

தொழில் நேசனில் வெளியிடப்படும் செய்திகள், விளம்பரங்களின் அடிப்படையில் தொழில் தொடங்க விரும்புவோர், தங்களது சொந்தப் பொறுப்பில் எச்சரிக்கை உணர்வோடு செயல்படவேண்டும்.

ஒரு ஆண்டு : ரூ. 240

இரு ஆண்டுகள் : ரூ. 480

மூன்று ஆண்டுகள் : ரூ. 720

ஆயுள் சந்தா : ரூ. 2400

ஒரு வருடம் : ரூ. 2000

படைப்புகள், சந்தா மற்றும் விளம்பர தொடர்புக்கு :

தொழில் நேசன்

19/39, பள்ளிக்கூடச் சாலை,

சி.ஐ.டி.நகர், நந்தனம்,

சென்னை - 600 035.

தொலைபேசி : 044-24323447

கைபேசி : 9841211806

thozhilnesan06@yahoo.com

www.thozhilnesan.com

Thozhil Nesan - Monthly

Editor :

N.B. Sukkur Basha

Phone : 9841211806

Published From :

19/39, School Road,

CIT Nagar, Nandanam,

Chennai - 600 035 and

Printed at : **K. Radha**

R.K. Offset Printers

230, Dr. Besant Road,

Royapettah, Chennai - 14.

அமைதியை சீர்குலைக்கும் செயல்....

சும்மா கிடந்த சங்கை உலதிக் கெடுத்தான் ஆண்டி என்பதை போன்று... இறைச்சி மற்றும் தோல் தயாரிப்புக்கு மாடுகளை விற்கத் தடை என மத்திய அரசு அதிரடியாக அறிவித்துள்ளது. இந்தத் தடையை ஏன் அமுல்படுத்தினர், காரணம் என்ன, பின்புலம் என்ன, இதற்கு பின்னால் உள்ள நிஜமான காரணம் என்ன என்று ஆராய்ச்சி செய்து மண்டையை பிய்த்துக்கொள்வதை விட இந்தத் தடையால் என்னென்ன விளைவுகள் ஏற்படும் என்பதில் மட்டும் கவனம் செலுத்தினால் சரியாக இருக்குமென்று நினைக்கின்றேன்.

- தமிழகம் முழுவதும் உள்ள தோல் தொழிற்சாலைகளில் சுமார் 1.5 இலட்சம் பேர் பணி புரிந்து வருகின்றனர்.
- சென்னை, திருச்சி, ஈரோடு, வேலூர் மற்றும் திண்டுக்கல் உள்ளிட்ட மாவட்டங்களில் இருந்து ஆண்டுக்கு ரூ. 16,250 கோடிக்கு மற்றும் தோல் மற்றும் காலணி பொருட்கள் ஏற்றுமதி செய்யப்படுகிறது.
- மத்திய அரசின் தடையால் 90 சதவீத தோல் பொருள் தயாரிப்பு நிறுவனங்கள் இழுத்து மூடப்படும் நிலை உண்டாகும், இங்கு பணிபுரிவோரின் வாழ்வாதாரம் கேள்வி குறியாக்கப்படும்.
- கடந்த 2015-16 ஆண்டில் இந்தியாவின் இறைச்சி வர்த்தகம் சுமார் ரூ 1 இலட்சம் கோடி அளவுக்கு நடந்து உள்ளது. இதில் ஏற்றுமதி மட்டும் ரூ. 26,303 கோடிக்கு செய்யப்பட்டுள்ளது.

மத்திய அரசின் இந்தக் கெடுபிட்யால் இறைச்சி விற்பனையாளர்களும், தோல் விற்பனையாளர்களும் பெரிதும் பாதிக்கப்படுவர். தோல் வர்த்தக நிறுவனங்களின் 90 சதவீத தேவை வாரிசு சந்தை மாட்டு சந்தைகளின் மூலமே பூர்த்தி செய்யப்படும் நிலையில், மத்திய அரசின் புதிய அரசாணையால் நாட்டில் குழப்பங்களும், பிரச்சனைகளும் தான் தலைதூக்கப் போகின்றன.

கேரள முதல்வரும், புதுவை முதல்வரும் மத்திய அரசின் அடாவடி தடை உத்தரவுக்கு பெரும் எதிர்ப்பை தெரிவித்துள்ள நிலையில், மதுரை நீதிமன்றம் மத்திய அரசின் தடை உத்தரவுக்கு எதிராகவும், இராஜஸ்தான் நீதிமன்றம் தடைக்கு ஆதரவாகவும் தீர்ப்பை வழங்கியுள்ளன. இது நாட்டு மக்களிடையே தற்போது நிலவும் அமைதியை சீர்குலைக்கும் செயலாக மாறிவிடுமோ என்கிற அச்சம் எழுந்துள்ளது.

இந்தத் தடையின் மூலமாக மதச்சுதந்திரம், தனி மனித சுதந்திரம், நாட்டின் மதச் சார்பற்ற தன்மை, அரசியல் சட்டத்தால் அளிக்கப்பட்டுள்ள உரிமைகள் அனைத்தும் உண்மையானதா? நிஜமானதா? என்ற கேள்விகள் எழுந்துள்ளது. அரசியல் என்பது வேறு, ஆன்மிகம் என்பது வேறு. இரண்டையும் ஒன்றாக கலந்து ஜனநாயக நாட்டில் செயல்படுவது கண்ணாடி மாளிகைக்குள் இருந்துகொண்டு கல் எரிவதற்கு சமமாகும். இந்தியா மதச்சார்பற்ற நாடு. இங்கு வாழும் அனைத்து மதத்தினருக்கும் சுதந்திரம் உள்ளது. ஒவ்வொரு மதத்தை சார்ந்தவருக்கும் தனித்தனிப் பண்பாடு, கலாச்சாரம், உணவு முறைகள் உண்டு. இந்திய மக்கள் காலம்காலமாக போற்றி வரும் ஜனநாயகத்தை குழித்தோண்டிப் புதைக்கும் சட்டமாக மாட்டி இறைச்சிக்கான தடை உத்தரவு உள்ளது

இது ஒரு கறுப்பு சட்டமாகும். இதை உடனடியாக மத்திய அரசு திரும்பப் பெற வேண்டும். இல்லையெனில் நாட்டில் ஒற்றுமையின்மை, மதக் கலவரங்கள், போராட்டங்கள் வெடித்து பொதுமக்களின் தினசரி வாழ்க்கைக்கு குந்தகம் ஏற்படும் நிலை உண்டாகும். இதை சீராக்கும் பொறுப்பு மத்திய அரசின் கைகளில்தான் உள்ளது. நாட்டு மக்களின் நலன் கருதியும், அமைதியான இந்தியாவிற்கு வழிவகுக்கும் வகையிலும் இறைச்சிக்காக மாடுகளை விற்க போடப்பட்ட தடை உத்தரவை மத்திய அரசு வாபஸ் பெறுவதுதான் சாலச்சிறந்தது.

- என்.பி.சுக்கூர் பாஷா, ஆசிரியர்

இந்தியாவின் மிகச்சிறந்த துறைமுகங்களில் ஒன்றாக காமராஜர் துறைமுகம் திகழவேண்டும் என்பதை இலக்காகக் கொண்டு செயல்படுகின்றோம்!

திரு. எம்.ஏ. பாஸ்கராச்சார்
தலைவர், காமராஜர் துறைமுகம்

நாட்டின் பொருளாதார வளர்ச்சிக்கு அடித்தள மிடுபவை துறைமுகங்களே! ஏற்றுமதி - இறக்குமதி வர்த்தகம் தங்குதடையின்றி நடைபெற சிறந்த வசதிகள் கொண்ட துறைமுகங்களின் தேவை அதிகரித்துக் கொண்டுள்ளது. இந்தியப் பொருளாதாரத்தின் வளர்ச்சிக்கு ஏற்றுமதி - இறக்குமதித் துறை மிகச்சிறந்த பங்களிப்பை அளித்துக்கொண்டுள்ளது.

சென்னை - ஆட்டோமொபைல் துறையில் மிகச்சிறந்த வளர்ச்சி பெற்று திகழ்கின்றது. உலகத்தின் மிகப் பெரிய கார் உற்பத்தி நிறுவனங்கள் சென்னையில் அதன் உற்பத்தி மையங்களை கொண்டு, உலகளவிய ஏற்றுமதியில் ஈடுபட்டு வருகின்றன. இத்தகைய நிறுவனங்களுக்கு மிகவும் பக்கபலமாக திகழ்வது “காமராஜர் துறைமுகம்” என்றால் மிகையிலல்!

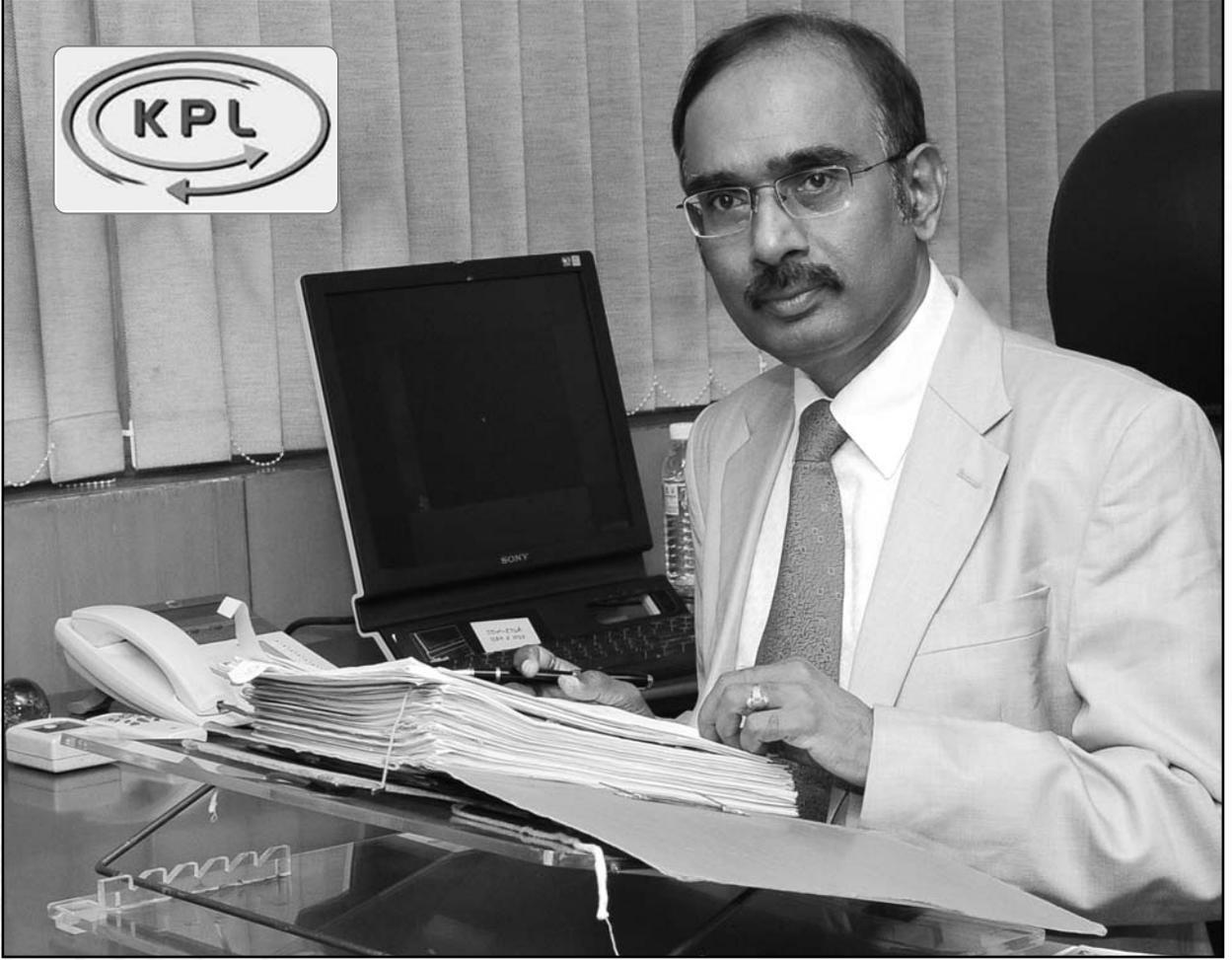
நடப்பு நிதியாண்டில் காமராஜர் துறைமுகம் மோட்டார் வாகனங்களைக் கையாளுதலைப் பொறுத்தவரை 2,27,581 எண்ணிக்கையிலான வாகனங்களை கையாண்டு சாதனைப் படைத்துள்ளது.

துவக்கத்தில் நிலக்கரியை மட்டுமே கையாண்டு

வந்த நிலையில், தற்போது தீரவப்பொருட்கள், மோட்டார் வாகனங்கள், பொதுச் சரக்குகள் என ஆண்டிற்கு 32 மில்லியன் டன் (MTPA) சரக்குகளை கையாளும் திறன்மிகுந்த துறைமுகமாக விளங்குகிறது.

காமராஜர் துறைமுகம் கடந்த 5 ஆண்டுகளாக தொடர்ந்து வளர்ச்சிப் பாதையில் பயணித்துக் கொண்டுள்ளதாகவும், இந்தியாவின் சிறந்த துறைமுகங்கள் வரிசையில் முதல் 5 இடங்களில் ஒன்றாக காமராஜர் துறைமுகம் திகழவேண்டும் என்பதை இலக்காக கொண்டு பணிபுரிவதாக அதன் தலைவர் திரு. M.A. பாஸ்கராச்சார் சமீபத்தில் நடைபெற்ற பத்திரிகையாளர் சந்திப்பின் போது மிக உறுதியாக கூறினார்.

நிகழ்ச்சியில் பத்திரிகையாளர்களின் பல்வேறு கேள்விக்களைகளுக்கு திரு. பாஸ்கராச்சார் தகுந்த பதில்களை மிகவும் நேர்த்தியாக அளித்தார். குறிப்பாக காமராஜர் துறைமுகத்தில் 2 கப்பல்களின் மோதலால் ஏற்பட்ட சேதத்திற்கு செலவிடப்பட்ட ரூ. 60 இலட்சத்தைத் திரும்ப பெறுவதற்காக அமைக்கப்பட்ட இழப்பீடு ஆணையத்தில் துறைமுகம் சார்பாக விண்ணப்பிக்கப்பட்டுள்ளதாகவும் துறைமுகத்திற்கும், கப்பல்கள் மோதல்



களுக்கும் எந்தவிதமான தொடர்பும் இல்லை-
யென்று மிகத் தெளிவாக எடுத்துரைத்தார்.

**நிகழ்ச்சியில் காமராஜர் துறைமுகத்தின்
பொது மேலாளர்கள் திரு. சஞ்சீவ் குமார்,
திரு. குணசேகரன், திரு. இராதகிருஷ்ணன்,
கேப்டன் திரு. ஏ.கே. குப்தா ஆகியோருடன்
முதுநிலை மக்கள் தொடர்பு மேலாளர் திரு.
அட்சயநாதன் ஆகியோரும் கலந்து கொண்டனர்.**

தொழில்நேசன் வாசகர்களுக்கு “தமிழகத்தின்
பெருமையான” காமராஜர் துறைமுகத்தின்
செயல்பாடுகள், அதன் வளர்ச்சித் திட்டங்கள்,
இதில் உள்ள வேலைவாய்ப்புகள் மற்றும்
துறைமுகத்தின் சமூக பொறுப்புணர்வு திட்டங்கள்
குறித்த விவரங்களை அளிக்க வேண்டும் என்கிற
எண்ணத்தில் சிறப்பு பேட்டியாக காமராஜர் துறை
முகத்தின் தலைவர். திரு. M.A. பாஸ்கராச்சார்
அவர்களை நேரில் சந்தித்து நாம் எழுப்பிய
வினாக்களும், அதற்கான பதில்களும் இங்கே

தொகுத்துத் தரப்பட்டுள்ளது. நிச்சயமாக வாசகர்
களுக்கு இது பயனுள்ளதாக அமையும் என்று
நம்புகிறோம். வாருங்கள் அவரது அனுபவ
பேட்டியினைக் காண்போம்...

காமராஜர் துறைமுகம் பற்றி கூறுங்களேன்...

இந்திய அரசின் கப்பல் துறையின் கீழ்
இயங்கும் காமராஜர் துறைமுக நிறுவனம் (KPL)
(முன்னாள் எண்ணூர் துறைமுக நிறுவனம்)
கிழக்குக் கடற்கரையில் சென்னையின் வடக்கே
அமைந்துள்ள இது நாட்டின் 12-வது பெருந்துறை
முகமாகும்.

தொடக்கத்தில் தமிழ்நாடு மின்வாரியத்தின்
பயன்பாட்டுக்காக நிலக்கரி இறக்குமதி செய்
வதற்காக மட்டும் இத்துறைமுகம் பணிகளை
மேற்கொண்டு வந்த இத்துறைமுகம், இடைப்பட்ட
காலகட்டத்தில் பல்வகை சரக்குகளையும்
கையாளும் துறைமுகமாக வளர்ந்து, இன்று
திரவப்பொருட்கள், மோட்டார் வாகனங்கள்,

பொதுச்சரக்குகள் என ஆண்டுக்கு 32 மில்லியன் டன் (MTPL) சரக்குகளை கையாளும் திறன் பெற்றுள்ளது. அண்மைக்காலங்களில் வளர்ந்து வரும் தேவையைச் சமாளிக்க காமராஜர் துறைமுகம் நடவடிக்கைகளை தொடங்கி இருக்கிறது. கூடுதல் முனையம் வசதிகளுக்கான ஒப்பந்தம், TANGEDCO -வுக்காக மேலும் இரண்டு நிலக்கரி படுகைகள் கட்டுவது, சரக்கு பெட்டகம் முனையம், பலசரக்கு கார்டோ முனையம், தற்போதுள்ள இரும்பு தாது முனையத்தை மாற்றியமைப்பது மற்றும் தீரவ இயற்கை எரிவாயு (LNG) முனையம் அமைப்பது என ஆண்டுக்கு 54 MTPA சரக்குகளை கூடுதலாக கையாளும் வகையில் புதிய ஒப்பந்தங்கள் போடப்பட்டுள்ளன. இப்பணிகள் நிறைவடைந்தால் காமராஜர் துறைமுகம் ஆண்டுக்கு 86 MTPA சரக்குகளை கையாளும் அளவுக்கு உயரும்.

2016-17 நிதி ஆண்டில் KPL துறைமுகம் கையாண்ட சரக்கு போக்குவரத்து பற்றி...

2016-17 நிதி ஆண்டில் KPL துறைமுகம்

கையாண்ட சரக்குகள் 30.02 மில்லியன் டன்களாகும். இது முந்தைய ஆண்டில் 32.21 மில்லியன் டன்களாக இருந்தது. முந்தைய ஆண்டுடன் ஒப்பிடுகையில் இது 6.80 குறைவாகும். இந்த வீழ்ச்சிக்கு முக்கிய காரணம் TANGEDCO மற்றும் BOT ஆபேரேட்டர்கள் சரக்கு இறக்குமதியை குறைத்து கொண்டது ஆகும். இவ்வாறு முந்தைய ஆண்டை காட்டிலும் 9.80 குறைவாக இறக்குமதி செய்துள்ளன. காற்று மற்றும் சூரிய ஒளி மூலம் மின்உற்பத்தி செய்வது அதிகரித்ததால் நிலக்கரித் தேவை குறைந்து முக்கிய பயனாளரான TANGEDCO இறக்குமதி அளவை குறைத்து கொண்டது.

இருந்தபோதிலும் தீரவ பொருட்கள் மற்றும் மோட்டார் வாகனங்கள் கையாளுதல் முறையே 4.51 மற்றும் 5.36 அதிகரித்துள்ளது. காமராஜர் துறைமுகம் கையாண்ட சரக்குகள் முந்தைய ஆண்டுடன் ஒப்பிட்டு செய்யப்பட்ட விவரங்களை கீழ்க்கண்ட அட்டவணையில் காணலாம்...

(மில்லியன் டன்களில்)

சரக்கு	பொர்த்	2016-17		2015-16		சரக்கில் மாறுபாடு %
		அளவு	கப்பல்களின் எண்ணிக்கை	அளவு	கப்பல்களின் எண்ணிக்கை	
நிலக்கரி	CB1	10.06	158	11.66	178	-13.72
	CB2	6.30	98	5.34	96	17.98
	CICT	6.74	119	8.61	152	-21.72
	மொத்த நிலக்கரி	23.10	375	25.61	426	-9.80
POL / வேதிப் பொருட்கள் / எல்பிஜி	MLT1	4.17	266	3.99	258	4.51
பிற சரக்குகள்	GCB	2.75	160	2.61	129	5.36
மொத்தம்		30.02	801	32.21	813	-6.80



2016-17 நிதி ஆண்டின் சிறப்பம்சங்கள் குறித்து...

மோட்டார் வாகனங்களைக் கையாள்தலைப் பொருத்தவரை கடந்த ஆண்டில் 2,16,922 எண்ணிக்கையாக இருந்தது நடப்பு நிதி ஆண்டில் 2,27,581 ஆக அதிகரித்து 4.91 வளர்ச்சி காணப்பட்டுள்ளது.

கடலோர மோட்டார் வாகனங்கள் ஏற்றுமதியை கொச்சி, கண்டலா துறைமுகங்கள் இடையே 23.09.2016 அன்று முதல் காமராஜர் துறைமுகம் நடத்தியது. இதுவரை, 14,594 வாகனங்களை 9 கடற்பயணங்கள் கையாளப் பட்டன. கடலோர RORO கப்பல் போக்கு வரத்தை ஊக்குவிக்கும் வகையில் துறைமுகக் கட்டணம் மற்றும் கப்பல் கட்டணங்களில் காமராஜர் துறைமுக நிறுவனம் சலுகைகள் வழங்குகிறது.

தொடக்கத்திலிருந்து இதுவரை 672 RORO கப்பல்களில் 11,50,000 எண்ணிக்கை மோட்டார் வாகனங்களை KPL கையாண்டுள்ளது. முக்கிய

உற்பத்தியாளர்களில் ஒருவரான நிஸான் மோட்டார் நிறுவனம் தனது சாதனை உற்பத்தியான 7 லட்சம் ஆவது காரை KPL பொதுச் சரக்கு தளத்தில் மூன்றாவது காலாண்டில் இறுதியில் ஏற்றுமதி செய்தது. கடந்த 2016-2017-ம் ஆண்டில் 2,27,581 வாகனங்களை அதிகப்படியாக கையாண்டு சாதனை செய்துள்ளது.

உலகின் மிகப்பெரிய கார் மற்றும் டிரக்குகளைச் சுமந்து செல்லும் பியூர் கார் கப்பல்களில் ஒன்றான எம்.வி. ஹோயிக் டிரேசர் கடந்த 28.02.2017 அன்று காமராஜர் துறைமுகத்துக்கு வந்து மோட்டார் வாகனங்களை ஏற்றிச் சென்றிருக்கிறது. 200 மீட்டர் நீளம் 36.5 மீட்டர் உயரம் கொண்ட 76,420 மெட்ரிக் டன் மொத்த எடையும் கொண்டது இக்கப்பல். இதனை நங்கூரமிட்டு நிறுத்துவதற்கு 71,400 சதுர மீட்டர் இடம் தேவைப்படும் அளவுக்குப் பிரமாண்டமான கப்பல் இதுவாகும்.

காமராஜர் துறைமுகத்தில் பொதுப்பயனாளர்கள் நிலக்கரி டெர்மினலின் சரக்குகள் ஏற்றி இறக்குவதற்கான ஜெட்டி விரிவாக்கம் செட்டிநாடு இண்டர்

நேஷனல் கோல் டெர்மினல் பிரைவேட் நிறுவனத்தால் கட்டி முடிக்கப்பட்டுள்ளது. 287.50 மீட்டர் நீளம் மற்றும் 16.0 மீட்டர் ஆழம் கொண்ட இது. 287.5 மீட்டர் நீளம் கொண்ட கப்பல்கள் வந்துசெல்லும் வசதி கொண்டது. இதன்மூலம் அதிக எடை கொண்ட சரக்குகள் கொள்திறன் கொண்ட சரக்குக் கப்பல்களைக் கையாளும் நிலைக்கு உயர்ந்துள்ளது. ஓபிகி பவர் ஜெனரேசன் நிறுவனத்துக்காக இந்தோனேஷியாவில் இருந்து மிக அதிகமாக 88,001 MT நீராவி நிலக்கரி ஏற்றிவந்த எம்.வி. மினோயன் ஃபால்கான் கப்பல் 18.10.2016 அன்று நங்கூரமிடப்பட்டது. இதுவரை அதிகபட்சமாக எடை 92,700 MT கொள்திறன் கொண்ட மிக அதிக கொள்திறன் கப்பல் இத்துறைமுகத்தில் கையாளப்பட்டுள்ளது. இக் கப்பல் 14.85 மிதவை ஆழமும் 38 மீ உயரமும் கொண்ட மிகப்பிரம்மாண்டமான கப்பல் ஆகும்.

காமராஜர் துறைமுகத்தில் ரேடியோ அதிர்வலைகள் மூலம் அடையாளப்படுத்துதல் அமைப்பு (RFID) நிறுவி, ஒருங்கிணைத்து செயல்படுத்தி பராமரிக்கும் ஒப்பந்தம் 07.04.2016 அன்று சி.எம்.எஸ். நிறுவனம் மற்றும் காமராஜர் துறைமுக நிறுவனம் இடையே ரூ. 11.82 கோடி மதிப்பில் ஒப்பந்தம் போடப்பட்டது. தமது இரண்டு நுழைவாயில்களிலும் 15.11.2016 அன்று RFID கட்டுப்பாட்டு அமைப்பை நிறுவியது. இதன்மூலம் துறைமுகத்தின் அனைத்து நடவடிக்கைகளும் இணைக்கப்படும் அதன் பாதுகாப்பு இணையம் வழி விரிவுபடுத்தப்பட்டு துறைமுகத்தின் ஒட்டு மொத்த செயல்திறன் மேம்படுத்தப்பட்டு ஒவ்வொரு நுழைவாயிலில் வருவாய் இழப்பு, முறைகேடுகள் பெருமளவு தடுக்கப்பட்டுள்ளது. மத்திய கப்பல் துறை அமைச்சுத்தின் “எளிதாக வணிகம் செய்தல்” திட்டத்தின்கீழ் இந்த அமைப்பு நிறுவப்பட்டிருக்கிறது.

காமராஜர் துறைமுகத்தில் மேற்கொள்ளப்பட்டு வரும் திட்டங்கள் பற்றி...

ரூ. 7300 கோடி செலவில் துறைமுகத்தின் கையாளும் தகுதி 32 மில்லியன் டன்களில் இருந்து 86 மில்லியன் டன்களாக உயர்த்துவதற்கு கீழ்க்கண்ட திட்டங்கள் நிறைவேற்றப்படுகின்றன. அவற்றின் விவரம் வருமாறு.

சரக்குப் பெட்டக முனையம்

துறைமுகத்தின் சரக்குப் பெட்டகத்தினை மேம்படுத்துவதற்காக **அதானி கண்டெய்னர்**

டெர்மினல் பிரைவேட் நிறுவனத்துடன் 15.03.2014 உருவாக்கிக் கொண்ட சலுகை ஒப்பந்தத்தின்படி 1.4 மில்லியன் TEU திறன் கொண்ட பெட்டக முனையம் இரண்டு கட்டங்களில் ரூ. 1270 கோடி மதிப்பில் DBFOT அடிப்படையில் உருவாக்கப்பட உள்ளது. அதன் மொத்த நீளம் 730 மீட்டர் ஆகும். முதல் கட்ட முனையம் 400 மீ. கட்டுமானப் பணிகள் முடிவடைந்த நிலையில் விரைவில் திறக்கப்பட உள்ளது.

பல்முனை சரக்கு முனையம்

ரூ. 151 கோடி மதிப்பில் 270 மீ நீளத்தில் 2.0 MTPA கையாளும் திறன் கொண்ட பல்முனை சரக்கு முனையம் DBFOT அடிப்படையில் அமைப்பதற்கான சலுகை ஒப்பந்தம் 28.03.2017 அன்று **செட்டிநாடு இண்டர்நேஷனல் பல்க் டெர்மினல்** நிறுவனத்துடன் கையெழுத்திடப்பட்டது. கட்டுமானப் பணிகள் முடிவடைந்த நிலையில் விரைவில் திறக்கப்பட உள்ளது.

தமிழ்நாடு மின்வாரியத்துக்கான நிலக்கரி படுகைகள் 3&4

தமிழ்நாடு மின்வாரியத்தின் TANGEDCO வின் புதிய அனல் மின்நிலையத் திட்டங்கள் மற்றும் அதன் கூட்டுத் திட்டங்களைக் கருத்தில் கொண்டு கூடுதல் நிலக்கரி கிடங்குகளை உருவாக்க KPL திட்டமிட்டிருக்கிறது. அவர்களின் விண்ணப்பங்களை ஏற்று, 9 MTPA கொள்திறன் கொண்ட இரண்டு நிலக்கரி படுகைகளை ரூ. 500 கோடி மதிப்பில் தாமே உருவாக்க காமராஜர் துறைமுக நிர்வாகம் முடிவெடுத்துள்ளது. இப்படுகைகள் 18 மிதவை ஆழம் கொண்ட மிகப்பெரிய கப்பல்களையும் நிறுத்தி சரக்குகளை இறக்கும் வகையில் உருவாக்கப்பட உள்ளன. இதன் கட்டுமானப் பணிகள் துரிதமாக நடந்து வருகின்றன. 2017 இறுதியில் இவை செயல்படத் தொடங்கும் என்று எதிர்பார்க்கப்படுகிறது.

LNG முனையம்

இந்திய ஆயில் கழகம் (IOCL) ஒரு ரூபே சேமிப்பு முனையமும் மறு - வாயுமயமாக்க முனையமும் அமைக்க திட்டமிட்டுள்ளது. LNG முனையத்தின் கொள்திறன் 5 MTPA ஆகும். இதனை 10 MTPA கொள்திறனாக விரிவாக்கம் செய்து கொள்ளலாம். இதில் IOCL ரூ. 5151 கோடி முதலீடு செய்ய உள்ளது. LNG மறு - வாயுமயமாக்க முனைய உருவாக்கத்துக்கு 30 ஆண்டுகளுக்கு 5,20,000 சதுர மீட்டர் நிலம்



ஒதுக்க அமைச்சரவை ஒப்புதல் அளித்துள்ளது. கட்டுமான பணிகள் துரிதமாக நடந்து வருகின்றன. 2018 இறதியில் இவை செயல்படத் தொடங்கும் என்று எதிர்பார்க்கப்படுகிறது.

காமராஜர் துறைமுகத்தில் செயல்படுத்த உத்தேசிக்கப்பட்டிருக்கும் திட்டங்கள் பற்றி...

ரோரோ (RORO) மற்றும் பொது சரக்கு களுக்கான பெர்த் 2 கட்டுமானம்

ஆட்டோமொபைல் ஏற்றுமதியாளர்களின் ஏற்றுமதி தேவையை எதிர்கொள்ள உள்ளமைந்த பட்ஜெட்டுக்கு வெளியிலான ஆதாரங்கள் (IEBR) வழியாக பெர்த் மற்றும் வாகன நிறுத்த அமைவிடத்தை உள்ளடக்கிய ரோரோ மற்றும் பொது சரக்கு பெர்த் 2-ஐ உருவாக்குவதற்கான நடவடிக்கைகளை கேபிஎல் தொடங்கியிருக்கிறது. இந்த முனையத்தின் திறனளவானது 320 கோடி ரூபாய் மதிப்பீட்டுச் செலவைக் கொண்டு 3 MTPAவாக இருக்கும்.

IOCLஇன் பிரத்யேக பயன்பாட்டுக்கான ஆயில் ஜெட்டி

POL, LPG தயாரிப்புகள் மற்றும் லூப் ஆயில் பேஸ் ஸ்டாக் (LOBS) ஆகியவற்றிற்கு

தமிழ்நாடு மற்றும் அருகாமையிலுள்ள மாநிலங்களில் வளர்ந்துவரும் தேவையை எதிர்கொள்வதற்காக காமராஜர் துறைமுகத்தில் சுய பயன்பாட்டுக்கான ஒரு ஜெட்டியை கட்டமைக்க IOCL திட்டமிட்டுள்ளது. உத்தேசிக்கப்பட்டிருக்கும் இந்த ஜெட்டியானது, LPG, POL மற்றும் LOBS ஆகியவற்றிற்கு 3 MTPA திறனளவை கையாளும் என்று எதிர்பார்க்கப்படுகிறது.

