

தொழில் நேசன்

தமிழ் - ஆங்கில மாத திதி

தொழில் : 11, நேசன் : 11
மார்ச் 2017

ஆசிரியர்
என்.பி.சுக்கர் பாலா (ரேபா)

துணை ஆசிரியர்
ரேவதி சுக்கர் பாலா

எச்சரிக்கை

தொழில் நேசனில் வெளியிடப் படும் செய்திகள், விளம்பரங்களின் அடிப்படையில் தொழில் தொடங்க விரும்புவோர், தங்களது சொந்தப் பொறுப்பில் எச்சரிக்கை உணர் வோடு செயல்படவேண்டும்.

சந்தா விவரம்

ஒரு ஆண்டு : ரூ. 240
இரு ஆண்டுகள் : ரூ. 480
மூன்று ஆண்டுகள் : ரூ. 720
ஆயுள் சந்தா : ரூ. 2400
வெளிநாடு சந்தா
ஒரு வருடம் : ரூ. 2000

படைப்புகள், சந்தா மற்றும் விளம்பர தொடர்புக்கு :

தொழில் நேசன்
19/39, பள்ளிக்கூட்டு சாலை,
சி.ஐ.டி.நகர், நந்தனம்,
சென்னை - 600 035.
தொலைபேசி : 044-24323447
கைபேசி : 9841211806

மின்னஞ்சல் :
thozhilnesan06@yahoo.com

இணையதளம் :
www.thozhilnesan.com

Thozhil Nesan - Monthly
Editor :
N.B. Sukkur Basha
Phone : 9841211806

Published From :
19/39, School Road,
CIT Nagar, Nandanam,
Chennai - 600 035 and

Printed at : K. Radha
R.K. Offset Printers
230, Dr. Besant Road,
Royapettah, Chennai - 14.

Designed at :
Aruna Graphics
48/1, South West Boag Road,
T.Nagar, Chennai -17. Ph : 24345058

அடிமீடு பக்ஷுட்...

காலம்தான் பதில் சொல்ல வேண்டும்!

தமிழகத்தின் புதிய முதல்வராகப் பொறுப்பேற்றுள்ள தீரு. இடைப்பாடு பழனிச்சாமி அவர்களை வாழ்த்தி வரவேற்று... அவரிடம் சில வேண்டுதல்களையும் முன்வைக்க விரும்புகின்றேன். தமிழகம் தற்போது புயலில் சிக்கிய படகைப் போன்று தள்ளாடுகின்றது. வளர்ச்சி என்பது கண்ணுக்குப் புலப்படாத கரையைப் போன்று உள்ளது. முதலில் படகை கால சேர்க்க முயற்சிகளை உடன் மேற்கொண்டாக வேண்டும். ஊர் ஜிரண்டுப்படால் கூத்தாடுக்கு கொண்டாட்டம் என்று கூறுவார்கள். இதைப் போன்று நமக்கு அருகே உள்ள சில மாநிலங்கள், தமிழகத்தில் நிலவும் அரசியல் பிரச்சினைகளை தங்களுடைய மாநில வளர்ச்சிக்கு சாதகமாக்கிக் கொள்ள முயற்சிக்கின்றன.

கடந்த பிப்ரவரியில் தெலுங்கானா மாநிலத்தின் தொழில்துறை அமைச்சர், தீருப்பூருக்கு விஜயம் செய்து, அங்குள்ள தொழில் முனைவோரிடம் “எங்கள் மாநிலத்தில் தொழில் துவங்க விரும்புவோர் மிக எளிதாக அதிகாரிகளை அனுகி, தங்கள் விண்ணப்பங்களை சமாபிக்கலாம். அனுமதி பெறுவது உட்பட எந்த காரணத்துக்காகவும் எந்த அதிகாரியும் கையூட்டு பெற்றாடார்கள்” என்று பேசியிருப்பது வெட்கக்கேடான விரியம். தமிழகத்தில் அரசியல் ஸ்திரமற்ற நிலையில், எரியும் வீட்டில் பிடிக்குவது வரை லாபம் என்ற பாணியில், நேற்று பெய்த மழையில் முளைத்து காளான் மாநில அமைச்சரின் அனுகுமுறை மிக மலிவாக உள்ளது. தமிழகத்திற்கு தானாக வந்த முதலீடுகள் திசைமாறி வேறு மாநிலங்களுக்குச் செல்கின்றன. இதனால் கிடைக்கக்கூடிய புதிய வேலை வாய்ப்புகளையும் தமிழகம் இழக்கின்றது. நிலம் ஒதுக்கீடு, ஒப்புதல் தாமதம் போன்ற காரணங்களினால் முதலீட்டாளர்கள் தமிழகத்தை தவிர்க்கத் துவங்கியுள்ளனர்.

சமீபத்தில் தூத்துக்குடியில் 30 ஆயிரம் கோடி ரூபாயில் அமையவிருந்த பெட்ரோலிய சுத்திகரிப்பு ஆலை ஆந்திரா பக்கம் சென்று விட்டது, போயிங் விமான நிறுவனம் கை நடுவிப் போய்விட்டது. தீருவள்ளூர் மாவட்டத்தில் இருந்து மிட்சிபிலி கார் நிறுவனமும் தமிழகத்தில் இருந்து வெளியேறிவிட்டது. என பல சம்பவங்கள் தமிழகத்தில் தொழில்துறை வளர்ச்சி முடங்கி விட்டதையே காட்டுகின்றது. போதாக் குறைக்க மத்திய அரசு வெளியிடும் தரவரிசைப் பட்டியலில் தமிழகம் 18வது இடத்திற்கு தள்ளப்பட்டுள்ளது முதலில் இவைகளை சீர்க்கியது, முதலீட்டாளர்களின் எண்ணிக்கையை அறிகிறத்து, புதிய வேலை வாய்ப்புகளை உருவாக்க வேண்டிய தலையாயக் கடமை தமிழக முதல்வருக்கு உள்ளது.

அதுபொதாளத்தில் வீழ்ந்து கிடக்கும் தமிழகத் தொழில்துறையை மீட்டெடுத்தாலே போதும் தற்போது தமிழகம் எதிர்கொள்ளும் பல்வேறு பிரச்சினைகளுக்கு தீர்வு கிடைத்து விடும். குறிப்பாக மின்பற்றாக்குறை, தண்ணீர் பிரச்சினை இவைகளைத் தீர்க்க புதிய அனுகுமுறைகள் மேற்கொள்ளப்பட வேண்டும்.

தமிழகத்தில் உள்ள ஆயிரம் கார்பப்ரேட் நிறுவனங்கள் ஒன்றினைந்தாலும் அவர்களால் ஒரு நெல்மணியை கூட உருவாக்க முடியாது. ஆகையால் ஊருக்கே சோறு போடுவன் ஏன்? தற்கொலை செய்து கொள்கின்றான் என்பதை நன்கு சிந்தித்து அரசியல் கலப்பாம் இன்றி நிரந்தர தீர்வினை அளிக்க தமிழக முதல்வர் முயற்சிக்க வேண்டும். தமிழகத்தை இந்தியாவின் நெங்பார் 1 மாநிலமாக உருவாக்குவேன் என்கிற தாரக மந்திரத்தை மறைந்த தமிழக முன்னாள் முதல்வர் செல்வி ஜெ. ஜெயலலிதா அடிக்கடி கூறுவார். அவரது எண்ணத்தை, செயல்படுத்தும் முக்கியப் பணி தற்போதைய தமிழக முதல்வரின் கைகளில்தான் உள்ளது.

என்னுடைய வேண்டுகோள்களுக்கு தமிழக முதல்வர் செவி சாய்த்தால்... நாடும் வீடும் நலம் பெறும். நாட்டு மக்களின் மனதில் நீங்கா இடம் பெற்று என்றென்றும் ஆடசி புரியலாம். அதிமுக என்கிற கட்சியை, இந்தியாவின் மிகப்பொயிய 3வது கட்சி என்கிற உயரிய இடத்தை அடைய ஓயாமல் உழைத்த அந்த மூன்றைமுத்துகளுக்கு உரியவர்களான எம்.ஜி.ஆர். மற்றும் அம்மாவின் ஆசியைப் பெற்று தமிழக வரலாற்றில் அமுத்தமான தடம் பதிக்கும் வாய்ப்பை இடைப்பாடியார் இழக்காமல் இருக்க வேண்டும் என்பதே எமது விருப்பமுட்ட! ஆனால், இதற்கு காலம்தான் பதில் சொல்ல வேண்டும்!

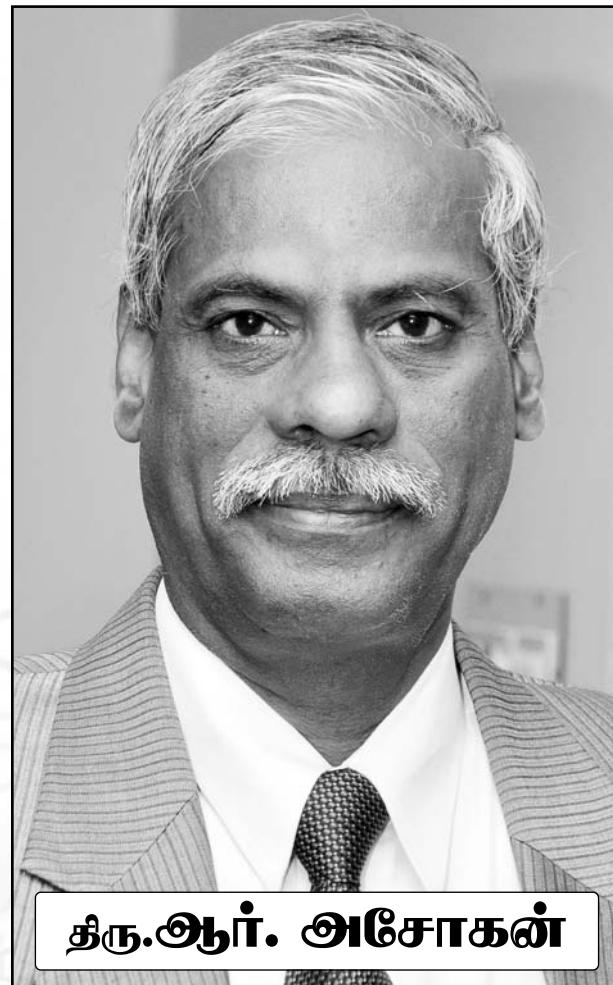
- என்.பி.சுக்கர் பாலா, ஆசிரியர்

சிறந்த மேலாண்மை அதிகாரிகளாக, தொழில் முனைவோராக, ஏற்றுமதியாளராக ஏற்றும் காண வழி காட்டுகின்றோம்!

- திரு. ஆர். அசோகன்

செயல் இயக்குனர், நிந்திய வர்த்தகம் மற்றும் ஏற்றுமதி மேம்பாட்டு மையம் (CITEP)

தொழில் முனைவோர் மற்றும் ஏற்றுமதி செய்வதில் ஆர்வமுள்ளவர்கள் அதிகமாகி வரும் காலம் இது. அதிலும் தாங்கள் ஈடுபடும் துறையைப் பற்றிய முழுமையான அடிப்படை அறிவை, பயிற்சியைப் பெற விழையும் இளைஞர்களின் எண்ணிக்கை அதிகமாகி வருகிறது. தொழில் முனைவில், ஏற்றுமதி மேலாண்மையில், மற்றும் பல்வேறு துறை நிறுவனங்களில் ஒரு சிறந்த மேலாளர்களாக (Executives) பணிபுரிவதில் தீரன் சார்ந்த பயிற்சிகளையும் விபரங்களையும் இளைஞர்களுக்கு ஒருசேர அளிக்கும் தரமான பயிற்சி மையங்கள் எளிதாகக் கிடைப்பதில்லை. ஆர்வமுள்ள அத்தகைய இளைஞர்களுக்கான பயிற்சியுடன் கூடிய படிப்பை ஒரு முதுநிலை பட்டய சான்றிதழமுடன் (Post Graduate Diploma) புகழ் பெற்ற அண்ணாமலை பல்கலைக்கழகத்துடன் இணைந்து எதிர்பார்க்கும் வேலை வாய்ப்பு, தொழில் முனைவு, சுய தொழில், ஏற்றுமதி வர்த்தகம் என பல வகையிலும் வழிகாட்டி உதவி வருகிறது. சென்னையை மையமாக கொண்டு இயங்கி வரும் ‘இந்திய வர்த்தகம் மற்றும் ஏற்றுமதி மேம்பாட்டு மையம்’ (Centre for Indian Trade and Export Promotion - சுருக்கமாக CITEP).



திரு. ஆர். அசோகன்



இடைநிதி வலமாக: தீரு. ஹஸ்கன் மொஹம்மதலி, CEO - Wig-O-Mania, UK - ஆலோசகர், CITEP-ன் ஆலோசனை குழுமம். தீரு. ஆர். அசோகன், செயல் இயக்குனர், CITEP. Rtn. தீரு கே.எஸ். கமாலுதீன், நீர்வாக இயக்குனர், Blue Bharath Exim Private Limited and B-Accuracy Infotech - ஆலோசகர், CITEP-ன் கல்விக் குழுமம். தீரு. எம்.எஸ்.எஸ். ரவி, கூடுதல் இயக்குனர் (ஓய்வு), தொழில் மற்றும் வணிக துறை மற்றும் தொழில் மற்றும் ஏற்றுமதி வழிகாட்டி அமைப்பு, தமிழக அரசு - ஆலோசகர், CITEP-ன் கல்விக் குழுமம், தீரு.அ. ஸ்ரீராம், இயக்குனர் (வணிக மேம்பாடு), CITEP.

இந்த மையத்தின் செயல்பாடுகள் மற்றும் பயிற்சி விவரங்கள் பற்றி CITEP-ன் செயல் இயக்குனரான தீரு. ஆர். அசோகன் விரிவான நேர்காணலை தொழில் நேசனுக்கு வழங்கினார். இது குறித்து காண்போம்.

நீந்திய வர்தகம் மற்றும் ஏற்றுமதி மேம்பாடு மையம் Centre for Indian Trade and Export Promotion (CITEP) அமைப்பை நிறுவியதன் நோக்கம் என்ன?

நமது நாட்டில் பெரும்பான்மையானோர்:

- உயர்கல்வி முடித்தபின் அவர்களின் படிப்பிற்கு மற்றும் தீற்றுஞ்சுக்கு ஏற்றவே வேலை வாய்ப்பு பெறுவதில்;
- படித்த பின் சொந்தமாக சுயதொழில்

உற்பத்தி கூடம் அதீநவீன் டெக்னாலஜி உதவியுடன் தொடங்குதல்;

- சொந்தமாக ஏற்றுமதி மற்றும் அதனை சார்ந்த தொழில் செய்வதில் முனைவுடன் உள்ளனர்.
- பட்டப்படிப்பு மட்டுமே ஒருவருக்கு தகுந்த வேலை வாய்ப்பை பெற்றுக்கூராது. படிப்புக்கு இணையான தீற்ன், மேலாண்மை மற்றும் செயல் ரீதியாக வெற்றிகரமாக மினிரும் குணநலன்களை வேலை வாய்ப்பை வழங்கும் நிறுவனம் மிகவும் எதிர்பார்க்கும்.
- ஏற்றுமதி செய்வதற்கு மற்றும் சுயதொழில் அல்லது உற்பத்தி கூடம் ஆரம்பிக்க சிறந்த தொழில் தேர்வு மற்றும் பல்வேறு நிதி உட்பட தேவை.

மேற்கண்ட விருப்பங்களில் வருபவர்களுக்கு பயிற்சி அளிப்பதற்கு பல்வேறு அமைப்புகள் இருப்பினும் ஒரு முழுமையான படிப்புடன் கூடிய தீர்ண் பயிற்சி மற்றும் படித்தபின் முழுமையாக செயல்படுத்த மற்றும் கடைசிவரை உடனிருந்து உதவி புரியும் அமைப்பு செயல்முறையில் இல்லை என்பதை அறிந்து, உணர்ந்து அவற்றை செயல்படுத்துவதே எங்களது பிரதான நோக்கமாகும்.

CITEP எவ்வாறு துணை நிற்கும்:

பட்டப்படிப்பு முடித்தவுடன் ஒரு நல்ல வேலை வாய்ப்பு தேடுபவர்களுக்கு படிப்புடன் கூடிய தீர்ண் பயிற்சி, அவர்களின் கல்வித் தகுதி மற்றும் விருப்பம், ஈடுபாடு போன்றவைகளை கருத்தில் கொண்டு அவர்களை ஒரு நிறுவனத்தில் அதிகாரி அந்தஸ்தில் அமர்த்துவதில் உதவி புரிதல் மற்றும் அவர்களின் உத்தியோகத்தில் மேலும் மேலும் வளர காலவரையற்ற உதவியளித்தல்.

சுயதூழில், வணிகம் செய்ய விரும்பினால் பல்வேறு வாய்ப்புகளை உள்ளவளிநாட்டு சந்தைப் படுத்தல்) அறிவித்து அதில் விருப்பமானதை தொழில் செய்ய வைத்து அதனை நடைமுறைக்கு கொண்டு வருவதற்கு துணைபுரிதல்.

சொந்தமாக தொழில் நிறுவனம் அமைக்க விருப்பம் உள்ளவர்களுக்கு அவர்களின் படிப்பு, தீர்ண் மற்றும் பிற விஷயங்களை கருத்தில் கொண்டு அவர்களுக்கு தகுந்த டெக்னாலஜி, தொழில் நிறுவனம் முழுமையாக அமையும் வரை உடனிருத்தல், தேவையான அனுமதி, முதலீடு, நடைமுறை செலவுகள் வணிக வசதி, அரசு வழங்கும் மானியம், உற்பத்திப் பொருள் விற்பனை மற்றும் சந்தைப்படுத்துதல் போன்ற வற்றில் துணை புரிதல் போன்ற வாய்ப்புகளை வழங்கி அவர்களை மிக சிறந்த தொழிலத்திப் களாக மேம்படுத்துதல்.

ஏற்றுமதியில் விருப்பம் இருப்பவர்களுக்கு எந்த பொருள்களுக்கு எந்த நாடுகளில் தேவையுள்ளது. உற்பத்தி / கொள்முதல் செய்யும் முறைகள், இறக்குமதியாளர்களை அறிமுகம் செய்தல், தேர்வு செய்யும் நாடுகளுக்கு ஏற்றுமதி செய்யும் நடைமுறைகள், விலை நிர்ணயம், ஏற்றுமதி செய்வதற்கு உதவி புரிதல், ஏற்றுமதி உற்பத்தி / கொள்முதல் பணத் தேவைகளை

ஏற்பாடு செய்யும் வழிமுறைகள், இறக்குமதி யாளர்களிடம் பணம் பெறும் முறைகள், ஏற்றுமதி செய்து பின் ஏற்றுமதி செய்யும் குறிப்பிட்ட பொருட்களுக்காக அரசு வழங்கும் பிரத்தியேக சலுகைகள் பெறும் முறைகளை வழங்குதல் மற்றும் பிற சேவைகள் உடனிருந்து வழங்குதல்.

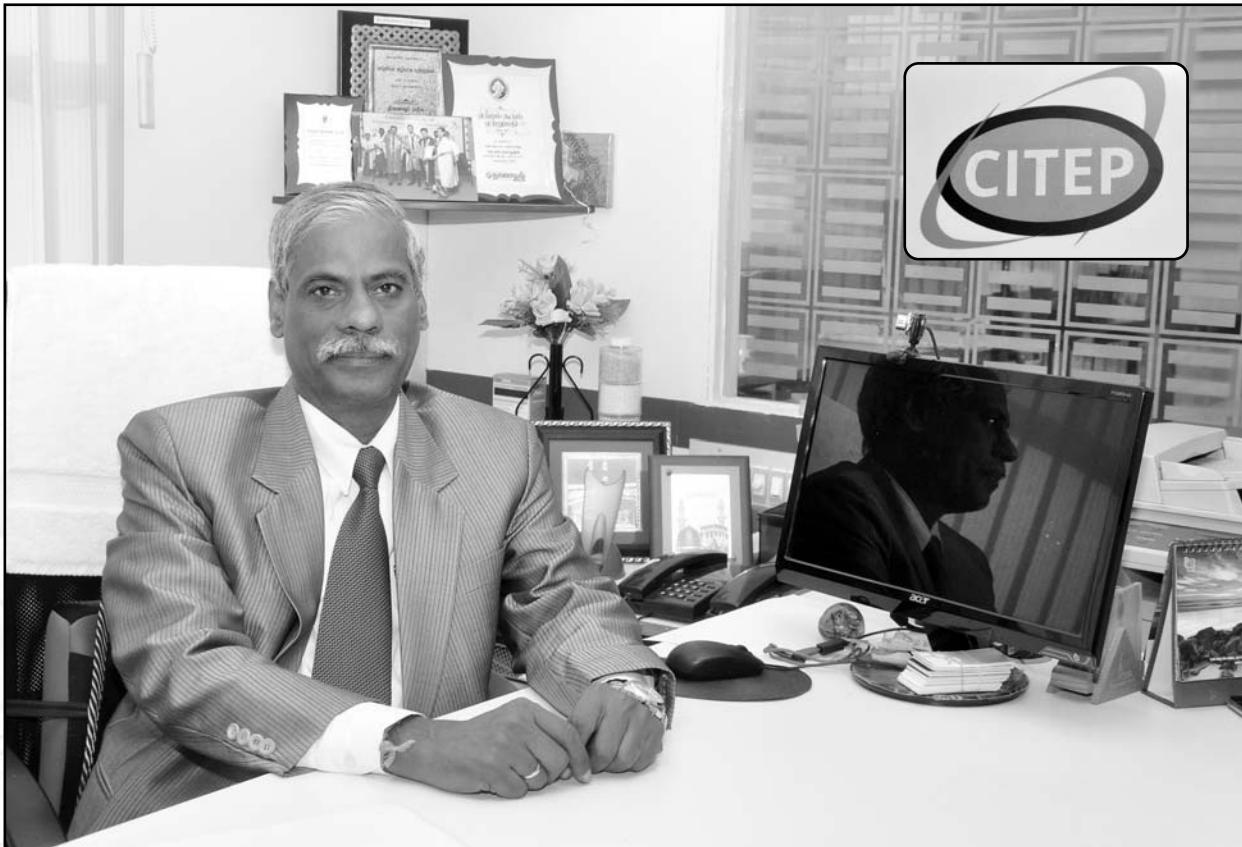
மேற்கண்ட அனைத்து சேவைகளையும் CITEP மையம் அண்ணாமலை பல்கலைக் கழகத்துடன் இணைந்து 140 மணி நேர நேர்முக பயிற்சி மற்றும் hybrid என்று சொல்லப்படும் இணையதளம் வழியாக பன்முகக் கல்விமுறை மூலம் முதுநிலை பட்டயப் படிப்பினை (Post Graduate Diploma in “Export Management and Entrepreneurship”) பயில்பவர்களுக்கு வழங்கும்.

மேற்கண்ட படிப்பில் சேர்வதற்கான தகுதிகள் குறித்து....

ஒரு ஆண்டு முதுகலை பட்டய படிப்பில் (PGDEME) சேர்வதற்கு பட்டதாரிகளாக இருக்க வேண்டும். முதுகலை படிப்பு படிப்பவர்களும் சேரலாம். அவர்கள் இப்பட்டயப் படிப்பை நிறைவு செய்யும் போது தீர்ணமிகு அதிகாரிகளாக, சிறந்த தொழில் முனைவோராக, ஏற்றுமதியாளர்களாக செயல்படும் தகுதியை கொண்டவர்களாக வளரி வருவார்கள். வளமான எதிர்காலத்தை விரும்பும் எத்துறையை சார்ந்தவர்களாயினும், மேலும் விவசாயம் சார்ந்த தொழிலில் ஈடுபட்டுள்ளோர்கள், சிறு ஏற்றுமதியாளர்கள், ஏற்றுமதியில் ஈடுபட விரும்புவர்கள், பெண் தொழில் முனைவோர், ஆகிய அனைவருக்கும் கீந்த பயிற்சியுடன் கூடிய கல்வியானது சிறப்பான எதிர்காலத்தை அவர்களுக்கு உருவாக்கித் தருகிறது.

CITEP பட்டயப் படிப்பின் சிறப்பம் சங்கள் என்னனனா?

அண்ணாமலைப் பல்கலைக் கழகத்துடன் சேர்ந்து எங்கள் மேம்பாட்டு மையம் மிக தரமான நடைமுறைகள் கூடிய தொழில் முனைவு, வர்த்தக நிர்வாகம், ஏற்றுமதி குறித்த அனைத்தையும் முழுமையாக அவர்களுக்கு பயிற்று விகிதிரது. வர்த்தகம் மற்றும் ஏற்றுமதி மேம்பாடுகள் பற்றிய உலக அளவிலான பார்வையை எங்கள் பயிற்சி முறைகள் அவர்களுக்கு கற்பிக்கின்றன. படிப்பு நிறைவுப் பெற்ற பின் சொந்தமாக



தொழில் தொடங்கி சிறப்பாக நடத்தும் தன்னம் பிக்கையை அவர்களிடம் படிக்கும் போதே உருவாக்குவதில் முனைப்புடன் உள்ளோம். எல்லா துறைகளிலும் அதிகாரி (Executives) மட்டத்திலான வேலை வாய்ப்பை நாடுவெர்களுக்கு, இந்த பட்டயப்படிப்பு ஒரு சிறந்த தகுதியாகவும், பன்முகத் தேர்ச்சி பெற்றவராகவும் நிலை நிறுத்தும்.

நேர்முக யயிற்சி எந்தெந்த டெங்களில் வழங்கப்படும்?

சென்னை, கோயம்புத்தூர், பெங்களூர், விஜயவாடா, தார்வாட், நியூடெல்லி, ஜதராபாத், மும்பை, கொல்கத்தா, அகமதாபாத் நகரங்கள் தேர்வு செய்யப்பட்டுள்ளது. சேர்க்கை எண்ணிக்கையை பொறுத்து இறுதி செய்யப்படும். மேலும், அனைத்து நேர்முக யயிற்சி இடங்களும் குளிர்சாதன மற்றும் அனைத்து வசதிகளை கொண்டதாகவும் எளிதாக வந்து செல்வதற்கும், நகரின் பிரதான இடங்களில் அமைந்திருக்கும். இந்த பட்டயப் படிப்பு ஆங்கில மொழியில்

நடத்தப்படுவதாகும். இருப்பினும் தேர்ச்சி பெற்ற மிக அனுபவம் வாய்ந்த நிபுணர்கள் ஆங்கிலம் மற்றும் பிராந்திய மொழிகளில் மிக எளிதில் புரியும்படி பன்முக முறைகளில் நேர்முகப் பயிற்சியினை வழங்குவார்கள்.

CITEP நீந்திய ஏற்றுமதியாளர்கள் மற்றும் ஏற்றுமதி செய்வதற்கு ஆர்வம் உள்ளவர்களுக்கு எவ்வாறு உதவும்?

உலகின் அதி முக்கிய வியாபார கேந்திரங்களில் ஜஸ்ட்-இன்-டெலிவரி கீடங்குகளை அமைத்து குறிப்பிட்ட முக்கிய கேந்திரங்களில் நல்ல சந்தை வாய்ப்புள்ள இந்திய பொருள்களை சந்தைபடுத்துவதில் துணை இருப்பது; ஏற்றுமதியாளர்களை முக்கிய நாடுகளுக்கு அழைத்துச் சென்று நேரிடையாக இறக்குமதியாளர்களை அறிமுகப்படுத்தி ஊக்குவிப்பது - இதன் மிக முக்கிய அம்சம் CITEP அதன் உலகளாவிய தொடர்பு மூலம் மிக நேர்மையான இறக்குமதியாளர்களை தொடர்பு கொண்டு அவர்களின் பின்புலங்களை நன்கு அறிந்தபின் ஏற்றுமதி

யாளர்களுக்கு முதலில் பரஸ்பர அடிப்படை தொடர்பு ஏற்படுத்தி அதன் பின்பே ஏற்றுமதி யாளர்களை அந்த நாடுகளுக்கு அழைத்து சென்று வியாபார வாய்ப்புக்கு வழியமைத்து கொடுப்போம். இந்த சேவைக்கு CITEP மிக அதிகமான உலகளாவிய பொருள்கள் சந்தைப்படுத்தும் ஆராய்ச்சிகளை மிகவும் அனுபவம் மிக்க நிபுணர்கள், ஆலோசகர்கள், பல்வேறு வியாபார அமைப்புகள், அரசுகளின் தொழில் வணிக பிரிவுகள் மற்றும் பலரின் தொடர்புகள் CITEPக்கு மிகவும் பக்க பலமாக உள்ளது. மேலும் பிரத்தியேக Trade Fairs / Exhibitions-களை வாய்ப்புள்ள நாடுகளில் பல்வேறு சிறந்த தொடர்புகளின் மூலம் நடத்தி நேரிடையாக இறக்குமதியாளர்களை வருகை புரிய செய்து வியாபார ஒப்பந்தங்கள் ஏற்படுத்தி தருவதுடன் பல்வேறு பொருட்குழுமங்களின் (Product Sectors) சிறந்த இறக்குமதியாளர்களை நம் நாட்டிற்கு வரவழைத்து நமது ஏற்றுமதியாளர்களுக்கு அவர்களின் வியாபார ஒப்பந்தங்களை செம்மை படுத்தி தருவதில் CITEP தனது முழுமையான பங்காற்றும்.

CITEP தரும் பயிற்சிக்கும் மற்றவைக்கும் மிக பெரிய வித்தியாசம் என்ன? குறிப்பாக வர்த்தகம், ஏற்றுமதி சார்ந்த தொழில் முனைவில் ஈடுபட என்னுவோர்க்கு CITEP எப்படி துணை நிற்கிறது?

நமது நாட்டில் பொதுவாக பல அமைப்புகள் மற்றும் தனியார் நிறுவனங்கள் ஏற்றுமதி பயிற்சி அளிக்கின்றன. அத்தகைய பயிற்சி, கருத்து கூடங்களில் பொதுவாக ஏற்றுமதி நடைமுறைகளை கற்று தருகின்றனர். இன்றைய தகவல் தொடர்பு வளர்ச்சியில் இனையதளங்கள் மூலமாக இதை எளிதாக அறியலாம். பொதுவாக இந்த பயிற்சிக்கு வருபவர்களின் நோக்கம் ஏற்றுமதி செய்ய வேண்டும் என்ற ஒரே குறிக்கோள்தான்.

CITEP தனது பயிற்சியில் எளிதான முறையில் ஏற்றுமதி சந்தைப்படுத்தும் முறைகளை பிரதானமாக பல எடுத்துக்காட்டுகளுடன் இத்துறை வல்லுனர்களின் மூலம் செயல் பயிற்சி அளித்து தேர்ந்த பின்பு அவர்களை நேரிடையாக ஏற்றுமதி செய்வதற்கு உடனிருந்து பல்வேறு வகைளில் துணைப்பிரிக்கிறது. பயிற்சி பெறுபவர்கள் அவர்

களின் பொருள்கள் ஏற்றுமதியில் மட்டும் கவனம் செலுத்த வைத்து மற்ற ஏற்றுமதி சம்மந்தப்பட்ட நடைமுறைகளை உடனிருந்து, துணை புரிந்து எளிதாக்குகிறது. இந்த சேவைகளில் CITEP பயிற்சியாளர்களுடன் முழுவதுமாக துணை யிருப்பதால் ஒரு மிக சிறந்த ஏற்றுமதியாளராக குறுகிய காலத்தில் பிரகாசிக்க முடியும்.

இது போன்றே CITEP-ன் தனது பட்டயப் படிப்பு படிக்கும் ஆர்வலர்களுக்கு அதீகாரி மட்டத்திலான நல்ல நிறுவனங்களில் வேலை வாய்ப்பு ஏற்படுத்தி தருவதில், சுயதொழில் ஏற்படுத்தி தருவதில், ஒரு சிறந்த தொழில் முனைவோர் அல்லது ஏற்றுமதியாளராக உருவாக்குவதில் மிகவும் தனித்துவமாக இருக்கும். உண்மையில் இதுதான் தற்போதைய தேவை. CITEP-ன் உண்மையான சேவையும் இதுதான்.

இத்துறை ஆர்வலர்களின் நோக்கம்... ஒரு தலைசிறந்த பயிற்சியுடன், வெற்றிகரமான மனிதராக இச்சமுதாயத்தில் வலம் வருதல். CITEP அதன் தனித்துவமான நடைமுறைகளின் மூலம் அதனை நிறைவேற்றி தருவதில் உலகளாவிய தலைசிறந்த நிபுணர்கள், நவீன வியாபார வாய்ப்புகளை வழங்குபவர்கள், தீர்ண மிகு நவீன technology / know-how வழங்குபவர்கள் மற்றும் பல பன்முக அறிஞர்கள், ஆலோசகர்களின் சேவை மனப்பான்மையுடன் கூடிய பங்களிப்பின் மூலம் மிகவும் சிறப்பாக தருவதில் CITEP முனைப்புடன் உள்ளது.

