

தொழில் நேசன்

தமிழ் - ஆங்கில மாத திதம்

தொழில் : 12, நேசன் : 3
ஜூலை 2017

ஆசிரியர்
என்.பி.சுக்கர் பாலா (ரேபா)

துணை ஆசிரியர்
ரேவதி சுக்கர் பாலா

எச்சரிக்கை

தொழில் நேசனில் வெளியிடப் படும் செய்திகள், விளம்பரங்களின் அடிப்படையில் தொழில் தொடங்க விரும்புவோர், தங்களானு சொந்தப் பொறுப்பில் எச்சரிக்கை உணர் வோடு செயல்படவேண்டும்.

சந்தா விவரம்

ஒரு ஆண்டு : ரூ. 240
இரு ஆண்டுகள் : ரூ. 480
மூன்று ஆண்டுகள் : ரூ. 720
ஆயுள் சந்தா : ரூ. 2400
வெளிநாடு சந்தா
ஒரு வருடம் : ரூ. 2000

படைப்புகள், சந்தா மற்றும் விளம்பர தொடர்புக்கு :

தொழில் நேசன்
19/39, பள்ளிக்கூடச் சாலை,
சீ.ஐ.டி.நகர், நந்தனம்,
சென்னை - 600 035.
தொலைபேசி : 044-24323447
கைபேசி : 9841211806

மின்னஞ்சல் :
thozhilnesan06@yahoo.com

இணையதளம் :
www.thozhilnesan.com

Thozhil Nesan - Monthly

Editor :
N.B. Sukkur Basha
Phone : 9841211806

Published From :
19/39, School Road,
CIT Nagar, Nandanam,
Chennai - 600 035 and

Printed at : K. Radha
R.K. Offset Printers
230, Dr. Besant Road,
Royapettah, Chennai - 14.

Designed at :
Aruna Graphics
48/1, South West Boag Road,
T.Nagar, Chennai -17. Ph : 24345058

அழியும் பக்குடு... 

இரும்புக்கரம் கொண்டு...

பதுக்கல் முதலாளிகள் வாரி ஏய்ப்பு வணிகர்கள் சுரண்டல் வியாபாரிகளின்

செயல்பாடுகளை

இரும்புக் கரம் கொண்டு அடக்கி...

நம் இந்திய நாட்டின் பொருளாதார வளர்ச்சியை
மையப்படுத்தி ஒரே வாரி, ஒரே நாடு, என்பதன்
அடிப்படையில் ஜிஎஸ்டி (GST)

எனும் புதிய பொருளாதாரச் சிந்தனை

மாபெரும் வெற்றியடைந்து,

சாமானிய இந்தியனும் இந்திய வளர்ச்சியின்

பயனைப் பெறும் வகையில்

மத்திய அரசு முன்னெடுத்துள்ள

ஜிஎஸ்டி வாரியை இருக்கரம் நீட்டி

அழைப்பதில் பெருமை கொள்கின்றேன்.

- என்.பி.சுக்கர் பாலா, ஆசிரியர்

இந்தியப் பொருளாதார புரட்சிக்கு வழி வகுக்கும் ஐ.எஸ்.டி

நாட்டில் உள்ள பல்வேறு வரிவிதிப்பு முறைகளுக்கு மாற்றாக ஒரே சீரான வரிவிதிப்பு முறையான ஜி.எஸ்.டி. எனப்படும் சரக்கு மற்றும் சேவை வரி அறிமுகப்படுத்தப் பட்டுள்ளது.

நம்நாடு சுதந்திரம் அடைந்தபிறகு மேற்கொள்ளப் படும் மிகப்பெரிய வரி சீர்திருத்த நடவடிக்கையாக ஜி.எஸ்.டி. அமைந்துள்ளது. ஜி.எஸ்.டி. வரி விதிப்பு முறையால் பொருளாதார நடவடிக்கைகள் பெருகும் நீண்டகால அடிப்படையில் மத்திய, மாநில அரசுகளின் வருவாய் உயரும் இந்தப் புதிய வரிவிதிப்பு முறையின் கீழ் கணக்கு அறிக்கைகளை தாக்கல் செய்வதற்கும் முதல் இரு மாதங்களுக்கு அவகாசம் அளிக்கப்பட்டுள்ளது. ஜீலை - 1க்கு முன்பாகவே இந்தியாவில் கிட்டத்தட்ட 65 இலட்சம் பேர்கள் புதிய வரிவிதிப்பு முறைக்கு மாற பதிவு செய்துள்ளனர் என்பது குறிப்பிடத்தக்கதாகும்.

இருமாத அவகாசம் :

ஜி.எஸ்.டி. அறிமுகப்படுத்தப்பட்ட முதல் இரு மாதங்கள் (ஜீலை, ஆகஸ்ட்) மட்டும் நிறுவனங்களின் சற்று தாமதமாக ஜி.எஸ்.டி வரிக் கணக்கை தாக்கல் செய்யலாம். அதன்படி ஜீலை மாதத்துக்கான

வரிக் கணக்கை ஆகஸ்ட் 10ஆம் தேதிக்கு பதிலாக செப்டம்பர் 5ஆம் தேதிவரை தாக்கல் செய்யலாம். ஆகஸ்ட் மாதத்துக்கான வரிக் கணக்கை செப்டம்பர் 20 ஆம் தேதிவரை தாக்கல் செய்யலாம். செப்டம்பர் மாதத்துக்கான வரிக் கணக்கை சரியான நேரத்தில் தாக்கல் செய்ய வேண்டும்.

வரி செலுத்துவோர் எண்ணிக்கை அதிகாரிக்கும் :

இந்தியாவில் இதுவரை வாட் மற்றும் கலால் வரி சேர்த்து 13, 14 சதவீதம் செலுத்திக் கொண்டிருந்தவர்கள் ஜி.எஸ்.டி. வரியில் 12 சதவீதத்திற்கு கொண்டு வரப்பட்டுள்ளனர். இதுவரை வரி செலுத்தாதவர்களும் இனி செலுத்த துவங்குவர். வரி செலுத்தாமல் எப்படி தப்பிப்பது என்கிற நிலை மாறி கொஞ்சம் வரிதானே செலுத்தினால் நாடு வளம் பெறும் என்ற எண்ணித்திற்கு ஆட்படுவர்.

ஜி.எஸ்.டி-யால் அரசு வருவாய் அதிகாரித்து பொருட்கள் விலை குறையும் :

அனைத்து வகை வரியினங்களும் ஜி.எஸ்.டிக்குள் வந்துவிடும். இதுவரை வரி செலுத்துவோர் தொடர்ந்து செலுத்துவர். செலுத்தாதோர் புதிதாக



செலுத்த துவங்குவர். பல இடங்களில் வரி செலுத்தியோர் இனி ஒரு இடத்தில் வரி செலுத்துவர். மறைமுக வரியின் தாக்கம் காரணமாக ஒரு பொருளின் விலை மூன்றில் இருபங்கு அதிகமாக வந்து கொண்டிருந்தது. இனி அது குறையும்.

ஒவ்வொரு துறையிலும் இதுவரை செலுத்தப் பட்டு வந்ததைவிட குறைந்தபட்ச வரியே விதிக்கப்பட்டுள்ளது. அதனால் இன்று வரை வரி செலுத்தாதோரும் கூட பூஜ்யவரி அல்லது குறைந்தபட்ச வரி வட்டத்திற்குள் வந்துவிடுவர். அதனால் வரி செலுத்துவோர் எண்ணிக்கை அதிரித்துவிடும். வர்த்தகர்களின் வரிச்சுமை குறையும். அரசுக்கு வரிவருவாய் அதிகரிக்கும். இதனால் அரசு மக்கள் நலன் சார்ந்த பல்வேறு திட்டங்களை செயல்படுத்தும் வாய்ப்பு உள்ளது.

மத்திய மாநில அரசுகள் கொள்கை முழுவகள் மேற்கொள்ள ஜி.எஸ்.மு. உதவும்...

இதுவரை டேட்டா இல்லை. இனி டேட்டா கேப்சரிங் நடக்கப் போகிறது. இதனால் பணப் பழக்கம் தெளிவாகத் தெரிந்துவிடும். யார் யாருக்கு என்ன பொருளை, எவ்வளவு விலைக்கு கொடுத்தார்கள், எங்கிருந்து வாங்கினார்கள், யார் விற்றார்கள் என அனைத்து தகவலும் கிடைத்துவிடும். இதைத்

தான் பிக்டேட்டா என்பார்கள். இதை வைத்துதான் பெரிய கொள்கைகளையும், தீட்டாங்களையும், தூல்லியமாகவும், சிறப்பாகவும் மேற்கொள்ள முடியும். கொள்கை தீட்டமிடல் எளிதாக இருக்கும். இதனால் தான் ஜி.எஸ்.டி. அமல்படுத்திய நாடுகளில் ஏற்றுமதி வருவாய் அதிகரித்தது. வரி செலுத்தாமல் ஏய்ப்போர் இனி செலுத்த துவங்குவர். இதனால் பொருளாதார வளர்ச்சிக்கு நல்ல வாய்ப்பு உள்ளது.

கையிருப்பு சுரக்கிற்கு செலுத்திய வரியை ஜி.எஸ்.மு.யில் திரும்ப பெரும் சவுகை :

தற்போதுள்ள கையிருப்பு சுரக்குகளுக்கு செலுத்திய வரியை ஜி.எஸ்.டி. அமலுக்கு வந்த 90 நாட்களுக்குள் விண்ணப்பித்து பெறலாம் என விதிமுறை திருத்தம் செய்யப்பட்டு உள்ளது. இத்துடன் தேவைப்பட்டால் கூடுதலாக 90 நாட்கள் அவகாசம் அளிக்கும். அதிகாரமும், வரி ஆணையர்களுக்கு வழங்கப்பட்டுள்ளது. மேலும் மத்திய அல்லது மாநில ஜி.எஸ்.டி.யில் 18 சதவிஹத்திற்கு மேற்பட்ட வரி உள்ள பொருட்களுக்கு செலுத்திய வரியை பொறுத்தவரை நிலுவைத் தொகையில் 60 சதவீதத்தை வியாபாரிகள் மற்றும் சில்லறை விற்பனையாளர்கள் பெறவும் வகை செய்யப்பட்டுள்ளது.

ஜி.எஸ்.டி. பதிவு செய்வதால் கிடைக்கும் நன்மை :

- சரக்கு மற்றும் சேவை வரி ஆளுமையின் கீழ் பதிவு செய்யப்படுவதால் வர்த்தகர்களுக்கு...
- * சரக்கு அல்லது சேவை வழங்குபவர் சட்டப்படி அங்கீகரிக்கப்படுகிறார்.
- * சட்டப்படி அங்கீகரிக்கப்பட்ட வரியை வசூலிக்க முடியும்.
- * இன்புட்டேக்ஸ் கிரெடிட் என்ற உள்ளீட்டு வரியின் நன்மை கிடைக்கப்பெறும்.
- * ஜி.எஸ்.டி.யின் கீழ் மற்ற பலன்கள் மற்றும் தனிச் சலுகைகள் கிடைப்பதற்கு தகுதி பெற முடியும்.

ஜி.எஸ்.டி. வரி செலுத்த பதிவு அவசியமா? எஸ்.ஜி.எஸ்.டி. மற்றும் ஜ.ஜி.எஸ்.டி-க்கு என தனித் தனிப் பதிவுகள் அவசியமா?

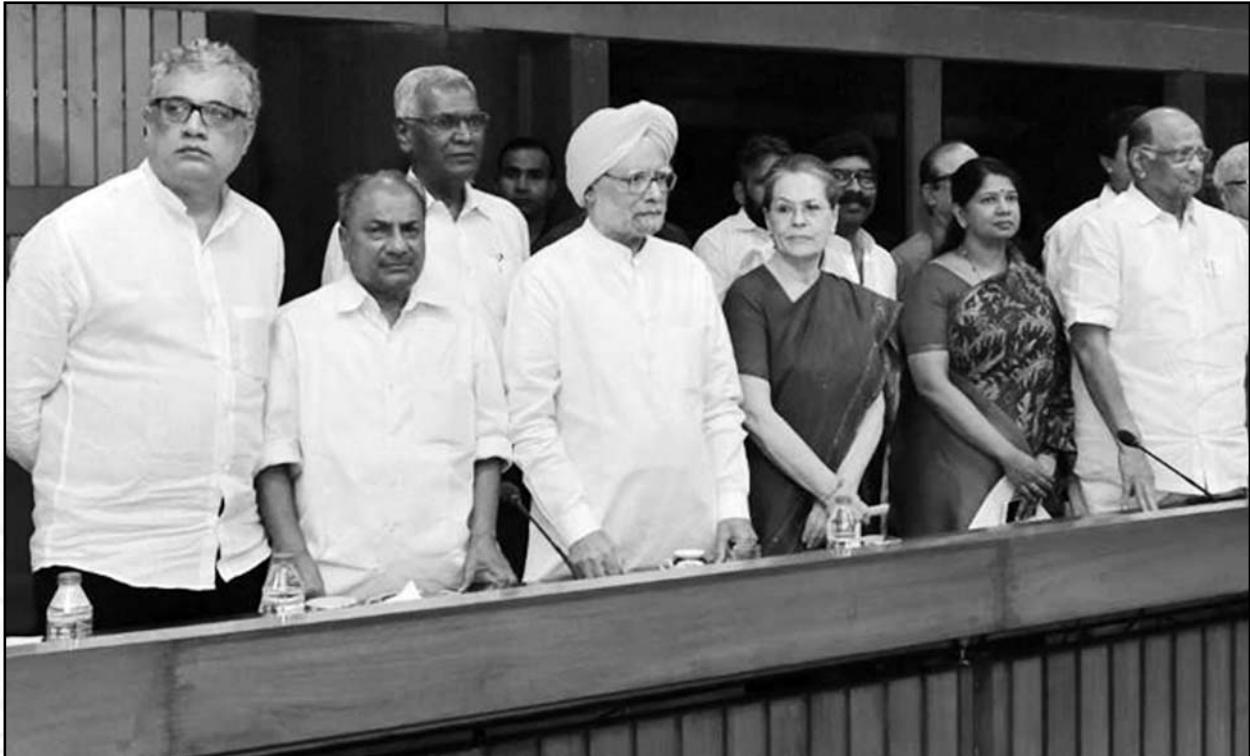
ஜி.எஸ்.டி. வரி செலுத்த பதிவு என் அவசியம் தேவை. ஜி.எஸ்.டி. வரி மூன்று பகுதிகளை உள்ளடக்கியது. அவை சி.ஜி.எஸ்.டி. எனப்படும் மத்திய ஜி.எஸ்.டி., எஸ்.ஜி.எஸ்.டி. எனப்படும் மாநில ஜி.எஸ்.டி. மற்றும் ஜ.ஜி.எஸ்.டி. எனப்படும். ஒங்கிணைந்த ஜி.எஸ்.டி. ஆகும். சி.ஜி.எஸ்.டி., எஸ்.ஜி.எஸ்.டி., ஜ.ஜி.எஸ்.டி. என வரிகள் மூன்று தன்மைகள் பெற்றிருந்தாலும் அனைத்திற்கும் பொதுவான ஒரே பதிவு எண் வழங்கப்படும். எனவே தனித்தனி பதிவு எண் தேவையில்லை.

ONE NATION ONE TAXATION

GOODS AND SERVICES TAX [GST] BILL
PASSED IN RAJYA SABHA.

The nation is all set to experience
a dynamic economy





சிறந்த பாதுகாப்பான மென்பொருள் பயன்பாடு கொண்ட ஜி.எஸ்.டி.

உலக அளவில் நடக்கும் சைபர் தாக்குதல் களினால் ஜி.எஸ்.டி. சாப்ட்வேர் அமைப்பை ஒன்றும் செய்துவிடமுடியாது. அதன் இயக்கத்தையாரும் தடை செய்யமுடியாது. எனவே ஜி.எஸ்.டி. பதிவு சூழகமாக நடைபெறும். ரேன் சம்வேர் தாக்குதல் உள்ளிட்ட அத்தனை தாக்குதல் களையும் சமாளிக்கும் வகையில் நடவடிக்கைகள் மேற்கொள்ளப்பட்டிருள்ளன. ஜி.எஸ்.டி.யை செயல் படுத்தும் கம்ப்யூட்டர்களில் விணக்ஸ் மென்பொருள் பயன்படுத்தப்படுகின்றது. இதில் அனைத்து தகவல்களும் பாதுகாப்பாக இருக்கும். அதன் இயக்கமும் சூழகமாக இருக்கும்.

எந்தவிதமான பொருட்களின் மீது ஜி.எஸ்.டி. விதிக்கப்படும் :

அனைத்து விதமான பொருட்கள் மற்றும் சேவைகளின் மீது ஜி.எஸ்.டி. விதிக்கப்படும் முனித நுகர்வு மதுபானம் தவிர) குறிப்பிட்ட பெட்ரோலிய பொருட்கள் (கச்சா எண்ணெய், பெட்ரோல், ஷல், விமான ஏரிபொருள் மற்றும் இயற்கை ஏரிவாயு) மீது ஜி.எஸ்.டி. டவுன்சில் பரிந்துரைக்கும் நாள் முதல் ஜி.எஸ்.டி. வகுவிக்கப்படும். மேற்குறிப்பிட்ட பொருட்கள் ஜி.எஸ்.டி.

வரம்பில் இல்லை). புகையிலை மற்றும் புகையிலை பொருட்களின் மீது ஜி.எஸ்.டி. வகுவிக்கப்படும். மேலும் அவற்றிற்கு மத்திய அரசால் விதிக்கப்படும் கலால் வரியும் தொடரும் என்பது குறிப்பிடத்தக்கது.

வரி விதிப்பு எப்படி?

ஜி.எஸ்.டி.யைப் பொறுத்தவரை இரண்டு வகையாக விதிக்கப்படும். பொருளை வாங்குபவரும் விற்பவரும் ஒரே மாநிலத்திற்குள் இருந்தால் மாநில ஜி.எஸ்.டி. பொருந்தும். அதே சமயம், வாங்குபவரும், விற்பவரும் வெவ்வேறு மாநிலங்களில் இருந்தால் மத்திய ஜி.எஸ்.டி. வரி பொருந்தும்.

ஜி.எஸ்.டி. அமல் படுத்துவதால் காணாமல் போகும் வரிகள் :

- * மத்திய உற்பத்தி வரி (சி.இ.டி.)
- * சொத்துவரி
- * வர்த்தக வரி
- * மதிப்புக் கூட்டு வரி
- * உணவு வரி
- * மத்திய விற்பனை வரி (சி.எஸ்.டி)
- * பொழுது போக்கு வரி
- * நுழைவு வரி

- * கொள்முதல் வரி
- * விளம்பர வரி
- * லாட்டரி வரி
- * சுங்கத் தீர்வை

போன்ற 13 விதமான வரிகளும் ஜி.எஸ்.டி. வரம்பிற்குள் சேர்க்கப்பட்டுள்ளது.

ஜி.எஸ்.டி. கணக்கு தாக்கல் முறை :

ஒரு மாநிலத்திற்குள் தொழில் செய்து வருபவர்கள் தற்போது மாதம் ஒருமுறை என 12 மாதங்களும் ஆண்டிறுதியாக ஒரு முறையும் மொத்தம் 13 முறை கணக்குகளை தாக்கல் செய்கின்றனர். ஜி.எஸ்.டி. அமலுக்கு வருவதால் இந்நிலையில் மாற்றம் ஏற்பட்டு இது வருடத்திற்கு 37 முறையாக அதிகரிக்கும் மாதத்திற்கு மூன்று முறை வீதம். ஆண்டுக்கு 36 முறையும் ஆண்டு இறுதி கணக்கு ஒருமுறையும் தாக்கல் செய்ய வேண்டும். அதுவே மூன்று மாநிலங்களில் தொழில் செய்யவர்கள் ஆண்டுக்கு 111 முறை கணக்குகளை தாக்கல் செய்ய வேண்டும். கணக்கு தாக்கல் செய்வது ஆன்லைன் மூலம் மேற்கொள்ளப்படும். அதற்கு ஏற்ற வகையில் தொழில் முனைவோர் தங்களை மேம்படுத்திக் கொள்ள வேண்டும்.

ஜி.எஸ்.டி. பதிவுக்கு மீண்டும் வாய்ப்பு :

நாட்டில் தற்போது 80 லட்சம் பேர் உற்பத்தி வரி, சேவை வரி, வாட் வரி செலுத்தி வருகின்றனர். இவர்களில் இதுவரை 66 லட்சம் பேர்தான் ஜி.எஸ்.டி.க்கு மாறி உள்ளனர். எஞ்சியோர் கெடு முடிவடைந்துவிட்டதே என்று கவலைப்பட வேண்டாம். விடுபட்டவர்கள் ஜி.எஸ்.டி.என் வலை தளத்திற்கு விஜயம் செய்து தற்காலிக பதிவு எண்ணைப் பெற்றுக் கொள்ளவும். அடுத்த கட்டமாக வார்த்தகம் வங்கிக் கணக்கு உள்ளிட்ட விபரங்களை அளிக்க வேண்டும். இதையுடெட்டு டிஜிட்டல் கையொப்பம் வாயிலாகவோ அல்லது பதிவு செய்யப்பட்ட மொபைல் போனிற்கு அனுப்பப்படும் ஒருமுறை கடவுச் சொல் மூலமாகவோ ஜி.எஸ்.டி.யில் இணைந்துள்ளதை உறுதிப்படுத்திக் கொள்ளலாம்.

அச்ச உணர்வு ஏன்?

ஜி.எஸ்.டி. கவுன்சில் மூலமாக 1200-க்கும் மேற்பட்ட பொருட்கள் மற்றும் சேவைகளுக்கு வரி

விகிதம் நிர்ணயிக்கப்பட்டுள்ளது. அதன்படி 5, 12, 18 மற்றும் 28 சதவீதம் என நான்கு விதமான வரி விதிப்புகளில் பொருட்கள் மற்றும் சேவைகள் வகைப்படுத்தப்பட்டுள்ளன.

நாடு முழுவதும் ஒரே மாதிரியான வரி விதிப்பால் ஏற்படும் லாபங்களை நாம் கணக்கெடுத்துப் பார்த்தாலே ஜி.எஸ்.டி. தொடர்பான அச்சவணர்வு குறைந்துவிடும். உதாரணமாக தேயிலையின் விலை அஸ்ஸாம் போன்ற மாநிலங்களில் குறைவு. தென்னிந்தியாவில் அதீகம். காரணம் அனைவருக்கும் தெரிந்ததுதான் சரக்குப் போக்குவரத்தில் தேயிலைக்கு ஒவ்வொரு மாநிலத் தீவும் விதிக்கப்படும் வரி வித்தியாசப்படுகிறது. தவிர மாநில எல்லைகளில் விதிக்கப்படும் சுங்க வரிகள், மற்ற மாநிலங்களில் இருந்து இறக்குமதி செய்யப்படுவதற்கான வரிகள் அனைத்தும் சேர்ந்து விற்பனை வரியுடன் நுகர்வோர் தலையிலேயே விழும். விற்பனையாளர்களுக்கும் பல்வேறு இடங்களில் வரிகட்ட வேண்டிய கட்டாயம் ஏற்படுகிறது. இவையெல்லாம் ஜி.எஸ்.டி. விதிக்கப்படுவதால் குறையும். அதனால் பொருட்களின் மீது வீணாக சுமத்தப்படும் விலையும் குறையும். மேலும் வரி செலுத்துவதை முறைப்படுத்துவதால் கள்ள சந்தைகளில் விற்பதும் பொருட்களை கடத்துவதும் வெகுவாகக் குறையும். தொடக்கத்தில் ஜி.எஸ்.டி.யால் சில சிரமங்கள் தெரிந்தாலும் நீண்டகால நோக்கில் அதீக நன்மைகள் கிடைக்கும் என்பதே உண்மை!

மத்தீய அரசு ஜி.எஸ்.டி. தொடர்பாக பல்வேறு தரப்பினர்களின் யோசனைகளையும் வரவேற்றுள்ளது. மேலும் askgst_goi என்ற கட்டுரைப் பக்கத்தின் மூலம் பொதுமக்கள் மற்றும் வர்த்தகர்கள் சந்தேகங்களுக்கும் கேள்விகளுக்கும் பதிலளிக்கப்படுகின்றன. **1800-1200-232** என்ற இலவச அழைப்பு என் அறிமுகப்படுத்தப் பட்டுள்ளது.

தொழில்முனைவோரே... ஜி.எஸ்.டி.யைக் கண்டு அச்சப்படாமல் ஜி.எஸ்.டி. தொடர்பான தகவல்களை அவ்வப்போது தெரிந்து கொண்டு அதற்கேற்ற வகையில் வர்த்தகர்கள் தங்களை மேம்படுத்திக் கொள்ள வேண்டும்.

ஜி.எஸ்.டி. முறையை நிறுவனங்கள் நடைமுறைப் படுத்தும் நடவடிக்கைகளை மேற்கொள்வதன் மூலம் மென்பொருள் துறையில் ரூ. 6,000 கோடிக்கு



மேல் வருவாய் கிடைக்க வாய்ப்புள்ளதாக ஓர் ஆய்வு தெரிவிக்கின்றது. நாட்டில் மிகப் பெரிய பொருளாதார மாற்றத்தை கொண்டு வரக்கூடிய நடைமுறை G.S.T. நாடு முழுவதும் அறிமுக மாகும் போது சிக்கல் ஏற்படுவது சகஜம்தான்.

குறிப்பாக பட்டாசு, பருத்தி மற்றும் ஜவளி உற்பத்தி துறையினர் ஜி.எஸ்.டி.யில் வரியைக் குறைக்க வேண்டும் என்று போராட்டங்கள் மற்றும் வேலை நிறுத்தம் போன்ற செயல்களில் இறங்கியுள்ளனர். சம்பந்தப்பட்ட துறையினர் அத்துறைகளின் சங்கங்களின் வாயிலாக தங்களது எதிர்ப்பை பலமாகத் தெரிவித்து ஜி.எஸ்.டி. கவுன்சில் பட்டாசு, பருத்தி, ஜவளி உற்பத்தி யாளர்களின் குறைகளைக் கணைய அமுத்தம் கொடுக்க முயற்சிக்க வேண்டும்.

மாருதி கார் 1980-ல் அறிமுகமானதுபோது தமிழக அரசு 16 சதவீதம் விற்பனை வரி விதித்தது. அப்போது புதுச்சேரியில் அதற்கான வரி இரண்டு சதவீதம்தான். அதனால் தமிழக மக்கள் புதுச்சேரிக்கு சென்று கார் வாங்கினர். இதனால் புதுச்சேரிக்கு லாபம், தமிழகத்திற்கு இழப்பு ஏற்பட்டது.

இப்படி ஏற்றம் - இறக்கம் கொண்ட வரிகளை சீராக்கி மாநிலங்கள் இடையேயான வரிச்சன்னடைக்கு மத்திய அரசு முற்றுப்புள்ளி வைத்துள்ளது பாராட்டப்பட வேண்டியதாகும்.

இந்த அருமையான வாய்ப்பினை தொழில் முனைவோர் பயன்படுத்திக் கொண்டு, தாழும் வளர்ந்து நாட்டையும் வளர்ச்சிப் பாதையில் கொண்டு செல்ல வேண்டிய கடமை உள்ளது என்பதை உணர்ந்து செயல்பட்டாக வேண்டிய தருணமிது.

ஜி.எஸ்.டி. - இந்தியாவின் வளர்ச்சியை தூரிதப் படுத்தி இந்திய தொழில்முனைவோர்களின் வளர்ச்சியை மேம்படுத்தி அனைத்து பிரிவு மக்களின் வாழ்வை வளமாக்கும் என்கிற ஆணீத் தரமான நம்பிக்கையுடன்... ஜி.எஸ்.டி.யை இருகரம் நீட்டி வரவேற்பதில் தொழில் நேசன் பெருமை கொள்கின்றது.

ஆக்கம் : ரோபா

வீட்டிலிருந்தே தொழில் செய்யவர் மற்றும் பகுதி நேரமாக தொழில் செய்யும் பெண் தொழில் முனைவோரை ஊக்குவிக்க... **சுயசக்தி - 2017 விருதுகளுக்கு** **விண்ணப்பங்கள் வரவேற்கப்படுகீன்றன!**

வீட்டிலிருந்தே தொழில் செய்யும் மகளிர் தொழில்முனைவோரையும், பகுதி நேரமாக வணிக முயற்சிகளில் ஈடுபட்டுள்ள பெண்களையும் ஊக்குவிக்கும் விதமாக அவர்களுக்கு ‘சுயசக்தி விருதுகள் 2017 (Homepreneur Awards 2017) வழங்கும் விழா ஆகஸ்ட் 6, 2017 அன்று சென்னையில் நடைபெறவுள்ளது. தீரப்பட நட்சத்திரங்கள் சுஹாசினி மணிரத்னம் மற்றும் கார்த்தி ஆகியோர் ‘சுயசக்தி விருதினை’ சென்னையில் (ஜூன் 20, 2017) அறிமுகம் செய்தனர்.

மகளிரின் தொழில் தீற்மைகளை அங்கீகரிப்பதற்கான தனித்துவமிக்க வாய்ப்பு :

இந்தியாவிலேயே முதன்முறையாக வீட்டிலிருந்து தொழில் செய்யும் பெண்களின் தீற்மைகளைக்

கண்டறிந்து அவற்றை ஊக்குவித்து பாராட்டும் நோக்கத்துடன், வணிக நிறுவனங்களுக்கான நிகழ்ச்சி மேலாண்மை நிறுவனமான பிராண்ட் அவதார் ‘சுயசக்தி விருதுகளை’ உருவாக்கி உள்ளது. வீட்டிலிருந்தபடியே கேக் தயாரித்தல், பொருள் விற்பனை, பயிற்சி அளித்தல், பகுதி நேர தொழில் போன்ற பல்வேறு தொழில்களில் சிறந்து விளங்குவோருக்கு இவ்விருதுகள் வழங்கப்படவுள்ளன. தங்கள் தொழில் முயற்சி களில் தனித்துவமிக்க சாதனை புரிந்தோர் ‘சுயசக்தி விருதுகளுக்கு’ விண்ணப்பிக்கலாம். விண்ணப்பங்கள் வந்து சேர்வதற்கான கடைசித் தேதி ஜூலை 11, 2017 ஆகும்.

மேலும் விவரம் அறிய www.homepre





neurawards.com அல்லது www.suyasakthi.com என்ற இணையதளத்தைப் பார்வை யிடலாம்; 99400 11417 என்ற தொலைபேசியிலும் தொடர்பு கொள்ளலாம்.