IOCL-ஆல் கட்டமைக்கப்படவுள்ள பிரத்யேக பயன்பாட்டுக்கான ஆயில் ஜெட்டிக்கான புரிந்துணர்வு ஒப்பந்தமானது, 30.11.2015 அன்று காமராஜர் துறைமுகம் மற்றும் IOCL-ஆல் கையெழுத்திடப்பட்டது. மேலும், 09.06.2016 அன்று IOCL உடன் சலுகை ஒப்பந்தத்திலும் KPL கையொப்பமிட்டது.

காமராஜர் துறைமுகத்தில் செயல்படுத்தப்பட உள்ள பிற உள்கட்டமைப்பு திட்டங்கள் குறித்து...

1. இரயில் இணைப்பு வசதி

சென்னை - விஜயவாடா மெயின் லைனில் அத்திப்பட்டு மற்றும் அத்திப்பட்டு புதுநகர் நிலையங்களிலிருந்து நிலக்கரி மற்றும் இரும்புத்

தாது சரக்கு அமைவிடங்களுக்கு இரயில் இணைப்பு வசதியானது ரூ. 80 கோடி செலவில் அமல்படுத்தப்பட்டிருக்கிறது.

வரவிருக்கும் கண்டெய்னர் முனையம் மற்றும் பல்சரக்கு முனையத்திற்கான இரயில் இணைப்பு வசதி ரூ. 50 கோடி செலவில் செய்து முடிக்கப்பட்டிருக்கிறது.

2. ஆழப்படுத்துதல் (கேபிட்டல் டிரெட்ஜிங்) கட்டம் - 3

ஆழப்படுத்துதல் பணியானது (கட்டம் 3), கண்டெய்னர் முனையம் பேஸ் 1 பெர்த், பல் சரக்கு பெர்த், CB-3 பெர்த் பகுதிகளில் 16மீட்டர் ஆழத்தை வழங்கும். இப்பணியானது, ரூ. 274.86 கோடி மதிப்பீட்டில் வழங்கப்பட்டிருக்கிறது. 2017-18ன் முதல் காலாண்டின்போது இப்பணி முடிவடையுமென எதிர்பார்க்கப்படுகிறது.

கட்டம் - 4

துறைமுகத்திற்கு 18 மீட்டர் ஆழ வசதியினை வழங்குவதற்கான கேபிட்டல் டிரெட்ஜிங் செயல் திட்டத்தை காமராஜர் துறைமுகம் மேற்கொண்டிருக்கிறது. பல்க் டெர்மினல்கள் மற்றும் தாய் கப்பல்களுக்கான கேப் அளவு கப்பல்களை கொண்டு வருவதற்கு போதுமானதாக இதன் ஆழம் இருக்கும். கட்டுமானப் பணி நடைபெற்று வரும் கண்டெய்னர் முனையம், தாய் கப்பல்களை நிறுத்துவதற்கு ஏற்றவாறு வடிவமைக்கப்படுகிறது.

கட்டம் - 5

LNG முனையத்தின் பெர்த் முகப்பில், ரோரோ பெர்த் மற்றும் GCB 2, IOCL-ன் சுய பயன்பாட்டு ஜெட்டி, MLT-2 மற்றும் கண்டெய்னர் முனையம் கட்டம்-1 (நிலை-2) ஆகியவற்றில் 16 மீட்டர் ஆழத்தை வழங்குவதற்காக கேபிட்டல் டிரெட்ஜிங்கின் ஐந்தாம் கட்ட பணிகள் நடைபெறவுள்ளன. நடப்பு ஆண்டின்போது ரூ. 250 கோடி முதலீட்டில் பெர்த் கட்டுமானப் பணியோடு ஒருங்கிணைந்து இது மேற்கொள்ளப்படும்.

3. சாலை போக்குவரத்து இணைப்பு வசதி

தெற்கு துறைமுக அணுகு வசதி சாலை

சரக்குகளின் இறக்குமதி / ஏற்றுமதி தொடர்பான சாலை போக்குவரத்து அதிகரித்து வருவதை கருத்தில் கொண்டு வல்லூர் சந்திப்பிலிருந்து (TPP சாலை) காமராஜர் துறைமுக பிரதான வாயில் வரை தற்போதுள்ள இரு வழி சாலையை

நாற்கரச் சாலையாக அகலப்படுத்த தனது ஆர்வத்தை KPL வெளிப்படுத்தியுள்ளது. இச்சாலையின் மொத்த நீளம் 7.1 கி.மீ. ஆகும். வடசென்னை அனல்மின் நிலையச் சாலையில் (NCTPS) நீளம் 4.8 கி.மீ மற்றும் துறைமுக அணுகு வசதி சாலையின் நீளம் 2.3 கி.மீ. வைப்புத் தொகை அடிப்படையில் இதன் அமலாக்க முகமையாக TNRDC KPL நியமனம் செய்திருக்கிறது. இத்திட்டத்தை அமலாக்கு வதற்காக அவசியமான சட்டபூர்வ அனுமதிகளை பெறும் பணியில் TNRDC ஈடுபட்டுள்ளது. இத்திட்டத்தின் மதிப்பீட்டுச் செலவானது ரூ. 160 கோடியாகும்.

வடக்கு துறைமுக அணுகு வசதி சாலை

இத்திட்டத்தை மாநில அரசு செயல்படுத்த எடுத்துக் கொண்டிருக்கிறது மற்றும் இதற்கான நிலம் கையகப்படுத்தல் பணியானது நடைபெற்று வருகிறது.

துறைமுக உட்புற சாலை இணைப்பு வசதி

துறைமுக பிரதான வாயிலையும் மற்றும் பல்வேறு முனையங்கள் / பெர்த்களை இணைக்கிற தற்போதுள்ள தார் சாலையை நாய்கர கான்கிரீட் சாலையாக மாற்றுவதற்கான பணிகளையும் மற்றும் வாயில் வளாகத்தை கட்டமைக்கின்ற பணியையும் KPL ரூ. 50 கோடி முதலீட்டில் தொடங்கியுள்ளது. இதற்கான ஒப்பந்தங்கள் வழங்கப்பட்டு கட்டுமானப் பணிகள் நடைபெற்று வருகின்றன.

புரிந்துணர்வு ஒப்பந்த (MoU) செயல்பாடு

இலக்குகளை நிர்ணயிப்பதன் மூலம் ஒவ்வொரு ஆண்டும் இந்திய அரசுடன் புரிந்துணர்வு ஒப்பந்தத்தில் கையொப்பமிடுகிறது. 2007-08ம் ஆண்டிலிருந்து “மிகச்சிறந்த” தரவரிசை குறியீட்டை இந்திய அரசிடமிருந்து காமராஜர் துறைமுகம் தொடர்ந்து பெற்று வருகிறது.

காமராஜர் துறைமுகத்தின் நிதிசார் செயல்பாடுகள் குறித்து...

2016-17 நிதியாண்டில் காமராஜர் துறைமுகத்தின் செயல்பாடுகளானது (தற்காலிக மற்றும் தணிக்கை செய்யப்படாதது) முக்கிய அம்சங்கள் கீழ்வருமாறு :

முந்தைய நிதியாண்டில் ரூ. 617.31 கோடியாக இருந்த இயக்க வருவாயானது ரூ. 681 கோடியாக (உத்தேசமாக) அதிகரித்திருக்கிறது.

2016-17 நிதியாண்டின்போது ரூ. 70 கோடியை (இடைக்கால ஈவுத்தொகை உட்பட) ஈவுத் தொகையாக இந்திய அரசுக்கு KPL வழங்கியிருக்கிறது மற்றும் ரூ. 35 கோடியை (இடைக்கால ஈவுத்தொகை உட்பட) 2015-16 நிதியாண்டுக்காக துறைமுக டிரஸ்ட்டுக்கு தந்திருக்கிறது.

முதலீட்டுச் செலவு

துறைமுகத்தில் கேபிட்டல் டிரெட்ஜிங், நிலக்கரி பெர்த் 3 & 4 சாலை மற்றும் இரயில் இணைப்பு வசதி போன்ற உட்கட்டமைப்பு திட்டங்களை உருவாக்குவதற்காக 2016-17 நிதியாண்டுக்கான KPL-ன் முதலீட்டுச் செலவினமானது ரூ. 545.63 கோடியாகும். 2017-18 நிதியாண்டுக்கு உட்கட்டமைப்பு திட்டங்கள் உருவாக்கத்திற்காக ரூ. 400 கோடியை KPL ஒதுக்கீடு செய்திருக்கிறது.

காமராஜர் துறைமுகத்தின் கார்பரேட் சமூக பொறுப்புணர்வு (CSR) திட்டங்கள் குறித்து...

காமராஜர் துறைமுகம், அதன் கார்பரேட் சமூக பொறுப்புணர்வு செயல்பாட்டின் ஒரு பகுதியாக அருகாமையில் உள்ள கிராமங்களில் ஏராளமான வளர்ச்சி பணிகளை மேற்கொண்டு வருகிறது. CSR-ன் உட்கட்டமைப்பு மேம்பாடு திட்டங்களை செயல்படுத்துவதற்காகவும் மற்றும் 2016-17ஆம் ஆண்டுக்கான நிலைப்புத்தன்மை முயற்சிகளுக்காகவும் நிதி பங்களிப்பை காமராஜர் துறைமுகம் வழங்கியிருக்கிறது. திருவள்ளூர் மாவட்ட நிர்வாகத்தின் வழியாக, உள்ளூர் கிராம மக்களின் வாழ்வாதார மேம்பாட்டுக்காக பல்வேறு தொழில் பிரிவுகளில் திறன் மேம்பாட்டு பயிற்சியினை வழங்கியிருக்கிறது. அத்துடன், “ஸ்வச் பாரத் கோஷ்” திட்டத்திற்கு நிதியுதவி செய்திருக்கிறது.

* 2015-16 நிதியாண்டில் மேற்கொள்ளப்பட்ட CSR திட்டங்களுக்கான மொத்த செலவானது ரூ. 7.30 கோடியாகும்.

*2016-17 நிதியாண்டுக்காக ஒப்புதலளிக்கப் பட்டு தற்போது நடைபெற்றுவரும் CSR திட்டங்களின் மதிப்பானது ரூ. 8.48 கோடியாகும் மற்றும் அதைத் தொடர்ந்து இந்திய அரசால் வெளியிடப்பட்டுள்ள புதிய CSR வழிகாட்டல்களின் படி 2017-18 நிதியாண்டுக்கான திட்ட மதிப்பானது ரூ. 8.94 கோடியாகும்.

காமராஜர் துறைமுகம் பெற்றுள்ள விருதுகள் பற்றி...

24.6.2016 அன்று எக்ஸிம் இந்தியா, ஷிப்பிங் டைம்ஸ் இடமிருந்து “ஆண்டின் சிறந்த கார் / ஆட்டோமொபைல் துறைமுகம்” என்ற விருதை KPL பெற்றது.

6.7.2016 அன்று “இயக்க செயல்திறனில் நேர்த்திக்காக” இந்தியன் சேம்பர்ஆப் காமர்ஸ்-ஆல் விருது வழங்கப்பட்டது.

27.10.2016 அன்று புதுடெல்லியில் நடைபெற்ற “3rd MARKENOMY Awards 2016”-ன் போது பிரிவு சார்ந்த நேர்த்தி விருதுகள் - “சிறந்த கடல்துறைமுக உட்கட்டமைப்பு” வகையினத்தில் வெற்றியாளராக காமராஜர் துறைமுகம் தீர்மானிக்கப்பட்டு விருது வழங்கப் பட்டது என்றார் திரு. பாஸ்கராச்சார்.

கரையை விட மனம் இல்லாதவர்கள், கப்பல் பயணத்தை மேற்கொள்ள முடியாது என்கிற வாக்கியத்தின் படியும்... உழைப்பினால் மட்டுமே உயர்ந்த நிலையை அடைந்து, அதன் பயனை ருசிக்க முடியும் என்பதைப் போன்று... தமிழகத்தின் வளர்ச்சி என்பது துறைமுகங்களின் வளர்ச்சியைச் சார்ந்தே உள்ளது. தமிழகத்தில் ஆண்டிற்கு பல இலட்சக்கணக்கான மாணவர்கள் படிப்பினை முடித்து கல்லூரிகளை விட்டு வெளியே வருகின்றனர்.

இவர்களின் வாழ்வு வளப்பட வேண்டுமென்றால் புதிய வேலை வாய்ப்புகள் உருவாக வேண்டும். இதற்கு துறைமுகங்கள் மிகவும் பயனுள்ளதாக அமைந்து இளைஞர்களின் வளர்ச்சிக்கு வழிகாட்டக் கூடியவை என்பதால்... காமராஜர் துறைமுகத்தின் வளர்ச்சி என்பது தமிழக இளைஞர்களின் வளர்ச்சிக்கு ஓர் எழுச்சி என்றே கூறமுடியும்.

காமராஜர் துறைமுகத்தின் தலைவர் திரு. M.A. பாஸ்கராச்சார் அவர்களின் சீரிய இலக்கான இந்தியாவின் சிறந்த துறைமுகங்களில் முதல் ஐந்து இடங்களில் ஒன்றாக காமராஜர் துறைமுகம் திகழ வேண்டும்” என்கிற இலக்கை அடையும் நான் வெகுதூரத்தில் இல்லை. ‘தொட்டுவிடும் தூரம்தான்’ என்று திரு. பாஸ்கராச்சார் அவர்களுக்கு நமது வாழ்த்தினை தெரிவித்துவிட்டு கிளம்பினோம்.

சந்திப்பு : ரோபா

இந்தியாவில் தனது வளர்ச்சியை விரிவாக்கம் செய்யும் ஹிட்டாச்சி!

இந்தியாவில் மிகப் பிரபலமான ஜப்பானிய ப்ராண்டுகளில் ஒன்றாகவும், மிக அதிகமாக விற்பனையாகும் ஏர்-கண்டிஷனர் பிராண்டுகளில் மூன்றாவது இடத்தை வகிக்கின்ற ப்ராண்டாகவும் திகழும் ஹிட்டாச்சி, சந்தையில் தமது தலைமைத்துவ நிலையை இன்னும் வலுவாக்குவதற்காக சென்னையில் மிக நவீன பொறியியல் நேர்த்தி மையத்தை தொடங்கியுள்ளது.

ஜான்சன் கண்ட்ரோல்ஸ்-ஹிட்டாச்சி ஏர்-கண்டிஷனிங் நிறுவனத்தின் குளோபல் தலைமைச் செயல் அலுவலரான ஃபிரான்ஸ் சொர்லிங்கா மையத்தை துவக்கி வைத்து நிகழ்ச்சியில் பேசுகையில், “இதுவரை இந்தியாவில் எமது செயல்பாடு ஒரு சிறப்பான பயணமாக அமைந்திருக்கிறது. இதற்கும் மேலாக, மிக நவீன பயிற்சியளிப்பு வசதிகள் மூலம் உத்வேகமளித்து இந்நாட்டில் எமது செயல் இயக்கத்தை வலுவூட்ட நாங்கள் திட்டமிட்டிருக்கிறோம். பிசினலை மேம்படுத்தி, விரிவாக்கம் செய்து, முற்றிலும் மாறுபட்ட ஒரு நிலைக்கு எடுத்துச்செல்லும் குறிக்கோளோடு அமைக்கப்பட்டிருக்கும் இந்த நேரத்தில் மையங்கள், உலகளவில் அதிவேகமாக வளர்ச்சியடையும் HVAC நிறுவனமாக உருவாக வேண்டும் என்று எமது நீண்டகால இலக்கை நோக்கிய எமது முதல் படியாகும். வரும் காலத்தில் எமது வாடிக்கையாளர்களுக்கும் மற்றும் எமது பணியாளர்களுக்கும் மிகச்சிறந்ததை வழங்குவதற்காக வலுவாக பொறுப்புறுதி மற்றும் அர்ப்பணவுணர்வோடு இதுபோன்ற இன்னும் அதிக முனைப்பு நடவடிக்கைகளை நாங்கள் தொடர்ந்து மேற்கொள்வோம்” என்று கூறினார்.



குஜராத் மாநிலத்தில் காடி என்ற இடத்தில் உற்பத்தி தொழிலகத்தில் ஏற்கனவே இயங்கி வரும் நேர்த்தி மையம் மற்றும் சென்னையில் இப்போது நிறுவப்பட்டுள்ள இப்புதிய மையம் உட்பட மொத்தத்தில் 4 பொறியியல் நேர்த்தி மையங்களை தொடங்க இந்நிறுவனம் திட்டமிட்டிருக்கிறது. தனது புதிய பொறியியல் நேர்த்தி மையங்கள் வழியாக அடுத்த ஓராண்டுக்குள் 3,000-க்கும் அதிகமான நபர்களுக்கு தொழில் நுட்ப பயிற்சி வழங்க இந்நிறுவனம் உறுதி



பூண்டிருக்கிறது. தொழில்நுட்ப வர்த்தக பயிற்சி, நிறுவல் செயல்பாடு, இயக்கம் மற்றும் குறை நீக்கல் மீதான அறிவை குழுவினருக்கும் மற்றும் அதன் வர்த்தக கூட்டாளிகளுக்கும் பயிற்று விப்பதன் மூலம் விற்பனை செயல்திறனை சிறப்பாக கட்டமைப்பதை இப்பயிற்சி மையம் நோக்கமாகக் கொண்டுள்ளது. தயாரிப்புகள் குறித்த தகவல் மற்றும் தொழில்நுட்ப உதவியை வழங்குவதற்கு ஒரு விற்பனை மற்றும் பொறியியல் ஆதரவு பிரிவை உருவாக்கவும் இந்நிறுவனம் திட்டம் வகுத்திருக்கிறது. இம்மையத்தில் நிறுவப் பட்டுள்ள நிஜத்தில் இயங்குகிற தயாரிப்புகள் மீது சேவை மற்றும் நிறுவல் தொடர்பான பயிற்சியை தருகிற பொறியியல் நேர்த்தி மையத்தோடு சேர்ந்து வெளியிடங்களில் செயல்திட்டங்களில் முறையான தரம் மற்றும் நேர்த்தியான செயல் திறனை உறுதிசெய்கின்ற ஒரு செயல்திட்ட ஆதரவுப்பிரிவையும் இந்நிறுவனம் தொடங்கி யிருக்கிறது.

இந்நிகழ்ச்சி குறித்து கருத்து தெரிவித்த ஜான்சன் கன்ட்ரோல்ஸ்-ஹிட்ராச்சி ஏர்-கண்டிஷனிங் நிறுவனத்தின் குளோபல் தலைமைச் செயல் அலுவலரான திரு. குர்மீத் சிங், “இந்திய HVAC தொழிற்சாலைகளானது திறனும், நிபுணத் துவமும் கொண்ட பொறியாளர்கள் மற்றும் டெக்னீசியன்கள் பற்றாக்குறை என்ற கால கட்டத்தை தொடர்ந்து சந்தித்து வந்திருக்கிறது.

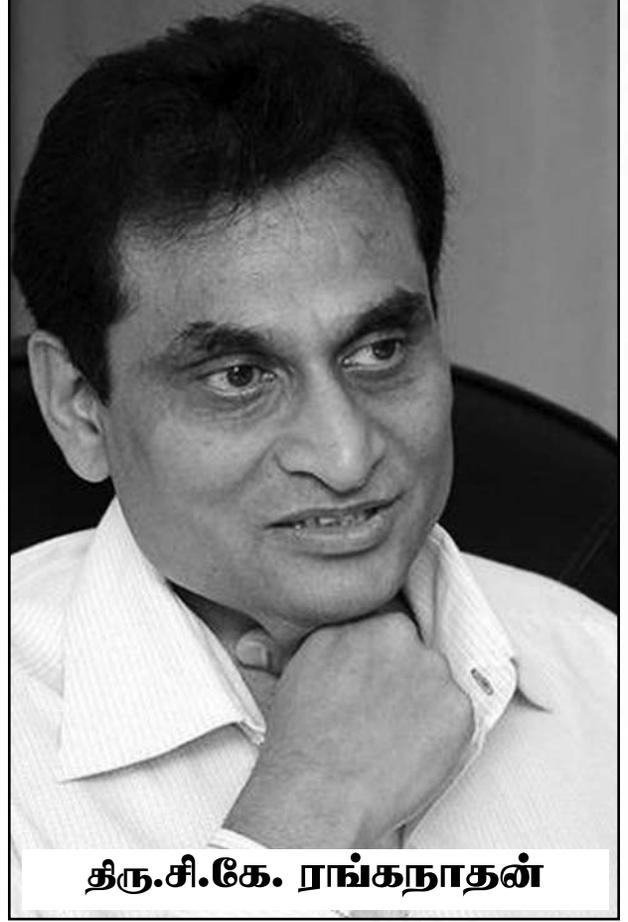
இந்தியாவில் இந்த ஆண்டுக்கான முதல் பொறியியல் நேர்த்தி மையத்தை நிறுவியிருப்பதன் மூலம் வாடிக்கையாளரது அனுபவத்தை மேம்படுத்துவது மட்டுமின்றி, ஒட்டுமொத்த தொழில் துறையின் தர அளவீடுகளையும் உயர்த்துவோம் என்று நாங்கள் உறுதியாக நம்புகிறோம். இத்தொழில் துறையில் தங்களது முத்திரையை பதிப்பதற்கு தேவையாக இருக்கிற வன் மற்றும் மென் திறன்களை உரிய திறன்கொண்டிராத HVAC பொறியாளர்கள் மற்றும் டெக்னீசியன் களுக்கு பயிற்றுவிப்பதன் வழியாக மதிப்புமிக்க திறன் கொண்ட பணியாளர்களை உருவாக்குவதே எங்கள் நோக்கமாகும். தாங்கள் செயல்படும் தளத்தில் நிபுணர்களாக ஆக தேவைப்படும் முறையான பயிற்சி அல்லது பாடத்திட்ட அறிவு பொதுவாக டெக்னீசியன்களுக்கு இல்லாத காரணத்தால் இந்திய அரசின் ‘ஸ்கில் இந்தியா’ என்ற செயல்திட்டத்தை நடைமுறைப்படுத்தும் ஒரு முயற்சியாகவே இதனை நாங்கள் பார்க்கிறோம். எமது பயிற்சி மையங்கள் வழியாக அவர்களை திறனுள்ளவர்களாக ஆக்குவதோடு அவர்களது வாடிக்கைத்தரத்தையும் நாங்கள் மேம்படுத்து கிறோம். இலட்சக்கணக்கான மக்களின் வாடிக்கையை முன்னேற்றுவதோடு ஹிட்ராச்சியின் பிராண்டின் நிலையை வலுவாக்க உறுதிசெய்கின்ற இத்தகைய புத்தாக்க செயல்திட்டங்கள் பலமுறை நாங்கள் தொடர்ந்து மேற்கொள்வோம்” என்று கூறினார்.

- பாலாஜி

சின்னிகிருஷ்ணன் இனோவேஷன் விருது 6-வது பதிப்புக்கான விண்ணப்பங்களை கவின்கேர் - எம்எம்ஏ வரவேற்கிறது!

இந்த ஆண்டு செப்டம்பர் மாதத்தில் நடைபெறவிருக்கும் சின்னிகிருஷ்ணன் இனோவேஷன் விருதின் 6-வது பதிப்புக்கு, தமிழ்நாடு மற்றும் புதுச்சேரி மாநிலங்களிலிருந்து விண்ணப்பங்களை கவின்கேர் - எம்எம்ஏ வரவேற்கிறது. இந்தியாவில் சாஷேக்களை அறிமுகப்படுத்தி புதுமை புரட்சியை முன்னோடித்துவதாக தொடங்கிவைத்த காலம் சென்ற திரு. ஆர். சின்னிகிருஷ்ணன் அவர்கள் நினைவாக, ஆர்வமிக்க புத்தாக்கமான தொழில்முனைவோர்களை பாராட்டி கௌரவிப்பதற்காக இந்தக் கார்பரேட் சமூக பொறுப்புறுதி செயல்திட்டம் (CSR) தொடங்கப்பட்டு செயல்படுத்தப்பட்டு வருகிறது. பல்வேறு தொழில்துறை பிரிவுகளில் அவர்களது மிகச்சிறப்பான பிசினஸ் மாடல்களுக்காக (முன்மாதிரி தொழில் செயல்பாடுகளுக்காக) 15-க்கும் கூடுதலான தொழில்முனைவோர்களை இத்திட்டம் பாராட்டி கௌரவித்திருக்கிறது.

இந்திய குடிமக்களாக இருந்து ரூ. 25 கோடிக்கும் மிகைப்படாத வருடாந்திர விற்றுமுதலோடு தமிழ்நாடு மற்றும் புதுச்சேரியில் தலைமையகங்களாக கொண்டு இயங்கி வரும் தொழில்முனைவோர்கள் இவ்விருதுக்கான போட்டியில் விண்ணப்பிக்க தகுதியுடையவர்கள், விண்ணப்பப்படிவங்கள் சமர்ப்பிப்பதற்கான கடைசி தேதி ஜூன் 20, 2017 ஆகும். தனித்துவ பண்பு, தரமுயர்த்தும் திறன் மற்றும் மக்களுக்கு பயனளிக்கும் விதம் ஆகிய அம்சங்களின் அடிப்படையில் வல்லுநர்களை உள்ளடக்கிய நடுவர்கள் குழுவால் விண்ணப்பங்கள் பரிசீலிக்கப்பட்டு குறும் பட்டியலுக்கு தேர்வு செய்யப்படும். இந்தக் கௌரவமிக்க விருதுகளை வெற்றியாளர்களுக்கு வழங்குவதோடு விருது பெற்றவர்களின் தொழில் முயற்சிகளை மேம்படுத்தி முன்னேற்றப்பாதையில் அழைத்துச் செல்வதற்கு அவர்களுக்கு உரிய ஆலோசனைகளை வழங்கி வழிநடத்தும் பணியில் கவின்கேர் மற்றும் எம்எம்ஏ ஆகியவை



திரு.சி.கே. ரங்கநாதன்

இணைந்து செயல்படும். இந்த (CSR) செயல் முயற்சியின் ஒரு பகுதியாக விருதுகளுக்காக தேர்வு செய்யப்படும் நிறுவனங்களில் கவின்கேர் எம்எம்ஏ நிதிசார்ந்த எந்தவொரு முதலீட்டையும் செய்யாது அல்லது பாங்கினைக் கொண்டிருக்கும் நடவடிக்கையில் ஈடுபடாது.

இந்த விருதுகளுக்காக விண்ணப்பிக்க ஆர்வமுள்ளவர்கள் **8300063030** என்ற மொபைல் எண்ணுக்கு ஒரு மிஸ்டு கால் செய்யலாம் அல்லது அதிக தகவலைப் பெற www.mmachennai.org / www.cavinkare.com என்ற இணையத்தளத்தை பார்க்கலாம்.

கவின்கேர் பிரைவேட் லிமிடெட்டின் சேர்மனும் மற்றும் நிர்வாக இயக்குநருமான திரு. சி.கே. ராங்கநாதன் பேசுகையில், “சமுதாயத்தின் இயக்கவியல் அம்சங்களை பெருமளவு மாற்றுகின்ற பணியை செய்துவரும் சிறப்பான தொழில் நிறுவனங்களை உலகறிய செய்யவும் மற்றும் அவர்களை கௌரவித்து முன்னிலைப்படுத்தவும் ஒரு தளத்தினை சின்னிகிருஷ்ணன் இனோவேஷன் விருதுகள் கடந்த பல ஆண்டுகளாக உருவாக்கி யிருக்கின்றன. மிக எளிதான ஆனால் அதே நேரத்தில் ஆற்றல் வாய்ந்த வழிமுறையில் மக்களின் எதிர்கால தேவையை பூர்த்தி செய்யக் கூடிய புத்தாக்கமான தீர்வுகளை உருவாக்கு வதிலிருந்து ஒரு வலுவான தொழில் நிறுவனம் உருவாகிறது. இத்தகைய தொழில் நிறுவனங்களை அடையாளம் கண்டு அங்கீகரித்து பலரும் அரிய கௌரவிக்கவும் மற்றும் அவர்களது தொழில் நிறுவனங்களை இன்னும் மேம்படுத்துவதற்கான ஒரு விரிவான ஆதரவு அமைப்பை அவர்களுக்கு வழங்கவும் கவின்கேர் மற்றும் எம்எம்ஏ ஆகியவை ஒருங்கிணைந்து செயல்படுகின்றன. இதுநாள்வரை நடைபெற்றுள்ள 5 வெற்றிகரமான பதிப்புகளில் எங்களுக்கு கிடைத்திருக்கிற மிகப்பெரிய ஆதரவும் ஊக்கமும் இதுவரை பிரபலமாக அறியப்படாத தொழில்முனைவு சாதனையாளர்களை உலகறிய வெளிப்படுத்தி கௌரவிப்பதற்கான எமது பயணத்தை தொடர்ந்து நாங்கள் மேற்கொள்ள உதவியிருக்கிறது” என்று கூறினார்.

காலம்சென்ற திரு. ஆர். சின்னிகிருஷ்ணன், தனது வாழ்நாளில் ஒரு மிகப்பெரிய கனவையும், இலட்சியத்தையும் கொண்ட செயல்வீரராக திகழ்ந்தவர். பாட்டில்களில் மட்டுமே ஷாம்பூக்கள் கிடைக்கப்பெற்ற காலகட்டத்தில் ஷாம்பூக்களை சாஷேக்களில் அடைத்து விற்பனை செய்யும்

கருத்தாக்கத்தை அவர் முன்னோடித்துவமாக அறிமுகம் செய்தார்.

குறுகிய காலத்திலேயே அவரது சிந்தனையானது கிராமப்புற சந்தைகளில் மிகப்பெரிய வரவேற்பையும், வெற்றியையும் பெற்றதோடு இத்துறையில் ஒரு புரட்சி நிகழ்வதற்கு வழிவகுத்தது. “பணக்காரர்கள் வாங்கி அனுபவித்து மகிழும் பொருட்கள், ஏழை மனிதர்களும் வாங்கி பயன் படுத்தக் கூடியதாக குறைந்த விலையில் இருக்க வேண்டும்” என்ற எளிமையான கோட்பாட்டின் அடிப்படையில் அவரது சிந்தனைகள் அமைந்திருந்தன. திரு. சின்னிகிருஷ்ணன் அவர்களின் புரட்சிகரமான கருத்தாக்கத்தை தொடர்ந்து செயல்படுத்துகின்ற பொறுப்பை கவின்கேர் எடுத்துக்கொண்டிருக்கிறது.

சின்னிகிருஷ்ணன் இனோவேஷன் விருதுகள் சிறிய மற்றும் குறு அளவிலான தொழில் நிறுவனங்களை நடத்துகின்ற ஆண் மற்றும் பெண் தொழில்முனைவோர்களை ஊக்குவிப்பதற்காக மறைந்த திரு. ஆர். சின்னிகிருஷ்ணன் அவர்களுக்கு செலுத்தப்படும் ஒரு மரியாதை கலந்த அஞ்சலியாக கவின்கேர் இந்த விருதை நிறுவியிருக்கிறது. “சின்னிகிருஷ்ணன் இனோவேஷன் விருதுகள்” புதுமையான செயல்பாட்டின் ஒட்டு மொத்த மதிப்பு மற்றும் அதன் தனித்துவத்தன்மை மக்களுக்கு அது வழங்கும் பலன்கள், தரமுயர்த்துவதற்கான திறன்நிலை ஆகிய அம்சங்களின் மீது சிறப்பு கவனம் செலுத்துகிறது. விருதுக்கான குறும்பட்டியலில் இடம் பெறுபவர்கள் பல்வேறு சிறப்பு தொழில் செயல்பாடுகளை உள்ளடக்கி அவர்களது தொழில் மேம்பாட்டு நடவடிக்கைகளில் நேர்த்தியாக வழி நடத்தப்படுவார்கள்.

- அர்ஜிதா

‘ஜீவன் உமங்’ LICயில் புதிய பாலிசி அறிமுகம்!

அறிமுகம்

LIC
கலப்ப இசைவுகள் ஈப்பிடிவுள் ஆஃப் இந்தியா
LIFE INSURANCE CORPORATION OF INDIA

100 ஆண்டு திட்டம்!