CITEP எந்த நோக்கத்தின் முகமாக அமைக்கப்பட்டுள்ளது? CITEP நிர்வாக அமைப்பின் பின்னணியில் யாரெல்லாம் உள்ளனர்?

CITEP லாப நோக்கமற்ற அமைப்பாகும். வணிகம், தொழில், விவசாயம் மற்றும் ஏற்றுமதி மேம்பாட்டுக்காக இந்திய அரசின் Ministry of Corporate Affairs-ன் பதிவு பெற்ற அமைப்பாகும்.

CITEP அமைப்பின் முக்கிய குறிக்கோள்:

- உற்பத்தி, வர்த்தகம், ஏற்றுமதி மற்றும் அதன் துணை நடவடிக்கைகளை ஒருங்கிணைத்தல்;



At the MoU signing are (from left) Mr. R. Asokan, Executive Director, CITEP, Prof. Dr. K. Arumugam, Registrar, Prof. Dr. S. Manian, Vice Chancellor, and Prof. Dr. K. Manivannan, Director (Academic Affairs), Annamalai University.

- உள்நாட்டு வணிகம் மற்றும் சர்வதேச வணிகத்துக்கு உறுதுணையாக இருந்து சந்தைப்படுத்தலை மேம்படுத்தி நேரடி தொடர்புகளை ஏற்படுத்தி விரிவான நெட்வோர்க் அமைத்தல்;
 - தேசிய மற்றும் சர்வதேச அளவில் கருத்தரங்கள், கண்காட்சிக்கு ஏற்பாடு செய்தல்;
 - தொழில் முனைவு மேலாண்மை கருத்தரங்கம், கருத்துப்பட்டறை பயிற்சிகளுக்கு ஏற்பாடு செய்தல்.
 - வெளிநாடுகளில் கிடங்குகளை (Warehouse) அமைத்தல் மற்றும் முழு அளவில் சந்தைப்படுத்துதலுக்கு துணையிருத்தல்.
 - தொழிற்போட்டைகள், ஒருங்கிணைந்த உயர் தொழில்நுட்ப வேளாண் ஒப்பந்த முறை பண்ணைகளை விவசாயி - பொதுமக்கள் - பன்முக இயற்கை சார்ந்த நிபுணத்துவம் கொடுத்து வழி நடத்த CITEP அமைப்பானது
- கொண்ட உள்நாடு, வெளிநாட்டு அமைப்புகளின் கூட்டோடு உலக சந்தை வாய்ப்புடன் நவீன விவசாயம் செய்வதற்கு வாய்ப்பு அமைத்து கொடுத்தல்.
- அதிக நம்பத்தன்மை கொண்ட இறக்குமதி யாளர்களை அடையாளம் கண்டு இந்திய ஏற்றுமதியை ஊக்குவித்தல்.
- CITEP அதன் உலகளாவிய தொடர்புகள் மற்றும் பிரதிநிதிகள், முன்னணி சர்வதேச முகமைகளின் சேவைகளை பரஸ்பர புரிதல் அடிப்படையில் பயன்படுத்துகிறது.
- CITEP நிர்வாக அமைப்பு:**
- CITEP செயல் இயக்குனராக (Executive Director) தீரு. ஆர். அசோகன் அவர்கள் உள்ளார். அவரின் கீழ் நிர்வாக அமைப்பு செயல்படுகிறது. தகுந்த ஆலோசனைகளை கொடுத்து வழி நடத்த CITEP அமைப்பானது

Board of Advisory என்ற குழுமத்தின் தேசிய மற்றும் உலகளாவில் பிரபலமான தொழில் அதிபர்கள், தொழில், வணிகம், விவசாயம், ஏற்றுமதி மற்றும் பல்துறை சார்ந்த வல்லுனர்களின் சீரிய ஆலோசனை பெறுகிறது.

CITEP தனது Board of Studies குழுமத் தீவுள்ள பல்வேறு தலைசிறந்த கல்வியாளர்கள், வணிகம், தொழில், நவீன விவசாயம், ஏற்றுமதி மற்றும் அதனை சார்ந்த அமைப்புகளின் updated நவீன உத்தீகளையும் பயிற்றுவிக்கும் உள்ளாடு மற்றும் வெளிநாட்டு அமைப்புகள் கூட்டோடு உலக சந்தை வாய்ப்புடன் நவீன விவசாயம் செய்வதற்கு வாய்ப்பு அமைத்து கொடுக்கிறது.

CITEP-ன் எதிர்கால திட்டங்கள் என்ன?

சுருக்கமாகச் சொல்வதானால்...

- வெளிநாட்டில் வசிக்கும் இந்தியர்களுக்கு ஒரு சிறந்த industrial Estate ஒன்று அமைத்து அவர்கள் நாடு திரும்பும் போது ஒரு சிறந்த தொழில்முனைப்பவர்களாக உருவாக்குதல். அமைக்கப்படும் Industrial Estate சிறந்த technology / know-how, அனைத்து வசதிகள், தேவையான நிதி மற்றும் அரசு சலுகைகள், சந்தை படுத்துதல் மற்றும் state-of-the-art நிர்வாக வசதிகளை கொண்டிருக்கும்.
- Engineering College, Polytechnic மற்றும் பல்வேறு துறைகளில் பயிலும் மாணவர்கள் பல்வேறு அறிய கண்டுபிடிப்புகளை அவர்களின் படிப்பின் ஒரு பகுதியாக உருவாக்கியுள்ளனர். இவைகள் சந்தைப் படுத்துவதில் ஏற்படும் குறைபாடு காரணமாக அவர்களின் ஒப்பற் அறிவாற்றல் வீணாகிறது. இவற்றை தெரிவு செய்து முறைப்படுத்தி மேலே குறிப்பிட அம்சங்களுடன் சிறந்த தொழில் முனைவோர்களை உருவாக்குதல்.
- பண் தொழில் முனைவோர்களுக்கு micro, small பகுமை உற்பத்தி வளாகங்களை ஏற்படுத்தி அந்த பொருள்களை சீரிய

முறையில் சந்தைபடுத்தி தருதல்; மற்றும் இந்திய பொருள்கள் மற்றும் சேவைகளுக்கு அயல்நாடுகளில் இடைநிலை தவிர்த்து நேரிடை வியாபார வாய்ப்புகளை வழங்குதல்.

- ஒருங்கிணைந்த உயர் தொழில் நுட்ப வேளாண் ஒப்பந்தமுறை பண்ணைகளை விவசாயி - பொதுமக்கள் - பன்முக இயற்கை சார்ந்த நிபுணத்துவம் கொண்ட உள்ளாடு மற்றும் வெளிநாட்டு அமைப்புகள் கூட்டோடு உலக சந்தை வாய்ப்புடன் நவீன விவசாயம் செய்வதற்கு வாய்ப்பு அமைத்து கொடுக்கிறது.

இவை அனைத்தையும் CITEP தனது உலகளாவிய சிறந்த தொடர்புகள் மூலம் லாப நோக்கமின்றி வழங்குவதற்கு ஏற்பாடுகளை செய்து வருகிறது.

நீங்கள் பட்டினம் படிப்பு மற்றும் பயிற்சி மற்றும் பயிற்சியில் பயிற்சியை செய்து வருகிறீர்களா?

2017-18-ம் ஆண்டிற்கான சேர்க்கை தொடர்க்கி விட்டது. முழு படிப்பிற்காக பல்கலைக்கழகம் நிர்ணயித்த கட்டணம், தேர்வு கட்டணம், பயிற்சிக்கு பிந்தைய சேவை விவரங்களுக்கு கீழே கொடுத்துள்ள CITEP அலுவலகத்தை நேரிலோ, மின்னஞ்சல் அல்லது கைபேசி, தொலைபேசி மூலமாக தொடர்பு கொள்ளவும்.

நீங்கள் பட்டினம் படிப்பு மற்றும் பயிற்சி மற்றும் பயிற்சியில் பயிற்சியை செய்து வருகிறீர்களா?

நாட்டின் ஏற்றுமதி வர்த்தகம் ஒரு நல்ல வளர்ச்சியை நோக்கி செல்கிறது. தொழில் தொடர்க்க மத்திய-மாநில அரசுகள் பல்வேறு சலுகைகள் வழங்குகிறது. அதனால் இத்துறை சார்ந்த சிறப்பு பயிற்சி பெற்றவர்களின் தேவை மிகவும் அதிகரித்துள்ளது. இதன் காரணமாக தொடர்புடைய ஏற்றுமதிக்கான வாய்ப்புகளும் புதிய வேகம் பெற்றுள்ளன.

இப்படிப்பட்ட அதிமுக்கியத்துவமான குழுவின் காரணமாக வேலை வாய்ப்புகளும் பெருகி

வருகின்றன. தொழில்நுணுக்கம் அறிந்து செயல் படுகிறவர்களால் மட்டுமே வாழ்வில் ஒரு உன்னத நிலையை அடைய முடியும். நீங்கள் நல்ல வேலையை விரும்புகிறீர்களா? நல்ல வருமானத்தை விரும்புகிறீர்களா? சுய தொழில் அல்லது தொழிற்சாலை அமைக்க விரும்புகிறீர்களா? அல்லது, மிக ஏற்றமான ஏற்றுமதியாளர்களாக வாழ்க்கையில் சிறுக்க விருப்பமா?

உங்களுடன் உள்ள செயலாற்றலை நிர்வாக ஆற்றலுடன் மேம்படுத்திக் கொள்ள நாங்கள் அண்ணாமலை பல்கலைக்கழகத்துடன் சேர்ந்து வழங்கும் இந்த முதுநிலை பட்டய படிப்பும் அதன் பின்பு, உங்களுக்கு உறுதுணையாக இருந்து வழங்கும் சேவைகளும் மிகவும் தனித்துவமானது. CITEP வழங்கும் ஏற்றுமதி மேலாண்மை மற்றும் தொழில் முனைவு பட்டயப்படிப்பு பிரகாசமான எதிர்காலம், வளமான வருவாயை நிச்சயம் உருவாக்கி தரும் என்கிறார் CITEP-ன் செயல் இயக்குனர் திரு. ஆர். அசோகன்.

உலகங்கும் நிதியர்களின் மீதான மதிப்பும், மரியாதையும் அதிகரித்து வருகின்றது. நிதிய கிளாக்குர்கள் அனைத்து துறைகளிலும் தன்னம்பிக்கையுடன் ஈடுபட்டு, வெற்றி பெற்று வரும் வேலையில்... பட்டை தீட்ட தீட்டத்தான் வைரம் ஜாலிக்கும் என்பதை போல பல கூண்டுகள் ஏற்றுமதி துறையில் பணிபுரிந்து, நிதிய ஏற்றுமதியாளர்கள் வெற்றி பெற்றவர்களாக தீகழுவேன்டும் என்கிற சீரிய என்னத்தோடு பணியாற்றி ஓய்வு பெற்ற பின்பு, நிதிய ஏற்றுமதி துறை மென்மேலும் வளர்ச்சி பெற தன்னுடைய முயற்சிகளை தொடர்ந்து செயல்படுத்தி, ஏற்றுமதி துறையில் தனக்கு கிடைத்த அரிய அனுபவங்களை கிள்ளைய தலைமுறையினருக்கு கற்றுக் கூட்டு, நிதிய ஏற்றுமதியாளர்கள், வெற்றியாளர்களாக உலகை வலம் வர திரு. ஆர். அசோகன் எடுத்துள்ள சிறந்த முயற்சிக்கு பாராட்டுதல்களை தொடர்வித்து விட்டு கீளம் பினோம்.



திரு. ஹரிஸ்மோகன்
துணை இயக்குனர் மற்றும்
கோயம்புத்தூர் மைய நிர்வாக அதிகாரி

மேலும் விவரங்களுக்கு
தொடர்பு கொள்ளவும்:
இயக்குனர்
சென்டர் பார் இண்டியன் டிரேட் அண்ட்
எக்ஸ்போர்ட் ப்ரோமோஷன்
(Centre for Indian Trade and
Export Promotion)

1683, 5வது குறுக்கு தெரு, ராம் நகர் தெற்கு,
மாடிப்பாக்கம், சென்னை - 600 091.

தொலைபேசி : 044-48577611 / 98404

66611 / 95660 11100

இமயில் : citepnetwork@gmail.com

இணையதளம் : www.citep.in

சுத்திப்பு: ரேபா.
வடிவாக்கம்: என்.ஜே. கந்தமாறன்
புகைப்படம்: பன்னிர்செல்வம்

ஹாம் ஃபர்ஸ்ட் யைனான்ஸ் நிறுவனம்...

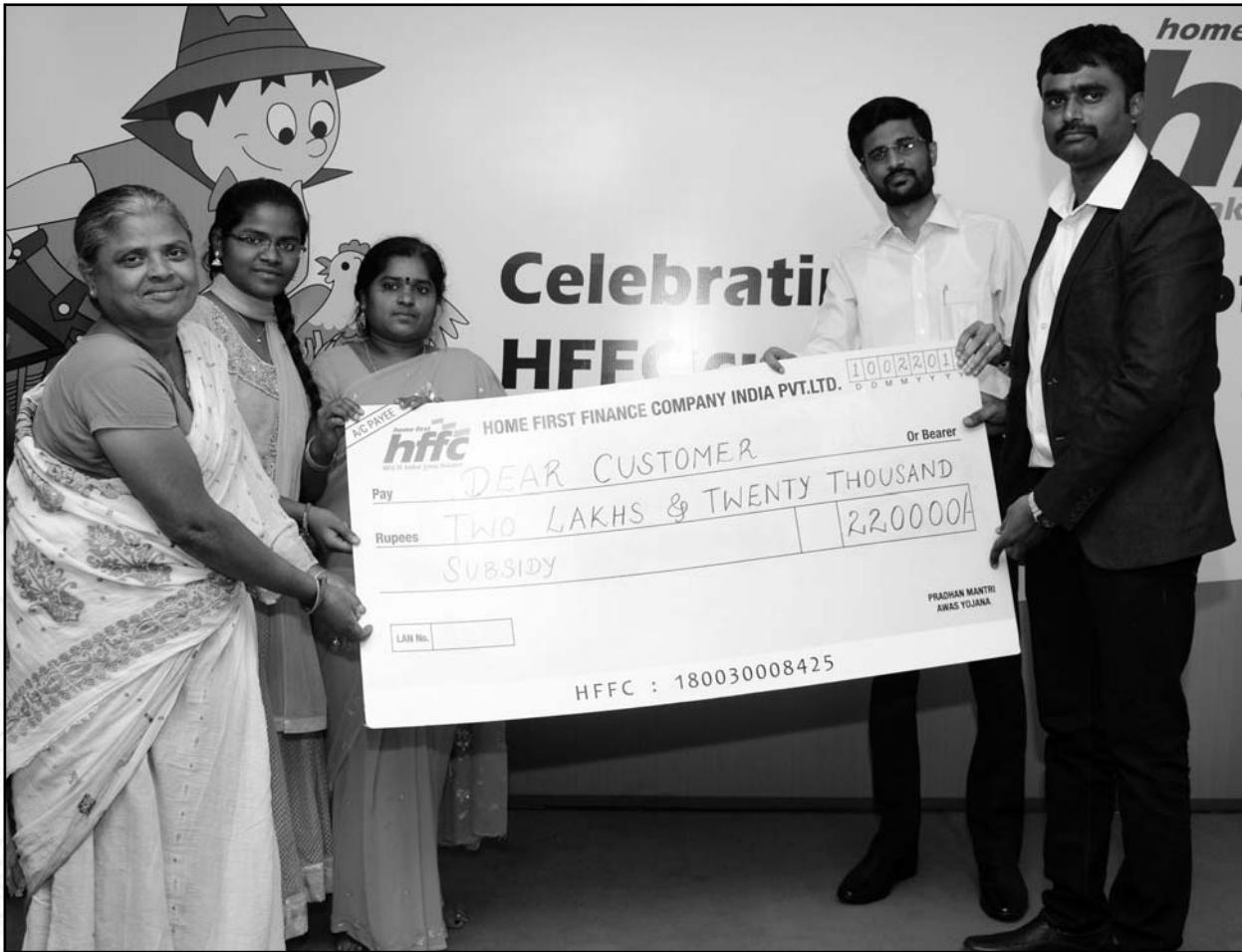
‘பிரதான் மந்திரி அவாஸ் யோஜனா’
தீட்டத்தின் கீழ் சென்னையைச் சேர்ந்த
11 பேருக்கு வீட்டுக் கடன் மானியம் வழங்கியது!

‘பிரதான் மந்திரி அவாஸ் யோஜனா’ [Pradhan Mantri Awas Yojana (PMAY)], வீட்டுக் கடன் மானிய தீட்டத்தின் கீழ் வீட்டுக் கடன் வாங்கியதற்கு சென்னையில் 11 பேருக்கு தலா ரூ.2 லட்சத்திற்கும் மேல் மானியத்தை ஹோம் ஃபர்ஸ்ட் ஃபைனான்ஸ் நிறுவனம் [எச்.எஃப்.எஃப்.சி - Home First Finance Company (HFFC)] வழங்கியுள்ளது. இதற்கான காசோலையை, சென்னையில் நடை பெற்ற விழாவில் எச்.எஃப்.எஃப்.சி நிறுவனத்தின்

தெற்கு மண்டல மேலாளர் தீரு. கிரண் குமார் வழங்கினார்.

‘அனைவருக்கும் வீடு’ என்ற லட்சியத்தின் அடிப்படையில், 2022-இும் ஆண்டுக்குள் 3 கோடி இந்தியர்களுக்கு சொந்த வீடு கிடைக்கும் நோக்கத்தில், கடந்த 2015-இும் ஆண்டு ஜான் மாதம் 25-ந் தேதி பிரதமர் தீரு. நரேந்திர மோடி, ‘பிரதான் மந்திரி அவாஸ் யோஜனா’ என்ற தீட்டத்தை அறிமுகப்படுத்தினார். இத்திட்டத்தின்





கீழ் நாடு முழுவதும் தன்னுடைய 1,146 வாடிக்கையாளர்களுக்கு மொத்தம் ரூ.22.98 கோடியை மானியமாக அரசிடமிருந்து தற்போது பெற்றுத் தந்துள்ளது எச்.எஃப்.எஃப்.சி நிறுவனம்.

இந்த மானியத்தைப் பெறும் குடும்பத்தினருக்கு ஏற்கனவே சொந்த வீடு இருக்கக் கூடாது என்பதுடன் மாத வருமானம் ரூ.50 ஒடுமிக்காக அதிகமாக இருக்கக் கூடாது; மேலும் வாங்கவிருக்கும் வீட்டின் உரிமையாளர் பெண்ணாக இருக்க வேண்டும் என்ற நிபந்தனைகள் மத்திய அரசால் விதிக்கப்பட்டுள்ளது. தீரு. கிரண் குமார் மற்றும் எச்.எஃப்.எஃப்.சி நிறுவனத்தின் சென்னை கிளை மேலாளர் தீரு. வினோத் முகுந்தன் ஆகியோர் கூறுகையில், “பிரதம மந்திரியின் அவாஸ் யோஜனா கடன் மானிய திட்டத்தின் கீழ், நாடு முழுவதும் ரூ.22.98 கோடி மானியம் பெற்றுத் தந்ததன் மூலம் எங்களது நிறுவனம் வீட்டுக்

கடன் வழங்குவதில் முன்னணி நிறுவனங்களுள் ஒன்றாகத் தீகழ்கிறது” என்று தெரிவித்தனர்.

அவர்கள் மேலும் கூறுகையில், “புதிதாக வீடு கட்ட விரும்பும் இந்த குடும்பத்தினருக்கு, வீட்டைக் கட்டுவதற்கு போதுமான நிதி இருப்பதீல்லை. மேலும் இவர்களிடம் வருமானத்துக்கான ஆதார சான்றுகளும் இல்லாததால், வீட்டுக் கடன் வாங்குவது என்பது இவர்களுக்கு ஒரு கேள்விக் குறியாக இருந்தது. இன்று இந்நிலை மாறி, இவர்களால் கடன் வாங்க முடிவதுடன், மானியமும் கிடைக்கிறது. அடித்தட்டு மக்களை மகிழ்ச்சியில் ஆழ்த்தும் வகையில், அவர்களுக்கு கடன் வழங்குவதை லட்சியமாகக் கொண்டு செயல்பட்டு வருகிறோம்” என்று தெரிவித்தனர்.

எச்.எஃப்.எஃப்.சி நிறுவனம் 2010-ஆம் ஆண்டில் தொடங்கப்பட்டது. பல்வேறு காரணங்களால்,

பொரிய நிதி நிறுவனங்களிடமிருந்து வீட்டுக் கடன் வாங்க முடியாத குறைந்த மற்றும் நடுத்தர வருவாய் பிரிவினரை இலக்காகக் கொண்டு இந்நிறுவனம் செயல்படுகிறது. குறைந்த விலை வீடுகள் வாங்குவோருக்கு ரூ.5 லட்சம் முதல் ரூ.40 லட்சம் வரை கடன் வழங்குகிறது. இந்நிறுவனத்தின் வாடிக்கையாளரிகளில் பலர், முதல் முறையாக வீடு வாங்குபவர்கள் என்பது குறிப்பிடத்தக்கது.

ஆட்டோ ஓட்டுனர்கள், கல்வி தொழிலாளர்கள், மெழின் ஆப்பரேடர்கள், பெட்டிக்கடை உரிமையாளர்கள் போன்ற சுய வேலை வாய்ப்பில் ஈடுபடுபவர்கள், எலக்ட்ரிசியன்கள், தச்ச வேலை ஆட்கள், அழகு நிலைய வேலை ஆட்கள், டிரைவர்கள் போன்ற சம்பளத்தை ரொக்கமாகப்

பெறும் பணியாளர்களுக்கு இந்நிறுவனம் கடன் வழங்குகிறது. இந்தப் பிரிவில் இன்றைய தேதி வரை இந்நிறுவனம் 10 ஆயிரத்துக்கும் மேற்பட்ட குடும்பங்களுக்கு ரூ.1000 கோடிக்கும் மேல் கடன் வழங்கியுள்ளது. நாடு முழுவதும் 30-க்கும் மேற்பட்ட நகரங்களில் இந்நிறுவனம் செயல்பட்டு வருகிறது.

மேலும் விவரங்களுக்கு:

கிளள மேலாளர்

ஹோம் ஃயர்ஸ்ட் கபனான்ஸ் நிறுவனம்
அலுவலகம் C, முதல் தளம், ND பில்டிங்,
ராஜகோபால் தெரு, கடப்பேரி, தாம்பரம்,
சென்னை - 600 045.

கைபேசி : 90030 23565

- ரேபா.

ஸ்ரீ சாய்ராம் மருத்துவக் கல்லூரிகள் (சித்தா, ஆயுர்வேதா ஹோமியோபதி) 10வது பட்டமளிப்பு விழா!



18.02.2017 அன்று ஸ்ரீ சாய்ராம் மருத்துவக்கல்லூரிகள் (சித்தா, ஆயுர்வேதா, ஹோமியோபதி) 10வது பட்டமளிப்பு விழா மேற்கு தாம்பரம் சாய்ராம் கல்லூரி வளாகத்தில் நடைபெற்றது. விழாவில் திரு. சாய் பிரகாஷ் லியோமுத்து அவர்கள் தலைமை தாங்கி தலைமையுரையாற்ற திரு. மரு. அருணாசலம் தலைவர் CCIM New Delhi அவர்கள் மாணவர்களுக்கு பட்டங்களை வழங்கினார்.

அமெரிக்காவின் சவால்களை சமாளிக்கும் தீறன் இந்தீய தொழிலதீபர்களுக்கு உள்ளது!

- திரு. ரத்தன் டாடா, தலைவர், டாடா குழுமம்

“அமெரிக்க அதிபர் டொனால்ட் டிரம்ப் விடுத்துள்ள, புதிய சவால்களை சமாளிக்கும் ஆஸ்றல், இந்தீய தொழில் அதிபர்களிடமும், தொழில் முனைவோரிடமும் உள்ளது,” என, டாடா குழுமத்தின் தலைவர் திரு. ரத்தன் டாடா தெரிவித்து உள்ளார். சமீபத்தில் பெங்களூரில், ‘கே - ஸ்டார்ட்’ நிறுவன விழாவில், அவர் கலந்து கொண்டு பேசியதாவது:

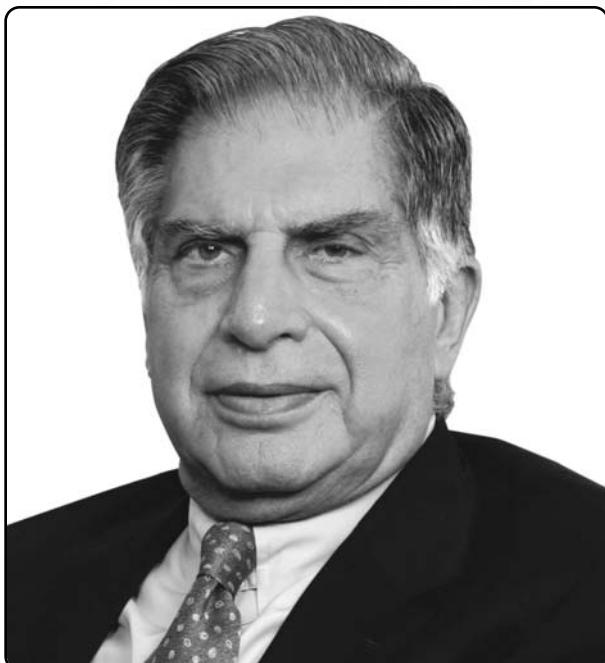
சில மாதங்களாக, நானும், ‘ஸ்டார்ட் அப்’ துறையும், பல்வேறு சவால்களை சந்திக்க நேர்ந்த துள்ளது. அத்துடன், அமெரிக்க அதிபர் டிரம்பும், உள்நாட்டு வேலை வாய்ப்பை அதிகரிக்கும் நோக்கில், புதிய சவால்களை விடுத்துள்ளார். நம்மை நாமே புதுப்பித்துக் கொள்வதன் மூலம், இந்த சவால்களை வெற்றிகரமாக சமாளிக்க முடியும் என்பதை, உறுதியாக தெரிவித்துக் கொள்கிறேன்.

போட்டி:

ஏரம்பின், பாதுகாப்பு வாதமும், மூலதன முடக்க கொள்கைகளும் முற்றிலும் தவறு என, கூற முடியாது. சில சமயம், மூலதன முடக்க நடவடிக்கைகள் பலனளிக்கும்; சில சமயம், போட்டியில்லா நிலையை ஏற்படுத்தி விடும். ஆகவே, அக்கொள்கைகளை நியாயப்படுத்தவோ அல்லது ஒதுக்கித் தள்ளவோ முடியாது. ஒரு சில நிறுவனங்கள், நியாயமற்ற போட்டியில் ஈடுபடு வதால், புதிய, ‘ஸ்டார்ட் அப்’ நிறுவனங்கள், தலையெடுக்க முடியாமல் அழிந்து விடுகின்றன. ஆகவே, அத்தகைய நிறுவனங்களின் முறையற்ற செயல்பாடுகளை, ஒழுங்குமுறை அமைப்புகள் கட்டுப்படுத்த வேண்டும். தொழிலில், சமச்சீரான போட்டிக்கு வழிவகை, செய்ய வேண்டும்.

துணிச்சல்:

பெரும்பான்மையான ஸ்டார்ட் அப் நிறுவனங்கள், பணப் பிரச்சினைகளை சந்திக்கின்றன. அந்நிறுவனங்கள்



களின் செயல்பாடுகளை பொறுத்தே, கூடுதல் முதலீடுகள் குவியும் அல்லது வெளியேறும். இவை எல்லாவற்றையும் விட, ஒரு நிறுவனத்தின் வெற்றிக்கு அதிர்ஷ்டம், உள்ளுணர்வின் வழி நடப்பது, தனிப்பட்ட முறையில் எடுக்கப்படும் தீர்க்கமான முடிவு ஆகையவையே முக்கியம் என, நான் கருதுகிறேன். பிரச்சனையை கண்டு ஓடி, ஒளியாமல், துணிச்சலாக எதிர்கொண்டு, சரியான முறையில் கையாண்டால், தலை நிமிர்ந்து நடக்கலாம்.

புகழ் பெற்ற தலைமை செயல் அதிகாரி களுக்கு நான் சொல்வதெல்லாம், ‘பதவி வரும்போது பணிவு வரவேண்டும்; வெற்றிச் செருக்கு தலைக்கு ஏற்றாமல் பார்த்துக் கொள்ள வேண்டும்’ என்பதுதான். தனக்கு தான் எல்லாம் தெரியும் என, நினைத்து செயல்படுவது, நிறுவனத்தின் அழிவுக்கு வழி வகுத்து விடும் என்று திரு. ரத்தன் டாடா கூறினார்.

- மாலிக்

உள்ளத்தை வென்று சாதித்தவர்களை கொரவிக்கும்...! கவின்கேர் - எபிலிட்டி விருதுகள் 2017

இரு பார்வை!

கவின்கேர் பிரைவேட் லிமிடெட் மற்றும் எபிலிட்டி ஃபவுண்டேஷன் ஆகியவை ஒருங்கிணைந்து 15-வது கவின்கேர் எபிலிட்டி விருதுகள் 2017 நிகழ்வை நடத்தின. இந்த கவுரவமிக்க, தனிச் சிறப்புமிக்க விருதுகள் ஊனமுற்றோரின் சாதனை களையும் வெற்றிகளையும் அடையாளம் கண்டு அங்கீகரித்து அவற்றை கொண்டாடுவதாக இருக்கின்றன. இன்றைக்கு, பல்வேறு பிரபல ஆளுமைகள், பிரமுகர்கள் மற்றும் வெற்றிகரமான சமூக தொழில் முனைவோர்கள் தீரளாக கலந்து கொண்ட ஒரு மாபெரும் நிகழ்வில் சிறப்பான 5 சாதனையாளர்கள் பாராட்டி கொரவிக்கப் பட்டனர்.

கவின்கேர் எபிலிட்டி விருதுகள், கவின்கேர் பிரைவேட் லிமிடெட் (இரு முன்னணி எஃப்எம்சிஜி கார்பரேட் நிறுவனம்) மற்றும் எபிலிட்டி ஃபவுண்டேஷன் (ஊனமுற்ற நபர்கள் தீற்றும் அதிகாரமும் பெறுவதற்காக செயல்படும் ஒரு தேசிய அளவிலான தொண்டு நிறுவனம்) ஆகிய இரு அமைப்புகளாலும் ஒருங்கிணைந்து கருத்துருவாக்கம் செய்யப்பட்டு நடத்தப்பட்டு வருகின்றன. ஊனமுற்ற நபரகள் மீது பொதுமக்கள் கொண்டிருக்கும் கண்ணோட்டங்களை மாற்றுவதும் மற்றும் தங்களது கணவுகளை அடைவதற்கு மிகப்பெரிய தடைகளை தகரத்து தனிநபர்களாக வெற்றிகண்டிருக்கின்ற, நாடெங்கிலுமுள்ள மிகச் சிறந்த சாதனையாளர்களை பாராட்டி கவுரவிப்பதும்

இவ்விருதுகளின் நோக்கமாகும்.

கவின்கேர் எபிலிட்டி எமினன்ஸ் அவார்ட்ஸ் மற்றும் கவின்கேர் எபிலிட்டி மாஸ்டரி அவார்ட்ஸ் என்ற இரு வகையினாங்களில் இவ்விருதுகள் வழங்கப்படுகின்றன.

வெவ்வேறு துறைகளைச் சேர்ந்த, தேசிய அளவில் புகழ்பெற்ற நபர்களை உள்ளடக்கிய ஒரு நடவீர்க்கும், குறும்பட்டியலில் இடம்பெற்ற நபர்கள் மீதான தீரைப்படங்களையும், பிராந்திய பிரதிநிதியின் அறிக்கைகளையும் கவனமாக பரிசீலித்து விருது பெறுபவர்களை தேர்வுசெய்யும்.

கவின்கேர் எபிலிட்டி சிறப்பு அங்கீகார விருது:

இவைகள் மட்டுமல்லாது, கவின்கேர் எபிலிட்டி சிறப்பு அங்கீகார விருது என்ற மற்றொரு விருதும் வழங்கப்படுகிறது. தீற்னிழப்பு துறையில் யாவராலும் அங்கீகாரிக்கப்படுகிற தலைவராக மிகச்சிறந்த சாதனைகளை தனிப்பட்ட அளவிலோ அல்லது ஒரு நிறுவன ரீதியாகவோ நிகழ்த்தி மக்கள் மனதில் மதிப்பையும், அங்கீகாரத்தையும் பெற்ற ஒரு மகத்தான ஊனமுற்ற சாதனை யாளருக்கு இவ்விருது வழங்கப்படுகிறது. கௌரவ விருதான இதில் ஒரு பாராட்டுச் சான்றிதழும் மற்றும் ஒரு பரிசுக்கோப்பையும் இடம் பெறுகின்றன.



