

தொழில் நேசன்

ஆங்கில - தமிழ் மாத இதழ்

தொழில் : 13, நேசன் : 1
மே 2018

ஆசிரியர்
என்.பி.சுக்கர் பாலா (பேரா)

துணை ஆசிரியர்
ஏவதி சுக்கர் பாலா

எச்சரிக்கை

தொழில் நேசனில் வெளியிடப் படும் செய்திகள், விளம்பரங்களின் அடிப்படையில் தொழில் தொடங்க விரும்புவோர், தங்களானு சொந்தப் பொறுப்பில் எச்சரிக்கை உணர் வோடு செயல்படவேண்டும்.

சந்தா விவரம்

ஒரு ஆண்டு	: ரூ. 240
இரு ஆண்டுகள்	: ரூ. 480
மூன்று ஆண்டுகள்	: ரூ. 720
ஆயுள் சந்தா	: ரூ. 2400
வெளிநாடு சந்தா	
ஒரு வருடம்	: ரூ. 2000

படைப்புகள், சந்தா மற்றும் விளம்பர தொடர்புக்கு :

தொழில் நேசன்

19/39, பள்ளிக்கூடச் சாலை,
சீ.ஐ.டி.நகர், நந்தனம்,
சென்னை - 600 035.
கைபேசி : 9841211806
8072040720

மின்னஞ்சல் :
thozhilnesan2006@gmail.com

இணையதளம் :
www.thozhilnesan.com

Thozhil Nesan -
English & Tamil Monthly

Editor :

N.B. Sukkur Basha

Phone : 9841211806

Published From :
19/39, School Road,
CIT Nagar, Nandanam,
Chennai - 600 035 and

Printed by K. Radha
at R.K. Offset Printers
230, Dr. Besant Road,
Royapettah, Chennai - 14.

Designed at :
Aruna Graphics
48/1, South West Boag Road,
T.Nagar, Chennai -17. Ph : 24345058

அழியும் பக்கு...


13 ஆம் ஆண்டுல்

உங்கள்

தொழில்நேசன்

இந்த வெற்றிக்கு உரியவர்களான...

- ஓசுக்காற்று
- ஏவுற்படுத்துக்காற்று
- பத்திரிகை முதலாற்று
- சூய்தியாளர்காற்று
- கட்டுக்கையாளர்காற்று
- மௌலி ஸெயர்ப்பாளர்காற்று
- புதைப்பட கலைஞர்காற்று
- கண்ணி உறைகலை நிபுணர்காற்று
- திணையதை ஒடுக்கையாளர்
- அச்சுக்குத்துரை
- கிளை மீதகாற்று
- கூண்டர்காற்று
- ஊற்றியாளர்காற்று
- துசுகை அருச்சு ஸெதிதூ குலத்துறை

மற்றும் நண்பர்கள், நலம் விரும்பிகள்

உங்கள் அனைவருக்கும் நெஞ்சார்ந்த நன்றிகளுடன்,
இனிவரும் ஆண்டுகளிலும் உங்களுடனான பினைப்பைப்
போற்றிப் பாதுகாப்பதில் மகிழும்...

என்.பி.சுக்கர் பாலா
ஆசிரியர்

தொழில் துறையில் தமிழகம்?

- சிறப்புப் பார்வை

தொழில்துறை வளர்ச்சியில் சென்னையைத் தவிர்த்து விட்டு தென் இந்தியாவை ஒரு காலத்தில் நினைத்துப் பார்த்துவிட முடியாது. நிறுவனமொன்று தனது தலைமையகத்தை மும்பையில் அமைத்தால், சென்னையில் தான் தனது அடுத்த கிளையைத் தொடங்கும் என்கிற சூழல் முன்பெல்லாம் நிலவியது. இந்தப் பெருமையை சென்னையிடமிருந்து தட்டிப் பறிக்கும் செயல்பாடுகளை வைத்தாலும் பொங்களூருவும் சில ஆண்டுகளுக்கு முன்பே தொடங்கி விட்டன. அவர்களை சொல்லி என்ன பயன்? வர்த்தகத்தில் போட்டி என்பது இயல்பாக இருக்க கூடிய ஒன்றுதானே!

பக்கத்து மாநிலங்களுக்கு செல்வது ஏன்?

தமிழகத்தில் இருந்தவர்கள், தமிழகம் நோக்கி வர என்னியவர்கள் தங்கள் நோக்கங்களை மாற்றிக் கொண்டு பக்கத்து மாநிலங்களுக்கு செல்ல என்ன காரணம்? அதைப்பற்றியல்லவா முதலில் நாம் சிந்திக்க வேண்டும்! தொழிலை இங்கு நடத்துவதில் ஏதோ ஒரு திருப்தியின்மை அவர்களுக்கு இருப்பதுதானே காரணமாக இருக்க முடியும். அது என்ன? ஒரு நாட்டின் வளர்ச்சிக்கு முக்கியமான துறைகளாக விளங்குபவை மூன்று. அவை உற்பத்தி, சேவை, விவசாயம் ஆகியவை. இந்த மூன்று துறைகளிலும் வளர்ச்சிக்குத்

தேவையான நடவடிக்கைகளை எடுப்பது ஒரு நாட்டை ஆளும் ஆட்சியாளரின் முதன்மைக் கடமை.

அத்தகைய முக்கியமான துறைகள் தமிழகத்தில் தொடர்ந்து ஏன் பின் தங்கீக் கொண்டே இருக்கின்றன? நாம் மேலே குறிப்பிட்ட தொழில் வளர்ச்சியின் தேக்கத்திற்கான காரணம் எதுவோ அதுதான் இதற்குமா? அண்மைக் காலத்தில் தொழிற்துறையில் ஏற்பட்டுள்ள பிரச்சினை மிக்க சூழல்களைப் பார்த்தால், தமிழகம் தொழில் தொடங்க ஏற்ற மாநிலமா என்ற கேள்வி எழலாம்.

கடந்த ஒரு ஆண்டிற்குள்தான் இத்தகைய நிலை உருவாகி இருக்கிறது. அதற்கு முன்பு எல்லாமே இயல்பாகத்தானே இருந்து வந்தது. அதற்கு முன்பு கூட சில பல நிறுவனங்கள் தமிழகத்திலிருந்து பக்கத்து மாநிலங்களுக்கும், சில தொழிலை விட்டுப் புறப்பட்டு போயினவே! அதற்கு காரணம் எதுவாக இருக்கும்? அதற்கு காரணம் நிறுவனங்களா? அரசா?

மத்திய அரசு தரும் பதில்:

மேற்கண்ட எல்லா கேள்விகளுக்கும் ஆதார பூர்வமான பதிலைச் சொல்லியிருக்கிறது, மத்திய வர்த்தகத் துறையின் கீழ் செயல்படும் தொழில் கொள்கை மற்றும் மேம்பாட்டுத் துறை (ஏ.ஐ.பி.பி.).



அது வெளியிட்டுள்ள அறிக்கையின்படி, கடந்த 2016- ஆம் ஆண்டில் தமிழ் நாட்டில் ரூ.4,793 கோடி முதலீடு செய்யப்பட்டிருந்தது. இது 2017- ஆம் ஆண்டில் ரூ.1,574 கோடியாக குறைந்திருக்கிறது. ஒரே ஆண்டில் மூன்று மடங்கு வீழ்ச்சி. 2017-இல் தமிழக அரசு பல்வேறு நிறுவனங்களுடன் 62 முதலீடு ஒப்பந்தங்களைச் செய்து கொண்டது. ஆனால் இந்த மதிப்பில் 50 சதவீதம் மட்டுமே முதலீடாக வந்துள்ளது.

பிற மாநிலங்களுடன் ஒப்பிடுகையில் கூட அப்படி முதலீடுகளை ஈர்த்துள்ள பட்டியலில் பின்தங்கியே தமிழ்நாடு இளைத்துக் கீடக்கிறது. மகாராஷ்டிரம், மத்தியப் பிரதேசம், குஜராத், ஆந்திரம், தெலங்காணா மாநிலங்கள் தமிழகத்தை விட அதிக முதலீடுகளை தீர்டிடியுள்ளன. அதன் படி பார்த்தால் மற்ற மாநிலங்கள் முதலீட்டாளர்களை கவர கடைப்பிடித்த வழிகளை தமிழகம் மேற்கொள்ளவில்லை என்ற பலவீனம் புலப்படுகிறது. பிற மாநிலங்களின் முதலீடுகளை தெளிவாக பார்க்கப் போனால் அதிகளவில் மகாராஷ்டிரம் ரூ.18,993 கோடியும், மத்தியப்

பிரதேசம் 11,715 கோடி ரூபாயையும் முதலீடுகளை ஈர்த்துள்ளன.

மற்ற மாநிலங்களை எடுத்துக் கொண்டால், குஜராத், ஆந்திரம், தெலங்காணா மாநிலங்களில் முறையே ரூ.9,795 கோடி, ரூ.4,509 கோடி, ரூ.3,306 கோடி என்கிற அளவிற்கு முதலீடுகள் செய்யப்பட்டுள்ளன. மேற்கண்ட இந்தப் பட்டியலின்படி பார்த்தால் கடந்த ஆண்டுகளை விட குறைந்த அளவே முதலீடுகள் வந்து சேர்ந்துள்ள மாநிலம் தமிழகம் தான்.

என் பின் தங்குக்கிறோம்?

குறிப்பாக ஒரு மாநிலத்தின் பொருளாதார வளர்ச்சி மக்களின் வாழ்க்கைத் தர மேம்பாடுகள் ஏற்பட அதற்கு வந்து சேரும் முதலீடுகளே முக்கியமானவை. தொழில் முனைவுப் பார்வையில் தமிழ்நாட்டில் செய்யப்படும் முதலீடுகள் தொடர்ந்து குறைந்து வருவதற்கு பல காரணங்கள் சொல்லப்படுகின்றன. அதில் முதல் இடத்தைப் பிடிக்கும் காரணம் பதற்றமான அரசியல் குழலில் உள்ள பிரச்சினைகள், தொழில் தொடங்க சாதகமான அம்சங்களைக் கொண்ட திட்டங்கள்,

ஒற்றைச்சாளர் முறை என பல இருந்தும் அதனை முதன்மைப்படுத்தி செயல்பட, தமிழக அரசின் கவனம் ஒருங்கிணைந்த நடவடிக்கைகள் மேற்கொள்ளப்படாததே காரணம்.

குறிப்பாக தமிழகத்தில் வீழ்ச்சியை நோக்கி விவசாயத்துறை இழுத்து செல்லப்படுகிறது. இப்போது தொழில்துறையும் தொய்வை நோக்கி இறங்கி கொண்டிருக்கிறது. இது வேகமடைத்தால் தமிழகத்தின் ஒட்டுமொத்தப் பொருளாதாரம் குறையும், வேலை வாய்ப்புகள் மங்கிவிடும். இதை நம் தமிழக ஆட்சியாளர்கள் உணர்ந்துள்ளார்களா? இது மக்களின் கேள்வி.

நிலைக்காத பெருமைகள்:

இந்த துறைகளை விடுங்கள். ஆசியாவின் டெர்ராயிட் என சென்னையை சொல்லி சொல்லி பெருமைப்பட்டு கொண்டிருந்தார்களே அன்றைய ஆளுங்கட்சியினரும் இன்றைய ஆளுங்கட்சி யினரும்! அந்தப் பெருமை இன்று நிலைத் திருக்கிறதா என்ன?

மத்திய அரசின் டி.ஐ.பி.பி. என்னும் தொழில் கொள்கை மற்றும் மேம்பாட்டுத் துறையின் கீழ் 340 அம்சங்களைக் கொண்ட தொழில் சீர்திருத்த கொள்கை தீட்டம் அறிவிக்கப்பட்ட 2016-ஆம் ஆண்டிலேயே தமிழகத்தின் தொழில் தோல்விகள் தொடங்கி விட்டன. பல கட்டங்களாக பிரித்து நடத்தப்பட்ட உலக வங்கி ஆய்வில் உடனடியாக தொழில் தொடங்கக் கூடிய நகரங்கள் பட்டியலில் சென்னை 10வது இடத்தையே பிடித்திருந்தது.

பஞ்சாபின் லூதீயானாதான் தொழில் தொடங்கு வதற்கு ஏற்ற நகரங்களின் பட்டியலில் முதலிடம். மொத்தம் 17 இடங்களில் நடத்தப்பட்ட ஆய்வில் சென்னைக்குப் பிறகு கொச்சியும், கொல் கத்தாவும் கடைசி இரு இடங்களில் வந்தன. இந்த தளர்ச்சிதான் தமிழக தொழில் துறையில் தொடர்ந்து கொண்டே இருக்கிறது. இப்படியாக நடத்தப்பட்ட உலக வங்கியின் அந்த ஆய்வில் பல கட்டமான பிரிவுகளில் 'ஷ்ரேடிங் அக்ராஸ் பார்டர்' என்ற பிரிவில் மட்டுமே தமிழகம் இரண்டாம் இடத்தில் தொடர்கிறது.

பிரச்சினைகளின் பரிமாணம்:

மற்ற பிரிவுகளில் மூச்... உலக வங்கியின் ஆய்வு விவரப்படி கட்டங்கள் கட்ட அனுமதி வழங்குவதில் மூன்றாவது இடம். மற்றபடி தொழில் தொடங்க எந்தவிதத்திலும் ஏற்ற நகராக சென்னை வளர்த்தெடுக்கப்படவில்லை என்பதுதான் நிலை. தமிழகத்தில் கொண்டு வரப்பட்டுள்ள ஒற்றைச்சாளர் அனுமதி தீட்டம் இதை மாற்றி அமைக்கும் என்று எதிர்பார்க்கப்பட்ட நிலையில் தான், தமிழகத்தைப் போராட்டக்களமாக மத்திய அரசின் பொருளாதாரம் சார்ந்த அறிவிப்புகள் அதை மேலும் பின்னுக்கு தள்ளியுள்ளன.

முன்னுக்கு வரப்போகிறோம் என்றிருந்த நிலையில், இத்தகைய காரணத்தால் தமிழக தொழில் வளர்ச்சியானது தள்ளாட்ட நிலையில் தான் முன்னேறுகிறது. அரசியல் நிலையற்ற சூழல், பண மதிப்பிழப்பு, ஜி.எஸ்.டி. வரி விதிப்பு போன்ற காரணங்களால் அந்த தொழில் வளர்ச்சி மேலும் தளர்ச்சி ஆகிவிட்டது. அது எப்படி? தனாலிராமனின் குதிரையைப் போல முன்னே இருந்து இரண்டு பேர் இழுக்க, பின்னே இருந்து இருபத்திரண்டு பேர் தள்ள என்பார்களே அது போலத்தான் தமிழக தொழில் வளர்ச்சியின் முன்னேற்றம் இருக்கிறது.

மற்ற மாநிலங்களின் ஈர்ப்புக்கிறன்:

தொழில் வளர்ச்சியின் முதன்மை இடங்களை ஆந்திராவும் தெலங்காணாவும் கைப்பற்றி விட்டன. நமக்கு பின்னால் தூரத்தில் இருந்த பீகார், ஜார்கண்ட் போன்ற மாநிலங்கள் கூட தமிழகத்தை முந்தி விட்டன. தொழில் தேவைகளுக்கான மத்திய அரசின் புதிய தொழிற்காள்கை வரையறைகளை 98.78 சதவீதம் பூர்த்தி செய்து ஆந்திராவும் தெலங்காணாவும் முதலிடத்தை பிடித்து விட்டன.

ஆனால் தமிழகமோ 40 முதல் 70 சதவீத வரையறையை மட்டுமே பூர்த்தி செய்துள்ளது. எதிர்பாராமல் ஏற்பட்டு விட்ட சூழல்கள் அனைத்தையும், தொழில்முனைவு அனுமதி தொடங்கி விற்பனை வரை தமிழக அரசின் புதிய தீட்டமான ஒற்றைச்சாளர் அனுமதி சீரமைக்கும் என்கிறது தமிழக அரசு அதை வரவேற்போம்.



இப்படிப்பட்ட காரணங்களால்தான் தமிழகத்தில் தொழில் நடத்தி வந்தவர்கள், தொழில் முதலீடு செய்ய எண்ணிய நிறுவனங்கள் பக்கத்து மாநிலங்களை நோக்கி படையெடுத்த நிலை மிகைப்படுத்தப்பட்டு விட்டது. ஒருவர் செல்லும் அத்தகைய நிலைகூட இனி ஏற்படாது என தமிழக தொழில்துறை அமைச்சர் தீரு. எம்.சி. சம்பத் குறிப்பிட்டிருக்கிறார். நம்புவோம்.

ஆரோக்கியமான போட்டி அவசியமே:

ஆனால் இதுபற்றி தான் கலந்து கொண்ட நிகழ்வான்றில் அப்போது குறிப்பிட்ட அன்றைய வர்த்தகத்துறை இணையமைச்சர் தீருமதி. நிர்மலா சீதாராமன், “எதையும் பெரிதுப்படுத்தி பேச முடியாது. எல்லா மாநிலங்களுக்கும் இடையேயும் ஆரோக்கியமான போட்டி நிலவு கிறது. ஒவ்வொரு மாநிலமும் ஒன்றை ஒன்று கண்காணித்து போட்டியில் ஈடுபடுகின்றன. மத்திய அரசின் திட்ட வரையறைகளைப் பூர்த்தி செய்வதில் ஆண்டுக்காண்டு சில மாநிலங்கள் வெகு சிறப்பாக செயல்படுவதால் இத்தகைய நிலை ஏற்படுவது இயல்பான ஒன்று” எனக் குறிப்பிட்டதையும் நாம் கவனத்தில் கொள்ள வேண்டும்.

தமிழக தொழில் நெறி சரியானதே!

தொழில் செய்யத் தொடர்க்குவதற்கான கூழல் (Ease of Doing Business) குறித்த பட்டியலில் தமிழகம் இடம் பெறுவதற்கான கூழ்நிலைகளை மட்டுமே உருவாக்குவது சரியான ஒன்றா என்ற கேள்விக்கு, சென்னை பல்கலைக்கழகப் பேராசிரியர் தீரு. கிராம. சீனுவாசன் தெளிவாக ஒரு

கருத்தை முன் வைக்கிறார். குறிப்பாக தமிழகத்தில் சுற்றுச்சூழல் மற்றும் தொழிலாளர் தொடர்பான அனுமதி பெறுவது கடனமான ஒன்றுதான். ஒருவிதத்தில் அத்தகைய நிலை தமிழகத்தில் தொடர்வது கூட சரியான முறைதான்.

ஆனால் இதே அனுமதியை ஆந்திரா, தெலுங்கானா போன்ற மாநிலங்களில் ‘ஆட்டோ மேடிக் கிளியரன்ஸ்’ மூலம் அனுமதித்து விடுகிறார்கள். இப்படிப்பட்ட அவசர அனுமதிகளில் சட்டத்துக்குப் புறம்பான பல தவறுகள் நடக்கவும் வாய்ப்பு உண்டு. எனிமைப்படுத்துகிறேன் என்ற பெயரில் எந்தவித தொழில் விதிமீறலையும் நாம் அனுமதித்து விட முடியாது. இத்தகைய அடிப்படைகள் தொடரும்போது நமது பொருளாதார அடித் தளத்தையே அது ஆட்டம் காண செய்து விடும். இதையெல்லாம் செய்தாலேயே அந்த மாநிலங்கள் மத்திய அரசின் பட்டியலில் முன்னேறியிருப்பதாகவும் நாம் கருத முடியும் என்றார்.

மத்திய அரசின் விதிமுறைகள் சரியல்ல:

மத்திய அரசின் புதிய தொழில் சீர்திருத்த செயல் திட்டத்தின்படி, வருவாய் துறை சுற்றுச்சூழல் மற்றும் தொழிலாளர் துறை அதிகாரிகள் ஒரு நிறுவனத்தை எந்த நேரத்திலும் சோதனை யிடலாம் என்றிருந்த அதிகாரம் குறைக்கப் பட்டுள்ளது. தற்போது தொழில் நிறுவனங்களுக்கு தொந்தரவு தரக்கூடாது என்று முன்பே தகவல் தெரிவித்து விட்டு விசிட் செய்ய வேண்டும். வரும் வாரம் உங்கள் நிறுவனத்துக்கு ‘சர்ப்ரைஸ் விசிட்’ (தீஸ் ஆய்வு) வருகிறேன் என்று

அதிகாரிகள் கூறிவிட்டே செல்ல வேண்டும் என்கிறது மத்திய அரசு. சரியான விதியா இது.

இது மட்டுமா? தமிழகம் தொழில் தொடங்க ஏற்ற மாநிலம் இல்லையென்று மத்திய அமைச்சர்கள் சிலர் பேசி வருகிறார்கள். அது உண்மை என்றால் தமிழக மக்களின் எதிர்ப்புகளையும் மீறி அனுசுக்தி போன்ற திட்டங்களை இங்கே கொண்டு வருவது ஏன் என்று நாம் கேட்ட முடியுமல்லவா? தமிழக அரசின் சில சட்ட விதிகள் கடுமையாக இருக்கிறது. அதை தளர்த்த வேண்டும் என்கிறார்கள் சிலர். ஒரு தொழில் தொடங்க பொதுநலன் கருதி சில கட்டுப்பாடுகளை விதிப்பது தொழில் நிறுவனங்களை எப்படி துன்புறுத்துவதாகும்?

தரமான தொழில் முனைவோர்:

நியாயப்படி தொழில் தொடங்கும் நிறுவனங்களுக்கு தொழியும் தமிழகத்தில் தொழில் வளர்ச்சிக்கான வாய்ப்புகள் எத்தனை வளர்களை கொண்டதென்று... இதை அறிந்தவர்கள் அகல்வதில்லை. புரிந்தவர்கள் முதலீடு செய்ய முன் வருவார்கள். இதையெல்லாம் தெளிவாக கணித்துக் கொண்டு தமிழக அரசு அரசியல் பார்வையில்லாமல் செயல்பட முற்பட்டால் இங்கும் தொழில் நிறுவன மலர்ச்சியும் வளர்ச்சியும் அதிகரிக்கும் என்பது சமூக நல நடுநிலையாளர்களின் கருத்து. தமிழக அரசு இதை கவனத்தில் கொள்ளுமா?

தமிழகத்தை விட்டு நோக்கியா நிறுவனம் சென்றதற்கு என்ன காரணம்? பாக்ஸ்கான் நிறுவனம் புறப்பட்டதற்கு என்ன காரணம்? இடவசதி, நிறுவன நிர்வாக வசதி, தண்ணீர், மின்சார வசதி என எல்லாம் தமிழக அரசு சலுகையில் தந்தும், இங்கு தயாரித்து விற்பனை செய்யும், ஏற்றுமதி செய்யும் உற்பத்திக்குரிய வரியை அது செலுத்த மறுத்ததுதானே காரணம்? அதை மறுக்க முடியுமா?

சி.பொ.ம.வில் தமிழக நிறுவனங்கள்?

இதோ மற்றுமொரு யோசிப்பதற்குரிய கேள்வி! சிறப்புப் பொருளாதார மன்றாங்கள் என்ற பெயரில் தமிழகத்தில் பெரிய தொழில் பிம்பம் கட்டமைக்கப்பட்டதே! அதன் வளர்ச்சி சரியாக சீரமைக்கப்பட்டுள்ளதா? அதன் மூலம்

தமிழகம் செயல் பரப்பில் விரிந்துள்ளதே தவிர, வளர்ச்சிப் பரப்பில், சாதனை சிகரத்தில் ஏறியுள்ளதா?

தமிழகத்தில் உள்ள சிறப்பு பொருளாதார மன்றாங்களில், இந்தியாவின் பல மாநிலங்களிலுள்ள, வெளி நாடுகளிலுள்ள நிறுவனங்கள் தான் முதலீடுகளை செய்துள்ளனவே தவிர, தமிழகத்தின் எந்த பாராம்பரிய மிக்க பெரிய நிறுவனமாவது முதலீடு செய்துள்ளதா? அதற்கு என்ன காரணம்? அதற்கான செயல் நடவடிக்கை களையாவது தமிழகத்தை ஆண்ட ஆளும் அரசுகள் முன்னெடுத்ததா? ஏன் செய்யவில்லை?

தமிழகத்தை விட்டு ஆந்திராவுக்கு சென்ற ஒரு நிறுவனம் ஏன் சென்றது என்பதற்கு சென்ற ஆண்டு மறைந்த பிரபல தொழிலதிபர் திரு. மாணிக்கம் ராமசுவாமி ஒரு பதிவிட்டிருந்தார். நிலத்தின் மதிப்பில் தொடங்கி நிறுவன கட்டமைப்பு வரை உள்ள செலவில் தமிழக அரசுக்கான அதிகாரத்தின் மட்டத்தில் உள்ளவர்களால், அதன் மொத்த மதிப்பில் குறிப்பிட சதவீதம் கமிஷனாக கேட்கப்பட்டது. அதுதான் எனப் பதிவிட்டிருந்தாரே? அதை அரசு பெயருக்குதான் மறுக்கத்தே தவிர அழுத்தமான மறையில் அல்ல என்பதை தொழில் துறையை அறிந்தவர்கள் அறிவார்கள்.

பொதுவான சில காரணங்கள்:

குறிப்பாக தொழில்துறையில் ஏற்கதாழ 18 காலாண்டுகளாக இந்திய அளவில் தனியார் முதலீடுகள் குறைந்து வருகின்றன. நிறுவன முதலீட்டை சார்ந்தே தொழில் வளர்ச்சியை முன்னெடுப்பது என்பது, இந்தியா போன்ற நாடுகளில் பிரமாதமான வேலை வாய்ப்பை உருவாக்கி விடாது. உலக அளவிலான தொழில் மற்றும் வர்த்தக அனுகுமறையில் பெரிய நிறுவனங்களை விட சிறிய நிறுவனங்களே வேலை வாய்ப்புகளை வழங்குகின்றன என்பது முடிவு கண்ட உண்மை.

இதை இந்திய அரசு தொடங்கி நம் மாநில அரசுகள் வரை உணர வேண்டும். ஒரு நாட்டின் பொருளாதார வளர்ச்சி என்பது குறுகிய வட்டத்திலான நிறுவன வளர்ச்சிகளையோ அரசின் வருமானத்தை மட்டுமோ சார்ந்ததல்ல. தனி நபர் வளர்ச்சி என்பதே ஒரு நாட்டின் பொருளாதாரத்தை



வளர்ந்து வரும் நாடுகளில் தூக்கி நிறுத்து வதாகும். இதை நமது அரசுகள் உணர வேண்டும். இந்தியளவில் எடுத்துக் கொண்டால் கூட நம்மை விட மெதுவாக வளர்ந்த அமெரிக்கா, ஜரோப்பிய நாடுகள் கூட இன்றைக்கு நம்மைவிட வேகமாக வளரத் தொடக்கி விட்டன. ஆனால் நாமோ வளர முடியாமல் தவிக்கின்றோம் என்றால், அதற்கு காரணங்களை கண்டறிந்து வளர்ச்சியை பெருக்க வேண்டாமா?

தமிழகத்தின் நிதி நெருக்கடிகள்:

பண்மதிப்பு நீக்கம், ஜி.எஸ்.டி. தீவால் சட்டம் என வளர்ச்சிக்குத் தேவையான சீதிருத்தங்களை மத்திய அரசு கொண்டு வருவது ஒரு புறமிருக்க, புதிய வேலை வாய்ப்புகளை உருவாக்கும் திட்டங்களையும் உடனடியாக செயல்படுத்த வேண்டும். கார்ப்பரேட் நிறுவனங்களின் வளர்ச்சியை மட்டுமே கருத்தில் கொண்டு செயல்படாமல், சிறிய மற்றும் நடுத்தர அளவிலான நிறுவனங்களின் வளர்ச்சிக்கும் முக்கியத்துவம் தர வேண்டும். இதை மத்திய அரசு உணர்ந்து சேவைத் துறைகளுக்கு மட்டுமே முக்கியத்துவம் அளிக்காமல், இந்தியாவின் முதன்மையான விவசாயத்துறை, உற்பத்தி துறை இரண்டுக்கும் தனிக் கவனமிக்க ஆதரவு தரவேண்டும்.

தமிழகத் தொழிற்துறையின் வளர்ச்சிக்கு ஒரு காலக்கட்டத்தில் வங்கிகள் பெருமளவுக் காரணங்களாக இருந்தன. ஆனால் இப்போது... அவையெல்லாம் கார்ப்பரேட் நிறுவனங்கள் பக்கம் மட்டுமே கவனம் செலுத்தியதால்தான் வாராக் கடன்கள் பேருருவம் (விசுவரூபம்) எடுத்து நிற்கின்றன. இந்த உண்மையின் வீச்சை வங்கிகள் மறுக்க முடியாது.

தொழில்தீர்வு வளருமா?

உலக அளவிலான தொழில் போட்டிகளைச் சுந்திக்கும் தீரனை நம்மவர்களுக்கு ஏற்படுத்தி கொடுக்க வேண்டியதும் அவசியம். மனிதவள ஆற்றலை கொண்ட நாடு இந்தியா என்று பேசிக் கொண்டே இருந்தால் போதுமா? அதை தொழில் தீரன் வள ஆற்றலாக மாற்ற மத்திய மாநில அரசுகள் என்ன முனைப்பான செயல்பாடுகளை முன்னெடுத்துள்ளன? தீட்ட அறிவிப்புகளை வெளியிட்டு கொண்டே இருந்தால் மட்டுமே போதுமா?

தொழில் தீரன் வளர்ச்சிக்கான செயல்பாடுகளை மேம்படுத்த மத்திய மாநில அரசுகள் என்ன செய்துள்ளன. நாளிதழ்களில் விளம்பரம் கொடுத்து விட்டு அது சார்ந்து மட்டுமே



பயிற்சிகளை வழங்குவது மட்டுமே இந்திய மனித வள ஆற்றலை தொழில் தீரன் ஆற்றலாக மாற்றி விடுமா?

முதலீடுகள் அதிகாரிக்கின்றன:

இந்திய தொழில் நிறுவனங்களின் கூட்டமைப்பான சி.ஐ.ஐ.-யின் தென் இந்திய பிராந்திய தலைவராக அண்மையில் பொறுப் பேற்றுள்ள டி.வி.எஸ். லாஜிஸ்டிக் நிறுவனத்தின் நிர்வாக இயக்குநரும், டி.வி.சுந்தரம் அய்யங்கார் அண்டு சன்ஸ் பிரைவேட் லிமிடெட் நிறுவனத்தின் இணை இயக்குநருமான தீரு. நூர். தினேஷ். அவர் சொல்லியிருக்கிறார் தமிழகத்திற்கு நிறைய முதலீடுகள் வருகிறது என. அதைத் தக்க வைக்க தமிழக அரசு முயற்சிக்க வேண்டும். தமிழக அரசின் தொழில் தொடங்குவதற்கான செயல் திட்டங்கள் இன்னும் சீரமைக்கப்பட வேண்டும்.

முன்பே நாம் குறிப்பிட்டபடி பொருளாதார வளர்ச்சிக்கு தொழில் போட்டி என்பது அவசியமான ஒன்று. அத்தகைய ஆற்றலை தமிழகம் பெறுவதற்கான முயற்சிகளை அரசு முன்னெடுக்க வேண்டும். குறிப்பாக விமர்சிப்பவர்களுக்கு

விளக்கம் சொல்லி கொண்டே இருப்பதை விட, செயல்பாடுகளின் மூலம் அவர்களை வாய்டைக்க செய்ய வேண்டும். இதையெல்லாம் ஆளுங்கட்சிகள் கவனிக்குமானால் ஒரு மாநிலத்தின் தொழில் வளர்ச்சி நிரந்தரமாகும்.

வங்கிகள் கூடுதல் கடன் தருமா?

முக்கியமாக தனியார் வங்கிகளும் தொழில் துறை சார்ந்த முயற்சிகளுக்கு நிதியுதவிகளை வழங்க வேண்டும். பரவலாக இருக்க வேண்டிய நிதிப்பக்கிரவை பொதுத்துறை வங்கிகள் மேல் மட்டுமே சுமத்தக் கூடாது. இதை மத்திய மாநில அரசுகள் கவனிக்க வேண்டும். தொழில்துறை சார்ந்த கடன் வழங்குதல்களில் பொதுத்துறை, தனியார் வங்கிகள் சீராக செயல்பட வழி வகுத்தால் வாராக்கடன் பிரச்சினைகள் குறையும். நாளைவில் இருக்காது. மத்திய அரசின் வலுவான நடவடிக்கைதான் இதை சாதிக்க முடியும்.

தமிழகத்தின் தொழில் தேக்க நிலைகளுக்கு வங்கிகள் மூலமான நிதிக்கடன்கள் குறைந்துள்ளதையும் மறுக்க முடியாது. பல வங்கிகள்



சென்ற ஆண்டு வழங்கியபடி காலக் கடன்களின் (Term Loan) கணக்கையே நடப்பு நிதியாண்டுக்கும் கூட்டி காண்பித்து அதீல் தொழில் கடன் வழங்கியுள்ளதாக கணக்கு காண்பிப்பதும் தெரிய வந்துள்ளது. தமிழக அரசின் 2018-19-ஆம் ஆண்டுக்கான நிதிநிலை அறிக்கை கூட வளர்ச்சியில் அக்கறை காட்டுகிறதா தமிழக பட்ஜெட் என்ற கேள்வியை எழுப்பியுள்ளதை மறுக்க முடியாது.

