

தொழில் நேசனில் வெளியிடப்படும் செய்திகள், விளம்பரங்களின் அடிப்படையில் தொழில் தொடங்க விரும்புவோர், தங்களது சொந்தப் பொறுப்பில் எச்சரிக்கை உணர்வோடு செயல்படவேண்டும்.

| | |
|-----------------|------------|
| ஒரு ஆண்டு | : ரூ. 240 |
| இரு ஆண்டுகள் | : ரூ. 480 |
| மூன்று ஆண்டுகள் | : ரூ. 720 |
| ஆயுள் சந்தா | : ரூ. 2400 |
| வெளிநாடு சந்தா | |
| ஒரு வருடம் | : ரூ. 2000 |

படைப்புகள், சந்தா மற்றும் விளம்பர தொடர்புக்கு :

தொழில் நேசன்

19/39, பள்ளிக்கூடச் சாலை,

சி.ஐ.டி.நகர், நந்தனம்,

சென்னை - 600 035.

தொலைபேசி : 044-24323447

கைபேசி : 9841211806

மின்னஞ்சல் :

thozhilnesan06@yahoo.com

இணையதளம் :

www.thozhilnesan.com

Thozhil Nesan - Monthly

Editor :

N.B. Sukkur Basha

Phone : 9841211806

Published From :

19/39, School Road,

CIT Nagar, Nandanam,

Chennai - 600 035 and

Printed at : K. Radha

R.K. Offset Printers

230, Dr. Besant Road,

Royapettah, Chennai - 14.

Designed at :

Aruna Graphics

48/1, South West Boag Road,

T.Nagar, Chennai -17. Ph : 24345058

அதிரடி அறிவிப்புகளால்... விழி பிதுங்கும் சாமானியன்!

கடந்த நவம்பர் 8-ஆம் தேதி நள்ளிரவு ரூ.500 மற்றும் ரூ.1000 நோட்டுக்கள் செல்லாது என்கிற அதிர்ச்சி வைத்தியத்தால் நாடு முழுவதும் உள்ள கருப்புப் பணம் வெளிவரும் என்று ஆட்சியாளர்களால் உறுதியளிக்கப்பட்டது. பிறகு, ஜி.எஸ்.டி எனும் ஒரே வரி, ஒரே நாடு என்கிற திட்டத்தின் காரணமாக வரி செலுத்துவோர் அதிகரிக்கப்பட்டு, மக்கள் நலத்திட்டங்கள் செம்மையாக செயல்படுத்த வாய்ப்பு உருவாகும் என அரசின் சார்பில் தெரிவிக்கப்பட்டது. இதில் யோசிக்க வேண்டிய விஷயம் என்னவென்றால், இன்றும் கூட பல கோடி மதிப்பிலான பழைய ரூ.500 மற்றும் ரூ.1000 நோட்டுகளை அரசு அதிகாரிகள் கைப்பற்றி வருகின்றனர். மேலும் ஜி.எஸ்.டி. அமலாக்கத்திற்கு பிறகு அன்றாடம் பயன்படுத்தும் பொருட்களின் விலை குறையும் என்று அரசு கூறியது. ஆனால் பொருட்களின் விலை குறைந்தபாடில்லை, உயரத்தான் செய்கிறது.

இத்தகைய அதிர்ச்சி வைத்தியங்களில் இருந்து மக்கள் மீள்வதற்கு முன்பாகவே... மற்றொரு அதிரடி, அதாவது சமையலுக்காக பயன்படுத்தும் காஸ் சிலிண்டரின் மானியத்தை படிப்படியாக குறைத்து வருகின்ற மார்ச் 18-க்குள் மானியம் முழுவதையும் நீக்க மத்திய அரசு கியாஸ் உற்பத்தி நிறுவனங்களுக்கு உத்திரவிட்டுள்ளது. இது சாமானிய மக்களை அதிர்ச்சிக்குள்ளாகி இருக்கின்றது. (இது தொடர்பாக நாடு முழுவதும் எதிர்ப்புக்கள் அதிகரித்ததால் உத்தரவை வாபஸ் பெறுவதாக அரசு தரப்பில் தெரிவிக்கப்பட்டுள்ளது) இது போதாதென்று அதிர்ச்சி வைத்தியத்தின் தொடர்ச்சியாக மற்றொரு வைத்தியம் என்னவென்றால்...

மாத வருமானம் ரூ.8,300க்கும் அதிகமாக இருந்தால் அல்லது 3 படுக்கை அறை கொண்ட வீடு, பிரிட்ஜ், கார், ஏசி வைத்திருந்தால் இனி ரேஷன் பொருட்கள் கிடையாது என்ற அறிவிப்பு சாமானியனை கலக்கமடையச் செய்துள்ளது. இத்திட்டம் தமிழகத்திற்கு பொருந்தாது என தமிழக அரசு கூறினாலும், மத்திய அரசின் உத்திரவை மீறி தமிழக அரசால் எந்த அளவுக்கு செயல்பட முடியும் என்பது மிகப் பெரிய கேள்விக்குறியாகும்.

மேற்கூறப்பட்ட அனைத்தும் பொருளாதார வளர்ச்சி மற்றும் சீர்திருத்த நடவடிக்கையாகவே இருந்தாலும், இதனால் நேரிடையாக பாதிக்கப்படுவது ஏழை, எளிய மக்கள் தானே! நமது வேண்டுகோள் என்னவென்றால்... சீர்திருத்த நடவடிக்கையாக இருந்தாலும் அது ஏழை, எளிய மக்களை பாதிக்காமல் இருக்க வேண்டும்.

பாராளுமன்ற கேண்டினில் எம்பிகளுக்கு குறைந்த விலையில் இடலி. வடை, தோசை வழங்குவதாக கூறிக் கொள்ளும் அரசு, எம்.எல்.ஏக்கள் மற்றும் எம்.பி.க்களின் சம்பளத்தை உயர்த்தும் போது யோசிக்க வேண்டும். எம்.பி. மற்றும் எம்.எல்.ஏ.க்களுக்கு கொடுக்கப்படும் சலுகைகளின் மதிப்பு என்ன? எவருடைய பணத்தில் அவர்களுக்கு இச்சலுகைகள் வழங்கப்படுகின்றது, வெளிநாடுகளுக்கு பயணிக்கும் ஆட்சியாளர்கள் யாருடைய பணத்தை செலவு செய்கின்றோம் என்பது குறித்தும் யோசிக்க வேண்டும். இல்லையேல் ஊருக்கு மட்டும்தான் உபதேசம் என்ற நிலையை உருவாக்கிவிடும். குறிப்பாக, சமச்சீரான வரியைப் போன்று சமச்சீரான வளர்ச்சிக்கும் அரசு வழிகோல வேண்டும் ஏற்றத்தாழ்வுகள் இல்லா சமுதாயம் உருவாக்கப்பட வேண்டும் என்பதே நமது எதிர்பார்ப்பு!

- என்.பி.சுக்கூர் பாஷா, ஆசிரியர்

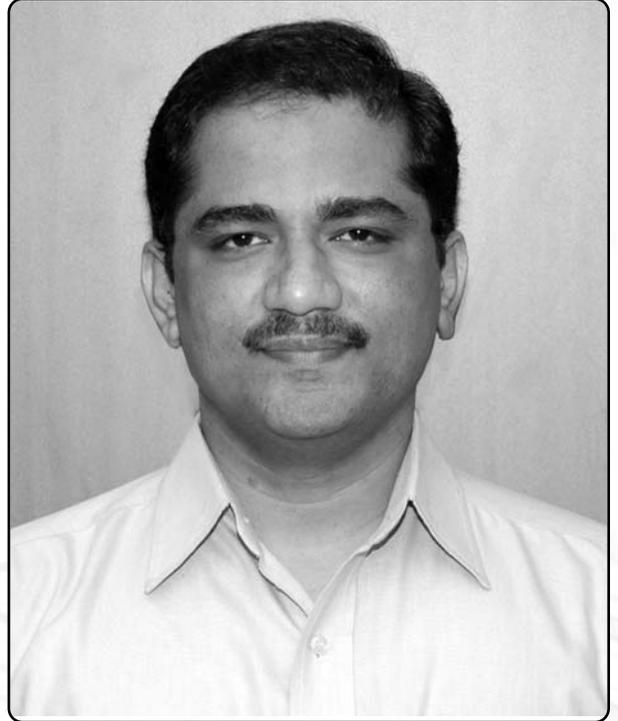
வளமான எதிர்கால வாழ்விற்கு உத்திரவாதம் தரும் பொறியியல் படிப்பு!

முனைவர் கே. சண்முகசுந்தரம்
தலைவர், பொறியியல் வடிவமைப்புத் துறை,
அண்ணா பல்கலைக்கழகம், சென்னை.

தமிழகத்தில் பொறியியல் கல்வியின் மீதுள்ள மோகம் சிறிது சிறிதாக குறைந்து வருவதாகவும், மாணவர்கள் பொறியியல் கல்வியை தவிர்த்து மற்ற கலை - அறிவியல் பாடங்களில் அதிக கவனம் செலுத்துவதாக செய்திகள் தினசரிக்கள் மற்றும் சமூக வலைதலங்களில் தினம் தினம் வெளிவந்து பொறியியல் படித்த பல்லாயிரக் கணக்கான மாணவர்களின் நெஞ்சில் துக்கத்தை வளர்த்து, அவர்களின் தூக்கத்தையும் கெடுத்து விட்டது. இந்நிலையில் தமிழகத்தில் ஒரு சில கல்லூரிகள் மாணவர்களின் குறைவான சேர்க்கை காரணமாக இழுத்து மூடவேண்டிய நிலை ஏற்பட்டுள்ளதாகவும் செய்திகள் வலம் வந்து கொண்டுள்ளன.

இந்நிலையில், பொறியியல் கல்வியின் மகத்துவம் மற்றும் சிறப்பான எதிர்காலம் குறித்து சிறப்புப் பேட்டியை வெளியிடத் தீர்மானித்தவுடன் நமது எண்ணங்களுக்கு வடிவம் கொடுத்தவர் அண்ணா பல்கலைக்கழகத்தின் பொறியியல் வடிவமைப்புத் துறையின் தலைவர் முனைவர் கே. சண்முகசுந்தரம் அவர்கள் தான்.

“பொறியியல் படிப்பு என்பது மாணவர்களின் எதிர்கால வாழ்க்கைக்கு உத்திரவாதம் தரும்” என்று உறுதியுடனும் தன்னம்பிக்கையுடனும்



முனைவர் கே. சண்முகசுந்தரம்
தலைவர், பொறியியல் வடிவமைப்புத் துறை,
அண்ணா பல்கலைக்கழகம், சென்னை.



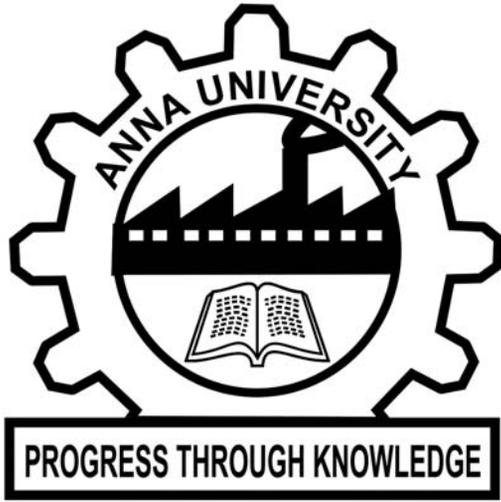
தனது அனுபவங்களை நம்மிடையே பகிர்ந்து கொள்கிறார் முனைவர் கே. சண்முகசுந்தரம் குறிப்பாக ஆட்டோ மொபைல் துறையில் உள்ள வேலை வாய்ப்புகள் மற்றும் மாணவர்களின் சிறந்த எதிர்காலம் குறித்து கூடுதல் விவரங்களை முனைவர் கே. சண்முகசுந்தரம் அளித்துள்ளார். இப்பேட்டியின் மூலம் பொறியியல் கல்வி குறித்த தேவையற்ற சர்ச்சைகளுக்கு முற்றுப்புள்ளி வைக்கப்பட வேண்டும் என்பதே நமது எண்ணமாகும். முனைவர் கே. சண்முகசுந்தரம் அவர்களிடம் நாம் எழுப்பிய வினாக்களும், அதற்கான பதில்களும்,,

பொறியியல் கல்வியின் சிறப்புக் குறித்து, கூறுங்களேன்...