இந்த ஆண்மன் சாதனையாளர்கள் :

● கவின்கேர் எபிலிப்டி சிறப்பு அங்கீகார விருது

தீவியான்வா கனாட்ரா - புனே, மஹாராஷ்ட்ரா

● கவின்கேர எபிலிப்டி எமினன்ஸ் விருது:

K. முருகசாமி - திருப்பூர், தமிழ்நாடு

● கவின்கேர் எபிலிப்டி மாஸ்ட்ரி விருது:

திரு. சாய் காஸ்தவ் தாஸ்குப்தா - புட்பார்த்தி, ஆந்திரபிரதேஷ்

● மு. சுகுணா - காஞ்சிபுரம், தமிழ்நாடு

● புஜா குப்தா - ரெவாரி, ஹரியாணா

● திரு. ஜஸ்கரன் சிங் - பெங்களூர், கர்நாடகா

இந்த ஆண்டு நடைபெறும் இப்பதிப்பு குறித்து பேசிய கவின்கேர் நிறுவனத்தின் தலைவர் மற்றும் மேலாண் இயக்குநரான திரு. CK. ரங்கநாதன், “இந்த விருதுகள் நிகழ்வானது, கடந்த பல ஆண்டுகளாக தோற்ற நிலை மற்றும் வெற்றி ஆகிய இரு அம்சங்களிலும் எப்படிவளர்ச்சியடைந்திருக்கிறது என்பதை கவனிப்பது பிரமிப்புட்டுகிறது. உத்வேகமளிக்கும் இந்த 15 ஆண்டுகள் பயணத்தில் ஒரு அங்கமாக இருப்பதால் திருப்தி கலந்த மகிழ்ச்சி உணர்வே

என்னில் மேலோங்கியிருக்கிறது. உள்ளமுற்ற நபர்களின் சாதனைகளை முன்னிலைப்படுத்தி உலகறியச் செய்யும் நோக்கத்தோடும் மற்றும் அவர்களது கனவுகளை கொண்டாடுவதில் அவர்களோடு இணைவதற்குமே இவ்விருதை நாங்கள் தொடங்கினோம். கடந்த ஆண்டுகளில் விருது பெற்றவர்களின் சாதனைகளை பின்னோக்கி பாரக்கையில், அவர்களது தனிப்பட்ட சாதனைகளில் மட்டுமல்லாது அனைத்து சிரமங்களையும் எதிர்த்து போரிட்டு சமுதாயத்திற்கு பங்களிப்பை வழங்கியிருக்கிற அவர்களது சிறப்பான பயணத்தை ஒரு சாட்சியாக காண்பது எனக்கு அளவற்ற மகிழ்ச்சியை தருகிறது. ஒவ்வொரு ஆண்டையும் போலவே, இந்த ஆண்டு விருதுபெறும் சாதனையாளர்களும் இன்னும் உயர்வான சிகரங்களை இன்னும் எட்டவும் இன்னும் குறிப்பிடத்தக்க மைல்கற்களை சென்றடையவும் மற்றும் இன்னும் அதீகமாக பிறருக்கு உத்வேகமளிக்குமாறு தொடர்ந்து பயணிப்பார்கள் என்று நான் நம்புகிறேன். எதிர்காலத்தில் அவர்களது வாழ்க்கையில் இன்னும் சிறப்பான வெற்றிகளும், சாதனைகளும் நிகழ வேண்டுமென்று அவர்கள் அனைவரையும் நான் வாழ்த்துகிறேன்,” என்று கூறினார்.

- அர்விதா

மத்திய அரசின் பட்ஜெட் அறிக்கை நாட்டின் பொருளாதார வளர்ச்சியை மேம்படுத்த வாய்ப்பில்லை!

- திரு. டி. கே. ரங்கராஜன், மாநிலங்களைவு உறுப்பினர்



மத்திய அரசின் நிதிநிலை அறிக்கை 2017-18ஆம் ஆண்டிற்கான பட்ஜெட் நாட்டின் பொருளாதார வளர்ச்சியை மேம்படுத்தும் வகையில் அமைய வில்லை என மாநிலங்களைவு உறுப்பினர் திரு. டி. கே. ரங்கராஜன் கூறினார். சென்னை அடுத்த தாம்பரம் ஸ்ரீ சாய்ராம் கல்லூரியில் வணிக மேலாண்மை துறை சார்பில் பட்ஜெட் குறித்த விவாத கருத்தரங்கம் நடைபெற்றது. இதில் கலந்து கொண்டு திரு. டி. கே. ரங்கராஜன் பேசுகையில்.

மத்திய அரசு ஏழை எளிய மற்றும் நடுத்தர மக்களை கருத்தில் கொள்ளாமல் 500, 1000 ரூபாய் நோட்டுகள் செல்லாது என அறிவித்தது மக்களை மிகுந்த பாதிப்புக்குள்ளாக்கியது. இதனால், சிறு, குறுந்தொழில்கள் அழியும் நிலைக்கு தள்ளப்பட்டும் வேலையில்லா திண்டாட்டத்திற்கும் வழி வகுத்தது எனவும் கள்ள

பணம், கருப்பு பணம் ஒழிய இத்திட்டத்தை கொண்டு வந்தாலும் 130 கோடி மக்கள் தொகையில் அதீகம் பாதித்தது சிறுதொழில் வியாபாரிகள், கூவி தொழிலாளர்களே என்று கூறினார்.

கருத்தரங்கில் கலந்து கொண்ட முன்னாள் சட்டமன்ற உறுப்பினர் திரு. பீட்டர் அல்போன்ஸ் பேசுகையில்... கருப்பு பணத்தை ஒழிப்பதாக கூறி பாமர மக்கள் துயரத்தில் ஆளாக்கப்பட்டனர். தனது சொந்த ஊரான விருதுநகர் சுரண்டையில் கூட்டு குடும்பத்தில் பணமரத்தில் ஏறி நூங்கு எடுத்து சம்பாதித்து 10 லட்ச ரூபாய் வங்கியில் சேமித்து வைத்தவருக்கு வருமான வரி நோட்டின் அனுப்பியுள்ளதை சுட்டி காட்டினார். கருப்பு பணம் என்ற போர்வையில் மக்களை கண்டப் படுத்தியுள்ளனர். அமைரிக்கா தனது பொருளா தாரத்தில் இருந்து காத்து கொள்ள பல்வேறு

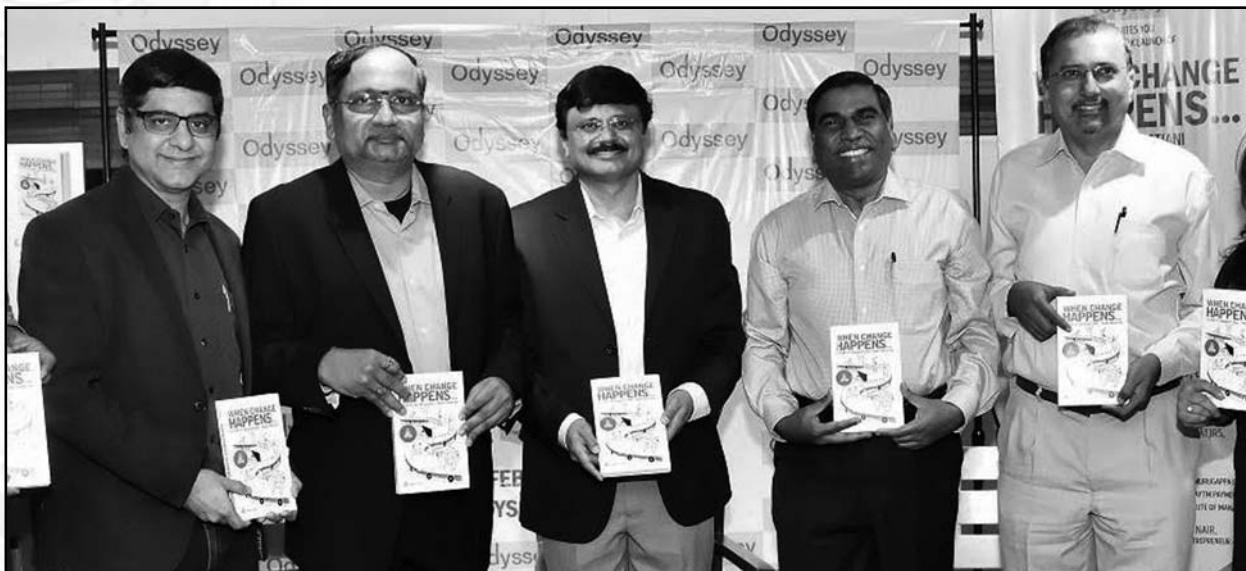
நடவடிக்கைகளை மேற்கொண்டுள்ளது. இது போன்று அண்டை நாடுகள் பல விழித்து கொண்டு தங்கள் பொருளாதாரத்தை மேம்படுத்த ஆயத்தமாகி வருகின்றன. இரயில்வே துறை குன்னுாரில் இருந்து மேட்டுபாளையம், ஊட்டி வரை செல்லும் இரயிலை தனது சேவையில் இருந்து வணிக நோக்கத்துடன் தனியார் மயமாக்குவதும் இதனால் வேலை வாய்ப்பு இல்லாமல் பொருளாதாரம் சீரழியும் நிலைக்கு தள்ளப்படும், கடந்த பட்ஜெட்டில் இராணுவ ஆராய்ச்சி வளர்ச்சி திட்டத்துக்கு ஒதுக்கப்பட்ட நிதியை குறைத்து பாதுகாப்பு துறைக்கு ஒதுக்கப்பட்டது தவிர புதியதாக நிதி ஒதுக்கப்பட வில்லை, தமிழகத்தில் 200 விவசாயிகள் தற்காலை செய்துள்ளனர். விவசாயிகளுக்கு நல்ல உரம், விதை போன்றவற்றை வழங்க இந்த பட்ஜெட்டில் அறிவிக்கப்படவில்லை. இந்திய நாடு 104 செயற்கை கோள்களை செலுத்தி சாதனை படைத்துள்ளது. இதற்கு உங்களை போன்று மாணவர்களின் தொழில்நுட்ப வளர்ச்சியே எனவும் கூறினார்.

பி.ஜே.பி. மாநில செயலாளர் திரு. கே.மு. ராகவன் பேசுதையில்...

அதிரடியாக பிரதமர் திரு. மோடி அறிவித்த ரூபாய் நோட்டுகள் செல்லாது என அறிவித்தார். ஏனெனில் நாட்டில் கருப்பு பணம் அதாவது கணக்கில் வராத பணத்தை முடக்கினார். கள்ள பணம் முற்றிலும் ஒழித்தார் மாணவர்களே நன்கு சிந்தித்து பாருங்கள் கால்மீரில் இன்று அனைத்து மாணவ செல்வங்கள் பள்ளிக்கு செல்கின்றன. ஏனெனில் தீவிரவாதிகளின் கள்ள பணம் செயல்படவில்லை. தீவிரவாதம் ஒழிக்கப்படுகின்றது. நாட்டில் பணபரிவர்த்தனை பாதிப்பு இருப்பினும் அதை முழுமனதுடன் மக்கள் ஏற்று கொண்டு மக்கள் அதற்கு ஆதரவு அளித்தனர், வருமான வரியை 5 சதவீதமாக குறைத்துள்ளது என பல கருத்துக்களை முன் வைத்தார். இந்நிகழ்ச்சியில் மேலாண்மை யைக்குநர் திரு. கே. மாறன், கல்லூரி முதல்வர்கள் திரு. ஜய்குமார், திரு. பழனிகுமார் உட்பட மாணவ, மாணவிகள் ஆசிரிய பெருமக்கள் கலந்து கொண்டனர்.

- அங்கிதா

வென் சேன்ஜ் ஹாப்பன்ஸ் - புத்தகம் வெளியீடு!



அடையாறு ஒடிஸ்ஸி புத்தக நிலையத்தில், திரு. வலித் ஜிக்தியானி, தொழில் மாற்ற பயிற்சியாளர் (சிங்கப்பூர்) எழுதியுள்ள 'வென் சேன்ஜ் ஹாப்பன்ஸ்' - புத்தகம் வெளியிடப்பட்டது. இதில், திரு. அருண் சி. பரத், ஜ.ஆர்.எஸ்., வருமான வரி ஆணையர், திரு. எம்.எம். முருகப்பா குழுமத்தின் துணை தலைவர் திரு. ஜ.எஸ். சுந்தரராஜன், இயக்குனர் குழு, பேஷன் பேமன்ட்ஸ் வங்கி மற்றும் திரு. சந்து நாயர், துணை நிறுவனர், ஸ்கோப் இ-நாலட்ஜ் சென்டர் ஆகியோர் கலந்து கொண்டனர்.

சென்னை ரியல் எஸ்டேட் திட்டங்களில் முதலீடுகள் அதிகாரிக்க வாய்ப்பு! கிரெடாய்

2016 பல முக்கிய அறிவிப்புகளைக் கொண்ட ஆண்டாக இருந்தது. ஸ்மார்ட் சீப்டி தீட்டம் முதல் பணமதிப்பு நீக்கம்வரை பல தலைப்புச் செய்தி களை உருவாக்கிய நிகழ்வுகள் இந்திய ரியல் எஸ்டேட் முகத்தையே மாற்றக்கூடியதாக அமைந்தன. இந்த மாற்றங்களால் சங்கடங்களுக்குள்ளான சென்னை தனது நற்பெயரை நிலைநிறுத்து வதற்கான போராட்டங்களில், தடைகளைக் கடந்து தன்னை மீட்டெடுத்து வந்துள்ளது.

சென்னையின் இந்த உணர்வுகளைத் தக்கவைத்துக் கொள்ளும் வண்ணம் ஜே.எல்.எல். (JLL) அமைப்புன் இணைந்து கிரெடாய் (CREDAI) “முன்னேறும் சென்னை: ஒரு பரிமானச் சந்தையில் வெற்றிகளை முன்னோக்கிச் செல்லுதல்” என்ற சரியான தலைப்பில் ஒரு சிந்தனை தலைமைத்துவ நிகழ்வை ஏற்பாடு செய்தது. தீரு. விக்ரம் கடூர் ஜ.ஏ.எஸ்., தொழில்துறை முதன்மைச் செயலாளர், பாக்டர் ராஜேந்திரகுமார் ஜ.ஏ.எஸ்., தீரு. தர்மேந்திர பிரதாப் யாதவ் ஜ.ஏ.எஸ். ஆகிய அரசு அதிகாரிகள், தொழிற்துறை முன்னோடிகளான தீரு. பிரேம், துணைத்தலைவர், எச்.சி.எல்., தீரு. வேலன், நிர்வாக இயக்குனர், டிரில் (TRIL), தீரு. சந்தானம், நிர்வாக இயக்குனர், செயின்ட் “கோபைன், தீரு. தக்தா, நிதி கட்டுப்பட்டாளர்-ஹோண்டாய், தீரு. ஸ்ரீராம் வேஷாத்ரி, முத்த பங்காளர்,

பி.பி.இ.சி, தீரு. புருஷோத்தமன், மண்டல தலைமை” நாஸ்காம் (NASSCOM) தீரு. R. குமார், துணை பொதுமேலாளர், பாரத ஸ்டேட் வங்கி ஆகியோர் இந்த விவாதங்களில் மூன்று அமர்வுகளில் பங்கேற்றார்கள்.

ஒரு அடித்தள உற்பத்தி ஹப் மற்றும் தற்போதைய முதலீட்டு காலநிலை ஆகிய சென்னையின் ஒருங்கிணைந்த பலங்கள் குறித்த விவாதங்கள் முதல் அமர்வில் இடம் பெற்றன. உற்பத்தித் தளத்தில் ஆட்டோ-மாபைல், ஆட்டோமாபைல் உதிரிபாகங்கள், ஓளி பொறியியல், தொலை தொடர்புத் தொழில் துறைகளில் அரசு 8 புரிந்துணர்வு ஒப்பந்தங்களில் கையொப்பிட்டுள்ளது. வேர்ஹவுவளிங் துறையில் கிரேட் ஏ ஸ்பேஸ் சப்ளையில் புதிய தீட்டங்கள் அறிவிக்கப்பட்டுள்ளன. இத்தகைய சாதகமான வளர்ச்சி நிலைகளின் விளைவாக, தனியார் ஈக்குவிட்டி நிறுவனங்கள் மத்தியில் சென்னையைச் சுற்றியுள்ள பகுதிகளில் முதலீடு செய்வதற்கான சரியான பிராபர்ட்டிகளைத் தேடிக் கொண்டிருக்கிறார்கள்.

நகர்ப்புற நகரமயத் தீட்டங்களின் தேவையை அதிகரிப்பதில் ஜ.டி.ஓ் ஜ.டி.ஐ.எஸ் நிறுவனங்களின் பங்களிப்பு குறித்து இரண்டாம் அமர்வு விவாதித்தது. இந்தியாவின் முக்கியமான ஜ.டி மையமாக சென்னை இருப்பதால் திறனும் ஆற்றலும் கொண்ட பணியாளர்களின் வருகையும்

தொடர்ந்து அதிகரித்த வண்ணம் உள்ளது. 2016ல், சென்னையில் புதிய அலுவலக இடங்களில் (Office Space) 70% ஜிடி நிறுவனங்கள் எடுத்துக்கொண்டன. சென்னை 6 மில்லியன் சதுர அடி என்ற சாதனை அளவையும் எட்டியுள்ளது. இது முந்தைய ஆண்டைவிட 20% அதிகம் ஆகும். தற்போதைய நிலையில் இடமாற்றத்துக்கான தயார்நிலை வரம்புகளுக்குள் கட்டுப்பட்டுள்ளதால் ஆக்கிர மிப்பாளர் களின் தேவை அதிகரிக்கும் என எதிர்பார்க்கப்படுகிறது. அலுவலக சந்தை நிலை சீராக அதிகரித்து வருவதால் புதிய குடியிருப்புகளுக்கான தேவையும் சாதகமான முறையில் அதிகரிக்கும். சென்னையில் அலுவலகச் சந்தை அடர்த்தி அதிகரித்துவரும் தென்சென்னை புறநகர் பகுதி இதன் தேவையை மேலும் அடர்த்தியாக்க உள்ளது.

குடியிருப்பு கட்டுமானத் தொழிலில் வணிக உலகமாக மாறியுள்ள அஃபோர்டபிள் குடியிருப்பு வாய்ப்புகள் குறித்து மூன்றாவது அமர்வு விவாதித்தது. தொழில்துறை அந்தஸ்து வழங்கப் பட்டுள்ள நிலையில் நிதியுதவி வசதிகள் அபரிமிதமாக அதிகரிக்கும் வாய்ப்புகள் உள்ளன. பட்ஜெட் ஹவுஸிங் பிரிவில் மிகுந்த அனுபவம் கொண்ட சென்னை டெவலப்பர்கள் தற்போது அதிகரித்துவரும் சந்தை நிலையை முழுமையாகப் பயன்படுத்தும் வகையில் தனது முதலீடுகளை தொடர உள்ளார்கள். அரசின் அண்மை பணமதிப்பு நீக்க நடவடிக்கையின் விளைவாக ஏராளமான ரொக்கப்பணம் வங்கி களுக்கு அனுப்பப்பட்டுள்ளது. இதனால் வணிகம், கட்டுமானம், உள்கட்டுமானம் (infrastructure) மற்றும் வீடு வாங்குவோருக்கான நிதி நிறுவனங்கள் ஆகியவற்றுக்குத் தேவையான பணம் இவ்வங்கிகளால் எளிதில் பட்டுவாடா செய்யும் நிலை உருவாகியுள்ளது. சென்னை அதன் அபரிமிதமான வளர்ச்சி மற்றும் திறன் ஆகியவற்றால் இப்பயன்களை முதன்மையாக அனுபவிக்கும் நகரமாக முன்னணி வகிக்கிறது. RERA, GST, FDI சீர்திருத்தம் & பணமதிப்பு



திரு. சுரேஷ் கிருஷ்ணா

நீக்கம் ஆகிய 2016 பன்முக வளர்ச்சிகளின் பயனாக நாட்டின் பொருளாதார நிலைப் பட்டுள்ளதால், ரியல் எஸ்டேட் திட்டங்களில் முதலீடுகள் அதிகரிக்கும் வாய்ப்புகள் உருவாகியுள்ளன. இந்த விவாதங்கள் சென்னை பிராபாட்டி சந்தையில் ஆக்கப்பூர்வமான மாற்றங்களை உருவாக்கி ஆக்குபையர், டெவலப்பர் ஆகிய இரு தரப்புகளிலும் பலனளிக்கும் முடிவுகளை எட்டும் என நம்பப்படுகின்றது.

- ஐஞ்சான்

சுட்டுப்பீடு தகவல்

லட்சியம், இலக்கு, தன்னம்பிக்கை, விடாழுயற்சி, வெற்றிக்கான அறிகுறிகளாகும்.

வாரிச்சலுகைகள் எதற்கெல்லாம் பெறலாம்!

முறையாக சேமிக்கும் பழக்கம் என்பது எதிர்காலத் தேவைக்கு உதவுவதோடு, தற்காலத்தில் நாம் செலுத்த வேண்டிய வருமான வரியில் சலுகை பெறுவும் பயன்படும். நாம் செலுத்த வேண்டிய வருமான வரியில் சலுகை பெறும் விதமாகப் பல்வேறு சேமிப்பு அல்லது முதலீட்டுத் திட்டங்கள் நடைமுறையில் உள்ளன. இந்தீய வருமான வரிச் சட்டத்தின் வெவ்வேறு பிரிவு களின் கீழ், சலுகைகளின் அளவு குறிப்பிடப் பட்டுள்ளது. இதில் மிகவும் அடிப்படையான பிரிவாக 80-சி பிரிவைக் கூறலாம்.

இந்தப் பிரிவின் கீழ் அதிகபட்சமாக ஆண்டுக்கு ரூ.1.50 லட்சம் வரை சேமித்து உரிய வருமான வரி விலக்கு பெறலாம். ஆயுள் காப்பீட்டுக்கு செலுத்திய பிரீமியம் தொகை. கல்விக் கட்டணம், நாம் பணிபுரியும் அலுவலகத்தின் மூலம் வருங்கால வைப்பு நிதியில் செலுத்திய தொகை, அல்லது தபால் நிலையங்களின் தொடங்கக் கூடிய பொது வருங்கால வைப்பு நிதிக் கணக்கில் செலுத்தும் தொகை - இவற்றை சமர்ப்பித்து 80-சி பிரிவின் கீழ் வருமான வரிச் சலுகை பெறலாம்.

வீட்டு வசதிக் கடன் பெற்று ஆண்டுக்கு ரூ.50,000 வட்டி செலுத்துபவர்கள் அதையும் 80-சி பிரிவின் கீழ் தாக்கல் செய்து வரிச் சலுகை கோரலாம். மேலே குறிப்பிட்ட ரூ.1.50 லட்சத்துக்கும் கூடுதலாக இதனைப் பெறலாம். பரஸ்பர நிதி நிறுவனங்கள் வழங்கும் பங்கு முதலீட்டு தொடர் புடைய சேமிப்புத் திட்டங்களில் (ஐ.எல்.எஸ்.எஸ்.)

செய்யப்படும் முதலீடுகளும் வரிச் சலுகையைப் பெற்றுத் தரும். வீடு பத்திரப் பதிவுத் தொகை, அதற்கான முத்திரைக் கட்டணம், வீட்டு வசதிக் கடனாகப் பெற்ற தொகையில் திருப்பிச் செலுத்தப் பட்ட அசல் தொகை இவற்றையும் வருமான வரி விலக்கு பெறுவதற்காகப் பயன்படுத்தலாம்.

தேசிய சேமிப்புப் பத்திரங்கள் (என்.எஸ்.எஸ்.), சுகன்யா ஸம்ரூத்தி தீட்டம் ஆகியவற்றில் செலுத்தும் தொகையையும் வருமானவரி விலக்குக்குப் பயன்படுத்தலாம். ஏப்ரல் முதல் மார்ச் வரையிலான நிதி ஆண்டில் பிள்ளைகளின் பள்ளிக் கல்விக் கட்டணம், கல்லூரிக் கல்விக் கட்டணம் இவற்றை 80-சி பிரிவின் சலுகை பெறுவதற்காக பயன்படுத்தலாம். பள்ளி, கல்லூரி, பல்கலைக்கழகம் ஆகிய அமைப்புகளில் செலுத்தும் கட்டணங்கள்தான் வரிச் சலுகை வரம்புக்குள் வரும். ‘பீ-ஸ்கல்’, ‘பேளே-ஸ்கல்’ ஆகியவற்றில் செலுத்தும் கல்விக் கட்டணத்துக்கும் 80-சி பிரிவின் கீழ் சலுகை உண்டு.

டுபோரியல், தனியார் டியூஷனுக்கு இது பொருந்தாது. டியூஷன் கட்டணம் எனப்படும் கல்விக் கட்டணம் மட்டுமே இதில் கணக்கில் எடுத்துக் கொள்ளப்படும். இது கட்டணங்களுக்கு வரிச் சலுகை கிடையாது. கல்விக் கடன் பெற்று உங்கள் பிள்ளைகள் படிக்கிறார்கள் என்றால், அதற்கான வட்டியை செலுத்தி வருவீர்கள். அந்த வட்டித் தொகையின் அடிப்படையில் வருமான வரிச் சலுகை பெறுவதற்கு தனிப் பிரிவு உள்ளது.



நாம் பணிபுரியும் இடத்தில் வருங்கால வைப்பு நிதிக்கான பிடித்தும் இருந்தால் இந்தப் பிரிவின் கீழ் அந்தத் தொகைக்கு வருமான வரி விலக்கு பெறலாம். பொது வருங்கால வைப்பு நிதி (பி.பி.எஃப்) செலுத்தும் முழுத் தொகையும் 80-சி பிரிவின் கீழ் வரிச்சலுகை பெற உதவும். தபால் துறையின் வருங்கால வைப்பு நிதியான பி.பி.எஃப். 15 ஆண்டு காலத்திட்டமாகும். பதினெண்து ஆண்டு காலம் நிறைவெட்டந் பிறகு மேலும் 5 ஆண்டுகளுக்கு இதனை நீட்டித்துக் கொள்ளலாம்.

5 ஆண்டு முதிர்வுக் காலம் உடைய தேசிய சேமிப்பு பத்திரங்களில் (என்.எஸ்.ஸி.) முதலீடு செய்து வரிச்சலுகை பெறலாம். பங்குடன் தொடர்புடைய சேமிப்புத் திட்டம் (இ.எல்.எஸ்.எஸ்) பரஸ்பர நிதி நிறுவனங்கள் நடத்தும் திட்டம். நமது சேமிப்புகள் பங்குச் சந்தையில் ஈடுபடுத்தப்பட்டு நமக்கு வருவாயை ஈட்டித் தருகிறது. திட்டத்தில் சேர்ந்த பிறகு, 3 ஆண்டுகளுக்கு விலக முடியாது.

இந்தத் திட்டத்தின் கீழ் நிதியாண்டில் செலுத்தும் மொத்தத் தொகையும் 80-சி பிரிவின் கீழ் வருமான வரிச் சலுகை பெற உதவும். ஆயுள்

காப்பீடுக்கான பிரீமியம் வருங்கால வைப்பு நிதி, பி.பி.எஃப்., என்.எஸ்.ஸி., கல்விக் கட்டணம் என அனைத்துத் தொகையும் சேர்த்து ரூ.1.50 வரை இருக்க வேண்டும். மருத்துவக் காப்பீடு செய்திருந்தால், அதற்காக நீங்கள் செலுத்திய பிரீமியம் தொகைக்கு 80-டி பிரிவில் வருமான வரி சலுகை பெறலாம்.

மருத்துவச் செலவுகளுக்கு 80-டி பிரிவின் கீழ் சலுகை பெறலாம். வங்கி சேமிப்புக் கணக்கில் உள்ள டெபாசிட் தொகைக்கு அளிக்கப்படும் வட்டிக்கு 80-டிட்ட பிரிவின் கீழ் வரிச்சலுகை உண்டு. கூட்டுறவு வங்கி, தபால் சேமிப்பு வங்கிக் கணக்கில் பெறும் வட்டிக்கும் இந்த சலுகை பொருந்தும். 80-டிட்ட பிரிவின் கீழ் ரூ.10,000 வரை சலுகை பெற இயலும். வரிச் சலுகைக்காக மட்டும் சேமிக்காமல், நீண்ட காலத் தேவைக்காக சேமிக்கும் பழக்கத்தை ஏற்படுத்திக் கொள்ள வேண்டும். இன்றைய சேமிப்பு நாளைய பாதுகாப்பு.

- கீதாரமேஷ்

அமெரிக்கக் கொள்கையினால் இந்திய ஏற்றுமதிக்கு பாதிப்பு ஏற்படாது!

- திரு. பி. சர்க்கார்

நிர்வாக இயக்குனர், இ.இ.பி.சி.

EEPCINDIA

ENGINEERING THE FUTURE

Sponsored by Ministry of Commerce & Industry,
Government of India



அமெரிக்க அதிபர் திரு. பொனால்ட் மூரம்ப் கடந்த ஐஞவரி மாதம் 20ம் தேதி அமெரிக்காவின் 45வது அதிபராக பொறுப்பேற்றார். முன்னதாக தேர்தல் பிரச்சாரத்தின்போது, அமெரிக்காவை மீண்டும் வலிமையுள்ள நாடாக மாற்றுவேன் என்று அவர் வாக்குறுதி அளித்திருந்தார். இதன் எதிராலியாக வேலை வாய்ப்புகளில் அமெரிக்கர்களுக்கே முன்னுரிமை வழங்கப்படும் என்பது அதிபர் டிரம்பின் முக்கிய கொள்கைகளுள் ஒன்றாக உள்ளது. இதன் காரணமாக இந்தியாவின் அமெரிக்க ஏற்றுமதி பாதிக்கப்படும் என்ற அச்சம் நிலவி வருகிறது. இந்நிலையில் இந்திய இன்ஜினியரிங் எக்ஸ்போர்ட் புரோமோஷன் கவுன்சில் (இஇபி.சி) நிர்வாக இயக்குனர் திரு. பி. சர்க்கார் இதுகுறித்து கூறியதாவது...

அமெரிக்க அதிபர் டிரம்பின் புதிய கொள்கை இந்திய ஏற்றுமதியில் குறுகிய கால அடிப்படையில் உடனடியாக பாதிப்பை ஏற்படுத்தாது. ஆனால்

நீண்ட கால அடிப்படையில் பாதிப்பை ஏற்படுத்த வாய்ப்புள்ளது. ‘அமெரிக்காவில் உற்பத்தி செய்யுங்கள், அமெரிக்காவில் வாங்குங்கள்’ என்று வலியுறுத்தி வருகிறார். ஆனால் அது அவர்களுக்கு தொழிலாளர் செலவு அதிகரிப்பு, இறுக்கமான சுற்றுச்சூழல் சட்டங்கள், உற்பத்தி தொழில் துறை உபகரணங்களுக்கான அனுமதி உள்ளிட்ட பாதிப்பைதான் ஏற்படுத்தும். தொழிற் சாலைகள் வலுவான போட்டிகளை எதிர்க்காள்ள வேண்டிய கட்டாயத்துக்கு தள்ளப்படும் மற்றும் ஒரு போட்டியின் விளிம்பில் தங்களது தயாரிப்பு களை அவற்றால் செய்ய இயலாது.

பொறியியல் ஏற்றுமதி கடந்த 2015ம் ஆண்டு ரூ.4.7 லட்சம் கோடியாக இருந்தது. 2016ம் ஆண்டு ரூ.3.7 லட்சம் கோடியாக இருந்தது. 2017ம் ஆண்டு இது மீட்சி பெறும் என எதிர்பார்க்கப்படுகிறது. மார்ச் மாதத்துடன் முழுமும் காலாண்டில் 15 சதவீத வளர்ச்சி இருக்கும் என எதிர்பார்க்கப்படுகிறது. சிறிய பொருட்களை



மட்டுமே சீனாவால் அதிகம் உற்பத்தி செய்ய முடியும். தொழில்துறை வால்வு போன்றவற்றை அதனால் உற்பத்தி செய்ய இயலாது. புதிய கண்டுபிடிப்பின் நாடாக நாம் இருக்கின்றோம். 2எச்பி லைட், காம்பேக்ட் டிராக்டர் உள்ளிட்ட வற்றை வடிவவைமத்து வங்கதேசம், மியான் மருக்கு விற்பனை செய்து வருகிறோம்.