வீட்டிலிருந்து சிறுதொழில் மேற்கொள்ளும் பெண் கலை தொழில்முனைவோராக உயர்த்துவதற்கான ஆலோசனை மற்றும் நிதியுதவி :

வீட்டிலிருந்து தொழில் செய்யும் பெண்களின் தொழில் வளர்ச்சிக்கு உதவ, ஏஞ்சல் தொழில் முதலீடு நிறுவனமாக 'நேட்டிவ் லீட் ஃபவண்டேஷன்' என்ற அமைப்பு தகுதியுள்ளோரை தெரிவு செய்து அவர்களுக்குரிய தொழில் பெருக்கத்தீற்கான வழிகாட்டலையும் முதலீட்டுக்கான நிதி உதவியையும் அளிக்கிறது. உரிய மகளிர் தொழில் முனைவோரின் தலைமைப் பண்புகள், செயல் வேகம் ஆகியவற்றைப் பொறுத்தும் அவர்களுடைய தொழில்களின் வளர்ச்சி வாய்ப்பு களைப் பொறுத்தும் முதலீடு உதவி செய்யப்படும்.

நேட்டிவ் லீட் ஃபவண்டேஷன் நிறுவனத்தின் நிறுவனர் - உறுப்பினர் தீரு. சிவாஜா ராமநாதன் இது பற்றிக் கூறுகையில் “தகுந்த தொழிற்துறை நிபுணத்துவத்தின் அடிப்படையில் வீட்டிலிருந்தே தொழில் செய்யும் பெண் தொழில்முனைவோருக்கு நாங்கள், முதலீடு மற்றும் வழிகாட்டலை வழங்கி அவர்கள் தொழில் வளர்ச்சியை உள்குவிக்க வள்ளோம்” என்றார்.

பிரபலமான மற்றும் அனுபவமிக்க நடுவர்கள் குழு :

ஒவ்வொரு தொழில் பிரிவின் கீழ் விருதுகளுக்குத் தகுதி பெறுவோரை ஆங்கமையும், அனுபவமும் மிகுந்த நடுவர்களைக் கொண்ட குழு தெரிவ செய்யும். இக்குழுவில் டாக்டர் மரியங்களா ஜான்சன் - இணைவேந்தர், சுத்யபாமா பல்கலைக் கழகம்; தீருமதி. வீணா குமாரவேல் - நேச்சரல்ஸ் அழகு நிலையத்தின் நிறுவனர்; தீருமதி. பூர்ணீமா ராமசாமி - ஆடை வடிவமைப்பில் தேசிய விருது பெற்ற வல்லுநர் மற்றும் தொழில்முனைவர்; தீருமதி. ரோகினி மணியன் - குளோபல் அட்ஜஸ்ட்மென்ட்ஸ் சர்வீஸ்ஸ் முதன்மை நிர்வாக அலுவலர் மற்றும் கல்சராமா லிவிங் (Culturama Living) இதழின் தலைமை பதிப்பாசிரியர்; தீருமதி. திவ்யதார்வினி - புகழ்பெற்ற நிகழ்ச்சி தொகுப்பாளர்; தீருமதி. அநுநா சுப்ரமணியன் - பூமிகா அறக்கட்டளையின் நிறுவனர்; டாக்டர். சௌந்தர்யா ராஜேஷ் - தலைவர், அவதார கேரியர் கிரியேட்டர்ஸ் & பிளக்ஸி கேரியர்ஸ் இந்தியா தீருமதி. ஹோமா ரூக்மணி - தேனாண்டாள் எண்டர்டைன்மெண்ட்ஸ், முதன்மை செயல் அலுவலர்; தீருமதி. நளினா ராமலஷ்மி - பேரன்ட் சர்க்கிள் இதழ் நிர்வாகி ஆகியோர் இடம் பெற்றுள்ளனர்.

வணிக நிறுவனங்களுக்கான நிகழ்ச்சி மேலாண்மை நிறுவனமான பிராண்ட் அவதாரின் நிறுவனர் - முதன்மை செயல் அலுவலர் தீரு.



ஹைமச்சந்திரன் இது பற்றிக் கூறுகையில், “வீட்டிலிருந்தே தொழில் செய்யும் பெண்களிடையே உள்ள புதிய சிந்தனைகள், செயல்முறைகள் போன்ற திறமைகள் இன்னும் வெளிச்சத்திற்கு வரவில்லை. அதனை வெளிக்கொணர்வதும், அங்கீகரிப்பதும் இந்த விருதின் நோக்கம். இத்தகைய பெண் தொழில்முனைவோருக்கு அவர்களின் தொழிலை மேலும் வளர்த்தெடுக்கத் தேவையான வழிகாட்டல் மற்றும் முதலீட்டு உதவிகளை நேட்டிவ் லீட் அமைப்பு செய்ய முன்வந்துள்ளது குறிப்பிடத்தக்கது” என்று தெரிவித்தார்.

நேச்சரல்ஸ் இணை நிறுவனரான திரு. சி.கே. குமாரவேல் தமது கருத்துக்களை தெரிவிக்கையில், “தொழில்முனைவோராக செயல்படும் பெண்களை அங்கீகரித்து ஊக்கப்படுத்தவும் அவர்கள் தொழில் முயற்சிகளில் மேன்மேலும் ஈடுபடவும், பொருளாதார சுதந்திரத்தை அவர்கள் அடையவும் இந்த ஊக்கம் மிகவும் தேவைப்படும் ஒன்றாகும். ஆறால் தொழிலில் ஈடுபடும் பெண்களின்

வெற்றிக் கணவுகள் நன்வாகாமல் போவதற்கு பல காரணங்களில் ஒன்றாக அவர்களின் திருமணம் அமைந்துவிடுவது வருத்தமளிக்கிறது. அவர்களின் கணவுகள் காற்றில் கரைந்து விடாமல் இருக்கவும் அவர்கள் தொடர்ந்து தொழில் முயற்சிகளில் ஈடுபடுவதற்கான ஊக்கத்தை அவர்களுக்கு அளிப்பதற்கும் இந்த விருதுகள் பொரிதும் துணைபுரியும்” என்று தெரிவித்தார்.

நிகழ்ச்சிக்கு ஆதரவு அளிப்போர் குறித்து...

‘சுயசக்தி விருதுகள்’ நிகழ்ச்சியின் முதன்மை ஆதரவாளராக (Title Sponsor) நேச்சரல்ஸ் சலூன், முதன்மை ஊக்கமளிப்பவராக (Power By) சுத்யபாமா பல்கலைக்கழகம், கோ-ஸ்பான்சராக (Co-Sponsor) ஜி.ஆர்.டி. ஜீவல்லர்ஸ் மற்றும் தெரோகேர், சக்தி மசாலா, லட்சமி விலாஸ் வங்கி ஆகிய நிறுவனங்கள் இந்நிகழ்ச்சிக்கு இணை ஆதரவாளர்களாக (Associate Sponsor) பொறுப்பேற்றுள்ளன.

- சுரோபா

**முற்றிய நிலையிலுள்ள - ஏழை புற்றுநோயாளிகள்
யான்பெறும் வகையில், தமிழகத்திலேயே
முதன்முறையாக ஸ்பெரும்புதூரில்,**

ஞ. 25 கோடி மதிப்பிலான இலவச மருத்துவமனை!



நோயுள்ள ஏழை, எளியோருக்கு பல்வேறு நல உதவிகளைச் செய்வதில் முழுமையாக ஈடுபெட்டுள்ள சிங்வி அறக்கட்டளை (Singhvi Charitable Trust) 'மகாவீர் அஷ்டரே' (Mahaveer Ashray) என்ற பெயரில், இறப்பை எதிர்நோக்கியுள்ள ஏழை புற்றுநோயாளிகளுக்காக (Palliative Care Centre for Terminally Ill under Privileged Patients) தமிழ்நாட்டிலேயே முதன்முறையாக, மிகச்சிறந்த முதுமை நலவாழ்வு மருத்துவமனையை ஏற்படுத்தியுள்ளது. ஸ்பெரும்புதூரில் தீருமதி. சந்திராபாய் சிங்வி அறக்கட்டளை வளாகத்தில் இந்தப் புதிய மருத்துவ மையம் அமைந்துள்ளது.

சிங்வி அறக்கட்டளையின் நிறுவனர் தீரு. சுகால்சந்த் ஜயின் இந்த மருத்துவமனையை நிர்வகிக்கும் பொறுப்பை அடையாறு புற்றுநோய் மருத்துவமனையின் தலைவர் டாக்டர் வி. சாந்தாவிடம் அண்மையில் வழங்கினார்.

4.6 ஏக்கர் நிலப்பரப்பில் 39,350 சதுர அடி பரப்பளவில் கட்டப்பட்டுள்ள - 50 படுக்கை களுடன் கூடிய ரூ. 25 கோடி மதிப்பிலான இந்த

முதுமை நலவாழ்வு மருத்துவமனை அனைத்து வசதிகளையும் உள்ளடக்கியது.

மகாவீர் அஷ்டரே முதுமை நலவாழ்வு மையம், இறக்கும் தருவாயில் உள்ள புற்றுநோயால் பாதிக்கப்பட்ட நோயாளிகளின் எஞ்சியுள்ள வாழ்நாள் அமைதியாக நிறைவேறும் வண்ணம் அவர்களுக்குத் தேவையான மருத்துவ உதவிகளை அளிப்பதுடன், உற்றார்-உறவினர் உடன் இருந்து மன ஆசுருதலையும், ஆசுரவையும் அளிப்பதற்கு உரிய ஏற்பாடுகளை செய்துள்ளது.

மகாவீர் அஷ்டரே முதுமை நலவாழ்வு மையத்தின் நிர்வாகப் பொறுப்பு முழுதும், அடையாறு புற்றுநோய் மருத்துவமனையிடம் ஒப்படைக்கப்பட்டுள்ளது. சமூகத்தின் எந்தப் பிரிவினைச் சார்ந்தவரானாலும் பொருளாதார சமூக வேறுபாடுகளை கடந்து அனைவருக்கும் நலவாழ்வு அளிக்கும் நோக்கத்துடன் மகாவீர் அஷ்டரே முதுமை நலவாழ்வு மையம் செயல்படும்.

- ராகவன்

இந்திய வேளாண்துறை வளர்ச்சிக்கு உதவும் தீ கோகோ-கோலா இந்தியா நிறுவனம்!

தீ கோகோ-கோலா நிறுவனம், இந்தியா விலூள்ள அதன் பாட்டிலில் நிரப்பும் பங்கு தாரர்கள் மற்றும் பழ வழங்குநர்கள் மற்றும் பதப்படுத்துநர்கள் அடுத்த 5 ஆண்டுகளில் வேளாண் கூழல் அமைப்பில் USD 1.7 BN+ அளவுக்குப் பங்களிப்பார்கள், இது, பழச் சுற்றுப் பொருளாதாரம் என்னும் தனித்துவமான கருத்தாக்கம் மூலம் தோப்புகளிலிருந்து கண்ணாடிகள் வரை ஒட்டுமொத்த விநியோகச் சங்கிலி முழுவதும் பரந்திருக்கும். இந்தப் பங்களிப்பில் USD 800 MN வரை, இந்தியாவில் எப்போதும் அதிகரித்துவரும் கோகோ கோலாவின் பழச்சாறுகள் மற்றும் பழச்சாறு பானங்கள் மற்றும் பழச்சாறுகளுடன் கூடிய கார்பனேற்றப் பட்ட பானங்களுக்காகப் பதப்படுத்தப்பட்ட பழக்கம் மற்றும் பழச்சாரத்தைப் பெறுவதை நோக்கியதாக இருக்கும், மீதம் தேவைப்படும் உட்கட்டமைப்பு வசதிகளுக்காக முதலீடு செய்யப்படும். நிறுவனம் இன்று மினிட் மையிட் பல்பி மொசாம்பியை அறிமுகப்படுத்தியது. இதனால் அதன் பழச்சாறுத் தயாரிப்புகளின் எண்ணிக்கை மேலும் விரிவடையும். 2.10 ஆகு டன் பழத்திலிருந்து பழக்கம் மற்றும் பழச்சாரத்தைப் பெறும் இந்த 5 ஆண்டு திட்டத்தின் மூலம், சுமார் 200,000 விவசாயிகள் வரை நன்மை அடைவார்கள்.

மினிட் மைய்ட் பல்பி மொசாம்பிக்காக, உயர்தர இந்திய மொசாம்பிப் பழங்கள் உள்ளுரிலே மகாராஷ்டிராவின் ஜல்னாவிலிருந்து பெறப் படுகின்றன. இந்தக் குளிர்பானம் மொசாம்பிச் சாறு மற்றும் கூடுதல் பழக்கமைழக் கொண்டுள்ளது, பழச்சாறின் புத்துணர்வுச் சுவை தாக்கத்தைத் தனித்துச் சுவை மொட்டுகளை மகிழ்விக்கிறது, அதே சமயம் பழத்தை உண்ணும் அனுபவத்தைப் பெறுவதற்குப் பழக்கமைழ மெல்லவும் முடியும். 250 மிலி, 400 மிலி மற்றும் 1 லிட்டர் பேக் அளவுகளில் வாங்குவதற்கு ஏற்ற INR 20, INR 30 மற்றும் INR 70 விலைகளில் மினிட் மையிட் பல்பி மொசாம்பி நாடு முழுவதும் கிடைக்கும்.

குளிர்பானத்திற்காகப் பழத்தை வளர்த்த விவசாயி ஒருவருக்கு மினிட் மையிட் பல்பி மொசாம்பியின் முதல் பாட்டிலை வழங்கிய மாண்புமிகு மஹாராஷ்ட்ரா முதலமைச்சர் தீரு தேவேந்தீர பட்னவிஸ் இவ்வாறு கூறினார், நாட்டின் வேளாண் துறையானது, மதிப்புக்கூட்டுச் சங்கிலி முழுவதும் விவசாயத் தொழில்நுட்பம் மற்றும் அறிவியல் முறைகளைப் பின்பற்றுவதை நோக்கமாகக் கொண்டு விரைவான மாற்றங் களைக் கண்டுவருகிறது. விவசாயிகளின் ஒட்டு மொத்த வளர்ச்சிக்கான எங்களுடைய அர்ப் பணிப்புக்கேற்ப, உற்பத்தித் தீறன் மற்றும் விவசாயிகளின் வருவாயைக் கணிசமாக அதிகரிப்பதற்காக நாங்கள் வேளாண் துறையில் முதலீடுகளை ஊக்குவிக்கிறோம். குறிப்பாக, விதர்பா மற்றும் மராத்வாடா விவசாயிகளின் நீண்ட காலக் கோரிக்கை நிறைவேற்றப்பட்டதால் நான் இன்று மகிழ்ச்சியடைகிறேன். இது அவர்களுடைய நீண்டகால மதிப்புமிகுக் கணவாகும். வேளாண் பொருளாதாரத்தில் இந்தக் குறிப் பிடத்தக்க முதலீடு உறுதிப்பாடுகள், மஹாராஷ்ட்ராவில் வேளாண் துறையை மேம்படுத்துவதில் முக்கியப் பங்காற்றுவதுடன் பிரதமர் தீரு நாரேந்தீர மோடியின் 2022க்குள் விவசாய வருமானத்தை இருமடங்காக்கும் நோக்கத்தை அடையவும் எங்களுக்கு உதவும் என்று நாங்கள் மகிழ்ச்சியடைகிறோம்.

இந்தியாவில் கோகோ-கோலா அதன் குளிர்பானங்களின் பழச்சாறு மற்றும் காற்றேற்றப்பட்ட பானங்கள் வகைகளில் பல வகையான இந்தியப் பழங்களைப் பயன்படுத்துவதன் மூலம் நிலையான வேளாண்மையின் (தோட்டக்கலை) நல்ல சுற்றுப் பொருளாதாரத்தை உருவாக்குவதை இலக்காகக் கொண்ட ஒரு மாற்றுப்பயணத்தில் பணியாற்றிக் கொண்டிருக்கிறது. இந்த முன்னெடுப்பின்மூலம் கோகோ-கோலா நிறுவனத்துக்குச் சொந்தமான இந்தியாவிலூள்ள அதன் பாட்டில் நிரப்புச் செயல்பாடுகள் இந்துஸ்தான் கோகோ-கோலா



பானங்கள்; பிற 13 தனித்த உரிமை பாட்டில் கையாளுநர்கள் மற்றும் பழப் பதப்படுத்தும் நிறுவனங்கள் ஆகியன்றிவனத்தின் வளர்ந்து வரும் கார்பனேற்றப்படாத பானங்களுக்கு உதவுவதற்காக உற்பத்தித் துறை, பழச்சாறுகளை பாட்டிலில் அடைத்தல் மற்றும் பழச்சாறைப் பதப்படுத்தும் நிலையங்கள் மற்றும் கருவிகள் மற்றும் வேளாண் கண்டுபிடிப்புகள் ஆகியவற்றில் அடுத்த 5 ஆண்டுகளில் USD 900 MNவரை முதலீடு செய்யும். இந்துஸ்தான் கோகோ-கோலா பானங்கள் மற்றும் ஜெயின் நீர்ப்பாசன நிறுவனம் உற்பத்தி மேம்பாடுக்காக நுண்ணிய உயர் அடர் விதைத்தல் (UHDP) மற்றும் நூண் பாசன அமைப்பு போன்ற நல்ல அறிவியல் மற்றும் தொழில்நுட்பங்களை முன்னெடுக்கும் ஆரஞ்சு உண்ணத்தித் தீட்டம் மற்றும் மாம்பழ உண்ணத்தித் தீட்டம் போன்ற வற்றில் ஏற்கனவே முதலீடு செய்துள்ளன.

நாங்கள் ஏற்கனவே எங்களுடைய மினிட மெய்ட் பழச்சாறு வகைகளை அதிகரித்துள்ளோம்: 2007ல் 1 வகையாக இருந்தது 2017ல் 11 வகை களாக அதிகரித்துள்ளது. மேலும் முழுமையான பானங்கள் நிறுவனமாகும் எங்களுடைய தயாரிப்பு இலக்குகளை நன்வாக்குவதற்கு நாங்கள் வேளாண் சூழல் அமைப்பில் முதலீடு

செய்வது அவசியம். மினிட் மெயிட் பல்பி மொசாம்பியின் அறிமுகம், இந்தியப் பழங்களுடன் நிலையான சுற்றுப் பொருளாதாரத்தை உருவாக்குவதை நோக்கிய ஒரு மாற்றுப் பயணத்தின் தொடக்கத்தைக் குறிக்கிறது. முதற்கட்ட மினிட் மெய்ட் பல்பி மொசாம்பி தயாரிப்புக்காக மஹாராஷ்ட்ராவின் 1,800 MTக்கு அதீகமான மொசாம்பிப் பழங்கள் ஏற்கனவே பெறப்பட்டுள்ளன. கோகோ-கோலாவில் இன்று அறிவிக்கப்பட்டுள்ள முதலீடுகள் பொருளாதார வளர்ச்சியை மேலும் ஊக்குவித்து விவசாயிகள் மற்றும் உள்ளர் வழங்குநர்களுக்குப் புதிய வாய்ப்புகளை உருவாக்கும். என்று கோகோ-கோலா இந்தியா மற்றும் தென்மேற்கு ஆசியாவின் தலைவர் T.கிருஷ்ணகுமார் கூறினார்.

இந்தியாவில் கோகோ-கோலா நிறுவனத்தால் பழச்சாறு வணிகத்துக்காக அமைக்கப்பட்ட செயல் தீட்டத்துடன் கூடுதலாக, நிறுவனம் இந்தியாவிலிருந்து USD 280 ஆக மதிப்புள்ள மூலப்பொருள் மற்றும் உட்பொருட்களைப் பெற்று 44 நாடுகளுக்கு ஏற்றுமதி செய்கிறது, இது அதனை நிகர அந்தியச் செலாவணி வருவாய் பெறுபவராக உருவாக்குகிறது.

- மாலிக்

கிலென் ஈகிள்ஸ் குளோபல் மருத்துவமனையில் இதய செயலிழப்பு சிகிச்சைத் திட்டம் அறிமுகம்!

பாரக்வே பண்டாய் குழுமத்தின் ஒரு நிறுவனமான கிலென்ஸ்கிள்ஸ் குளோபல் ஹாஸ்பிட்டல்ஸ், வாசோ மெடிடெக் பிரைவேட் லிமிடெட்டுடன் இணைந்து இந்நாட்டின் முதன்முதல் 'மேம்பட்ட இதய செயலிழப்பு சிகிச்சை' திட்டத்தை AHF-TP தொடங்கியிருக்கிறது. இந்தியாவின் பொதுமக்கள் மத்தியில் இதய செயலிழப்பு பாதிப்பினை அடையாளம் காண்பதை இது இலக்காகக் கொண்டிருக்கிறது. 'மேம்பட்ட இதய செயலிழப்பு சிகிச்சை' திட்டமானது இந்திய நடுவண் அரசின் உள்நாட்டு விவகாரங்கள் அமைச்சகத்தின் மத்திய தொழில் பாதுகாப்பு படையின் ஜஜி திரு. ஆனந்த மோகன் ஜபிளஸ்மற்றும் இந்திய நடுவண் அரசின் இரசாயனங்கள் மற்றும் உரங்கள் அமைச்சகத்தின் மருந்து தயாரிப்புத் துறையின் செயலர் டாக்டர் வி.கே. சுப்புராஜ் ஜாஸ் அவர்களாலும் AHF-TP-திட்டத்தை தொடங்கி வைப்பதற்காக ஹோட்டல் கீரவண் பிளாசாவில் நடைபெற்ற நிகழ்வில் பார்க்வே பண்டாய் லிமிடெட்-ல் இந்திய செயல்பாடுகள் துறையின் தலைமை செயலாக்க அதிகாரி திரு. ரமேஷ் கிருஷ்ணன், கிலென்ஸ்கிள்ஸ் ஹாஸ்பிட்டல்ஸ்-ன் திட்ட இயக்குநரும், இதய அறுவை சிகிச்சைகள், மார்பு உறுப்பு மாற்றுப்பதீய பிரிவின் தலைவருமான டாக்டர் சந்தீப் அட்டவார், குளோபல் ஹாஸ்பிட்டல்ஸ்-ன் இதய செயலிழப்பு மற்றும் மாற்றுப்பதீய

திட்டத்தின் இணை இயக்குநர் டாக்டர் ரவிக்குமார் மற்றும் வாசோ மெடிடெக் பிரைவேட் லிமிடெட்-ன் இயக்குநர் டாக்டர் S. ராமசாமி ஆகியோர் பங்கேற்றனர்.

ஒருவர் வருகை தரவும் மற்றும் மருத்துவ ஆலோசனையை பெறவும் ஏதுவாக்குகிற 100 'கிலென்ஸ்கிள்ஸ்' இதய செயலிழப்பு கிளினிக் குகளை' நாடங்கிலும் தொடங்க கிலென்ஸ்கிள்ஸ் 'மேம்பட்ட இதய செயலிழப்பு சிகிச்சைத் திட்டம்' இலக்கு நிர்ணயித்திருக்கிறது. இச்செயல் திட்டத்தின் முதல் கட்டத்தில் சென்னையில் இரு கிளினிக்குகள், பெங்களூருவில் மூன்று மையங்கள், ஜதராபாத்தில் இரு மையங்கள் மற்றும் மும்பை, புனே, அகமதாபாத், ரெய்ப்பூர் மற்றும் புவனேஸ்வர் ஆகிய நகரங்கள் ஒவ்வொன்றிலும் ஒரு மையம் தொடங்கப்படும். இச்செயல்திட்டம் தொடங்கப்பட்டதீவிருந்து முதல் 3 மாதங்களுக்குள் இந்த இலக்கை எட்டுவதை இத்திட்டம் குறிக்கோளாகக் கொண்டிருக்கிறது. கிலென்ஸ்கிள்ஸ் மேம்பட்ட இதய செயலிழப்பு சிகிச்சை மையத்தில், மருத்துவ சிகிச்சை முறையின் ஒரு முன்னேற்றமான, மேம்பட்ட வெளிப்புற எதிர் துடிப்பாக்க சிகிச்சை (EECP) போன்றவற்றை ஒரு வெளிநோயாளி பகல் நேர சிகிச்சை முறையாக 35 நாட்களுக்கு நோயாளிகள் பெறுவார்கள். இச்சிகிச்சையின் போது, வாழ்க்கை



முறை மேலாண்மை மற்றும் மருந்துகளை முறையாக எடுத்துக்கொள்வது மீது நோயாளிகளுக்கு உரிய ஆலோசனை வழங்கப்படும். இதற்கு மேலாக பொறியியல் சாதனம் சார்ந்த சிகிச்சை அல்லது மாற்று இதயத்தை பொருத்துகின்ற சிகிச்சை கேவைப்படுமானால் அத்தகைய நோயாளி கள், அருகாமையிலுள்ள கிலென்ஸிகள் ஹாஸ்பிடல்ஸ்-ன் மருத்துவமனைக்கு அனுப்பி வைக்கப்படுவார்கள். அனைத்து மையங்களும், ஒரு ஆண்லைன் தரவு மேலாண்மை, அமைப்பு வழியாக இணைக்கப் பட்டிருக்கும் மற்றும் தேசிய இதய செயலிழப்பு பதிவுக்குத் தீவிரமாக அனைத்து நோயாளிகளது பெயர்களும் தானியக்கமாக உள்ளூடு செய்யப்படும்.

“தங்களது நோய் நிலையின் தன்மை குறித்து மிகச்சரியாக அறிந்திராத பல நோயாளிகள், இதற்கு முன்பு சிகிச்சையளிக்கப்பட்டு, டிஸ்சார்ஜ் செய்யப்பட்ட அதே நோய்நிலைக்காக மீண்டும் மருத்துவமனையில் அனுமதிக்கப்பட்டு சிகிச்சை பெறுவதை தேர்வுசெய்கின்றனர்” என்று இதய அறுவைசிகிச்சைகள், மார்பு உறுப்பு மாற்றுப் பதிய பிரிவின் தலைவருமான டாக்டர் சந்தீப் அட்டவார் கூறினார். “நமது நகர்ப்புற மக்கள் மத்தியிலேயே இதுகுறித்த விழிப்புணர்வு

குறைவாக இருக்கும்போது, சிறிய நகரங்களிலும் மற்றும் கிராமப்புற இந்தியாவிலும் விழிப்புணர்வு அளவு எந்த நிலையில் இருக்குமென்பதை கற்பனை செய்துகொள்ளலாம். இந்தியாவில் முறையான இதய செயலிழப்புக்கான சிகிச்சை மீது போதுமான அறிவின்மை பிரச்சினையை எதிர்கொள்வதற்காக, AHF-TP அல்லது மேம்பட்ட இதய செயலிழப்பு சிகிச்சைத்திட்டத்தை செயல் படுத்துவதற்காக வாசோ-மெடிடெக் பிரைவேட் லிமிடெட்-உடன் கிலென்ஸிகள் குளோபல் ஹாஸ்பிடல்ஸ் கூட்டாண்மையாக செயல் படுகிறது. இதய செயலிழப்பு நிலைக்கு சிகிச்சையளிப்பதற்கான விரிவான சிகிச்சை தீட்டம் இதுவே இவ்வகையினத்தில் முதலாவதாக இருக்கும். இந்த 6 வார சிகிச்சைத்திட்டமானது, இதய செயலிழப்பு அறிகுறிகளைப் பெருமளவு குறைக்கும். அத்துடன் இத்திட்டம், நமது நாட்டில் இதனால் ஏற்படும் உயிரிழப்பு மற்றும் மருத்துவமனையில் சிகிச்சைக்கு மீண்டும் சேர்க்கப்படும் விகிதத்தை குறைக்கவும் செய்யும்,” என்று அவர் மேலும் கூறினார்.

- வொக்

செட்டிநாடு சர்வலோகா எஜாகேஷன் புத்தாக்கமான உலகளாவிய பள்ளி சென்னையில் துவக்கம்...

செட்டிநாடு மாளிகையில் நடைபெற்ற நிகழ்வொன்றில் செட்டிநாடு - சர்வலோகா எஜாகேஷன் என்ற பெயரில் கல்வித்துறையில் தங்களது புதிய முன்முயற்சித்திட்டம் தொடங்கப் படுவதை செட்டிநாடு குழுமம் அறிவித்தது. உலகளாவிய மாணவரகளுக்கு கல்வித்திறன் மற்றும் அறிவு ஆகியவற்றுக்கான அதிகாரத்தை வழங்கக்கூடிய இந்த பன்னாட்டு பள்ளி, 108 ஏக்கர் நிலப்பரப்பளவில் அமைந்துள்ள செட்டிநாடு ஹெல்த் சிட்டி வளாகத்துக்குள் பிரத்யேகமான 10 ஏக்கர பரப்பிலான பகுதியில் நிறுவப் படுகிறது.

செட்டிநாடு - சர்வலோகா எஜாகேஷன் என்பது, தொடக்கக்கல்வி (பிரைமரி) ஆண்டுகள் கல்வித்திட்டத்தை (PYP) வழங்குகிற, அங்கீகாரம் பெற்ற ஜிஃ வேரல்டு பள்ளியாகும். சர்வதேச கல்வியில் மிகப் பரவலான அனுபவத்தை கொண்டிருக்கிற நிபுணரகளின் ஒரு குழுவால் தீர்ம்பட வழிநுத்தப்படும் இப்பள்ளியானது, பல கலாச்சாரங்களையும், வெவ்வேறு நாடுகளையும் சேர்ந்த பகல்நேர மற்றும் உறைவிட மாணவர்களுக்கு உலகத்திற்கு வாய்ந்த கல்வியை வழங்குகிறது. அனுபவரதியில் கற்றுக்கொள்ளும் இப்பள்ளியின் அனுகுமுறையானது, குறிக்கோள் கொண்ட நிஜ வாழ்க்கை செயல்திட்டங்களில் மாணவர்கள் ஈடுபெடுமாறு செய்கிறது. நிலைக்கத்துக்க எதிர்காலத்தை உருவாக்குவதற்காக பங்களிப்பு வழங்குகிற, அக்கறையும், கனிவும் கொண்ட பொறுப்புள்ள உலக குழுமக்களை

உருவாக்க இக்கல்வி அனுகுமுறை உதவுகிறது.

ஒவிம்பிக் போட்டிகளுக்குரிய அளவிலான 400 மீட்டர் தடகளம், கிரிக்கெட் மற்றும் கால்புந்து மைதானங்கள் உள்ளாரங்க பேட்மிண்டன் மற்றும் கூடைப்பந்து விளையாட்டு அரங்கங்கள், டென்னிஸ் கோரட், நீச்சல் குளம் ஆகிய விளையாட்டு வசதிகளோடு ஒரு மிகச்சிறப்பான கற்றல் மையத்தையும் இப்பள்ளி கொண்டிருக்கிறது.