இன்று உயர்கல்வி பயில விரும்பும் மாணவர்கள், தங்களை சுற்றி இன்று எத்துறையில் வேலை வாய்ப்பு உள்ளது அல்லது கிடைக்கின்றது என்பதை மட்டும் கருத்தில் கொண்டு தங்கள் பாடப் பிரிவினை தேர்வு செய்கின்றார்கள். அவ்வகையில், கலை, அறிவியல், மருத்துவம் மற்றும் பொறியியல் துறையில் மாற்றங்கள், ஏற்றத்தாழ்வுகள் இருந்து கொண்டேதான் இருக்கும் என்பதை உணர மறந்து விட்டனர்.

ஆனால் அவை நிரந்தரமானவையும் அல்ல. தொழில் நுட்பம் வளர வளர அனைத்து துறைகளிலும் முன்னேற்றம் இருந்து கொண்டேதான் இருக்கும். பல்கலைக்கழகத்தில் இதனை கருத்தில் கொண்டு நான்கு ஆண்டுகளுக்கு ஒருமுறை பாடத்திட்டத்தில் மாற்றங்களை செயல்படுத்தி இன்றைய தொழில் நிறுவனங்களின் தேவைக் கேற்ப மாணவர்கள் தயார் செய்யும் வழிமுறை உள்ளது. சில துறைகளில் தொழில்நுட்பம் அபரிமித அசாதாரண வளர்ச்சி அடைவதை காண முடியும். உதாரணமாக கணினி அறிவியல் மற்றும் தகவல் தொழில் நுட்பத் துறை மற்றும் தானியங்கிப் பொறியியல் துறைகளில் நாம் வெளிப்படையாகவே உணர முடிகிறது. ஆகையால் மாணவர்களின் அறிவு திறனுக்கும் தொழில் நிறுவனங்களின் தேவை களுக்கும் இடைவெளி இருந்து வருகின்றது. இந்த இடைவெளியை இணைக்கும் வகையில் மாணவர்கள் தங்கள் தகுதியை சுயமாக வளர்த்துக் கொண்டால் சுலபமாக எத்துறையாக இருந்தாலும் வேலை கிடைக்கின்றது.

அதேபோல், அனைத்து துறைகளிலும் இன்று பல்துறை வல்லுநர்களுடைய எதிர்பார்க்கின்றனர். இதனை சற்றே சிந்தித்துப் பார்த்தால் ஒரு



உண்மை புலப்படும். நாம் எத்துறையை தேர்ந்தெடுத்தாலும், அத்துறையின் அடிப்படை முதல் இன்றைய மேம்பட்ட பாடதிட்டம் வரை அறிந்து உணர்ந்து படித்தால் நமக்கு எத்துறை பயின்றிருந்தாலும், அனைத்து துறைகளிலும் வேலை வாய்ப்பு காத்துக் கொண்டிருக்கின்றது. ஆகையால் என்னைப் பொருத்தமட்டிலும் பல்கலைக்கழகம் வழங்கும் அனைத்துப் பாடப்பிரிவும் மிகவும் சிறந்தவையே. நாம் இன்று மிகச்சிறந்த துறையையே தேர்ந்தெடுத்தாலும் நான்கு ஆண்டுகள் கழித்து அத்துறையின் வளர்ச்சி மற்றும் வேலை வாய்ப்பு நிரந்தரமாக இருக்க முடியாது. அதனைப்போன்றே இன்று நாம் தேர்ந்து எடுக்கும் துறை சிலர் பார்வையில் சற்றே குறைவாக மதிப்பிட்டு காணப்பட்டாலும், நான்கு ஆண்டுகள் கழித்து செழிப்பாக மாறி அனைவருக்கும் வேலை வாய்ப்பு கிடைக்கவும் வாய்ப்பு உள்ளது. இதனை நாம் பல கால சூழற்சியில் கண்டதும் உண்மை.

இவ்வகையில் இன்று கணிணி துறை சிறப்பாக உள்ளது. அத்துறையில் இயந்திரவியல் கட்டவியல், தானியங்கி பொறியியல் வானூர்தி பொறியியல் படித்த மாணவர்களுக்கும் வேலை வாய்ப்பு கிடைக்கின்றது. அதனைப் போன்றே இன்று தானியங்கி பொறியியல் துறையில் மின்னணு மற்றும் தொடர்பு அறிவியல் மின் மற்றும் மின்னணு பொறியியல் வேதியியல் துறைகளில் பயின்றவர்களுக்கும் வேலை கிடைக்கின்றது. வருங்காலத்தில் இவை மேலும் வளர்ந்து எத்துறையிலும் பல்துறை வல்லுநர்கள் மட்டுமே தேவை எனும் நிலைமை வரும்.

ஆகையால் மாணவர்கள் தாங்கள் எத்துறையை தேர்ந்தெடுத்தாலும் நன்கு கற்று பல்வேறு வல்லமைகளை வளர்த்துக்கொண்டால் அனை வருக்கும் உலகளவில் வேலை வாய்ப்பு காத்துக் கொண்டிருக்கின்றது.

தற்போதைய சூழலில் ஆட்டோ மொபைல் துறையில் ஏற்பட்டுள்ள வளர்ச்சி குறித்து.

இன்றைய அளவில் தானியங்கி துறையில் அதிகமான வளர்ச்சியைக் காண முடிகின்றது. இருசக்கர, மூன்று சக்கர, நான்கு சக்கர மற்றும் கனரக வாகனம் என பல்வேறு வகையான தானியங்கிகள், நம் தேவைக்கேற்ப பயன்படுத்துகின்றோம். இந்தியா உலகளவில் தானியங்கி பயன்பாட்டில் நான்காம் இடத்தில் உள்ளோம். நம் நாட்டில் உள்ளூர் பயன்பாட்டிற்கு சராசரியாக 3 சதவிகிதம் ஆண்டுக்காண்டு விற்பனை அதிகரித்து, சுமாராக கடந்த வருடம் மூன்று கோடி வாகனங்கள் விற்பனை செய்யப்பட்டுள்ளது. நமது நாட்டின் ஜிடிபியில் மொத்த உள்நாட்டு உற்பத்தியில் கடந்த ஆண்டில் 7.1 சதவீதம் வாகன தொழில் மூலம் பெற்றிருக்கின்றோம். அதிலும் குறிப்பாக தமிழகத்தில் சென்னை மற்றும் அதனைச் சுற்றி 30 சதவீத வாகன தொழிற்சாலைகள் அமைந்திருக்கின்றது. ஆகவே சென்னையை ஆசியாவின் டெட்ராய்ட் என செல்லமாக அழைக்கின்றனர். இங்கு நம் உள்நாட்டு பயன்பாட்டிற்கு மட்டுமின்றி வெளிநாடுகளுக்கும் ஏற்றுமதி செய்ய சலபமாக அதனைச் சார்ந்த தொழில் நிறுவனங்கள் மிகவும் செழுமையாக உள்ளது. ஆகையால் தானியங்கி துறையில் பயிலும் பொறியியல் மாணவர்களுக்கு அதிகம் வேலை கிடைக்க வாய்ப்பு உள்ளது.

சுற்றுப்புற சூழல் பாதிப்புக்கு மிகவும் முக்கிய காரணமாக வாகனங்கள் அமைகிறது. பழைய வாகனங்களில் இருந்து வெளிப்படும் புகையில் உள்ள நச்சுக்காற்று நம் உடல்நலத்திற்கு கேடு விளைவிப்பதுடன், சுற்றுப்புற சூழலில் அபரி மிதமான பாதிப்புகளை உண்டாக்கி வருகின்றது. இதனால் பருவநிலை மாற்றங்கள் ஏற்பட்டு பல இயற்கை மாற்றங்கள் உலகளவில் ஏற்பட்டிருக்கின்றது. இதனை கட்டுப்படுத்தும் விதமாக மாற்று எரிபொருள், வெளியேறும் புகையின் அளவினை கட்டுப்படுத்தும் விதிமுறைகளை கடுமையாகவும், மற்றும் மின்சார வாகனங்களின் பயன்பாட்டை அதிகரித்தலும் மாற்று வழிகளாக ஆராயப்பட்டு இன்று பயன்பாட்டிற்கும் வந்துள்ளது. இதனை



நம் நாட்டில் அமல்படுத்துவது எளிதான காரியம் அல்ல. இருப்பினும் நம் அரசாங்கம் பல திட்டங்களை செயல்முறை படுத்திவருகின்றது. மின்சார வாகனங்கள் தயாரிப்பு, பயன்படுத்துதல் மற்றும் பராமரிப்புக்கு அதிக செலவு ஆகும். ஆகையால் நம் நாட்டிற்கு ஏற்ப மின்சார வாகனங்கள் உற்பத்தி செய்தல், எரிபொருள் பேட்டிகள் செய்வது, மின்சார சார்ஜிங் செய்வது போன்ற பல சவால்களை எதிர்கொள்ள தானியங்கி துறை பொறியியல் பயின்ற மாணவர்கள் மட்டுமல்லாது பிற இத்துறை சார்ந்த பட்டதாரிகளுக்கும் பல்வேறு வகையான வேலை வாய்ப்புகள் காத்துக் கொண்டிருக்கின்றது.

சென்னை ஆட்டோமொபைல் துறையின் மையம் என அழைக்கப்படுகின்றதே? ஏன்?

சென்னை ஆங்கிலேயர் ஆட்சிக்காலத்திலேயே இருசக்கர மற்றும் நான்கு சக்கர வாகனங்களையும், அதற்கு உபபொருள்கள் செய்யும் தொழிற்சாலைகளையும் துவக்கியது சிறப்பாகும். பின்னர் தொடர்ச்சியாக அவை படிப்படியாக

அரசாங்கத்தின் ஊக்கத் திட்டங்களினால் இரு சக்கர வாகனம் நான்கு சக்கர, கனரக வாகனங்கள் மற்றும் அதன் உதிரி பாகங்கள் தயாரிக்கும் தொழிற்சாலைகள் வளர்ந்த வண்ணம் உள்ளது. இன்று அசோக் லேலண்ட், நிசான், BMW, Daimler, Ford, Force Motors, Hindustan Motors, Hyundai, Mitsubishi, Renault, Royal Enfield, Tafe Tractors, Wrightbus, Yamaha, Apollo Tyres, Bridgestone, Dunlop, JK Tyre, Michelin, MRF, Avalon Technologies, Ashley Alteams, Bavina Industries, Bharat, Forge, Borgwarner, Brakes India, Caterpillar, Delphi TVS, Diesel Systems, Ennore, Foundries, Federal- Mogul, Hidromas, India Piston, Iochpe Maxion, JKM Daerim, Korea Fuel Tech, Lear Automotive India Pvt. Ltd., Leo Primecomp, Machino, Motherson Sumi, Naza, Rane, SEW Erodrive, Sundaram Clayton, Wabco India, Takata, TI Cycles, Tube Products of India, TVS Motors, Valeo India, Visteon, Wheels India மற்றும் ZDPL-Yapp Automotive என பல்வேறு நிறுவனங்கள் உள்ளன. இதில் நான்கு சக்கர

வாகனங்களில் இந்திய தேவையில் 30 சதவீத வாகனங்களையும், 35 சதவீத உதிரி பாகங்களையும் சென்னையில் தயாரிக்கின்றோம். ஆகையால் ஆசியாவின் டெட்ராய்ட் என்று பெருமையுடன் அழைக்கப்படுகின்றது. இன்றும் பல நிறுவனங்கள் சென்னையிலும், அதன் அருகிலும் தொழிற்சாலைகள் அமைக்க வாய்ப்புள்ளது என்பதால் ஆட்டோமொபைல் மையம் எனவும் கூறலாம்.