கடந்த 10 ஆண்டுகளில் சார்க் நாடு களுடனான நமது உறவு மேம்படுத்தப் பட்டுள்ளது. இவை தவிர்த்து சீன பொருட்களை எதிர்க்கும் வியநாம், கம்போடியா மற்றும் கென்யா போன்ற நாடுகளுடனும் இந்தியாவின் ஏற்றுமதி உறவு மேம்படுத்தப்பட்டுள்ளது. அமெரிக்கா மற்றும் பிரிட்டனின் பாதுகாப்பு கொள்கைகள் யாருக்கும் உதவாது. பாதுகாப்பு கொள்கையால் உற்பத்தி செலவுதான் அதிகரிப்பு, அதிக சம்பளம் என்பதோடு நுகர்வோரிடம்

கொண்டு சேர்ப்பதற்கான செலவும் அதிகரிக்கும். ஆனால் இந்தியாவை பொறுத்தவரை தரம் மற்றும் மலிவான விலையே பிரதான நோக்கமாக கொண்டு செயல்படுத்தப்படுகிறது. இவையே உலக சந்தையில் இந்தியாவிற்கு தனி இடத்தை பெற்றுத்தார்கள் என எதிர்பார்க்கப்படுகிறது என்று அவர் தெரிவித்தார்.

- தீபக்

சட்டுபிடிடு ரகவல்

இலக்கை நிர்ணயித்து,
அதனை நோக்கிய
பயணம்
அனைவருக்கும்
தேவை.

நச்சப் பாம்புக்கு... பால் உள்றுவதைப் போல!

வறட்சியின் கோரப்பிடியில் சிக்கித் தவிக்கிறது தமிழகம். கடனில் சிக்கித் தவிக்கும் விவசாயி களின் தற்காலை எண்ணிக்கை நாளுக்குநாள் அதிகரித்தபடியே உள்ளது. விவசாயிகளின் துயர்த்துடைக்க என்ன செய்வதென்று தெரியாமல் மத்திய-மாநில அரசுகள் கையைப் பிசைந்தபடி உள்ளன. விவசாயம் பொய்த்துப் போனதற்கு காவிரியில் தண்ணீர் தீற்கக்ப்படாதது ஒரு காரணம் எனில் வடக்கிழக்குப் பருவமழை ஏமாற்றியதுதான் மிகப்பெரும் காரணம். நிலத்தடி நீர்மட்டம் தமிழகம் முழுவதும் அதல்பாதாளத்திற்கு சென்றுவிட்டதற்கு சீமைக்கருவேல மரங்கள்தான் முக்கிய காரணம்.

1950-களில் வெளிநாடுகளிலிருந்து கொண்டு வரப்பட்டு தமிழகம் முழுவதும் விதைக்கப்பட்ட இந்த மரங்கள் இன்றைய நிலத்தடி நீர் மட்டத்திற்கு எமனாக மாறியிருக்கிறது. சீமைக்கருவேல மரங்கள் எந்த இடத்திலும் எந்தச் சூழலிலும் வளரக்கூடியவை. அம்மரங்களின் உயர்த்தைவிட அதனுடைய வேர்கள் அதிக நீளம் பரவக்கூடியவை. நிலத்திற்குள் விரியும் இம்மரத்தின் வேர்கள் பூமிக்குள் இருக்கும் நிலத்தடி நீரை ஒட்டுமொத்தமாய் உறிஞ்சி எடுத்து விடுகிறது.

இதன் தீமைபற்றி பொதுமக்களிடையே இன்னும் பெரிய விழிப்புணர்வு ஏற்படவில்லை. விவசாயம் செய்ய முடியாமல் தரிசாக கீட்கும் நிலங்களில்கூட பல விவசாயிகளும் சீமைக்கருவேல மரங்களை விரும்பியே வளர்க்கின்றனர். ஓராண்டிற்குள் இதனை வெட்டி விற்பனை செய்தால் நல்ல வருமானம் கிடைக்கிறது என்று கூறுகிறார்கள். இந்த நச்சப் பாம்புக்கு பால் ஊற்றி வளர்க்கின்றனர் என்பதுதான் கொடுமை. இந்தச் சீமைக்கருவேல மரங்களின் கொடுமையினை உணர்ந்த சில தன்னார்வலர்களும், சில அமைப்புகளும் களத்தில் இறங்கி தம்மால் முடிந்த விழிப்புணர்வு பணிகளையும், அம் மரங்களை அகற்றும் பணியினையும் ஆங்காங்கே

செய்து வருகின்றனர். ஆனால், கடல் நீரை கைகளால் அள்ளியா காலி செய்ய முடியும்?

எனவே இதுதொடர்பாக, மதுரை உயர்நீதிமன்றக் கிளையில் பலர் வழக்குத் தொடுத்திருந்தனர். இம்மனுவை விசாரித்த மதுரை உயர்நீதிமன்றக் கிளையும் தன்னுடைய அதிகார வரம்பிற்கு உட்பட்ட 13 மாவட்ட நிர்வாகங்களும் குறிப்பிட்ட காலத்திற்குள் சீமைக்கருவேல மரங்களை முற்றிலுமாக ஒழிக்க வேண்டும் என உத்தர விட்டிருந்தது, செயல்படுத்தாத மாவட்ட நிர்வாகங்கள் நீதிமன்ற அவமதிப்புக்கு உள்ளாக்கப்படும் எனவும் எச்சரித்தது.

இப்பணியினை மாவட்ட நீதிபதிகள் கள் ஆய்வு செய்து அறிக்கையை சமர்ப்பிக்குமாறு உத்தரவிடப்பட்டிருந்தது. அதன்படி இந்த வழக்கு மதுரை உயர்நீதிமன்றக் கிளையில் நீதிபதிகள் முன் விசாரணைக்கு வந்தது. அப்போது ராமநாதபுரம் மாவட்டத்தில் உள்ள சீமைக்கருவேல மரங்களை அகற்ற மாவட்ட ஆட்சியர் முறையான நடவடிக்கை எடுக்கவில்லை என அறிக்கை தாக்கல் செய்யப்பட்டது. இதனை தொடர்ந்து ராமநாதபுரம் மாவட்ட ஆட்சியர் மீது நீதிமன்ற அவமதிப்பு நடவடிக்கை எடுக்க நீதிபதிகள் உத்தரவிட்டனர்.

13 மாவட்டங்களிலும் 60 விழுக்காடு சீமைக்கருவேல மரங்கள் அழிக்கப்பட்டு விட்டதாகவும் தனியாருக்கு சொந்தமான நிலங்களில் உள்ள சீமைக்கருவேல மரங்களை அகற்றுவதில் மட்டும் சிக்கல் இருப்பதாகவும் இதனால் நீதிமன்ற உத்தரவை முழுமையாக செயல்படுத்த இயல வில்லை எனவும் அரசுத் தரப்பில் தெரிவிக்கப்பட்டது. இதனைகேட்ட நீதிபதிகள் விரைவில் தனியார் நிலங்களில் உள்ள சீமைக்கருவேல மரங்களை அவர்கள் தாங்களாகவே அகற்ற வேண்டும் எனவும், தவறினால் மாவட்ட நிர்வாகமே



அவற்றை அகற்றிவிட்டு அதற்கான செலவு தொகையினை இருமடங்காக நில உரிமையாளர் களிடமிருந்து வசூலிக்கலாம் என்றும் உத்தர விட்டனர்.

மேலும் இது தொடர்பாக ஆய்வு செய்து அறிக்கை அளிக்க வழக்கறிஞர்களை ஆணையாளர்களாக நியமித்தும் உத்தரவிட்டனர். அரசு தரப்பிலிருந்து உயர்நீதிமன்றத்தில் சமர்ப்பிக்கப்பட்ட அறிக்கையில் 60 விழுக்காடு சீமைக்கருவேல மரங்கள் அகற்றப்பட்டு விட்டதாக தெரிவிக்கப்பட்டுள்ளது. ஆனால் 13 மாவட்டங்களிலும் உள்ள 60 சதவீதம் சீமைக்கருவேல மரங்களை இவ்வளவு குறுகிய காலத்திற்குள் அகற்றி விட்டனர் என்பது முடியாத காரியம்.

ஆய்வுக்குச் செல்லும் மாவட்ட நீதிபதிகள், தங்களின் பணிச்சமைகளுக்கிடையே அனைத்துப் பகுதிகளுக்கும் நேரில் சென்று உண்மையான கள நிலவரம் அறிவது என்பது கடினமான பணிதான். பார்வைக்கு தென்படும் சாலை ஓரங்களில் உள்ள சீமைக்கருவேல மரங்கள் மட்டுமே தற்போதைக்கு ஆங்காங்கே அகற்றப்பட்டுள்ளன. பொதுப்பணித்துறை மற்றும் ஊராட்சி ஒன்றியங்களின் கட்டுப்பாட்டில் உள்ள கண்மாய்கள், ஊருணிகள், அரசு புறம்போக்கு நிலங்கள் இவற்றில் உள்ள சீமைக்கருவேல

மரங்களை அகற்றுவதற்கு எவ்வித நடவடிக்கையும் மேற்கொள்ளப்படவில்லை. எனவே இனியாவது அரசு மற்றும் மாவட்ட நிர்வாகங்கள் இதில் தமிழ்மையை கவனத்தை கூர்மைப்படுத்த வேண்டியது அவசியம்.

சீமைக்கருவேல மரங்களை அகற்றும் பணியில் 100 நாள் வேலைத்திட்டத் தொழிலாளர்களை களம் இறக்க உத்தரவிடவேண்டும். கால தாமதம் செய்யாமல் அரசு சார்பில் இம் மரங்களை ஏலத்தில் விற்பனை செய்து தமிழகத் திலிருந்து முற்றாக இம்மரங்களை அகற்ற முன்வரவேண்டும். மேலும் சீமைக்கருவேல மரங்களின் அபாயத்தை உணர்த்த விழிப் புணர்வை மக்களிடையே ஏற்படுத்த வேண்டும். நச்சு மரங்களால் நாம் சூழப்பட்டிருக்கிறோம் என்பதை ஒவ்வொருவரும் உணர வேண்டும். மாணவர்களும், இளைய தலைமுறையினரும் சீமைக்கருவேல மரங்களை அழித்தொழிக்கும் பணியிலும், அதன் தீமைகள் பற்றிய விழிப் புணர்வு பிரசாரத்திலும் தீவிரமாக ஈடுபட வேண்டும். அப்போதுதான் நமக்கு உணவளிக்கும் விவசாயத்தையும் விவசாயிகளையும் காப்பாற்ற முடியும்.

- ஆயிழா



வங்கி செய்திகள்

ஐ.சி.ஐ.சி.ஐ. வங்கி லாபம் சாலை!

தனியார் துறையைச் சேர்ந்த ஐ.சி.ஐ.சி.ஐ. வங்கியின் மூன்றாம் காலாண்டு லாபம் 16.7 சதவீதம் சரிவடைந்தது. இதுகுறித்து அந்த வங்கி மும்பை பங்குச் சந்தைக்கு அளித்துள்ள அறிக்கையில் தெரிவித்துள்ளதாவது: நடப்பு நிதியாண்டின் அக்டோபர் முதல் டிசம்பர் வரையிலான மூன்றாவது காலாண்டில் ஐ.சி.ஐ.சி.ஐ. வங்கியின் வருவாய் ரூ.27,875.67 கோடியாக இருந்தது. கடந்த நிதியாண்டின் இதே கால அளவில் ஈட்டிய வருவாய் ரூ.25,858.14 கோடியுடன் ஒப்பிடுகையில் இது 8.95 சதவீதம் அதிகமாகும்.

நிகர வட்டி வருவாய் ரூ.5,453 கோடியிலிருந்து குறைந்து ரூ.5,363 கோடியாக இருந்தது. வட்டி சாராத வருவாய் ரூ.4,217 கோடியிலிருந்து சரிந்து ரூ.3,939 கோடியாக காணப்பட்டது. கடந்த ஆண்டு செப்டம்பர் மாத நிலவரப்படி ரூ.16,483 கோடியாக காணப்பட்ட நிகர அளவிலான வாராக் கடன் டிசம்பர் இறுதி நிலவரப்படி ரூ.20,155 கோடியாக இருந்தது. வாராக் கடன் அதிகரிப்பு பிரச்சினையால் நிகர லாபம் ரூ.3,122.35 கோடியிலிருந்து 16.7 சதவீதம் வீழ்ச்சியடைந்து ரூ.2,610.83 கோடியாக இருந்தது என்று ஐ.சி.ஐ.சி.ஐ. வங்கி அந்த அறிக்கையில் தெரிவித்துள்ளது.

**ஓரியண்டல் வங்கியின்
நவ்டம் ரூ.130 கோடி!**

பொதுத்துறை வங்கியான ஓரியண்டல் பேங்க் ஆஃப் காமர்ஸ் மூன்றாம் காலாண்டில் ரூ.130 கோடி நிகர நஷ்டத்தைக் கண்டது. இதுகுறித்து அந்த, வங்கி மும்பை பங்குச் சந்தைக்கு அளித்துள்ள அறிக்கையில் தெரிவித்துள்ளதாவது:

நடப்பு நிதியாண்டின் மூன்றாவது காலாண்டில் (அக்டோபர் - டிசம்பர்) ஓரியண்டல் பேங்க் ஆஃப்

காமர்ஸ் வருவாய் ரூ.5,415.97 கோடியாக இருந்தது. கடந்த நிதியாண்டின் இதே கால அளவில் ஈட்டிய வருவாய் ரூ.5,350.48 கோடியுடன் ஒப்பிடுகையில் இது சற்று அதிகமாகும். அதேசமயம், வட்டி வருவாய் ரூ.4,955.96 கோடியிலிருந்து சரிவடைந்து ரூ.4,438.62 கோடியாக காணப்பட்டது.

இருப்பினும், கடந்த நிதியாண்டின் மூன்றாவது காலாண்டில் ரூ.424.70 கோடியாக காணப்பட்ட நிகர நஷ்டம், நடப்பு நிதியாண்டில் ரூ.130 கோடியாக குறைந்துள்ளது. வங்கி வழங்கிய கடனில் மொத்த வாராக் கடன் விகிதம் 7.75 சதவீதத்திலிருந்து அதிகரித்து 13.80 சதவீதமாக இருந்தது. நிகர வாராக் கடன் விகிதம் 4.99 சதவீதத்திலிருந்து உயர்ந்து 9.68 சதவீதமாக காணப்பட்டது என்று ஓரியண்டல் பேங்க் ஆஃப் காமர்ஸ் அந்த அறிக்கையில் தெரிவித்துள்ளது.

சிண்டிகேட் வங்கி லாபம் ரூ.93 கோடி!

பொதுத்துறையைச் சேர்ந்த சிண்டிகேட் வங்கியின் மூன்றாம் காலாண்டு லாபம் ரூ.93.56 கோடியாக இருந்தது. இதுகுறித்து அந்த வங்கி மும்பை பங்குச் சந்தைக்கு அளித்துள்ள அறிக்கையில் தெரிவித்துள்ளது:

நடப்பு 2016-17 நிதியாண்டின் டிசம்பருடன் முடிவடைந்த மூன்றாவது காலாண்டில் சிண்டிகேட் வங்கி ரூ.6,554.04 கோடி வருவாய் ஈட்டியது. கடந்த நிதியாண்டின் இதே கால அளவில் ஈட்டிய வருவாய் ரூ.6,188.25 கோடியுடன் ஒப்பிடுகையில் இது 5.91 சதவீத வளர்ச்சியாகும். வரி செலவினம் ரூ.173.5 கோடியிலிருந்து சரிவடைந்து ரூ.49.59 கோடியாக காணப்பட்டது. இதன் காரணமாக கடந்த நிதியாண்டின் மூன்றாவது காலாண்டில் ரூ.119.67 கோடி இழப்பை கண்டிருந்த நிலையில் நடப்பு நிதியாண்டில் ரூ.93.56 கோடி நிகர லாபம் ஈட்டப்பட்டது.

வங்கி வழங்கிய கடனில் மொத்த வாராக் கடன் விகிதம் 4.61 சதவீதத்திலிருந்து அதிகரித்து 8.69 சதவீதமாக இருந்தது. நிகர வாராக் கடன் விகிதம் 3.04 சதவீதத்திலிருந்து உயர்ந்து 5.63 சதவீதமாக இருந்து என்று சிண்டிகேட் வங்கி அந்த அறிக்கையில் தெரிவித்துள்ளது.

வங்கி சேவையை தொடர்க்கியது நெந்தியா போஸ்ட்!

இந்தியா போஸ்ட் முதல் முதலாக பணப்பட்டு வாடா வங்கி சேவையை தொடர்க்கியது. இது குறித்து இந்திய போஸ்ட் பணப்பட்டுவாடா வங்கியின் தலைமைச் செயல் அதிகாரி தெரிவித்துள்ளதாவது...

பணப்பட்டுவாடா வங்கி தொடர்க்குவதற்கான உரிமத்தை ரிசர்வ் வங்கியிடமிருந்து அனுச்சலத் துறை அண்மையில் பெற்றது. அதையுத்து, முதல் கட்டமாக ராய்ப்பூர் மற்றும் ராஞ்சி நகரங்களில் சோதனை அடிப்படையில் இந்தியா போஸ்ட் பணப்பட்டுவாடா வங்கி சேவை தொடர்க்கப் பட்டது.

இந்த வங்கியில் ரூ.25,000 வரையிலான டெபாசிட்டுகளுக்கு 4.5 சதவீத வட்டியும், ரூ.25,000, ரூ.50,000 வரையிலான டெபாசிட்டு களுக்கு 5 சதவீத வட்டியும், ரூ.50,000 - ரூ.1,00,000 வரையிலான டெபாசிட்டுகளுக்கு 5.5 சதவீத வட்டியும் நிர்ணயம் செய்யப் பட்டுள்ளது. இப்புதிய வங்கியில் அளிக்கப்பட்ட பங்கு மூலதனம் ரூ.800 கோடியாகும். மத்திய அரசின் சார்பில் ஏற்கனவே ரூ.275 கோடி செலுத்தப்பட்டுள்ளது. வரும் செப்டம்பர் மாதத் துக்குள் நாடு தழுவிய அளவில் 650 கிலை களை தீற்கக் கீட்டமிடப்பட்டுள்ளது என்றார் அவர்.

சிட்டி யூனியன் வங்கியின் லாபம் ரூ.126 கோடி!

கும்பகோணத்தை தலைமையிடமாகக் கொண்டு செயல்படும் சிட்டி யூனியன் வங்கி மூன்றாம் காலாண்டில் ரூ.126.62 கோடியை நிகர லாபமாக ஈட்டியது. இதுகுறித்து அந்த வங்கியின் நிர்வாக இயக்குநரும், தலைமைச் செயல் அதிகாரியுமான தீரு. என். காமகோடி கூறியதாவது:

நட்பு நிதியாண்டின் மூன்றாவது காலாண்டில் சிட்டி யூனியன் வங்கியின் வருவாய் ரூ.953.80 கோடியாக இருந்தது. கடந்த நிதியாண்டின் இதே கால அளவில் வருவாய் ரூ.850.28 கோடியாக காணப்பட்டது. நிகர லாபம் ரூ.113.06 கோடி யிலிருந்து 12 சதவீதம் அதிகரித்து ரூ.126.62 கோடியாக இருந்தது.

வங்கிச் செய்துகள்

கடந்த ஆண்டு டிசம்பர் மாத இறுதி நிலவரப்படி வழங்கப்பட்ட கடனில் மொத்த வாராக் கடன் ரூ.597.97 கோடியாகவும் (2.98%), நிகர வாராக் கடன் ரூ.370.66 கோடியாகவும் (1.72%) இருந்தது. வங்கி தீரடிய மொத்த டெபாசிட் ரூ.25,959 கோடியிலிருந்து 15.51 சதவீதம் அதிகரித்து ரூ.29,986 கோடியாக காணப்பட்டது. கடந்த ஜெந்து காலாண்டுகளாக வட்டி வருவாய் தொடர்ந்து வளர்ச்சியடைந்துள்ளது என்றார் அவர்.

பேங்க் கூப் நெந்தியா லாபம் ரூ.101 கோடி!

பொதுத்துறையைச் சேர்ந்த பேங்க் கூப் இந்தியா மூன்றாவது காலாண்டில் ரூ.101.72 கோடி நிகர லாபம் ஈட்டியது. இது குறித்து அந்த வங்கி மும்பை பங்குச் சந்தைக்கு அளித்துள்ள அறிக்கையில் தெரிவித்துள்ளதாவது: நட்பு நிதியாண்டின் அக்டோபர் முதல் டிசம்பர் வரையிலான மூன்றாவது காலாண்டில் பேங்க் கூப் இந்தியாவின் வருவாய் ரூ.11.594 கோடியாக இருந்தது. கடந்த நிதியாண்டின் இதே கால அளவில் வருவாய் ரூ.11,086.95 கோடியாக காணப்பட்டது.

வாராக் கடன் இடர்பாடுகளுக்காக ஒதுக்கப் பட்ட தொகை ரூ.3,603.92 கோடியிலிருந்து குறைந்து ரூ.2,546.20 கோடியாக இருந்தது. கடந்த நிதியாண்டின் மூன்றாவது காலாண்டில் ரூ.1,505.58 கோடி இழப்பைக் கண்டிருந்த பேங்க் கூப் இந்தியா நட்பாண்டில் ரூ.101.72 கோடி லாபம் ஈட்டியது. வழங்கப்பட்ட கடனில் மொத்த வாராக் கடன் விகிதம் 9.18 சதவீதத் தீவிருந்து அதிகரித்து 13.38 சதவீதமாகவும், நிகர வாராக் கடன் விகிதம் 5.25 சதவீதத்தீவிருந்து உயர்ந்து 7.09 சதவீதமாகவும் காணப்பட்டது என்று பேங்க் கூப் இந்தியா அந்த அறிக்கையில் தெரிவித்துள்ளது.

தமிழகத்தில் காற்றாலை யின் கொள்முதலுக்கு குறைந்த கட்டணம்... புதிய காற்றாலைகள் நீறுவுவதீல் தொய்வு!

தமிழகத்தில் காற்றாலை மூலம் மின் உற்பத்தி செய்ய அதிக வாய்ப்பு மற்றும் சீசன் இருந்தும் உற்பத்தியாளர்களுக்கு பிற மாநிலங்களை விட குறைந்த அளவிலேயே கட்டணம் தருவதால் புதிய காற்றாலைகளை நிறுவ தொழிலதிபர்கள் தயக்கம் காட்டுகின்றனர். இதனால் வெளி இடங்களில் அதிக விலை கொடுத்து மின்சாரம் கொள்முதல் செய்வது தொடர்கிறது. தமிழகத்தில் தீராத பிரச்சனையாக மின் உற்பத்தி உள்ளது. கடந்த ஓராண்டுக்கு முன்பு கடும் மின்தட்டுப்பாடு நிலவியது. 3 ஆண்டுகளுக்கு முன்பு நாள்தோறும் 12 ஆயிரம் முதல் 13 ஆயிரம் மெகாவாட் என்ற அளவிற்கு மின்சாரம் தேவைப்பட்டது. கூடங்களும் அனு

மின்சிலையம் உள்ளிட்ட புதிய மின் உற்பத்தி மையங்கள் செயல்பட துவங்கினாலும், தேவைக் கேற்ப மின்சாரத்தை தமிழகத்தில் உற்பத்தி செய்ய முடியவில்லை. இதனால் மின் தட்டுப்பாடு தற்போதும் தொடர்கிறது.

தற்போது தமிழகத்தின் நாள் ஒன்றிற்கான மின்தேவை 15 ஆயிரத்து 343 மெகாவாட்டாக உயர்ந்து விட்டது. ஆனால் மொத்த மின் உற்பத்தி இதற்கு இணையாக இன்னும் உயரவில்லை. இதனால் 2,616 மெகாவாட் அளவிற்கு அதிக விலை கொடுத்து வெளி மாநிலங்களில் இருந்து மின்சாரம் கொள்முதல் செய்வது தொடர்கிறது. மின் தேவைக்கு இயற்கையான முறையில் கிடைக்கும் காற்றாலை மற்றும் சோலார்





மின்சாரத்தை கொள்முதல் செய்ய அதீக முக்கியத்துவம் கொடுக்க வேண்டும் என மத்திய அரசு, மாநில அரசுகளை வலியுறுத்தியுள்ளது.

அதே வேளையில் குறைந்த விலையில் மின்சாரத்தை உற்பத்தி செய்து தரும் காற்றாலை போன்ற தனியார் உற்பத்தியாளர்களுக்கு மின் உற்பத்திக்காக மாநில அரசு நிர்ணயிக்கப்பட்ட தொகையை பாக்கியின்றி அவ்வப்போது கொடுக்க வேண்டும் எனவும் அறிவுறுத்தப்பட்டுள்ளது. இதற்காக உதய் திட்டம் அறிவிக்கப்பட்டுள்ளது. இதன் காரணமாக பல கோடி ரூபாய் பாக்கி வைத்திருந்த அரசு தற்போது ஓரளவு தொகையை காற்றாலை மின் உற்பத்தியாளர்களுக்கு கொடுக்கிறது. தமிழகத்தில் கடந்த 2 ஆண்டுகளுக்கு முன்புவரை காற்றாலை மூலம் உற்பத்தியாகும் மின்சாரத்தை பிற பகுதிகளுக்கு கொண்டு செல்ல உரிய வழித்தும் இல்லை. இதன் காரணமாக மின்சாரத்தை முழுமையாக கொள்முதல் செய்ய முடியவில்லை என கூறப்பட்டது. ஆனால் தற்போது தேவையான மின்பாதைகள் அமைக்கப்பட்டு விட்டன.

தமிழகத்தில் காற்றாலை மின்சாரம் உற்பத்தி செய்ய தேவையான இயற்கை சூழல் அதீகளவில்

உள்ளன. மகாராஷ்ட்ரா போன்ற பிற மாநிலங்களை விட இங்கு இயற்கையாக அதீக காற்று வீசும் பகுதிகள் உள்ளன. இதன் காரணமாக தமிழகத்தில் தற்போது 12 ஆயிரத்திற்கும் அதீகமான காற்றாலைகள் உள்ளன.

ஆனால் பிற மாநிலங்களை ஒப்பிடுகையில் இங்கு காற்றாலை உற்பத்தியாளர்களுக்கு ஒரு யூனிட் மின்சாரத்திற்கு மாநில அரசு கொடுக்கும் தொகை மிகவும் குறைவாகவே உள்ளது. இதனால் அகில இந்திய அளவில் காற்றாலைகளை நிறுவும் தொழிலதிபர்கள் தமிழகத்தில் புதிதாக காற்றாலைகளை தொடங்க தயங்குகின்றனர். இதனால் கடந்த சில ஆண்டுகளாக தமிழகத்தில் புதிதாக நிறுவப்படும் காற்றாலைகளின் எண்ணிக்கை குறைந்து வருகிறது. தமிழகத்தில் அதீக விலை கொடுத்து வெளியிடங்களில் மின்சாரம் கொள்முதல் செய்யும் அரசு, காற்றாலைகளில் இருந்து இயற்கையாக உற்பத்தி செய்யப்படும் மின்சாரத்திற்கு கொடுப்பதில்லை என்கின்றனர் காற்றாலை உற்பத்தியாளர்கள். இவர்களின் வேண்டுகோள் உடனடியாக பரிசீலித்து தகுந்த நடவடிக்கையை தமிழக அரசு மேற்கொள்ள வேண்டும்.

- நூர்லிமா

மத்திய பட்ஜெட் 2017-18

இரு பார்வை!

அன்றைக் காலங்களில் சாதாரண
மக்கள் தொடங்கி, பொருளாதார
நிபுணர்கள் வரை பலரும் மூராய்ந்து
பார்க்கும் விஷயமாகவே மாறி விட்டது
மத்திய நிதியமைச்சர் அருண் ஜெட்லி
தாக்கல் செய்த 2017-18 ஆம் நிதி
ஆண்டுக்கான பட்ஜெட்
பொருளாதாரப் பார்வையில்...

முதன்முதலாக பிப்ரவரி ஒன்றாம் தேதி அன்று தாக்கல் செய்யப்பட்ட பட்ஜெட் என்பதும், பணமதிப்பு நீக்கத்துக்குப் பிறகு தாக்கல் செய்யப் படும் பட்ஜெட் என்ற நிலையிலும், ஏராளமான எதிர்பார்ப்பைப் பெற்றிருந்தது இந்த பட்ஜெட். உலகப் பொருளாதாரத்துடன் இந்தியப் பொருளாதாரம் பெருமளவு இணைப்புப் பெற்றுள்ள கூழலில், ஏற்றுமதி இறக்குமதி நம் மொத்த ஜி.டி.பி.யில் 45 சதவீதம். குறிப்பாக நம் பொருளாதாரமானது மற்ற நாடுகளைச் சார்ந்தே உள்ளது.

இதனால்தான் ரிசர்வ் வங்கியின் முன்னாள் ஆளுநரான ரகுராம் ராஜன், அமெரிக்கா உள்ளிட்ட பல்வேறு நாடுகளின் பொருளாதாரக் கொள்கையை பார்த்த பிறகுதான், நம் நாட்டின் கொள்கை முடிவுகளை மேற்கொள்ள வேண்டும் என அமுத்தம் தீருத்தமாகச் சொன்னார். மேற்கண்ட இந்தக் கருத்தை உள்வாங்கிக் கொண்டு இந்த பட்ஜெட் பற்றி சற்று விரிவாக நாம் பார்க்கத் தொடங்கலாம்.

மத்திய நிதியமைச்சர் அருண் ஜெட்லி தாக்கல் செய்த இந்த பட்ஜெட் சில முக்கிய

அம்சங்களைக் கொண்டுள்ளது. முதலில் வழக்கத் தீர்கு மாறாக, பிப்ரவரி முதல் தேதியில் பட்ஜெட் தாக்கல், தனி ரயில்வே பட்ஜெட் இல்லை என்பதால், அதன் அம்சங்களும் இதில் இணைப்பு என்பது முக்கியமான கவனத்தீர்கு நல்ல அடையாளங்களாக அமைந்தன. இதனால் இரு நாட்கள் மணிக்கணக்கில் நடைபெற்றிருக்க வேண்டிய முழு பட்ஜெட் உரை, ஒரே நாளில் இரண்டு மணி நேரத்தில் முடிவுற்றது. 5 மாநிலங்களில் நடைபெறும் சட்டமன்றத் தேர்தலால் பட்ஜெட் பற்றிய விவாதம் இன்னும் நடைபெறவில்லை.

முக்கியமான அம்சங்கள்...

- ரூபாய் 50 கோடிக்கு குறைவான ஆண்டு வருமானம் ஈட்டும் நிறுவனங்களுக்கு கார்ப்பரேட் வரி 30 சதவீதத்தில் இருந்து 25 சதவீதமாக குறைக்கப்படும்.
- ஆண்டுக்கு ரூ.2.5 லட்சம் வரை சம்பளம் வாங்குபவர் செலுத்த வேண்டிய வரி 10 சதவீதத்தில் இருந்து 5 சதவீதமாகக் குறைக்கப் படுகிறது.
- ஆண்டு வருமானம் ரூ.3.5 லட்சத்துக்குள் இருப்பவருக்கு ரூ.2,500 வரி தள்ளுபடி செய்யப்படும்.
- ஆண்டுக்கு ரூ.50 லட்சம் முதல் ஒரு கோடி வரை சம்பளம் வாங்குபவர்களுக்கு 10 சதவீத சர் ஜார்ஜ் மற்றும் 1 கோடி ரூபாய்க்கு மேல் சம்பளம் வாங்குபவர்களுக்கு 15 சதவீத சர் ஜார்ஜ் பிடிக்கப்படும்.



