக்கப்பட்ட ஏற்குறைய
125 பெண்களில், மஹாலஸ்மி அவர்கள் ஒரு
குறிப்பிடத்தக்க முன்னுதாரணம் ஆவார்.



அவருடன் பயிற்சி பெற்ற அனைத்து மாணவர்களும் தற்போது குறைந்தபட்சம் பிரதி மாதம் ரூ.8000/- வரை சம்பாதிக்கின்றனர் மற்றும் அவர்களது குடும்பத்திற்கு உதவுகின்றனர். அவர்களால் உத்வேகிக்கப்பட்டு, நாட்டின் பல்வேறு பகுதிகளில் உள்ள எங்களது ஓட்டுனர் பயிற்சிப் பள்ளிகளில் அதிகளவு பெண்கள் இணைந்து வருகின்றனர். ஆண்டிற்கு, தோராயமாக 3600 இளைஞர்கள் வரை, தனது நோவிஸ் ஓட்டுனர்-பயிற்சி திட்டத்தின் கீழ் டாடா மோட்டார்ஸ் பயிற்சியளித்து வருகிறது” என்று கூறினார்.

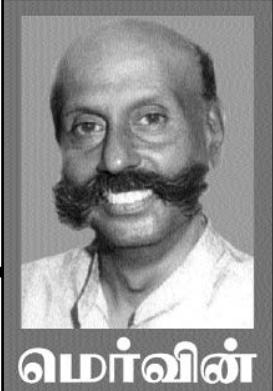
கடந்த ஆண்டு, டாடா மோட்டார்ஸ் பிம்பரிசின்க்வாட் முனிசிபல் கார்ப்பரேஷன் (PCMC) உடன் கூட்டாண்மை மேற்கொண்டு, டாடா மோட்டார்ஸ், அம்பிகா மோட்டார்ஸ் வழியாக, பூனாவில், 50 பெண்கள் அடங்கிய பிரத்தியேக குழுவிற்கு ஓட்டுனர் பயிற்சியை வழங்கியது. அவர்கள் அனைவருக்கும் வேலை கிடைத்துள்ளது. ஆரம்பநிலை ஓட்டுனர்களுக்கு பயிற்சியளிக்கும்

வகையில், மும்பையைச் சேர்ந்த பிராதம் உடனான கூட்டாண்மையோடு பூனாவில் 50 பெண்களுக்கு ஓட்டுனர் பயிற்சியை வழங்கியது. 2017-ன் இறுதியில், ஒலா கேப்ஸ் உடன் மேற்கொள்ளப்பட்ட கூட்டாண்மையின் கீழ், நிறுவனம் 167 இளைஞர்களுக்கு பயிற்சி மற்றும் வேலை வாய்ப்பினை வழங்கியது (அவர்களில் 32% நபர்கள் SC/ST பிரிவினர் ஆவர்) மற்றும் அவர்கள் பிரதி மாதம் ரூ.15000/- வரை சம்பாதிக்கின்றனர் என்பது குறிப்பிடத்தக்கதாகும்.

- ரோபா

சட்டுபிட்டு தகவல்

ஒரு மனிதனின்
அழகு, அவன்
நாவின்
இனிமையில்
இருக்கிறது.



மொர்வின்

செயல் வளமையின் வயல்!

மனிதர்தான் உலக
ஐவராசிகளில் எல்லாம்
உயர்ந்தவர் என்று டார்வின்
கூறுகிறார். இதனை

உணர்ந்து கொண்டால் நாம் ஒரு நாளும்
செயல்புரியாமல் இருக்கமாட்டோம். சும்மா
இருக்கிறோம் என்ற வார்த்தையை அகற்றி
துடிப்புடன் செயலாற்றி செழுமை பெறுவோம்.
நாம் ஒன்றை மட்டும் எப்பொழுதும் மனதை
விட்டு நீங்காமல் நிலை நிறுத்திக் கொள்வது
அவசியமாகும்.

அது என்னவென்றால் உயிருடன் இருக்கும்
வரை தான் செயலைச் செய்ய முடியும். செயல்
என்பது உயிரின் இசையாக இருக்கிறது என்று
ஜெர்மன் பழையாழி கூறுகிறது. உயிருடன் இருக்கும்
போது செய்கின்ற செயல்தான் இறந்தவுடன்
புகழைப் பறப்பிக் கொண்டிருக்கும். நாம் வாழ்ந்து
கொண்டிருக்கும் போது செம்மையான செயலைச்
செய்தால் நிச்சயம் வெற்றியையும் புகழையும்
பெற முடியும். செயல்படுவதற்காகதான் நாம்
மனிதராக இருக்கிறோம். நம்முடைய ஒவ்வொரு
நிமிடத்தையும் வீணாக்காமல் செயல்புரிந்தே
ஆக வேண்டும். நாம் இறந்தவுடன் மீண்டும்
மனிதனாகப் பிறக்க முடியாது.