குறிப்பாக ஜி.எஸ்.டி.க்கு பிறகு தமிழகத்துக்கு மத்திய அரசின் வரி வருவாய் குறைவாக கிடைத்து வருகிறது. இதற்காக சிறப்பு மானிய நிதி கேட்கப்படும் என்று தமிழக அரசு கூறியுள்ளது கூட சாத்தியமான ஒன்றில்லை. ஜி.எஸ்.டி.யால் தமிழக அரசுக்கு குறைந்துள்ள வரி வருவாயை மொத்தமாக மத்திய அரசு அளிக்கும் சாத்தியங்கள் இல்லை. அப்படியே கிடைத்தால்கூட அது தமிழகத்தின் வருவாய் இழப்பை பூர்த்தி செய்யத்தான் உதவும்.

தமிழக அரசு கவனிக்குமா?

நிதிக்குழுவின் புதிய அறிக்கையின்படி மத்திய அரசின் நிதியுதவி என்பது வளர்ந்த மாநிலம் என்ற வகையில் வழங்கப்படும் போது அதீவும் தமிழகம் பற்றாக் குறையைத்தான் சந்திக்கும் என்பது நிச்சயம். இன்றைய தேதியில் தமிழகத் தொழில்துறை சார்ந்த வளர்ச்சியில் அரசு கூடுதல் கவனம் செலுத்த வேண்டியது முக்கியம். அது விமர்சனங்களுக்கு பதிலளிப்பதாக மட்டுமே இருக்கக் கூடாது.

எல்லாவற்றுக்கும் மேலாக மக்களின் கவனத்தை பெற வேண்டும் என்கிற நோக்கில் தீட்டங்களை தீட்டாமல், நாட்டின் உண்மையான வளர்ச்சியைக் கருத்தில் கொண்டு செயல்பட வேண்டும். அப்படி செயல்பட்டால் பொருளாதார ஊக்குவிப்பைத் தந்து தொழில் வளர்ச்சியை காண வேண்டிய அவசியம் இருக்காது. உலகத்தில் வளர்ந்த நாடுகள் உணர்ந்து கொண்டு சாதித்த இந்த உண்மையை தமிழக அரசு உணர்ந்து கொள்ளுமா?

- அயிர்தபுக்திரன்

பாபடக்ஸ் - ரெடி டே ஈடு மினி அப்பளவங்கள் உடல் ஆரோக்கியத்தை பராமரித்து, சுவையால் அனைவரையும் தன் வசப்படுத்தும்!

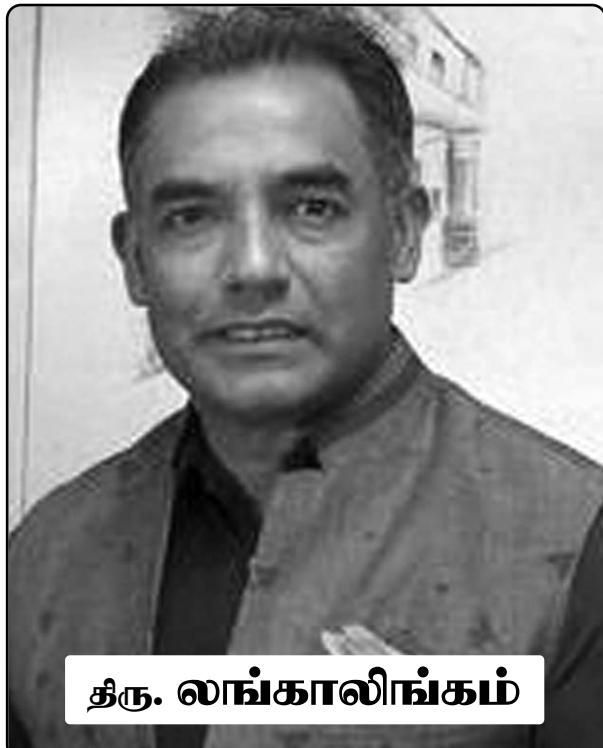
- தீரு. லங்காலிங்கம்

தலைவர், லாண்சன் குரூப் மற்றும் புதுமை கண்டுபிடிப்பு பிரிவ

முன்னணி ஆட்டோமொபைல் டெலர் மற்றும் நாற்பது ஆண்டுகளுக்கும் மேலாக பியோனர் அப்பளத்தின் உற்பத்தியாளர் & ஏற்றுமதி யாளர்களாக விளங்கும் லாண்சன் குரூப் \$150+ கூட்டு நிறுவனம், சமீபத்தில் இந்திய சந்தையில் ரெடி-டே ஈடு ஸ்நாக் பிரிவில் நுழைய இருப்பதாகவும் சுவையிக்க 'முதல்முதலாக இதுபோன்ற' உடனடியாக உண்ணைக்கவடிய தனது புதுமாதிரியான பாபடக்ஸ் - ரெடி-டே-ஈடு மினி அப்பளத்தை சந்தையில் அறிமுகப்படுத்தியுள்ளதாகவும் அறிவித்துள்ளது. இதற்கு முன்பே 1987 ஆம் ஆண்டுகளில் யூகேவில் அறிமுகப்படுத்தப்பட்ட, லாண்சன் ரெடி-டே-ஈடு அப்பளம் மினி மற்றும் பெரிய அளவு கொண்ட அப்பளங்கள் பொதுவாக உலகளவில் அனைவருக்கும் பழக்கமான பப்படம் என்ற பெயரில் அறியப்படுகிறது. உலகின் முன்னணி பிராண்டுகளுக்கு லாண்சன் பல ஆண்டுகளாக வழங்குனர்களாக உள்ளார்கள். யூகே, ஜரோப்பா, யு.எஸ்.ஏ. & ஆஸ்திரேலியா - போன்ற உலகின் பல நாடுகளில் இந்த ரெடி-டே-ஈடு மினி அப்பளங்கள் அனைவரும் மிக விரும்பி சுவைத்து உண்ணும் ஒன்றாக உள்ளது.

மீண்டும் வருங்காலத்தை நோக்கி:

இந்தியாவின் வருங்காலத் தலைமுறையின் “பூர்த்தி செய்யப்படாத தேவைகளை” கருத்தில் கொண்டு, கடந்த கால நன்மைகளுடன் நம் சௌகர்யத்திற்கு மதிப்பளிக்கும், பாபடக்ஸ் அந்த தேவைகளை பூர்த்தி செய்யும் நோக்கில், “சன்னைஷன் & ஹாப்பினஸ்” என்பதை தாரகமந்திரமாக கொண்டு அப்பளத்தை பொறிப்பதில் இருந்து விலக்க்களித்து, தரமான மற்றும் சுத்தமான விளைபொருட்களுடன் இயற்கையான சுவைகளைக் கலந்து இந்த



தீரு. லங்காலிங்கம்

அப்பளத்தை பாபடக்ஸ் வழங்குகிறது. ஒரு ஆயிரம் ஆண்டுகளாக இருந்தவை அனைத்தும் நமக்கு நன்மை தருபவையே, என்ற உறுதியான நம்பிக்கையுடன் லாண்சனின் நவீனத்துவத்துடன் பாரம்பரியத்தையும் சேர்த்தது, புதுமையான சமச்சீரான சுவைகள், புரதச் சத்து நிறைந்த மற்றும் சரியான வடிவத்தில் வயது வந்தவர் களுக்கும், எல்லா வயதினருக்கும் ஏற்ற பாபடக்ஸ் மினி அப்பளங்களை லாண்சன் “மாம் அப்ரூவுடு” என்ற பெயரில் அழைக்கிறது. இந்த பிராண்டின் நோக்கம் சிற்றுண்டியின் மூலம் ஒரு பினைப்பை ஏற்படுத்தி குடும்பங்களை ஒன்று சேர்த்து, உறவுகளை நெருக்கமாக்கி ஒருவருக் கொருவர் பகிர்ந்து கொள்ளும் மகிழ்ச்சியைக்



கொண்டு வருவது ஆகும்.

புதிய பயனர்களை உருவாக்குவதுடன், பயனர்கள் மற்றும் பயன்பாடு என்பதை, அவர்களது புதுமை மந்திரமாக கொண்டு, பாபடக்ஸ் அனைத்து வயதினரையும் உண்ணத் தூண்டும் வகையிலான ஒரு சிற்றுண்டியை வழங்குகிறது. நண்பர்களை இணைக்கும் சரியான இணைப்பாகவும், குடும்பத்தினரை ஒன்றாக இணைக்கும் பாலமாகவும், முத்த தலைமுறையினருக்கு மறக்க முடியாத ஒரு அனுபவமாகவும் இது இருக்கும். எந்த நேரத்திலும் உட்கொள்ளத் தகுந்த சிற்றுண்டியாக, பாபடக்ஸ் ஸ்நேக், ஒரு தொலைக்காட்சி நேர ஸ்நேக், விருந்துகளுக்கு ஏற்ற ஸ்நாக், பள்ளி மற்றும் கல்லூரி மாணவர் களுக்கான மற்றும் இது அனைத்து நேரங்களுக்கும் மிக சரியான பொருத்தமான ஸ்நாக்.

பாபடக்ஸின் பாரம்பரிய வடிவமைப்பு, பாரம்பரிய பழக்கத்தின் அடிப்படையில்

உணவுடன் சேர்த்து உண்ணும் நிரப்புணவாக பயன்படுத்தவும், தக்காளி & மிளகாய் மற்றும் புளிப்பு கிரீம் & வெங்காயம் போன்றவையும் அதிகளவில் பயன்படுத்தப்படுகிறது - மேலும் “அனைவரிடமும் உள்ள குழந்தை தனத்தை இது வெளிக்கொண்டிருது.” மூன்று வேறுபட்ட வகைகள் ஒவ்வொன்றும் இரண்டு பேக்கிங்கில் “கோ” பேக் ‘ஆங் த கோ’ பேக் மற்றும் ‘@ஹோம்’ - ரூபாய்.10 (ஜென்ஆர்) மற்றும் ரூபாய்.30(ஜென்ஆர்) என்ற விலையிடல் விருப்பத்தேர்வு அடிப்படையில் கிடைக்கும்.

லான்சன் குழுமத்தின் தலைவரும் புதுமைகண்டுபிடிப்பு பிரிவின் தலைவர் தீரு. வங்காலிங்கம், எல்லிங்கள் இன் தலைமை ஆலோசகர் தீரு. பி. நந்தகுமார், ஆகியோர் “பாபடக்ஸ்” பிராண்டை அறிமுகப்படுத்தினர். துவரை, மைகுர் பருப்பு போன்றவற்றைக் கொண்டு தயாரிக்கப்படும் மினி அப்பளங்கள், அதிக புரதச்சத்தையும், கார்போ-

புரதத்தையும் கொண்டுள்ளன. பூமியிலிருந்து கிடைக்கும் தரமான பொருட்கள் மற்றும் இயற்கையான வாசனையுடன் இணைந்த பாபடக்ஸ் அனைத்து பருவங்கள் மற்றும் நிகழ்வுகளுக்கும் ஏற்றது.

லாஞ்சன் குருப்பின் தலைவர் மற்றும் கண்டுபிழப்பு பிரிவின் தலைவர், தீரு. லங்காலிங்கம் பாபடக்ஸ் அறிமுகம் குறித்து கூறுகையில்:

“கடந்த 40 ஆண்டுகளாக இங்கிலாந்து, அமெரிக்கா, ஆஸ்திரேலியா போன்ற நாடுகளுக்கு பிராண்ட்-பிகைன்ட் தீ பிராண்ட் என்ற வகையில் அங்கீகாரிக்கப்பட்ட மிக உயர் தரம் கொண்ட அப்பளங்களை லாஞ்சன் நிறுவனம் உற்பத்தி செய்து ஏற்றுமதி செய்து வருகிறது. உண்மையில், லாஞ்சன் 129 வருட பழமையான ஷார்வட்ஸ் பிராண்டை வழங்குகிறது. இது யூகேயில்” ராயல் குடும்பத்திற்கு குறிப்பிட்ட பொருட்களை வழங்க உரிமை பெற்ற ராயல் வாரண்ட் நிறுவனம் என்று கூறினார். இந்திய உணவில் அப்பளங்கள் ஸ்டார்ட்ராக பரிமாறப் படுகிறது. இது உலகளாவிய அளவில் அனைவராலும் மிகவும் விரும்பப்படுகிறது. லாஞ்சன் தனியாக தன் வாழ்க்கையாளர்களுக்கு ஒரு நாளைக்கு சுமார் 1.5 மில்லியன் அப்பளங்களை பயன் பாட்டிற்காக வழங்குகிறது.

“நுகர்வோருக்கு நம்பிக்கை அளிக்கும் வகையிலான தரமான பொருட்கள் மூலம் நுகர்வோரை மகிழ்ச்சிபடுத்தும் நோக்கில்” அனைத்து வயது நுகர்வோர் முகங்களிலும் புன்னகையை வரவழைக்க அவர்களின் அனைத்து நேர தேவைகளையும் பூர்த்தி செய்யும் வகையிலான புதுமையான சிற்றுண்டிகளை வழங்குவதே எங்கள் குறிக்கோள் ஆகும். நாங்கள் எங்கள் தயாரிப்பான ரெடி-டு-ஸ்ட் மினி அப்பளங்கள் - பாபடக்ஸ்-ஜ அறிமுகப்படுத்து வதற்கு இதுவும் ஒரு முக்கியமான காரணமாகும் என்றார். **தீரு.லங்காலிங்கம் மேலும் கூறுகையில்:**

“பாபடக்ஸ் உடன், நாங்கள் ஒவ்வொரு வருக்கும் இருக்கும் குழந்தைத்தன்மையை சென்றடைய முயற்சி செய்கிறோம், உணவுடன் சேர்த்து கடித்து சாப்பிடும் வகையிலான அப்பளம் அவர்களுக்காக காத்திருக்கிறது. குடும்பத்தின் ஒவ்வொரு உறுப்பினருக்கும் இந்த சிற்றுண்டியை



வழங்க வேண்டும் என நாங்கள் நினைக்கிறோம். சிற்றுண்டியின் ஒரு புதிய அவதாரமாக 1000 வருடங்கள் முந்தைய உணவை நினைவுக்குறும் வகையிலான “உணவுமுறை”-யை கொண்டு வருகிறோம். இது மிகுந்த மகிழ்ச்சியையும், மனநிறைவையும் அளிக்கிறது என்றார் தீரு. லங்காலிங்கம்.

எல் வி ஏ எஸ் - இன் தலைமை வழிகாட்டுதல் அதிகாரி. தீரு. பி. நந்தகுமார் நிகழ்ச்சியில் பேசும்போது...

“துவக்கத்தில் தமிழ்நாட்டின் சந்தைகளில் குறிப்பாக, சென்னை, கோயம்புத்தூர், மதுரை, சேலம் மற்றும் திருச்சி போன்ற ஊர்களில் தொடர்ச்சி, 2018ஆம் ஆண்டு மே மாதம் முதல் சில்லரை விற்பனை நிலையங்களில் பாபடக்ஸ் விற்பனைக்கு கிடைக்கும்.” “அடுத்த ஆறு மாதங்களில் பாபடக்ஸ் தமிழ்நாட்டில் சுமார் 50 நகரங்களில் கிடைக்கும். இது துவக்க ஆண்டின் முடிவிற்குள் 20,000 கடைகளில் இருக்கும். இந்த பிராந்தியங்களில் நிறுவப்பட்ட பின்னர் அடுத்த 2 முதல் 3 ஆண்டுகளில் அனைத்து இந்திய சந்தைகளுக்கும் பாபடக்ஸை நாங்கள் சந்தைப்படுத்தவிருக்கிறோம் என்றார். **தீரு. நந்தகுமார் மேலும் கூறுகையில்...**

“பாபடக்ஸ் உடன், மாற்றாக நாங்கள் ஒவ்வொரு சிறப்பு சந்தர்ப்பங்கள், நிகழ்வுகள் மற்றும் உணவுடனும், தனியாகவும் சாப்பிட தயாராக ஒரு ஆரோக்கியமான, உற்சாகமூட்டும் ரெடி டு ஸ்ட் பிரிவையும் வழங்க நினைக்கிறோம்.” பாபடக்ஸ் 6 எஸ்கேயுஸ் கிளாசிக், தக்காளி & சில்லி மற்றும் புளிப்பு கீர்ம் & வெங்காயம், போன்ற 3 சுவைகளில் ஒவ்வொன்றும் ரூ.10 மற்றும் ரூ.30 பாக்கெட்டுகளில் கிடைக்கும் என்றார்.

- நந்து

வளர்ச்சிப் பாதையில்... தூத்துக்குடி வ.உ.சி. துறைமுகம்!

தூத்துக்குடி வ.உ.சி. துறைமுகத்துக்கு கடந்த நிதியாண்டில் ரூ.622.75 கோடி வருவாய் கிடைத்துள்ளது என்று துறைமுக பொறுப்புக் கழக தலைவர் திரு. ஜ. ஜெயக்குமார் தெரிவித்துள்ளார். இதுகுறித்து அவர் வெளியிட்ட செய்திக் குறிப்பில் தெரிவித்துள்ளதாவது....

தூத்துக்குடி வ.உ.சி. துறைமுகம் கடந்த 2017-18 நிதியாண்டில் 365.83 லட்சம் டன் சரக்குகளை கையாண்டுள்ளது. 2016-17 நிதியாண்டில் கையாளப்பட்ட 384.63 லட்சம் டன் சரக்குகளைவிட தற்போது 4.89 சதவீதம் குறைவாகவே சரக்கு கையாளப்பட்டுள்ளது. இறக்குமதியை பொருத்தவரையில் 261.71 லட்சம் டன்களும், ஏற்றுமதியை பொருத்தவரையில் 104.12 லட்சம் டன்களும் கையாளப்பட்டுள்ளது.

மேலும், 2017-18 நிதியாண்டில் 6.97 லட்சம் சரக்கு பெட்டகங்களை கையாண்டு சாதனை படைத்துள்ளது. இந்த சாதனையானது, கடந்த நிதியாண்டில் கையாண்ட 6.42 லட்சம் சரக்குப் பெட்டகங்களை ஒப்பிடுகையில் 8.65 சதவீதம் கூடுதலாகும். கப்பல்கள் தளத்துக்காக காத்திருக்கும் சராசரி நேரமானது, 2017-18 நிதியாண்டில் 1.27 நாள்களாக குறைந்துள்ளது. கப்பல் காத்திருக்கும்



இடத்தில் இருந்து தளத்துக்கு வந்து சரக்கு கையாண்டு வெளியே செல்லும் வரை உள்ள சராசரி கால அளவு 2017-18 நிதியாண்டில் 2.69 நாள்களாக குறைந்துள்ளது.

2017-18 நிதியாண்டில் துறைமுகத்தின் இயக்க வருவாய் ரூ.622.75 கோடி ஆகும். அதற்கு முந்தைய நிதியாண்டின் இயக்க வருவாய் ரூ.597.93 கோடியாகும். 2017-18 நிதியாண்டு இயக்க உபரி வருவாய் ரூ.372.56 கோடியாகும். அதற்கு முந்தைய நிதியாண்டில் இயக்க உபரி வருவாய் ரூ.350.02 கோடி என அந்தச் செய்திக் குறிப்பில் தெரிவிக்கப்பட்டுள்ளது.

- ரோவதி



‘எய்ம் கை’ முதலாவது மையம் சென்னையில் தீறப்பு!

கல்வி, குடியேற்றம் மற்றும் பயிற்சி சேவைகள் மையமாக மாணவர்களுக்கும் பணியிலுள்ள தொழில் நிபுணர்களுக்கும் சேவைகள் அளிக்கும் எய்ம் கை சென்னையில் இன்று தனது முதலாவது மையத்தை தீறந்துள்ளது. பாதுகாப்பு ஆராய்ச்சி மற்றும் அபிவிருத்தி அமைப்பை சேர்ந்த விஞ்ஞானியும் முன்னாள் குடியரசு தலைவர் டாக்டர் அப்துல் கலாமின் முன்னாள் ஆலோசகருமான டாக்டர் பொன்ராஜ் வெள்ளளச் சாமி, வேளச்சேரி, டான்சி நகர், 15வது தெரு, எண்.17, இரண்டாவது தளத்தில் அமைந்துள்ள இந்த மையத்தை தீறந்து வைத்தார்.

இசையமைப்பாளர் மற்றும் நடிகர் ஜி.வி. பிரகாஷ் மற்றும் விஜய் ஆண்டனி, நடிகர்கள் ராம்கி, நிரோஷா மற்றும் இனியா ஆகிய பிரபலங்களும் தீறப்பு விழாவில் பங்கேற்றனர். மாணவர்கள் தாங்கள் கனவு காணும் கல்வியையும், தொடர் கற்றல் திட்டத்தையும் வாழ்க்கைத் தொழில் வாய்ப்புகளைத் தொடர்ந்து பெறவும் எய்ம் கை உதவுகிறது. மாணவர்களின் விருப்பங்களை நன்வாக்கும் வகையில் எய்ம் கை நிபுணர்கள் குழு தடைகளற்ற அனுபவத்தைப் பெறுவதற்கான உதவியை உறுதி செய்கிறது.

எய்ம் கை-யின் முக்கிய செயல்பாடுகள் வருமாறு:

> வெளிநாட்டு கல்வி ஆலோசனை - வெளிநாட்டு கல்வி நிறுவனங்களில் இறுதியான சேர்க்கை சேவைகளுக்கான பயிற்சி ஆலோசனை தொடங்கி ஆவணம் தயாரித்தல், விசா





நடைமுறை மற்றும் சென்றடைந்த பின்னர் அளிக்கப்படும் சேவைகள் வரை.

> **குழுயேற்றம்** - நிரந்தர குடியிருப்பு விசாவுக்கான முழுமையான ஆலோசனை மற்றும் உதவி.

> **ஐ.ஐ.ஷ. ஜே.ஏ.இ., எய்ம்ஸ் நீட் போட்டுத் தேர்வுகள், குருப் சேவை தேர்வுகள், ஐ.ஏ.எல்.ஷ.எஸ்., டி.ஓ.இ.எஃப்.எஸ்., ஐ.பி.ஷ., பி.ஷ.இ., ஜி.ஆர்.இ., ஜி.எம்.ஏ.ஷ., எஸ்.ஏ.ஷ. உள்ளிட்ட உள்ளாட்டு நுழைவு தேர்வுகளுக்கான பயிற்சி வகுப்புகள்.**

நிகழ்ச்சியில் பேசிய எய்ம் கை முதன்மை செயல் அதிகாரி திருமதி. பத்மா கிரிஜா, “சரியான நேரத்தில் சரியான அறிவாற்றல் இருப்பின் அது தனிநபரின் வாழ்வில் பெரும் மாற்றத்தை ஏற்படுத்தும். டிரெஸ்டன் ஜெர்மனியில் உள்ள இண்டர்நேஷனல் பல்கலைக்கழகம், கண்டாவில் உள்ள சி.ஐ.எம்.டி. காலேஜ், துபாயிலுள்ள அமிட்டி பல்கலைக்கழகம் உள்ளிட்ட உலகம் முழுவதும் உள்ள பல்கலைக் கழகங்களுடன் நாங்கள் கூட்டணி வைத்திருக்கிறோம். இந்த நிறுவனங்களில் பயில்வதன் மூலம் மாணவர்கள்

உயர்வான அனுபவத்தைப் பெறலாம். தற்போது சென்னை மற்றும் மும்பையில் மையங்களைக் கொண்டிருக்கும் நாங்கள் இதர பெருநகரங்களிலும் மையங்களை தீற்கக் கீட்டமிட்டுள்ளோம்” என்றார்.

எய்ம் கை நிறுவனத்திற்கு தனது பாராட்டுக்களைத் தெரிவித்துக் கொண்ட டாக்டர் பொன்ராஜ் வெள்ளைச்சாமி, இந்தப் புதிய மையம் வெற்றி பெற குழுவினருக்கு தனது வாழ்த்துக்களைத் தெரிவித்துக் கொண்டார். கல்வி, கற்றல் மற்றும் வாழ்க்கைத் தொழில் ஆகியவற்றில் பல்வேறு வாய்ப்புகளை விருப்பம் கொண்டவர்கள் எட்டுவதற்கு எய்ம் கை ஊக்கம் அளிக்கிறது.

சட்டுபிட்டு தகவல்

தெளிவான
குறிக்கோள்,
வெற்றியின்
முதல் ஆரம்பம்.

- சக்தி

அகில இந்தியப் பட்டியலில் முதல் 3 இடங்களை ஷ்விளஸ், ஓட்டோ, எம்ஆர்எஃப் பிரான்டூகள் இடம் பிழுத்துள்ளன - டிஆர்ஏ ஆய்வு!

நாட்டின் பிராண்ட் டிரன்ஸ்ட் குறித்த விரிவான ஆய்வு - டிஆர்ஏவின் 2018ஆம் ஆண்டுக்கான இந்தியாவின் அதிக நம்பிக்கையுள்ள பிராண்ட்கள் - காம்னிசன்ட் குழுவின் ஓர் அங்கமான டிஆர்ஏ ஆய்வு நிறுவனத்தால் வெளியிடப்பட்டுள்ளது. முதல் 1000 இடங்களைச் சென்னையைச் சேர்ந்த பல நிறுவனங்கள் பிடித்திருந்தாலும், கடந்த ஆண்டுடன் ஒப்பிடும் போது சென்னையை அடிப்படையாகக் கொண்ட பிராண்டுகள் மீதான நம்பிக்கை குறைந்ததைப் பிரதிபலிக்கும் வகையில் சரிபாதி நிறுவனங்களே இடம் பிழுத்துள்ளன. இந்தியாவின் 16 நகரங்களைச் சேர்ந்த 2500 நுகர்வோரிடம் நடத்தப்பட்ட ஆய்வு அடிப்படையில் 2018 டிஆர்ஏ பிராண்ட் டிரஸ்ட் அறிக்கை வெளியாகியுள்ளது. தென் மண்டலம் சென்னை, பொங்களூர், ஜதராபாத் மற்றும் கொச்சி மற்றும் கோவை நகரங்களை உள்ளடக்கியதாகும். அகில இந்தியாவில் ஆய்வறிக்கையில் காணப்படும் முதல் 1000 அதிக நம்பிக்கையுள்ள பிராண்டுகளாக சாம்சாங், சோனி மற்றும் எல்ஜி விளங்குகின்றன. இவை கடந்த ஆண்டு வகித்த அதே டாப் ரேங்குகளை நடப்பு ஆண்டும் தக்க வைத்துக் கொண்டுள்ளன.

அகில இந்திய அளவில் 60ஆவது ரேங்குடன் 2018 பிராண்ட் டிரஸ்ட் அறிக்கையில் நகரத்தைச் சேர்ந்த இந்தியாவும் முதல் முறையாகப் பட்டியலிடப்பட்டாலும் 2017 உடன் ஒப்பிடுகையில் 26 ரேங்குகள் கீழிறங்கி உள்ளது. அகில இந்தியாவில் 96 ஆவது ரேங்கைப் பெற்றுள்ள ஓட்டோ கடந்த ஆண்டுடன் ஒப்பிடுகையில் 278 ரேங்குகள் முன்னேற்றி நகரின் இரண்டாவது சிறந்த பிராண்டாகப் பட்டியலிடப்பட்டுள்ளது. டயர்களின் மூத்த நிறுவனமான எம்ஆர்எஃப் அகில இந்திய அளவில் 130 உடன் முந்தைய ஆண்டுடன் ஒப்பிடுகையில் 9 ரேங்குகள் முன்னேறி நகரப் பட்டியலில் மூன்றாவது

இடத்தைப் பிடித்துள்ளது. அகில இந்தியப் பட்டியலில் இடம் பெற்றுள்ள ஏனைய நிறுவனங்கள் ஆச்சி, ஓட்டோ, ராம்ராஜ், போத்தீஸ், காளிமார்க், லயன் டேட்ஸ், பிரேஸ்டிஜ், பீஞ், பட்டர்ஃபிளை, சரவணா ஸ்டோர்ஸ் மற்றும் சென்னை சில்க்ஸ் ஆகியவை.

பட்டியலில் இடம் பெற்றுள்ள நகரத்தைச் சேர்ந்த பிராண்டுகள் குறித்து டிஆர்ஏ ஆய்வு நிறுவன சிகிசை திரு. என் சந்திரமெளவி கூறுகையில் 'இந்தியாவின் அதிக நம்பிக்கை யுள்ள பிராண்ட்கள் பட்டியலில் சென்னையை சேர்ந்த சில பிராண்ட்கள் முன்னணிப் பிரிவு களில் இடம் பெற்றுள்ளன. இருப்பினும் கடந்த ஆண்டு அகில இந்திய பட்டியலில் இடம் பெற்றுள்ள 30 நிறுவனங்களுடன் ஒப்பிடுகையில் நடப்பான்டு நகரத்தை சேர்ந்த பிராண்டுகளின் எண்ணிக்கை குறைந்துள்ளது. நகரத்தை தலைமையிடமாகக் கொண்டிருக்கும் பிராண்டுகள் மீதான நம்பிக்கை முன்பு போலின்றி குறையக் காரணம் கடுமையான போட்டிகள். பிராண்ட் தொடர்புகளில் சென்னை பிராண்டுகளுக்கு இன்னும் பழைய முறைகளையே பின்பற்றி வருகின்றன. பிராண்ட் கொள்கை களிலும், தீட்டங்களிலும் கணிசமான முதலீடு, சந்தையியலில் நவீன அணுகுமுறைகள் ஆகியவற்றை மேற்கொள்ளாவிடில் வாடிக்கையாளர் நம்பிக்கையைப் பெற முடியாது' என்றார்.

திரு. சந்திரமெளவி மேலும் தொடர்கையில் 'தற்போதைய கூழலில் அனைத்து உறவுகளும் குறிப்பாக பிராண்டுடனான வாடிக்கையாளர் உறவு தற்காலிகமாகிக் கொண்டு வருகிறது. இதன் காரணமாக வாடிக்கையாளர் மிக எளிதாக ஒரு பிராண்டை ஒதுக்கி விடுகிறார். நம்பிக்கையான நாண்யமான வாடிக்கையாளரைத் தேடி அலைவதை விட, வாடிக்கையாளருக்கு நம்பிக்கையாகவும், நாண்யமாகவும் தீகழு வேண்டியது ஒரு பிராண்டின் கடமை ஆகும்' என்றார்.



பிடிஆர் 2018இல் இந்தியாவின் 1000 அதிக நம்பிக்கையுள்ள பிராண்ட்களில் 38 சூப்பர் பிரிவுகள் மற்றும் 335 பிரிவுகள் பட்டியலிடப் பட்டுள்ளன. அதிகபடச் பிராண்டுகளாக எஃப்ப&பி மற்றும் எஃப்ஸ்ம்சிஜி பிரிவுகள் பட்டியலிலுள்ள பிராண்டுகளில் 25.6% பங்களித்துள்ளன. கடந்த ஆண்டுடன் ஒப்பிடுகையில் பட்டியலில் 320 புதிய பிராண்டுகள் இடம் பெற்றுள்ளன. ரேங்க் பட்டியலிலிருந்து 368 பிராண்டுகள் கீழே சரிந்துள்ளன, 307 பிராண்டுகள் ரேங்க் பட்டியலில் உயர்ந்துள்ளன, 5 பிராண்டுகள் தங்கள் ரேங்குகளைத் தக்க வைத்துக் கொண்டுள்ளன. பிராண்ட் டிரஸ்டில் இடம் பெற்றுள்ள முக்கிய நிறுவனங்கள் பிஃபீஸ்ஜி - ஸ்டேட் பாங்க் ஆஃப் இந்தியா (அகில இந்திய ரேங்க 21), ஃபார்மல் வேர் - ஆரோ (அகில இந்திய ரேங்க 43), எஃப்ப&பி - பெப்சி (அகில இந்திய ரேங்க 44), ஆன்லைன் ரீடெயிலர் - அமேசான் (அகில இந்திய ரேங்க 53), கிரெடிட் / டெபிட் கார்ட் - அமெரிக்கன் எஸ்பிரஸ் (அகில இந்திய ரேங்க 167), ஃபினான்ஷியல் சர்வீசஸ் - முத்துாட் ஃபினான்ஸ் (அகில இந்திய ரேங்க 171), ஜாவெல்லரி - தனிஷ்க் (அகில இந்திய ரேங்க 258), காப்பீடு தனியார் - அவிவா ஆயுள் காப்பீடு (அகில இந்திய ரேங்க 459), பரீ-ஸ்கல் - கங்காரு கிட்ஸ் (அகில இந்திய ரேங்க 640)

ஆகியவை. தர வரிசைப் பட்டியலிருந்து சரிந்தவை பஜாஜ் (2015இல் 7இல் இருந்து 2018இல் 16க்கும்) மற்றும் கோத்ரைஜ் (2015இல் 9இல் இருந்து 2018இல் 17க்கும்).

முனுர் ஆய்வு:

பிரபல காம்னிசன்ட் குழுமத்தின் ஓர் அங்கமான டிரஸ்ட் ரிசர்ச் அடவைசாரி நம்பிக்கை தொடர்பான புரிதல் மற்றும் கோட்பாடுகளுக்காகப் பிரத்யேக ஆய்வுகளை மேற்கொண்டு வருகிறது. பிராண்ட் டிரஸ்ட் குறித்த பகுப்பாய்வு மற்றும் அளவு கோல்கள் மூலம் அனைவரும் எளிதில் புரிந்து கொண்டு பயன்படுத்தும் வகையில் 2008-இல் இதன் கோட்பாடுகள் உருவாக்கப்பட்டன. ஆய்வு, அச்சு, எண்ணங்களின் சுய பரிசோதனை, உரிமம் ஆகிய பிரிவுகளில் கவனம் செலுத்துகிறது. நுகர்வோர் மற்றும் தொடர்புடையவர்களுடன் இணைந்து டிஆர்-ஏ அடிப்படை ஆய்வுகளை மேற்கொண்டு வணிக ரீதியான முடிவுகளை எடுக்கவும், நுகர்வோர் தேவைகளை நிறைவு செய்ய எடுக்கும் தீர்வுகளுக்கான எண்ணங்களுக்கும் உதவுகிறது. 20,000 பிராண்ட் ஆய்வுகளின் அடிப்படையில் தீர்ப்பிய 25 மில்லியன் தரவுப் புள்ளிகளிலிருந்து உருவாக்கப்பட்ட நுண்ணறிவு அறிக்கையை டிஆர் வழங்குகிறது.