இப்பள்ளியின் தொடக்கவிழா நிகழ்வில் பேசிய இதன் இயக்குநர் தீருமதி. கீதா முத்தையா, “புதிய மிலேனியத்திற்கு குழந்தைகளை தயார் செய்வதும், எதிர்கால தலைமுறையினருக்காக இயற்கைக்கு தோழமையுள்ள, அமைதி நிலவுகின்ற மற்றும் நிலைக்கத்தக்க ஒரு உலகை உருவாக்கவும் மற்றும் அதில் வாழும் அவசியப்படுகிற தீரன்கள் மற்றும் விவேகமான அறிவுத்திறனை அவர்களிடம் பேணி வளர்ப்பதுமே இப்பள்ளியின் இலட்சியமாகவும், தொலைநோக்குத் திட்டமாகவும் இருக்கிறது,” என்று கூறினார்.

மேற்கு ஆப்பிரிக்காவில் பள்ளிகளில் முதல்வராக பணியாற்றியவரும் மற்றும் வளம் குன்றா நிலைப்புத்தன்மை மீது செயல் திட்டங்களை தலைமையேற்றி நடத்தியவருமான இப்பள்ளியின் முதல்வர தீரு. டிம் கெல்லோ ஊடகவியலாளரிடம் பேசும்போது, வழக்கமான அனுகு முறைகளையும் கடந்து, முழுமையான கற்றல், தலைமைத்துவ பண்பு உலக குழுமங்கள் என்ற உணரவு, சுற்றுச்சூழல் சார்ந்த நிலைப்புத்



தன்மை மற்றும் 21-வது நூற்றாண்டுக்கான பிற திறன்கள் ஆகியவற்றை கல்வித்திட்டத்தில் இடம்பெற செய்து பள்ளியை ஒரு தனித் துவமான, மிக சிறந்த பள்ளியாக உருவாக்குவதே தனது செயல்பாடாக இருக்குமென்று கூறினார்.

செட்டிநாடு குழுமத்தின் தலைவரான தீரு. M.A.M.R. முத்தையாவின் விருப்பங்களையும், சிந்தனைகளையும் பகிர்ந்துகொண்ட தலைமை இயக்க அதிகாரி தீரு. ஆவலிஷ் டெப், சர்வலோகா பள்ளியின் மாணவர்கள் உலகின் மிகச்சிறந்த சரவதேச பல்கலைக்கழகங்களில் சேரந்து பட்டதாரிகளாக நிச்சயம் வெளிவருவார்கள் என்று கூறினார். தமிழ்நாடு மாநிலம் நெடுகிலும், தனியார மற்றும் அரசு உதவி பெறும் பள்ளிகள், பாலிடெக்னிக், பொறியியல், மருத்துவ பற்சிகிச்சை கல்லூரிகள் உட்பட 12 கல்வி நிறுவன்களில் ஒவ்வொரு ஆண்டும் 12,000-க்கும் அதிகமான மாணவர்களுக்கு செட்டிநாடு குழுமம் தற்போது கல்வி சேவையை சிறப்பாக

வழங்கிவருகிறது என்று அவர் மேலும் கூறினார்.

பல்வேறு துறைகளையும் உள்ளடக்கிய மற்றும் செயல்திட்ட அடிப்படையிலான கற்றல் முறையானது, தங்களை குறித்த விழிப்புணர்வைப் பெறவும், உலகில் அவர்களது இடத்தை சர்வ லோகாவின் மாணவர்கள் அறிந்துகொள்ள செய்வதோடு, சமூகம், சமுதாயம் மற்றும் உலகத்திற்கு உகந்த பங்களிப்பை வழங்க அவரகளுக்கு உணர்வுட்டி ஊக்கமளிக்கவும் உதவும்.

பிரபலமான சர்வதேச கல்வியாளரும் மற்றும் ஃபிரெஞ்சு நாடாளுமன்றத்தின் முன்னாள் உறுப்பினருமான டாக்டர் பாஸ்கல் சஸாட், இக்கல்வி மையத்தின் ஆலோசகர்கள் குழுவில் ஒருவராக இடம் பெற்றிருக்கிறார் என்பது குறிப்பிட்டத்தக்கது.

- ரஞ்சனா

விமான ஆம்புலன்ஸ் சேவை சென்னையில் துவக்கம்!

அப்பல்லோ மருத்துவமனையின் சார்பில் விமான ஆம்புலன்ஸ் சேவை சென்னையில் சமீபத்தில் தொடங்கப்பட்டது.

ஏவியேட்டர்ஸ் ஏர் ரெஸ்க்யூ என்ற நிறுவனத்துடன் இணைந்து இந்த விமான சேவை தொடங்கப்பட்டுள்ளது. அதன்படி, மதுரை, காரைக்குடி, கழுர், திருச்சி, மைசூர், தலுவாங்கானா மாநிலம் கர்மநகர், ஆந்திர மாநிலம் காக்கிநாடா, விசாகப்பட்டினம் ஆகிய நகரங்களில் இருந்து விமான ஆம்புலன்ஸ் சேவை மூலம் நோயாளிகளை சென்னை

அப்பல்லோ மருத்துவமனைக்கு கொண்டுவர முடியும்.

அப்பல்லோ மருத்துவமனையின் சார்பில் ஏற்கெனவே ஷஹத்ராபாத், தில்லி, பெங்களூரு ஆகிய இடங்களில் விமான சேவை வழங்கப்பட்டு வருகிறது. அப்பல்லோ விமான சேவையின் மூலம் ஓராண்டுக்கு 150 நோயாளிகள் மருத்துவ மனைகளுக்கு கொண்டு செல்லப்படுகின்றனர். இந்தச் சேவையின் மூலம் 90 சதவீத நேரத்தை மிச்சப்படுத்த முடியும் என்று மருத்துவமனை நிர்வாகத்தினர் தெரிவித்தனர்.





எவ்வாறு யெங்கும்?

மருத்துவமனையின் ஆம்புலன்ஸ் சேவைக்கு தொடர்பு கொண்டு நோயாளி குறித்த தகவலைத் தெரிவிக்க வேண்டும். அந்த நோயாளிக்கு விமான ஆம்புலன்ஸ் சேவை தேவைப்படும் பட்சத்தில் முதலில் வாகன ஆம்புலன்ஸ் குறிப்பிட்ட இத்துக்கு அனுப்பப்பட்டு நோயாளி அதில் ஏற்றப்பட்டு அருசில் உள்ள மருத்துவனைக்கு கொண்டு செல்லப்பட்டு நிலைப்படுத்தப்படுவார். அதன் பின்பு ஹெலிகாப்டர் இறங்கும் தளத்துக்கு நோயாளி வாகன ஆம்புலன்ஸில் கொண்டு செல்லப்பட்டு, விமான ஆம்புலன்ஸில் ஏற்றப்படுவார். ஒரு சமயத்தில் ஒரு நோயாளியை மட்டுமே கொண்டு செல்ல முடியும். விமான ஆம்புலன்ஸில் மருத்துவ உதவிக்கு மருத்துவர் மருத்துவப் பணியாளர்கள் இடம் பெற்றிருப்பார்.

கட்டணம் எவ்வளவு?

விமான ஆம்புலன்ஸ் மூலம் நோயாளிகளை கொண்டு செல்வதற்கான கட்டணம் மட்டும் ரூ. 1.6 லட்சம் முதல் ரூ. 2 லட்சம் வரையாகும். மாரடைப்பு, பக்கவாதும் உள்ளிட்ட அவசர சிகிச்சைகள் தவிர சிறிய நகரங்களில் மூனைச் சாவு அடைந்தோரிடம் இருந்து உடல் உறுப்பு களை தானம் பெறும் அறுவைச் சிகிச்சைகளுக்காக

மருத்துவமனைக்கு கொண்டு வருதல், ஒரு மருத்துவமனையில் இருந்து வேறு மருத்துவமனைக்கு நோயாளியை மாற்றுதல் உள்ளிட்ட வற்றுக்கு இந்தச் சேவை பயன்படும்.

சென்னை, நூங்கம்பாக்கம் லேயோலா கல்லூரி மைதானத்தில் நடைபெற்ற நிகழ்ச்சியில் இந்தச் சேவை தொடங்கப்பட்டது. தமிழக சுகாதாரத் துறை செயலர் தீரு. ஜெ. ராதாசிருஷ்ணன் சேவையைத் தொடங்கி வைத்தார். அப்பல்லோ மருத்துவமனையின் நிர்வாக இயக்குநர் சுனிதா ரெட்டி, துணைத் தலைவர் டாக்டர் பாஞ்சா ரெட்டி எவியேட்டர்ஸ் ஏர் ரெஸ்க்யூ நிறுவனத்தின் நிர்வாக இயக்குநர் கேப்டன் அருண் வர்மா உள்ளிட்டோர் நிகழ்ச்சியில் கலந்து கொண்டனர்.

- ரேபா

காலம் என்பது

மிகப்பெரிய சொத்து;
அதை வீணாக்காமல்
பயன்படுத்தினால்
உயரலாம்.

கல்விக் கடன் பறவது எப்படி?

இந்தியாவின் மிகச்சிறந்த வளர்ச்சித் திட்டங்களில் ஒன்று கல்விக்கடன் திட்டம். கடந்த 8 ஆண்டுகளில் சுமார் 1 கோடி மாணவர்கள் கல்விக்கடன் பெற்றிருக்கிறார்கள். இந்தியாவில் தமிழ்நாடு மற்றும் கேரள மாணவர்களே அதீக கல்விக்கடன் பெற்றிருக்கிறார்கள். சுமார் 30 லட்சம் தமிழக மாணவர்களுக்குக் கல்விக்கடன் வழங்கப்பட்டுள்ளது.

யாரெல்லாம் கல்விக்கடன் பெறலாம், கல்விக் கடனுக்கு என்ன சலுகைகள் உள்ளன, விண்ணப்பம் வழங்கவும், கடன் தரவும் மறுக்கும் அதீகாரிகள் மீது எங்கே புகார் செய்வது இப்படி எல்லாக் கேள்விகளுக்கும் விடை தேடலாம் வாருங்கள்...

யாருக்கெல்லாம் கடன் கிடைக்கும்?

இந்தியாவில் பிறந்து, அங்கீகரிக்கப்பட்ட கல்வி நிறுவனங்களில் அங்கீகரிக்கப்பட்ட படிப்புகளில் சேரும் அத்தனை மாணவர்களுக்கும் கல்விக் கடன் கிடைக்கும். மருத்துவ, கலை, பொறியியல், தொழில்நுட்பம், அறிவியல் என எல்லா படிப்பு களுக்கும் கடன் பெறலாம். சி.ஏ, ஜ.சி. டபில்யூ, ஏ, ஜ.ஜ.டி. நர்ஸிங் சேரும் மாணவர்களுக்கு கல்விக் கடன் வழங்கப்படுகிறது. அனிமேஷன், டிடிபி போன் குறுகிய கால வொகேஷனை கோர்ஸ் படிப்பவர்களுக்கும் கடன் கிடைக்கும்.

நந்த வங்கியில் விண்ணப்பிக்க வேண்டும்? உங்கள் பகுதிக்கு அருகாமையில் உள்ள அனைத்து தேசிய வங்கிகளிலும் கடன் கோரலாம். வங்கிக் கணக்கு இருக்க வேண்டும் என்ற அவசியம் இல்லை. வங்கி மேலாளர் விண்ணப்பம் தர மறுத்தால் அந்த வங்கியின் இணையதளத்தில் உள்ள விண்ணப்பத்தை பதிவிறக்கம் செய்து, பூர்த்தி செய்து தேவையான ஆவணங்களை இணைத்துக் கொடுக்கலாம். பெற்றுக் கொண்டதற்கு ஆதாரமாக வங்கியிடமிருந்து அதற்குரிய ரசீதை கேட்டு வாங்க வேண்டும். ரசீது தர அவர்கள் மறுத்தால் அந்த வங்கி மண்டல மேலாளரிடம்

புகார் செய்யலாம். வங்கி மேலாளர் விண்ணப்பத்தை வாங்கவே மறுத்தால் வங்கி முகவரிக்கு பதிவஞ்சலில் அனுப்பலாம்.

விண்ணப்பத்தோடு இணைக்க வேண்டிய ஆவணங்கள் :

1. வாக்காளர் அட்டை, 2. ரேஷன் கார்டு ஜெராக்ஸ், 3. குடும்ப வருமானச் சான்றிதழ் (அசல்), 4. இருப்பிடச் சான்றிதழ், 5. கடைசியாகச் செலுத்திய வீட்டு ரசீது அல்லது வாடகை வீட்டுக்கான ஒப்பந்தம் அல்லது மின்வாரிய ரசீது, 6. மாணவர்களின் 10ம் வகுப்பு, +2 மதிப்பெண் பட்டியல் நகல், 7. கல்லூரியிலிருந்து பெறப்பட்ட வருட வாரியான கட்டண விவரங்கள் (அசல்), பல்கலைக் கழகத்திலிருந்து பெறப்பட்ட கவன்சிலிங் கடிதம் (அசல்) நகல் எடுத்து வைத்துக்கொண்டு கொடுக்கவும், சாதிச் சான்றிதழ், கடைசியாகப் பெற்ற மாற்றுச் சான்றிதழ், முதல் தலைமுறை பட்டதாரி எனில் அதற்கான சான்றிதழ், மாணவர் மற்றும் பெற்றோரின் பேன் கார்டு ஆகியவற்றை இணைக்க வேண்டும். நகல் ஆவணங்களை ஒரு கெஜட்டட் அரசு அதீகாரி அட்டைஸ்ட் செய்திருக்க வேண்டும்.

எவ்வளவு கடன் கிடைக்கும்?

இந்தியாவில் படிக்கும் மாணவர்கள் ரூ. 4 லட்சம் முதல் ரூ. 10 லட்சம் வரை, வெளி நாடுகளில் படிப்பதற்கு ரூ. 20 லட்சம் வரை கடன் பெற முடியும். ஜ.ஜ.டி, ஜ.ஜ.எம்மில் படிக்கும் மாணவர்களுக்கு ரூ. 20 லட்சத்திற்கு மேலும் கல்விக் கடன் வழங்கலாம் என்று இந்தாண்டு அறிவிக்கப்பட்டுள்ளது. கல்விக்கட்டணம், விடுதி வாடகை, தேர்வுக் கட்டணம், ஆய்வுக் கட்டணம், நூலகக் கட்டணம், சாப்பாட்டுச் செலவு, சீருடை, புத்தகங்கள், கல்விக்கான கருவிகள் மற்றும் உபகரணங்கள், காஷன் பெபாவிட், தீருப்பித் தரக்கூடிய பெபாளிட் உள்ளிட்ட கல்வி நிறுவனங்கள் ரசீது தரக்கூடிய கட்டணங்கள்,

பயணச் செலவு, வெளிநாட்டில் படிக்கப் பயண செலவு, கம்ப்யூட்டர் - லேப்டாப் வாங்கும் செலவு, கல்விச் சுற்றுலா இன்குரன்ஸ் பிரிமியம் ஆகியவை கல்விக்கடனில் அடங்கும்.

ஓரே குடும்பத்தில் கொவருக்கு கல்விக் கடன் கிடைக்குமா?

நிச்சயமாகக் கிடைக்கும். ஒரு குடும்பத்தில் எத்தனை மாணவர்கள் கல்விக் கடன் கேட்டு விண்ணப் பித்தாலும் வழங்க வேண்டும். அதேபோல் சில மேலாளர்கள் ஓரே குடும்பத்தில் 2 பேர் கல்விக் கடன் வாங்கினால் இரண்டையும் கூடிட ஜாமீன் கேட்பார்கள். அப்படிக் கேட்கக்கூடாது. தனித் தனி கணக்காகவே இரண்டையும் கருத வேண்டும்.

முன் பணம் கட்ட வேண்டுமா?

ரூ. 4 லட்சங்கள் வரை கடன் பெற எந்த முன்பணமும் கட்ட வேண்டாம். உள் நாட்டுக் கல்விக்காக ரூ. 4 லட்சத்துக்கு மேல் கடன் வாங்கினால் கடன் தொகையில் 5 சதவீதம் முன் பணம் (Margin Money) கட்ட வேண்டும். வெளிநாட்டு கல்வியாக இருந்தால் 15 சதவீதம் கட்ட வேண்டும். அதே போல, ரூ. 4 லட்சம் வரை கடன் பெற ஜாமீன், உத்தரவாதும் அவசியமில்லை. ரூ. 4 லட்சத்திற்கு மேல் ரூ. 7.5 லட்சம் வரை வாங்கினால் மூன்றாம் நபர் ஜாமீன் வேண்டும். அதற்கு மேல் சொத்து ஜாமீன் வேண்டும்.

கல்விக் கடனை எப்போது தீரும்பச் செலுத்த வேண்டும்?

படிப்பு முழுந்து ஓராண்டு அல்லது வேலைக்குப் போய் ஆறு மாதம் எது முதலில் வருகிறதோ அக்காலத்திலிருந்து வங்கிக் கடனை கட்டத் துவங்க வேண்டும். ஏழு முதல் பதினெண்து ஆண்டு களுக்குள் கடனைக் கட்டி முடித்துவிட வேண்டும். வேலை கிடைக்கவில்லையெனில் அதை வங்கிக்கு தொழிலித்து அவகாசம் கேட்கலாம்.

கல்விக் கடனுக்கு வட்டி தள்ளுபடி உண்டா?

கல்விக் கடன் பெற்ற மாணவர், படிப்பை முடித்து வேலையில் சேர்ந்து கடனை கட்டத் துவங்கும் வரை (அனுமதிக்கப்பட்ட காலம் வரை) கடனுக்கான வட்டியை மத்திய அரசு வங்கிக்கு செலுத்தி விடும். ஆண்டு வருமானம் 41/2 லட்சத்துக்கும் குறைவாக கொண்ட குடும்பத்தை சேர்ந்த மாணவர்களுக்கு மட்டுமே இந்தச் சலுகை கிடைக்கும். கல்விக் கடனைப் பொறுத்த மட்டில் கனரா வங்கியே நோடல் வங்கி. ஒவ்வொரு ஆண்டு இறுதியிலும் கனரா வங்கி ஓர்

போர்ட்டலை தீற்க்கும். கல்விக் கடன் கொடுத்த பிற வங்கிகள் அந்தப் போர்ட்டலுக்கு வட்டி விவரங்களை அனுப்பினால், மத்திய அரசு அத்தொகையை செலுத்தி விடும். ஆனால் பெரும்பாலான வங்கி மேலாளர்கள் உரிய காலத்திற்குள் வட்டி விவரங்களை அனுப்புவதில்லை. அதனால் வட்டித்தொகை அளவு அதிகரித்துக் கொண்டே போகிறது. அவர்கள் தவறை மறைக்க மாணவர்களிடம் வட்டியை கேட்கிறார்கள். வட்டியை குறித்த நேரத்தில் விண்ணப்பித்து வாங்காதது வங்கி மேலாளரின் தவறே தவிர மாணவர்களின் தவறல். அதற்கு மாணவர்கள் பொறுப்பேற்கத் தேவையில்லை. வட்டிக்காக மாணவர்கள் எந்த ஆணவங்களையும் கொடுக்கவும் தேவையில்லை. கடனைக் கட்டத் துவங்கும் காலத்திலிருந்து மாணவர்கள் வட்டித் தொகையையும் சேர்த்துக் கட்டினால் போதும்.

கல்விக் கடனுக்கு வட்டி விகிதம் எவ்வளவு :

11 சதவீதத்தில் இருந்து அதீக பட்சமாக 14 சதவீதம் வரை, வங்கிக்கு வங்கி வேறுபடும்.

நிர்வாக ஒதுக்கீமல் சேரும் மாணவர்களுக்குக் கல்விக்கடன் கிடைக்குமா? :

கண்டிப்பாகக் கிடைக்கும். ஆனால், அவர்கள் தான் விரும்பி படிப்பு அரசு ஒதுக்கீமல் தான் விரும்பிய கல்லூரியில் கிடைக்கவில்லை என உறுதி செய்ய வேண்டும்.

விண்ணப்பம் கொடுத்து எத்தனை நாட்களுக்குள் கடன் கிடைக்கும்?

விண்ணப்பம் வழங்கிய நாளிலிருந்து 15 முதல் 30 வேலை நாட்களுக்குள் வங்கியிலிருந்து பதில் வரும். கல்விக் கடன் விண்ணப்பத்தில் தவறு இருந்தால் மட்டுமே நிராகரிக்க முடியும். அதை வங்கி மேலாளர் நிராகரிக்க முடியாது. மண்டல மேலாளர் மட்டுமே நிராகரிக்க முடியும். “எழுத்து மூலம் ஏன் நிராகரிக்கப்பட்டது” என்ற விளக்கத்தையும் தரவேண்டும். உரிய காலத்தில் பதில் வராவிட்டால் தகவல் அறியும் உரிமைச் சட்டப்படி கேள்வி எழுப்பலாம். ஏதேனும் காரணங்களைக் கூறி கடன் தர மறுத்தால் அந்த வங்கியின் மண்டல பொது மேலாளரிடம் (கல்விக் கடன்) புகார் செய்யலாம். அல்லது Reserve Bank of India, Fort Glacis. Chennai - 600 001. தொலைபேசி 044 - 25399170 / 25395963) என்ற முகவரியில் புகார் செய்யலாம்.

- எம். ஞானசேகர்

*

Xiaomi அறிமுகம் செய்யும் Redmi 4A, Redmi 4 மற்றும் Mi Router 3C

இந்தியாவில் அதன் முதல் Mi Home Store அறிமுகத்தையும் நிறுவனம் அறிவித்துள்ளது

முன்னணி தொழில்நுட்ப நிறுவனமாகத் தீகழும் Xiaomi சென்னையில் சமீபத்தில் Redmi 4A, Redmi 4 மற்றும் Mi Router 3C அறிமுகத்தினை அறிவித்துள்ளது. மேலும் இந்நிறுவனம் 20 மே அன்று, அதன் முதல் இந்திய Mi Home store அறிமுகத்தையும் மேற்கொண்டுள்ளது. Mi Home ஸ்டோர்கள் Xiaomi-ன் பிரத்தியேக ஆஃப்லைன் ரீடெயல் ஸ்டோர்களாகும். இவை Mi ரசிகர்கள் Xiaomi-ன் சமீபத்திய தயாரிப்புகளை ஒற்றை குடையின் கீழ் அனுபவித்தல் மற்றும் வாங்குதலை சாத்திய மாக்குகிறது. இந்த ஸ்டோர்கள் Xiaomi-ன் “Internet” and “new retail” அனுகுமுறையை வெளிப்படுத்தும் வகையில் - மின்-வர்த்தகத்தின் தீரனை ஆஃப்லைன் ரீடெயிலின் சேவை மற்றும் பயணர் அனுபவத்துடன் இணைத்து வழங்குகிறது. பொங்களூருவில் ஃபீனிக்ஸ் மார்க்கெட் சிட்டியில் தீற்கக்கப்பட்ட முதல் Mi Home 20 மே 2017 முதல் பொது மக்களுக்கான அனுகுவசதியை வழங்கி தீற்ந்த முதல் 12 மணி நேரங்களுக்குள் ரூ. 5 கோடிகள் மதிப்பிலான விற்பனை வருவாயை (775,000 யூஸ் டாலர்கள்) ஈட்டி சாதனை படைத்துள்ளது.

மார்ச் மாதம் Xiaomi நிறுவனம் Redmi 4A மற்றும் ஆந்திரப்பிரதேசம், ஹீ சிட்டியில் ஃபாக்ஸ்கான் உடனாக கூட்டாண்மையில் அதன் இரண்டாவது உற்பத்திப் பிரிவு ஆகியவற்றின் அறிமுகத்தினை அறிவித்தது. ரூ. 5999 விலை நிர்ணயம் செய்யப்பட்டுள்ள Redmi 4A ஒரு

ஒற்றை பீஸில் சீரான பாலிகார்பனேட் வடிவமைப்பில், ஒரு குவாட்-கோர் Qualcomm Snapdragon™ 425 பிராசஸர் மற்றும் பிரம்மாண்டமான 3120mAh பேட்டரி தீரனைக் கொண்டுள்ளது. இதன் 13MP பின்புறக் கேமரா தூல்லியமான மற்றும் துடிப்பான புகைப்படங்கள் மற்றும் அழகியல் படங்களை எடுக்க உதவுகிறது மற்றும் பிழுப்பிலையுடன் கூடியதொரு 5MP முன்புறக் கேமரா சிறந்த செல்ஃபிகளை ஏதுவாக்கிறது. புதிய உற்பத்தி தொழிலகத்துடன் இந்தியாவில் விற்பனை செய்யப்படும் Xiaomi ஸ்மார்ட் போன்களில் 95 சதவிகிதம் இந்தியாவிலேயே உற்பத்தி செய்யப்படுவது குறிப்பிடத்தக்கதாகும். இயக்க நேரங்களில் வினாடிக்கு ஒரு ஃபோன் உற்பத்தி செய்யும் Xiaomi தீரனை தற்போது கொண்டுள்ளது.

மற்றுமொரு புத்தாக்கத்தை அளிக்கும் வகையில் Xiaomi நிறுவனம் Redmi 4 ஸ்மார்ட் போன் மற்றும் Mi ரெஸ்டர் 3C ஆகியவைகளை அறிமுகம் செய்துள்ளது. ஒரு Qualcomm Snapdragon™ ஆக்டா-கோர் பிராசஸர் மற்றும் ஒரு Adreno 505 GPU கொண்டுள்ள உயர் Redmi 4 செயல்திறன் கொண்ட கேமிங் மற்றும் மல்டிடாஸ்கீங்கை அளிக்கிறது. இது, பிரம்மாண்டமானதொரு 4100mAh (typ) பேட்டரியைக் கொண்டுள்ளது. வழக்கமான பயன்பாட்டின் போது இரண்டு நாட்கள் வரை ஆற்றலை அளிக்கிறது. ஒரு 13MP பின்புறம் கேமரா மற்றும் 5MP முன்புறக் கேமராவின் வழியாக, Redmi 4A அற்புதமான



படங்களை படம் பிடிக்கிறது. Mi Router இந்தியாவில் கிடைக்கப்பெறும் Xiaomi-ன் முதல் ஸ்மார்ட் ரெஸ்டர் ஆக, நான்கு உயர் செயல்திறன் கொண்ட ரெஸ்டர்களைக் கொண்டுள்ளது. அவை ஒவ்வொன்றும் ஒரு பிரத்தியேக PCB சர்க்யூட், 2-ஷ்ரான்ஸ்மிட் 2-ரிசீவ் ஆண்டனா வடிவமைப்பினைக் கொண்டுள்ளது. Mi Router 3C கொண்டுள்ள 64MB RAM, 300mbps வரையிலான வயர்லெஸ்ட் வேகத்தை அளிக்கிறது. 20 கம்ப்யூட்டிங் சாதனங்கள் மற்றும் சாதனங்கள் மற்றும் Mi 44 IoT சாதனங்கள் என 64 சாதனங்கள் வரை இதீல் இணைக்கலாம். இதன் விலை வெறும் ரூ. 1,199 ஆகும்.

இந்தியாவில் Xiaomi-ன் தொடர் வெற்றி குறித்து பேசிய, Xiaomi துணைத்தலைவரும் மற்றும் இந்திய மேலாண்மை இயக்குனருமான தீரு. மனு ஜயின் அவர்கள், Xiaomi-ன் மிக முக்கியமான உலகளாவிய சந்தையாக இந்தியச் சந்தை தீகழ்கிறது. மற்றும் எங்களது இலக்கு இந்திய நுகர்வோர்களுக்கு எங்களது மிகச்சிறந்த புத்தாக்க தொழில்நுட்பத்தை வழங்குவதாகும். ஆனாலென் ஸ்மார்ட் போன் சந்தையில் நாங்கள் ஆதிக்கம் மிக்க தலைமைத்துவ நிலையிலும் மற்றும் ஒட்டுமாத்த சந்தையில் இரண்டாவது இடத்திலும் வீற்றிருக்கிறோம். எங்களது உறுதிப்பாட்டின் வளர்ப்பாடாக இந்தியாவில் எங்களது அனைத்து முயற்சிகளையும் இரட்டிப்பாக்குதல் எங்களது தயாரிப்புகளின் கிடைக்கப் பெறுதலை அதீகரித்தல் மற்றும் எங்களது அனைத்து சாதனங்களின்

தரத்தினை மேம்படுத்துவதன் மீது நீடித்த கூர்நோக்கத்தை மேம்படுத்துதல் ஆகிய மூன்று முதன்மை இலக்குகளின் மீது கூர்நோக்கம் செலுத்தவுள்ளோம்” என்று கூறினார்.

Xiaomi குறித்து தொழில்முனைவர் தீரு. லீ ஜன் அவர்களால், “அனைவருக்குமான புத்தாக்கம்” என்னும் கருத்தாக்கத்தின் அடிப்படையில் Xiaomi நிறுவப்பட்டது. உயர்தரம் வாய்ந்த நவீன தொழில்நுட்பம் கொண்ட தயாரிப்பு களுக்கான அனுகுவசதி அனைவருக்கும் கிடைக்கப்பெற வேண்டும் என்று நாங்கள் நம்புகிறோம். நாங்கள் அற்புதமான வன்பொருள், மென்பொருள் மற்றும் இணைய சேவைகளை Mi எங்களது ரசிகர்களுக்காக அவர்களின் உதவியைக் கொண்டே உருவாக்குகிறோம். அதீல் Mi மற்றும் Redmi ஸ்மார்ட் போன்கள், Mi தொலைகாட்சிகள் மற்றும் செட்-டாப் பாக்ஸ்கள், Mi ரெஸ்டர்கள் மற்றும் ஸ்மார்ட் ஹோம் தயாரிப்புகள் அணியத்தக்கவைகள் மற்றும் பிற துணைபொருட்கள் உட்பட்ட Mi ஈகோசிஸ்டம் தயாரிப்புகள் போன்றவைகள் உட்பட்டுள்ளன. 30-க்கும் மேற்பட்ட நாடுகள் மற்றும் பிராந்தியங்களில் இருத்தலைக் கொண்டுள்ள Xiaomi, உலகளாவிய அளவில் ஒரு உலகளாவிய பிராண்டாகத் திகழும் வகையில் படிப்படியாக வளர்ச்சியடைந்து வருகிறது.