சென்னை ஆட்டோ மொபைல் உற்பத்தி மையம் என்பதால் மாணவர்களுக்கு இது எந்த வகையில் உதவுகின்றது....

சென்னை, கல்வி நிறுவனங்களின் மையமாகவும் குறிப்பாக பொறியியல் கல்லூரிகள் சுமார் 150க்குமேல் சென்னையிலும் அதன் சுற்றுப்புறத்திலும் இருப்பதால் பொறியியல் படிப்பு மையமாகவும் விளங்குகிறது. நான் முன்பே கூறியவாறு தானியங்கி பொறியியல் துறையில் அபரிதமான வளர்ச்சியை நாம் கண்கூடாக பார்த்து வருகின்றோம். இந்தியாவின் 30-35 சதவீத தானியங்கி நிறுவனங்கள் நம் மாநிலத்திலேயே உள்ளதால் நம் பொறியியல் கல்லூரி மாணவர்கள் தொழிற்சாலைகளை நேரில் கண்டு உற்பத்தி செய்யும் முறைகளை எளிதாக புரிந்து கொள்ள முடியும். அதுமட்டுமின்றி In-plant training என கூறப்படும் முறையில் கல்லூரி விடுமுறை நாட்களில் ஒரு வாரம் முதல் நான்கு வாரம் வரை தொழிற்சாலையிலேயே பணிசெய்து கற்றுணர முடியும். இதன் மூலம், குழுவாக செய்யும் திட்டவேலையை தொழிற்சாலைகளில் உள்ள பிரச்சினைகளுக்கு தீர்வு காண உதவுவதோ புதிதாக ஏதேனும் தொழில் நுட்பத்தை பயன்படுத்தி சுலபமாக செய்யக்கூடியவையாக வடிவம் கொடுக்கக்கூடிய புதிய நுட்பத்தை செய்ய இயலும். அவ்வகையில் மாணவர்களுக்கு தொழிற்சாலைகளில் உள்ள வேலை கலாச்சாரம் மற்றும் சிரமங்கள் பற்றி உணரமுடியும். இதுபோன்ற அனுபவங்கள் அவர்களுக்கு தரமான பொறியியல் வல்லுநராக மாறுவதற்கு உதவிபுரியும். இறுதியாக இங்குள்ள அனைத்து நிறுவனங்களிலும் வேலை வாய்ப்புக்கு மாணவர்கள் முயற்சி செய்து பெறமுடியும்.

உலகளவில் ஆட்டோ மொபைல் துறையில் உள்ள வேலை வாய்ப்புகள் குறித்து...

தானியங்கி பொறியியல் துறை உலகளவில் பல்வேறு மாற்றங்களை கண்டு வருகின்றது.

எதிர்கால முன்னறிவிப்பு புள்ளி விவரங்களின்படி 2020 ஆம் ஆண்டு முதல் பல்வேறு வளர்ந்த நாடுகள் மின்சார தானியங்கி வாகனங்களை மட்டுமே உபயோகப் படுத்த திட்டமிட்டுள்ளது. கூகுள், ஆப்பிள் போன்ற கணினி நிறுவனங்களும் தானியங்கி வாகனம் (Autonomous Cars) ஓட்டுனரில்லா வாகனம் Driverless Cars) என கணினி தொழில் நுட்பத்துடன், மின்னணு மற்றும் மின்சார பொறியியல் துணையோடு சுற்றுப்புற சூழல் மற்றும் மாசு கெடாதவாறு வாகனங்களை உருவாக்கும் முயற்சியில் ஈடுபட்டுள்ளன. ஆகையால் தானியங்கி பொறியியல் மற்றும் பல்வேறு அதனைச் சார்ந்த பொறியியல் துறை மாணவர்கள் பல்துறை வல்லமைகளையும், அதனை இணைக்கும் சாத்தியக் கூறுகளையும், பாடநூல் அறிவினை தவிர்த்து தன்னார்வத்துடன் கற்று வந்தால் இந்தியா மட்டுமின்றி பல்வேறு வெளிநாட்டு நிறுவனங்களிலும் வேலைவாய்ப்புக்கு தகுதியானவர்களாக உருவெடுக்க முடியும்.

வேலை தேடுபவர்கள் வேலை கொடுப்பவராக மாறிட அண்ணா பல்கலைக்கழகம் எவ்வகையில் உதவுகிறது.

எந்த ஒரு பொறியில் துறையிலும் முதலாம் ஆண்டில் (அடிப்படை படிப்புகள்) எவ்வாறு பொறியியலாக மாறுகிறது எனும் அடிப்படையில் பாடத்திட்டங்கள் அமையும். ஏனெனில் அறிவியல் பொறியியலாக மாறி தொழில் நுட்பமாகிறது. (Application of Science is Engineering and Application of Engineering is Technology) ஆதலால் எத்துறையாக இருப்பினும் அத்துறையின் அறிமுக பாடங்கள் இன்றியமையா பாடங்கள், தொழில் நுட்ப பாடங்கள் மற்றும் விருப்ப தேர்வு பாடங்கள் என குறைந்தது 30-35 Theory Courseம் 10-15 Practical Courseம் பாடத்திட்டத்தில் அமையும். ஒவ்வொரு பாடத்திலும் குறைந்தது நான்கு வருடங்களுக்கு ஒரு முறையாவது இன்றைய தொழில்நுட்பத்தை பயிற்றுவிக்கும் முறையில் மாற்றம் செய்வதுண்டு. இருப்பினும் சில நேரமின்மை மற்றும் துறையின் தொழில் நுட்பத்தின் அபரிதமான வளர்ச்சி காரணத்தினால், சில பாடங்களில் தொழிற்சாலை அல்லது நிறுவனங்களில் உடனடியாக வேலை செய்யும் அறிவுசார் பகுத்தறிவினை பயில்விக்க இயலாதது உண்மை. ஆனாலும், பாடத்திட்டத்தில் அந்தந்த துறை சார்ந்த பாடங்களில் சிறந்த நூல்கள்

AUTOMOBILE ENGINEERING



அண்ணா பல்கலைக்கழகம் சென்னை

ANNA UNIVERSITY CHENNAI
PROGRESS THROUGH KNOWLEDGE

குறிப்புகள் மூலம் மாணவர்கள் சுய ஈடுபாட்டினை வளர்த்து, பயன்பாடு சார்ந்து சிந்திக்கும் திறமையை வளர்த்துக் கொண்டால் அவர்கள் வேலை தேடுபவர்களாக இல்லாது வேலை கொடுப்பவர்களாகவே மாறிட முடியும் என்கிறார்.

முனைவர் கே. சண்முகசுந்தரம் மேலும் கூறுகையில்

நமது மாணவர்கள் எத்துறையிலும் சாதனையை செய்து காட்டுவார்கள். இதில் முக்கியமாக மாணவர்களுக்கு எந்த துறையில் அதிக ஆர்வமும் ஈடுபாடும் உள்ளதோ அத்துறையைத் தேர்ந்தெடுத்து படித்து வாழ்வில் முன்னேற்றம் காணவேண்டும். பெற்றோர்கள் தங்களின் ஆசைகளை தமது பிள்ளைகளின் வாயிலாக தீர்த்துக் கொள்ளும் வழக்கம் மாற்றப்பட வேண்டும்.

நவீன வாழ்க்கையில் புதுப்புது பாடங்கள் அறிமுகப்படுத்தப்பட்டு வருகின்றன. உலகளவில் நம் மாணவர்களுக்கு மதிப்பும் மரியாதையும் உள்ளது. இன்று உலகின் மிகச் சிறந்த நிறுவனங்களில் மிக முக்கிய பொறுப்புக்களை நமது நாட்டைச் சார்ந்தவர்களே நிர்வகிக்கின்றனர்.

ஆட்டோ மொபைல் துறையில் புதுப்புது தொழில் நுட்பங்கள் அறிமுகமாகிவரும்

இவ்வேளையில் நமது மாணவர்கள் இந்த அருமையான வாய்ப்பை கைப்பற்ற முயற்சிக்க வேண்டும்.

ஏட்டுக்கல்வியுடன் அனுபவ அறிவையும் வளர்த்துக் கொள்வது மிக அவசியமாகும். ஒரு செடி மரமாகி கனிகள் கொடுப்பதற்கு சில காலம் தேவைப்படுகின்றது. அதுபோல பொறியியல் படித்து முடித்தவுடன் உடனே வேலை கிடைக்க வேண்டும் என்பது சாத்தியமில்லை. காரணம் படிப்பறிவு + அனுபவ அறிவு இவற்றைக் கணக்கிட்ட பின்புதான் பெரும் நிறுவனங்கள் ஒருவருக்கு வேலைவாய்ப்பை வழங்குகின்றன என்பதையும் மறந்துவிடக்கூடாது.

முயற்சித்தால் முடியாதது எதுவுமில்லை என்கிற பொன்மொழியினை மாணவர்கள் மனதிற்கொண்டு, வளமான இந்தியா, வலிமையான இந்தியா உருவாவதற்கு நமது மாணவர்கள் அர்ப்பணிப்பு உணர்வுடன் செயல்பட வேண்டும் என்பதே எனது எதிர்பார்ப்பாகும் என்று கூறி தனது பேட்டியினை நிறைவு செய்தார் முனைவர் கே. சண்முக சுந்தரம்.

சந்திப்பு : ரேபா

வளர்ச்சிப்பாதையில்... இந்தியன் வங்கி! ஜூன் 2017 நிறைவுற்ற காலாண்டிற்கான நிதிநிலை அறிக்கை

ஒரு பார்வை!

இந்தியன் வங்கியின் இயக்குனர் குழுமம் ஜூலை 21, 2017 அன்று சென்யையில் நடைபெற்ற கூட்டத்தில் ஜூன் 30, 2017 அன்று நிறைவுற்ற காலாண்டிற்கான வங்கியின் தணிக்கை செய்யப் பட்ட நிதிநிலை அறிக்கைக்கு ஒப்புதல் அளித்தது. இது குறித்த விவரங்களைக் காண்போம்...

லாபகரத்தன்மை

ஜூன் 2017 நிறைவுற்ற காலாண்டில் வங்கியின் நிகர லாபமானது ரூ. 372.41 கோடியாக இருந்தது. இது நிறைவுற்ற காலாண்டு 30 ஜூன் 2016 நிலவிய ரூ. 307.36 கோடியை விட 21.16 அதிகமாகக் காணப்பட்டது.

ஜூன் 2017 நிறைவுற்ற காலாண்டில் வங்கியின் இயக்க லாபமானது 38.66 வளர்ச்சியடைந்து ரூ. 1252.39 கோடி என்பதாக இருந்தது. சென்ற ஆண்டில் இதே காலகட்டத்தில் இது ரூ. 903.18 கோடியாக இருந்தது.

ஜூன் 2017 நிறைவுற்ற காலாண்டில் வங்கியின் மொத்த வருவாய் ரூ. 4788.04 கோடி என்பதாக இருந்து 30 ஜூன், 2016 நிறைவுற்ற காலாண்டில் இருந்ததைவிட ரூ. 4512.96 கோடி அதிகமாக காணப்பட்டது.

