

## தொழில் நேசன்

ஆங்கில - தமிழ் மாத இதழ்

தொழில் : 13, நேசன் : 8  
ஏப்ரல் 2018

ஆசிரியர்

என்.பி.சுக்கர் பாலா (பேரா)

துணை ஆசிரியர்

என்.பி.நீசீர் பாலா

மக்கள் தொடர்பு அதீகாரி &  
கார்ப்பரேட் எட்டர்

பேரவை சுக்கர் பாலா

எச்சரிக்கை

தொழில் நேசனில் வெளியிடப் படும் செய்திகள், விளம்பரங்களின் அடிப்படையில் தொழில் தொடங்க விரும்புவோர், தங்களது சொந்தப் பொறுப்பில் எச்சரிக்கை உணர் வோடு செயல்படவேண்டும்.

சுதா விவரம்

ஒரு ஆண்டு	: ரூ. 240
இரு ஆண்டுகள்	: ரூ. 480
மூன்று ஆண்டுகள்	: ரூ. 720
ஆயின் சுதா	: ரூ. 2400
வளர்நாடு சுதா	
ஒரு வருடம்	: ரூ. 2000

படிப்புகள், சுதா மற்றும் விளம்பர தொடர்புக்கு :

**தொழில் நேசன்**

19/39, பாளிக்கூடச் சாலை,  
சீ.ஜி.டி.நகர், நந்தனம்,  
சென்னை - 600 035.  
கைபேசி : 9841211806  
8072040720

மின்னஞ்சல் :  
thozhilnesan2006@gmail.com

இணையதளம் :  
[www.thozhilnesan.com](http://www.thozhilnesan.com)

**Thozhil Nesan -  
English & Tamil Monthly**

Editor :  
N.B. Sukkur Basha  
Phone : 9841211806

Published From :

19/39, School Road,  
CIT Nagar, Nandanam,  
Chennai - 600 035 and

Printed by K. Radha  
at R.K. Offset Printers  
230, Dr. Besant Road,  
Royapettah, Chennai - 14.

Designed at : Aruna Graphics  
Kurinji Illam, 17, Reddikuppam Salai,  
West Mambalam, Chennai -33.  
Ph : 24855058, 9841250581

அடிரியர் பக்ஷத்...>

## கசப்பு மருந்து கொடுத்தும்... நோய் குணமாகவில்லையே?

ஊழலை ஒழிக்கும் சிகிச்சைக்காக தரப்பட்ட கசப்பு மருந்துதான் பணமதிப் பிழப்பு நடவடிக்கை என்கிறார் பிரதமர் தீரு. மோது. இது குறித்து ஆரம்பத்தில் அவர் பேசிய பேச்சுதான் தற்போது நினைவுக்கு வருகின்றது. “50 நாட்கள் பொருத்துக் கொள்ளுங்கள் கருப்பு பணம் வெளியே வரவில்லை என்றால் நீங்கள் கொடுக்கும் தண்டனையை நான் ஏற்றுக் கொள்கிறேன் என்றார்.”

கிட்டத்தட்ட இரண்டு ஆண்டுகள் முழந்த பிறகு இப்போது கசப்பு மருந்து என்ற புதிய விளக்கத்தை அறிவித்துள்ளார். நோய் உள்ளவனுக்குத்தான் மருந்து கொடுக்க வேண்டுமே தவிர 125 கோடி மக்களுக்கும் அல்ல என்பதை பிரதமர் புரிந்து கொள்ள வேண்டும். மாறாக, கசப்பு மருந்து நோய் உள்ளவர்களுக்கு மட்டும் சரியாக வேலை செய்யவில்லை, நோய் உள்ளவர்கள் இன்னும் பல மடங்கு வலுவாக மாற்றுதான் கசப்பு மருந்து உதவியுள்ளது.

ஏழை எளிய மக்களின் வாழ்க்கைத்தரம், குறு, சிறு தொழில்கள் உள்ளிட்ட அனைத்தும் நாடு முழுவதும் அடியோடு முடங்கிப் போய் உள்ளது. பணப்புழக்கம் நாளுக்கு நாள் குறைந்து வருகிறது, மூபாய் மதிப்பு உயரவில்லை, கச்சா எண்ணைய் விலை சரிந்தாலும் அதன் பயன் பொதுமக்களை சேருவதில்லை. சாதாரண மக்கள் பயன்படுத்தும் கேஸ் சிலின்டர் விலை வானளவுக்கு உயர்ந்து விட்டது. ஒட்டு மொத்தத்தில் தேசுத்தின் வளர்ச்சியை கசப்பு மருந்து சரித்து விட்டது. இந்தியப் பொருளாதாரம் நிலை குலைந்து போடுவது. இந்நிலையில், இந்தியாவின் வளர்ச்சி விண்ணனைத் தொடருடிட்டதாக சில அறிவு ஜிவிகள் கூறி வருகின்றனர். இந்த கசப்பு மருந்தால் வருமானவரி தாக்கல் செய்யவர்களின் எண்ணிக்கை மட்டும் 80 சதவீதம் உயர்ந்திருப்பது தான் பயன். இது யானைப் பசிக்கு சோளப் பொரிபோல...

மற்றபடி பிரதமர் மோது கூறியதைப் போன்று எதுவும் நடைபெறவில்லை. கருப்புப் பணம் இன்னும் பல செல்வந்தர்களின் கட்டில்களுக்கு கீழே அயர்ந்து தூங்கிக் கொண்டுள்ளது. அரசை ஏமாற்றுவார்கள் அனைவரும் வளமாகத்தான் வலம் வந்து கொண்டுள்ளனர். ஆனால் கசப்பு மருந்தை உட்கொண்ட சாதாரண பொது மக்கள், தங்களது சொந்த பணத்தை எடுப்பதற்காக கால்கடுக்க வெய்யிலில் 2 மாதம் நின்ற வளி மிகுந்த வேதனையை எண்ணி எண்ணி எண்ணி நொந்து கொண்டுள்ளனர். அந்த 2 மாதம் சாதாரண பொதுமக்களுக்கு கருப்பு மாதங்களாகவே அமைந்தது. கிட்டத்தட்ட 400 பேருக்கும் மேற்பட்டோர் பலியாகினர். ஆனால், சில முக்கிய புள்ளிகளுக்கு மட்டும் ரூ.2000 புதிய நோட்டுக்கட்டுகள் அவர்களது வீட்டுக்கே அனுப்பி வைக்கப்பட்டது. இதை உலக மக்கள் அனைவரும் அறிந்ததே. ஆனால், இவர்களுக்கு எல்லாம் ‘கசப்பு மருந்து’ இது வரை வேலை செய்ய வில்லையே?

கசப்பு மருந்தை நோயாளிகள் எனப்படும் நாட்டை ஏமாற்றி பிழைக்கும் முதலைகள் மீது பிரயோகிக்க வேண்டும். அவர்களை தண்டிக்க வேண்டும். நாட்டை ஏமாற்றியவர்களை வெளிநாடு செல்ல வழியனுப்பு விழா நடத்தாமல்... நீதியின் முன் நிற்க வைக்கவேண்டும் என்பதே பொதுமக்களின் விருப்பமாக உள்ளது!

**என்.பி.சுக்கர் பாலா**  
ஆசிரியர்

# பிளாஸ்டிக் தடை சாரியா!

திரு. G. சங்கரன்

தலைவர், தமிழ்நாடு - பாண்டி பிளாஸ்டிக் சங்கம் (டான்பா)

தமிழகத்தில் வரும் 01.01.2019 முதல் “இரு முறை பயன்படுத்தி தூக்கி ஏறியும் பிளாஸ்டிக் வகைகளுக்கு தடை” என்ற அறிவிப்பை தமிழக அரசு வெளியிட்டுள்ளது. ஏற்கனவே உயர் பண மதிப்பிழப்பு மற்றும் ஜி.எஸ்.டி போன்ற காரணங்களினால் நிலைகுலைந்து போடுள்ள தமிழக குறு, சிறு தொழில் முனைவோருக்கு ‘பிளாஸ்டிக் தடை’ என்ற அறிவிப்பு அவர்களின் முதுகெலும்பை நொறுக்கி செயல்பட முடியாத நிலையை உருவாக்கி விட்டது. தமிழகத்தில் கிட்டத்தட்ட 25 ஆயிரம் குறு, சிறு தொழில் நிறுவனங்கள், தமிழக அரசு தடை செய்துள்ள பிளாஸ்டிக் பொருட்களை தயாரிக்கின்றன. இதில் 5 லட்சத்திற்கும் மேற்பட்டோர் பணியாற்றி வருகின்றனர். தற்போது, இவர்களின் வாழ்வாதாரம் கேள்விக்குறியாகியுள்ளது.

காலையில் எழுந்ததும் வாயில் வைக்கும் ரூத்பிரஷ் முதற்கொண்டு, நமது தீனசரி வாழ்வில் பிளாஸ்டிக் பின்னிப் பிணைந்து விட்டது என்பதே உண்மை. பிளாஸ்டிக் மக்காது, மன்ன் வளத்தையும், சுற்றுச் சூழலையும் பாதிக்கும் என்று பல்வேறு குற்றச்சாட்டுகள் இருந்தாலும், இதனால், பல்வேறு நன்மைகளும் மனித குலத்திற்கு கிடைக்கின்றது என்பதும் உண்மை. இதை எவராலும் மறுக்க இயலாது. மனித

குலத்தின் நன்மைக்காக பிளாஸ்டிக் உபயோகிப் பதை தவிர்க்க வேண்டும் என்பது சலுக ஆர்வலர்களின் குரலாக உள்ளது. இதை நாம் மறுக்கவில்லை. ஆனால், மற்ற உலக நாடுகளுடன் ஒப்பிடுகையில், இந்தியாவில் தனி மனிதர் பயன்படுத்தும் பிளாஸ்டிக்கின் அளவு மிகக் குறைவதான். அப்படியிருக்கையில், மற்ற நாடுகளில் வராத சுற்றுப்புறச்சுழல் பாதிப்பு நமது நாட்டில் மட்டும் அதிகமாவதேன். இதற்கு

சிறிய நிறுவனங்கள் பேக்கீங் செய்யும் மறுசுழற்சி செய்யக்கூடிய பிளாஸ்டிக் பொருட்களுக்கு தடை, பன்னாட்டு நிறுவனங்கள் உபயோகிக்கும், மறுசுழற்சியே செய்ய முடியாத பிளாஸ்டிக் பொருட்களுக்கு தடை கில்லை, தீடு எந்த ஊர் நியாயம்...

காரணம் என்ன என்று பார்க்கையில், முக்கியமாக பிளாஸ்டிக் கழிவுகளை மறுசுழற்சி செய்வதில் விழிப்புணர்வு மிகக் குறைவாக உள்ளது. மேலும் மக்கும் பிளாஸ்டிக் குறித்த



**தீரு. டி. சங்கரன்**

ஆராய்ச்சிகளுக்கு அரசுகள் முன்னுரிமை கொடுப்பதில்லை. இங்கு அனைத்திலும் 'அரசியல்' எனும் சாயத்தை பூசிவிடுகின்றனர்.

தற்போது அரசால் தடை செய்யப்பட்டுள்ள சில பொருட்களுக்கு அதை உற்புத்தி செய்யும் நிறுவனங்களுக்கு கடந்த காலங்களில் அரசின் திட்டங்கள் மூலமே கடன் வழங்கப்பட்டுள்ளது. இது, பின்னையையும் கிள்ளிவிட்டு, தொடர்மையையும் ஆட்டுவதற்கு சமமானது.

ஏந்தவாறு பொருளையும் தடை செய்வதற்கு முன்பாக, அதற்கான மாற்றுப் பொருட்கள் என்னென்ன, எப்படி பயன்படுத்துவது, கட்டுப் படியாகும் விஷயையில் மாற்றுப் பொருள் கிடைக்குமா, என்பது குறித்து அரசு பொதுமக்களுக்கு

தெளிவுபடுத்த வேண்டும். மேலும், தடை செய்யும் காலத்திற்கு முன்பாக மாற்றுப் பொருள் சந்தையில் மலிவாக கிடைப்பதற்கும் அரசு நடவடிக்கையை மேற்கொள்ள வேண்டும். மேலும் விழிப்புணர்வை ஏற்படுத்தி, மக்களை சென்றடையும் வகையில் அரசு இயந்திரம் செயல்பட வேண்டும். ஆனால், தமிழக அரசு தற்போது அறிவித்துள்ள 'பிளாஸ்டிக் தடை' என்பது 'அவசரத்தில் போடப்பட்ட கோலம்' போன்றுள்ளது என்றே நமக்குத் தோன்றுகிறது.

இது குறித்து முழுமையாக நமது வாசகர்கள் அறிந்து கொள்வதற்காக... தமிழ்நாடு, பாண்டு பிளாஸ்டிக் சங்கத்தின் தலைவர் தீரு. G. சங்கரன் அவர்களை தொடர்பு கொண்டு 'பிளாஸ்டிக்

தடை' இதனால் ஏற்படும் விளைவுகள் என்னென்ன, பிளாஸ்டிக் தடை சரியா? தவறா? போன்ற விவரங்களை கேட்டறிந்து, தொகுத்து தந்துள்ளோம். வாசகர்கள் பழத்து பயன் பெறுவீர்கள் என்று நம்புகின்றேன்.

- நூசிரியார்

வாசகர்கள் அனைவருக்கும் வணக்கம்!

கடந்த 05.06.2018 அன்று மாண்புமிகு தமிழக முதல்வர் சட்டசபையில் 110 விதியின் கீழ், வரும் 01.01.2019 முதல், தமிழகத்தில் ஒரு முறை பயன்படுத்தி தூக்கி ஏறியப்படும் ஒரு சில பிளாஸ்டிக் பொருட்கள் உற்பத்தி, சேமிப்பு, விற்பனை, உபயோகம் முற்றிலுமாக தடை செய்யப்படுகிறது என்கின்ற அறிவிப்பை வெளியிட்டார். அது அல்லாமல் 25.06.2018, அன்று மேற்படி அறிவிப்பு சம்பந்தமான தமிழக அரசாணை எண்.84 மூலம் கீழே குறிப்பிட்டுள்ள பிளாஸ்டிக் பொருட்கள் தடை செய்யப்படும் என்ற விவரமும் தெரிவிக்கப்பட்டுள்ளது. தடை செய்யப்பட்ட பொருட்கள் விவரம். ஒரு முறை பயன்படுத்தி தூக்கி ஏறியப் படும் நெகிழிகளின் பட்டியல் (எந்த தழுமனாக இருப்பினும்).

1. உணவுப் பொருட்களை கட்ட உபயோகிக்கும் நெகிழித்தாள் ஓட்டும் தாள்,
2. உணவு அருந்தும் மேஜையின் மீது விரிக்கப்படும் நெகிழித்தாள், 3. நெகிழி யாலான தெர்மக்கோல் தட்டுகள், 4. நெகிழி பூசப்பட்ட காக்த தட்டுகள், 5. நெகிழி பூசப்பட்ட காக்த குவளைகள், 6. நெகிழி தேநீர் குவளைகள், 7. நெகிழி குவளைகள், 8. தெர்மக்கோல் குவளைகள், 9. நீர் நிரப்ப யன்படும் பைகள் / பொட்டலங்கள் 10. நெகிழியாலான உறிஞ்சுக்குழல்கள், 11. நெகிழிப்பைகள் (எந்த அளவிலும், எந்த தழுமனாக இருப்பினும்), 12. நெகிழி பூசப்பட்ட பைகள், 13. நெகிழிக்கொழுகள், 14. நெய்யாத நெகிழிப்பைகள். மேற்படி தடை சம்பந்தமாக வாசகர்களாகிய உங்களிடம் சில கருத்துகளை பகிர்ந்து கொள்ள விரும்புகிறேன்.

தற்போது இந்தியாவில் அன்னிய நிறுவனங்கள் நேரடி முதலீட்டு மூலமாக சில்லரை மற்றும்

மொத்த வியாபாரத்தில் உள்ளாட்டில் உள்ள சிறு மற்றும் குறு வியாபாரிகளை நசுக்கிவிட்டு தங்களின் ஆதீக்கத்தை செலுத்த பல முயற்சிகள் எடுத்து வருகின்றனர். அதனுடைய ஒரு பகுதிதான் தற்போது அறிவித்துள்ள பிளாஸ்டிக் தடை என்றால் அது மிகையாகாது. தடையின் விளைவுகள் என்ன என்று பார்த்தோமானால், சிறு மற்றும் குறு வியாபாரிகள் வாழ்வாதாரத்தை அழிப்பதாகவும், பொதுமக்களுக்கு குறைந்த விலையில் கிடைக்கக்கூடிய பிளாஸ்டிக் பைகளை தடை செய்துவிட்டு, சிறு மற்றும் குறு வியாபாரிகள் தயாரிக்கும் பொருட்களை பேக்கிங் செய்ய முடியாமல் ஒருவர் பின் ஒருவராக வியாபாரத்தை விட்டே விலக எடுக்கப்படும் கடுமையான நடவடிக்கை தான் இது.

**பல பௌரிய கம்பெனிகள் தயாரிக்கும் ஹாம்பு பாக்கெட்டுகள், அதாவது மறுசுழற்சி கூட செய்ய முடியாத “மல்டிலேயர்” பிளாஸ்டிக் பைகளில் அடைத்து விற்கப்படுகிறதே! அவைகளை ஏன் தமிழக அரசு தடை செய்யவில்லை.**

அறிவார்ந்த நன்பர்கள் ஏன் மாற்றுப் பொருட்களிலான துணி பைகள், கண்ணாடி குவளைகள், பயன்படுத்தலாமே என்று கூறுவார்கள். இவைகள் இப்போதே, பிளாஸ்டிக் பைகளை விட 200% முதல் 300% சுதம் விலை உயர்ந்து உள்ளன. மேற்படி பொருட்களை முழுமையாக பயன்படுத்தி தங்களது தயாரிப்பு பொருட்களை பேக் செய்து சந்தைப்படுத்த முயலும்போது, அவை மேலும் பல மடங்கு விலை உயர்ந்து அவற்றால் பேக்கிங் செய்யப்படும். அத்தனை பொருட்களின் விலையும் கணிசமாக உயரும். மேலும் அந்த பொருட்கள் பிளாஸ்டிக் வருவதற்கு முன்பே மக்கள் உபயோகித்து வந்த பொருட்கள் தான். மேற்படி பொருட்களை விட பல சிறப்புகள்

பிளாஸ்டிக்கில் உள்ளதால் தான், பொதுமக்கள் பிளாஸ்டிக்கிற்கு மாறினார்கள். மேலும் மேற்படி பொருட்களினால் ஏற்படும் சுற்றுச்சூழல் பிரச்சினை பிளாஸ்டிக்கை விட மிகவும் அதீகமானது. சரி, இதில் ஒளிந்திருக்கும் பண்ணாட்டு வியாபாரிகளின் அரசியலை சுற்று பார்ப்போம்.

பெரிய, பெரிய மால்களிலும், பெரிய பல்பொருள் அங்காடிகளிலும், பெட்டி கடைகளிலும், சரம் சரமாய் லட்சக்கணக்கில் பிரிட்டானியா, பார்லே, நெஸ்லே, ஜடிசி போன்ற பண்ணாட்டு நிறுவனங்களால் தயாரிக்கும் பொருட்கள் மற்றும் பல பெரிய கம்பனிகள் தயாரிக்கும் ஷாம்பு பாக்கெட்டுகள், அதாவது மறுசூழற்சி கூட செய்ய முடியாத “மல்டிலேயர்” பிளாஸ்டிக் பைகளில் அடைத்து விற்கப்படுகிறதே! அவைகளை ஏன் தமிழக அரசு தடை செய்யவில்லை. பெரிய நிறுவனங்கள் தொடர்ந்து மறுசூழற்சி செய்ய முடியாத பிளாஸ்டிக் பைகளைத் தானே பயன்படுத்தி கொண்டே வருகிறார்கள். ஆனால், சிறிய நிறுவனங்கள் பேக்கிங் செய்யும் மறுசூழற்சி செய்யக்கூடிய பிளாஸ்டிக் பொருட்களுக்கு தடை, பண்ணாட்டு நிறுவனங்கள் உபயோகிக்கும், மறுசூழற்சியே செய்ய முடியாத பிளாஸ்டிக் பொருட்களுக்கு தடை இல்லை, இது எந்த ஊர் நியாயம்.

ஏதோ நான் மேலோட்டமாக பேசிவிட்டு செல்கிறேன் என்று நினைக்க வேண்டாம். இந்த தடை அறிவித்தவுடன் தீட்க்கழிவு மேலாண்மை சம்பந்தமாகவும், அந்த துறையில் நன்கு கற்று அறிந்த நிபுணர்களை அழைத்து அவர்களிடம் இந்த விஷயத்தை கேட்டபொழுது அதிர்ச்சி தரும் தகவல்கள் அளித்தனர். என்னவென்றால் நாடு முழுவதும் சேகரிக்கும் குப்பையில் 7% மட்டும் தான் பிளாஸ்டிக் குப்பை என்றும், அந்த 7%லும், மறுசூழற்சியே செய்ய முடியாத மல்டிலேயர் எனப்படும் பண்ணாட்டு நிறுவனங்களால் பயன்படுத்தப்படும் பேக்கிங் பொருட்கள் தான் 85% என்றும் கூறினார்கள். இந்த நிலையில் பொதுமக்கள் கண்களை மறைத்துவிட்டு, சிறு வியாபாரிகளையும் நக்கி விட்டு கொண்டு வரக்கூடிய

இந்த தடையானது கடலுக்கு சென்று ஒரு குவளை குடிநீரை கடலில் கலந்துவிட்டு கடல் நீர் முழுவதும் குடிநீராக மாறிவிட்டது என்று கூறினால் அது எத்தகைய உண்மைக்கு மாறானதோ, அது போல் சிறு மற்றும் குறு வியாபாரிகள் வியாபாரம் செய்யும் பிளாஸ்டிக் பொருட்களை மட்டும் தடை செய்து விட்டு, இனிமேல் பிளாஸ்டிக்கால் சுற்றுச்சூழல் பாதிப்பு ஏற்படாது என்று கூறுவதற்கு ஒப்பாகும்.

எந்த காரணத்திலும், எந்த வழியிலும், எந்த முறையிலும் அந்திய பண்ணாட்டு வியாபாரிகளை நம் மண்ணில் கால் பதிக்க நாம் விடக்கூடாது. தமிழக அரசு தற்போது தடை செய்ய உள்ள பிளாஸ்டிக் பொருட்கள் 100% மறுசூழற்சி செய்யக்கூடிய பொருட்களே! கைவகை எவ்வாறு சேகரித்து பிளாஸ்டிக் தொழில் செய்பவருடன் கைணந்து மறுசூழற்சிக்கு ஊக்கமளித்து நீந்த பிரச்சினைக்கு தீர்வு காண வேண்டும் என தமிழக அரசு முயற்சிக்க வேண்டுமே தவிர, அதை விடுத்து முடிவுத்தனமாக பிளாஸ்டிக்கை தடை செய்தால் கர்நாடகம் மற்றும் மகாராஷ்டிராவில் எவ்வாறு பிளாஸ்டிக் தடை நீர்த்து போனதோ அதேபோல் நம் மாநிலத்திலும் நடக்க வாய்ப்புண்டு.

பிளாஸ்டிக் பயன்பாட்டை முறைப்படுத்த வேண்டும். பிளாஸ்டிக் சம்பந்தமான மத்தீய அரசு விதிகளை முழுமையாக அமுல்படுத்த வேண்டும் என்று வணிகர்கள் அனைவரும் ஒரே குரலில், அரசுக்கு கோரிக்கை வைக்க வேண்டும். வாசகர்களே... பிளாஸ்டிக் தொழிலில் இருக்கும் சிறு வணிகர்களை ஒழித்து விட்டு, பேக்கிங் தொழிலை ஒட்டுமொத்தமாக பண்ணாட்டு நிறுவனங்களுக்கு தாரை வார்க்கும் மறைமுக சத்தேயே இது என்பதை அனைவரும் புரிந்து கொண்டு, பிளாஸ்டிக் தடையை நீக்க ஒத்துழைப்பும், ஆதரவும் அளிக்க வேண்டும்.

#### மேலும் விபரங்களுக்கு :

தமிழ்நாடு, பாண்டி பிளாஸ்டிக் சங்கம் (டான்பா) செல் : 90030 23815

- ரோபா.

# “கிராமப்புற பெண்களை” பொருளாதாரத்தில் வலிமையிக்கவர்களாக மாற்றுவதே எங்களது நோக்கம்!

- திரு. தேவ்வர்மா, தலைமைச் செயல் அதிகாரி

சாமின் கிரெடிட் கேர் நெட்வோர்க் லிட.,

ஒரு நாட்டின் வளர்ச்சி என்பது, அனைத்து பிரிவு மக்களையும் உள்ளடக்கிய வளர்ச்சியே! பொருளாதார வளர்ச்சியில் வேகமெடுத்துள்ள இந்தியா, பல்வேறு பொருளாதாரச் சீர்திருத் தங்களை செயல்படுத்தி வருகின்றது. இதன் ஒரு பகுதியாக மைக்ரோ ஃபைனான்ஸ் எனப்படும் நுண்கடன் வளர்ச்சியில், இந்திய ரிசர்வ் வங்கி அதிக கவனம் காட்டி வருகின்றது. மைக்ரோ ஃபைனான்ஸ் நிறுவனங்கள், வங்கிக் கிளைகள் இல்லாத பகுதிகளில் உள்ள கிராமப்புறங்களில் வசிக்கும் மக்களைச் சென்றிடத்து, அன்றாடம் தொழில் செய்வோர், அதாவது, சந்தையில் காய்கறிகடை, பூக்கடை, பழக்கடை, மக்கடை, தள்ளு வண்டி வியாபாரம், சாலையோரக்கடை, பெட்டிக்கடை வியாபாரம் என பல தொழில் செய்வோர் மற்றும் சுய உதவிக்குழுக்களுக்கு (SHG) உதவுவது என பல்வேறு செயல்பாடு களைக் கொண்டுள்ளன. மைக்ரோ ஃபைனான்ஸ் கிராமப்புற வளர்ச்சிக்கு பெரிதும் துணைபுரிகின்றது என்று கூறுவது மிகப் பொருத்தமாக இருக்கும். 1980-களில் வாங்கதேசத்தில் பேராசிரியர் திரு. முகமதுயூனாஸ் அவர்களால் நுண்கடன் தீட்டம் (Micro Finance) வெற்றிகரமாக செயல்படுத்தப்பட்டது. இதற்காக பேராசிரியர் யூனுஸ்கு அமைத்திக்கான நோபல் பரிசனையும் பெற்றுத் தந்தது. மேலும், 2005-ஆம் ஆண்டு உலக நுண்கடன் ஆண்டாக அறிவிக்கப்பட்டது. இதற்கு முக்கிய காரணம், மைக்ரோ ஃபைனான்ஸ் கிராம மக்களின் சமூக மேம்பாட்டிற்காக பெரிதும் உதவியாக உள்ளது என்பது குறிப்பிடத்தக்கது.

இந்தியாவில் வெற்றிகரமாக இயங்கி வரும்



திரு.தேவ்வர்மா

மைக்ரோ ஃபைனான்ஸ் நிறுவனங்களில் சாமின் கிரெடிட் கேர் நெட்வோர்க் லிட் (Satin Creditcare Network Ltd.) மிகவும் பிரபலமானது. இது, இந்தியாவின் இரண்டாவது மிகப்பெரிய மைக்ரோ ஃபைனான்ஸ் நிறுவனமாகும். 28 வருடங்கள் பழமையான இக்குழுமத்தில் இருந்து 2008-ல் மைக்ரோ ஃபைனான்ஸ் பிரிவு துவக்கப்பட்டது. சாமின் கிரெடிட் கேர் நிறுவனம் தற்போது, இந்தியாவில் 21 மாநிலங்களில் செயல்பட்டு வருகின்றது. சாமின் குழுமத்தின் மொத்த வர்த்தகம் ரூ.6000 கோடிக்கும் அதிகமாக உள்ளது. 1000 கிளைகள், 30 லட்சம் பெண் வாடிக்கையாளர்கள் (சுய உதவிக்குழு பிரிவில்), 10,000 பணியாளர்கள், இதில் கிட்டத்தட்ட 7000 பேர் களப்பணியாளர்களாக உள்ளனர் என்பது குறிப்பிடத்தக்கது.



**சென்னை கிளைத் துவக்க விழா**

சமீபத்தில், சாழன் கிரெடிட் கேர் நிறுவனத்தின் தலைமைச் செயல் அதிகாரி (C.O.O) திரு. தேவ்வர்மா சென்னைக்கு வருகை புரிந்தார். இவரது வருகையினால், சென்னை மற்றும் தமிழகத்தின் பிற மாவட்டங்களில் சாழன் நிறுவனத்தின் புதிய கிளைகள் துவக்கப்பட்டு, நிறைய வேலை வாய்ப்புகள் உருவாகும் கூழல் இருப்பது தெரியவந்தது. உடனடியாக திரு. தேவ்வர்மா அவர்களைத் தொடர்பு கொண்டு தொழில் நேசன் இதழுக்கு சிறப்பு பேட்டி அளிக்க வேண்டுகோள் விடுத்தோம். நமது வேண்டுகோளை உடனடியாக ஏற்றுக் கொண்டு நேர்காணலுக்கு நேரம் ஒதுக்கித் தந்து ஒத்துழைத்தார். திரு. தேவ்வர்மா அவர்களுடனான சந்திப்பின் போது, தமிழகத்தில் சாழன் கிரெடிட் கேர் நிறுவனத்தின் செயல்பாடுகள், தீட்டங்கள் மற்றும் இலக்குகள் குறித்த விவரங்களை அவர் நம்மிடையே பகிர்ந்து கொண்டார். அவற்றிலிருந்து...

சாழன் கிரெடிட் கேர் நெட்வோர்க் நிறுவனத்தின் முக்கிய நோக்கம் வங்கிக் கிளைகள் இல்லாத பகுதிகளில் வாழும் கிராமப்புற மக்களின் வாழ்வாதாரத்தை உயர்த்துவது, இதற்காக சிறு அளவிலான கடன்களை (ரூ.50,000 வரை) சுய உதவிக்குழுக்களுக்கு வழங்கி, கிராமியத் தொழில்களை துவங்கி, வெற்றி பெற்றிட நாங்கள் துணைப்பிரவோம். இதன் மூலம் கிராமப் பொருளாதாரம் வளர்ச்சி பெறும். கிராமப்புற விவசாயப் பெருமக்கள், பெண்கள் போன்றோர் பொருளாதாரத்தில் சுயசார்பு நிலையை அடைவதற்கு தேவையான வாய்ப்பை உருவாக்கித் தருவதில் நாங்கள் முன்னிலை வகிப்போம். தற்போது

சென்னையில் சாழன் கிளை துவக்கப்பட்டுள்ளது. விரைவில் தமிழகமெங்கும், 32 மாவட்டங்களிலும் நாங்கள் செயல்படுவோம். கிராமப்புறங்களில் உள்ள மக்களின் வாழ்வாதாரத்தை மேம்படுத்த பல்வேறு தீட்டங்களை செயல்படுத்தவேண்டும். இதன் அடிப்படையில், சோலார் பொருட்கள், சைக்கிள், தண்ணீர் விரியோகம், துப்புரவுக் கடன்கள் (கழிப்பிடம் கட்டுவது) மற்றும் சுயஉதவிக் குழுவினருக்கான சீறந்த பல தீட்டங்களை செயல்படுத்த உள்ளோம். இதற்காக, கிளை துவக்கப்படும் பகுதிகளில் வசிப்பவர்களையே பணிக்கு தேர்ந்தெடுத்து, பயிற்சி அளித்தி தீட்டமிட்டுள்ளோம். இதன் மூலம் புதிய வேலை வாய்ப்புகள் தமிழகம் முழுவதும் உருவாக்கப்படும்.