இன்பமாக வாழ நமக்கு சிந்தனை எவ்வளவு
தேவையோ, அவ்வளவுக்குச் செயலாற்றலும்
தேவை விரும்பிய செயலில் பெறுவதற்கு
இயக்கமும் வளர்ச்சியும் தான் உயிர் துடிப்பின்
அடையாளமாகும். முதலில் நம்மை ஒரு பணியில்
ஈடுபடுத்திக் கொள்ள வேண்டும். அப்பொழுது
செயல்புரியும் ஆற்றல் வந்துவிடும். நம்முடைய
கோரிக்கை திட்டம் யாவுமே செயல்புரிவதீன்
மூலம் தான் நிறைவேற்ற முடியும்.

நம்மிடம் உள்ள ஆற்றல் கொதிகலனில்
உள்ள நீராவியைப் போன்றது. அந்த நீராவியை
ஒரு குறிப்பிட்ட நிலையில் தீருப்பி விடப்படும்
பொழுது இயந்திரத்தை இயக்கக்கூடிய சக்தி

எற்படும். இதுபோல ஆற்றலைப் பயன்படுத்தினால்
வெற்றி பெற முடியும். எந்த வகையில் செயல்
புரிந்தால் தக்க பயன் பெறலாம் என்று முடிவு
செய்வதீன் மூலம் நம்முடைய சக்தி பெருகும்.
சிந்தனையில் தெளிவு அடைவதீன் மூலமே
செயல்முறை விளங்கும். அதன் மூலம் செயல்
புரிந்தால் வெற்றிக்கான சக்தி தானாகவே
கிடைக்கும்.

ஆராய்ந்து தெளிந்து மேற்கொண்ட செயலை
ஊக்கத்துடனும் உற்சாகத்துடனும் தொடர்ந்து
செய்து கொண்டே வந்தால், அதைச் செய்து
முடிப்பதற்கான சக்தி தானாகவே கிடைக்கும்.
மனிதரின் சங்கடங்களுக்கு எல்லாம் முக்கிய
காரணம் செயல்படாமல் சோம்பி இருப்பதுதான்
எனகிறார். தாமஸ் ஆல்வா எதிசன் எதனையும்
செயல்படுத்த முனையாமல் சும்மா சோம்பி
இருப்பதுதான் அதிவீணமாகும். செயல்படாமல்
போனால் தெரிந்து கொண்ட நல்ல கருத்துகளும்
பயன்படாமல் போகும். செயல்புரியக்கூடிய
தன்மைகள் இரண்டு வகையிலும் வெளிப்படும்.

தவிர்க்க முடியாத நிலையில் அவசியத்தீன்
காரணமாக, கட்டாயத்தீன் பேரில் செயல்படுவது
அடுத்தது நாமே விரும்பி வலிந்து மேற்கொள்வது.
இது தான் செயல்புரியக் கூடிய ஆற்றலை
மேன்மேலும் வளர்க்கும். ஒன்றைத் தீர்மானித்து
முடிவு செய்த நேரமே அதனைச் செய்வதற்குத்
தகுந்த காலமாக அமையும். அதுதான்
பயனுடையதாக இருக்கும். இருக்கின்ற வசதிகளை
வைத்துக் கொண்டு உடனடியாகச் செயல்படத்
தொடங்கிவிட வேண்டும். காலப்போக்கில் யாவும்
நமக்குத் தேவையான அளவுக்கு தானாகத் கைக்கூடி
வரும். சேஷாயி பிரதர்ஸ் தென்னிந்தியாவிலே
பெரிய தொழிலதிபர்கள். மூத்த சேஷாயி
பொறியியலும் மின்சார இயலிலும் நிபுணர்.

அமெரிக்காவில் இன்ஜினியரிங் துறையில்
பயிற்சி பெற்றவர். இனைய சேஷாயி மிக சிறந்த
தொழில் அமைப்பு நிர்வாகியாக இருந்தவர்.

வாசகர் எண்ணங்கள்...