எஸ்.ஐ.சி-யின்
ஜீவன் உமங்
UIN: 512N312V01 PLAN NO: 845

உத்தரவாதமான வாழ்வுக்கால பலனாக, கடைசி பிரிமியம் செலுத்திய பின், 99 வயது வரை அடிப்படைக் காப்பீட்டு தொகையின் 8% தொகைக்கு நிகரான தொகை மற்றும் உயிரோடு இருக்கும்போது, 100 வயதில் முதிர்வுத் தொகையும் பெறுங்கள்.

எல்.ஐ.சி.யின் புதிய திட்டம் ஜீவன் உமங் 16.05.2017 முதல் அறிமுகப்படுத்தப்பட்டுள்ளது. இது பங்குச் சந்தை சாராத லாபத்துடன் கூடிய ஆயுட்கால பாலிசி ஆகும். இந்தப் பாலிசி பிறந்து 90 நாட்கள் முடிவடைந்த குழந்தைகள் முதல் 55 வயது வரை உள்ளவர்களுக்கானது. பிரிமியம் செலுத்துக் காலம் 15, 20, 25 மற்றும் 30 வருடங்கள் குறைந்த பட்ச காப்புத் தொகை ரூ. 2லட்சம். அதிகபட்சம் வரம்பு இல்லை. முதிர்வு வயது 100 ஆகும். 8 வயதுக்கு மேற்பட்ட நபர்களுக்கு காப்பீடு உடனடியாக துவங்கும் 8 வயதுக்கு குறைவான குழந்தைகளுக்கு 2 வருடம் கழித்து அல்லது அதற்கு முன் 8 வயது பூர்த்தியானால் அந்தத் தேதியில் காப்பீடு தொடங்கும்.

வாழ்வு காலப் பயன் - அனைத்து பிரிமியங்களும் செலுத்திய உடன் காப்புத் தொகையில் 8 சதவீதம் பாலிசி முதிர்வு அடையும் வரை (100 வயது வரை) ஒவ்வொரு வருடமும் வழங்கப்படும்.

முதிர்வு காலப் பயன் - பிரிமியம் முழுவதுமாக செலுத்தப்பட்டிருந்தால் பாலிசி முதிர்வு அடைந்த உடன் காப்புத் தொகையுடன் போனஸ் மற்றும் கூடுதல் போனஸ் ஏதும் இருப்பின் வழங்கப்படும்.

இறப்பு பயன் - காப்பீடு தொடங்கிய உடன் இறப்பு ஏற்பட்டால், காப்புத் தொகை, போனஸ் மற்றும் கூடுதல் போனஸ் பயன்தாரருக்கு வழங்கப்படும்.

விருப்பத்தின் பேரில் இதர பயன்கள்

காலக் காப்பீடு, கொடிய நோய்கள், விபத்துக் காப்பீடு அல்லது விபத்து மற்றும் விபத்தினால் ஏற்படும் இயலாமைக்கான பயன்கள் முதலியவற்றை வேண்டுமானால் தேர்வு செய்யலாம்.

பிரிமியத் தவணைகளை ஆண்டு, அரை ஆண்டு, காலாண்டு, மாதா மாதம் (NACH மட்டும்) மற்றும் சம்பள பிடித்தமாக தேர்வு செய்யலாம். பாலிசி புதுப்பித்தல் மற்றும் கடன் வசதி உள்ளது.

உறுதி செய்யப்பட்ட 8% காப்புத் தொகை 100 வயது வரை வழங்கப்படுவது பாலிசியின் சிறப்பு அம்சமாகும். இந்தத் திட்டம் 90 நாட்கள் முடிந்த குழந்தை முதல் வழங்கப்படுவது மிகவும் பயனுள்ளதாகும். ஏனெனில் அதிகபட்ச பாலிசி

காலம் 30 வருடம் என்பதால் குழந்தையின் 30 வயது முதல் 100 வயது வரை.

உறுதியளிக்கப்பட்ட 8% காப்புத்தொகை வழங்கப்படுவது மிகவும் பயனுள்ளதாகும்.

மேலும் தகவல்களுக்கு,

பிராந்திய மேலாளர் (CC)

எல்.ஐ.சி. ஆப் இந்தியா

தென் மண்டல அலுவலகம்

அண்ணாசாலை, சென்னை - 02

தொலைபேசி - 044 - 2860 4145

மின் அஞ்சல் - sz_cc@licindia.com

வலைத்தளம் - www.licindia.in

- ரேவதி

THOZHIL NESAN
MONTHLY

FOR THOSE WHO LOVE THEIR BUSINESS

ADVERTISEMENT TARIFF

Size / Position	Dimensions (in cms.):	Rate (Rs.):	
		B/W	
Back Wrapper	24.0 x 17.0	-	40,000
2nd Wrapper	24.0 x 17.0	-	35,000
3rd Wrapper	24.0 x 17.0	-	30,000
Double Spread	24.0 x 36.0	-	40,000
Full Page	24.0 x 17.0	14,000	20,000
Half Page	12.0 x 17.0	7,000	10,000
One-Third Page	24.0 x 5.5	6,000	-
Quarter Page	12.0 x 8.5	5,000	-

- Material : **CD** to reach us one week before publication's date of issue.
- Payment : Cheques and DD, to be drawn in favour of Thozhil Nesan Publication, Chennai.

2016-17 சிபிசிஎல்-ன் சாதனை செயல்பாடு ஒரு பார்வை!

சென்னை பெட்ரோலியம் கார்ப்பரேஷன் நிறுவனம் (சிபிசிஎல்) நிதியாண்டு 2016-17ல் உயர்வான செயல்பாட்டு இலக்குகளை எட்டி சாதனை படைத்துள்ளது. இது குறித்து காண்போம்.

நிதி செயல்பாடு :

2016-17ம் நிதியாண்டில் மொத்த விற்பனை ரூ. 40,585 கோடியாகும். இது கடந்த 2015-16ன் மொத்த விற்பனையான ரூ. 34,953 கோடியை விட 16% உயர்வாகும். பெட்ரோலிய பொருட்களின் விற்பனையை அதிகப்படுத்தியதே இதற்கு காரணம்.

சிபிசிஎல் 2016-17 நிதி ஆண்டில் வரிக்கு முன் லாபமாக ரூ. 1365 கோடியை ஈட்டியது. இது சிபிசிஎல் வரலாற்றில் இரண்டாவது அதிகப்பட்ச லாபமாகும். சென்ற நிதியாண்டின் வரிக்கு முன் லாபமான ரூ. 787 கோடியைவிட 80% அதிகம். வரிக்கு பின் லாபம் ரூ. 1024 கோடியாக உயர்ந்துள்ளது. இது சென்ற நிதியாண்டில் ரூ. 740 கோடியாக இருந்தது. சிபிசிஎல் இந்த நிதியாண்டில் ஈட்டிய மொத்த சுத்திகரிப்பு மார்ஜின் பேரலுக்கு USS 6.05 ஆகும். சிறந்த ஆலை செயல்பாடு, சர்வதேச சந்தையில் கச்சா எண்ணெய்





மற்றும் பெட்ரோலிய பொருட்களின் சாதகமான விலை ஆகியவற்றால் இது சாத்தியமாயிற்று. சிபிசிஎல்-ன் இயக்குநர் குழுமம் 2016-17 நிதியாண்டிற்கு 210% டிவிடெண்டாக பரிந்துரை செய்துள்ளது. இது ஒரு சிபிசிஎல் பங்குக்கு ரூபாய் 21 ஆகும்.

சிறப்பான ஆலை செயல்பாடு

சிபிசிஎல் 2016-17 ஆண்டில் சிறப்பான செயல்பாட்டின் மூலம் உயர்வான செயல்பாட்டு இலக்குகளை எட்டியுள்ளது.

சிபிசிஎல் இதுவரை கண்டிராத அளவில் 72.6% டிவிடெண்டுகள் உற்பத்தி செய்து சாதனை படைத்துள்ளது. இது 2015-16-ல் 72.5% இருந்தது.

சிபிசிஎல் இதுவரை கண்டிராத அளவில் மிக குறைந்த 101.3 “ஆற்றல் அடர்த்தி குறியீட்டு” (EII) எட்டியுள்ளது. இது 2014-15-ல் 101.9 ஆக இருந்தது.

சிபிசிஎல் இதுவரை கண்டிராத அளவில் பெட்ரோல் உற்பத்தி 1.105 ஆயிரம் மெட்ரிக்டன் உற்பத்தி செய்தது. இது 2014-15ல் 1050.3 ஆயிரம் மெட்ரிக்டன்னாக இருந்தது.

இந்திய அரசின் வாகன எரிபொருள் கொள்கையின் படி சிபிசிஎல் ஜனவரி 2017

முதல் தன்னுடைய டீசல் மற்றும் பெட்ரோலிய பொருட்களை, 100% BS-IV தரத்திற்கு மாற்றியுள்ளது. இதனை அரசாங்கம் நிர்ணயிக்கப் பட்ட இலக்கிற்கு இரண்டு மாதங்களுக்கு முன்னதாகவே சிபிசிஎல் நிறைவேற்றியுள்ளது குறிப்பிடத்தக்கது.

அமலாக்கப்பட்டு வரும் எதிர்காலத் திட்டங்கள் :

சிபிசிஎல் பல்வேறு திட்டங்களை அமல்படுத்தி வருகிறது. அவை 1. மதிப்பு கூடிய பொருட்களின் உற்பத்தியை பெருக்கும் பொருட்டு ரெசிட் மேம்பாட்டுத் திட்டம், 2. புதிய கச்சா எண்ணெய் குழாய் அமைத்தல், 3. BS-IV தர குறியீடுகளுக்கு ஏற்றபடி பெட்ரோல் மற்றும் டீசல் உற்பத்தி செய்யும் திட்டம் மற்றும் நாட்டின் வாகன எரிபொருள் கொள்கையின்படி BS-IV தரகுறியீடுகளுக்கு ஒப்பான பொருட்களை உற்பத்தி செய்யும் திட்டம் ஆகியவை ஆகும். ஆலையின் செயல்பாட்டு அபிவிருத்தி, BS-IV, BS-VI தரகுறியீட்டுப் பொருட்கள் உற்பத்தி போன்ற வற்றை எட்டும் பொருட்டு அமுல்படுத்தப் பட்டு வரும் இத்திட்டங்களுக்கான மொத்த முதலீடு ரூபாய் 5200 கோடியாகும். இத்திட்டங்கள் அனைத்தும் 2017-18 நிதியாண்டிலும், BS-IV தர மேம்பாட்டுத் திட்டம் 2019-20லும் நிறைவேற்றப்படும்.

- ரோபா

2017 ஜூன் 28 மற்றும் 29 “மகளிர் மற்றும் இளைஞர்களுக்கான தொழில் வாய்ப்புகள்” இரு நாள் கருத்தரங்கு - திருச்சியில்!

தமிழ்நாடு மகளிர் தொழில் முனைவோர் சங்கம் திருச்சிராப்பள்ளியில் ஜூன் 2006-ல் மகளிரியல் துறை பாரதிதாசன் பல்கலைக் கழகத்தால் உருவாக்கப்பட்டு கடந்த பதினோரு ஆண்டுகளாக சிறப்பாக நடைபெற்று வருகிறது. ஒவ்வொரு ஆண்டும் ஜூன் மாதம் இச்சங்க மாநாடும் இருநாள் கருத்தரங்கும் நடத்தப்பட்டு 1000-க்கும் மேற்பட்ட பங்கேற்பாளர்கள் (ஆண், பெண்) கலந்து கொண்டு பயன்பெற்று வருகின்றனர். இதுவரை 200க்கும் மேற்பட்ட மகளிர் தொழில் முனைவோர்களை குறிப்பாக இன்ஜினியரிங் பேப்ரிகேஷன் பாக்குமட்டைத்தட்டு, சணல் பைகள், வாழை நாரில் கைவினைப் பொருட்கள், உணவு மற்றும் உணவு சார்ந்த பொருட்கள், பனியன் வேஸ்டிலிருந்து கால்மிதியடி தயாரித்தல், பேப்பர் தட்டு, பேப்பர் பைகள் சானிடரி நாப்கின் மற்றும் ஆயத்த ஆடை உற்பத்தி, கார் ஓட்டுநர் பயிற்சி மற்றும் தொழில் தொடங்குதல், அழகு கலைப்பயிற்சி, கால் டாக்ஸி மற்றும் டிராவல்ஸ், உடற்பயிற்சி மையம் மூலிகை ஹேர் ஆயில், கேட்டரிங், காளான் வளர்ப்பு, டெரகோட்டா பொம்மைகள், ஃபிளை ஆஷ் செங்கல் உற்பத்தி, கம்ப்யூட்டர் சாம்பிராணி, பினாயில் சோப் ஆயில், சிறுதானிய மதிப்புக்கூட்டுப் பொருள்கள், மாடித் தோட்டம் அமைத்தல் எனப் பல்வேறு துறைகளில் பெண்களை உருவாக்கி வருகிறது. மேலும், திருச்சி, சென்னை, புதுக்கோட்டை, திண்டுக்கல், சேலம், நாமக்கல், சிவகங்கை,



திருமதி. இராணி முரளிதரன்

திருப்பூர், தஞ்சாவூர், ஈரோடு போன்ற இடங்களில் கிளைகளை உருவாக்கி பல பெண்களின்



வாழ்வாதாரத் தேவைகளை எதிர்கொள்ள உதவி செய்து வருகிறது.

வரும் 2017 ஜூன் 28 மற்றும் 29 தேதிகளில் “மகளிர் மற்றும் இளைஞர்களுக்கான தொழில் வாய்ப்புகள்” எனும் தலைப்பில் கருத்தரங்கம் மத்திய, மாநில அரசுகள் உதவியுடன் நடைபெற உள்ளது. பல்வேறுத் தொழில்துறை அதிகாரிகள், தொழில் ஆலோசகர்கள், மாவட்ட தொழில் மையம், தமிழ்நாடு தொழில் முதலீட்டு கழகம், குறு, சிறு மற்றும் நடுத்தர தொழில்கள் (MSME), தேசிய சிறுதொழில் கழகம், கதர் கிராமத் தொழில்கள், தமிழ்நாடு சிறுதொழில் வளர்ச்சி கழகம், அனைத்து வங்கிகள், சிறந்த பெண் தொழில் முனைவோர்கள் மற்றும் தமிழ்நாட்டிலுள்ள தொழில் முனைவோர் சங்கங்கள் ஆகியவற்றிலிருந்து கருத்தாளர்கள் கலந்து கொண்டு தொழில் தொடங்க ஆலோசனை வழங்க உள்ளனர். எங்கு எப்படிப்பட்ட லாபகரமான தொழில் / வியாபாரம் தொடங்கலாம். அரசு / வங்கிக்கடன், உதவி, மானியம், பயிற்சி பெறுவது எப்படி? வெற்றிகரமாக நிர்வாகம் செய்வது எப்படி? மார்க்கெட்டிங் / ஏற்றுமதி செய்வது எப்படி? தமிழ்நாடு மற்றும் மத்திய அரசின் புதிய தொழில் மற்றும் ஏற்றுமதி கொள்கைகள் யாவை? எனப் பல கருத்துக்கள் விவாதிக்கப்படும்.

ஒரு குறிப்பிட்ட தொழிலைத் தேர்ந்தெடுத்து, அதற்குத் தேவையான பயிற்சி அளித்து, செயல் திட்ட அறிக்கை தயாரித்து, வங்கி மூலம்

மானியத்துடன் கூடிய அரசு திட்டங்கள் மூலம் கடனுதவி பெற்று இயந்திரம், வாங்குதல், உற்பத்திக் கான மூலப்பொருட்கள் வாங்க, உற்பத்தி செய்த பொருட்களை சந்தையிட என பல்வேறு ஏற்பாடுகள் செய்து சிறப்பாக தொழில் நடத்த ஆலோசனைகள் இம் மாநாட்டில் வழங்கப்படும்.

இப்படி பயனுள்ள இக்கருத்தரங்கத்தில் சுயத்தொழில் தொடங்க ஆர்வமுள்ள அனைவரும் பங்கு பெற்று, தாங்களும் வருமானம் பெற்று, பிறரும் வருமானம் பெறவும் உதவுங்கள். இம்மாநாட்டில் ஆண், பெண் இருபாலாரும் கலந்துகொண்டு பயன்பெற மற்றும் முன்பதிவு செய்து கொள்ள தொடர்பு கொள்ள வேண்டிய முகவரி மற்றும் தொலைபேசி எண்கள் :

தலைவர்

தமிழ்நாடு மகளிர் தொழில் முனைவோர் சங்கம்

நெ. 135-B செயிண்ட் பால்ஸ் காம்பளக்ஸ்,

முதல் தளம், திருச்சிராப்பள்ளி - 1

தொலைபேசி : 0431-4200040,

9488785806, 9442190903,

Email:weat.assn@gmail.com

கருத்தரங்கு பதிவு கட்டணம் ரூ. 200 சங்க உறுப்பினர்களுக்கு ரூ. 100/- இக்கட்டணத்தை வரைவோலை Women Association of Tamil Nadu என்ற பெயரில் அனுப்பவும். நேரடியாக மேற்குறிப்பிட்டுள்ள முகவரிக்கு வருகை புரிந்தும் பதிவு செய்து கொள்ளலாம். மேலும் விபரங்களுக்கு தொலைபேசியில் தொடர்பு கொள்ளலாம்.

- அலிமா

கிளென்ஈகிள்ஸ் குளோபல் ஹெல்த் சிட்டி, 6.2 கிலோ அளவிலான ஈரல் கட்டியை அகற்றி புதிய சாதனை...

பார்க்கவே பன்டாய் எண்டர்பிரைசஸின், கியென்ஈகிள்ஸ் குளோபல் ஹாஸ்பிட்டல்லின், மிகப்பெரிய அமைவிடமான கிளென்ஈகிள்ஸ் குளோபல் ஹெல்த் சிட்டி, உலகளாவிய அளவில் ஈரலில் இருந்து கட்டியை அகற்றுவதில் ஒரு புதிய தரக்குறியிட்டினை நிர்ணயித்துள்ளது. சென்னை கிளென்ஈகிள்ஸ் குளோபல் ஹெல்த் சிட்டியின் பேராசிரியர் முகமது ரீலா அவர்களது தலைமையில் இயங்கும் இன்ஸ்டிடியூட் ஆஃப் லிவர் டிசீஸ் & டிரான்ஸ்பிளான்டேஷன் துறையில் 1200-க்கும் மேற்பட்ட ஈரல் புற்றுநோய்க்கான, ஈரல் அறுவை சிகிச்சைகள் மேற்கொள்ளப் பட்டுள்ளன. சமீபத்தில் 66 வயதான சிதம்பர மராத்தே என்னும் நபருக்கு நடத்தப்பட்ட அறுவை சிகிச்சையில் அவரது ஈரலிலிருந்து 6.2 கிகி அளவிலான கட்டி வெற்றிகரமாக அறுவை சிகிச்சை செய்து அகற்றப்பட்டுள்ளது. இந்த அறுவை சிகிச்சையை கிளென்ஈகிள்ஸ் குளோபல் ஹெல்த் சிட்டி, இன்ஸ்டிடியூட் ஆஃப் லிவர் டிசீஸ் அண்டு டிரான்ஸ்பிளான்டேஷன், தலைவர் & இயக்குனர் பேராசிரியர் முகம்மது ரீலா அவர்களது தலைமையிலான குழுவினரால் மேற்கொள்ளப் பட்டது.

பெங்களூருவைச் சேர்ந்த திரு. சிதம்பர மராத்தே அவர்களுக்கு சுமார் 10 ஆண்டுகளுக்கு முன்பாக ஹெபடைட்டிஸ் B தொற்று இருப்பது கண்டறியப்பட்டது. மற்றும் அது முதல் அவர் ஆன்டி வைரல் சிகிச்சைகளை பெற்று வருகிறார். 2013-ல், மராத்தே அவர்களுக்கு ஹெபடோசெல்லுலார் கார்சினோமா இருப்பதும் மற்றும் ஈரலில் 2 சிறிய திசுமாற்றம் இருப்பதும் தெரியவந்தது. ஹெபடோசெல்லுலார் (ஹெபடைட்டிஸ் B அல்லது C) அதிகப்படியான மது பழக்கம் அல்லது ஈரலில் கொழுப்பு அதிகப்படியாக சேருதல் போன்றவை களின் வடிவமாக சிர்ஹோசிஸ் ஏற்பட்ட நோயாளிகளுக்கு உண்டாவதாகும். நோயறிதலுக்குப் பின்பு, ஜனவரி 2014-ல் திரு. மராத்தே அவர்களுக்கு அக்கட்டிகளை குணப்படுத்த டிரான்ஸ்பிளான்டேஷன் கீமோஎம்போலை சேஷன்

(TACE) என்னும் கூர்நோக்க கீமோதெரபி சிகிச்சை மேற்கொள்ளப்பட்டது. துரதிருஷ்டவசமாக, கட்டிகள் மீண்டும் வளரத் துவங்கின மற்றும் அது கண்டறியப்படுகையில் இரட்டைக்குழந்தைகள் அளவிற்கு வளர்ந்திருந்தன.

இந்த நிலையில் திரு. சிதம்பர மராத்தே அவர்கள் இக்கட்டியின் காரணமாக தீவிரமான வயிற்று வலியால் பாதிக்கப்பட்டிருந்தார் மற்றும் இந்தியா முழுவதும் பல்வேறு மருத்துவமனைகளை அவர் அணுகிய போதும் இந்த அளவிற்கு பெரிய அளவிலான கட்டிகளை அகற்றுவதில்லுள்ள தொழில்நுட்ப சிக்கல்கள் மற்றும் அவரது வயது மற்றும் நிலை ஆகியவற்றின் காரணமாக அவருக்குத் தீர்வு கிடைக்கவில்லை. அறுவை சிகிச்சைக்கான முயற்சியொன்று பெங்களூருவில் மேற்கொள்ளப்பட்டது. எனினும், தீவிர இரத்தப் போக்கு காரணமாக அம்முயற்சி பாதியிலேயே கைவிடப்பட்டது. பின்னர் மேல் சிகிச்சைக்காக சென்னை கிளென்ஈகிள்ஸ் குளோபல் ஹெல்த் சிட்டி, இன்ஸ்டிடியூட் ஆஃப் லிவர் டிசீஸ் அண்டு டிரான்ஸ்பிளான்டேஷன், தலைவர் - இயக்குனர் பேராசிரியர் முகம்மது ரீலா அவர்களிடம் பரிந்துரைக்கப்பட்டார்.

“திரு. மராத்தே அவர்கள் தீவிர வலியால் பாதிக்கப்பட்டிருந்தார் மற்றும் சென்னையிலுள்ள எங்களது அமைவிடத்திற்கு கொண்டு வரப்பட்ட போது பெரும் குழப்பத்தில் இருந்தார். ஏற்கனவே அவருக்கு அறுவை சிகிச்சை முயற்சி மேற்கொள்ளப்பட்டு தோல்வியடைந்திருந்ததால் நோயாளியும் மற்றும் அவரது குடும்பத்தினரும் முற்றிலும் நம்பிக்கையற்றவர்களாகவே காணப்பட்டனர்” என்று கூறுகிறார். சென்னை கிளென்ஈகிள்ஸ் குளோபல் ஹெல்த் சிட்டி, இன்ஸ்டிடியூட் ஆஃப் லிவர் டிசீஸ் அண்டு டிரான்ஸ்பிளான்டேஷன், தலைவர் & இயக்குனர் பேராசிரியர் முகம்மது ரீலா அவர்கள் “ஒட்டுமொத்த வயிற்றையும் அடைத்தபடி 25 செ.மீ. அளவிலான மிகப்பெரிய கட்டி இருப்பது சோதனைகளில் தெரியவந்தது. திரு. மராத்தே அவர்கள் பிழைப்பதற்கான ஒரே



Successfully removed the largest cancerous liver tumor ever reported (weighing 6.2



வழி அந்தக் கட்டியை அகற்றுவதே. எனவே ஒரு விரிவாக பகுப்பாய்வினைத் தொடர்ந்து நாங்கள் கட்டியை அகற்ற முடிவெடுத்தோம். திரு. மராத்தே அவர்களின் வயது மற்றும் மேற்கொள்ளப்படும் அறுவை சிகிச்சையின் உச்சபட்ச இடர்பாடுகளையும் கடந்து அவரது கட்டியை வெற்றிகரமாக அகற்றி, அவருக்கும் மற்றும் அவரது குடும்பத்திற்கும் ஆறுதலை வழங்கியது எங்களுக்கு மிகுந்த மகிழ்ச்சியை அளிக்கிறது என்று பேராசிரியர் ரீலா அவர்கள் மேலும் கூறினார்.

கிளென்ஈக்ஸ் குளோபல் ஹெல்த் சிட்டி, இன்ஸ்டிடியூட் ஆஃப் லிவர் டீசீஸ் அண்டு டிரான்ஸ்பிளாண்டேஷன், HPB & - முதுநிலை ஆலோசகர் டாக்டர். மேட்டு ஸ்ரீனிவாஸ் ரெட்டி அவர்கள், “நாட்பட்ட ஈரல் நோய்கள் கொண்ட நோயாளிகளுக்கு ஏற்படும் ஈரல் கட்டிகளுக்கு ஆரம்ப கட்டத்திலேயே சிகிச்சையளிக்க வேண்டியது மிகவும் முக்கியமாகும். அத்தகைய நோயாளிகள் 6 மாதங்களுக்கு ஒரு முறையேனும் ரத்தப்பரிசோதனை மற்றும் அல்ட்ராவுண்ட் பரிசோதனை போன்றவைகளின் வழியாக, நோய்களை முன்னமே அறிய வேண்டியது மிகவும் முக்கியமாகும். எனினும், கட்டிகள் இந்த அளவிற்கு வளர்வது அரிதினும் அரிதானதே.

அதிகப்படியான இரத்தப்போக்கு மற்றும் அறுவை சிகிச்சைக்குப் பிறகு ஈரல் செயலிழந்து போகுதல் போன்றவைகளுக்கான சாத்தியக்கூறுகள் காரணமாக இத்தகைய கட்டிகளுக்கான அறுவை சிகிச்சைகள் மிகவும் சவால்மிக்கதாகும். அறுவை சிகிச்சைக்கு முன்பாக நாங்கள் நோயாளியை முழுமையாக சோதித்தோம் மற்றும் அறுவை சிகிச்சையின் இடர்பாடுகள் குறித்து நோயாளிக்கும் மற்றும் அவரது குடும்பத்திற்கு முழுமையாக விளக்கி அவர்களது ஒப்புதலைப் பெற்ற பிறகே அறுவை சிகிச்சையை மேற்கொண்டோம்” என்று கூறுகிறார்.

8 மணி நேரங்களுக்கு மேல் நீடித்த இந்த அறுவை சிகிச்சையில், குளோபல் ஹெல்த் சிட்டி, இன்ஸ்டிடியூட் ஆஃப் லிவர் டீசீஸ் அண்டு டிரான்ஸ்பிளாண்டேஷன் நிபுணர்கள் குழுவால், ஈரலில் இருந்த அக்கட்டி மற்றும் அத்துடன் இணைத்திருந்த பெருங்குடலின் சிறிய பகுதி ஆகியவைகள் அகற்றப்பட்டன. அகற்றப்பட்ட கட்டியின் அளவு 6.2 கி.கி ஆகும். மற்றும் உலக-ளாவிய அளவில் பதிவு செய்யப்பட்டதிலேயே மிகப்பெரிய ஈரல் கட்டியாக இது திகழ்கிறது. திரு. மராத்தே அவர்கள் மேல் கவனிப்பிற்கான தீவிர சிகிச்சைப் பிரிவில் அனுமதிக்கப்பட்டுள்ளார் என்பது குறிப்பிடத்தக்கது.

- நூர்லீமா

‘ஸ்லர்ப்’

பராக் மில்க் ஃபுட்ஸ் நிறுவனத்தின் அசல் அல்போன்ஸா மாம்பழ பானம் அறிமுகம்!

பராக் மில்க் ஃபுட்ஸ் லிமிடெட், இந்தியாவின் பால் உற்பத்தி சார்ந்த பிராண்டட் உணவிற்கான முன்னணி உற்பத்தியாளர்கள் மற்றும் விளம்பரதாரர், பழச்சாறு பிரிவில் அதன் தட விரிவாக்க நோக்கம் கொண்டு ‘ஸ்லர்ப்’ துவங்குவதன் மூலம் பழச்சாறு பானம் பிரிவுக்குள் பலவகைப்படுத்துகிறது.

ஸ்லர்ப் - தேர்ந்தெடுக்கப்பட்ட ஆல்ஃபான்ஸோ மாம்பழங்களுடன் பால் சேர்த்து உருவாக்கப்படுகிறது. கோடையை புத்துணர்வுட்ட மற்றும் வெப்பத்தை தோற்கடிக்க தொடங்குவர்க்காக மும்பை, டெல்லி, கான்பூர், சென்னை ஆகிய இடங்களில் 200 ஸ்லாப் ரூ. 20-ல் கிடைக்கிறது.

யுரோமானிட்டர் படி கடந்த 5 ஆண்டுகளில் 100% சாறு பானம் சந்தை CAGR இல் 25% அளவும் மற்றும் 31% மதிப்பும் வளர்ந்து வருகிறது. மாம்பழச் சாறு குடிபான சந்தையில் இந்தக் குடிபானம் 85% சதவிகிதம் உள்ளடக்கியிருக்கிறது என்று அறிக்கை கூறுகிறது.

“பழச்சாறு குடிபானத்தில் எங்கள் புதிய பிராண்டான ‘ஸ்லர்ப்’ அறிமுகப்படுத்துவதில் மிகவும் மகிழ்ச்சியடைகிறோம் என்று பராக் மில்க் ஃபுட்ஸ் லிமிடெட் தலைவர் திரு. தேவேந்திர ஷா தெரிவித்தார். பராக் மில்க் ஃபுட்ஸ் வழங்குபவைகள்.



இந்திய நுகர்வோருக்கு சுகாதார மற்றும் ஊட்டச்சத்து அளிப்பதற்கான நிறுவனத்தின் நோக்கத்தின் அடிப்படையில் அமைந்துள்ளது. நுகர்வோர் சுகாதாரம் கருத்தில் கொள்பவர்களாக மாறிவிட்டனர். மேலும் காற்றுடைய பானங்களுக்கு மாற்று தேடுகின்றனர் மற்றும் பழம் அடிப்படையிலான பழக்கத்திற்கு பெரும்பாலும் செல்கின்றனர் என்பதை எங்கள் ஆய்வு சுட்டிக்காட்டுகிறது. பழச்சாறு வகைகள் விரைவாக வளர்ந்து வருகின்றன. மாம்பழச்சாறு இதில் மிகப்பெரிய பங்கு வகிக்கிறது. இந்தப் புதிய பிராண்டின் துவக்கமானது எங்கள் மதிப்புமிக்க தயாரிப்புகளின் போர்ட்ஃபோலி-யோவை விரிவாக்கும் ஒரு போர் தந்திர விசையாகும்.

பராக் மில்க் ஃபுட்ஸ் லிமிடெட் பிரதம சந்தைப் படுத்தல் அதிகாரி திரு. மகேஷ் இஸ்ரானி கூறுகையில், “பால் தொழில்நுட்பம் இல்லாமல்



இந்திய குடிபான விற்பனை பெரும்பாலும் மென்மையான குடிபான வீரர்களால் ஆதிக்கம் செலுத்துகிறது. ஸ்லாப் கொண்டு வருவதன் மூலம் நாம் தற்போது அதிவேகமாக வளர்ந்து வரும் பழச்சாறு பான சந்தையில் நுழைய திட்டமிட்டுள்ளோம். தனித்துவமான மெல்லிய மஞ்சள் நிறத்துடனான ஒரு கெட்டியான கலவையாகும். ஸ்லாப் மேலும் மாம்பழ கூழின் இனிப்புத்தன்மையை சமமாக வைக்கும் பால் ஒரு முக்கிய வேறுபடுத்தியாகும். இன்று வகைப்படுத்தக்கூடிய பெரிய பிராண்ட்கள் மீது எங்கள் போட்டி விளிம்பில் உள்ளது. எங்கள் சந்தை மற்றும் நுகர்வோர் ஆராய்ச்சி எங்களுக்கு ஒட்டுமொத்த கவர்தல், சுவை மற்றும் கெட்டியான தயாரிப்பு சந்தையில் முக்கிய வீரர்கள் மீது பெரிய முன்னணி கொடுத்தது.