சாழன் கிரெடிட் கேர் நிறுவனத்தால் துவக்கப்படும் கிளைகள் அனைத்தும் நிறுவனத்தின் நேரடிக் கட்டுப்பாடில் தான் இயங்கும். நாங்கள் முகவர்களை நியமிப்பது இல்லை. துவக்கப்படும் கிளைகள் அனைத்தும் நவீன தொழில்நுட்ப வசதிகள் கொண்டவையாக இருக்கும். கணக்கு துவங்குவது, கடன் பெறுவது, பயிற்சி பெறுவது என அனைத்தும் சிறந்த தொழில் நடப்பத்துடன் விளங்கும். கிளைகளில் பணியாற்றுபவர்கள் வாடிக்கையாளருக்கு உரிய மரியாதையும், வரவேற்பும் அளிப்பார்கள். தற்போது மைக்ரோ ஃபைனான்ஸ் துறைக்கு அதிக முன்னுரிமை அளித்து பணியாற்றுகின்றோம். விரைவில் எஸ்.எம்.ஐ எனப்படும் குறு சிறு தொழில்களுக்கும், தனிநபர்களுக்கும், வீட்டுக்கடன் மற்றும் வாகனக் கடன் வழங்கவும் தீட்டமிட்டுள்ளோம். மைக்ரோ

ஃபைனான்ஸ் தீட்டத்தில் ரூ.50,000 வரை எவ்விதமான பிணையமும் இன்றி கடன் வழங்கப்படும். மேலும், கடன் பெறுபவர்களுக்கு காப்பீடும் சேர்த்து வழங்கப்படும். இத்தீட்டத்தில் இணைய அரசின் ஆதார் கார்டை விண்ணப்பத்துடன் இணைக்க வேண்டும். சுய உதவிக்குழுவினரிடையே ஒத்துழைப்பும், ஒருங்கிணைப்பும் ஏற்பட நாங்கள் உதவுவோம்.

ஒரு சுய உதவிக்குழு என்பது குறைந்தது 18 முதல் 20 பேர்கள் கொண்டதாக இருக்க வேண்டும். குழுவிலுள்ள ஒவ்வொருவருக்கும் ரூ.50,000 வரை கடனாக அளிக்கப்படும். அளிக்கப்படும் கடனை இரு வாரத்திற்கு ஒருமுறை (14 நாட்கள்) என்ற வகையில் தீரும்ப பெறப்படும். இதற்காக, 12, 18 மற்றும் 24 மாதங்கள் கால அவகாசம் வழங்கப்படும். இதன் வட்டிவிகிதம் இந்திய ரிசர்வ் வங்கியின் வழிகாட்டுதல்படி இருக்கும். இந்திய கிராமப்புற பெண்களை பொருளாதாரத்தில் வலிமை மிக்கவர்களாக உருவாக்குவது தான் எங்களின் அடிப்படை நோக்கமாகும். கிராமப்புறத்தில் இருக்கும் விவசாயிகள், காலந்தடைகளை வளர்ப்போர், பெட்டிக்கடை துவங்க எண்ணம் கொண்டோர், சைக்கிள் மிதிவண்டி வாங்க விருப்பம் உள்ளோர் இன்னும் பிற தொழிலை செய்ய விரும்புவோர், முக்கியமாக கிராமப்புறங்களில் குடும்பத் தலைவர் செய்யும் தொழிலில் குடும்பத் தலைவரியும் ஈடுபட உதவும் வகையில் நிதி தீட்பங்களை வகுத்துவோம். மிகச் சரியாகக் கூறவேண்டுமென்றால் “கிராம மக்களின் கனவு மெய்ப்படவும்” அவர்களின் வாழ்வு தழைத்தோங்கவும், நாங்கள் முயற்சிகளை மேற்கொள்வோம்.

கொடுக்கப்படும் கடன்கள் எதற்காக வழங்கப்பட்டதோ அதற்கு பயன்படுகின்றதா என்றும் கண்காணித்து, கடன் பெற்றவர்கள் வாங்கிய கடனை அதற்கான நேரத்தில் தீருப்பி கட்ட வேண்டும் என்பதையும் அறிவுறுத்துகின்றோம். பெரும்பாலும் மைக்ரோ ஃபைனான்ஸ் தீட்டத்தில் வழங்கப்படும் குறுங்கடன்கள் 99.5% தீருப்பி கட்டப்படுகின்றது என்பதே உண்மை. இதற்கு காரணம் கடன் பெற்றவர்களுக்கும், நிறுவனத்திற்கும் இடையேயான இடைவெளி நாளுக்கு நாள் குறைந்து, இருவருக்கும் இடையே நல்லதொரு உறவு உண்டாகும். இதனால் வாங்கிய கடனை தீரும்பக் கட்டாமல் ஏமாற்றும் எண்ணம் வருவது அரிதாக இருக்கும். இருந்தாலும், ஒரு சில வாழ்க்கையாளர்கள் வேண்டுமென்றே பணத்தைக் கட்டாமல் தாமதம் செய்யவர்களைக் கண்டறிந்து

மீண்டும் அவர்களுக்கு கடன் வழங்குவது குறித்து மறுபரிசீலனை செய்வோம். இதீல் குறிப்பாக இயற்கை பேரிடர்கள், தவிர்க்க இயலாத காரணங்களில் பணத்தை குறித்த நேரத்தில் கட்ட இயலாதவர்களிடம், நாங்கள் அன்புடன் அவர்களுக்கு பரிவுகாட்டி தேவைப்படும் கூடுதல் கடனையும் வழங்கி, அவர்கள் எதிர்கொண்டுள்ள பொருளாதார சிக்கல்களை தீர்த்து வைக்கவும் தயங்குவதீல்லை என்கிறார்.

**சாமுன் நிறுவனம் மைக்ரோ ஃபைனான்ஸ் கடன் மட்டுமே வழங்குமா?**

மைக்ரோ ஃபைனான்ஸ் மட்டும் தான் எங்களது இலக்கு என்று கூறமுடியாது. காரணம், மிக விரைவில் எஸ்.எம்.இ., வீட்டுக்கடன், தனிநபர் மற்றும் வாகனக் கடன்களையும் வழங்க உள்ளோம். தற்போது நாங்கள் இண்டஸ் இண்ட் வங்கியுடன் இணைந்து எம்.எஃப்.ஐ மற்றும் பிசினஸ் கரஸ்பாண்டெண்ட் பிரிவுகளில் பல்வகை கடன்களை வழங்கி வருகிறோம். எம்.எஃப்.ஐ அல்லாத பிரிவில் எஸ்.எம்.இ., பிசினஸ் கரஸ்பாண்டெண்ட் ஆகியவற்றுக்கு சாதின் கிரெடிட் கேர் நெட்வேர்க்கின் அங்கமான தராஷ்னா சர்வீஸ்ஸ் மூலம் கடன் வழங்குகிறோம்.

வீட்டுக்கடன் வசதி வழங்க வேண்டும் என்னும் நோக்கத்துடன் 2017 ஏப்ரல் மாதம் சாதின் கிரெடிட் கேர், சாதின் ஹவுசிஸ் ஃபைனான்ஸ் லிமிடெட் என்னும் நிறுவனத்தை தொடர்கியது. சந்தையில் அதிகளவில் சேவைகள் சென்றதையாத பிரிவுகளுக்கு நிதியுதவி வழங்க வேண்டும் என்ற நோக்கத்துடன் இது நிறுவப்பட்டது. இதன் பிறகு சாதின் ஹவுசிஸ் ஃபைனான்ஸ் நிறுவனத்திற்கு NHP உரிமை கிடைத்ததைத் தொடர்ந்து, தனது செயல்பாடுகளை தொடர்ந்து கொண்டுள்ளது குறிப்பிடத் தக்கதாகும்.

**சாமுன் கிரெடிட் கேர், தென்னிந்திய கிளைகள் பிரிவாக்கம் குறித்து...**

தற்போது சாதின் கிரெடிட் கேர் நெட்வேராக் நிறுவனம், இந்தியாவில் 21 மாநிலங்கள் மற்றும் யூனியன் பிரதேசங்களில் தனது செயல்பாட்டினைக் கொண்டுள்ளது. சமீபத்தில் சென்னையில் கிளையைத் துவக்கியுள்ளோம். இதன் தொடர்ச்சியாக தமிழகத்தின் அனைத்து மாவட்டங்களிலும் விரைவில் எங்களது அலுவலகங்களை தீற்று செயல்படவுள்ளோம். இதனையுடுத்து கர்நாடாக மாநிலத்திலும்

எங்களது செயல்பாட்டை நடப்பு நிதியாண்டின் இறுதிக்குள் தடம் பதிக்க உள்ளோம். நுண்கடன் சுந்தையில் தென் இந்தியாவின் பங்களிப்பு 26% உள்ளது. எனவே அதிக அளவிலான வாழக்கையாளர்களை ஈர்க்க வேண்டும் என்ற இலக்கை நோக்கி நாங்கள் பயனிக்கின்றோம்.

**சாமின் கிரெடிட் கேர் நெட்வொர்க் நிறுவனத்தின் தலைவர் திரு. H.P. சிங் குறித்து கறுங்களேன்...**

திரு. H.P. சிங் அவர்கள் சாமின் குழுமத்தை 1990-ல் துவக்கினார். தீல்லியில் உள்ள சிறு கடைகளுக்கு நுண்கடன் வழங்குவதில் பிரபலமானார். தீல்லியில் குறிப்பிட்டதொரு பகுதியில் ஜென்ரேட்டர் தொழிலில் ஈடுபட்டிருந்த பல தொழில்முனைவோருக்கு எந்த வங்கிகளும் கடன் வழங்க தயங்கிய நிலையில், அத்தொழில் முனைவோருக்குத் தேவையான கடனுதவி அளித்து சாதனை படைத்தார். உத்தர்கண்ட மாநிலத்தில், மலைவாழ் மக்களின் நலனுக்காக, மலைப்பகுதிகளிலேயே அவர்களுக்குத் தேவையான பயிற்சியளித்து, நிதியுதவி செய்து தன்னம்பிக்கையுடன் வாழ வழி வகுத்தார். மலைவாழ் மக்கள் எந்தவொரு பொருளுக்காகவும், பயிற்சிக்காகவும் நகரங்களுக்கு செல்லவேண்டிய நிலையை மாற்றி, மலைப்பகுதிகளிலேயே கிடைக்கும் பொருட்களை கொண்டு தொழில் செய்யும் மனவலிமையை உருவாக்கியவர் என்கிற பெருமைக்கும் புகழுக்கும் உரியவர் எங்களது நிறுவனத்தின் தலைவர் திரு. H.P. சிங் என்று பெருமையுடன் கூறி தனது பேட்டியினை நிறைவு செய்தார் திரு. தேவ் வர்மா.

வங்கிகள் தான் பொருளாதாரத்தின் முதுகைவும்பு வங்கிகளால் தான் அனைவரையும் சென்றடைய முடியும் என்கிற சிரிய எண்ணத்தோடு வங்கிகள் தேசியமயமாக்கப்பட்டன. ஒரு கால கட்டத்தில், வங்கிகள் இலாபத்தை மட்டுமே குறிக்கோளாக கொண்டு செயல்பட வேண்டிய நிர்ப்பந்தம் உருவானது. இதனால் லாபமில்லா கிளைகள் மூடப்பட்டன. அல்லது மற்றொரு கிளையுடன் இணைக்க வேண்டிய நிலைக்குத் தள்ளப்பட்டன வங்கிகள், காரணம் வங்கிகளின் முதுகீல் வாராக்கடன் என்னும் சுமை அவைகளின் சுதந்திரமான செயல்பாடுகளுக்கு கட்டுப்பாடு களை விதித்தது. இப்படி, வங்கிகள் லாபத்தை ஈட்டி, அதனை வாராக்கடனுக்காக செலுத்துவதால் வருவாய் குறைந்து போய், சில வங்கிகள் ஆபத்தான நிலைக்கும் தள்ளப்பட்டுள்ளன.



இச்சுழிலில் வங்கித் துறையில் புதிய தென்றலாய் தனியார் துறையினருக்கும் அனுமதியளிக்கப் பட்டது சில நிபந்தனைகளுடன், இந்திய ரிசர்வ் வங்கியின் சீரிய, கட்டுக்கோப்பான மேற்பார்வையில் சிறிய வங்கிகள் பலவற்றுக்கு அனுமதியளிக்கப் பட்டது. இதற்கு முக்கிய காரணம் வங்கிகள் செல்லாத பாதையையில், சிறிய வங்கிகள் மற்றும் நுண்கடன் நிறுவனங்கள் பயணிக்க வேண்டும். இதனால் வங்கி வசதியற்ற எண்ணற்ற கிராமங்களை வங்கிச் சேவை சென்றடையும் என்கிற நம்பிக்கைதான்.

இந்த வாய்ப்பை இந்திய மக்கள் நன்கு பயன்படுத்திக் கொள்ளவேண்டும். தங்களுக்கு தேவையான பணத்தினை இத்தகைய நுண்கடன் நிறுவனங்கள் மூலம் பெற்று, தங்களது அவசியத் தேவைகளை நிறைவு செய்து கொள்ள வேண்டும். வாங்கிய கடனை முழுவதுமாய், குறித்த நேரத்தில் திருப்பி கட்ட வேண்டும் என்கிற மனப்பான்மையை வளர்த்துக் கொள்ள வேண்டும். மைக்ரோ ஃபைனான்ஸ் தீட்டங்களை சரியாக பயன்படுத்தினால், நகரங்களுக்கும், கிராமங்களுக்கும் இடையேயான வித்தியாசம் வெகுவாகக் குறைந்து நாளைடவில் காணாமல் போய்விடும். ஆகையால், கடனைப் பெறுவோம், குறித்த நேரத்தில் கடனை திருப்பிக் கட்டுவோம் என்ற உறுதியினை வளர்த்துக் கொண்டால், நிச்சயமாக வருங்காலத்தில் நமது நாடுதான் உலக நாடுகளுக்கே வழிகாட்டியாய் அமையும் என்பது தீண்ணம்.

#### மேலும் விபரங்களுக்கு :

[www.satincreditcare.com](http://www.satincreditcare.com) என்ற இணைய தளத்திற்கு விஜயம் செய்யவும்.

தென்னிந்திய செயல்பாடுகள் குறித்து அறிந்துகொள்ள : திரு. சாமுவேல் அவர்களை 98941 79999 என்ற கைபேசி எண்ணில் தொடர்பு கொள்ளவும்.

சுந்திப்பு : ரோபா & ரேவதி

# 40ஆவது ஆண்டு விழாவை முன்னிட்டு பிரீதியின் புதிய தொழிற்சாலை தொடக்கம்!

பிரீதி கிச்சன் அப்ளேயன்சஸ் ‘இந்தியாவில் தயாரி’ முனைவின் அடிப்படையில் மிக முக்கியமான மைல்கல் சாதனையாக சென்னை அரூகே அதிர்வீன் தொழில்நுட்ப வசதிகள் கொண்ட தொழிற்சாலையின் தொடக்க விழாவை சமீபத்தில் கோலாகலமாகக் கொண்டாடியது. இது கடந்த நாற்பது ஆண்டு கால பிரீதியின் ஆளுமையைக் குறிப்பதாகும். 70,000 சதுர அடிப் பரப்பளவில் அமைந்துள்ள மிக்ஸர் - கிரைண்டர் தயாரிப்பு மற்றும் பாகங்களை ஒருங்கிணைக்கும் தொழிற்சாலையை பிரம்மாண்ட மாக நடைபெற்ற விழாவில் ராயல் ஃபிலிப்ஸ் நிறுவனத்தின் பிரபலங்கள் துவக்கி வைத்தனர்.

அர்த்தமுள்ள கண்டுபிடிப்பு, சமரசமற்ற தரம் மற்றும் மிகச் சிறந்த சேவை ஆகிய மூன்று உறுதியான தூண்களின் மீது பிரீதியின் வளர்ச்சிக் கதை நிறுவப்பட்டுள்ளது. இதன் காரணமாகப் பிரீதி கடந்த பத்தாண்டுகளுக்கும் மேலாக இந்தியாவின் #1 மிக்ஸர் - கிரைண்டர் பிரண்டாக விளங்குகிறது. பிரீதி 2011இல் ஃபிலிப்ஸ் குடும்பத்தின் ஓர் அங்கமானதைத் தொடர்ந்து கூடுதல் முதலீடுகளும், ஒட்டுமொத்த உலகளாவிய அனுபவம் மற்றும் செய்முறை களுக்கான அனுக்கமும் கிடைத்தன. இன்றைக்கு இந்த பிராண்ட் ஒவ்வொரு தென்கிந்தியக் குடும்பத்தின் தவிர்க்க முடியாத அங்கமாகி உள்ளது. ஒவ்வொரு நுகர்வோரும் தாங்களே பிராண்டடூக்கு உத்தரவாதம் தருபவர்களாக மாறும் அளவில் பிரீதி உச்சம் தொட்டது. ‘பிரீதிக்கு நான் உத்தரவாதம்’ என்று உருவாக்கப்பட்ட சொற்றொடர் பின்னாளில் பிராண்டின் அடையாளமாகவே மாறிவிட்டது. வெளிநாடு வாழ் இந்தியர்



களின் தேவைகளை நிறைவு செய்யும் வகையில் 14 நாடுகளுக்குப் பிரீதி தனது ஏற்றுமதிகளையும் விரிவுபடுத்தியது.

நிகழ்ச்சியில் பங்கேற்று ராயல் ஃபிலிப்ஸ், தனிநபர் சுகாதாரம், முதன்மை வணிகத் தலைவர் தீரு. ராய் ஜேகம்ப்ஸ் பேசுகையில் ‘எங்கள் தயாரிப்பு தொழிற்சாலை லீன் சான்றிதழ் பெற்றதுடன், அனைத்துப் பொருள்களும் ஆர்ஜுவூர்சனஸ் இணக்கமானவை என்பது பெருமையான விஷயம். திறனை அதிகரிக்கவும், எங்கள் வாடிக்கையாளர்களுக்கு உயர் தரப் பொருள்களை வழங்கவும், இத்தொழிற்சாலையில் கோபோட்கள் உள்ளிட்ட அதிர்வீன் தொழில்நுட்ப வசதிகள் உள்ளன. எதிர்காலத்தில் இந்த இடத்தை மிக்ஸர் - கிரைண்டர் தயாரிப்பு களுக்கான உலகளாவிய மையமாகத் தரம் உயர்த்தத் தீட்டமிட்டு வரும் நிலையில், எங்களது வளர்ச்சித் தீட்டங்களுக்கு இது சரியாகப் பொருந்தும். தொழிற்துறையில் எங்களது முன்னணி இடத்தைத் தொடர்ந்து தக்க வைத்துக் கொள்ள இப்புதிய தொழிற்சாலை உதவுமென உறுதியாக நம்புகிறோம்’ என்றார்.



இத்தனை ஆண்டுகளாக பிராண்டின் வளர்ச்சி குறித்து பிரீதி கிச்சன் அப்ளேயன்சஸ் மேலாண் யெக்குனர் திரு. ஸ்நீந்வாசன் சுப்பிரமணியம் கூறுகையில் 'தயாரிப்பு வகைகளில் பிறவாக்கம் செய்ய வேண்டிய கட்டாயத் தேவை காரணமாக எங்களது கண்டுபிடிப்பு மற்றும் வளர்ச்சிக் குழுவை வளப்படுத்தி எரிவாயு அடுப்புகள் பிரிவில் முதலீடு செய்தோம். தற்போது இது இரண்டாவது முக்கியப் பிரிவாக உருவெடுத்ததுடன், மிகக் குறைந்த மூன்றாண்டு காலத்தில் கணிசமான பங்களிப்பையும் வழங்கும் நிலையையும் எட்டியுள்ளது. விற்பனை வலையமைவு விரிவடைந்ததால், சேவை வலையமைவும் விரிவடைந்துள்ளது. இன்றைக்கு எங்களது பிராண்டின் விரிவான வலையமைவில் நாடு முழுவதும் 10000+ முகவர்கள், 100+ விநியோகிஸ்தர்கள், 96 பழுது பார்க்கும் சேவை மையங்கள் உள்ளன என்று பெருமைபடக் கூறுகிறோம்' என்றார்.

வணிகச் செயல்பாடு குறித்து அவர் மேலும் தொடர்க்கையில் 'மிகஸர் - கிரெண்டர் சந்தையில் 20% சந்தைப் பங்குள்ள நிலையில், உணவு தயாரிப்புப் பிரிவில் நாங்கள் ஏற்கனவே வலுவான இடத்தை நிறுவி உள்ளேனாம். கடந்த ஆண்டுகளில் வலுவான இரட்டை இலக்க வளர்ச்சியைப் பதிவு செய்துள்ள நாங்கள், வரும் ஆண்டுகளிலும் அதே ஏற்றத்தை எதிர்பார்க்கிறோம். ஏற்றுமதிச் சந்தையில் எங்கள் வாய்ப்பு களை ஜிஒசி மற்றும் யுஎல் அமைப்புகளால் அங்கீரிக்கப்பட்ட பொருள்கள் விரிவுபடுத்தி யுள்ளன. வாடிக்கையாளர்கள், ஊழியர்கள், விநியோகிஸ்தர்கள், முகவர்கள், வணிகக் கல்லூரிகள் உள்பட சம்மந்தப்பட்ட ஒவ்வொருவரின் ஆத்மார்த்த முனைகளே நாற்பது ஆண்டு கால பாரம்பரியப் பெருமைக்கான காரணமாகும்' என்றார்.

**மேலும் தகவல்களுக்கு :**  
பிரீதி கிச்சன் அப்ளேயன்சன்ஸ் : ரியா பர்மன்  
[riya.barman@preethi.in](mailto:riya.barman@preethi.in)

- நூர்லிமா

# ஆர்டர்கள் குறைந்து... நாடுகளிடையே போட்டி மனப்பான்மை அதீகரிப்பால்... ஏற்றுமதி சலுகைகளை மத்திய - மாநில அரசுகள் அதீகரித்து வழங்க வேண்டும்!

தீரு.ஏ. சக்திவேல்

துணைத்தலைவர், ஆயத்த ஆடை ஏற்றுமதி கவன்சில் (ஏ.ஐ.பி.சி)

தமிழகத்தின் பிற மாவட்ட மக்கள் மட்டுமின்றி, இந்தியாவின் பல மாநிலங்களை சேர்ந்தவர்களுக்கும் வேலை வாய்ப்பை வாரி வழங்கும் நகராக தீருப்பூர் விளங்கி வருகிறது. இங்கு தயாரிக்கப்படும் பின்னலாடைகள் அமெரிக்க மற்றும் ஜோப்பிய நாடுகளுக்கு ஏற்றுமதி செய்யப்பட்டு, நம் நாட்டுக்கு பெருமளவு அந்திய செலாவணி ஈட்டித்தரப்படுகிறது. இங்குள்ள ஆயிரக்கணக்கான பின்னலாடை நிறுவனங்கள் மூலமாக சுமார் 8 லட்சம் பேர் வேலை வாய்ப்பு பெற்றுள்ளனர். 1983ம் ஆண்டுக்கான தீருப்பூர் பின்னலாடை துறையின் ஏற்றுமதி வர்த்தகம் ₹9 கோடியாக இருந்தது. கடந்த 2016ம் ஆண்டு ஏற்றுமதி வர்த்தகம் ₹27 ஆயிரம் கோடியை எட்டிப்பிடித்தது.

இந்த ஆண்டு ஏற்றுமதியில் மேலும் ஏற்றம் காண முடியும் என்ற நம்பிக்கை உள்ளது. மத்திய அரசின் பணம் மதிப்பிழப்பு நடவடிக்கை, ஜி.எஸ்.டி. வரி விதிப்பு உள்ளிட்ட சில காரணங்களால் இத்தொழிலில் சிறிது பின்னணைவு ஏற்பட்டது உண்மைதான். இதனால், ₹27 ஆயிரம் கோடியாக இருந்த ஏற்றுமதி 2017-18 நிதியாண்டில் ₹24 ஆயிரம் கோடியாக குறைந்துவிட்டது. இது, ஏற்றுமதியாளர்களை அதீர்ச்சி அடைய செய்தது.

இவ்விரு நடவடிக்கைகளுக்கு பிறகு, ஏற்றுமதி நிறுவனங்களுக்கு கிடைத்து வந்த சலுகை தொகை பெருமளவு குறைந்துவிட்டது. இதனால் வர்த்தக போட்டிகளை சமாளித்து, ஆர்டர்களை கைப்பற்றுவது சிக்கலாகி வருகிறது. வங்கதேசம்,



வியட்நாம், கம்போடியா போன்ற நாடுகள். இந்த வாய்ப்பை பயன்படுத்தி, தங்களது வர்த்தகத்தை மென்மேலும் பெருக்கிக் கொள்கின்றன. கடந்த 33 ஆண்டுகளில் இல்லாத வகையில், கடந்த 2017-18-ம் நிதியாண்டில், தீருப்பூர் ஏற்றுமதி வர்த்தகம் 15 சதவீதம் வீழ்ச்சி அடைந்துள்ளது.



₹27 ஆயிரம் கோடியாக இருந்த ஏற்றுமதி ₹24 ஆயிரம் கோடியாக குறைந்துள்ளது. இது தொடர்தால், ஏராளமான தொழிலாளர்கள் வேலை வாய்ப்பை இழக்கும் நிலை ஏற்படும். 10 சதவீதம் இறக்குமதி வரி இல்லாததால், இம்முறை கிறிஸ்துமஸ் மற்றும் புத்தாண்டு ஆர்டர் நமக்கு பெரிய அளவில் கிடைக்கவில்லை.

ஏற்றுமதியாளர்களுக்கு டிராபேக் என்ற முறையில் செலுத்தி வந்த கலால் வரி, சுங்கவரி 7.5 சதவீதம் தீரும்ப கிடைத்தது. மேலும், செலுத்திய மாநில வரியை தீரும்ப பெறும் முறையில் (ஆர்.ஓ.எஸ்.எல்) ஏற்றுமதியாளர்கள் செலுத்தி வந்த மாநில வரி 3.5 சதவீதம் கிடைத்தது. அதாவது, ஏற்றுமதியாளர்களுக்கு 11 சதவீதம் வரி தீரும்ப கிடைத்தது. ஆனால், ஜி.எஸ்.டி. வந்தவுடன் இது குறைந்து விட்டது. இதுபோக, ஏற்றுமதி யாளர்கள் செலுத்திய ஜி.எஸ்.டி. தீரும்ப கிடைக்கும் போது 3.25 சதவீதம் தான் கிடைக்கிறது. மொத்தத்தில் டிராபேக் 2 சதவீதம், ஆர்.ஓ.எஸ்.எல். மூலம் 1.25 சதவீதம், ஜி.எஸ்.டி. செலுத்திய பின் கிடைக்கும் 3.15 சதவீதம் என மொத்தமாக பார்த்தால் இப்போது ஏற்றுமதியாளர்களுக்கு 6.40 சதவீதம் தொகைதான் தீரும்ப கிடைக்கிறது.

ஏற்கனவே கிடைத்த தொகையில் 4.60 சதவீதம் ஏற்றுமதியாளர்களுக்கு குறைவாக கிடைக்கிறது.

உலகளவில் கடின போட்டிக்கு மத்தியில் ஏற்றுமதியாளர்கள் செய்யும் ஏற்றுமதிக்கு கிடைக்கும் லாப சதவீதம் 3 முதல் 4 சதவீதம் மட்டுமே உள்ளது. பெட்ரோலிய பொருட்களுக்காக மாநில அரசுக்கும், மத்திய அரசுக்கும் செலுத்தும் வரி ஏற்றுமதியாளர்களுக்கு தீரும்ப கிடைப்பதில்லை. இதற்கு உட்பொதிக்கப்பட்ட வரி (எம்படட் டேக்ஸ்) என்று பெயர். ஏற்றுமதியாளர்கள் செலுத்தும் எம்படட் டேக்சை ஆயத்த ஆடை ஏற்றுமதி மேம்பாட்டு கழகம் (ஏ.இ.பி.சி) மூலமாக 5 சதவீதம் கிடைக்க வேண்டும் என மத்திய நிதியமைச்சரிடம் விரிவான புள்ளி விவரம் சமர்ப்பிக்கப்பட்டுள்ளது. இப்படிப் பட்ட சூழ்நிலையில், ஏற்றுமதியாளர்களுக்கு கடந்த ஒரு ஆண்டாக ஆர்டர் குறைந்து விட்டது. இந்த ஆர்டர், போட்டி நாடுகளுக்கு சென்று விட்டது. எனவே, மத்திய-மாநில அரசுகள், ஏற்றுமதி சலுகைகளை அதிகரித்து வழங்க வேண்டும். அப்போதுதான் தொழில் பழைய நிலைக்கு தீரும்பும் எனக்ரார் தீரு. A. சக்திவேல்.

- அலிமா

# உலக முதலீட்டாளர் மாநாடு; முதலீட்டாளர்களை கவர சலுகைகள் அறிவிப்பு!



மாண்புமிகு எம்.சி.ஸங்கர்



மாண்புமிகு வெஞ்சமிள்

தமிழக அரசு சார்பில் வரும் ஜனவரி 23, 24 ஆகிய தேதிகளில் சென்னையில் நடைபெற உள்ள உலக முதலீட்டாளர்கள் மாநாட்டை யொட்டி கோவை கொடிசியா தொழிற்கண்காட்சி அரங்கில் கருத்தரங்கு சமீபத்தில் நடைபெற்றது. இதில், அமைச்சர் தீரு. எம்.சி. சம்பத் கலந்து கொண்டு பேசியதாவது: உலக முதலீட்டாளர் மாநாட்டையொட்டி முதல்முறையாக கோவை மாவட்டத்தில் இக்கருத்தரங்கம் நடத்தப்படுகிறது. தொழில் துறையில் தமிழகத்தின் கூழல் தற்போது மாறியுள்ளது. முதலீட்டாளர்கள் எளிதாக அனுகலாம். கோவை, மோபோரிபாஸையம், கள்ளப்பாஸையத்தில் 400 ஏக்கர் பரப்பளவில் தனியார் தொழிற் பேட்டை அமைக்க அனுமதி வழங்கப்பட்டுள்ளது.

குஜராத் மாநிலத்தில் இருந்து தமிழகத்தில் ரூ.20 ஆயிரம் கோடி முதலீட்டில் தொழில் தொடங்க முன் வந்துள்ளனர். எனவே, கோவையையச் சேர்ந்த தொழில் முனைவோரும் ரூ.20 ஆயிரம் கோடி அளவுக்கு முதலீடு செய்ய முன்வர வேண்டும். தமிழகத் தொழில் வர்த்தகத்தை எளிதாக்கும் வகையில் சட்டம் மற்றும்



விதிகள் உருவாக்கப்பட்டுள்ளன. இதன்கீழ் குறு, சிறு, நடுத்தரத் தொழில் நிறுவனத்தினர் 300 பேர் வரை விண்ணப்பித்து இருந்தனர். இதில் ஒற்றைச் சாளர் முறையில் 137 பேருக்கு அனுமதி வழங்கப்பட்டுள்ளது. பெரும் தொழில் தொடங்க விண்ணப்பித்த 20 பேரில் 17 பேருக்கு அனுமதி அளிக்கப்பட்டுள்ளது.

**தமிழகம் முதலீடம்:** முதலீடு, செயல்தீரன், மின்னணு ஆராய்ச்சி, சேவை, கல்வி, சுட்டம்,



சுகாதாரம் ஆகியவற்றில் தமிழகம் இரண்டாவது இடத்திலுள்ளது. தொழில் முதலீட்டை ஈர்ப்பதீல் தமிழகம் முதலிடத்தில் உள்ளது. தொழில் முனைவோர் எவ்வித அச்சு உணர்வும் இன்றி தமிழகத்தில் முதலீடு செய்து, தொழில் தொடர்க்கூட அரசு உதவிகரமாக இருக்கும். தொழில் தொடர்க்கூட விண்ணப்பித்தவர்களுக்கு விரைவாக அனுமதி கிடைக்கும் வகையில் 11 துறைகள் இணைக்கப் பட்டுள்ளன. எளிதில் அனுமதி கிடைக்க ஒற்றைச் சாளர் முறை ஏற்படுத்தப்பட்டுள்ளது.

கோவையில் ராணுவத் தளவாட உற்பத்திப் பூங்கா அமைக்கப்பட உள்ளது. தொழில் துறையில் சென்னைக்கு அடுத்தபடியாக கோவை இரண்டாவது இடத்திலுள்ளது. வாகன உற்பத்தியில் உலகளவில் முன்னோடி மாநிலமாகத் தமிழகம் தீகழ்கிறது. தொழில் துறையினர் சந்தித்து வரும் பிரச்சினைகளுக்கு விரைவில் தீர்வு காணப்படும் என்றார். இந்திகழ்ச்சியில் ஊரகத் தொழில் துறை அமைச்சர் திரு. பெஞ்சமின் கறுகையில் தனியார் தொழில் அமைப்புகள் மூலமாக நகருக்கு வெளியே தொழிற்போட்டை அமைக்க அரசு மானியமாக 50 சதவீதம் அளவில் அதிகப்பட்சமாக ரூ.10 கோடி வரையில்

வழங்கப்படுகிறது. இதன் கீழ் கொடிசியா தொழில் பூங்கா அமைக்க ரூ.10 கோடி வழங்க ஒப்புதல் அளிக்கப்பட்டுள்ளது.