- சேவை வரி மற்றும் விற்பனை வரியில் எந்த மாற்றமும் இல்லை. இவை விரைவில் ஜி.எஸ்.டி.யாக மாறும்.
 - ரூபாய் 3 லட்ச ரூபாய்க்கு மேல் ரொக்க பரிவர்த்தனை செய்ய முடியாது.
 - நிலம் தொடர்பான மூலதன ஆதாய வரி 3 ஆண்டில் இருந்து இரண்டு ஆண்டாக குறைக்கப்படுகிறது.
 - வேளாண் தொழிலுக்கு ரூபாய் 10 இலட்சம் கோடி கடன் வழங்க இலக்கு நிர்ணயிக்கப் பட்டுள்ளது.
 - தேசிய நெடுஞ்சாலைத் துறைக்காக 64,000,00,00,000 கோடி ரூபாய் ஒதுக்கீடு செய்யப்பட்டுள்ளது. இது முந்தைய பட்ஜெட்டை விட 11 சதவீதம் அதிகம்.
 - உள்கட்டமைப்புத் துறைக்கு ஒட்டு மொத்தமாக ரூ.3,96,135 கோடி ரூபாய் ஒதுக்கீடு.
 - வர்த்தக உள்கட்டமைப்பு ஏற்றுமதி தீட்டம் 2017-18 ஆம் ஆண்டில் அறிமுகப்படுத்தப்படும்.
 - அந்நிய முதலீட்டு மேம்பாட்டு வாரியம் நீக்கப்படுகிறது.
 - வணிகர்களுக்கான ஆதாரபே செயலி விரைவில் அறிமுகம் ரயில்வே கட்டமைப்பு வழிகளை மேம்படுத்த ரூ.1 லட்சத்து 31 ஆயிரம் கோடி செலவிடப்படவுள்ளது. இதில் 55 ஆயிரம் கோடியை மத்திய அரசு வழங்கும்.
 - அடுத்த நிதியாண்டில் 3,500 கி.மீ. தூரத்துக்கு ரயில் பாதைகள் அமைக்கப்படவுள்ளன.
- பாராட்டலாம்!**
- வீடு இல்லாதவர்கள் மற்றும் குடிசையில் வாழ்பவர்களுக்கு 2019 ஆம் ஆண்டுக்குள் ஒரு கோடி வீடுகள் கட்டித் தரப்படும்.
 - விவசாயத்துறை 4.6 சதவீத அளவுக்கு வளர்ச்சி அடையும். விவசாயத்துக்காக ரூ.10 லட்சம் கோடி கடன் வழங்கப்படும்.
 - நாட்டை விட்டு வெளியேறிய பொருளாதாரக் குற்றவாளிகளின் சொத்துக்களை ஜப்தி செய்ய புதிய சட்டம் கொண்டு வரப்படும்.
 - அரசியல் கட்சிகள் ரொக்கமாக ரூ.2,000 மட்டுமே நன்கொடை வாங்க முடியும்.

யോക്കലാമ!

- കീരാമപ്പുറ വിവസായമ് ചാർ തൊമ്മിലാൾക്കൾിന് വാമ്പാതാരത്തുക്കാക്കൽ തൊട്ടംകപ്പട്ട ഉള്ളക വേലെ വാധ്യപ്പുക്കാൻ 100 നൂൽ വേലെൽ തിട്ടത്തിന്റെ കാൻ കുലി വള്ളംകപ്പടാമല് പല മാന്നിലാമ്പകൾിൽ ആതു 3 മാതാമകൾക്ക് നീബുവൈ ധില് ഉണ്ടായും. ആണാല് അതുപ് പർശി പട്ജെപ്പറ്റില് പ്രോംഗം കുടുതലാക അത്തിട്ടത്തിന്റെ നിൽ ഒരുക്കീടു ചെയ്യപ്പട്ടാണെന്നു എന്പതു യോക്കലാമക്കു ഉറിയതു.
- കൃഷ്ണ സില ആണ്ടുകൾക്കാക്കവേ രധില് പട്ജെപ്പറ്റില് തനിയാർ പാംകൾിപ്പു, വെൺിനാട്ടു മുതലീടു അതിലുമ് പലവേറു കേവൈകൾിൽ 100 ചതീരു അന്തിയ മുതലീടുക്കു അനുമതി പോൻര അറിവിപ്പുകൾക്കാൻ അതികമ്. അതാണാല് ഇന്തിയ അരക്കക്കുമ്, രധില് വേ അമൈസ്കക്കത്തിന്റുക്കുമ് വേലെ കുറ്റുന്തു തനിയാർ, വെൺിനാട്ടു നിറുവനാംകൾിന് പാംകൾിപ്പു രധില് വേയില് അതികരിത്തു വരുവതാല്, രധില് വേ പട്ജെപ്പറ്റില് എൻ്ന തിട്ടത്തെ അറിവിപ്പതു എന്പതുകാൻ പിരഞ്ഞെ, അതുകാൻ രധില് വേ പട്ജെപ്പ ഇല്ലാമല് പോന്തത്രു ഇൻണൊരു മുക്കിയ കാരണമ്.
- പട്ജെപ്പ അറിവിപ്പുകൾിന് അഡിപ്പട്ടയില് നിൽ ഒരുക്കീടു ചെയ്യപ്പട്ടുമ്. അന്തു നിൽ യാണെന്നു ഉറിയ തിട്ട അറിവിപ്പുകളുക്കു ചെലവു ചെയ്യപ്പട്ടതാ എന്പതു കുറിത്തു തിട്ടകമിഴൻ പട്ജെപ്പുക്കു മുൻ്നൻ വിശക്കമാക്ക തെരിവിക്കുമ്. ആണാല് തിട്ടകമിഴൻ കലൈക്കപ്പട്ടു 'നിൽ ആഡോക്' മോറി അരശാല് അമൈക്കപ്പട്ടതുമ് അന്തു നടൈമുരൈകൾ നടൈപ്പെറ്റവില്ലെലു മത്തിയ അരശിന് തിട്ട അറിവിപ്പുകൾ എൽക്കുമേ നിൽ ആഡോക്കിന്റു മുക്കിയ പാംകൾിപ്പു വള്ളംകപ്പടവില്ലെലു.

കവനിക്ക വേൺടുമ...

- പൊതുത്തുരൈ നിറുവനാംകൾ പാങ്കുക് ചന്തൈയില് പട്ടിയലിട കാല നീർജ്ജന്യമ് ഇതിലു ഇവബാവു അവക്കരമ് മത്തിയ അരക്കക്കുതു തേവ്യാ?
- തീരവ ഇയർക്കൈ എരിവായുക്കളുക്കു വിതീകപ്പട്ടുമ് കാംക കട്ടണമാം 5 ചതീരുത്തിൽ ഇരുന്തു 2.5 ചതീരുതമാക കുറ്റൈകപ്പട്ടാണെന്നു. ഇതു ശരിയാണ അന്തുക്കുമുരൈതാനാ?

തീരാത പിരഞ്ഞെകൾ...

- പേപ്പറിയില് ഇയംകുമ് വാക്കാംകളുക്കു എവിതു ചലുക്കുയുമ് അറിവിക്കപ്പടവില്ലെലു. ആപ്പോമൊപ്പെല് തുരൈയില് ആരാധിക്കി മർഹുമ് മേമ്പാട്ടുപ പണിക്കാൻ വരിച് ചലുക്കൈ കിടൈക്കുമ് എൻ എർപാർക്കപ്പട്ടതു. എവുമു അറിവിക്കപ്പടാത നിലൈയില് പിരഞ്ഞെക്കൈ തൊട്ടാക്കിന്തു.
- നിൽ ആഡോക പെയറുക്കു ചെയല്പാട്ടുമ് നിലൈയില്, പട്ജെപ്പ അരശിന് തിട്ട ചെയല്പാടുകൾ വിശക്കുമ് വധി നടത്തുമ് പൊരുപ്പെ മേർക്കൊൾനുമ് തിരുന്നുടൈയതാക ഇല്ലെലു. അതാണാലുമ് പട്ജെപ്പ ഒരു വിവാതപ് പൊരുണാക ഇരുക്കു വേൺടിയ നിലൈയെ നാമു ഇമുന്തിരുക്കിന്റോമ്.

തൊമ്പില്തുരൈ എർപാർപ്പു...

- മത്തിയ അരക് അറിവിത്തും ചലുകൈ 'പിരൈവേട ലിമിടെ' കമ്പെണികളുക്കു മട്ടുമേ പൊരുന്തുമ്. ലിമിടെ കമ്പെണിയാക പകീവ ചെയ്ത പിൻ മേർക്കൊൾ വേൺടിയ നടൈമുരൈകൾ സീരമമാണെവ. അതാണാല്, ധാരുമ് അതുരു മുൻ വരുവില്ലെലു. നാടു മുമ്പുവുമു ഉംണ ചിരു, കുറു നിറുവനാംകൾില് 10 ചതീരുത്തിനാര് മട്ടുമേ അവിലു ചെയ്തുംണാൻ. തമിളക്കത്തിലു ചിരു, കുറു നിറുവനാംകൾക്കാൻ, ഒരു കോഴിക്കുമു അതികമാണോരുക്കു വേലെ തരുകിന്റെന. അവർഹുക്കു പട്ജെപ്പറ്റില് പയന്തരുമു അറിവിപ്പു ഇല്ലെലു.

മത്തിയ അരക്, അനൈത്തു ചിരു, കുറു നിറുവനാംകളുക്കുമു അരക് ചലുകൈയെ അറിവിത്തിരുക്കു വേൺടുമു. വാരാക് കടൻ ചലുത്തുമു അവകാശത്തെ, 90 നൂർണില് ഇരുന്തു 180 നൂരാക അതികരിത്തിരുക്കു വേൺടുമു. തമിളക ചിരു മർഹുമു കുറു തൊമ്പില് നിറുവനക കൂട്ടമെപ്പുതു തലൈവർ നിൽക്കിയാണന്തുമു ചിരു, കുറു തൊമ്പില് നിറുവനാംകളുക്കു പട്ജെപ്പ അറിവിപ്പു പലൻ തനുമാ എൻര കേംവിക്കു ചെയ്തിയാണോകൾിടുമു മേർക്കണ്ടവാരു തെരിവിത്തുംണാർ.

തൊമ്പില് നിറുവനാംകൾ പാർവവയിലു...

- ഏറ്റുമതിയാണർ കൂട്ടമെപ്പിൻ തെന്ന മാനിലത് തലൈവർ ആക ഉംണ ഏ. ചക്കതിവേല്, 'കൃഷ്ണ പട്ജെപ്പറ്റില് കുറിപ്പിപ്പട്ടതു പോൾ' 'കാർപ്പരേറ്റ നിറുവനാംകളുക്കു, വാരി കുറൈപ്പു ഇല്ലെലു. എൻഇനുമു ഉംകട്ടമെപ്പു



வசதிகளுக்கு, முக்கியத்துவம் தந்திருப்பது சிறப்பு எனத் தெரிவித்துள்ளார்.

- **சென்னை தொழில் வர்த்தகசபை தலைவர் ராம் வெங்கடரமணி, பாராட்டுடன் மூலதன செலவு வரம்பு அதிகரிப்பு, சிறு நிறுவனங்களுக்கு கார்பரேட் வரி குறைப்பு, தீரன் மேம்பாட்டுக்குரிய திட்டங்களுக்கு முக்கியத்துவம் ஆகியவை சிறப்பு. அதே நேரம் வாகன உற்பத்தி உள்ளிட்ட தொழில் நிறுவனங்களில், ஆராய்ச்சிக்கு சலுகையும், வரிக் குறைப்பும் அளித்திருக்கலாம் எனக் கூறியுள்ளார்.**
- **தமிழக சிறு, குறு நிறுவனங்கள் தலைவர் பாபு, வாராக்கடன் செலுத்தும் அவகாசம் கூடுதலாக்கப்படும் என்றாலும், வாராக் கடனுக்காக வங்கிகள் கடனாளிகளின் சொத்தைக் கையகப்படுத்துவது குறித்த சாதகமான அறிவிப்பு இல்லையே எனக் குறிப்பிட்டுள்ளார்.**
- **சென்னை கீஸ்டி தொழிற்போடு உற்பத்தியாளர் சங்கத் தலைவர் கனகாம்பரம் நாட்டின் முதுகெலும்பு எனப்படுவை சிறு குறு தொழில் நிறுவனங்கள் ஆகும். செல்லாத நோட்டு அறிவிப்பால், பொரிதும் பாதிப்படைந்த**

பின் கடனுக்கான வட்டி குறைப்பு மற்றும் நிவாரண அறிவிப்பை எதிர்பார்த்தோம். மேலும், தேசிய பேரிடர் மேலாண்ட நிதியத்தில், சிறு நிறுவனங்களை சேர்க்காததும் வருத்தம் எனப் பேசியுள்ளார்.

நடுநிலையாளர்கள் பார்வையில்...

சிறு தொழிலுக்கு குறைந்த வட்டியில் கடன் அளிப்பதற்கான திட்டங்கள் இல்லை. எய்ம்ஸ் மருத்துவமனை தமிழ்நாட்டில் கொண்டு வரப் படுவதற்கான அறிவிப்பு இல்லை. தமிழகத்திற் கான புதிய ரயில் திட்டங்கள் இல்லை. வீட்டுக் கடன் பெற்ற நடுத்தர மக்களுக்கு வருமான வரிச் சலுகை இல்லை. விவசாயிகளுக்கான பயிர் காப்பீடு திட்டம் அரசு காப்பீடு நிறுவனங்களுக்கு கொடுக்கப்படவில்லை. 14 நிறுவனங்களுக்கு அது கொடுக்கப்பட்டுள்ளது. அதில் 12 காப்பீடு நிறுவனங்கள் கார்பரேட்டுகளுக்கு சொந்தமானவை. குறைகள் இப்படியாக இருந்தாலும் தனிநபர் வருமான வரிகள் சார்ந்த வகையிலும், குறைந்த விலை வீடுகள் நடுத்தர மக்களுக்கு என அறிவிக்கப்பட்ட வகையிலும் மக்களின் கவனத்தை ஈர்த்த மத்திய பட்ஜெட் இது.

- அமிர்தபுக்திரன்

வளர்ச்சிக்கு முனைப்புடன் தயாராகும் டெய்ம்ஸ் இந்தியா கமர்ஷனியல் வெஹிகில்ஸ்!

உலகெங்கும் வீச்செல்லையை கொண்டு உலகின் முன்னணி வர்த்தக வாகன தயாரிப்பாளரான டெய்ம்ஸ் ஏஜி-க்கு முற்றிலும் சொந்தமான இந்திய துணை நிறுவனமான டெய்ம்ஸ் இந்திய கமர்ஷனியல் வெஹிகில்ஸ் (டிஜிசிவி), வெற்றிகரமான 2016ஆம் ஆண்டை பின்னோக்கி பார்க்கிறது. அதன் உள்நாட்டு பிசினஸ்-ல் ஒரு கலவையான ஆண்டாக அது இருந்த போதிலும் 2015ஆம் ஆண்டோடு ஒப்பிடுகையில் 2 மடங்குக்கும் அதிகமாக வளர்ந்திருக்கும் அதன் ஏற்றுமதி செயல்பாட்டின் காரணமாக தனது நிலையை டிஜிசிவியால் தக்கவைத்துக் கொள்ள முடிந்திருக்கிறது. நடப்பு ஆண்டுக்கு, ஒரு புதிய 9 டன்னுக்கும் குறைவான டிரக் ஒன்றின் வழியாக ஏற்றுமதிக்கும் மற்றும் இந்தியாவுக்கு புதிய தலைமுறையைச் சேர்ந்த பாரத்பென்ஸ் கனரக டிரக்குகள் வழியாகவும் முக்கியமான வளர்ச்சி உத்வேகம் இருக்குமென்று இந்நிறுவனம் எதிர்பார்க்கிறது.

மிட்சுசுபி ஃபியூசோ டிரக் அண்டு பஸ் கார்ப்ரேஷன்-ன் (MFTBC) தலைவர் & தலைமைச்செயல் அலுவலர் மற்றும் டெய்ம்ஸ் முரக்கீஸ் ஆசியாவின் தலைவருமான தீரு. மார்ச் விஸ்டோசெல்லா கூறியதாவது: “டெய்ம்ஸ் டிரக் ஆசியாவில் எமது வெற்றிக்கு டிஜிசிவி-ல் எமது இந்திய செயல்பாடுகள் மூலைக்கல்லாக இருக்கிறது. டிஜிசிவி-ல் 2017-ல் ஏற்றுமதிக்கான 3வது தயாரிப்பு லைன் தொடர்க்கப்படுவதன் மூலம், டிஜிசிவி-ன் மற்றும் MFTBC-க்கு இடையிலான உத்திவாய்ந்த ஒத்துழைப்பில் அடுத்தக் கட்டத்தில் நாங்கள் நுழைகிறோம். 2013-ல் நாங்கள் தொடர்க்கிய இந்த வெற்றிகரமான பயணம் ஒவ்வொரு நாளும் முன்னேறி பலனளித்து வருகிறது.”

“இரு நிறுவனங்களுக்கும் சமஅளவில் வெற்றி-வெற்றி கூழ்நிலைகளை எப்படி நாங்கள் உருவாக்குகிறோம் என்பதற்கு மிக முக்கிய எடுத்துக்காட்டாக இருப்பது MFTBC-ன் ஃபியூசோ பிராண்டுக்காக டிஜிசிவி-யால் செய்யப்படும் டிரக்குகள் உற்பத்தியாகும்.

வளர்ச்சி பெறும் சந்தைகளில் மாறுபட்ட வாடிக்கை யாளர்கள் தேவைகளை பூர்த்தி செய்ய இது எங்களை ஏதுவாக்குகிறது.”

2017ஆம் ஆண்டில் இந்த 3வது டிரக் தயாரிப்பு அணிவரிசையின் உற்பத்தியை டிஜிசிவி தொடர்க்கும். 9 டன் தீற்றுக்கும் குறைவான இப்புதிய வாகனங்கள் ஃபியூசோ பிராண்டு வேரியண்டுகளாக ஏற்றுமதிக்காக மட்டுமே தொடக்கத்தில் ஒதுக்கீடு செய்யப்படும். ஆண்டின் முதல் பாதி காலஅளவின்போது வாடிக்கை யாளர்களுக்கான முதல் வாகனங்கள் வெளிவரும்.

முஜிவி-ன் நிர்வாக யைக்குநர் மற்றும் தலைமைச்செயல் அலுவலருமான தீரு. எரிக் நெசல்ஹாஸ் கூறியதாவது: “இந்திய வர்த்தக வாகன தொழில்துறைக்கு ஏற்ற இறக்கமுள்ள கலவையான ஆண்டாக இருந்த 2016-ல் இலாபகரமான வளர்ச்சி மீது எங்களது கூர்நோக்கத்தை நாங்கள் கொண்டிருந்தோம். உள்நாட்டுச் சந்தையில் நடப்பு சவால்களை ஈடுகட்டுவதற்கு எமது வெற்றிகரமான ஏற்றுமதிகள் துணை செய்தன. புதிய தயாரிப்புகள் வெளிவர இருக்கையில் 2017-ல் மேலதிக வளர்ச்சிக்கு நாங்கள் உற்சாகத்தோடு தயார் நிலையில் இருக்கிறோம்.”

உள்நாட்டு விற்பனை:

2016ஆம் ஆண்டில் இந்தியாவில் டிஜிசிவி 13,081 பாரத்பென்ஸ் முரக்குக்கால (2015: 13,997) விற்பனை செய்திருக்கிறது. முதல் அரையாண்டு சிறப்பாக இருந்ததற்கு பிறகு 2016-ன் இரண்டாவது அரையாண்டு எதிர்மறையாக மாறியதனால் உருவான ஒரு சவால்மிக்க சந்தையை இதற்கு காரணமாகும். அதே நேரத்தில் பாரத்பென்ஸ் தயாரிப்பில் 2,000 முரக்கானது வாழக்கையாளருக்கு வழங்கப்பட்டது. ஆண்டின் இறுதிக்குள் 130-க்கும் அதிகமான விற்பனை மற்றும் சேவை தொடுமுறைகளை உள்ளடக்கியதாக பாரத்பென்ஸ்-ன் வலையமைப்பு கணிசமாக விரிவாக்கம் செய்யப் பட்டிருக்கிறது.



ஏற்றுமதிகள்:

முந்தைய ஆண்டோடு ஒப்பிடுகையில் டிஜிசிவி-ன் வாகன ஏற்றுமதியானது, 2 மடாங்குக்கும் அதீகமாக உயர்ந்திருக்கிறது. 2013-ஆம் ஆண்டில் ஏற்றுமதிகள் தொடர்ச்சியதற்கு பிறகு 7,500 யூனிட்கள் 30 ஏற்றுமதி சந்தைகளுக்கு ஏற்றுமதி செய்யப் பட்டிருக்கின்றன. மெர்ஸிஸ்-பென்ஸ் பிராண்டுக்காக டிஜிசிவி யால் தயாரிக்கப்பட்ட முதல் கனரக டிரக் காட்சிப்படுத்தப்பட்டது. இப்பகுதியில் ஒரு சீர்ப்பு அம்சமாகும். இந்தோனேசியாவில் சந்தையில் அறிமுகம் செய்யப்படுவதற்கு முன்பு 2016 நவம்பர் மாதத்தில் இந்த டிரக் காட்சிக்கு வைக்கப்பட்டிருந்தது. உலகெங்கிலும் மூன்றாவது டெய்ம்ளரின் பிற நிறுவனங்களுக்கு (ஜப்பான், ஜரோப்பா, வடஅமெரிக்கா மற்றும் பிரேசில்) டிஜிசிவி-ன் விரிவான இந்திய சப்ளையரின் அடித்தளத்திலிருந்து உதிரிபாகங்களை ஏற்றுமதி யானது தொடர்ந்து நிலையாக உயர்ந்து 35 மில்லியன் உதிரிபாகங்கள் என்ற அளவினை கடந்திருக்கிறது.

உற்பத்தி சாதனை அளவு:

சென்னை அருகே ஒருகடத்தில் அமைந்துள்ள டிஜிசிவி-ன் உற்பத்தி தொழிலகத்தில் 50,000-வது வாகனம் உற்பத்தி செய்யப்பட்ட நிகழ்வானது 2016-ஆம் ஆண்டு எட்டப்பட்ட மற்றொரு முக்கியமான மைல் கல்லாகும். உற்பத்தி தொடர்ச்சிப்பட்டதிலிருந்து ஏற்குறைய 4 ஆண்டுகளுக்குள் இச்சாதனையானது எட்டப் பட்டிருக்கிறது. இந்திய வர்த்தக வாகனத் தொழில் துறையின் இதுவரை நிகழ்ந்திரா சிறப்பான வளர்ச்சி சாதனையாக இது அமைந்திருக்கிறது.

2017-ல் புதிய தயாரிப்புகளுக்கான வளர்ச்சி உத்வேகம்:

2017-ஆம் ஆண்டுக்கு இந்நிறுவனத்தின் எதிர்பாப்பு குறித்து விவரித்த திரு. நெசல்வூரால்ஃப், “நிலவும் சந்தை சூழலானது, இத்தொழில் துறைக்கு சவால்களை தொடர்ந்து கொண்டிருக்கும் நிலையில் வலுவான தயாரிப்புகள், முன்னணி தொழில் நுட்பங்கள் மற்றும் வாடிக்கையாளர் மீது இன்னும் வலுவான கூர்நோக்கம் ஆகியவற்றின் அடிப்படையில்

எமது பாரத்பென்ஸ் பிராண்டை கொண்டு முன்னேற்றம் காண நாங்கள் திட்டமிட்டிருக்கிறோம்,” என்று கூறினார்.

“வரவிருக்கும் மாதங்களில் நாங்கள் அறிமுகம் செய்யப்போகிற, எமது பாரத்பென்ஸ்-ன் கனரக வாகனங்களின் புதிய தலைமுறையானது, வளர்ச்சிக்கான ஒரு மிக முக்கிய உந்துசக்தியாக இருக்கும். இந்த புதிய தயாரிப்பு மீது நாங்கள் அதீக நம்பிக்கையும், எதிர்பார்ப்புகளையும் கொண்டிருக்கிறோம்,” என்று திரு. நெசல்வூரால்ஃப் விளக்கமளித்தார், தனது சந்தை அறிமுகத்திற்கு பிறகு வெறும் மூன்றே ஆண்டுகளில் தனது நடுத்தர ரக டிரக்குகளின் புதிய தலைமுறை தயாரிப்புகளை 2016-ல் பாரத்பென்ஸ் வழங்கியது. 16 மற்றும் 49 டன்களுக்கு இடைப்பட்ட இப்பிரிவில் புதிய தலைமுறை கனகர டிரக்குகளின் அறிமுகத்தின் மூலம் தனது ஒட்டுமாத்த டிரக் அணிவரிசையை தரும் உயர்த்துவதை பாரத்பென்ஸ் 2017-ஆம் ஆண்டில் நிறைவு செய்யவிருக்கிறது. இந்த பிராண்டின் டிரக்குகள் விற்பனையில் இப்பிரிவே மிகப்பொரிய பங்கினை கொண்டிருக்கிறது.

BS4 தரநிலைக்கு தீட்தொழில்துறை விரைவில் மாற்றமடையப் போவதால் அதீவிருந்தும் பலன்னடைய முடியுமென்று டிஜிசிவி எதிர்பார்க்கிறது. பாரத்பென்ஸ்-ன் சந்தை அடிப்படையிலான நிரூபிக்கப் பட்ட தீர்வுகளில் சிறந்த தொழில்நுட்பத்தை நாங்கள் கொண்டிருக்கிறோம். ஏற்கனவே ஒரு ஆண்டுக்கும் முன்னிலிருந்தே BS4 வாகனங்களை நாங்கள் விற்று வருவதால் இந்த மாற்றத்திற்கு நாங்கள் முழுமையாக தயாராக இருக்கிறோம். BS4 தர அம்சம் கொண்ட நாற்றுக்கணக்கான வாகனங்களின் உரிமையாளர்களான வாடிக்கையாளர்களிடமிருந்து கிடைத்திருக்கும் பின்னாலித் தகவலானது, இந்த மாற்றத்திற்கு நாங்கள் மிக நேர்த்தியாக தயார் நிலையில் இருக்கிறோம் என்பதை எங்களுக்குத் தெளிவாக எடுத்துக் கூறுகிறது,” என்று நெசல்வூரால்ஃப் விளக்கமளித்தார்.

- ராகவி

அமெரிக்க முன்னாள் ஜனாதீபதி ஓபாமா துவங்கியுள்ள ஓபாமா பவண்டேசன்!



OBAMA
FOUNDATION

அமெரிக்கா உலகில் தலைசிறந்த நாடாக, பல கொள்கை முடிவுகளை உலகில் அமல் செய்யும் “ராஜா” ஸ்தானத்தில் இருப்பதால், அதன் “ஜனாதீபதிகள்” மிக கவனமாக முடிவுகளை எடுப்பர். ஆனால் கண்டிப்பான முடிவுகளை எடுப்பதால், பலர் பாதிக்கப்படலாம். அவர்களால் இவர்கள் ஓய்வு பெற்ற பின் இவர்களுக்கு ஆபத்து வரலாம். எனவே ஓய்வு பெற்ற பின் அதே பாதுகாப்பு, வசதிகள், அலுவலகம், வேறு நாடுகளில் கூட அதே அந்தஸ்து என அவர்களுக்கு அந்த அரசு வசதி செய்கிறது. அவர்கள் பல சங்கங்கள், அறக்கட்டளை தலைவராகின்றனர். பல நாடுகளுக்கு சென்று ஏழை, எளியவர்கள், சங்கங்கள், அரசுகள், அரசுசாரா தொண்டு நிறுவனங்களுக்கு நிதியுதவி அளிப்பார்கள். இப்படித்தான் பில் கிளிண்டன், ஜார்ஜ் புஷ் போன்ற முன்னாள் ஜனாதீபதிகள் இந்தியா வந்து பல உதவிகளை அறிவித்தனர்.

பில் கிளிண்டனின் U.S.-AIDS (அமெரிக்க உதவிகள்) எனும் நிறுவனம் இந்தியாவில் விவசாயம், எய்ட்ஸ் எதிர்ப்பு விழிப்புணர்வு, சொட்டு மருந்து, இருத்த தானம் இப்படி பல துறைகளில் பல்லாயிரம் கோடி ரூபாய்களை அளித்து வருகிறது. அப்படி சமீபத்தில் பதவி விலகிய எளிமையான ஜனாதீபதி

என பெயர் பெற்ற “ஓபாமா” அவர்களும் தன் சொந்த மாநிலத்தில் “ஓபாமா பவண்டேசன்” என்ற பெயரில் மிகப் பெரிய அறக்கட்டளை தொடர்கியுள்ளார். அதற்கு முன் அவர் பதவி விலகியதும் தன் நாட்டு மக்களுக்கு எழுதிய “Farwell Letter” (இய்வு பெறும் கடிதம்) பற்றி அறிவோம்.

அமெரிக்கா மக்களே உங்களில் நம் நாட்டு முன்னேற்றத்தைப் பார்க்கிறேன். நீங்கள் தான் என்னை ஒரு சிறந்த மனிதனாக உருவாக்கின்றீர்கள். உங்களது கடின உழைப்பு இல்லாமல் எதையும் சாதிக்கவே முடியாது. ஜனநாயகத்தின் சிறந்த வார்த்தை நாம் (We) ஆகும். நாம் அதாவது மக்கள், எதையும் சமாளிப்போம். வெற்றி பெறுவோம் என்கிறார். யாரெல்லாம் தான் செய்யப்போகும் சமூகப் பணிகளில் “பாரக் ஓபாமா பவண்டேசனின்”

- நற்காரியங்களில் ஈடுபட, அறிய, உதவ விரும்புகின்றீர்களோ அவர்கள் உங்கள் தொடர்பு முகவரிகளை பதிவு செய்யுங்கள். உங்களுக்கு எங்கள் செயல்பாடுகளை தெரிவிப்போம் என வேண்டுகோள் விடுக்கிறார். 1 மாதமாக 51 மாநிலங்களுக்கும் “பேர்வல் ஸ்பீச்” எனப்படும் ஓய்வு பெறும் பேச்சை நிகழ்த்தி, ஜனவரி 10ம் தேதி தன் இறுதி உரையை ஆற்றினார்.



நான் என்ன அறிந்து கொண்டேனோ அந்த அனுபவங்களை புதிதாய் பதிவு ஏற்கும் ஜனாதிபதிக்கும் தெரிவிக்க கடமைப்பட்டுள்ளேன். இந்த நாட்டை, உலகை வழி நடத்தி செல்ல புதிய ஜனாதிபதிக்கு உதவி செய்வோம். நம்மால் எதையும் சாதிக்க முடியும். சாதித்தோம், இனியும் அமெரிக்க மக்களாகிய நாம் சாதிப்போம். என்னுடன் தொடர்பு கொள்ள, தங்கள் முகவரிகளை என் அறக்கட்டளையில் பதிவு செய்யுங்கள். என் கருத்துக்களை, தகவல்களை உங்களுக்கு தெரிவித்துக் கொண்டே இருப்பேன்” இவ்வாறு அக்கிழத்தில் எழுதி கையெழுத்திட்டுள்ளார்.

எனவே இந்தியர்களாகிய நாமும் அவரது அறக்கட்டளை பற்றி அறிவோம். அவர் நூலகம் தொடங்க இருக்கிறார். ஏராளமான அறக்கட்டளைக்கு உதவுவதாக உறுதி அளித்துள்ளார். இவரது அறக்கட்டளைக்கு பில் கிளின்டன், எல்டன் ஜான், ஆணி லெனாக்ஸ் என ஏராளமானோர் உதவுவதாக கறியுள்ளனர். சிகா கோவில் உள்ள ஜாக்சன் பார்க்கில் பாரக் ஓபாமா நூலகமும், மியூசியமும் அமையவுள்ளது. அங்கு பிரசிடன்சியல் சென்டர் என்ற கட்டடமும் கட்டப்பட உள்ளது.

ஏராளமான சமூகப் பணி நிறுவனங்கள் ஒபாமாவுடன் கைகோர்க்க உள்ளன. 500 மில்லியன் பாலர் சௌலவில் 543 ஏக்கர் பரப்பில் இது கட்டப்படும். அங்கிருந்து உலகம் முழுவதும் உதவிகள் செய்ய ஓபாமா விரும்புகிறார் இவரது வெப் சைட் (வெலைத்தளம்) www.theobamafoundation.com ஆகும். இதற்கு உங்கள் கருத்துக்களை அனுப்புங்கள் என மக்களைக் கேட்டுக் கொண்டார். ரெட்கிராஸ் சொலைஸ்டிட் தொடங்கி, பீடா வரை இவரது அறக்கட்டளைக்கு உதவ உள்ளன. உலக மக்கள் அனைவரும் என்னோடு தொடர்பு கொண்டு எங்களுக்கு வழி காட்டுங்கள். கருத்துக்களை கறுங்கள் நன்கொடை தாருங்கள் என வேண்டுகோள் விடுத்துள்ளார் தீரு. ஓபாமா.

விலாசம்:

**Barrak Obama, Former President,
Obama Foundation
5235, South Harper Court,
Chicago, IL - 60615.
Ph : +1 202 - 464 - 6903
www.barrakobamafoundation.org**
- M. ஞானசேகர்

உள்நாட்டு முதலீடுகளுக்கு முன்னுரையிடம்...!

அமெரிக்க அதிபராக பொறுப்பேற்றுள்ள டொனால்டு டிரம்பின் கொள்கைகள், நமக்கு சாதகமா, பாதகமா என்பது நாம் மேற்கொள்ள உள்ள கொள்கை மாற்றங்களிலேயே உள்ளது. உலகமயமாக்கல் என்பதில் இருந்து திரும்பிச் செல்லும் கொள்கையை மேற்கொள்ளப் போவதாக, டிரம்ப், 'சிக்னல்' காட்டியுள்ளார்.