“யே ஆம் ஆம் நஹி யை என்ற ஒழுங்குமுறை பிரச்சாரத்தை குறிப்பதன் மூலம் இந்த அறிமுகத்தை நாங்கள் ஆதரிப்போம். மேலும் அதிக சாதகமான முயற்சிகளை ஊக்கு விப்போம்.

நுகர்வோர் வருடாந்திர சுற்றுப் பயணத்தை மகிழ்ச்சியுடனும் ஒரு தீவிர வர்த்தகமாக நம்மை நாமே நிலை நாட்ட விரும்புகிறோம்.”

ஸ்லாப் பேக்கேஜிங் வடிவமைப்பானது ஒட்டு மொத்த காட்சி மூலம் ஆற்றல் மற்றும் புத்துணர்ச்சியை வெளிப்படுத்தும் விதமாக உருவாக்கப்பட்டுள்ளது. அல்போன்சோ மாம்பழத்தின் தனித்துவமான குறிகளால் மஞ்சள் மற்றும் ஆரஞ்சு நிற வகையான நிறத்தை அடைகிறது. வேடிக்கையான உணர்வைத் தெரிவிக்க எழுத்துரு காட்சி பயன்படுத்தியிருக்கிறது. பின்னணி கிராபிக் சிதறடிப்பு மூலம் தயாரிப்பு புத்துணர்ச்சியை சித்தரிக்கிறது. லோகோவில் காட்டிய மாம்பழமானது தயாரிப்பு பிராண்டின் இயற்கையான மற்றும் நம்பகமான தெரிவை வழங்குவதாகும். ஒட்டுமொத்தமாக, தயாரிப்பு ஒரு துடிப்பான, விளையாட்டுத்தனமான, இளம் மற்றும் ஒரு உண்மையான அடையாளத்தை பிரதிபலிக்கிறது என்கிறார் திரு. மகேஷ் இஸ்ரானி.

- ஹயாத்



சிறுதொழில்களிலும் வெற்றிச் சிகரம் தொடலாம்!

தஞ்சை என்.ஜே.கந்தமாறன்

சரியான முடிவு தன்னம்பிக்கையை இரட்டிப்பாக்குகிறது. ஒரு தவறான முடிவு அனுபவத்தை இரட்டிப்பாக்குகிறது. ஆகவே எந்த விதமான முடிவைப் பற்றியும் கவலைப்படாதீர்கள். உங்களது செயல்பாட்டினை நிறுத்த முடிவு செய்தால் மட்டுமே, தோல்வி உங்களுக்கு இறுதியானது. உங்களது தோல்விகளின் மூலம் தமோற்றத்திற்கு உள்ளாகாதீர்கள். அவற்றிடமிருந்து கற்றுக் கொண்டு மீண்டும் தொடங்குங்கள். வெற்றி வசமாகும்.

- ரிச்சர்ட் பிரான்சன், தொழிலதிபர், பிரிட்டன்

'தொழில் தொடங்கும் புள்ளி' என்ற ஒன்றுண்டு. அச்சிந்தனை கொண்டவர்கள் அதற்கான வாய்ப்பை எங்கும் எப்போதும் தேடிக்கொண்டே இருப்பார்கள். தொழில் எண்ணம் கொண்டவர்களுக்குத்தான் சந்தையில் உள்ள சரியான வாய்ப்புகள் புலப்படும்.

உங்கள் மனதுக்குள் எப்போதுமே ஒன்றுக்குப் பத்தாக கேள்விகள் அலைபாய்ந்து கொண்டே இருக்கும். அதைச் செய்தால் என்ன? இதைத் தொடங்கினால் என்ன என்ற கேள்விகள் பிறந்து கொண்டே இருக்கும்.

தொழில் முனைவோரின் அடிப்படைத் தகுதி என்பதே இதுதான். சந்தை வாய்ப்புகளைத் தேடித் தேடி சரியான ஒரு முடிவை எடுத்து அதைத் தொடங்குவது.

படிக்கும்போது நன்றாக இருக்கிறது. ஆனால் செயலில் இறங்க பயமாக இருக்கிறதே என்கிறீர்களா?

எதிரீ நீச்சல்கள்

தொழில் என்பதே தோல்விகளில் இருந்து கட்டமைக்கப்படுவதுதான் என்கிறார். 'வெற்றியானது ஏன் எப்போதும் தோல்விகளில் இருந்தே தொடங்குகிறது' நூலின் ஆசிரியரான டிம் ஹார்போர்ட்.

தொழில் முனைவோர்க்கு அவர் தரும் 'பூஸ்ட்' வார்த்தைகள் இவை.

'ஒரு தொழிலில் பலர் தோற்க சிலரே வெற்றி பெறுகின்றனர். பலரின் தோல்வியே சிலரது வெற்றியாக அமைகிறது. எந்தத் தொழிலை வேண்டுமானாலும் எடுத்துக் கொள்ளுங்கள். தொடங்கி தொலைந்து போனவர்களின் தொகை கூடுதலாகவே இருக்கும்.

பயமிருந்தால் தொழில் நடக்காது. நட்டமே நம்முடன் நட்பு கொள்ள முன்வரும். ஏனென்றால் நம்மிடம் உள்ள பயமே சரியான முடிவுகளை எடுக்க விடாத தடைகளை உருவாக்கிவிடும்' என்கிறார் அவர்.

செயல்களைச் சரியாகக் கணித்துச் செய்து விட்டு அதன் விளைவுகள் எதுவாக இருந்தாலும், தளராமல் இலக்கு நோக்கி இயங்குவார்களே வெற்றி பெறுகிறார்கள் என்பதே தொழில் முனைவின் தத்துவம்.

சந்திக்கும் சூழல்களுக்கேற்ப செயல்பாடுகளில் மாற்றங்கள் செய்து கொள்வது என்பது அதற்கு முக்கியமானது. காலம் அறிந்த ஆக்கப் பூர்வமான தொழில்நுட்பங்களை பின்பற்றித் தயக்கம் கூடாது. 'நூறு சதவீத உழைப்பைப் போடுங்கள் 200 சதவீதம் பலனைப் பெறுங்கள்' என்பார் 'மேனேஜ்மென்ட் குரு' என அழைக்கப்படும் சி.கே. பிரகலாத்.

நமக்கு எதிரீ நாமே!

அவர் தொடங்கிய CEO Forum என்கிற அமைப்பு மிகவும் புகழ்பெற்றது. இதில் இந்திய கார்ப்பரேட் உலகின் ஜாம்பவான்கள் பலரும் கலந்து கொள்வார்கள். ஒவ்வொரு ஆண்டும் ஒவ்வொரு புதிய கருத்தை மையமாகக் கொண்டே இந்தச் சந்திப்பு நிகழ்வு அமையும்.

இந்த அமைப்பின் முதல் நிகழ்வில் தொழிலதிபர்கள் பலர் கலந்து கொண்டிருந்தனர். அவர்களிடம் ஒரு கேள்வியைக் கேட்டார் பிரகலாத்



‘தொழிலதிபர்களாகிய நீங்கள் யாரை உங்களுடைய முதல் எதிரியாக நினைக்கிறீர்கள்?’

யாராவது பதில் சொல்வார்களா? தொழிலதிபர்கள் ஒருவரை ஒருவர் பார்த்துக் கொண்டனர். அப்போது பிரகலாத் சொன்னார். ‘உங்களுக்கு நீங்களேதான் எதிரிகள் - அதிர்ந்து போனார்கள் தொழிலதிபர்கள்.’

எப்படி என்ற கேள்வி அவர்களின் வழிகளில் இருந்தபோது தன் கேள்விக்கான விடையைச் சொன்னார். சி.கே. பிரகலாத். ‘நீங்கள் பன்னாட்டு நிறுவனங்களுடன் போட்டி போட வேண்டுமானால் முதலில் நீங்கள் உள்நாட்டில் அவர்களுடன் போட்டி போட உங்களைத் தயார் செய்து கொள்ள வேண்டும்.’

அவர் குறிப்பிட்ட இந்த வார்த்தைகள் பல இந்தியத் தொழிலதிபர்களின் கருத்தில் பதிந்து தொழில் சாதனைகள் பலவற்றை இன்னும் இங்கே நிகழ்த்திக் கொண்டிருக்கிறது.

முந்துபவர்கள் முன்னேறுகிறார்கள்

தன்னம்பிக்கையோடு உழைத்து சாதிக்க நினைப்பவரை போட்டித் தோல்விகள் தொழிலில் விலகச் செய்துவிடாது. புதிய புதிய வழிகளை தேடச் சொல்லும் நெஞ்சில் உறுதியைக் கூட்டி துணிவாகச் செயல்பட வைக்கும். எதிர்ப்போ போட்டியோ இல்லாத உலகில் என்ன வளர்ச்சி ஏற்பட்டு விடும். ‘முந்துதல்’ என்ற வார்த்தையே முன்னேற விரும்புபவர்களின் வெற்றித் திறவு கோல்.

தொடர்ந்து தொழிலில் இயங்கிக் கொண்டே இருந்தால் மட்டுமே வெற்றி நிச்சயமில்லை.

அதாவது நிறைய வேலை செய்வது பயன் கொடுக்கும் என்பதை விட்டு விட்டு எந்த வேலை அதிகம் பயன் கொடுக்கும் என்பதை சிந்தித்து திட்டமிடுங்கள். செயல்பாடுகளில் திட்டமிடலின் படி சீராக இயங்கி வெற்றிகளை வசப்படுத்துங்கள்.

சிந்தனைகளில் தரமும் உழைப்பில் உரமும் இருக்குமானால் எல்லோராலும் ‘சூப்பர் பிசினஸ் மேன்’ என்கிற சிகரத்தை எட்ட முடியும். பல சிகரங்களையும் ஆளுகைக்குள் கொண்டுவர முடியும்.

தொழில் செய்து இலாபம் பார்க்க வேண்டும் என்கிற உத்வேகம் கொண்டவர்கள் அதற்கான அறிவைப் பெறத் தங்களைத் தொடர்ந்து தகுதிப்படுத்திக் கொண்டே இருக்கிறார்கள்.

தொழில் துறைகள்

உற்பத்தி (Manufacturing) வர்த்தகம் (Trading) மற்றும் சேவை (Service) என்ற மூன்று பிரிவுகளுக்குள் தொழிற்துறை அடங்கிவிடும். உற்பத்தித் துறையில் இயந்திரங்கள், உதிரிப் பாகங்கள், நுகர்வுப் பொருட்கள் போன்றவை இடம்பெறும். வர்த்தகத்தில் பொருட்களை ஒருவரிடம் இருந்து வாங்கி இன்னொருவரிடம் விற்கின்ற வகையிலானவை வரும். அது நேரடி அல்லது ஆன்லைன் வர்த்தக முறையாகவும் இருக்கலாம்.

மற்றும் சேவைத் துறை என எடுத்துக் கொண்டால் அதில் கீழ்க்கண்ட தொழில்கள் இடம்பெறும். பேங்கிங், ஓட்டல், சுற்றுலா, ஆடிட்டிங், மருத்துவம், தொழில் நுட்ப சேவைகள் போன்றவை வருகின்றன.



தொழிலில் வெற்றிபெற முக்கியமான அடிப்படை விதி ஒன்றுண்டு. பிசினஸ் என்பது ரிஸ்குகள் கொண்டதுதான். பின் விளைவுகளை யோசித்து ரிஸ்க் எடுப்பது என்பது பாதுகாப்பானது. தோல்வியில் நம்மைத் துவள விடாது.

தொழில் கம்பலில் பயணித்தால்...

உண்மையும் அதுதான். இதை வில்லியம் ஷெட் என்கிற இறையியலாளர் மிகவும் அழகாகக் குறிப்பிடுவார். 'கப்பல் கரையிலிருந்தால் பாதுகாப்பாக இருக்கும். ஆனால், கப்பல் அதற்காகக் கட்டப்படவில்லை' என்பார்.

ஆம்! சாதிக்கவும் வெற்றி பெறவும் எண்ணும் தொழில்முனைவுச் சிந்தனை உடையவர்கள் பாதுகாப்பான இடம் (Comfort Zone) என்கிற கரையில் எழுந்து அலைகளின் மேல் பயணிக்க வேண்டும். சாதித்துக் காட்டியவர்கள் முன் சென்ற பாதை அதுதான். அப்படிப்பட்டவர்கள்தான் ஆங்காங்கே உள்ள கலங்கரை விளக்கங்கள்.

கப்பல் உங்களுடையது. அதைச் செலுத்துபவர் நீங்கள். கடலில் சந்திக்கும் சூழல்களுக்கேற்ப அது புயலோ, கடும் பனியோ, சமாளிக்கும் திறனுடையவர்கள் சாதித்துக் காட்டுகிறார்கள்.

உங்களை உலகுக்கு அடையாளம் காட்டும் வெற்றிப் பயணம் இது என நினைத்துக் கொண்டவர்கள் புதிய தேசத்தைக் கண்டடை கிறார்கள். செயற்பாட்டாளர் களாகவோ, சாதனையாளர்களாகவோ வளர்ந்து கொண்டே இருக்கிறார்கள்.

வெற்றிச் சிகரங்களில் தொடருங்கள்

வெற்றியாளராக உங்களை அடையாளம் காட்ட நினைத்தால், வருகின்ற எந்த ஒரு வாய்ப்பையும் தவறவிட்டு விடாதீர்கள். தொழில் முனைவில் ஈடுபடுவதற்கான ஒரு தொழிலைத் தேடித் தேடி எப்படி கண்டடைந்தீர்களோ, அதே முனைவில் வெற்றிக்கான செயல்பாடுகளை முன்னெடுத்துக் கொண்டே இருங்கள்.

தொழிலின் விரிவாக்கம், ஏற்றுமதி சார் வளர்ச்சி என அடுத்தடுத்து எவ்வளவோ வாய்ப்புகள் உங்களுக்காக இங்கே காத்துக் கொண்டுள்ளன. தொடர்ந்து தொழில் சிகரங்களில் ஏறிக்கொண்டே இருங்கள்.

வெற்றிகள் உங்களை வரவேற்றுக் கொண்டே இருக்கட்டும்....

ஆல் தி பெஸ்ட் (சிகரம் தொடர்பாம்)

(தொடர் நிறைவடைந்தது)

பத்திரிகைகளுக்கு

ஆட்கள் தேவை



விநியோகம் செய்ய
விளம்பரங்கள், சந்தா
சேகரிக்க, அனுபவம்
உள்ள மற்றும் அனுபவம் இல்லாத
ஆண் - பெண்கள் தேவை

கல்வித் தகுதி : ஏதேனும் ஒரு பட்டம் பெற்றிருக்க வேண்டும்

சம்பளம் : ரூ.10,000+ கமிஷன்

புகைப்படம் மற்றும் சான்றிதழ்களோடு தொடர்பு கொள்ளவும்

முன்பி மீடியா (TNP MEDIA)

மேலான் இயக்குநர்

339, அண்ணாசாலை,

தேனாம்பேட்டை, சென்னை - 600 006.

தொலைபேசி:8825991977 / 9840125151 / 9283614088

மின்னஞ்சல்: Email: tnosmedia@gmail.com

சென்னையிலிருந்து... ஐரோப்பிய நாடுகளுக்கு நேரடி விமான சேவையை வழங்குகிறது ஜெட் ஏர்வேஸ்!

இந்தியாவின் முதன்மையான விமான சேவை நிறுவனமான ஜெட் ஏர்வேஸ் நிறுவனம், இரண்டு புதிய விமானங்களை அறிமுகம் செய்துள்ளது. நேரடியாக சென்னை - பாரிஸ், பெங்களூரு - ஆம்ஸ்டர்டாம் இடையே இந்தச் சேவைகள் தொடங்கப்படுகின்றன. இந்தப் புதிய வழித்தடங்களை அறிமுகப்படுத்துவதன் மூலம் பிற ஐரோப்பிய, வட அமெரிக்க நாடுகளுக்கு பயணிகள் தடையின்றி பயணிக்க முடியும். ஏர் பிரான்ஸ், கேஎல்எம் டச் ஏர் லைன்ஸ், டெல்டா ஏர் லைன்ஸ் ஆகிய நிறுவனங்களுடன் கோட்ஷேர் ஒப்பந்தங்களைச் செய்து கொண்டுள்ளதன் மூலம் ஐரோப்பிய மற்றும் வட அமெரிக்க நாடுகளின் பல்வேறு நகரங்களுக்கு ஜெட் ஏர்வேஸ் சேவை வழங்கவுள்ளது.

அக்டோபர் 29-ம் தேதி முதல் சென்னை - பாரிஸ், பெங்களூரு - ஆம்ஸ்டர்டாம் இடையே புதிய சேவைகள் தொடங்கப்படவுள்ளன. பெங்களூர் - ஆம்ஸ்டர்டாம் இடையே விமான சேவை தினசரி

இயக்கப்படும். அதே சமயம் சென்னை - பாரிஸ் இடையே வாரம் 5 நாட்களுக்கு விமானங்கள் இயக்கப்படவுள்ளன. ஜெட் ஏர்வேஸின் 9W 236 விமானம் பெங்களூருவில் இருந்து உள்ளூர் நேரப்படி அதிகாலை 2.25 மணிக்கு புறப்பட்டு ஆம்ஸ்டர்டாமைக்கு காலை 8.35-க்கு (ஆம்ஸ்டர்டாம் உள்ளூர் நேரம்) சென்றடையும். அதே போல் மறு மார்க்கத்தில் 9W 235 விமானம் ஆம்ஸ்டர்டாமில் உள்ளூர் நேரப்படி காலை 10.50-க்கு புறப்பட்டு இரவு 12.40-க்கு (உள்ளூர் நேரம்) பெங்களூர் வந்தடையும். இந்த விமான சேவைகள், ராயல் டச் ஏர்லைன்ஸ், டெல்டா ஏர்லைன்ஸ் ஆகிய வற்றுடன் இணைந்து வழங்கப்படுகின்றன.

ஜெட் ஏர்வேஸின் 9W 128 விமானம் சென்னையில் இருந்து அதிகாலை 1.45-க்கு (உள்ளூர் நேரம்) கிளம்பிகாலை 8.10-க்கு (பாரிஸ் உள்ளூர் நேரம்) சென்றடையும். அக்டோபர் 29-ம் தேதி முதல் இந்தச் சேவைகள் அமலுக்கு வருகின்றன. இதேபோல் மறு மார்க்கத்தில் 9W 127 விமானம்





பாரிசில் இருந்து காலை 10.10 மணிக்கு (பாரிஸ் உள்ளூர் நேரம்) கிளம்பி இரவு 12.15-க்கு (உள்ளூர் நேரம்) சென்னை வந்தடையும். இந்த விமானங்களுக்கு ஏர் பிரான்ஸ் மற்றும் டெல்டா ஏர்லைன்ஸ் நிறுவனங்கள் கோட்வேர் ஒப்பந்த நிறுவனங்களாக உள்ளன. ஏற்கெனவே மும்பையில் இருந்து பாரிசுக்கு நேரடி விமான சேவை உள்ளது. அத்துடன் டெல்லி மற்றும் மும்பையில் இருந்து அம்ஸ்டாடாமுக்கும் அங்கிருந்து டொரண்டோவுக்கும் விமான சேவைகளை ஜெட் ஏர்வேஸ் வழங்கி வருகிறது. அத்துடன் கூடுதலாக இந்தச் சேவைகள் வரும் அக்டோபர் 29-ம் தேதி முதல் வழங்கப்படவுள்ளன.

ஆம்ஸ்டாட்டாம் மற்றும் பாரிஸ் நகரங்களுக்கு பெங்களூரு மற்றும் சென்னையில் இருந்து புதிய சேவைகளை ஜெட் ஏர்வேஸ் தொடங்குவதன் மூலம், ஐரோப்பாவில் 35 நகரங்களுக்கும், அமெரிக்கா, கனடா, மெக்சிகோ ஆகிய நாடுகளில் 24 நகரங்களுக்கும் பயணிகள் தடையின்றி பயணிக்க முடியும். ஏர் பிரான்ஸ், கேஎல்எம் ராயல் டச் ஏர்லைன்ஸ், டெல்டா ஏர்லைன்ஸ் போன்ற நிறுவனங்களுடன் கோட் வேர் ஒப்பந்தங்களை

ஜெட் ஏர்வேஸ் செய்து கொண்டுள்ளதன் மூலம் இது சாத்தியமாகவுள்ளது. தற்போது ஜெட் ஏர்வேஸ் நிறுவனம் 16 நாடுகளின் 20 நகரங்களுக்கு தினசரி 150 விமானங்களை நேரடியாக இயக்கி வருகிறது.

புதிதாக தொடங்கப்படவுள்ள விமான சேவைகளுக்கு சலுகைக் கட்டண விவரங்களையும் ஜெட் ஏர்வேஸ் நிறுவனம் அறிவித்துள்ளது. சென்னை - பாரிஸ் இடையே திரும்பி வருவதற்கான கட்டணம் உட்பட அனைத்தும் சேர்த்து சிக்கன வகுப்புக்கு ரூ. 49,999-ஆக நிர்ணயிக்கப்பட்டுள்ளது. சொகுசு வகுப்புக்கு (பிரீமியம்) ரூ. 129,999 ஆக கட்டணம் நிர்ணயிக்கப்பட்டுள்ளது. இதே போல பெங்களூரு ஆம்ஸ்டாட்டாம் இடையே பிரீமியம் வகுப்பில் பயணிக்க ரூ. 179,999 என்ற அடிப்படையில் குறைந்தபட்ச கட்டணம் தொடங்குகிறது. இவை அனைத்தும் முதலில் வருவோர்க்கு முன்னுரிமை என்ற அடிப்படையில் வழங்கப்படும். இது தவிர ஜெட் எஸ்கேப்ஸ் என்ற பெயரில் விடுமுறை கால சிறப்பு தொகுப்பையும் (பேக்கேஜ்) ஜெட் ஏர்வேஸ் நிறுவனம் வழங்குகிறது. இதில் ஒரு நபருக்கு ரூ. 71,310 கட்டணமாக வசூலிக்கப்



படுகிறது. திரும்பி வருவதற்கான கட்டணம், தங்குவதற்கான ஹோட்டல்கள், பயண காப்பீடு உட்பட அனைத்தும் இந்தக் கட்டணத்தில் அடங்கும்.

இது குறித்து ஜெட் ஏர்வேஸ் நிறுவன இயக்குநர் திரு. கவராங்க ஷெட்டி கூறுகையில், “ஜெட் ஏர்வேஸ் நிறுவனம் உள்ளூர் மற்றும் வெளிநாடுகளுக்கு அதிக விமான சேவைகளை வழங்கி வருகிறது. பயணிகளுக்கு அதிக வசதி-களையும், சேவைகளையும் தருவதே எங்களது சிறப்பம்சம். இதுவே மற்ற நிறுவனங்களுக்கும் எங்களுக்குமான வேறுபாடு. தென் இந்தியாவில் இருந்து பல்வேறு நாடுகளுக்கு தொழில் ரீதியாக பயணம் மேற்கொள்வார் எண்ணிக்கை அதிகரித்து வருகிறது. அதைக் கருத்தில் கொண்டு தேவைக்கு ஏற்றவாறு சேவை வழங்கி வருகிறோம். இந்தப் புதிய விமான சேவைகளை பயணிகள் வரவேற்று நிச்சயம் ஆதரவு அளிப்பார்கள்” என்றார். ஜெட் ஏர்வேஸ் நிறுவனம் நீண்ட தூர வெளிநாட்டுப் பயணங்களுக்கு அதி நவீன சொகுசு விமான-மான A330-ஐ இயக்குகிறது.

ஜெட் ஏர்வேசின் இந்த நடவடிக்கைகள் குறித்து நிகழ்ச்சியில் கலந்து கொண்டு தனது கருத்துக்களை தெரிவித்த தமிழக சுற்றுலாத்துறை அமைச்சர் திரு. வெல்லமண்டி நடராஜன், “கண்டங்களுக்கு இடையே தடையில்லா விமான சேவைகளை ஜெட் ஏர்வேஸ் நிறுவனம் வழங்கு

கிறது. இது சுற்றுலாத்துறை மட்டுமல்லாமல் தொழில் மற்றும் வணிகத் துறையும் மேம்பட உதவும். மேலும் இந்தியா - பிரான்ஸ் நாடுகளுக்கு இடையேயான இருதரப்பு உறவுகளும் மேம்படும்” என்றார்.

ஜெட் ஏர்வேஸ் நிறுவனம் புதிதாக தொடங்கவுள்ள விமான சேவைகளுடன் சேர்த்து கார்டோ சேவைகளும் அறிமுகப்படுத்தப்படவுள்ளன. இதன்மூலம் தினமும் ஐரோப்பிய நாடுகளில் இருந்து சுமார் 30 டன் எடை கொண்ட சரக்குகளை இறக்குமதி செய்ய முடியும். ஏற்கெனவே இவை மும்பை மற்றும் டெல்லி வழியாக கொண்டுவரப்படுகின்றன. இனி நேரடியாக தென் இந்திய நகரங்களுக்கு கொண்டுவரப்படு வதால் நேரம் மிச்சமாகும்.

மலர்கள், பழங்கள், மருந்துப் பொருட்கள், இயந்திரங்கள், ஜவுளி வகைகள், மின்சார மற்றும் மருத்துவ உபகரணங்கள் ஆட்டோ-மொபைல் பாகங்கள், உணவு வகைகள் போன்றவற்றை ஏற்றுமதி மற்றும் இறக்குமதி செய்ய ஜெட் ஏர்வேஸ் நிறுவனம் தனது கார்டோ சேவை மூலம் வாய்ப்பு வழங்குகிறது. இந்த வழித்தடங்களில் ஜெட் ஏர்வேஸ் அதி நவீன ஏர்பஸ் A330 சொகுசு விமானங்களை இயக்கவுள்ளது. புதிய வழித்தடங்களுக்கான முன்பதிவு தற்போது நடைபெறுகிறது.

- ராகவன்

2017 ஜூலை 31 வரை 30 இலட்சம் வரையிலான வீட்டுக் கடன்களுக்கு வட்டி சலுகை வழங்கும் பாரத ஸ்டேட் வங்கி!



State Bank of India



SBI HOME LOANS @ LOW INTEREST

'பாரத ஸ்டேட் வங்கியில் 30 லட்சம் ரூபாய் வரை வீட்டுக் கடனுக்காக, ஜூலை 31 வரை விண்ணப்பிப்போருக்கு மிகக்குறைந்த வட்டியில் கடன் வழங்கப்படும் என அதன் தமிழக முதன்மை பொது மேலாளர், திரு. பி. ரமேஷ் பாபு தெரிவித்து உள்ளார்.

சென்னையில் உள்ள தலைமை அலுவலகத்தில் அவர் இது குறித்து அவர் மேலும் கூறியதாவது :

பிரதம மந்திரியின் அனைவருக்கும் வீடு திட்டத்தின் கீழ் குறைந்த வருவாய் உள்ளவர்கள் சொந்த வீடு பெறுவதற்கு எஸ்.பி.ஐ., வங்கி அதன் பாங்காக குறைந்த வட்டியில் கடன் வழங்குகிறது. அதன்படி 30 லட்சம் ரூபாய்க்கு குறைவான வீட்டுக் கடன்களுக்கு கால் சதவீதம் வட்டி குறைக்கப்பட்டு உள்ளது.

பெண்களுக்கு 8.35 ஆண்டுகளுக்கு 8.4 சதவீதத்தில் கடன் வழங்கப்படும். இரு

ஆண்டுகளுக்கு இவ்வட்டி விகிதத்தில் மாற்றம் இருக்காது.

ஜூலை 31 வரை விண்ணப்பிப்போருக்கு இந்த வட்டி விகிதத்தில் கடன் கிடைக்கும். இந்த வட்டி தள்ளுபடியால் 30 ஆண்டு கடனாக இருந்தால் 6.5 லட்சம் ரூபாயை சேமிக்க முடியும். தமிழகம் புதுவையில் 25 ஆயிரம் கோடி ரூபாய் அளவிற்கு வீட்டுக் கடன் தந்துள்ளோம்.

மேலும், தமிழகத்தில் 6 லட்சம் ரூபாய் ஆண்டு வருமானம் உள்ளவர்களுக்கு வீட்டுக் கடனில் 2.67 லட்சம் ரூபாய் மானியமும் அளிக்கப்படுகிறது என்றார் திரு. ரமேஷ் பாபு.

இந் நிகழ்வின்போது பாரத ஸ்டேட் வங்கியின் பொது மேலாளர் திரு. ஜோன்னா ராகவா, திரு. டி. இந்துசேகர், துணை பொது மேலாளர் திரு. ஆர். குமார் ஆகியோர் உடன் இருந்தனர்.

- மாலிக்

வங்கிச் செய்திகள்

கனரா வங்கி லாபம் ரூ. 214 கோடி!

பொதுத் துறையைச் சேர்ந்த கனரா வங்கி நான்காம் காலாண்டில் ரூ. 214 கோடி லாபம் ஈட்டியது.

இது குறித்து அந்த வங்கி மும்பை பங்குச் சந்தைக்கு அளித்துள்ள அறிக்கையில் தெரிவித்துள்ளதாவது :

கனரா வங்கி சென்ற நிதி ஆண்டின் ஜனவரி முதல் மார்ச் வரையிலான நான்காவது காலாண்டில் ஈட்டிய மொத்த வருவாய் ரூ. 12,889 கோடியாக இருந்தது. 2015-16 நிதி ஆண்டின் இதே கால அளவில் வருவாய் ரூ. 12,116.14 கோடியாக காணப்பட்டது.

2015-16 நான்காவது காலாண்டில் ரூ. 3,905 கோடி இழப்பைக் கண்டிருந்த நிலையில் சென்ற மார்ச்சுடன் முடிவடைந்த காலாண்டில் வங்கி ரூ. 214 கோடி லாபம் ஈட்டியது.

மொத்த வாராக் கடன் விகிதம் 9.4 சதவீதத்திலிருந்து (ரூ. 31,637.83 கோடி) அதிகரித்து 9.63 சதவீதமாக (ரூ. 34,202 கோடி) இருந்தது.

அதேசமயம், நிகர வாராக் கடன் விகிதம் 6.43 சதவீதத்திலிருந்து சற்று குறைந்து 6.33 சதவீதமாக காணப்பட்டது.

சென்ற 2016-17 முழு நிதி ஆண்டில் நிகர லாபம் ரூ. 1.122 கோடியாக இருந்தது. 2015-16 இல் இழப்பு ரூ. 2,812.82 கோடியாக காணப்பட்டது.

இயக்குநர்கள் குழு கூட்டத்தில் சென்ற நிதி ஆண்டுக்கு 10 சதவீத ஈவுத்தொகை வழங்க பரிந்துரைக்கப்பட்டதாக கனரா வங்கி அந்த அறிக்கையில் தெரிவித்துள்ளது.

பாரத ஸ்டேட் வங்கியின் லாபம் ரூ. 2,814 கோடி

நாட்டின் மிகப்பெரிய பொதுத்துறை வங்கியான பாரத ஸ்டேட் வங்கி நான்காம் காலாண்டில் ரூ. 2,814.82 கோடி லாபம் ஈட்டியது.

இதுகுறித்து வங்கி வெளியிட்ட செய்திக் குறிப்பில் தெரிவித்துள்ளதாவது :

சென்ற நிதி ஆண்டின் ஜனவரி - மார்ச் வரையிலான நான்காவது காலாண்டில் மொத்த வட்டி வருவாய் ரூ. 47393 கோடியாக இருந்தது. 2015-16 நிதி ஆண்டில் இதே கால அளவில் ஈட்டிய வருவாயான ரூ. 42.942 கோடியுடன் ஒப்பிடும்போது இது 10.36 அதிகமாகும்.

நிகர வட்டி வருவாய் ரூ. 15,401 கோடியிலிருந்து 17.33 அதிகரித்து ரூ. 18.071 கோடியானது. செயல்பாட்டு லாபம் 12.93 உயர்ந்து ரூ. 16.026 கோடியானது.

நிகர லாபம் ரூ. 1263.81 கோடியிலிருந்து இரண்டு மடங்கு அதிகரித்து ரூ. 2,814.82 கோடியானது.

சென்ற மார்ச் மாதத்துடன் முடிவடைந்த நிதி ஆண்டில் நிகர லாபம் ரூ. 12,224.59 கோடியிலிருந்து 98% வீழ்ச்சியடைந்து ரூ. 241.23 கோடியாக காணப்பட்டது.