சிறு, குறு மற்றும் நடுத்தரத் தொழில் நிறுவனங்கள் தங்கள் தயாரிப்புகள் மற்றும் சேவைகளைச் சந்தைப்படுத்துவதற்கு உதவிடும் வகையில் மாநிலப் பொதுத்துறை நிறுவனங்கள் மற்றும் அரசுத் துறை தங்களது கொள்முதலில் நடுத்தரத் தொழில் நிறுவனங்களிடம் இருந்து 25 சதவீதம் வரையில் முன்னுரிமை அடிப்படையில் கொள்முதல் செய்ய சட்டத் திருத்தங்கள் செய்யப் பட்டுள்ளன என்றார்.

- கீதா

## சட்டுபிடிட்டு தகவல்

தெளிவான  
மனசாட்சியை போல்,  
ஒரு மிருதுவான  
தலையணை  
கிடையாது.

# சென்னையில் நடைபெற்ற உலக இஸ்லாமிய பொருளாதார (WIEF) மன்றம் - ஜக்கிய பொருளாதார மன்றங்களின் (UEF) வட்டமேஜை மாநாடு 2018 - ஒரு பார்வை!



உலக இஸ்லாமிய பொருளாதார மன்றம் (WIEF) மற்றும் ஜக்கிய பொருளாதார மன்றம் இந்தியாவில் தொழில் மற்றும் கட்டமைப்பு முன்னேற்றத்திற்கான மாற்று மற்றும் புதிய நிதி ஏற்பாடுகள் பற்றிய வட்டமேஜை ஏற்பாடு செய்தது. தீரு. ஓ. பன்னிர்செல்வம் தமிழகத்தின் துணை முதலமைச்சர் WIEF - UEF வட்டமேஜை 2018 துவக்கி வைத்தார். தொழில்துறை அமைச்சர் தீரு. M.C. சம்பத் அவாகள் முக்கிய உரையாற்றினார். தீரு. ஆரிப் புஹாரி, தலைவர், UEF Chamber of Commerce மற்றும் னேன் முசா ஹிடேம், தலைவர் WIEF அறக்கட்டளை ஆகியோர் சென்னையில் சமீபத்தில் நடைபெற்ற நிகழ்ச்சியில் கலந்து கொண்டனர். சென்னையில் நடைபெற்ற இந்த வட்டமேஜை மாநாடு மிகவும் வெற்றிகரமாக நடைபெற்றது. இது எங்களுக்கு மிகவும் மகிழ்ச்சியை அளிக்கிறது, என்று தீரு. ஆரிப் புஹாரி, தலைவர், UEF Chamber of Commerce கூறினார். இதுதான் சென்னையில் நடைபெற்ற முதல் வட்டமேஜை மற்றும் WIEF அறக்கட்டளை உடன் சேர்ந்து செயல்படுவதற்கு எங்களுக்கு மிகவும் ஆண்டத்தை தருகிறது. ஷரியாவிற்கு

உட்பட்ட நிதி சம்மந்தமான பல்வேறு விஷயங்கள் பற்றிய விழிப்புணர்வை மக்களிடம் எடுத்து செல்வதற்கான இந்த வட்டமேஜை ஒரு சந்தர்ப்பத்தை அளித்தது, என்று தீரு. புஹாரி கூறினார்.

உலக பொருளாதார நெருக்கடியினால் பல்வேறு அரசாங்கங்கள் தொழில் மற்றும் கட்டுமான வளர்ச்சிக்காக புதிய மற்றும் மாற்று நிதி ஆதாரங்கள் தீர்ட்டுவதற்கான முறைகளை தேடுகின்றனர். ஷரியாவிற்கு கட்டுப்பட்ட நிதியமைப்பு என்பது, சாதாரண வங்கிகள் மூலமாக செயல்படுத்தப்படும் நிதியமைப்பை விட நிலையானது என்று தீரு. முசா ஹிடேம் கூறினார். இதுவரைக்கும் எந்தவிதமான நிதி நிலையிலும் பங்கே அளிக்க முடியாத சூழ்நிலையில் வாழும் மக்களுக்கும், வங்கிகளில் வைப்பு கணக்கே இல்லாத மக்களுக்கும், மாற்று மற்றும் புதிய நிதி ஆதாரங்களை அனைத்து தரப்பு மக்களும் பொருளாதார வளர்ச்சியில் பங்கேற்கலாம் என்று சர்வதேச நாணய நிதி நிறுவனமான IMF கூறியிருக்கிறது என்று தீரு முசா ஹிடேம் கூறினார்.



இந்த வட்டமேஜை மாநாடு நான்கு பிரிவுகளை கொண்டது மற்றும் ஒவ்வொன்றையும் நிதி மற்றும் வங்கி துறையிலிருந்து வல்லுநர்கள் கலந்து கொண்டு தங்கள் கருத்துகளை பதிவு செய்தனர். முதல் பிரிவில் இந்தியாவில் ஷரியா கட்டுப்பட்ட நிதி ஆதாரங்களை தீர்ட்டி உலகம் முழுவதும் இருந்து முதலீட்டு சந்தர்ப்பங்கள் குறித்து விவாதிக்கப்பட்டது. ராஜா தே மைமுனா ராஜா அப்துல் அஜீஸ், நிர்வாக இயக்குனர், Wholesale Banking, AmBank Group, மலேசியா, முனைவர் அவ்ரப் பின் முகமத் ஹாசிம், தலைமை செயல் அதிகாரி, ISRA Consultancy, மலேசியா, Dr. முஹம்மத் பாக்க, இஸ்லாமிய நிதியின் சர்வதேச தலைவர், S & P Global Ratings, பிரான்ஸ் & அப்டேளிலா பேலட்டுக் பொது செயலாளர், இஸ்லாமிய வங்கிகள் மற்றும் நிதி நிறுவனங்களின் பொதுக்குழு, பற்றைன் கலந்து கொண்டனர். இந்தியாவில் சர்வதேச முதலீட்டாளர்களுக்கு தேவையான முதலீட்டு சந்தர்ப்பங்கள் மற்றும் ஷரியா கட்டுப்பட்ட பொருட்களை வைத்து போக்குவரத்து துறையில் முன்னேற்றம் மற்றும் உள்நாட்டு வீட்டு வசதி துறை மேம்பாடு குறித்து ஆலோசனைகள் தெரிவிக்கப்பட்டது.

இதை தொடர்ந்து தொழில், ரியல் எஸ்டேட் மற்றும் கட்டமைப்பு துறைகளில் புதுமையான நிதி ஆதாரங்களை தீர்ட்டுவது குறித்து கலந்தாய்வு கூட்டம் நடைபெற்றது. இதில் முனைவர் தான் அசீம் உமர், தலைவர் மற்றும் தலைமை செயல் அதிகாரி, INCEF மலேசியா மற்றும் கீம்ரான் போயில், செயல் துணை தலைவர், இந்தோனேஷியா கட்டமைப்பு நிதி நிறுவனம் ஹமித் ராஃத், நிறுவனர், Finterra, சிங்கப்பூர் மற்றும் தீரு. S. கிருஷ்ணன், தலைமை செயலாளர் வீட்டு வசதி மற்றும் நகர மேம்பாட்டு துறை ஆகியோர் கலந்து கொண்டனர். இதில் வட்டியில்லா நிதி ஆதாரங்களை வைத்து கட்டமைப்பு தீட்ட மேம்பாடுகள்,

ரியல் எஸ்டேட் துறையில் முதலீடுகள் குறித்து கருத்துக்கள் வைக்கப்பட்டன. மூன்றாவது பிரிவில் ராஜா தே மைமுனா ராஜா அப்துல் அஜீஸ் நிர்வாக இயக்குனர், Wholesale Banking, AmBank Group, தலைமை வகித்து இஸ்லாமிய முதலீட்டை முஸ்லீம் அல்லாத நாடுகளில் எப்படி நடைமுறையில் இருக்கிறது என்பது குறித்து விவாதங்கள் நடைபெற்றன. முகமத் தோளைபீக் முகமத் அஸ்மீர் தலைமை செயல் அதிகாரி அமானா வங்கி, இலங்கை, ஆஸ்பர்டோ ஜ் ப்ருக்னோனி, நிறுவனர் மற்றும் நிர்வாக பங்குதாரர், ASSAIF, Italy, அப்துர் ரகீப், பொது செயலாளர், இஸ்லாமிய நிதி நிறுவனங்களின் இந்திய மையம் மற்றும் ஷராத் அஞ்சாரி, துணை நிறுவனர் மற்றும் தலைவர், அமானா இஸ்லாமிய நிதி நிறுவனம், ஆஸ்திரேலியா பங்கு பெற்றனர். இதில் இஸ்லாமிய நிதி முதலீடு, முஸ்லீம் அல்லாத நாடுகளில் முதலீடு செய்வதில் சவால்கள் மற்றும் இதற்கு சம்மந்தமான விஷயங்களும் பேசப்பட்டன.

இறுதியில் ரிஸ்வி மேலாண்மை மற்றும் ஆராய்ச்சி மையத்தின் முனைவர் ஷாரிக் ஷராத், தீரு. குனாதேசிகன், தமிழக அரசின் கூடுதல் தலைமை செயலாளர், நஜ்மி, பங்குதாரர், Legal Link India Law Services, ஷரீப் கொட்டப்புறுத் நிர்வாக பங்குதாரர், Mount Judi Ventures LLP India மற்றும் ரவும்யத்துல்லாவு அப்துல் அஹத், நிர்வாக இயக்குனர், ஜனசேவா கூட்டுறவு மற்றும் கடன் நிறுவனம் ஆகியோர் பங்கேற்றனர். இதில் இந்தியா, குறிப்பாக தமிழ்நாட்டில் முதலீட்டு சந்தர்ப்பங்கள் மற்றும் அரசின் நிலைப்பாடு குறித்து பல்வேறு விஷயங்கள் விவாதிக்கப்பட்டது. கே. ரவும்யான் கான், நாடாஞ்சமன்ற உறுப்பினர் மற்றும் முன்னாள் மத்திய சிறுபான்மை நல அமைச்சர், இறுதி விழாவில் பங்கேற்று உரையாற்றினார்.

- மாலிக்

# அன்னா பல்கலைக்கழக ரோங்க் பட்டியலில் 146 ரேங்குகள் பெற்று முதல் இடம் பிடித்து ஸ்ரீசாய்ராம் பொறியியல் கல்லூரி சாதனை!

தமிழகத்திலுள்ள 550 பொறியியல் கல்லூரிகளுக்கு அன்னா பல்கலைக்கழகம் 2017-18 கல்வி ஆண்டுக்கான தேர்வு முடிவுகளின் அடிப்படையில் மாணவர்களுக்கான ரேங்க் பட்டியலை 20.11.2018 அன்று வெளியிட்டது. ஸ்ரீசாய்ராம் பொறியியல் கல்லூரி மாநிலாவில் 146 ரேங்குகள் பெற்று முதலிடம் பிடித்துள்ளது. மேலும் ஸ்ரீசாய்ராம் பொறியியல் கல்லூரியில் உள்ள எலக்ட்ரிக்கல் & எலக்ட்ரானிக்ஸ் இன்ஜினியரிங் (EEE), மெக்கானிக்கல் இன்ஜினியரிங் (MECH), இன்ஸ்ட்ருமெண்டேஷன் & கன்ட்ரோல் இன்ஜினியரிங் (ICE) மற்றும் புராடக்ஷன் இன்ஜினியரிங் (PRODUCTION) ஆகிய நான்கு துறைகள் தங்க பதக்கத்தை வென்று சாதனை படைத்துள்ளது. (refer : [www.annauniv.edu](http://www.annauniv.edu)).

2018ம் ஆண்டு 146 ரேங்குகளுடன் முதலிடம் பிடித்துள்ள ஸ்ரீசாய்ராம் பொறியியல் கல்லூரி, 2017ம் ஆண்டு 170 ரேங்குகளும், 2016ம் ஆண்டு 236 ரேங்குகளுடன், 2015ம் ஆண்டு 170 ரேங்குகளுடன், 2014ம் ஆண்டு 154 ரேங்குகளுடன் தொடர்ந்து ஜந்தாவது முறையாக தமிழகத்தில் உள்ள 550 பொறியியல் கல்லூரிகளில் முதலிடம் பிடித்து முதன்மை கல்லூரியாக தீகழ்கிறது என்பது குறிப்பிடத்தக்கது. ஸ்ரீ சாய்ராம் இன்ஸ்டிடியூட் ஆஃப் டெக்னாலஜி கல்லூரி மாணவர்கள் அன்னா பல்கலைக்கழக தேர்வில் 60 ரேங்குகளுடன் 8வது இடத்தை பெற்று சாதனை படைத்துள்ளனர்.



**Sri  
SAI RAM  
ENGINEERING COLLEGE**

பனிமலர் இன்ஜினியரிங் காலேஜ் 131 ரேங்குகள் பெற்று 2ம் இடத்தையும், செயின் ஜோசப் காலேஜ் ஆஃப் இன்ஜினியரிங் 130 ரேங்குகள் பெற்று 3ம் இடத்தையும் பெற்றுள்ளது.

**2018 பல்கலைக்கழக Rank பட்டியல் கீழ்வருமாறு:**

வ.எண்.	கல்லூரி பெயர்	Rank
1.	ஸ்ரீ சாய்ராம் பொறியியல் கல்லூரி	146
2.	பனிமலர் பொறியியல் கல்லூரி	131
3.	செயின்ட் ஜோசப் காலேஜ் ஆஃப் இன்ஜினியரிங்	130
4.	ஸ்ரீ சீவக்ரமனிய நாடார் காலேஜ் ஆஃப் இன்ஜினியரிங்	112
5.	இராஜலட்சுமி பொறியியல் கல்லூரி	85
6.	வேலம்மாள் பொறியியல் கல்லூரி	85
7.	ஆர்.எம்.கே. பொறியியல் கல்லூரி	70
8.	பனிமலர் இன்ஸ்டிடியூட் ஆஃப் டெக்னாலஜி	63
9.	ஸ்ரீ சாய்ராம் இன்ஸ்டிடியூட் ஆஃப் டெக்னாலஜி	60
10.	சுல்வரி பொறியியல் கல்லூரி	59
11.	ஆர்.எம்.ஏ. பொறியியல் கல்லூரி	58

Refer URL : [www.annauniv.edu](http://www.annauniv.edu)

கடந்த 5 வருட மாணவ-மாணவியர்களின் தேர்ச்சி சதவீதம் மற்றும் Rank பட்டியல் கீழ்வருமாறு:

Batch	No. of Students Appeared	No. of Students Passed	Pass %	Total No. of University Rank Holders
2010-2014	1284	1202	93.61	154 with 5 Gold
2011-2015	1217	1153	94.74	170 with 2 Gold
2012-2016	1388	1344	96.82	236 with 5 Gold
2013-2017	1423	1375	96.63	170 with 4 Gold
2014-2018	1360	1289	94.78	146 with 4 Gold

மேலும், ஸ்ரீசாய்ராம் கல்லூரி மாணவர்கள் 2018இும் ஆண்டில் 1360 பேர் தேர்வு எழுதி அதில் 1289 பேர் வெற்றி பெற்று பட்டம் பெறவள்ளனர். இதில் 1223 மாணவர்கள் டிஸ்டிங்சன் மற்றும் உயர் வகுப்பு (First Class with Distinction) அல்லது முதல் வகுப்பில் தேர்ச்சி பெற்றுள்ளனர் என்பது குறிப்பிடத்தக்கது.

இதுவரை சாய்ராம் பொறியியல் கல்லூரியில் 2005லிருந்து 2017 வரை 15140 மாணவர்கள் தேர்வு எழுதி 14153 பேர் முதல் முயற்சீயிலேயே (First Appearance) தேர்ச்சி பெற்றுற்றனர். மொத்த தேர்ச்சி சதவிகிதம் 93.48% சாய்ராம் பொறியியல் கல்லூரி இதுவரை 1370 பல்கலைக்கழக ரேங்குகள் பெற்றுள்ளனர். இவற்றுள் 37 பேர் தங்க பதக்கம் பெற்று சாதனை படைத்துள்ளனர் என்பது குறிப்பிடத்தக்கது.

ஸ்ரீசாய்ராம் கல்லூரி மாணவர்கள் இந்தியா மட்டுமல்லாமல் வெளிநாடுகளிலும் பலவேறு



துறைகளில் பணிபுரிந்து சாய்ராம் குழுமத்திற்கு பெருமை தேடித் தந்துள்ளனர். தொடர்ச்சியாக பொறியியல் கல்வித்துறையில் சாதனை படைத்து வரும் ஸ்ரீ சாய்ராம் பொறியியல் கல்லூரி, ஸ்ரீ சாய்ராம் இன்ஸ்டிடியூட் ஆப் டெக்னாலஜி மாணவ-மாணவியர்களுக்கும், ஆசிரியர்களுக்கும், சாய்ராம் கல்வி குழுமங்களின் முதன்மை செயல் அதிகாரி திரு. சாய்பிரகாஷ் லியோமுத்து வாழ்த்து தெரிவித்தார்.

- ரோபா.



## வாழ்த்துகிறோம்...

இந்தியன் வங்கியின்  
செயல் இயக்குனராக பதவியேற்றுள்ள  
திரு. வெநாய் வி. விஸ்வநாத்  
அவர்களின்  
பணிசிறக்க வாழ்த்துகின்றோம்...

- தொழில்நேசன்

# தேசிய மரபணு நீரிழிவு ஆய்வு

## குழுவை அமைத்தது - டாக்டர் மோகன் நீரிழிவு

### சிறப்பு மையம்!

உலக நீரிழிவு தீனத்தையொட்டி ‘இந்திய தேசிய மரபணு நீரிழிவு ஆய்வு குழுவை அமைப்பதாக டாக்டர் மோகன் நீரிழிவு சிறப்பு மையம் அறிவித்துள்ளது. இந்த நடவடிக்கை மரபணு நீரிழிவு நோயை மதிப்பிடவும் அதில் முன்னோக்கிய ஆராய்ச்சிக்கும், சிறந்த மருத்துவ சிகிச்சைக்கும் வழி வகுக்கும் என்றும் அம்மையம் தெரிவித்துள்ளது. உலக நீரிழிவு தீனம் 2018-ன் ஒரு பகுதியாக டாக்டர் மோகன், நீரிழிவு சிறப்பு மையம், மரபணு நீரிழிவு நோய் தொடர்பாக பல்வேறு விழிப்புணர்வை ஏற்படுத் துவதற்காக சென்னையில் சமீபத்தில் நிகழ்ச்சியை ஏற்பாடு செய்தது.

இதில் மிகச் சிறந்த முறையில் சிகிச்சை பெறும் இளம் நீரிழிவு நோயாளிகள் கலந்து கொண்டு தங்களது அனுபவங்களை பகிர்ந்து கொண்டனர். ‘மோனோஜனிக் டயாபாஸ்’ என்னும் மரபணு நீரிழிவு நோயை துல்லியமாக கண்டறிவதன் முக்கியத்துவம் பற்றியும் இதில் தெரிவிக்கப்பட்டது. இந்த நிகழ்ச்சியில் டாக்டர் மோகன் நீரிழிவு சிறப்பு மையம் மற்றும் அதன் துணை நிறுவனமான மெட்ராஸ் நீரிழிவு ஆராய்ச்சி மையத்துடன் இணைந்து (மெட்ராஸ் டயாபெட்ஸ் ரிசர்ச் பவுண்டேஷன்) ‘இந்திய தேசிய மரபணு நீரிழிவு ஆய்வு குழுவை அமைத்துள்ளதாக அறிவித்தது.

நீரிழிவு நோயில் 2 வகை உள்ளது. அதில் வகை 2 மற்றும் வகை 1 ஆகும். இவை இரண்டும் பாலின நுண்ணுயிர் பிரச்சினை தொடர்பானது ஆகும். அதாவது பல மரபணுக்கள்

சம்பந்தப்பட்டிருப்பதோடு சுற்றுச்சூழல் காரணி களும் நோய்க்கான காரணத்திற்கு முக்கீய பங்கு வகிக்கின்றன. இதற்கு மாறாக, எங்கு ஒற்றை மரபணு பிறழ்வு ஏற்படுகிறதோ அங்கு மோனோ ஜனிக் நீரிழிவு நோய் ஏற்படுகிறது. இதில் 3 வகையான மோனோஜனிக் நீரிழிவு நோய்கள் உள்ளன. 1. இளம் வயதில் நீரிழிவு நோய் ஏற்படுதல் Maturity Onset Diabetes of the Young (MODY), 2. பிறந்த குழந்தைகளுக்கான நீரிழிவு நோய் Neonatal Diabetes Mellitus (NDM) மற்றும் 3. பிறப்பிலேயே ரத்த சர்க்கரை அளவு குறைதல் Congenital Hypoglycemia (CH) ஆகியவை ஆகும்.

#### 1. இளம் வயதில் நீரிழிவு நோய் ஏற்படுதல் :

இளம் வயதில் நீரிழிவு நோய் ஏற்படுதல் என்னும் வகையில் 14 உட் பிரிவுகள் உள்ளது. அதில் 1 மற்றும் 3-ம் வகை பொதுவானதாகும். இளம் வயதில் நீரிழிவு நோய் உள்ளவர்களுக்கு வாழ்நாள் முழுவதும் வகை 1-க்கான (இன்சலின் சார்ந்த நீரிழிவு) இன்சலின் ஊசி பரிந்துரைக் கப்படுவது தவறான ஒன்றாகும். மேலும் இந்த நோயாளிகளின் மருத்துவ விவரங்களை ஆய்வு செய்ததன் அடிப்படையில், முக்கியமாக மரபணு சோதனையில் அது இளம் வயது நீரிழிவு நோய் என்றும் வகை 1 நீரிழிவு நோய் இல்லை என்பதும் நிருபிக்கப்பட்டுள்ளது. அந்த நோயாளிகளுக்கான சந்தோஷமான செய்தி என்னவென்றால், அவர்கள் இன்சலின் ஊசியை நிறுத்தி விட்டு அதீக செலவில்லாத சல்பனுலுரியா என்ற மாத்திரைக்கு மாறலாம். இது அவர்களின்



குடும்பம் மற்றும் தனிப்பட்டவரின் கவலையை போக்கி வாழ்க்கையில் மகிழ்ச்சியை ஏற்படுத்தும்.

## **2. பிறந்த குழந்தைகளுக்கான நீரிழிவு :**

மற்றொரு வியக்கத்தக்க விஷயம் என்ன வென்றால் பிறந்த குழந்தைகளுக்கான நீரிழிவு என்பது 6 மாதத்திற்கு குறைவான வயதுள்ள குழந்தைகளுக்கு ஏற்படுவதாகும். இந்த நீரிழிவு நோய் வகை 1ஜ சார்ந்தது என்று கண்டறியப்பட்டு அவர்கள் நாளொன்றுக்கு பலமுறை இன்சலின் ஊசி போட கேட்டுக் கொள்ளப்படுகிறார்கள். அந்த குழந்தைகளுக்கு மரபணு சோதனை செய்யப்பட்டு அதில் குறிப்பாக மரபணு பிறழ்வு கண்டறியப்பட்டால் அவர்களுக்கு இன்சலின் ஊசி நிறுத்தப்பட்டு சல்பனுவுரியா மாத்திரை மூலம் சிகிச்சை பெறலாம். இது ஒரு அற்புதமான ஒன்றாகும். இந்தியா முழுவதிலும் உள்ள நூற்றுக்கணக்கான குழந்தைகள் டாக்டர் மோகன் நீரிழிவு சிறப்பு மையம் மற்றும் மெட்ராஸ் நீரிழிவு ஆராய்ச்சி மையம் ஆகியவை கடந்த சில ஆண்டுகளாக இது போன்ற இளம் வயதில் நீரிழிவு நோய் ஏற்படுதல், பிறந்த குழந்தைகளுக்கான நீரிழிவு மற்றும் பிறப்பிலேயே ரத்த சர்க்கரை குறைவு ஆகிய நோயால் பாதிக்கப்பட்ட பலருக்கு வெற்றிகரமாக சிகிச்சை அளித்துள்ளன. இதில் பலர் இந்த நிகழ்ச்சியில் பங்கேற்றனர்.

## **3. பிறப்பிலேயே ரத்த சர்க்கரை குறைவு :**

பிறப்பிலேயே ரத்த சர்க்கரை குறைவு என்பது பிறந்த குழந்தைகளுக்கான நீரிழிவு நோய்க்கு எதிர் நிலையான ஒன்றாகும். பிறந்தது முதல் இந்த குழந்தைகள் ரத்த சர்க்கரை குறைவால் பாதிக்கப்படுகிறார்கள். வலிப்பு மற்றும் இதர அறிகுறிகள் இருப்பின் அது ரத்த சர்க்கரை குறைவாக இருக்கலாம். அவர்களில் பலருக்கு யாசோக்கசைட் என்னும் மருந்து மூலம் சிகிச்சை அளிக்கப்படுகிறது. பலருக்கு கணையத்தின் ஒரு பகுதி நீக்கப்படும். ரத்த சர்க்கரை குறைவாக பிறந்த குழந்தைகளுக்கு மீண்டும், உறுதியாக குறிப்பிட மரபணு பிறழ்வுகள் இருக்கும். டாக்டர் மோகன் நீரிழிவு சிறப்பு மையம் மற்றும் மெட்ராஸ் நீரிழிவு ஆராய்ச்சி மையம் ஆகியவை கடந்த சில ஆண்டுகளாக இது போன்ற இளம் வயதில் நீரிழிவு நோய் ஏற்படுதல், பிறந்த குழந்தைகளுக்கான நீரிழிவு மற்றும் பிறப்பிலேயே ரத்த சர்க்கரை குறைவு ஆகிய நோயால் பாதிக்கப்பட்ட பலருக்கு வெற்றிகரமாக சிகிச்சை அளித்துள்ளன. இதில் பலர் இந்த நிகழ்ச்சியில் பங்கேற்றனர்.

## **மேலும் விபரங்களுக்கு :**

www.drmohans. என்ற இணையதளம் மூலம் மருத்துவ ஆலோசனைகளுக்கு முன் பதிவு செய்து கொள்ளலாம்.

- நீரீ

# ‘ஸ்மார்ட்:போன்களின் ராஜா’ ஹாவய் மேட் 20 ப்ரோ - அறிமுகம்!



இந்திய ஹாவய் கண்ஸ்யூமர் பிசினஸ் குழுமம் நடப்பு ஆண்டு அதீகம் எதிர்பார்க்கப்பட்ட ஹாவய் மேட் 20 ப்ரோ ஸ்மார்ட்:போனை அறிமுகப்படுத்தியுள்ளது. 2018 ஸ்மார்ட்:போன் செயல்பாடுகளில் இது புதிய அளவுகளை நிர்ணயிக்கும் என்று எதிர்பார்க்கப்படுகிறது. மிகச் சிறந்த ஏஜ் அனுபவத்தை வழங்கும் ஹாவய் மேட் 20 ப்ரோ அதன் திறனுக்கும் ஸ்டெல்லுக்குமான மிகச் சிறந்த உதாரணம் என்பதுடன் ஆடம்பரம் மற்றும் புதுமை கைபேசி பிரிவின் உச்சமும் ஆகும். இன்றைய தேதியில் மிகச் சிறந்த செயல்பாட்டுக்கு உதவும் கிரின் 980 சிப் ஆக்ரஸில் ஹாவய் ஸ்மார்ட்:போன் இயங்குவது குறிப்பிடத்தக்கது.

இந்தியாவில் ஹாவய் மேட் 20 ப்ரோ அறிமுகம் குறித்து ஹாவய் நுகர்வோர் பிசினஸ் குழும முத்த பொருள் சந்தையியல் கியக்குனர் தீரு.வாலி யங்க் கூறுகையில் ‘உலகளவில் அதி நவீன மற்றும் உயர் செயல் தீறன் கொண்ட கருவிகளை ஹாவாய் அறிமுகப் படுத்துகிறது. இதன் தொடர்ச்சியாக அதீக ஆற்றலும், புத்திசாலித்தனமும் கொண்ட மேட் 20 ப்ரோ கைபேசியை இந்திய நுகர்வோர்க்கு அறிமுகப்படுத்துவதில் மகிழ்ச்சி அடைகிறோம். தரம், புதுமை, பயன்டாளர் அனுபவம் ஆகியவற்றை வழங்க உறுதி பூண்டுள்ளதால், ஹாவய் கருவிகள் இந்தியச் சந்தையில் வரவேற்றபைப் பெற்றுள்ளது. ஆற்றல் மிகு ஏஜ், ஃப்ளாக்ஷிப் செயல்பாடு, நீடித்த மின்கல ஆயுள்,



மேம்பாட்ட பாதுகாப்பு விரிவான் காணோலி அனுபவம் உள்ளிட்ட அனைத்து அம்சங்களுடன் ஹாவய் மேட் 20 ப்ரோ வாழ்வமைக்கப்பட்டுள்ளது’ என்றார்.

#### **கிடைக்கும் தேதி மற்றும் விலை ஆண்லைன் சலுகைகள் :**

ஹாவய் மேட் 20 ப்ரோ ஆண்லைனில் பிரத்யேகமாக அமேசானில் 2018 டிசம்பர் 3 நாள்ஸிரவு முதல் ப்ரைம் உறுப்பினர்களுக்கும், 2018 டிசம்பர் 4 நாள்ஸிரவு முதல் ரூ. 69,990/- விலைக்கு வழக்கமான வாழ்க்கையாளர்களுக்கும் கிடைக்கும். கூடுதலாக மேட் 20 ப்ரோ \*சென்னைசர் பிள்ளை 550 முதலில் வரும் வாழ்க்கையாளர்களுக்கு ரூ. 71,990/- சிறப்பு விலையில் கிடைக்கும்.

#### **சில்லரை வர்த்தகச் சலுகைகள்:**

2018 டிசம்பர் 10 முதல் முக்கிய மெட்ரோ நகரங்களிலுள்ள க்ரோமா ஸ்டோரஸ்களில் மேட் 20 ப்ரோ கிடைக்கும். ஹாவய் சிபிஜி இந்தியா தனது வாழ்க்கையாளர்களுக்கு ஆஃப்லைன் சில்லரை வர்த்தகத் தீட்டம் அடிப்படையில் ரூ.71,990/- விலையில் வழங்கப்படும். \*சென்னைசர்

பிள்ளை 550 ரூ.29,990/- விலையில் வழக்கமாகக் கிடைக்கும்.

#### **தொலைத் தொபர்பு கூப்டாளிச் சலுகைகள்:**

ரூ.449/- மற்றும் அதற்கு மேலுள்ள ரெட் / நிர்வாணா போஸ்ட் பெயிட் மாதாந்திரத் தீட்டங்களின் கீழ், போஸ்ட் பெயிட் பயனீட்டாளர்களுக்கு மாத வாடகை தள்ளுபடியாக 12 மாதங்களுக்கு பில் கட்டணத்தில் 20% தள்ளுபடி கிடைக்கும். மேலும் ஃவோடாஃபோன், ஜியா வாழ்க்கையாளர்களுக்குப் பிரத்யேக சிறப்பு சலுகையாக தீனசரி 1.1 ஜிபி 12 ரீசார்ஜ்களுக்கு / மாதங்களுக்கு ரூ.199 மதிப்புள்ள ரீசார்ஜ்கள் வழங்கப்படும்.



#### **ஊடகத் தொபர்புகளுக்கு:**

**ஹாவய் Huawei:**

சௌராப் சகி | saurabh.saggi@huawei.com  
வீர் பெர்ரி | veer.angad.berry@huawei.com

- கீருஷ்

#### **சட்டுபிட்டு துகவல்**

பணிவான்  
சொற்கள், வாழ்க்கை  
பாதையை எளிமை  
ஆக்குகின்றன.