For any queries, please reach out to

Shree@Xiaomi.com

- மாலிக்

தனிஷ்க் அறிமுகம் செய்யும் ரிவாஹ் - நீந்தீய மணப்பெண்களுக்கான புதிய நகைத் தொகுப்பு பிராண்ட்!



இந்தீயாவின் மிகப்பொரிய மற்றும் மிகவும் விரும்பப்படும் ஆபரனை பிராண்டாகத் தீகழும் தனிஷ்க் ரிவாஹ் என்னும் அதன் துணை-பிராண்ட் அறிமுகத்தினை அறிவித்துள்ளது. தனது இரண்டாவது துணை-பிராண்ட் அறிமுகத்தின் வழியாக, இந்தீயா முழுவதையும் சேர்ந்த மணப்பெண்களுக்காக தனிஷ் பரந்துபட்ட அற்புதமான கைவேலைப்பாடுகள் மிக்க தீருமண நகைகளை அறிமுகம் செய்துள்ளது. இந்நகைகளின் வடிவமைப்பு மற்றும் கருத்தாக்கம், பொங்களுவிலுள்ள வடிவமைப்புக் குழுவினரால் மேற்கொள்ளப்பட்டுள்ளது. தனது வாழ்வின் சிறந்த நாளில் ஒவ்வொரு மணப்பெண்ணுக்கும் மிகச் சிறந்த விஷயங்கள் கிடைக்க வேண்டுமென்று தனிஷ்க் நம்புகிறது மற்றும் இந்த

வகையினத்தில் கோடைகாலத்தீர்கு முந்தைய தீருமண காலகட்டத்தில் கால்பதித்துள்ளது. 205-தீர்கும் மேற்பட்ட ஸ்டோர்களுடன் தற்போது பரந்துவிரிந்து விரிவிடைந்து வரும் தனிஷ்கின் ரீடையல் வலையமைப்பின் ஸ்டோர்களில் ரிவாஹ் கிடைக்கப்பெறும். ரிவாஹ் நகைகள் ஈ. 1 லட்சம் முதல் துவங்கும் விலைகளில் கிடைக்கப்பெறும்.

தனிஷ்கின் பாரம்பரியம் மற்றும் கலை நுட்பத்தின் சங்கமமாகத் தீகழும் ரிவாஹ் தீருமணம் என்றும் புனிதமான பந்தமான ரிவாஹ் தேவைகளை ஈடேற்றுகிறது. மணப்பெண் மாநிலத்தின் எந்தவொரு பகுதியைச் சேர்ந்தவராக இருப்பினும் அவர்களது தீருமண நிகழ்வுகளில் நகைகள் எப்போதும் முக்கிய இடத்தினைக் கொண்டுள்ளது.



இந்தியாவின் எந்தவொரு சமூகத்தைச் சேர்ந்த மணப்பெண்ணுக்கும் ஏற்றவாறு ரிவாஹ் நகைகள், தங்கம், வைரம், குந்தன் மற்றும் போல்கி வகையினாங்களை உள்ளடக்கியுள்ளது.

பஞ்சாபி மணப்பெண்ணுக்கான ஹாத்பூல் முதல், கண்ணடிகா மணப்பெண்ணுக்கான கமர்பந்த வரை, ரிவாஹ்-ன் ஒவ்வொரு நகையும் தனிஷ்டிகள் மாஸ்டர்பீஸாகத் தீகழ்கிறது. ரிவாஹ் அறிமுகத்தின் வழியாக தனிஷ்டு தற்காலத்து நவீன இந்திய மணமகள்களுக்கு ஒரு நளினம் மிக்க புகழுரையை வழங்கியுள்ளது.

தனிஷ்டு குறித்து :

டாகா குழுத்தைச் சேர்ந்த தனிஷ்டு ஜோவல்லரி அற்புதமான கலை படைப்பு, பிரத்தியேக வடிவமைப்புகள் மற்றும் உத்திரவாதம் மிக்க தயாரிப்புத் தரம் ஆகியவைகளுக்கு அர்த்தம் வழங்கும் வகையில் தீகழ்கிறது. இந்தீய பெண்களை புரிந்து கொண்டு, அவர்களது பாரம்பரிய மற்றும் நவீன ஆசைகள் மற்றும் விருப்பங்களை ஈடுபோற்றும் வகையிலான ஆபரணங்களை உருவாக்கும் நாட்டின் ஒரே ஆபரணங்கள் பிராண்டாக இந்நிறுவனம் தீகழ்கிறது.

இந்தியாவின் ஒரே தேசிய ஆபரணங்கள் நிறுவனமாகத் தீகழும் தனிஷ்டு, 5000-ற்கும் மேற்பட்ட பாரம்பரிய மேற்கூத்திய மற்றும் கலைவே தோற்றங்களில் தங்கம் மற்றும் கற்கள் பதிக்கப்பட்ட ஆபரணங்களை (22 மற்றும் 18 கேரட் தங்கத்தில்) வழங்குகிறது. அதே நவீன சாதனங்களின் வழியாக முழுவதும் ஒருங்கிணைக்கப் பட்டதோரு தொழிலகத்தில் ஆபரணங்கள் உற்பத்தி செய்யப்படுகின்றன. தனிஷ்டு சில்லறை சாங்கிலித் தொடர் தற்பொழுது 119 நகரங்களில் 205 பிரத்தியேக பொட்டிக்குகளைக் கொண்டுள்ளது.

- ஆரியான்

பணத்தின்
மீது நம்பிக்கை
வைக்காமல்,
நம்பிக்கையின் மீது
பணத்தை வைப்பது
நலம்.

பொறியியல் கல்லூரிகளுக்கு போதாத காலம்...

ஒரு காலத்தில் நடைக்கு வர்க்கத்தின் கனவாக பொறியியல் படிப்பு இருந்தது. பொறியியல் படிப்பு மீதான மக்களின் மோகத்தால் மழையில் முளைத்த காளான்கள் போல் நாடு முழுவதும் குறிப்பாக தமிழகத்தில் பொறியியல் கல்லூரிகள் வேகமாக பரவின. ஆனால் எண்ணிக்கை அதிகரித்த அளவிற்கு கல்வியின் தரம் அதிகாரிக்கவில்லை என்பதுதான் வேதனை.

பல பொறியியல் கல்லூரிகளில் போதிய உள்கட்டமைப்பு வசதிகள் இல்லை. பாடம் நடத்துவதற்கு தகுதி வாய்ந்த பேராசிரியர்கள் பற்றாக்குறை. இதன் விளைவாக பொறியியல் பட்டதாரிகளின் 70 சதவீதம் பேர் தொழில் தீர்ண் இல்லாதவர்களாகவே இருக்கின்றனர்.

இந்த அளவிற்குத் தான் பொறியியல் கல்லூரிகளின் தரம் இருக்கிறது. அதே போல் ஐ.டி.ஐ. டிப்ளோ முடித்தவர்களை வேலைக்கு எடுத்துக் கொள்ளும் தொழில் நிறுவனங்கள் பொறியியல் பட்டதாரிகளை புரக்கணிக்கிறது. தமிழகத்தில் உள்ள பல்வேறு துறைகளில் வேலை இல்லாமல் இருப்பவர்களில் பொறியியல் படித்தவர்களே முன்னிலை வகிக்கின்றனர்.

தமிழகத்தில் சமீப ஆண்டுகளாக பொறியியல் படிப்பில் மீதான மோகம் குறைந்து அறிவியல் கலை மற்றும் வணிகவியல் படிப்பின் மீதான ஆர்வம் அதிகரித்துள்ளது. கடந்த 2016-ஆம் ஆண்டில் பொறியியல் கலந்தாய்வில் கலந்து கொண்ட பொறியியல் கல்லூரிகளின் எண்ணிக்கை 527.

இதில் அனுமதிக்கப்பட்ட மாணவர் சேர்க்கை இடங்களின் எண்ணிக்கை 2 லட்சத்து 23 ஆயிரத்து 481. இதில் பூர்த்தி செய்யப்பட்ட இடங்களின் எண்ணிக்கை ஒரு லட்சத்து 56 ஆயிரத்து 867. இதனால் ஒரு லட்சத்து 16

ஆயிரத்து 614 இடங்கள் காலியாக இருந்தன.

குறிப்பாக தமிழகத்தில் இருந்த 148 கல்லூரிகளில் மாணவர்கள் சேர்க்கை 20 சதவீதத்திற்கும் குறைவாகவே இருந்தது. இது போல பொறியியல் படிப்பு முடித்து தமிழ்நாட்டில் மட்டும் 70 சதவீதம் பேர் வேலை இல்லாமல் உள்ளனர்.

இந்திய அளவில் தமிழகம் தான் இதில் முதலிடம் வகிக்கிறது என்பது பெரும் வேதனை. ஒவ்வொரு ஆண்டும் நாடு முழுவதும் 7.5 லட்சம் பொறியியல் பட்டதாரிகள் படிப்பை முடித்து வெளியில் வருகின்றனர். கலை, அறிவியல் பட்டதாரிகள் எண்ணிக்கை 15 லட்சத்திற்கும் மேல் ஆகும்.

தமிழ்நாட்டில் மட்டும் 2 லட்சம் பேர் இந்தப் படிப்பை முடித்துவிட்டு வெளியில் வருகின்றனர். இவர்களை தொடர்ந்து 1.5 லட்சம் பேர் பொறியியல் பட்டப்படிப்பு முடித்தவர்கள் வெளியில் வருகின்றனர்.

அவர்களுக்கு அரசு தரப்பில் வேலை வாய்ப்புகளை ஏற்படுத்தி தருவதற்கு எந்த நடவடிக்கையும் எடுக்கவில்லை. குறிப்பாக பொறியியல் படித்த மாணவர்களுக்கு பொதுப் பணித் துறையில் 700, நெடுஞ்சாலைத் துறையில் 972, மின் வாரியத்தில் 1650 பொறியாளர்கள் 5 ஆயிரத்திற்கும் மேற்பட்ட பணியிடங்கள் இப்போதைய நிலையில் காலியாக உள்ளன.

அந்தப் பணியிடங்களை நிரப்பவும் அரசு போதிய நடவடிக்கை எடுக்கவில்லை. இருப்பினும் அவர்கள் அரசு வேலை கிடைக்கும் என்ற எண்ணத்தில் வேலைவாய்ப்பு அலுவலகங்களில் பதிவு செய்து வந்திருக்கின்றனர்.

குறிப்பாக 12-ஆம் வகுப்பு தேர்வு முடிவு வெளிவந்த நாளுக்கு முந்தைய நாள் வரை 2



லட்சத்து 45 ஆயிரத்து 377 பொறியியல் பட்டதாரிகள் வேலைக்காக பதிவு செய்து காத்திருக்கின்றனர் என தமிழக வேலை வாய்ப்பு அலுவலக புள்ளிவிவரம் தெரிவிக்கிறது. இப்படி அரசு மற்றும் தனியார் துறைகளில் போதுமான வேலை பெற முடியாதது மட்டுமின்றி பி.இ படித்தும் சாதாரண வேலையில் ஏ. 5000 சம்பளத்திற்கு பணியாற்றும் கட்டாயம் இவர்களுக்கு ஏற்பட்டுள்ளது.

வரும் ஆண்டுகளில் இன்னும் பல லட்சம் பேருக்கு இப்படி வேலை பாதிப்பு இருக்கும் என்று அஞ்சப்படுகிறது.

இவர்களுக்கான வேலைவாய்ப்பை உடனடியாக உருவாக்குவதற்கு மத்திய மாநில அரசுகள் நடவடிக்கை எடுக்க வேண்டும். இப்போதைய தாராளமய சூழலில் கார்பரேட் நிறுவனங்கள் மின்னணு, மின்னியல், ஆடுடோ மொபைல் போன்ற பல துறைகளிலும் இந்தியா கால் பதித்து வருகிறது. இவற்றில் இந்திய இளைஞர்களுக்கு வேலைவாய்ப்பு என்பதை பயிற்சி என்ற அளவிலேயே தந்து அவர்களின் உழைப்பை சுரண்டுகின்றன.

இவ்வாறு பயிற்சியாளராக சேரும் அவர்கள் 3 ஆண்டுகளுக்கு உள்ளேயே தள்ளப்படுகின்றனர். இத்தகைய நிலை சென்னை, பொங்களூரு, ஒசூர் போன்ற தொழில் நகரங்களில் சர்வ சாதாரணமாக நடைபெறுகிறது. இதன்மூலம் தொழிலாளர் நல சட்டங்களையும், இந்திய அரசியல் நடைமுறை களையும் மிக சாமரத்தியமாக அந்த நிறுவனங்கள் மீறுகின்றன.

அதே நேரத்தில் மிகப்பொயிய சலுகைகளை மத்திய மாநில அரசுகள் மூலம் பெற்று நமது பணத்தை பன்னாட்டு நிறுவனங்கள் தங்கள் நாட்டுக்கு அள்ளி செல்கின்றன.

நடப்பு கல்வியாண்டில் (2017 - 18) தமிழகத்தில் முதல் கட்டமாக 11 பொறியியல் கல்லூரிகள் மூடப்படுவது உறுதியாகியுள்ளது. இதற்கிடையே 44 பொறியியல் கல்லூரிகளில் மாணவர் சேர்க்கை இடங்களை 50 சதவீதம் வரை குறைக்க அண்ணா பல்கலைக்கழகம் நடவடிக்கை எடுத்துள்ளது.

இதன் காரணமாக நிகழாண்டும் பொறியியல் இடங்களின் எண்ணிக்கை வெகுவாக குறைய வாய்ப்புள்ளது. ஏற்கெனவே 527 ஆக இருந்த பொறியியல் கல்லூரிகளின் எண்ணிக்கை 510-ஆக குறைய வாய்ப்புள்ளது.

இந்திலையில் பொறிநியல் படிப்பிற்கு மாணவர் சேர்க்கை இல்லாததால் பொறிநியல் கல்லூரிகள் பல இழுத்து மூடப்பட்டு வருகிறது. பல கல்லூரிகள் விற்பனைக்கும் தயாராய் உள்ளன. போதிய மாணவர் கோரிக்கை இல்லாத கல்லூரிகள் செய்வதற்கியாது தீகைத்து நிற்கின்றன.

அரசு ஆக்கப்படுர்வமாக யோசித்தால் தீறன் வாய்ந்த கல்வியாளர்களையும் அற்புதமான கல்விச் சாலைகளையும் உருவாக்க முடியும். அதற்கு மத்திய மாநில அரசுகள் முன்வருமா?

- ரம்யா

சிக்கலில் கத்தார்... வல்லரசுகளின் விளையாட்டோ?

கத்தார் நாட்டுடனான தூதரக உறவை முறித்துக் கொண்டதாகவும், அந்நாட்டுடன் விமான கடல் தரைவழிப் போக்குவரத்தை துண்டிப்ப தாகவும் சூழி அரேபியா, ஜக்ஸிய அரபு அமெரிக்கம், எகிப்து, பஹ்ரைன், யேமன், லிபியா, மோரீஷன், மெளாரிடானியா, மாலத்தீவ் ஆகிய நாடுகள் அளிவித்திருப்பது வரை நாடுகளில் மட்டு மின்றி உலக நாடுகள் அனைத்திலுமே தாக்கத்தை ஏற்படுத்தியுள்ளது.

என்னென்ற வளம் மிகுந்த கத்தாரிலிருந்து ஏறக்குறைய அனைத்து நாடுகளுமே ஏதாவது ஒரு வகையில் என்னென்ற மற்றும் இயற்கை எரிவாயுவை இது வரை இறக்குமதி செய்து வந்ததே இதற்குக் காரணம்.

சூழியைப் போலவே அமெரிக்காவின் நெருங்கிய கூட்டாளிதான் கத்தார். அப்படி இருந்தும் போது அந்த நாட்டைத் தனிமைப்படுத்தக்கூடிய அளவுக்கு என்னதான் பிரச்சனை? கத்தார் அமெரிக்காவின் கூட்டாளியாகவே இருந்தாலும் அமெரிக்காவுக்கும், சூழிக்கும் பிடிக்காத ஈரானுக்கும் அது நீண்டகாலக் கூட்டாளி.

அத்துடன் வரை பிராந்தியத்தின் ஸ்திரத்தன்மையைக் குலைக்கும் வகையில் பயங்கரவாத அமைப்புகளுக்கு கத்தார் நிதியுதவி அளிக்கிறது என சூழி நீண்ட காலமாகவே குற்றம்சாட்டி வந்தது. அதன் எதிரொலிதான் இந்த நடவடிக்கை.

எகிப்தை தலைமையிடமாகக் கொண்டு இயங்கிவரும் மூஸ்லிம் சகோதரத்துவம், ஹமாஸ் ஆகிய அமைப்புகளுக்கும் கீழ்க்கு சூழியில்

ஸ்ரானின் உதவியுடன் பயங்கரவாதச் செயல்களில் ஈடுபடும் குழுக்களுக்கும் கத்தார் உதவி செய்கிறது.

இராக்கில் அண்மையில் கடத்தப்பட்ட கத்தார் நாட்டு அரசு குடும்பத்தினரை விடுவிப் பதற்காக அல்காய்தா பயங்கரவாத அமைப்பின் ஒரு பிரிவுக்கு பணம் கொடுத்தது. சிரியா, துருக்கியில் செயல்படும் ஸ்ரான் ஆதரவுக் குழுக்களுக்கு நிதியுதவி அளித்தது ஆகியவை கத்தார் மீதான சூழி அரேபியாவின் குற்றச்சாட்டு.

ஆனால், இதற்கு முன்னதாக கடந்த மேமாத இறுதியிலேயே பிரச்சனை ஆரம்பித்து விட்டது. கத்தார் அரசின் செய்தி நிறுவனமாக சீடு.என்.ஏ.வின் இணையதளத்தில் ஒரு செய்தி வெளியானது.

கத்தார் மன்னரான வேங்க தமீம் பின் ஹமாத் அல்தானி ஸ்ரான் ஒரு இஸ்லாமிய சக்தி என்று புகழ்ந்ததாகவும் ஸ்ரான் மீதான அமெரிக்க அதிபர் டிரம்பின் கொள்கையை விமர்சித்துப் பேசியதாகவும் அதில் குறிப்பிடப்பட்டிருந்தது.

இதுதான் பிரச்சனையின் தொடக்கப் புள்ளி. ஆனால் இந்தக் குற்றச்சாட்டுகளை கத்தார் மறுத்துள்ளது. செய்தி நிறுவனத்தின் இணையதளத்தை முடக்கி பொய்யான செய்தியை சிலர் அதில் இடம் பெறச் செய்ததாக விளக்கம் அளித்தது.

பயங்கரவாதத்துக்கு எதிரான போரில் அமெரிக்காவுக்கு உதவுதாகக் கூறிக்கொண்டு பயங்கரவாத அமைப்புக்களுக்கே நிதியுதவி அளிக்கிறது என்கிற கத்தார் மீதான குற்றச்சாட்டில்

உண்மை உள்ளதா? வளைகுடா பிராந்தியத்தில் கத்தார் ஒரு மிகச் சிறிய நாடு.

இருப்பினும் வளைகுடா பிராந்தியத்தில் ஈரானின் உதவியுடன் தனது அரசியல்தீயான செல்வாக்கை அதிகரிக்க அது முயன்று வருகிறது. இதற்கு அந்நாட்டை தலைமையிடமாக கொண்டு செயல்பட்டுவரும். அல்-ஜசீரா தொலைக் காட்சி நிறுவனத்தை கத்தார் அரசு பயன்படுத்திக் கொள்வதாக ஒரு குற்றச்சாட்டு உள்ளது.

அரபு மொழியில் செய்திகளை வழங்கும் அல்-ஜசீரா தொலைக்காட்சி வளைகுடா நாடுகளில் பிரபலமானது. மேலும் தனது அரசியல் செல்வாக்கை நிலைநிறுத்தும் நடவடிக்கையில் ஒரு பகுதியாக முஸ்லீம் சகோதரத்துவ அமைப்புக்கு கத்தார் உதவுவதாகவும் புகார் உண்டு.

2011-இல் நடந்த ‘அரபு வசந்தம்’ என்ற எகிப்து புரட்சிக்குப் பின் ஆட்சியைப் பிடித்தது. இந்த முஸ்லீம் சகோதரத்துவம் அமைப்பு பின்னர் சில ஆண்டுகளிலேயே மக்கள் போராட்டங்களால் ஆட்சியிலிருந்து அகற்றப்பட்டது.

அமைதியான வழியில் செயல்படுவதாக இந்த அமைப்பு கூறிக்கொண்டாலும் இதை பயங்கரவாத அமைப்பாக சவுதியும், ஜக்கிய அரபு அமீரகமும் அறிவித்தது குறிப்பிடத்தக்கது.

சரி, சவுதி தலைமையிலான இந்தத் தடையால் கத்தார் என்னென்ன விளைவுகளை எதிர்கொள்ள நேரிடும்? என்னென்ற வளமும் பண பலமும் மிகுந்த நாடுதான் கத்தார். இருப்பினும் உணவுப் பொருள்களுக்கு முழுக்க முழுக்க சவுதியையே அது நம்பியுள்ளது?

தற்போது சவுதியடனான எல்லை மூடப்பட்டு விட்டதால் கத்தாரில் உணவுப் பற்றாக்குறை உருவாகும் அபாயம் ஏற்பட்டிருக்கிறது. இப்போதே மக்கள் உணவுப் பொருள்களை சேமித்து வைக்கத் தொடங்கிவிட்டனர்.

மேலும் மிகப்பொயிய விமான சேவையைக் கொண்ட கத்தார் ஏர்லைன்ஸின் விமானங்கள் தாங்கள் நாடுகளில் வான்வெளியில் பறக்கவும் சவுதி உள்ளிட்ட நாடுகள் தடைவித்துள்ளதால் பெரும் சிக்கலை கத்தார் எதிர்கொண்டுள்ளது.

கத்தாரில் அந்நாட்டுக் குடிமக்கள் சிறுபான்மையினர் தான். அதாவது மொத்த மக்கள் தொகையில்



12.1 சதவீதம்தான். 25 சதவீதம் இந்தியர்களும், 10 சதவீதம் வங்கதேசத்தினரும், 5.6 சதவீதம் இலங்கை நாட்டவர்களும், 5 சதவீதம் பாகிஸ்தானியர்களும், 52 சதவீதம் பிற நாடுகளைச் சேர்ந்தவர்களும் அங்கு உள்ளனர்.

இந்தப் பிரச்சனையால் கத்தாரில் இருக்கும் வளர்ந்துவர்களும் பாதிக்கப்படும் கூழல் ஏற்பட்டுள்ளது. கத்தாருக்கு நேர்ந்துள்ள சிக்கலை தீர்த்துவைக்க துருக்கியும் குவைத்தும் சமரசம் செய்துவைக்கும் முயற்சியில் ஈடுபட்டுள்ளன. அது எந்த அளவுக்கு பலனளிக்கும் என்பதற்கு விரைவில் விடை கிடைக்கும்.

கத்தார் அரசு செய்தி நிறுவனத்தில் ஈரானைப் புகழ்ந்தும், அமெரிக்காவை விமர்சித்தும் மன்னர் சொல்வதாக வெளியான செய்திதான் பிரச்சனையின் தொடக்கப் புள்ளி, செய்தி நிறுவன இணைய தளத்தை முடக்கி, அந்தச் செய்தியை வெளியிட்டதாக ரவ்யர்கள் மீது இப்போது சந்தேகிக்கப்படுகிறது. ஆக, இது வல்லரசுகளின் விளையாட்டுதானோ?

- நூர்லிமா

வாழுக்கையாளரை விரட்டவே... வங்கிகளில் சேவைக் கட்டண உயர்வு!

திரு. எஸ்.எஸ். முந்த்ரா

துணை கவர்னர், இந்திய ரிசர்வ் வங்கி

“ஒருசில வங்கிகள், வாழுக்கையாளர்களை விரட்டவே சேவை கட்டணங்களை உயர்த்து கிண்றனர்” என ரிசர்வ் வங்கி துணை கவர்னர் திரு. எஸ்.எஸ். முந்த்ரா காட்டமாக தெரிவித்து உள்ளார்.

அவர், மும்பையில் பி.சி.எஸ்.பி.ஐ., எனப்படும் இந்திய வங்கி நடைமுறைகள் மற்றும் தர நிர்ணய வாரியத்தின் கூட்டத்தில் இது குறித்து மேலும் பேசியதாவது :

வாழுக்கையாளர்களுக்கு தேவையான வங்கிச் சேவைகள் கிடைக்கிறதா என்பதை உறுதிப்படுத்தும் அதிகாரம் மட்டுமே ரிசர்வ் வங்கிக்கு உள்ளது. மற்றபடி வங்கிகள் பல்வேறு

சேவைக்களுக்காக வாழுக்கையாளர்களிடம் வசூலிக்கும் கட்டணத்தை கட்டுப்படுத்தும் அதிகாரம் ரிசர்வ் வங்கிக்கு கிடையாது.

தமிழக வேண்டாம்

வாழுக்கையாளர் கணக்கில் குறைந்தபட்ச சராசரி இருப்பை நிர்ணயிக்கும் அதிகாரம் வங்கி களுக்கு உள்ளது. அதுபோல பல்வேறு சேவை களுக்கான கட்டணத்தையும் அவை நிர்ணயித்துக் கொள்ளலாம்.

வங்கிகள் குறிப்பிட்ட பிரீமியம் சேவைகளுக்கு கட்டணம் வசூலிப்பதில் ரிசர்வ் வங்கிக்கு எந்த ஆட்சேபனையும் இல்லை. ஆனால் வங்கிகள்





RBI DEPUTY GOVERNOR SS MUNDRA

அடிப்படை கட்டணங்களை கடை நியாயமற்ற வகையில் மிக அதிகமாக நிர்ணயித்து வாடிக்கை யாளர்களை வெளியேற்றக் கூடாது.

அதே சமயம் வாடிக்கையாளர்களுக்கு சேவையை மறுக்கவோ அல்லது அவர்கள் வங்கியை விட்டு வெளியேறுவதற்கோ இக் கட்டணங்கள் தான் காரணம் எனக்கவறி வங்கிகள் தப்பித்துக் கொள்ளக் கூடாது.

ஒருசில வங்கிகள் இது போன்ற செயல் களில் ஈடுபட்டு வருவதை ரிசர்வ் வங்கி கவனித்து வருகிறது. வங்கித் துறை இத்தகைய பாதையில் தான் செல்லத் துவங்கியுள்ளது.

இதற்கெல்லாம் ஒரே தீர்வு 'வங்கிக் கணக்கு எண் போர்ட்டபிளிஸிட்டி' தான். இது நடைமுறைக்கு வந்தால் அதிக கட்டணம் வசூலிக்கும் வங்கியின் வாடிக்கையாளர் சொல்லாமல், கொள்ளாமல் மிக சுலபமாக குறைந்த கட்டணம் வசூலிக்கும் வங்கிக்கு தானே மாறி விடுவார்.

விதிமீறல்

ஓரு நிறுவனத்தின் மொபைல் போன் எண்ணை மாற்றுமல் வேறு நிறுவனத்தின் சேவையை பெறும் வசதி போல வங்கித் துறையிலும் வரவேண்டும்.

நாட்டின் பெரும்பான்மையான மக்களிடம் தற்போது “ஆதார்” அடையாள அட்டை உள்ளது? அது போல இணையம், மொபைல் போன் வாயிலான பணப் பரிவர்த்தனைகளும் அதிகரித்துள்ளன. அதனால் ‘வங்கிக் கணக்கு எண் போர்ட்டபிளிஸிட்டி’ வசதியை சுலபமாக அமல்படுத்த முடியும்.

பெரும்பான்மையான வங்கிகள், பி.சி.எஸ்.பி.ஐ., விதிகளை கடைபிடிப்பதில்லை. இது தொடர்பான புகார்கள் கடந்த ஆறு ஆண்டுகளில் மிகவும் அதிகரித்துள்ளன.

வாடிக்கையாளர்களுக்கு வங்கிகள் வழங்கும் கணக்கு புத்தகம் தொடர்பான விதிமுறைகளை ரிசர்வ் வங்கி விரைவில் வெளியிட உள்ளது என்று அவர் கூறினார்.

வங்கி கணக்கு எண் போர்ட்டபிளிஸிட்டி

அதிக கட்டணம் வசூலிக்கும் பிரச்சனைகளுக்கு ஒரே தீர்வு ‘வங்கிக் கணக்கு எண் போர்ட்டபிளிஸிட்டி’ தான். இது நடைமுறைக்கு வந்தால் அதிக கட்டணம் வசூலிக்கும் வங்கியின் வாடிக்கையாளர் சொல்லாமல் கொள்ளாமல் மிக சுலபமாக குறைந்த கட்டணம் வசூலிக்கும் வங்கிக்கு தானே மாறி விடுவார்.

- நூர்

வாங்கிச் செய்திகள்

உஜ்ஜிவன் வங்கி சேவை தமிழகத்தில் துவக்கம்!

உஜ்ஜிவன் நிதி சேவைகள் நிறுவனத்தின் துணை நிறுவனமான உஜ்ஜிவன் சிறிய நிதி வங்கி நிறுவனம் அதன் சேவையை தமிழகத்தின் ஜந்து இடங்களில் துவக்கி உள்ளது.

இது குறித்து இந்நிறுவனத்தின் தலைமை செயல் அதிகாரி தீரு. சமித் கோஷ் கூறியதாவது :

தமிழகத்தின் சேலம், கிருஷ்ணகிரி, தர்மபுரி, வேலூர் காட்பாடி, திருப்பத்தூர் ஆகிய மாவட்டங்களில் ஜந்து கிளைகளை துவக்கி உள்ளோம். இந்த கிளைகளில் செயல்பாடுகள் துவங்கி உள்ளன.

தற்போது நிறுவனத்திற்கு கர்நாடகா மஹாராಷ்ட்ரா, டில்லி உள்ளிட்ட மாநிலங்களில் 34 கிளைகள் உள்ளன. உஜ்ஜிவன் மைக்ரோ பைனான்ஸ் நிறுவனத்திற்கு ஏற்கனவே தமிழகத்தில் உள்ள 24 மாவட்டங்களில் 56 கிளைகள் உள்ளன.

நான்கு மாதங்களுக்கும் குறைவான காலத்தில் வடக்கு, தெற்கு, கீழ்க்கு, மேற்கு ஆகிய பிராந்தியங்களில் வங்கி சேவையை துவங்கி உள்ளோம். வரும் காலங்களில் நிறுவனத்தின் வங்கி சேவையை மேலும் விரிவுபடுத்தி தீட்டமிட்டு உள்ளோம். வரும் ஜந்து ஆண்டுகளுக்குள் வங்கி துறையில் முன்னணி நிறுவனமாக உருவெடுக்க இலக்கு நிர்ணயித்து செயல்பட்டு வருகிறோம் என்று அவர் கூறினார்.