நிகர வருவாயானது (வட்டி வருவாய் மற்றும் இதர வருவாய்) 25.84 அதிகமடைந்து ரூ. 2111.56 கோடி என்பதாக இருந்தது. சென்ற ஆண்டில் இதே காலகட்டத்தில் இது ரூ. 1677.99 கோடி என்பதாக இருந்தது.

நிகர வட்டி வருவாயானது (வட்டி வருவாயிலிருந்து அதற்கான செலவுகளைக் குறைத்துள்ள தொகை) ஜூன் 30, 2017 நிறைவுற்ற காலாண்டில் 18.05 வளர்ச்சி கண்டு ரூ. 1459.49 என்பதாக இருந்தது. இது ஜூன் 30, 2016 நிறைவுற்ற காலாண்டில் ரூ. 1236.32 என்பதாக இருந்தது.

செலவுகளுக்கும் (காஸ்ட்) வருவாய்க் குமான விகிதம் இந்தக் காலாண்டில் 40.69 வளர்ச்சி கண்டுள்ளது. இது சென்ற ஜூன் 2016 நிறைவுற்ற காலாண்டில் 46.17 என்பதாக இருந்தது.

ஜூன் 2017 நிறைவுற்ற காலாண்டில் இதர வருவாய் (வட்டி அல்லாத வருவாய்) ரூ. 652.07 கோடி என்பது மொத்த வருவாயில் 30.88 ஆக இருந்தது. 30 ஜூன் 2016 நிறைவுற்ற காலாண்டில் இருந்து 47.64 வளர்ச்சி கண்டு ரூ. 441.67 கோடி என்பதாக இருந்தது.

ஜூன் 2017 நிறைவுற்ற காலாண்டில் இயக்க செலவுகள் ரூ. 859.16 கோடி என்பதாக இருக்கிறது. சென்ற வருடம் இதே குறிப்பிட்ட காலாண்டில் இது ரூ. 774.80 கோடி என்பதாக இருந்தது.

ஜூன் 30, 2017 அன்று நிறைவுற்ற காலாண்டிற்கான ஒதுக்கீடு மற்றும் அவசரகாலத் தேவைகளுக்கான தொகை ரூ. 879.99 கோடியாக இருக்கிறது. சென்ற ஆண்டில் இதே



நிறைவுற்ற காலாண்டில் அதாவது ஜூன் 30, 2016ல் இது ரூ. 595.83 கோடியாக இருந்தது.

சராசரி சொத்துக்களின் மீதான வருவாயானது முன்னேற்றம் கண்டு 30 ஜூன், 2017 அன்று நிறைவுற்ற காலாண்டில் 0.66 ஆக இருக்கிறது. இதே காலாண்டில் ஜூன் 30, 2016ல் சென்ற வருடம் இது 0.60 ஆக இருந்தது.

பங்குகளின் மீதான வருவாய் 30 ஜூன் 2017 நிறைவுற்ற காலாண்டில் முன்னேற்றம் கண்டு 10.17 ஆக இருக்கிறது. இது சென்ற வருடம் ஜூன் 30, 2016 அன்று நிறைவுற்ற காலாண்டில் இது 9.00ஆக இருந்தது.

நிகர வட்டி மீதான மார்ஜின் 30 ஜூன், 2017 அன்று நிறைவுற்ற காலாண்டில் 2.73 என்பதை எட்டியது. இது சென்ற ஆண்டில் 30 ஜூன், 2016ல் 2.47 ஆக இருந்தது.

சொத்துக்களும், கடன்களும் :

நிதிநிலையறிக்கையின் மொத்த அளவு ஜூன் 30, 2017ல் ரூ. 2,19,069 கோடியாக இருக்கிறது. இது ஜூன் 30, 2016ல் ரூ. 2,03,979 கோடியாக இருந்தது.

ஜூன் 30, 2017 அன்றுள்ளபடி வங்கியின் மொத்த டெபாசிட்டுகள் ரூ. 1,91,462 கோடியாக இருந்து, ஜூன் 30, 2016 உள்ளதை விடவும் 7.91

அதிகமாக இருந்தது. நடப்புக் கணக்கானது சென்ற ஆண்டை விட 33.81 வளர்ச்சி கண்டு ரூ. 11.316 கோடியை எட்டியது. மற்றும் சேமிப்புக் கணக்கானது சென்ற ஆண்டை விட 20.62 வளர்ச்சி கண்டு ரூ.57,060 கோடியை எட்டியது. காசா டெபசிட்டுகளுக்கும் மொத்த உள்நாட்டு டெபாசிட்டுகளுக்கும் விசீதம் முன்னேற்றம் கண்டுள்ளது. இது சென்ற ஆண்டு 30 ஜூன், 2016 அன்று நிறைவுற்ற காலாண்டில் 32.09 ஆக இருந்தது. 31 ஜூன், 2017ல் இது 36.52 ஆகத் திகழ்கிறது. கடன் தொகைகள் 30 ஜூன், 2017 நிலவரப்படி ரூ. 1,33,892 கோடி. இது ஜூன் 30, 2016 இருந்ததை விட 4.99 கூடுதலாகும்.

மூலதனப் போதுமை விகிதம் (சிஏஆர்)

மூலதனப் போதுமை விகிதம் (சிஏஆர்) பேசல் (III)ன் நிர்ணயப்படி 30, ஜூன் 2017 அன்று 13.58 ஆக இருக்கிறது. (30 ஜூன் 2016ல் இது 13.98 ஆக நிலவியது.) இது நிர்ணயிக்கப்பட்ட தேவைப்படி 10.25 இருப்பது அவசியம். இதில் காபிடல் கன்சர்வேஷன் பஃப்ஃபர் (Capital Conservation Buffer) 1.25 ஆகும். இதில் டயர் 1 சிஏஆர் 12.09 ஆக ஜூன் 30, 2017ல் இருக்கிறது. இது 30 ஜூன் 2016ல் 12.76 ஆக நிலவியது. இடர் சார்ந்த சொத்துக்கள் ரூ. 1,32,592.10 கோடி. (இது 30 ஜூன் 2016ல் ரூ. 1,18,062.22 கோடி.)

சொத்துக்களின் தரம்

ஜூன் 30, 2017ல் மொத்த வாராக்கடன் களுக்கும் மொத்த கடன்களுக்குமான விகிதம் 7.21 ஆக இருக்கிறது. இது மார்ச் 31, 2017ல் 7.47 ஆக இருந்தது.

ஜூன் 30, 2017ல் நிகர வாராக்கடன் களுக்கும் மொத்த கடன்களுக்குமான விகிதம் 4.05 ஆக இருக்கிறது. இது மார்ச் 31, 2017ல் 4.39ஆக இருந்தது.

கிளைகளின் வலைப்பின்னலமைப்பு

ஜூன் 30, 2017ல் உள்ள நிலவரப்படி வங்கியின் கிளைகளின் வலைப் பின்னலமைப்பு 2684 உள்நாட்டுக் கிளைகளையும் 3 வெளி நாட்டுக் கிளைகளையும், 3082 ஏடிஎம் பிஎன்ஏக்களையும் கொண்டிருந்தது. இவை 30 ஜூன், 2016ல் முறையே 2581 உள்நாட்டுக் கிளைகளாகவும், 3 வெளிநாட்டுக் கிளைகளாகவும், 2958 ஏடிஎம் பிஎன்ஏக்களாகவும் இருந்தன. உள்நாட்டுக் கிளைகளைப் பொருத்தமட்டில் 1437 கிளைகள் கிராமப்புறங்களிலும் புறநகர் இடங்களிலும் உள்ளன. ஜூன் 30, 2017ல் வங்கியின் மொத்த பணியாளர்கள் 20685 ஆகும்.

விருதுகளும் பாராட்டுகளும்

2015-16ல் வங்கியானது மைக்ரோ நிறுவனங்களுக்கான கடனுதவி வழங்குவதில் முதலிடத்தைப் பெற்றுள்ளது. இந்தப் பரிசை மத்திய எம்எஸ்எம்இ அமைச்சர் திரு. கல்ராஜ் மிஸ்ரா அவர்களிடமிருந்து 'ஐநா எம்எஸ்எம்இ' தினமான 27 ஜூன், 2017 அன்று வங்கி பெற்றுக் கொண்டது.

வங்கிக்கு சமீபத்தில் புது தில்லியில் நடந்த ஊரக சுய வேலைவாய்ப்புப் பயிற்சி நிறுவனத்தின் திவஸ் ஆர்எஸ்இடிஐல் 2014-15 வருடத்திற்கான மூன்றாவது பரிசைப் பெற்றுள்ளது. இது மாண்புமிகு மத்திய ஊரக வளர்ச்சி மேம்பாட்டுத் துறையின் அமைச்சர் திரு. நரேந்திர சிங் தோமர் மற்றும் மத்திய ஊரக மேம்பாட்டுத் துறையின் மாண்புமிகு இணையமைச்சர் திரு. ராம் கிருபால் யாதவ் மற்றும் மத்திய நிதித் துறையின் இணையமைச்சர் திரு. சந்தோஷ் குமார் கங்க்வார் அவர்களிடமிருந்து ஆர்எஸ்இடிஐக் களுக்கு தலைமை திசையளித்தல் மற்றும் ஆதாரம் ஆகியவற்றிற்காக பெற்றுக் கொள்ளப் பட்டது.

மாண்புமிகு மத்திய நிதியமைச்சர் திரு. அருண் ஜெட்லியிடமிருந்து புது தில்லியில் சுய உதவிக் குழு (எஸ்எச்இ) இயக்கத்திற்கான தனது பங்களிப்பை அளித்ததற்காகப் பெற்றுள்ளது. மிக அதிக அளவில் கடன் வழங்குதலுக்கான இணைப்பை எஸ்எச்ஜியுடன் இன்னொரு பொதுத் துறை வங்கியுடன் கொண்டுள்ளதற்காக இந்தப் பரிசு வங்கிக்கு வழங்கப்பட்டுள்ளது.

புதிய தொழில்நுட்ப முன்னுதாரணச் செயல்கள் :

இணையதளம் மூலமாக ஜிஎஸ்டி எண்ணை நிலைபடுத்தல் : வங்கியானது வாடிக்கை யாளர்கள் தங்களது ஜிஎஸ்டி எண்ணைப் புதிவு செய்து அதை சிபிஎஸ் அமைப்பில் சேர்த்துக் கொள்ளக் கூடிய வசதியை நேரடியாக இணைய-தளம் மூலம் ஏற்படுத்தியுள்ளது.

சரக்கு மற்றும் சேவை வரிக்கான வலையமைப்பு : வங்கியானது இணையதளம் மூலமாக இயங்கும் பரிமாற்றம் மூலம் ஜிஎஸ்டியை நேரடியாக செலுத்தும் வசதியை ஏற்படுத்தி வங்கிக் கிளைகளிலும் நேரடியாக ஜிஎஸ்டியை பணமாகவோ, காசோலையாகவோ அல்லது டிமாண்ட் டிராஃப்ட் மூலமாகவோ செலுத்தக் கூடிய வசதியையும் ஏற்படுத்தியுள்ளது.

மற்றவை

பிரதான் மந்திரி ஜன்தன் யோஜனா (பிஎம்ஜேஓய்) : ரூபே கார்டுகள் மூலம் பரிமாற்றம் செய்ய 100 பாயிண்ட் ஆஃப் சேல் கருவிகள் செயலாக்கப்பட்டுள்ளன. இது வங்கித் துறையின் சராசரியைவிட சிறப்பாக அமைந்துள்ளது.