# இந்தியாவின் மான்செஸ்டர் சென்னை - ஸ்ரீபெரும்புதூர்!



விவசாய பூமியாக, கலிகள் நிறைந்த பெரிய ஆறு, அணை இல்லாத பகுதி ஸ்ரீபெரும்புதூர் தாலுக்கா, காஞ்சிபுரம் மாவட்டம். இன்று ஸ்ரீபெரும்புதூர் வட்டத்தில் இருங்காட்டுக் கோட்டை, ஒரகடம் ஆகிய பகுதிகளில் சிப்காட் தொழிற்பூங்காக்களும், மாம்பாக்கம் பகுதியில் சிறப்பு பொருளாதார மண்டலமும் செயல்பட்டு வருகிறது. ஒரகடம், ஸ்ரீபெரும்புதூர் பகுதிகள் ஆட்டோ மொபைல் தயாரிக்கும் மையங்களாக செயல்பட்டு வருகின்றது. ஒரகடம் பகுதியில் ரூ.450 கோடியில் அமைக்கப்பட்ட தேசிய வாகன சோதனை மையம் தான் ஸ்ரீபெரும்புதூர் மற்றும் ஒரகடம் பகுதிகளுக்கு வாகனங்கள் உற்பத்தி செய்யும் தொழிற்சாலைகளை அதிகளவில் ஈர்த்து வருகின்றன. இந்த மையத்தின் மூலம் வாகனங்களின் உற்பத்திக்கான வடிவமைப்பு, மாசு, செயல்திறன் ஆகிய தர நிலைகளை எளிதாக சோதனை செய்து கொள்ளலாம். இருங்காட்டுக் கோட்டை பகுதியில் சென்ற 1996-ஆம் ஆண்டும், ஒரகடம், சிப்காட் தொழிற்பூங்கா 2004-ம் ஆண்டும், மாம்பாக்கம் சிறப்பு பொருளாதார மண்டலம் கடந்த 2000-ம்

ஆண்டும் தொடங்கப்பட்டன. இந்தப் பகுதிகளில் உள்ள முக்கிய தொழிற்சாலைகள் பற்றி அறிவோம்.

**ஹாண்டாய் தொழிற்சாலை:** சிப்காட் தொழிற்பூங்கா உருவாக்கப்பட்ட சில மாதங்களிலேயே இப்பகுதியில் கார்கள் உற்பத்தி செய்யும் கொரிய நிறுவனமான ஹாண்டாய் தனது தொழிற்சாலையைத் தொடங்கியது. கடந்த 1998-ஆம் ஆண்டில் உற்பத்தியைத் தொடங்கிய ஹாண்டாய் நிறுவனம் வருடத்துக்கு 3.30 லட்சம் கார்களை உற்பத்தி செய்கிறது. இதுவரை 75 லட்சம் கார்களுக்கு மேல் உற்பத்தி செய்துள்ளது. இங்கு தயாரிக்கப்படும் கார்கள் உள்ளூர் விற்பனை தவிர நூற்றுக்கும் மேற்பட்ட வெளிநாடுகளுக்கு ஏற்றுமதி செய்யப்படுகின்றன.

**ஹாண்டாய் தொழிற்சாலைக்கு** உதிரிபாகங்கள் வழங்கும் நூற்றுக்கணக்கான தொழிற்சாலைகள் இருங்காட்டுக்கோட்டை, கீவனூர், மண்ணூர், காட்டரம் பாக்கம், சௌங்காடு ஆகிய பகுதிகளில் இயங்கி வருகின்றன. ஹாண்டாய் தொழிற்சாலை சார்பாக நேரடியாகவும், மறைமுகமாகவும் சுமார் 10 ஆயிரத்துக்கும் மேற்பட்ட தொழிலாளர்கள்



வேலை வாய்ப்பு பெற்றுள்ளனர்.

**நிசான் தொழிற்சாலை:** ஒருகடம் சிப்காட் தொழிற்பூங்கா 2004-ம் ஆண்டு தொடங்கப் பட்டதை தொடர்ந்து கடந்த 2005-ஆம் ஆண்டில் ஒருகடம் பகுதியில் நிசான் நிறுவனம் தனது கார் உற்பத்தி ஆலையைத் தொடங்கியது. இந்த தொழிற்சாலையில் டியனா உள்ளிட்ட மாடல்களில், பெட்ரோல் மற்றும் செல்களில் இயங்கும் கார்கள் உற்பத்தி செய்யப்பட்டு வருகின்றன. இதையுடேத்து நிசான் ஆலை வளாகத்தில் கடந்த 2007-ம் ஆண்டு ரெனால்ட் தொழிற்சாலை தொடங்கப்பட்டது. ரெனால்ட் நிறுவனத்தின் மூலம் லோகன், டஸ்டர் ரக கார்கள் தயாரிக்கப்பட்டு வருகின்றன. மேலும் நிசான்-ரெனால்ட் கூட்டுக் கலவை மூலமும் கார்கள் உற்பத்தி செய்யப்பட்டு வருகின்றன.

**கொமாட்ஸ்ய தொழிற்சாலை:** ஒருகடம் சிப்காட் வளாகத்தில் கடந்த 2007-ஆம் ஆண்டு கொமாட்ஸ்ய தொழிற்சாலை தொடங்கப்பட்டது. இதில் சுமார் 60-80 டன் பொருள்கள் ஏற்றிச் செல்லக்கூடிய சுரங்கங்களில் பயன்படுத்தப்படும் கனரக வாகனங்கள் உற்பத்தி செய்யப்பட்டு வருகின்றன.

**டைம்ஸ் தொழிற்சாலை:** ஒருகடம் சிப்காட் பகுதியில் செயல்பட்டு வரும் டைம்ஸ் தொழிற்சாலையில் லாரிகள், மினி லாரிகள், டியூசோ லாரிகள் மற்றும் மெர்சிடஸ் பென்ஸ் பேரூந்துகள் தயாரிக்கப்படுகின்றன. காஞ்சிபுரம் மாவட்டத்தில்

அதிகமான கனரக வாகனங்களை உற்பத்தி செய்யும் தொழிற்சாலையாக டைம்ஸ் தொழிற்சாலை உள்ளது. இதன் மூலம் நேரடியாகவும், மறை முகமாகவும் சுமார் 10 ஆயிரம் தொழிலாளர்கள் வேலை வாய்ப்பு பெற்றுள்ளனர்.

**இருசக்கர வாகன தொழிற்சாலைகள்:** ஒருகடம் சிப்காட் பகுதியில் ஒருகடம் மற்றும் வல்லம் ஆகிய பகுதிகளில் இருசக்கர வாகனங்கள் உற்பத்தி செய்யும் ராயல் என்பீல்டு நிறுவனம் செயல்பட்டு வருகிறது. அதே போல் பால்நல்லூர் பகுதியில் யமஹா தொழிற்சாலை இயங்கி வருகிறது. இத்தொழிற்சாலைகளில் சுமார் 8 ஆயிரத்திற்கும் மேற்பட்ட தொழிலாளர்கள் பணிபுரிகின்றனர்.

வாகனங்களின் டயர்களை உற்பத்தி செய்யும் அப்போலோ நிறுவனம் ஒருகடம் பகுதியிலும், ஜே.கே. டயர் நிறுவனம் கொளத்தூர் பகுதியிலும் இயங்கி வருகின்றன. மதுரமங்கலம் பகுதியில் சியட் நிறுவனம் தனது வாகன டயர்களை உற்பத்தி செய்யும் தொழிற்சாலையை ரூ.4,000 கோடி மதிப்பீடில் நிறுவி வருகிறது. இப்பகுதியில் உள்ள வல்லம், வடகால் தொழிற்பேட்டைகளில் ஏராளமான தொழிற்சாலைகள் வர உள்ளன. பெருங்களத்தூரில் பஸ் நிலையம், செய்யூரில் விமான நிலையம், ஆவடி சிங்க பெருமாள் கோவில் ரயில் இணைப்பு வந்த பின் இப்பகுதி பெரிய அளவில் முனைனேறும் என்பதில் ஜயமில்லை.

- M. ஞானசேகர்

# ஆய்த்த ஆடை விற்பனையில் பதஞ்சலி!



உடல் நலம் பேணும் ஆயுர்வேத தயாரிப்புகள் மூலம் அகில இந்திய சந்தையை அடைந்து பதஞ்சலி நிறுவனம். இதையடுத்து, பதஞ்சலி பற்பசை, நாடுலஸ் உள்பட பல்வேறு நூகர்வோர் சாதன விற்பனையில் இறங்கி, சந்தையில் மேலும் தனது இறக்கைகளை விரித்தது அந்நிறுவனம். இந்த இரு துறைகளிலும் நீண்ட காலமாக கோலோச்சி வரும் பழைய ஜாம்பவான் களைத் தனது குறைந்த விலை யுக்தி மூலம் ஆட்டம் காண வைத்தது.

அண்மையில் பசும்பால் மற்றும் பால் பொருள் விற்பனையைத் தொடங்கியது. அடுத்த இரண்டு ஆண்டுகளுக்குள் பால் பொருள் விற்பனை மூலம் மட்டுமே ரூ.1,000 கோடி வர்த்தகத்தை ஈட்ட முடியும் என்று நம்பிக்கை தெரிவித்துள்ளது. அடுத்ததாக, பதனிடப்பட்ட பட்டாணி, காய்கறி வகைகள் ஆகியவற்றின் விற்பனையிலும் குதிக்க ஆர்வம் தெரிவித்திருக்கிறது. கூரிய மின் தகடு உற்பத்தியில் இறங்கவுள்ளதாகவும் பதஞ்சலி ஏற்கெனவே அறிவித்திருக்கிறது. உணவுப் பொருள் விற்பனையில் எதிய வெற்றியையடுத்து,



PATANJAI

இப்போது ஆய்த்த ஆடைகள் துறையில் துணிந்து இறங்கியிருக்கிறது பதஞ்சலி, இரண்டு ஆண்டு காலமாகவே இது பற்றி கூறி வந்தாலும்,



இவ்வாண்டு தீபாவளி சீசனில் இத்துறையில் களமிறங்கி விட்டது. ‘பரிதான்’ என்ற பெயரில் ஆயத்த ஆடை விற்பனையகங்களைத் தொடங்கி யிருக்கிறது.

அதில் ஆண், பெண் இருவருக்கும் ஆயத்த ஆடைகள்; இது தவிர, ‘விவ்ஹிபிட்’ பிராண்டில் ஸ்போர்ட்ஸ் கேஷாவல் ஆடைகள் பரிதான் விற்பனையகங்களில் கிடைக்கும். ஜான்ஸ் உள்ளிட்ட நவீன ரகங்கள் முதல் பார்ம்பரிய உடைகள் வரை அனைத்து விதமான ஆயத்த ஆடைகளும் ‘பரிதான்’ விற்பனையகங்களில் உள்ளன. ஆயத்த ஆடைத் துறையிலும் குறைந்த விலை என்ற யக்தியுடனே களமிறங்கி யுள்ளது.

புது தீல்லியில் சலுகை விலையுடன் தட்புடலாக தீபாவளி விற்பனையைத் தொடங்கியது பரிதான். அடுத்த ஆண்டு இறுதிக்குள் நாடு தழுவிய அளவில் 100 பரிதான் கிளைகள் திறக்கப்படும். அடுத்த நிதியாண்டுக்குள் ரூ.1,000 கோடி வருவாய் உள்ள பிரிவாக பரிதான் உருவாகும் என்று எதிர்பார்க்கப்படுகிறது. வரும் 2020-ஆம் ஆண்டுக்குள் கிளை எண்ணிக்கை 500-ஆக விரிவுபடுத்தப்படும்.

கடந்த 1997-இல் ஆயர்வேத மருந்துகளுடன் தனது விற்பனையைத் தொடங்கிய பதஞ்சலி, அடுத்த சில ஆண்டுகளில் புதிய சாதனங்களுடன் தொடர்ந்து விரிவாக்கம் செய்து வந்துள்ளது. பற்பசை முதல் நாடுல்ஸ் வரை புதிய சந்தைகளில் தயக்கமின்றி இறங்கி, வெற்றியும் பெற்றுள்ளது. அனைத்துப் பொருள் களுமாகச் சேர்த்து, தற்போது நிறுவனத்தின் ஆண்டு வருவாய் ரூ.10,500 கோடியாக உள்ளது.

பதஞ்சலியின் நுகர்வோர் சாதன அதீர்டி விலைக்கு எதிராக சில ஆண்டுகள் பண்ணாட்டு நிறுவனங்கள் துவண்டது போலத் தெரிந்தாலும், அதை வெற்றிகரமாக சமாளித்து விடதாகக் கூறி வருகின்றன. அதனால்தான் முதல் சில ஆண்டுகளில் 100 சதவீத வளர்ச்சியைக் கண்டபோதிலும், பதஞ்சலியின் வளர்ச்சி விகிதம் தற்போது குறைந்துள்ளது. எனினும், புதிய துறைகளில் இறங்க பதஞ்சலி சுற்றும் தயங்கு வதில்லை என்று தெரிகிறது. பால் பொருள்களும், ஆயத்த ஆடைகளுமே அதற்கு சாட்சி!

- தியா

# யழத்த குடும்ப பெண்களுக்கு ஏற்ற, லாபகரமான சிப்ஸ் தயாரிப்பு தொழில்!

தமிழ்நாட்டில் மரவள்ளிக் கிழங்கு என்றாலே பெரியவர்கள் முதல் சிறியவர்கள் வரை பிரியமாய் சாப்பிடுவார்கள். நல்ல தரம் மற்றும் சுவையுடன் மரவள்ளி சிப்ஸை தயாரித்து வழங்கினால் நன்றாக சம்பாதிக்க முடியும். ஒரு சிப்ஸ் தயாரிப்பு மாஸ்டர், மரவள்ளியை உரிக்க ஒரு தொழிலாளர் இருந்தால் போதும். சிப்ஸை கடைகளுக்கு சப்ளை செய்ய ஒரு மொபாட் அல்லது ஆட்டோ தேவைப்படும். ஒரு டன் சிப்ஸ் தயாரிக்க 3 நாட்கள் ஆகும். மாதம் ஒன்றுக்கு 5 டன் வரை சிப்ஸ் தயாரிக்கலாம். இது ஒரு லாபகரமான தொழில்.

100கி, 250கி, 500 கிராம், 1 கிலோ என பேக்கிங் செய்து சிப்ஸ் பாக்கெட்டுகளை அருகிலுள்ள சிறிய மற்றும் பெரிய கடைகள், பேக்கரிகள் என உள்ளுரிலேயே எளிதில் விற்பனை செய்யலாம். வெளியூர்களுக்கும், மொத்த கடைகளுக்கும் சப்ளை செய்யலாம். தயாரிக்கப்பட்ட நாளிலிருந்து 15 நாட்களுக்குள் சிப்ஸ் வகைகளை பயன்படுத்தி விட வேண்டும். அதற்கு மேல் வைத்திருந்தால் நல்ல சுவை

இருக்காது. ஆகையால் உடனுக்குடன் விற்பனை செய்வது அவசியம். சிப்ஸை பிளாஸ்டிக் பாக்கெட்டுகளில் இருந்து பிரித்துவடனே காற்றுப் புகாத பிளாஸ்டிக் கண்டெய்னர்களில் போட்டு வைத்தால் மொழுமொழுப்புடன் இருக்கும்.

ஒரு டன் மரவள்ளிக் கிழங்கு இன்றைய மார்க்கெட் நிலவரப்படி ரூ.4000/-க்கு வாங்கப் படுகிறது. தோட்டத்திலிந்து கடைக்கு கொண்டு வர வண்டி வாடகை மற்றும் ஏற்று, இறக்கு கூலி என ரூ.1500/-, எரிபொருள் ரூ.3000/-, 15 கிலோ கொண்ட 2 டின் பாமாயில் ரூ.1800/-, 4 கிலோ மிளகாய் தூள் ரூ.500/-, 4 கிலோ உப்பு ரூ.20/- கலர் பொடி ரூ.50/- சிப்ஸ் மாஸ்டர் தீன்ச்சம்பளம் ரூ.400/- சிப்ஸ் சீவுவதற்கு கூலி ரூ.250/-, பேக்கிங் செய்ய பயன்படும் கேரி பேக் ரூ.100/- விற்பனைக்கு கொண்டு செல்லும் போது வாடகை ரூ.750/- என ஒரு டன் மரவள்ளி கிழங்கிலிருந்து சிப்ஸ் தயாரிக்க ரூ.16,370/- வரை செலவு ஆகும். மேலும் இட வாடகை, மின் கட்டணம் உள்ளது.





ஒரு டன் மரவள்ளி கீழங்கில் 380 கிலோ சிப்ஸ் தயாரிக்கலாம். கிலோ கணக்கில் விற்றால் ரூ.70க்கு விற்க முடியும். அப்படியெனில் டன்னுக்கு ரூ.26,000/- கிடைக்கும். 250கி, 500 கிராம் என பாக்கெட் செய்து சில்லரையில் விற்கும் போது ரூ.2000/- வரை கூடுதலாக இலாபம் ஈட்ட முடியும். ரூ.16370/- செலவு போக மீதம் 10,230/- வரை இலாபம் எடுக்க முடியும்.

தோட்டத்திலிருந்து விலைக்கு வாங்கி வருவதற்கு பதில் தோட்டத்தை குத்தகைக்கு எடுத்தால் மரவள்ளி கொள் முதல் விலையில் டன் ஒன்றுக்கு ரூ.350/- வரை சேமிக்க முடியும். மரவள்ளி கீழங்கிலிருந்து உரிக்கப்படும் தோலை, மாட்டுத் தீவனம் தயாரிக்க கிலோ ரூ.2.50/-க்கு வாங்கிக் கொள்கின்றனர். இதன் மூலம் ரூ.200/- வரை கிடைக்கும்.

மரவள்ளி கீழங்கை தோட்டத்திலிருந்து விலைக்கு வாங்கி வந்து நன்றாக கழுவி விட்டு பின் தோலை உரிக்க வேண்டும். பின்பு சிப்ஸ் சீவும் கட்டையைக் கொண்டு தேவையான சைஸ்களில் சீவுவும். வட்டமாக வேண்டுமாயின் அதற்கென உள்ள கட்டையில் சீவை வேண்டும். குச்சி சிப்ஸ்க்கு அதற்குரிய கட்டையில் சீவை வேண்டும். சீவிய கீழங்குகளை கொதிரிலையில் இருக்கும் எண்ணெயில் போட்டு 5 நிமிடங்களில்

எடுத்து விடலாம். பேக்கிங் செய்வதற்கு முன்பு சிறிதளவு மிளகாய்ப் பொடி, உப்பு கலந்த சிப்ஸ் மீது லேசாக தூவ வேண்டும். எண்ணெயில் பொரித்து எடுத்திருப்பதால், பொடி நன்கு ஒட்டிக் கொள்ளும். பிறகு தேவையான அளவுகளில் பேக்கிங் செய்து விற்பனைக்கு அனுப்பலாம். சுவை, தரம் இவற்றில் கவனம் செலுத்துவது அவசியம்.

சிப்ஸ் தயாரிக்க தேவையானவை: மரவள்ளிக் கீழங்கு, கேஸ் சிலின்டர் (விறகு அடுப்பு என்றால் தென்னை மட்டைகள்) மிளகாய்த்தூள், உப்பு, கலர் பொடி, பாமாயில், வடை சட்டி (கடாய்), அரிகரண்டி, சாரணை, ஹீட்டர், கம்ப்யூட்டர் தாரசு ஆகிய பொருட்கள் தேவை. மரவள்ளி கீழங்கு சீவும் கட்டை ரூ.750/- எரிபொருள் ரூ.2500/-, கடாய் ரூ.3000/-, அரிகரண்டி ரூ.500/-, சாரணை ரூ.400/-, ஹீட்டர் ரூ.300/-, கம்ப்யூட்டர் தாரசு ரூ.3000/- என மொத்தம் ரூ.10,000/- (பத்தாயிரம்) முதலீடு போதும். நடைமுறை மூலதனம் ரூ.50,000/- போட வேண்டும். இது பெண்களுக்கு ஏற்ற தொழிலாகும். பெண்கள் கூட்டாக இணைந்து செய்தால் வெற்றி நிச்சயம்.

- M. ஞானசேகர்

# பண மதிப்பிழப்பு, ஜி.எஸ்.டி. கிவைகளால் நெந்தியாவின் பொருளாதார வளர்ச்சியில் பின்னடைவு!

தீரு. ரகுராம் ராஜன், முன்னாள் கவர்னர், இந்திய ரிசர்வ் வங்கி



பணமதிப்பிழப்பு நடவடிக்கை மற்றும் ஜி.எஸ்.டி. வரி விதிப்பு காரணமாக இந்தியாவின் பொருளாதார வளர்ச்சி கடந்தாண்டு பின்தங்கியது என்று ரிசர்வ் வங்கியின் முன்னாள் ஆளுநர் தீரு. ரகுராம் ராஜன் கூறியுள்ளார். ‘இந்தியாவின் எதிர்காலம்’ என்ற தலைப்பில் அமெரிக்காவின் பெர்க்லே பகுதியிலுள்ள கலிபோர்னியா பல்கலைக் கழகத்தில் உரை நிகழ்த்தப்பட்டது. இதில் ரிசர்வ் வங்கியின் முன்னாள் கவர்னர் தீரு. ரகுராம் ராஜன் கலந்து கொண்டு பேசியதாவது:

கடந்த 2012 முதல் 2016ம் ஆண்டு வரை இந்தியாவின் பொருளாதார வளர்ச்சி வேகமாக சென்றுக் கொண்டிருந்தது. அப்போதுதான் பணமதிப்பிழப்பு, ஜி.எஸ்.டி என்ற இரண்டு புயல்கள் அடுத்தடுத்து தாக்கின. இது இந்தியாவின் வளர்ச்சியில் பெரும்பாதிப்பை ஏற்படுத்திவிட்டது. உலக பொருளாதாரத்தின் வளர்ச்சி உச்சத்துக்கு சென்று கொண்டிருந்த நேரத்தில், இந்தியாவின் வளர்ச்சி சரிந்தது. ஆண்டுக்கு 7 சதவீதம் என்ற அளவில் 25 ஆண்டுகளுக்கான வளர்ச்சி மிக வலுவானது. முன்பு இது மூன்றாற சதவீதமாக

இருந்தது. தொழில் சந்தையில் ஒவ்வொரு ஆண்டும் லட்சக்கணக்கான இளைஞர்கள் நுழை கின்றனர். அவர்களுக்கு வேலை வேண்டும். இந்த சூழ்நிலையில் 7 சதவீத வளர்ச்சி போதாது. இது இன்னும் அதிகரிக்க வேண்டும். தற்போது இந்தியாவின் வளர்ச்சி மீண்டும் அதிகரிக்க தொடர்ச்சியுள்ளது.

இந்த நேரத்தில் கச்சா எண்ணெய் விலை அதிகரித்து வருகிறது. இந்தியாவின் எரிசக்தி தேவைக்கு, கச்சா எண்ணெய் இறக்குமதியை தான் இந்தியா சார்ந்துள்ளது. எனவே, கச்சா எண்ணெய் விலை உயர்வு, இந்தியாவின் வளர்ச்சியை பாதிக்கும். வங்கிகளின் வராக்கடன் அதிகரிக்கிறது. இதை முற்றிலும் சுத்தப்படுத்த வேண்டும். அப்போதுதான் வங்கி வளர்ச்சி பாதையில் செல்லும். வராக் கடன் பிரச்சினைகளை சமாளிக்கும் வழிமுறைகள் இல்லாததால், அதை சுத்தம் செய்ய வங்கிகளுக்கு நீண்ட காலம் ஆகிறது. தீவால் விதிமுறை மட்டும் வராக்

கடன்களை சுத்தப்படுத்துவதற்கான வழிமுறையாக இருக்க முடியாது. இந்த சவால்களை எதிர்கொள்ள பல்நோக்கு அணுகுமுறை தேவை.

இந்தியாவின் வளர்ச்சி வீதம் 7 சதவீதத் துக்கும் குறைந்தால், நாம் ஏதோ தவறு செய்கிறோம் என அர்த்தம். இந்தியாவில் மாதத்துக்கு 10 லட்சம் வேலை வாய்ப்பை உருவாக்க வேண்டும். நாடு தற்போது 3 விதமான நெருக்கடிகளை சுந்திக்கிறது. ஒன்று மோசமான கட்டமைப்பு. நல்ல கட்டமைப்புகள்தான் வளர்ச்சியை ஏற்படுத்தும். 2வது மின்சார துறையில் குறுகிய கால இலக்குகள் அகற்றப்பட வேண்டும். உற்பத்தி செய்யப்படும் மின்சாரம், தேவைப்படுவோருக்கு சென்றடைவதை உறுதி செய்ய வேண்டும். ஓவது வங்கிகளின் வராக் கடன்களை சுத்தம் செய்ய வேண்டும். இவ்வாறு அவர் பேசினார்.

- ராகவன்

**உங்கள் பிள்ளைகளின் எதிர்கால கல்வி, தீருமணம்  
ஆகியவற்றிற்கான உத்திரவாத சேமிப்பு!**

**| 25 வயதுள்ள நபர் நாள் ஒன்றுக்கு ரூ.63 சேமித்தால்  
| 50வது வயதில் ரூ.13,37,500/- பெற்று மகிழலாம்!**

**| 25 வயதுள்ள நபர் நாள் ஒன்றுக்கு ரூ.74 சேமித்தால்  
| 46வது வயதில் ரூ.10,43,500/- பெற்று மகிழலாம்!**

**ஓருமுறை மட்டும் பணம் செலுத்தி  
உடனடியாக மறு மாதத்திலிருந்து  
வாழ்நாள் முழுவதும் பென்சன் பெறலாம்...**

மேலும் விவரங்களுக்கு...

**Lion K.Elumalai, Insurance Advisor, LIC  
Mobile : 98412 50581 / 72000 50581  
kelumalailic@gmail.com**



## அசுத்தும் ஜாகுவார்!

ஜாகுவார் எப் பேஸ் எஸ்யூவி காரின் பெட்ரோல் மாடல் விற்பனைக்கு வந்துள்ளது. இதில் பொருத்தப்பட்டுள்ள 2.0 லிட்டர் இன்ஜனியம் பெட்ரோல் இன்ஜின் 247 பிச்சி பவரையும், 365 என்ஸம் டார்க் தீற்னையும் தரும். 8 ஸ்பீடு ஆட்டோமேட்டிக் கியர்பாக்ஸ் இணைக்கப்பட்டுள்ளது. மணிக்கு 217 கி.மீ. வேகத்தில் பறக்கும். 0-100 கி.மீ., வேகத்தை 7 வினாடிகளில் எட்டும்.



வைபை ஹாட்ஸ்பாட் வசதி, பார்க் அசிஸ்ட், அடாப்டிவ் எல்லைடி ஹெட்லைட்டுகள், 360 டிகிரி பார்க்கீங் சென்சார்கள், 10.2 இன்ச் தொடுதீரை அடங்கிய இன்போடெயின் மென்ட் சீஸ்டம், குரோம் பூச்சடன் சுவிட்சுகள், 10 விதமான நிலைகளில் மாற்றக் கூடிய இருக்கைகள், அலாய் வீல்கள் போன்றவை சிறப்பம்சம். பெட்ரோல் மாடலானது பிரஸ்மேஜ் என்ற வேரியன்ட்டில் மட்டும் வந்துள்ளது.

## ஜெலிக்கும் மஹிந்திரா!

மஹிந்திரா ஸ்கார்ப்பியோ எஸ்யூவியில் எஸ்9 என்ற புதிய வேரியன்ட் அறிமுகம் செய்யப்பட்டுள்ளது. இதில் இடம் பெற்றுள்ள 2.2 லிட்டர் டர்போ ஷல் இன்ஜின் அதீகப்பட்சமாக 140 பிச்சி பவரையும், 320 என்ஸம் டார்க் தீற்னையும் தரும். 6 ஸ்பீடு மேனுவல் கியர்பாக்ஸ் இணைக்கப்பட்டுள்ளது. கார்னரிங் ஹெட்லைட் வசதியுடன் கூடிய புராஜக்டர் ஹெட்லைட்டுகள், எல்லைடி கெய்டு லைட்டுகள், ஹெட்ராலிக் சீஸ்டத்தில் தீற்க்கும் பானட், டர்ன் இண்டிகேட்டர் உடன் சைடு மிரர்கள், ரிவர்ஸ் பார்க்கீங் அசிஸ்ட்சீஸ்டம், 5.9 டச் ஸ்கீர்ஸ் அடங்கிய இன்போடெயின் மென்ட்சீஸ்டம், ஜிபிளஸ் நேவிகேஷன் சீஸ்டம், வாய்ஸ் அசிஸ்ட், ஆடியோ கண்ட்ரோல் சுவிட்சுகளுடன் கூடிய ஸ்மயரிங் வீல், டியல் ஏர்பேக்குகள், ஏபிளஸ் பிரேக்கீங் சீஸ்டம், ஆஸ்ட்டி தெப்ப் வார்னிங் சீஸ்டம் போன்றவை சிறப்பம்சம்.



# மிரட்டும் மொர்சிழஸ்!

மொர்சிழஸ் பென்ஸ் சிலன்ஸ் சொகுசு கார் அறிமுகமாகியுள்ளது. இதில் பொருத்தப்பட்டுள்ள 2.0 லிட்டர் டையல் இன்ஜின் அதிகப்பட்சமாக 242 பிச்சி பவர், 500 எண்ம் டார்க் தீற்றனை தரும். 9 ஸ்பீடு ஆட்டோமேட்டிக் கியர்பாக்ஸ் இணைக்கப்பட்டுள்ளது. 0-100 கி.மீ., வேகத்தை 6.2 வினாடிகளில் எட்டும். மணிக்கு 250 கி.மீ., வேகத்தில் பறக்கும். ‘அடாப் டிவ் ஏர் சஸ்பென்ஷன்’ இடம் பெற்றுள்ளதால், சாலைகளுக்கு ஏற்ப சஸ்பென்ஷன் ‘அடெஜஸ்ட்’ செய்து கொள்ளும்.

ஸ்போர்ட்ஸ் செடான் ரகத்தை சேர்ந்த இந்த மிரட்டலான கார், மூன்றாம் தலைமுறை மாடலாக வந்துள்ளது. அசத்தலான ஹெட்டைலட், கலக்கல் கிரில் அமைப்பு, பிரேம் அமைப்பு இல்லாத கதவுகள், பிரதியேகமான மேற்கூரை, 5 சீட்டர், 5 ஸ்போக்ஸ் கொண்ட 18 அங்குல அலாய் வீல்கள், உட்புறத்தில் மிரட்டும் டிசைன், டேஷ்போர்டில் இரண்டு மின்னணு திரை போன்றவை சிறப்பம்சம்.



# மனம் கவரும் பிளம்பிள்யு!

பிளம்பிள்யு எக்ஸ்7 சொகுசு எஸ்யூவி காரில் பல்வேறு நவீன அம்சங்கள் இடம் பெற்றுள்ளன. 7 சீட்டர் மாடலாக வரவுள்ளது. எல்லை பகல் நேர விளக்குகள் அலாய் சக்கரங்கள், கலக்கலான டெயில் லைட்டுகள், எலக்ட்ரானிக் அடெஜஸ்ட் முறையில் மடக்கி, விரிக்கும் இருக்கைகள், பனோராமிக் சன்னிப், 12.3 அங்குல தொடு திரையுடன் கூடிய இன்போடெயின்மைன்ட் சிஸ்டம் போன்றவை வாழிக்கையாளர்களை கவரும்.

இதில் பொருத்தப்பட்டுள்ள 6 சிலிண்டர்கள் கொண்ட 3.0 லிட்டர் பெட்ரோல் இன்ஜின் அதிகப்பட்சமாக 335 பிச்சி பவரை தரும். பெட்ரோல் மாடலில் இரட்டை டர்போசார்ஜர் கொண்ட 4.4 லிட்டர் விச இன்ஜின் இடம் பெற்றுள்ளது. 8 ஸ்பீடு ஆட்டோமேட்டிக் கியர்பாக்ஸ் இணைக்கப் பட்டுள்ளது. அடுத்த ஆண்டு பிற்பாதியில் இந்தியாவில் விற்பனைக்கு வரும் என எதிர்பார்க்கப்படுகிறது.



# அதீகாரித்து வரும் இனையதள மோசழகள்!

மூடநம்பிக்கைகளுக்கும், மோசழகளுக்கும் அறிவியல் வளர்ச்சியைப் பயன்படுத்துவது முன்னெப்போதும்விட மிக பிரம்மாண்டமாக விரிவடைந்தே வருகிறது. இதன் ஒரு பகுதி யாகத்தான் அண்மைக் காலமாக வெளிநாட்டுப் பெண்களின் பெயரில் முகநூல் வழியாக நட்பினை உருவாக்கி பணம் மோசழி செய்யும் சம்பவங்கள் அதீகாரித்துள்ளன. முகநூலில் அதீக நேரம் செலவிடுவோர் இதில் சிக்கிக் கொள்கிறார்கள். முன்பெல்லாம் ஆபாசமான படங்களும், உரையாடல்களும்தான் நம்மை மோசழக்குள் சிக்க வைக்கும். இப்போதெல்லாம் அப்படியல்ல. நாகரிகமான பொருளாதார மோசழகள் பெருகி விட்டன. நடுத்தர வர்க்கத்தினரும் இதில் பரிதாபமாக வீழ்ந்துள்ளனர்.