சிட்டி யூனியன் வங்கி நிகர லாபம் 13 சதவீதம் உயர்வு

சிட்டி யூனியன் வங்கியின் நிகர லாபம் கடந்த ஆண்டைவிட 13 சதவீதம் உயர்ந்து ரூ. 503 கோடியாக உள்ளது என அந்த வங்கியின் நிர்வாக இயக்குநரும், தலைமைச் செயல் அதிகாரி யுமான் தீரு. என் காமகோடி தெரிவித்துள்ளார்.

வங்கியின் 2016-2017 ஆம் நிதியாண்டுக் கணக்கான நான்காம் காலாண்டு மற்றும் வருடாந்தர கணக்கு முடிவுகள் குறித்து அவர் கூறியதாவது : வங்கியின் மொத்த வர்த்தகம்

கடந்த நிதியாண்டில் 12 சதவீதம் உயர்ந்து ரூ. 54,228 கோடியாக இருந்தது. வைப்புத் தொகை 11 சதவீதமும் கடனளிப்பு 13 சதவீதமும் அதிகரித்தது. மொத்த லாபம் 19 உயர்ந்து ரூ. 994 கோடியாகவும் நிகரலாபம் 13 உயர்ந்து ரூ. 503 கோடியாகவும் உள்ளது. நிகர வட்டி வருவாய் 22 அதிகரித்து ரூ. 1,199 கோடியை எட்டியது. மொத்த வாராக் கடன் விகிதம் 2.83 சதவீதமாகவும் உள்ளது. கடந்த நிதி ஆண்டில் 25 புதிய கிளைகள் 170 ஏ.டி.எம்.கள். தொடங்கப் பட்டன.

தற்போது மொத்த கிளைகள் எண்ணிக்கை 550 ஏ.டி.எம்.கள் எண்ணிக்கை 1,486 என்றார் அவர்.

ஆதார எண்ணைக் கொண்டு சுலபமாக வங்கி கணக்கைத் தொடங்கும் சேவை வாடிக்கையாளரின் நிதி நிர்வாகத்தைக் கணிக்க உதவும் சேவை. வாடிக்கையாளர்கள் 'சாட் பாத்' எனப்படும் வசதி மூலம் ஆண்லைளில் கேட்கும் கேள்விகளுக்கு பதில் பெறும் சேவை என 3 புதிய சேவைகளைத் தொடங்குவதாக அவர் அறிவித்தார்.

லக்ஷ்மி விலாஸ் வங்கியின் பகுதி நேர தலைவராக தீரு.பி.கே. மஞ்சுநாத் நியமனம்

லக்ஷ்மி விலாஸ் வங்கியின் பகுதி நேர தலைவராக தீரு. பி.கே. மஞ்சுநாத் நியமிக்கப் பட்டுள்ளார்.

இது குறித்து அந்த வங்கி வெளியிட்டுள்ள செய்திக் குறிப்பில் தெரிவிக்கப்பட்டுள்ளதாவது :

சமீபத்தில் (ஜூன் 6) நடைபெற்ற வங்கியின் இயக்குநர்கள் குழு கூட்டத்தில் வழங்கப்பட்ட ஒப்புதல் இந்திய ரிசர்வ் வங்கியின் ஒப்புதலுக்குப் பிறகு லக்ஷ்மி விலாஸ் வங்கியின் பகுதி நேர தலைவராக தீரு. பி.கே. மஞ்சுநாத் நியமிக்கப்பட்டுள்ளார்.

இவர் லக்ஷ்மி விலாஸ் வங்கியின் நிர்வாகம் சாரா பிரிவின் கூடுதல் இயக்குநராகவும், தனி இயக்குநராகவும் செயல்படுவார். இவரது பதவிக்காலம் மூன்று ஆண்டுகள் ஆகும் என்று லக்ஷ்மி விலாஸ் வங்கி அந்தச் செய்திக் குறிப்பில் தெரிவித்துள்ளது.

ரூ. 85,000 கோடி தீரட்ட அனுமதி கோருகிறது ஹெச்.டி.எஃ.பி.சி. நிறுவனம்!

வீட்டு வசதிக்கு கடனுதவி வழங்கி வரும் ஹெச்.டி.எஃ.பி.சி. நிறுவனம் ரூ. 85,000 கோடி நிதி தீரட்ட பங்குதாரர்களின் அனுமதியைக் கோர உள்ளது.

இதுகுறித்து அந்த நிறுவனம் மும்பை பங்குச் சந்தைக்கு அளித்துள்ள அறிக்கையில் தெரிவித்துள்ளதாவது :

ஹெச்.டி.எஃப்.சி. நிறுவனத்தின் ஆண்டு பொதுக்கும் கூட்டம் வரும் ஜீலை 26-ஆம் தேதி நடைபெற உள்ளது. இதில் விரிவாக்கத் தீட்டாங்களுக்குத் தேவையான ரூ. 85,000 கோடியை தீர்ட்டிக் கொள்ள பங்குதாரர்களிடம் அனுமதி கோரப்பட்டுள்ளது.

பங்குகளாக மாற்ற இயலாத கடன்பத்திரங்கள் உள்ளிட்ட இதர வழிமுறைகளில் நிதி தீர்ட்ட அனுமதிக்கும் வகையில் சிறப்பு கவன ஈர்ப்புத் தீர்மானத்தின் மூலம் உறுப்பினர்களின் ஒப்புதல் பெறப்படவுள்ளது என்று ஹெச்.டி.எஃப்.சி. அந்த அறிக்கையில் தெரிவித்துள்ளது.

தீரும்ப மீட்கக் கூடிய பங்குகளாக மாற்ற இயலாத கடன்பத்திரங்களை வெளியிட்டு அல்லது சந்தை நிலவரத்தைப் பொருத்து தள்ளுபடி சலுகைகளுடன் கூடிய தனிப்பட்ட முறையில் நிதி நிறுவனங்களுக்கு கடன் பத்திரங்களை ஒதுக்கீடு செய்து ரூ. 85,000 கோடி தீர்ட்டப்படும் ஓராண்டு காலத்துக்குள் ஒரு கட்டமாகவோ அல்லது பல கட்டங்களாகவோ இந்த நிதி தீர்ட்டப்படும் என்று ஹெச்.டி.எஃப்.சி. தெரிவித்துள்ளது.

சில்லறைக் கடன்களுக்கு முன்னுரை - ஜிழிஜ் வங்கி!

சில்லறை கடன் பிரிவுக்கு அதீக முக்கியத் துவம் அளிக்க ஜிழிஜ் வங்கி முடிவு செய்துள்ளது.

இதுகுறித்து ஜிழிஜ் வங்கியின் சென்னை மண்டல தலைமைப் பொது மேலாளர் திரு. ரவி நாராயண் பண்டா கூறியதாவது :

சில்லறை வர்த்தகப் பிரிவில் முன்னேற்றம் ஏற்பட்டுள்ளது. 2016-ஆம் ஆண்டு மார்ச் மாத முடிவில் சில்லறை கடன் விகிதம் 33 சதவீதமாக இருந்தது. இது 2017 ஆம் ஆண்டு மார்ச்சு முடிவில் 43 சதவீதமாக அதீகரித்துள்ளது. சென்னை மண்டலத்தில் உள்ள 116 கிளைகள் மூலம் சில்லறைக் கடன் வருவாய் ரூ. 16,860 கோடியாக உள்ளது.

வாராக்கடன் சிக்கலைத் தீர்க்க புதிய வழிமுறைகளை மேற்கொள்வது கடன் வகுலைத் தூரிதப்படுத்துவது பொருளாதார மந்த நிலை காரணமாக நிறுவனங்களுக்கு வழங்கும் கடன் களைக் குறைத்து சில்லறைக் கடன்களுக்கு கூடுதல் முக்கியத்துவம் அளிப்பது ஆகிய நடவடிக்கைகளில் வங்கி கவனம் செலுத்தும்.

வாராக் கடன்களுக்கு செய்தும் உள்ளது

வாராக் கடன்களைப் பொருத்தவரை தொழில் துறையில் அதன் விகிதம் அதீகமாக சுமார் 21.2 சதவீதம் உள்ளது.

வாராக் கடன்களின் அளவைக் குறைக்க நடவடிக்கை எடுக்கப்பட்டு வருகிறது.

வாராக் கடனை வகுவிக்க தனியாக குழு அமைக்கப்பட்டுள்ளது என்றார்.

ரெப்போக் வங்கியின் வர்த்தகம் ரூ. 13,500 கோடியை தாண்மையது

சென்னையில் தலைமை அலுவலகத்தைக் கொண்டு செயல்பட்டு வரும் ரெப்கோ வங்கியின் மொத்த வர்த்தகம் சென்ற நிதி ஆண்டில் ரூ. 13,500 கோடியை எட்டியது.

இதுகுறித்து அந்த வங்கியின் நிர்வாக இயக்குநர் ஆர்.எஸ். இஸ்பெல்லா தெரிவித் துள்ள தாவது :

சவாலான பொருளாதார குழுவிலும் கடந்த நிதி ஆண்டில் ரெப்கோ வங்கி சிறப்பான செயல்பாட்டினை பதிவு செய்துள்ளது. 2016-2017இல் வங்கியின் வருவாய் ரூ. 1,021 கோடியாகவும், நிகர லாபம் ரூ.. 121 கோடியாகவும் இருந்தது.

மொத்த வாராக் கடன் விகிதம் 5.61 சதவீதமாகவும் நிகர வாராக கடன் விகிதம் 1.16 சதவீதமாகவும் காணப்பட்டது.

சென்ற மார்ச் மாத நிலவரப்படி வங்கியின் மொத்த வர்த்தகம் ரூ. 13,500 கோடியை தாண்மையது. தீர்ட்டிய டெபாசிட் ரூ. 8,166 கோடியாகவும் வாங்கிய கடன் ரூ. 5,349 கோடியாகவும் இருந்தது.

தாயகம் தீரும்பியோளின் மறுவாழ்வுக்காக கடந்த நிதி ஆண்டில் ரூ. 4.7 கோடி செலவிடப் பட்டதில் 26,195 பேர் பயனடைந்துள்ளனர் என்றார் அவர்.

ரெப்கோ வங்கிக்கு 108 கிளைகளும், 890 பணியாளர்களும் உள்ளனர்.

சிறு துறைமுகங்களை மேம்படுத்தி... நீர்வழிப் போக்குவரத்துக் கழகத்தை தமிழக அரசு துவக்க வேண்டும்!

- மாண்புமிகு நிதின் கடகாரி

மத்திய சாலை போக்குவரத்து மற்றும் கப்பல் போக்குவரத்துத்துறை அமைச்சர்

கப்பல் போக்குவரத்தை மேம்படுத்த வசதியாக நீர்வழிப் போக்குவரத்துக் கழகத்தை தமிழக அரசு ஏற்படுத்த வேண்டும் என மத்திய சாலை போக்குவரத்து நெடுஞ்சாலைகள் மற்றும் கப்பல் போக்குவரத்துத் துறை அமைச்சர் நிதின் கடகாரி வலியறுத்தியுள்ளார்.

சென்னை எண்ணுரூர் காமராஜர் துறைமுகத்தில் அதானி குழுமம் சார்பில் ரூ. 1,270 செலவில் அமைக்கப்பட்டுள்ள புதிய சரக்குப் பெட்டக முனையம் செட்டிநாடு குழுமம் சார்பில் ரூ. 151

கோடி செலவில் அமைக்கப்பட்டுள்ள பலசரக்கு முனையம் மற்றும் சில புதிய தீட்டங்களை துறைமுக வளாகத்தில் நடைபெற்ற நிகழ்ச்சியில் மத்திய கப்பல் போக்குவரத்துத் துறை அமைச்சர் நிதின் கடகாரி தீரந்து வைத்தார். நிகழ்ச்சிக்கு துறையின் இணை அமைச்சர் பொன் ராதாகிருஷ்ணன் முன்னிலை வகித்தார்.

நிகழ்ச்சியில் அமைச்சர் நிதின் கடகாரி பேசியது :





புதிய முனையங்கள் தீர்க்கப்பட்டுள்ளதன் மூலம் எண்ணார் காமராஜர் துறைமுகத்தின் கையாளும் தீர்ண் ஆண்டுக்கு 30 மில்லியனை விரைவில் எட்டும்.

வாஜ்பாயின் கனவுத் தீட்டமான இந்தியாவின் அனைத்து கிராமங்களையும் தேசிய நெடுஞ்சாலையுடன் இணைக்கும் பணியில் அமைச்சகம் முனைப்பு காட்டிவருகிறது.

கடந்த ஆண்டு மட்டும் 16,800 கி.மீ. நீளத்திற்கு சாலைகள் அமைக்கப்பட்டுள்ளன. நீர்வழிப் பாதைகளை இணைப்பதன் மூலம் போக்குவரத்துச் செலவை கணிசமாகக் குறைக்க முடியும். இதற்காகவே ரூ. 16 லட்சம் கோடி மதிப்பீட்டிலான சாகர்மாலா தீட்டம் செயல் படுத்தப்பட்டு வருகிறது.

நீர்வழிப் போக்குவரத்துக் கழகம் :

தமிழகத்தில் சிறு துறைமுகங்களை மேம்படுத்தும் பணிகளை தமிழக அரசு உடனே மேற்கொள்ள வேண்டும். இவற்றை பொரிய துறைமுகங்களுடன் இணைத்து பயணிகள் கப்பல் போக்குவரத்தைச் செயல்படுத்திட வசதியாக நீர்வழிப் போக்குவரத்துக் கழகத்தை தமிழக அரசு ஏற்படுத்த வேண்டும். இதற்கான நிதி கட்டமைப்பு வசதிகளுக்காக ரூ. 200 கோடி மத்திய அரசு அளிக்கத் தயாராக உள்ளது. இத்திட்டம் செயல்பாட்டுக்கு வரும்போது சென்னையிலிருந்து கன்னியாகுமரி வரையும் பிறகு தீருவனந்தபுரம் கொச்சி வழியாக மும்பை

வரை கூட பயணிகள் சுற்றுலா கப்பல்களை இயக்கிட இயலும்.

மீனவர்களுக்கான இழப்பீட்டுத் தொகை :

எண்ணார் துறைமுகம் அருகே கப்பல்கள் மோதி ஏற்பட்ட விபத்தால் சுற்றுச்சூழலுக்கும், மீனவர்களுக்கும் ஏற்பட்ட பாதிப்பிற்கான இழப்பீட்டுத் தொகையை விரைவில் காப்பீட்டு நிறுவனங்கள் வழங்கும். மீனவர்கள் ஆழ்கடலில் மீன்பிடிப்புகள் மூலம் அதிகலாபம் ஈட்ட முடியும். இதற்கென ரூ. 10 லட்சம் வரை மானியம் வழங்க அரசு தயாராக உள்ளது என்றார்.

நிகழ்ச்சியில் தமிழக அமைச்சர்கள் தீரு. டி. ஜெயக்குமர், தீரு. பி. பெஞ்சமின், தீருவள்ளுவர் மக்களைவு உறுப்பினர் டாக்டர் வேணுகோல் சட்டப்பேரவை உறுப்பினர்கள் தீரு. பலராமன், தீரு. கே.பி.பி. சாமி, தமிழக பாஜக தலைவர் தீருமதி. தமிழிசை சௌந்தரராஜன், துறைமுகத் தலைவர் தீரு. எம்.ஏ. பாஸ்கராச்சார் உள்ளிட்டோர் கலந்து கொண்டனர்.

- ராகவி

[A decorative box containing the following text:]

பணத்தை தண்ணீராய் செலவு செய்ததாலும் மீன்டும் சம்பாதித்துக் கொள்ளலாம்; ஆனால், நேரத்தை வீணாக்கினால் தீரும்ப கிடைக்காது.

வாகன சீட் கவர் தயாரிப்பு தொழிலில் லாபம் ஈட்டலாம்!

M. கணசேகர்

தற்போது வாகனங்களின் எண்ணிக்கை அதிகரித்து வருகிறது. டு வீலர்கள் இல்லாத இளைஞர்கள், உழைப்பாளர்கள், மகளிர் இல்லை எனும் அளவு அவை அத்தியாவசியம் ஆகிவிட்டன. இவை புதிதாக உற்பத்தி செய்யும்பொழுது சீட் கவர்கள் வாங்கி, பொருத்தி அனுப்புவர். விரைவில் அவை பழுதாகி விடும். எனவே பெரிய “ஷீட் கவர்” கடைகளில் வாங்கி மாற்றிக் கொள்வார்கள். அல்லது ஆர்டர் கொடுத்து சிறப்பாக, அழகாக தயாரித்து வாங்கிக் கொள்வார்கள்.

இரு சக்கர வாகன சீட் கவர்களை பொருத்த அளவில் பிராண்டை பொறுத்து சில மாற்றங்கள் இருக்கும். ஆட்டோ சீட் கவர்கள் ஒரே மாதிரி இருக்கும். சில வசதியான வாடிக்கையாளர்கள் சீட் கவரில் பெயர் பொறித்தல், டிசைன்கள் விரும்புவார்கள். பெண்கள் எளிமையான, சாதாரண சீட் கவர்களை விரும்புவர். பலர் பழையவற்றை சீர் செய்து புதிதாக ஆக்கித் தரக் கூறுவார்கள். இது லாபகரமான தொழில் ஆகும். அனுபவபட்ட பின் ஆட்டோ, 4 வீலர், சைக்கிள், இதர வானங்களுக்கும் இலகுவாக சீட் கவர் தயாரித்து விற்கலாம்.

தொழில் நுனுக்கம் :

இவற்றை தயாரிக்க தையல் குறிப்பாக பைகள் தைப்பது, ரெக்ஸின் வேலைகள் தெரிந்திருக்க வேண்டும். கடையில் ஆர்டர் எடுத்துவந்து வீட்டில் தயாரித்தும் கொடுக்கலாம். பழுது பார்த்தும் கொடுக்கலாம். ஸ்கிரீன் பிரின்டாங், ஹார்டு பிரஸில் வைத்து பெயர் பொருத்துதல், ஓட்டுதல், வெட்டுதலில் நல்ல அனுபவம் பெற்று இருக்க வேண்டும். சில நிறுவனங்கள் கட்டிங் மிலின் மூலம் பல வகை சீட் கவர்களுக்கு வெட்டி கொடுத்து விடுவர். ஜாப் ஒர்க் முறையில் தயாரித்து கொடுக்கலாம்.



தயாரிப்பு முறை :

சீட்டின் மாதிரி வடிவம் வைத்து, சீட்டின் மேல் இடது மற்றும் வலது புற பாகங்களை ரோசிலின் சீட்டில் வெட்டி எடுத்து அவற்றை பார்டர் டேப் அல்லது பீடிங் வயரால் இணைத்துத் தைக்க வேண்டும். அதை ஸ்பாஞ்ச் மீது வைத்து இடது, வலது புறங்கள் வழியாக கீழ் புறம் வரை கவரை இறுக்கமாக கொண்டு வந்து, ரோசிலின் சீட்டை ஸ்பாஞ்ச் மீது கள் கூட்டரால் அமுக்கி “சீட் கவர்” தைக்கலாம். டெய்லரிங் படித்தபின், பயிற்சி பெற்றால்தான் தரமாக தயாரிக்க முடியும்.

மொத்த தீட்ட முதலீடு :

இடம் (அட்வான்ஸ்) ரூ. 50,000/-

இயந்திரங்கள் : டிசைன் வடிவமைப்பு இயந்திரம் - 1 ரூ. 1,25,000/-

மின் தையல் இயந்திரம் - ரூ. 14,000/-

கம்ரஸ்ஸருடன் இணைந்த கன்கூட்டர் - 1 ரூ. 16,000/-

சூல் கீட், டை, கத்தரி போன்றவை ரூ. 45,000/-

மொத்தம் ரூ. 2,00,000/-

நடைமுறை மூலதனம் ரூ. 50,000/- மொத்த தீட்ட முதலீடு ரூ. 3.5 லட்சம்.



லாப சதவீதம் :

சீட் கவர் ரூ. 180க்கு தயாரித்து ரூ. 250க்கு விற்கலாம் லாபம் ரூ. 70/- ஒரு நாளில் 6 தைக்கலாம். $6 \times 70 \times 25 =$ ரூ. 10,500/-

டிசைன் சீட் கவர் 1 விற்றால் லாபம் மாத லாபம் (75 தயாரிப்பு) ரூ. 17,500/-

(மாதம்) மொத்த லாபம் ரூ. 28,000/-

வருட லாபம் ரூ. $28,000 \times 12 = 3,36,000/-$

வருட செலவு ரூ. $18,000 \times 12 = 2,16,000/-$

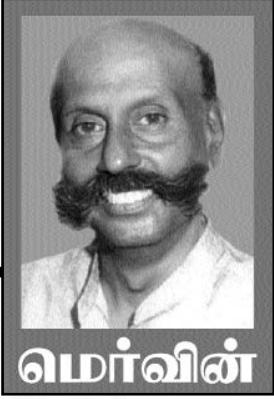
நிகர லாபம் = ரூ. 1,20,000/-

ரூ. 1,20,000/- லாப சதவீதம் = 35%
(ஏற்பாடு ஒரு லட்சத்து இருபதாயிரம்)

சந்தை வாய்ம்பு :

ரெடிமேடு சீட் கவர்களை வாங்கி விற்க ஏராளமான கடைகள் வர்த்துவிட்டன. எனவே மொத்தமாக தயாரித்தும் விற்கலாம். தீனாம் வரும் வாடிக்கையாளர்க்கு தைத்தும் கொடுக்கலாம். மேலும் கார், ஆட்டோ, டிவிலர்கள் சீட் கவர்களை பழுது நீக்கி, புதிதாக மாற்றி கொடுத்து ஜாப் ஓர்க் லூலமும் சம்பாதிக்கலாம்.

நிகழ்காலத்தில்
 கவனம் செலுத்தினால்,
 எதிர்காலம்
 நலமாக
 அமையும்.



மெர்வின்

உறுதியான செயல் உயர்வு தரும்!

வாழ்க்கை கூடுதலாக வேற்றி பெறுகிறார்கள். வாழ்க்கை, இன்னை ஆழமாக வேறுன்றப்பட்டவை அல்ல. அவற்றின் ஆழம் கண்டு ஆணி வேரையே அகற்றிவிடமுடியும்.

அன்றாட அமைப்பில் நாம் மடமைகளுக்கும் தவறுகளுக்கும் கசையடி வாங்கிக் கொண்டு இருக்க வேண்டியது இல்லை.

நம்முடைய விருப்பத்தின் மேன்மையாலும் ஆர்வத்தின் துணையாலும், கடமையின் சிறப்பாலும், வாழ்வின் படிப்பினைகளில் இருந்தும் வெற்றி பெற முடியும்.

அறியாமைக்கும், அல்லவுக்கும் ஆளாகாமல், அறிவழகும் அமைதியும் பெற்று தேர்ச்சி பெற்ற தீற்மையாளராக மாறமுடியும்.

இடர்பாடுகள் வாழ்வுக்கு வழி அமைக்கும் வழங்கும் விதிகள் என்று எண்ணிச் செயல்பட வேண்டும். இதுவே இன்னலைக் குறைக்கும் ஆற்றலைப் பெற்றுத் தரும்.

திடமான உறுதி பெற்று இருக்கும் நம்மிடம் துன்பம் தலைக்காட்டும்போதே அவை தானாக அடங்கிவிடும்.

காரணம் நம்மிடம் உள்ள உறுதிதான். துன்பம் அடிபணிந்து விடும். எதிர்த்து நிற்க முடியாது.

தொல்லைகள் தொடர்ந்தாலும் நாம் தளர்ந்துவிட மாட்டோம். ஏன் என்றால் நம்மிடம் உறுதி உள்ளது.

பாதை செங்குத்தானதாகவும், இருண்ட தாகவும் இருப்பினும் அல்லது அப்படி தோற்றம் அளிப்பினும் நாம் ஒளி நிறைந்த பாதையை

நோக்கி முன்னேறிச் செல்ல முடியும்.

எந்தப் பெரிய கேடும், இடையூறும் அசைக்க முடியாத உறுதியின் முன்புதான் பணிந்துவிடும். ஜயப்பாடு என்னும் மேகங்களையும், சோர்வு என்னும் இருட்டையும், துயரம் என்னும் முட்புதர்களையும் உறுதி இருந்தால் இதனை ஒன்றும் இல்லாமல் செய்துவிடும்.

நம்முடைய உறுதிக்கும், உணர்வு களுக்கும் நாம்தான் முதலாளியாக இருக்க வேண்டுமே தவிர பணியாளராக இருக்கக் கூடாது.

ஒரு குழந்தை தன் தந்தையின் விருப்பத்தைத் தெரிந்து அதற்கு ஏற்றார் போல பணிந்து நடந்து கொள்வதைப் போலவே நாமும் உறுதியுடன் செயலாற்ற வேண்டும்.

உறுதி நம்முடைய வெற்றியின் நண்பன் துணிவு உண்மை உறுதி பெருந்தன்மை ஊக்கம் இவைகளே உரம் கொண்ட நமக்கு உறுதுணையாக இருக்கும்.

உலக அமைப்பிலே நமக்கு உயர்வான இடம் அளிக்கப்பட்டுள்ளது. அது அரசனைப் போன்றதே தவிர அடிமையைப் போன்றது அல்ல.

மனிதன் ஒரு ஆசான். அப்படி இல்லை என்றால் செயலாற்ற முடியாது என்கிறார் ஜேமஸ் ஆலன்.

வெற்றிகரமான வாழ்க்கை எனும் கோயில் வலிமை என்ற உறுதியான தூண்களால் நிற்க வைக்கப்பட்டுள்ளது.

வலிமை நம்மிடம் தான் இருக்கிறது அதை கீழ்நோக்கி குழி பறிப்பதற்கும் சௌகாலம். மேலே நோக்க ஏறுவதற்கும் பயன்படுத்தலாம்.



நம்மை நாமே ஆள்கின்ற போது தனிப்பட்ட உணர்ச்சி தோன்றி உற்சாகம் உண்ட்டும். அதுவே முடியும் என்ற ஆக்கத்தைத் தூண்டும்.

வாழ்க்கையை எப்படி வெற்றிக்கரமானதாக ஆக்கிக் கொள்ள முடியும் என்பதனை தாமஸ் ஆல்வா எடிசன் தெளிவாக விளக்குகிறார்.

ஏழையாக இருக்கிறோமே என்று கவலைப் பட வேண்டாம். நானும் ஏழையாகதான் பிறந்தேன் வளர்ந்தேன். அது ஒன்றும் இகழ்ந்தது அல்ல!

அந்த ஏழ்மைதான் என்னை வெற்றியின் பாதைக்கு அழைத்துச் சென்றது. எப்படியாவது முன்னேற வேண்டும் என்ற உணக்கம் என்னை பிடர் பிழித்துத் தள்ளியது. அதுவே பல புதிய கருவிகளைக் கண்டுபிழிக்க வழிகாட்டியது.

நாமும் இவருடைய கூற்றைப் பின் பற்றினால் என்ன? நம்மாலும் வெற்றி பெற முடியும் அல்லவா! நாமும் மனிதன்தானே!

அப்படியானால் அவர் பெற்ற வெற்றியை நாமும் பெற்றே ஆக வேண்டும். அதற்கு நாம் செய்ய வேண்டியது இடைவிடா உழைப்பது தான்.

ஹார்மோனியத்தில் சரிகமபதநி எந்த எந்த கட்டை என்று தெரிந்து கொண்டால் பின்பு எந்த ராக்கத்தின் ஸவரம் சொன்னாலும் வாசிக்க முடியும்.

இதேபோல் தீடமான உள்ளத்துடன் செயலில் இறங்கிவிட்டால் நடுவே குறுக்கிடும் இடர்பாடுகளை எல்லாம் தூசிபோல தட்டிவிட முடியும்.

பால்சாக் என்ற உலகப்புகழ்பெற்ற எழுத்தாளர், தான் உட்கார்ந்து எழுதும் இடத்தில் பார்வையில் படும்படி-

“உலகத்தை வாளினால் நெப்போலியன் வென்றார். நான் பேணாவில் உலகை வெல்வேன் என்று எடுப்பாக எழுதி வைத்திருந்தார்.

எழுத உட்காரும்போது அதைப் பார்த்து பல தடவை சொல்லிவிட்டு எழுதத் தொடங்குவார். அதன் விளைவு அவருடைய எழுத்து உலக இலக்கியத்தில் இடம் பெற்றது முடியும் என்ற எண்ணத்துடன் செயலாற்றிய படியால்தான் வெற்றிப் பெற்றார்.

மசாலாப் பொருட்கள்

ஏற்றுமதியில்

இந்தியா புதிய சாதன!



இந்தியா, கடந்த நிதியாண்டில் 17,664.61 கோடி ரூபாய் மதிப்புள்ள 9,47,790 டன் மசாலா மற்றும் மசாலா பொருட்களை ஏற்றுமதி செய்து புதிய சாதனை படைத்துள்ளது.

தீவு குறித்து வாரியம் வெளியிட்டு உள்ள அறிக்கை விபரம் :

கடந்த, 2016 - 17ம் நிதியாண்டில் மிளகாய், வற்றல், இலவங்கம், ஏலக்காய், மிளகு உள்ளிட்ட மசாலா வகைகள் மற்றும் அது சார்ந்த பொருட்கள் ஏற்றுமதி அளவின் அடிப்படையில், 12 சதவீதம் அதிகரித்து 9,47,790 டன்னாக உயர்ந்துள்ளது.

ரூபாய் மதிப்பில் 9 சதவீதம் உயர்ந்தது. 17,664.61 கோடியாக அதிகரித்துள்ளது.

சீர்கம்

முந்தைய, 2015-16ம் நிதியாண்டில் 16,238.23 கோடி ரூபாய் மதிப்பிலான 8,43,255 டன் மசாலா வகைகள் மற்றும் அது சார்ந்த பொருட்கள் ஏற்றுமதி செய்யப்பட்டன. மசாலா வகைகள் ஏற்றுமதியில் மிளகாய் வற்றல், தொடர்ந்து முதலிடத்தில் உள்ளது. அடுத்த இடத்தில் சீர்கம் உள்ளது.



கடந்த நிதியாண்டில், 5,070,75 கோடி ரூபாய் மதிப்பிலான, 4,00,250 டன் மிளகாய் வற்றல் ஏற்றுமதி செய்யப்பட்டு உள்ளது. இது முந்தைய நிதியாண்டில் ஏற்றுமதி செய்யப் பட்டதை விட மதிப்பு மற்றும் அளவு அடிப்படையில் முறையே 27 மற்றும் 15 சதவீதம் உயர்வாகும்.