பாரத ஸ்டேட் வங்கி குழுமத்தின் மொத்த வாராக் கடன் விகிதம் 6.4 சதவீதத்திலிருந்து அதிகரித்து 9.04 சதவீதமாகவும் நிகர வாராக் கடன் விகிதம் 3.73 சதவீதத்திலிருந்து உயர்ந்து 5.13 சதவீதமாகவும் காணப்பட்டது.

பாரத ஸ்டேட் வங்கியுடன் அதன் ஐந்து துணை வங்கிகுகள் மற்றும் பாரதிய மஹிளா வங்கி இணைப்பு கடந்த ஏப்ரல் 1ஆம் தேதி நடைமுறைக்கு வந்தது. இதனால் நான்காம் காலாண்டு நிதி நிலை அறிவிப்பில் அந்த வங்கிகள் கணக்கில் கொள்ளப்படவில்லை என்று பாரத ஸ்டேட் வங்கி அறிக்கையில் தெரிவித்துள்ளது.

சிண்டிகேட் வங்கி லாபம் ரூ. 104 கோடி!

மத்திய அரசுக்கு சொந்தமான சிண்டிகேட் வங்கி நான்காம் காலாண்டில் ரூ. 104 கோடி லாபம் ஈட்டியது.

இதுகுறித்து அந்த வங்கி வெளியிட்ட அறிக்கையில் தெரிவித்துள்ளதாவது :

சென்ற 2016-17 நிதி ஆண்டில் மார்ச் மாதத்துடன் முடிவடைந்த நான்காவது காலாண்டில் சிண்டி கேட் வங்கியின் நிகர வட்டி வருவாய் ரூ. 1.861 கோடியாக இருந்தது. 2015-16 நிதி ஆண்டின் இதே கால அளவில் ஈட்டிய வட்டி வருவாய் ரூ. 1.462 கோடியுடன் ஒப்பிடும்போது இது அதிகம்.

இதர வருவாய் ரூ. 842 கோடியிலிருந்து 33.45 சதவீதம் அதிகரித்து ரூ. 1.125 கோடியாக காணப்பட்டது.

2015-16 ஆண்டின் நான்காவது காலாண்டில் (ஜனவரி - மார்ச்) ரூ. 2.158 கோடி இழப்பைக் கண்டிருந்த நிலையில் சென்ற நிதி ஆண்டின் இதே கால அளவில் வங்கி ரூ. 104 கோடி லாபம் ஈட்டியது.

நிகர வாராக் கடன் விகிதம் 4.48 சதவீதத் திலிருந்து அதிகரித்து 5.21 சதவீத மாகவும், மொத்த வாராக் கடன் விகிதம் 6.70 சதவீதத் திலிருந்து உயர்ந்து 8.50 சதவீதமாகவும் காணப்பட்டது.

மொத்த வர்த்தகம் ரூ. 4,67,626 கோடியாக இருந்தது. தீரட்டப்பட்ட டெபாசிட் ரூ.2,60,561 கோடியாகவும் வழங்கப்பட்ட கடன்கள் ரூ. 2,07,065 கோடியாகவும் இருந்தது.

சென்ற முழு நிதி ஆண்டில் நிகர லாபம் ரூ. 359 கோடியாக இருந்தது என்று சிண்டிகேட் வங்கி அந்த அறிக்கையில் தெரிவித்துள்ளது.

கரூர் வைஸ்யா வங்கி லாபம் ரூ. 217 கோடி!

தனியார் துறையைச் சேர்ந்த கரூர் வைஸ்யா வங்கி நான்காம் காலாண்டில் ரூ. 217.56 கோடி லாபம் ஈட்டியது.

இதுகுறித்து அந்த வங்கி வெளியிட்ட அறிக்கையில் தெரிவித்துள்ளதாவது :

சென்ற நிதி ஆண்டின் ஜனவரி-மார்ச் காலாண்டில் கரூர் வைஸ்யா வங்கி ரூ. 1,665.23 கோடி வருவாய் ஈட்டியது. இதற்கு முந்தைய நிதி ஆண்டின் இதே கால அளவில் ஈட்டிய வருவாய் ரூ. 1,536.30 கோடியுடன் ஒப்பிடுகையில் இது அதிகமாகும்.



நிகர லாபம் ரூ. 138 கோடியிலிருந்து 57.6 உயர்ந்து ரூ. 217.56 கோடியானது.

சென்ற முழு நிதி ஆண்டில் வருவாய் ரூ. 6,150.21 கோடியிலிருந்து அதிகரித்து ரூ. 6,404.57 கோடியாகவும் நிகர லாபம் ரூ. 567.63 கோடியிலிருந்து 6.75 உயர்ந்து ரூ. 605.98 கோடியாகவும் இருந்தது என்று கரூர் வைஸ்யா வங்கி அந்த அறிக்கையில் தெரிவித்துள்ளது.

லக்ஷ்மி விலாஸ் வங்கி லாபம் 42% உயர்வு!

தனியார் துறையைச் சேர்ந்த லக்ஷ்மி விலாஸ் வங்கியில் சென்ற நிதி ஆண்டு லாபம் 42.08 சதவீதம் அதிகரித்துள்ளது.

இதுகுறித்து அந்த வங்கி வெளியிட்டுள்ள அறிக்கையில் தெரிவித்துள்ளதாவது :

லக்ஷ்மி விலாஸ் வங்கி சென்ற நிதி ஆண்டின் ஜனவரி முதல் மார்ச் வரையிலான நான்காவது காலாண்டில் ரூ. 864.99 கோடி வருவாய் ஈட்டியது. முந்தைய 2015.16 நிதி ஆண்டின் இதே கால அளவில் வருவாய் ரூ. 758.84 கோடியாக இருந்தது.

நிகர லாபம் ரூ. 49.02 கோடியிலிருந்து 6.29 சதவீதம் அதிகரித்து ரூ. 52.16 கோடியாக காணப்பட்டது. 2016-17 முழு நிதி ஆண்டில் மொத்த வருவாய் ரூ. 2,872.83 கோடியிலிருந்து அதிகரித்து ரூ. 3,349.42 கோடியாகவும் நிகர லாபம் 42 சதவீதம் அதிகரித்து ரூ. 256.07 கோடியாகவும் காணப்பட்டது.

சென்ற மார்ச் மாதத்துடன் முடிவடைந்த நிதி ஆண்டுக்கு பங்கு ஒன்றுக்கு ரூ. 2.70 (27%) ஈவுத்தொகை வழங்க வங்கியின் இயக்குநர்கள் குழு பரிந்துரைந்துள்ளதாக லக்ஷ்மி விலாஸ் வங்கி அந்த அறிக்கையில் தெரிவித்துள்ளது.

ஆன்லைனில் உயிர் காக்கும் மருந்துகள் விற்பனை...

சாத்தியமா?

இணையதளத்தில் (ஆன் லைனில்) மருந்துகளை விற்பனை செய்ய அனுமதிப்பது பொது மக்களின் உடல்நலத்தில் பல்வேறு பாதிப்புகளையும் அச்சுறுத்தல்களை ஏற்படுத்தும் என்று மருத்துவத் துறையினர் கவலை தெரிவிக்கின்றனர்.

இணையதளத்தில் மருந்துகளை விற்பனை செய்ய அனுமதிக்கும் சட்டமசோதவை மத்திய அரசு விரைவில் தாக்கல் செய்ய உள்ளது. இதற்கு எதிர்ப்பு தெரிவித்து நாடு முழுவதும் மருந்து விற்பனையாளர்கள் கடைகளை அடைத்து போராட்டத்தில் களமிறங்கி தங்களது எதிர்ப்பை தெரிவித்து வருகின்றனர்.

சில்லறை வணிகம் : இந்தியாவைப் பொருத்த வரை 8 லட்சம் மருந்துக் கடைகள் உள்ளன. தமிழகத்தில் மொத்த விற்பனை, சில்லறை விற்பனை என்று 40 ஆயிரம் பேர் இந்தத் தொழிலில் ஈடுபட்டு வருகின்றனர்.

கார்ப்பரேட் நிறுவனங்கள், இணைப்பு கடைகளை அதிகம் வைத்துள்ள நிறுவனங்களால் மட்டுமே இணையதள விற்பனையை அமல்படுத்த முடியும். இதனால் சில்லறை வணிகத்தில் ஈடுபட்டுள்ள மருந்து விற்பனையாளர்கள் மருந்துக்கடைகள் கடும் நஷ்டத்தைச் சந்திக்கும். இதனால் மருந்துக் கடைகளின் எண்ணிக்கை குறையை வாய்ப்புள்ளது.

இதனைப் பயன்படுத்திக் கொண்டு மருந்துகள் துறைசாராத கார்ப்பரேட் நிறுவனங்கள் பன்னாட்டு நிறுவனங்கள் மருந்து விற்பனையில் கால் பதிக்கும் அபாயம் உள்ளது.

கிராமப்புறங்களில் தேவை : மத்திய அரசானது அனைத்து மருந்துக்கடைகளையும் ஒரே முகமைக்குள் கொண்டு வரத் திட்டமிட்டுள்ளது. அதன்படி, மருந்து விற்பனையாளர்கள் மற்றும் உற்பத்தி



யாளர்களின் விற்பனை விவரங்கள் மருந்துக் கடைகள் கொள்முதல் விவரங்கள் சில்லறை வணிகர்களின் மருந்து விற்பனை விவரங்கள், மருத்துவரின் பரிந்துரைச் சீட்டு விவரங்கள் ஆகியவற்றை இந்த முகமையில் பதிவு செய்யவேண்டும். இது மருந்து விற்பனையில் வெளிப்படைத் தன்மையைக் கொண்டு வரும் ஒரு முடிவு என்றாலும் கிராமப்புறங்களில் மருந்துக்கடைகள் வைத்திருப்போருக்கு இந்த இணைய நவீனம் சாத்தியப்படாது என்று மருந்து விற்பனையாளர்கள் தெரிவிக்கின்றனர்.

உயிரைப் பறிக்கும் அபாயம் : இணையதள விற்பனையின் மூலம் தூக்க மாத்திரைகள், கருக்கலைப்பு மாத்திரைகள், மயக்க மருந்துகள் போன்றவற்றை எளிதில் பெற முடியும். போலியாக மருத்துவரின் பரிந்துரைச் சீட்டை தயார் செய்து இது போன்ற மருந்துகளை இணையதளத்தில் எளிதில் வாங்க முடியும். இதனால் இளைஞர்கள் போதை மருந்துகளை வாங்கவும் வாய்ப்புள்ளது. சில நேரங்களில்



இணையதளத்தில் வாங்கும் தவறான மருந்துகள் உயிரைப் பறிக்கவும் வாய்ப்புள்ளது என்று மருத்துவர்கள் எச்சரிக்கின்றனர்.

இதுதொடர்பாக தமிழ்நாடு மருந்து வணிகர்கள் சங்கத்தின் நிர்வாகச் செயலாளர் கூறியுள்ளதாவது...

மருந்துக் கடைகளின் உரிமம், மருந்துகளின் தரம், தன்மை, காலாவதி மருந்துகள் உள்ளிட்ட வற்றை மருந்து கட்டுப்பாட்டு அதிகாரிகள் ஆய்வு செய்ய முடியும். ஆனால் இணையதள மருந்தகங்களின் மூலம் விற்பனை செய்யும்போது ஆய்வுக்கு உட்படுத்த முடியாது. இதனால் பல்வேறு முறைகேடுகள் நடைபெற வாய்ப்புள்ளது. மேலும் ஒரே முகமையின்கீழ் மருந்துக் கடைகளின் தரவுகளை சேமித்து வைப்பதற்கு அந்தந்த கடையின் விற்பனைக்கு தகுந்தாற்போல் கட்டணத்தையும் பெற மத்திய அரசு முடிவு செய்துள்ளது.

ஏற்கெனவே மருந்து உரிமக் கட்டணம் உயர்வு உள்ளிட்டவற்றை சிறு விற்பனையாளர்களால் சமாளிக்க இயலவில்லை. தற்போது தகவல்களை சேமித்து வைக்கவும் கட்டணம் என்றால் அதனை ஏற்றுக் கொள்ள முடியாது என்றார்.

மாற்று மருந்தின் தாமதம் : இணைய தளத்தில் ஒரு மருந்து தவறாக தரப்பட்டாலோ ஒரு மருந்து ஒவ்வாமை ஏற்படுத்தினாலோ அதனை மாற்றுவதற்கு மேலும் கூடுதல் நாட்கள் தேவைப்படும்.

மேலும் சில மருந்துகளை குளிப்பதன் பட்டியில் வைத்து பராமரிக்க வேண்டி வரும். இணையதளத்தில் அவற்றை விற்பனை செய்யும் போது அவை முறையாகப் பராமரிக்கப்பட்டதா என்ற உத்தரவாதம் இல்லை. இதனால் ஏற்படும் தாமதம் நோயாளிகள் உடல்நலத்துக்கு கேடு விளைவிக்கும்.

220 உலக நாடுகளுக்கு மருந்துகளையும், 175 நாடுகளுக்கு தடுப்பூசிகளையும் தயாரித்து இந்தியா ஏற்றுமதி செய்து வருகிறது. இருப்பினும் உள்நாட்டு மருந்து பயன்பாட்டுக்கு சீனா உள்ளிட்ட நாடுகளையே 90 சதவீதம் நம்பியிருக்கிறது.

எனவே, இணையதள விற்பனைக்கு அனுமதி அளித்தால் உள்நாட்டு விற்பனை பாதிக்கப் படுவதோடு பொதுமக்களின் உடல்நலத்துக்கும் அச்சுறுத்தல் ஏற்படும் என்று மருத்துவத் துறையினர் கவலை தெரிவிக்கின்றனர்.

- சஃபுரா

கல்லூரி மாணவர்கள் சிந்தித்து செயல்பட வேண்டும்!

ஒவ்வொரு வியாபாரத்திற்கும் ஒரு பருவம் இருப்பது போல் நமது கல்விக் கடைகளில் வியாபாரம் ஜோராக நடப்பது மே - ஜூன் மாதங்களில், தனியார் பள்ளி, கல்லூரிகளில் எல்.கே.ஜி. தொடங்கி எம்.பி.பி.எஸ். வரை சேர்க்கை எவ்வாறு நடைபெறுகிறது? கல்விக் கட்டணம் எவ்வளவு? வளர்ச்சி நிதி என்கிற பெயரில் பிடுங்கப்படுவது எவ்வளவு? அந்தப் பள்ளி, கல்லூரிகளில் எத்தகைய உள்கட்டமைப்பு வசதிகள் உள்ளன? பாடம் நடத்தும் ஆசிரியர்களின் கல்வி, அறிவுத்தரம் என்ன? இந்தக் கேள்விகளுக்கெல்லாம் பதில் தேடும் வேலை எளிதல்ல.

12-ஆம் வகுப்பு பொதுத் தேர்வுகள் முடிந்தவுடன் பெற்றோர்களும் மாணவர்களும் செய்யும் முதல் வேலை எந்த பொறியியல் கல்லூரியில் எவ்வளவு பணம் கட்டினால் இடம் கிடைக்கும்? படிப்பு முடித்துவுடன் பன்னாட்டுக் கம்பெனியில் கை நிறைய சம்பளத்துடன் வேலை கிடைக்குமா என்று சல்லடை போட்டு சலித்து எடுப்பதுதான்.

சற்று பணம் படைத்தவர்களாக இருந்தால் எவ்வளவு கொட்டிக் கொடுத்தேனும் மருத்துவக் கல்லூரியில் இடம் பிடிக்க பகீரதப் பிரயத்தனம் செய்வார்.

நண்பர் ஒருவர் சென்னையில் உள்ள ஒரு பொறியியல் கல்லூரியில் 5 இலட்ச ரூபாய் நன்கொடை கட்டி சேர்ந்ததுடன் வருடம் ஒரு இலட்ச ரூபாய் கட்டணம் செலுத்தி படித்துள்ளார்.

தமிழகம் முழுவதும் உள்ள அனைத்து தனியார் பொறியியல் கல்லூரிகளிலும் ஏறக்குறைய இதே நிலைதான்.

பொறியியல் படிப்பு குறித்த ஒரு புள்ளி விவரம் 2012-2013இல் 20 லட்சம் மாணவர்கள் கல்லூரிகளில் சேர்ந்துள்ளனர். அதில் 16 சதவீதம் பேர் அதாவது கிட்டத்தட்ட 3.5 லட்சம் பேர் பொறியியல் படிப்பைத் தேர்ந்தெடுத்துள்ளனர்.

சரி படித்து முடித்து வேலை கிடைக்கின்றதா என்று பார்த்தால் அதுவும் கிடையாது. இந்தியாவில் கல்லூரி முடித்து வெளியே வருபவர்களில் 60 சதவீதம் பேர் வேலை பெற தகுதியற்றவர்களாக வெளிவருகின்றனர் என்று போட்டு உடைக்கின்றது ஓர் ஆய்வறிக்கை.

நண்பர் ஒருவர் 2010-இல் பொறியியல் முடித்துவிட்டு மூன்று வருடங்கள் ஒரு தொலைத் தொடர்பு நிறுவனத்தில் விற்பனையாளராக பணிபுரிந்து வருகின்றார். பொறியியல் படிப்பு எங்கே? விற்பனையாளர் வேலை எங்கே? ஐ.ஐ.டி., ஐ.ஐ.எம் போன்ற அரசு நிறுவனங்கள், பெரிய பண முதலைகளின் கல்வி நிறுவனங்களில் படித்த சில ஆயிரம் மாணவர்கள் மட்டுமே பன்னாட்டு நிறுவனங்களில் வேலை கிடைக்கப் பெறுகின்றனர்.

ஆனாலும் அவர்களைத் தேர்ந்தெடுத்த நிறுவனங்கள் லட்சங்களைக் கொட்டி அவர்களுக்கு மீண்டும் பயிற்சி அளிக்கின்றன. இதுதான் இன்றைய நமது பொறியியல் கல்வியின் நிலை.

அப்படியானால் இன்னும் ஏன் பாமர மக்கள் பொறியியலின் பின்னால் அலைகின்றனர்?

நாம் விரும்பிப் படிக்கும் தினசரிகளில் திசீரென்று முழுப்பக்க விளம்பரம் வரும். ஒரு குறிப்பிட்ட பத்திரிகை குறிப்பிட்ட பொறியியல் கல்லூரி இணைந்து நடத்தும் மாபெரும் கல்வி வாழ்க்கை வழிகாட்டி நிகழ்ச்சி நமது அப்பாக்கள் அம்மாக்கள் அங்கு அழைத்துச் செல்வார்கள்.

முழுவதும் குளிர்நட்டப்பட்ட அரங்கிற்குள் நுழைந்தவுடன் எங்கு திரும்பினும் பொறியியல் கல்லூரிகள் குறித்த விளம்பரப் பலகைகள் விதவிதமாக இருக்கும். காசு வாங்கிக் கொண்டு பேச வந்திருக்கும் கோட்டு போட்ட கனவான்கள் பொறியியல் கல்வி மட்டும்தான் உங்கள் பிள்ளைகளை உயர்ந்தவர்களாக்கும் என்கிற ரீதியில் வாங்கிய காசுக்கு வார்த்தைகளை அளந்துவிடுவர்.

அதைக் கேட்டு நம்மவர்கள் வாயைப் பிளந்து விடுவர். அந்த நாளிதழ் நுழைவுக் கட்டணம் பொறியியல் கல்லூரியின் விளம்பரங்கள், கடலை மிட்டாய், கடைகள் என்று வலுவாக கல்லா கட்டியிருக்கும். நம் வீட்டிலோ விவசாய நிலம் அம்மாவின் தாலி என்று ஏதாவது ஒன்று அடகுக் கடை அல்லது வாங்கியின் வாசலை எட்டியிருக்கும்.

இது ஒரே ஒரு உதாரணம்தான். இப்படி கவர்ச்சியான விளம்பரங்கள் மூலமே பொறியியல் மீதான ஆர்வம் மோகமாக மாற்றப்பட்டுள்ளது. ஒவ்வொரு வருடமும் மூன்று இலட்சம் பொறியியல் பட்டதாரிகள் வெளிவருகின்றனர்.

அனைவருக்கும் வேலை கிடைப்பது நடைமுறைச் சாத்தியமா? சிந்தித்தால் பொறியியல் குறித்த மாயை விலகும் ஒரு காலம் இருந்தது. பொறியியல் முடித்தவுடன் கை நிறைய சம்பளத்துடன் வேலை கிடைத்தது. அது பொறியியல் யுகத்தின் துவக்கம்.

ஆனால் இன்று அதனைத் தாண்டி பல்வேறு புதிய துறைகள் ஒளிவீசுகின்றன. அறிவோடு பணத்தையும் சேர்ந்தே தரக்கூடிய பல்வேறு புதிய படிப்புகள் கல்விச் சந்தையில் உலா வருகின்றன.



குறிப்பாக மானுடவியல் சார்ந்த துறைகள், கலை அடிப்படை அறிவியல் சார்ந்த துறைகள், வழக்குரைஞர் கல்வி, வரலாறு, பொது நிர்வாகம், அரசியல் அறிவியல் படிப்புகள் போன்ற எண்ணற்ற துறைகள் உலக நாடுகள் பலவற்றிலும் சிறந்த மாணவர்களை ஆண்டுதோறும் உருவாக்குகின்றன.

இன்னும் உணவு பதப்படுத்துதல் சார்ந்த கல்விக்கு முக்கியத்துவம் அதிகரிக்க இருப்பதாக கல்வியாளர்கள் கருதுகின்றனர். புதுதில்லி ஜவர்ஹர்லால் நேரு பல்கலைக் கழகத்தில் இந்தத் துறைகளில் சேருவதற்கு வெளிநாடுகளில் இருந்தும் மாணவர்கள் படையெடுக்கின்றனர்.

மண்ணியல், புவியியல் தொல்லியல், தத்துவம், பொருளாதாரம் போன்ற துறைகளில் மாணவர் சேர்க்கை குறைந்து வருகின்றது. ஆனால் இத்துறைகள் நமது வாழ்வு முடியும் வரையிலும் பலனளிக்கக் கூடியவை.

ஆதலால் மாணவர்கள் கவர்ச்சிக்கு விலை போகாமல் சிந்தித்து தமது விருப்பத்திற்கேற்ற துறையைத் தேர்ந்தெடுக்க வேண்டும். நாம் தேர்ந்தெடுக்கும் துறை நம் வாழ்வுடன் சமூகத்தில் எதிர்காலத்தையும் நிர்ணயிக்கும் வண்ணம் இருக்க வேண்டும்.

பெற்றோர்களும் தம் விருப்பத்தை திணிக்காமல் பிள்ளைகளின் விருப்பத்திற்கு விட்டுவிட வேண்டும். கல்வி நிறுவனங்களும் அரசுகளும் ஊடகங்களும் பொறியியல் பல்லவியையே பாடாமல் ஆக்கப் பூர்வமான மாற்று கல்வித்துறைகளை முன்னெடுக்க வேண்டும்.

- ரூர்

பத்திரிகை - கட்டுமானம் - சில்லரை விற்பனை துறையில் அன்னிய நேரடி முதலீடு விதிகளை மேலும் தளர்த்த மத்திய அரசு திட்டம்!

பத்திரிகை, கட்டுமானம், சில்லரை விற்பனை ஆகிய துறைகளில் அன்னிய நேரடி முதலீட்டு விதி முறைகளை மேலும் தளர்த்த மத்திய அரசு திட்டமிட்டு உள்ளது.

அடுத்த ஐந்து ஆண்டுகளில் சாலைகள், துறைமுகங்கள், விமான நிலையங்கள் போன்ற அடிப்படை கட்டமைப்பு திட்டங்களுக்கு 1 லட்சம் கோடி டாலர் தேவைப்படும் என மதிப்பிடப்பட்டு உள்ளது. இத்தொகையை திரட்ட அன்னிய முதலீடு இன்றியமையாதது என்பதால் அதற்கான விதிகள் படிப்படியாக தளர்த்தப்பட்டு வருகின்றன.

அன்னிய நேரடி முதலீடு அதிகரிக்கும் பட்சத்தில் டாலர் உள்ளிட்ட அன்னிய செலாவணி களுக்கு எதிரான ரூபாய் மதிப்பு உயரும். இதன் மூலம், வெளிநாடுகளுக்கு இந்தியா அளிக்க வேண்டிய தொகை குறையும் என்பதால் நாட்டின் நடப்பு கணக்கு பற்றாக்குறை குறையும்.

இதுபோன்ற காரணங்களால் மத்திய அரசு பல்வேறு துறைகளில் அன்னிய நேரடி முதலீட்டு கட்டுப்பாடுகளை மெல்ல தளர்த்தி வருகிறது.

பத்திரிகை

இந்த வகையில், கட்டுமானம் மற்றும் சில்லரை விற்பனையில் அன்னிய நேரடி முதலீட்டு





விதிகளை மேலும் நகர்த்த மத்திய அரசு திட்டமிட்டு உள்ளது. தற்போது, செய்தி பத்திரிகை, அறிவியல் இதழ் ஆகியவற்றின் வெளியீடுகளில் அரசு அனுமதியுடன் 26 சதவீத அன்னிய நேரடி முதலீட்டுக்கு அனுமதி வழங்கப்பட்டு உள்ளது. இது, 49 சதவீதமாக உயர்த்தப்படும் என தெரிகிறது.

இதன்மூலம், அயல்நாட்டு பத்திரிகை நிறுவனங்கள் இந்திய பத்திரிகை நிறுவனங்களுடன் இணைந்து செயல்படுவதற்கான வாய்ப்பு அதிகரிக்கும் என எதிர்பார்க்கப்படுகிறது.



கட்டுமானம்

கட்டுமான துறையில் சில நிபந்தனைகளுடன் 100 சதவீத அன்னிய நேரடி முதலீட்டுக்கு அனுமதி வழங்கப்பட்டு உள்ளது. இதில், இந்திய கட்டுமான நிறுவனங்கள், சாலை, குடிநீர், கழிவுநீர் உள்ளிட்ட அடிப்படை கட்டமைப்பு வசதிகள் உள்ள மனை திட்டங்களுக்கு மட்டுமே

அன்னிய நேரடி முதலீட்டை திரட்ட வேண்டும் என்று நிபந்தனை உள்ளது.

இதை தளர்த்தி, இன்னும் அடிப்படை கட்டமைப்பு வசதிகள் செய்யப்படாத மனை திட்டங்களுக்கு கூட அன்னிய நேரடி முதலீடுகளை பெறுவதற்கு அனுமதி தரப்படும் என தெரிகிறது.

சில்லரை விற்பனை

'சிங்கிள் பிராண்டு' எனப்படும் ஒரு நிறுவனத்தின் பொருட்களை சில்லரையில் விற்பனை செய்யும் தொழிலில் தற்போது அரசு அனுமதியின்றி 49 சதவீத அன்னிய நேரடி முதலீட்டை மேற்கொள்ளலாம். அதற்கு மேற்பட்ட முதலீடுகளுக்கு அரசு அனுமதி தேவை.

இந்த நிபந்தனையை தளர்த்தி, அரசு ஒப்புதல் இன்றி 100 சதவீத அன்னிய நேரடி முதலீட்டை பெற, அனுமதிப்பது குறித்து, மத்திய அரசு பரிசீலித்து வருகிறது.

'மல்டி பிராண்டு' எனப்படும் பல்வேறு நிறுவனங்களின் பொருட்களை சில்லரையில் விற்பனை செய்யும் தொழிலில் பதப்படுத்தப்பட்ட உணவுப் பொருட்களை தயாரித்து, விற்பனை செய்யும் நிறுவனங்களுக்கான அன்னிய நேரடி முதலீட்டு விதிமுறைகளை தளர்த்தி அந்நிறுவனங்கள் உணவு சாரா பொருட்களையும் விற்க அனுமதி வழங்குவது குறித்து பரிசீலிக்கப்பட்டு வருகிறது.

- அர்ஜிதா

‘உடான்’ திட்டத்தின் மூலம்... ஏழைகளுக்கும் விமானச் சேவை!

ஏழை எளிய மக்களும் விமானத்தில் பயணம் செய்வதற்கு ஏற்ற வகையில் விமானப் போக்கு வரத்தை மேம்படுத்த வேண்டியது அவசியம் என பிரதமர் திரு. நரேந்திர மோடி தெரிவித்துள்ளார்.

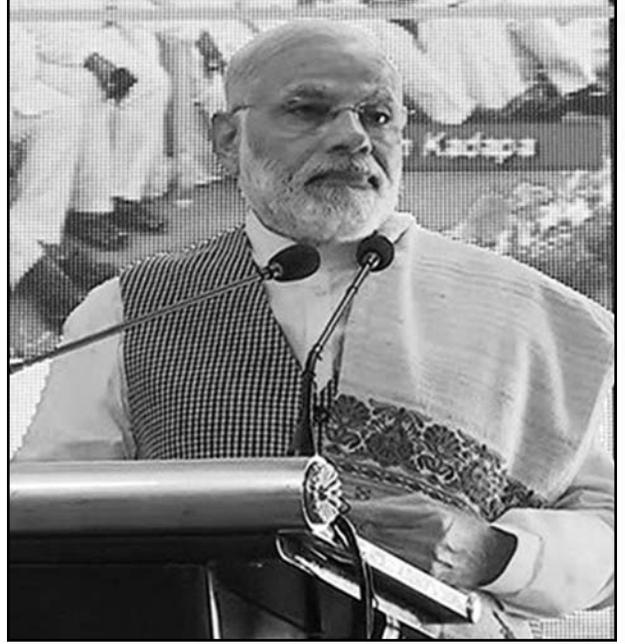
சிறு நகரங்களுக்கு விமானச் சேவையை நீட்டிப்பதற்கும், ஏழை எளியோர் குறைந்த கட்டணத்தில் விமானப் பயணம் மேற்கொள்வதற்கும் வழிவகுக்கும் ‘உடான்’ என்ற புதிய திட்டத்தின் கீழான முதல் விமானச் சேவையை ஹரிமாசலப் பிரதேசத் தலைவர் சிம்லாவில் உள்ள ஜூப்பர்ஹட்டி விமான நிலையத்தில் பிரதமர் மோடி கொடியசைத்துத் தொடங்கி வைத்தார். இத்திட்டத்தின் கீழ் சிம்லாவிலிருந்து தில்லிக்கு ரூ. 2,500 கட்டணத்தில், விமானத்தில் செல்லலாம்.

இந்நிகழ்ச்சியில் பிரதமர் திரு. மோடி பேசியதாவது :

ரப்பர் செருப்பு அணியும் சாதாரண மக்களும் விமானத்தில் பறக்க வேண்டும் என்பதே என அரசின் லட்சியம். அதற்கேற்ப உடான் திட்டம் தொடங்கப்பட்டுள்ளது.

ஒரு காலத்தில் விமானப் பயணம் என்றால், ராஜா-மகாராஜாக்களுக்கும், மேல்தட்டு மக்களுக்கும் மட்டுமே உரியது என்ற நினைப்பு இருந்தது. அரசு விமானச் சேவை நிறுவனமான ஏர்-இந்தியாவின் சின்னம் கூட மகாராஜாதான்.

முன்பு வாஜ்பாய் அரசில் ராஜீவ் பிரதாப் ரூடி விமானப் போக்குவரத்துத் துறை அமைச்சராக இருந்தபோது அவரிடம் இந்தப் பிரச்சனையை நான் எழுப்பினேன். பிரபல கார்ட்டூனிஸ்ட் ஆர்.கே. லட்சுமணன் வரைந்த ஓவியங்களில் இடம்பெற்றுள்ள பொதுஜனம் என்ற கதாபாத்திரம் அல்லவா



ஏர்-இந்தியா நிறுவனத்தின் சின்னமாக இருக்க வேண்டும்?

சிறு நகரங்களுக்கும் விமானப் போக்கு வரத்துத் தொடர்பை நீட்டிப்பதன் மூலமே இன்றைய இளைஞர்களுக்கு நல்ல வாய்ப்புகள் கிடைக்கும். அதன்மூலம் நாட்டின் விதியும் சித்திரமும் மாற்றியமைக்கப்படும்.