தொடக்கத்தில் முகநூலில் வெளிநாட்டுப் பெண் ஒருவர் நட்பு அழைப்பினை அனுப்புவார். வழக்கமாக நட்பு அழைப்பினை ஏற்கும்போது அவரது நட்பு பட்டியலில் நமக்குத் தெரிந்தவர்கள் யாரும் இருக்கிறார்களா எனப் பார்ப்போம். அவ்வாறாக ஓரிருவர் இருப்பர். உடனே அந்த அழைப்பை ஏற்றுக் கொண்டால் மிகச் சில நிமிடங்களில் மௌசஞ்சில் வருவார்கள். தங்களது புரோபைல் பார்த்தேன். மிகவும் நம்பிக்கையானவராகத் தெரிகிறார்கள். தங்களிடம் பேச வேண்டும். கட்செவி அஞ்சல் எண் (வாட்ஸ்‌ஆபு) இருக்கிறதா? என்பார். கட்செவி அஞ்சல் என் கொடுத்து விட்டால் அடுத்து தொடர்ச்சியாக நட்பு நெருக்கமாகும். தன்னைப் பற்றி விரிவாகச் சொல்லிவிட்டு சில புகைப்படங்களையும் அனுப்புவார். கௌரவமான வேலையில் இருப்பதாகக் குறிப்பிடுவார். நமது குடும்பத்தைப் பற்றி விசாரிப்பார். தனது குடும்பம் என்ற பெயரில் சில தகவல்களைத் தெரிவிப்பார். ‘மிக விரைவில் உங்கள் நாட்டுக்கு வர விரும்புகிறேன். தங்கள் குடும்பத்தினரைப் பார்க்க வேண்டும் என ஆவலாக உள்ளேன்’ என்றெல்லாம் உரையாடல் விரிவடையும். நமக்கு நம்பிக்கை ஏற்படுத்தும் வகையில் அந்த

உரையாடல் இருக்கும்.

அதன் பிறகு, ஒரு நாள் ‘எனக்கு பிறந்த நாள், அதனையாட்டி எனது குடும்பத்தினருக்கு சில பரிசுப் பொருள்களை வாங்க கடைவீதிக்குச் செல்கிறேன். உங்கள் குடும்பத்தினருக்கும் சிலவற்றை வாங்கி அனுப்புகிறேன்’ எனச் சொல்லி நம்மிடம் வீட்டு முகவரியைக் கேட்பார். ஓரிரு நாள்களில் அவர் வாங்கியதாக சில பொருள்களின் படங்கள் வரும். ஏது, பெல்ட், ஓவர் கோட், வாசனைத் தீரவியங்கள், நவீன பெட்டிகள், குழந்தைகளுக்கான உடைகள் என நம்மை வசீகரிக்கும் பொருள்கள் அவற்றில் இடம் பெறும். தங்கள் நாட்டிலிருந்து அனுப்பிய தற்கான பார்சல் போன்ற (முகவரி ஒட்டிய) ஒன்றின் படமும் இருக்கும்.

நாமும் கிளர்ச்சியடைந்து நன்றிகளையும் மகிழ்ச்சியையும் தெரிவிப்போம். அடுத்த நாள் தில்லி விமான நிலையத்தில் இருந்து அழைப்பதாக ஒரு பெண் நம்முடைய எண்ணில் பேசுவார். குறிப்பிட்ட அந்த நாட்டிலிருந்து பார்சல் வந்திருப்பதாகவும், வெளிநாட்டுப் பொருள்களுக்கான சுங்கக் கட்டணம் செலுத்தினால் அவற்றை தங்களுக்கு அனுப்பி வைப்பதாகக் கூறுவார். சுமார் ரூ.20 ஆயிரம் முதல் ரூ.40 ஆயிரம் வரை (நம்முடைய உரையாடலில் நம்முடைய பொருளாதார நிலையை உணர்ந்திருப்பார்கள்) கட்டணம் என்பார்கள். அன்போடு அனுப்பும் நட்பு என்பதாலும், வெளிநாட்டுப் பொருள் என்கிற ஆசையும் நம்மை சுற்றே சரிய வைத்து விடும்.

பணத்தைச் செலுத்துவதற்கான வங்கிப் பரிமாற்ற விவரங்களைத் தெரிவிப்பார்கள். உஷாராகாமல் பணத்தை அனுப்பி விட்டால், அதன் பிறகு அந்த எண், வங்கி கணக்கு விவரம் அனைத்தும் தொடர்பு எல்லைக்கு அப்பால் சென்றுவிடும். அல்லது கொஞ்சம் கருணை கொண்டவராக இருந்தால் ஒன்றுக்கும் ஆகாத சில குப்பைகளை வைத்து ஒரு பார்சலை நமக்கு அனுப்பி விடுவார்கள் செல்லிடப்பேசி எண்



பார்ப்பதற்கு லண்டன் எண் போன்றே இருக்கும். இணையதளம் மூலம் அப்படியான எண்ணையும் உருவாக்கலாம் என்கிறார்கள். பணம் கைமாறிய பிறகு அந்த எண் செயலிழந்து விடும். இது ஒரு வகை.

இன்னொரு வகை, ஏற்கனவே சம்பவங்களாக வெளியானதுதான். முகநூல் மெசஞ்சரில் அன் பொழுகப் பேசும்போது மின்னஞ்சல் முகவரியைக் கேட்டுப் பெறுவார்கள். மின்னஞ்சலில் பெருங்கதை நம்மை வீழ்த்துவதற்காகக் காத்திருக்கும். அல்லது, 'எங்கள் நாட்டில் என்னை அகதியாகப் பிடித்து வைத்திருக்கிறார்கள். நெருக்கமான உறவு என யாரேனும் முன்வந்தால் எங்களோடு பறிமுதல் செய்யப்பட்ட பெருந்தொகையையும் சேர்த்து விடுவிப்பார்கள்' என்றும் கதை சொல்லும். எந்த வழியானாலும், நம்மிடம் அவர்கள் கேட்பது வங்கிக் கணக்கு விவரங்கள், அய்யோ பரிதாபம் என்றோ, பெருந்தொகை கிடைக்கப் போகிறது என்றோ நினைத்து வங்கிக் கணக்கு விவரங்களை அனுப்பி விட்டால் அதோகதிதான். முன்தொகை (பங்குத் தொகை) அனுப்பினால் தான் பெருந் தொகை 'ரிலீஸ்' ஆகும் என்றும் கூறி விடுவார்கள்.

கோடி கோடியாக வரப் போகிறது. சில லட்சங்கள் தானே என இணையதள பரிவர்த்தனைக்கான எல்லா ஒப்புதலையும் கொடுத்து விடுவோம். வங்கிக் கணக்கில் இருந்து பணம்

வெளியேறும் குறுஞ்செய்தி மட்டும் வந்து கொண்டே இருக்கும். 'ஒத்த பைசா' உள்ளே வராது! ஒரு கட்டத்துக்கும் மேல் எந்த வங்கி யிலிருந்து எடுத்தார்கள் என்ற விவரங்களையும் நம் அளவில் தேழிக் கண்டுபிடிக்கவும் இயலாது. நம் நாட்டிலுள்ள சைபர் கிரைம் வசதிகளும் வெளிநாட்டு மோசுடிகளைப் பிடிக்கும் அளவுக்கு இன்னும் உயரவே இல்லை. 'உடோரா இருக்கக் கூடாது? இவ்வளவு படித்திருக்கிறீர்களே?' என நம்மைத் தீருப்புவார்கள். போன்று போனதுதான்.

எனவே, எக்காரணம் கொண்டும் எல்லையை மீறிவிடக் கூடாது. வெளிநாட்டிலிருந்து வரும் நட்பு அழைப்புகளை ஏற்படுத்த முதல் முன்னெச்சரிக்கை நடவடிக்கை சரி. பொழுது போகட்டும் என விரும்பினால், கொஞ்சம் சுய சிந்தனையுடன் அடுத்தடுத்த உரையாடல்களைக் கொண்டு சென்றால் நலம். வெளியே சொல்ல முடியாத அளவுக்கு சங்கடமாகிவிடும். இதீலெல்லாம் சிக்கியவர்கள் ஏதோ மேல்தட்டைச் சேர்ந்தவர்களால். சாதாரண, நடுத்தர மக்களும் இந்த வலையில் சிக்கியிருக்கிறார்கள். சமூக ஊடகங்கள் இப்படியும் நம்மைச் சிதைக்கின்றன. தேவைக்கு மட்டும் பயன்படுத்துவோம். ஆசையே துன்பங்களுக்கெல்லாம் காரணம். எச்சரிக்கையோடு இருப்போம்.

- பிரதீப்



# வளமான வாழ்க்கைக்கு வழிகாட்டும் ஏற்றுமதி தொழில்!

மூர். அசோகன், செயல் யெக்குனர், CITEP



## பொறியியல் சார்ந்த பொருட்கள் (Engineering Goods) தொழில் வளர்ச்சி மற்றும் ஏற்றுமதி வாய்ப்புகள்!

இயந்திரங்கள் சார்ந்த பொருள்கள் ஏற்றுமதியில் கடந்த 2017-18ஆம் ஆண்டில் நமது நாடு US \$76 பில்லியனுக்கும் அதீகமாக ஏற்றுமதி செய்துள்ளது. இது நமது நாட்டின் பொருட்கள் மொத்த ஏற்றுமதியில் 25%-க்கும் அதீகமாகும். பொதுவாக நாம் Engineering Goods என்று கூறுவது இயந்திரங்கள் / அதன் சார்ந்த பல்வேறு துணை பொருட்குமுமங்களை அடக்கியதாகும். உலோக பொருட்கள் மற்றும் அதன் கலவைகளாக (alloy) தயார் செய்யப்படும் பொருட்கள்; எளிய பயன்பாட்டு கருவிகள் (Light Engineering Goods); கனரக இயந்திரங்கள் உற்பத்தி (Heavy Engineering Goods) என்று பகுத்து கூறப் படுகிறது. இரும்பு, எஃகு பொருட்கள்; மற்ற உலோகம், அதன் தாதுக்கள் மற்றும் உலோக கலவைகள் மூலம் உற்பத்தி செய்யப்படும் பொருட்கள்; பல்வேறு வகை இயந்திரங்கள், மின்சாரம் மூலம் இயங்கும் இயந்திர வகைகள், கனரக மற்றும் பயணியர் வாகனங்கள்; பல்வேறு உபகரணங்கள் மற்றும் வீட்டு உபயோக பொருட்கள்; ராணுவ தளவாடங்கள் மற்றும் ஏனைய பொருட்கள் இயந்திரம் சார்ந்து, உற்பத்தியில் பங்கு வகிக்கும் உலோக பயன்பாட்டு அடிப்படையில் தயாரிக்கும் பொருட்கள் இதில் அடங்கும் மென்பொருள் வடிவமைப்பு மற்றும் வண்பொருள் தயாரிப்புகளை (Software and Hardware) இந்தத் துறை சார்ந்த பொருள் மற்றும் சேவை குழுமாக கூறுவதும் உண்டு.

எந்த ஒரு நாட்டிலும் இயந்திர பொருட்கள் உற்பத்தியானது அந்த நாட்டின் ஒட்டுமொத்த வளர்ச்சிக்கு மிக பிரதானமாக இருக்கும். நமது

நாட்டினை எடுத்துக்கொண்டால் 27% தொழிற் சாலைகள் இயந்திரங்கள் உற்பத்தி சார்ந்த தாகவும், மொத்த அயல்நாட்டு கூட்டுறவுடன் தொடர்க்கும் தொழில்களில் 63% பங்கினை கொண்டுள்ளதாகவும் உள்ளது. ஒரு நாட்டின் ஒருங்கிணைந்த வளர்ச்சியானது அந்த நாட்டின் கட்டுமான வளர்ச்சி, மின்சாரம் மற்றும் அதன் சார்ந்த துறை வளர்ச்சி, தாதுக்கள் பிரித்து எடுத்தல், இயற்கை எண்ணை மற்றும் எரிவாயு, சுத்திகரிப்பு; போக்குவரத்து வாகன தயாரிப்பு வளர்ச்சி மற்றும் அதன் அதீத பயன்பாடு; நுகர்பொருட்கள் மற்றும் வீட்டு உபயோக பொருட்கள் பயன்பாட்டில் உள்ள வளர்ச்சி போன்றவை அந்த நாட்டின் இயந்திர துறை வளர்ச்சிக்கு முக்கிய காரணிகளாக இருக்கின்றன. நமது நாட்டின் மிக பெரிய துறையாக பொறியியல் துறை உள்ளது. குறைந்த உற்பத்தி செலவு, தீற்றி வாய்ந்த வணிக நடைமுறைகள், நவீன தொழில்நுட்பம் மற்றும் தொழில் நுனுக்கங்களில், குறிப்பாக சீறு மற்றும் குறுந்தொழில் தயாரிப்பு இயந்திரங்கள் வடிவமைப்பது, போன்றவை இந்த துறையினில் நமது நாடு ஒரு பன்முக வளர்ச்சியினை பெறுவதில் மிகவும் உந்துதலாக உள்ளது.

இந்த துறையில் வாகனங்கள் மற்றும் அதன் பாகங்கள் தயாரிப்பு பிரதான இடத்தினை வகிக்கிறது. உற்பத்திக்கு தேவையான பல இயந்திரங்களின் தயாரிப்பு மற்றும் இரும்பு, எஃகு மற்றும் பல்வேறு உலோகங்கள், அதன் கலவைகள் மற்றும் அதன் சார்ந்த பல்வேறு தயாரிப்புகள் முறையே இந்த துறையின் வளர்ச்சியில் பங்கு வகிக்கிறது. கனரக இயந்திரங்கள் தயாரிப்பினிலும் ஏற்றுமதியிலும் Electric Motors, Generators, Transformers, Lifting and Handling Equipments, Bearings, Gears, Gearing Equipments, Engines



and Turbines, Machinery for Mining, Quarrying and Construction, Machineries for Agriculture and Forestry போன்ற வகைகளில் நமது நாடு சிறந்து விளங்குகிறது. தமிழ்நாடு இதன் உற்பத்தியினில் மற்றும் ஏற்றுமதியில் இரண்டாம் இடத்தினை வகிக்கிறது.

சென்னை, திருவள்ளூர், காஞ்சிபுரம், வேலூர், தருமபுரி, கோவை மாவட்டங்களில் அமைந்துள்ள இன்ஜினியரிங் தொழில் பேட்டைகள் மற்றும் தீற்னாயிக்க மனித வளம் நமது மாநிலம் நாட்டின் இரண்டாவது பெரிய உற்பத்தி கேந்திரமாக இருப்பதில் பங்கு வகிக்கிறது. இந்திய அளவில் கோவை அனைத்து விதமான துணிமணிகள் மற்றும் ஆயத்த ஆடைகள் இயந்திரங்கள், அதன் பாகங்கள் மற்றும் அதன் சார்ந்த கருவிகள் தயாரிப்பினில் முதன்மையாக உள்ளது. மேலும் மின்சார மோட்டார்கள், பொது மற்றும் விவசாய உபயோக மோட்டார்கள் தயாரிப்பினில் முதன்மையாக உள்ளது. அதீகளில் ஏற்றுமதியும் செய்து வருகிறது. மேலும் நமது மாநிலம் Boilers, Turbines, General Purpose Machinery, Industrial Machinery, Machine Tools, Mining and Construction Equipment, Electrical Machinery, Tractors, Other Transport Equipments, Freight Containers, Coaches போன்றவற்றினை தயாரிப்பதிலும் ஏற்றுமதி செய்வதிலும் பிரதான இடத்தினை வகிக்கிறது. இந்த பொருட்கள் உற்பத்தி அதிகரிப்பதற்கும் ஏற்றுமதி செய்வதற்கும் நமது மாநிலம் பல்வேறு தொழில் பேட்டைகளை நிறுவியும், இருக்கும்

தொழில்பேட்டைகளின் வசதிகளை பெருக்குவதில் முனைப்பும் காட்டி வருகிறது.

வாகனங்கள் மற்றும் அதன் பாகங்கள் உற்பத்தி செய்வது இந்தியாவின் ஒரு அதிவேகமாக வளர்ந்து வரும் துறையாக உள்ளது. சென்னையானது இந்த தயாரிப்பு துறையினில் குறைவான உற்பத்தி செலவும் அதீகமான தீர்ணும் கொண்டதாக உள்ளது. இந்திய வாகன தயாரிப்பு துறையானது இருசக்கர ஊர்தி தயாரிப்பினில் (78%) மிக அதிக பங்கினையும், பயணியர் வாகனங்கள் தயாரிப்பினில் அடுத்த (14%) நிலையினையும் கொண்டுள்ளது. ஏற்றுமதி இந்த துறையினில் நன்கு வளர்ந்து வருகிறது. அமெரிக்கா, லத்தீன் அமெரிக்க நாடுகள், ஐரோப்பிய நாடுகள், இங்கிலாந்து, ஜக்கிய அமெரிக் நாடுகள், ஆப்பிரிக்கா, ரவ்ய நாடுகள், கிழக்கு ஆசிய நாடுகள் நமது நாட்டினில் தயாராகும் இருசக்கர மற்றும் பயணியர் ஊர்திகளை இறக்குமதி செய்கின்றன. விரைவில் நமது நாடு இருசக்கர வாகன உற்பத்தி மற்றும் ஏற்றுமதியில் உலகின் இரண்டாவது பெரிய நாடாக இருக்கும் என்று எதிர்பார்க்கபடுகிறது. 6000க்கும் மேலான தொழில் கூடங்களில் ஆண்டுக்கு US \$36 பில்லியனுக்கும் அதீகமான மதிப்பினில் இந்த துறையினில் நமது நாட்டில் உற்பத்தி, விற்பனை மற்றும் இறக்குமதி இருக்கிறது. கணினி மென்பொருள் மற்றும் வன்பொருள் (Software and Hardware) உற்பத்தி மற்றும் ஏற்றுமதி :

கணினி மென்பொருள் ஆக்கம் மற்றும் ஏற்றுமதி கடந்த 2017-18இலும் ஆண்டில் US \$126 பில்லியனிலிருந்து 7 முதல் 9 சதவீதம் வரை அதிகரித்து வரும் ஆண்டில் \$135 billion-\$137 அளவிற்கு உயரும் என்று எதிர்பார்க்கப் படுகிறது. அதே போல் உள்நாட்டில் இதன் வளர்ச்சியானது சென்ற ஆண்டின் US \$26 பில்லியனிலிருந்து 10 முதல் 12 சதவீதம் அதிகமாகி US \$28-29 பில்லியன் வரை இருக்கும் என்று எதிர்பார்க்கப்படுகிறது. நடப்பாண்டில் ஒரு லட்சத்திற்கும் அதிகமான வேலை வாய்ப்பினை தரும் துறையாகவும் இருக்கும் என்று எதிர்பார்க்கப்படுகிறது. கணினி வழி பண்பரிமாற்றம் ஊக்குவிக்கப்படுவதால் நடப்பாண்டில் 30 சதவீதம் அளவிற்கு இதன் செயல்பாடு அதிகரித்து இருக்கிறது. கடந்த பத்தாண்டுகளில் மென்பொருள் உருவாக்கம் வளர்ச்சியானது மூன்று மடங்கு அதிகரித்து உள்ளது. வளர்ந்து வரும் நேரடி வணிகம் மொத்த கொள்முதல் செய்வோர்களிடையே வளர்ந்து வருவதால் மென்பொருள் ஆக்கம் இந்த துறையில் ஒரு மிக பெரிய வணிக செயல்முறை மாறுதல்களை தருவதில் பெரும் பங்காற்றுகிறது.

தகவல் தொடர்பு துறை மென்பொருள் ஆக்கம் மற்றும் அதன் சார்ந்த சேவைகளின் தேவைகள் உலக நாடுகள் அனைத்திலும் SMAC என்று சுருக்கமாக அழைக்கப்படும் Social Media, Mobility, Analytics and Cloud; மற்றும் Artificial Intelligence, Embedded Systems என்று அனைத்து துறைகளின் வழக்கமான செயல்பாடுகளில் அத்தியாவசியமானதாக உள்ளது. தகவல் தொடர்பு சேவைகள் மற்றும் வணிக, மருந்துதுறை சார்ந்த அலுவல் தொடர்பு சேவைகள் போன்றவை நன்கு வளர்ந்து வருவது பல்வேறு வாய்ப்பினை தொழில் முனைவோருக்கு வழங்கி வருகிறது. தொழில் ஆராய்ச்சி மேம்பாடு மற்றும் பொருள் வடிவமைப்பு (Engineering R & D and Product Development) துறையினில் மென்பொருள் ஆக்கம் சந்தை மதிப்பு கடந்தாண்டில் US \$28 பில்லியனுக்கும் அதிகமாக உள்ளது.

நமது நாட்டின் வணிக மற்றும் தொழில் நிறுவனங்கள் நவீன சூழலுக்கேற்ப அனைத்து செயல்பாடுகளிலும் கணினியாக்கம் மற்றும் விரைந்த தகவல் தொடர்பு ஏற்பாடுகள் முனைவுடன்

செய்து வருவதால் இந்த துறையினில் வளர்ச்சி யானது மிகவும் நம்பிக்கை தருவதாக உள்ளது. இந்த துறையில் தமிழகம் ஒரு முக்கியமான பங்கினை வகிக்கிறது. இந்தியாவிலேயே இந்த துறையில் தகுதி பெற்ற பொறியாளர்கள் நமது மாநிலத்திலிருந்து அதிகமாக வருகின்றனர். அதீத தீற்றுமிகு மென்பொருள் ஆக்கப் பணியினை மிக குறைந்த ஊதியத்தில் செய்து தரும் வாய்ப்பு உள்ளதால் நமது மாநிலத்தில் பயின்ற மென்பொருள் மற்றும் தகவல் தொடர்பு பொறியாளர்களுக்கு உலகளாவில் தொழில் மற்றும் வேலை வாய்ப்பு சிறப்பாக உள்ளது. Application Software, Engineering Software, BPO, Product Development, System Software, Medical Transcription, Call Centre, E-Publishing, Data Entry, Onsite Consultancy மற்றும் பல்வேறு மென்பொருள் ஆக்க சேவைகளில் நமது மாநிலம் முன்னிலை வகிக்கிறது.

நமது மாநிலம் பல்வேறுபட்ட சேவைகளை உலக நாடுகளுக்கு தீற்பட அளித்து வருகிறது. 28க்கும் மேற்பட்ட பிரத்தியேக பொருளாதார பிராந்தியங்கள் (SEZs), 230க்கும் மேற்பட்ட IT பார்க்குகள் மற்றும் 1680க்கும் மேற்பட்ட மென்பொருள் ஆக்க நிறுவனங்கள் ஏற்றுமதி செயல்பாடுகளில் தங்களை ஈடுபடுத்தியுள்ளன. US \$8000 மில்லியனுக்கும் மேலாக ஏற்றுமதி வருமானம் ஈடுவதுடன் மூன்று லட்சத்திற்கும் மேற்பட்ட வேலை வாய்ப்பினையும் இந்த துறை வழங்குகிறது. இந்தியாவிலேயே நமது மாநிலம் இந்த துறை வளர்ச்சி விகிதத்தில் முதலாவதாக உள்ளது. ஏற்றுமதிக்கு அமெரிக்க (58%) மற்றும் இங்கிலாந்து (12%) முக்கிய கேந்திரமாக உள்ளன. தமிழக அரசு ELCOT நிறுவனம் மூலமாக வளர்ந்து வரும் பெரு நகரங்களான கோவை, மதுரை, தீருநெல்வேலி, சேலம், தீருச்சி மற்றும் ஓசூர் பகுதிகளில் IT SEZ அமைத்து இந்த துறை மேலும் வளம் பெற ஊக்கமளித்து வருகிறது.

### **ஒப்பனா நகைகள் மற்றும் ஒப்பனா கற்கள் உற்பத்தி மற்றும் ஏற்றுமதி**

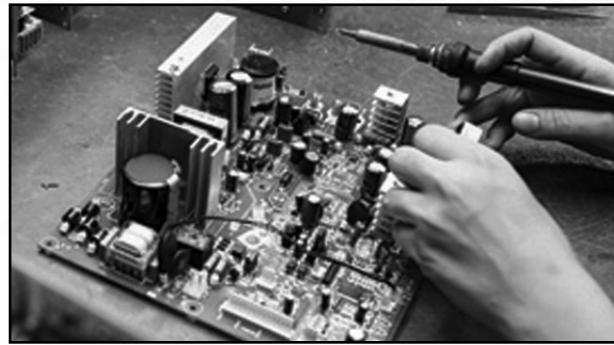
உலகளாவில் ஆபரன் கற்கள் மற்றும் நகைகள் ஏற்றுமதியில் இந்தியா மிக முக்கிய கேந்திரமாக 29%-க்கும் அதிகமான உலக வர்த்தகத்தினில் தனது பங்கினை கொண்டுள்ளது.

முன்று லட்சத்திற்கும் அதீகமான குறு, சிறு மற்றும் பொரிய தொழில் நிறுவனங்கள் அடங்கிய ஜந்து மில்லியனுக்கும் அதீகமான வேலை வாய்ப்புகளை தந்து நாட்டின் மொத்த உற்பத்தியில் 7% தனது பங்கினை அளிக்கும் துறையாக உள்ளது.

பண்டைய காலம் தொட்டே நமது நாடு தீரன் மிகுந்த வேலைப்பாடுடைய நகைகள் மற்றும் ஆபரண கற்கள் வடிவமைப்பினில் மற்றும் உபயோகத்தில் உலகளவினில் மிக சிறந்து விளங்கிய நாடாக உள்ளது. நகை வடிவமைப்பு தலைமுறை தலைமுறையாக தொடர்ந்து பாரம்பரியமாக வளர்ந்து செழித்து வரும் தொழிலாக உள்ளது. உலகளவினில் நமது நாடு மிக சிறந்த உற்பத்தி மற்றும் ஏற்றுமதி பிராந்தியமாக இருப்பதற்கு இதுவே மிக முக்கியமான காரணமாகும். மேலும் நவீன உத்திகளையும், சிறந்த கலைநயமிக்க வடிவமைப்பிலும் உலக சந்தை வாய்ப்பிற்கு வாடிக்கையாளர்களை மிகவும் கவரும் விதத்தில் வழங்குவதிலும் நமது நாடு ஒரு உன்னதமான இடத்தினை வகிக்கிறது.

இந்த தனித்துவம் நமது நாட்டினில் தயார் செய்யப்படும் நகைகளை பொதுவாக உலகின் அனைத்து நாட்டவர்களும் பெரிதும் விரும்புவதற்கு காரணமாக உள்ளது. பட்டை தீட்டிய வைர ஏற்றுமதியில் நமது நாடு இரண்டாவது பெரிய ஏற்றுமதி நாடாக US \$18.1 பில்லியன் அளவிற்கு சென்ற ஆண்டினில் இந்த துறையினில் இருப்பதற்கு காரணமாக உள்ளது. அமெரிக்கா, ஐரோப்பா, ஜப்பான், கனடா, ஜக்கிய அமீரக நாடுகள், வளைகுடா நாடுகள், லத்தீன் அமெரிக்க நாடுகள், ரஸ்ய, சீனா நாடுகளுக்கு அதீகமான அளவில் ஏற்றுமதி செய்து வருகிறோம். கடந்த ஆண்டின் நகை மற்றும் ஆபரண கற்களின் மொத்த ஏற்றுமதி US\$ 40 பில்லியனுக்கும் அதீகமாகும். இதில் நான்கில் ஒரு பாங்கு அமெரிக்காவிற்கு ஏற்றுமதி செய்கிறோம்.

நமது நாட்டில் சூரத் நகரம் வைரக்கற்களை பட்டை தீட்டுவதற்கு உலகளவில் மிகவும் பிரசித்தி பெற்றது. 3500க்கும் மேற்பட்ட தொழில் கூடங்கள் இதில் ஈடுபட்டுள்ளன. ஜெய்ப்பூர் நகரம் ஆபரண கற்களை பாலிஷ் செய்வதற்கு பிரசித்தி பெற்றது. டெல்லி மற்றும் அதன் சுற்றுப்புற



பகுதிகள் வெள்ளியினால் செய்யப்பட்ட நகைகள் மற்றும் பொருட்கள் அதீகம் உற்பத்தி மற்றும் ஏற்றுமதி செய்து வருகிறன. கல்கத்தா எடை குறைந்த தங்க நகைகள் செய்வதற்கு பெயர் பெற்றது. ஹெதராபாத் விலை உயர்ந்த ஆபரண கற்கள் பதிக்கப்பட்ட தங்க நகைகள் செய்வதீல் பெயர் பெற்றது. நெல்லூர் கைவினை நகைக்கும், பெல்காம் மற்றும் நெல்லூர் செயற்கைகள் பதிக்கப்பட்ட நகைகள் தயாரிப்பதிலும் முன்னிலை வகிக்கிறது. கோவை வார்ப்பட நகைகள் தயாரிப்பிற்கு, சேலம் வெள்ளி கொலுகுகள் செய்வதற்கும், தீருச்சூர் எடை குறைந்த நகைகள் செய்வதற்கும், மும்பாய் இயந்திர உதவி கொண்டு அதீகளவில் நகைகள் தயாரிப்பதற்கும், நகைகள் மொத்த விற்பனைக்கும் பெயர் பெற்றதாக உள்ளது.

இந்த துறையினில் நமது நாட்டினில் வணிகம் மற்றும் ஏற்றுமதிக்கு நல்ல வாய்ப்புகள் உள்ளதால் பெரிய நிறுவனங்கள் நவீன தொழில்கூடங்களை நிறுவுவதற்கும், வணிக கட்டமைப்புகளை ஏற்படுத்துவதிலும் அதீக ஈடுபாடு கொண்டுள்ளன. இது அதீகமான வேலை வாய்ப்பினை வழங்குவதிலும், ஏற்றுமதி அதீகளவில் செய்வதற்கும் வழிவகுக்கிறது. புதிய தொழில் முனைவோர்களுக்கும் ஏற்றுமதியாளர் களுக்கு நமது அரசு தக்க உதவிகள் வழங்கினால் நமது நாடு கூடிய விரைவில் உலகின் முதன்மையான உற்பத்தி மற்றும் ஏற்றுமதி கேந்திரமாக விலை உயர்ந்த ஆபரணங்கள் தயாரிப்பதிலும், வைரங்கள் பட்டை தீட்டுவதிலும், பல்வேறு வகையான ஆபரண கற்களை பாலிஷ் செய்வதிலும், ஏற்றுமதி செய்வதிலும் வருவது திண்ணம்.

**தொடரும் ...**

# வங்கச் செப்ருகள்

**இந்தியன் வங்கி;  
மொத்த வர்த்தகம் அதிகரிப்பு!**

பொதுத்துறையைச் சேர்ந்த இந்தியன் வங்கி கடந்த செப். 30-ஆம் தேதியிடன் முடிவடைந்த நிகழ் நிதியாண்டின் (2018-19) இரண்டாவது காலாண்டில் நிகர லாபமாக ரூ.150 கோடியை ஈடுபடியுள்ளது. இது தொடர்பாக சென்னையில் சமீபத்தில் நடைபெற்ற நிகழ்ச்சியில் இந்தியன் வங்கியின் நிர்வாக இயக்குநரும், தலைமைச் செயல் அதிகாரியுமான தீருமதி. பத்மஜா சந்திர கூறியதாவது...

இந்தியன் வங்கி நிகழ் நிதியாண்டின் இரண்டாவது காலாண்டில் மொத்த வருவாயாக ரூ.5.129 கோடியை ஈடுபடியுள்ளது. இது கடந்த ஆண்டின் இதே கால கட்டத்தில் ரூ.4,874.16 கோடியாக இருந்தது. நிகர லாபமாக ரூ.150 கோடியை ஈடுபடியுள்ளது. இது கடந்த ஆண்டின் இதே கால கட்டத்தில் ரூ.451.50 கோடியாக இருந்தது. வாராக் கடன்களுக்காக அதிகளவு நிதி ஒதுக்கீடு செய்யப்பட்டதன் காரணமாக நிகர லாபம் வெகுவாக குறைந்துள்ளது.

வங்கியின் மொத்த டெபாசிட்டுகள் ரூ.1,98,669 கோடியிலிருந்து தற்போது ரூ.2,19,523 கோடியாக அதிகரித்துள்ளது. இந்தியன் வங்கியின் மொத்த வர்த்தகம் ரூ.3,42,875 கோடியிலிருந்து 14.28 சதவீதம் அதிகரித்து தற்போது ரூ.3,91,844 கோடியாக அதிகரித்துள்ளது. வாடிக்கையாளர்களுக்கு ரூ.1,72,322 கோடி அளவுக்கு கடன்கள் வழங்கப்பட்டுள்ளன. இது கடந்த ஆண்டு ரூ.1,44,206 கோடியாக இருந்தது.