- டேனியல்

‘கிரெடாய் - மிஷன் 2020’

கட்டுமான நிறுவனத்தீற்கும், வாழ்க்கையாளருக்கும் நல்லுறவை வளர்க்கும்!

- தீரு. W.S. ஹபீப், தலைவர், கிரெடாய், சென்னை

இந்திய ரியல் எஸ்டேட் டெவலப்பர்கள் சங்க கூட்டமைப்பின் (கிரெடாய்) சென்னை சேப்டர், வாங்கக்கூடிய விலையில் வீட்டு வசதி குறித்த முனைப்பு கொண்ட ‘மிஷன் 2020’ என்ற தொலைநோக்கு திட்டத்தை சமீபத்தில் வெளியிட்டது.

வாங்கக்கூடிய விலையில் வீட்டுகளுக்கு நல்ல தேவை இருக்கிறது என்றும், இதற்குப் போதிய நிலங்களை ஒதுக்கீடு செய்தால் அது சென்னை மாநகரில் இப்பிரிவு வளர்ச்சிக்கு ஊக்குவிப்பு அளிக்கும் என்றும் கிரெடாய் சென்னை கருதுகிறது. வாங்கக்கூடிய விலையில் வீட்டு வசதி எதிர் காலத்தில் பொருளாதாரத்தை முடுக்கி விடுவதற்கு உதவக்கூடும். தொழிலாளர் உற்பத்தித் தீரனை மேம்படுத்துவது குறித்தும் முனைப்பு இருக்கும் மற்றும் உள்ளுறை R&D அணி அமைத்து உருவாக்கப்படும். தற்போதைய விதிமுறைகளை மாநகர வரம்பெல்லைக்குள் வாங்கக்கூடிய விலையில் வீட்டு வசதி வளர்ச்சிக்கு உதவுவதற்கு ஏற்றவகையில் மேலும் இனக்கமுடையாத ஆக்க வேண்டும் என்று தொலைநோக்கு திட்ட அறிக்கை வலியுறுத்துகிறது.

மின்வரும் CSR தீட்டம் போன்றவற்றின் மூலம் பிராண்ட் நம்பகத்தன்மை மற்றும் புலப்படுத்தன்மையை உருவாக்கி அதிகரிக்கச் செய்வதையும் கிரெடாய் சென்னை நோக்கமாக கொண்டிருக்கிறது.

● பூஜ்ய கழிவு மேலாண்மைக்கான கிரெடாய் தூய்மை நகர இயக்கம்.



- பொறியாளர்களுக்கு பட்டம் பெற்ற பிறகு வேலை பெறுவதற்குரிய தகுதியை வளர்த்து கொள்வதற்கு கிரெடாய் பில்ட் அப் பயிற்சியளிக்க விருக்கிறது.

- தொழிலாளர்களுக்கு கட்டுமானத்தில் தரத்தை மற்றும் உற்பத்தித் தீரனை மேம்படுத்திக் கொள்வதற்குரிய தொழிற்தீரன் பெறச் செய்தல்.

UNVEILING MISSION 2020

WEDNESDAY, 18th April 2018



தீரு. W.S. ஹபிப் அவர்கள் ஒரு இரண்டு வருட காலத்திற்கு கிரெடாய் சென்னையின் புதிய தலைவராக நியமிக்கப்பட்டுள்ளார். புதிய அணி பொறுப்பேற்றுள்ள நிலையில், இது நோக்கங்களை எய்துவதற்கு உதவுவதாகும் மற்றும் முழு வெளிப்படைத்தன்மையை உறுதி செய்வதற்கும் அரசாங்கத்துடன் நெருக்கமாக செயலாற்றும்.

செயற்குழுவில் பின்வரும் உறுப்பினர்கள் இருப்பார்கள்.

கிரெடாய் சென்னை - செயற்குழு உறுப்பினர்கள் (2018 - 2020)

பெயர்	பதவி
தீரு. T. பத்ம துகார்	தேர்ந்தெடுக்கப்பட்டிருக்கும் தலைவர்
தீரு. S. ஸ்ரீதரன்	உதவி தலைவர்
தீரு. S. சிவகுருநாதன்	உதவி தலைவர்
தீரு. மெகுல் தோஷி	செயலாளர்
தீரு. A. முகமது அலி	பொருளாளர்

அணியின் இதர உறுப்பினர்களில் முறையே தீரு. T.V. சண்முகம், தீரு. சுமந்த் சுப்ரமணியன், தீரு. M. ஆறுமுகம் மற்றும் தீரு. சுமன் வூரா ஆகியோர் உள்ளடங்குவர். மிழன் 2020

வெளியிட்டு நிகழ்ச்சியில் பேசிய கிரெடாய், சென்னை தலைவர் தீரு. W.S. ஹபிப் பேசுகையில், “இந்த மதிப்பிற்குரிய பொறுப்பை நான் ஏற்பதில் உண்மையிலேயே பெருமித மடைகிறேன். சென்னையில் ரியல் எஸ்டேட் வேக வளர்ச்சிக்கு பாடுபடுவதற்கு நானும் என்னுடைய அணியினரும் தயாராக எதிர்நோக்கி காத்திருக்கிறோம். ரியல் எஸ்டேட் தொழிலை சீர்ப்புத்து வத்துவம் மற்றும் வெளிப்படைத்தன்மை ஊக்குவிப்பத்துவம் மற்றும் ரியல் எஸ்டேட் டெவலப்பர் களுக்கும் மற்றும் வீடு வாங்குபவர்களுக்கும் இடையே நல்லுறவை நிலைநாட்டுவத்துவம் மிழன் 2020 முக்கீய பங்காற்றும். நாங்கள் தேவையை இயக்குவதற்கும் மற்றும் சென்னையில் ரியல் எஸ்டேட் துறையை பாதித்துள்ள பிரச்சினைகளை கவனிப்பதற்கும் உரிய கொள்கைகளை அறிமுகப்படுத்துவதற்கு நாங்கள் எதிர்நோக்கி காத்திருப்பதுடன், அதற்கு ஏற்ற வகையில் அரசாங்கத்துடனும் நாங்கள் நெருக்கமாக இணைந்து செயலாற்றுவோம்,” என்றார் உறுதியாக.

- உதயா

தொழில்மனைவை உள்குவிப்பதில் தமிழகம் முன்னிலை வகிக்கிறது!

- BYST மாநாட்டில் தமிழக துணை முதல்வர் தீரு.ஓ. பன்னர் சௌகர்யம் உரை

பாரதீய யுவசக்தி டிரஸ்ட் (BYST) இந்தியாவுக்கு வழிகாட்டுதல்' என்ற ஒரு புதிய இயக்கத்தைக் கொண்டு, தொழில்மனைவுக்கு வழிகாட்டுதல் ஒரு தீற்றுமிக்க கருவி என்பதை பிரபலப்படுத் துவதற்காகவும் மற்றும் ஸ்டார் அப், ஸ்டேன்ட் அப் மற்றும் ஸ்கில் இந்தியா போன்ற முனைப்பு களுக்கு, ஆதரவு தருவதற்காகவும், பாரதீய யுவசக்தி டிரஸ்ட் (BYST) ஆனது உத்தி கூட்டாளியாக இந்திய தொழில் கூட்டமைப்புடன் (CII) இணைந்து சென்னை, அண்ணா பல்கலைக்கழகம், விவேகானந்தா அரங்கத்தில், சமீபத்தில் 'வேலைகள்' உருவாக்குவதற்கு இளம் கிராம தொழில்மனைவர்களுக்கு ஆற்றல் (அதிகாரம்) பெறச்செய்தல்' என்ற கருப்பொருள் குறித்த சர்வதேச வழிகாட்டுதல் உச்சிமாநாட்டை நடத்தியது. இந்த உச்சி மாநாடு வழிகாட்டுதலை கொண்டாடியதுடன், பொருளாதாரம் மற்றும் வேலை உருவாக்குவதில் அதன் தாக்கவிளைவு குறித்தும் கலந்துரையாடியது. நிகழ்ச்சியில் பேசிய பாரதீய யுவசக்தி டிரஸ்ட்டின் நிறுவனர் மற்றும் நிர்வாக அறங்காவலர் திருமதி. லக்ஷ்மி V. வெங்கடேசன் அவர்கள் கவுக்கியில்... “பெரிய நகரங்களில் மட்டுமில்லாமல் சிறிய கிராமங்களில் உள்ள இளைஞர்களுக்கு ஆற்றல் பெறச் செய்து அவர்களுக்கு தொழில்மனைவுக்குரிய சூழலமைப்பை உருவாக்க வேண்டியதன் தேவையை BYST நன்றாக உணர்ந்துள்ளது. மிகவும் சிறிய டவுன்கள் மற்றும் கிராமங்களிலிருந்து கிராம தொழில்மனைவர்களை வணிக முத்திரைச் சின்ன மடித்து வேலைகள் உருவாக்குவதற்குரிய மற்றும் வேலையின் பிரச்சினையை தீர்ப்பதற்குரிய தீற்றை BYST கண்டறிந்துள்ளது. இது, கிராம தொழில்மனைவர்களிடமிருந்து சிறந்த மாற்றத் தக்க யோசனைகள் வந்த தொழில் யோசனை

போட்டி மூலம் கண்டறியப்பட்டுள்ளது. சரியான வழிகாட்டுதலுடன் தொழில் யோசனைகளை பொருந்தச் செய்யும் போது, தொழில்மனை வோர்கள் கோஸ்வரர்களாக மாறியிருக்கின்றனர்,” என்றார்.

BYST தொடங்கப்பட்டத்திலிருந்து, 525,000 இளைஞர்களுக்கு விழிப்புணர்வு ஏற்படுத்தி யுள்ளதுடன் கலந்தாய்வும் செய்துள்ளது. பொதுத்துறை வங்கிகள் மூலம் ரூ.240 கோடி கடன் வழங்கவுக்கு வகை செய்துள்ளது. 7,000 முனைவகங்கள் அமைப்பதற்கு உதவியுள்ளது மற்றும் 95% வெற்றி வீதத்துடன் 250,000 பேருக்கு நேரடி / மறைமுக வேலை வாய்ப்பை உருவாக்கியுள்ளது. இந்த இளைஞர்களில் பலர் கணவுகள் மற்றும் உறுதிப்பாட்டை மட்டுமே சொத்துக்களாகக் கொண்டு மில்லியனர்களாக ஆகி தேசிய மற்றும் சர்வதேச விருதுகளை வென்றுள்ளார். அடிமட்டத்திலிருந்து பெண்கள் உள்பட 1000 கிராம தொழில்மனைவர்களை வளர்த்து உருவாக்கியது குறிப்பிடத்தக்கது.

கிராம தொழில்மனைவர்களின் தீற்றை பயன்படுத்துவதற்கு மற்றும் கிராமங்களை மேம்படுத்துவதோடு மக்களை தொழில்தீரன் களைக் கொண்டு ஆற்றல் பெறச் செய்தலை வலியுறுத்திய சிறப்பு முழு அமர்வுக்கு நிறுவன மற்றும் நிர்வாக அறங்காவலர் திருமதி. லக்ஷ்மி வெங்கடேசன் தலைமை தாங்கினார். தொழில் முனைவு சூழலமைப்பில் அரசாங்கம், தனியார் துறை, நிதி மற்றும் கல்வி நிறுவனங்களில் பங்கு குறித்து உயிரோட்டமான விவாதங்களில் பங்கு பெற்றவர்களில் தமிழ் வளர்ச்சி மற்றும் தமிழ் பண்பாட்டுத்துறை அமைச்சர் தீரு. கே. பாண்மூலராஜன், தமிழ்நாடு அரசு, கூடுதல் தலைமைச் செயலாளர் தீரு. ஹன்ஸ் ராஜ்



வர்மா, சென்னை அமெரிக்க தூதரகத்தின் தீரு. ராபர்ட் பார்ஜஸ், CII தமிழ்நாடு மாநில கவன்சில் மற்றும் பொன் பியூர் கெமிக்கல்ஸ் குழுமத் தலைவரும் மற்றும் மேலாண்மை இயக்குநருமான தீரு. M. பொன்னுசாமி ஆகியோர் அடங்குவர்.

‘கிராம தொழில் முனைவோர்களுக்கு கூழலமைப்பை வழிகாட்டுவதற்கான ஒரு தேசிய செயல்திட்டத்தை உருவாக்குவதல்’ என்பது குறித்த தொடக்க அமர்வால் BYST-ன் முயற்சிகளை பாராட்டிய தமிழ்நாடு மேதகு ஆளுநர் ஶ. பன்வாரிலால் புரோவீத் கூறுகையில் ‘BYST தொழில்முனைவோர்கள் தேசிய மற்றும் சர்வதேச விருதுகள் வென்றிருப்பதை நான் கேள்வியறும்போது, முக்கியமாக அவர்களுடைய வழிகாட்டிகளின் நிலையான ஆதரவின் காரணத்தாலேயே அவர்கள் அனைத்து தடைகளையும் தகர்த்தெறிந்து அவர்களுடைய தொழிலில் மகத்தான் வெற்றியை கண்டுள்ளனர் என்பதை நான் காணமுடிகிறேன்’ என்றார். அவர்

மேலும் கூறுகையில், “வழிகாட்டுதல் ஒரு கருவி என்பது குறிப்பாக ஊரக இந்தியாவில் உகந்ததாகும். இங்க நவீன வாழ்வாதாரங்களுக்கு இன்னும் பல வாய்ப்புகளை விரைவாக உருவாக்கப்பட வேண்டும். ஒரு குறிப்பிட்டுக்க என்னிக்கையில் உள்ள இளைஞர்களுக்கு அவர்களுடைய மாவட்டங்களைச் சுற்றி அவர்கள் ஆதாயம் தரும்படி ஈடுபடுத்தப்படுவார்களானால் அவர்கள் அங்கேயே தங்கியிருக்க விரும்புகிறார்கள் என்பதை ஆய்வுகள் வெளிப்படுத்தியுள்ளன. இந்தியாவின் வேலைகள் சவாலுக்கு தீர்வு என்னவென்றால் இளைஞர்கள் தங்களுக்கு வேலை தேடிக் கொள்வதைவிட மற்றவர்களுக்கு வேலை வாய்ப்பு தரும் தொழில்முனைவர்களாக ஆவதே ஆகும். இது மட்டுமே அவர்களுடைய மாவட்டங்களில் அதீக இளைஞர்களுக்கு தொழில் வாய்ப்புகளை உருவாக்கும்,” என்றார்.

கிராம தொழில் முனைவர்களுக்கு நிதியுதவி வழங்குவது குறித்து கூடியிருந்தோரிடையே உரையற்றிய நெந்தியன் வங்கி தலைமை



செயல் அதிகாரியும் மற்றும் மேலாண்மை யெக்குநருமான தீரு. கீழோர் காரத் கூறுகையில், “இரு உள்ளார்ந்து உள்ளடக்க வளர்ச்சியை உறுதி செய்வதற்கு, தொழில்முனைவு ஊக்குவிப்பு நடவடிக்கைகள் ஊரகப்பகுதிகளைச் சென்றடைய செய்ய வேண்டும். வெற்றிகரமான கிராம தொழில்முனைவர்களை உருவாக்க வேண்டியது காலத்தின் கட்டாயமாகும். இது மாண்புமிகு இந்திய பிரதமரின் 48வது சுதந்திர தீன உரையிலும் இடம் பெற்றது. இளைஞர்களுக்கு வேலைகளை உருவாக்கி அவர்களின் தீற்று களை வளர்க்கக்கூடிய இளைஞர்களை உருவாக்க வேண்டும் என்று அதில் அவர் கூறியிருந்தார். நாட்டில் தொழில்முனைவு குழலமைப்பு உருவாக்குவதற்கு பேங்கர்களுக்கும் மற்றும் BYST போன்ற அமைப்புக்கும் இடையே ஒத்துழைப்பு முயற்சிகளை உருவாக்க வேண்டிய ஒரு தேவையுள்ளது,” என்றார். அவர் மேலும் கூறுகையில், “அதிகாரிகளுக்கு பயிற்சியளிப்பதற்காக BYST உடன் நாங்கள் MoU கையெழுத்தி டுகிறோம். இது வங்கிக்கு இளைஞர் தொழில்முனைவை சென்றடைந்து ஊக்குவிப்பதற்கு மட்டும் உதவுவதோடு இல்லாமல், நாட்டின் வளர்ச்சியடையாத வசதியற்ற தொலைதூர பகுதிகளில் தொழில் முனைவோர்களை உருவாக்குவதற்கும் உதவும். தாராள வரையறைகளின்போல் BYST தொழில்முனைவோர்களுக்கு வங்கி கடன் வழங்குவதற்கு இந்த MoU வகை செய்கிறது,” என்றார்.

நிறைவு அமர்வில், இளைஞர் தொழில்முனைவில் BYST-ன் 25 ஆண்டு நீண்ட பயணத்தீர்க்கு மாண்புமிகு தமிழக துணைமுதல்வர் தீரு. ஓ. பன்னீர்சௌல்வம் அவர்கள் பாராட்டு

தொழில்தார். அவர் கூறுகையில், “இந்த அதிகாரிகளுக்கு பயிற்சி மற்றும் வழிகாட்டுதல் வழங்குவதற்கு BYST போன்ற அமைப்புகளை ஈடுபடுத்துவதன் மூலம் தொழில் முனைவோர்களின் நிலைப்புத் தன்மை மற்றும் வெற்றியை உறுதி செய்வதற்கு ஒரு அவசரத் தேவை உள்ளது என்று நான் கருதுகிறேன். தொழில் முனைவை ஊக்குவிப்பதில் தமிழ்நாடு அரசு முன்னிலை வகீக்கிறது மற்றும் இதற்கு EDI நிறுவியிருப்பதே சான்றாகும். குறிப்பாக தொழில் தொடங்குவார்கள் மற்றும் இளம் தொழில் உரிமையாளர்கள் போன்றவர்களுக்கு இனக்கத்தன்மை மற்றும் நிலைத்தன்மையை உறுதிச் செய்வதற்கு முக்கியமான வழிகாட்டுதல் மூலம் தொழில் முனைவு முயற்சிகளை மேலும் அதிகரிக்கச் செய்ய முடியும்,” என்றார்.

மாண்புமிகு துணைமுதல்வர் தீரு. ஓ. பன்னீர் சௌல்வம் மற்றும் தீரு. சுந்தரம் ஃபாஸ்டனர்ஸ் லிமிடெட் தலைவர் மற்றும் மேலாண்மை இயக்குநர் தீரு. சூரேஷ் கிருஷ்ண மற்றும் பிற உயர் பிரமுகர்களை வரவேற்றுப் பேசிய நீந்திய தொழில் கூட்டமைப்பு (CII) தலைமை யெக்குநர் தீரு. சுந்தரஜித் பானர்ஜி கடந்த 25 ஆண்டுகளாக BYST உடன் நீடித்துவரும் நீண்டகால கூட்டுவகீப்பை நினைவுகளர்ந்தார். கார்பரேட் வழிகாட்டிகளைக் கொண்டு BYST-க்கு CII உறுப்பினர்கள் கொண்டுவரும் உத்தி வாய்ந்த கூட்டுவகீப்பை அவர் எடுத்துரைத்தார். தொழில்முனைவு மூலம் வேலையில்லா பிரச்சினைகளுக்கு தீர்வு காண்பது பற்றியும் அவர் வலியுறுத்தினார். இந்திகழிச்சியில் இந்தியன் வங்கிக்கும் மற்றும் யுவசக்தி டிரஸ்ட்-க்கும் (BYST) இடையேயும் மற்றும் தமிழ்நாடு அரசு மகளிர் நல கழகத்தீர்க்கும் மற்றும் ராஜிவ்காந்தி இளைஞர் மேம்பாட்டு நிலையத்தீர்க்கும் இடையே புரிந்துணர்வு ஒப்பந்தம் பரிமாறப்பட்டது இறுதியாக மூன்று சீற்றந்த கிராம தொழில்முனைவோர்களுக்கு வெள்ளி விழா விருதுகள் வழங்கப்பட்டு, இறுதியாக, தொழில்முனைவோர்கள் வழிகாட்டி களுடன் கலந்துரையாடிய நிகழ்ச்சி நடைபெற்றது.

- கோபால்

+2 முடித்தவடன்...!

பிளாஸ் 2 முடித்த பெரும்பாலான மாணவர்களின் மனதில் எழும் பிரதான கேள்வி, அடுத்து என்ன படிக்கலாம்; எங்கு படிக்கலாம் என்பதாகத் தான் இருக்கும்!

அவர்களுக்காகவே கேங்கே சில ஆலோசனைகள் தரப்பாடுள்ளன...

- மருத்துவம், இன்ஜினியரிங், கம்பியூட்டர் சயின்ஸ் துறைகளை கடந்து, ஏராளமான படிப்புகள் உள்ளன என்பதை உணருங்கள். அனைத்து துறை படிப்பும் சிறந்தவையே. அதில் நாம் காட்டும் ஆர்வமும், எடுத்துக் கொள்ளும் முயற்சியும் தான் நம்மை உயர வைக்கும்.
- இன்று பிரபலமாக இருக்கும் ஒரு துறை, சில ஆண்டுகளில் மாற்றம் காணலாம். அதனால், இன்றைய நடைமுறையை பார்க்காமல், சற்றே தொலைநோக்கில் யோசிக்கலாம்.
- உங்கள் நன்பார், வகுப்புத் தோழர் மற்றும் உறவினர் தேர்ந்தெடுத்த படிப்பு என, கண் மூடித்தனமாக அதே துறையை நீங்களும் தேர்வு செய்ய வேண்டாம். உங்களுக்கு எதில் விருப்பமோ அதை தேர்வு செய்யவும்.
- எந்த துறையாக இருந்தாலும், அதை ஓர் தரமான கல்வி நிறுவனத்தில் படிக்க வேண்டும். உள்ளுரில் தரமான கல்வி நிறுவனம் இல்லையெனில், வெளியூர் செல்ல தயங்க வேண்டாம். கிணற்று தவணையாக இருப்பதில் பயன் இல்லை.
- நீங்கள் விரும்பும் கல்வியை கற்க போதிய வசதி இல்லையென்றால், அதை நிவர்த்தி செய்ய, தற்போது கல்விக்கடன், உதவித்தொகை வசதிகள் உள்ளன. அவற்றை பயன்படுத்திக் கொள்ள உரிய முயற்சி மேற்கொள்ள வேண்டும்.
- ஒரே கல்லூரிக்கு விண்ணப்பம் செய்யாமல், பல கல்லூரிகளுக்கு விண்ணப்பம் செய்து வைப்பது பாதுகாப்பானது. ஒரு கல்லூரியில்



சேரும் முன், அங்கு படிப்பதற்கு ஏற்ற கூழல், ஆசிரியர்களின் தரம், நாலகம், ஆய்வகம், விடுதி வசதி போன்றவற்றை முதலில் பார்க்க வேண்டும். போலி வாக்குறுதிகளைக் கண்டு ஏமாற வேண்டாம். தீர விசாரித்து முடிவெடுப்பது சிறந்தது.

- பலரிடம் யோசனை கேட்டாலும், முடிவு உங்களுடையதாக, உங்கள் விருப்பத்தீற்கு ஏற்றவாறு இருப்பது தான் சிறப்பு.

மாணவர்களிடம் வரவேற்கப பெற்றுள்ள சில துறைகள்:

- ★ மருத்துவம்
- ★ இன்ஜினியரிங்
- ★ கம்பியூட்டர் சயின்ஸ்
- ★ சட்டம்
- ★ டிஜிட்டல் மார்கெட்டிங்

- ரோகவி

கருவிழிக் கூம்பல் நோய்க்கு... தனித்துவமான, புதுமையான CAIRS சிகிச்சை முறையை அறிமுகம் செய்த அகர்வால்ஸ் கண் மருத்துவமனை!

கருவிழிக் கூம்பல் நோய்க்கு ஒரு புதுமையான அறுவை சிகிச்சையை தாங்கள் வெற்றிகரமாக செய்திருப்பதாக டாக்டர் அகர்வால்ஸ் கண் மருத்துவமனை அறிவித்திருக்கிறது. இந்த கண் நோயில் கருவிழிப்படலமானது மென்மையாகி, படிப்படியாக ஒரு கூம்பு வழவுமாக மாறுவதால் பார்வைத் திறனில் கடுமையான பாதிப்பை உருவாக்குகிறது. உலகில் முதன்முறையாக நிகழ்த்தப்பட்டிருக்கிற இந்த புத்தாக்கமான அறுவை சிகிச்சை உத்தியான CAIRS (CORNEAL ALLOGENIC INTRA-STROMAL RING SEGMENT), பணியாற்றுகிறபோது கடுமையான அசௌகரியத் துடன், அதிகளவு பார்வைத்திறன் இழப்பால் அவதியுற்ற 25 வயதாகிற உள்அலங்கார சேவை வழவுமைப்பாளருக்கு வெற்றிகராக செய்யப்பட்டது.

இந்த புத்தாக்கமான CAIRS சிகிச்சை முறையானது, லாஸ் ஏஞ்சல்ஸ்-ல் உள்ள அமெரிக்கன் சொசைட்டி ஆஃப் கேட்டராக்ட் அண்டு ரிபிபாரக்ட்டிவ் சர்ஜரியின், ‘Best Paper Award’-ஜ (கருவிழிக் கூம்பல் நோய் மற்றும் கருவிழி நீள்வு நிலைக்கான சிகிச்சைக்காக) பெற்றிருக்கிறது. அமெரிக்க கண் சிகிச்சையியல் அகாடெமியின் அதிகாரப்பூர்வ வலைதுளத்திலும் மற்றும் இன்டர்நேஷனல் சொசைட்டி ஆஃப் ரிபிபாரக்ட்டிவ் சர்ஜரி வலைதுளத்திலும் இது குறித்த மிக விரிவான விளக்கம் கிடம் பெற்றிருக்கிறது. கெளரவுமிக்க ரிபிபாரக்ட்டிவ் சர்ஜரி இதழிலும் விரைவில் பிரசுரிக்கப்படவுள்ளது.

இந்நோயாளி, அவரது இரு கண்களிலும் மோசமான பார்வைக்கு வழி வகுத்திருக்கிற

அவரது கருவிழியில் ஒரு கடுமையான குறைபாட்டோடு மருத்துவமனைக்கு வந்தார். ஓ ஆண்டுகளுக்கும் அதிகமாக மங்கலான மற்றும் உருத்திரிந்த பார்வை அவருக்கு இருந்தது. பார்வைத்திறன் படிப்படியாக குறைந்து கொண்டே வந்தது, அவரது வழக்கமான பணியையும் மற்றும் பிற செயல்பாடுகளையும் பாதித்தது.

இந்த சிகிச்சை உத்தியை கண்டுபிடித்தவரும் டாக்டர். அகர்வால்ஸ் ரிபிபாரக்ட்டிவ் அண்டு கார்னியா பவன்டேஷனின் தலைவரும் இயக்கு நிருமான டாக்டர். சூசன் ஜேக்கப், இது குறித்து விளக்கமளிக்கையில், “இந்த நோயாளிக்கு இரு கண்களிலும் கருவிழிக்கூம்பல் பாதிப்பு இருப்பது கண்டறியப்பட்டது. இத்தகைய ஒரு கழிநிலையின் கீழ், கருவிழியை வலுப்படுத்தும் சிகிச்சை முறையானது, அதீக பவர் மற்றும் சீர்றற கருவிழிப்படலத்தோடே நோயாளியை இருக்கச் செய்யும். எனினும், இந்த புதிய, புத்தாக்கமான CAIRS சிகிச்சை உத்தியோடு சேர்த்து கருவிழியை வலுப்படுத்தும் செய்முறையும் மேற்கொள்ளப்பட்ட போது, நோயாளியின் பார்வைத் திறனானது, 6/12-க்கு நன்றாக அபிவிருத்தி அடைந்தது. அத்துடன் கண் கண்ணாடிகளை அணியும் போது, 6/6 ஆக மேலும் முன்னேற்றம் கண்டது,” என்று கூறினார்.

டாக்டர் அகர்வால்ஸ் கண் மருத்துவமனையின் செயல் யெக்குநர் டாக்டர் அஷ்வின் அகர்வால் பேசுகையில், “புத்தாக்கமான உத்திகளை பயன்படுத்துவதன் வழியாகவும், புதிய சிகிச்சை முறைகளை செயல்படுத்துவதன் வழியாகவும்,



கண் மருத்துவ சிகிச்சைத் துறையில் மிகச் சிறப்பான மாற்றத்தை நாங்கள் கொண்டு வருகிறோம். விருதுகள் வென்றிருக்கிற இத்தகைய CAIRS சிகிச்சை முறைகள், கருவிழிப்படல சீர்கேடுகளை சரி செய்வதில் அதிக பயனளிப்பதாக அறியப்பட்டுள்ளது. இதன் மூலம் பார்வைத்திறன் துல்லியத்தை மேம்படுத்தும் சாத்தியம் அதிகமாகியிருக்கிறது. இத்தகைய நோயாளிகளிடம் கருவிழி மாற்றுப்பதியத்திற்கான அவசியத்தை தவிர்ப்பதற்கான ஒரு தீர்ணமிக்க சிகிச்சை முறையாகவும் இதை பரிசீலிக்கலாம்,” என்று கூறினார்.

கருவிழிக் கம்பல் பாதிப்புள்ள நோயாளிகளுக்கு செய்யப்படும் இந்த புதிய கண்டுபிடிப்பான CAIRS சிகிச்சை உத்தியில் இரு அரை வட்ட வளையங்களின் வடிவில் கருவிழி பிரிவுகளை உட்பதியம் செய்வதன் மூலம் கருவிழியின் வடிவம் மாற்றப்படுகிறது மற்றும் பார்வைத்திறனில் முன்னேற்றம் கிடைக்கச் செய்யப்படுகிறது. இது, வழக்கமான ICRS சிகிச்சை முறைக்கு மாற்றாக பயன்படுத்தப்படுகிறது மற்றும் இதன்மூலம் மனித உடலுக்கு செயற்கையாக தயாரிக்கப்படுகிற பொருளின் பயன்பாட்டை தவிர்க்கிறது. ICRS சிகிச்சை முறையில் குறிப்பிடத்தக்க பார்வைத்திறன் முன்னேற்றத்தை பல நோயாளிகள் பெறுகின்ற போதிலும் பார்வைத் தீர்ணில் குறிப்பிடத்தக்களவு அல்லது சிறப்பான முன்னேற்றம் காணப்படாத

சில நேர்வுகளும் இருக்கின்றன. இதற்கும் மேலாக, இந்த செயற்கையான பொருளானது கண்ணுக்குள் ஒரு அந்நிய பொருளாகவே தொடர்ந்து நீடிக்கிறது. புதிய கண்டுபிடிப்பான CAIRS சிகிச்சை உத்தியில் செயற்கை பிரிவுகளுக்கு பதிலாக கண்தானம் அளிப்பவரின் தீசு பயன்படுத்தப்படுகிறது. இந்த சிகிச்சை உத்தி செயல்முறையானது, அதிக செலவு பிடிக்காததாகவும்; சிக்கனமானதாகவும் இருக்கிறது.

இந்த புதிய சிசிக்சை முறையில் பலனடைந்த நோயாளியான தீரு. மோகன் குமார், “ஒரு உள் அலங்கார வடிவமைப்பாளராக நான் இருப்பதால் எனது பணியில் ஏராளமாக தீட்டமிடல் வரைபடங்களை உருவாக்குவது அவசியப்படுகிறது. எனது பார்வைத்திறன் மெல்ல மெல்ல குறைந்து கொண்டே வருவதையும் எனது பணியை அது பாதிப்பதையும் எனது தீனசரி செயல்பாடுகளை மேற்கொள்வதும் எனக்கு மிகவும் சிரமமானதாக இருந்தது. இந்த அறுவை சிகிச்சைக்கு பிறகு, இன்றைக்கு சிரமமில்லாமல் பார்வைத் தீர்ண் எனக்கு தீரும்ப கிடைத்திருக்கிறது. கூடுதலாக, சிசிக்சைமுறை நடைபெற்றதிலிருந்து ஒரு வார கால அளவுக்குள்ளேயே நான் விரைவாக இயல்பு நிலைக்கு மீண்டிருக்கிறேன்,” என்று மகிழ்ச்சியோடும், நன்றியோடும் தெரிவித்தார்.

- ரேபா

இன்று நீ (கேப்டவுன்) நாளை...!