இதே காலத்தில் 1,963.20 கோடி ரூபாய் மதிப்புள்ள 1,19,000 டன் சீரகம் ஏற்றுமதியாகி மதிப்பு மற்றும் அளவு அடிப்படையில் முறையே 28 மற்றும் 22 சதவீதம் அதிகரித்துள்ளது. சீரகம் இறக்குமதி செய்யும் நாடுகள் தரக் கட்டுப்பாடு குறித்து எச்சரிக்கை விடுத்ததை அடுத்து வாரியம் கட்டாய தரச் சோதனை நடைமுறையை அமல் படுத்தியது. இதனால், சீரகம் ஏற்றுமதி அதிகரித்துள்ளது.

மஞ்சள்

மருந்து தயாரிப்பில் மஞ்சள் அதிகம் பயன்படுத்தப்படுவதால் சர்வதேச சுற்றுத்தையில் அதற்கான தேவை பெருகி வருகிறது. கடந்த

நிதியாண்டில் 1,241 கோடி ரூபாய் மதிப்புள்ள 1,16,500 டன் மஞ்சள் ஏற்றுமதி செய்யப்பட்டு உள்ளது.

பெருஞ்சீரகம் ஏற்றுமதி அளவு மற்றும் மதிப்பின் அடிப்படையில் முறையே 129 மற்றும் 79 சதவீதம் உயர்ந்துள்ளது. இதே போல வெள்ளைப் பூண்டு ஏற்றுமதி முறையே 39 மற்றும் 92 சதவீதம் அதிகரித்துள்ளது.

ஜாதிக்காய் மற்றும் ஜாதிப்பத்திறி ஏற்றுமதி 25 சதவீதம் உயர்ந்து 4,050 டன்னில் இருந்து 5,070 டன்னாக வளர்ச்சி கண்டுள்ளது. இதே காலத்தில் சிவரிக் கீரை ஏற்றுமதி 5,310 டன்னில் இருந்து 6,250 டன்னாக உயர்ந்துள்ளது. கடுமையான உணவு பாதுகாப்பு விதிமுறைகள் தான் சர்வதேச விளைபொருட்கள் வர்த்தகத்தை தீர்மானிக்கின்றன.

இவ்வாறு அதில் கறைப்பட்டுள்ளது.

- கரிமுல்லா

அலங்கார மீன் வளர்ப்புத் தொழிலில் நீர் தர மேலாண்மையின் முக்கியத்துவம்!

இயந்திர மயமாகிவிட்டது நவீன வாழ்க்கை. இதில் பொழுது போக்கு ஆரோக்கிய வாழுவக்கு இன்றியமையாதது ஆகும். அதில் வண்ண மீன்களைத் தொட்டிகளில் வளர்ப்பது பிரபலமான பொழுது போக்காக வளர்ந்து வருகிறது. இன்று உலக அளவில் 15 ஆயிரம் கோடி ரூபாய் அளவு அலங்கார மீன் வர்த்தகம் வளர்ந்துவிட்டது. இந்தியாவின் பங்கு 1% அளவுதான் உள்ளது. இந்தியாவில் குறிப்பாய் தமிழ்நாட்டில் மிக விரைவாய் வண்ண மீன்களை வளர்த்து விற்பனை செய்யும் தொழில் வளர்ந்து வருகிறது. தமிழக அளவில் சென்னை கொளத்துரைவும் மேற்கு வங்க மாவட்டம் ஹெளரா மாவட்டத்திலும் 9000 குடும்பங்கள் இத் தொழிலில் ஈடுபட்டுள்ளனர். இங்கு மட்டுமல்ல இதர மாநிலங்களிலும் அலங்கார வண்ண மீன்களை வளர்த்து இங்கு விற்பனையும், ஏற்றுமதியும் செய்கின்றனர். கல்கத்தா, மும்பை, கொச்சி, சென்னை ஆகிய இடங்கள் ஏற்றுமதிக்கு ஏற்ற இடமாக உள்ளது.

வண்ண மீன்களில் 150 வகையான வண்ண மீன்கள் வியாபார ரீதியில் குறிப்பிடத் தக்கவையாக உள்ளன. இம் மீன்கள் வளர்ப்பில் இனங்கள், இனப்பெருக்கம், உணவு, தொட்டி நீர் பராமிப்பு, நீரின் தரம், உகந்த நீர்த் தாவரங்கள், நோய்கள், உயிருடன் கொண்டு செல்லும் முறைகள் போன்றவை ஒவ்வொரு முனைவோரும் முழுமையாக அறிந்திருக்க வேண்டிய விஷயங்கள் ஆகும். இதில் நீர் தர மேலாண்மை மிக மிக முக்கியமானது. நீரின் தரத்தை அறிந்து மேம்படுத்தி மீன்கள் நன்கு வளர நல்ல சூழ்நிலை கொடுத்தால் நோய் பாதிக்காது. தரமான அதிக மீன்கள் பெறலாம். அதுபற்றிய முழு விவரங்களை ஒவ்வொரு அலங்கார மீன் பண்ணையாளரும் கவனிக்க வேண்டும்.

வெப்ப நிலை :

தொட்டிகளில் உள்ள நீரின் அளவு 26° முதல் 30° சென்டிகிரேட் இருக்கவேண்டும். அதிகமாக அல்லது குறைவாக இருப்பின் நீர் மாற்றம் செய்து அல்லது காற்றை புகுத்தி வெப்பத்தை சீராக்கலாம். குளிர்காலம் அல்லது குளிர் பிரதேசங்களில் வெப்பத்தை உயர்த்த சில

புதிய கருவிகள் உள்ளன. அதைக்கொண்டு வெப்பத்தை உயர்த்தலாம். அடிக்கடி நீரின் வெப்ப அளவை கணக்காணித்து வருதல் மிக அவசியம்.

உப்பின் அளவு :

தண்ணீரில் உள்ள உப்பின் அளவை கண்காணிப்பது அவசியம். நன்னீர் அலங்கார மீன் வளர்ப்போர் இது பற்றிக் கவலைப்படத் தேவை இல்லை. ஆனால் கடல் வாழ அலங்கார மீன்கள், உவர் நீர் மீன் இனங்கள் வளர்க்கும் பொழுதும், மீன் இன விருத்தி காலங்களிலும் நீரின் உப்பின் அளவை கண்டறிந்து, அதன்படி நீர் மாற்றம் செய்யும் பொழுது “உப்பின் அளவில் அதீக மாற்றில்லாத படி பார்த்துக் கொள்ள வேண்டும். ஸ்கேட், ஏஞ்சல் (குடல்) போன்ற சில மீன்கள் உப்பு அளவு மாற்றத்தை தாங்கிக் கொள்ளும். ஆனால் இதர பல கடல் அலங்கார மீன்கள் தாங்கிக் கொள்ளாது. கடலேரா மாவட்டங்களில் கிணற்று நீரில் பிபிடி-க்கும் அதீக உப்பு இருக்கும். அப்பொழுது கவனம் தேவை. நீரில் உப்பின் அளவை அளக்க “ரிஃப்ரக்டோ” மீட்டர் எனம் சிறு கருவியை வாங்கி வைத்துப் பயன்பெறுவது அவசியம்.

நீரில் பிராணவாயு : பிராண வாயு (ஆக்ஸிஜன்) அனைத்து ஜீவராசிகளுக்கும் அவசியம். சராசரியாக நீரில் லிட்டருக்கு 3-5 மில்லி கிராம் இருக்கவேண்டும். இது சீராக இருக்க வேண்டும். பிராணவாயு பற்றாக்குறையை கட்டுப்படுத்தினால் உற்பத்தி அதீகரிக்கும். அதீகாலையில் மிக குறைவாக இருக்கும். மாலையில் அதீகமாக இருக்கும். இதை அளக்க கருவிகள் வந்துவிட்டன. இது குறையும்பொழுது காற்றுப் புகுத்திகளை இயக்கலாம். புதிய நீர் விடலாம். பகுதி அளவு நீரை மாற்றலாம். இது லிட்டருக்கு 4மி. கிராமுக்கு கூடுதலாக இருக்குமாறு வைத்திருப்பது மீன்கள் நன்கு வளர ஏதுவாகும்.

கார அமில தன்மை :

இது நீர் தர அளவுகளில் ஒன்று. கார அமில தன்மை நோய் உண்டாக்கும் கிருமிகளைக் கட்டுப்படுத்தும். மீன்களுக்கு இது 7 முதல் 8.5



வரை இருப்பது நல்லது. 8.5க்கு குறைவாக இருந்தால் நோய் தாக்கம் குறைவாக இருக்கும். நுண்தாவரங்கள் நன்கு வளரும். இது வெவ்வேறு (காரத்தன்மை) மீன்களுக்கு வேறு வேறு அளவு தேவைப்படும். இதனை பயிற்சியில் அறிந்து அதற்கேற்றபடி வளர்ப்பது நல்லது.

காரத் தன்மை (Alkalinity) :

நீரின் காரத் தன்மை அதன் (Buffering Capacity) தங்கு தீறனை நிர்ணயிக்கிறது. இது நீரின் கார அமில தன்மை அதிகம் மாறுபடாமல் கட்டுப்படுத்துகிறது. இதனை கருவிகள் மூலம் அறியலாம். காரத் தன்மை 50 மில்லிகிராம் / லிட்டர் உள்ள நீர் மிதமான நல்ல நீராகக் கருதப்படுகிறது. அதில் மீன் கழிவுகள் சேர்ந்தால் அமிலத் தன்மை அதிகமாகி இந்தத் தாங்கு தன்மையை பாதிக்கும். அப்பொழுது நீரை மாற்றி, இதனைக் கட்டுப்படுத்தலாம்.

கழனத் தன்மை :

கடினத் தன்மை ஒரு லிட்டருக்கு 17.9 மி.கிராம் இருக்கலாம். மழை நீரில் 10 மில்லிகிராமுக்கு குறைவாக இருக்கும். கிணறு / ஆழ்குழாய் நீரில் 500 மி.கி. அதற்கு அதிகமாக இருக்கும். எனவே நீரின் கடினத் தன்மையை பொறுத்து அதற்கேற்ற மீன்கள் எவ்வ என அறிந்து அவற்றை வளர்க்க வேண்டும்.

அம்மோனியா (NH_3) :

கரிம சுவை அதிகமானால் அம்மோனியா உருவாகும். மீன் கழிவு, மிஞ்சிய உணவால் அம்மோனியா உருவாகிறது. காரத் தன்மை மற்றும் வெப்பத்தால் அம்மோனியம் நச்சுதன்மை அதிகமான அம்மோனியா ஆகிவிடும். இது வெயில் (கோடை) காலத்தில் அதிகமாகும். அம்மோனியா அதிகமானால் லிட்டருக்கு 0.5 மில்லி கிராம் இருந்தால் மீன் வளர்ச்சி பாதிக்கும். மீன்கள் வண்ணம் இழந்தும், அதிகம் சுவாசிப்பது போல் தெரிந்தால் அம்மோனியா இருப்பதைக்

காட்டுகிறது. உடனே நீரை மாற்ற வேண்டும்.

கநப்ரேட் (No₂ - N) :

அம்மோனியா உயிர் வழிச் சிதைவு ஏற்படும் பொழுது உருவாகும் ஒரு இடைப்பட்ட பொருள் நெட்ரேட் ஆகும். இது நச்சுப் பொருளாகும். தொட்டியில் ஆக்ஸிஜன் (பிரான்வாய்) குறைந்தால் நெட்ரேட் உருவாகும். மீன்கள் அதிக இருப்பு இருக்கும்பொழுது இதனால் பாதிப்பு ஏற்படும். இறந்த மீன்களின் துடுப்புகளுக்கு அருகில் இருத்த கசிவு போல் காணப்பட்டால் இது நெட்ரேட் நச்சுத் தன்மையை குறிக்கும். நீர் சுழற்சி குறைந்தால் நெட்ரேட் அதிகமாகும். புதிய நீர் விட்டால் இப்பிரச்சனைக்கு தீர்வு காணலாம்.

(No₃ - N) - கநப்ரேட் :

இது நுண் தாவரங்கள் வளர ஒரு சத்தாகும். இது 40 மிகி/லி வரை இருக்கலாம். நீர் தாவரங்கள் வளர்த்து கட்டுப்படுத்தலாம்.

கநப்ராஜன் சல்பைடு :

இது அழுகிய முட்டையின் தூர்நாற்றம் கொண்ட விஷ வாயு. கழிவு / மிஞ்சிய உணவாலும், அடிப்பகுதி வரை நீரோட்டம் இல்லாததாலும் உருவாகும். காற்று புகுத்திகளை பயன்படுத்தி கட்டுப்படுத்தலாம். நீரை அவ்வப்பொழுது சோதனை செய்து இதனைக் கண்டியவேண்டும்.

இப்படி நீரினை சத்தமாக, சிறப்பாக மேலாண்மை செய்தால் மட்டுமே சிறப்பாக அலங்கார மீன்களை வளர்க்கலாம். இதற்கு தேவையான கருவிகளை வாங்கி வைத்திருக்க வேண்டும்.

மேலும் விவரங்களுக்கு :

www.tnfu.gov.in
www.fishereis.tn.gov.in
www.icar.gov.in

M. நான்சேகர்

மத்திய அரசின்... வட்டி மானிய வீட்டுக்கடன் திட்டத்தில் யன் பறவது எப்படி?

Pradhan Mantri Awas Yojana



மத்திய அரசின், அனைவருக்கும் வீடு திட்டத்தில், வட்டி மானியத்துடன் வீட்டுக் கடன் வழங்கும் தீட்டம் செயல்படுத்தப்படுகிறது. இதில், பொருளாதாரத்தில் பின்தங்கியவர்கள், குறைந்த வருவாய் பிரிவினரை தொடர்ந்து, நடுத்தர வருவாய் பிரிவினரும் சேர்க்கப்பட்டு உள்ளனர். அதற்கு, 'ஆவாஸ் யோஜனா' தீட்டம் என பெயர்.

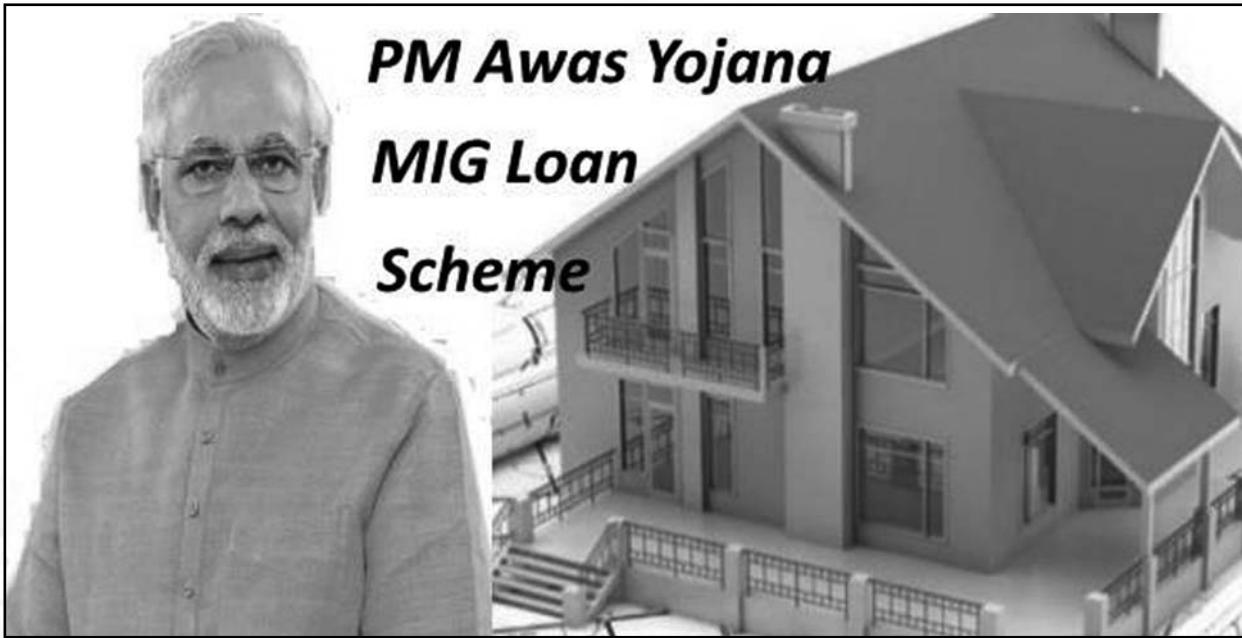
இதனால், உயர் வருவாய் பிரிவினர் தவிர்த்து மற்ற அனைத்து பிரிவினரும் வீடு வாங்கும்போது அதற்கான வங்கிகடனில், மூன்று சதவீத தொகையை மானியமாக பெற முடியும்.

இத்திட்டத்தில் பயன் பெற, விண்ணப்ப தாரரின் நிலம், அந்தக் குடும்பத்தின் தலைமை பொறுப்பில் உள்ள பெண் பெயரில் இருக்க

வேண்டும் அல்லது கணவன், மனைவி இருவர் பெயரிலும் சேர்ந்து இருக்க வேண்டும். ஏற்கனவே இருக்கும் நிலத்தில் வீடு கட்டுவதாக இருந்தாலும், புதிதாக வீடு வாங்குவதாக இருந்தாலும், இந்த நிபந்தனை பொருந்தும்.

தேசிய வீட்டுவசதி வங்கி, ஹட்கோ, மத்திய அரசின் வீட்டு வசதி மற்றும் நகர்ப்புற வறுமை ஒழிப்புத் துறை ஆகியவை இணைந்து இத்திட்டத்தை செயல்படுத்துகின்றன.

இதில் பொருளாதாரத்தில் பின் தங்கிய பிரிவினருக்கு ஆண்டு வருமானம், 3 லட்சம் ரூபாய்களும், குறைந்த வருவாய் பிரிவினருக்கு ஆண்டு வருமானம் 6 லட்சம் ரூபாயாகவும், நடுத்தர பிரிவினருக்கு ஆண்டு வருமானம் 1.8



லட்சம் ரூபாய்வரை இருக்கலாம் என வரை யறுக்கப்பட்டு உள்ளது.

இத்திட்டத்தில் மானிய உதவி பெற, 30 சதுர மீட்டர் முதல், 110 சதுர மீட்டர் வரை அனுமதிக்கப்படும்.

உதாரணமாக, குறைந்த வருவாய் பிரிவைச் சேர்ந்த ஒருவர் 10 லட்சம் ரூபாய் கடன் பெற்றால் அதில் 6 லட்சம் ரூபாய் கடன் மட்டும் இத்திட்டத்துக்கு ஏற்றுக் கொள்ளப்படும். இத்தொகைக்கு சந்தை நிலவரப்படி, 10 சதவீதம் வட்டி விதிக்கப்பட்டால், அவர் மாத தவணையாக, 9,650 ரூபாய் செலுத்த வேண்டும்.

ஆனால், இத்திட்டத்தில் வட்டி மானியம் அளிக்கப்படும் நிலையில், அவரது மாதாந்திர தவணை தொகை, 7,071 ரூபாயாக கணக்கிடப்படும்.

இதனால், அவருக்கு மாதத்தோறும் தவணையில், 2,579 ரூபாய் வீதம் ஆண்டுக்கு 30,958 ரூபாய் மிக்கமாகும். இந்தத் தொகை, ஆண்டு வருமானம், கடன் தொகை, வட்டி விகிதம் ஆகியவற்றின் அடிப்படையில் நபருக்கு நபர் வேறுபடும்.

எனினும், இத்திட்டத்தால் ஒவ்வொரு குடும்பத்துக்கும் வீட்டுக்கடன் செலவில் ஆண்டுக்கு 30,958 ரூபாய் வரை செலவு குறைவது, இன்றைய பொருளாதார சூழலில் மிக முக்கிய வாய்ப்பாக பார்க்கப்படுகிறது.

இதனால், பெரும்பாலான மக்கள், இத்திட்டத்தில் சேர ஆர்வம் காட்டி வருகின்றனர். தமிழகத்தில், ஜன., - பிப்., - மார்ச் மாதங்களில் மட்டும் 900 பேர் விண்ணப்பித்துள்ளனர். நாம் வாங்கும் வீட்டுக்கடன், 10 லட்சத்துக்கு மேற்பட்டதாக இருக்கிறதே என யாரும் தயங்க வேண்டியதில்லை. இதில் தீட்ட விதிமுறைகளுக்கு உட்பட்ட தொகைக்கு மட்டும் மானியம் கிடைக்கும் என்பதை கருத்தில் கொண்டு வீடு வாங்குவோர் செயல்படுவது நல்லது.

கவனத்திற்கு...

* மத்திய அரசின் வீட்டுக்கடன் மானியம் திட்டத்தில் கடன் வழங்க ரெப்கோ வங்கி ஒப்பந்தம் செய்துள்ளது.

* மேலும் கடன் வழங்க, 45 ஹோம் பைனான்ஸ் நிறுவனங்கள், 15 ஷெட்டில்ட் வங்கிகள், மண்டல ஊரக மற்றும் கூட்டுறவு வங்கிகள், தேசிய ஹவுசிங் வங்கியுடன் ஒப்பந்தம் செய்துள்ளன.

* ஜனவரியிலிருந்து வீட்டுக்கடனுக்கு விண்ணப்பித்தவர்கள் மற்றும் வீட்டுக்கடன் பெற்றவர்களுக்கு இந்தத் தீட்டம் பொருந்தும். முதன்முறை வீடு வாங்குவராகவும், தீருமண மானவராகவும், விதிகளுக்கு உட்பட்டு இருவரும் சேர்ந்தும் விண்ணப்பிக்கலாம்.

- பாத்திமா



வளமான வாழ்க்கைக்கு வழிகாட்டும் எற்றுமதி தொழில்!

ஆர். அசோகன், செயல் யெக்குனர், CITEP



இந்திய ஏற்றுமதியாளர்களைப் பற்றி இறக்குமதியாளர்கள் கருத்து

பொதுவாக பொருள்களை இறக்குமதி செய்பவர்கள் பல நாடுகளிலிருந்து இறக்குமதி செய்வார்கள். பல்வேறுபட்ட வியாபார பரிவர்த்தனைகளை செய்து அனுபவம் பெற்றவர்களாக இருப்பார்கள். இந்த ஒதுழில் ஒரு சில சிறந்து இறக்குமதியாளர்கள் மற்றும் ஏற்றுமதியாளர்கள் இந்திய ஏற்றுமதியைப் பற்றி பகிரும் கருத்துக்கள் குறித்து அறியலாம்.

ஒரு பிரபலமான ஜப்பான் நாட்டிலுள்ள இறக்குமதியாளரிடம் கலந்துரையாடும்போது அவர் தெரிவித்த கருத்துக்கள் “பொதுவாக வளரும் நாடுகளில் நாங்கள் இறக்குமதி செய்வதில் இந்தியாவிற்கு முக்கியத்துவம் கொடுக்கிறோம். இந்தியர்களின் தலைமைக்கு கட்டுப்படும் பாங்கு எங்களுக்கு மிகவும் பிடித்த அம்சம். எந்த ஒரு தகவலை பெறுவதாயினும் அந்த நிறுவனத்தின் தலைவர் மிக குறுகிய கால இடைவெளியில் தருவது மிகவும் சிறந்து விஷயம். இதுவே பிற நாடுகளில் உள்ள ஏற்றுமதியாளர்களிடம் இருந்து பெறுவதற்கு அதிக நேரம் எடுத்துக் கொள்வார்கள். பொதுவாக நாங்கள் இறக்குமதி யாளர்களை தேர்வு செய்கையில் ஒரு குழுமமாக சேர்ந்து எல்லா விஷயங்களையும் ஆராய்ந்து முடிவு எடுப்போம். உங்கள் நாட்டினர் பொறுமையாக நாங்கள் கேட்கும் விபரங்களை தருவார்கள். குறைந்த அளவில் உள்ள எங்களின் தேவை களுக்கு மிக நல்ல தரத்தில் பெறுவதற்கு இந்தியா சிறந்த நாடு. எங்களது உலகளாவிய சந்தைப்படுத்துக்கூடுக்கு வேண்டிய பொருள்களுக்கு எங்களின் மொத்த தேவை அதிகமாக இருக்கும்

போது சீனா மற்றும் பிற நாடுகளை சார்ந்து இருக்கவேண்டியுள்ளது.

எங்களுக்கு தேவையான பொருள்களுக்கு எங்களின் சந்தை நிலவரத்தினை கருத்தில் கொண்டு ஒரு சில தரம், நிறம் மாறுதல்களை ஏற்றுமதியாளர்களுக்கு அறிவுறுத்துவோம். இத்தகைய மாறுதல்களை செய்வதற்கு இந்திய ஏற்றுமதியாளர்கள் அதிக காலம் எடுத்துக் கொள்கின்றனர். ஆகவே சீனா ஏற்றுமதியாளர்கள் மிக குறுகிய காலத்தில் நிறைவு செய்துவிடுவார்கள். மேலும் பொருள்களுக்கான விலை நிர்ணயம் செய்வதில் உங்கள் ஏற்றுமதியாளர்களிடம் அதிக விவாதம் செய்வது தேவைப்படும். எங்களுக்கு ஏற்றுமதி ஆர்டர் கொடுத்தபின் பொருள்களை உரிய நேரத்தில் டெலிவரி செய்வது மிகவும் அவசியம். இந்தியாவில் இருந்து எங்களுக்கு வரும் பொருள்கள் பொதுவாக உரிய நேரத்தில் வருவதில்லை. உங்கள் ஏற்றுமதியாளர்கள் பல்வேறு காரணங்களை கற்றுவார்கள். நாங்கள் வாங்கும் பொருள்களை உரிய நேரத்தில் பலருக்கு விடியோகிக்க வேண்டும். உலக வணிகத்தில் காலம் தவறாமை மிகவும் அவசியம். உங்கள் ஏற்றுமதியாளர்கள் இதனை கருத்தில் கொள்வது மிகவும் அவசியம். எங்களுக்கு பொருள்களை கொள்வமுதல் செய்வதில் மிகவும் பிடித்த நாடு இந்தியாவா அல்லது சைனாவா என்று கேட்கிறீர்கள். நிச்சயமாக இந்தியாதான். ஆனால் உங்களின் குறைகளை நிவர்த்தி செய்வது ஒரு சிறந்த ஏற்றுமதி நாடாக திகழ்வதற்கு அவசியம் ஈடுபாடு கொள்வது நல்லது.

இதனை ஜப்பானுக்கு ஏற்றுமதி செய்யும் ஒரு பெரிய இந்திய ஏற்றுமதியாளரை சந்தித்த



போது விவாதித்தேன். அவர் “ஜப்பான் நாட்டின் இறக்குமதியாளர் கலந்துரையாடும்போது ஒரு குழுமமாகவே இருப்பர், நமது ஒவ்வாரு கேள்விக்கும் அவர்கள் கூட்டாக விவாதித்து பதில் கூறுவார்கள். நாம் பொறுமையாக இருப்பது அவசியம். தொடர்ந்து வணிக பரிவர்த்தனை செய்யும் வாய்ப்பு அமைவதற்கு அவர்கள் நேரிடையாக நமது உற்பத்தி நிறுவனத்திற்கு வருகை செய்வதில் ஆர்வம் கொள்வார்கள். மிகவும் நூட்பமாக ஒவ்வான்றையும் ஆராய்வார்கள். நமது கீடங்கில் மிகவும் கீழே உள்ள பேக்கிங்கினை எடுத்து தரம் பரிசோதனை செய்வார்கள். மிகவும் கவனமாகவும், எச்சரிக்கை யுடனும் அவர்களின் பொருள்தேவைகள் மற்றும் நமது மிகவும் தரக்கட்டுப்பாடுடன் கூடிய தயாரிப்பு அவர்களுக்கு திருப்தியாகும் பட்சத்தில் நம்மிடம் ஒரு நீண்ட கால வணிக தொடர்பு ஏற்படுத்த ஆர்வம் கொள்வார்கள். நமது வணிக தொடர்பு மிகவும் நிறைவாக இருக்கும் பட்சத்தில் நமது போட்டியாளர்கள் உள் மற்றும் வெளிநாடு விலை, தரம் வகைகளில் அவர்களை அனுகினாலும் நம்மை அவர்கள் விட்டுத்தரமாட்டார்கள். சீனா பொரிய அளவிலான ஆர்டர்களை எளிதாக கையாள்பவர்கள். அவர்கள் தொழில் உற்பத்திக் கூடங்கள் மிகவும் பொரியவை. வேண்டிய

பொருள் தேவைகளில் நிற / தர மாறுபாடுகள் இறக்குமதியாளர்கள் தேவைக்கு ஏற்றவாறு விரைவாக செய்வதற்கு அவர்களின் (R&D) வசதிகள் உடனே கைகொடுக்கும். நமது உற்பத்திக் கூடங்கள் அமைப்பில் அந்த அளவிற்கு பொரியவை அல்ல. ஆகவே சிறிது கால தாமதம் தவிர்க்க முடியாதது. அதேநேரம் விலை நிர்ணயம் விஷயத்தில் அவர்கள் சீனா ஏற்றுமதியாளர்களின் விலையோடு ஒப்பீடு செய்வார்கள். இதன் நிமித்தம் விவாதம் தேவைப் படும். சில நேரங்களில் தவிர்க்க முடியாத காரணங்களால் குறித்த நேரத்தில் ஏற்றுமதி செய்வது தடைப்படும். மின் தட்டுப்பாடு, பல்வேறு வேலை நிறுத்தங்கள், அரசின் தரக்கட்டுப்பாடு ஆவணங்கள் பெறுவதில் உள்ள தாமதங்கள், தகுந்த நேரத்தில் பணத்தேவைகளை பெறுவதில் உள்ள சிரமங்கள் போன்றவை குறிப்பிடத் தக்கவை. இருப்பினும் உரிய நேரத்தில் ஏற்றுமதி செய்வதில் நாம் மிகவும் எச்சரிக்கையாக இருப்பதால் சில ஏற்றுமதியில்தான் காலதாமதம் ஏற்படுகின்றது. இத்தகைய புகார்கள் முன்பைவிட பெருமளவில் குறைந்துவிட்டது.”

பிற வளர்ந்த நாடுகளிலுள்ள பொரிய அளவில் இறக்குமதி செய்பவர்களிடம் விவாதம்

செய்யும்போது மேலே குறிப்பிட்ட விஷயங்கள் பிரதானமாக இருக்கிறது.