கடந்த ஆண்டில் 3.41 சதவீதமாக காணப்பட்ட வாராக்கடன் தற்போது 4.23 சதவீதமாக அதிகரித்துள்ளது. குறு மற்றும் சிறு தொழில் நிறுவனங்களை ஊக்குவிக்கும் வகையில் 59 நிமிடங்களில் ரூ.1 கோடி வரை கடன் உதவி வழங்கும் தீட்டத்தை பிரதமர் தீரு. நரேந்திர மோடி சமீபத்தில் அறிவித்தார். இந்தத் தீட்டத்தின் கீழ் இந்தியன் வங்கியின் சார்பில் இதுவரை 602 கடன்களுக்கு ரூ.328 கோடி ஒப்புதல் அளிக்கப்பட்டுள்ளது என்றார்.

**சிட்டி யூனியன் வங்கி  
நிகர லாபம் 16% உயர்வு!**

சிட்டி யூனியன் வங்கியின் இரண்டாம் காலாண்டு நிகர லாபம் 16 சதவீதம் அதிகரித்துள்ளது. நடப்பு நிதியாண்டுக்கான காலாண்டு மற்றும் அரை யாண்டு நிதி நிலை முடிவுகளை வெளியிட்டு சிட்டி யூனியன் வங்கியின் நிர்வாக இயக்குநர் தீரு. என.காமகோடி கூறியதாவது:

கடந்த செப்பம்பர் மாதத்துடன் முடிவடைந்த இரண்டாம் காலாண்டில் வங்கியின் நிகர லாபம் ரூ.144.74 கோடியில் இருந்து ரூ.167.99 கோடியாக அதிகரித்துள்ளது. கடந்த ஆண்டில் இதே காலக்கட்டத்துடன் ஒப்பிடும்போது நிகர லாபம் 16 சதவீதம் உயர்ந்துள்ளது. நடப்பு நிதியாண்டின் இரண்டாவது காலாண்டில், நிகர வட்டி வருவாய் 398.02 கோடி ரூபாயாக அதிகரித்துள்ளது. இது கடந்த ஆண்டு இதே கால கட்டத்தில் ரூ.354.84 கோடியாக இருந்த நிகரவட்டி வருவாய் 12 சதவீதம் உயர்ந்துள்ளது.

இதேபோல, இரண்டாவது காலாண்டில், ரூ.29.785 கோடி கடன் வழங்கப்பட்டுள்ளது. இது கடந்த ஆண்டு இதே காலக்கட்டத்தில் ரூ.25.389 கோடியாக இருந்தது. நடப்பு நிதியாண்டில் இது 17 சதவீதம் உயர்ந்துள்ளது. வங்கி வைப்புத் தொகை ரூ.30,882 கோடி யிலிருந்து 34,534 கோடி ரூபாயாக உயர்ந்துள்ளது. இது 12 சதவீதம் வளர்ந்துள்ளது. வங்கியின் மொத்த வணிகம் ரூ.56,270 கோடியிலிருந்து ரூ.64,319 கோடி அதிகரித்து, 14 சதவீதம் வளர்ச்சி கண்டுள்ளது.

அரையாண்டைப் பொருத்தவரை, வங்கியின் நிகர வட்டி வருமானம் கடந்த ஆண்டில் ரூ.697.22 கோடியில் இருந்து 11 சதவீதம் உயர்ந்து, ரூ.772.80 கோடியாக உயர்ந்துள்ளது. வங்கியின் முதல் அரையாண்டுக்கான நிகர லாபம் ரூ.285.07 கோடியிலிருந்து ரூ.329.64 கோடியாக உயர்ந்துள்ளது. வங்கியின் நிகர வாராக்கடன் 1.69 சதவீதமாகவும், மொத்த வாராக் கடன் 2.85 சதவீதமாகவும் இருந்தது. நிகர லாபம் கடந்த ஆண்டை விட அதிகரித்தற்கு, வாராக் கடன் வகுலானது முக்கிய காரணமாகும். செயல்பாட்டு லாபம் குறைந்ததற்கு, சந்தையில் நிலையற்ற தன்மை காரணமாகும். வங்கிகள் டிஜிட்டல் முறைக்கு மாறினாலும், கிளைகளை குறைக்கும் என்னம் இல்லை என்றார் அவர்.

**கே.வி.பி. லாபம் ரூ.84 கோடி!**

தனியார் துறையைச் சேர்ந்த கருர் வைஸ்யா வங்கி இரண்டாவது காலாண்டில் ரூ.84 கோடி

லாபம் ஈட்டியுள்ளது. இதுகுறித்து அந்த வங்கி வெளியிட்ட செய்திக் குறிப்பில் தெரிவித்துள்ளதாவது; நடப்பு 2018-19 நிதியாண்டின் செப்டம்பருடன் முடிவடைந்த இரண்டாவது காலாண்டில் கருந்த வைஸ்யா வங்கியின் மொத்த வருவாய் ரூ.1,632.50 கோடியாக இருந்தது. இக்காலாண்டில் நிகர வட்டி வருமானம் ரூ.555 கோடியிலிருந்து 4.32 சதவீதம் அதிகரித்து ரூ.579 கோடியாகவும், வட்டி சாரா வருமானம் ரூ.176 கோடியாகவும் இருந்தன.

நிகர லாபம் ரூ.76 கோடியிலிருந்து 10.69 சதவீதம் உயர்ந்து ரூ.84 கோடியாக காணப்பட்டது. அதேசமயம், செப்டம்பருடன் முடிவடைந்த அரையாண்டில் நிகர லாபம் ரூ.224 கோடியிலிருந்து சரிந்து ரூ.130 கோடியாகியுள்ளது. நடப்பாண்டு செப்டம்பர் 30 நிலவரப்படி வங்கியின் மொத்த வாராக் கடன் ரூ.3,707 கோடியாகவும் (7.70%), நிகர வாராக் கடன் ரூ.2,052 கோடியாகவும் (4.41%) இருந்தன. கடந்தாண்டுடன் ஒப்பிடுகையில் ஒட்டுமொத்த அளவில் செப்டம்பர் வரையிலுமான காலத்தில் வங்கியின் மொத்த வர்த்தகம் ரூ.5,765 கோடி அதிகரித்து ரூ.1,06,402 கோடியை எட்டியுள்ளது. வழங்கப்பட்ட மொத்த கடன் ரூ.44,237 கோடியிலிருந்து உயர்ந்து ரூ.48,141 கோடியாகவும், மொத்த பொசிட் ரூ.56,400 கோடியிலிருந்து அதிகரித்து ரூ.58,262 கோடியாகவும் உள்ளது என கருந்த வைஸ்யா வங்கி வெளியிட்டுள்ள செய்திக்குறிப்பில் தெரிவிக்கப்பட்டுள்ளது.

### **அதிக ஒதுக்கீப்புமன் காரணமாக ரூ.132 நிகர இழப்பில் எல்லிபி!**

தனியார் துறையைச் சேர்ந்த லக்ஷ்மி விலாஸ் வங்கி இரண்டாவது காலாண்டில் ரூ.132.30 கோடி நிகர இழப்பை சந்தித்துள்ளது. இதுகுறித்து வங்கியின் நிர்வாக இயக்குநரும், தலைமைச் செயல் அதிகாரியுமான தீருபார்த்தசாரதி முகர்ஜி கூறியதாவது:

ஜாலை - செப்டம்பர் வரையிலான 2-ஆவது காலாண்டில் வங்கியின் மொத்த வருவாய் ரூ.800.50 கோடியாக இருந்தது. இது, கடந்த நிதியாண்டில் ஈட்டிய வருவாய் ரூ.902.75 கோடியுடன் ஒப்பிடும் போது குறைவு. கடந்த நிதியாண்டில் ரூ.10.50 கோடி லாபம் ஈட்டிய நிலையில், நடப்பாண்டில் அதிக ஒதுக்கீடுகள் காரணமாக வங்கி ரூ.132.30 கோடி நிகர இழப்பை கண்டுள்ளது.

மூலதனம் தீர்ட்டும் நடவடிக்கையின் இடைப்பட்ட தருணத்தில் உள்ளோம். மூலதனத்தை உயர்த்திய

## **வங்கிச் செய்திகள்**

பின், வங்கியின் வர்த்தகம் சகஜ நிலைக்கு திரும்பி விடும். 2019-20 நிதியாண்டு எவ்களுக்கு நல்ல ஆண்டாக இருக்கும் என்றார் அவர்.

### **நிகர இழப்பை குறைத்தது ஐ.ஓ.பி!**

பொதுத்துறையைச் சேர்ந்த இந்தியன் ஓவர்சீஸ் வங்கி (ஐ.ஓ.பி) இரண்டாம் காலாண்டில் ரூ.5,348.35 கோடி வருவாய் ஈட்டியுள்ளது. இதுகுறித்து அந்த வங்கி 'செபி' அமைப்பிடம் தெரிவித்துள்ளதாவது; நடப்பு நிதியாண்டின் இரண்டாவது காலாண்டில் ஜெபி-க்கு ஏற்பட்ட நிகர அளவிலான இழப்பு ரூ.487.26 கோடியாக குறைந்துள்ளது. கடந்த நிதியாண்டின் இதே கால அளவில் இந்த இழப்பு ரூ.1,222.50 கோடியாக காணப்பட்டது.

நடப்பு நிதியாண்டில் ஜான் மாதத்துடன் முடிவடைந்த முதலாவது காலாண்டிலும் வங்கிக்கு ஏற்பட்ட இழப்பு ரூ.919.44 கோடியாக குறைந்திருந்தது. ஜாலை-செப்டம்பர் வரையிலான காலாண்டில் மொத்த வருவாய் ரூ.5,610.35 கோடியிலிருந்து குறைந்து ரூ.5,348.35 கோடியாக காணப்பட்டது. வங்கியின் மொத்த வாராக் கடன் விகிதம் 22.73 சதவீதத்திலிருந்து அதிகரித்து 24.73 சதவீதத்தை எட்டியது. அதேபோன்று, நிகர வாராக் கடன் விகிதமும் 13.86 சதவீதத்திலிருந்து அதிகரித்து 14.34 சதவீதமாகியுள்ளது.

நடப்பாண்டு செப்டம்பர் 30-ஆம் தேதி நிலவரப்படி வங்கி தீர்டிய மொத்த பொசிட் ரூ.2.23 லட்சம் கோடியாகவும், வழங்கப்பட்ட கடன்கள் ரூ.1.50 லட்சம் கோடியாகவும் உள்ளன. சென்ற ஜான் மாத இறுதியில் ரூ.3.62 லட்சம் கோடியாக காணப்பட்ட வங்கியின் மொத்த வர்த்தகம் செப்டம்பர் இறுதி நிலவரப்படி 3.12 சதவீதம் வளர்ச்சி கண்டு ரூ.3.73 லட்சம் கோடியை எட்டியுள்ளது. இரண்டாம் காலாண்டில் வங்கியின் நிகர இழப்புக்கு முக்கிய காரணம் வாராக் கடன்களுக்கு அதிக தொகை ஒதுக்கப்பட்டதே. இந்த இழப்பு என்பது வங்கியின் செயல்பாடுகள் காரணமாக ஏற்பட்டதல்ல என ஜெபி தெரிவித்துள்ளது.

# சர்வதேச கார் உற்பத்தி கலாமாரும் இந்தியா!

வளரும் நாடுகளில் தமது பிடியை இறுக்கமாக்க விரும்பும் பன்னாட்டு கார் தயாரிப்பு நிறுவனங்களின் முதல் தேர்வு இந்தியா. சர்வதேச நாடுகளுடன் ஒப்பிடும்போது மிக வேகமான பொருளாதார வளர்ச்சி, தனிநபர் வருமானம் உயர்வு, நகரமயமாதல், மேற்கத்திய நாவீன கலாசாரத்தின் தாக்கம், மக்கள் தொகை பெருக்கம் உள்ளிட்ட இந்தியாவில் உள்ள பல சாதகமான அம்சங்கள் பன்னாட்டு நிறுவனங்களை ஈர்க்கும் காந்தமாக மாறியுள்ளன. உலகளாவில் கார் விற்பனையில் இந்தியா நான்காவது மிகப் பெரிய சந்தையாக உள்ளது. நாட்டின் மொத்த உள்நாட்டு உற்பத்தியில் மோட்டார் வாகனத்திற் 7.1 சதவீத பங்களிப்பை வழங்கி வருகிறது.

எதிர்கால வளர்ச்சியை கணித்து தெரிந்துள்ள சர்வதேச வாகன தயாரிப்பு நிறுவனங்கள் அனைத்தும் ஏற்கனவே இந்திய சந்தைகளை வலம் வரத் தொடங்கி விட்டன. பெரும்பாலான நிறுவனங்கள் இங்கேயே ஆலைகளை அமைத்து வாகனங்களை உற்பத்தி செய்து வெளிநாடு களுக்கும் ஏற்றுமதி செய்யத் தொடங்கி விட்டன. குறிப்பாக, தெற்கு மற்றும் கீழ்க்கு, ஆசிய நாடுகள், ஆப்பிரிக்க நாடுகள், வளைகுடா நாடுகள் ஆகியவற்றுக்கான வாகன ஏற்றுமதி முனையமாக இந்தியாவை உருவெடுக்கச் செய்யும் பணிகளில் அவை களமிறங்கி விட்டன.

வரும் 2026-ஆம் ஆண்டுக்குள் வாகன சந்தையில் இந்தியாவை மூன்றாம் இடத்துக்கு கொண்டு வருவதே மத்திய அரசின் இலட்சியம். மேலும், உள்நாட்டு உற்பத்தியில் மோட்டார் வாகன துறை பங்களிப்பை 12 சதவீதமாக அதிகரிக்கவும், கூடுதலாக 6.5 கோடி வேலை வாய்ப்புகளை உருவாக்கவதுமே அதன் கனவு,

அதற்கேற்ற வகையில், பல்வேறு தீட்பங்களை வகுத்து மத்திய அரசு செயல்படுத்தி வருகிறது. இத்துறையைப் பொருத்தவரையில், சுற்றுச் சூழலுக்கு ஏற்ற வாகனங்கள் உருவாக்கம், வடிவமைப்பு, தொழில்நுட்பம், எடைகுறைந்த வாகனங்களை தயாரிப்பது ஆகியவற்றில் முக்கிய கவனம் செலுத்தப்பட்டு வருகிறது.

இந்திய சந்தைகளை நன்கு உணர்ந்த பன்னாட்டு-உள்நாட்டு கார் தயாரிப்பு நிறுவனங்கள் தங்களுடைய தயாரிப்புகளை அறிமுகப்படுத்துவதில் போட்டி போட்டு வருகின்றன. அந்த வகையில் 2018-ஆம் ஆண்டின் ஒன்பது மாதங்களில் மட்டும் பல்வேறு நிறுவனங்கள் நாவீன ரக தொழில்நுட்பங்களில் தங்களது புதிய தயாரிப்புகளை அறிமுகப் படுத்தியுள்ளன. மேலும், சில நிறுவனங்கள் தாங்கள் ஏற்கெனவே விற்பனை செய்து வரும் மாடல்களில் புதிதாக பல்வேறு வசதிகளுடன் விற்பனைக்கு கொண்டு வந்துள்ளன.

## ஹாண்டாய் - சாஸ்ட்ரோ

ஹாண்டாய் நிறுவனம் அதன் பிரபலமான சான்ட்ரோ விற்பனையை கடந்த 2014-ஆம் ஆண்டு டிசம்பர் மாதமே நிறுத்திக் கொண்டு விட்டது. இருப்பினும், இந்திய வாடிக்கையாளர்களிடையே அதற்குள் ஆதரவை கண்டு அவற்றின் விற்பனையை 2018 அக்டோபர் 23 முதல் தொடங்கியுள்ளது. அறிமுகத்துக்கு முன்பாகவே அந்த காருக்குக்கான முன்பதில் 25,000 தாண்டிவிட்டது என்பது அதற்கான வரவேற்பை எடுத்துக்காட்டுவதாக உள்ளது. அடிப்படை மாடல் ரூ.3.89 லட்சம் முதல் அதிகப்பட்சமாக ரூ.5.64 லட்சம் என்ற சலுகை விலையில் முதல் 50,000 வாடிக்கையாளர்



களுக்கு சான்ட்ரோ விற்பனை செய்யப்பட வள்ளதாக அந்திறுவனம் அறிவித்துள்ளது. இப்புதிய காரில் நான்கு சிலின்டர் 1,086 சிகி பெட்ரோல் என்ஜின் இடம் பெறும். ஹாண்டாயின் முதல் ஏம்டி தொழில்நுட்பத்தை தாங்கி வரும் மாடலாக இது இருக்கும் என்று எதிர்பார்க்கப்படுகிறது. சான்ட்ரோ மீண்டும் களமிறங்குவதையொட்டி ஐ-10 உற்பத்தியை அந்திறுவனம் நிறுத்தவள்ளது.

### **இசுஸா-எம்யூ-எக்ஸ்**

ஜப்பானைச் சேர்ந்த இசுஸா நிறுவனம் எம்யூ-எக்ஸ் என்ற எஸ்யுவி காரை புதிய பொலிவுடன் இந்திய சந்தையில் அறிமுகம் செய்துள்ளது. இந்த கார் ஏற்கெனவே சர்வதேச சந்தைகளில் அதிக வரவேற்பைப் பெற்றதாகும். எல்லூடி விளக்குகள், புதிய அலாய் வீல்கள் மாற்றியமைக்கப்பட்ட பம்பர்கள், தொடுதிரை பொழுதுபோக்கு அம்சங்கள் உள்ளிட்ட பல நவீன வசதிகள் இப்புதிய காரில் இடம் பெற்றுள்ளன. 3.0 லிட்டர் டீசல் என்ஜின் பொருத்தப்பட்ட இக்காரின் விலை ரூ.26.34 லட்சம் முதல் ரூ.28.31 லட்சம் வரையில் நிர்ணயிக்கப்படுள்ளது. டெயோட்டா பார்ச்சுன் காருக்கு இது கடும் போட்டியை ஏற்படுத்தும் என்று எதிர்பார்க்கப்படுகிறது.

### **மெர்ஸிடிஸ் பென்ஸ்**

சொகுசு கார் உற்பத்தியில் முன்னிலையில் உள்ள மெர்சிடிஸ் பென்ஸ் சி-கிளாஸ் மாடலில் உள் மற்றும் வெளிப்புற டிஸென்களில் சீரிய மாற்றங்களை செய்து அறிமுகப்படுத்தியுள்ளது. ஏம்ஜி தொழில்நுட்பத்தில் அறிமுகப்படுத்தப்படுள்ள இந்த கார் பெட்ரோல் மற்றும் டீசலில் இயங்கும் வகையில் வழிவழைக்கப்படுள்ளது. நான்கு சிலின்டர்களுடன் கூடிய புதிய 2.0 லிட்டர் என்ஜின் இதில் பொருத்தப்பட்டுள்ளது. சி220டி பிரைம், சி220 புராக்ரஸிவ், சி300 டி

ஏம்ஜி லைன் மாடல்களின் விலை முறையே ரூ.4.0 லட்சம். ரூ.44.25 லட்சம். ரூ.48.50 லட்சமாக நிர்ணயிக்கப்பட்டுள்ளது.

### **போக்ஸ்வேகன்-முகுவான்**

எம்கியூபி தொழில்நுட்பத்தில் கட்டமைக்கப் பட்ட டிகுவான் காரை போக்ஸ்வேகன் அறிமுகம் செய்துள்ளது. 2 லிட்டர் டிஜிஜ என்ஜின், நான்கு சிலின்டர் ஆயில் பர்னர், ஏழு வகையான தானியங்கி வேக அமைப்புகளை உள்ளடக்கிய இப்புதிய கார் இரண்டு மாடல்களில் அறிமுகப்படுத்தப்பட்டுள்ளது. கம்போர்ட்டைலன் மாடலின் விலை ரூ.27.98 லட்சமாகவும், ஷஹலைன் மாடலின் விலை ரூ.31.38 லட்சமாகவும் நிர்ணயிக்கப் பட்டுள்ளன. டிகுவான் மாடல் கார் லிட்டருக்கு 17.06 கி.மீ. வரை தரக்கூடியது என அந்திறுவனம் தெரிவித்துள்ளது. ஃபோர்டு எண்டவர், ஹாண்டாய் சான்டா ஃபே ஆகியவற்றுக்கு போட்டியாகவே போக்ஸ்வேகன் டிகுவான் மாடலை அறிமுகம் செய்துள்ளது என்கின்றனர் சந்தை நிபுணர்கள்.

பன்னாட்டு நிறுவனங்கள் அனைத்தும் இந்திய சந்தைகளை கழுகு கண் கொண்டு கண்காணித்து வருகின்றன. அதன் எதிரொலியாகவே இதர நிறுவனங்களுக்கு போட்டியாக தனது தயாரிப்புகளை அறிமுகம் செய்வதில் ஒரு கணமும் தாமதிக்காமல் செயல்பட்டு வருகின்றன. இதன் மூலம், இந்திய சந்தைகளில் அந்திறுவனங்கள் தனது பிடியை தளரவிடாமல் இருப்பதில் அதிக அக்கறை கொண்டு செயல்படுவது புலனாகிறது. இந்த நிலை தொடர்ந்தால், வரும் 2021-ஆம் ஆண்டுகளில் மாடலை உலகளாவில் பயணிகள் வாகன சந்தையில் இந்தியா மூன்றாவது இடத்துக்கு முன்னேறும் என்பதில் துளியும் ஜயமில்லை.

- ஆட்போமேன்

# கந்து வடியை கட்டப்படுத்த...!

பொதுவாக விவசாயிகள், கலைத் தொழிலாளர்கள், ஏழை மற்றும் நடுத்தர மக்கள் வறட்சி மற்றும் வருவாய் குறைவு உள்ள காலங்களில், தங்கள் குடும்பச் செலவு, மருத்துவச் செலவு, பிள்ளைகளின் படிப்புச் செலவு, வீட்டில் திருமணம் உள்ளிட்ட சுப நிகழ்ச்சிகள் நடத்துதல் போன்ற சூழ்நிலைகளில் பணத்துக்கு தீண்ணுவது வாடிக்கைதான். அப்படிப்பட்ட நேரத்தில் தங்களுக்கு தெரிந்தவர்களிடம் ‘கைமாற்று’ வாங்குதல்; சீட்டு போட்டிருந்தால் ஏலத்தொகை அதிகமாக போனாலும் பரவாயில்லை என எடுத்து பயன்படுத்துதல்; வேறு வழியே இல்லையன்றால், வட்டிக்காவது பணத்தை வாங்கி பின்னர் அவற்றை நேர்மையாக தீரும்பச் செலுத்துவது வழக்கம்.

குறைந்த வட்டிக்கு கடன் கொடுப்பவர்களிடம் உடனடியாக கடன் தொகையைப் பெற்றுவிட முடியாது. ஏதாவது ஒரு காரணம் கூறி, காலதாமதம் செய்வர். மேலும், கடன் தொகைக்கு ஈடாக சொத்து ஆவணங்கள் கேட்பர். ஆனால், அதிக வட்டிக்கு கடன் கொடுப்பவர்களைப் பொருத்த அளவில், நிரப்பப்படாத பிராமிசரி நோட்டு, வெற்றுப் பேப்பரில் ரெவின்யூ ஸ்டாம்ப் ஒட்டி கையெழுத்து வாங்கிக் கொண்டோ அல்லது நிரப்பப்படாத வங்கிக் காசோலையில் கையெழுத்து பெற்றுக் கொண்டோ உடனடியாக கடன் தொகையை வழங்கிடுவர். இதனால் ஆரம்பத்தில் இவர்கள் நம்மை காக்க வந்த கடவுளாகத்தான் தோன்றும் கடன் பெறுவர்களுக்கு. தற்போது இதை முழு நேர தொழிலாக செய்து வரும் சிலர், வார வட்டி, மீட்டர் வட்டி, ஸ்பீடு வட்டி, எக்ஸ்பிரஸ் வட்டி என பல்வேறு பெயர்களில் மாதும் ஒன்றுக்கு 3 சதவீதம் முதல் 30 சதவீதம் வரை வட்டி வசூலித்து வருகின்றனர்.



வணிகர்களோ லைக்கு

கடன் கொடுப்பவர்களைப் பொருத்தளவில், வணிக கேந்திரமாக விளங்கும் முக்கிய நகரங்களில் பலதரப்பட்ட வணிகர்கள், சரக்கு கொள்முதல் தேவைக்காக - கூடுதல் வட்டியாக இருந்தாலும் பரவாயில்லை என கடன் வாங்குகின்றனர். காலையில் வாங்கி மாலையில் தீருப்பி கொடுப்பது; வாங்கிய ஒரு மணி நேரத்துக்குள் தீருப்பிக் கொடுப்பது; ஒரு நாள், இரு நாள் கழித்து தீருப்பிக் கொடுப்பது என பல்வேறு நிலைகளில் அவர்கள் கடனைப் பெறுகின்றனர்.

தொடக்கத்தில் மிக எளிமையாகத் தோன்றும் இத்தகைய கடன்கள். போகப் போக பெரும் சுமையாக மாறிவிடுகிறது. ஆரம்பத்தில் கடவுளாக தெரியும் கடன் கொடுப்பவர், போக போக வில்லாகவே மாறிவிடுவார். வியாபாரிகள், வணிகர்களுக்கு வரவேண்டிய தொகை குறிப்பிட்ட நேரத்துக்குள் வராதபோது, வட்டிச் சூழலுக்குள் மாட்டி சிதைந்து விடுகின்றனர். இத்தகைய கடன்களை வாங்கி தீரும்பச் செலுத்த முடியாதவர்களில் சிலர் ரூ.30 லட்சம் கடனுக்கு ரூ.3 கோடி மதிப்பிலான சொத்துக்களை இழந்த வரலாறுகள் உள்ளன. கடன் விவகாரங்களில் தம்பதிகளுக்குள் விரிசல் ஏற்பட்டு குடும்பங்கள் சிதைகின்றன.



வணிகத்துக்கு கடன் வழங்கி வந்த நிலை மாறி, தற்போது கிராமத்தில் உள்ள பீடித் தொழிலாளர்கள் உள்ளிட்ட அனைத்து தொழிலாளர் களுக்கும் கடன் வழங்கப்படுகிறது. இதனால் ஒருவரிடம் கடன் வாங்கும் தொழிலாளி, கடனை தீருப்பிச் செலுத்த முடியாத சூழ்நிலை வரும்போது மற்றொருவரிடம் கடன் வாங்கி முந்தைய கடனை அடைக்கிறார். பின்னர் அவருக்கு கட்ட வேண்டியதை மற்றொருவரிடம் வாங்கி அடைக்கிறார். இப்படியே காலம் முழுவதும் வட்டி கொடுப்பதற்காக மட்டுமே உழைக்கும் நிலை உள்ளது. இதனால் தங்கள் குடும்பத்துக்கு நல்ல உணவு, உடை, இருப்பிட வசதி, பிள்ளைகளுக்குத் தரமான கல்வி வசதி செய்து கொடுக்க முடிவதில்லை.

### மகளிர் குழுக்கள் கடன்

வங்கிகள் மட்டும் மகளிர் சுய உதவிக் குழுக்களுக்கு கடன் வழங்கி வந்தபோது மகளிர் குழுக்களில் பிரச்சினை இல்லாமல் இருந்து வந்தது. இதில் தனியார் நிதி நிறுவனங்களும் நுழைந்த பின்னர் தான், மகளிர் ஒருவருக்கு தெரியாமல் ஒருவரிடம் வாங்கி, கூடுதல் கடன் சுமைக்கு ஆளாகியுள்ளனர். கணவருக்குத் தெரியாமல் கூடுதல் வட்டிக்கு கடன் வாங்கிவிட்டு, பின்னர் அதை தீருப்பிச் செலுத்த அவஸ்தைப்

படும் பெண்கள் ஏராளம். பல இடங்களில் வசூலுக்கு செல்பவர்களால் பாலியல் தொந்தரவு களும் ஏற்படுவதாக கூறப்படுகிறது.

### தீர்வு

வட்டிக்கு கடன் கொடுப்போர், கடன் பெறுபவர் களின் சொத்துக்களை கிரையப் பத்திரமாக பதிவு செய்வதை தடுக்க வேண்டும். வீட்டுக் கடன், கல்விக் கடன், தொழில் கடன் வழங்குவதுபோல், அனைத்து தரப்பினருக்கும் முக்கியமான குடும்பத் தேவைகளுக்கு, அரசு வங்கிகள், கூட்டுறவு கடன் சங்கங்கள் மூலம் குறைந்த வட்டியில் கடன் வழங்குவதற்கு அரசு நடவடிக்கை மேற்கொள்ள வேண்டும்.

- அர்ஜிதா

### சட்டுபிட்டு தகவல்

ஒன்றில் நிலையாக இருந்தால், நாம் விரும்பும் எதையும் சாதிக்க முடியும்.

# இந்திய ரூபாய் மதிப்பு சரிவு: வளர்நாட்டு கல்வி செலவை சமாளிக்கும் வழிகள்!



உயர்கல்வியின் அவசியத்தை, அனைவரும் உணர்ந்து இருக்கின்றனர். வளமான எதிர்காலத் தீர்கான வாயில்களை, உயர்கல்வி தீர்க்கும் என்ற, நம்பிக்கை இருக்கிறது. அதற்கேற்ப உயர்கல்வி பயில்பவர்களின் எண்ணிக்கையும் கணிசமாக அதிகரித்து வருகிறது. அதே நேரத்தில், உயர்கல்விக்கான செலவும் அதிகரித்துள்ளது. எனவே, பெற்றோர் தங்கள் பிள்ளை களின் உயர்கல்வி கனவை நிறைவேற்ற தேவையான நிதியை திட்டமிட்டு சேமிக்க வேண்டியது அவசியமாகிறது.

அதிலும் குறிப்பாக, வளர்நாட்டில் உயர்கல்வியை தொடர விரும்புகிறவர்கள், அதற்கான செலவுக்காக முன்னதாகவே திட்டமிடுவது கூடுதல் முக்கியத்துவம் பெறுகிறது. இந்நிலையில், இந்திய ரூபாயின் மதிப்பில் அண்மைக்காலமாக ஏற்பட்டு வரும் சரிவு, அமெரிக்கா உள்ளிட்ட வளர்நாடுகளில் உயர்கல்வி பயில்வதற்கான செலவை மேலும் அதிகரிக்கச் செய்துள்ளது.

## மாற்றம் கேவையா?

இந்த ஆண்டில், அமெரிக்க டாலருக்கு எதிராக ரூபாயின் மதிப்பு, 16 சதவீதம் சரிந்துள்ளது. எனவே, உயர்கல்விக்காக அமெரிக்கா செல்ல இருப்பவர்களுக்கு, அந்த அளவுக்கு கல்விச் செலவு அதிகரிக்கும். பொதுவாக, உயர்கல்வி செலவை திட்டமிடும் போது, விரும்பும் படிப்பிற்கான உத்தேச செலவை கணித்து, அதை இலக்காக கொண்டு சேமிப்பதும், முதலீடு செய்வதும்

வழக்கமாக இருக்கிறது.

இலக்கை அடைய தேவையான நிதி சாதனங்களை தேர்வு செய்து முதலீடு செய்வதும் முக்கியம். ஏற்கனவே திட்டமிட்டுள்ளவர்கள், இப்போது ரூபாயின் சரிவால் அதிகரிக்க இருக்கும் செலவை ஈடுகட்டும் வகையில், தங்கள் உத்தீயை மாற்றி அமைக்க வேண்டும். ஏற்கனவே திட்டமிட்டிருந்த தொகையை விட கூடுதலாக தொகையை ஒதுக்குவதை தவிர, வேறு வழியில்லை. இப்படி ஒதுக்கும் தொகையை அதிக பலன் தரக்கூடிய கம்பெனிகள் டெபாசிட் போன்றவற்றில், பாதுகாப்பு அம்சங்களை பரிசீலித்த பின் முடிவு செய்யலாம்.