நகர நிர்வாகம் சார்பில் அளிக்கப்படும் தண்ணீரை சட்ட விரோதமாக வாகனங்களைக் கழுவுவதற்குப் பயன்படுத்துகிறார்கள் என்ற ரகசியத் தகவல் கிடைக்கிறது தென் ஆப்பிரிக் காவின் கேப்டவுன் நகரத்தைச் சேர்ந்த 'தண்ணீர் போலீஸாருக்கு' உடனடியாக தண்ணீர் போலீஸார் 'சம்பவ' இடத்துக்குச் சென்று, குற்றச் செயலை உறுதிப்படுத்தி சம்பந்தப்பட்ட நபர்களுக்கு அபராதம் விதிக்கின்றனர்; எனது பக்கத்து வீட்டுக்காரர் இன்று 50 லிட்டருக்கு மேல் பயன்படுத்தி விட்டார்; எதிர்வீட்டுக்காரர் தோட்டத்துச் செடிகளுக்கு நகராடசித் தண்ணீரைப் பயன்படுத்துகிறார் என தண்ணீர் போலீஸாருக்கு வருகின்றன அடுக்குக்கான புகார்கள். அனைத்துப் புகார்கள் மீதும் நடவடிக்கை எடுக்க விரைந்து கொண்டே இருக்கிறார்கள் தண்ணீர் போலீஸார் - இது அறிவியல் புனை கதையிலோ அல்லது ஹாலிவுட் தீரைப்படத்திலோ இடம் பெறும் சம்பவம் என நினைக்க வேண்டாம். தென் ஆப்பிரிக்கா கேப்டவுன் நகரில் இப்படித்தான் நடந்து கொண்டிருக்கிறது.

தண்ணீரைக் கொண்டு வாகனத்தைக் கழுவுவது எல்லாம் ஒரு குற்றமா எனக் கேட்கலாம். கேப்டவுனில் 'டே ஜீரோ' எச்சரிக்கைக்குப் பின்னர் அது குற்றம்தான். அது என்ன 'டே ஜீரோ?' அந்த நகரத்திலுள்ள அனைத்து குழந்தைகளிலும் தண்ணீர் வற்றிப் போகும் தீனமே டே ஜீரோ. அதன் பிறகு அரசே ஏற்பாடு செய்து தரும் பொதுக் குழந்தைகளில் சேகரிப்பு மையங்களில் துப்பாக்கி ஏந்திய போலீஸ் பாதுகாப்புடன் வரிசையில் நின்று, ஒவ்வொருவரும் தங்களுக்கான நிர்ணயிக் கப்பட்ட அளவு தண்ணீரை மட்டும் பெற்றுச் செல்ல வேண்டும். அப்படி ஒரு தீனத்தை கேப்டவுன் நகரம் வரும் ஜாலை அல்லது ஆகஸ்ட் மாதத்தில் ஒரு நாள் எதிர்கொள்வதாக இருந்தது. ஆனால், 3 ஆண்டுகளுக்குப் பிறகு ஓரளவுக்குப் பெய்துள்ள மழையின் கருணையால் அந்த தீனம் இப்போது 2019-ஆம் ஆண்டுக்கு தள்ளி வைக்கப்பட்டுள்ளது.

உலகம் முழுவதுமே தண்ணீர்ப் பற்றாக்கறை அதீகரித்துள்ளது. அதிலும் நகரமயமாக்கல் காரணமாக மக்கள் தொகை பெருகி, பெருந்காரங்களில் குழந்தைகளுக்கு வறட்சி, சரியான தீட்டபிடில் இன்மை போன்ற பல்வேறு காரணங்கள் உள்ளன. அப்படி ஒரு நிலையைத் தான் இன்று தென்னாப்பிரிக்காவின் கேப்டவுன் நகரம் சுந்தித்திருக்கிறது.

தென் ஆப்பிரிக்காவின் 2-ஆவது பொரிய நகரமான கேப்டவுனில் 10 லட்சம் மக்கள் வசீத்து வருகின்றனர். எல்-நினோ பாதிப்பால் அந்நாடு முழுவதுமே பாதிக்கப்பட்டாலும், கேப்டவுன் மிக அதீக பாதிப்புக்குள்ளாகியது. கடந்த 3 ஆண்டு களாக சரியான மழையின்மை, நீர் மேலாண்மையை சரியாகக் கையாளாதது உள்ளிட்ட காரணங்களால் நகருக்கு குழந்தைகளுக்கும் அனைகள் வறண்டு கடுமையான தண்ணீர்ப் பஞ்சம் ஏற்பட்டுள்ளது. பிரச்சினையின் தீவிரத்தை மிகத் தாமதமாகப் புரிந்து கொண்டு கடைசி நேரத்தில் அரசு சில நடவடிக்கைகளை எடுத்து வருகிறது. அதன்படி, நகரவாசிகள் தீனமும் நகர நிர்வாகம் சார்பில் வழங்கப்படும் தண்ணீரில் தலா 50 லிட்டர் மட்டுமே பயன்படுத்த வேண்டும். நகர நிர்வாகம் வழங்கும் தண்ணீரில் கார் கழுவுதல் உள்ளிட்ட சில செயல்கள் தடை செய்யப் பட்டுள்ளன. இவற்றைக் கண்காணிக்கத்தான் காவல் துறையில் 'தண்ணீர் போலீஸ்' எனகிற தனிப்பிரிவு ஏற்படுத்தப்பட்டுள்ளது. எங்காவது விதிமீற்றுக்கூட நடந்தால் இந்த தண்ணீர் போலீஸார் விரைந்து சென்று, குற்றத்தின் தன்மையை ஆராய்ந்து உறுதிப்படுத்தி அபராதம் விதிப்பர்.

தலைக்கு மேல் வெள்ளம் போய் விட்ட பிறகுதான் கேப்டவுன் மக்கள் தண்ணீரை 'எண்ணி எண்ணி' செலவு செய்யத் தொடங்கியுள்ளனர். மக்களின் மொத்த தண்ணீர் நூகள் கடந்த ஆண்டு 110 கோடி லிட்டராக இருந்தது. நிகழாண்டு 58 கோடி லிட்டராக குறைந்துள்ளது.



மேலும், பல்வேறு சிக்கன நடவடிக்கைகள், மழையின் கருணை காரணமாக, டேஜீரோவை கேப்டவுன் தற்காலிகமாகத் தள்ளி வைத்துள்ளது. இருப்பினும், இந்த தண்ணீர்ப் பற்றாக்கறையால் மக்களின் அன்றாட வாழ்க்கை பாதிப்பு, பல்வேறு தொழில்கள் முடக்கம், சுற்றுலாப் பயணிகள் வருகை குறைந்தது என கேப்டவுன் மட்டுமின்றி, நாடு முழுவதுமே பொருளாதார பாதிப்பைச் சுந்தித்துள்ளது.

இந்த ‘டே ஜீரோ’ நிகழ்வானது கேப்டவுன் நகரத்துக்கு மட்டுமல்ல; உலகத்துக்கே அடிக்கப் பட்டுள்ள எச்சரிக்கை மணியாகத்தான் கருத வேண்டும். உலகம் முழுவதும் தற்போது 360 கோடி மக்கள் போதிய குழந்தீர் கிடைக்காத இடங்களில் வசித்து வருகின்றனர். இந்த எண்ணிக்கை 2050-க்குள் 570 கோடியாக உயரும் என ஐ.நா.வின் நிகழாண்டுக்கான தண்ணீர் மேம்பாட்டு அறிக்கையில் தெரிவிக்கப்பட்டுள்ளது. பெய்ஜிங் (சீனா), மெக்ஸிகோ சிட்டி (மெக்ஸிகோ), சனா (யேமன்), நெரோபி (கென்யா), இஸ்தான்புல் (குருக்கி), சாவ்பவேலா (பிரேசில்), கராச்சி (பாகிஸ்தான்), பியூனஸ் அயர்ஸ் (ஆர்ஜென்டீனா),

காபூல் (ஆப்கானிஸ்தான்) ஆகிய நகரங்கள் கேப்டவனை போன்ற நிலையை விரைவில் சுந்திக்க நேரிடும் எனவும் எச்சரிக்கிறது.

இந்த வரிசையில், இந்தியாவின் புது தீல்வி, பெங்களூரு, புணே போன்ற நகரங்களும் உள்ளதாக, அறிவியல் மற்றும் சுற்றுச்சூழலுக்கான மையம் சார்பில் வெளியிடப்படும் ‘வுண் டு எஞ்சினீர் அறிவியல் இதழில் குறிப்பிடப்பட்டுள்ளது. காடுகள் அழிப்பு, தொழிற்சாலைகளின் பெருக்கம், நகரமயமாதல் அதிகரிப்பு, சுற்றுச்சூழல் தொடர்பான பொறுப்பின்மை என மழை குறைந்து தண்ணீர்ப் பற்றாக்குறை ஏற்படுவதற்குப் பல்வேறு காரணங்கள் உள்ளன. உலகமே தண்ணீரைத் தேடி அலையும் கூழலை கண் கடாகக் காண்கிறோம். இருப்பினும், தண்ணீரின் மதிப்பை மக்களும், அரசுகளும் முழுமையாக உணர்ந்ததாகத் தெரியவில்லை. விழித்துக் கொள்ளக்கூடிய நேரம் இது. இல்லாவிட்டால் இன்று கேப்டவுன் நாளை நம் ஊராகக் கூட இருக்கலாம் உணர்.

- ரோகவன்

மின்னணு பொருட்கள் இறக்குமதி அதீகாரிப்பு? உள்ளார் உற்பத்தியில் தன்னிறைவு கான நடவடிக்கை அவசியம்!

மின்னணு சாதன உற்பத்தி கடந்த சில ஆண்டுகளாக அதீவேக வளர்ச்சி கண்டுள்ள போதிலும் அது தன்னிறைவைப் பெறுமா என்ற சந்தேகம் எழுந்துள்ளது. நடுத்தர பிரிவினாளின் வருவாய் உயர்வு, குடும்பங்களின் செலவீனம் அதீகரிப்பு, விலையில் ஏற்பட்ட கடுமையான சரிவு உள்ளிட்டவை மின்னணுப் பொருள்கள் தேவையில் மிகப் பெரிய தாக்கத்தை ஏற்படுத்தி யுள்ளது. அதன் காரணமாக, நாளூக்குநாள் மின்னணுப் பொருள்களின் விற்பனை கூடுபிடித்து வருகிறது. ஆனால், தேவைக்கேற்ற உள்ளாட்டு உற்பத்தி என்பது இன்னும் எட்டாக் கணியாகத் தான் உள்ளது. இந்தியாவில் மின்னணு சாதன உற்பத்திக்கான அடிப்படை இன்னும் பலவீனமாக உள்ளதே அதற்கு முக்கிய காரணமாக கூறப்படுகிறது.

மின்னணு சாதனங்களுக்கான தேசிய கொள்கை 2012-இல் பல்வேறு ஊக்குவிப்பு நடவடிக்கைகளை மத்திய அரசு அறிவித்தது. இது இத்துறை சார்ந்த ஆலைகளின் எண்ணிக்கையை அதீகரிக்க உதவியதுடன் அவற்றின் உற்பத்தியையும் உதவேகம் பெறச் செய்தது. கடந்த 2013-14-இல் மின்னணு சாதனங்கள் துறையின் ஒட்டுமொத்த உற்பத்தி ரூபாய் மதிப்பின் அடிப்படையில் வெறும் ரூ.1.8 லட்சம் கோடியாகத்தான் இருந்தது. இது, 2016-17-இல் ரூ.3.17 லட்சம் கோடி அளவுக்கு அதீகரித்தது. கடந்த மூன்றாண்டுகளாகவே மின்னணு சாதன துறையின் உற்பத்தி முறையே, 5.49 சதவீதம், 27.79 சதவீதம், 30.45 சதவீதம் என்ற வியக்கவைக்கும் அளவில் இருந்ததாக புள்ளி விவரங்கள் தொகையின்றன.

உள்ளாட்டில் உற்பத்தி அதீகரித்து வரும் அதே வேளையில் 2013-14 மற்றும் 2016-17 ஆண்டுகளுக்கிடையில் மின்னணு பொருள்களின்

இறக்குமதியும் ரூ.2.16 லட்சம் கோடியிலிருந்து அதீகரித்து ரூ.2.78 லட்சம் கோடியை எட்டியது. மின்னணு பொருள்களுக்கான உள்ளாட்டு தேவை இறக்குமதி மூலமாகத்தான் சரி செய்யப்படுகிறது என்பதை இந்தப் புள்ளி விவரங்கள் ஊர்ஜிதப்படுத்துவதாக அமைந்துள்ளன. இதனால், மின்னணு சாதன துறையின் ஏற்றுமதி வளர்ச்சி விகிதம் பெருமையாக சொல்லிக் கொள்ளும் நிலையில் இல்லை. 2015-16-இல் ரூ.38,737 கோடியாக இருந்த மின்னணு சாதனங்களின் ஏற்றுமதி 2016-17-இல் ரூ.38,759 கோடியாக மட்டும் அதீகரித்ததே அதற்கு சான்று.

புதிய கொள்கையின் விளைவாக, ஆடுப்பிள், சாம்சங், நோக்கியா (ஞின்ஸஸ்), ஹெச்டிக், எல்ஜி, லாவா, இன்டெக்ஸ் போன்ற மொபைல் போன் தயாரிப்பு நிறுவனங்களும், ஹெச்பி, லெனோவா, டெல், சிஸ்கோ போன்ற கணினி தயாரிப்பு பண்ணாட்டு நிறுவனங்களும் இந்தியாவில் ஆலைகளை அமைத்தன. மின்னணு சாதனங்கள் தயாரிப்பை ஊக்கப்படுத்த மத்திய அரசும் தன் பங்குக்கு அவ்வப்போது அதீரடி நடவடிக்கைகளை மேற்கொண்டு வருகிறது. குறிப்பாக, இந்தியாவில் தயாரிப்போம் கனவு தீட்டத்தில் இந்த துறைக்கு மத்திய அரசு அதீகளவு முக்கியத்துவத்தை வழங்கியுள்ளது.

அதற்கு உதாரணமாக, மின்னணு பொருள்களில் மிக முக்கிய பங்கு வகீக்கும் ஸ்மார்ட் போன் உற்பத்தியை உள்ளாட்டில் அதீகரிக்க ஏதுவாக, அவற்றின் உதிரிபாகங்கள் இறக்குமதிக்கு மத்திய அரசு அன்மையில் 10 சதவீத வரி விதித்தது. இதையடுத்து, வெளிநாடுகளிலிருந்து இறக்குமதியாகும் கேமரா, பிரின்ட்ட் சர்க்கியூட்



பாகங்கள், கணக்டர்ஸ் உள்ளிட்ட பொருள்கள் வரிவிதிப்புக்கு ஆளாகியுள்ளன. ஸ்மார்ட்போன் தயாரிப்பிற்கான உதிரிபாகங்களுக்கான அடிப்படை சுங்க வரி விலக்கு தீரும்பப் பெறப்பட்டதையுடேது உள்ளாட்டு நிறுவனங்களின் உற்பத்தி கூடுபிடிக்க வாய்ப்பு ஏற்பட்டுள்ளது.

வெளிநாடுகளிலிருந்து குறைந்த விலையில் இறக்குமதி செய்யப்படும் ஸ்மார்ட்போனால் உள்ளாட்டு நிறுவனங்கள் பாதிக்கப்படுவதை தடுக்க மத்திய அரசு, ஏற்கெனவே மொபைல் போன்களின் இறக்குமதிக்கான சுங்க வரியை 15 சதவீதத்திலிருந்து 20 சதவீதமாக உயர்த்தியது நினைவுக்குறத்தக்கது. ஜிசிர அமைப்பு புள்ளி விவரத்தின்படி, சர்வதேச மொபைல் போன் தயாரிப்பில் கடந்த 2014-இல் இந்தியாவின் பங்களிப்பு 3 சதவீதம் மட்டுமே. ஆனால், மத்திய அரசின் இது போன்ற அதிரடி நடவடிக்கைகளால் உலக உற்பத்தியில் இந்தியாவின் தற்போதைய பங்களிப்பு 11 சதவீதம்.

கடந்த 2017-ஆம் ஆண்டு மொபைல் போன் உற்பத்தியில் வியப்நாமம் பின்னுக்குத் தள்ளிய இந்தியா இரண்டாவது மிகப்பொரிய நாடாக உருவெடுத்து சாதனை படைத்துள்ளது. இதிலிருந்தே மொபைல் தயாரிப்பு துறை இந்தியாவில் எந்த அளவுக்கு வலுவான நிலையில் உள்ளது என்பதை நாம் உணரலாம். உள்ளாட்டில் உற்பத்தி அதிகரித்து வருவதையுடேது 2017-18-இல் மொபைல் போன்

இறக்குமதி பாதியாக குறைந்து விட்டது. இந்த நிலையில், மொபைல் போன்களில் பயன்படுத்தப் படும், சார்ஜர், பேப்டரி, ஹெட்செட், ஸ்பீக்கர், மைக்ரோபோன், கீபேட் உள்ளிட்ட உபகரண இறக்குமதிக்கும் 15 சதவீத வரியை மத்திய அரசு அமல்படுத்தியுள்ளது அத்துறையின் வளர்ச்சிக்கு மேலும் சாதகமான அம்சமாகவே பார்க்கப் படுகிறது.

மொபைல் போன் தயாரிப்பு நிறுவனங்களை பாதுகாக்கும் வகையில் எடுக்கப்பட்டுள்ள இதே போன்ற நடவடிக்கைகள் மின்னணு துறையின் இதர தொழில் நிறுவனங்களின் பக்கம் தீரும்ப வேண்டும் என்பதே இத்துறையின் எதிர்பார்ப்பு. இன்னும் வெளிநாடுகளிலிருந்து 50-60% மின்னணு பொருள்கள், 70-80% உபகரணங்கள் இறக்குமதி செய்யப்பட்டே உள்ளாட்டு தேவை ஈடு செய்யப் படுகிறது. இந்த நிலையை மாற்ற மின்னணு சாதன துறையில் அந்நிய நேரடி முதலீடுகளை அதிகரிப்பது, வரி விகிதங்களை சாதகமாக மாற்றியமைப்பது, ஏற்றுமதிக்கு ஊக்குவிப்பு சலுகைகளை அளிப்பது, எளிதில் போட்டி யிடுவதை தடுக்கும் வகையிலான வர்த்தக தடைகளை நீக்குவது உள்ளிட்டவை அவசிய தேவை. அப்போதுதான், மின்னணு சாதன துறையில் நமது தன்னிறைவு கனவை நன்வாக்க முடியும்!

- சுரேஷ்

வாங்கச் செய்திகள்

எல்.ஐ.சி. - ஹெச்டஸ்ஸல்
நிகர லாபம் ரூ.539 கோடு!

வீட்டு வசதிக்கு கடனுத்துவி வழங்கி வரும் எல்ஜீசி ஹவுசிஸ் பைனான்ஸ் நான்காம் காலாண்டில் ரூ.539.33 கோடி லாபம் ஈட்டியுள்ளது. இதுகுறித்து அந்த நிறுவனம் தெரிவித்துள்ளதாவது: சென்ற 2017-18 நிதியாண்டின் ஜனவரி முதல் மார்ச் வரையிலான நான்காவது காலாண்டில் நிறுவனத்தின் வருவாய் ரூ.3,934 கோடியாக இருந்தது. இதற்கு முந்தைய 2016-17 நிதியாண்டில் இதே கால அளவில் ஈட்டிய வருவாய் ரூ.3,662 கோடியுடன் ஒப்பிடும்போது இது 7 சதவீதம் அதிகம்.

நிகர லாபம் ரூ.529.19 கோடியிலிருந்து அதிகரித்து ரூ.539.33 கோடியானது. வாராக் கடன் அதிகரிப்பால் லாபம் 2 சதவீதம் அளவுக்கே வளர்ச்சி கண்டது. வீட்டு வசதிக்கு வழங்கப்பட்ட கடனில் மொத்த வாராக் கடன் விகிதம் 0.43 சதவீதத்திலிருந்து அதிகரித்து 0.78 சதவீதமானது. நிகர வாராக் கடன் விகிதம் 0.14 சதவீதத்திலிருந்து உயர்ந்து 0.43 சதவீதமானது. நிகர வட்டி வருவாயும் 2.97 சதவீதத்திலிருந்து குறைந்து 2.49 சதவீதமானது. நான்காவது காலாண்டில் வழங்கப்பட்ட கடன்கள் 15 சதவீதம் உயர்ந்து ரூ.17,402 கோடியாக இருந்தது என எல்ஜீசி ஹவுசிஸ் தெரிவித்துள்ளது.

ஹெச்டஸ்ஸல் வங்கி நிகர லாபம் ரூ.4799 கோடு!

தனியார் துறையைச் சேர்ந்த ஹெச்டஸ்ஸல் வங்கி நான்காம் காலாண்டில் ரூ.4,799.3 கோடி நிகர லாபம் ஈட்டியது. இதுகுறித்து அந்த வங்கி மும்பை பங்கு சந்தைக்கு அளித்துள்ள அறிக்கையில் தெரிவித்துள்ளதாவது: சென்ற 2017-18 நிதியாண்டின் மார்ச் மாதத்துடன் முடிவடைந்த நான்காவது காலாண்டில் ஹெச்டஸ்ஸல் வங்கியின் வருவாய் ரூ.25,549.7 கோடியாக இருந்தது. முந்தைய 2016-17 நிதியாண்டில் ஈட்டிய வருவாய் ரூ.21,560.7 கோடியுடன் ஒப்பிடுகையில் இது மிகவும் அதிகமாகும்.

வரி செலவினங்களுக்கு ரூ.2,495.3 கோடி ஒதுக்கீடு செய்யப்பட்ட பிறகும் அந்த காலாண்டில் வங்கி ரூ.4,799.3 கோடி நிகர லாபம் ஈட்டியது. முந்தைய நிதியாண்டில் ஈட்டிய லாபத்துடன் ஒப்பிடும்போது இது 20.3 சதவீதம் அதிகமாகும். சென்ற முழு நிதியாண்டில் வங்கியின் நிகர லாபம் 21.4 சதவீதம் அதிகரித்து ரூ.18.510 கோடியாக இருந்தது. வழங்கப்பட்ட கடன்கள் ரூ.5,85,481 கோடியிலிருந்து 19.6 சதவீதம் உயர்ந்து ரூ.7,00.034 கோடியானது. மொத்த வாராக் கடன் விகிதம் 1.05 சதவீதத்திலிருந்து அதிகரித்து 1.30 சதவீதமாகியுள்ளது. நிகர வாராக் கடன் விகிதம் 0.4 சதவீதமாக இருந்தது.

சென்ற நிதியாண்டுக்கு பங்கு ஒன்றுக்கு ரூ.13 ஈவுத் தொகை வழங்க வங்கியின் இயக்குநர்கள் குழு பரிந்துரைத்துள்ளது. மேலும், அடுத்த 12 மாத காலத்தில் தனிப்பட்ட ஒதுக்கீடு களின் அடிப்படையில் கடன் பத்திரங்களை வெளியிட்டு ரூ.50,000 கோடி தீரடிக் கொள்ளலும் அந்தக் குழு ஒப்புதல் தெரிவித்துள்ளதாக ஹெச்டஸ்ஸல் வங்கி அந்த அறிக்கையில் தெரிவித்துள்ளது.

ரெப்கோ நுண் கடன் நிறுவனத்தின் 80-ஆவது கிளை தொடங்கப்பட்டுள்ளது! 80-ஆவது கிளை தொடக்கம்!

ரெப்கோ நுண்கடன் நிறுவனத்தின் 80-ஆவது கிளை சென்னை ஆவடியில் அண்மையில் தொடங்கப்பட்டுள்ளது. ரெப்கோ நுண்கடன் நிறுவனம் தமிழ்நாடு முழுவதும் தற்போது 79 கிளைகளுடன் 31 மாவட்டங்களில் வாடிக்கையாளர்களுக்கு தனது சேவைகளை வழங்கி வருகிறது. இந்த நிறுவனத்தின் 80-ஆவது கிளை சென்னை ஆவடியில் எண் 1, நாகரிகத்தீர்மானம் நகர், சிழிச் சாலை பகுதியில் அமைக்கப்பட்டுள்ளது. இந்தப் புதிய கிளையை ரெப்கோ மைக்ரோ ஃபைனான்ஸ் மேலாண்மை இயக்குநர் தீருமதி. ஆர். இஸ்பெல்லா அண்மையில் தீருந்து வைத்து பயணாளிகளுக்கு ரூ.30 லட்சம் அளவிலான நுண்கடன் ஆணையை வழங்கினார்.

இதையுடுத்து அவர் பேசுகையில், ரெப்கோ மைக்ரோ ஃபைனான்ஸ் நிறுவனம் 2017-18-ஆம் நிதியாண்டில் ஆண்டு வர்த்தகம் ரூ.700 கோடியாக உயர்ந்துள்ளது. நிறுவனத்தின் மூலம் கடந்த 2007-ஆம் ஆண்டு முதல் 2018-ஆம் ஆண்டு மார்ச் வரை 10 லட்சம் பயணாளிகள் நுண்கடன் பெற்றுள்ளனர் என்றார். இந்திகழிச் சியில் நிறுவனத்தின் இயக்குநர் தீரு. என்.பால சுப்பிரமணியன், கிளை மேலாளர் தீரு. ஜி.நாகராஜன் உள்ளிட்டோர் கலந்து கொண்டனர்.

தகவல் பயன்பாட்டு சேவைக்காக மத்திய அரசு நிறுவனத்துடன் ஜெபி ஒப்பந்தம்!

பொதுத்துறையைச் சேர்ந்த இந்தியன் ஓவர்ஸீஸ் வங்கி (ஜெபி), தகவல் பயன்பாட்டு சேவைக்காக மத்திய அரசின் தேசிய மின் ஆளுமை சேவை நிறுவனத்துடன் (என்ஜிஎஸ்எல்) ஒப்பந்தம் செய்து கொண்டுள்ளது. இதுகுறித்து அந்த வங்கியின் பொது மேலாளர் தீரு. ஆர்.எம்.ஏ. அழகப்பன் கூறியதாவது:

தீவால் வழக்குகளுக்காக மத்திய அரசு அமைத்த இந்தியாவின் முதல் தகவல் தரும் நிறுவனம் என்ஜிஎஸ்எல் ஆகும். தகவல் பயன்பாட்டு சேவைகளுக்காக இந்த நிறுவனத்துடன் ஜெபி ஒப்பந்தம் செய்து கொண்டுள்ளது. இந்த ஒப்பந்தத்தின்படி கடன்கள் மற்றும் கடனை செலுத்த தவறியது குறித்த ஆதாரமான விவரங்களை உயர் தரத்தில் பெற்றுமுடியும். இதன் மூலம், கடன் வழங்குபவர்கள், கடன் பெறுபவர்கள், கடனை திரும்பச் செலுத்துபவர்கள் மற்றும் கடனை செலுத்தத் தவறியவர்கள் குறித்த மேலும் வெளிப்படையான பட்டியலை வங்கி பராமரிக்க முடியும். கடன் வழங்கல் நடவடிக்கைகளில் வங்கிகள் தெளிவான முடிவுகளை எடுக்க இந்த தகவல் பயன்பாட்டு சேவை ஒப்பந்தம் மிகவும் உதவிகரமாக இருக்கும் என்றார் அவர்.

இன்டஸ்டின்ட் வங்கி லாபம் 27% உயர்வு!

தனியார் துறையைச் சேர்ந்த இன்டஸ்டின்ட் வங்கியின் நான்காம் காலாண்டு நிகரலாபம் 27 சதவீதம் அதிகரித்தது. இதுகுறித்து அந்த வங்கி மும்பை பங்குச் சந்தைக்கு அளித்துள்ள அறிக்கையில் தெரிவித்துள்ளதாவது: வாராக் கடன் அதிகரித்துள்ள நிலையிலும் இன்டஸ்டின்ட் வங்கி சென்ற நிதியாண்டின் நான்காவது காலாண்டில் ரூ.953.09 கோடி நிகர லாபம் ஈட்டியது. 2016-17 நிதியாண்டின் இதே கால அளவில் ஈட்டிய லாபம் ரூ.751.61 கோடியுடன் ஒப்பிடுகையில் இது 27 சதவீதம் அதிகம்.

மாத்த வருவாய் ரூ.5,041.31 கோடியிலிருந்து அதிகரித்து ரூ.5,858.62 கோடியானது. குறிப்பாக, வங்கிக்கு வட்டியின் மூலமாக கிடைக்கும் வருவாய் கணிசமாக உயர்ந்தது. அதன்படி ரூ.3,830.01 கோடியாக இருந்த வட்டி வருவாய் 21.4 சதவீதம் உயர்ந்து ரூ.4,650.11 கோடியானது.

கடந்த மார்ச் மாத நிலவரப்படி வங்கி வழங்கிய கடனில் மொத்த வாராக் கடன்

வர்க்கச் செய்திகள்



ரூ.1,054.87 கோடியிலிருந்து அதிகரித்து ரூ.1,704.91 கோடியாகவும், நிகர வாராக் கடன் ரூ.438.91 கோடியிலிருந்து உயர்ந்து ரூ.745.67 கோடியாகவும் இருந்தது. கடந்த 2017-18 முழு நிதியாண்டில் வங்கியின் நிகர லாபம் முந்தைய நிதியாண்டை விட 27 சதவீதம் அதிகரித்து ரூ.3,605.99 கோடியானது. வருவாய் ரூ.18,577.16 கோடியிலிருந்து உயர்ந்து ரூ.22,030.85 கோடியானது.

சென்ற நிதியாண்டுக்கு முதலீட்டாளர்களுக்கு பங்கு ஒன்றுக்கு ரூ.7.50 ஈவுத் தொகை வழங்க இயக்குநர்கள் குழு பரிந்துரைத்துள்ளதாக இன்டஸ்டின்ட் வங்கி அந்த அறிக்கையில் தெரிவித்துள்ளது.

யெஸ் வங்கி லாபம் ரூ.1,179 கோடி!

தனியார் துறையைச் சேர்ந்த யெஸ் வங்கி நான்காம் காலாண்டில் ரூ.1,179.44 கோடி லாபம் ஈட்டியது. இதுகுறித்து அந்த வங்கி மும்பை பங்குச் சந்தைக்கு தெரிவித்துள்ளது:

சென்ற நிதியாண்டின் நான்காவது காலாண்டில் யெஸ் வங்கி செயல்பாடுகளின் மூலமாக ரூ.7,163.95 கோடி வருவாய் ஈட்டியது. கடந்த 2016-17-இல் ஈட்டிய வருவாய் ரூ.5,606.38 கோடியுடன் ஒப்பிடுகையில் இது 27.8 சதவீதம் அதிகமாகும். குறிப்பாக, நிகர வட்டி வருமானம் 31.4 சதவீதம் வளர்ச்சி கண்டு ரூ.2,154.20 கோடியாகவும், வட்டி சாரா வருமானம் 13 சதவீதம் உயர்ந்து ரூ.1,421 கோடியாகவும் இருந்தது.

இதையுடுத்து நிகர லாபம் ரூ.914.12 கோடியிலிருந்து 29 சதவீதம் அதிகரித்து ரூ.1,179.44 கோடியானது. சென்ற மார்ச் மாதத்துடன் முடிவடைந்த நிதியாண்டுக்கு பங்கு ஒன்றுக்கு ரூ.2.70 ஈவுத் தொகை வழங்க இயக்குநர்கள் குழு பரிந்துரைத்துள்ளதாக யெஸ் வங்கி தெரிவித்துள்ளது.

தாடா ஏஸ் கோல்டு மினி முரக் அறிமுகம்!

புதிய டாடா ஏஸ் கோல்டு மினி டிரக் அறிமுகமாகியுள்ளது. செயல்திறன், பாதுகாப்பு விஷயங்களில் அதிக கவனம் செலுத்தப்பட்டுள்ளது. 702 சி.சி., ஈசல் இன்ஜின் அதிகப்சமாக 16 எச்.பி., பவர், 37.5 என்.எம்., டார்க் தீற்றன வழங்கும், பராமரிப்பு செலவு அதிகம் இல்லாதது, எரிபொருள் சீக்கனம், வாகனம் பழுதானால் 24 மணி நேரமும் அவசர உதவி போன்றவை சிறப்பம்சம். விலை ரூ.3.75 லட்சம் (ஏக்ஸ்வேஷனும்).



ரெண்டு லட்சம் வாழுக்கையாளருடன்... அசோக் லேலண்டின் 'தோஸ்த'!

ஹிந்துஜா குழுமத்தைச் சேர்ந்த அசோக் லேலண்டு நிறுவனம், தனது பிரசித்தி பெற்ற 'தோஸ்த' ரகத்தின் 2 லட்சமாவது வாகனத்தை ஒகுரிவுள்ள தனது தொழிற்சாலையில் தயாரித்துள்ளது. கடந்த 2011-இும் ஆண்டு அறிமுகப்படுத்தப்பட்ட இந்த 'தோஸ்த' ரக வாகனங்கள், இலகுரக வர்த்தக வாகனப் பிரிவைச் சேர்ந்தவை என்பது குறிப்பிடத்தக்கது.

'தோஸ்த' ரகம் அறிமுகம் செய்யப்பட்ட தொடக்கத்தில் மாதத்துக்கு 2,500 வாகனங்கள் மட்டுமே விற்பனையாகின. ஆனால், அந்த எண்ணிக்கை படிப்படியாக அதிகரித்து, மாதாந்திர 'தோஸ்த' ரக வாகனங்களின் விற்பனை கடந்த மார்ச் மாதம் 5,000-ஐத் தாண்டியுள்ளது. இலகு ரக வர்த்தக வாகன விற்பனை மாதம் 5,000-ஐத் தாண்டியும் பதில் நிறுவனத்துக்கு இதுவே முதல் முறையாகும்.



‘மாருதி ஆல்டோ’ விற்பனையில் மீண்டும் முதலிடம்!