பிரதான் மந்திரி முத்ரா யோஜனா (பிஎம்எம்ஓய்) நிதியாண்டு 2017-18ல் ரூ. 332.62 கோடி எனும் அளவினதாக சிஷ் கிஷோர் மற்றும் தருண் ஆகிய திட்டங்களின் கீழ் கடன்கள் வழங்கப்பட்டுள்ளன.

மேற்குறிப்பிட்ட விவரங்களை இந்தியன் வங்கியின் நிர்வாக இயக்குநர் மற்றும் தலைமைச் செயல் அதிகாரி திரு. கிஷோர் காரத் அவர்கள் பத்திரிக்கையாளர் சந்திப்பு நிகழ்ச்சியின்போது தெரிவித்தார். இந்நிகழ்ச்சியில் திரு. கிஷோர் காரத் அவர்களுடன் இந்தியன் வங்கியின் செயல் இயக்குநர்கள் திரு.எம்.கே. பட்டாச்சார்யா, திரு. ஏ.எஸ். ராஜிவ் அவர்களுடன் வங்கியின் உயரதிகாரிகள் அனைவரும் கலந்து கொண்டு சிறப்பித்தனர்.

- ரேபா

பேஸ்புக், வாட்ஸ்அப் வதந்திகளுக்கு முற்றுப்புள்ளி வைத்தது எல் ஐ சி!



भारतीय जीवन बीमा निगम
LIFE INSURANCE CORPORATION OF INDIA

பேஸ்புக், வாட்ஸ்அப் போன்ற சமூக வலைதளங்களில் பரவியுள்ள இன்ஷூரன்ஸ் பிரீமியம் திரும்ப பெறும் (அதாவது ஓரிரு தவணைத் தொகை செலுத்தியிருந்து காலாவதியான பாலிசிகளுக்கு பிரீமியம் திரும்ப பெறும் வசதி) தகவல்கள் முற்றிலும் தவறான தகவலாகும். இதை நாங்கள் மறுப்பதுடன் மிகவும் வன்மையாக கண்டிக்கிறோம் IRDAI இது போன்ற பாலிசிகளுக்கு பிரீமியத் தொகை திரும்ப தருவதற்கு ஒப்புதல் அளித்துள்ளது என்பது முற்றிலும் தவறான தகவலாகும்.

எனவே நாங்கள் எங்களுடைய மதிப்பிற்குரிய பாலிசிதாரர்களிடம் இது போன்ற வதந்திகளுக்கு மதிப்பளிக்க வேண்டாமென்று கேட்டுக் கொள்வதுடன் இத்தகைய தகவல்களை பரிமாறிக் கொள்ள வேண்டாமென்றும் கேட்டுக் கொள்கிறோம்.

ஆயுள் காப்பீட்டுக் கழகமானது (LIC of India) இத்தகைய தவறான தகவல்களுக்கு எவ்வகையிலும் பொறுப்பேற்காது என்பதை இதன்மூலம் தெரியப்படுத்துகிறோம்.

மேலும் விபரங்களுக்கு : மண்டல மேலாளர்

தென் மண்டல அலுவலகம், சென்னை - 600 002.

தொலைபேசி : 28616040 மின்னஞ்சல் : sz_cc@licindia.com

‘லெட்ஜர்ஸ்’

SMEகளுக்கான கிளவுட் அடிப்படையிலான ஜிஎஸ்டி கணக்கியல் மென்பொருளை இந்தியா பைலிங்க்ஸ் அறிமுகம் செய்தது!

இந்தியாவின் மிகப்பெரிய ஆன்லைன் வணிக சேவைகள் மேடையான இந்தியா பைலிங்க்ஸ் லெட்ஜர்ஸ் என்ற SMEகளுக்காக வடிவமைக்கப்பட்ட ஜிஎஸ்டி கணக்கியல் மென்பொருளை அறிமுகம் செய்துள்ளது. வணிக சேவைகள் மேடையான இந்தியா பைலிங்க்ஸ்.காம் ஒவ்வொரு மாதமும் ஒரு மில்லியன் பார்வையாளர்களைப் பெறுகிறது. இந்நிறுவனம் 300க்கும் அதிகமான பணியாளர் களையும் 5 அலுவலகங்களையும் கொண்டுள்ளது. மேலும் 180+ நகரம் மற்றும் ஊர்களில் 6000க்கும் அதிகமான நிபுணர்களின் துணையோடு இந்தியா முழுவதும் நெட்வொர்க்கை கொண்டுள்ளது. கிளவுட் வணிக சேவைகளை வழங்குவதில் விரிவான அனுபவம் கொண்டுள்ள இந்த நிறுவனம் ஜி.எஸ்.டி முறையில் வரும் வருடத்தில் 1 லட்சத்துக்கும் மேற்பட்ட SMEகளுக்கு ஜி.எஸ்.டி. இணைக்க சேவைகள் வழங்க திட்டமிட்டுள்ளது. இந்தியாவின் வரலாற்றில் மிகப்பெரிய வரி சீர்திருத்தம் ஜி.எஸ்.டி ஆகும். இது மில்லியன் கணக்கான சிறு வணிகங்களை இணைக்க நெறிக்குள் கொண்டுவரும். மேலும் வரி செலுத்துவோர் தளத்தை உயர்த்துவதோடு வணிகம் செய்வதை எளிதாக்கும். சில ஆண்டுகளில் ஜி.எஸ்.டி இன் கீழ் 1 கோடிக்கும் மேற்பட்ட வணிகங்கள் பதிவு செய்யப்படும் என எதிர்பார்க்கப்படுகிறது.

ஜி.எஸ்.டி அறிவிக்கப்பட்ட காலத்தில் இருந்து சிறு தொழில்களுக்கான ஒரு ஜி.எஸ்.டி தீர்வை வழங்குவதில் இந்தியா பைலிங்க்ஸ் தொடர்ந்து உழைத்து வருகிறது. இந்த நிறுவனம் முதலில் இந்தியாவில் தொழில்முனைவோர்கள் ஜி.எஸ்.டிக்கு தயாராகும் வகையில் ஜி.எஸ்.டி மீது இலவச பயிற்சி மற்றும் கல்வித் தகவல்களை வழங்க

வதற்காக இந்தியா பைலிங்க்ஸ்.காமில் ஒரு ஜி.எஸ்.டி போர்ட்டல் ஒன்றை அறிமுகம் படுத்தியது. இதனை தொடர்ந்து தொழில் முனைவோர் ஜி.எஸ்.டி பதிவு மற்றும் ஜி.எஸ்.டி கணக்கு தாக்கல் செய்வதற்கான ஆன்லைன் சேவைகளை வழங்கி தொழில் முனைவோர் வீட்டிலிருந்து படியே ஜி.எஸ்.டிக்கு மாறுவதற்கு அல்லது ஜி.எஸ்.டியில் பதிவு செய்து கொள்வதற்கான நடைமுறைகளை செய்துகொள்ள ஆதரவினை வழங்கியது.

இந்த அறிமுக நிகழ்வில் பேசிய இந்தியா பைலிங்க்ஸ் தலைமை நிர்வாக அதிகாரி திரு. லியோனல் சார்லஸ், “ஜி.எஸ்.டி அறிமுகம் ஆன நாளான 1 ஜூலை 2017 அன்று இந்தியா பைலிங்க்ஸ் லெட்ஜர்ஸ் என்ற அதன் SME களுக்கான கிளவுட் அடிப்படையிலான ஜி.எஸ்.டி தீர்வை வழங்குவதில் மகிழ்ச்சி அடைகிறோம். லெட்ஜர்ஸ் என்பது கிளவுட் அடிப்படையிலான தீர்வு ஆகும். இதனை டெஸ்க்டாப் கம்ப்யூட்டரி லிருந்து டேப்லட்டுகள் மற்றும் மொபைல் ஃபோன்கள் போன்ற அனைத்து வகையான சாதனங்கள் மூலம் அணுக இயலும். பல்லாயிரக் கணக்கான வணிக வாடிக்கையாளர்களுடன் பணியாற்றி அவர்களது இணைக்க தேவைகள் அனைத்தையும் ஆதரிப்பதில் அனுபவம் கொண்டுள்ளோம். எங்கள் கற்றல்களின் அடிப்படையில் கிளவுட் அடிப்படையிலான ஜி.எஸ்.டி மேடையினை அறிமுகம் செய்வதில் மகிழ்ச்சி அடைகிறோம். எங்கள் ஜி.எஸ்.டி மேடையானது கிளவுட் அடிப்படையில் அமைக்கப்பட்டுள்ளது. இது மிகவும் மேம்பட்டது மற்றும் பல சேவையகங்களால் தவறு தாங்கக்கூடியதாக உள்ளது. நாங்கள் ஏற்கனவே பல்லாயிரக்



கணக்கான தொழில் முனைவோர்களுக்கு கல்வியினை வழங்கி ஜி.எஸ்.டி தொடர்பான சந்தேகங்களுக்கு உதவியுள்ளோம். இப்பொழுது நாங்கள் உற்சாகமாக மற்றும் ஒரு லட்சம் வாடிக்கையாளர்களை கையாள தயாராக இருக்கிறோம். ஆண்டு முடிவில், இந்தியா முழுவதும் 1 லட்சம் வாடிக்கையாளர்களை சென்றடைவதை எதிர்நோக்கியுள்ளோம்” என்றார்.

லெட்ஜர்ஸ் என்பது இந்தியா பைலிங்க்ஸ்.காமின் ஒரு ஆன்லைன் ஜி.எஸ்.டி கணக்கியல் மென்பொருளாகும். இது வணிகர்கள் தங்கள் வரி மற்றும் ஒழுங்குமுறை இணக்கத்தை பராமரிக்க உதவும் வகையில் வடிவமைக்கப்பட்டுள்ளது. லெட்ஜர்ஸ் இந்தியாவில் சிறிய மற்றும் நடுத்தர அளவிலான வணிகங்களின் தேவைகளை மனதில் வைத்து வடிவமைக்கப்பட்டுள்ளது மற்றும் ஜி.எஸ்.டி தயார் நிலையில் உள்ளது. ஜி.எஸ்.டி அறிவிப்புக்கு பிறகு லெட்ஜர்ஸ் புதிதாக உருவாக்கப்பட்டு, சமீபத்திய தொழில்நுட்பத்தைப் பயன்படுத்துகிறது. மேலும் அனைத்து ஜி.எஸ்.டி விதிகள், ஒழுங்குமுறை மற்றும் தேவைகள் ஆகியவற்றிற்கு இணக்கமாக உருவாக்கப்பட்டுள்ளது.

இந்தியா பைலிங்க்ஸ் அதன் ஜி.எஸ்.டி கணக்கியல் மென்பொருளை அரசாங்க ஜி.எஸ்.டி நெட்வொர்க்குடன் இணைத்துள்ளது. மற்றும் இந்த மென்பொருள் வணிக உரிமையாளர்கள் எளிதாக ஜி.எஸ்.டி பதிவு செய்வதற்கு அல்லது மாதாந்திர ஜி.எஸ்.டி கணக்குகளை தாக்கல் செய்ய ஒரு பொத்தானை கிளிக் செய்வதன் எளிதாக அனுமதிக்கிறது. இதனால், இந்த மென்பொருள் பயன்படுத்தி ஜி.எஸ்.டி நெட்வொர்க்கில் இருந்து வரி செலுத்துவோர் தரவை தரவிறக்கம் செய்ய முடியும் தானியங்கு ஒப்புமை அம்சங்களை வழங்குதல் மற்றும் ஜி.எஸ்.டி இணக்கத்தின் அனைத்து அம்சங்களையும் மென்பொருளில் ஒரு டாஷ்போர்டில் இருந்து நிர்வகிக்கலாம். புதிய வாடிக்கையாளர்களுக்கு தங்கள் ஜி.எஸ்.டி தேவைகளை பூர்த்தி செய்ய, நிறுவனமானது பல்வேறு அலுவலகங்களில் 200க்கும் அதிகமான ஊழியர்களை அடுத்த சில மாதங்களில் பணியமர்த்த திட்டமிட்டுள்ளது. இதனால் இந்த ஆண்டு இறுதிக்குள் அதன் ஊழியர்களின் எண்ணிக்கை 500க்கும் அதிகமாக இருக்கும்.