கல்விச் செலவுக்கான திட்டமிடலை மேற்கொள்ள, ஜந்து ஆண்டுகளுக்கு மேல் அவகாசம் உள்ளவர்கள், தங்கள் இலக்கில் ரூபாயின் சரிவை கணக்கில் கொண்டு, அதற்கேற்ப மாற்றங்களை முடிவு செய்ய வேண்டும். ஏற்கனவே முடிவு செய்துள்ள இலக்கு தொகையை அதிகரித்து அதற்கேற்ப முதலீடு செய்ய வேண்டும். இதற்காக சமபங்கு மியூச்சுவல் பண்ட திட்டங்களில், எஸ்.ஐ.பி., மறையில் முதலீடு செய்து வரலாம். எஸ்.ஐ.பி., தொகையை படிப்படியாக உயர்த்துவது, அதிகரிக்கும் செலவை ஈடுசெய்ய உதவும்.

## சமபங்கு முதலீடு:

வைப்பு நிதி போன்றவற்றில் முதலீடு செய்துள்ளவர்கள், அது தரக்கூடிய பலன்



இலக்கை அடைய போதுமானதாக இருக்குமா என கேட்டுக் கொண்டு, அதற்கேற்ப மாற்றம் தேவையா என, பரிசீலிக்கலாம். இலக்கை அடைய ஜந்து ஆண்டுகள் இருக்கும் சூழலில், சமபங்கு சார்ந்த முதலீட்டிற்கு மாறுவது ஏற்றதாக இருக்கும் என, நிதி வல்லுனர்கள் கருதுகின்றனர். மூன்று ஆண்டுகள் இருக்கும் சூழலில், 'டெப்ட் பண்ட்' எனப்படும் கடன்சார் நிதிகள் மற்றும் வைப்பு நிதி தீட்டங்கள் ஏற்றதாக இருக்கும். பல

வெளிநாட்டு பல்கலைகழகங்கள், காலாண்டு அடிப்படையில் கட்டணம் வசூலிப்பதால், குறிப்பிட்ட கால இடைவெளியில் பணத்தை விலக்கி கொள்ளும், 'சிஸ்டமேடிக் வித்திராயல்' வசதி மூலம், கட்டணத்திற்கான தொகையை மியூச்சுவல் பண்ட முதலீட்டில் இருந்து விலக்கி கொள்ளும் வகையிலும் தீட்டமிடலாம்.

- சுப்ரா



## ADVERTISEMENT TARIFF

Size / Position	Dimensions (in cms.):	Rate (Rs.):	
		B/W	
Back Wrapper	24.0 x 17.0	-	<b>40,000</b>
2nd Wrapper	24.0 x 17.0	-	<b>35,000</b>
3rd Wrapper	24.0 x 17.0	-	<b>30,000</b>
Double Spread	24.0 x 36.0	-	<b>45,000</b>
Full Page	24.0 x 17.0	<b>14,000</b>	<b>25,000</b>
Half Page	12.0 x 17.0	<b>7,000</b>	<b>10,000</b>
One-Third Page	24.0 x 5.5	<b>6,000</b>	-
Quarter Page	12.0 x 8.5	<b>5,000</b>	-

- Material : CD to reach us one week before publication's date of issue.
- Payment : Cheques and DD, to be drawn in favour of Thozhil Nesan Publication, Chennai.

# உலக வர்த்தகப் போர்; அமெரிக்கா நீந்தியாவின் நன்பனா? எதிரியா!

ஸ்ரான் மீதான அமெரிக்காவின் பொருளாதாரத் தடை அமலுக்கு வந்துள்ள நிலையில், இந்தியாவுடன் சேர்த்து சீனா, ஜப்பான் உள்ளிட்ட எட்டு நாடுகளுக்கு அமெரிக்கா விலக்கு அளித்துள்ளது. ‘உலகீன் சுமார் 18 சதவீதம் மக்கள் தொகையைக் கொண்டுள்ள இந்தியாவின் கச்சா எண்ணெண்ய தேவையை அமெரிக்கா உணர்ந்திருக்கிறது. அதனாலேயே இந்தியாவுக்கு இறக்கமதி செய்ய விலக்கு அளித்துள்ளது. எனவே, அமெரிக்கா இந்தியாவின் நன்பனே’ என்று அமெரிக்கா கூறலாம். ஆனால், அதே அமெரிக்காவின் மற்றொரு முகத்தையும் நாம் பார்க்கக் கேட்க வேண்டும். இந்தியாவுக்கு விலக்கு அளிப்பதற்கு முன்பு, ‘பொது முன்னுரிமை நடைமுறை’ என்ற சீற்படி நடைமுறையின் கீழ் வரிச்சலுகையோடு இறக்குமதி செய்யப்பட்டு வந்த சுமார் 50 இந்தியப் பொருள்கள் மீதான வரிச்சலுகையை அமெரிக்கா சுத்தமில்லாமல் நீக்கியுள்ளது.

இதனால், கடந்த 40 ஆண்டுகளுக்கும் மேலாக இந்த நடைமுறையின் மூலம் பலனடைந்து வந்த இந்திய விவசாயிகளும், வணிகர்களும் பெரும் பாதிப்புக்கு உள்ளாகியுள்ளனர். சரி, ‘பொது முன்னுரிமை நடைமுறை’ என்பது என்ன? இந்தியா, பிரேசில் போன்ற வளர்ந்து வரும் நாடுகள் மற்றும் வளர்ச்சியில் பின்தங்கிய நாடுகளின் பொருளாதாரத்தை மேம்படுத்தும் நோக்கில், அந்த நாடுகளிலிருந்து இறக்குமதி செய்யப்படும் குறிப்பிட்ட பொருள்களுக்கு அமெரிக்கா, இங்கிலாந்து, ஜப்பான் போன்ற வளர்ச்சியடைந்த நாடுகள் முழு வரி விலக்கோ அல்லது பகுதி வரி விலக்கோ அளிக்க வேண்டும் என்று கடந்த 1971-ஆம் ஆண்டு, ஜக்கிய நாடுகள் பொதுச் சபையில் நடந்த

கூட்டத்தில் தீர்மானம் நிறைவேற்றப்பட்டது.

உலக வர்த்தக அமைப்புக்கு முன்னோடியாகத் தீகழ்ந்து வந்த வரிகள் மற்றும் வர்த்தகம் தொடர்பான பொது ஒப்பந்தத்தின் (ஜிஏடிடி) கீழ், ‘மிகவும் சாதகமான நாடு என்ற அந்தஸ்து அனைத்து நாடுகளுக்கும் வழங்கப்பட வேண்டும்,’ ‘ஒரு நாடு மற்றொரு நாட்டுடன் வர்த்தகத்தில் ஈடுபடும்போது, அவர்களுக்கு எந்தவித சிறப்பு சலுகையும் வழங்கக் கூடாது,’ ‘அனைத்து நாடுகளையும் ஒன்று போல் நடத்த வேண்டும்’ போன்ற விதிமுறைகள் ஏற்கெனவே அதில் வகுக்கப்பட்டிருந்தன. ஜிஏடிடி-யின் இந்த விதிமுறைகளை மீறுவதாக ‘பொது முன்னுரிமை நடைமுறை’ அமைந்திருந்தாலும், வளர்ச்சியடைந்து வரும் மற்றும் வளர்ச்சியில் பின்தங்கிய நாடுகளின் பொருளாதார மேம்பாட்டையும், அங்குள்ள விவசாயிகளின் வாழ்க்கைத்தரத்தை மேம்படுத்துவதையும் கருத்தில் கொண்டு, இந்த நடைமுறைக்கு ஜிஏடிடி அனுமதி வழங்கியது.

அதனைத் தொடர்ந்து, இந்த நடைமுறையின் கீழ், கடந்த 1976-ஆம் ஆண்டு தொடர்ச்சி ஏற்ததாழ 120 நாடுகளிலிருந்து இரண்டாயிருத்துக்கும் அதிகமான பொருள்களை அமெரிக்கா இறக்குமதி செய்து வந்தது. இந்தியா மற்றும் பிரேசில் நாடுகளே இந்த நடைமுறையின் மூலம் மிக அதிகளவில் பயன்பெற்று வந்தன. முக்கியமாக, இந்தியா மட்டும் ஏற்ததாழ 1,937 பொருள்களை இந்த நடைமுறையின் மூலம் அமெரிக்காவுக்குக் கடந்த ஆண்டில் ஏற்றுமதி செய்துள்ளது. ஆண்டுதோறும் இந்த நடைமுறையின் மூலம் இறக்குமதி செய்யப்படும் பொருள்கள் குறித்து அமெரிக்கா கூட்டம் நடத்தி முடிவு செய்வது வழக்கம். இந்திலையில் இந்த ஆண்டுக்கான கூட்டத்தில் பொது முன்னுரிமை



நடைமுறையிலிருந்து 94 பொருள்களை நீக்குவதாக அமெரிக்கா அறிவித்திருக்கிறது. இதில், இந்தியாவிலிருந்து இறக்குமதி செய்யப் படும் சுமார் 50 பொருள்களும் இடம் பெற்றுள்ளன.

இதனால், இந்த நடைமுறையின் மூலம் பயனடைந்து வந்த உணவுப்பொருள்களை உற்பத்தி செய்யும் விவசாயிகள், கால்நடை இறைச்சி ஏற்றுமதி நிறுவனங்கள், கைவினைப் பொருள் உற்பத்தியாளர்கள் உள்ளிட்டோர் பெரிதும் பாதிக்கப்பட்டுள்ளனர். இந்த முடிவு இந்தியாவைக் குறிவைத்தே எடுக்கப்பட்டுள்ளது என்று தெளிவாகத் தெரிகிறது. இந்தியா-அமெரிக்கா இடையேயான வர்த்தகத்தில், இந்தியா ஆண்டுதோறும் சுமார் ரூ.16 லட்சம் கோடி வருவாய் ஈட்டி வருகிறது. டொனால்ட் டிரம்ப் அதிபராகப் பொறுப்பேற்றிவிருந்தே, இருநாடு களுக்கும் இடையேயான ஏற்றுமதி-இறக்குமதி ஆகியவற்றுக்கு இடையேயுள்ள இடைவெளியைக் குறைக்குமாறு கூறி வந்தார்.

முக்கியமாக, அமெரிக்காவில் இருந்து இந்தியாவுக்கு ஏற்றுமதி செய்யப்படும் மோட்டார் வாகனங்கள் உள்ளிட்ட பொருள்களின் மீதான வரிகளைக் குறைக்கும்படி அவர் தொடர்ந்து வலியறுத்தி வந்தார். ஆனால், முழுமையாக வரியைக் குறைக்காமல் டிரம்ப்பை சமாதானப்

படுத்தும் நோக்கில் வரியை சிறிது மட்டுமே குறைத்தது இந்தியா. இதன் காரணமாகவே குறிப்பிட்ட இந்தியப் பொருள்களுக்கான வரிச் சலுகையை அமெரிக்கா நீக்கியுள்ளது என்பது நிதர்சனம்.

அதிபர் டிரம்ப்பின் மற்றொரு முகத்தையும் அண்மையில் காண நேரிட்டது. இந்தியக் குடியரசு தீன் விழாவில் சிறப்பு விருந்தினராகக் கலந்து கொள்ளுமாறு இந்தியா விடுத்த அழைப்பை நிராகரித்த முகம் அது. இந்தியா குடியரசு தீன் விழா கொண்டாடும் அதே சமயத்தில், நாடான மன்றத்தின் கூட்டுக் கூட்டத்தில் அதிபர் உரையாற்ற உள்ளதால், அவரால் சிறப்பு விருந்தினராகப் பங்கேற்க முடியாது என்று காரணம் கூறி இந்தியாவின் அழைப்பை வெள்ளை மாளிகை நிராகரித்துள்ளது. கடந்த 2015-ஆம் ஆண்டு, அப்போதைய அதிபர் பராக் ஒபாமா நாடானுமன்றக் கூட்டுக்கூட்ட உரையை ஒத்திவைத்து விட்டு, இந்தியக் குடியரசு தீன் விழாவில் சிறப்பு விருந்தினராகப் பங்கேற்றார். அமெரிக்க இந்தியாவின் நண்பனா? எதிரியா? என்ற கேள்விக்கு காலம்தான் பதில் சொல்ல வேண்டும் பொறுத்திருந்து பார்ப்போம்.

- காரிமுல்லா

# நீதி + மதி = நிம்மதி

## நீதிச் சந்தையில் பணம் ஈட்ட வழிகாட்டும்

### தொடர்... 3

#### நூர். கிருஷ்ணமூர்த்தி

பங்கு வியாபாரத்தில் உண்மை நிலை மற்றும் உணர்ச்சிப்புர்வ நிலைகள்:

பங்கு சந்தையில் அனைவரும் கற்றுக்கொள்ள வேண்டிய முக்கிய தத்துவம் என்னவென்றால்; “குறைந்த விலையில் வாங்கு, அதிக விலையில் விற்று வெளியில் வந்து விடு”. சற்றே அதிகம் ஆசைப்படுவோர் கூற்று: “அப்படி விற்ற ஷேர்களிலும் அவை சிறந்த ஷேரா மீண்டும் இறக்க நிலை வரும்போது மீண்டும் கொஞ்சம் வாங்கி சற்றே விலை ஏறியதும், மீண்டும் விற்று லாபம் பார்”. “சேர்த்த பணத்தை தெரிந்த ஷேரில் முதலீட்டில் பக்குவமா... பாதுகாப்பு பொக்கிழைமாம் கண்ணே... அஞ்சை அறுநாறு ஆக்கணும்தான் கண்ணே...”. இது டிபின்சிவ் (defensive) ஆன அதே நேரம் ஆரோக்கியமான போக்கு.

சிலர் பின்பற்றும் பங்கு வணிகப் போக்கு வேடிக்கையாக இருக்கும். “விலை அதிகம் இருக்கும் போது வாங்க தொடங்கு, அப்போதுதான் விண்ணனைவு விலை மேலும் உயர்நும். இந்த எண்ணம் கண்ணை மறைத்து, மேலும் மேலும் அந்த உச்சாணி விளைதனில் வாங்க தூண்டிவிடும். அதே நேரம், விலை குறைந்துள்ளதா, விற்று விடு, இந்த ஷேர் விலை இன்னும் கீழே போய் விடும்.” இந்த எண்ணமூம் கண்ணை மறைத்து, அது ஏதோ ஒதுக்கப்பட்ட ஷேர் போல ஓரங்கட்டும் ஒத்திகைக்கு வழி காட்டிவிடும். உணர்ச்சிகளின் வெளிப்பாட்டில் (எமோஷனல்) வர்த்தகச் செயல் பாடு மேற்கொள்ளும் தன்மை இது. இது தப்பு.

**ஆப்ரேடர்கள் மேற்கொள்ளும் உத்திகள்:**

நவம்பர் 28ஆம் தேதி மதிய வேளை, எனது பேராசிரியர் நண்பர் ஒருவர் எண்ணைய் மார்க்கெட்டின் நிறுவன பங்குகள் 500 வாங்கினார். அவர் வாங்கிப் போட்ட காரணம்:



#### நூர். கிருஷ்ணமூர்த்தி

ஏற்கனவே நாற்பது, ஜம்பது சதவிகிதம் விலை இறங்கி “வாங்கிக்கோ, இன்று போனால் நாளை வராது” என்று கூவி விற்பது போல் இறக்க நிலையிலுள்ளது. தற்போதைய விலையை விட அவ்வளவாக குறைய வாய்ப்பில்லை என்று கருதி வாங்கலாம் என்று வாங்கினார். அவருக்குத் தெரியுமா? ஆப்ரேடர்கள் சிலர் இந்த ஷேர்களில் ஏற்கனவே லாபம் பார்த்து விட்டார்கள் என்று சந்தை முடியும் தருவாயில் அந்த ஷேர் விலையை ஆப்ரேடர்கள் இறக்கி, லாபம் பார்த்துவிட்டனர். அடுத்த வியாபார நாளிலும் மேலும் விலையை இறக்கி (Short Selling) மூலம் லாப அறுவடை பார்த்தனர்.

# INVEST IN THE STOCK MARKET



ஆனால், அதே ஆப்ரேட்டர்கள் குறைந்த விலையில் மீண்டும் வாங்கலாம். அல்லது இந்த ஷேர் பக்கம் இருந்து ஒதுங்கி, வேறு பங்குகளில் ஆர்வம் செலுத்தலாம். நாம் தெரிந்து கொள்ளவேண்டியது ஊக வணிகம் மேற்கொள்வோர், ஒரே நாளில் பன்முறை சந்தை நகர்வுகளை கவனித்துக் கொண்டே இருக்க வேண்டும் என்பது தான். இல்லையெனில் முதலுக்கு வேட்டு. நண்பர் நீண்டகால நோக்கில் பங்குச் சந்தையில் வாங்குபவர் ஆதலால் அவர் கூறிய செய்தி, விலை தற்போதும் குறைந்தால் பரவாய் இல்லை, மேலும் இன்னும் குறைந்த விலையில் வாங்குவேன். நல்ல டிவிடெண்ட், நீண்ட கால நோக்கில் விலை இரட்டிப்பாகி விடும். இதுவும் பாராட்டத்தக்க எண்ணம்தான். ஏன் எனில், நீண்ட கால நோக்கில் சந்தையில் ஷேர்களை வாங்குகிறவர் இவர்.

வங்கி பங்குகள் எல்லாம் சில மாதங்களாக பலத்த அடி வாங்கி வருவது போல, ஏர்லைன்ஸ் ஷேர்கள் பக்கமும் கஜா புயல் வீசி முதலீடாளர்களின் கஜானாவை ஒரு வழியாக்கி வருகிறது. நிதி குழப்பத்தில் தவிக்கும் தனது ஜெட் ஏர்வேஸ் ஏர்லைன்ஸைக் காப்பாற்ற இதன் நிறுவனரான தீரு. நரேஷ் கோயல், இத்திஹாட் ஏர்வேஸ் நிறுவனத்திடம் அவர்களது பங்கு

பகுதியை உயர்த்தக் கோரலாம் என்று சந்தையில் ஊகங்கள் நிலவி வருகின்றன.

இக்விட்டி மற்றும் சாஃட் கடன்கள் இவற்றை இத்திஹாட் நிறுவனத்திடம் தீர்ப்பி அதற்கு ஈடாக நிறுவனச் செயல்பாடுகளை ஈட்டி காட்டிடம் தந்து விட்டு தாம் நிறுவனத்தின் தலைவராக நீட்டிக்க கோயல் முயற்சிக்கலாம் என்றும் கூறப்படுகிறது. ஜெட் நிறுவனத்தை கையகப்படுத்த டாட்டா குழுமம், தனியார் இக்விட்டி அமைப்பான ட்பக் ஆகியவையும் முயற்சி செய்தன என்பது பத்திரிகை தகவல். வளரும் நாடுகளில் மிக வேகமாக வளரும் விமானப் போக்குவரத்துச் சந்தையாக இந்தியா உள்ளது. எனினும், அதிகரித்து வரும் எரிபொருள் விலை, மூபாய் மதிப்பு வீழ்ச்சி, கட்டணப் போட்டி போன்ற பிரச்சினைகளால் விமானச் சேவை நிறுவனங்களின் லாபம் சரிந்து வருகிறது.

**பொருளாதார சீர்திருத்த நடவடிக்கைகளில் அதன் தொடர்ச்சியின் அவசியம்:**

பொருளாதார சீர்திருத்தங்கள் நமது நாட்டில் தொடர்ந்து செயல்படுத்தப்பட்டுக் கொண்டே இருக்க வேண்டிய இன்றியமையாத தருணத்தில் இருக்கிறோம். வளர்ந்து வருகின்ற நமது நாட்டில் தனி நபர் வருமானம் இன்னமும் 2000 டாலர்

அளவுக்குக் கீழேதான் இன்னமும் உள்ளது. சீர்திருத்தங்கள் மேற்கொள்கிறார்கள், பாராட்டப்பட வேண்டியதுதான். ஆனால் அவற்றை செயல் படுத்தும் விதத்தில் சிறிது பின்தங்கி விடுகிறது அரசு இயந்திரம். உதாரணத்திற்கு ஜி.எஸ்.டி. வரி சீர்திருத்தக் கொள்கை கொண்டு வந்தது அற்புதம் என்றே அரபு நாடுகள் உட்பட பாராட்டி மூக்கில் விரலை வைக்கின்றன. ஆனால் மேம்பட்ட தீட்ட அனுகுமுறை போன்றவற்றை சிறப்புற மேற்கொண்டிருந்தால், அதை வரிவகுல் மற்றும் சுலபமான மாற்றுமுறைக்கு விதத்திட்டிருக்கும் இல்லையா? அதே போல வங்கி செயல்பாட்டு முறைகளில் வழங்கிய கடன்களை துரிதமாக வசூலிக்கும் வண்ணம் ஏற்படுத்தப்பட்ட இன்சால் வென்ஸி மற்றும் பாங்கவர்ப்பளி விதி (Insolvency and Bankruptcy Code) ஆகியவற்றை செயல்படுத்துவதில் இன்னும் தீவிரம் காட்டப்பட வேண்டும். வளர்ந்து வரும் மற்ற நாடுகளில் சராசரி வசூல் 80 சதவிகிதத்திற்கு மேல், அதே நம் நாட்டில் பணம் கட்டாத (Default) பட்சத்தில் - 26 சதவீதம்.

தீவிரன்று ஏற்படும் நிதி நெருக்கடி போன்ற அவசர காரணங்களால் இந்தியா போன்ற வளரும் நாடுகளில் மேற்கண்ட பொருளாதார சீர்த்திருத்தங்கள், சில நேரங்களில் ரோல்-பேக (Roll Back) செய்யப்படுவதுண்டு. நாட்டின் எண்ணெய்த் துறையில், அக்டோபர் 2014 அமல்படுத்தப்பட்ட டி-ரெகுலேஷன் முறையில் சற்றே விதி விலக்காக அரசு சமீபத்தில் மேற்கொண்ட எண்ணெய் விலைக் குறைப்பு நடவடிக்கையில் எண்ணெய் சந்தைப்படுத்தும் நிறுவனங்களும் (OMCs) சிறிது பங்கு கொள்ள வேண்டும் என்று கேட்டுக் கொண்டது. நாட்டின் கொள்கை சீர்திருத்தங்கள் வலுவாக இருந்தால் தான் பொருளாதாரம் முன்னெடு பலப்படும் என்பதிலும் எந்தவித சிக்கல்களில் இருந்தும் சமாளிக்கும் நிலைமையை அடையும் என்பதிலும் பிறிதொரு கருத்து இருக்க முடியாது.

வேகமாக வளர்ந்து வரும் மின்னணு மற்றும் டிஜிட்டல் சந்தைகளில் இந்தியாவும் ஒன்று. முதலீடில் வாய்ப்புகள், தீரன்மிக்க ஊழியர் சக்தி போன்ற அம்சங்களைக் கொண்டுள்ளதால் ஜி.டி. தொழில் துறையில் விரும்பத்தகு இடமாக இந்தியா உள்ளது. அமெரிக்கா, இங்கிலாந்துக்கு

அடுத்து மூன்றாவது பெரிய ஸ்டார்ட் ஆப் கூழல் கொண்ட நாடாக இந்தியா உருவெடுத்துள்ளது. ஜி.டி மற்றும் தகவல் முன்னேற்ற துறைகளுக்கு நல்ல செய்தி.

### **நெந்திய தனியார் வங்கிகளின் பங்குகளில் முதலீடு நிறுவனங்களின் ஈடுபோடு:**

சில லார்ஜ்-காப் பண்டுகள் தங்களது நிதி போர்ட் போலியோவில் (Portfolio) வங்கி சாரா நிதி நிறுவனங்கள் கொண்ட பங்குகளை (NBFCs) சிறிய அளவிலும் இந்தியாவில் செயல்பட்டு வரும் தனியார் வங்கிகளில் சிறப்பாகச் செயல்படும் நிறுவனப் பங்குகளை இன்னமும் கணிசமாக வைத்திருக்கிறார்களே என்கின்ற கேள்வி எழுலாம். ரிசர்வ் வங்கி, வங்கி வட்டி விதிகங்களை ஏற்றுக்கூடிய மாற்றி அமைக்கும் பொழுது, குறிப்பிட்ட அந்த காலாண்டுகளிலும், தொடர்ந்த காலாண்டுகளிலும் வங்கிகளின் கடன் தொகுதி மேலாண்மை, நிர்வாக செயல்பாடு, லாபம் ஆகியவை பாராட்டும் படியாகவே இருக்கும் ஏன் என்றால், அவர்களின் முக்கிய டெபாசிட பொக்கிழங்களில் பெரும்பகுதி காசா (CASA) என்கின்ற சேமிப்புக்கு கணக்குகளில் அடங்கிவிடும். கரண்ட் அக்கெளன்ட் எனப்படும் காஸாவின் ஒருபகுதி டெபாசிட்டுகளுக்கு “0” சதவிகிதம் இல்லையா. சேமிப்புக் கணக்குகளுக்கு பெரும் பாலும் குறைந்த அளவு வட்டி விகிதம். இதனால் வங்கிகள் கடன் வழங்கும் பொழுது வாங்கி சாரா நிதி நிறுவனங்களை காட்டிலும் கணிசமான அளவு குறைந்த வட்டி விகிதத்தில் அதிகளவு கடன் வழங்கு. அனுகுமுறை இருப்பது வங்கிகள் தன்னகத்தே கொண்டுள்ள அறிய பெரியதொரு விஷயம்.

தவிர வங்கி நடைமுறைகளை கொஞ்சம் கூர்ந்து ஆராயுங்கள். கடன் வழங்கு அளவும் கூடுதலாகத் தெரிய தொடங்கி விட்டது. கடந்த நான்கு ஆண்டுகளில் மிகக் குறைந்த வளர்ச்சி யளவான 3.7 சதவிகித அளவிலிருந்து விடுபட்டு, தற்போது 13 சதவிகிதத்தை சமீபத்தில் தொட்டுள்ளது. ஒட்டு மொத்த பொருளாதாரத் தீற்கே ஆரோக்கியம் தரும் செய்திதானே. வணிகத் துறையிலும் ICICI பேங்க், HDFC பேங்க், AXIS பேங்க் போன்ற வங்கிகள் தமது சிறந்த செயல்பாடுகள் மூலமும், மூலதன தீர்ண மூலமும் சந்தை விகிதாச்சாரத்தில் முன்னணியில்



இருந்து வருகிறார்கள்.

**“மற்றவர்கள் பயம் கொண்டிருக்கும் பொழுது, நீ பேராசைப்படு, நீ நினைத்ததை அடைவாய்”**

BE GREEDY WHEN OTHERS ARE FEARFUL என்று ஆங்கிலத்தில் சொல்வார்கள். அது வேறு துறைகளுக்குப் பொருந்துகிறதோ இல்லையோ, பங்குச் சந்தைக்கு நிறையவே பொருந்தும். வர்த்தகப் போர் வளரும் நாடுகளை இப்படிப் பேயாட்டம் போட வைக்கிறதே, அரசியல் சூழல் வேறு அப்படி இப்படி எனகிறார்களே, சந்தை இறங்கு முக தாகம் இன்னமும் வாட்டி வதைக்குமோ என்போருக்கு மேற்கண்ட மொழியை நினைவில் கொண்டு, ஓரளவு ஆடைசெ கொண்டு சிறந்த பங்குகளை வாங்கி அரவணைத்துக் கொள்ளுங்கள். சில தனியார் வங்கிகள் தங்களது மூலதன அளவை அதிகரிக்கும் நோக்கத்துடன் உரிமை ஷேர்கள், போன்ஸ் ஷேர்கள் வெளியீடு போன்ற உத்திகளில் இறங்குகிறதா என்பதையும் உண்ணிப்பாக கவனித்து வாருங்கள். ஏனெனில் இத்தகைய நல்ல செய்திகளை வங்கிகள் அறிவிக்கிறார்கள் என்று தெரிந்தாலே அந்த வாரத்தில் அந்த வங்கி ஷேர் விலைகளில் சிறந்த அளவில் உயர்வு நிலைகளைக் காட்டிவிடும். இத்தகைய தனியார் வங்கிகளிலும், ரீடெய்ல் பிரிவில் சிறப்பாக செயல்படுவோர், தமது லாபத்தினைப் பெருக்கி வருகிறார்கள். எத்தகைய சூழ்நிலைகளிலும் மாதா மாதம் தவறாது தங்கள் கடன்களில் வட்டி தொகையை தானாகவே ஈட்டி வரும் போக்கு. வீட்டு வசதி போன்ற நீண்ட கால

நோக்கிலான் கடன் தீட்டங்களில் கடன் விநியோகித்தல் மற்றும் கடன் வகுல் இவற்றில் இலக்கை பெருவாரியாக எட்டிவிடும் அற்புங்கள் ரீடெய்ல் பிரிவில் கண்கூடு. வங்கி சாரா நிறுவனங்களே ரீடெய்ல் பிரிவில் நல்ல செயல் பாடு காட்டி வரும் பொழுது, வர்த்தக வங்கிகளின் நடப்பு, எதிர்கால சிறந்த செயல்பாடுகளை பற்றிச் சொல்லுவும் வேண்டுமோ! எனவே, கரடி மந்தும் சூழ்ந்துள்ள இத்தருணத்தில், சிறப்பாக செயல்படும் தனியார் வங்கி பங்குகளை விலை இன்னும் சற்றுக் குறைந்த உடன், விலை குறையக் குறைய சிறிது சிறிதாக அள்ளிப் போடலாமே. அரசு வங்கிகள், கடந்த நிதியாண்டில் மொத்தம் 87,000 கோடி ரூபாய் கடன் பாக்கிகளை சந்தித்து, அதிலிருந்து மீள முடியாமல் தவித்த நிலையில் புதிய விதிமுறைகள் அறிமுகப் படுத்தப்பட்டது நினைவிருக்கலாம். இந்த ஒழுங்கு முறை நல்ல முடிவுகளை அரசு வங்கிகளுக்கு கொண்டு வரப்போகிறது. களத்தில் செயலாற்றும் இருபது அரசு வங்கிகளின் கடன் பாக்கிகள் திரும்பி வர வாய்ப்புகள் உருவாகும் சூழல் உருவாகியுள்ளது. நடப்பு நிதியாண்டில் (2019ம் ஆண்டு மார்ச்சுடன் முடிகிற) இந்த இழப்பு 50,000 கோடியாக சரியும் என்று பலத்த எதிர்பார்ப்பு. பாங்க ஆப் பரோடா, ஸடேட் போங்க உள்ளிட்ட பெரிய வங்கிகளின் ஷேர் விலைகளும் குறைந்த விலைக்குத் தள்ளப்பட்டு விட்டிருக்கும் நிலையில் சந்தை நகர்வுகளை கவனித்து அதற்கேற்றபடி டிரான்சாக்ஷன்களை மேற்கொள்ளுங்கள்.

தொடரும் ...

**மத்திய அரசின்  
ஞ.1 லட்சம் கோடி தீட்டத்தில்,  
1 கோடி பேருக்கு வேலை வாய்ப்பு  
வழங்கும் தீட்டம்!**



அடுத்த ஜெந்து ஆண்டுகளில், ஒரு கோடி இளைஞர்களுக்கு வேலை வாய்ப்பை ஏற்படுத்தி தரும் நோக்கில், நாடு முழுவதும் 14 மொகா வேலை வாய்ப்பு மண்டலங்கள் உருவாக்கப் படவுள்ளன. மத்திய கப்பல் போக்குவரத்து துறையின் இந்த தீட்டத்துக்கு, அரசுக்கு தீட்டங்கள் உருவாக்கலில் ஆலோசனை வழங்கும் அமைப்பான, 'நீடி ஆயோக்கின், தீட்ட ஆய்வு, மேலோண்றை பிரிவு ஒப்புதல் அளித்துள்ளது. இந்த தீட்டத்துக்கு, 1 லட்சம் கோடி ரூபாய் செலவிடப்படும்.

நிடி ஆயோக் ஒப்புதல் கிடைத்ததை அடுத்து, இந்த தீட்டம் குறித்து, அமைச்சரவை குழு பரிசீலித்து ஒப்புதல் அளிக்கும் என கூறப்

படுகிறது. அதை தொடர்ந்து உருவாக்கப்படும் வேலை வாய்ப்பு மண்டலங்களில், தொழிற் சாலைகளை அமைக்கும்படி, நிறுவனங்களுக்கு அழைப்பு விடுவிக்கப்படும். நாட்டின் பல்வேறு பகுதிகளில், வேலை வாய்ப்பு மண்டலங்களை உருவாக்குவதில், பிரதமர் அலுவலகம் அதிக ஆர்வம் காட்டி வருகிறது. இவற்றின் மூலம், கோடிக்கணக்கான இளைஞர்களுக்கு வேலை வாய்ப்புகள் உருவாக்கப்பட வேண்டும் என, பிரதமர் அலுவலகம் கூறி வருகிறது.