கடந்த நிதியாண்டில் கார் விற்பனையில் மாருதி ஆல்டோ மீண்டும் முதலிடத்தை பிடித்து சாதனை படைத்துள்ளது. இதுகுறித்து இந்திய மோட்டார் வாகன தயாரிப்பாளர்கள் சங்கம் தெரிவித்துள்ளதாவது: சென்ற 2017-18 நிதியாண்டில் வழக்கம் போல் பெரும்பாலான வாடிக்கையாளர்கள் மாருதி ஆல்டோ காரையே தேர்வு செய்தனர். இதையுடெட்டு, பயணிகள் கார் விற்பனையில் தனது இடத்தை ஆல்டோ மீண்டும் தக்க வைத்துக் கொண்டது. கடந்த நிதியாண்டில் விற்பனையான டாப் 10 கார்கள் பட்டியலில் மாருதி சூக்கியின் 7 மாடல்கள் இடம் பிடித்து அசத்தியுள்ளது. ஏனைய மூன்று மாடல்கள் ஹாண்டாய் நிறுவனத்தைச் சேர்ந்தவை.

சென்ற நிதியாண்டில் விற்பனையான டாப் 10 கார் பட்டியலில் முதலிடத்தில் உள்ள மாருதி ஆல்டோ விற்பனை 2,58,539-ஆக இருந்தது. முந்தைய நிதியாண்டுடன் ஒப்பிடுகையில் இது 6.99 சதவீதம் அதிகம். இரண்டாவது இடத்தில் மாருதி டிசையர் (1,96,990 கார்கள் விற்பனை), மூன்றாவது இடத்தில் மாருதி பலேனோ (1,90,480), நான்காவது இடத்தில் மாருதி ஸ்விபிப்ட் (1,75,928), ஜந்தாவது இடத்தில் மாருதி வேகன் ஆர் (1,68,644), ஆறாவது இடத்தில் ஹாண்டாய் கீராண்ட் 10 (1,51,113), ஏழாவது இடத்தில் மாருதி விட்டாரா ப்ரெஸ்ஸா (1,48,462 கார்கள்) ஆகியவை உள்ளதாக அந்த சங்கம் தகவல் தெரிவித்துள்ளது.



‘மெர்ஸிடிஸ் பென்ஸ்’ விற்பனை 22.5 சதவீதம் அதிகரிப்பு!

ஜெர்மனைச் சேர்ந்த சொகுசுக் கார் தயாரிப்பாளரான மெர்ஸிடிஸ் பென்ஸ், இந்தியாவில் தனது வாகன விற்பனை 22.5 சதவீதம் அதிகரித்துள்ளதாக தெரிவித்துள்ளது. இது குறித்து அந்த நிறுவனம் வெளியிட்டுள்ள அறிக்கையில் கூறப்பட்டுள்ளதாவது:

2016-17-ஆம் நிதியாண்டில் இந்தியாவில் எங்களது விற்பனை 13,259 வாகனங்களாக இருந்தது. இந்த எண்ணிக்கை கடந்த 2017-18-ஆம் நிதியாண்டில் 16,236 வாகனங்களாக அதிகரித்துள்ளது. இது, 22.5 சதவீத வளர்ச்சியாகும். மேலும், கடந்த ஜனவரி முதல் மார்ச் மாதம் வரை எங்களது வாகனங்கள் 4,556 விற்பனையாகியுள்ளன. கடந்த ஆண்டின் இதே காலகட்டத்தில் விற்பனையான 3,650 வாகனங்களோடு ஒப்பிடுகையில், இது 24.8 சதவீத வளர்ச்சியாகும் என்று அந்த அறிக்கையில் தெரிவிக்கப்பட்டுள்ளது.



சீனாவுக்கு எதிராக அமெரிக்கா வர்த்தகப்போ!

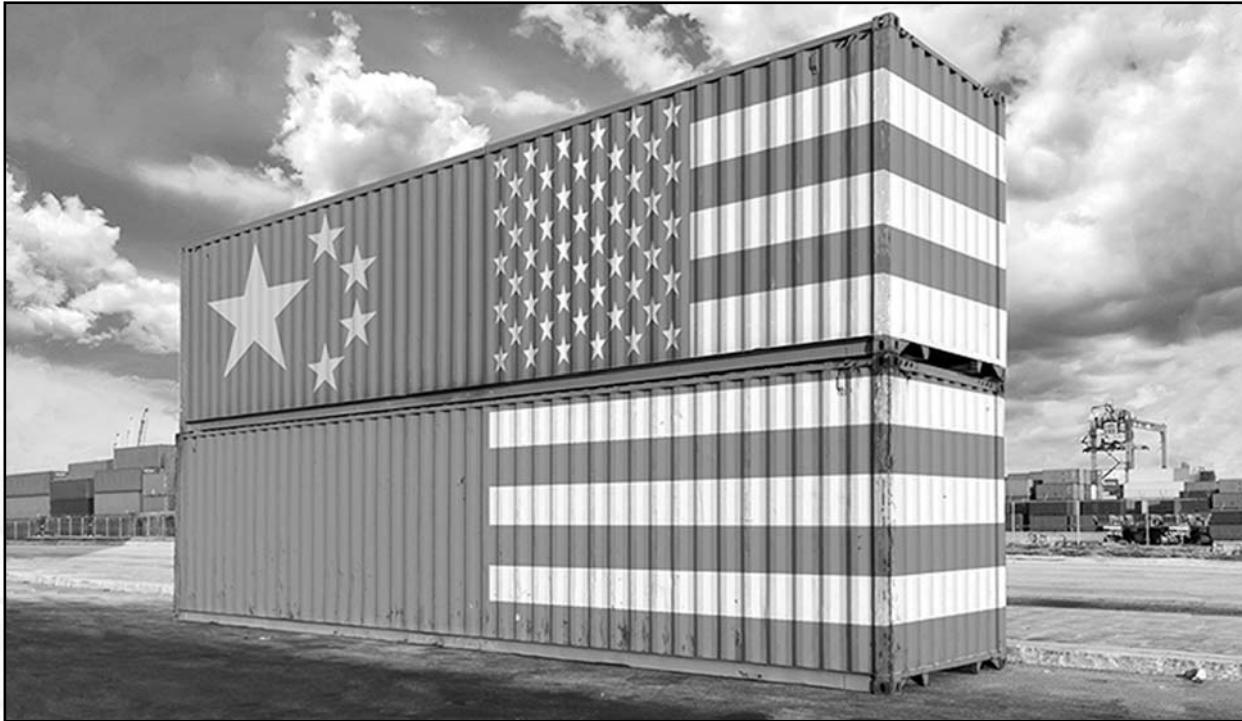
வரலாற்றைத் தீரும்பிப் பார்த்தால் மன், பொன் என்று பொருள் ஆதாயம் சார்ந்த காரணங்களுக்காவே அதீக அளவில் போர்கள் நடைபெற்று இருப்பதை அறிய முடியும். போர்களில் கையாளப்படும் ஆயுதங்கள் காலத்துக்கு ஏற்ப மாறி வந்த போதிலும், போருக்கான காரணங்கள் மட்டும் பெரிய அளவில் மாற்றமில்லாமல் தொடர்கின்றன. அந்த வகையில் இப்போது சீனாவுக்கு எதிராக அமெரிக்கா கையில் எடுத்துள்ள வர்த்தகப் போர், சர்வதேச அளவில் பெரும் பொருளாதாரப் பகுற்றத்தை ஏற்படுத்தியுள்ளது.

போர் என்பது அதீல் ஈடுபடும் அனைத்துத் தரப்புக்குமே இழப்பை ஏற்படுத்துவதுதான்; யாருக்கு இழப்பு மிக அதீகமோ அவர்களே தோல்வியடைந்தவர்கள், சற்று குறைவான இழப்பைச் சந்திப்பவர்கள் வெற்றியாளர்களாக வர்ணிக்கப்படுகிறார்கள். எனினும், இழப்பு என்பது மட்டும் சர்வ நிச்சயம். அந்த வகையில் இப்போது அமெரிக்கா-சீனா இடையே ஏற்பட்டுள்ள வர்த்தகப் போரால் இரு நாடுகளுக்குமே வெவ்வேறு வகையில் பாதிப்புகள் ஏற்படும் என்று சர்வதேச பொருளாதார நிபுணர்கள் கணித்துள்ளனர்.

‘தனக்கு ஒரு கண் போனாலும் பரவாயில்லை, எதிரிக்கு இரண்டு கண்ணும் போகவேண்டும்’ என்ற மனோபாவத்துடன்தான் இந்த வர்த்தகப் போருக்கு முதலில் மரசு கொட்டினார் அமெரிக்க அதிபர் டிரம்ப். அமெரிக்கர்களுக்கும், அமெரிக்காவின் நலன்களுக்குமே முன்னுரிமை என்ற கொள்கையை தொடக்கத்தில் இருந்தே கடைப்பிடித்து வரும் டிரம்ப். சீனா மீது இந்த வர்த்தகப் போர் தொடுக்க வெளிப்படையாக பல காரணங்கள் கூறப்பட்டு வருகின்றன. அவற்றில் முக்கியமாக, அமெரிக்காவுக்கு சீனாவுடனான வர்த்தகப் பற்றாக்குறை ஏற்றுமதியை

விட இறக்குமதி அதீகமாக இருப்பது) சுமார் 10 ஆண்டுகளில் இல்லாத அளவுக்கு இப்போது அதீகரித்துவிட்டது. சீனாவில் இருந்து அமெரிக்கா கடந்த ஆண்டு 506 பில்லியன் டாலர் (ரூ.32.89 லட்சம் கோடி) மதிப்புக்கு இறக்குமதி செய்துள்ளது. அதே நேரத்தில் அமெரிக்காவிடம் இருந்து சீனா 130 பில்லியன் டாலர் (ரூ.8.45 லட்சம் கோடி) அளவுக்கே இறக்குமதி செய்துள்ளது. இதனால், சீனாவுடனான அமெரிக்காவின் வர்த்தகப் பற்றாக்குறை அதீகரித்துள்ளது. சுமார் 18 ஆண்டுகளுக்கு முன்பு இருந்தபடி சீனாவில் இருந்து 100 பில்லியன் டாலர் அளவுக்கே இறக்குமதி இருக்க வேண்டும் என்ற இயலாத இலக்கை வலுக்கட்டாயமாக நிர்ணயித்துள்ளார் டிரம்ப். மேலும், சர்வதேச காப்புரிமை விதிகளை மதிக்காமல், அமெரிக்க நிறுவனங்களின் பொருள்களை காப்பியிடத்து தயாரித்து தங்கள் நாட்டு நிறுவனங்களுக்கு பெரும் இழப்பை சீனா ஏற்படுத்தி வருகிறது என்றும் அமெரிக்கா குற்றம் சாட்டி வருகிறது.

இதற்கான முதல் கட்ட நடவடிக்கை தான் சீனாவிலிருந்து இறக்குமதி செய்யப்படும். பொருள்களுக்கு கூடுதல் வரி விதிப்பது. அதனைப் படிப்படியாக அமல்படுத்த தொடங்கி விட்டார் டிரம்ப். இதற்கு பதில்லியாக சீனாவும் அமெரிக்காவிலிருந்து இறக்குமதி செய்யப்படும் பொருள்களுக்கு வரியை அதீகரித்தாலும், இப்போதைய நிலையில் அமெரிக்காவின் கைதான் ஓங்கியுள்ளது. சீனத் தயாரிப்புகள் என்றாலே மலிவு விலையில் கிடைக்கும் தரமற்ற பொருள்கள் என்ற பெயர் எப்போதும் உண்டு. ஆனால், இப்போது சீனத் தயாரிப்பு செல்போன்களை ஆன்லைனில் வாங்க அலாரம் வைத்து காத்திருக்கும் இளைஞர்கள் கூட்டம் நாளுக்கு நாள் அதீகரித்து வருகிறது. தரமான பொருள்களை



மற்ற நாடுகளை விட குறைந்த செலவில் தங்களால் தயாரிக்க முடியும் என்பதை சீனா நிர்ணயித்துள்ளது தான் இதற்கு காரணம்.

பொதுமக்கள் அதிகம் பயன்படுத்தும் ஸ்மார்ட்போன் உள்பட பல்வேறு மின்னணு சாதனங்கள் மட்டுமல்லாது, பல்வேறு மூலப் பொருள்களையும் குறைந்த செலவில் தயாரிப்பதில் சீனாதான் இப்போது சர்வதேச அளவில் ஆதிக்கம் செலுத்தி வருகிறது. இதனால், மற்ற நாடுகளைப் போலவே அமெரிக்காவிலும் சமீப ஆண்டுகளில் சீனத் தயாரிப்புகளுக்கு பெரிய சந்தை ஏற்பட்டது. இதுவும் அமெரிக்காவுக்கான சீனாவின் ஏற்றுமதி அதிகரிக்க காரணமாக அமைந்தது. தரம் குறைந்தவை என்பதால் குறைந்த விலைக்கு சீனா பொருள்களை அளிக்கிறது என்று கூறினாலும், மற்ற நாடுகளைவிட அபரிமிதமாக மனிதவளத்தைக் கொண்டுள்ள அந்நாடு, அதனைத் திறமையாகப் பயன்படுத்திக் கொள்வதும் உற்பத்திச் செலவு குறைவதற்கு முக்கியக் காரணம். அமெரிக்கா உள்ளிட்ட பல நாடுகளின் முன்னணி நிறுவனங்கள் தங்கள் உற்பத்தி மையங்களை சீனாவில் அமைத்துள்ளன. சீனாவில் தொழிலாளர்களுக்கு குறைந்த சம்பளம் கொடுத்தால் போதுமானது என்பதும் இதற்கு முக்கியக் காரணம்.

அமெரிக்காவின் கூடுதல் வரி விதிப்புக்கு பதிலாடியாக சீனா எடுத்துள்ள நடவடிக்கை அமெரிக்காவில் நீண்ட கால பாதிப்பை உருவாக்காமல் போகாது என்று அந்நாட்டு பொருள்தார நிபுணர்கள் அச்சம் தெரிவித்துள்ளனர். ஏனெனில், அமெரிக்காவில் இருந்து இறக்குமதி செய்யப்படும் சோயா பீன்ஸ், இறைச்சி, கார், ரசாயனப் பொருள்களுக்கு சீனா வரியை அதிகரித்துள்ளது. அமெரிக்காவின் சோயா பீன்ஸ் ஏற்றுமதியில் 61% சீனாவுக்குதான் செல்கிறது. இது தடைப்படும்போது அமெரிக்காவில் உள்ள விவசாயிகள் சிக்கலை எதிர்கொள்வார்கள். மேலும், அமெரிக்காவின் ரசாயனம், கார் தயாரிப்பு நிறுவனங்களும் சிக்கலை சந்திக்கும். இது அத்துறைகளில் வேலை வாய்ப்பின்மை போன்ற பிரச்சினைகளை உருவாக்கும். அமெரிக்கா - சீனா இடையிலான இந்த வர்த்தகப் போர் சர்வதேச அளவில் எதிர்மறையான தாக்கங்களையே ஏற்படுத்தும். சீனப் பொருள்கள் இறக்குமதிக்கான வரியை அமெரிக்க உயர்த்திய அன்றே இந்தியா உள்ளிட்ட பல நாடுகளில் பங்குச் சந்தைகள் வீழ்ச்சி கண்டதே இதற்கு உதாரணம். ‘மனிதர்களின் விவேகம் தோல்வி யடையும் இடத்தில்தான் யுத்தம் ஏற்படுகிறது’ என்ற பழமொழி இந்த வர்த்தகப் போருக்கு மிகவும் பொருந்தும்.

- தீபக்

பொறியியல் துறையின் சிறந்த பிரிவுகள்!



உலக நாடுகள் அனைத்தும் தொழில் வளர்ச்சியை நோக்கி இயங்கி வருகின்றன. அதனால் நம் நாட்டில் மட்டுமின்றி உலக நாடுகளிலும் எல்லா வகையான இன்ஜினியரிங் படித்தவர்களுக்கும் வேலை வாய்ப்பு இருக்கிறது. இந்த படிப்பில் எத்தனையோ பிரிவுகள் கிருந்தாலும் எந்தெந்த பிரிவுகளில் எதிர்கால வேலை வாய்ப்பு, வளர்ச்சிக்கு உதவும் என்பது பற்றி இத்துறை சார்ந்த நிபுணர்கள் டாப் 5 பிரிவுகளாக வகைப்படுத்தியுள்ளனர். இது குறித்து காண்போம்...

தொலை தொடர்பு மற்றும் தகவல் தொழில்நுட்பம் : கணினி தொழில்நுட்ப படிப்புக்கு என்றென்றும் மாவுச் சட்டம் இருப்பது நம் இன்றியமையாத தேவைகளில் தொலைத் தொடர்பும் ஒன்றாகிவிட்டது. உலகளவில் தொலைத் தொடர்பு நிறுவனங்கள் அதிவேக,

சிறந்த தொலைத் தொடர்பு சேவை வழங்குவதில் போட்டி போட்டு வருகின்றன. தற்போது தொலைத் தொடர்பு நிறுவனங்களுக்கு தேவையான ஆண்ட்ராய்டு வகை ஆப்களை உருவாக்கி வருகின்றன. இன்பர்மேஷன் டெக்னாலஜி, கம்யூனிகேஷன் துறைகள் ஒன்றோடொன்று தொடர்புடையவை. உலகளவில் உள்நாட்டிலும், வெளிநாடுகளில் இப்போதும் ஏராளமான வேலை வாய்ப்புகள் உள்ளன. இனி வருங்காலங்களிலும் வேலை வாய்ப்பு இருக்கும்.

எலக்ட்ரானிக்ஸ் : மின்சாரம் கண்டுபிடிக்கப்பட்ட காலம் முதல் எலக்ட்ரிக்கல் உபகரணங்கள், எலக்ட்ரானிக் பொருட்களுக்கான தேவை எப்போதும் இருந்துகொண்டே தான் இருக்கும். அவற்றின் உற்பத்தி, மேம்பாடு நடந்து கொண்டே தான் இருக்கும். அதனால் இந்த எலட்ரிக்கல், எலக்ட்ரானிக்ஸ் படித்தவர்களுக்கு



உள்நாட்டில் அதிக வேலை வாய்ப்புள்ளது. இனி வரும் ஆண்டுகளிலும் இந்த பிரிவுகளில் படித்தவர்களுக்கு தேவை அதிகரிக்கும்.

மெட்டரியல் சயின்ஸ் : மெட்டரியல் சயின்ஸ், என்பது எல்லா இன்ஜினியரிங் பிரிவுகளுடனும் தொடர்புடையது. ஒவ்வொரு உற்பத்திப் பிரிவுக்கும் தேவையான மூலப்பொருட்கள் தொடர்பான ஆராய்ச்சி மேற்கொள்வது, ஏற்கனவே உள்ள மூலப்பொருட்களை மேம்படுத்துவது மெட்டரியல் சயின்ஸ் படித்தவர்களின் வேலை. வருங்காலத்தில் இந்த துறை வளர்ச்சி பெறுவதோடு, அதிகளில் வேலை வாய்ப்புகள் உருவாகும்.

நானோ தொழில்நுட்பம் : பெரிய அளவிலான வேலைகளை செய்யும் பொருட்களை அனு அளவிலோ, மூலக்கறு அளவிலோ அவற்றின் செயல்பாடு மாறாமல் உருவாக்குவது தான் நானோ தொழில்நுட்பம். நம் நாட்டில் நானோ தொழில்நுட்பம் தொடர்பான வேலை வாய்ப்புகள் குறைவாக உள்ளது. வெளிநாடுகளில் இந்த துறை தொடர்பான ஆராய்ச்சிப் பணிகளுக்கு ஏராளமான வேலை வாய்ப்புகள் உள்ளன.

பயோ டெக்னாஜி : மனிதர்கள், விலங்குகளின் உணவு, அவற்றின் மருத்துவ தேவைகளை பற்றி படிக்கும் படிப்பு பயோ டெக்னாலஜி, ஜெனிடிக் இன்ஜினியரிங், புட் புராசசிங், பயோ மெடிக்கல், பயோ இன்பர்மேட்டிக்ஸ் உள்ளிட்ட பயோடெக்னாலஜியின் பிரிவுகள். இந்த துறை படிப்பவர்களுக்கு நம் நாட்டை பொறுத்தவரை புட் புராசசிங் தொழில் ஏராளமான வேலை வாய்ப்புகள் உள்ளது. ஆனால் வெளிநாடுகளில் மருத்துவ ஆராய்ச்சிக்கு ஏராளமான வேலை வாய்ப்புகள் உள்ளன.

பயோ டெக்னாலஜி, நானோ டெக்னாஜி ஆகியவை தற்போது வளர்ச்சியடைந்து வருகின்றது. வருங்காலத்தில் இவை உலகை ஆளும் தொழில்நுட்ப பிரிவுகளாக இருக்கும். அதேபோல் மேற்சொன்ன அனைத்து துறைகள், அவற்றுடன் தொடர்புடைய துறைகள் இனிவரும் ஆண்டுகளில் சிறப்பாக இருக்கும். இந்த துறைகளை படித்த மாணவர்களுக்கு உள்நாட்டிலோ, வெளிநாட்டிலோ வேலை வாய்ப்பு பெருமளவில் இருக்கும் என வல்லுநர்கள் தெரிவிக்கின்றனர்.

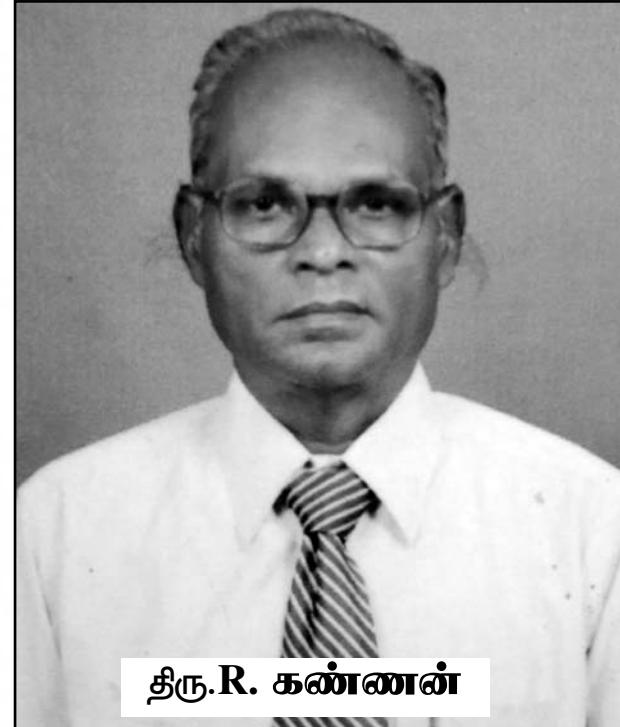
- அங்கிதா

வங்கி வாராக்கடன் மறுமுதலீடு நிதி ஒதுக்கீடு மறு சீராய்வு தேவை!

- தீரு. R. கண்ணன், முதல்வர் (ஓய்வு), செல் : 99654 71103

இந்திய வங்கிகளின் வாராக்கடன் பிரச்சினைக்கு மத்திய அரசு மறுமுலதன நிதியை ஒதுக்குவதை விட தீர்வு காண்பது முக்கியமானதாகும். இந்தியாவின் பொருளாதார வளர்ச்சிக்கு முதலீட்டைவிட பண சூழ்சி முழுவதும் அதிகரிக்க வேண்டும். வங்கிகள் வழங்கும் கடன்கள் நாட்டின் முதலீடு மற்றும் பணச்சூழ்சியை அதிகரிக்க வேண்டும். எனவே வங்கி கடன்கள் உற்பத்தி பெருவதற்கும் மற்றும் வேலை வாய்ப்புகள் அதிகரிப்பதற்கும் ஏற்படுத்தைக் கிருக்க வேண்டும். ஆனால் குறிப்பிட்ட சில வங்கிகள் ஒரு சில தொழில் அதிபர்களுக்கு மட்டும் கோடிக்கணக்கில் தகாத முறையில் கடன்கள் வழங்கியுள்ளது. இதனால் வங்கி பணம் ஒரு சிலரிடமே முடங்கியுள்ளது. மேலும் கடன்களைத் திருப்பிப் பெற நடவடிக்கைகள் தக்க காலத்தில் எடுக்கவில்லை. அவைகளைக் காலனோக்கில் வாராக்கடனாக அறிவித்து அரசிடம் மறுமுலதன நிதி உதவிப் பெற்று கடன்கள் தள்ளுபடி செய்தல் வழக்கமாக தொடர்ந்து வருகிறது. இதற்கு நிரந்தர தீர்வு காண்பது மிக அவசியமானதாகும். இல்லையேல் இது ஓட்டைப் பானையில் தொடர்ந்து நீர் நிரப்பும் முயற்சியை போன்றதாகும்.

பொதுத்துறை வங்கிகளுக்கு 1990-ல் இருந்தே மத்திய அரசு மறுமுதலீடு நிதியளிப்பு தொடங்கியது. ஆனால் கட்டுப்பாடு இன்றி வாராக்கடன் அதிகரித்துக் கொண்டே வந்துள்ளது. மத்திய அரசின் மறு நிதிமுலதனம் 2009-10-ஆம்



தீரு. R. கண்ணன்

நிதியாண்டில் ரூ.23,000 கோடியாகவும், அடுத்த 2010-11-ல் 1.08 லட்சம் கோடியாகவும் உயர்ந்துள்ளது. மேலும் 2.11 லட்சம் கோடி மூலதனம் அளிக்கப் போவதாக கடந்த அக்டோபர் மாதம் நிதியமைச்சர் தீரு. அருண்ஜெட்டி அறிவித்துள்ளார். நடப்பு நிதியாண்டில் மறு மூலதனம் ரூ.48139 கோடி வழங்கப்பட்டுள்ளது. இத்தொகை ஒதுக்கீடு செய்தற்கு அடிப்படையான காரணங்களை வரையறைச் செய்ய வேண்டும். பூகோள அளவில் பின்தங்கிய பகுதி வங்கிகளின் வாராக்கடன்களுக்கு ஈடுசெய்யும் அளவில் மறுநிதி



முதலீட்டினை பகுக்க வேண்டும். அதில் உற்பத்தி அடிப்படையில் விவசாயம், தொழில் மற்றும் சேவை ஆகியவைகளில் அத்தியாவசியமான துறைக்குமட்டும் மறுமுதலீடு ஒதுக்க வேண்டும். தற்போது தொழில்துறை குறிப்பாக கார்பரேட்டு களுக்கு அதிகளவில் ஒதுக்கீடுச் செய்யப் படுகிறது. விவசாயம் புறக்கணிக்கப்படுகிறது. இந்திய விவசாயிகள் வறட்சியாலும், வெள்ளத்தாலும் பாதிக்கப்பட்டு வங்கிக் கடன்களைக் கட்டமுடியாத அவல நிலைக்குத் தள்ளப்பட்டுள்ளார். ஆனால் அவர்களின் கடன்கள் தள்ளுபடி செய்யப்பட வில்லை; மறுநிதி மூலதனமும் ஒதுக்கீடு செய்யப்படவில்லை.

இந்தியாவில் வணிக வங்கிகளின் நிர்வாகம் ஆறு மண்டலங்களாகப் பிரிக்கப்பட்டுள்ளது. அவைகளில் வங்கிக் கிளைகளின் எண்ணிக்கை

அதிகளவில் வடக்கு மண்டலம், மேற்கு மண்டலம் மற்றும் தெற்கு மண்டலம் ஆகியவைகளில் உள்ளன. இதனால் வங்கிகள் வசதி அதிகரித்து போதியளவு கடன்கள் வழங்கப்பட்டுள்ளது. எனவே மறுநிதி முதலீடு ஒதுக்கீடு செய்ய வேண்டியதில்லை. ஆனால் வடக்கிழக்கு மண்டலம், கிழக்கு மண்டலம் மற்றும் மத்திய மண்டலம் ஆகியவைகளில் குறைவான வங்கிக் கிளைகள் உள்ளன. வங்கிக் கடன்களும் குறைவாகவே வழங்கப்பட்டுள்ளன. எனவே மேற்கண்ட மண்டலங்களுக்கு மறு முதலீட்டு நிதி வழங்க முன்னுரிமை அளிக்க வேண்டும்.

வங்கி கிளைகளின் விரிவாக்கத்தினை மாநில அளவிலும் ஆராய்தல் வேண்டும். இந்தியாவிலுள்ள மாநிலங்களில் உத்ராஞ்சல், பீகார், மத்தியப் பிரதேசம், ஓரிஸா, மேற்கு வங்காளம் மற்றும்

அஸ்ஸாம் ஆகியவைகளில் குறைவான வங்கிக் கிளைகளே உள்ளன. மறுமூலதனமற்ற மாநிலங்களில் உள்ள வங்கிகளுக்கு நிதி வழங்கலாம். இதைவிட அதிக வங்கி கிளைகளைக் கொண்டுள்ள போதிய கடன்கள் மறு மூலதன நிதி தேவையற்ற வங்கிகளுக்கு, நிதியுதவி அளிக்க தேவையில்லை. மேலாக பெருந்கரங்கள், சிறுநகரங்கள், கிராமங்கள் ஆகியவைகளில் அமைந்துள்ள வங்கி கிளைகளின் வசதிகளை ஒப்பிட்டு வழங்கிய கடன்களைக் கணக்கிட வேண்டும். உதாரணமாக டில்லி, மும்பை, கொல்கத்தா, சென்னை, பொங்களூரு போன்ற நகரங்கள் அதிகளவில் வங்கிக் கிளைகள் அமையப்பெற்று கடன்கள் அபரிமிதமாக வழங்கப்பட்டுள்ளன. எனவே இந்நகரங்களில் மூலதனம் குறைக்கப்பட்டு மற்ற நகரங்களுக்கு விரிவாக்கம் செய்ய வேண்டும். எனவே மறு நிதி மூலதனம் குறைவான வங்கி கிளைகள் உள்ள சிறு நகரங்களுக்கும், கிராமங்களுக்கும் நகர்வடையச் செய்ய வேண்டும்.

அரசு மறுநிதி மூலதனம் வங்கிகளுக்கு பகிர்விடும் போது உற்பத்தித் துறைக்கு மூலதனம் அனுமதிக்க விவசாயம், பெருந்தொழில், சிறு தொழில், சேவை போன்றவைகளை காரணி களாகக் கொள்ள வேண்டும். நாட்டிற்குத் தொழில் வளர்ச்சி தேவைதான் ஆணால் வைர ஆபரணங்கள் உற்பத்திக்கு வங்கிக் கடன்கள் தேவையா என்பதை வங்கிகள் அறிந்திடல் வேண்டும். எனவே அத்தியாவசியமான துறைகளின் வாராக்கடனுக்கே மறுமூலதன நிதி ஒதுக்கீடு செய்ய வேண்டும். இந்திய விவசாயம் பின் நோக்கிச் சென்று கொண்டுள்ளது. விவசாயக் கடன்களுக்கு முக்கியத்துவம் அளிக்க வேண்டும். நாட்டின் பொருளாதார வளர்ச்சி என்பது வங்கிக் கடன்கள் கொடுப்பதால் மட்டும் அமைந்துவிடாது. வங்கிக் கடன்கள் வசூலிக்கும் போது கடன் வாங்கியவர்களின் வருமானத்தை அளவிட வேண்டும். வங்கிக்கடன்களை கட்டாயப்படுத்தி விவசாயிகளிடம் இருந்து வசூலித்தால் நாட்டின் உணவு உற்பத்தி பாதிப்பு அடையும். பெருந் தொழில்களுக்கு கடன்கள் வழங்கும் போது நாட்டின் வளர்ச்சிக்கு எவ்வாறு உதவுகிறது என்பதை அடிப்படைக் காரணியாகக் கொள்ள வேண்டும், அதன் அடிப்படையில் முன்னுரிமை அளிக்கப்பட வேண்டும். வங்கிகள் சேவைத்

துறைக்கு கடன்கள் வழங்கும் போது மிகக் குறைவாகவே வழங்க வேண்டும். எனவே அத்தியாவசியக் கடன்கள் அளித்து வாராக கடனாகத் தள்ளப்பட்டால் அவற்றிற்கு மறுமூலதன நிதியளித்தலில் தவறு இல்லை.

வாராக்கடனைக் குறைக்க வங்கிகள் கண்காணிப்பும், கட்டுப்பாடும் வேண்டும். வணிக வங்கிகளின் நிர்வாகம் வரையறைச் செய்யப்பட வேண்டும். வணிக வங்கிகள் வணிக நோக்கத் தீர்காக தனியார் வங்கியாக துவங்கப்பட்டது. ஆணால் பொது உடைமை வங்கிகளாக அரசின் கட்டுப்பாடில் கொண்டு வரப்பட்ட பொழுது வங்கிகள் சமூக நலனுக்கும், கிராம வளர்ச்சிக்கும் கடன்கள் வழங்க முக்கியத்துவம் தர வேண்டும் என அறிவறுத்தப்பட்டது. வங்கிகள் முன்னுரிமைக் கடனாக விவசாயம், கிராமத் தொழில்கள் மற்றும் சேவைகளுக்கு வங்கிக் கடன்களில் 40% வழங்க வேண்டும் என்ற நிபந்தனை 1969-ல் விதிக்கப்பட்டது. ஆணால் கட்டுறவு விவசாய வங்கிகளே ஆரம்ப கால முதல் விவசாயத்தீர்க்கு கடன்கள் வழங்கி வந்தன. எனவே முன்னுரிமைக் கடன்கள் முழுவதும் கட்டுறவு விவசாய வங்கிகளே வழங்க வேண்டும். சில ஆராய்ச்சி முடிவுகளே கட்டுறவு விவசாய வங்கிகள் வளர்ச்சி அடைந்த போது, வணிக வங்கிகளின் விவசாயக் கடன்கள் வழங்குவதில் இருந்து விலக்கி வேண்டும் என்று கூறுகின்றது. எனவே நபார்டு வங்கியின் கட்டுப்பாடில் விவசாய மற்றும் கிராம வளர்ச்சிக் கடன்கள் கட்டுறவு வங்கிகள் மட்டும் வழங்கிட வேண்டும். இதனால் வணிக வங்கிகளின் கடுதலான பணிச்சமை குறைகிறது.