உள்நாட்டு உற்பத்தி மற்றும் வேலை வாய்ப்பை அதிகரிப்பதற்காக, வெளியில் இருந்து கொண்டு வரப்படும், அதாவது இறக்குமதி பொருட்களுக்கான வரியை உயர்த்தப் போவதாக கூறியுள்ளார். இதனால், நம் ஏற்றுமதிக்கு நெருக்கடி ஏற்படலாம். இதனால், நம் பொருளாதாரத்தில் மிகப்பெரிய பாதிப்பு ஏற்படாது. இருந்தாலும், உலக வர்த்தக அமைப்பு, சர்வதேச நிதியம், உலக வங்கி ஆகியவற்றின் நெருக்குதலுக்காக, தாராள வர்த்தக கொள்கையை தொடர்ந்து கடைபிடித்து, இறக்கு மதிக்கான வரியை உயர்த்தாமல் உள்ளோம்.

இது தொடர்ந்தால், இறக்குமதியை குறைத்து கொண்டே அமெரிக்கா, ஏற்றுமதியை அதிகரிக்கும். அதே போல், சீனா உள்ளிட்ட நாடுகளும் அமெரிக்காவுக்கு அனுப்ப வேண்டிய பொருட்களை இங்கு குவிக்க துவங்கிவிடும். இந்திலையில், நம் ஏற்றுமதிக்கு ஒருபுறம் நெருக்கடி உள்ள நிலையில், குறைந்த இறக்குமதி வரிகளால், இறக்குமதி அதிகரிப்பது, உள்நாட்டு உற்பத்திக்கு மிகப் பெரிய பாதிப்பை ஏற்படுத்தும். வெளி நாடுகளில் இருந்து, குறிப்பாக சீனா போன்றவை கொண்டு வந்து குவிக்கும் விலை குறைந்த பொருட்களால், நம் நாட்டில் தயாராகும் பொருட்களுக்கான சந்தை கடுமையாக பாதிக்கும்.

ஏற்றுமதி குறைவதால் ஏற்படும் இழப்பை, உள்நாட்டு உற்பத்தியை அதிகரிப்பதால் ஈடு செய்ய முடியும். அதற்காக இறக்குமதிக்கு தற்போதுள்ள மிகவும் குறைந்த வரி விகிதங்களை உயர்த்த

வேண்டும். இதுதான், டொனால்டு டிரம்பின் நடவடிக்கை நமக்கு கற்றுத் தரும் பாடம். உள்நாட்டு உற்பத்தியின் தரத்தை உயர்த்தும் வகையில், அவர்களுக்குள் நல்ல போட்டி ஏற்படும் வகையில், சிறந்து, புதிய நவீன தொழில் நுட்பங்கள் அவர்களுக்கு கிடைப்பதை அரசு உறுதி செய்ய வேண்டும். சர்வதேச சந்தையில் போட்டிபோடும் அளவுக்கு தரத்தை உயர்த்துவதையும் உறுதி செய்ய வேண்டும்.

டிரம்பின் மற்றொரு கொள்கை, அமெரிக்காவைச் சேர்ந்த பன்னாட்டு நிறுவனங்கள், வெளிநாடு களில் முதலீடு செய்யாமல் உள்நாட்டிலேயே முதலீடுகளை செய்ய வேண்டும் என்பது. பல ஆண்டுகளாக அன்னிய முதலீட்டை பெருமளவில் நம்பியிருக்கும் நமக்கு. இது பெரும் அதிர்ச்சி அளிப்பதாக உள்ளது. அதே நேரத்தில், பல ஆண்டுகளாக நம் பணம், வெளிநாடுகளில் முதலீடாக, ஹவாலாவாக, ஏற்றுமதியாக செல்வதை தடுத்தாலே இதை சமாளிக்க முடியும்.

'பனாமா பேப்பர்ஸ்' என்படும், வெளிநாடுகளில் போலியான நிறுவனங்கள் பெயரில் செய்யப் படும் முதலீடு மோசடிகள் இதையே அம்பலப் படுத்தியுள்ளன. இந்த விவகாரத்திலும், நம் கொள்கை என்ன என்பதே, இதன் தாக்கம் எப்படி இருக்கும் என்பதை கணிக்க முடியும். 'இந்திய தொழில்திப்பக்கள், இந்தியாவில் முதலீடு செய்வதைவிட வெளிநாடுகளில் முதலீடு செய்வதையே விரும்புகின்றனர்' என, பிரதமர் நரேந்திர மோடி கூறியுள்ளார்.

நம் தொழில்நுட்ப நிபுணர்களுக்கு அமெரிக்காவில் வேலை கிடைக்காது என்று புலம்புவதை விட, கூங்கேயே அவர்களுக்கு நல்ல வாய்ப்பை உருவாக்கி தரவேண்டும்; தூ நாட்டு வளர்ச்சிக்கு உதவும்.



'மேக் இன் இந்தியா' என, இந்தியாவில் உற்பத்தி செய்வதற்கு வெளிநாடுகளை அழைப்பதை விட, உள்நாட்டு தொழில்தீர்ப்புகளை ஊக்குவித்தால் நம் பணம் வெளியே போகாது. அவ்வாறு உள்நாட்டிலேயே முதலீடு செய்யக்கூடிய நல்ல சூழலை, அரசு உருவாக்கித் தர வேண்டும். இதனால், அன்னிய முதலீடுகள் குறைவதால் ஏற்படும் இழப்பை சமாளிக்க முடியும். இதிலும், தன் கொள்கையின் மூலம் டிரம்ப் நமக்கு நல்ல வழியை காட்டியுள்ளார்.

அடுத்ததாக, வெளிநாடுகளைச் சேர்ந்தவர்கள், அமெரிக்காவில் வேலை செய்வதை தடுக்கும் டிரம்பின் முயற்சி; இதில் நம் கொள்கை என்ன என்பது தான், இதை எப்படி சமாளிக்கலாம் என்பதை தீர்மானிக்கும். அமெரிக்காவில் உள்ள, 'மைக்ரோசாப்ட்' உள்ளிட்ட கம்பியூட்டர் மென் பொருள் தயாரிப்பு நிறுவனங்களின் முதுகெலும்பாக உள்ளது, நம் இன்ஜினியர்கள் தான் என்பது உலகிறிந்த உண்மை. அமெரிக்காவின் விண்வெளி ஆராய்ச்சி அமைப்பான், 'நாசா' உட்பட அந்நாட்டின் வளர்ச்சிக்கு அடிப்படையாக இருப்பவர்கள் நம் ஆராய்ச்சியாளர்கள், இன்ஜினியர்களே, அங்குள்ள பல்கலைகளில் செய்யப்படும் ஆராய்ச்சி களில் ஈடுபட்டுள்ளவர்களில் பெரும்பான்மையினர் நம் நாட்டைச் சேர்ந்தவர்களே.

நம் நாட்டில் கல்வி அமைப்புகளில் உள்ள ஊழல், பாகுபாடுகள் போன்றவையே இது போன்றவர்கள், அமெரிக்காவுக்கு போகும்படி தூண்டி வருகிறது. நம் பல்கலைகள், அரசியல் நியமனங்களால் பாழாக்கப்பட்டு வருகின்றன. தொழில்தீர்ப்புகளை ஏமாற்றுகாரர்களாக, அரசு

அதிகாரிகள் பார்க்கின்றனர்; இவை மாற வேண்டும். இங்கு நல்ல கூழ்நிலையை ஏற்படுத்தி வாய்ப்பு கொடுத்தால், எங்கேயோ போய் செய்ய வேண்டிய ஆராய்ச்சியை, நம் நிபுணர்கள் இங்கேயே செய்வர். கூப்பர் கம்பியூட்டர், ராக்கெட் தொழில்நுட்பம் போன்றவற்றில் இதை நாம் நிருபித்துள்ளோம்.

அதனால், நம் தொழில்நுட்ப நிபுணர்களுக்கு அமெரிக்காவில் வேலை கிடைக்காது என்று புலம்புவதை விட, இங்கேயே அவர்களுக்கு நல்ல வாய்ப்பை உருவாக்கி தரவேண்டும்; இது நாட்டின் வளர்ச்சிக்கு உதவும். இவ்வாறு, அமெரிக்க அதிபர் டொனால்டு டிரம்ப் எடுக்கும் ஒவ்வாரு நடவடிக்கைகளும், நமக்கு பாதிப்பை ஏற்படுத்தும் என நினைக்காமல், அமெரிக்காவை முன்னிலைப்படுத்தும் அவரது கொள்கைகளை பின்பற்றினால் நம் நாடும் முன்னேறும் அதற்கு டிரம்ப் வழிகாட்டியுள்ளார். ஆனால், அதை செய்வதற்கு நம் கொள்கைகளில் மாற்றம் மட்டுமே தேவை.

- தியா.

சட்டுபிடிடு தகவல்

தன்னம்பிக்கை
இல்லாத வாழ்க்கை,
துடுப்பில்லாத
படகை போன்றது.

கடல் தூய்மை காக்கப்பட வேண்டும்!

மேலை நாடுகளின் அனுக்கழிவுகளைக் கொண்டு வந்து கொட்டும் குப்பைத் தொட்டிகளாக இந்தியாவின் கடல்கள் மாறி பல்லாண்டுகள் ஆகிவிட்டன. அனைத்தும் அரசின் ஒப்புதலுடன் நடைபெற்று வருகின்றன. பெரும் கப்பல்களில் டன் கணக்கில் கொண்டு வந்து கொட்டப்படும் இத்தகைய கழிவுகளால் அந்தக் கடலோரங்களின் தூய்மையும், சுகாதாரமும் சீர்கெட்டு, அம்மக்கள் பல்வேறு நோய்களுக்கு ஆளாகி, ஏகப்பட்ட மரணங்கள் நிகழ்ந்து வருகின்றன.

லண்டன், மலேசியா, வளைகுடா நாடுகள், கீர்ஸ் போன்ற நாடுகளில் இருந்து நாப்கின்கள், ஊசிகள், எண்ணெய் கேனகள், இன்னும் சூழலுக்கும், மனிதர்களுக்கும் பேராபத்து ஏற்படுத்தக்கூடிய கழிவுகள் கப்பல்கள் மூலம் இந்திய துறை முகங்களில், குறிப்பாக தூத்துக்குடி துறை முகத்தில் வந்திரங்கி பலமுறை சங்க அதிகாரிகளால் கைப்பற்றப்பட்டு தீருப்பி அனுப்பப் பட்டுள்ளன. தமிழகத்தில் உள்ள காகித தொழிற்சாலைகள், சிமெண்ட் தொழிற்சாலைகள் போன்றவை குறைந்த விலையில் இது போன்ற கழிவுகளை சட்டத்திற்கு புறம்பாக வாங்கி பயன்படுத்துவதாக கண்டறியப்பட்டுள்ளது.

பெட் பாட்டில்களை உள்நாட்டில் மறுசுழற்சி செய்ய அனுமதிக்காத அமெரிக்கா, இந்தியாவிற்கு அனைத்து பெட் பாட்டில்களையும் மறுசுழற்சிக்காக அனுப்புகின்றது என்பது பலரும் அறியாத விஷயம். தங்களது தீட்க கழிவுகளை வீசியெறியும் குப்பைத் தொட்டியாக இந்தியாவை வளர்ந்த நாடுகள் தேர்ந்தெடுப்பதற்கு ஒரு முக்கிய காரணம் இருக்கிறது. அவர்களது நாடுகளில் அவற்றை மறுசுழற்சி செய்வதற்கு ஆகும் செலவில் நான்கில் ஒரு பங்கு செலவழித்தால் இந்தியாவிற்கு அவற்றை நாடு கடத்திவிடலாம்.



நமது துறைமுகங்களிலும், உள்ளே இருக்கும் பொருட்கள் என்ன என்று துல்லியமாக காட்டும் கருவிகள் பற்றாக்குறை உள்ளதுடன், நமது சூழல் பாதுகாப்பு சட்டங்கள் இது போன்று பிடிபடுபவர்களை தண்டிக்க போதுமானதாக இல்லை.

அது மட்டுமல்ல, இந்த கழிவுகளை பிரித்து எடுத்து பயன்படுத்தும் அடித்தட்டு மக்கள் அபாயகரமான நோய்களையும் பெறுகின்றனர். அதோடு நில்லாமல் வெளிநாடுகளில் பயன்றுப்போகும் கப்பல்களை உடைப்பதும் இந்தியாவின் கடலோரங்களில்தான். இந்த தொழிலில் ஈடுபடும் மக்கள் சரியான பாதுகாப்பு ஏற்பாடுகள் இல்லாத காரணத்தால் புற்றுநோய் போன்ற உயிர்க்கொல்லி நோய்களுக்கு ஆளாகின்றனர். நம் நாட்டு மருத்துவமனை களேகட, தங்களது மருத்துவமனையின் மருத்துவக் கழிவுகளைத் தரம் பிரித்து அப்பறப்படுத்துவது இல்லை.

பொதுவான குப்பைகளோடு குப்பையாக அவற்றை வீசியெறியப்படும் அவலம் நடைபெற்று வருகிறது. இதில் அரசு மருத்துவமனை, தனியார் மருத்துவமனை இரண்டிற்கும் வேறுபாடல்லாம் கிடையாது. பயன்படுத்தப்பட்ட ஊசிகள், சோதனைக்



குழாய்கள், மருத்துவமனை, ஆய்வுகம், பல் மருத்துவமனை போன்ற இடங்களில் இருந்து வெளியேற்றப்படும் குப்பைகளை தரம்பிரித்து அப்புறப்படுத்த வேண்டும் என்று இந்திய உயிர்கழிவு மேலாண்மை சட்டப்பிரிவு 1998-ம் 2016-இல் ஏற்படுத்தப்பட்ட சட்டத்திருத்தமும் தெளிவாக வரையறுத்துள்ளது. இதுபோன்ற கழிவுகள் கடலில் கொட்டப்படுவதால், அலைகளில் அடித்து எங்கே ஒரு இடத்தில் கரையில் ஒதுங்கி, அதன் மூலம் நோய் பறவும் அபாயம் உள்ளது. தமிழகம் மற்றும் பாண்டிச்சேரியில் சாலைகளில் திரியும் மாடுகள் மருத்துவக் கழிவுகளை உட்கொள்வதாக ஆய்வுகள் தெரிவிக்கின்றன. இதன் மூலம் இறைச்சி, பால் உண்ணும் மனிதனுக்கு நோய்த் தொற்று ஏற்பட வாய்ப்புகள் உள்ளன.

இவற்றையெல்லாம்விட மோசமான ஒன்று அனு உலை. அனு உலைகளைச் சுற்றி மக்கள் வாழ்ந்து வருகின்றனர். ஒரு சிறு கவனக்குறைவு போதும், சுற்றியுள்ள பல கிலோ மீட்டர்கள் புற்புண்டு முளைக்கக்கூட தகுதியற்ற நிலமாய்க் கருகிவிடும். போபால் சம்பவம் தலைமுறையைக்

கடந்து நிற்கும் ஒரு சான்று. உலகின் வல்லரசு நாடுகள் எல்லாம் கூரிய ஒளி, நீர் போன்ற மாற்று வழிமுறைகளை மின்சாரத்திற்காகப் பயன்படுத்த ஆரம்பித்து, ஏற்கெனவே இருக்கும் அனு உலைகளை மூடி வருகின்றன. இந்த நிலையில் நமது அரசோ புதிது புதிதாக அனு உலைகளை அமைத்துக் கொண்டே செல்கின்றது. இன்னும் ரவியா, கண்டா போன்ற தேசங்கள் தங்களது அனு உலைகளை இந்தியாவில் கடைபரப்ப காத்திருக்கின்றன. தற்போதுகூட ஜப்பானின் புகுவிமா அனு உலையில் கதீர்வீச்சின் அளவு அதிகரிப்பதால் என்ன செய்வதென்று தெரியாமல் அந்நாட்டு அரசு கைக்களைப் பிசைந்து கொண்டு நிற்கின்றது. அந்த அனு உலையில் மனிதர்கள் இன்றி ரோபோக்கள் மூலமாகவே வேலை நடந்து வருகின்றது. ஆனால் ஒரு மிகப்பெரிய கடல் பரப்பில் கொட்டப்பட்ட என்னையை அப்புறப் படுத்த வாளிகளை நம்பியிருக்கும் நம் தேசத்தின் நிலை என்னவாகும் என்று நாம் கற்பனை செய்து பார்த்துக் கொள்ள வேண்டும்.

- கார்மூல்ஸா



சிறுதொழில்களிலும் வெற்றிச் சிகரம் தொடலாம்!

தந்தை என்.ஜே.கந்தமாறன்

**நெந்த உலகத்தில் பிறந்த
அனைவருக்கும் வரலாற்றின்
பக்கங்களில் ஒரு பக்கம்
இதுக்கப்பட்டுள்ளது. மூனால்
அந்தப் பக்கத்தை நெந்த உலகக்யே
மழுக்க வைப்பது அவரவர்
கைகளில்தான் உள்ளது.**

- டாக்டர் அப்துல்கலாம்

எம்.எஸ்.எம்.இ.க்களின் தொழில் வளர்ச்சிக்கு உதவுவதற்காக பல்வேறு தொழில் கடன்களை வங்கிகள் வழங்கி வருகின்றன. அதைத் தெளிவாகப் புரிந்து கொள்ளும் தொழில் முனைவோர் பயன்படுத்திக் கொள்கின்றனர்.

வங்கிகளின் உதவிகள்:

வங்கிகளை சரியாக அணுகத் தெரியாத தொழில் முனைவோர், தொழிலை தீற்மையாக நடத்தி வருவதை அறிந்திருந்தும், தொழிலை மேம்படுத்த முடியாமல் கஷ்டப்படுகிறார்கள், ஜில்லை, நஷ்டப்படுகிறார்கள். இத்தொடரின் தொடக்கத்திலிருந்தே வங்கிகளின் உதவியைப் பயன்படுத்திக் கொள்ளுங்கள் என நாம் குறிப்பிடும் போதெல்லாம், அதைப் பற்றிய எதிர்மறையான விமர்சனங்களே எழுப்பப்பட்டன. அதை நாம் எப்போதுமே ஏற்றுக் கொண்டதில்லை.

எம்.எஸ்.எம்.இ.க்கள் வங்கிகளால் இரண்டு வகையாகப் பிரிக்கப்படுகின்றனர். முதலாவது தயாரிப்பு அல்லது உற்பத்தி நிறுவனங்கள், மற்றொரு வகை சேவை நிறுவனங்கள். இந்த வகையிலான பிரிவுகளை அளவுகோல்களாகக் கொண்டே, அவர்களின் தொழில் முதலிட்டை அடிப்படையாகக் கணக்கிட்டே குறு, சிறு,

நடுத்தரத் தொழில் முனைவோர் என்ற பிரிவுகள் உருவாக்கப்படுகின்றன. முன்பே பல முறை இந்த முதலீடுகள் பற்றிய கணக்கீடுகளையும் அதற்கு வங்கிகள் வழங்கும் உதவிகளைப் பற்றியும் விவரமாகத் தந்துள்ளோம். இதைப் புரிந்து கொள்ளும் தொழில்முனைவோர் வங்கிகள் எதிர்பார்க்கும் விவரங்களைத் தந்து நிதி உதவிகள் ஆலோசனைகளைப் பெற்று தங்கள் தொழிலை விரிவாக்கம் செய்து கொள்வது சாத்தியமே.

வளர்ச்சிக்கான வாய்ப்புகள்:

எல்லோருக்கும் தொழில்முனைவோராக வேண்டும் என்கிற ஆசை இருக்கிறது. ஆனால் நூற்றில் ஒருவருக்கே அது சாத்தியமாகிறது என்கிறது நிர்வாக விதி. இன்னும் சற்று விளக்கமாகக் குறிப்பிடப் போனால், ஒருவர் தொழில் முனைவோராவதை தடுப்பது எது என்ற கேள்வியை முன்வைத்தால் அதற்கான பதிலாக மேலும் இரண்டு கேள்விகளே முன் வைக்கப் படுகின்றன.

அந்த கேள்விகள் இவைதான். தொழில் முனைவோராவதைத் தடுப்பது பணமில்லாமையா? ஜியா இல்லாமையா? - என்று பார்த்தால் நமக்கு உண்மை உடனே புலப்பட்டு விடுகிறது. தொழில் முனைவைப் பற்றி மேலோட்டமாகச் சிந்தித்தோமே தவிர அதை உறுதியாக தீர்மானிக்காததுதான் காரணம் என்கிற உண்மை நமக்கு புலப்பட்டு விடும். வாய்ப்புகளை நேசித்தும் சவாசித்தும் கொண்டிருப்பவர்களுக்கு தொழில் முனைவு என்பது கையில் உள்ள கணியைப் போன்றது. அதன் சுவையை அவர்கள் எப்போதும் உணர்ந்து கொண்டிருப்பார்கள். அதனால் அவர்கள் ஈடுபட்டுள்ள காரியங்களில் சிறு சிறு இடைஞ்சல்களாகவே சுந்திக்கிற தோல்விகளைத் தள்ளி விடுவார்கள்.



மிகப் பெரிய வெற்றி என்கிற இனிப்பை நோக்கி தீட்டமிட்ட நடைபோடும் அவர்களை சில்லறை கசப்புகள் வழி மாற்றி விடாது. நிரந்தரமான இன்பங்களை விரும்புகிற எவருமே தற்காலிக துன்பங்களை எண்ணிப் பாதை மாறி விடுவதில்லை. நல்ல தொழில் முனைவோர்கள் பொதுவாக மற்றவர்கள் கண்ணுக்கும் புலப்படாத வாய்ப்பைக் கண்டறிய வல்லவர்களாக இருக்கிறார்கள் என்பதே உண்மையாகும்.

பார்வை மாறும் உழைப்புகள்:

அப்படிப்பட்டவர்கள்தான் அடுத்தடுத்த தங்கள் தொழில் வெற்றிகளின் மூலமாகச் சாதனையாளர்களாக வளர்ச்சி பெற்றுக் கொண்டே இருக்கிறார்கள். வரலாறு காட்டும் இயல்பான உண்மை இது. கஷ்டப்பட்டு உழைக்க வேண்டும். அதுதான் வெற்றிக்கு வழி எனச் சொல்லிக் கொண்டிருந்த பார்வை இன்று மாறி விட்டது. ‘ஸ்மார்ட் ஓர்க்’ அதாவது சிறப்பான வேலைதான் வெற்றிக்கு வழி என்கிற தொழில் தத்துவம் உருவாகி விட்டது. நிறைய வேலை செய்வது பயன் கொடுக்கும் என்பதை விட்டு விட்டு, எந்த வேலை அதிகப் பயன் கொடுக்கும் என்பது குறித்து சிந்திக்க வேண்டிய புதிய பாதையில்

இன்றைய தொழில்முனைவின் செயல்பாடுகள் முன்னெடுக்கப்படுகின்றன.

தொழில் முனைவோராக இருப்பவர்கள் தங்களின் சாதனை நாயகனாக, அதாவது ரோல் மாடலாக ஒருவரைக் கொண்டு தொடக்க காலங்களில் செயல்பட்டு வரலாம். ஆனால் அது ஒன்றே தொடர்ந்த வெற்றியைத் தந்து விடாது. பல்வேறு மனிதர்களின் நோக்கங்களுக்கும் இலக்குகளுக்கும் ஏற்ற வகையில் வளர்ச்சி என்பது மனிதனுக்கு மனிதன் மாறுபடுகிற, வேறுபட்டுக் போகிற ஒரு விஷயம். ஆனால் அந்த வளர்ச்சிக்குத் தேவையான வரைமுறைகள் விதிமுறைகள் ஒரே தன்மையில் அமைந்தவை தான்.

எஸ்.எம்.இ.க்கள் தோல்வியைத் தவிர்க்க நிர்வாக மேலாண்மையில் 10 வழிகள் சுட்டிக் காட்டப்படுகின்றன. தெளிவான தீட்டம், முதலீடு பிசினஸ் குறித்த சீரான முடிவு, கடனைத் தவிர்க்கும் வழி முறையான தொழில் அனுபவங்கள், தொழிலின் அனைத்து நிலைகளிலும் சரியான தேர்வு, விளம்பரமும் பிராண்டும், தரமும் விலையும், மேலாண்மைத் தீறன் என்கிற பத்து விதிகள் முக்கியமானவை என்கிறார்கள்.

சென்ற ஆண்டு வெளிவந்த ஒரு புள்ளி விவரக் கணக்கெடுப்பின்படி இந்தியாவில் உள்ள குறு, சிறு மற்றும் நடுத்தர நிறுவனங்களின் விவரம் இது. அதன்படி மொத்த நிறுவனங்களின் எண்ணிக்கை 3.61 கோடி. இதில் பதிவு செய்யப்பட்ட நிறுவனங்கள் 15.64 லட்சம். பதிவு செய்யப்படாத நிறுவனங்கள் 3.46. இதில் கிராமத் தொழில் நிறுவனங்கள் 2 கோடி. நகரத் தொழில் நிறுவனங்கள் 1.61 கோடி. இதில் பெண்கள் நடத்தும் தொழில் நிறுவனங்கள் 26.6 லட்சம். மேற்கண்ட இந்த நிறுவனங்களின் வகை என்று எடுத்தால் கூட்டாண்மை நிறுவனங்கள் 4.28 இலட்சம். தனி உரிமை நிறுவனங்கள் 3.41 கோடி. தனியார் நிறுவனங்கள் 0.49 லட்சம். கூட்டுறவு நிறுவனங்கள் 1.21 லட்சம். மற்ற வகையில் 8.09 லட்சம் நிறுவனங்கள் இயங்கி வருகின்றன.

மேற்கண்ட இந்த நிறுவனங்களின் மூலமான வேலை வாய்ப்பை நேரடியாகவோ மறை முகமாகப் பெறுவோர் 8.05 கோடி. இதில் ஆண்கள் பெற்றிருக்கும் வேலை வாய்ப்பு 6.84 கோடி. பெண்கள் பெற்றிருக்கும் வேலை வாய்ப்பு 1.20 கோடி. இதுதான் அண்மைக் காலக் கணக்கெடுப்பு. இதில் மொத்த நிறுவனங்களின் கணக்கை வைத்துக் கொண்டு, பதிவு செய்த செய்யாத என்ற கணக்கை எடுத்துப் பார்த்தால், ஒரு முக்கியமான உண்மையை உணரமுடியும். பதிவு செய்யாமல் தொழில் நடத்துவோர் அதை அரசின் தொழில் விதிமுறைகளுக்கு உட்படுத்தாமல் நடத்துவது ஏன்? எல்லாம் சரியாக இருந்தால்தானே அரசு தரும் அனைத்து சலுகைகள், மானியங்களை அவர்கள் வங்கிகள் வழியாகப் பெற முடியும். இதையெல்லாம் கணக்கிட்டுதான் மத்திய அரசின் பொதுநிலை நிதி அறிக்கையில் பதிவு பெறாத நிறுவனங்களின் மேலான அரசின் பார்வை அகலமாகவும், ஆழமாகவும் விழுந்திருப்பதாகவும், அதைச் சீர்திருத்துவதற்காக நடை முறைகளை வேகமாக விரைந்து செயல்படுத்த இருப்பதாகவும், மத்திய நிதியமைச்சர் திரு. அருண் ஜெட்லி தெரிவித்துள்ளார்.

இதையெல்லாம் விரிவாகப் பார்க்கும் பொழுது நாம் ஒன்றைப் பற்றிய முடிவுக்கு வரமுடியும். தொழில் சம்பந்தமான கணக்குகளை, விவரங்களை முறையாகக் கவனித்துப் பராமரிக்க வேண்டும். வரியைச் சரியான கணக்கிட்டு கட்ட அலுப்புப் பட்டுக் கொண்டு, தொழில்முனைவோர் பலர் அதை தங்களுக்கு பயன்படுத்தி வருவதை பிரதமர் மோடியும் தனது பேச்சில் அவ்வப்போது சுட்டிக்காட்டி உணர்த்திக் கொண்டே இருக்கிறார்.

கணக்கு வழக்குகள் முறையாக பராமரிக்காமல் கட்ட வேண்டிய வாரி தெளிவாகத் தெரிந்தும், வரி கட்டுவதை தவிர்க்க நினைக்கும் போக்கு வருந்தத்தக்கது. மனசாட்சி பேசாதவர்களை சட்டம் மட்டுமே தண்டிக்க முடியும். அதாவது வருமான வரிச்சட்டம் 44ADயின் கீழ், மொத்த டர்ன் ஓவர் எனப்படும் விற்பனை ரூபாய் ஒரு கோடிக்கும் கீழ்தான் எனச் சொல்லி, விற்பனையில் 8 சதவீதத்தை வருமானமாகக் காட்டி வரிக் கணக்கு தாக்கல் செய்வதைக் கட்ட, வங்கிகளின் பார்வையில் அது ஒரு குறைதான்.

தொழில் சம்பந்தப்பட்ட கணக்கு வழக்குகளைக்கட்ட பராமரிக்காதவர்கள் எப்படி கடனைச் சரியாகக் கட்டுவார்கள் என்று வங்கிகள் அவர் களுக்கு கடன் கொடுக்கத் தயங்குவது நியாயம் தானே! அது மட்டுமல்ல. தொழில் முனைவோர்கள் எக்காரணம் கொண்டும் தொழில் கடன் வாங்குவதற்குப் பதிலாக, தனிநபர்கடன் வாங்கக் கூடாது. அது நிச்சயமாக தொழிலின் தேக்க நிலைக்கே வழி வகுக்கும்.

நிறுவன நிதி மேலாண்மை:

அதே போல தொழில் முனைவில் ஈடுபடத் தொடர்க்கும் போது, தொழிலுக்கான தன் உழைப் பிற்கான தொகையை உள்தியமாகத் தீட்டமிட வேண்டும். அதையே தீட்டமிடலில் குறித்தவாறு எடுத்துக் கொள்ளலாம். அதை விட்டு விட்டு நிறுவனத்திற்காகவே பெறப்பட்ட நிதியை சொந்தச் செலவுகளுக்கு பயன்படுத்திக் கொள்வதும், சொந்தத் தேவைகளுக்காக வைத்திருக்கும் தொகையை அவ்வப்போது நிறுவனச் செலவு



களுக்கு பயன்படுத்தி விட்டு விட்டு, வருமானம் வரும்போது எடுத்துக் கொள்ளுவதும் நிறுவன நிர்வாகம், குடும்பம் சார்ந்த பொறுப்பு இரண்டிலுமே குழப்பமான குழலையே உருவாக்கும்.

வருகின்ற இலாபத் தொகையைக் கூட மூலதனக் கடன்கள் அடைத்தல், நிறுவன விரிவாக்கத்திற்கு பயன்படுத்துதல், எதிர்பாராத செலவுகளுக்கான நிதியாகப் பராமரித்தல் என்கிற வகையில்தான் பாதுகாப்பாக வைத்திருக்க வேண்டும். குறிப்பாக இலாபம் என்பது உங்களின் தீட்டமிட்ட செயலாற்றலால் கிடைத்த கூடுதல் தொகையாக இருக்கலாம். ஆனால் தொழிலில் ஒரு பாதுகாப்பான வளர்ச்சியை, நிலையான ஆதாரத் தன்மையைப் பெறும் வரையில் அதை சொந்த நிதியாக எண்ணி விடக்கூடாது. பல தொழில் முனைவோர்கள் நன்றாகத் தொழில் நடத்திக் கொண்டிருப்பார்கள் பலரும் பாராட்டுவார்கள். ஆனாலும், அவர்கள் தீவிரன் தொழிலில் சறுக்கி விடுவார்கள். நன்றாக நடந்து கொண்டிருந் தொழில் வளர்ச்சி வீழ்ந்து விடுவதற்கு நாம் குறிப்பிட்டு வரும் காரணங்கள் தான் அடிப்படை.

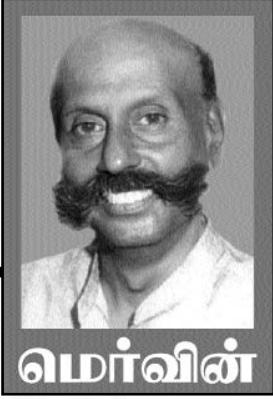
அனுபவம் பாடங்கள்:

தோல்விகளில் துவண்டு விடாததும், வெற்றி களில் மிதந்து விடாத தன்மையுமே சாதனையாளர்களைத் தொடர்ந்து வரலாற்றின் பக்கங்களில் குறிப்பிடத்தக்கவர்களாக நிலை நிறுத்தி யிருக்கிறது. அதை இப்படிச் சொல்லாம். படிக்கின்ற காலங்களில் புத்தகத்தைப் படித்து விட்டு தேர்வு எழுதி வெற்றி பெறுவோம்! ஆனால் வாழ்க்கை அப்படியல்ல. தேர்வு எழுதி விட்ட பிறகுதான் அனுபவம் என்கிற பாடத்தை அது நமக்கு கற்பிக்கிறது.

(தொழில் வளரும்)

சுடுபிட்டு ரகவல்

வாழ்க்கைக்கு
வழிகாட்டியாக,
உயர்ந்த ஒரு லட்சியம்
இருக்க வேண்டும்.