மொட்டார்ஸ் - பென்ஸ் மற்றும் சுந்தரம் மோட்டார்ஸ் நிறுவனத்தின் புதிய டெலர்ஷிப் பற்றிய விவரங்களுடன், மொர்சிடிஸ் வாகனங்களின் தரம், விற்பனை, உற்பத்தி போன்ற விவரங்களை கடந்த நவம்பர் இதழில் சிறப்பாக வழங்கிய மைக்கு வாழ்த்துக்கள். இந்திய சொகுசு வாகனச் சுந்தையில் மொர்சிடிஸ் பென்ஸ் காருக்கு ஒரு தனியிடமுண்டு. அதே நேரம், சுந்தரம் மோட்டார்ஸ் நிறுவனத்தின் அனுபவம் தென்னிந்தியாவில் மொர்சிடிஸ் - பென்ஸ் வலுவாக காலூன்ற உதவும் என்பதையும் மறுப்பதற்கில்லை.

- S. மணிகண்டன், கோவை

ஒரு குறிப்பிட்ட துறைய எடுத்துக்கொண்டு, அத்துறை பற்றிய மிகுதியான செய்திகளை வழங்குவதில் தொழில்நேசனுக்கு நிகர் தொழில்நேசன் தான். கடந்த இதழில் சொகுசு வாகனமான மொர்சிடிஸ் - பென்ஸ் பற்றிய விவரங்கள் அனைத்தும் அருமை. இந்தியா ஜெலிக்கின்றது என்பது உண்மைதானோ!

- G. ஆறுமுகம், திருவள்ளூர்

கடந்த நவம்பர் இதழில் வெளியான சுற்றுச்சூழலின் நன்பன் மின்சார வாகனங்கள் கட்டுரை கூப்பர். மிகவும் அவசியமான செய்தியும் கூட! சுற்றுச்சூழலின் பாதிப்பை மக்கள் தற்போது மிக நன்றாக உணர்த் துவங்கியுள்ளனர். காற்றில் அதிக மாசு காரணமாக டில்லி, சென்னை நகர மக்கள் அவசிக்குள்ளாகி வருகின்றனர். இச்சூழலில் எப்படியாவது ‘காற்றில் மாசு’ உருவாவதை தடுக்க வேண்டும், இதற்கு பொதுமக்கள் ஒத்துழைப்பை வழங்க வேண்டும்!

- M. செல்வராசு, ஈரோடு

‘சுய தொழில்’ என்கிற மந்திரம் காற்றில் மௌல்ல மௌல்ல கரைந்து போகும் வேளையில்... இளைஞர்கள் சுயதொழிலில் ஈடுபட உருக்குவிக்கும் வேலை வாய்ப்பு உருவாக்கம் திட்டம் (PMEGP) குறித்த செய்தி அருமை. திட்டம் பற்றிய அனைத்து செய்திகளுடன், அதைப் பெறும் வழி முறைகளைச் தந்தது பேருதவியாக இருந்தது.

- J. கணேசன், விழுப்புரம்

நாட்டின் பொருளாதார வளர்ச்சிக்கு மதுகெலும்பான SME நிறுவனங்கள் பற்றிய அலசல் அருமையாக இருந்தது. இந்தியாவிலேயே, தமிழகத்தில் தான் கிட்டத்தட்ட 8.44 லட்சம் பதிவு செய்யப்பட்ட SME நிறுவனங்கள் உள்ளன என்ற செய்தி அறிந்து மகிழ்வற்றேன். தமிழகம் SME துறையினரின் வளர்ச்சிக்கு முன்னுரிமை அளித்து செயல்படும் மாநிலமாக தொடர்ந்து தீழி வேண்டும்!

- M. சுரேந்திரன் சென்னை

இந்தியாவில் கிட்டத்தட்ட 44 லட்சம் பேர்களுக்கு வேலை வாய்ப்பு அளிக்கும் தோல் துறை. தமிழகத்தில் தோல் தொழிலுக்கு பிரபலமான வேலூர் மாவட்டத்தில் இத்தொழில் தற்போது இறங்குமுகத்தில் உள்ளது வேதனை-தான். தமிழகத்தில் தோல் தொழில் தலைநியிரத் தேவையான அனைத்து உதவிகளையும் மத்திய மாநில அரசுகள் உடனே செய்து, இத்துறை வளர்ச்சி பெற ஆவண செய்ய வேண்டும்!

- M.K. காம், வேலூர்

Owned, Published by : N.B. SUKKUR BASHA, printed by, K. RADHA at R.K. OFFSET PRINTERS, Old No. 93, New No. 230, Dr.Besant Road, Royapettah, Chennai - 600 014, Published from 19/39, School Road, C.I.T. Nagar, Nandanam, Chennai - 600 035. Editor : N.B. SUKKUR BASHA