அதேபோல் பெருந்தொழில்கள் ஜி.டி.பி.ஐ. கட்டுப்பாடில் கொண்டு வரப்பட்டு நீண்டகால கடன்களை வணிக வங்கிகள் கொடுப்பதைத் தவிர்க்க வேண்டும். எனவே வணிக வங்கிகளின் கடன் வழங்கும் சுமையினைக் குறைத்து வழங்கும் கடன்கள் வரன்முறை செய்ய வேண்டும். எனவே விவசாயக் கடன்கள் முழுமையாக நபார்டு வங்கியும், தொழில்களின் நீண்டகால கடன்களுக்கு ஜி.டி.பி.ஐ. வங்கியும் மற்றும் வணிகச் செயல்பாடுகளுக்கு, கடன்களுக்கு வணிக வங்கிகளிலும் ஆளுமை அதிகாரத்தையும், பொறுப்பையும் பகிர்ந்து கொள்ள வேண்டும்.

தமிழகத்தில் தொழில் முதலீடு 3 மடங்கு சரிவு!

- மத்திய அரசு தகவல்

தமிழகத்தில் தொழில் முதலீடு கடந்த ஆண்டில் 3 மடங்கு சரிந்துள்ளதாக மத்திய அரசின் புள்ளி விவரம் தெரிவிக்கிறது. கடந்த 2017ம் ஆண்டில் மேற்கொள்ளப்பட்ட தொழில் முதலீடுகள் தொடர்பாக மாநில வாரியான புள்ளி விவரத்தை மத்திய வர்த்தக அமைச்சகத்தின் கீழ் இயங்கும் தொழில் கொள்கை மேம்பாட்டு துறை வெளியிட்டுள்ளது. இதில் தமிழகத்தில் கடுமையாக சரிந்துள்ளது தெரிய வந்துள்ளது.

தமிழகத்தில் கடந்த ஆண்டில் முதலீடு செய்ய பல்வேறு நிறுவனங்களுடன் புரிந்துணர்வு ஒப்பந்தம் போடப்பட்டுள்ளது. இதில் ₹3,131 கோடி முதலீடு செய்ய நிறுவனங்கள் உறுதி அளித் திருந்தன. ஆனால் இதில் பாதியளவு மட்டுமே, அதாவது ₹1,574 கோடி மட்டுமே முதலீடு செய்யப்பட்டுள்ளது. ஆனால் 2016ம் ஆண்டில் தமிழகத்தில் தொழில் முதலீடு ₹4,793 கோடியாக இருந்தது. இத்துடன் ஒப்பிடுகையில் தமிழகத்தில் முதலீடு மூன்று மடங்கு வீழ்ச்சி அடைந்துள்ளது பெரும் அதிர்ச்சியை ஏற்படுத்தியுள்ளது.

கடந்த ஆண்டில் மகாராஷ்டிராவில் அதிகப்பட்சமாக ₹18,993 கோடி முதலீடு செய்யப்பட்டுள்ளது. இதன்மூலம் நாட்டிலேயே அதிக முதலீடுகளை ஈர்த்த மாநிலமாக இது திகழ்கிறது. இதற்கு அடுத்த இடங்களில் மத்திய பிரசேதம் ₹11,715 கோடி, குஜராத் ₹9,795 கோடி, ஆந்திர பிரதேசம் ₹4,509 கோடி, தெலங்காணா ₹3,306 கோடி, கர்நாடகா ₹2,455 கோடி என உள்ளன. தமிழகத்தில் தொழில் முதலீடு சரிந்ததற்கு முக்கிய காரணம் அரசியல் ஸ்திரத்தன்மை இல்லாததுதான் என தமிழக தொழில்துறையினர் கருத்தாக உள்ளது. தொழில்துறையினர் எதிர்கொள்ளும் பிரச்சி

2017ம் ஆண்டில் முதலீடு

(மதிப்பு கோடி ரூபாயில்)

மகாராஷ்டிரா	₹18,993 கோடி
மத்திய பிரதேசம்	₹11,715 கோடி
குஜராத்	₹9,795 கோடி
ஆந்திர பிரதேசம்	₹4,509 கோடி
தெலங்காணா	₹3,306 கோடி
தமிழகம்	₹1,574 கோடி

னைகள் அனைத்தையும் ஒன்றை சாளர் முறை திட்டத்தில் தீர்வு செய்ய வேண்டும் என அவர்கள் கோரிக்கையாகவும் உள்ளது.

இது குறித்து, அசோசெஸ் பொதுச்செயலாளர் திரு. ராவத் சூறுகையில், அரசு நிறுவனங்களுடன் மேற்கொண்ட நிறைய ஒப்பந்தங்கள் முதலீடுகளாக மாறவில்லை. விமான நிலையம், துறை முகங்கள், ரயில் போக்குவரத்து வசதிகள் என தேவையான உள்கட்டமைப்புகள் இருந்தும் தமிழகம் முதலீட்டை ஈர்க்க தவறிவிட்டது” என கவறியுள்ளார்.

- ரமேஷ்

சட்டுபிடிடு தகவல்

எளிமையும்,
தூய்மையும் ஒருவனை
உயர்ந்த மனிதனாக
உயர்த்துகின்றன.

தமிழகத்தில் பாதுகாப்பு தொழில் வழித்தடங்கள் டிபஸ்ஸ் காரிடர் அமைக்கப்படும்!

- பிரதமர் தீரு.நரேந்திர மோழி

சென்னை அருகே, திருவிடந்தையில், மத்திய பாதுகாப்பு அமைச்சகம் சார்பில் நடைபெற்ற 'ஷிபெக்ஸ்போ 18' ராணுவ கண்காட்சியை, பிரதமர் தீரு. நரேந்திர மோழி, துவக்கி வைத்து சிறப்புரையாற்றுக்கையில்... இந்த கண்காட்சியில், 500க்கும் மேற்பட்ட இந்திய நிறுவனங்களும், 150க்கும் அதிகமான வெளிநாட்டு கம்பெனிகளும் பங்கு பெற்றிருப்பதை பார்க்க முடிகிறது. 40க்கும் அதிகமான நாடுகள், தங்களின் பிரதிநிதிகளை, இந்த கண்காட்சிக்கு அனுப்பி வைத்துள்ளன. இந்திய ராணுவத்துக்கான தேவை என்ன என்பது மட்டுமின்றி, நம் நாட்டின் ராணுவ தயாரிப்புகளை உலகுக்கு எடுத்துக் காட்டி விவாதிக்கவும், இந்த கண்காட்சி வாய்ப்பை தந்துள்ளது.

இந்தியா, வேறு எந்த ஒரு பிரதேசத்தையும் விரும்பியது கிடையாது. இதைத்தான், பல ஆயிரமாண்டு வரலாறு மெய்ப்பிக்கிறது. போர்களின் மூலமாக, பிற நாடுகளை வெல்வதை விட, அந்த நாட்டு மக்களின் மனங்களை வெல்வதே முக்கியம் என்பதில், நாம் நம்பிக்கை கொண்டிருக்கிறோம். வேத காலத்திலிருந்தே, உலக சகோதரத்துவம் மற்றும் அமைதியை, மற்ற நாடுகளுக்கும் பரவச் செய்த தேசம் இது. நம் மண்ணில் தான் புத்த மதம் தோன்றி, அது உலகம் முழுவதும் பரவியது. அசோகர் காலத்திலும், அதற்கு முன்னரும், மனிதத்துவத் துக்கான உயர்ந்த நெறிகளை காப்பதே பிரதானம் என, எண்ணிச் செயல்பட்டனர்.

கடந்த நூற்றாண்டில், உலகப் போர்களின் போது, இந்தியாவைச் சேர்ந்த, 1.30 லட்சத்துக்கும் அதிகமான வீரர்கள், தங்களது உயிர்களை தீயாகம் செய்தனர். போர்களில் வெற்றி கண்ட போதும், எந்த பிரதேசத்தையும், நாம் உரிமை கொண்டாடவில்லை. நம் வீரர்கள் அமைதியையும், மனித மாண்புகளையும் மட்டுமே

மீட்டெடுத்தனர். சுதந்திர இந்தியாவில், உலகின் பல்வேறு நாடுகளுக்கு, ஜக்கிய நாடுகள் சபை சார்பில், அமைதி தூதுவர்களாக, நம் வீரர்கள் அனுப்பப்பட்டனர். அங்குள்ள மக்களின் நலன்களை பேணுவதே, அவர்களது குறிக்கோளாக இருந்தது. இதைத்தான், இந்தியவின் மிகச் சிறந்த சிந்தனையாளரான, கவுடில்யர், தன் அர்த்தசாஸ்திரத்தில், 2,000 ஆண்டுகளுக்கு முன்பே குறிப்பிட்டுள்ளார்.

ஒரு அரசன் அல்லது அரசாங்பவர், தன் மக்களை காக்க வேண்டும் என்றும், போகரை விட அமைதியே விரும்பத்தக்கது என்றும் தெரிவித துள்ளார். இந்தியாவின் ராணுவ செயல்பாடு களும், முன் தயாரிப்புகளும், இந்த தத்துவங்களை வழிகாட்டியாக் கொண்டே வகுக்கப்பட்டுள்ளன. நம் மக்களையும், நம் மண்ணையும் காப்பதே, நம் முதன்மையான லட்சியம். அதற்காக, நம் படைகளை, முழுமையான தகுதி படைத்ததாக உருவாக்க, அனைத்து நடவடிக்கைகளையும் எடுத்து வருகிறோம். ராணுவ தளவாட உற்பத்திக்கான உரிமை, ராணுவ தளவாட ஏற்றுமதிக்கான அனுமதிகள், ராணுவ தளவாட தயாரிப்பில், அன்னிய நேரடி முதலீடு, தளவாட கொள்முதல் பணிகளில் சீரமைப்புகள் என, பல்வேறு நடவடிக்கைகள் எடுக்கப்பட்டுள்ளன. குறிப்பாக, இந்த பிரிவுகளின் வழிமுறைகள், நடைமுறைகள் போன்றவை, முற்றிலும் தொழில் துறைக்கு சாதகமான முறையில் எளிமையாக்கப் பட்டுள்ளன. மேலும், வெளிப்படைத்தன்மை, உற்பத்தியை வெளிக்கொண்டு வருதல் போன்ற வற்றை இலக்காக கொண்டுள்ளன.

தனியாருக்கு அனுமதி:

ராணுவ உற்பத்தி துறையில், தனியாரின் பங்களிப்பு, 2001 மே மாதம் வரை அனுமதிக்கப் படவில்லை. தீரு. வாஜ்பாய், பிரதமராக இருந்த

காலத்தில், ராணுவ உற்பத்தித் துறையில், தனியார் பங்களிப்புக்கு, முதல் முறையாக அனுமதி அளிக்கப்பட்டது. இப்போது, இந்த துறையில், அன்னிய நேரடி முதலீட்டின் அளவை, 26 சதவீதத்திலிருந்து, 49 சதவீதமாக உயர்த்தி உள்ளோம். ராணுவ தளவாட உற்பத்தி ஆலைகள் மட்டுமே தயாரித்து வந்த பொருட் களுக்கு, இப்போது தடை விதித்துள்ளோம். அதற்குப் பதிலாக, நாட்டின் சிறு, குறு மற்றும் நடுத்தர தொழில்துறையினர், இந்த தயாரிப்பு களை அளிக்க ஊக்கப்படுத்தப்படுகின்றனர்.

எற்றுமதி உயர்வு:

பாதுகாப்பு தளவாடங்கள் தயாரிப்பதற்கான உரிமம், 2014 வரை, 215 நிறுவனங்களுக்கு மட்டுமே வழங்கப்பட்டிருந்தது. நான்கு ஆண்டுகளில், மேலும், 144 நிறுவனங்களுக்கு வழங்கப் பட்டுள்ளது. 2014 வரை, 3,222 கோடி ரூபாய் மதிப்பிலான பாதுகாப்பு தளவாடங்கள், ஏற்றுமதி செய்ய அனுமதி அளிக்கப்பட்டிருந்தது. இது, கடந்த நான்கு ஆண்டுகளில், 7,800 கோடி ரூபாயாக உயர்ந்துள்ளது. மேலும், பொதுத் துறை, தனியார் மற்றும் வெளிநாட்டு நிறுவனங்களை இணைத்து, பாதுகாப்பு தொழில் வளாகம் அமைக்கவேண்டும். அத்துடன், தமிழகம் மற்றும் உத்தர பிரதேசத்தில், பாதுகாப்பு தொழில் வழித்தடங்கள் அமைக்க, முடிவு செய்யப்பட்டுள்ளது.

இதனால், நாட்டின் பொருளாதார வளர்ச்சி அதிகரிப்பதோடு, பாதுகாப்பு தொழில் துறையின் அடிக்காலம் உறுதி பெறும். பாதுகாப்பு உற்பத்தியில், முதலீடு செய்யும் நிறுவனங்களுக்கு உதவும் வகையில், பாதுகாப்பு முதலீட்டாளர்கள் மையம் ஏற்படுத்தப்பட்டுள்ளது. பாதுகாப்பு துறைக்கு தேவையான தொழில்நுட்பம், புதிய கண்டு பிடிப்புகள், ஆராய்ச்சி மற்றும் வளர்ச்சிக்கு, மத்திய அரசு ஆதரவு அளிக்கும். சமீப காலமாக, ‘மேக இன் இந்தியா’ திட்டத்தில், இந்திய வர்த்தக சூழலுக்கு உதவ, தொழில் முனைவோர்கள் மற்றும் கண்டுபிடிப்புகளுக்கு, ஊக்கம் அளித்து வருகிறோம்.

பாதுகாப்பு துறையில் தனியார் முதலீடுகள், குறிப்பாக, புதிதாக துவங்கும் நிறுவனங்கள் ஊக்கப்படுத்தப்படும். ‘பாதுகாப்புக்கான சிறந்த



கண்டுபிடிப்பு திட்டம்’ துவங்கப்பட்டுள்ளது. இதன் மூலம், நாடு முழுவதும் பாதுகாப்பு துறையில், கண்டுபிடிப்புகளுக்கான முனையம் ஏற்படுத்தப்படும். இத்திட்டத்தால், புதிதாக தொழில் துவங்குபவர்களுக்கு, தேவையான அடிப்படை வசதிகள் செய்து தரப்படும். அத்துடன், தனியார் நிறுவனங்களிடமிருந்து, தேவையான மூலதனம் பெற்று தரப்படும். மறைந்த ஜனாதிபதி தீரு. அப்துல் கலாம், அனைவரையும் கனவு காணச் சொன்னார். அந்த கனவு, சிந்தனைகளாக மாறி, செயலாக வேண்டும்.

பாதுகாப்பு உற்பத்தி துறையில், புதிய மற்றும் ஆக்கப்படுவ தொழில்முனைவோர்களை உருவாக்க வேண்டும் என்பதே, எங்களுக்கு கனவு. தற்போது, 110 போர் விமானங்கள் கொள்முதல் செய்வதற்கான நடவடிக்கைகள் மேற்கொள்ளப்பட்டுள்ளன. இதன் மூலம், நம் படைகள் நவீனப்படுத்தப்படும். இந்த ராணுவ கண்காட்சி, ராணுவ தொழில் நிறுவனங்களை மேம்படுத்த உதவியாக இருக்கும் என்றார் பிரதமர் தீரு. நரேந்திர மோடி.

- கர்முல்லா

பென்களை உயர்த்தி... போற்றுவோம்!

அதிர்ச்சி என்பதற்கு மேலாக இன்னொரு சொல்லைத்தான் தேட வேண்டியிருக்கிறது. - நமது நாட்டில் நடைபெறும் பாலியல் குற்றங்களைப் பார்க்கும் போது. சில ஆண்டுகளுக்கு முன்பு நிர்ப்பயா கொடுமை அரங்கேறியபோது இதுவே கடைசி சம்பவமாக இருக்கட்டும் என்று வேண்டினோம். ஆனால், பாலியல் வன்முறைகள் குறைந்தபாடில்லை. நாட்டின் ஒவ்வொரு பிரதேசத்திலும் நடக்கின்ற பாலியல் வன்காடு மைகள் நம்மை ஒரு நாகரிக சமுதாயம் என்று சொல்லிக் கொள்வதற்கே தகுதியில்லாமல் செய்துவிட்டன.

சிறுமிகளையும், கள்ளாங்கபடமற்ற பெண் குழந்தைகளையும் பாலியல் கொடுமை செய்வதுடன் அவர்களைத் துன்புறுத்தி கொலை செய்வதையும் ஜீரணிக்கவே முடியவில்லை. இவற்றுக்கெல்லாம் ஒருபடி மேலாக, குஜராத் மாநிலத்தில், இளைஞர் ஒருவன், தன்னைப் பெற்ற தாயையே பாலியல் பலாத்காரம் செய்திருக்கும் தகவல் நம்மை அதிர்ச்சியின் எல்லைக்கே விரட்டுகின்றது. நாடைங்கும் பெண் குழந்தைகள் மற்றும் சிறுமிகளுக்கெதிராக அதிகரித்து வரும் பாலியல் வன்கொடுமைகளைக் கட்டுப்படுத்தும் விதமாக, பன்னிரண்டு வயதுக்குட்பட்ட சிறுமிகளைப் பாலியல் ரீதியாக துன்புறுத்துவதற்கு தூக்கு தண்டனை விதிக்கும் அவசரச் சட்டத்தை மத்திய அரசு கொண்டு வந்துள்ளது.

இந்நிலையில், ஆங்காங்கே நடைபெறும் சில சம்பவங்களை ஊடகங்கள் பெரிதுபடுத்தக் கூடாது என்று எழும் வாதம் வேதனையளிக்கிறது. இதர குற்றங்களைப் போலக் கருதி சமாதானம் செய்து கொள்ளக்கூடிய விஷயமில்லை. பாலியல் குற்றங்களின் அதிகாரிப்பு, குற்றங்கள் நடைபெற்று, அவை புகாராகப் பதியப்படுவதற்கே எத்தனையோ இடைஞ்சல்கள். விசாரணை காலத்தில்

எத்தனையோ குறுக்கீடுகள். இவற்றையெல்லாம் மீறி உடைக வெளிச்சத்தினால் வெளியுலகிற்குத் தெரிகின்ற குற்றங்களே இத்தனை என்றால், வெளியில் வராத அல்லது வெளியுலகம் அறிய அனுமதிக்கப்படாத குற்றங்களின் எண்ணிக்கை எவ்வளவு இருக்கும்? இதை சட்டம் ஒழுங்கு விவகாரமெனவும், இது மாநில அரசுகளின் பிரச்சினை என்றும் மத்திய அரசு ஒதுங்கிக் கொள்ள முடியாது.

குற்றங்கள் நடந்து, அவை வெளிச்சத்திற்கும் வந்த பின்பு நடவடிக்கை எடுப்பது முக்கியம்தான். அதே சமயம், முக்கியமாக மூலைக்கு மூலை இத்தகைய பாலியல் வன்முறைக் கொடுமைகள் அரங்கேறாதபடி தடுப்பதும் மிகமிக முக்கியம். ஒரேயாகத் தடுப்பது கடினம்தான். ஆனால் சிறிது சிறிதாகக் குறைக்கலாம் அல்லவா? சிறுமிகள் மீதான பாலியல் வன்முறைக்கு மரண தண்டனை என்பது வரவேற்கத் தகுந்ததுதான். ஆனால், அது குற்றும் செய்த பின்பு தண்டனை கொடுக்கும் முயற்சியே தவிர, குற்றமே நடக்காமல் தடுக்கும் வல்லமை கொண்டதா?

கொலை செய்தால் (அதிகபட்சமாக) மரண தண்டனை உண்டு என்பது யாருக்கும் தெரிந்த ஒன்றுதான். ஆனால், கொலைக் குற்றம் அரங்கேறும் அந்தத் தருணத்தில் தண்டனையைப் பற்றி கொலையாளி யோசித்துக் கொண்டிருக்கிறாரா, என்ன? உணர்ச்சி முந்திக்கொண்டு நிற்கும் போது, அறிவு கொஞ்சமாவது சிந்திக்குமா? பாலியல் குற்றங்களை எடுத்துக் கொண்டால், அவை உணர்ச்சி மிகுந்த நிலையில், அறம், வெட்கம் இவையைனத்தையும் மறந்து, வெறியேறிய நிலையில் உள்ளவர்களால் நிகழ்த்தப்படுவது. அங்கு உணர்ச்சியின் வேகம் அறிவார்ந்து செயல்படுவதில்லை.



ஆகவே, பாலியல் குற்றங்களுக்கு மரண தண்டனை உட்பட, கடும் தண்டனைகள் விதிப்பது எவ்வளவு முக்கியமோ. அதைவிட முக்கியம், பாலியல் வெறியணர்வு ஏற்படாத அல்லது அதிகரிக்காத வண்ணம் சமூகத்தின் நெறியணர்வு களைச் செழுமைப்படுத்துவதும் ஆகும். பள்ளிகளில் அறநெறி வகுப்புகளை மீட்டடுப்பது, அவ்வகுப்புகளை வேறு முக்கியப் பாடங்களுக்காக வேண்டி காவு கொடுக்காமல் இருப்பது, விடலைக் காதலை காட்சிப்படுத்தும் திரைப்பாங்கள் மற்றும் காட்சி ஊடக நிகழ்ச்சி களைக் கடும் தணிக்கை மூலம் கட்டுப்படுத்துவது, கணினி மற்றும் கைப்பேசி மூலம் காம உணர்வை ஊட்டும் இணையதளங்களுக்குத் தடை விதிப்பது, இளம் வயதினர் கைபேசி பயன்படுத்துவதை ஒரு கட்டுக்குள் கொண்டு வருவது ஆகியவற்றின் மூலம் இளைய தலைமுறையினர் உள்ளிட்ட ஆண்களிடம் பாலுணர்வு வெறி ஏறாமல் செய்து, பாலுணர்வு வக்கிரங்கள் அரங்கேறுவதைத் தடுக்கவும் குறைக்கவும் செய்யலாம்.

பெரும் போராட்டக் காலங்களில் ஒரு மாநிலம் முழுவதுமே கட்செவி அஞ்சல் மற்றும் முகநூல் போன்ற சமூக ஊடகங்களுக்கு தடைவிதிப்பது போல, இளைய தலைமுறை

யினரின் மூளையை மழுங்கடித்து நேரத்தையும் கபளீகரம் செய்யும் பாலியல் தொடர்பான வலைதளங்களுக்கு இந்தியாவில் நிரந்தர தடை விதிக்கலாம். நவீன விஞ்ஞான கண்டுபிடிப்புகளால் ஏற்படும் தீமைகளை களைவதில் தயவு தாட்சண்யம் எதுவும் தேவையில்லை. போலியோ வையும், எயிட்ஸ் நோயையும் தீற்பட எதிர்கொண்டு ஒழித்த நமது மத்திய, மாநில அரசுகளின் நிர்வாகங்களால், பாலியல் வெறியாட்டம் என்ற இந்தப் பெரும் நோயையும் எதிர்கொண்டு ஒழித்திட முடியும். ஒழித்தாக வேண்டும்.

பல குற்றங்களுக்கிடையில், ஆங்காங்கே ஒரு சில பாலியல் குற்றங்கள்தானே என்று சமாதானப்படுத்திக் கொள்வது சரியல்ல. ஒருபுறம் விளையாட்டு, கல்வி, நிர்வாகம், இராணுவம், ஊடகம் போன்றவற்றில் நமது நாட்டுப் பெண்கள் சாதனைகள் படைத்துக் கொண்டிருக்க, மறுபுறம் அவ்வினத்தையே பாலியல் அத்துமீறல் குறித்த பயத்தில் வைத்திருப்பது நமக்குப் பெருமை தருவதா? பாலியல் வன்முறை களை குறைப்பதும், பின்னர் ஒரேயடியாகத் தடுப்பதும் முடியாத காரியமல்ல. மனமிருந்தால் போதும். மார்க்கம் தன்னால் தெரியும்.

- தியா

நீரவ் மோடி... இந்திய வங்கிகளுக்கு கற்றுக் கொடுத்த பாடம்!

பல லட்சம் கோடி ரூபாய் அளவில் வாராக்கடன் எனும் சுனாமியில் சீக்கித் தவித்து கொண்டிருக்கும் வங்கிகள், மத்திய அரசின் மறு முதல்டெ தீட்டத்தினால் புத்துயிர் பெற்று மீண்டும் எழுந்து விடும் என்ற நம்பிக்கை நிழலில் நாம் அனைவரும் இளைப்பாறிக் கொண்டிருக்கும் தருணத்தில், வங்கி கடன் மோசடிகள் பற்றிய செய்திகள் ஒன்றன்பின் ஒன்றாக அணிவகுத்து நம்மை அதீரவைத்துக் கொண்டிருக்கின்றன. செயல்பாட்டு வழி முறைகளில் ஏற்பட்ட சீல குறைபாடுகள்தான் இம்மாதிரி மோசடி நிகழ்வு களுக்கு காரணம் என்று சம்பந்தப்பட்ட வங்கி நிர்வாகம் சார்பில் சொல்லப்பட்டாலும், அந்த குறைபாடுகளை குறைந்த இடைவெளியில் அடையாளம் கண்டு, சரி செய்யாமல் விட்டது தான் பெரிய நிர்வாக குறைபாடு என்ற முடிவுக்கு வருவதற்கு பெரிய பொருளாதார நிபுணத்துவம் தேவையில்லை.

புலனாய்வு அமைப்புகள், இந்த நிகழ்வுகளின் பின்னணியை ஆராய்ந்து, புனைத்து குற்றவாளிகளையும் தேடிக் கண்டுபிடித்து வழக்கு தொடர்ந்து அவர்களை தண்டிப்பதற்குள் ஆண்டுகள் பல ஓடிவிடும். நீதிமன்றங்களில் வழக்கின் வாதங்களை வலுப்படுத்த தேவையான அனைத்து ஆவணங்களும் சிதைக்கப்படாமல், புலனாய்வு அமைப்புகளுக்கு கீடைக்க வேண்டும். வாங்கிய கடனை தீரும்ப செலுத்தாமல், கடனாளிகள் எல்லை தாண்டி தப்பித்து விட்டால், அந்திய நாட்டு சட்ட தீட்டங்களுக்கு கட்டுப்பாட்டாக வேண்டிய கட்டாயத்தில், இந்த அமைப்புகளின் பணி மிகக் கடினமாகிவிடும். இந்த சூழ்நிலையில், கடந்த கால அனுபவங்களின் அடிப்படையில், வங்கிகள் இம்மாதிரி மோசடிகளில் இழுந்த தொகையை முழுவதும் மீட்டு எடுப்பது என்பது

இயலாத காரியம் என்பதை நாம் அறிவோம்.

வங்கிகளில் பெருந்தொகை கடன் மோசடிகள் அரங்கேறுவதற்கு முக்கிய காரணம், கடனாளிகள், வங்கி நிர்வாகத்தைவிட அதீக நுண்ணறிவும், ஆற்றலும், சம்யோசித புத்தியும், சமூக அந்தஸ்ததும், வலுவான தொடர்புகளும் பெற்றிருப்பது தான் என்பதை ஒப்புக் கொண்டு தான் ஆக வேண்டும். ஆகவே, இவர்களின் மோசடி நடவடிக்கையிலிருந்து, வங்கி நிர்வாகங்கள் பாடம் கற்றுக் கொள்வதில் தவறு இல்லை. சமீப காலங்களில், தங்க நகை மற்றும் வைர வியாபாரங்களுக்கு பல வங்கிகளால் வழங்கப் பட்ட கடன்கள், வசூலிக்க முடியாமல் வாராக்கடன்களாக மாறிய அனுபவங்கள் பகிரப்படாமல் அல்லது பகிரப்பட்டு பாடம் கற்கப்படாமல் இருந்தது வங்கி நிர்வாகங்கள் அறிந்தே செய்த தவறாகும். தங்கம் மற்றும் வைர வியாபாரத்திற்கு உள்ளாட்டு மற்றும் வெளிநாட்டு கடன் வழங்கும் போது, பினை மதிப்பீடுகளுக்குத் தேவையான நுண்ணறிவு வங்கிகளிடம் அறவே கிடையாது என்று சொல்லலாம்.

பல வகைப்பட்ட வைரங்கள் தரத்திற்கு ஏற்ப பல்வேறு மதிப்புடையவை. தீற்றமை பிரிவு வங்கிகளில் இல்லை. அதற்கு பதிலாக, மற்ற எல்லா வற்றையும் விட கடனாளியின் சமூக அந்தஸ்துக் கான மதிப்பீடு ஒன்றை மட்டுமே, பெருமளவில் கடன் வழங்குவதற்கும், வழங்கப்பட்ட கடனை வசூல் செய்யாமல் இருப்பதற்கும் வங்கிகளால் பின்பற்றப்படும் தவறான நடைமுறை என்பது பெரும் குறையாகும். நல்ல சமூக அந்தஸ்து உள்ளவர்கள் ஏராளமாக மாட்டார்கள் என்ற தவறான எண்ணம் வங்கிகளிடையே வேறான இருப்பது இம்மாதிரி நிகழ்வுகள் மூலம் வைட்ட



வெளிச்சமாகின்றது. இது உடனடியாக நிவர்த்தி செய்யப்பட வேண்டிய ஒரு பெரும் குறையாகும்.

நீதிமன்றம் வேதனையுடன் கட்டிக் காட்டும் அளவுக்கு 25,000 ரூபாய் கல்விக் கடனுக்கு ஆயிரம் வினாக்களை எழுப்பி, கடனை மறுக்கப் பாடுபடும் வங்கி அதிகாரிகள், பெருந்தாகை கடனாளிகளிடம் எந்தவித வினாக்களையும் எழுப்பாததை செயல்பாட்டு வழிமுறையிலுள்ள குறை என்பதைவிட, அவர்களின் செயல்திறன் மற்றும் சமூக நலனுக்கான அக்கறையில் குறைபாடு என்றே கருதலாம். பெரும்பாலும், வைரம் போன்ற அரியவகை கற்களுக்கான மூலப் பொருள்கள் வெளிநாடுகளிலிருந்து இறக்குமதி செய்யப்படுகின்றன. அவை பட்டை தீட்டப்பட்டு, குறிப்பிட்ட பிராண்ட் பெயருடன் பெருமளவில் உலக நாடுகளுக்கு ஏற்றுமதி செய்யப்படுவது நடைமுறை வியாபாரமாகும். இறக்குமதிக்கும் ஏற்றுமதிக்கும் இடைப்பட்ட காலத்தில் ஏற்படும் நிதித் தேவைகளை சமாளிக்க வங்கிகள் பல்வேறு கடன் தீட்டங்களில் நிதியுதவி

வழங்கி, பன்னாட்டு வியாபாரத்தை ஊக்குவிக் கின்றன.

அவ்வாறு வழங்கப்பட்ட கடன் தீட்டத்தின் மூலம் இறக்குமதி செய்யப்பட்ட பொருள்களின் மதிப்பு, அதை விற்றவர்களுக்கு செலுத்த பயன்படுத்தப்படுகிறதா என்று வங்கிகள் கண்காணிக்க வேண்டியது மிக அவசியம். மேலும் வங்கி கடனில் கொள்முதல் செய்யப்பட்ட மூலப்பொருள் மேம்படுத்தப்பட்டு / பதப்படுத்தப் பட்டு விற்கப்பட்டால்தான், அந்த விற்பனை தொகையை பயன்படுத்தி, கடனாளி கடனை தீரும்ப செலுத்த முடியும். இல்லையென்றால் அந்த கடன் வாராக்கடனாக உருவெடுக்க வாய்ப்புகள் அதிகம். வைர ஏற்றுமதி வியாபாரத்தில் பல தீல்லுமுல்லுகள் நடைபெறுவதாக முந்தைய வங்கி மோசிகள் மூலம் தகவல்கள் வெளியாகி இருக்கின்றன. வெளிநாட்டில் பெயரளவில் இயங்கும் தங்கள் குழு சார்ந்த துணை நிறுவனங்களுக்கு வைரக்கற்கள் ஏற்றுமதி செய்யப்பட்டதாக வங்கிகளுக்கு தெரிவிக்கப்பட்டு,

அதற்கான கடன் தொகை பெறப்பட்டுள்ளது. ஆனால், விலை மதிப்பற்ற கற்களுக்கு பதிலாக, சாதாரண கற்கள் அனுப்பப்பட்ட தீக்கில் மோசடி விவரங்கள் வெளியாகி இருக்கின்றன. இம்மாதிரி மோசடிகளால் வங்கிகளின் பொருளாதார இழப்பு ஏற்றாளம். தற்போதைய நிகழ்வுகளும், ஏற்குறைய இந்த மோசடி சூத்திரத்தின் அடிப்படையில்தான் நிகழ்ந்திருக்கிறது எனலாம். இம்மாதிரி, கடந்த கால இழப்பு சரித்திரக் குறிப்புகளை வங்கிகள் புரட்டிப் பார்த்து பாடம் படிக்க மறந்தது பெரும் குறையாகும்.

ஒவ்வொரு வங்கியிலும், பெரும் சௌலவில், ஜி.டி. துறை இயங்கி வருகின்றது. வங்கிகளின் வணிக செயல்பாடுகள் கணினிமயமாக்கப்பட்டு பல ஆண்டுகள் கடந்துவிட்டன. ஆனால், இன்னும் பல செயல்பாடுகள் கணினி தொடர்பில்லாமல், கையேட்டு முறையிலேயே (Manual Process) நடத்தப்பட்டு வருகின்றன. பல வங்கிகளின் நிலை இதுதான். ஆனால், கணினி இணைப்பு இல்லாத செயல்பாடுகளை அறவே துறக்க, வங்கி நிர்வாகங்கள் போதிய நடவடிக்கைகளை மேற்கொள்ளாதது பெரும் குறையாகும்.