ஒருமைப்பாடும் ஒற்றுமையும்!

மொர்வின்

வாழ்க்கையில் வனப்போடும் வசதியோடும் வாழ்வதற்கு அடிப்படையாக இருப்பது ஒருமைப்பாடுதான். ஒருவருக்கு ஒருவர் சேர்ந்து இணைந்து வாழவைப்பதும் இதுதான். ஒற்றுமை உணர்வு இதற்கு அவசியமாகும். ஒற்றுமையுடன் செயல்பட்டால்தான் எல்லா வகையான செயல்களையும் வெற்றியுடன் செய்ய முடியும். இதனால் தான் பாரதியார் கூறுகிறார். “ஒன்றுபட்டால் உண்டு வாழ்வே நம்மில் ஒற்றுமை நீங்கிடில் அனைவருக்கும் தாழ்வே”. இதன் அடிப்படையில்தான் ஒற்றுமையே பலம் என்று பழமொழி கூறுகிறது.

ஒற்றுமையோடு செயல்படும் போது நம்மால் அற்புதமான அளவிட முடியாத செயல்களைச் செய்யமுடியும். நம்முடைய நாட்டிற்குச் சுதந்திரம் வாங்கிக் குத்தகை காந்திஜியின் ஆற்றல் எதில் இருந்தது என்றால் எல்லோரையும் ஒன்றாகச் சேர்த்து தேசிய உணர்வை ஊட்டியதில்தான் நிலைத்து நின்றது. காஷ்மீரில் இருந்து கன்னியாகுமரி வரை ஒரே இனம் என்ற உணர்வை ஒவ்வொருவடையை உள்ளத்திலும் விதைத்தார். அதன் பயனாக ஒருமைப்பாடு உருவாக முடிந்தது.

ஒருமைப்பாட்டின் மூலம்தான் நாடு எல்லோரும் ஒன்று என்ற தேசிய உணர்வை உள்ளத்தில் உருவாக முடியும். கூட்டம் கூடுவது எளிதான காரியம். ஆனால் ஒன்றுபடுவதுதான் கடினம். உழைப்பும், தீயாகமும் சேர்ந்தால்தான் ஒற்றுமை உணர்ச்சி பிறக்க முடியும். ஒன்றுபட்டு செயல்படும் பொழுதுதான் உலகத்திலுள்ள அத்தனை மக்கள்தான் செயல்களும் வெற்றி பெற்று இருக்கின்றன.

அமெரிக்காவில் அடிமை முறையை அறுத்து

எறிந்த ஆபிரகாம் லிங்கன் எவ்விதம் உலகம் போற்றும் செயலைச் செய்ய முடிந்தது என்றால் அனைவருடைய ஒத்துழைப்பையும் பெற்றபடியால் தான். ஒற்றுமையோடு இருப்பதற்கு அடிப்படையாக அமைவது அன்பு. இதன் மூலமே அனைவரையும் ஒன்றுபடுத்த முடியும். உலகிலேயே விலை மதிக்க முடியாது எது என்றால் அது அன்புதான்.

அதற்கு விலையை நிர்ணயியம் செய்ய முடியாது. அன்புக்கு விலை அன்புதான் என்கிறார் ஷேக்ஸ்பியர். உலகத்திலுள்ள எல்லா மத ஞானிகளும் அன்பைப் போதிக்காமல் இருந்ததே இல்லை. காரணம் அன்பின் மூலமே அனைவரையும் ஒன்றுபடுத்திவிட முடியும் என்ற உண்மையை உணர்ந்து கொண்டு இருந்தார்கள். இயேசுவிடம் ஒருவர் வந்து கேட்டார் “வாழ்க்கையில் கடைபிடிக்க வேண்டிய முக்கிய கடமைகளில் முதன்மையானது எது?”

“உன் தாய் தந்தையை கனம் பண்ணு உன்னிடத்தில் நீ அன்பு கூறுவது போல பிறரிடத்திலும் அன்பைச் செலுத்து” என்றார். இதனை மட்டும் கடைபிடித்தால் வாழ்க்கையை முழுமையாக வாழ்ந்தது போலாகிவிடும். இயேசு இப்படி கூறினாலும் அதனையே தன்னுடைய வாழ்நாள் முழுவதும் கடைப்பிடித்தார். அதனால்தான் அவருடைய பெயர் உலகம் முழுவதும் இருக்கிறது. அன்பின் மூலம் அனைவரையும் நேசிக்க முடியும். நம்மைப் போலவே பிறரையும் நினைக்க முடியும். அன்புதான் ஒருமைப்பாட்டின் பாலமாக அமையும். அன்பு இருக்கும் போது வெறுப்பு தோன்ற வழியே இல்லை. நெருப்பை நெருப்பைக் கொண்டு அனைக்க முடியாது.

எல்லோரும் நம்மைப் போலவேதான் இருக்க விரும்புவார்கள் என்று உணர்ந்து கொண்டு நமக்கு நாம் எதனைச் செய்தால் விரும்ப



மாட்டோமோ அதனை மற்றவர்களுக்கும் செய்யக் கூடாது. நமக்கு விரும்புவதை நாம் செய்வதையே அடுத்தவர்களுக்கும் செய்தால் அங்கு அன்பு ஆட்சி புரியும். நேசம் மழையாகப் பொழியும். புத்தர், தன்னுடைய அரச வாழ்க்கையைத் துறந்தார். அடுத்தவர்களின் நலனுக்காக தன்னுடைய நலன்களைத் தியாகம் செய்த படியினால் உலகம் போற்றும் உத்தமராணார். தியாகத்தின் தன்மை ஒருமைப்பாட்டிற்கும், ஒற்றுமையின் இணைப்புக்கும் காரண கர்த்தாவாக இருக்கும்.

இதேபோல வள்ளலாரும், வாழிய பயிரைக் கண்டு வாழனார். பயிர்கள்கூட வளமாக வாழ-

வேண்டும் என்று என்னிய அவருடைய அன்பு எவ்வளவு பெரிது! நம்முடைய வெற்றி என்பது பலருடைய கூட்டு உழைப்பு என்பதனை நினைவில் கொள்ளும் ஓயாது ஒற்றுமையின் உணர்வை அறிந்து கொள்ள முடியும். உழைப்பின் மூலமே பலருடைய நேசத்தையும் தொடர்ப்பையும் பெற்றுக் கொள்ள இயலும். உழைப்பு என்பது ஒருமைப்பாட்டின் முதல்படி. அந்தப்படியில் அடி எடுத்து வைத்து சென்றால் நிச்சயமாக எல்லோரிடமும் ஒற்றுமையாக இருக்க முடியும் எந்தவித வேற்றுமையும் தோன்றாது.

தொழில் நேசன்



தொழில் முனைவில் சிவஞ்சிபார தீங்கீர் தொழில்நிச்சன் சந்தாதாராகுங்கள்!

ஒரு வருட சந்தா ரூ. 240/- ● ஆயுள் சந்தா ரூ. 2400/- மட்டுமே

தொடர்பு கொள்க : 98412 11806

‘பிரீமியர் மெழுக்கிளைம்’ புதிய மருத்துவக் காப்பீடு தீட்டத்தை நியூ இந்தியா அவ்யூரன்ஸ் அறிமுகம் செய்தது!



அரசு காப்பீட்டு நிறுவனமான நியூ இந்தியா அவ்யூரன்ஸ் பிரீமியர் மெழுக்கிளைம் என்ற புதிய மருத்துவ காப்பீட்டை அறிமுகம் செய்துள்ளது. சென்னையில் அந்நிறுவனத்தின் தலைவரும் நிர்வாக இயக்குநருமான தீரு. ஜி. ஹீநிவாசன் புதிய மருத்துவக் காப்பீட்டுத் தீட்டத்தை அறிமுகப்படுத்தியின் கூறியதாவது: ‘பிரீமியர் மெழுக்கிளைம்’ என்ற புதிய மருத்துவக் காப்பீட்டை தனி நபர் அல்லது குடும்பத்தினர் எடுத்துப் பயன் அடையலாம். குறைந்தபட்சம் ரூ.15 லட்சம் முதல் முதல் அதிகப்பட்சமாக ரூ.1 கோடி வரையில் மருத்துவக் காப்பீடு செய்யலாம்.

18 வயது முதல் 65 வயது வரை உள்ளோர் இந்த மருத்துவக் காப்பீட்டை எடுத்துப் பயன் பெறலாம். 3 மாத குழந்தை முதல் 18 வயதுக்குட்பட்டோர் பெற்றோருடன் இணைந்தும், புதிதாக பிறந்த குழந்தை - தாய் இணைந்து இந்தப் புதிய மருத்துவக் காப்பீட்டை எடுத்துப் பயன் பெறலாம். தனி நபராகவும், குடும்ப காப்பீடில் அதிகப்பட்சமாக 6 நபர்களும் காப்பீட்டுத் தீட்டத்தில் இணையலாம்.

ரூ.15 லட்சம் முதல் ரூ.1 கோடி வரை காப்பீட்டுத் தொகை உள்ள இருவகை தீட்டங்கள் உள்ளன என்றார் அவர். இந்தக் காப்பீட்டுத் தீட்டத்தின் கீழ், ஏர் ஆம்புலன்ஸ் (ஹெலிகாப்டர் மற்றும் விமான செலவுகள் ரூ.1 லட்சம் வரை), ரூ.1 லட்சம் வரை மகப்பேறு உதவித் தொகை, எச்.ஜி.வி., எஃட்ஸ் நோய் சிகிச்சைக்கு அதிகபடசம் ரூ.5 லட்சம் உள்ளிட்ட அம்சங்கள் இடம் பெற்றுள்ளன. மனநோய் சிகிச்சை, மேலும் ஆயுர்வேதம், சித்த மருத்துவம் உள்ளிட்ட இந்திய மருத்துவ முறை (ஆயுஞ்) சிகிச்சைக்கு காப்பீடு ஆகியவையும் இந்தப் புதிய மருத்துவக் காப்பீடின் சிறப்பு அம்சங்களாகும். தற்போது 14 சதவீத பாலிசிகள் ஆண்ணலன் மூலம் விற்பனை செய்யப்பட்டு வருகிறது. நடப்பாண்டில் நாடு முழுவதும் கூடுதலாக 300 மைக்ரோ அலுவலகங்கள் தீற்கப்படவேண்டும். அத்துடன், 70,000 புதிய ஏஜன்னூகள் நியமிக்கப்பட உள்ளனர் என்றார் தீரு. ஹீநிவாசன்.

- ரோபா.

SME துறையினால் வளர்ச்சிக்கு முன்னுரையை அளித்து செயல்படுகீன்றோம்!

திரு. ஆர். சுப்பிரமணியகுமார், நிர்வாக இயக்குநர், இந்தியன் ஓவர்சீஸ் வங்கி.



சிறு, குறு தொழில் கடன் வழங்குவது, தனிநபர் கடன் அளிப்பது, வாராக்கடன் குறைப்பது ஆகியவற்றில் அதீக கவனம் செலுத்தப்படுகிறது என்று இந்தியன் ஓவர்சீஸ் வங்கியின் நிர்வாக இயக்குநர் திரு. சுப்பிரமணியகுமார் தெரிவித்தார். இந்தியன் ஓவர்சீஸ் வங்கி நிறுவன தீன் நிகழ்ச்சிகள் சென்னையில் அதன் தலைமையகத்தில் சமீபத்தில் நடைபெற்றது. அந்த நிகழ்ச்சியில் இந்தியன் ஓவர்சீஸ் வங்கியின் நிர்வாக இயக்குநர் திரு. சுப்பிரமணியகுமார் கூறியதாவது:

தற்போது இந்தியன் ஓவர்சீஸ் வங்கிக்கு 3,394 கிளைகள் உள்ளன. ஹாாங்காா, பாங்காக், ஜிலங்கை, சீங்கப்பூர், தென்கொரியா ஆகிய இடங்களில் வங்கி கிளைகள் உள்ளன. வங்கியின் வர்த்தகத்தில் தமிழகம் முக்கிய பாங்கை கொண்டுள்ளது. டிசம்பர் 31-ஆம் தேதி நிலவரப்படி, வங்கியின் மொத்த வர்த்தகம் ரூ.3.6 லட்சம் கோடியாக உள்ளது. வாராக் கடன் பிரச்னையில் தவித்த இந்தியன் ஓவர்சீஸ் வங்கி தற்போது அதிலிருந்து மீண்டும் வர ஆரம்பித்துள்ளது. வாராக் கடன் இரண்டாம் காலாண்டில் ரூ.34,724 கோடியாக இருந்தது. இது, மூன்றாம் காலாண்டில் ரூ.34,502 கோடியாக குறைந்தது.

அதேபோல, நிகர இழப்பில் இருந்தும் வங்கி மீண்டும் வருகிறது. வங்கியின் நிகர இழப்பு கடந்த ஆண்டு ஜான் மாதத்துடன் முடிவடைந்த முதல் காலாண்டில் ரூ.1,450 கோடியாக இருந்தது. அது இரண்டாவது காலாண்டில் ரூ.765 கோடியாக குறைந்தது. தொடர்ந்து, நிகர இழப்பு குறைந்து ரூ.450 கோடியாக இருந்தது. நான்காம் காலாண்டில் வங்கி இழப்பில் இருந்து முற்றிலும் மீண்டுமிடும். விவசாயக் கடன், தனி நபர் கடன், சிறு, குறு, நடுத்தரத் தொழில் கடன் ஆகியவற்றில் அதீக கவனம் செலுத்தப்பட்டு வருகிறது.

தனி நபர் கடனைப் பொருத்தவரை, வீட்டுக் கடன், வாகனக் கடன், அடமானக் கடன், கல்விக் கடன் ஆகியவற்றுக்கு முக்கியத்துவம் தரப்பட்டு வருகிறது. தொழில் கடனைப் பொருத்தவரை, பல தீட்டாங்களின் கீழ் கடன் வழங்கப்படுகிறது. வங்கியின் ஒட்டுமொத்த வர்த்தகத்தை 9-10 சதவீதம் வரை உயர்த்த திட்டமிடப்பட்டுள்ளது என்றார் அவர். இந்தியன் ஓவர்சீஸ் வங்கி பொது மேலாளர்கள், அதிகாரிகள், ஊழியர்கள் உள்பட பலர் நிகழ்ச்சியில் கலந்து கொண்டு சிறப்பித்தனர்.

- ஆரீயான்

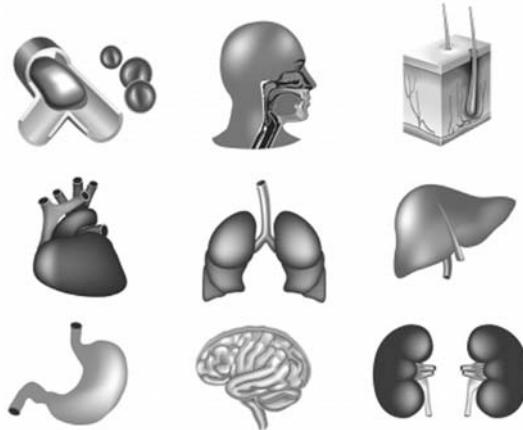
உறுப்பு தானம் விழிப்புணர்வு அவசியம்!

மனிதனின் உயர்ந்த பண்புகளில் ஒன்று தரும் செய்வது. இருப்பவன் இல்லாதவனுக்கு எதையும் எதிர்பார்க்காமல் ஒன்றை அளிப்பதே தரும் ஆகும். ஒளவையார், அறம் செய்க என்று சொல்லாமல், அறம் செய விரும்பு என்றார். அறம் தேவைக்கு ஏற்ப மாறுபடுகிறது. உயிருடன் இருக்கும்போதே ஒன்றை வழங்குவது, உயிர் பிரிந்த பிறகு அளிக்கும் நிலை, உயிர் இருந்தும் மூளைச்சாவு ஏற்பட்ட நிலையில் தானமாகத் தருவது.

உயிருடன் இருக்கும்போது, ஒருவன் தானே முன் வந்து கொடுக்கலாம். அடுத்த இரண்டு நிலைகளில் உடன் இருப்பவர் - உறவினர் - இறந்தவரின் உடலை அறச்செயலுக்கு அளிக்கும் நிலை அமையும். இறந்தவர் ஒருவராக இருந்தாலும் அவருடைய உறுப்புக் கொடையால் ஏழ பேர் உயிர் பிழைக்க முடியும். கண், இதயம், நூரையீரல், உடல் தோல், எலும்பு, நரம்பு, எலும்பு மஜ்ஜை முதலியவை தேவைப்படுவெங்களுக்குப் பொருத்தப்படும். இதனால் பலர் உயிர் காப்பாற்றப்படும்.

உயிர் வாழ்வதற்கு ரத்தம் இன்றியமையாதது. விபத்து நேரும்போதும், அறுவை சிகிச்சை செய்யும்போதும் வீணாகும் ரத்தத்திற்கு இணையாக மற்றவரின் ரத்தம் தேவைப்படுகிறது. இந்தச் சூழ்நிலைகளில் மற்றவரின் ரத்தம் கிடைக்குமானால் ஒர் உயிர் காப்பாற்றப்படும். 2014-ஆம் ஆண்டுக் கணக்குப்படி, தமிழ்நாட்டில் 94 ரத்த வங்கிகள் உள்ளன. மனிதனின் உடலிலுள்ள இரண்டு சிறுநீரகங்களும் பழுதடைந்தால், மற்றொருவருனுக்கு ஒரு சிறுநீரகம் தானமாகத் தரப்பட்டால், இதுவும் சிறுநீரகத் தானமாகக் கருதப்படும்.

உயிருடன் இருக்கும்போதே ஒருவர் தன் கண்களைத் தானமாகத் தர விரும்புவதாகப் பதிவு செய்து கொள்ளலாம். அவர் இறந்த பிறகு



அவருடைய கண் எடுக்கப்பட்டு, அது பார்வையில்லாத வேறு ஒருவருக்குப் பொருத்தப்படும். கண்தானத்தின் முன்னோடி வழிகாட்டி கண்ணனப்பநாயனார். சிவபெருமானின் ஒரு கண்ணில் ரத்தம் வழிவதைக் கண்ட அவர், தன் கண்ணை எடுத்துச் சிவபெருமானின் கண்ணில் அப்பினார். ஆகவே தீண்ணன் என்ற பெயருடன் இருந்த அவர் கண்ணனப்பன் என்ற சிறப்புப் பெயருடன் பின்பு விளங்கினார்.

மூளைச்சாவு என்பது மூளை செயலை இழந்த நிலை. உடலில் உயிர் இருந்தாலும், அவரால் வாழ முடியாது. இந்த நிலையில் சிறுநீரகம், நூரையீரல், கல்லீரல், மண்ணீரல், சிறுகுடல், தொண்ணடையிலுள்ள ஒலி எழுப்பும் உறுப்பு, கருப்பை, கண், விரல், ரத்த நரம்புகள், உடல் தோல், காதின் உள்ளநிறுப்பு, முன்கை முதலியவை பெறப்பட்டு பிறருக்குப் பொருத்தலாம். மூளைச்சாவு மட்டுமின்றி இருதயச்சாவு நடைபெற்றாலும் உறுப்புத் தானம் செய்யப்படலாம். மருத்துவர், மூளையும் இருதயமும் இனி செயல்படாது என்று உறுதி அளித்த பிறகு, இறந்தவரின் குடும்பத்தீனர் சம்மதத்துடன் தேவையான உறுப்புகள் எடுக்கப்பட்டு பிறருக்குப் பொருத்தப்படும்.



ஸ்வீடன் நாட்டில் கோத்தன்பர்கு பல்கலைக் கழகத்தில் செயற்கைக் கருப்பை, பொருத்தும் அறுவை வெற்றிகரமாக நடைபெற்றது. அதுவே உலகின் முதல் கருப்பை பொருத்துதலாகும். பொதுவாக, மற்றவரின் உடல் உறுப்பை நோயாளியின் உடம்பு ஏற்றுக் கொள்வதில்லை. அமெரிக்காவில் கீள்வலாந்து மருத்துவமனையில் கருப்பை இல்லாத ஒரு பெண்ணுக்கு மற்றொரு பெண்ணின் கருப்பை பொருத்தப்பட்டது. ஆனால் அது பெற்றுக் கொண்டவரின் உடலுடன் இணைய வில்லை.

மருத்துவர்கள் மனம் சோர்வடைந்தார்கள். பிறகு செயற்கை கருப்பை பொருத்தப்பட்டு வெற்றிகரமாக முடிந்தது. இனி அந்த பெண்ணால் கருக்கொள்ள முடியும் என்ற மகிழ்ச்சி நிலையும் பிறந்தது. உலகளவில் உறுப்பு தானத்தில் ஸ்பெயின் 35 விழுக்காட்டுடன் முதலிடம் பெற்றுள்ளது. அடுத்து இங்கிலாந்து (27%). மூன்றாம் இடத்தில் அமெரிக்கா (26%), ஆனால் இந்தியாவில் 0.5% மட்டுமே. இந்தியாவில் உறுப்புத் தானத்தில் தமிழகம் முதலிடம் பெற்றுள்ளது. இதன் விழுக்காடு 1.15%, கேரளம் 0.36%, கர்னாடகம் 0.28%, ஆந்திரா 0.15%. இந்த புள்ளி விவரத்தில் தமிழகம் முதன்மை நிலையில் இருப்பது மகிழ்ச்சிக்கு உரியது.

இந்தியாவில் 1.5 லட்சம் பேருக்குச் சிறுநீரக உறுப்பு தேவைப்படுகிறது. ஆனால் 3,000 பேரின் சிறுநீரகமே உறுப்புத் தானமாகக் கிடைக்கிறது. 25,000 பேருக்கு ஈரல் உறுப்பு

வேண்டியதாக உள்ளது. ஆனால் 800 ஈரல் உறுப்பே கிடைக்கிறது. உறுப்புத் தானம் அண்மைக் காலமாக அதிகரித்து வருகிறது. 2012-இல் 0.5 விழுக்காடு இருந்த அது, தற்போது 0.18 விழுக்காடாக உயர்ந்துள்ளது. ஒருவரின் உடம்பிலிருந்து தானமாகக் கண் எடுக்கப்பட்டால், அடுத்த பிறவியில் அவர் குருடனாகப் பிறப்பார் என்ற நம்பிக்கை உள்ளது. இந்த எண்ணம் அகற்றப்பட வேண்டும். உறுப்பு தானம் பற்றிய விழிப்புணர்வு பெருக வேண்டும்.

உறுப்புத்தானம் செய்ய www.organ.donation.day.in. என்று இணையதளத்தில் பதிவு செய்து கொள்ளலாம். பதிவு செய்தவருக்குக் கொடையாளர் சீட்டு ஒன்று வழங்கப்படும். இந்தியாவில் உறுப்பு மாற்றுச் சட்டமும் உள்ளது. தேவைப்படும் தகவல்களை இது அறிவிக்கும். மண்ணில் புதைத்தால், ஏரியூட்டினால் உடலின் உறுப்புகள் வீணாகிப் போகின்றன. இறந்தவரின் உடலிலிருந்து தேவைப்படும் உறுப்பை நீக்கி விடுவதால் இறந்தவருக்கு எவ்வித இழப்பும் இல்லை.

ஒருவருடைய உடலிலிருந்து எடுக்கப்படும் உறுப்புகளால் பலரின் உயிர் காப்பாற்றப் படுகிறது. அவர்கள் கண்ணீர் துடைக்கப்படுகிறது. அவருக்கும் அவரைச் சார்ந்தவருக்கும் மகிழ்ச்சி பிறக்கிறது. புதுவாழ்வு கிடைக்கிறது. இறந்த பிறகும் ஒருவர் உறுப்புத் தானம் மூலம் இனிதாக வாழலாம். தடையை மீறி வெற்றி பெற்றால், சமுதாயம் தழைக்கும், சில உயிர்கள் பிழைக்கும்.

- சமீனா



युनाइटेड इंडिया इंश्यूरेंस कंपनी लिमिटेड UNITED INDIA INSURANCE CO. LTD.

Registered & Head Office: 24, Whites Road, Chennai-600 014.

It is widely felt that an organization where the employees are healthy and happy there has been a successful and a winning situation for all. United India Insurance celebrated 79th Foundation Day on 18th Feb 2017. True to the above saying, a medical camp at Head Office was organized for the welfare of employees on 17th Feb 2017.

The Medical Camp was inaugurated by Shri **A V GIRIJA KUMAR**, Director and General Manager, United India Insurance Co. Ltd. The camp was conducted by team of doctors and Paramedics of Apollo Hospital, with the assistance of Medi Assist TPA, Chennai. The following test were conducted:-

Blood Pressure, Random Blood Sugar, Bone Mineral Density, Pulmonary Function Test, ECG and ECHO. Many employees of Head Office availed the benefit of this medical camp.

Healthy United India Insurance covers the following policies for their customers thus, making their life simple and fulfilling:

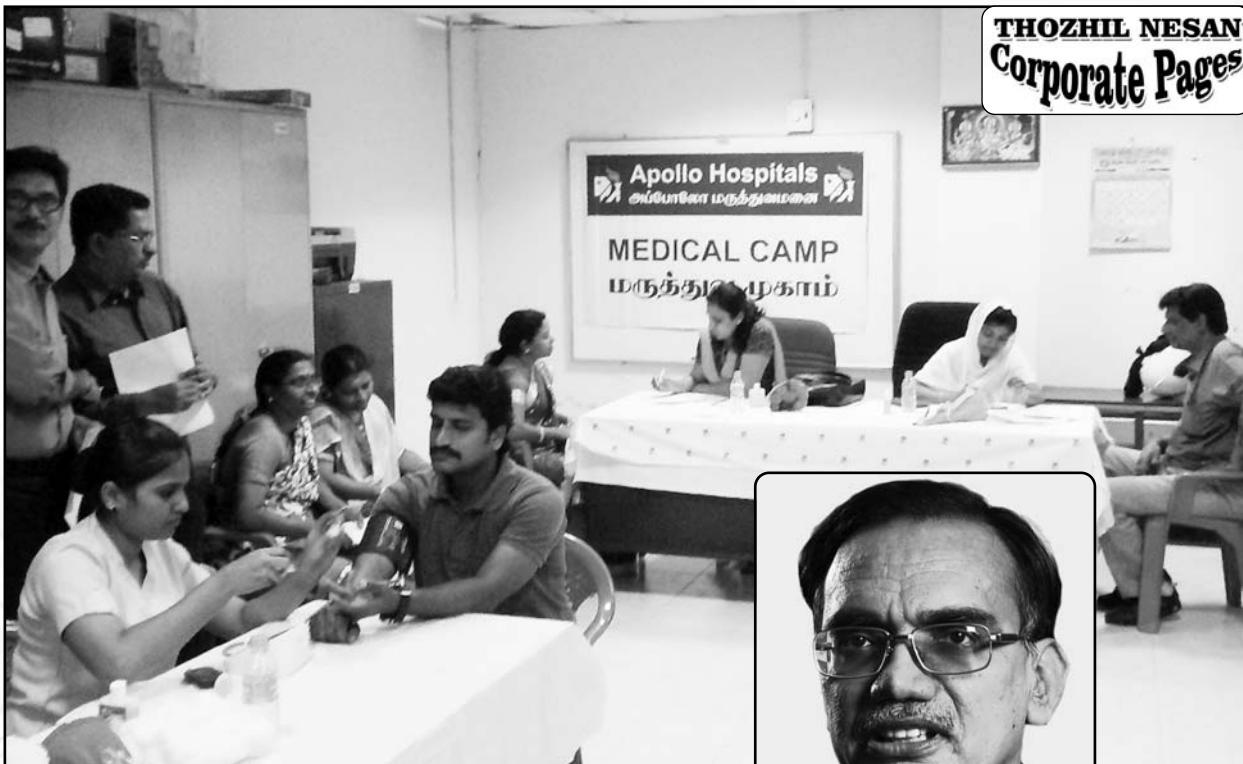
- ☛ **Motor Insurance**
- ☛ **Health Insurance**
- ☛ **Travel Insurance**
- ☛ **Personal Accident Insurance**
- ☛ **Householder's Insurance**
- ☛ **Shopkeeper's Insurance**

As there has been increasing demand for the Motor Insurance, the Insurance has now launched Quick Renewal portal for the Motor Insurance on their website to serve the policy holders quicker and better.

About United India Insurance Company:

United India Insurance Company Limited was incorporated as a Company





on 18th February 1938. General Insurance Business in India was nationalized in 1972. 12 Indian Insurance Companies, 4 Cooperative Insurance Societies and Indian operations of 5 Foreign Insurers, besides General Insurance operations of southern region of Life Insurance Corporation of India were merged with United India Insurance Company Limited.

After Nationalization United India has grown by leaps and bounds and has 18300 work forces spread across 1340 offices providing insurance cover to more than 1 Crore policy holders. The Company has variety of insurance products to provide insurance cover from bullock carts to satellites.

Robust Customers and Needy schemes for the nation:

United India has been in the forefront of designing and implementing complex covers to large customers, Such as ONGC Ltd, GMR- Hyderabad International Airport Ltd, Mumbai International Airport Ltd Tirumala-Tirupati Devasthanam etc. The organization has been the pioneer in taking Insurance to rural masses with

large level implementation of Universal Health Insurance Program for Government of India & Vijaya Raji Janani Kalyan Yojana (covering 45 lakhs women in the state of Madhya Pradesh) , Tsunami Jan Bima Yojana (in 4 states covering 4.59 lakhs of families), National Livestock Insurance and many such schemes.

We have also made our presence in more than 200 tier II & III towns and villages through our innovative Micro Offices.

We at Thozhil Nesan not only congratulate and wish the best for United India Insurance activities but also will support them in launching new schemes and information.

We love to hear your comments! Please let us know your feedback/comments at thozhilnesan2006@gmail.com!!

- Revathi Sukkurbasha

BANK OF BARODA ANNOUNCED

FINANCIAL RESULTS FOR Q3 FY 2017 AND 9M

(Apr - Dec 2016)

BUSINESS:

The Bank's Total Business stood at INR 9,39,819 crore as at December 31, 2016 down from INR 9,73,959 crore as at December 31, 2015 on account of planned and structured rundown of assets and liabilities. Total Deposits stood at INR 5,89,859 crore as at December 31, 2016 as against INR 5,89,687 crore as at December 31, 2015. Corresponding figures for Average Deposits (based on daily averages) were INR 5,72,946 crore and INR 5,87,116 crore.

During the quarter, CASA deposits showed robust growth driven by deposit of cash after demonetization. The quarter also saw repayment of FCNR (B) deposits of over INR 11,500 Crore mobilised during Q3 FY 2013-14. Percentage of CASA deposits to total domestic deposits as at December 31, 2016 was 40.46% as against 34.23% as at September 30, 2016. Total Advances (Net) were INR 3,49,960 crore as at December 31, 2016 against INR 3,84,272 crore as at December 31, 2015. The quarter saw a turnaround in domestic credit growth and domestic advances (net) were INR 2,50,033 crore as at December 31, 2016 against INR 2,46,494 crore as at September 30, 2016.

The Bank's International Business continued to witness rebalancing of portfolio. As on December 31, 2016, the International Operations contributed 26.78% to the Bank's Total Business against 29.34% as at September 30, 2016. Profit:

Prudent management of assets and liabilities as detailed above has led to improvement in profitability. The Bank's Operating Profit was INR 2,595 crore in Q3 FY17 (as against INR 1,704 crore in Q3 FY 16). The Bank posted a Net Profit of INR 253 crore for Q3 FY 17.

ABOUT THE BANK :

Bank of Baroda established on July 20, 1908 is an Indian state-owned banking and financial services organization, headquartered in Vadodara (earlier known as Baroda), in Gujarat, India.

Bank of Baroda is one of India's largest banks with a strong domestic presence spanning 5,382 branches and 10,404 ATMs and Cash Recyclers supported by self-service channels. The Bank has a significant international presence with a network of 107 branches/ offices subsidiaries, spanning 24 countries. The Bank has wholly owned subsidiaries including BOBCARDS and BOB Capital Markets.



બેંક ઓફ બરોડા

Bank of Baroda

THOZHIL NESAN
Corporate Pages

Bank of Baroda also has joint ventures for life insurance with India First Life Insurance and for asset management with Baroda Pioneer Asset Management. The Bank owns 98.57% in Nainital Bank. The Bank has also sponsored three Regional Rural Banks namely Baroda Uttar Pradesh Gramin Bank, Baroda Rajasthan Gramin Bank and Baroda Gujarat Gramin Bank.

Bank of Baroda has been the nation's pride since 1908 and has played a pivotal role in the economy's development!