கடந்த 70 ஆண்டுகளாக சரியான விமானப் போக்குவரத்துக் கொள்கை இல்லாமையால், கடந்த இரண்டாம் உலகப்போரின்போது அமைக்கப் பட்ட எண்ணற்ற சிறு விமான நிலையங்கள் பின்னர் பயன்படுத்தப்படாமலேயே கிடக்கின்றன. எமது அரசு உருவாக்கியுள்ள விமானப் போக்கு வரத்துக் கொள்கையின் கீழ் இதுபோன்ற விமான நிலையங்கள் பயன்பாட்டுக்கு வரும். அவற்றில் 30 விமான நிலையங்களில் விரைவில் வர்த்தக ரீதியிலான விமானப் போக்குவரத்து தொடங்கப்படும்.



Ude Desh ka Aam Naagrik

பிராந்திய அளவிலான விமானப் போக்குவரத்துத் தொடர்பு 2-வது நிலை, 3-வது நிலையில் உள்ள சிறு நகரங்களில் வளர்ச்சியை வழிநடத்தும் பொறியாகச் செயல்படும்.

தற்போது உடான் திட்டத்தின் கீழ் வாடகைக் காருக்கான செலவைவிட குறைந்த கட்டணத்தில் விமானத்தில் செல்லலாம். மேலும் நேரமும் வெகுவாகக் குறையும். தில்லி-சிம்லா இடையே

வாடகைக் காரில் பயணிக்க கிலோமீட்டருக்கு ரூ. 10 செலவாகும். பயண நேரமும் 9 மணி நேரம் பிடிக்கும். ஆனால் உடான் திட்டத்தின்கீழ் ஒரு மணி நேரத்துக்குள் சென்றுவிடலாம். கட்டணமும் கிலோமீட்டருக்கு ரூ. 7-க்குள்தான் இருக்கும்.

இந்தத் திட்டம் தேசிய ஒருமைப்பாட்டுக்கும் உதவுகிறது. பல்வேறு கலாசாரங்களும் பராம பரியங்களும் சங்கமிக்க வழிவகுக்கிறது. எல்லோரும் பறக்கலாம். ஒன்றுபட்டு இருக்கலாம். (சப் உடே, சப் ஜுடே) என்பதே இதன் முழுக்கம் என்றார் பிரதமர் மோடி.

இந்நிகழ்ச்சியின்போது கடப்பா-ஹைதராபாத், நாந்தேட் (மகராஷ்டிரம்) - ஹைதராபாத் இடையேயான மேலும் 2 உடான் சேவைகளை காணொலி முறையில் பிரதமர் தொடக்கி வைத்தார். உடான் திட்டம் ஏர் இந்தியா நிறுவனத்தின் துணை நிறுவனமான அலையன்ஸ் ஏர் மூலம் செயல்படுத்தப்படுகிறது. இத்திட்டத்தின்கீழ் மும்பை-நாந்தேட் இடையே அடுத்த விமானச் சேவை தொடங்கப்படவுள்ளது.

- கிருஷ்ணா

முதலீடு செய்யும்போது தவிர்க்க வேண்டியவை!

நிதி திட்டமிடலில் ஈடுபடும் போது சரியான முதலீட்டு உத்திகளை தீர்மானிப்பதோடு தவறான முடிவுகளை மேற்கொள்ளாமல் இருப்பது முக்கியம். தவறான நிதி முடிவுகள் எதிர்பார்த்த பலனை தராமல் போவதோடு, பாதிப்பையும் ஏற்படுத்தலாம்.

இப்படி முதலீட்டாளர்கள் செய்யும் பொதுவான தவறுகளை நாட்டின் முன்னணி நிதி திட்டமிடல் பொருளாதார வல்லுநர்கள் நடத்திய ஆய்வில் பகிர்ந்து கொண்டுள்ளனர். இது பற்றி காண்போம்.

காப்பீடு குழப்பம்

காப்பீட்டையும், முதலீட்டையும் சேர்ந்து குழப்பிக் கொள்வது சரியானதல்ல; என்றாலும் பலரும் இதை தான் செய்கின்றனர். காப்பீடு என்பது அடிப்படையில் பாதுகாப்பு அளிப்பதாகும்.

ஆனால், முதலீட்டாளர்கள் காப்பீட்டையும், முதலீட்டையும் ஒன்றாக கலந்து பார்க்கின்றனர்.

வழக்கமான பாலிசிகள், யூலிப்கள், எண்டோமன்ட் பாலிசிகள் என பலவற்றில் இது நிகழ்கிறது. காப்பீடு வாங்கும் பலரும் தாங்கள் வாங்கி யிருப்பது வழக்கமான பாலிசியா, யூலிப்பா என்பதையும் அவற்றின் அம்சங்களையும் சரியாக அறியாதவர்களாக இருக்கின்றனர்.

பல பாலிசிகள் எடுத்து வைத்திருந்தாலும் கூட காப்பீடு பாதுகாப்பு அளவு என்று வரும் போது, பலரும் போதுமான அளவு பாதுகாப்பு பெற்றிராத நிலையே இருக்கிறது.

ஒரு சில குடும்பங்களில் பிரதான வருமானம் ஈட்டுபவரும், அவரது துணையும் சமஅளவு



காப்பீடு பெற்றுள்ளனர். இத்தகைய முடிவுகள் நடைமுறை தேவையின் படி அமையாமல், உணர்ச்சி பூர்வமாக அமைந்து விடுகிறது.

பொதுவாக ஒருவரின் ஆண்டு வருமானத்தை விட 8 முதல் 10 அடங்கு காப்பீடு பாதுகாப்பு இருக்க வேண்டும் என கருதப்படுகிறது.

கடன் வலை

தற்போதைய வருமானம் அல்லது முதலீடு எதிர்பாராத செலவுகளுக்கு ஈடு கொடுக்க முடியாமல் இருக்கும்போது கடன் பெறும் வழக்கம் இருக்கிறது. வங்கி கடன் முதல் கிரெடிட் கார்டு கடன் வரை பலவித கடன்கள் இதற்கு கைகொடுக்கின்றன.

கடன் வாங்குவது தொடர்பான சங்கடமும், தயக்கமும் தற்போதைய தலைமுறையிடம் குறைந்துள்ளது. நாளைய வருமானத்தை இன்று செலவு செய்யும் வழக்கம் பலரிடம் உள்ளது.

வீடு போன்ற சொத்துக்களை உருவாக்க சூடிய கடனை ஏற்றுக் கொள்ளலாம். ஆனால் நுகர்வுக்காக கடன் பெறுவது தவிர்க்கப்பட வேண்டும்.

இந்தியர்களை பொறுத்தவரை ரியல் எஸ்டேட் மற்றும் தங்கத்தில் முதலீடு செய்யும் வழக்கம் அதிகமாக இருக்கிறது. வாடகை மூலமான வருமானம் உறுதியானது என்பதால் ரியல் எஸ்டேட் முதலீடு அதிகம் நாடப்படுகிறது.

ஆனால், இந்தியாவில் வாடகை மூலமான பலன் என்பது 2 முதல் 3 சதவீதமாக மட்டுமே இருக்கிறது. மற்ற முதலீட்டு சாதனங்கள் தரும்பலனை விட இது குறைவு.

இதே போல தங்கத்தில் முதலீடு செய்வதும் பிரபலமாக உள்ளது. ஆனால், அதிகப்படியான தங்கம், அதிலும் முதலீட்டு நோக்கில் வாங்கப் படுவது ஏற்றதல்ல.

கடந்த 5 ஆண்டுகளில் தங்கத்தின் மதிப்பில் 5 சதவீத இழப்பு ஏற்பட்டுள்ளது. பங்குச் சந்தை முதலீடு, 11 சதவீதத்திற்கு மேல் பலன் அளித்துள்ளது.

சேமிப்பு உத்தி

வரி சேமிப்பு நோக்கில் மோசமாக அமையும் சேமிப்பு மற்றும் முதலீட்டு வழிமுறைகளை பலரும் பின்பற்றுகின்றனர். அவசர கால நிதி இல்லாதது அதிக அளவிலான வங்கி சேமிப்பு



கணக்குகளை வைத்திருப்பது ஆகியவை சகஜமாக இருக்கின்றன.

வரி சேமிப்பு அளிக்கும் 5 ஆண்டு லாக் இன் காலம் உள்ள மியூச்சுவல் பண்ட் திட்டங்களில் முதலீடு செய் தயங்குபவர்கள் 15 ஆண்டுகால பி.பி.எப். திட்டத்தில் முதலீடு செய்வதில் ஆர்வம் காட்டுகின்றனர். மேலும், பலரும் வரி சேமிப்பை மட்டும் நோக்கமாக கொண்டு முதலீடு செய்கின்றனர்.

இவைத் தவிர நிதி இலக்கை மனதில் கொள்ளாமல் தேவையில்லாத முதலீட்டு சாதனங்களில் முதலீடு செய்யும் வழக்கமும் சிலரிடம் இருக்கிறது. முதலீட்டு சாதனங்கள் எண்ணற்றவை இருந்தாலும் ஒருவர் தன் நிதிநிலை மற்றும் தேவைக்கேற்பவே தேர்வு செய்ய வேண்டும்.

இதே போல, ஐ.பி.ஓ., எனப்படும் பொது பங்கு வெளியீடுகளால் பலரும் ஈர்க்கப் படுகின்றனர். சம பங்கு முதலீடு ஏற்றது என்றாலும், அவற்றை ஆய்வு செய்து தேர்வு செய்வதற்கான திறன் இல்லாவிட்டால் சமபங்கு மியூச்சுவல் பண்ட் திட்டங்கள் மூலம் முதலீடு செய்வதே சிறந்ததாக இருக்கும்.

முதலீடு செய்வதற்கு முன்...

- நிதி இலக்கு முக்கியம்
- காப்பீடு முதலீடு அல்ல
- பாதுகாப்பே பிரதானம்
- வரி சேமிப்புக்காக மட்டும் முதலீடு கூடாது
- அதிக வட்டி கடனை தவிர்க்க வேண்டும்
- நுகர்வுக்கு கடன் வாங்குவது சரியல்ல.

- தியா

சென்னை மெட்ரோ திட்டம் (நிலை 1) தரையடிப் பிரிவு தொடக்கத்தின் மூலம் JICA இதமான பயணத்தைச் சாத்தியமாக்குகிறது, வளத்தைப் பெருக்குகிறது!

சமீபத்தில் சென்னை மெட்ரோ ரயில் திட்டத்தின் (நிலை 1) தரையடிப் பிரிவு (தீருமங்கலத்திலிருந்து நேரு பூங்காவரை) தொடங்கி வைக்கப்பட்டது. இது சென்னையில் நீடித்துநிற்கும் போக்கு வரத்தில் ஒரு புதிய சகாப்தத்தை அறிவிக்கிறது. தொடக்க விழாவில் தமிழகத்தின் மாண்புமிகு முதலமைச்சர் திரு. எடப்பாடி கே. பழனிச்சாமி, நகர்ப்புற வளர்ச்சிக்கான மத்திய அமைச்சர் மாண்புமிகு திரு. வெங்கையா நாயுடு உள்ளிட்ட பல பிரமுகர்கள் கலந்து கொண்டார்கள். புதிதாகக் கட்டப்பட்டுள்ள தரையடிப் பாதையானது தீருமங்கலத்திலிருந்து நேரு பூங்காவரை 7.4 கிலோமீட்டர் தொலைவை இணைக்கிறது. இதில் ஐந்து முக்கியமான நிறுத்தங்கள் உள்ளன. 1. அண்ணா நகர் கோபுரம், 2. அண்ணா நகர் கிழக்கு, 3. ஷெனாய் நகர், 4. பச்சையப்பன் கல்லூரி மற்றும் 5. கீழ்ப்பாக்கம் மருத்துவக் கல்லூரி.

புதிதாகத் தொடங்கப்பட்ட தரையடிப் பிரிவானது 7.4 கி.மீ. நீளமுள்ளது. சென்னையில் அதிகரித்து வரும் போக்குவரத்தால் உண்டான சிரமங்களைக் குறைப்பதில் இது உதவும். அதிகரிக்கும் போக்குவரத்து நெரிசல், காற்று மாசு, சாலை விபத்துக்கள் மற்றும் பயண நேரம் ஆகியவற்றைக் குறைக்கும்.

சென்னை மெட்ரோ ரயில் நிறுவனம் இந்தத் தொடக்க விழாவுக்கு ஏற்பாடு செய்திருந்தது. இதில் திரு. கென்கோ சோனெ, அமைச்சர் (பொருளாதாரம் மற்றும் முன்னேற்றம்) ஜப்பான் தூதரகம், திரு. செய்ஜி பாபா, கவுன்சிலேட் ஜெனரல், ஜப்பான் கவுன்சிலேட் ஜெனரல் மற்றும் திரு. ஷோ நயா, JICA இந்திய அலுவலகப்

பிரதிநிதி ஆகியோர் கலந்துகொண்டார்கள்.

JICA இந்திய அலுவலகத்தின் தலைமைப் பிரதிநிதியான திரு. டகேமா சகாமோடோ, “புதிதாகத் தொடங்கப்பட்ட தரையடிப் பிரிவு, சென்னையைப் பொதுமக்களுக்கான சிறந்த வாழ்க்கை மற்றும் தமிழக அரசின் சமூகப்



புதுமைச் சிந்தனையில் JICAவின் சாதனையைக் காட்டுகிறது. சென்னை மெட்ரோ பயணத்தை இதமாக்கும், சென்னையில் வளத்தைப் பெருக்கும்.



இரு நாடுகளுக்கிடையிலான பரஸ்பர ஒத்துழைப்பின் பிரகாசமான உதாரணங்களில் ஒன்றாக இருக்கும்” என்றார்.

சென்னை மெட்ரோ திட்டம் நிலை 1 பூர்த்தியடையும்போது, தினந்தோறும் ஒவ்வொரு திசையிலும் 800-க்கும் மேற்பட்ட ரயில்கள் இதில் செல்லும் என எதிர்பார்க்கப்படுகிறது. 2021ம் ஆண்டுக்குள் இதில் தினந்தோறும் சுமார் 7 லட்சம் பேர் பயணம் செய்வார்கள் என்று எதிர்பார்க்கப்படுகிறது. சென்னை மெட்ரோவானது, பேருந்துகள், புறநகர் ரயில்கள் போன்ற பிற பொது மற்றும் தனியார்ப் போக்குவரத்துகளுடன் இணைக்கப்பட்டுள்ளது. இதன் மூலம் பயணிகள் எளிதில் தங்களுடைய பயணத்தை அமைக்கலாம்.

2008-ம் ஆண்டில் தொடங்கி, சென்னையில் சுமார் 45 கிமீ மெட்ரோ ரயில் அமைப்பை உருவாக்குவதற்காக JICA 150, 274 மில்லியன் ஜப்பானிய யென்களை (சுமார் 9,000 கோடி இந்திய ரூபாய்கள்) 4 பகுதிகளில், சலுகை ODA கடன்களாக வழங்கியுள்ளது. நிலை

Vக்கான JICA கடனைச் சேர்த்து, சென்னை மெட்ரோ திட்டத்துக்கான மொத்தக் கடன் தொகை 183, 595 மில்லியன் ஜப்பானிய யென் சுமார் (சுமார் 11,000 கோடி இந்திய ரூபாய்கள்) ஆகிறது.

ஜேஜிசிஏ பற்றி...

ஒரு குறிப்பிட்ட சட்டத்தினால் தொடங்கப்பட்டு, ஜப்பானிய அரசின் கீழ் தனிப்பட்ட நிர்வாக இன்ஸ்டிடியூஷனல் நடத்தப்படும். ஜப்பானிய சர்வதேச கூட்டுறவு ஏஜென்சி (JICA) சர்வதேச கூட்டுறவினை வளர்க்க மற்றும் ஓடி ஏவை செயல்படுத்தும் ஜப்பானின் ஒரே அரசு ஏஜென்சியாகும். ஜேஜிசிஏ ஒரு மிகப்பெரிய பைலேட்டரல் டோனர் ஏஜென்சியும் ஆகும். ஜேஜிசிஏ ஜப்பானுக்கும் பிற நாடுகளுக்கு ஒரு சிறந்த பாலமாக விளங்கி லோன், உதவித்தொகை மற்றும் தொழில்நுட்ப உதவிகளை வழங்குவதன் மூலம் வளரும் நாடுகள் தங்களது திறமைகளை வளர்த்துக் கொள்ள உதவுகிறது.

- பாத்தியா

வங்கிகளின் சேவைக் கட்டணம்... அதிருப்தியில் வாடிக்கையாளர்கள்!

சம்பளதாரர்கள் ஓய்வூதியதாரர்கள் குடும்ப ஓய்வூதியதாரர்கள் என சமுதாயத்தில் உள்ள பெரும்பாலானோருக்கு மாதத் தொடக்கத்தில் அவர்களது வங்கிக் கணக்கில் மாத ஊதியம் அல்லது ஓய்வூதியம் அல்லது குடும்ப ஓய்வூதியம் செலுத்துவது கடந்த சில ஆண்டுகளாக நடைமுறையில் இருந்து வருகிறது. அரசு நிலையில் மட்டுமின்றி தனியார் நிறுவனங்களில் பணிபுரிவோருக்கும் இத்தகைய நடைமுறை கடந்த சில ஆண்டுகளாக அமல்படுத்தப்பட்டு வருகிறது.

இதனால் காலம் காலமாக உள்ள வங்கி சேமிப்புக் கணக்கு தவிர ஊதியம் பெறும் வங்கிக் கணக்கு ஒரு நிறுவனத்திலிருந்து வேறு நிறுவனத்தில் வேலையில் சேர்ந்திருந்தால் அந்த நிறுவனத்தின் அறிவுரைப்படி மேலும் ஒரு வங்கியில் சேமிப்புக் கணக்கு குறைந்தபட்சம் இரண்டு அல்லது மூன்று வங்கி சேமிப்புக் கணக்குகளை வைத்திருக்கும் கட்டாயம் பலருக்கு ஏற்பட்டுள்ளது.

ஒவ்வொரு வங்கி சேமிப்புக் கணக்குக்கும் ஏடிஎம் அட்டை காசோலை புத்தகம் ஆகியவற்றை வாடிக்கையாளர்கள் பராமரிக்க வேண்டிய நிலை உள்ளது. வங்கியிலிருந்து மற்றொரு வங்கிக்கு ரொக்கமற்ற முறையில் பண பரிவர்த்தனைக்கு இணைய வழியிலான வங்கிச் சேவையும் (இண்டர்நேட் பேங்கிங்) அண்மைக் காலமாக மிகுந்த பயன்பாட்டில் உள்ளது.

கோடிக்கணக்கில்.... வங்கி சேமிப்புக் கணக்கு ஏடிஎம் அட்டைக்கு ஆண்டுதோறும் பராமரிப்புக் கட்டணம் என்ற பெயரில் ஒவ்வொரு வங்கியும் ரூ. 100-க்கும் மேற்பட்ட தொகையை வாடிக்கையாளர் கணக்கிலிருந்து தன்னிச்சையாகப் பிடித்தம் செய்கின்றன. வங்கிக்கு வங்கி இந்தத் தொகை மாறுபடும்.

மேலும் குறும் தகவல் சேவைக்கு (எஸ்.எம்.எஸ்) மூன்று மாதத்துக்கு ஒருமுறை ரூ. 15-ஐ பிடிப்பதை பாரத ஸ்டேட் வங்கி வழக்கமாகக் கொண்டுள்ளது. இந்தச் சேவை தொகை ஒரு வாடிக்கையாளரிடமிருந்து பிடித்தம் செய்யப் படுகிறது என்ற அடிப்படையில் பார்க்காமல் நாடு முழுவதும் உள்ள பல்வேறு வங்கிகளில் கோடிக்கணக்கான வங்கி வாடிக்கையாளர்கள் என்ற அடிப்படையில் கணக்கிட்டால் சேரும் தொகையின் மொத்த மதிப்பு கோடிக்களைத் தாண்டும்.

ஏப்ரல் முதல் அதிர்ச்சி : தங்களது வங்கி பாஸ் புத்தகத்தில் அவ்வப்போது பிடித்தம் செய்யப்படும் சேவைக் கட்டணம் குறித்துக் கவலைப்படாத வாடிக்கையாளர்கள் கிடையாது. திருத்தியமைக்கப்பட்ட சேவைக் கட்டணத்துடன் வங்கி சேமிப்புக் கணக்கில் மாநகரம் நகரம் கிராமம் எனப் பிரித்து குறைந்தபட்ச ரூ. 5,000 ரூ. 3000, ரூ. 1,000 என கடந்த ஏப்ரல் 1-ஆம் தேதி முதல் வாடிக்கையாளர்கள் பராமரிப்பது அவசியம் என பாரத ஸ்டேட் வங்கி அதிர்ச்சி அளித்துள்ளது.

அதாவது மாதந்தோறும் இடைவிடாமல் மேலே குறிப்பிட்ட குறைந்தபட்ச தொகையை வங்கி சேமிப்புக் கணக்கில் பராமரிக்காத வாடிக்கையாளரிடமிருந்து குறைந்தபட்ச பற்றாக குறைக்கு ஏற்ப (உதாரணமாக ரூ. 50 சதவீதத்துக்கும் குறைவாக இருந்தால் ரூ. 50 மற்றும் சேவை வரி) அபராதமாகப் பிடித்தம் செய்யப்படும் என்ற அறிவிக்கையை பாரத ஸ்டேட் வங்கி அச்சிட்டு வங்கிக் கிளைகளில் ஒட்டியுள்ளது.

குறைந்தபட்ச தொகையின் பற்றாக்குறையின் விகிதத்துக்கு ஏற்ப அதிகபட்சம் ரூ. 100 மற்றும் சேவை வரி வசூலிக்கப்படும் என அந்த வங்கி அறிவித்துள்ளது. இதர சேவைக் கட்டணங்களும் அந்த அறிவிப்பில் இடம்பெற்றுள்ளன.



கணக்கு வேண்டாம் என்றாலும் அபராதம் : பாரத ஸ்டேட் வங்கியின் மேலே குறிப்பிட்ட அதிரடி நடவடிக்கையை இந்தியன் ஓவர்சீஸ் வங்கி உள்ளிட்டவை இன்னும் அறிவிக்க வில்லை. அத்தகைய வங்கிக்களில் சேமிப்புக் கணக்கு வைத்துள்ளோர் பயன்பாடு இல்லாமல் தாங்கள் கூடுதலாக வைத்துள்ள பாரத ஸ்டேட் வங்கியின் சேமிப்புக் கணக்கை முடித்துக் கொள்ள விரும்பினாலும் அபராதம் காத்திருக்கிறது. அதாவது கணக்கை முடித்துக் கொள்ள விரும்புவதற்கான வேண்டுகோள் கடிதம் வங்கி சேமிப்புக் கணக்கு புத்தகம், காசோலை, ஏடிஎம் அட்டை ஆகியவற்றை ஒப்படைக்கச் சென்றாலும் ரூ. 500 மற்றும் சேவைக் கட்டணம் அபராதமாக பிடித்தம் செய்யப்பட்ட பிறகே கணக்கை முடித்து வைக்கப்படும்.

இந்தியன் வங்கியும்... பாரத ஸ்டேட் வங்கியைத் தொடர்ந்து பண பரிவர்த்தனை கட்டணங்களை இந்தியன் வங்கியும் கடந்த ஏப்ரல் 17-ஆம் தேதி முதல் மாற்றி அமைத்துள்ளது. கிராமம் அல்லாத பகுதிகளைச் சேர்ந்தவர்கள் கிராம வாடிக்கையாளர்கள் என இரு பிரிவாக இந்தியன் வங்கி பிரித்து கட்டணங்களை சீரமைத்துள்ளது.

உதாரணமாக ஓர் அரை ஆண்டில் 50 பண பரிவர்த்தனைகளுக்குக் கூடுதலாக இந்தியன் வங்கி வாடிக்கையாளர் செய்யும் நிலையில் கூடுதலாகச் செய்யும் ஒவ்வொரு பண பரிவர்த்தனைக்கும் ரூ. 10 செலுத்த வேண்டும்.

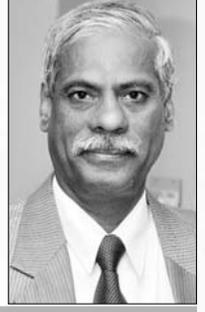
வங்கி அதிகாரிகள் அமைப்பு எதிர்ப்பு : பாரத ஸ்டேட் வங்கி இந்தியன் வங்கி ஆகியவற்றின் இத்தகைய சேவைக் கட்டண முறைக்கு அகில இந்திய வங்கி ஊழியர் சங்கம், அகில இந்திய வங்கி அதிகாரிகள் கூட்டமைப்பின் தமிழகப் பிரிவு ஆகியவை தொடர்ந்து எதிர்ப்பு தெரிவித்து வருகின்றன.

பண மதிப்பிழப்பு நடவடிக்கைக்குப் பிறகு ரொக்கமற்ற பணப் பரிவர்த்தனையை ஊக்குவிக்க வேண்டும் என்பது மத்திய அரசின் உண்மையான நோக்கமாக இருந்தால் வங்கி வாடிக்கையாளர்கள் மீது இத்தகைய சேவைக் கட்டணங்கள் என்ற தண்டனை - அபராதங்களை சுமத்துவதை உடனடியாகத் திரும்பப் பெற வேண்டும் என அந்த அமைப்புகள் தொடர்ந்து வலியுறுத்தி வருகின்றன.

- ரமேஷ்



வளமான வாழ்க்கைக்கு வழிகாட்டும் ஏற்றுமதி தொழில்!



ஆர். அசோகன், செயல் இயக்குனர், CITEP

சாதாரணமாக தெரியும் முட்டை ஏற்றுமதி செய்வதற்கு நாம் எத்தகைய விபரங்களை கைக்கொள்ளுதல் வேண்டும் என்பதை கடந்த இதழில் பார்த்தோம். அதேபோல் மேலும் ஒரு சில உதாரணங்களை இவ்விதழில் பார்ப்போம்...

மேலும் சில பொருள்களை ஏற்றுமதி செய்வது தொடர்பாக :

ஏற்றுமதி செய்ய விழையும் பலரும் காய்கறிகள் மற்றும் பழங்கள் ஏற்றுமதி செய்வது பற்றி தெரிந்து கொள்வதில் அதிக ஆர்வம் கொண்டுள்ளனர்.

முதலில் அடிப்படையாக விவசாயிகள் எந்த நடைமுறைகளை பயன்படுத்துகிறார்கள். இயற்கை அல்லது செயற்கை உரங்களை எந்த அளவில் பயன்படுத்தி உற்பத்தி செய்கின்றனர். குறிப்பிட்ட காய்கறி, பழ வகைகள் அதிகமாக, மிதமாக, குறைவாக உற்பத்தியாகும் மாதங்கள், உற்பத்தி மற்றும் தேவை சமன்பாடு எந்த அளவில் உள்ளது போன்ற அடிப்படை விஷயங்களை முதலில் நன்கு அறிதல் அவசியம்.

காய்கறிகள், பழ வகைகளை பொறுத்த வரையில் விலை நிர்ணயம் என்பது சந்தை நிலவரம் மற்றும் விற்பனை ஆகும் இடம் நிலவரம் கீழ்நிலைக்கு ஏற்ப வேறுபடும். ஒரே நாளில் பல்வேறு விலை நிர்ணயம்கூட இருக்கும்.

சில நேரங்களில் காய்கறிகள், பழவகைகள் கொள்முதல் விலை நமது நாட்டில் அதிகமாக இருந்து இறக்குமதி செய்யும் நாட்டில் பிறநாட்டின் இறக்குமதியின் அதிக வரத்தின் காரணத்தினால் சந்தைப்படுத்தும் போது விலை குறைவாக விற்க வேண்டிய கீழ்நிலையும் எதிர்நோக்க வேண்டியது இருக்கும். அதேபோல் உங்களின் கொள்முதல் விலை மிக குறைவாகவும் இறக்குமதி செய்யும் நாட்டில் சந்தை விலை மிக அதிகமாகவும் இருந்து உங்களுக்கு ஒரு நல்ல லாபத்தையும் சில சமயம் கொடுக்கும்.

பொதுவாக காய்கறி, பழவகைகள் ஏற்றுமதி வணிகத்தில் நீங்கள் தொடர்ச்சியாக ஈடுபடும் தருவாயில் மட்டுமே ஒரு நிலையான இலாபகரமான தொழிலாக செய்ய முடியும். நீங்கள் தொடர்ந்து உங்கள் இறக்குமதியாளருக்கு காய்கறிகள், பழங்களை அனுப்பி வரும் பட்சத்தில் அவர்கள் அங்குள்ள சந்தை நிலவரப்படி விற்று அவர்களின் கமிஷன் இறக்குமதி நடைமுறை செலவுகள் முதலியவற்றை எடுத்துக்கொண்டு மீதி பணத்தை உங்களுக்கு அனுப்பி வைப்பார்கள். இதுவே பொதுவாக அதிக சந்தைப்படுத்தும் வாய்ப்புள்ள நாடுகளில் இறக்குமதி செய்பவர்கள் கடைபிடிக்கும் முறையாகும். இறக்குமதியாளர் உங்களுக்கு நன்கு அறிமுகமானவராக இருப்பின் இறக்குமதியாளர் அவரின் நாட்டின் அருகிலுள்ள பிற நாடுகளிலும் வர்த்தகம் செய்பவராக இருப்பின் குறிப்பிட்ட விலை நிர்ணயம் அடிப்படையிலும் ஏற்றுமதி செய்வதற்கு வாய்ப்புகள் உள்ளது.

நீங்கள் ஆயத்த ஆடைகள் மற்றும் பல்வேறு வகைப்பட்ட துணி வகைகளை ஏற்றுமதி செய்வதற்கு விருப்பப்படும் பட்சத்தில் நீங்கள் ஏற்றுமதி செய்ய விரும்பும் குறிப்பிட்ட ஆடை / துணி வகைகளுக்கு எந்த நாடுகளில் சந்தைப்படுத்தும் வாய்ப்பு தனக்கு உள்ளது. எந்தவாறு வடிவமுறையில் நிறங்களில் எந்த சீதோஷண காலங்களில் எவ்வகையான - பருத்தி நூல், செயற்கை நூல், வேறுபட்ட நூலிழை கலந்து செய்யப்பட்ட ஆடை அல்லது துணிவகைகள் சந்தைப்படுத்தும் வாய்ப்பு எதில் அதிகம் என்பதை அறிவது மிகவும் அவசியம். உங்கள் இறக்குமதியாளர்கள் கொடுக்கும் விபரங்களை கருத்தில் கொண்டும் நீங்கள் இந்தத் துறையில் எந்த அளவுக்கு நிபுணத்துவம் பெற்று இருக்கிறீர்களோ அந்த அனுபவம் நீங்கள் அந்தக் குறிப்பிட்ட ஆடை / துணிமணிகளை கொள்முதல் செய்வதற்கு உங்களை முழுமையாக நிலை நிறுத்தும்.

இதே போன்றுதான் தோல் பொருள்களாக, கைவினை பொருள்களாக, நுகர்வோர் பொருள்களாக, பிளாஸ்டிக் பொருள்களாக, இயந்திரம் சம்பந்தப்பட்ட பொருள்களாக இருப்பினும் நீங்கள் ஏற்றுமதி செய்ய ஆர்வம் கொள்ளும் பொருள்களைப் பற்றிய அனைத்து அறிவும் தெளிவும் பெற்று இருப்பதும் அத்தகைய பொருள்களுக்கு சந்தைப்படுத்துவதற்கு மிக அதிக வாய்ப்பு தரும் நாடுகளைப் பற்றிய விபரங்களையும் நன்கு அறிந்து இருப்பதும் அதனை மேம்படுத்திக் கொள்வதும் மிகவும் அவசியம்.

இத்தொடரின் நோக்கமே தமிழகத்தில் அதிக ஏற்றுமதி சந்தை வாய்ப்புள்ள பொருள்களை அறிந்து கொள்வதற்கும் அத்தகைய பொருள்களை வாய்ப்புள்ள நாடுகளில் சிறந்த இறக்குமதியாளர்களை மற்றும் அதன் சார்ந்த வணிகத்தில் ஈடுபாடுள்ளவர்களின் தொடர்புகளை பெறும் வழிகள் மற்றும் நல்ல முறையில் அந்த நாடுகளில் சந்தைப்படுத்தும் வழிமுறைகளை பற்றி விரிவாக பயணிப்பதுவேயாகும்.

ஆகவே தமிழகத்தின் ஏற்றுமதி சந்தை வாய்ப்புகளைப் பற்றி அறிவதற்கு முன் ஒரு முன்னோட்டமாக இந்திய அளவில் ஏற்றுமதி சந்தைப்படுத்தும் வாய்ப்புகளைப் பற்றி ஒரு மேலோட்டமாக அறியலாம். இது பின்வரும் இதழ்களில் வரும் விபரங்களுக்கு பயனாக இருக்கும்.