மேலும் விபரங்களுக்கு :
<http://www.indiafilings.com>

- சீனிவாஸன்

தண்டுவட பாதிப்பு மற்றும் நரம்பு, தசை செயல் இழந்தவர்களது கால்களுக்கு வலுவூட்ட 'சைபோலிம்ப்' சாதனம் அறிமுகம்!

தண்டுவட பாதிப்பு மற்றும் நரம்பு, தசை செயலிழப்புக்கு உள்ளானவர்களின் கால்களுக்கு வலுவூட்ட, இந்தியாவிலேயே தயாரிக்கப்பட்ட ஒரு புரட்சி சாதனமாக சைபோலிம்ப் (Cybolimb) அறிமுகப்படுத்தப்பட்டுள்ளது. காலில் பொருத்திக் கொள்ளக்கூடிய தானியங்கித் தன்மையுள்ள இந்தச் சிறப்பு ரொபாட்டிக் லெக் (Robotic Leg) சாதனம், சென்னையைச் சேர்ந்த சைபர்நாய்டு ஹெல்த்கேர் பிரைவேட் லிமிடெட் (Cyberoid Healthcare Private Limited) நிறுவனத்தால் தயாரித்து விற்பனைக்குக் கொண்டு வரப்பட்டுள்ளது.

தண்டுவட பாதிப்பு மற்றும் நரம்பு, தசை செயலிழப்புக்கு உள்ளானவர்கள் இக்கருவியைப் பயன்படுத்தி நாற்காலியில் உட்காரவும், எழவும் எளிதாக நடந்து செல்லவும் முடியும். இதிலுள்ள வாரினை (புட்டையை) தாமாகவே பயனாளர்கள் பொருத்திக் கொள்ளலாம். இதன் மின்கலம் (Battery) மறுமின்னேற்றம் (Recharge) செய்து கொள்ளும் ஆற்றல் பெற்றது. இதனால் ஒரு நொடிக்கு ஒரு அடி என்ற வேகத்துடன் நடக்க முடியும். இந்த மின்கலத்தில் முழுமையாக மின்னேற்றம் செலுத்தினால் தொடர்ந்து அதனை ஒரு மணி நேரத்திற்கு பயன்படுத்த முடியும். இதனைக் கொண்டு 2 கிலோ மீட்டர் தொலைவிற்கு

நடக்கலாம். அதிகமான இயக்கம் தேவைப்படாத காலத்தில் 15 நாள் வரை இந்த மின்கலத் திறன் குறையாமல் இருக்கும். இதிலுள்ள செமி மாடூலர் (Semi Modular) வடிவமைப்பினைக் கொண்டு இதனை எளிதாகப் பிரித்து எங்கும் எடுத்துச் செல்லமுடியும்.

மருத்துவத் துறை விதிமுறைகளின்படி திக்ளினிசிக்கல் டிரயல்ஸ் ரிஜிஸ்டரி - இந்தியா (The Clinical Trials Registry - India) நிர்ணயம் செய்தவாறு இக்கருவி சோதனைக்கு உட்படுத்தி ஏற்கப்பட்டுள்ளது குறிப்பிடத்தக்கது. முழங்கால் மற்றும் இடுப்பு மூட்டு எலும்புகளை அசைப்பதற்கு உதவுவது மட்டுமல்லாது உடல் முழுவதும் குருதி ஓட்டத்தை அதிகரிக்கவும், வலிப்பு நோய் வராமல் தடுக்கவும், குடல் அசைவுகளை மேம்படுத்தவும், மொத்தத்தில் வாழ்வில் முழுநலம் பெறுவதற்கு இது பெரிதும் கைகொடுக்கும்.

“இந்தியாவிலேயே தயாரிப்போம்” (Make-in-India) என்ற இந்திய அரசின் நோக்கத்தினை முழுமையாகப் பின்பற்றி சைபோலிம்ப் உருவாக்கப்பட்டுள்ளது. சென்னைப் பல்கலைக்கழகத்தின் டேப் (Tepp) திட்டத்தின் கீழ் டெக்னாலஜி பிசினஸ் இங்குபேட்டர் (Technology Business Incubator) வாயிலாக இதற்கான தொடக்க முதலீடாக ரூ. 5.5 இலட்சத்தினை சென்னைப் பல்கலைக்கழகத்திலிருந்து



இந்நிறுவனம் பெற்று இச்சாதனத்தை உருவாக்கியுள்ளது என்று சைபர்நாய்டு ஹெல்த்கேர் நிறுவனத்தின் முதன்மை செயல் அலுவலர் திரு. எஸ்.டி.எஸ். வீரபாகு தெரிவித்தார்.

“6 ஆண்டுகள் கடும் உழைப்பின் பயனாக இந்தச் செயற்கைக் காலினை நாங்கள் உருவாக்கியுள்ளோம். தண்டுவட பாதிப்பு மற்றும் நரம்பு, தசை செயலிழப்புக்கு உள்ளானவர்களின் மறுவாழ்வில் சமுதாயத்தில் விலக்கல் ஏதுமில்லாமல் இயைந்து இயங்கவும் அவர்கள் நம்பிக்கையுடன் வாழ்க்கையில் முன்னேறவும் எங்கள் சிறிய பங்களிப்பைச் செய்துள்ளோம்” என்று மேலும் தெரிவித்தார்.

தனி மனிதர்கள் தங்கு தடையின்றி நடப்பதற்கு உதவி செய்வதுடன் மறுவாழ்வு மருத்துவமனைகள், இயன்முறை மருத்துவக்

கல்லூரிகள் மற்றும் ஆராய்ச்சி நிறுவனங்களுக்கும் இந்தத் தயாரிப்பு பெரிதும் பயன்படும் என்பது குறிப்பிடத்தக்கது.

- ஆரியாள்

சட்டுபிட்டு தகவல்

தன்னம்பிக்கையும்,
தளராத உழைப்பும் தான்
தோல்வி எனும் நோயை
கொல்வதற்கான
மருந்துகள்.

மேஜிக் பாக்கஸ்

பணம் செலுத்தும் கருவி (POS) அறிமுகம்!

டிஜிட்டல் மயமாக்கலுக்கு, சாஃப்ட்வேர் தொழில் நுட்பத்தில் முன்னோடியான மில்லினியம் சஃப்ட்டெக் இந்தியா, புதுமையான விற்பனைக்கு பணம் செலுத்தும் கருவியை (POS) வெளியிட்டுள்ளது. இது வேகமாக உயர்ந்து வரும் சில்லறை வியாபாரத்தை மேம்படுத்துவதற்கு ஓர் தீர்வாக அமையும். ஆண்ட்ராய்ட் தொழில் நுட்பத்தில் சக்தி வாய்ந்த சாஃப்ட்வேர் கொண்ட பண பரிமாற்ற கருவியில் (POS) அனைத்து விதமான கிரெடிட்/டெபிட் கார்டுகள், செக்குகள், பணம் மற்றும் மின்-பணப்பை பரிமாற்றங்களை ஏற்றுக்கொள்ளும் விதத்தில் அமைந்துள்ளது.

மேஜிக் பாக்கஸ் மொபைல் (POS) விற்பனை டெர்மினல், ஒரு புரட்சிசகரமான , விற்பனைக்கு பணம் செலுத்தும் கருவியாகும். எல்லாவிதமான சில்லறை வியாபாரத்திற்கும். குறிப்பாக, அங்கீகார மில்லாத பரந்த சில்லறை வியாபாரிகள் தங்களுடைய வியாபாரத்தை மேம்படுத்தவும் விற்பனைக்கு பணத்தை பெறுவதற்கு ஒரு தீர்வாக இருக்கும். இக்கருவி வாங்கக்கூடிய விலையிலும், சுலபமாகவும் பயன்படுத்த முடியும்.

மேஜிக் பாக்கஸ் கருவி 5.5 அங்குல தொடு திறையை கொண்டது. இதில் குவார்ட்கோர் செயலி செயல்முறை உள்ளது. தெர்மல் ப்ரிண்டர் மற்றும் 2டி பார்கோடு ரீடர் வசதியுடன் முன்பே ஏற்றப்பட்ட சாஃப்ட்வேர் ஆதரவுடன் கடிமையான அம்சங்களான எந்த நேரத்திலும் / எங்கும் பில்லிங், இன்வென்டரி மேலாண்மை, ஸ்பாட் சலுகைகள்/ தள்ளுபடிகள், சி.ஆர்.எம் நம்பகத் தன்மை திட்டம் கொண்ட கருவியாகும். மேலும்

மென்பொருள் ஒவ்வொரு பரிவர்த்தனைக்கும் செலுத்தும் முறை மூலம் பல்வேறு கட்டணம் செலுத்தவும் விருப்பங்களை வழங்குகிறது.

இப்புதிய பணம் செலுத்தும் மற்றும் மொபைல் கருவி வெளியிட்டு நிகழ்ச்சியில், மில்லினியம் சஃப்ட்டெக் இந்தியாவின் தலைமை செயல் அதிகாரி மற்றும் இயக்குநருமான திரு.பாஸ்கர் வெங்கட்ராமன் கூறுகையில் இந்த புதிய பண பரிமாற்றம் (POS) செய்யும் கருவி சிறிய மற்றும் நடுத்தர வியாபாரிகளுக்கு ஒரு நல்ல மாற்றத்தை கொடுக்கும். பழைய ரூபாய் நோட்டுகள் செல்லாது என்ற அறிவிப்புக்கு பின் வாடிக்கையாளர்கள், கார்டுகள் அல்லது வேறு வகையில் பணம் செலுத்துவதில் அதில் உள்ள கஷ்டங்களை சிறிய மற்றும் நடுத்தர வியாபாரிகளால் நீக்கமுடியும். இந்தியா தற்போது ரொக்கப் பணம் இல்லா பொருளாதாரத்தை நோக்கி செல்லுவதால் மேஜிக் பாக்கஸ் கருவி மூலம் சில்லறை வியாபாரிகள் தங்களுடைய வர்த்தகத்தை கட்டுப்படுத்தவும் மேம்படுத்தவும் பரிமாற்றத்தை ஒழுங்கு படுத்தவும் ரொக்கப் பணம் இல்லாமல் வாடிக்கையாளர்கள் தங்களுடைய ஷாப்பிங்க் அனுபவத்தை கூடுதலாக பெறமுடியும்.

மேற்கண்ட வசதிகள் வழங்குவதற்கு மில்லினியம் இந்தியா சில்லறை இயற் பொருள் தீர்வுக்கும், பணம் செலுத்தும் நிறுவனகளுக்கும் முன்னோடியான டி.பி.டி டெக்னாலஜிஸ் எல்.எல்.பி உடன் கூட்டு வைத்துள்ளது.

பான் விற்பனையாளர்கள், டீ கடை வியாபாரிகள் கூட இதை சுலபமாக வாங்கும் விதத்தில் இதன்



வில்லை ரூபாய் 16,999/- ஆகும். மாத சந்தா ரூபாய் 999/- ஆகும். கிளவுட் (Cloud) கட்டணங்கள் குறித்து திரு.பாஸ்கர் கூறுகையில் எல்லா வர்த்தக பரிமாற்றங்களும் பாதுகாப்புடன் சர்வரில் சேமித்து வைப்பதால் குறைந்த மாத கட்டணம் செலுத்துவதால் சில்லறை வியாபாரிகள் உண்மையான விற்பனை மற்றும் வேறு முக்கிய வர்த்தக தகவல் எப்பொழுது வேண்டுமானாலும் எங்கு வேண்டுமானாலும் பெறலாம். மேலும் விரைங்கள் வீணாகாமல் மாற்றமுடியாமல் பாதுகாப்புடன் இருக்கும். இது தவிர (POS)சிஸ்டம் மென்பொருள் மற்றும் இதர தேவையான உபகரணங்கள் போன்றவைகளுக்கு பெரிய தொகையை முதலீடு செய்வதில் இருந்து பாதுகாக்கப்படுகின்றன.