இருமுறை வியட்நாம் நாட்டின் பெரிய இறக்குமுதியாளரை சுந்தித்து உரையாடும்போது அவர் ‘எங்களுக்கு இந்திய நாட்டுடன் வர்த்தக தொடர்பு வைத்துக் கொள்வதற்கு நிறைய ஆர்வம் இருக்கிறது. என்ன தயக்கம் என்று இடைமறித்து கேட்டதற்கு, “நாங்கள் ஏற்றுமதி யாளரை முடிவு செய்வதில் அதிக நேரம் எடுத்துக்கொள்வோம். இடைப்பட்ட நேரத்தில் சைனா ஏற்றுமதியாளர்கள் எங்களின் தேவை அறிந்து விடாது தொடர்பு கொள்வார்கள். விலையும் குறைவாக தருவதால் அவர்கள் பக்கம் சார்ந்து இருக்க வேண்டியது உள்ளது. எங்கள் நாட்டின் அரசியல் மற்றும் பொருளாதார நிலைப்பாடுகளும் எங்களை இந்தியர்களுடன் வணிகம் செய்வதீனை ஆர்வம் ஏற்படுத்துகிறது. தற்போது நமது இருநாடுகளுக்குமான வணிக பரிவர்த்தனைகள் அதிகரித்து வருகிறது. இது ஒரு நல்ல மாற்றமாகவே காணகிறோம். கடந்த இரண்டு ஆண்டுகளைவிட சென்ற ஆண்டில் எங்களது இந்திய நாட்டுடனான வணிகமானது 20 சதவீதம் அதிகரித்துள்ளது” என்று கூறினார்.

பொதுவாக அனைத்து ஆசிய நாடுகளின் இறக்குமுதியாளர்கள் பிற நாடுகளை விட நமது நாட்டின் வர்த்தக தொடர்புக்கு அதிக ஆர்வம் காட்டுகின்றனர். வாய்ப்பினை சிறப்பாக பயன் படுத்துவதில் நமது முனைப்பு தேவை என்பதே அவர்களின் கருத்தாக இருக்கிறது.

ஜோரோப்பிய நாடுகளாகட்டும், அமெரிக்கா, கனடா, ஆஸ்திரேலியா மற்றும் வளர்ந்த நாடுகளில் உள்ள பெரிய இறக்குமுதியாளர்கள் நமது நாட்டுடன் வணிகத் தொடர்பு கொள்வதில் ஆர்வமாகவே உள்ளனர். பொதுவான காரணியாக அவர்கள் கூறுவது; இந்திய ஏற்றுமதி யாளர்கள் நாங்கள் கூறுவதை கவனமாக நேர்த்திப்பட செய்வதில் ஆர்வம் கொள்கின்றனர். குறிப்பாக கைவினை பொருள்களில் மற்றும் ஆயத்த ஆடைகளில் எங்களின் வடிவமைப்பிற்கும் சிறு சிறு மாற்றங்களுக்கும் செவி சாய்த்து திறன்பட செய்வதில் வல்வவர்களாக உள்ளனர் என்பதாகவே உள்ளது.

இயந்திர உதீரி பாகங்கள் தயாரிக்கும் இந்தியர் ஒருவர் ஜெர்மன் நாட்டின் ஒரு உதீரி பாகங்கள் தயாரிக்கும் நிறுவனத்திற்கு கூட்டுத் தொழில் (Joint Venture) செய்வதற்கு நேரில் கலந்துரையாடுவதற்காக சென்றிருந்தார். அவரிடம் அந்த ஜெர்மன் நிறுவன அதிகாரிகள் எங்களின் தரக்கட்டுப்பாடு உலகிலேயே மிகவும் மேன்மையானது. உங்களால் எங்களின் தர நிர்ணயத்திற்கு ஏற்றவாறு தயாரிப்பது மிகவும் கடினம். ஆகவே உங்களுடன் கூட்டு சேர்வதில் எங்களுக்கு உடன்பாடு இல்லை என்று பல்வேறு வகைகளில் உதாரணம் கொடுத்து ஒப்புதல் பெற முயற்சி செய்தும் பயன் கிடைக்கவில்லை. ஏமாற்றத்துடன் தீரும்பும்போது அவர்களின் அலுவலகத்தில் 3 இந்தியர்கள் வேலை செய்வதை காண நேர்ந்தது. அவர்கள் யார் என அந்த உயர் அதிகாரிகளுடன் வினவியபோது அந்த 3 இந்தியர்கள்தான் எங்கள் நிறுவனத்தின் உற்பத்தி பிரிவு அதிகாரிகள். அவர்கள் தான் எங்களின் உயர்தரமான தயாரிப்பிற்கு பின்புலமாக இருக்கிறார்கள் என்று பெருமையாக கூறினார்கள். உடனே இந்தியர் பலமாக சிரித்துவிட்டு இப்பொழுது உங்களின் தரமான உற்பத்திக்கு யார் காரணம் என்று சொல்கிறீர்கள். நாங்கள் இவ்வளவு கூறியும் சைனாவில் தான் கூட்டுமுயற்சியில் ஈடுபடுவீர்கள் இந்தியாவில் அல்ல என்று கூறுகிறீர்கள். ஆனால் இந்தியர்தான் உங்களின் தரத்திற்கு பக்க பலம் என்று கூறுகிறீர்கள் என்று சொல்லியபின் தீரும்ப அவர்களின் அறைக்கு சென்று ஒப்பந்தம் செய்தனர். இன்று கூடுதல் உற்பத்தி செலவு காரணமாக அவர்கள் நாட்டின் உற்பத்தியை குறைத்துவிட்டு நமது நாட்டின் கூட்டுத் தொழிற்சாலையில் அதிகமாக அவர்களின் உலக வணிகத்திற்கு தேவையான உதீரி பாகங்களை தயாரிக்கின்றது.

தேவை ஒரு தீப்படிப்பட செயல்பாடு :

இந்திய பொருள்களுக்கு உலக அளவில் தேவை அதிகரித்தாலும், உலகமயமாக்கல், தேர்ந்த உலக விநியோக நிர்வாக கட்டமைப்பு முறைகள், நவீன மிகவும் எளிதான தகவல் தொடர்புகள் வணிக போட்டிகளையும் குறைவான அளவு லாபத்துடன் வணிகம் செய்யும்

சுழற்றிலையையும் ஏற்படுத்தியுள்ளது. ஆகவே இடர்பாடுகளை குறைத்து சிறந்த முறையில் ஏற்றுமதி வணிகத்தில் ஈடுபாடு கொள்வதற்கு ஒரு திட்டமிட்ட முறையான ஏற்றுமதி செயல்பாடு மிகவும் அவசியம். இது குறைந்த அளவு கட்டமைப்பு கொண்டு இருந்தாலும் அதீக அளவு ஏற்றுமதி செய்தவற்கு ஏதுவாக இருக்கும்.

முக்கியமாக கவனத்தில் கொள்ள வேண்டியவை :

என்ன பொருள்களை ஏற்றுமதி செய்வதற்கு முழுமையான அனுபவம் உள்ளது. அதன் உற்பத்தி அல்லது கொள்முதலில் சிறப்பாக செயல்பட முடியுமா?

ஏற்றுமதி செய்வதற்கு தேவையான கொள்முதல் மற்றும் நடைமுறை செலவிற்கு தேவையான அடிப்படை பண வசதி, வங்கி கடன் வசதி மற்றும் போதிய பிற நிதி ஆதாரங்கள் நீங்கள் தொடர்ந்து ஏற்றுமதி செய்வதற்கு தேவைப்படும் அளவில் உள்ளதா?

தீற்ம்பட செய்வதற்கு வேண்டிய தலைமை பண்பு மற்றும் தீற்றி முழுமையாக உள்ளதா மற்றும் உங்களின் நிர்வாகத்திற்கு தேவைப்படும் தீற்மையான நபர்கள் கொள்முதல், பொருள் போக்குவரத்து ஏற்றுமதிக்கு பொருள்களை தயார் நிலைக்கு செயல்படுத்துவது போன்ற செயல்களுக்கு தகுந்த துணை உள்ளதா?

நீங்கள் பொருள்களை மற்றவர்களைவிட விலை குறைவாகவும், தரத்துடனும் தரமுடியுமா? பிற நாடுகளின் தேவைக்கு ஏற்றவாறு பொருள்கள் மற்றும் பேக்கிங்குகளில் தேவைப்படும் மாற்றங்கள் செய்து அந்த நாடுகளில் சிறப்பாக வணிகம் செய்யும் நிபுணத்துவம் பெற்று இருக்கிறீர்களா?

மேலே கூறியவற்றில் தெளிவு இருப்பின், நீங்கள் உங்களது பொருள்களை சந்தைப் படுத்துவதற்கு உள்ள வாய்ப்புகளையும் எதிர் கொள்ளவேண்டிய சிரமங்களை ஆராய்வது அவசியம். எந்த நாடுகளில் உங்கள் பொருள்களை சந்தைப்படுத்துவது எளிதாக இருக்கும், அந்த நாடுகளின் இறக்குமதி நடைமுறைகள்; மக்களின் இயல்பு பழக்கவழக்கங்கள்; எந்த மாதிரியான வாடிக்கையாளர்களை உங்கள் பொருள்கள் எளிதாக வாங்குவதில் ஆர்வம்



கொள்ள வைக்க முடியும் போன்றவைகளை முடிவு செய்தல் வேண்டும்.

இவைகளில் தெளிவு பெற்றபின் வாய்ப்புள்ள நாடுகளில் உள்ள இறக்குமதியாளர்களை நேரிடையாக சந்தித்து வாய்ப்புகளைப் பெறுவதிலும் அல்லது உங்கள் பொருள்கள் சம்பந்தப்பட்ட கண்காட்சி / பொருள்காட்சிகளில் கலந்துகொண்டு தகுந்த இறக்குமதியாளர்களை அடையாளம் காணலாம். இது ஒரே நாளில் நடந்துவிடாது. சிறிது காலம் கடுமையான தொடர் முயற்சி தேவைப்படும்.

நீங்கள் உங்களது பொருள்களை எப்படி சந்தைப்படுத்தலாம்; என்ன மாதிரியான வணிக உத்திகள் தேவைப்படும்; நீங்கள் ஏற்றுமதி செய்யப்போகும் பொருள்களின் மொத்த அடக்க விலை, ஏற்றுமதி செய்வதற்கு உண்டான அதீகப்படி செலவுகள், வங்கி சார்ந்த வட்டி மற்றும் இதர செலவுகள்; டாலரின் மதிப்பு முதலியவற்றை முன்நிறுத்தி நம்பிக்கையுடன் ஏற்றுமதி செய்தவற்கு ஈடுபடலாம். குறிப்பிட்ட காலத்திற்கு எந்த அளவில் வெற்றி பெறவேண்டும் என்ற இலக்கு நோக்கி பயணித்தால் வெற்றி நிச்சயமாகும்.

அடுத்த தெழிவிருந்து ஏற்றுமதி வாய்ப்புள்ள பொருள்கள் மற்றும் எளிதாக சந்தைப்படுத்துவதற்கு ஏதுவான நாடுகள் மற்றும் அந்த நாடுகளில் சிறப்பான முறையில் ஏற்றுமதி செய்வதற்கு மனதில் கொள்ள வேண்டிய நடைமுறைகளைப் பற்றி காணலாம்.

★ ★ ★

உங்கள் நிதி வாழ்க்கை... எளிமையாக இருக்கட்டும்!

மற்றவர்கள் செய்வதை பார்த்து, அதே போல செய்ய வேண்டும் எனும் நிர்ப்பந்தத்தை ஏற்படுத்திக் கொள்ளும் நிதி அமுத்தம், பொருளாதார நோக்கில் பாதிப்பை உண்டாக்கும்.

கோடை விடுமுறையை குதூகலமாக கழித்தவர்கள் தங்கள் பயண அனுபவத்தை நண்பர்களிடமும், சுகாக்களிடம் உற்சாகமாக பகிர்ந்து கொள்வது இயல்பானது தான். அதிலும் குறிப்பாக சிறுவர், சிறுமியர் தாங்களின் சுற்றுலா அனுபவத்தை கண்கள் விரிய பெருமித்துடன் தங்களுக்குள் பேசிக் கொள்ளலாம்.

அனுபவங்களை பகிர்ந்து கொள்வது என்பது வழக்கமானதுதான் என்றாலும், இதனால் ஏற்படக் கூடிய தாக்கம், ஒருவரின் நிதி வாழ்க்கையையும் பாதிக்கிறது என்பதை அறிய வேண்டும். மற்றவர்கள் சென்று வந்த இடங்களுக்கு நாமும் செல்ல வேண்டும் என்ற நிர்ப்பந்தத்தை இவை உருவாக்குகின்றன.

இணையர் உள்ளிட்ட வசதிகளால் பயணங்களை திட்டமிடுவதும் எளிதாகி இருக்கிறது. பயண அனுபவங்களை மற்றவர்களுடன் பகிர்ந்து கொள்வதும் சுலபமாக உள்ளது.

சுற்றுலா போட்டி

சுற்றுலா அனுபவங்களை ஆர்வமாக பகிர்ந்து கொள்வதோடு, யார் சிறந்த இடத்திற்கு சுற்றுலா சென்று வந்தது என பெருமிதம் கொள்வதிலும் பிள்ளைகள் மத்தியில் போட்டி நிலவுகிறது. இந்தப் போட்டிக்கு பொரியவர்களும் விதிவிலக்கல்ல.

எனினும், இந்தப் போட்டியை தீவிரமாக எடுத்துக் கொண்டு, மற்றவர்கள் சென்று வந்தது போன்ற இடங்களுக்கு நாமும் ஆடம்பர சுற்றுலா செல்ல வேண்டும் எனும் எண்ணம் பலருக்கு உண்டாக வாய்ப்புள்ளது. இந்த ஆண்டு

தவறவிட்டாலும் அடுத்த ஆண்டு பொரிய அளவில் சுற்றுலா சென்று வரவேண்டும் என அவர்கள் நினைக்கலாம்.

சுற்றுலா என்றில்லை டி.டி.எச்., சேவை, மொபைல்போன், ஆடைகள், கல்வி, ரெஸ்டாரெண்ட்கள், சொகுசு கார் என மேலும் பல விஷயங்களில் மற்றவர்கள் செய்வதை பார்த்து செய்யும் பழக்கம் பரவலாக இருக்கிறது.

இத்தகைய நிர்ப்பந்தத்தை அலட்சியம் செய்ய முடியாமல் நிறைவேற்ற முற்படும்போது அவை நிதி அமுத்தமாக மாறிவிடுவதாக நிதி வல்லுனர்கள் கருதுகின்றனர்.

சொகுசு கார் விருப்பம்

மற்றவர்களுடன் ஒப்பிட்டு பார்ப்பது தவிர்க்க இயலாத்து என்றாலும், இதனால் படையில் வாழ்க்கைத் தேவைகளும் அமையும் போது நிதி அமுத்தம் ஏற்படுகிறது. சொந்தமாக கார் வைத்திருப்பவர் சிறிய காரில் தீருப்தி அடையாமல் அலுவலக சுகா போல ஆடம் பரமான பொரிய கார் வாங்க நினைத்தால் அவரது பட்ஜெட்டில் துண்டு விழலாம்.

அதே போலவே, டி.டி.எச்., சேவையில் தீருப்தி கொள்ளாமல் நண்பர்களை பார்த்து இணைய ஸ்மெரிமிங் சேவைக்கு சந்தா செலுத் தீணாலும் கூடதல் செலவாகும்.

ஆடம்பரமான ரெஸ்டாரெண்ட்களை நாடுவது சொகுசு அம்சங்கள் கொண்ட வீடு வாங்க நினைப்பது என மற்றவர்களை பார்த்து ஏற்படும் நிர்ப்பந்தம் பல விதங்களில் பாதிக்கிறது.

வீடு மற்றும் அலுவலகம் என இரண்டு இடங்களிலுமே இத்தகைய தாக்கம் ஏற்படலாம். ஆனால், மற்றவர்கள் வாழ்க்கை முறையை பார்க்கும் ஒருவர் அதன்பின்னே இருக்கும்



நிஜத்தை அறிந்து கொள்ள முயற்சிப்பதீல்லை. ஆடம்பர சுற்றுலாவுக்கு சென்று வந்தவர் அதற்காக தனிநபர் கடன் வாங்கியிருக்கலாம்.

எப்படி தவிர்ப்பது?

மற்றவர்கள் வாழ்க்கை முறை தாக்கத்தீன் காரணமாக, நிதி முடிவுகள் அமையாமல் இருக்க நிதி வல்லுனர்கள் சில யோசனைகளை முன் வைக்கின்றனர். செலவு செய்யும்போது ஆடம்பரத்தை பார்க்காமல் அதனால் ஏற்படும் அனுபவத்தீல் கவனம் செலுத்த வேண்டும் என்கின்றனர்.

50,000 ரூபாய் செலவு செய்து அக்கம் பக்கத்தீனர் வியக்க பிறந்தநாள் விழா கொண்டாடுவதை விட பல ஆண்டுகள் கழித்துப் பின்னைகள் நினைத்து மகிழ்க்கூடிய வகையில் அந்தக் கொண்டாட்டம் அமைவதே சிறந்ததாக இருக்கும்.

அதே போல மற்றவர்களை எட்டிப்பிடிக்க வேண்டும் என நினைக்காமல் இருக்க வேண்டும் என்கின்றனர். மாறாக குடும்பத்தின் தேவை அறிந்து அவற்றை நிறைவேற்றிக் கொள்ள முயற்சிக்க வேண்டும். செலவுகளை மேற்கொள்ளும்

போது பட்ஜெட்டை மனதில் கொள்ள வேண்டும்.

சமூக ஊடகங்களில் பகிரப்படும். புகைப்படம் மற்றும் தகவல்கள் தாக்கம் செலுத்தவும் அனுமதிக்க கூடாது. தேவையில்லாத செலவுகளை ஏற்படுத்தக்கூடிய நிகழ்வுகள் மற்றும் அழைப்புகளை நிராகரிக்கும் பக்குவும் வேண்டும்.

மற்றவர்கள் போல வாழ்வதை விட ஒருவர்தான் விரும்பும் வகையில் வாழ்வதற்கான வழிகளை தேடினால் அவரது நிதி வாழ்க்கையும் சிறப்பாக அமையும்.

நிதி அழுத்தம் பாதிக்காமல் கிருக்க...

- * தேவை மற்றும் விருப்பங்களுக்கான வேறுபாட்டை அறிய வேண்டும்.
- * ஆடம்பரத்தை விட அனுபவமே முக்கியம் என உணர வேண்டும்.
- * வாழ்க்கைத் தேவைகள் நிதி நிலை மற்றும் இலக்குகளுக்கு ஏற்ப அமைய வேண்டும்.
- * சமூக ஊடக கருத்துக்கள் அடிப்படையில் வாழ்க்கைத் தேவைகள் அமையக்கூடாது.

- அர்விதா

ஸ்டார்ட் அப் நிறுவனங்களை ஊக்குவிக்க சலுகை காலத்தை 7 ஆண்டுகளாக நீட்டிப்பு செய்தது மத்திய வர்த்தக அமைச்சகம்!

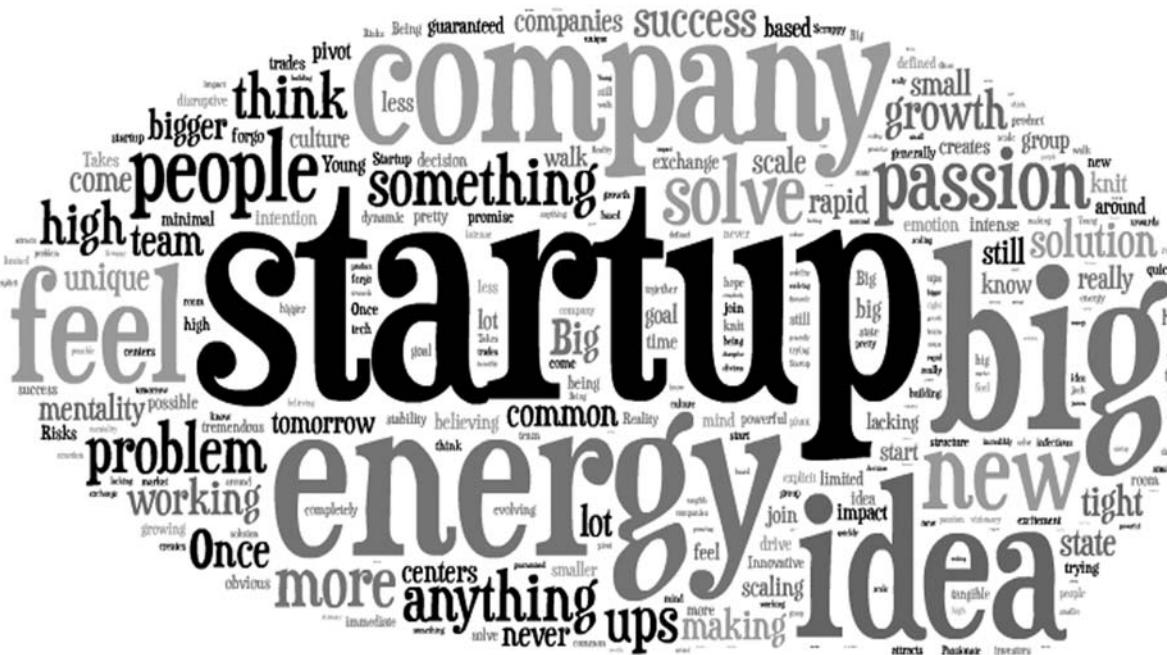


வலைதளம் மூலம் புதுமையான தொழில் களில் ஈடுபெடும் 'ஸ்டார்ட் அப்' நிறுவனங்களுக்கு அளிக்கப்படும் பல்வேறு சலுகைகளுக்கான வரம்பு ஜந்து ஆண்டுகளில் இருந்து ஏழு ஆண்டுகளாக உயர்த்தப்பட்டு உள்ளது.

மத்திய வர்த்தகம் மற்றும் தொழில்துறை அமைச்சகம், 'ஸ்டார்ட் அப்' நிறுவனங்களுக்கான வரையறையில் சில மாற்றங்களை செய்துள்ளது. அது தொடர்பாக வெளியிடப்படுவது அறிக்கை :

புதுமையான கண்டுபிடிப்புகள்; பொருட்கள் அல்லது சேவைகளை மேம்படுத்துதல்; சொத்துகளை உருவாக்குதல்; அதிகளவில் வேலை வாய்ப்பு களை வழங்கக் கூடிய வர்த்தகம் அல்லது சேவைகள் ஆகியவற்றில் ஈடுபெடுவை. 'ஸ்டார்ட் அப்' நிறுவனங்கள் வகையறாவுக்குள் அடங்கும்.

கடந்த 2016ல் அறிமுகப்படுத்தப்பட்ட 'ஸ்டார்ட் அப்' இந்தியா ஆக்ஷன் பிளான்' திட்டத்தின் கீழ் 'ஸ்டார்ட் அப்' நிறுவனங்கள் புதிவு செய்த நாளில் இருந்து ஜந்து ஆண்டுகள் வரை



பல்வேறு சலுகைகள் பெற தகுதி உடையவை என தெரிவிக்கப்பட்டிருந்தது. இந்தச் சலுகை தற்போது 7 ஆண்டுகளாக நீட்டிக்கப்பட்டு உள்ளது.

இந்தக் காலவரைக்குள், ‘ஸ்டார்ட் அப்’ நிறுவனத்தின் ஆண்டு விற்று முதல் 25 கோடி ரூபாய்க்கு குறைவாக இருந்தால் மட்டுமே சலுகைகள் கிடைக்கும்.

உயிரி தொழிற்நுட்பத் துறையைச் சேர்ந்த ‘ஸ்டார்ட் அப்’ நிறுவனங்கள் சலுகைகளை பெறுவதற்கான கால வரம்பு 10 ஆண்டுகளாக நீட்டிக்கப்பட்டு உள்ளது.

அறிவியல் உயிரி தொழிற்நுட்பம் உள்ளிட்ட துறைகளின் மூத்த அதிகாரிகளை கொண்ட குழு, ‘ஸ்டார்ட் அப்’ நிறுவனத்திற்கான தகுதியை ஆராய்ந்து சான்றிதழ் வழங்கும்.

இதற்கு வலைதளம் அல்லது ‘மொபைல் ஆப்’ மூலம் ‘ஸ்டார்ட் அப்’ நிறுவனங்கள் விண்ணப்பித்து சான்றிதழ் பெற்று வரிச் சலுகைகளை கோரலாம்.

உரிய ஆவணங்களை அளிக்காமலோ அல்லது தவறான தகவல்களை அளித்தோ சான்றிதழ் பெற்றது தெரியவந்தால் அந்நிறுவனத்தின் சான்றிதழ் செல்லாது என அறிவித்து சலுகைகள் ரத்து செய்யப்படும்.

இந்தச் சலுகைகளுக்காக ‘ஸ்டார்ட் அப்’ நிறுவனங்கள் தொழில் கூட்டமைப்புகள் அல்லது ‘இன்குபேட்டரி’ எனப்படும். வளர்ப்பகங்கள் இடமிருந்து எவ்விதமான பரிந்துரை கழிவங்களையும் சமர்ப்பிக்க தேவையில்லை.

புதிய தொழில்களை சுலபமாக துவக்கவும் தொழில்முனைவோரை ஊக்குவிக்கவும் ‘ஸ்டார்ட் அப்’ விதிமுறைகள் தளர்த்தப்பட்டு உள்ளன. குறிப்பாக வேலை தேடுவோருக்கு பதிலாக வேலையை உருவாக்குவோர் உள்ள நாடாக இந்தியாவை முன்னடைத்துச் செல்ல வேண்டும் என்ற நோக்கத்தில் இந்த மாற்றங்கள் செய்யப்பட்டு உள்ளன.

இவ்வாறு அதில் கூறப்பட்டு உள்ளது.

‘ஸ்டார்ட் அப்’ நிறுவனங்களுக்கு முதல் மூன்று ஆண்டுகளுக்கு வருமான வரியில் இருந்து விலக்கு அளிக்கப்படுகிறது. இச்சலுகை ஜந்து ஆண்டுகளாக உயரும்.

இந்நிறுவனங்களில் நிதி நிறுவனங்கள் செய்யும் முதலீடுகள் மீதான வரி நீக்கப்பட்டு உள்ளது! தனிநபர் முதலீடுகள் மீதான வருவாய்க்கு மூலதன ஆதாய வரியில் இருந்து விலக்கு அளிக்கப்பட்டு உள்ளது.

- தீயா

ஃபோர்மஸ் மலர் மருத்துவமனை

டாக்டர் கே.ஆர். பாலகிருஷ்ணனுக்கு

2017ம் ஆண்டுக்கான கெளரவயிக்க

இரட்டை சுருளி (Double Helical)

தேசிய சுகாதார விருது

வழங்கப்பட்டது!

இதய மாற்றுப்பதிய அறுவை சிகிச்சையில் சர்வதேச அளவில் புகழ்பெற்ற இந்திய நிபுணரும். இதய செயலிழப்பு மற்றும் மாற்றுப்பதியத்திற் கான ஃபோர்டில் மையத்தின் இதய அறிவியல் துறை இயக்குநருமான டாக்டர் கே.ஆர். பாலகிருஷ்ணன் அவர்களுக்கு 2017ம் ஆண்டுக்கான கெளரவயிக்க இரட்டை சுருளி (Double Helical) தேசிய சுகாதார விருது வழங்கப்பட்டது இந்தியாவில் இதய மாற்றுப்பதிய அறுவைசிகிச்சையில் முன்னோடித்துவமான செயலாற்றல் வகையினத்தின் கீழ் இதய மாற்றுப்பதிய துறைக்கு இவர் அளித்த முன்னோடித்துவமான பங்களிப்பை அங்கீகரிக்கும் வகையில் இவ்விருதானது டாக்டர் கே.ஆர். பாலகிருஷ்ணன் அவர்களுக்கு வழங்கப்பட்டுள்ளது

புது டெல்லியில் நடைபெற்ற ஒரு சீர்மிகு தனிப்பட்ட நிகழ்வில், இந்திய அரசின் சுகாதார மற்றும் குடும்ப நல துறையின் அமைச்சரான தீரு. ஜே.பி. நட்டா அவர்கள் முன்னிலையில் மற்றும் பிற புகழ்பெற்ற பிரமுகர்கள் பங்கேற்க, கோவா யூனியன் பிரதேசத்தின் மாண்புமிகு ஆளுநர், திருமதி. மிருதுவா சின்ஹா அவர்களால் இவ்விருது வழங்கப்பட்டது.

இந்திய மருத்துவ பணியையும், செயலாற்றலையும் உலகளவிற்கு உயர்த்துவதில் டாக்டர்

கே.ஆர். பாலகிருஷ்ணன் அவர்கள் ஆற்றியுள்ள பங்கானது குறிப்பிடத்தக்கதாகும். இந்தியாவிலிருந்தும் மற்றும் ஆப்பிரிக்கா, ரஷ்யா, ஜோர்டன், சவுதி அரேபியா, ஓமன், யூரே, பாகிஸ்தான், பங்களாதேஷ் மற்றும் யெஸ்ரெ போன்ற நாடுகளிலிருந்தும் சிகிச்சைக்கு வந்த நோயாளிகளுக்கு 150க்கும் அதிகமான வெற்றிகரமான மாற்று இதயம் பொருத்தும் சிகிச்சைகளையும் மற்றும் இடது இதயக்கீழறை உதவி சாதனத்தின் (LVAD) உள்வைப்பு அறுவை சிகிச்சைகளையும் செய்து சாதனை படைத்து இந்தியாவின் முதல் அறுவைசிகிச்சை நிபுணர் என்ற பெருமை டாக்டர் கே.ஆர். பாலகிருஷ்ணன் அவர்களுக்கு உரியதாகும்.

இதய செயலிழப்பு மற்றும் மாற்றுப்பதியத்திற்கான ஃபோர்டில் மையத்தின் இதய அறிவியல் துறை இயக்குநருமான டாக்டர் கே.ஆர். பாலகிருஷ்ணன் அவர்கள் இந்நிகழ்ச்சியின் போது பேசகையில், “எனது இயத்திற்கு மிகவும் பிரித்த, ஒரு நெருக்கமான நோக்கத்திற்காக இவ்விருதை பெறுவது என்பது அங்கீகரிப்புக் கான மிகச்சிறந்த வடிவமாகும். உலகின் மருத்துவ தலைநகராக இந்தியா உருவாகி வருகின்ற நிலையில் மாற்றுப்பதிய அறுவைசிகிச்சைகளில் புத்தாக்கத்திற்கு ஒரு வளர்ந்துவரும் தேவை நிலவுகிறது. இந்த இடைவெளியை நிரப்புவதில்



ஃபோர்டிஸ் மலர் தொடர்ந்து முன்னோடியாக இருந்து வருகிறது. எனது நோயாளிகள் மற்றும் ஃபோர்டிஸ் மலர் மருத்துவமனையில் என்னுடன் செயலாற்றும் அதிக தீற்றுமிக்க மருத்துவ பணியாளர்களின் குழுவின் ஆதரவின் காரணமாக இவ்விருதைப் பெறுவது எனக்கு மாபெரும் மகிழ்ச்சியை தருகிறது. ஃபோர்டிஸ் மலர் மருத்துவ மனையின் மருத்துவ சிகிச்சை சேவை வரலாற்றில் இதுவொரு குறிப்பிடத்தக்க மைல்கல்லாக இருக்கும் என்று நான் நம்புகிறேன். வரும் எதிர்காலத்திலும் இதுபோல பல புதிய சாதனைகள் நிகழ்த்தப்படும் என்பதும் எனது நம்பிக்கையாகும்” என்று கூறினார்.