வங்கி அதிகாரிகளை கவர்வதற்காக, மோசடி நோக்குடன் செயல்படும் கடனாளிகள் அவ்வப்போது பல கவர்ச்சி வலைகளை விரித்துக் கொண்டிருப்பார்கள். அந்த வலைகளில் சிக்காமல் தப்பித்தால் தான் வங்கி அதிகாரிகளால் தங்கள் கடனாளி - அதிகாரி நெருங்கிய கூட்டணியை தவிர்க்கும், நோக்கத்துடன் குறிப்பிட்ட இடைவெளியில் அதிகாரிகளை வேறு பொறுப்பு களுக்கு மாற்றும் வழிமுறை வங்கிகளில் இருந்து வருகிறது. ஆனால், மேலம்பட்ட நிர்வாக கூட்டணியுடன் பல அதிகாரிகள் இந்த நடைமுறையிலிருந்து தப்பி வருவதைக் கண்டுபிடிக்க வங்கி நிர்வாகம் தவறியது பெரும் குறையாகும். ஆழ்ந்து ஆய்வு செய்தால், இது போன்ற குறைபாடுகள் மற்ற வங்கிகளிலும் நிலவுவதைக் கண்டுபிடித்து அதை நிவர்த்தி செய்யலாம்.

கடந்த பல ஆண்டுகளாக தமிழைச் சுற்றி நடக்கும் மோசடிகளை சிறிதும் உணராமல் பணிபுரிந்த குறிப்பிட்ட வங்கிப் பணியாளர்களின் அனுகுமுறை அதிர்ச்சி அடைய வைக்கிறது. அர்ப்பணிப்பு, முழு ஈடுபாடு, சமூக நோக்கு ஆகிய குண நலன்கள் பணியாளர்களிடையே

வளர்க்கப்பட வேண்டிய அவசியத்தை இந்த நிகழ்வு உணர்த்துகிறது.

மூன்றாண்டு குறுகிய காலத்திற்கு தலைமைப் பதவிக்கு அமர்த்தப்படும் அதிகாரிகள், வங்கி சொத்துப் பாதுகாப்பைவிட, தங்கள் சொந்த பாதுகாப்புக்கே முதலிடம் வழங்குவதாக கருத்துகள் நிலவி வருகின்றன. தங்கள் சொந்த பாதுகாப்புக்கு இவர்கள் அரசியல் தொடர்புகளை நாடுவதால், பல நிர்வாக செயல்பாடுகளில் அவர்களின் சொற்பாடு நடக்கவேண்டியது அவசியமாகிறது. இதனால், வங்கி சொத்து பாதுகாப்பு பிறழும் வாய்ப்புகள் உள்ளன. மோசடி தொடர்ந்த கடந்த சில ஆண்டுகளில், அந்த மோசடிகளில் வங்கித் தலைமைப் பதவிக்கு அமர்த்தப்பட்ட அதிகாரின் நேரடித் தொடர்பு இல்லையென்றாலும், பாது சொத்துக்களைப் பாதுகாக்கும் கடமையிலிருந்து தவறியதற்கான தார்மிக பொறுப்பை அவர்கள் ஏற்க வேண்டியது அவசியமாகும்.

வங்கிகளின் அனைத்து செயல்பாடுகளையும் மேற்பார்வையிடும் பொறுப்பை வகிக்கும் வங்கி நிர்வாகக்குழுவில் அங்கம் வகிக்கும் உறுப்பினர்கள், அவை சம்பந்தமான நுண்ணறிவைப் பெற்றவர் களாக இருப்பது மிக அவசியமாகும். அனைத்து பொதுதுறை வங்கிகளின் நிர்வாக செயல் குழுக்களையும் கூர்ந்து ஆராய்ந்து, அவைகளை மறு சீரமைப்பது மிக அவசியமாகும். அரசு கஜானாவை நிர்வகிக்கும் பொதுத்துறை வங்கிகளின் செயல்பாடுகளில் ஏற்படும் குறைகள், ஒவ்வொரு குழுமகள் செலுத்தும் நேரடி மற்றும் மறைமுக வரிகளை பெருமளவில் விழுங்கி, அதன் மூலம் நாட்டின் பொருளாதார வளர்ச்சி பாதிக்கப்படும் வல்லமை படைத்தவை என்ற சமூக உணர்வு, வரும் காலங்களில் வங்கி அதிகாரிகளின் மனதில் வேறுள்ளி வளர வேண்டும். வங்கித் தொழிற் நிர்வாகத்தை பொறுத்தவரை, அதிகாரிகள் தங்களின் செயல்பாடுகள் மூலம் நாட்டின் பொருளாதாரத்தை ஆக்கவும் செய்யலாம்; அழிக்கவும் செய்யலாம். அவர்களிடமிருந்து ஆக்கப்பார்வமான செயல்பாடுகளை மட்டும் தான் ஒவ்வொரு இந்திய குழுமகளும் எதிர்பார்க்கிறான் என்று சொன்னால் அது மிகையாகாது.

- கீதா

கத்தார் நாடுகளின் ‘தோஹா’ வங்கிக் கிளை சென்றையில் துவக்கம்!



வளைகுடா நாடுகளில் ஒன்றான கத்தாரின் முன்னணி வங்கியான தோஹா வங்கியின் கிளை சென்னை அண்ணாசாலையில் தொடங்கப் பட்டுள்ளது. இது குறித்து நடைபெற்ற நிகழ்ச்சியில், இந்த வங்கியின் தலைமைச் செயல் அதிகாரி திரு. ஞர்ச் சீதாராமன் கூறியதாவது...

வர்த்தகம், தொழில் முதலீடு சார்ந்த தனது பணிகளை தோஹா வங்கி விரிவுபடுத்தி வருகிறது. இந்தியாவில் கடந்த 2015-ஆம் ஆண்டு மும்பையில் முதல் கிளையை தொடங்கினாம். இதையுடெந்து இரண்டாவது கிளை கொச்சியில் தொடங்கப்பட்டது. மூன்றாவது கிளை தமிழகத்தில் சென்னை அண்ணாசாலையில் தற்போது தொடங்கப்பட்டுள்ளது.

கத்தார் முதலீட்டாளர்களையும், தமிழக தொழிலதீபர்களையும் இணைக்கும் பாலமாக தோஹா வங்கி கிளை செயல்படும். கத்தாரில் கேரள மக்களுக்கு அடுத்தபடியாக அதிகளில் தமிழர்கள் வசிக்கின்றனர். சென்னை கிளையின் மூலம், மத்திய கிழக்கு நாடுகளில் வசிக்கும் லட்சக்கணக்கான தென்னிந்தியர்களுக்கு சேவை

வழங்குவது எங்களது முக்கிய நோக்கம். கத்தார் முதலீட்டாளர்களின் பார்வையை தமிழகத்தை நோக்கி தீரும்பவும் இது வாய்ப்பாக அமையும்.

வளைகுடா நாடுகளில் பணியாற்றும் லட்சக்கணக்கான தமிழர்களுக்கு நிதி சார்ந்த பல்வேறு சேவைகளை வழங்குவதுடன், கத்தார் - தமிழகம் இடையே வர்த்தக வாய்ப்பை ஊக்குவிப்பதையும் முன்னணி நோக்கமாகக் கொண்டு சென்னை தோஹா வங்கியின் கிளை செயல்படும். உள்ளூர் வங்கி சேவை, கார்ப்பரேட் வங்கி சேவை சிறு குறு தொழில் சார்ந்த சேவை, வர்த்தக நிதி, கடன் தீட்டங்கள், வெளிநாட்டு நாணய மாற்றம், தொழில் கடன்களையும் இந்த வங்கி வழங்கியுள்ளது.

வெளிநாடுகளில் வசிக்கும் தமிழகர்கள், குறிப்பாக வளைகுடா நாடுகளில் வசிக்கும் தமிழர்களுக்கு பிரத்யேக வங்கி கணக்கு, நிதி சேவை தீட்டங்கள், நிதி முதலீடுகள், நிரந்தர வைப்பு நிதி என பலவித சேவைகளும் இங்கு வழங்கப்படவுள்ளன என்றார் திரு. சீதாராமன்.

- நூர்லிமா



வளமான வாழ்க்கைக்கு வழிகாட்டும் ஏற்றுமதி தொழில்!

மூர். அசோகன், செயல் யெக்குனர், CITEP



ஏற்றுமதிக்கு வாய்ப்பளிக்கும் ஆஸ்திரேலியா...

உலகின் சிறிய கண்டமான ஆஸ்திரேலியா ஓசியானியா அல்லது அஸ்ட்ராலீசியா / ஓசியானியா என்றும் பொதுவாக குறிக்கப்படுகிறது. 28 நாடுகளும், தீவு கூட்டங்களும் இதில் அடங்கும். முக்கியமாக நமக்கு ஏற்றுமதிக்கு வாய்ப்பளிக்கும் ஆஸ்திரேலியா, நியூசிலாந்து, பிஜி மற்றும் பப்புவா நியூ கினியா நாடுகளைப்பற்றி அறியலாம். ஆஸ்திரேலியாவின் பொருளாதாரமானது வலுவானதாகவும் பல துறைகளில் தொடர்ந்து வளர்ச்சி பெற்று வருவதாகவும் உள்ளது. தானிய வகைகள் உற்பத்தி, பண்ணை வளர்ப்பு, உலோகம் மற்றும் கனிம வளங்கள், நிலக்காரி போன்றவை இதன் பொருளாதார வளர்ச்சிக்கு ஆதாரமாக உள்ளது.

ஆஸ்திரேலியாவின் பொருளாதாரம் அதன் ஏற்றுமதி வணிகத்தை சார்ந்துள்ளது. ஆரம்ப காலங்களில் பிரிட்டனின் காலனி ஆதிக்கத்தில் இருந்த பொழுது மூலப் பொருட்களை பிரிட்டனுக்கு ஏற்றுமதி செய்து வந்தது. நாளைடைவில் இதன் வணிகம் ஆசிய நாடுகளுக்கு குறிப்பாக ஜப்பானுக்கு ஏற்றுமதி செய்வதில் முனைப்புடன் செயலாற்றி வந்தது. இத்துடன் ஜரோப்பிய மற்றும் அமெரிக்காவிற்கு இதன் சந்தைப்படுத் துதலை விரிவாக்கம் செய்து இன்றைய அளவில் ஒரு தொடர்ந்த நல்ல உலக வணிக வளர்ச்சியினை பெற்று வருகிறது. இதன் மிகவும் தளர்த்தப்பட்ட இறக்குமதி கட்டுப்பாடுகள் நவீன தொழில் வாய்ப்புகளையும், தொழில் நுணுக்கங்களையும் பெற்று உற்பத்தி துறையில் வளர்ச்சிக்கு வழி வகுத்தது.

ஆஸ்திரேலியா அதிநவீன தயாரிப்பு பொருட்களான மருத்துவ மற்றும் விஞ்ஞான தொழில் நுட்பத்துடன் தயாரிக்கும் பொருட்கள் முதல் கொண்டு தரம் வாய்ந்த மது வகைகள், பதப்படுத்தப்பட்ட உணவு வகைகள் தயாரிப்பதிலும்

ஏற்றுமதி செய்வதிலும் ஒரு சிறப்பான இடத்தினை பெற்றுள்ளது. கல்வித்துறை, சுற்றுலா, மதிப்புக் கூட்டு சேவைகள் மற்றும் பணப்பளிவர்த்தனை சேவைகளும் இந்த நாட்டின் வளர்ச்சியில் முக்கிய பங்கு வகிக்கிறது. அயல் நாடுகளில் ஆஸ்திரேலிய நிறுவனங்கள் வழங்கும் பல்வேறு சேவைகளின் மூலம் நல்ல பொருளாதார வளர்ச்சி பெறுகிறது.

பல்வேறு கனிமங்கள், இயற்கை எண்ணை மற்றும் எரிவாயு, ஆபரண கற்கள் மற்றும் விலை உயர்ந்த தங்கம் போன்ற உலோகங்கள், மாமிச வகைகள், இயந்திரங்கள், இரசாயன பொருட்கள், அலுமினியம், இயந்திர கருவிகள் மற்றும் பல பொருட்களை முக்கியமாக சீனா, ஜப்பான், தென் கொரியா, அமெரிக்கா, இந்தியா, இங்கிலாந்து, ஹாங்காங், நியூசிலாந்து, சிங்கப்பூர், இந்தோ-னேவியா போன்ற நாடுகளுக்கு ஏற்றுமதி செய்கிறது.

உற்பத்தி இயந்திரங்கள், பல்வேறு வாகனங்கள் மற்றும் அதன் உதிரி பாகங்கள், மின்விசை இயந்திரங்கள், எண்ணை மற்றும் எரிவாயு, உற்பத்தி உபகரணங்கள், பல்வேறு மருந்து பொருட்கள், ஆபரண கற்கள் மற்றும் நகைகள், பிளாஸ்டிக் பொருட்கள், அலங்கார இருக்கைகள் மற்றும் அலங்கார பொருட்கள், இரும்பு, எஃகு பொருட்கள் மற்றும் பல்வேறு பொருட்களை முக்கியமாக சீனா, அமெரிக்கா, ஜப்பான், தாய்லாந்து, ஜெர்மனி, தென் கொரியா, மலேசியா, நியூசிலாந்து, இங்கிலாந்து, சிங்கப்பூர் முதலிய நாடுகளில் இருந்து இறக்குமதி செய்கிறது.

நமது நாட்டின் ஏற்றுமதியானது அன்மை காலங்களில் நல்ல வளர்ச்சி பெற்று வருகிறது. பல்வேறு வணிக கருத்தரங்குகள், வணிக ஒப்பந்தங்கள், வணிக ரீதியான தொடர் சந்திப்புகள், கண்காட்சி / பொருட்காட்சிகள் நமது இருநாட்டு வணிகம் அதிகரிக்க நடைபெற்று



வருகிறது. நாம் இந்த நாட்டிற்கு ஆபரண கற்கள், முத்து மற்றும் நகைகள், இரசாயன பொருட்கள், தோல் மற்றும் அதன் சார்ந்த பொருட்கள், காலனிகள், பயண பயன்பாட்டு பொருட்கள், விவசாய வினைபொருட்கள், இயந்திரங்கள் மற்றும் பல்வேறு உற்பத்தி பொருட்கள், ஆயத்த ஆடைகள் மற்றும் துணி வகைகள், வீட்டு உபயோக சாதனங்கள், அழகு சாதனங்கள், கைவினை பொருட்கள் மற்றும் பல்வேறு பொருட்களை ஏற்றுமதி செய்து வருகிறோம்.

2003-04ம் ஆண்டில் ஆஸ்திரேலியன் டாலர் 6.54 பில்லியன் அளவில் இருந்த இருநாட்டு வணிகமானது கடந்த 2015-16ஆம் ஆண்டில் ஆஸ்திரேலியன் டாலர் 19.29 பில்லியன் அளவு வளர்ச்சி பெற்றுள்ளது. நமது நாட்டின் ஏற்றுமதி ஆஸ்திரேலியன் டாலர் 6.45 பில்லியன் அளவிலும், இறக்குமதி ஆஸ்திரேலியன் டாலர் 12.84 பில்லியன் அளவிலும் உள்ளது. நமது நாட்டின் பொருட்கள் மற்றும் சேவை களுக்கு ஆஸ்திரேலியா ஒரு மிக நல்ல வாய்ப்பளிக்கும் நட்பு நாடாக உள்ளது.

ஆஸ்திரேலியாவில் வசிக்கும் நெந்தியர்கள்:

ஆங்கிலேயே ஏகாதிபத்தியம் பதினெட்டாம் நூற்றாண்டின் ஆரம்பத்தில் சிறைத் தண்டனை

பெற்ற இந்தியர்கள் ஒரு சிறு குழுவாக பண்ணை தொழிலாளிகளாக அனுப்பி வைக்கப் பெற்றனர். பின்பு 19-ஆம் நூற்றாண்டு ஆரம்ப காலங்களில் பிரிடிஷ் அரசானது பலரை தொழிலாளர்களாக அனுப்பி வந்தது. இறுதி ஆண்டுகளில் பல இந்தியர்கள் குறிப்பாக சீக்கியர்கள் மற்றும் முஸ்லீம்கள் பஞ்சாபிலிருந்து விவசாய தொழிலாளிகளாகவும், சிறு வணிகம் செய்பவர்களாகவும் புலம் பெயர்ந்தனர்.

இருபதாம் நூற்றாண்டு தொடக்கத்தில் 7000 இந்தியர்கள் வரை இருந்தனர். நமது நாடு சுதந்திரம் அடைந்த பின்பு ஆங்கிலோ இந்தியர்கள் அதிகளவில் புலம் பெயர்ந்தனர். அண்மை காலங்களில் கல்வி, மருத்துவம், மென்பொருள் மற்றும் பல்வேறு சேவைகள், மேலும் வேறு பல நாடுகளில் வசிக்கும் இந்தியர்கள் இந்த நாட்டிற்கு புலம் பெயர்வதால் இந்தியர்களின் எண்ணிக்கை வளர்ந்து வருகிறது. இந்த நாட்டின் ஜன தொகையில் 1.9% இந்தியர்களாவர். தற்போதைய கணக்குப்படி 4,70,000 இந்தியர்கள் இந்த நாட்டில் வசிக்கின்றனர். பல்வேறு சமூக அமைப்புகள், சங்கங்கள், பள்ளிகள், பல்வேறு தொழில்கள் போன்றவைகளை இந்தியர்கள் நடத்தி வருகின்றனர்.

நியூசிலாந்து

நியூசிலாந்து தடையற்ற வணிக சுந்தையாக தனது பொருளாதாரத்தை கடைப்பிடிக்கிறது. வளமான விவசாயம் செய்வதற்கு ஏதுவான நிலம், சீதோவ்ணைம், நவீன விவசாய செயல் முறைகள், அதே நவீன விவசாய உத்திகள் மூலமாக இந்த நாடு விவசாய வளர்ச்சியில் மிகவும் வளர்ந்த நாடாக உள்ளது. பண்ணை வளர்ப்பு, காடு வளர்ப்பு, காய்களிகள் மற்றும் தானிய உற்பத்தி இந்த நாட்டின் மொத்த ஏற்றுமதியில் பாதிக்கு மேல் இருக்கிறது. உலக-ளவில் பால் மற்றும் பால் பொருட்கள் ஏற்றுமதியில் ஜந்தாவது இடத்திலுள்ளது. இந்த வளர்ச்சி பல்வேறு தொழில் மற்றும் சேவை வளர்ச்சிக்கு அடிப்படையாக உள்ளது. மேலும் சுற்றுலா துறை, சினிமா படப்பிடிப்பு, ஒயின் உற்பத்தியிலும் சிறந்து விளங்குகிறது. ஏற்றுமதி இந்த நாட்டின் மொத்த வளர்ச்சியில் 30% மேல் பங்கு வகிக்கிறது.

ஆஸ்தீரேவியா, சீனா, ஜேரோப்பியா நாடுகள், அமெரிக்கா, ஜப்பான், சிங்கப்பூர், கொரியா, தாய்லாந்து, மலேசியா மற்றும் இந்தியா இதன் முக்கிய ஏற்றுமதி சுந்தையாக உள்ளன. பல்வேறு பொருட்களை ஏற்றுமதி செய்தாலும், விவசாய பொருட்கள் ஏற்றுமதி பிரதானமாக உள்ளது. மதிப்பு கூட்டப்பட்ட விவசாய பொருட்கள் ஏற்றுமதி செய்வதற்கு அதிக முக்கியத்துவம் கொடுக்கிறது. நியூசிலாந்து நமது நாட்டுடன் தொடர்ந்து பரஸ்பர வணிக உறவுகளை சிறப்பாக பேணி வருகிறது. 18-ஆம் நூற்றாண்டு இறுதியில் பஞ்சாப் மற்றும் குஜராத்திலிருந்து இந்தியர்கள் இந்த நாட்டிற்கு குடியேறினர். தற்பொழுது 180,000க்கும் அதிகமான இந்திய வம்சா வழியினர் இங்கு வசித்து வருகின்றனர். நமது ஏற்றுமதிக்கு ஒரு சிறந்த நாடாக நியூசிலாந்து இருந்து வருகிறது. பெரும்பாலும் பல சரக்கு அங்காடிகள், விவசாயம் மற்றும் பண்ணை வளர்ப்பில் இந்தியர்கள் உள்ளனர். மேலும் மருத்துவர்கள், பொறியாளர்கள், பட்டய கணக்காளர்கள், கணினி நிபுணர்கள், ஆசிரியர் பணி செய்வர்கள் எனவும் ஏராளமான இந்தியர்கள் உள்ளனர். பெரும்பாலோனோர் இந்த நாட்டின் குடியிருப்பையும் பெற்றுள்ளனர். இந்திய சமூக அமைப்புகளும், மற்ற பல்வேறு பொதுநல அமைப்புகளும் இந்தியர்கள் நிறுவி நமது கலை,

கலாச்சாரத்தினை பேணி வருகின்றனர்.

இந்தியா 2016-ஆம் ஆண்டில் US\$566 மில்லியன் அளவில் மருத்துவ பொருட்கள், நகை மற்றும் ஆபரண கற்கள், ஆயத்த ஆடைகள் மற்றும் அனைத்து விதமான துணிமணிகள், வாகனங்கள் போன்றவைகளை ஏற்றுமதியும், US\$639 மில்லியன் அளவில் பழ வகைகள், கம்பளி, மரம் முதலியவைகளை அதீகமாக இறக்குமதியும் செய்துள்ளோம். ஒவ்வொரு ஆண்டும் சராசரியாக 50,000க்கும் அதீகமான இந்தியர்கள் இந்த நாட்டிற்கு சுற்றுலா பயணிகளாக சென்று வருகின்றனர். 29,000க்கும் அதீகமான இந்தியர்கள் இங்கு கல்வி பயில 2016-ஆம் ஆண்டில் சென்றுள்ளனர்.

மருத்துவ பொருட்கள், முத்து, நகைகள் மற்றும் ஆபரண கற்கள், வாகனங்கள் மற்றும் அதன் பாகங்கள், இயந்திரங்கள், ஆயத்த ஆடைகள், அனைத்து வகையான துணிமணிகள், பிளாஸ்டிக் மற்றும் அதன் தயாரிப்புகள் நாம் அதீகளவில் ஏற்றுமதியும் மரம், மரக்களி, கம்பளி, பழங்கள் மற்றும் உலர் கொட்டடைகள், பதப்படுத் தப்படாத விலங்குகளின் தோல் போன்றவைகளை அதீகளவில் இறக்குமதியும் செய்கிறோம். காலனிகள், உயர் வடிவமைக்கப்பட்ட ஆயத்த ஆடைகள், கைவினை பொருட்கள், பாரம்பரிய உணவு வகைகள் நன்கு பதப்படுத்தியது, வாசனை மற்றும் மூலிகை பொருட்களுக்கு ஏற்றுமதி செய்வதற்கான வாய்ப்பு அதீகமாக உள்ளது.

பிஜி

பிஜி தீவானது சுந்தை பொருளாதாரத்தினை ஆதாரமாக கொண்டுள்ளது. விவசாயம் மற்றும் சுற்றுலாத்துறை முக்கிய பங்கு வகிக்கிறது. தேங்காய், கோகோ, பைனாப்பிள், வாழைப்பழம், மீன் பிடித்தல் முக்கிய விவசாய தொழிலாக உள்ளது. ஆயத்த ஆடை மற்றும் சர்க்கரை உற்பத்தி தொழிலிலும் நடைபெறுகிறது. பெரும் பான்மையாக விவசாயம் மற்றும் பிற தொழில்களில் இந்திய வம்சாவளியினர் அதீகம் ஈடுபட்டுள்ளனர்.

படகு கட்டுமானம் மற்றும் சில சிறு தொழில்களும் - பெயின்ட், மதுபான உற்பத்தி குறிப்பாக - நடைபெறுகிறது. இந்த நாட்டின்

அரசாங்கம் வேலை வாய்ப்பு தரும் உள்நாட்டு, பிற நாட்டு நிறுவனங்களுக்கு சிறப்பு சலுகைகள் வழங்கி வருகிறது. தீறன் ஊக்குவிப்பு பயிற்சி வழங்குவதற்கும் பல்வேறு ஊக்க மானியங்களும் சலுகைகளையும் வழங்கிறது. அரிசி, இறைச்சி வகைகள், மீன் மற்றும் இதர பண்ணை வளர்ப்பு பொருட்களை இறக்குமதி செய்கிறது. கனிம பொருட்கள், இயந்திரங்கள், ரசாயன பொருட்கள், துணிமணிகள் முதலியவற்றை குறிப்பாக சிங்கப்பூர், ஆஸ்திரேலியா, நியூசிலாந்து, சீனா மற்றும் அமெரிக்காவிலிருந்து இறக்குமதி செய்கிறது. பெரோலியம் பொருட்கள், சர்க்கரை, மீன், ஆயத்த ஆடைகள், சுத்திகரிக்கப்பட்ட குழிந்த, தங்கம் முதலியவற்றினை ஆஸ்திரேலியா, அமெரிக்கா, நியூசிலாந்து மற்றும் இங்கிலாந்து நாடுகளுக்கு ஏற்றுமதி செய்கிறது.

8,49,000க்கும் மேலான இந்திய வம்சா வளியினர் இந்த நாட்டில் வசித்து வருகின்றனர். இது இந்த நாட்டின் ஜனத்தொகையில் 37%க்கும் அதிகமாகும். நமது நாட்டிலிருந்து விவசாயம் சார்ந்த பொருட்கள் US\$ ஜந்து மில்லியனுக்கும் மேலாக ஏற்றுமதி செய்கிறோம். உருளைக் கிழங்கு, அரிசி, கோதுமை, சர்க்கரை, சோயா பின்னாக்கு போன்றவைகளை பிற நாட்டிலிருந்து அதிகளவில் இறக்குமதி செய்கிறது. இந்த பொருட்கள் ஏற்றுமதி செய்வதற்கு நமது நாட்டிற்கு நல்ல வாய்ப்பு உள்ளதால் நாம் அதனை பயன்படுத்தி ஏற்றுமதி செய்வதில் முனைந்தால் நல்லது.

மேலும் இந்திய வம்சாவளியினர் அதிகம் உள்ளதால் அனைத்து விதமான நுகர்வோர் பொருள்கள், உணவு பொருட்களுக்கு வாய்ப்பு அதிகமாக உள்ளது. இந்த நாட்டிலுள்ள இறக்குமதியாளர்களிடம் பேசுகையில் “நாங்கள் இந்தியாவிலிருந்து அதிகமாக பொருட்களை இறக்குமதி செய்வதில் ஆர்வமாக உள்ளோம். இங்குள்ள மக்கள் பல்வேறு வீட்டு உபயோக சாதனங்கள், அழகு மேம்படுத்தும் இயற்கை பொருட்கள், நகைகள், காலணிகள், கைவினை பொருட்கள் மற்றும் ஏராளமான பொருட்களை இறக்குமதி செய்வதில் ஆர்வமாக உள்ளோம். எங்களுக்கு நல்ல தரத்துடன், குறித்த காலத்தில் பொருட்களை அனுப்புவர்களிடம் வணிக ஈடுபொடு கொள்வதில் என்றெங்குமே ஆர்வமாக உள்ளோம்” என்று கூறுகின்றனர்.

பிஜி அரசானது நமது இந்திய நாட்டினரை முதலீடு செய்து தொழில் தொடங்குவதற்கு - குறிப்பாக கணினி சார்ந்த, மென்பொருள் வடிவமைப்பு, தொலைதொடர்பு சேவைகள், உணவு பதப்படுத்துதல், சீறுதொழில் கூடங்கள் - பல்வேறு உற்பத்திக்கு, பசுமை வாகனங்கள் உற்பத்தி, சுற்றுலாத்துறை சார்ந்த விடுதிகள் மற்றும் பிற சேவைகள், மருத்துவ பொருட்கள் மற்றும் உபகரணங்கள், படப்பிடிப்பு, ஆயத்த ஆடைகள் மற்றும் துணி வகைகள் உற்பத்தி, காலணிகள் உற்பத்தி மற்றும் கட்டுமான தொழில்கள் செய்வதற்கு பல்வேறு சலுகைகளையும் சிறப்பு வசதிகளையும் செய்து தருகிறது.

பாப்புவா நியூகினியா

பாப்புவா நியூகினியா நாடானது 7 மில்லியன் ஜனத்தொகையும் US \$ 20 பில்லியன் அளவு ஒட்டுமொத்த வளர்ச்சியும் கொண்டது. இயற்கை வளம் நிரம்பிய நாடாக உள்ளது. இந்தியா துணிமணி வகைகள், இயந்திர தளவாடங்கள், உணவு பொருட்கள், பல்வேறு உற்பத்தி பொருட்கள், மருத்துவ பொருட்கள் மற்றும் உபகரணங்கள், சோப்பு மற்றும் சலவை பொருட்கள், காகித பொருட்கள் போன்றவைகளை ஏற்றுமதி செய்தும், தங்கம், செம்பு, மரம், கடல் சார்ந்த உணவுகள், காப்பி, வனிலா, கோக்கோ போன்றவைகளை இறக்குமதியும் செய்து வருகிறது. இரு நாட்டு வணிக வளர்ச்சிக்கு நல்ல வாய்ப்புகள் உள்ளது. இந்தியாவில் தயார் செய்யப்படுகின்ற வீட்டு உபயோக கருவிகள், பதப்படுத்தப்பட்ட உணவு வகைகள், கைவினை மற்றும் அலங்கார பொருட்களுக்கு நல்ல வரவேற்பு உள்ளது.

2500க்கும் மேற்பட்ட இந்தியர்கள் இந்த நாட்டில் மருத்துவர்களாகவும், பொறியாளர்களாகவும், பட்டய கணக்காளர்களாகவும், ஆசிரியர்களாகவும், மென்பொருள் நிபுணர்களாகவும், கீருஸ்தவ ஆலயங்களில் பாதிரியார்களாகவும் உள்ளனர். சிலர் இந்த நாட்டு அரசியல் அதிகாரிகளாகவும் பணி செய்கின்றனர். வரும் இதழ்களில் ஜரோப்பிய நாடுகளைப் பற்றி குறிப்பாக நமது ஏற்றுமதிக்கு தரும் வாய்ப்புகளை பற்றி அறியலாம்.

தொடரும்.

TATA MOTORS begins FY19 registering 86% growth in domestic sales in April 2018 with CV business growing at an impressive 126%

Key growth drivers: M&HCV (317%), I&LCV (94%), SCV Cargo & Pickups (84%) and Passenger Vehicles (34%)

In April 2018, Tata Motors registered an impressive growth of 86% at 53,511 units as against 28,844 units over last year due to the continued strong sales performance of its Commercial and Passenger Vehicles Business in the domestic market.

Domestic - Commercial Vehicles

Tata Motors' Commercial Vehicles domestic sales in April 2018 were at 36,276 units, an increase of 126% compared to 16,017 units in April 2017. After the headwinds experienced in April 2017 owing to the Supreme Court ruling on BSIII to BSIV transition, the sales were affected as there was huge pre-buy and no demand as a consequence, and no supply of BSIV vehicles. The growth in April 2018 was on the back of various macro-economic factors like investment in infrastructure development, improved industrial activities, and robust demand in private consumption-led sectors. Other factors like lower interest rates, inflation under control are boosting the economy thereby leading to continuing demand.

The M&HCV truck segment continued its significant growth momentum with 14,028 units, an increase by 317% over last year. This is on the back of the government's focus on infrastructure development, road construction, building of irrigation facilities and housing projects across the country. Additionally, the restrictions on overloading in the States

of UP, Rajasthan and Delhi continue to bolster the demand for higher tonnage vehicles. Various sectors like auto carriers, 3PL players, cement, steel and oil tankers are also driving growth.

The I&LCV truck segment reported a strong performance at 3,229 units, growth of 94%, over last year. This growth has been due to new product launches, E-Commerce and increased rural consumption on the back of farm loan waivers, rising rural wages and increased Minimum Support Price (MSP) for crops.

The SCV Cargo and Pickup segment reported a significant growth with 14,620 units, up by 84%, over last year. With the hub and spoke model developing, the small vehicles are in demand for the last mile connectivity across both the rural and urban markets. The need for inter-city and intra-city trips, narrow village roads and long highway hauls carrying small loads drives the demand for SCVs.

The commercial passenger carrier segment posted a growth with 4,399 units, 46% increase over last year. This was led by the robust demand for school buses with the onset of the annual school season.

Domestic - Passenger Vehicles

Tata Motors' Passenger Vehicles sales performance in the new fiscal started on an encouraging note. The April 2018 sales



was at 17,235 units as against 12,827 units, a strong growth of 34% over last year. Tiago continued its strong growth momentum in the passenger cars segment and the strong demand of Nexon resulted in 3X growth of the UV segment.

Exports

The company's sales from exports (from CV and PV) in April 2018 was at 3,010 units, a growth of 41% over last year.

ABOUT TATA MOTORS:

Tata Motors Limited, a USD 42 billion organisation, is a leading global automobile manufacturer of cars, utility vehicles, buses, trucks and defence vehicles. As India's largest automobile company and part of the USD 100 billion Tata group, Tata Motors has operations in the UK, South Korea, Thailand, South Africa, and Indonesia through a strong global network of 76 subsidiary and associate companies, including Jaguar Land Rover in the UK and Tata Daewoo in South Korea.