இந்தியாவின் ஏற்றுமதி நிலவரங்கள்

உலக வாணிபத்தில் இந்திய ஏற்றுமதியின் அளவு 2014-15 ஆண்டின் விபரப்படி 1.7 சதவீதமாக இருந்தது. 1990-91 மற்றும் 2014-15ஆம் ஆண்டிற்கு இடைப்பட்ட தருவாயில் ஆசிய நாடுகளுக்கு ஏற்றுமதி செய்த அளவு 34 சதவீதத்திலிருந்து 49 சதவீதமாகவும் ஆப்பிரிக்கா நாடுகளுக்கு 3 சதவீதத்திலிருந்து 11 சதவீதமாகவும் உயர்ந்து உள்ளது. அதே காலத்தில் ஐரோப்பிய நாடுகளுக்கு நமது ஏற்றுமதி 41 சதவீதத்திலிருந்து 19 சதவீதமாக குறைந்து உள்ளது.

ஆரம்ப காலங்களில் நமது நாட்டிலிருந்து அடிப்படை மூலப்பொருள்களை அதிகமாக ஏற்றுமதி செய்து வந்தோம். படிப்படியாக நமது ஏற்றுமதியானது மதிப்புக்கூடிய பொருள்களை ஏற்றுமதி செய்வதில் ஒரு நல்ல முன்னேற்றம் ஏற்பட்டுள்ளது. குறிப்பாக, இயந்திர பாகங்கள்,

மருத்துவ பொருள்கள், இரசாயன பொருள்கள் போன்ற பல்வேறு பொருள்களை குறிப்பாக வளரும் நாடுகளுக்கு ஏற்றுமதி செய்வதில் நன்கு வளர்ந்து வருகிறது.

இயந்திர சம்பந்தப்பட்ட பொருள்கள் (Engineering Goods); எளிப்பொருள் சுத்திகரிப்பு அதன் சார்ந்த துணை பொருள்கள் (Petroleum and Crude Products); மதிப்பு கூட்டப்பெற்ற ஆபரணங்கள் மற்றும் பட்டை தீட்டப்பட்ட ஆபரண கற்கள் (Value added Gem and Jewellery) விவசாய விளை பொருள்கள் மற்றும் அதன் சார்ந்த பிற பொருள்கள் (Agriculture and allied products); இரசாயனம் மற்றும் அதன் சார்ந்த பொருள்கள் (Chemicals and allied products); துணிமணிகள் (Textiles); ஆயத்த ஆடைகள் (Readymade Garments) கணனி சார்ந்த மென்பொருள்கள் போன்றவை ஏற்றுமதி செய்வதில் நமது பங்கு அதிகரித்து வருகிறது.

கடந்த 2016-17 நிதி ஆண்டின் இந்திய ஏற்றுமதி US\$ 274645.10 million (Rs. 1841314.39 crore) ஆகும். இது சென்ற ஆண்டின் ஏற்றுமதியை விட 7.28 சதவீதம் அதிகமாகும். உலக வணிக அமைப்பின் (WTO) கணக்கீட்டின்படி சென்ற ஆண்டில் அமெரிக்கா, ஐரோப்பியன் கூட்டமைப்பு நாடுகள், ஜப்பான், சைனா நாடுகளுக்கு நமது ஏற்றுமதி வளர்ச்சி முகமாக உள்ளது.

கடந்த 2016-17 நிதி ஆண்டின் இந்திய ஏற்றுமதி US\$ 274645.10 million (Rs. 1841314.39 crore) ஆகும். இது சென்ற ஆண்டின் ஏற்றுமதியை விட 7.28 சதவீதம் அதிகமாகும். உலக வணிக அமைப்பின் (WTO) கணக்கீட்டின்படி சென்ற ஆண்டில் அமெரிக்கா, ஐரோப்பிய கூட்டமைப்பு நாடுகள் ஜப்பான் சைனா நாடுகளுக்கு நமது ஏற்றுமதி வளர்ச்சி முகமாக உள்ளது. இருப்பினும் சீனாவின் மொத்த இறக்குமதியை கணக்கில் கொண்டால் நமது ஏற்றுமதி - 14.1% குறைவாகவே உள்ளது. அதே போல் ஐரோப்பிய நாட்டிலுள்ள நெதர்லாந்த் நாட்டிற்கும் நமது ஏற்றுமதி 24.7% குறைந்து உள்ளது.

2016ஆம் ஆண்டில் நாம் அதிகமாக ஏற்றுமதி செய்த 15 நாடுகளை எடுத்து கொண்டால் நமது மொத்த ஏற்றுமதி பண மதிப்பும் நமது ஏற்றுமதியில் எத்தனை சதவீதம் இந்தக் குறிப்பிட்ட நாடுகளுக்கு செய்துள்ளோம் என்பதை அறியலாம்.

1. அமெரிக்கா US\$ 42 billion (16.1 நமது மொத்த ஏற்றுமதியில் சதவீதம்)

2. ஐக்கிய அரபு நாடுகளுக்கு - \$ 30.7 billion (11.8)

3. ஹாங்காங் - \$ 13.2 billion (5.1)

4. சைனா - \$ 8.9 billion (3.4)

5. இங்கிலாந்து - \$ 8.6 billion (3.3)

6. சிங்கப்பூர் - \$ 7.4 billion (2.8)

7. ஜெர்மனி - \$ 7.2 billion (2.7)

8. வியட்நாம் - \$ 6 billion (2.3)

9. பங்களாதேஷ் - \$ 5.7 billion (2.2)

10. பெல்ஜியம் - \$ 5.4 billion (2.1)

11. சவுதி அரேபியா - \$ 5 billion (1.9)

12. பிரான்ஸ் - \$ 4.9 billion (1.9)

13. நெதர்லாந்து - \$ 4.9 billion (1.9)

14. நேபாளம் - \$ 4.5 billion (1.7)

15. துருக்கி - \$ 4.5 billion (1.7)

நமது மொத்த ஏற்றுமதியில் 61 சதவீதம் மேலே குறிப்பிட்ட 15 நாடுகளுக்கு ஏற்றுமதி செய்யப்பட்டுள்ளது.

துருக்கி நாடானது நமது நாட்டிலிருந்து 2009 ஆம் ஆண்டிலிருந்து 2016ஆம் ஆண்டு வரை இறக்குமதியினை 250 சதவீதம் அதிகரித்துள்ளது. அதே போல் வியட்நாம் 225 சதவீதம் பங்களாதேஷ் 160 சதவீதம், நேபாளம் 120 சதவீதம் அதிகரித்துள்ளது.

இருப்பினும் இந்திய அரசு நிர்ணயித்த 300 billion இலக்கை நம்மால் எட்ட முடியவில்லை.

உலக வணிக அமைப்பு (WTO) நடப்பு ஆண்டில் உலக, மொத்த வணிகம் 3.6 சதவீதம் அதிகரிக்கும் என்று கணக்கிட்டுள்ளது. எனினும் 1990ஆம் ஆண்டு முதல் இன்று வரை சராசரியாக இருந்துவரும் 5 சதவீதத்திற்கு குறைவாகவே அதன் கணக்கீடு உள்ளது.

ஏற்றுமதியில் தமிழகம் - ஒரு பார்வை :

தமிழ்நாடு 40,000க்கும் அதிகமான பெரிய தொழில் நிறுவனங்களும் 9 லட்சத்திற்கும் அதிகமான சிறு மற்றும் நடுத்தர தொழில் நிறுவனங்களும் எண்ணற்ற குறு தொழில்

நிறுவனங்களையும் கொண்டுள்ளது. இந்திய ஏற்றுமதியில் குறிப்பாக இயந்திரங்கள் மின்னணு சாதனங்கள் ஆயத்த ஆடைகள் மற்றும் துணி வகைகள், வாகன பாகங்கள், தோல் பொருள்கள் ஏற்றுமதியில் 10 சதவீதற்கும் அதிகமாகும்.

இந்தியாவில் பழங்கள் அதிகமாக உற்பத்தி செய்யும் முதல் மூன்று மாநிலங்களில் ஒன்றாகவும், பண்ணை சார்ந்த உற்பத்தியில் இரண்டாவது மாநிலமாகவும், வாழைப்பழம் உற்பத்தியில் முதலிடத்திலும், தேயிலை உற்பத்தியில் மூன்றாவதாகவும் உள்ளது.

தமிழ்நாட்டிலிருந்து அதிகமாக ஏற்றுமதி யாகும் விவசாயம் சார்ந்த பொருள்கள் மற்றும் மிகையாக ஏற்றுமதி செய்யப்படும் நாடுகள்.

- * அரிசி UAE, South Africa, USA, Malaysia
- * சோளம் Malaysia - Gulf
- * நிலக்கடலை பருப்பு (Processed) USA, UK, Germany
- * எள் (Processed) USA, UK, Canada
- * சிறிய வெங்காயம் South East Asian Countries and Gulf Countries
- * மிளகாய் வத்தல் மற்றும் பொடி வகைகள் South East Asian Countries and Gulf Countries
- * மஞ்சள் USA, Europe, Japan
- * முருங்கை இலை அதன் சார்ந்த பொருள்கள் Qatar, Oman, Malaysia, UAE
- * தேயிலை Russia, Dubai, Saudi, US
- * மாம்பழம் UAE, UK, South Africa
- * மாம்பழ கூழ் மற்றும் பதப்படுத்தப்பட்ட பொருள்கள் USA, UK, Gulf Countries
- * வாழைப்பழம் UAE, South Africa, Kuwait, Iran
- * ரோஜாப்பூ UK, Germany, Netherlands,
- * பிறவகை பூக்கள் மற்றும் அழகூட்டும் செடிகள் UK, Germany, Netherlands,

கடலில் இருந்து பெறப்படும் மீன் மற்றும் சார்ந்த பொருள்கள் மற்றும் மசாலா பொருள் களும் அதிகமாக பல்வேறு நாடுகளுக்கு ஏற்றுமதி செய்யப்படுகிறது.

ஆயத்த ஆடைகள் மற்றும் பல்வேறு உபயோக துணிமணிகள் உற்பத்தியில் தமிழ்நாட்டு ஏற்றுமதி ஒரு சிறப்பான இடத்தை பெற்றுள்ளது. நெசவு செய்து கைத்தொழில் மற்றும் இயந்திரம் மூலம் உற்பத்தி செய்யும் வகைகள் மற்றும் பின்னலாடைகள் ஏற்றுமதி வாய்ப்பு அதிகமாக உள்ளது. இத்துறையில் பிற உற்பத்தி பொருள்களுக்கு (Technical Textiles) ஏற்றுமதி வாய்ப்பு உலக நாடுகளில் நல்ல வரவேற்பினை பெற்று வருகிறது.

குறிப்பாக, விவசாயத்திற்கு பயன்படும் நிழல் தரும் வலைகள், விவசாய பொருள்களை Packing செய்ய தேவைப்படும் பின்னல் வலைகள், விவசாய நிலங்களில் பயன்படுத்தப்படும் துணிவகைகள் (Geotech - wovan & non-wovan geotextiles). உயரமான கட்டடங்கள் கட்டும்போது அமைக்கும் கட்டுமான பாதுகாப்பு வலைகள் (Scaffolding net); குறைந்த அகலமுள்ள அலங்கார துணிவகைகள் (Clothtech) பல்வேறு வீடு உபயோக துணிவகைகள் (தொழிற் சாலைகளில் பயன்படுத்தும் சிறப்பு துணி வகைகள் (Hometech); மருத்துவ உலகில் பயன்படுத்தப்படும் பல்வேறு துணி வகைகள், நெருப்பிலிருந்து வரும் கூட்டை தடுக்கும் துணி மற்றும் ஆடை வகைகள் பெரிய அளவு பைகள் மற்றும் பொருள்களை கவர்ச்சியாக பேக் செய்யக் கூடிய நவீன துணிவகைகள் போன்றவைகளுக்கு வாய்ப்பு நன்கு வளர்ந்து வருகிறது.

இயந்திரம் மற்றும் மின்னணு சம்பந்தப்பட்ட பொருள்களை எடுத்துக்கொண்டால் மின்சார மோட்டார்கள், பம்புகள், மின்சாரம் மூலம் இயங்கும் இயந்திரங்கள் பல்வேறு விவசாய பயன்பாடு இயந்திரங்கள் நெசவு, பின்னலாடை மதிப்பு கூட்டப்பெற்ற உணவு தயாரிக்கும் இயந்திரங்கள், பல்வேறு தொழில் சார்ந்த மின்னணு பாகங்கள் ஏற்றுமதி செய்யும் வாய்ப்புகள் அதிகமாக உள்ளது. சென்னை, திருவள்ளூர், காஞ்சிபுரம், வேலூர், தருமபுரி, கோவை மாவட்டங்களின் பங்கு இதில் அதிகம்.

இரசாயனம் (Chemicals) மற்றும் அதன் சார்ந்த பொருள்களை எடுத்துக்கொண்டால் வர்ணம் சேர்க்கும் பொருள்கள் மற்றும் மதிப்பு கூட்டப்பெற்ற பொருள்கள் விவசாய மருந்து இடுபொருள்கள் புதிய வகை கெமிக்கல் பூசப்பட்ட துணிவகைகள், சாய பொருள்கள் போன்றவை முக்கிய பங்கு வகிக்கிறது.

மருத்துவ உலகத்திற்கு தேவையான அலே-பாதி, சித்த, இயற்கை, மருத்துவ பொருள்களை ஏற்றுமதி செய்யும் வாய்ப்புகள் நமது மாநிலத்தில் அதிகமாக உள்ளது.

அடுத்து வரும் இதழ்களில். முக்கியமாக ஏற்றுமதியாகும் பொருள்கள் அதனை சந்தைப் படுத்தும் வாய்ப்புள்ள நாடுகள் சிறப்பாக ஏற்றுமதி செய்வதற்கு செய்ய வேண்டிய மற்றும் செய்யக்கூடாத விஷயங்களை சில உதாரணங்கள் மற்றும் இறக்குமதியாளர்கள் எந்த மாதிரியான ஏற்றுமதியாளர்களிடம் நம்பிக்கை கொள்கிறார்கள் என்பதைப் பற்றி விரிவாக காண்போம்.

மாம்பழ ஏற்றுமதி வாய்ப்பு

மாம்பழ ஏற்றுமதி இந்த ஆண்டு 50,000 டன்னை தொடும் என்று இந்திய விவசாய மற்றும் பதப்படுத்திய பொருள்கள் ஏற்றுமதி அமைப்பு எதிர்பார்க்கிறது. அமெரிக்கா, மத்திய கிழக்கு நாடுகள், ஐரோப்பிய நாடுகள் நல்ல ஏற்றுமதிக்கு வாய்ப்புள்ள நாடுகளாகும்.

பங்களப்பள்ளி, அல்போன்சா, கேசார் வகைகள் தென் இந்திய மற்றும் வட இந்திய பிராந்தியங்களில் இருந்து அதிக அளவில் ஏற்றுமதியாகிறது. தற்பொழுது மாம்பழ விளைச்சல் மற்றும் அதன் தரமும் நன்கு இருப்பதால் இந்த ஆண்டில் ஏற்றுமதி அதிக அளவில் இருக்கும் என்று எதிர்பார்க்கப்படுகிறது.

சமீபத்தில் கொரியா நாடு நமது மாம்பழங் களை இறக்குமதி செய்ய அனுமதித்துள்ளது. நியூசிலாந்து, ஆஸ்திரேலியா நாடுகளும் இந்த ஆண்டில் அதிகமாக இறக்குமதி செய்யும் என்று எதிர்பார்க்கப்படுகிறது.

மாம்பழ வரத்து தென் இந்திய மற்றும் வட இந்திய பிராந்தியங்களில் இருந்து அதிக அளவில் சந்தைக்கு வர ஆரம்பித்துள்ளது. வட இந்திய மற்றும் உத்தரபிரதேசம் மாநிலத்திலிருந்து ஜூன் மூன்றாவது வாரத்திலிருந்து தொடங்கி விடும். இந்த ஆண்டில் மாம்பழ உற்பத்தி சென்ற ஆண்டின் உற்பத்தியைவிட 18.6 மில்லியன் டன்னிலிருந்து 19.21 மில்லியன் டன்னாக இருக்கும் என்று எதிர்பார்க்கப்படுகிறது.

(அடுத்த இதழிலிருந்து வாசகர் கடிதங்களும் வெளியிடப்பெறும்)

.... தொடரும்

ரியல் எஸ்டேட் ஒழுங்குமுறை ஆணையம்

ஒரு பார்வை!

நாட்டில் வீடு, மனை விற்பனையில் முறை கேடுகளை தவிர்க்க, மத்திய அரசு, ரியல் எஸ்டேட் ஒழுங்குமுறை சட்டத்தை ஏற்படுத்தி உள்ளது. இந்தச் சட்டத்துக்கான விதிகளை அமல்படுத்த, அக். 30, 2016க்குள் நடவடிக்கை எடுக்க வேண்டும் என, காலக்கொடு நிர்ணயிக்கப்பட்டது. ஆனால், தமிழகம் உள்ளிட்ட மாநில அரசுகளின் அலட்சியம் காரணமாக இது தாமதமானது.

இந்நிலையில், இந்தச் சட்ட விதிகளை அமல்படுத்துவது குறித்து, மக்களின் கருத்துக்களை தமிழக அரசு பெற்று வருகிறது. இதன்படி, விரைவில் ரியல் எஸ்டேட் சட்ட விதிமுறைகள் தமிழகத்தில் அமலுக்கு வரும் என்ற எதிர்பார்ப்பு எழுந்துள்ளது. குறிப்பாக, 2017 மே மாதத்திற்குள் மாநில அரசுகள் ரியல் எஸ்டேட் ஒழுங்குமுறை ஆணையம் தீர்ப்பாயத்தை அமைக்க வேண்டும்.

இந்தச் சட்டத்தின் பிரிவு, 20ல் குறிப்பிட்டபடி ரியல் எஸ்டேட் ஒழுங்குமுறை ஆணையம் அமைய வேண்டும். சட்ட விதிகள் அமலுக்கு வந்த நாளில் இருந்து, ஓர் ஆண்டுக்குள் ஆணையம் அமைக்க வேண்டும் என்பது தமிழக அரசுக்கு ஆறுதலான விஷயமாக பார்க்கப்படுகிறது.

ஒரு மாநிலத்தின் தேவை அடிப்படையில், ஒன்றுக்கு மேற்பட்ட ஒழுங்குமுறை ஆணையத்தை அமைக்க, மாநில அரசுகளுக்கு அதிகாரம் அளிக்கப்பட்டுள்ளது. மேலும், ஒன்றுக்கும் மேற்பட்ட மாநிலங்கள் சேர்ந்து, ஒரே ஒழுங்கு முறை ஆணையத்தை அமைக்கவும், சட்டத்தில் வழிவகை செய்யப்பட்டுள்ளது.

ரியல் எஸ்டேட் ஒழுங்குமுறை ஆணையம் ஒரு தலைவரையும், இரண்டு முழு நேர உறுப்பினர்களையும் உடையதாக இருக்க



வேண்டும். இதில், தலைவரை உயர் நீதிமன்ற தலைமை நீதிபதி அல்லது அவரால் நியமனம் செய்யப்பட்டவர் வீட்டுவசதி துறை செயலர் அடங்கிய குழு தான் தேர்வு செய்ய வேண்டும்.

இந்தக் குழு பரிந்துரைக்கும் நபரை ரியல் எஸ்டேட் ஒழுங்குமுறை ஆணைய தலைவராக, மாநில அரசு நியமிக்கும் மாநில அரசு பணியில் உள்ள ஒருவர் இதன் தலைவராக தேர்வு செய்யப்படும் நிலையில், அவர் மத்திய அரசில் கூடுதல் செயலர் அல்லது அதற்கு நிகரான பதவியில் இருக்க வேண்டும்.

இந்தச் சட்ட அமலாக்கத்தினால் மோசடிகள் தடுக்கப்படும்; வாடிக்கையாளர்கள் பயன்பெறுவர். ஒரு குறிப்பிட்ட குடியிருப்புக் கட்டுமானத் திட்டத்திற்காக ரியல் எஸ்டேட் நிறுவனம் வாடிக்கையாளரிடமிருந்து பெற்ற பணத்தில், 70 சதவீத தொகையை, தனியான வங்கிக் கணக்கில், டிபாசிட் செய்வது அவசியம். இதனால், ஒரு குறிப்பிட்ட திட்டத்திற்காக பெறப்பட்ட தொகை வேறு ஒரு திட்டத்திற்கு திசை திருப்ப முடியாது. இதுதான் வீட்டை ஒப்படைக்கும் தேதிக்கு முன்பே வீட்டை ஒப்படைக்க முக்கிய நிவாரணமாக கொண்டுவரப்பட்டுள்ளது.

ஒப்பந்தம் எப்படி இருக்க வேண்டும் என்ற மாதிரி ஒப்பந்தமும், இடையிலுள்ள இடைத்தரகர்கள், ஏஜன்ட்கள் ஒழுங்குமுறை ஆணையத்திடம்



முறையாக பதிவு செய்வது அவசியம் எனவும் நிபந்தனை கொண்டு வரப்பட்டுள்ளது.

இந்த ரியல் எஸ்டேட் ஒழுங்குமுறை சட்டத்தை, ரியல் எஸ்டேட் நிறுவனங்கள் எதிர்த்தாலும் அரசு நிச்சயம் இதன் சட்டத்திடங்களை கடைப்பிடிக்க வலியுறுத்துகிறது.

கவனத்திற்கு

நீண்ட நாட்களாய் நிலுவையில் இருந்த ரியல் எஸ்டேட் ஒழுங்குமுறை நடைமுறைக்கு வருவதற்கான சட்ட மசோதாவிற்கு, அரசு அங்கீகாரம் அளித்துள்ளது. அதன்படி பதிவு செய்து அனைத்து அனுமதிகளையும் முன்கூட்டியே முறையாக பெற்றிருப்பது அவசியம்.

ஒவ்வொரு மாநிலத்திலும், ரியல் எஸ்டேட் ஒழுங்குமுறை ஆணையம் அமைக்கப்படும். ரியல் எஸ்டேட் நிறுவனங்கள் தங்கள் கட்டுமான திட்டங்களை முன்கூட்டியே இந்த ஆணையத்திடம் முறையாக பதிவு செய்ய வேண்டியது கட்டாயமாகும்.

வாடிக்கையாளர்களை கவரும் வண்ணம் விளம்பரங் களை செய்ய இயலாதபடியும் சட்டம் இயற்றப்பட்டுள்ளது.

வீடு வாங்குபவர்களுக்கு இனி ரியல் எஸ்டேட் நிறுவனம் தங்களின் அசல் திட்ட வடிவத்தை கொடுக்க வேண்டும்.

கட்டுமான பணியில் மோசடிகள் கண்டுபிடிக்கப் பட்டால் திட்ட தொகையில் 10 சதவீத அபராதம், கட்டுமான திட்டம் பதிவை ரத்து செய்தல் மற்றும் சிறை தண்டனையும் இந்தச் சட்டத்தில் கொண்டு வரப்பட்டுள்ளது.

- மாலிக்

சுட்பிட்டு சுவல்

உன் கடமையை செய்,
அப்போது நீயே உன்
தகுதியை அறிந்து
கொள்வாய்.

விரைவு மற்றும் உடனடி கடன்கள் பெறுபவரா நீங்கள்... கவனம் தேவை!

வீட்டுக் கடன், வாகனக் கடன் வரிசையில் இப்போது உடனடி கடன்களும் சேர்ந்திருக்கின்றன. பல்வேறு வங்கிகள் உடனடி கடன் வசதியை அறிமுகம் செய்துள்ளன.

வழக்கமான கடன்கள் போல அல்லாமல் இவை உடனடியாக வழங்கப்படுவதாக சொல்லப்படுவதை குறிக்கும் வகையில் 'இன்ஸ்டண்ட் லோன்ஸ் மற்றும் குவிக் லோன்ஸ் என்று குறிப்பிடப்படுகின்றன. அதாவது முன்கூட்டியே அனுமதிக்கப்பட்ட கடன்கள் என்று பொருள்.

பொதுவாக இந்த வகை கடன் பெற, அதிக அளவில் ஆவணங்களை சமர்ப்பிக்க வேண்டிய தில்லை மற்றும் கடனுக்காக காத்திருக்க வேண்டிய தில்லை என்றும் கருதப்படுகிறது. வங்கிகள் மட்டும் அல்லாமல், வங்கி சாரா நிதி நிறுவனங்கள், நிதி நுட்ப நிறுவனங்கள் ஆகியவையும் இந்த வகை கடன்களை வழங்குகின்றன.

சக மனிதர்களிடம் இருந்து கடன் பெற உதவும் இணைய தள நிறுவனங்களும் இந்த வகை கடன்களை வழங்குகின்றன. இணைய-தளம் அல்லது செயலி மூலம் இவற்றை பெறவேண்டும்.

தொழில்நுட்ப விளைவு

வங்கிகள் உடனடி கடன் வினியோகத்தில் ஆர்வம் காட்ட பல்வேறு காரணங்கள் இருக்கின்றன. வர்த்தக நிறுவன கடன் பிரிவில் வாரா கடன் சிக்கல் பெரும் பிரச்சனையாக இருப்பதால், வங்கிகளில் சில்லரை பிரிவிலான கடனில் அதிக கவனம் செலுத்துகின்றன.

மேலும், தொழில்நுட்ப வசதிகளின் காரணமாக வாடிக்கையாளர்கள் கடன் தகுதியை தீர்மானிப்பது

விண்ணப்பங்களை பரிசீலிப்பது ஆகியவற்றை விரைவாக மேற்கொள்ள முடிகிறது.

இந்தப் பிரிவில், 'பின் டெக்' எனப்படும் நிதி நுட்ப நிறுவனங்களும் சுறுசுறுப்பாக இயங்கி வருகின்றன. செயல் மூலமே கடன் அளிக்கும் சேவை வழங்கும் நிறுவனங்களும் அறிமுகமாகியுள்ளன.

உடனடி கடன்கள் தனிப்பட்ட தேவைக்காகவும், வர்த்தக தேவைக்காகவும் அளிக்கப்படுகின்றன. இவற்றின் வரம்பும் சில ஆயிரம் முதல் சில லட்சம் வரை இருக்கின்றன. அவசரத் தேவைக்கு இவை கைகொடுப்பதாக நினைக்கலாம். ஆனால், எளிதாக கிடைக்கும் காரணத்தால் மட்டுமே இந்த வகை கடன்களை பெறுவதில் ஆர்வம் காட்டக்கூடாது என நிதி வல்லுனர்கள் கூறுகின்றனர்.

தனிநபர் கடன்

உடனடி கடன்கள் என சொல்லப்படுபவை பெரும்பாலும் தனி நபர் கடன் தான். இவற்றுக்கு குறைந்தபட்ச ஆவணங்களே தேவை. ஆனால், பல நேரங்களில் வங்கிகள் கடனுக்கான அனுமதியை உடனடியாக வழங்குகின்றனவே தவிர கடனை அல்ல.

பெரும்பாலும், ஏற்கனவே உள்ள வாடிக்கையாளர்களுக்குதான் இந்த வகை கடன்கள் வழங்க வங்கிகள் முன்வருகின்றன. விபரங்கள் மற்றும் அவர்களின் கடன் தகுதி அறிவதற்கான வாய்ப்புகளும் வங்கி வசம் இருப்பதால் கடன் அளிக்க முன்வருகின்றன.

வங்கியின் இணையதளம் அல்லது செயலி மூலம் இதற்கு முன் கடனுக்கான அனுமதி



பெற்று இணைய வங்கி சேவை பக்கத்தில் இந்த அனுமதி வழங்கப்படும்.

முன் அனுமதி பெற்றிருந்தாலும் அடிப்படை விபரங்கள் மற்றும் பான் கார்டு தகவல்களை சமர்ப்பிக்க வேண்டும். அவை பொருத்தமாக இருந்தால் மட்டுமே கடன் வழங்கப்படும்.

நீதி நுட்ப நிறுவனங்கள்

வங்கிகள் தவிர வங்கி சாரா நீதி நிறுவனங்கள் இவற்றுடன் இணைந்து செயல்படும் நிறுவனங்கள் மற்றும் சக மனிதர்களிடையே கடன் பெற வழி செய்யும் இணையதளங்கள் ஆகியவையும் உடனடி கடன் அளிக்கின்றன.

'பின் டெக்' நிறுவனங்கள் என குறிப்பிடப்படும் இவற்றில் சில செயலிகள் மூலமும் கடன் அளிக்கின்றன. வாடிக்கையாளர்களின் நிலைக் கேற்ப இவை உடனடியாக கடன் அளிக்கின்றன. இவை குறுகிய கால கடன்களும் அளிக்கின்றன. இவற்றின் வட்டி விகிதமும் அதிகமாக இருக்கலாம்.

இந்த வகை நிறுவனங்கள் வாடிக்கையாளர்களின் சமூக தள செயல்பாடுகளையும் கணக்கில் எடுத்துக்கொண்டு கடன் தகுதியை தீர்மானிக்கின்றன. எனவே இவை இதற்கான அனுமதியை கோரலாம்.

தனிப்பட்ட தகவல்களை பகிர்ந்துகொள்ள விரும்பாதவர்களுக்கு இந்த வசதி ஏற்றதாக

இருக்காது. எல்லாவற்றுக்கும் மேல் இவற்றின் வட்டி விகிதம், செயல்முறை கட்டணம் போன்ற வற்றையும் கவனத்தில் கொள்ள வேண்டும்.

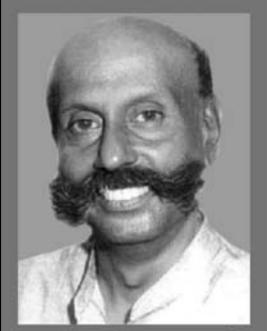
உடனடி கடனில் கவனிக்க வேண்டியவை :

- * தனிநபர் கடன்கள் பெற எளிதானவை. ஆனால், வட்டி அதிகம் கொண்டவை.
- * செயல்முறை கட்டணம், முன்கூட்டியே செலுத்தும் கட்டணம் உண்டு.
- * வட்டி விகிதத்தை ஒப்பிட்டு பார்க்க வேண்டும்
- * திரும்பிச் செல்லும் ஆற்றல் பற்றி யோசிக்க வேண்டும்

- ராகவி

சுடூபிட்டு குகவல்

கோபமுள்ள மனிதன் தன்னுடைய வாயைத் திறந்து கண்களை மூடிக் கொள்கின்றான்.



மெர்வின்

தவிர்க்க முடியாததைத் தாங்கிக் கொள்

அமெரிக்காவில் ஒருவர் பணத்தை அதிகமாகச் சம்பாதிக்க வேண்டும் என்ற ஆசையின் காரணமாக வியாபாரத்தில் ஈடுபட்டார். தன்னுடைய வீட்டை வங்கியில் அடமானம் வைத்து வியாபாரத்தை ஆரம்பித்தார்.

ஆனால் அவர் நினைத்தபடி வியாபாரம் வெற்றிகரமாக அமையவில்லை. பெரிய நஷ்டம் ஏற்பட்டது. கடைசியில் அவரிடம் கொஞ்சம் கூட பணம் இல்லாமல் போய்விட்டது.

எதையும் வைத்து கடன்வாங்கவும் பொருட்கள் இல்லை. பால்காரருக்கும், மளிகை கடைக்காரருக்கும் கடன், மின்சாரம் துண்டிக்கப்பட்டது.

அவரால் இரவில் தூங்கமுடியவில்லை. என்ன செய்வது என்று இரவு முழுவதும் யோசித்தார். இரவு முடிந்து விடியற்காலை வரை சிந்தித்துக் கொண்டே இருந்தார். ஆனாலும் அவரால் ஒரு முடிவுக்கு வரமுடியவில்லை.

வங்கி அதிகாரிகள் இவரை வீட்டை விட்டு வெளியேற்றினர். ஜப்தி செய்தனர். இருக்க இடம் இல்லை. அவரிடம் இருந்த ஒரு பெட்டி மீது உட்கார்ந்தார்.

அப்பொழுது அவர் கூறினார், “படுபாதாளத்திற்குப் போய்விட்டேன். இனிமேல் கீழே போவதற்கு இடம் இல்லை. மேலே போக வேண்டியதுதான். வீட்டையும் பொருட்களையும் ஜப்தி செய்துவிட்டார்கள்.