மாற்றுப்புதிய அறுவை சிகிச்சைகளில் பல மைல்கற்களை எட்டி சாதனை படைத்திருக்கும் டாக்டர் பாலசீருஷணன், இந்நாட்டில் முதன் முறையாக (LVAD) உள்ளைப்பு அறுவை சிகிச்சையை மேற்கொண்ட முதல் மருத்துவராவார். 30 ஆண்டுகளுக்கும் அதிகமாக செழுமையான அனுபவத்தைக் கொண்டிருக்கும் இவர், ஒரு வழி அடைப்புள்ள இதய அறுவைசிகிச்சை, பெருநாடி

வாயில் வேரை மாற்றுவது மற்றும் ராஸ் செயல்முறை உட்பட 20,000க்கும் அதிகமான அறுவை சிகிச்சைகளை வெற்றிகரமாக செய்திருக்கிறார். ரஷ்யாவிலிருந்து வந்த இரண்டு ஆண்டுகளும், ஒன்பது மாதே நிரம்பிய குழந்தைக்கு இவரால் செய்யப்பட்ட இதய மாற்றுப்பதிய அறுவை சிகிச்சையே, இந்தியாவின் முதல் குழந்தைகளுக்கான இதய மாற்றுப்பதிய அறுவை சிகிச்சையாகும்.

- அர்விதா

சிறு, சிறு
விழியங்களில்
தங்கள் நேரத்தை
வீணாக்குவதில்லை
சாதனையாளர்கள்

வீடு, நிலம் விற்பனை முறைகேடுகளை மத்திய அரசின் புதிய ரியல் எஸ்டேட் சட்டம் தடுக்கும்!

தீரு.தீபக் பரேக், தலைவர், எச்.டி.எப்.சி



“மத்திய அரசின் புதிய ரியல் எஸ்டேட் ஒழுங்குமுறை சட்டம், வீடு, நிலம் விற்பனையில் நடைபெறும் முறைகேடுகளை தடுக்கும்” என வீட்டுவசதி கடன் வழங்கும்.

எச்.டி.எப்.சி., நிறுவனத்தின் தலைவர் தீபக் பரேக் நம்பிக்கை தெரிவித்து உள்ளார்.

அவர் பங்கு முதலீட்டாளர்களுக்கு எழுதியுள்ள கழகம் :

இந்திய ரியல் எஸ்டேட் துறை பலகாலமாக விரும்பத்தகாத நடவடிக்கைகளை சந்தித்து வருகிறது. அவற்றுக்கூல்லாம் முற்றுப்புள்ளி

வைக்கும் விதமாக நாடு முழுவதும் ரியல் எஸ்டேட் ஒழுங்குமுறை ஆணையங்கள் உருவாகி உள்ளன.

ரியல் எஸ்டேட் சட்டம், வீடு, நிலம் விற்பவர் மற்றும் வாங்குவோர் இடையே வெளிப்படையான செயல்பாட்டிற்கு வழிவகுக்கிறது. தவறிமைக்கும் கட்டுமான நிறுவனங்களுக்கு அபராதம் விதிக்கிறது. குடியிருப்பு வாங்குவோர் நலன் பேணுகிறது.

ரியல் எஸ்டேட் ஒழுங்குமுறை ஆணையங்கள், விதிமுறைகளின்படி கட்டுமான நிறுவனங்கள் செயல்படுகின்றனவா என்பதை கண்காணிக்கும்.

இது கட்டுமான நிறுவனங்களின் செயல்பாடு களில் ஓர் ஒழுங்கு முறையை கொண்டு வரும். இதனால், அத்தகைய நிறுவனங்கள் மீது நுகர்வோரிடம் நம்பிக்கை பெருகும். இத்தகைய ஆரோக்கியமான சூழல் ஒட்டுமாத்த ரியல் எஸ்டேட் துறையின் வளர்ச்சிக்கு உதவும்.

வீட்டுவசதி துறை குறித்த மத்திய அரசின் கொள்கைகள் மிக யதார்த்தமாகவும் செயல்படுத்தக் கூடியவையாகவும் உள்ளன. அதனால் என்னாற்பது ஆண்டு கால அனுபவத்தில் முன்னெப்போதும் இல்லாத வகையில் தற்போதைய வீட்டுவசதி துறையின் வளர்ச்சியில் மிகுந்த நம்பிக்கை ஏற்பட்டுள்ளது.

இந்தியாவின் பரந்துபட்ட பொருளாதார வளர்ச்சிக்கான அஸ்தீவாரம் இதுவரை இல்லாத வகையில் மிக வலிமையாக உள்ளது.

என்னற்ற கட்டமைப்பு சீர்தீருத்தங்கள் மேற்கொள்ளப்பட்டு வருகின்றன. அவற்றின் விளைவாக வளர்ச்சியின் உச்சத்தை இந்தியா எட்டும் நாட்டின் வருங்காலம் நம்பிக்கை அளிக்கும் விதத்தில் உள்ளது. நாடு வளம் பெற்றால் நாமும் வளம் பெறுவோம்.

தாராளமயமாக்கம் காரணமாக கடந்த 25 ஆண்டுகளில் கிடைத்த ஒவ்வொரு வாய்ப்பையும் நிறுவனம் பயன்படுத்தி பல்வேறு நிதிச் சேவைகளில் களமிறங்கியது.

நம் துணை நிறுவனங்களுக்கு முழு சுதந்திரம் அளிக்கப்பட்டு உள்ளது. அவை தன்னிச்சையாக முடிவெடுக்க கூடிய இயக்குனர் குழுக்களின் தலைமையில் சிறப்பாக செயல்பட்டு வருகின்றன. அவற்றில் பங்குச் சந்தையில் இணையக் கூடிய நிறுவனங்கள் குறித்து ஆய்வு செய்ய வேண்டும்.

நீண்டகால மதிப்பை கருத்தில் கொண்டு எச்.டி.எப்.சி., முதலீட்டாளர்கள், குழும நிறுவனங்களில் முதலீடு செய்வதற்கான சாத்தியக் கறுகளை ஆராய வேண்டும்.

இவ்வாறு அதில் தொனிக்கப்பட்டு உள்ளது.

மத்திய அரசின், புதிய ரியல் எஸ்டேட் ஒழுங்குமுறை சட்டத்தின் கீழ் மாநில அரசுகள் ரியல் எஸ்டேட் ஒழுங்குமுறை ஆணையங்களை அமைத்து வருகின்றன என்பது குறிப்பிடத்தக்கது.

- தீபக்



ADVERTISEMENT TARIFF

Size / Position	Dimensions (in cms.):	Rate (Rs.):	
		B/W	
Back Wrapper	24.0 x 17.0	-	40,000
2nd Wrapper	24.0 x 17.0	-	35,000
3rd Wrapper	24.0 x 17.0	-	30,000
Double Spread	24.0 x 36.0	-	40,000
Full Page	24.0 x 17.0	14,000	20,000
Half Page	12.0 x 17.0	7,000	10,000
One-Third Page	24.0 x 5.5	6,000	-
Quarter Page	12.0 x 8.5	5,000	-

- Material : **CD** to reach us one week before publication's date of issue.
- Payment : Cheques and DD, to be drawn in favour of Thozhil Nesan Publication, Chennai.

‘ஆண்லென்’ வங்கித்துறையின் எழுச்சியால் பாரம்பரிய வங்கி நடைமுறைகள் அழியும் வாய்ப்பு!

‘நிதி ஆயோக்’ சி.ஏ.இ. எச்சாரிக்கை!

“அடுத்த, 5-6 ஆண்டுகளில், பாரம்பரிய வங்கி நடைமுறைகளை, ‘ஆண்லென்’ வங்கி துறை அழிக்க வாய்ப்பு உள்ளது” என ‘நிதி ஆயோக்’ தலைமை செயல் அதிகாரி எச்சாரித்து உள்ளார்.

இது குறித்து அவர், மேலும் கூறியதாவது...

என் மதிப்பீடின் படி, அடுத்த, 5- 6 ஆண்டுகளில், பாரம்பரிய வங்கி நடைமுறை களின் ஆழிவை பார்க்கலாம். இவ்வங்கிகளின் செலவினம் அதிகம் என்பதால், அவை நிலைத்திருப்பது கடினம்.

இந்தியாவில் தற்போது, நிதி தொழிற்நுட்ப சேவையில், 900க்கும் அதிகமான நிறுவனங்கள்

உள்ளன. இவை, ஆண்டுக்கு 300 கோடி டாலர் டெபாசிட்டை ஈர்க்கின்றன.

போட்டு

இத்தகைய நிதிச் சேவை நிறுவனங்கள், பாரம்பரிய வங்கிகளுக்கு கடும் போட்டியை ஏற்படுத்தி உள்ளன. இந்நிறுவனங்களுடன் ஒப்பிடும்போது, பாரம்பரிய வங்கிகளின் செலவினம் பல மடங்கு அதிகமாக உள்ளது. தகவல்களை அலசி ஆராயும் ஆற்றல் காரணமாக, நிதி தொழிற்நுட்ப, ‘ஸ்டார்ட் அப்’ நிறுவனங்களால் மிக சுலபமாக கடன் வழங்க முடிகிறது.





தீரு. அமிதாப் கன்ட்

சிலை, நிதி ஆயோக

இதற்கெல்லாம் மூலாதாரமாக வலைதள தொழிற்நுட்பம் உதவுகிறது. இந்த வசதி மூலம், இந்தியா மிக எளிமையான நடைமுறைகளை கண்டுபிடித்து அமெரிக்க தொழிற்நுட்பத் துறையை விட பல மடங்கு முன்னேற்றம் கண்டுள்ளது.

இதனால், இந்தியாவில் 1 டாலர் செலவில் ஒரு வாடிக்கையாளரை ஈர்க்க முடிகிறது. இது அமெரிக்கா மற்றும் ஜிரோப்பிய நாடுகளில் 28 - 30 டாலராக உள்ளது.

மொபைல் போன் பயன்பாடும், வலைதளம் வாயிலான பரிமாற்றங்களும் பெருகி வருவதால் நிதி தொழிற்நுட்ப நிறுவனங்கள் மிக சுலபமாக ஒருவரின் கடன் தகுதி சார்ந்த தகவல்களை ஆராய்ந்து முடிவெடுக்கின்றன.

நமக்கு தொழிற்நுட்பத்தை பயன்படுத்தும் வல்லமையும் தகவல்களை ஆராயும் தீற்றும் கிராமங்களில் நிதிச் சேவைகளை பரவலாக கொண்டு போகும் ஆற்றலும் உள்ளது.

இவை தான், நிதிச் சேவை தொழிற்நுட்ப நிறுவனங்கின் வலைதளம் சார்ந்த வங்கி சேவைகளை சிறப்பாக மேற்கொள்ள உதவுகின்றன. இந்தப் பலம் தான், புதிய நிறுவனங்களை வங்கி சேவைக்கு ஈர்க்கிறது.

உரிமம்

கடந்த 45 ஆண்டுகளில் பாரம்பரிய வங்கிகளை தீற்கக் 28 உரிமங்கள் மட்டுமே வழங்கப்பட்டு உள்ளன. தற்போது 18 மாதங்களில், 'பேமென்ட் பேங்க் ஸ்மால் பைனான்ஸ் பேங்க் எனப்படும். வரையறைக்கு உட்பட்ட இரு வகையான வங்கி சேவைகளை வழங்க 21 உரிமங்கள் வழங்கப்பட்டு உள்ளன.

அவற்றில், 'பாரதி ஏர்டெல், இந்தியா போஸ்ட் பேமென்ட்ஸ் பேங்க், பேஷன் ஆகியவை, பேமன்ட் பேங்க் பிரிவின் கீழ் வங்கி சேவையை துவக்கிவிட்டன. 'எகிடாஸ், உஜ்ஜிவன்' உள்ளிட்ட 11 நிதி நிறுவனங்கள், ஸ்மால் பைனான்ஸ் பேங்க் பிரிவில் களமிறங்கி உள்ளன.

இதுபோன்ற நிதி தொழிற்நுட்ப நிறுவனங்களின் வருகையும், வலைதளம் மூலம் குறைந்த செலவில் சுலபமாக மேற்கொள்ளும் பணப் பரிவர்த்தனை வசதிகளும், வரும் ஆண்டுகளில், பாரம்பரிய வங்கி துறைக்கு கடுமையான சவாலை ஏற்படுத்தும் என்று அவர் தெரிவித்தார்.

- ஆயிஷா

இந்திய சிறு மற்றும் நடுத்தர நிறுவனங்களின் வர்த்தகம் அடுத்த ஓராண்டுக்கு சிறப்பாக இருக்கும்!

- அமெரிக்கன் எக்ஸ்பிரஸ் ஆய்வு

சர்வதேச ஆய்வொன்றில், இந்தியாவைச் சேர்ந்த சிறிய, நடுத்தர நிறுவனங்கள், அடுத்த 12 மாதங்களுக்கு அவற்றின் வர்த்தகம் சிறப்பாக இருக்கும் என நம்பிக்கை தெரிவித்து ஆசிய அளவில் முதலிடத்தை பிடித்துள்ளன.

அமெரிக்கன் எக்ஸ்பிரஸ் நிறுவனம், நடப்பாண்டு வர்த்தக நிலவரம் குறித்து, அமெரிக்கா, இந்தியா, சீனா உள்ளிட்ட 15 நாடுகளைச் சேர்ந்த சிறிய நடுத்தர நிறுவனங்களிடம் ஆய்வு நடத்தியது.

இந்தியாவில் ஆண்டுக்கு 9 கோடி டாலர் வரை விற்று முதலை கொண்ட நிறுவனங்கள் இந்த ஆய்வில் பங்கேற்றன

ஆய்வறிக்கை விபரம் :

இந்திய நிறுவனங்கள், உலகளவிலும், உள்நாட்டிலும் பொருளாதாரம் நன்கு இருக்கும் என தெரிவித்து உள்ளன. உள்நாட்டில் மத்திய அரசின் கொள்கைகள், ஊக்குவிப்பு தீட்டாங்கள், ஒழுங்குமுறை நடவடிக்கைகளால் சிறிய, நடுத்தர நிறுவனங்கள் வளர்ச்சி கண்டு வருவதாக ஆய்வில் பங்கேற்றோர் தெரிவித்தனர்.

ஆசிய நாடுகளிலேயே இந்தியாதான் அடுத்த ஓராண்டில் உள்நாட்டு வர்த்தகம் நன்கு இருக்கும் என மிகுந்த நம்பிக்கை தெரிவித்து முதலிடத்தை பிடித்துள்ளது. இக்கருத்தை, ஆய்வில் பங்கேற்ற 71 சதவீத நிறுவனங்கள் தெரிவித்து உள்ளன.

அடுத்த இடங்களில் ஜப்பான், சீனா, சிங்கப்பூர் ஆசிய நாடுகள், முறையே, 62, 54 மற்றும் 36 சதவீதத்துடன் உள்ளன.

தொழில் வளர்ச்சி நம்பிக்கையில், சர்வதேச சராசரி அளவான, 45 சதவீதத்தை விட ஆசியாவின் பங்கு அதிகமாக உள்ளது. இந்தாண்டு, வருவாய் மற்றும் லாபம் அதிகம் கிடைக்கும்; வருவாய் வளர்ச்சி, குறைந்தபட்சம் 4 சதவீதம் இருக்கும் என இந்திய நிறுவனங்கள் நம்பிக்கையுடன் உள்ளன.

இந்தியாவைச் சேர்ந்த சிறிய, நடுத்தர நிறுவனங்களில் 45 சதவீத நிறுவனங்கள் 2020ல், ஆண்டுக்கு 8 சதவீத லாப வளர்ச்சி எட்டப்படும் என கூறியுள்ளன. இதே கருத்தை சர்வதேச அளவில் 25 சதவீத நிறுவனங்கள் தெரிவித்துள்ளன.

அடுத்த ஓராண்டில் சொந்த வர்த்தகம் மற்றும் நாட்டின் பொருளாதார வளர்ச்சி குறித்து, இந்திய நிறுவனங்கள் மிகுந்த நம்பிக்கை கொண்டுள்ள போதிலும் அதற்குத்த ஆண்டில் ஒருசில கொள்கைகள், ஸ்திரமற்ற சட்டம் மற்றும் ஒழுங்குமுறைகளால் பாதிக்கப்படலாம் என கவலை தெரிவித்துள்ளன.

அடுத்த மூன்று ஆண்டுகளில் உள்நாட்டு வர்த்தகத்தை விரிவுபடுத்துவதற்கு முன்னுரிமை அளிக்க உள்ளதாக 38 சதவீத நிறுவங்கள் கூறியுள்ளன. விற்பனை வளர்ச்சி மூலம் தற்போதைய சந்தை பங்களிப்பை உயர்த்த தீட்டமிட்டு உள்ளதாக 35 சதவீத நிறுவனங்கள் தெரிவித்து உள்ளன.

இவ்வாறு அதில் கூறப்பட்டு உள்ளது.

- கிருஷ்ணா

தமிழ்நாடு முழுவதும் விளம்பர முகவர்கள் தேவை

பல்வேறு துறைகளில் சிறந்து விளங்கும்
12 பத்திரிகைகளுக்கு



ஆர்வம், ஈடுபாடு,
அர்ப்பணிப்புள்ள
விளம்பர மார்க்கெட்டின்
செய்ய தகுதியான
ஆண் - பெண்
முகவர்கள் தேவை

தகுதி : 12 வகுப்புக்கு மேல் படித்திருக்க வேண்டும்.

கமிஷன் : 15 % தொகை கமிஷனாக வழங்கப்படும்.

மாதம் ரூ.45,000/- ஈட்ட வாய்ப்பு !

புகைப்படம் மற்றும் சான்றிதழ்களோடு தொடர்பு கொள்ளவும்



முன்பி மீடியா (TNP MEDIA)

339,(பழைய எண்,249) அண்ணாசாலை,
தேனாம்பேட்டை, சென்னை – 600 006.

பேசி: 8825991977/ 9840125151

Email: tamilnaduprintmedia@gmail.com

முதலீடு, நிதிச்சேவைகள் மீது... ஜி.எஸ்.டி.யின் தாக்கம்

நாட்டின் மிகப்பொரிய வரிச்சீர்த்திருத்தமான ஜி.எஸ்.டி. எனப்படும் சரக்கு மற்றும் சேவை வரி; முதலீடு, காப்பீடு, வங்கிச் சேவை உள்ளிட்ட நிதிச்சேவைகள் மீது எப்படி தாக்கம் செலுத்தும் என்பது பற்றி ஒரு பார்வை :

சரக்கு மற்றும் சேவை வரி விதிப்பு ஜி.எஸ்.டி ஜீலை மாதம் முதல் அமுலுக்கு வருகிறது. மிகப்பொரிய வரி சீர்த்திருத்தம் என குறிப்பிடப் படும் ஜி.எஸ்.டி., வரிவிதிப்பு, அனைத்து மறைமுக வரிகளையும் ஒருங்கிணைக்கும் வகையில் அமைகிறது.

ஜி.எஸ்.டி., வரி விகிதம், பல்வேறு வகையான பொருட்களுக்கு எப்படி பொருந்தும் என்றும் அறிவிக்கப் பட்டுள்ளது. அதன்படி, சில பொருட்களின் விலை குறையவும், சிலவற்றின் விலை அதிகமாகவும் வாய்ப்புள்ளது. நிதித் துறையிலும், ஜி.எஸ்.டி. வரி விதிப்பின் தாக்கம் இருக்கும்.

தற்போது பல்வேறு வகையான நிதிச்சேவைகள் சேவை வரிக்கு உட்பட்டவையாக இருக்கின்றன. சேவை வரி, 15 சதவீதமாக இருக்கிறது. ஜி.எஸ்.டி.,யின் கீழ் நிதிச்சேவைகள் 18 சதவீத வரி விதிப்புக்கு உட்பட்டவை. முதலீடு, காப்பீடு, வங்கிச்சேவை உள்ளிட்ட நிதிச்சேவைகள் மீது, ஜி.எஸ்.டி., தாக்கம் செலுத்தும்.

காப்பீடு :

ஜி.எஸ்.டி., அமலாக்கத்திற்கு பின் ஆயுள் காப்பீடு மற்றும் பொது காப்பீடு பிரீமியம் உயரும் நிலை உள்ளது.

ஆயுள் காப்பீட்டு பாலிசிகளை பொறுத்தவரை ஜி.எஸ்.டி.,யின் தாக்கம், பாலிசியின் வகைக்கு ஏற்ப அமையும். டெர்ம் இன்குரன்ஸ், யூலிப்கள் மற்றும் எண்டோமென்ட் பாலிசி என மூன்று வகையான பாலீசிகள் உள்ளன. இவை ஒவ்வொன்றுக்கும் ஜி.எஸ்.டி.,யின் தாக்கம் வேறுபடும்.

தூய ஆயுள் காப்பீட்டு பாலிசிகளை பொறுத்த வரை முழு பிரீமியத்திற்கும் சேவை வரி உண்டு. மற்ற பாலிசிகளில் விதிக்கப்படும் கட்டண விகிதத்திற்கு மட்டும் சேவை வரி பொருந்தும்.

ஜி.எஸ்.டி.,க்குப்பின் டெர்ம் மற்றும் எண்டோ மென்ட் பாலிசிகளுக்கான பிரீமியம் அதிகமாகும். 3 சதவீதம் வரை இது இருக்கலாம் என கருதப்படுகிறது.

மருத்துவ காப்பீட்டுக்கும் இது பொருந்தும். பொது காப்பீடு பாலிசியும், 18 சதவீத வரியால் அதிகமாகும். எனினும், ஜி.எஸ்.டி.,யின் கீழ் பொருந்தும். இ என்புடாக்ஸ் கிரெடிட் காரணமாக இந்தத் தாக்கம் ஒரளாவு குறையும் வாய்ப்பு உள்ளது. புதிய மாற்றம் ஏற்கனவே உள்ள பாலிசிதாரர்களுக்கு இது பொருந்தும்.

வங்கிச் சேவை :

ஜி.எஸ்.டி., கீழ், 18 சதவீத வரி விதிப்பில் வருவதால் நிதிச்சேவைகளுக்கான பரிவர்த்தனை கட்டணம் அதிகரிக்கும் வாய்ப்புள்ளது. இதுவரை இந்தச் சேவைகள், 15 சதவீத சேவை வரிக்கு உட்பட்டு இருந்தன. தற்போது இது 3 சதவீதம் உயர்கிறது.



குறிப்பிட்ட அளவுக்கும் மேலான ஏ.டி.எம்., பரிவர்த்தனைகள், குறைந்தபட்ச தொகையை பராமரிக்காமல் இருப்பதற்கான கட்டணம் ஆகியவற்றுக்கு சேவை வரி பொருந்தும். இவை மீது 3 சதவீத கூடுதல் வரி விதிக்கப்படும் என்பதால் நிதிச்சயம் நிதிச்சேவைகளுக்கான கட்டணம் ஓரளவு உயரும். எனினும் கிரெடிட் இன்புட் வசதி இதை ஓரளவு ஈடு கட்ட உதவும் என எதிர்பார்க்கப்படுகிறது.

மியூச்சவல் பண்ட :

இந்தப் பிரிவில் ஜி.எஸ்.டி., தாக்கம் குறைவாகவே இருக்கும் என கருதப்படுகிறது. நிதியின் மொத்த செலவு விகிதம் மீது, ஜி.எஸ்.டி., விதிக்கப்படும். இது 3 சதவீதம் உயரும். நிதியை பராமரிக்க நிறுவனத்திற்கு ஆகும் செலவாக இது அமைகிறது. எனினும், இந்தத் தொகைக்கான வரம்பு இருக்கிறது.

ரியல் எஸ்டோ :

இந்தத் துறை மத்திய மற்றும் மாநில அரசுகளின் பல்வேறு வகையான வரிவிதிப்புக்கு இலக்காகிறது. ஜி.எஸ்.டி., ஒருங்கிணைந்து வரி விதிப்பை சாத்தியமாக்கும் என எதிர்பார்க்கப்

படுகிறது. எனினும் வீடுகளின் விலையின் மீதான தாக்கத்தை பொறுத்திருந்து தான் பார்க்க வேண்டும் என இத்துறை வல்லுனர்கள் கருதுகின்றனர்.

பெரும்பாலான பணி ஒப்பந்தங்கள் 12 சதவீத பிரிவில் வந்தாலும், கட்டுமானத்தில் பயன்படும் பல பொருட்கள் 18 முதல் 28 சதவீத பிரிவில் இருப்பதை சுட்டிக்காட்டுகின்றனர். மேலும், இன்புட் டாக்ஸ் கிரெடிட் வசதியும் கணக்கில் கொள்ளப்பட வேண்டும்.

மேலும், ஜி.எஸ்.டி., தவிர வேறு பல அம்சங்களும் விலையை தீர்மானிப்பதாக உள்ளன. எனவே விலை மீதான தாக்கம் பற்றி இப்போது உறுதியாக கூறு முடியாத நிலையே உள்ளது.

பொதுவாகவே நிதிச்சேவைகள் மீதான ஜி.எஸ்.டி.,யின் தாக்கம் தொடர்பான முழு விபரம் அவை நடைமுறையில் அமலுக்கு வரும் போதே தெரியவரும் என கருதப்படுகிறது.

- கீதா ரமேஷ்

*

வாசகர் எண்ணங்கள்...

கடந்த இதழின் தலையங்கம் கூப்பர்!

அருமையான புள்ளி விவரங்களுடன்,
இறைச்சி மற்றும் தோல் தயாரிப்புக்கு மாடுகளை
விற்க தடைவிதித்த மத்திய அரசின் தடாலதி
சட்டம் ஏற்றுக் கொள்ளும் வகையில் இல்லை
என்பதை ஆணித்தரமான எதிர்ப்பை
காட்டியதாக அமைந்திருந்தது தலையங்கம்!

எம். பவானி சங்கர், ஈரோடு

நாட்டின் பொருளாதார வளர்ச்சிக்கு
அடித்தளமிடுபவை துறைமுகங்களே... என்று
தொடங்கி காமராஜ் துறைமுகத்தின்
செயல்பாடுகள் அதன் எதிர்காலத் தீட்டங்கள்
போன்றவற்றை தெள்ளத்
தெளிவாக அளித்தமைக்கு
நன்றிகள் பல!

சுபாஷ். எம், தீண்டிவனம்

கடந்த இதழின் முகப்பு
பேட்டி கூப்பர்!

காமராஜ் துறைமுகத்தின்
தலைவர் தீரு. பாஸ்கராச்சார்
அவர்களது அனுபவம்
பேட்டியில் தெளிவாகத்
தெரிந்தது. இந்தியாவின்
சிறந்த துறைமுகங்களில்
ஒன்றாக விளங்கிடத்
தேவையான முயற்சிகளில்
வெற்றிபெற்றிட
வாழ்த்துகிறேன்.

ரமணி குமார், விழுப்புரம்

கடந்த இதழில் வெளியான ‘மகளிர் மற்றும்
இளைஞர்களுக்கான தொழில் வாய்ப்புகள்’
கட்டுரை சிறப்பாக இருந்தது. இந்த இருநாள்
கருத்தரங்கு சிறப்பாக நடைபெற்றது. நானும்
பங்கு கொண்டேன். தொழில் முனைவோரின்
வளர்ச்சிக்கு தேவையான செய்திகளை
தொடர்ந்து வெளியிட்டு வரும்
தொழில்நேசனுக்குப் பாராட்டுக்கள்

கோமளா ஸ்ரீதர்

திருச்சிராப்பள்ளி

சிறு தொழில்களிலும் சிகரம் தொடலாம்
தொடர் நிறைவு பெற்றது என்பதை
எண்ணும்போது வருத்தமாக உள்ளது.
இருந்தாலும், கடந்த 2 வருடங்களாக மிகவும்
அவசியமான செய்திகளை
தொழில்முனைவோருக்கு அளித்து,
தன்னம்பிக்கை எனும் விதையை விதைத்த
கட்டுரையாளர் தஞ்சை. N.J கந்தமாறன்
அவர்களுக்கு எனது மனம் தீருந்த
பாராட்டுக்கள். மீண்டும் ஒரு தொடரை எழுத
வேண்டும் என்கிற எனது வேண்டுகோளையும்
தங்கள் முன் வைக்கின்றேன்.

**- எம். பிரபாகரன்
வேலூர்**

ஜைல் 31 வரை 30
இலட்சத்துக்கும் குறைவான
வீட்டுக்கடன்களுக்கு எஸ்பிஜி
சிறப்பு சலுகை அளிக்கும்
செய்தி பயனுள்ளதாக
இருந்தது. குறிப்பாக
வீட்டுக்கடன் வழங்கும் நிதி
நிறுவனங்களில் ‘வட்டி விகிதம்’
மிக அதிகமாக உள்ளது.
வீட்டுக்கடன் வட்டி விஷயத்தில்
தனியார், தேசிய வங்கிகள்
மற்றும் தனியார் நிதி
நிறுவனங்களின் வட்டிவிகிதம்
ஒரே மாதிரியாக அமைந்தால்
நலமாக இருக்கும்!

- சௌவந்தி. எஸ், மதுரை

ஆன்லைனில் உயிர்காக்கும் மருந்துகள்
சாத்தியமா? என்ற கேள்விக்குரியிடன்
தொடங்கப்பட்ட கட்டுரை கடைசி வரையில்
அதற்கு விடை கிடைக்காமல் தவித்தது.
சட்டங்களை இயற்றுவதற்கு முன் ஏற்படும் பின்
விளைவுகள் குறித்து கவலைப்படாமல் எடுக்கும்
முடிவுகள் என்றுமே ஆபத்தை விளைவிக்க
சுடியது.

- ரவீந்திரன், ஈரோடு