இந்த மேஜிக் பாக்ஸை மளிகை கடை, எலக்டிரிக் மற்றும் எலக்ட்ரானிக் கடை, மருந்து கடை, காபி மற்றும் பேக்கரி கடை, ஜஸ்கிரீம் பார்லர்கள், துணிக்கடை, மொத்த வியாபாரக் கடை, மொபைல் கடை, பியூட்டி சலூன் கடை, ஹெல்த் கிளினிக் . சாப்பாடு கடை, டீகடை , பான் கடை, சாலையோர கடை என்று எல்லோரும் பயன் படுத்தலாம் என்றார்.

வர்த்தகர்கள் இலவச தொல். பேசி எண் - 18001233010 மற்றும் 9176662020 என்ற எண்ணிற்கு தொடர்பு கொண்டு மேஜிக் பாக்ஸ் பற்றிய தகவல்களை பெறலாம்.

- ராகவி

மெட்ராஸ் போட் கிளப் 150வது ஆண்டு நிறைவை குறிக்கும் வகையில் சர்வதேச படகு போட்டியை நடத்துகிறது!

சென்னை மாநகரின் முதன்மையான விளையாட்டு துறை நிறுவனங்களில் ஒன்றான தி மெட்ராஸ் போட் கிளப், அதன் 150வது ஆண்டு நிறைவு விழா கொண்டாட்டத்தை முன்னிட்டு சர்வதேச படகு பந்தய போட்டியை நடத்தப் போவதாக அறிவித்துள்ளது. இந்தப் பந்தயப் போட்டிகள் முறைப்படி 2017 ஜூலை 19 அன்று தொடங்கும் மற்றும் இறுதி பந்தயப் போட்டிகள் 2017 ஜூலை 22 அன்று நடைபெறும்.

இந்தச் சர்வதேச பந்தய போட்டி, இரண்டு பாரம்பரிய போட்டியாளர்களிடையே வருடாவருடம் நடைபெறும் மெட்ராஸ் - கொழும்பு பாரம்பரிய போட்டியுடன் இணைந்து 2017 ஜூலை 21, வெள்ளிக்கிழமை அன்று நடத்தப்படும். யுகே மற்றும் ஐரோப்பாவிலிருந்து சர்வதேச படகு போட்டியாளர்களும் மற்றும் இந்தியாவிலிருந்து முன்னணி படகு போட்டியாளர்களும் சர்வதேச போட்டியில் பங்கேற்கிறார்கள். இது முதன்மை தரமுடைய உயர்தர படகோட்டுதலை உறுதி செய்யும்.

செய்தியாளர்கள் கூட்டத்தில் பேசிய மெட்ராஸ் போட் கிளப் தலைவர் திரு. ஆ. சு. ரவீந்திரா அவர்கள் கூறுகையில், “சென்னை மக்களிடையே படகோட்டுதலை ஒரு விளையாட்டாக மேம்படுத்துவதற்கும் மற்றும் உலக படகோட்டுதல் வரைபடத்தில் சென்னை முக்கிய இடத்தை பிடிப்பதற்கும் எங்களுடைய பேரார்வம் மற்றும் உறுதிபாடு குறித்து எங்களுடைய 150 ஆண்டு மரபு எடுத்துரைக்கும். யுகே, ஐரோப்பா மற்றும் இந்தியாவிலிருந்து முதன்மை வகிக்கும்

போட்டியாளர்கள் பங்கேற்கக்கூடிய சர்வதேச படகு போட்டியை நடத்துவதில் நாங்கள் மகிழ்ச்சியடைகிறோம். படகோட்டுதல் என்பது, மனது மற்றும் உடலை தகுதிறனுடன் வைப்பதற்கு முழு பயிற்சியாகும். கலோரிகளை எரிப்பது மற்றும் தசைகளை நயப்படுத்துவது தவிர, ஒருமுகப்படுத்துதலையும் மற்றும் மனோ சக்தியையும் மேம்படுத்துகிறது” என்றார்.

2017ம் ஆண்டில் 150வது ஆண்டை மெட்ராஸ் போட் கிளப் நிறைவு செய்வதால் இந்த ஆண்டு அதற்கு மகிழ்ச்சிகரமான வரலாற்றுச் சிறப்புமிக்க ஆண்டாக உள்ளது. 75வது ARAE படகுபோட்டியுடன் ஜனவரியில் கொண்டாட்டங்கள் தொடங்கியது. இந்தப் போட்டியில் சாதனைமிகு 14 கிளப்புகள் பங்கேற்று போட்டியை பெரும் வெற்றியாக ஆக்கியது. பிப்ரவரியில் 14 பள்ளிக் கூடங்களிலிருந்து தீவிர பங்கேற்புடன் சென்னை அனைத்து பள்ளி படகுபோட்டியை கிளப் நடத்தியது. இந்தப் படகு போட்டி சில மகத்தான போட்டியையும் மற்றும் நம் நாட்டின் எதிர்கால படகுபோட்டியில் அங்கம் வகிக்கக்கூடிய மாணவர்களின் திறமையையும் கண்டது.

மார்க்ஸ்-ல் பாரம்பரிய மைல் ரேஸ் நடைபெற்றது. ஆனால், அது “ஹெட் ஆஃப் தி அடையார்” என்று மறுபெயரிடப்பட்டது. இந்த ரேஸ்கள் நான்கு படகோட்டும் பிரிவுகளில் நடத்தப்பட்டது. மற்றும் படகோட்டும் விளையாட்டிற்கும் மற்றும் கிளப்பிற்கும் பெரிய வகையில் பங்காற்றிய நம்முடைய சில பிரிந்த உறுப்பினர்களை போற்றும் நிமித்தமாக சுழல்



கோப்பைகள் ஏற்படுத்தப்பட்டன. இளைஞர்களின் மனங்களில் ஒரு விளையாட்டாக படகு ஓட்டுதலை கற்பிப்பதற்கு ஏப்ரலில் கோடை முகாம் ஒன்றை கிளப் நடத்தியது. படகோட்டும் நுட்பம் மற்றும் ஓட்டுமொத்த தகுதி ஆகிய இரண்டு பிரிவுகளிலும் குழந்தைகள் ஈடுபடுத்தப்பட்டன. மற்றும் மாணவர்கள் காட்டிய ஆவல் மற்றும் பேரார்வத்தைப் பார்ப்பதற்கு நெகிழ்வாக இருந்தது. 12 ஆண்டுகள் இடைவெளிக்குப் பிறகு மெர்ச்சன்ட்ஸ் அண்டு பேங்கர்ஸ் ரெகாட்டா புதுப்பிக்கப்பட்டது. மற்றும் இது மெர்ச்சன்ட்ஸ், பேங்கர்ஸ் மற்றும் கிளப்ஸ் ரெகாட்டா என மறுபெயரிடப்பட்டது. இதில் 12 நிறுவனங்கள் மற்றும் மாநகர் கிளப்புகளிலிருந்து ஆர்வமுள்ள படகோட்டிகள் கிளப்பில் சிரத்தையுடன் பயிற்சி மேற்கொண்டனர். இந்தப் படகு போட்டியில் இறுதிப் போட்டி ஜூன் 24ல் நடைபெற்றது. இந்தப் போட்டியில் ஓட்டுமொத்த கோப்பையை மெட்ராஸ் ஜிம்கானா கிளப் வென்றது குறிப்பிடத்தக்கது.

மெட்ராஸ் கோட் கிளப் குறித்து :

MBC என்பது சூயஸ் கால்வாயின் கிழக்கில் மூன்றாவது மிக பழமையானதும் மற்றும் இந்தியாவில் இரண்டாவது மிக தொன்மையானதுமாகிய போட் கிளப் ஆகும். 1867-ல் நிறுவப்பட்ட (MBC) எண்ணூர் கடல்கழிமுகத்தின் கரையில் தொடங்கப்பட்டது. இது ஏறுக்குறைய 1890களில் தற்போதுள்ள அடையாறு ஆற்றங்கரையில் உள்ள இடத்திற்கு இடம் பெயர்வதற்கு

முன்பு நுங்கம்பாக்கம் பெரிய குளத்திற்கு இடம்பெயர்ந்தது. 1934-ம் ஆண்டில் இது தொடங்கப்பட்ட நாளிலிருந்து மெட்ராஸ் போட் கிளப் அமைப்பானது, அமெச்சூர் ரோயிங் அசோசியேன் ஆஃப் தி ஈஸ்ட் (ARAE) என்பதன் ஒரு அங்கமாக தொடர்ந்து இருந்து வந்திருக்கிறது. தி மெட்ராஸ் - கொழும்பு ரெகாட்டா என்பது 100 ஆண்டுகால பழமையான ஒரு வருடாந்திர பாரம்பரிய நிகழ்வாகும் மற்றும் உலகில் மிகத் தொன்மையான கிளப்புகளுக்கு இடையிலான ரெகாட்டாஸ் (படகுப்போட்டிகளுள் ஒன்றாகும். இந்த இரு போட்டியாளர்களுக்கு இடையே இந்த ஆண்டு நடைபெறுகிற இப்போட்டி நிகழ்வானது 78வது ஆண்டு நிகழ்வாக நடைபெறுகிறது.

நான்குநாள் படகுப் போட்டியின் விவரம்

| Day | Time | Activity |
|---------------|-----------------------------------------------|---------------------------------------------------------------------------------------------|
| Day 1-July 19 | 7.00 am onwards | Races commence. Heats |
| Day 2-July 20 | 7.00 am onwards | Heats & Semi Finals |
| Day 3-July 21 | 2.00 pm onwards | Madras Colombo Regatta Finals & Prize distribution |
| Day 4-July 22 | 6.30 am onwards 2.30 pm onwards 5.30 pm | International Regatta - Semi Finals International Regatta - Finals Prize Distribution |

- நந்தகோபால்

சிக்கலில் பின்னலாடை தொழில்... ஜாப் ஒர்க் நிறுவனங்களுக்கு ஜிஎஸ்டி-யில் வரி அதிகரிப்பு!

பின்னலாடைத் துறையைப் பொருத்தவரை, உற்பத்தி நிறுவனங்களை சார்ந்து, தையல், பிரிண்டிங், செக்கிங் உள்ளிட்ட ஜாப் ஒர்க் நிறுவனங்கள் திருப்பூரில் மட்டுமே பல்லாயிரக் கணக்கில் செயல்பட்டு வருகின்றன. ஜி.எஸ்.டி. கீழ் 18 சதவீத வரி அறிவிப்பு ஜாப் ஒர்க் நிறுவனங்களைக் கடுமையாக பாதிக்கும் என்று தெரிவிக்கப்பட்டதால், ஜாப் ஒர்க் நிறுவனங்களுக்கான வரியை 18 சதவீதத்திலிருந்து 5 சதவீதமாக மத்திய அரசு குறைத்து அறிவித்தது.

மத்திய அரசின் அறிவிப்புக்குத் தொழில் துறையினர் உள்ளிட்டோர் மத்தியில் பெரும் வரவேற்பு தெரிவிக்கப்பட்டது. ஆனால், அறிவிப்பை உற்று நோக்கியவர்களுக்கே புரிந்தது.