ஆனால் என்னுடைய ஆரோக்கியத்தையும், நண்பர்களையும் ஜப்தி செய்யவில்லையே! எனவே புதிய வாழ்க்கையைத் தொடங்கி வெற்றி பெறுவேன்.”

அவர் பட்ட கஷ்டங்களுக்கு நன்றி உடையவராக இருந்தார். ஏன் என்றால் அவைதான் சக்தியையும் மனவேகத்தையும் அளித்தன.

தொடர்ந்து செயல்பட்டார். நண்பர்களின் உதவியை நாடினார். மீண்டும் வியாபாரத்தில் ஈடுபட்டார். வருத்தப்படவே அவருக்கு நேரம் இல்லை.

இரவு பகல் என்று பார்க்காமல் செயல்பட்டார். ஒவ்வொரு நாளும் படுக்கைக்குப் போகும் பொழுது இனிமேல் கீழே போக இடமில்லை. மேலே போக வேண்டியதுதான் என்று கூறிக்கொண்டே இருந்தார்.

இவ்விதமாக மனஉறுதியை வளர்த்துக் கொண்டு வியாபாரத்தில் முழுமையாக கவனம் செலுத்தி வெற்றி பெற்றார். இவருடைய வாழ்க்கையில் இருந்து பல உண்மையை உணர்ந்து கொள்ள முடியும்.

கீழே விழுந்தாலும் உடனே எழுந்து கொள்ள வேண்டும். அப்படியேதான் இருப்பேன் என்றால் எழுந்திருக்கவே முடியாது என்று அவர் நினைத்து இருந்தால் மீண்டும் செல்வந்தராக ஆகி இருக்க முடியுமா?

வருத்தம் வந்தாலும், அதனை பற்றியே நினைத்துக் கொண்டு இருக்காமல், மாற்றுவழி என்ன என்பது பற்றி செயல்பட்டு வெற்றி பெற வேண்டும். சும்மா உட்கார்ந்து கொண்டிருப்பதன் மூலம் எந்த வழியும் தெரியாது. செயல்படுவதின் மூலம் வருத்தத்தை அகற்ற முடியும்.

நம்முடைய சக்திக்கு அப்பாற்பட்டு இருக்குமானால் என்ன செய்ய வேண்டும் என்பதனையும் புரிந்து கொள்ள வேண்டும்.

மகிழ்ச்சிக்கு ஒரே ஒரு வாழ்க்கைதான் உண்டு. அது என்னவென்னால் நம் சக்திக்கு அப்பாற்பட்டுள்ள விஷயங்களை பற்றி வருத்தப் படாமல் இருப்பதுதான்.

அவ்விதம் தவிர்க்கமுடியாததற்கு தலை சாய்த்து

Build Your Confidence Share Your Unique Self



ஒப்புக் கொண்டுவிட்டால் வளமான வாழ்க்கையை தரும் சக்தி நம்மிடம் இருந்தே வெளிப்படும். நாளடைவில் செயல்படும் காரியங்களால் நம்முடைய சக்தியைச் செலவழிக்கச் சந்தர்ப்பம் அமையும்.

ஒரு தொழிலதிபர் பயணம் செய்யும் கார் விபத்துக்கு உள்ளானது. அவருக்கு காலில் அதிகமாக அடிபட்டுவிட்டது. டாக்டர்கள் அவரைப் பரிசோதனைச் செய்தனர்.

அவருடைய காலைத் துண்டித்து எடுத்து விடுவதை தவிர வேறு வழி இல்லை என்பதை டாக்டர்கள் உணர்ந்தார்கள். இதை எப்படி அவரிடம் கூறுவது என்று தயங்கினர்.

இது குறித்து ஒரு டாக்டர் அவரிடம் கூறினார். உடனே அவர் “என்ன செய்ய வேண்டியது இருக்குமோ அதனைச் செய்யுங்கள்” என்றார்.

அவரை அறுவைச் சிகிச்சை செய்யும் இடத்திற்கு அழைத்துக் கொண்டு போனார்கள். அப்பொழுது தன் மகளிடம் எனக்கு ஒன்றும் இல்லை உடனே வந்துவிடுவேன். வருத்தப் படாதே என்றார்.

ஆபரேஷன் தியேட்டருக்குப் போகும் போது பாடிக் கொண்டிருந்தார். இதைப் பார்த்த ஒரு டாக்டர் உங்களை மகிழ்ச்சிப் படுத்திக் கொள்ளவா பாடிக் கொண்டு இருக்கிறீர்கள் என்று கேட்டார்.

இல்லை! உங்களையும் நர்ஸ்களையும் மகிழ்ச்சிப்படுத்துவதற்காகவே நான் பாடிக் கொண்டிருக்கிறேன். ஏன் என்றால் ஆபரேஷன்

செய்வது கடினமான காரியம் அதனை மாற்றுவதற்காகதான் இப்படி செய்கிறேன் என்றார்.

ஒரு காலை எடுத்ததும் அதற்காக கவலைப் படாமல் தொழிலில் முழு கவனத்தையும் செலுத்தி முன்பைவிட அதிக லாபத்தைச் சம்பாதித்தார். எது நடந்தாலும் அதனை ஏற்றுக்கொண்டால் வருத்தப்பட வேண்டிய அவசியமே இருக்காது.

சாக்ரடீசிடம் நச்சுக் கோப்பையைக் கொடுக்கும் பொழுது சிறைக் காவலன் கூறினான் “தவிர்க்க முடியாததை தயக்கமின்றி சுலபமாக ஏற்றுக் கொள்ளுங்கள்.”

சாக்ரடீசும் அவ்விதமே செய்தார். நஞ்சை அருந்தும் பொழுது அவருடைய முகம் அமைதியாக இருந்தது.

காவலருடைய வார்த்தை மிகவும் பொருள் பொதிந்ததாக அன்றைக்கு மட்டும் அல்ல இன்றைக்கும் அது சரியாக உள்ளது. இந்த உண்மையை உணர்ந்து கொண்டுவிட்டால் நிச்சயமாக நாம் வருத்தப்பட்டுக் கொண்டு இருக்க மாட்டோம்.

உதாரணமாக இறப்பு என்பது ஏற்றுக் கொள்ள வேண்டியவைகளில் ஒன்று எப்பொழுதோ இறக்கப் போவதற்காக இப்பொழுதே வருத்தப்பட்டு கொண்டிருந்தால் என்ன பயன் ஏற்பட முடியும்?

எப்பொழுதோ வரப் போவதை மனநிறைவோடு ஏற்றுக் கொண்டுவிட்டால் வருத்தப்பட தேவையே இருக்காது அல்லவா?

2000 குடும்பங்களுக்கு உதவும் வகையில் கோக-கோலாவின் ஊரக வளர்ச்சித் திட்டம் அறிமுகம்!

வாழ்வாதாரங்களை உருவாக்குவதில் ஹேன்ட் இன் ஹேன்ட் இந்தியா மற்றும் வேர்ல்ட் விஷன் இந்தியாவுடன் இணைந்து நீடித்திருக்கக் கூடிய சமூக மேம்பாட்டுத் திட்டங்களை ஒருங்கிணைந்த குழந்தை மேம்பாட்டுச் சேவைகளை (ICDS) அறிவிக்கிறது.

ICDS மையங்களுக்குப் புத்துயிர்ப்பூட்ட 39 கிராமங்களில் 2000-க்கும் மேற்பட்ட சமூக உறுப்பினர்களுக்கு வாழ்வாதாரத் திறன்களைக் கற்றுத் தருவதற்கு மொத்தம் 389,000 USD முதலீடு செய்யப்படும்.

நீடித்திருக்கக்கூடிய சமூகங்களை உருவாக்குவதில் தனது அர்ப்பணிப்புணர்வை மீண்டும் உறுதிப்படுத்துவதற்காக கோக-கோலா ஹேன்ட் இன் ஹேன்ட் இந்தியா மற்றும் வேர்ல்ட் விஷன் இந்தியாவுடன் இணைத்துள்ளது.

ஹேன்ட் இன் ஹேன்ட் இந்தியா அமைப்பானது தமிழ்நாட்டின் திருவள்ளூர் மற்றும் காஞ்சிபுரம் மாவட்டங்களில் 39 கிராமங்களில் விவசாயம் மற்றும் விவசாயம் அல்லாத செயல்பாடுகளில் திறன் பயிற்சிகளை வழங்குவதில் கவனம் செலுத்தும். இந்தத் திறன் பயிற்சிகள், விவசாயம், கோழிப்பண்ணை, கறவை விலங்குகளை வளர்த்தல், பன்றி வளர்த்தல், தையல், கைவினைத் தொழில்கள், கார்ஓட்டுதல், செயற்கை நகை செய்தல், மொபைல் தொலைபேசி பழுது பார்த்தல், கனிணி வன்பொருள் பழுது பார்த்தல் மற்றும் பராமரிப்பு இரண்டு சக்கர நான்கு சக்கர வாகனங்களைப் பழுது பார்த்தல் போன்ற துறைகளில் வழங்கப்படும்.

இந்த முயற்சியின்மீது தொடங்கப்படும் திட்டங்கள் சைதாப்பேட்டை கண்ணகி நகர் மற்றும் பெரும் பாக்கத்தில் உள்ள சமூகங்களில் 2,000க்கும் மேற்பட்ட சமூக உறுப்பினர்களுக்கு வாழ்வாதாரத் திறன்களை வழங்கும் 32 ஒருங்கிணைந்த

குழந்தை மேம்பாட்டுச் சேவை (ICDS) மையங்களின் உட்கட்டமைப்பைச் சீரமைக்கும் இந்த முயற்சிக்காகக் கோக-கோலா ரூபாய் 2.5 கோடியை ஒதுக்கியுள்ளது.

இந்த அறிவிப்பு திரு. வி. ஜெயக்குமார், திட்ட இயக்குநர், DRDA, திருமதி பி. கல்யாணி, சி.டி-பி.ஓ ஒருங்கிணைந்த குழந்தைகள் வளர்ச்சி சேவைகள் காஞ்சிபுரம் மாவட்டம், திரு. ஹெய்கர் ரஹ்மான், LDM இந்தியன் வங்கி, காஞ்சிபுரம் மாவட்டம், திருமதி அஞ்சனா பி. மூத்த இயக்குனர், சிறப்பு திட்டங்கள், வேர்ல்ட் விஷன் இந்தியா, டாக்டர் என். ஜெயசீலன், குழு CEO ஹேன்ட் இன் ஹேன்ட் இந்தியா, திரு. இஷ்தெயாக் அம்ஜத், துணைத் தலைவர், பொது விவகாரங்கள் மற்றும் திரு. உமேஷ் மாலிக், துணைத் தலைவர், பொது விவகாரங்கள் மற்றும் தகவல் தொடர்பு, ஹிந்துஸ்தான் கோக-கோலா பெவரேஜஸ் தனியார் நிறுவனம் ஆகியோர் முன்னிலையில் வெளியிடப்பட்டது.

இந்த நிகழ்ச்சியின்போது திருமதி அஞ்சனா பி. மூத்த இயக்குனர், வேர்ல்ட் விஷன் இந்தியா பேசுகையில் ஊட்ட மதிப்புச் சுழலில் சுகாதாரம் ஒரு முக்கியப் பங்கு வகிக்கிறது. ஆகவே பள்ளிகள், குழந்தைகளுக்கான அங்கன்வாடி மையங்கள் (ICDS) ஆகியவற்றின் ஆரோக்கிய மற்றும் ஊட்டச்சத்து நிலையை மேம்படுத்த அங்கே WASH (நீர், தூய்மை மற்றும் சுகாதாரம்) உட்கட்டமைப்பைக் கொண்டு வருவது கட்டாயம். கோக-கோலா வழங்கியிருக்கும் இந்தத் தொகை உள்ளூர்ச் சமூகங்களை ஆதரிப்பதில் அவர்களுடைய அர்ப்பணிப்புணர்வு ஆகியவற்றால் எங்களால் இன்னும் அதிக ICDS மையங்களைப் புதுப்பிக்கவும் அமைக்கவும் இயலும். இவை தமிழ்நாட்டின் மிக ஏழ்மையான பகுதிகளில் வாழும் நம் குழந்தைகளுக்குப் பயன்படும் என்றார்



அங்கன்வாடி மையங்களைப் புதுப்பிப்பதன் நோக்கம், 6 வயதுக்குக் குறைவான குழந்தைகளுக்கு நல்ல உள்கட்டமைப்பு குழந்தைகளுக்கு நட்பான கழலை வழங்கும் அரசாங்க நலத் திட்டத்தை ஆதரிப்பதும் ஆகும். இந்த ICDS மையங்கள் ஊட்டச்சக்தியைப் பிரச்சனைகளைச் சரிசெய்யவும் உதவும் ஓர் ஆரோக்கியமான பிள்ளைப்பருவத்துக்கு வழிவகுக்கும்.

சமூக மேம்பாட்டுத் திட்டத்தை மேலும் விவரித்து ஹேண்ட் இன் ஹேண்ட் இந்தியாவின் குழு CEO டாக்டர் என் ஜெயசீலன், “ஆற்றல் பெற்ற ஒவ்வொருவரும் ஒரு முழுச் சமூகத்துக்கு ஆற்றல் அளிக்க இயலும். நாட்டின் சமூக-பொருளாதார முன்னேற்றத்துக்கு நன்கு பங்களிக்க முடியும். தமிழ்நாட்டில் நீடித்து நிற்கும் சமூக மேம்பாட்டுக்காக நாங்கள் பணியாற்றி வருகிறோம். கோக-கோலாவின் ஆதரவு எங்களை இன்னும் ஊக்கப்படுத்துகிறது. இதனைச் சாதிப்பதில் எங்களுடைய முயற்சிகளில் ஆதரவளிக்கிறது” என்றார்.

கோக-கோலா இந்தியா மற்றும் தென் மேற்கு ஆசியாவின் பொது விவகாரங்கள் மற்றும் தகவல் தொடர்பு துணைத் தலைவர் திரு. இஷ்டெயாக் அம்ஜத் பேசுகையில், “கோக-கோலா செய்கிற அனைத்தின் மையத்திலும் நீடித்து நிற்கிற மேம்பாடு உள்ளது. மேலும் வெற்றிகரமான நீடித்துநிற்கிற சமூகங்களை உருவாக்கும் எங்கள் முயற்சியில் சமூக உறுப்பினர்களுக்குச் சிறந்த வாழ்க்கைத் தரத்தை வழங்குதல், சமூக பொருளாதார வளர்ச்சிக்காகப் பணியில் சேரக்கூடிய திறன் கொண்ட வளங்களின் தொகுப்பை உருவாக்குவதற்கான திறன்களைச்

சொல்லித் தருதல் ஆசியவற்றில் கவனம் செலுத்தி வருகிறோம். தமிழ்நாட்டில் இந்தச் சமூக மேம்பாட்டுத் திட்டங்கள் தொடங்கப்படுவதை அறிவிப்பதில் மகிழ்ச்சியடைகிறோம். சாத்தியமாகும் அனைத்து வழிகளிலும் எங்களுடைய ஆதரவைத் தொடர்ந்து வழங்குவோம்” என்றார்.

கடந்த பல ஆண்டுகளாக இந்நிறுவனம் தமிழ்நாட்டில் நீடித்து நிற்கக்கூடிய வெற்றி கரமான சமூகங்களை உருவாக்க உதவியுள்ளது. இந்த மாநிலத்தில் எட்டு கிராமங்களை இந் நிறுவனம் தத்தெடுத்துள்ளது. குடிநீர், ஆரோக்கியம் மற்றும் சுகாதாரம், கல்வி மற்றும் வாழ்வாதார வாய்ப்புகளைச் சிறப்பாக வழங்கியுள்ளது.

இத்துடன், இந்நிறுவனமானது நாட்டிலுள்ள பல விவசாயிகளின் வாழ்வாதாரத்தை மேம்படுத்தும் “உன்னதி” திட்டத்தையும் செயல்படுத்தி வருகிறது. இந்தத் திட்டம் மா மற்றும் ஆரஞ்சுப் பண்ணைகளின் அதிக உற்பத்திச் சாத்தியத்தைச் செயல்படுத்தி வலுவான அஸ்திவாரத்தை அமைக்கும் நோக்கத்தைக் கொண்டுள்ளது. இதனால் சிறிய பண்ணைகளின் உரிமையாளர்கள் மூன்று மடங்குவரை விளைச்சலை அதிகப்படுத்தலாம். இந்தத் திட்டமானது விவசாயிகளுக்கு மானிய விலையில் செடிகளை வழங்குதல், சொட்டு நீர்ப்பாசனச் சாதனங்களை வழங்குதல், மிக அதிக அடர்த்தி நடவில் பயிற்சி அளித்தல் போன்றவற்றின் மூலம் பெரிய அளவில் செயல்பட்டு வருகிறது.

- கீதா ரமேஷ்

வருமானவரி கணக்கு தாக்கல் அவசியமும், பலன்களும்!



வருமானவரி கணக்கு தாக்கல் செய்யும் காலம் மீண்டும் வந்திருக்கிறது. வருமானவரி கணக்கு தாக்கல் செய்ய வேண்டியவர்கள், ஜூலை மாத இறுதிக்குள் தாக்கல் செய்ய வேண்டும். பலரும் இதை ஒரு சுவையாக கருதலாம்.

வருமானவரி விலக்கு வரம்பிற்கு மேல், வருமானம் உள்ளவர்கள் கட்டாயம் வருமானவரி கணக்கு தாக்கல் செய்வது அவசியம் என்பதையும் பலர் உணராமல் இருப்பதாக வல்லுநர்கள் கூறுகின்றனர். டி.டி.எஸ்., முறையில் வரி பிடித்தம் செய்யப்பட்டாலும், வருமானவரி கணக்கு தாக்கல் செய்ய வேண்டும்.

தாமதம் இல்லாமல், குறித்த காலத்தில் வருமானவரி கணக்கு தாக்கல் செய்வதால், பல்வேறு அனுகூலங்களும் உள்ளன. ஓராண்டுக்கு மேல் வைத்திருக்கும் பங்குகள் மூலமான பலன் போன்ற வருமானங்களை கணக்கில் கொண்டு வர இது உதவுகிறது.

எளிமையான படிவம்

வருமானவரித் துறை, வருமானவரி தாக்கல் செய்வதை எளிதாக்கும் வகையில் பல்வேறு நடவடிக்கைகளை எடுத்து வருகிறது.

ஒரு பக்க ஐ.டி.ஆர்., படிவம் அறிமுகம் செய்யப்பட்டுள்ளது. 50 லட்சம் ரூபாய் வரை வருமானம் கொண்டவர்கள் மற்றும் ஒரு வீடு கொண்டவர்களுக்கு இது பொருந்தும். இதில் இருந்த சொத்துக்கள் மற்றும் கடன் பொறுப்புகள் பகுதி விலக்கப்பட்டுள்ளது.

ஐ.டி.ஆர்., -2, ஐ.டி.ஆர்., - 2ஏ, ஐ.டி.ஆர்., - 3 ஆகிய படிவங்கள் ஒன்றிணைக்கப்பட்டு ஐ.டி.ஆர்., 2 படிவமாக அறிமுகம் செய்யப்பட்டுள்ளது. மற்ற படிவங்கள் ஐ.டி.ஆர்., - 3 மற்றும் ஐ.டி.ஆர்., - 4 என, பெயரிடப்பட்டுள்ளன. இந்த ஆண்டு முதல் ஆதார் எண்ணை சமர்ப்பிப்பது கட்டாயம் ஆக்கப்பட்டுள்ளது.

மேலும், ஆதார் எண்ணுடன், பான் எண்ணை இணைக்கவும் வலியுறுத்தப்பட்டுள்ளது. வெளியிடப்பட்டுள்ளன. பண மதிப்பு நீக்ககாலத்தில், டிபாசி செய்த தொகை, 2 லட்சம் ரூபாய்க்கு மேல் இருந்தால், அதை குறிப்பிட வேண்டும்.

அடிப்படை வரம்பு

வருமான வரிச் சட்டத்தின்படி அடிப்படை வரம்பிற்கு மேல் வருமானம் ஈட்டுபவர்கள் அனைவரும் வருமான வரி கணக்கு தாக்கல் செய்யவேண்டும்.

நஷ்டத்தை கொண்டு செல்ல விரும்புகிறவர்கள் அல்லது பிடித்தம் செய்யப்பட்ட வரியை திரும்ப பெற விரும்புகிறவர்கள். நீண்டகால ஆதாய பலன் பெற்றவர்கள் மற்றும் அறக்கட்டளை போன்றவை கீழ் உள்ள சொத்து மூலம் வருமானம் பெற்றவர்கள் கணக்கு தாக்கல் செய்ய வேண்டும்.

இது அவசியம் என்பதோடு, பலவித பலன்களையும் அளிக்கக்கூடியது. வீட்டுக் கடன், கல்வி அல்லது வாகனக் கடனுக்கு விண்ணப்பிக்கும் போது, வருமான வரித் தாக்கல் விபரம் முன்னுரிமையை பெற்றுத்தரும். விசா பெறவும்

INCOME TAX RETURN

இது அவசியம். வருமான வரி தாக்கல் செய்யா விட்டால் வங்கிகள் கிரெடிட் கார்டு வழங்க தயங்கலாம்.

மேலும், இதன்மூலம் வருமான வரித் துறையிடம் உங்களுக்கான ஆவணப்பதிவை உண்டாக்கலாம். எல்லாவற்றுக்கும் மேல், வருமான வரி தாக்கல் செய்வதன் மூலம் தேசிய பொருளாதாரத்திற்கும் நீங்கள் உதவுகிறீர்கள்.

குறித்த காலத்தில் விபரங்களை தாக்கல் செய்வதன்மூலம், பின்னர் திருத்தங்கள் செய்வது சாத்தியம், வரம்பிற்குள் இருந்தால் பிடித்தம் செய்த வரியை திரும்ப பெறுவதும் சாத்தியம்.

அபராதமும் உண்டு

குறித்த காலத்தில் வருமான வரி கணக்கு தாக்கல் செய்யாவிட்டால், அதற்காக அபராதம் விதிக்கப்படலாம். 2017 பட்ஜெட்டில், சரியான மதிப்பீட்டு ஆண்டில் தாக்கல் செய்யாவிட்டால் 5,000 ரூபாய் அபராதம் விதிக்க வழி செய்யப்பட்டுள்ளது.

எனவே குறித்தக் காலத்தில் வருமான வரி தாக்கல் செய்வது மிகவும் அவசியம். தற்போது, டிஜிட்டல் தொழிற்நுட்பத்தின் பயனாக வருமான

வரித்துறையால் பரிவர்த்தனைகளை மேலும் சிறந்த முறையில் கண்காணிக்க முடிகிறது. பல்வேறு வகையான வருமானங்களையும் தொடர்ந்து காண்காணிக்கிறது.

ஆண்டு முழுவதும் மேற்கொள்ளப்பட்ட பரிவர்த்தனைகளையும் கண்காணித்து விபரங்களை தீரட்டுவது சாத்தியமாகியுள்ளது. இதனால், தவறிழைப்பவர்களை எளிதாக கண்டறியலாம். எனவே, முறையாக வருமான வரி தாக்கல் செய்வது தேவையில்லாத பிரச்சனைகளை தவிர்க்க உதவும்.

வருமான வரி தாக்கல் செய்ய வேண்டியவர்கள்

- * அடிப்படை வரம்புக்கு அதிகமான வருமானம் உள்ளவர்கள்
- * ரீபண்ட் பெற விரும்புகிறவர்கள்
- * சமபங்கு மூலம், நீண்டகால ஆதாய பலன் பெற்றவர்கள்
- * கடன் விண்ணப்பங்கள் செயல்முறையில் சாதகம் பெற
- * விசா பெற விரும்புகிறார்கள்

- ரேஷ்மா

இந்தியாவில் முதன்முறையாக ஆட்டோ வில்லேஜ் ஹரியானாவில் அமைகிறது!

இந்தியாவிலேயே முதன்முறையாக ஹரியானாவில் 900 கோடி ரூபாய் முதலீட்டில் 'ஆட்டோ வில்லேஜ்' என்ற வாகன துறையின் அனைத்து பிரிவுகளையும் உள்ளடக்கிய வாகன கிராமம் அமைய உள்ளது.

இங்கு, 100 ஏக்கருக்கும் அதிகமான நிலப்பரப்பில் பல்வேறு வாகன தயாரிப்பு நிறுவனங்களின் 80 விற்பனை மையங்கள் இடம்பெறும். இவற்றில், மோட்டார் சைக்கிள், ஸ்கூட்டர், கார், வர்த்தக வாகனம், டிராக்டர் உட்பட பலதரப்பட்ட வாகனங்கள்

விற்பனை செய்யப்படும். மேலும், வாகன கடன் தரும் வங்கிகள் நிதி நிறுவனங்கள் ஆகியவற்றின் கிளைகளும் இந்தக் கிராமத்தில் அமைய உள்ளன.

அத்துடன், வாகனத்தை ஓட்டிப் பார்ப்பதற்கான சோதனை வழித்தடங்கள், வாங்கிய வாகனத்தை உடனடியாக பதிவு செய்ய வட்டார போக்குவரத்து அலுவலகம் ஆகியவையும் இடம் பெற உள்ளன.

புதிய வாகனங்களை அறிமுகப்படுத்த பிரம்மாண்ட கூடம், வாகன பழுது பார்ப்பு மையங்கள், பெட்ரோல் நிலையங்கள், ஓட்டல்கள்





ஆகியவற்றுடன் பொழுதுபோக்கு பூங்காவும் இந்தக் கிராமத்தில் அமைய உள்ளது.

இந்தக் கிராமத்திற்கு அருகிலேயே கூடுதலாக 100 ஏக்கருக்கும் அதிகமான நிலப்பரப்பில் குடியிருப்பு பகுதியும் உருவாக்கப்பட உள்ளது. வாகன கிராமத்தில் பணியாற்றும் ஆயிரக்கணக்கானோருக்காக இந்தக் குடியிருப்பு ஏற்படுத்தப்படுகிறது.

இது குறித்து, 'ஆட்டோ வில்லேஜ்' நிறுவனத்தின் இயக்குனர் ஹரிமாள்ஷ் நாராயண் கூறியதாவது :-

நகர்ப்புறங்களில் வாகன விற்பனை நிலையம் அமைக்க இடம் கிடைப்பது கடினமாக உள்ளது. வாடகையும் அதிகமாக இருக்கிறது. வெவ்வேறு நிறுவனங்களின் வாகனங்களை பார்வையிட்டு தேர்வு செய்ய பல இடங்களுக்கு அலைய வேண்டியுள்ளது. இந்தப் பிரச்சனைகளுக்கு எல்லாம் ஒரே தீர்வாக டில்லியில் இருந்து 100 கி.மீட்டருக்குள் அமைய உள்ள ஆட்டோ வில்லேஜ் விளங்கும்.

'இத்திட்டத்திற்கு ஒரு மாதத்தில் அனமதி அளிக்கப்படும்' என ஹரியானா அரசு உறுதி அளித்துள்ளது. அத்துடன் வாகனத்திற்கான 'வாட்' வரி, வாகன பதிவு கட்டணம் ஆகியவற்றில் இருந்து விலக்கு அளிக்கவும் அரசிடம்

கோரிக்கை விடுக்கப்பட்டு உள்ளது. இதன்மூலம் நகர்ப்புறங்களில் வாகனம் வாங்குவோரை வாகன கிராமத்திற்கு ஈர்க்க முடியும் என நம்புகிறோம்.

இத்திட்டத்திற்கு நிலம் வழங்க, பலர் முன் வந்துள்ளனர். அடுத்த ஓரிரு மாதங்களில் வாகன கிராமத்தை உருவாக்கும் பணி துவங்க உள்ளது. வரும் 2019 இறுதிக்குள் அனைத்து பணிகளும் முடிவடைந்து வாகன கிராமம் பயன்பாட்டிற்கு வரும். ஒரேநாளில் வாகனம் தொடர்பான அனைத்து பணிகளையும் முடித்துச் செல்வதற்கு ஏற்ற இடமாக இந்தக் கிராமத்தை உருவாக்க உள்ளோம் என்று அவர் கூறினார்.

- தீபக்

சுட்பிட்டு துவல்

பணிவு, துணிவு
இரண்டும் வாழ்க்கை
எனும் ஆற்றின்
இரு கரைகளாகும்.

வாசகர் எண்ணங்கள்...

12-ஆம் ஆண்டில் அடியெடுத்து வைத்துள்ள தொழில்நேசனுக்கு எனது பாராட்டுக்கள். துவக்கப்பட்ட நாள் முதல் இன்று வரை தரம் குறையாத செய்திகள், சிறந்த வடிவமைப்புடன் வெளிவந்து வாசகர்களை தன் வசப்படுத்திய தொழில் நேசனுக்கு வாழ்த்துக்கள்.

- M. குமரேசன், ஈரோடு

PMAY திட்டம் என்றால் என்ன? என்ற குழப்பத்தில் இருக்கையில்... அத்திட்டம் குறித்த விரிவான செய்திகளை வெளியிட்டு என்னை பரவசப்படுத்திய தொழில் நேசனுக்கு எனது இதயபூர்வமான வாழ்த்துக்கள். இவ்வளவு சிறப்பான திட்டம் இந்தியாவெங்கும் சரியான முறையில் செயல்படுத்தப் பட்டால் 'அனைவருக்கும் வீடு' சாத்தியமே!

- லோகேஷ் குமார்
காஞ்சிபுரம்

XS ரியல் கட்டுமான நிறுவனத்தின் அணுகுமுறை பாராட்டப்பட வேண்டும். தமிழகத்தில் ஆயிரக் கணக்கான கட்டுமான நிறுவனங்கள் இருந்தாலும், மத்திய அரசின் PMAY திட்டத்தினை செயல்படுத்த தயக்கம் காட்டும் வேளையில்... இலாபம் இல்லையென்றாலும் சேவை அடிப்படையில் வருவாய் குறைந்த பிரிவினரின் சொந்த வீட்டுக் கனவை நனவாக்கும் முயற்சியில் ஈடுபட்டுள்ள XS நிறுவனத்திற்கு பாராட்டுக்கள் குறிப்பாக கடந்த இதழில் வெளியான இந் நிறுவனத்தின் தலைமைச் செயல் அதிகாரி திரு. N. சங்கர் அவர்களின் பேட்டி மிக அருமை.

- S. குமார், மதுரை

கடந்த இதழின் முகப்புக் கட்டுரை மிகவும் சிறப்பாக இருந்தது. மத்திய அரசு அனைத்துப் பிரிவு மக்களின் மேம்பாட்டிற்கும் நல்ல திட்டங்களை கொண்டிருந்தாலும், சரியான விழிப்புணர்வின்றியும், மாநில அரசின் ஒத்துழைப்பு இல்லாததாலும் அத்திட்டங்கள் மக்களின் பயன்பாட்டிற்கு வராமல் அரசியல் வாதிகள் மட்டுமே இதன் பயனை அனுபவிக்கின்ற நிலை உள்ளது. எனவே இனி வரும் காலங்களில் மத்திய அரசின் நல்ல திட்டங்களை வெளிச்சத்திற்கு கொண்டுவர வேண்டும் என கேட்டுக் கொள்கிறேன்.

N. சுரேந்திரன்,
குரோம்பேட்டை

தமிழ்நாடு தொழில்
முதலீட்டுக் கழகம்

தொழில் முனைவோருக்காக செயல்படுத்தும் சிறப்புத் திட்டங்கள் குறித்து கடந்த இதழில் மிகவும் விரிவாக அளித்தமைக்கு நன்றி. நிதி ஆதாரம் வலுவாக இருந்தால்தான் தொழில்முனைவோர் வெற்றி பெற இயலும்.

இல்லையெனில் நிதி ஆதாரத்தை அதிகரிக்க தனது உழைப்பை (கவனம்) அதிகம் செலுத்தும் போது... போதிய வளர்ச்சியின்றி தொழில் முனைவோர், தொழிலில் இறக்கம் காண்கின்றனர். எனவே, வங்கிகளும், நிதி நிறுவனங்களும் தொழில் வளர்ச்சி என்பதை இலக்காகக் கொண்டு, தொழில்முனைவோரின் வளர்ச்சிக்கு உதவும் வகையில் திட்டங்களை செயல்படுத்தி வேண்டும்.

ரமேஷ்குமார். A, சின்னசேலம்