அடுத்தாண்டு பொதுத் தேர்தல் நடப்பதற்கு முன், வேலை வாய்ப்பு மண்டலங்கள் குறித்த முடிவு இறுதி செய்யப்படும் என தெரிகிறது. தொழிற்சாலைகள், அவை உரவாக்கும் வேலை



வாய்ப்புகள் என்னிக்கை அடிப்படையில், நிதி சார்ந்த மற்றும் நிதி சாராத சலுகைகள் வழங்கப்படும். தொழில் துவங்கும் நிறுவனங்களுக்கு, ஒற்றை சாளர் முறையில் ஒப்புதல் வழங்கப்படும் என தெரிகிறது. இந்த தீட்டப்படி, 14 மெகா வேலைவாய்ப்பு மண்டலங்கள், நாட்டின் கடலோர மாநிலங்களில் அமைக்கப்படவுள்ளன.

இந்த மண்டலங்களில், சிமெண்ட், உணவு பொருள், மரப்பொருட்கள், எலக்ட்ரானிக்ஸ் பொருட்கள், ஆடைகள், தோல் பொருள், ஆபரண கற்கள், நகைகள் தயாரிப்பு உள்ளிட்ட, 35 தொழிற்சாலைகளின் தொகுப்பு இடம் பெறும். வேலைவாய்ப்பு மண்டலங்களுக்கு தேவையான அடிப்படை கட்டமைப்புகளை ஏற்படுத்த, 1 லட்சம் கோடி ரூபாய் தேவைப்படும் என, முதல் கட்ட மதிப்பீடுகள் கணக்கின்றன. இந்த தொகையை, மத்திய, மாநில அரசுகள் இணைந்து செலவிடும்.

தேர்ந்தெடுக்கப்பட்ட மாநிலங்களின் அரசுகள், சம்பந்தப்பட்ட பகுதிகளில், குறைந்தபட்சம், 2,000 ஏக்கர் நிலத்தை வழங்க வேண்டும். துறைமுகம் சார்ந்த தொழில் நடவடிக்கைகளில், அடிப்படையில், வேலை வாய்ப்பு மண்டலங்கள் உருவாக்கப்பட உள்ளன.

இதன் மூலம், ‘இந்தியாவில் தயாரியுங்கள்’ பிரசாரத்துக்கு கூடுதல் ஊக்கம் அளிக்கவும், துறைமுகம் சார்ந்த தொழில் நடவடிக்கைகளில், இந்தியாவை பொருளாதார ரீதியில் வளர்ச்சி யடையச் செய்யவும் முடிவு செய்யப்படுள்ளது.

தமிழகத்தின், நாகப்பட்டினம் மாவட்டம், பூம்புகார், வி.சி.ஐ.சி., எனப்படும், விசாகப்பட்டினம் - சென்னை தொழில் பாதை, ராமேஸ்வரம், குஜராத்தில் கட்சி, கூர்யடூர், சவுராஷ்ட்ரா, கேரளாவில் மலபார் உட்பட, 14 வேலைவாய்ப்பு மண்டலங்கள் அமைக்கப்படவுள்ளன.

### **தீட்டத்தின் சிறப்பம்சங்கள்**

- மெகா வேலைவாய்ப்புத் தீட்டத்துக்கு, மத்திய அமைச்சரவை ஒப்புதல் கிடைத்ததும், உற்பத்தி களங்கள் அமைக்க, தொழிற்சாலைகளுக்கு அழைப்பு விடுக்கப்படும்.
- ஜந்து ஆண்டுகளில் ஒரு கோடி பேருக்கு வேலைவாய்ப்பு.
- ஒரு லட்சம் கோடி ரூபாய் முதலீடு.
- தொழிலாளர்களுக்கு வாய்ப்பு அளிக்கும் வகையிலான தொழில் பிரிவுகளுக்கு முன்னுரிமை.
- மின்னணுவியல், சிமெண்ட், உணவு பொருள் போன்றவற்றின் உற்பத்திக்கும் அனுமதி.
- கடலோர பகுதிகளில், 2,000 ஏக்கர் நிலம் அளிக்கக்கூடிய மாநிலங்கள், தீட்டத்தில் சேர்ப்பு.
- அதீக வேலைவாய்ப்புகளை வழங்கும் நிறுவனங்களுக்கு நிதிசார்ந்த சலுகைகள்.

- விதுர்

# தமிழகத்தில் வாகன உற்பத்தி; ரூ.7000 கோடி முதலீடு ஹெண்டாய் அறிவிப்பு!



தமிழகத்தில் வாகன உற்பத்தியை அதீகரிக்கும் வகையில் ரூ.7,000 கோடி அளவுக்கு கூடுதல் முதலீடு செய்யப்படும் என்று ஹெண்டாய் நிறுவனத்தின் நிர்வாக இயக்குநர் மற்றும் முதன்மை செயல் அலுவலர் தீரு. ஓய்.கே.ஹெ தெரிவித்துள்ளார்.

**தமிழக முதல்வருடன் சந்திய்பு:** ஹெண்டாய் நிறுவனத்தின் நிர்வாக இயக்குநர் மற்றும் முதன்மை செயல் அலுவலர் தீரு. ஓய்.கே.ஹெ தலைமையிலான அந்த நிறுவனத்தின் குழுவினர், முதல்வர் எட்பாடி கே.பழனிசாமியை தலைமைச் செயலகத்தில் சந்தித்துப் பேசினர். அப்போது, தமிழகத்தில் கூடுதல் முதலீடுகளைச் செய்வதற்கான விருப்ப கோரிக்கைக் கடிதத்தை முதல்வரிடம் ஹெண்டாய் நிறுவனத்தினர் அளித்தனர். இதைத் தொடர்ந்து செய்தியாளர்களிடம் தீரு. ஓய்.கே.ஹெ கூறியதாவது:





எங்களது உற்பத்தித் தீரனை மேலும் ஒரு லட்சம் அலகுகள் வரை உயர்த்த முடிவு செய்யப்பட்டிருப்பதை தமிழக முதல்வரிடம் தெரிவித்தோம். இதில், 50,000 அலகுகள் வாகனங்களின் உதிரிபாகங்களாக மட்டும் அனுப்பி வைக்கப்படும். அதாவது வாகனங்களாக உற்பத்தி செய்யாமல் அவற்றின் பாகங்கள் மட்டுமே ஏற்றுமதி செய்யப்படும். எந்த நாட்டுக்கு உதிரி பாகங்கள் அனுப்பப்படுகிறதோ அந்த நாட்டில் அவை அனைத்தும் இணைக்கப்பட்டு வாகனங்களாக உருவாக்கப்படும்.

**தமிழக அரசிடம் கோரிக்கை:** உதிரி பாகங்கள் உற்பத்தியை அதிகரிக்கும் அதேசமயம், இதற்கான வாய்ப்பு, வசதிகளை அதிகளவில் ஏற்படுத்தி தர வேண்டுமென தமிழக அரசிடம் கோரிக்கை வைத்துள்ளோம். ஹௌஸ்டாய் மோட்டார் இந்தியா நிறுவனமானது 10 மாடல்களில் 60 ஆயிரத்து 25 வாகனங்களை உற்பத்தி செய்யவள்ளது. இதில், முதல் கட்டமாக உதிரி பாகங்களைப் பெற்று அவற்றை இணைத்து மின்னணு (எலக்ட்ரானிக்) வாகனங்களை தயாரிக்க உள்ளோம்.

**புரிந்துணர்வு ஒப்யந்தம்:** அடுத்த மூன்று ஆண்டுகளுக்குள் மின்னணு வாகனங்களை

ஹௌஸ்டாய் நிறுவனமே உற்பத்தி செய்யும் அளவுக்கு திட்டம் வகுத்துள்ளோம். இதன்படி, ரூ.7,000 கோடி அளவுக்கான திட்ட மதிப்பீட்டில் புதிய வாகனங்கள் தயாரிக்கப்பட்டு உற்பத்தித் தீரனை அதிகரிக்கவுள்ளோம். புதிய வாகனங்களை உற்பத்தி செய்துவரும் வேளையில், அடுத்த ஆண்டு ஜனவரியில் நடைபெறவுள்ள உலக முதலீட்டாளர் மாநாட்டில், புதிய முதலீட்டுக்கான புரிந்துணர்வு ஒப்பந்தம் தமிழக அரசுடன் மேற்கொள்ளப்படும் என ஓய்.கே.ஹர் தெரிவித்தார்.

- ரம்யா

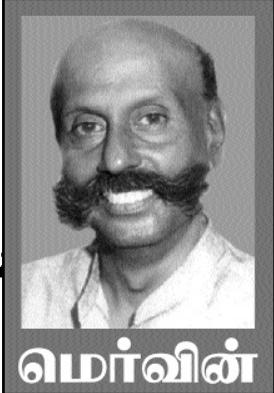
## சட்டுபிட்டு தகவல்

துவக்கத்தைவிட

முடிவை பற்றி

அதிகமாக சிந்தனை

செய்ய வேண்டும்.



**மொர்வின்**

# தீற்மை தகுவது பெருமை!

நம்மிடம் தீற்மை, படைப்பாற்றல் செயல்தீரன், சிந்திக்கும் சக்தி ஆசியவை இணைந்து இருக்கின்றன. இவற்றை தகுந்த முறையில் பயன்படுத்தினால் வெற்றியுடன் வாழ முடியும். நாம் வாழ்க்கை என்ற நல்ல நிலத்தைப் பெற்று இருக்கிறோம். அதில் தீற்மை என்னும் பச்சைப் பயிர் பசுமையாக வளர்கிறது.

அந்தப் பயிரைப் பாதுகாத்து உரம் போட்டு அதிலே கவனம் செலுத்தி அல்லும் பகலும் பாடுபட்டால் அறுவடையை பண்ண முடியும். இதே போல நாமும் நல்ல தீற்மையைப் பெற்று இருப்பதனால் வெற்றியை பெற்றுவிட முடியும். இதனை சிறந்த முறையில் சௌலவிட்டு செம்மையுடன் தெளிவாக செயல்படும் பொழுது தான் அதனுடைய பலனை அனுபவிக்க இயலும்.

நம்மிடம் உள்ள தீற்மையை உரிய முறையில் ஒழுங்காகவும் நேர்மையாகவும் வகைப்படுத்தி வளர்த்து கொள்ள வேண்டும்.

அதனை அறிவாக முழுமையாக வெளிப்படுத்தி மேன்மைப் படுத்துவதீல்தான் வெற்றியே அடங்கி இருக்கிறது. நம்முடைய வாழ்க்கை ஒடும் நீராக இருக்க வேண்டுமே தவிர குட்டையாக நின்றுவிடக் கூடாது. ஒடும் நீர் ஊருக்கே பயன்படும். தோங்கி இருக்கும் நீர் யாருக்கும் பயன்படாது.

இதே போல நம்முடைய தீற்மையை வளர்த்துக் கொண்டு மற்றவர்களுக்கு உதவி செய்ய வேண்டும். தீற்மையை உயர்த்திக் கொண்டே செல்லும் போது தான் வெற்றியை குவிக்க இயலும். அளவற்ற தீற்மைக்கு மேலும் கீழும் சந்தர்ப்ப சக்கரம் சுழன்று கொண்டேதான் இருக்கும். நேரமும் சக்தியும் இருக்கும் போதே பயன்படுத்திக் கொள்ள வேண்டும்.

“வீசும் காற்றும், எழும் அலையும் எப்பொழுதும் தீற்மையான மாலுமி பக்கமே இருக்கும்” என்கிறார். ஆங்கில வரலாற்று ஆசிரியர் கீப்பன். வாழ்க்கையில் உயர்ந்த நிலையில் இருப்பவர்கள் எல்லோருமே தங்களுடைய தீற்மையினாலேயே





உருவானவர்கள் தான். வரும் வாய்ப்பையும், சூழ்நிலையையும், சரியாகவும், சாமர்த்தியமாகவும் பயன்படுத்திக் கொண்டவர்கள் தான்.

மனோத்துவ விஞ்ஞானி டாக்டர் அட்லர், சிறுவனாக இருக்கும் பொழுது, தனக்கு கணக்கு வராது என்று நினைத்துக் கொண்டார். இதனை எப்படியும் மாற்ற வேண்டும் என்று முடிவு செய்தார். தன்னுடைய தீற்மையை வளர்த்துக் கொள்வதீலேயே கவனமாக இருந்தார். ஒரு நாள் ஆசிரியர் கரும் பலகையில் கணக்கை எழுதினார்.

அதை எப்படிப் போடுவது என்று வகுப்பில் இருந்த மாணவர்களுக்குப் புரியவில்லை. தன்னால் அந்த கணக்கைப் போடும் தீற்மை இருக்கிறது என்று நம்பினார் அட்லர். உடனே எழுந்து நின்று நான் அந்த கணக்கைப் போட்டு காட்டுகிறேன் என்றார். வகுப்பு மாணவர்கள் சிரித்தனர்.

இவனா கணக்கைப் போடப் போகிறான்? இவனுக்குத் தான் கணக்கே வராதே என்று எல்லா மாணவர்களும் நினைத்தார்கள். அட்லருக்கு வேகம் வந்தது. தீற்மையுடன் எழுந்து சென்று கரும் பலகையில் கணக்கைச் செய்து காண்பித்தார். எல்லோருமே ஆச்சரியப்பட்டார்கள். அட்லர் கணக்கைப் போடும் பொழுது தனக்கு தீற்மை இருக்கிறது. அதனை பயன்படுத்திக் கொள்ளுமுடியும் என்று உறுதியாகச் செயல்பட்டார். அதுவே வெற்றிப் பெற வைத்தது.

எந்த வயதிலும் நம்முடைய தீற்மையை வளர்த்துக் கொண்டு வளமாக வாழ முடியும். தீற்மையின் மேன்மைக்கு வயது ஒரு தடைக் கல்லே அல்ல! நாம் இப்பொழுது தானே இளைஞராக இருக்கிறோம். இன்னும் கொஞ்ச காலம் போகட்டும். அப்பொழுது தீற்மையை வளர்த்துக் கொள்ளலாம் என்ற எண்ணமே ஏற்பட்டு விடக் கூடாது. தீற்மைக்கு வயது வித்தியாசமே இல்லை. இளமையுடன் முதுமையும் தீற்மையை வளர்த்துக் கொள்ளும் ஒரு அடையாளமே தவிர ஒளிந்து கொள்ள வேண்டிய பருவம் அல்ல!

தீற்மையைப் பயன்படுத்தி வெற்றி பெற வயது ஒரு பொருட்டே கிடையாது. ஆங்கில இலக்கிய மேதை ஷால்லியின் முதல் கவிதை வெளி வந்தபோது அவருக்கு வயது இருபத்தொன்று. தன்னுடைய தீற்மை கவிதை எழுதுவதில் தான் இருக்கிறது என்று உணர்ந்து அதனையே தொடர்ந்து செய்து உலக இலக்கியத்தில் உன்னதமான இடத்தைப் பெற்றார். எத்தனையோ ஆண்டுகளாக தன்னுடைய தீற்மையை பயன்படுத்தி உயிரினங்களின் தோற்றும் என்ற உயர்ந்த ஆராய்ச்சியை வெளியிடப்போது டார்வினுக்கு வயது ஜம்பது. தீற்மையை வளர்த்துக் கொண்டு தீவிரமாகச் செயல்பட்டால் நிச்சயமாக வெற்றியைப் பெறமுடியும்!

# ஜி.எஸ்.டி.யில் பதிவு செய்த சிறு, கறு தொழில் நிறுவனங்களுக்கு ஒரு மணி நேரத்தில் ₹1 கோடி கடன்!



**MSME LOAN UPTO 1  
CRORE IN 59 MINUTES**



சிறு, கறு தொழில் நிறுவனங்களை ஊக்குவிக்கும் வகையில், ஜி.எஸ்.டி.யில் பதிவு செய்த நிறுவனங்கள் ஜி.எஸ்.டி. வெப்பசைட் மூலம் ₹1 கோடி வரையிலான கடன்களுக்கு 59 நிமிடத்தில் அனுமதி பெறும் தீட்டத்தை பிரதமர் தீரு. மோடி அறிவித்துள்ளார். எளிதாக தொழில் தொடங்கும் நாடுகளின் பட்டியலில் கடந்த 2014ம் ஆண்டு இந்தியா 142வது இடத்திலிருந்து தற்போது 77வது இடத்துக்கு முன்னேறியுள்ளது. வேலைவாய்ப்பு அளிப்பதில் நாட்டிலேயே 2வது பெரிய துறையாக சிறு, குறுந்தொழில் நிறுவனங்கள் உள்ளன. ஆனால், இந்த சிறு நிறுவனங்கள் தங்களுக்கு தேவையான நிதியை திரட்ட பல சிரமங்களை மேற்கொள்கின்றன. எனவே, இத்துறையை ஊக்குவிப்பதற்காக ஜி.எஸ்.டி.யில் பதிவு செய்த சிறு மற்றும் குறுந்தொழில் நிறுவனங்களுக்கு ஜி.எஸ்.டி. வெப்பசைட் மூலம் ₹1 கோடி வரையிலான கடனை 59 நிமிடத்தில் பெறுவதற்கான தீட்டத்தை பிரதமர் தீரு. மோடி அறிவித்துள்ளார்.

சிறு தொழில் நிறுவனம் ஜி.எஸ்.டி கணக்கு தாக்கல் செய்யும்போதே. உங்களுக்கு கடன் தேவையா என கேட்கப்படும். வேண்டும் என்றால் உடனே விண்ணப்பிக்கலாம். 59 நிமிடத்தில் ₹1

கோடி கடன் கிடைக்கும். இந்த கடனுக்கு 2 சதவீதம் வட்டி மானியமும் அளிக்கப்படும். ஏற்றுமதியாளராக இருந்தால் வாங்கும் கடனுக்கான வட்டி மானியம் 3 சதவீதத்திலிருந்து 5 சதவீதமாக உயர்த்தப்பட்டுள்ளது. இது குறித்து பிரதமர் தீரு. மோடி கூறுகையில், ஜி.எஸ்.டி.யில் பதிவு செய்த சிறு மற்றும் குறுந்தொழில் நிறுவனங்கள், ₹1 கோடி வரையிலான கடனை இனி 59 நிமிடத்தில் பெறலாம்.

நீங்கள் அலுவலகம் செல்லும் நேரத்துக்குள் கடன் கிடைத்து விடும். முன்னணி தீட்டமாக அறிவிக்கப்பட்டுள்ள இத்தீட்டத்தில் 72 ஆயிரம் சிறு தொழில் நிறுவனங்களுக்கு நான் இலக்கு நிர்ணயித்துள்ளேன். தற்போது வரை 72,680 சிறு தொழில் நிறுவனங்கள் ஜி.எஸ்.டி.யில் உள்ளன. இத்துறையை ஊக்குவிக்க எடுக்கப்பட்ட மொத்தம் 12 முடிவுகளும் வரலாற்று சிறப்பு மிக்கவை. இதன் மூலம், எளிதாக தொழில் தொடங்கும் நாடுகளின் பட்டியலில் இந்தியா 50வது இடத்துக்கு செல்லும் காலம் வெகு தொலைவில் இல்லை. இந்த சீர்திருத்த நடவடிக்கைகள் சிறு மற்றும் குறுந்தொழில் நிறுவனங்களுக்கு உதவும் என்றார்.

- தீபக்

# எளிதாக தொழில் தொடங்கும் நாடுகளின் பட்டியல்... 77வது இடத்தில் இந்தியா!

எளிதாக தொழில் தொடங்கும் நாடுகள் தரவரிசை பட்டியலில் 23 இடங்கள் முன்னேறி இந்தியா 77வது இடத்தை பிடித்துள்ளது. எளிதாக தொழில் தொடங்கும் நாடுகளை தரவரிசைப்படுத்தி உலக வங்கி கடந்த ஆண்டு பட்டியல் வெளியிட்டது. இதில் இந்தியா 100வது இடத்தில் இருந்தது. இந்திலையில் எளிதாக தொழில் தொடங்கும் நாடுகள் தரவரிசையாக 2019ம் ஆண்டு பட்டியலை உலக வங்கி சமீபத்தில் வெளியிட்டது.

இதில் இந்தியா 23 இடங்கள் முன்னேற்றம் அடைந்து 77வது இடத்தை பிடித்துள்ளது. எளிதாக தொழில் தொடங்குவதற்கான 10 அம்சங்களில் 6 அம்சங்களில் இந்தியா முன்னேற்றம் கண்டுள்ளது என தெரிவித்துள்ளது. ஜிஎஸ்டி அமலாக்கம், விண்ணப்பங்களை ஒருங்கிணைத்து எளிமைப்படுத்தியது போன்றவற்றால் இந்தியாவின் தர

வரிசை உயர்ந்துள்ளது. தொழில் தொடங்குதல், கட்டிடம் கட்டுவதற்கான அனுமதி, மின்சார இணைப்பு, கடனுதவி, வரிகள், பிற நாடுகளுடன் வர்த்தகம், பிரச்சனைகளுக்கு தீர்வு காணுதல் போன்றவற்றை அடிப்படையாக வைத்து தரவரிசைப்படுத்தப்படுகிறது.

2014ம் ஆண்டு 190 நாடுகளில் இந்தியா 142வது இடத்தில் இருந்தது. இதில் கடந்த ஆண்டு 100வது இடத்துக்கும், இதற்கு முந்தைய ஆண்டு 131வது இடத்துக்கும் இந்தியா முன்னேறியுள்ளது. கடந்த 4 ஆண்டுகளில் 53 இடங்கள் முன்னேறியுள்ளது. நியூலாந்து, சிங்கப்பூர், டென்மார்க், ஹாங்காங் ஆகியவை முதல் 4 இடங்களில் உள்ளன. அமெரிக்கா பவுது இடத்திலும், சீனா 4வது இடத்திலும் உள்ளது குறிப்பிடத்தக்கது.

- ராகவி



# பெட்ரோல் - டிசல் விலை வித்தியாச குறைவினால்... கார் விற்பனையில் மாற்றம் ஏற்படுமோ!

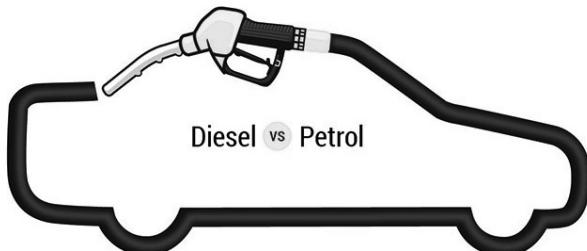
## PETROL vs DIESEL



எரிபொருள் சிக்கனம், அதீக மைலேஜ் காரணமாக பலர் டிசல் கார்களை தேர்வு செய்து வந்தனர். ஆனால், பெட்ரோல், டிசல் விலை வித்தியாசம் குறைந்து வருவது, டிசல் கார் வாங்குவர்களை ஒன்றுக்கு இரண்டு முறை யோசிக்க வைத்துள்ளது. கச்சா எண்ணெய் விலை சர்வதேச சந்தையில் தொடர்ந்து குறைந்து வருகிறது. பிரன்ட் கச்சா எண்ணெய் 70 டாலருக்கு கீழ் வந்துள்ள நிலையில், இந்திய எண்ணெய் நிறுவனங்களும் பெட்ரோல், டிசல் விலையை தொடர்ந்து குறைத்து வருகின்றன. கடந்த மாதத்திலிருந்து விலை குறைக்கப்பட்டு வருகிறது. கடந்த ஆகஸ்ட் மாதத்தில் இருந்து விலை உயர்த்திய நிறுவனங்கள், குறைப்பதில் வேகம் காட்டவில்லை. பெட்ரோல் விலையை மைதுவாகவும், டிசல் விலையை வேகமாகவும் அதிகரித்து வருகின்றன.

இதனால், பெட்ரோல் டிசல் இடையே விலை வித்தியாசம் குறைந்து வருகிறது. நாடு முழுவதும்

மாநிலங்களின் வாட் வாரிக்கு ஏற்ப ₹5 முதல் ₹8 ரூபாய் வித்தியாசம் உள்ளது. மன்பு பெட்ரோல், டிசல் இடையே விலை வித்தியாசம் ₹29 வரை இருந்தது. அதோடு டிசல் கார்கள் அதீக மைலேஜ் தருபவை. எனவே, அடிக்கடி நீண்ட தூரம் பயணம் செய்வர்கள் டிசல் கார்களையே தேர்வு



செய்தனர். விலை அதீகம் இருந்தாலும் பெட்ரோல் சிக்கனத்தில் ஈடுகட்டி விடலாம் என்பதே இதற்கு காரணம். ஆனால் தற்போது விலை வித்தியாசம் மிகவும் சுருங்கி விட்டதால் மைலேஜ் அதீகம் கிடைத்தும் பயனில்லையோ என்ற எண்ணமே நுகர்வோரிடம் மேலோங்கி நிற்கிறது.



# Petrol vs Diesel

Which Car to Buy?



We have the answer!

உதாரணமாக டெல்லியில் நடுத்தர ரக பெட்ரோல் காரின் ஷோரூம் விலை ₹7.76 லட்சம். சராசரியாக 22 கி.மீ மைலேஜ் தரும். இதை மாதும் 1500 கி.மீ. ஓட்டினால் மாதாந்திர செலவு ₹5,300 ஆகும். நடுத்தர ரக ஶசல் காரின் விலை ₹8.76 லட்சம். 28.4 கி.மீ. மைலேஜ் தரும். இதை மாதும் 1500 கி.மீ. ஓட்டினால் ₹3,827 செலவாகும். இதை விட உயர்ந்த ரக பெட்ரோல் கார் டெல்லியில் ஷோரூம் விலை ₹13.69 லட்சம் இது 15.29 கி.மீ. மைலேஜ் தரும். இதை மாதும் 2,000 கி.மீ. ஓட்டினால் ₹10.167 செலவாகும். நடுத்தர ரக ஶசல் கார் ₹15.17 லட்சம். இது 19.67 கி.மீ. மைலேஜ் தரும். இதை மாதும் 2,000 கி.மீ. ஓட்டினால் ₹7,367 எளிபாருள் செலவாகும் என ஒரு பொதுவான கணக்கீடு தெரிவிக்கிறது.

பெட்ரோல் காரை விட ஶசல் கார் ஒரு லட்சம் முதல் ஒன்றரை லட்சம் வரை அதீகம் உள்ளது. குறைந்தது 20 மாதத்துக்கு மேல் மாதந்தோறும் மேற்கண்ட அளவுக்கு ஓட்டினால்தான் ஓரளவு லாபம் கிடைக்கும். ஶசல் கார் விலை அதீகம் என்பதால், கடன், இளம்ஜி, வட்டி தொகையும் அதீகரிக்கும். இதுவும் கூடுதல் சமை. இதுபோல், சுற்றுச் சூழலை கருத்தில் கொண்டு ஶசல்

கார்களுக்கு தடை விதித்ததும் ஶசல் கார் தேவையை குறைத்து விட்டது. மத்தீய அரசின் பாரத் ஸ்டேஜ் விதிகள் அமல்படுத்திய பிறகு ஶசல் கார்கள் விலை ₹75,000 அதீகமாகி விட்டது. பெட்ரோல் கார்கள் ₹20,000 மட்டுமே உயர்ந்துள்ளன. எனவே, அடிக்கடி ஞர் செல்பவர்கள், வெளியூர் சுற்றுலா வாகனங்கள் இயக்குபவர்களுக்கு மட்டுமே ஶசல் கார் பலன் தரும் எனவும், சொந்த உபயோகத்து எப்போதாவது காரை எடுத்துச் செல்பவர்களுக்கு பெட்ரோல் கார்களே சரியான தேர்வு என சந்தை நிபுணர்கள் தெரிவிக்கின்றனர்.

- ஆட்போமேன்

## சட்டபிடிடு தகவல்

பணத்திடம் நம்பிக்கை  
வைக்காதீர்,  
நம்பிக்கையிடம்  
பணத்தை கேட்டுப்  
பெறுங்கள்.

## வாசகர் எண்ணங்கள்...

தீபாவளி இதழ் சிறப்பாக இருந்தது, சமூகத்தில் மிகவும் உயர்ந்த இருவரை முகப்பு அட்டையில் வைத்தது மிகச் சிறப்பு. ஒருவர் கைக்கிள்களின் ராஜா... மற்றொருவர் கண்களின் ராஜா! நவம்பர் இதழ் பக்கத்திற்கு பக்கம் பயனுள்ளதாக இருந்தது. நாளுக்கு நாள் மெருகேறிவரும் தொழில் நேசனின் சேவை பாராட்டுக்குரியது.

- பரமேஸ்வரன் .K. கும்பகோணம்

டாக்டர் அகர்வால் மருத்துவமனையின் சாதனை குறித்த முகப்பு பேட்டி மிக அருமை. நம்மில் பலருக்கு கண்களைப் பற்றி அக்கறை அதிகமில்லை. பிரச்சினை வரும்போது தான் கண்களின் முக்கியத்துவம் புரிகின்றது. கண்களை எவ்வாறு பாதுகாப்பது என்ற செய்தியை பேராசிரியர் அமர் அகர்வாலிடம் கேட்டு பெற்று வாசகர்களுக்கு வழங்கலாமே... இது எனது வேண்டுகோள்!

- ரகுநாதன் .B, காஞ்சிபுரம்

இந்தியா மீது அமெரிக்காவின் பொருளாதாரத் தடை சாத்தியமா? என்ற கட்டுரையில் இடம் பெற்ற விஷயங்கள் மிகவும் பயனுள்ளதாக இருந்தது.

இன்றைய நவீன வர்த்தகப் பொருளாதாரப் போர் மூலம் குண்டுகளும், டாங்கிகளும் சாதிக்காத பலவற்றை சாதிக்க முடியும். ஒரு நாட்டின் பொருளாதார ஸ்தீரத்தன்மையை சீர்க்கலைக்க பயன்படுவதே நவீன வர்த்தகப் பொருளாதாரப் போர் முறையாகும். இதை வளர்ந்த நாடுகள் பல, வளரும் நாடுகளுக்கு ஏற்றாக பயன்படுத்துவது தற்போது வழக்கமாகி விட்டது.

- M. சங்கர், திருவிடைமருதூர் - தஞ்சை

தமிழக அரசு, தமிழகத்தில் தொழில் தொடங்குவது, நடத்துவது, கடன் பெறுவதை எளிதாகியுள்ளதாக கடந்த இதழில் வெளியான கட்டுரையில் கூறப்பட்டிருந்தது. இது உண்மையானால் நிச்சயமாக தமிழகம் தொழில் துறையில் முன்னணி மாநிலமாக விளங்கும் என்பது நிச்சயம். ஆனால், அதற்கு முன்பாக தமிழகத்தில் உள்ள சிறு தொழில்கள் நாளுக்கு நாள் நாசிந்து வருவதற்கான காரணத்தைக் கண்டறிந்து, தீர்வினை அளிக்க வேண்டிய தலையாய் கடமையும் தமிழக அரசுக்கு உள்ளது.

- சுரேந்திரன், சென்னை - திருவாண்மியூர்



வளமான வாழ்க்கைக்கு வழிகாட்டும் ஏற்றுமதி தொழில் தொடர்... மிகச் சிறப்பாக வந்து கொண்டுள்ளது. அருமையான உதாரணம், விளக்கம் என ஏற்றுமதியாளர்களுக்கு புரியும் வகையில் எளிய தமிழில் கட்டுரை வெளிவருகின்றது.

நான் தொடர்ச்சியாக இத்தொடரை படித்து வருகின்றேன். பயனுள்ளதாக உள்ளது. வாழ்த்துக்கள்!

- T. பாலன், தருமபுரி

புதிதாக வீடு வாங்குபவர் களுக்கு உதவும் வகையில் கடந்த இதழில் வெளியான வீட்டுக் கடன் வாங்குவது தொடர்பான கட்டுரை மிக அருமை. பழைய வீடு வாங்கும் போது, புதிய வீட்டை வாங்கும் போது என்னென்ன நடைமுறைகளை கையாள்வது, எத்தனை சதவீதம் கடன் கிடைக்கும். என்னென்ன காரணத்திற்காக வீட்டுக் கடன் கிடைக்கும் என்பது பற்றிய விவரங்கள் அனைத்தும் சூப்பர்!

- மேகநாதன் .S, சேலம்

Owned, Published by : N.B. SUKKUR BASHA, printed by, K. RADHA at R.K. OFFSET PRINTERS,  
Old No. 93, New No. 230, Dr.Besant Road, Royapettah, Chennai - 600 014, Published from  
19/39, School Road, C.I.T. Nagar, Nandanam, Chennai - 600 035. Editor : N.B. SUKKUR BASHA