In India, Tata Motors has an industrial joint venture with Fiat. Engaged in engineering and automotive solutions, with a focus on future-readiness and a pipeline of tech-enabled products, Tata Motors is India's market leader in commercial vehicles and among the top in passenger vehicles with 9 million vehicles on Indian roads. The company's innovation efforts are focused on developing auto technologies that are sustainable as well as suited. With design and R&D centres located in India, the UK, Italy and Korea, Tata Motors strives to pioneer new products that fire the imagination of GenNext customers. Abroad, Tata cars, buses, and trucks are being marketed in Europe, Africa, the Middle East, South Asia, South East Asia, South America, Australia, CIS, and Russia.

**To know more, please visit
(www.tatamotors.com; follow us on
Twitter: <https://twitter.com/TataMotors>)**

- Revathi Sukkur Basha

FORD India Launches Cool, Capable, Connected Compact Utility Vehicle Ford Freestyle at INR 509,000

- Ford Freestyle is India's first Compact Utility Vehicle (CUV) that combines SUV-like design, benchmark performance, innovative in-car technology & outstanding FE
- Strengthens Ford's fun-to-drive credentials with an all-new 1.2L three-cylinder petrol engine, offering best-in-class 96PS peak power and 120 Nm torque
- Introduces an all-new five-speed manual transmission for sportier, quicker gearshifts; features first-in-segment - Active Rollover Prevention, Hill Launch Assist among others
- To be equipped with segment best connectivity and safety features including Ford's award-winning SYNC 3 with a high-resolution 6.5-inch touchscreen & up to six airbags

The all-new global product from Ford combines SUV-like robust design, benchmark performance, innovative technologies and outstanding fuel efficiency – for greater choice to customers. The brand new CUV is available in four variants across two fuel options and six new colours.

"The all-new Ford Freestyle is a cool-new car for the young, new age, emerging Indian customers who aspire to own an SUV-like vehicle," said Anurag Mehrotra, president and managing director, Ford India. "Freestyle will meet this unmet need of customers and enable them to own a vehicle that combines both SUV

styling as well as capabilities, at a price that they want."

Capable & Safe

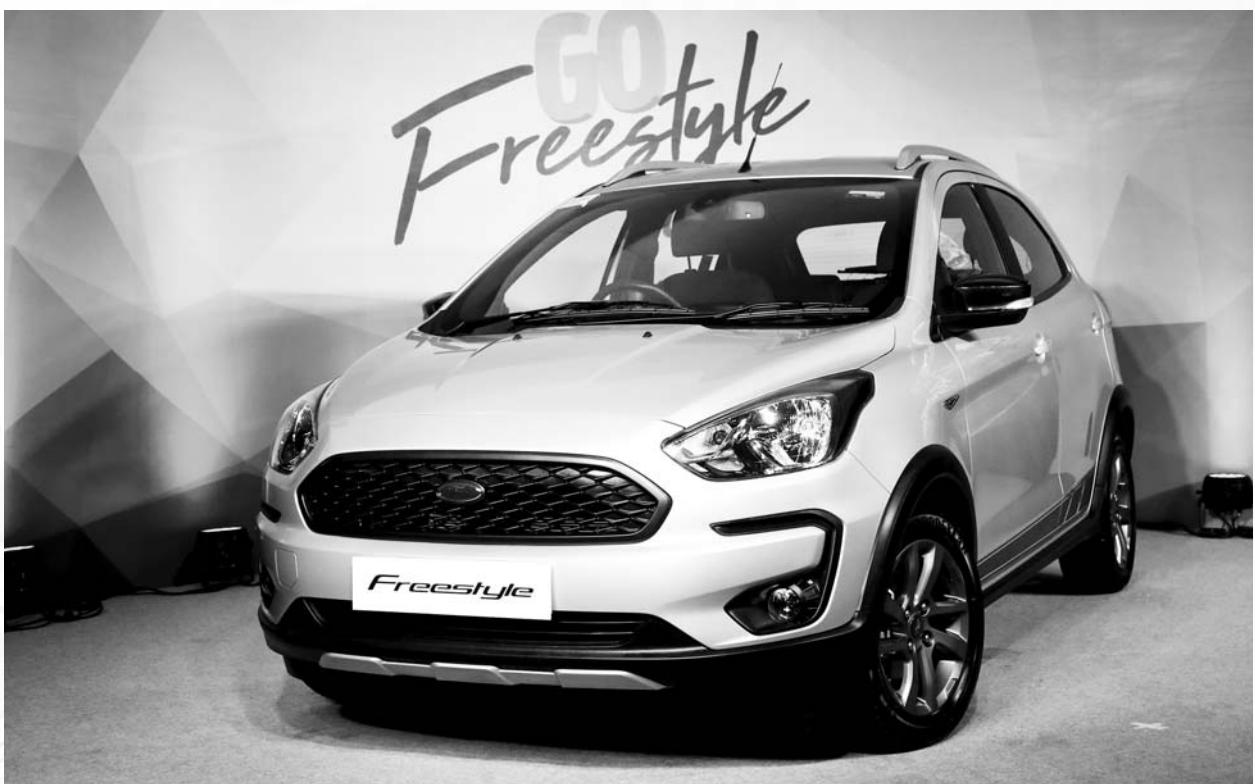
The Freestyle comes paired with Ford's all-new, three-cylinder 1.2L TiVCT petrol engine that is small, light, strong and delivers outstanding fuel efficiency. The naturally aspirated engine will generate best-in-class 96 PS of peak power and 120 Nm of torque to deliver Ford's fun-to-drive DNA.

Consumers will continue to have a choice to opt for Ford's trusted 1.5L TDCi diesel engine that generates class-leading 100 PS peak power and 215 Nm of torque.

Both engines are paired with an all-new, five-speed manual transmission that's sportier, quicker and enhances its fun-to-drive capabilities.

This new manual transmission has almost 15% lighter and helps improve fuel economy while reducing NVH. It requires 40% lesser gear oil than its predecessor too. Drivers will experience slicker, more responsive gear shifts when they behind the wheel, enhancing Freestyle's sporty appeal.

Adding to the list of all-new features and technologies, Ford has introduced innovative and first-in-class intelligent technology, Active Rollover Prevention (ARP) with the Freestyle. The system works with Electronic Stability Control and applies brakes on relevant wheels to decrease engine torque and help prevent any potential rollover situations.



Freestyle will deliver sportier performance in all driving conditions and will feature a uniquely tuned suspension with increased track-width, TCS, ABS with EBD, hill launch assist, a segment first, and uniquely tuned EPAS among others.

The Freestyle will continue Ford's leadership on Safety, offering standard dual airbags across the variant line-up. For those looking for greater safety, Freestyle will offer up to six airbags on top Titanium+ trim.

Cool & Compact

The latest Ford looks modern, aggressive, inviting and ready for action, whether on or off-road.

Featuring a striking-look, and a commanding stance, the Ford Freestyle uses design elements common to more expensive mini SUVs. The unique Freestyle grille with three-dimensional mesh gives this car a sportier look.

The front bumper has sculpted sections – that inspire a sense of confidence and add to its SUV-like look & rigidity.

The skid plates on the front and rear, make the car a perfect companion whether on-road or off-it.

Freestyle, with its best in class ground clearance of 190MM, can conquer challenging surfaces with greater ease and will feature wider 15-inch tyres with aggressive black alloys.

The CUVs interiors feature sporty, dual tone interiors. Like all Fords, there are 20 storage spaces throughout the cabin and a boot with 257-litre capacity to easily accommodate two suitcases. The rear leg room of 871 mm and headroom of 959 mm is amongst the best in the hatchback segment.

There is extensive use of damping and sound absorbing materials to reduce vibrations or road noise, making the Freestyle's cabin quietest among hatchbacks.

For more information, visit
www.india.ford.com

- Revathi Sukkur Basha

Chairman, SRTEPC wholeheartedly welcomes the launch of 'Samarth', the scheme for Capacity Building in Textiles Sector (SCBTS) launched by Govt. of India, Ministry of Textiles

Shri Sri Narain Aggarwal, Chairman, The Synthetic & Rayon Textiles Export Promotion Council had been keenly following on the progress of the new scheme on Skill Development, which had been approved by the Cabinet Committee on Economic Affairs, chaired by the Hon'ble Prime Minister Shri Narendra Modi in the month of December 2017.

Shri Sri Narain Aggarwal has expressed his delight at the scheme being formally launched today under the name of 'Samarth' with the objective of providing skills to the youth for gainful and sustainable employment in the Textile Sector. The Textile Sector which is the second largest employer in the country can now add impetus to the Prime Minister's noble idea of "Make in India" by aiming to skill nearly 10 lakh young Indians (in organized plus traditional textile sectors) over a period of three years from 2017 to 2020.

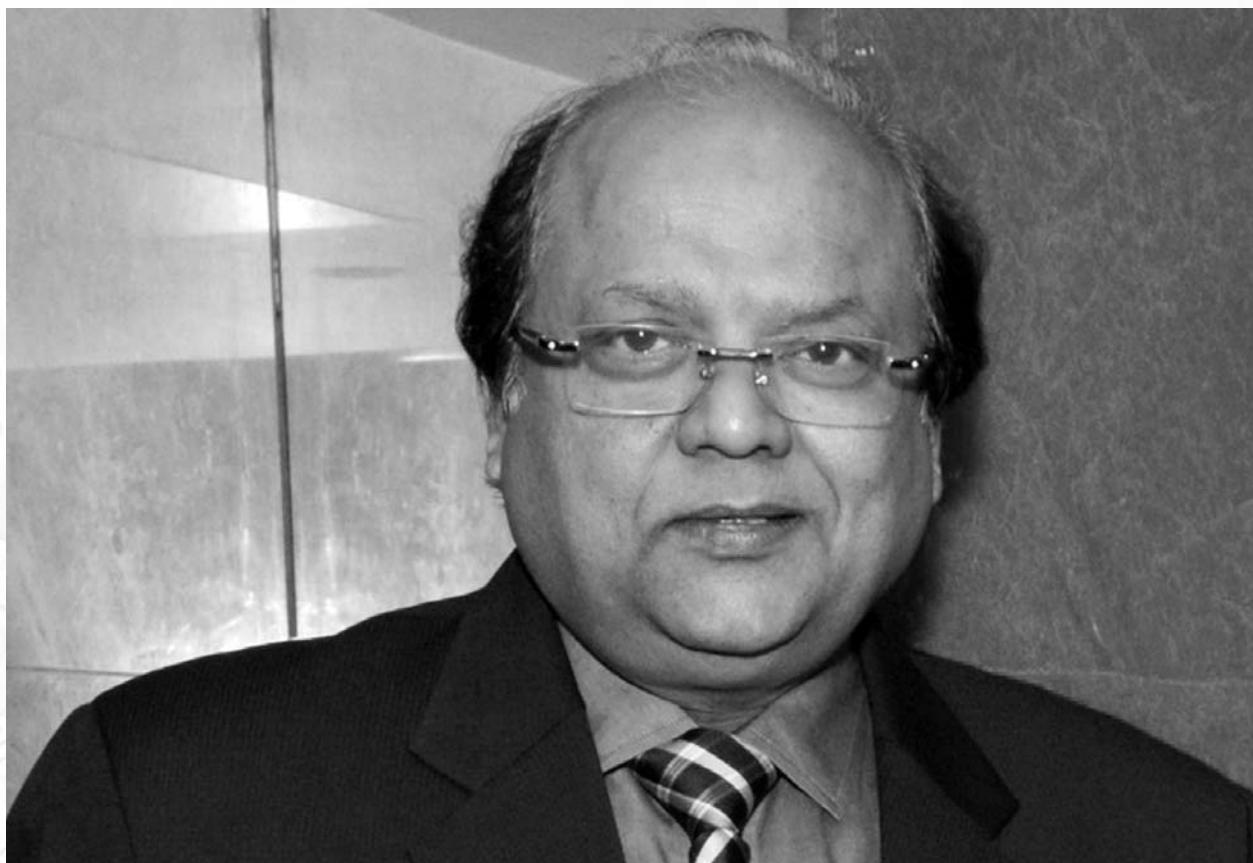
Further commending the Ministry of Textiles, headed by the Hon'ble Union Minister of Textiles, Smt. Smriti Zubin Irani, he said that the outlay of Rs. 1300 crores covering the entire textile value chain (except spinning and weaving) would set the country on track to meet its objective of achieving USD 300 billion by 2025 in the Textile sector. The Chairman, SRTEPC was very happy to note that the scheme will have National Skill Qualification Framework (NSQF) compliant training courses with funding norms



as per the Common Norms notified by Ministry of Skill Development and Entrepreneurship (MSDE).

The Chairman also appreciated the fact that this scheme would also serve the larger social good of involving the cross sections of our society including rural, remote, LWE affected, North East, J&K, by imparting skills in the identified job roles. Preference will be given to various social groups, SC, ST, differently abled, minorities and other vulnerable groups. At a time when the world is increasingly looking to fulfill its obligations of gender equality, implementation of this scheme will continue to empower women, who constitute nearly 70% of the work force employed in the Textile sector, especially the apparel and knitting segments.

He was pleased to note that the Textile Committee will be the Resource Support Agency (RSE), which shall perform various functions to identify and finalize skill development needs, standardize and develop the course content, specify the training centre's infrastructure, standard



the admission assessment certification and accreditation processes, empanel assessment agencies, conduct training of trainers and training of assessors etc. The scheme also will ensure 70% placement of the successful trainees.

Shri Sri Narain Aggarwal complimented the Bio Metric processes involved in selection of the candidates to be

trained which mandated the necessity of having an 'Aadhar Card' and an attendance system that will be integrated with a centralized MIS to ensure real time attendance of all involved, thereby ensuring the effective implementation of the scheme.

- Revathi Sukkuar Basha



युनाइटेड इंडिया इंश्यूरेन्स कं. लिमिटेड
UNITED INDIA INSURANCE CO. LTD.

Appointment of New Director for United India Insurance

SHRI K. GOVINDRAJAN, General Manager, United India Insurance Co. Ltd., has been appointed as the Whole time Director of United India Insurance Co. Ltd., the second largest non-life insurance company in India, effective 1st May 2018.

Suzuki Motorcycle India launches the Apex Predator - GSX-S750 in India

- Powered by the heart of GSX-R, the new Apex Predator - GSX-S750 features a six-speed gearbox, an in-line 4-cylinder, 4-Stroke, DOHC Liquid-Cooled engine
- GSX-S750 to be Suzuki's second 'Make-in-India' big-bike after Hayabusa, strengthening the premium portfolio

Suzuki Motorcycle India Pvt Ltd., a subsidiary of two-wheeler manufacturer, Suzuki Motor Corporation, Japan launched its first sub-1000cc big-bike, GSX-S750 in India sporting the DNA of GSX-R series, GSX-S750 is the 'Apex Predator' that blends the aggressive street bike looks with a friendly riding character.

Mr. Satoshi Uchida, Managing Director, Suzuki Motorcycle India Pvt Ltd. said, "We had made a commitment to launch several new and premium products every year for the Indian market. GSX-S750 is not just the first new offering from Suzuki for the new financial year, but is also our first product in the sub-1000cc big-bike segment. As our second CKD model in India, we are confident that the GSX-S750 will further strengthen the 'GSX' brand, which is Suzuki's DNA in motorcycles."

Mr Sajeev Rajasekharan, Executive

Vice President, Suzuki Motorcycle India Pvt Ltd. said, "Suzuki Motorcycle India is renowned for offering some of the most distinguished motorcycles under the GSX-R family, and the GSX-S750 is no exception. The GSX-S750 has been designed to dominate, be it with its aggressive styling, comfortable ergonomics or the powerful engine. Every aspect of this streetfighter will enthrall the biking enthusiasts in India"

Powered by a legendary supersport engine, the GSX-S750 has a 749cc four-cylinder fuel-injection engine that produces 84kW @10,500rpm and 81Nm @9,000rpm; and is specially tuned and refined to maximise its potential on the streets and on winding roads. Meticulously designed bodywork, featuring a chiselled fuel tank, vented front fender, light rear fender, molded mirrors, and angular tail section with integrated LED taillight; every aspect of the GSX-S750 speaks of raw power, predictable performance and functional beauty that defines a true apex predator.

Further, ensuring a greater riding confidence is the three-mode traction control system that ensures superior control over engine output helping prevent rear wheel spin. Mode one is for sport riding, mode



two for typical road conditions and, mode three delivers maximum traction control when riding in poor conditions. The compact Anti-lock Brake System (ABS) by NISSIN further firms-up the rider's grip on road, while keeping a check on weight.

GSX-S750 is equipped with Bridgestone BATTLAX HYPERSPORT S21 tyres, KYB inverted front forks and a customisable lightweight, brightness-adjustable LCD instrument panel amongst other features.

The Apex Predator will be available in two different colour variants - Metallic Triton Blue/Glass Sparkle Black and Glass Sparkle Black/Candy Daring Red, and is priced at INR 7,45,000 (ex-showroom, New Delhi).

ABOUT SUZUKI MOTORCYCLE INDIA PVT LTD (SMIPL)

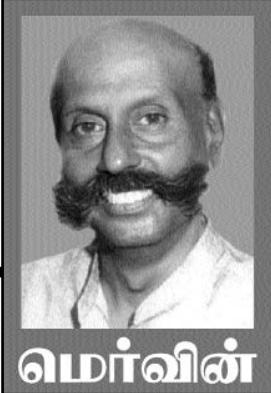
Suzuki Motorcycle India Private Limited is a subsidiary of Suzuki Motor Corporation, Japan wherein they have the same manufacturing philosophy of PRODUCTS OF SUPERIOR VALUE right from the inception. SMIPL manufactures two-wheelers best suited for the valuable Indian customers. The Company started its India operation in February 2006.

For further details, please contact:

Pratik Dogra
Suzuki Motorcycle India Pvt Ltd.
dogra.pratik@suzukimotorcycle.in

+91 9910888965

- Revathi Sukkur Basha



நேரமும் பேச்சும் ஓன்றே!

மொர்வின்

நாம் பெற்று இருக்கும் செல்வங்களில் மிகவும் சிறந்தது நேரம். இது விலை மதிக்க முடியாத சொத்தாகும். இது எல்லாவற்றையும் விட உயர்ந்தது. எப்படி என்றால் கையை விட்டுத் தவறிவிட்டால் என்றைக்குமே மீண்டும் பெற முடியாது. கழிந்து போன நேரம் என்றைக்கும் தீரும்பி வராது. நமக்கும் நேரம் கொடுக்கப்பட்டு இருக்கிறது. அதனை நல்ல முறையில் பயன்படுத்த வேண்டும். இல்லையென்றால் நாம் வாழ்வது பூமிக்கு சுமையாகும். மன்னுக்கு பாராமாக நாம் ஏன் வாழுவேண்டும்?

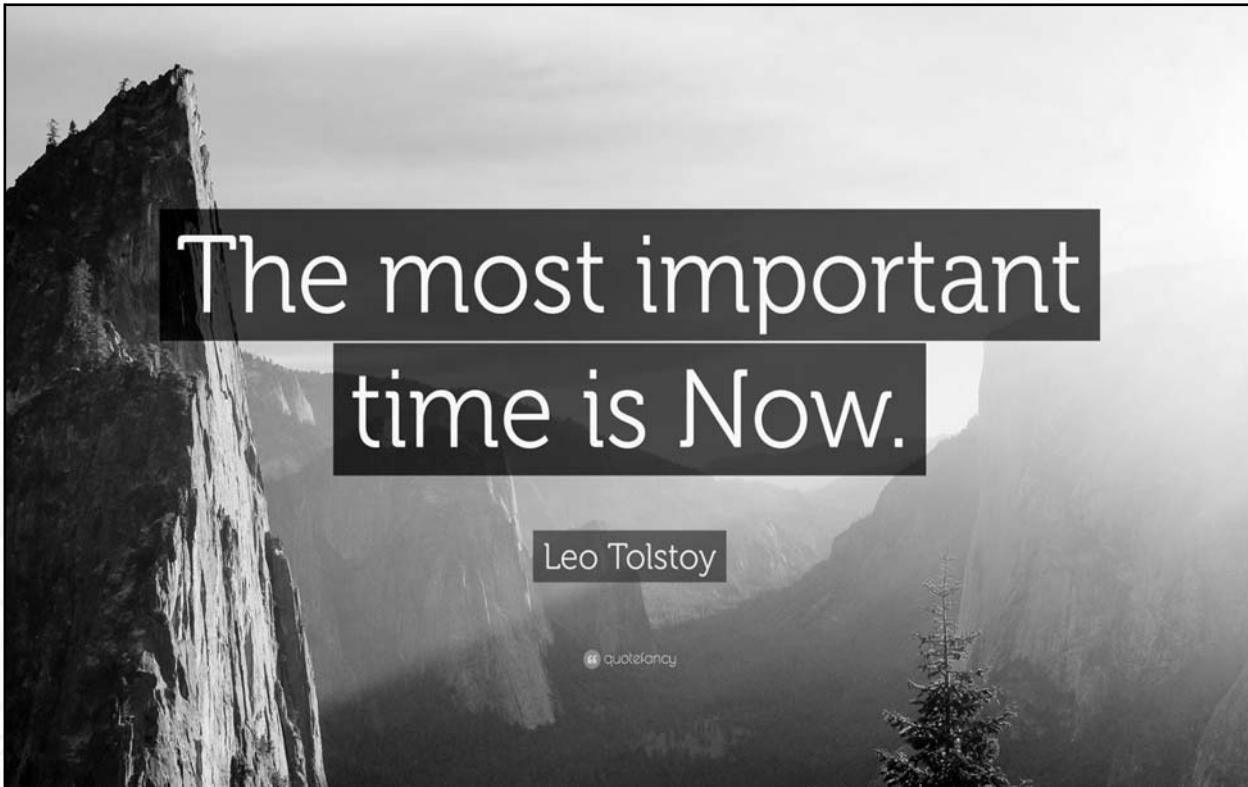
நேரத்தை வீணாக்குவது போன்ற சுலபமான காரியமும் இல்லை. அதைத் தீருத்துவது போன்ற சிரமமான காரியமும் இல்லை என்று தொழில் மேதை ஹென்றி போர்டு கூறுகிறார். நேரத்தின் நிலையை அறிந்து கொள். நேரமே உன் உயிர். அதை வீணாக்குவது உன்னை நீ கொலை செய்வது போலாகும் என்கிறார் மனோ தத்துவ மேதை ஜேம்ஸ் ஆலன். நேரத்தின் மதிப்பை தெரிந்த மனிதனுக்கு வாழ்வின் மதிப்பும் தெரியும் என அறிவுறுத்துகிறார் ஆபிரகாம் லிங்கன். நேரத்தை வீணாடிக்கக் கூடாது என்று எல்லோரும் கூறுகிறார்கள்.

நம்முடைய வாழ்க்கையே நேரத்தில்தான் போய்க் கொண்டு இருக்கிறது. ஒவ்வாரு நிமிடமும் நேரத்துடன் தொடர்பு கொண்டிருக்கிறோம். பொன் போய் விட்டால் மீண்டும் வாங்கிக் கொள்ள முடியும். ஆனால் நேரம் போனால் மறுபடியும் வாங்க முடியாது. “சென்று போன நாட்கள் மீண்டும் கிடைத்தால் எவ்வளவு பெரிய ஆனந்தம். ஆகா! அதன் மகிழமையைக் கூற முடியுமா” என்கிறார் கவிஞர் இக்பால்.

பெர்னாட்ஷாவிடம் ஒரு பெண் வந்து தன்னுடைய மகனைப் பற்றி பெருமையாகக் கொல்லிக் கொண்டே இருந்தாள். அளவு கடந்து பேசியதை பெர்னாட்ஷாவினால் பொறுமையாகக் கேட்டுக் கொண்டு இருக்க முடியவில்லை. உடனே ஷா கூறினார். அம்மா! அவனுடைய பெருமைகளை விவரித்து போல சிறுமை களையும் விவரித்து இருக்கலாமே. உங்கள் மகன் எப்பொழுது வீண் பேச்கதான் பேசுவான். வெட்டிப் பேச்சு பேசுவதில் மாமன்னன் என்று எனக்குத் தெரியும்” என்று பதில் கூறினார். அந்தப் பெண்ணால் ஒன்றும் பேச முடியாமல் போய் விட்டாள்.

ஒரு அறிஞரைப் பார்க்க அவருடைய வீட்டிற்குச் சென்றனர் சிலர். “ஜயா! நீங்கள் செய்வரும் வேலைகளில், எந்த வேலை உங்களுக்கு பேரன்பைத் தேடித் தரும் என்று நினைக்கிறீர்கள்” என்று கேட்டனர். அறிஞர் முகத்தில் பெருமிதப்பு புன்னகை பூத்தது. நான் மிகவும் பலவீணமானவன். என் உள்ளத்தில் தீய உணர்வுகளுக்கு நான் இடம் கொடுப்பதில்லை” என்றார். மீண்டும் அவரே தேவையற்ற பேச்சுக்கு நான் நேரத்தை வீணாக்குவதில்லை. இந்த இரண்டை தவிர வேறு விசேஷம் என்னிடம் இல்லை என்று கூறினார்.

“உங்களுடைய வாழ்க்கைத் தத்துவம் என்ன?” என்று மீண்டும் கேட்டனர். அறிஞரின் பதில் பட்டென்று தெரித்தது. “அவசியத்திற்கு மட்டும் வாயைத் தீறப்பது அவசியம் இல்லாத போது நாவை அடக்கியாளும் துணிவு” அறிஞரே தீப்படிக் கூறி இருக்கும்போது அதற்கு நாம் கீழ்ப்படிய வேண்டும் அல்லவா! வீண் பேச்சைக் கட்டோடு ஒழிப்பது பெரிய காரியம் அல்ல. நாம் முயற்சி செய்தால் நிச்சயமாக அதனை ஒரு கட்டுப்பாடிற்குள் கொண்டு வரமுடியும்.



The most important time is Now.

Leo Tolstoy

© Quotefancy

நம்முடைய மனதிற்கு எல்லாவிதமான ஆற்றல்களும் இருக்கின்றன. நாம் இனிமேல் வீண் பேச்சு பேசக் கூடாது என்று தீர்மானம் செய்து அதன்படியே நிறுத்தி நிதானமாகப் பேச வேண்டும். பலவகை பேச்களில், தேவை இல்லாத பேச்சை எப்படி பிரித்துப் பார்ப்பது? பேசுவதால் நன்மையும் போமல் இருந்தால் தீமையும் ஏற்படாத வெற்றுப் பேச்சே தேவை யில்லாத பேச்சு.

அது எதைப் பற்றி பேச்சாயினும் சரி, தவறு கிடையாது என்று தோன்றக்கூடிய பேச்சு தான் தேவை இல்லாத பேச்சாகும். பயனுள்ள பேச்சைப் பேசி பயன்படும் காரியத்தைச் செய்வதுதான் சிறப்பு. தேவையில்லாத பேச்சினால் எந்தவித பயனும் ஏற்பட்டு விடாது. வியாபாரம் செய்ய வேண்டும் என்ற நோக்கம் இல்லாமல் இருக்கும் போது, அது பற்றிக் கேட்டுக் கொண்டிருப்பதும், கையில் காச இல்லாவிட்டாலும் வீடு கட்டுவது பற்றிக் கேட்பதும், அயல் நாட்டுக்குப் போக என்னாம் இல்லாமலே அதை பற்றி பேசுவதும் தேவையில்லாத பேச்சாகும்.

உண்மையில் ஒரு காரியத்தை வேண்டி இருக்கும் போது அது பற்றி பலரிடம் கேட்பது

தவறு இல்லை. இறுதியில் திடமாக முடித்து அதனையே தொடர்ந்து செய்து வெற்றி பெறுவது போற்றத்தக்கதாகும். நாவை அடக்கிதான் வைக்க வேண்டும். நாம் தான் அதனை சிரமப்பட்டு அடக்க வேண்டும். அது தனக்குத் தானாகவே அடங்கி விடாது.

நம்முடைய முயற்சியின் மூலமே தேவையற்ற பேச்சைக் கட்டுப்படுத்த முடியும். வாய்க்கு வந்ததை எல்லாம் பேசிச் கொண்டே இருந்தால் அர்த்தம் இல்லாமல் போய் விடும். ஆங்கிலத்தில் இதற்கு சேட்டர் பாக்ஸ் என்றும் தமிழில் வாயாடி என்றும் குறிப்பிடுவது வழக்கம்.

வளவளவென்று எந்தவிதமான பயனுமின்றி பேசியே காலத்தை வீணாக்கி விடக்கூடாது. எவருடனும் நல்லவிதமாக மென்மையாகப் பேசும் பொழுது எல்லோரையும் கவர்ந்து விடமுடியும். தெளிவான கருத்தை புரியும்படிச் சொன்னால் ஏற்றுக் கொள்ள இயலும். நேரமும் பேச்சும் ஒன்றுதான் வெளியே சென்று விட்டால் மீண்டும் தீரும்பி வராது. வாயிலிருந்து வந்த பேச்சை வாபஸ் வாங்க முடியாது. அதனால் நேரத்தையும் பேச்சையும் மிகவும் கவனத்துடன் பயன்படுத்தினால் வெற்றி நமக்கேதான்!

வாசகர் எண்ணங்கள்...

இந்திய ஜவளித் துறையின் வளர்ச்சி மற்றும் அதீர்காலம் குறித்து கடந்த இதழில் விவரமாக அலசியது பயனுள்ளதாக இருந்தது. மத்திய ஜவளித்துறை அமைச்சர் திருமதி. ஸ்மிருதி இராணி அவர்களின் சீரிய செயல்பாட்டின் காரணமாக, இந்திய ஜவளித்துறை புதிய உச்சங்களை தொட்டு வருகிறது என்பதை மறுக்க இயலாது!

- M. கோதண்டராமன், கருர்

ஜவளித்துறை என்பது விவசாயத்திற்கு அடுத்ததாக அதிக வேலை வாய்ப்பினை வழங்கும் துறை. குறிப்பாக பெண்களின் வாழ்வாதாரமாகவும் ஜவளித் துறை விளங்குகிறது. ஜவளி தயாரிப்பு, ஆயத்த ஆடைகள் தயாரிப்பு (Garments) பருத்திப்பட்டு சார்ந்த துறை மேம்பாடுகளுக்கான நிதியை 39 சதவீதம் அளவுக்கு உயர்த்தி சாதனை புரிந்த ஜவளித்துறை அமைச்சர் திருமதி. ஸ்மிருதி இராணி அவர்களுக்கு எனது பாராட்டுக்கள்!

- கணேஷ்குமார் .K
விழுப்புரம்

மத்திய ஜவளித்துறை அமைச்சரின் ஆக்கப் பூர்வமான அனுகுமுறையின் காரணமாக அஸ்ஸாம், அருணாச்சலப் பிரதேசம், மணிப்பூர், மேகலாயா, நாகலாந்த, மிசோரம், தீரிபூரா ஆகிய 7 மாநிலங்கள் தங்களின் பாரம்பரிய தொழில் களில் வளர்ச்சி பெற்றன. ஒட்டுமாத்த இந்திய ஜவளித்துறை மேம்பாடு அடைய சிறந்த திட்டங்களை அறிவித்து அதை செயல்படுத்தும் மத்திய ஜவளித்துறை அமைச்சருக்கு வாழ்த்துக்கள்!

- ஜனார்த்தனம் .K திருப்பூர்

மார்ச் - ஓரூம் தேதியன்று மட்டும் மகளிர் தீண்ட கொண்டாழனால் போதுமா என்ற கேள்வியுடன் தொடங்கிய கட்டுரையில்... “இன்றைக்கு பெண்ணூரிமையும், பெண் சுதந்திரமும், பெண் பாதுகாப்பும் வெறும் எழுத்தோடும், பேச்சோடும், தீரைச் காட்சிகளோடும் மட்டும் நின்று போகின்றன.” என்கிற வாசகம் என் மனதை வாட்டியது என்றே கூறலாம். சிறப்பான கட்டுரை!

- சுதாகரன் .T, காஞ்சிபுரம்

கடந்த இதழில் தமிழக பட்ஜெட் 2018-19

குறித்த அலசல் அருமை. அனைத்து செய்திகளையும் ஒன்று விடாமல் படிக்கும் பழக்கம் கொண்ட எனக்கு, தொழில் நேசன் இதழில் பட்ஜெட் அலசல் குறித்து வெளியான செய்தி சிறந்ததாகவே தோன்றியது. மத்திய அரசோ? மாநில அரசோ? செய்யும் காரியங்கள் அனைத்தையும் சரியாக விமர்சிக்கும் தொழில் நேசனின் அனுகுமுறை சூப்பர்!

- தம்பிதுரை. B,
திருச்சிராப்பள்ளி

கடந்த இதழில் புதிதாக அறிமுகம் செய்யப் பட்டுள்ள ஆட்டோமாபைல் பக்கங்கள்' சிறப்பாக வடிவமைக்கப்பட்டு, சிறந்த செய்தியினை வழங்கி யுள்ளது. இனிவரும் மாதங்களில் ஆட்டோ மாபைல் துறையில் புதிய அறிமுகங்கள் குறித்த தெளிவான பார்வை கிடைக்கும் என்று நம்புகின்றன.

- சுந்தரேசன் .K, கும்பகோணம்

Owned, Published by : N.B. SUKKUR BASHA, printed by, K. RADHA at R.K. OFFSET PRINTERS, Old No. 93, New No. 230, Dr.Besant Road, Royapettah, Chennai - 600 014, Published from 19/39, School Road, C.I.T. Nagar, Nandanam, Chennai - 600 035. Editor : N.B. SUKKUR BASHA