Visit us at www.bankofbaroda.com

Twitter: @bankofbaroda

Facebook:

<https://www.facebook.com/officialbankofbarodaPage/>

We love to hear your comments! Please let us know your feedback/comments at [thozhilnesan2006@gmail.com!!](mailto:thozhilnesan2006@gmail.com)

- Revathi Sukkurbasha

INDIAN BANK OPENS A NEW BRANCH AT RAVINDRAPURI, U.P



Shri. Nitin Ramesh Gokaran, IAS, Divisional Commissioner, Varanasi Mandal inaugurating the Indian Bank's Ravindrapuri branch in the Presence of Shri. Mahesh Kumar Jain, MD&CEO, Indian Bank and Shri. Sanjay Lade, Zonal Manager – Lucknow, Indian Bank.

INDIAN BANK OBSERVES MARCH, 2017 AS "DIGITAL LITERACY MONTH"

Indian Bank has decided to observe the entire month of March as "Digital Literacy Month". To strengthen the Government of India's policy of cashless economy, Indian Bank introducing various Tech products / features for the customers every month. As part of this ongoing process, IB has decided to sensitize its customers about the Digital Banking services through Customer meets, Website, Twitter, You Tube and other modes of communication.

Particularly, In this entire month of March, IB is planning to educate all customers visiting the Branches about the Digital Banking services, Conduct Literacy camp at Institutions, Corporates and Places where people assemble, provide ATM, Net banking, Mobile banking & UPI/USSD to all new accounts and ensure all existing accounts empowered with the services of ATM / Net Banking / Mobile Banking / UPI / Credit card etc.

Indian Bank's consistent efforts for 100 % Digital Banking showed wonderful results as the customers of the Bank have won prize money of 4.19 crores till 31.01.2017 under Lucky Grahak & Digi Dhan Vyapar Yojana on daily / Weekly basis. As part of Digital initiative, Government of India is awarding Prize money to Customers doing Digital Transactions & Merchants who are



encouraging digital transactions under Lucky Grahak & Digi Vyapar Yojana on daily / weekly basis.

CUSTOMER & CORPORATE - FRIENDLY TECH PRODUCTS:

Digital Technology is the word for any transactions including banks and Indian bank has decided to dedicate the entire month as digital literacy month and would educate their customers - a unique hand extended!

Cash free society is what we are trading and dealing with. Indian Bank facili-



tated the economy accordingly by launching three unique easy-to-use, environmental friendly Tech products to strengthen the hands of the Customers as well as the corporates. Employees of the Indian Bank introduced the new Tech products in the Presence of **Shri. Mahesh Kumar Jain, MD & CEO and Shri. A. S. Rajeev, Executive Director** in a grand function organized at its Corporate Office on 1st February 2017.

Indian bank, as part of its ambitious plans for the cashless economy, is in the process of introducing many Techno products every month and enable the customers to do transactions without visiting the Branches.

List of Three New Technology Products introduced in the month of February'17:

1. Tamil Nadu Electricity Board Bill payments in "IB Customer Mobile App"

TNEB bills are either paid at the EB Counters or through Net Banking. With introduction of this new facility in Mobile App - IB Customer, customers can enquire their bill details and pay at their fingertips.

2. Indian Bank payment gateway for Non Tax Receipt Portal

Indian Bank is the only South Based Bank to provide Payment gateway for NTRP (Non Tax Receipt Portal). NTRP is

an online payment portal provided by Government of India to enable individuals / Corporate to pay Non Tax Revenue payable to the Government. With this service offered by Indian Bank, customers of any Bank can make payment using their Net Banking or Debit Card or Credit Card.

3. Employees Provident Fund Collections through Indian Bank

Indian Bank is the only South Based Bank to provide facility for Employers to remit PF subscription recovered from their employees to EPFO. With this service offered by Indian Bank, Customers can make payment using Net banking facility with maker - checker facility.

The bank has been and will be introducing new technology every month...so keep watching the articles!

We welcome your thoughts and comments! Please share it on thozhilnesan2006@gmail.com!

- Revathi Sukkurbasha

சுட்டுப்பு ரகவல்

உண்மையைப்
போன்று வளமான
சொத்து வேறு
எதுவும் இல்லை.

IREE ANNOUNCES TIE-UP WITH GRIHA FOR GREEN RATING FOR ITS PROJECTS

Move reinforces IREO's commitment to highest Green Building Standards

India's first and largest real estate private equity firm, IREO, announced its collaboration with the GRIHA(Green Rating for Integrated Habitat Assessment) Council for implementation of the Green Building concepts and the GRIHA Rating variants for IREO projects on 9th Feb '17. IREO has been already registered about 8 million square feet building footprint with GRIHA Council and is in process of registering an additional footprint of 2 million square feet.

Under this collaboration, IREO is committed to obtain GRIHA rating for its significant upcoming and future projects. As part of the MoU, GRIHA Council will be helping IREO in setting up a project implementation unit for executing GRIHA Certification and shall work with IREO to maximize awareness and outreach on green initiatives through publicity campaign, marketing, collaterals and dedicated link to GRIHA Council website. IREO along with collaboration of GRIHA Council shall establish a review committee to monitor and provide guidance for smooth implementation of the green building initiative.

Speaking on the occasion, **Mr. Pankaj Dugar, CEO, IREO** said, "IREO'S vision of multiplying "quality of life" revolves around a few key principles of environmentally sound and sustainable development like conservation of resources,

design for minimum waste, energy efficient buildings including use of renewable energy such as solar, prevention of pollution and use of futuristic technology such as automation, etc. This collaboration with GRIHA will reinforce this commitment and helps us benchmark against the highest national standards".

Mr. Sanjay Seth, Chief Executive Officer, GRIHA Council said, "I welcome the initiatives taken by IREO towards integrating greenconcepts in their projects and there further commitments for their future projects. We, at GRIHA Council, undertake to build up internalcapacities within IREO to obtain GRIHA rating for their upcoming housing and commercial projects.

"I see this partnership going a long way wherein GRIHA's credentialand IREO's expertise in meeting the government's current agenda for smart cities, inclusive growth and sustainable development," added Mr. Seth.

About IREO

IREO is the first and the largest Private Equity Fund dedicated to the Indian real estate sector with nearly US\$2 bn of funds committed to India. The Group has a pan India footprint with a land bank of more than 4500 acres and 23 projects in prime locations across NCR, Haryana, Punjab, Tamil Nadu and Maharashtra under various stages of development. Successful project launches from IREO include "The



Grand Arch", "IREO Uptown", "Ireo Victory Valley", "IREO Skyon" and "Ireo Gurgaon Hills" in Gurgaon and Ireo Rise in Mohali. Of these, IREO has successfully completed and delivered both "The Grand Arch" and "IREO Uptown" with more than 1000 families already residing. Ireo has also made a foray in the branded residences and serviced apartments category for which it has tied up with Grand Hyatt for "Grand Hyatt Gurgaon Residences" and Singapore-based The Ascott Limited for "AscottIreo City, Gurgaon". These projects are under various stages of development. IREO is also developing integrated township projects with residential, commercial and retail developments accompanied with amenities such as schools and hospitals in Ludhiana, Gurgaon and Panchkula named Ireo Waterfront, Ireo City and IreoFive River respectively.

IREO has been present in India since 2004 and has evolved as a fully integrated real estate organization. IREO's team consists of internationally experienced and accomplished Indian and expatriate professionals from diverse backgrounds to lead initiatives and to deliver best in class products and services to their customers. IREO has a global blue chip investor base and marquee strategic partners.

For further information, please contact:
SandipanSuklabaidya + 91 9811924919
sandipan.suklabadiya@image-publicrelations.com

Jitender Bhasin +91 9711983594
jitender.bhasin@image-publicrelations.com

*Please send in your comments to
thozhilnesan2006@gmail.com*

- Revathi Sukkurbasha

வாழக்கையாளரை கவர கவர்ச்சி வட்டி விகிதம்... சேமிப்பு கணக்கின் பலனை பெறுவது எப்படி?

வைப்பு நிதிகளுக்கான வட்டி விகிதம் குறைந்து வரும் கூழலில், அதிக வட்டி விகிதம் அளிக்கக் கூடிய, சேமிப்பு கணக்குகளை துவக்குவது, பலன் அளிக்குமா என்பது பற்றி ஒரு பார்வை.

பொதுவாக, வங்கி சேமிப்பு கணக்கு களுக்கான வட்டி விகிதம் குறைவானது என்பதால், சேமிப்பு கணக்கில் வைத்திருப்பதைவிட, அதிக பலன் தரக்கூடிய, முதலீட்டு வாய்ப்புகளை நாட வேண்டும் என்ற கருத்து, முன் வைக்கப் படுவதுண்டு. ஆனால், தற்போது, வங்கித் துறையில் ஏற்பட்டுள்ள போட்டி மற்றும் புது யுக வங்கிகளின் அறிமுகம் காரணமாக, சேமிப்பு கணக்கிற்கான வட்டி விகிதம் கவனத்தை ஈர்க்கத் துவங்கியுள்ளன. குறைந்த வட்டி விகித கூழலிலும் கூட, ஒரு சில வங்கிகள், சேமிப்பு கணக்கிற்கு அதிக வட்டி வழங்குகின்றன.

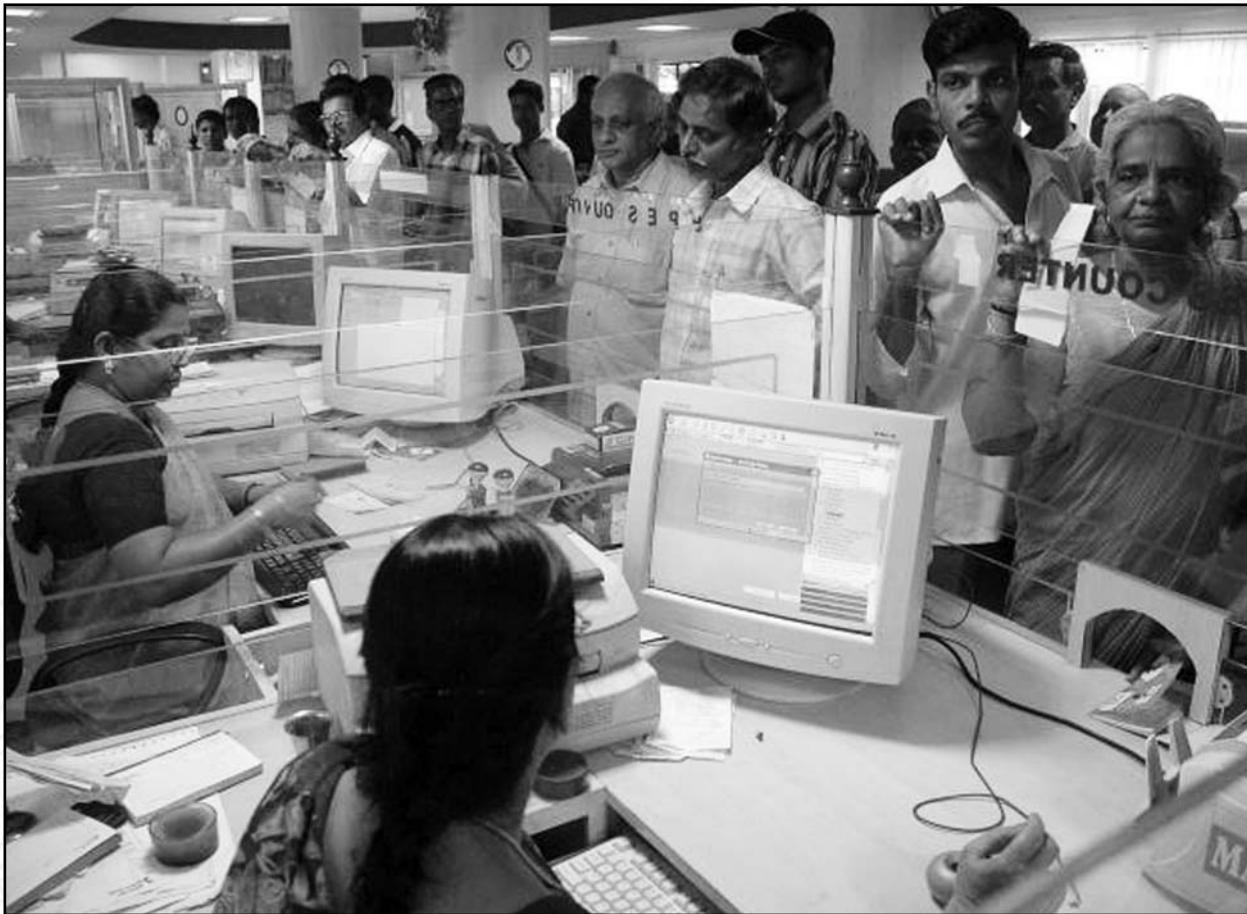
புதிதாக துவங்கப்பட்டுள்ள பேமன்ட் வங்கிகள், சிறிய வங்கிகள் மற்றும் ஒரு சில தனியார் வங்கிகள், சேமிப்பு கணக்கிற்கு அதிக வட்டி அளிக்கும் கூழல் நிலவுகிறது. அதே நேரத்தில், வைப்பு நிதிகளுக்கான வட்டி விகிதம் குறைந்து வருகிறது. ஒரு சில வைப்பு நிதிகளின் வட்டி விகிதம், சிறு சேமிப்பு வட்டி விகிதங்களை விடவும் குறைவாக உள்ளது. இந்நிலையில், அதிக வட்டி அளிக்கும் சேமிப்பு கணக்குகள் கவனத்தை ஈர்க்கின்றன. பலரும், அதிக வட்டி தரும் சேமிப்புகளை துவக்குவதற்கான தூண்டுதலை பெரும் நிலையும் ஏற்பட்டுள்ளது.

அதிக வட்டி விகிதம்:

அண்மையில், உத்கர்ஷி ஸ்மால் பைனான்ஸ் வங்கி மற்றும் சூரியோதை ஸ்மால் பைனான்ஸ் வங்கி ஆகியவை, சிறிய வங்கிகளாக இயங்க துவங்கியுள்ளதாக, ரிசர்வ் வங்கி அறிவித்துள்ளது. டில்லி, பாட்னா, வாரணாசி உள்ளிட்ட நகராங்களில், ஜந்து கிளைகளுடன் செயல்படத் துவங்கியுள்ள, உத்கர்ஷி வங்கி, மற்ற வங்கிகளை விட, 1 முதல், 1.25 சதவீதம் அதிக வட்டி அளிப்பதாக தெரிவித்துள்ளது. மும்பையைச் சேர்ந்த, சூரியோதை வங்கி, சேமிப்பு கணக்கிற்கு, ஒரு லட்சம் ரூபாய் வரையிலான டிபாசிட்களுக்கு, 6.25 சதவீதம் வட்டி அளிப்பதாக அறிவித்துள்ளது. ஒரு லட்சம் முதல், 10 லட்சம் ரூபாய் வரை டிபாசிட்களுக்கு, 7.25 சதவீத வட்டி அளிக்கிறது.

பேமன்ட் வங்கிகள் பிரிவில் செயல்படத் துவங்கியுள்ள, ஏர்டெல் பேமன்ட் வங்கி, சேமிப்பு கணக்கிற்கு, 7.25 சதவீத டிபாசிட் அளிப்பதாக அறிவித்துள்ளது. இந்த வகை வங்கியில், ஒரு லட்சம் ரூபாய் வரையே டிபாசிட் செய்ய முடியும். ஸ்டேட் வங்கி, ஜ.சி.ஜ.சி.ஜ., வங்கி போன்ற வழக்கமான வங்கிகள், சேமிப்பு கணக்கிற்கு ஆண்டுக்கு, 4 சதவீத வட்டி அளித்து வருகின்றன. இருப்பினும், சில தனியார் வங்கிகள் மற்றும் சிறிய வங்கிகள், அதிக வட்டி அளிக்கின்றன. இண்டஸ்லீண்ட் வங்கி, யெஸ் போங்க, கோடக் மஹிந்திரா பாங்க, பந்தன் வங்கி, ஆர்.பி.எல்., வங்கி ஆகியவை, 4.25 சதவீதம் முதல், 7.10 சதவீதம் வரை வட்டி அளிக்கின்றன. மாற்றும் தேவையா?

ரிசர்வ் வங்கி, சேமிப்பு கணக்கு வட்டி விகிதம் தொடர்பான கட்டுப்பாடுகளை நீக்கிய பின்,



போட்டி மிக்க சூழலில், சில வங்கிகள் ஈர்க்கக்கூடிய வட்டி விகிதங்களை வழங்குகின்றன. பொதுவாக, கணக்கு போட்டுப் பார்த்தால், ஓராண்டுக்கு, 10 ஆயிரம் ரூபாய் வரையிலான சேமிப்பு கணக்கு டிபாசிட்டிற்கு, 3.25 சதவீத கூடுதல் வட்டி என்பது, நாள்தோறும், 1.98 ரூபாய் வட்டி வருவாய் அளிக்கும். 4 சதவீத வட்டி எனில், இது, 1.09 ரூபாயாக இருக்கும். எனினும், சேமிப்பு கணக்கை துவக்குவதற்கு, அதிக வட்டி விகிதம் எனும் அம்சத்தை மட்டும் பரிசீலித்தால் போதாது என, நிதி வல்லுனர்கள் கறுகின்றனர். கட்டணங்கள், சேவை, அனுகும் தன்மை உள்ளிட்ட பல்வேறு அம்சங்களை பரிசீலிக்க வேண்டும் என்கின்றனர்.

அதே போல, மினிமம் பேலன்ஸ் தொகைக்கான நிபந்தனையையும் கவனிக்க வேண்டும். உதாரணமாக, ஏர்டெல் வங்கியில் பணத்தை எடுக்க வேண்டுமெனில், சிறிதளவு கட்டணம் உண்டு. சூரியோதை வங்கியில், மாதாந்திர சராசரியாக 2,000 ரூபாய் மினிமம் பேலன்ஸ்

தொகையை வைத்திருக்க வேண்டும். இந்த தொகைக்கு குறைவாக இருந்தால், அதற்கேற்ப சிறிய அளவு அபாரத கட்டணமும் விதிக்கப்படலாம். எனவே, சேமிப்பு கணக்கின் அனைத்து அம்சங்களையும் கவனத்தில் கொண்டு, பல விதங்களிலும் பலன் தரக்கூடியதா என, சீர்தூக்கிப் பார்த்து முடிவு செய்வது ஏற்றதாக அமையும்.

- கீதா

சப்புப்பு ருகவல்

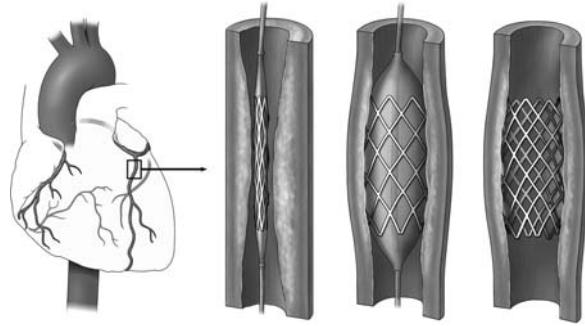
நம்பிக்கைதான்,
பெரும் பணவசதிகளை
அடையக்கூடிய
வித்தையின்
ரகசியமாகும்.

மத்தீய அரசு அதிரடி... இதயநோய் சிகிச்சைக்கு பயன்படும் ஸ்டெண்ட் விலை 85% வரை குறைப்பு!

இதயநோய் சிகிச்சைக்கு பயன்படுத்தப்படும் ஸ்டெண்ட் விலை அதிரடியாக 85 சதவீதம் வரை குறைக்கப்பட்டுள்ளது. இந்த விலை கட்டுப்பாடு உடனடியாக அமலுக்கு வந்துள்ளது. இதயநோய் சிகிச்சையில், தமனியில் அடைப்பை நீக்கி மீண்டும் மாற்றப்பட வராமல் தடுக்க ஸ்டெண்ட் பொருத்தப்படுகிறது. இவற்றின் விலை ₹23,000 தொடர்ச்சி 2 லட்சத்துக்கு மேலும் விற்பனை செய்யப்படுகிறது. இந்தீயாவிலேயே ஸ்டெண்ட் தயாரிக்கப்படுகிறது. ஆனால் இது 40 சதவீதம் மட்டும்தான். இவற்றை மருத்துவர்கள் பெரும்பாலும் தேர்வு செய்வதில்லை. இந்தீய ஸ்டெண்ட்களுக்கும், வெளிநாட்டு ஸ்டெண்ட்களுக்கும் உற்பத்தி விலையில் பெரிய வித்தியாசம் இல்லை. ஆனால், அவை இறக்குமதி செய்து விற்கப்படும்போது பல மடங்கு உயர்ந்து விடுகிறது.

உதாரணமாக, வெளிநாட்டில் இருந்து 42,125க்கு வாங்கப்படும் ஸ்டெண்ட், இறக்குமதி செலவடன் சேர்த்து ₹2 லட்சத்துக்கு விற்பனை செய்யப்படுகிறது. இதோடு, இதை பொருத்து வதற்கான கைடு வயர், பலுான் செலவுகளும் 35 சதவீதம் கூடுதலாக ஆகிறது. இதனால் பண வசதியற்றவர்கள் இதயநோய் சிகிச்சை பெறுவதற்கு சாத்தியமின்றி போய்விடுகிறது. இந்நிலையில் ஸ்டெண்ட் விலையை கட்டுப்படுத்த வேண்டும் என மருந்து விலை கட்டுப்பாட்டு ஆணையத்திடம் மத்திய அரசு தெரிவித்தது. இந்த ஆணையம் சுந்தையில் உள்ள ஸ்டெண்ட் விலை பட்டியலை ஆராய்ந்து வந்தது.

இந்நிலையில், இந்த ஆணையம், ஸ்டெண்ட் விலையை அதிரடியாக குறைத்து நிர்ணயித்துள்ளது. இதன்படி, உலோக ஸ்டெண்ட் விலை உச்சவரம்பு ₹7,260 ஆகவும், மருந்துடன் கூடிய ஸ்டெண்ட்



விலை ₹29,600 ஆகவும் உச்சவரம்பு நிர்ணயம் செய்யப்பட்டுள்ளது. மருந்து நிறுவனங்கள் சார்பில் மருந்து விலை கட்டுப்பாட்டு ஆணையத்துக்கு வந்த ஸ்டெண்ட் விலை பட்டியலில், உள்நாட்டு தயாரிப்பான மருந்துடன் கூடிய ஸ்டெண்ட் சராசரி விலை ₹8,000 ஆக குறிப்பிடப்பட்டிருந்தது. ஆனால் விற்பனை விலை பட்டியலில் குறிப்பிட்டதை விட சுமார் 10 மடங்கு வரை அதிகம் இருந்துள்ளது. சில வகை ஸ்டெண்ட்களுக்கு மருத்துவமனைகளில் ஆற்றரை மடங்கு அதிகம் வைத்து வசூலிக்கப்பட்டுள்ளது. தற்போது அறிவிக்கப்பட்டுள்ள ஸ்டெண்ட் உச்சவரம்பு பிப்ரவரி முதல் அமலுக்கு வருவதாக மருந்து விலை கட்டுப்பாட்டு ஆணையம் தெரிவித்துள்ளது. இதனால் இதய சிகிச்சையை எதிர்நோக்கியுள்ள பல லட்சம் ஏழை மக்கள் பலன் அடைவர் என எதிர்பார்க்கப்படுகிறது. அத்தியாவசிய மருந்துகள் பட்டியலில் ஸ்டெண்டை இணைத்து கடந்த ஆண்டு ஜாலை 19ம் தேதி அறிவிப்பு வெளியிடப்பட்டது. புதிய அறிவிப்பின்படி, மருத்துவமனை உட்பட ஸ்டெண்ட் விற்பனை செய்பவர்கள் விலை பட்டியலை நோயாளிகள், பொதுமக்கள் பார்வையில் படும்படி காட்சிக்கு வைக்க உத்தரவிடப்பட்டுள்ளது.

- ரம்யா

அனைத்து ஏற்றுமதி மேம்பாட்டு குழுக்களும்... மின்னணு பண பரிவர்த்தனைக்கு மாற வேண்டும்!

- திருமதி. நிர்மலா சீதாராமன்

மத்திய வர்த்தகம் மற்றும் தொழில்துறை அமைச்சர்

“ரொக்க நடைமுறையை கைவிட்டு, மின்னணு பணப்பரிவர்த்தனைக்கு மாற, அனைத்து துறைகள் சார்ந்த, ஏற்றுமதி மேம்பாட்டு குழுக்களுக்கு உத்தரவு பிறப்பிக்கப்பட்டு உள்ளது”, என, மத்திய வர்த்தகம் மற்றும் தொழில்துறை அமைச்சர் திருமதி. நிர்மலா சீதாராமன் தெரிவித்துள்ளார். இது குறித்து லோக் சபாவில் அவர் கூறியதாவது...

கடந்த ஆண்டு, நவம்பரில் மேற்கொள்ளப்பட்ட, பணமதிப்பு நீக்க நடவடிக்கையின் தாக்கம் குறித்து, அனைத்து ஏற்றுமதி மேம்பாட்டு குழுக்களின் கருத்துக்களை, வர்த்தகம் மற்றும் குறு, சிறு, நடுத்தர தொழில் துறை அமைச்சக அதிகாரிகள் கேட்டறிந்தனர். அத்துடன், தொழில் மற்றும் வர்த்தகக் கூட்டமைப்புகளிடம் இருந்தும் ஆலோசனைகள் பெறப்பட்டன.

மாற வேண்டும்:

இதையுத்து, பணத் தட்டுப்பாட்டை சமாளிக்க, அனைத்து ஏற்றுமதி மேம்பாட்டு குழுக்களும், ரொக்கப் பரிமாற்றத்தை கைவிட்டு, மின்னணு பணப் பரிவர்த்தனைக்கு மாற வேண்டும் என, அறிவுறுத்தப்பட்டது. அத்துடன், பணத் தட்டுப்பாட்டை சமாளிக்க, அரசு, மேலும் பலவேறு நடவடிக்கைகளை எடுத்தது. கடன் உத்தரவாத நிதி அமைப்பின் கீழ், குறு, சிறு, நடுத்தர நிறுவனங்களுக்கான கடன் உத்தரவாத வரம்பு, 1 கோடி ரூபாயில் இருந்து, 2 கோடி ரூபாயாக அதிகரிக்கப்பட்டு உள்ளது. மேலும், இத்திட்டத்தின் கீழ், வங்கி சாரா நிதி நிறுவனங்களும், குறு, சிறு, நடுத்தர நிறுவனங்களுக்கு உத்தரவாத கடன் வழங்க அனுமதி அளிக்கப்பட்டுள்ளது.

குறு, சிறு, நடுத்தர நிறுவனங்களுக்கான நடைமுறை மூலதனம் மற்றும் ரொக்க கடன் வரம்பை உயர்த்துமாறு, அனைத்து வங்கிகளையும், நிதிச் சேவைகள் துறை கேட்டுக் கொண்டுள்ளது.

கோழி, முட்டை:

இந்தியாவில், பறவைக் காய்ச்சல் அறிகுறிகள் காரணமாக, கோழி, முட்டை ஆகியவற்றின் இறக்குமதிக்கு, சுவதி அரேபியா, தற்காலிக தடை



விதித்துள்ளது. இது குறித்து, சுவதி அரேபியா, மத்திய அரசுக்கு தெரியப்படுத்தியுள்ளது. மத்திய அரசிடம், கோழி பண்ணை பொருட்கள் ஏற்றுமதிக்காக, பறவைக் காய்ச்சலற்ற மண்டலங்கள் அமைக்கும் திட்டம் எதுவுமில்லை, அதே சமயம், ஏற்றுமதிக்கான, கோழி வளர்ப்பு மற்றும் கோழி பண்ணையைப் பொருட்கள் உற்புத்தி மண்டலங்கள், சுகாதாரமான முறையில் உள்ளனவா என்பதை, கால்நடை, பண்ணை மற்றும் மீன்வளத்துறைகள் ஆய்வு செய்கின்றன. பருப்பு வகைகளின் இறக்குமதியில், தனியார் நிறுவனங்களின் ஒப்பந்த மீறல், விலை குறைப்பு உள்ளிட்டவை தொடர்பான புகார்கள் எதுவும், அரசின் கவனத்திற்கு வரவில்லை என்று லோக் சபாவில் திருமதி. நிர்மலா சீதாராமன் கூறினார்.

- ரேவதி

வாசகர் எண்ணங்கள்...

கோடைகாலம் தொடங்கியிருப்பதை குசகமாக கூறியது கடந்த இதழின் முகப்புக் கட்டுரை. புளு ஸ்டார் நிறுவனத்தின் இணை நிர்வாக இயக்குநரின் பேட்டி சிறப்பாக இருந்தது. நிறுவனத்தின் புதிய தயாரிப்புகள், சந்தை பங்கு, எதிர்காலம் போன்றவை குறித்து தெளிவாக அலசியது முகப்புப் பேட்டி. சர்வதேச அளவில் புகழ் பெற்ற ஒரு நிறுவனத்தில் தமிழர் உயர் பதவியில் இருப்பது மகிழ்ச்சியளிக்கின்றது.

- S. குமரன், திருச்சிராப்பள்ளி

'நோபடி கல்ஸ் பெட்டர்' என்ற வார்த்தைக்கு முன் உதாரணமாக

செயல்பட்டு வரும் புளு ஸ்டார் நிறுவனத்தின் செயல்பாடுகள் அறிந்து கொண்டதில் மகிழ்ச்சி. உலகளாவில் இன்வெர்ட்டர்கள் பயன்பாட்டு சந்தையில் இந்தியாவில் உள்ள வாய்ப்புகள் மற்றும் வளர்ச்சி குறித்து புதிய தீட்டங்கள் செயல்படுத்தப்பட வேண்டும். மற்ற நாடுகளுடன் ஒப்பிடுகையில் இந்தியாவில் இன்வெர்ட்டர்களின் பயன்பாடு குறைவாக உள்ளது. இது அதிகரிக்க வேண்டும்.

- M. கோவிந்தன்
புதுக்கோட்டை

"ஜிள்ஸ்டி வரியில் சுகாதாரம், கல்வி சார்ந்த வரியானது 5 சதவீதத்திற்கு மிகாமல் இருந்தால் எதிர்கால வளர்ச்சிக்கு உதவியாக இருக்கும்" என்று கடந்த இதழில் புளு ஸ்டார் நிறுவனத்தின் இணை மேலாண்மை இயக்குனரின் கருத்துக்களை நானும் ஆமோதிக்கின்றேன். ஜிள்ஸ்டி வரி மிகவும் அவசியமானது, இந்திய வளர்ச்சிக்கு ஆதாரமானது என்பது உண்மை.

- K. சார்லஸ் குமார்
விமுப்புரம்

எச்பி மற்றும் ரெடிங்டன் இணைந்து இந்தியாவின் முதல் இன்டிகோ அச்சுத் தொழில் நூட்பத்தில் உயர் ஆய்வு மையத்தை சென்னை, கிண்ணடியில் தொடங்கியிருப்பதை அறிந்து மகிழ்ந்தேன். இனி விதவிதமான டிசைன்களில், கண்ணைக் கவரும் வண்ண வண்ண டிசைன்கள் அனைவரின் கவனத்தையும் ஈர்க்கும் என்பது நிதர்சனம்.

- மகேஷ்பாடு. S, கும்பகோணம்

இந்திய ஆட்போமாபைல் துறையில் முதன் முறையாக... ஒரு புதிய வாகனம் சந்தைக்கு வருவதற்கு முன்பாகவே, வாழிக்கையாளர்கள், அந்த வாகனத்தை ஓட்டிப் பார்த்து பரவசம் அடையவைக்கும் முன் முயற்சி டாடா மோட்டார்ஸ் நிறுவனத்தால் எடுக்கப்பட்டுள்ளது என்பதை அறிந்து மகிழ்ந்தேன்.

இந்தியரின் வளர்ச்சி, இந்தியரின் மேம்பாடு இவற்றை மனதிற்கொண்டு இயங்கும் டாடா மோட்டார்ஸ், இந்தியாவின் பெருமையிகு நிறுவனமாகும்.

- சுரேந்திரன், சென்னை

கடந்த இதழில் வெளியான விவசாயிகளின் தொடர் மரணம் குறித்த கட்டுரை படித்து விட்டு மிகவும் வேதனை அடைந்தேன்.

இந்தியா ஒரு விவசாய நாடு, விவசாயத்தின் துணையுடன் தான் வளர்ச்சி என்பது சாத்தியமாகும். இதுதான் உண்மையான வளர்ச்சியாகும். எவ்வளவுதான் IT துறை வளர்ச்சி அடைந்தாலும், அவற்றால் ஒரு நெல்மணியைக் கூட உருவாக்கி கொடுக்க முடியாது என்பதை உணர வேண்டும். இந்தியாவில் விவசாய வளர்ச்சியை அடிப்படையாகக் கொண்டுதான் மற்ற தொழில்களின் வளர்ச்சி இருக்க வேண்டும். அப்போது தான் இந்தியா அனைத்து துறைகளிலும் வளர்ச்சி பெற்றுத் திகழும்.

- சுதாகரன், திருவள்ளூர்