குறிப்பாக, ஜாப் ஒர்க் ஆன் யார்ன் (நூல்), ஜாப் ஒர்க் ஆன் பேப்ரிக் (துணி) ஆகியவற்றுக்கு வரியைக் குறைத்த மத்திய அரசு, துணியை வெட்டிய பிறகு பின்னலாடைத் துறையில் மேற்கொள்ளப்படும் ஜாப் ஒர்க் பணிகளுக்கான ஜி.எஸ்.டி. வரியை 18 சதவீதமாகவே வைத்துள்ளது.

குறிப்பிட்டுக் கூற வேண்டுமென்றால், பின்னலாடைத் துறையில் மேற்கொள்ளப்படும் நிட்டிங், டையிங், பிளீச்சிங், ரோட்டரி பிரிண்டிங், ரைஸிங், ரோல் வாஷிங், காம்பேக்டிங், பேப்ரிக் கட்டிங் ஆகிய பணிகளுக்கு 5 சதவீதமாக வரி குறைக்கப்பட்டுள்ளது.

அதே நேரத்தில், செஸ்ட் எம்ப்ராய்டரிங், செஸ்ட் பிரிண்டிங், தையல், கார்மெண்ட் வாஷிங், காஜா பட்டன், கையால் மேற்கொள்ளப்படும் எம்ப்ராய்டரி, செக்கிங், அயர்னிங், பேக்கிங் ஆகிய ஜாப் ஒர்க் பணிகளுக்கு 18 சதவீத வரியே நீட்டிக்கப்பட்டுள்ளது.

மத்திய அரசு இவ்விஷயத்தில் பாரபட்சமாக நடவடிக்கை எடுத்திருப்பதாகவும், பின்னலாடைத் துறையை அரசு முழுமையான கவனத்தில் கொள்ளவில்லை என்றும் தொழில் துறையினர் பலர் கருத்து தெரிவிக்கின்றனர்.

திருப்பூரில் ஆண்டுக்கு ரூ.28,000 கோடி ஏற்றுமதி வர்த்தகமும், ரூ.12,000 கோடி அளவுக்கு உள்ளூட்டு வர்த்தகமும் நடைபெறுவதில், மேற்கூறப்பட்ட வெட்டப்பட்ட துணிகள் மீதான ஜாப் ஒர்க் பணிகளை மேற்கொள்ளும் நிறுவனங்களே முக்கியப் பங்கு வகிக்கின்றன.

சுமார் 7 லட்சம் தொழிலாளர்கள் வேலை வாய்ப்பு பெற்றுள்ள திருப்பூர் பின்னலாடைத் தொழிலில், தையல், செக்கிங், பேக்கிங், அயர்னிங் உள்ளிட்ட ஜாப் ஒர்க் பணிகளைப் பொருத்த வரை, பெரும்பாலும் தொலைவிலுள்ள கிராமங்களுக்கு உற்பத்திப் பொருள் எடுத்துச் செல்லப்பட்டு, அங்கு குறைந்த முதலீட்டில் சிறு பரப்பளவில் நடத்தப்படும் நிறுவனங்களில் மேற்கொள்ளப்படுகின்றன. அவற்றின் மூலமாக கிராமப்புறப் பெண்கள், குடும்ப உறுப்பினர்கள் பயன்பெறுகின்றனர்.

ஜாப் ஒர்க் நிறுவனங்களுக்குப் பணிகளை (ஆர்டர்) அளிக்கும் நிறுவனங்கள் 3 மாதங்களுக்கு ஒரு முறையே ஜாப் ஒர்க் நிறுவனங்களுக்கான கூலியை அளிப்பது வழக்கம். இச்சூழலில் 18 சதவீத வரி என்பதை மாதந்தோறும் செலுத்த வேண்டும் என்பது, ஜாப் ஒர்க் நிறுவனங்களுக்கு மிகவும் நெருக்கடியை அளிக்கக்கூடியதாகும். இதனால் ஜாப் ஒர்க் நிறுவனங்கள் கடுமையாக பாதிக்கப்பட்டு, தொழிலாளர்கள் வேலை இழப்பார்கள் என்று ஜி.எஸ்.டி. அமலுக்கு



வருவதற்கு முன்னரே எச்சரிக்கப்பட்டது.

வேலையிழக்கும் தொழிலாளர்கள்:

இந்நிலையில், வரி விதிப்பின் தாக்கமானது தற்போது வெளிப்படத் தொடங்கி விட்டது. திருப்பூர் மாவட்டத்தில் பல இடங்களில் ஜாப் ஒர்க் நிறுவனங்கள் மூடப்பட்டு விட்டன. இதனால் தொழிலாளர்கள் பலர் வேலையிழந்துள்ளனர். பலர் மீண்டும் நகரத்தை நோக்கி வேலைக்குச் செல்லத் தொடங்கி விட்டனர்.

ஆர்டர் அளிக்கும் பெரும் நிறுவனங்கள், 18 சதவீத வரி விதிப்பை தாங்கள் ஏற்றுக் கொள்ள முடியாது என்பதாலும், ஜாப் ஒர்க் நிறுவனங்கள் அதைச் சமாளிக்க அவர்களுக்கான ஊதியத்தை உயர்த்தி வழங்க முடியாத சூழலாலும், மேற்படி ஜாப் ஒர்க் பணிகளைத் தாங்களே மேற்கொள்ளத் தொடங்கியிருப்பது முக்கியக் காரணம்.

இதுகுறித்து வல்லுநர்கள் கூறுவதாவது 18 சதவீத வரியை சம்பந்தப்பட்ட ஜாப் ஒர்க் நிறுவனங்கள் செலுத்த வேண்டும். இல்லை-யெனில் ஜாப் ஒர்க் அளிக்கும் நிறுவனத்தினர் செலுத்தலாம் என்று ஜி.எஸ்.டி.யில் தெரிவிக்கப்பட்டுள்ளது. ஏற்கெனவே இருக்கும் தொழில் பிரச்சனைகளில், வேலையளிக்கும் நிறுவனங்கள் எதற்காக கூடுதல் சமையை ஏற்றுக் கொண்டு

ஜாப் ஒர்க் அளிக்க வேண்டும்?

பதிலாக, கூடுதல் பணியாளர்கள், இயந்திரங்களை வைத்து, வெளியில் கொடுத்து மேற்கொள்ளப்படும் ஜாப் ஒர்க் பணிகளைத் தாங்களே செய்து கொள்ளலாம் என்ற முடிவுக்கு தள்ளப்பட்டு, அதைச் செயல்படுத்தவும் தொடங்கி விட்டதே ஜாப் ஒர்க் நிறுவனங்கள் மூடப்படும் நிலைக்கு முக்கிய காரணம்.

மேலும், 18 சதவீத வரி விதிப்பை சமாளிக்க முடியாது என்பதாலும் அவை மூடப்படுகின்றன. திருப்பூர் மாவட்டத்தில் உள்ள சுமார் 7,000 ஜாப் ஒர்க் நிறுவனங்களில் தற்போது 2,000 நிறுவனங்கள் வரை மூடப்பட்டு விட்டன. பிற நிறுவனங்களும் மந்த நிலையில்தான் செயல்படுகின்றன. இதனால் கிராமப்புறத் தொழிலாளர்கள் பலர் வேலையிழந்துள்ளனர்.

இந்த நிலை தொடர்ந்தால், பல லட்சம் தொழிலாளர்கள் விரைவில் வேலையிழக்கும் சூழல் ஏற்படும். தொழிலாளர்களாக இருந்து சிறு முதலாளிகளாக மாறிய பலர், தற்போது மீண்டும் தொழிலாளிகளாக மாறியுள்ளனர். இது தடுக்கப்பட்ட வேண்டும். நாடு முழுவதும் பின்னலாடைத் துறையில் இத்தகைய சூழல்தான் நிலவுகிறது.



18 சதவீத வரியை 5 சதவீதமாக மத்திய அரசு உடனடியாகக் குறைக்க வேண்டும். இல்லையெனில் உள்நாட்டு உற்பத்தி பாதிக்கப்படுவதுடன், ஏற்றுமதியும் பாதிக்கப்படும். தேக்க நிலை ஏற்பட்டு உற்பத்தி வளர்ச்சி குறையும். இந்திய தொழில் துறையின் முதுகெலும்பாக உள்ள சிறு, குறு தொழில் நிறுவனங்களை அரசு காப்பாற்ற வேண்டும்.

முற்றிலும் வரி விலக்கு வேண்டும்:

ஜாப் ஒர்க் நிறுவனங்களை நம்பியே உற்பத்தி நிறுவனங்கள் உள்ளன. அவர்களுக்கு ஏற்படும் பாதிப்பு உற்பத்தி நிறுவனங்களையும் பாதிக்கும். 18 சதவீத வரி விதிப்பு நடவடிக்கை, ஜாப் ஒர்க் நிறுவனத்தினரை தொழிலை விட்டு வெளியேறும் சூழலுக்குத் தள்ளியுள்ளது.

பின்னலாடைத் துறையைப் பொருத்தவரை, உற்பத்தியாளர்கள், ஏற்றுமதியாளர் சரக்கு கையிலிருந்து சென்ற பிறகே அதற்கான பணம் கையில் கிடைக்கும். அதற்குப் பிறகே ஜாப் ஒர்க் நிறுவனத்தினருக்கு உரிய கூலி வழங்கப்படும். இந்நிலையில், மாதந்தோறும் அவர்கள் வரி

செலுத்த வேண்டுமானால், அதற்குரிய தொகையை உற்பத்தி நிறுவனங்களிடம் எதிர்பார்க்க நேரிடும். அத்தகைய நிலையில், மாதந்தோறும் பணம் கொடுப்பதற்கு பதிலாக ஜாப் ஒர்க் பணிகளை உற்பத்தி நிறுவனங்கள் தாங்களே மேற்கொள்ளும். அதனால் ஜாப் ஒர்க் நிறுவனங்களுக்கு வேலையில்லாது போகும். அதுவே தற்போது நிகழ்ந்து வருகிறது.

ரூ.100 கோடி முதலீட்டில் தொழில் செய்வோருக்கு 5 சதவீத வரி விதித்துள்ள அரசு, ஒரு லட்சம் ரூபாய் முதலீட்டில் தொழில் செய்வோருக்கு 18 சதவீதம் வரி விதித்திருப்பது ஏற்புடையதல்ல. ஜாப் ஒர்க் நிறுவனங்களுக்கு முற்றிலும் வரிவிலக்கு அளிக்க வேண்டும்.

நீண்ட கால கண்ணோட்டத்துடன் ஜி.எஸ்.டி.யை மத்திய அரசு கொண்டு வந்திருந்தாலும், இது போன்ற அடித்தட்டு மக்களின் வாழ்வாதாரத்தை பாதிக்கும் விஷயங்களில் உடனடி மாற்று நடவடிக்கைகளை எடுக்க வேண்டியது அவசியம் என்று இத்துறை சார்ந்த வல்லுநர்களின் கருத்தாக உள்ளது. - ஹயாத்

கட்டடங்களில் சோலார் வசதி செய்யும் போது...



அண்மைக்காலமாக, சுற்றுச்சூழலை பாதிக்காத பசுமை கட்டடங்கள் கட்டுவதில், மக்கள் மத்தியில் ஆர்வம் அதிகரித்துள்ளது. இதில் குறிப்பாக, கூரிய சக்தியை பயன்படுத்தி மின்சாரம் உற்பத்தி செய்யும் வசதிகள் அமைப்பது, தண்ணீர் மறுசுழற்சி முறை போன்ற நடைமுறைகள், முக்கியத்துவம் பெற்றுள்ளன.

கட்டடங்களின் உயரமும், எண்ணிக்கையும் அதிகரித்துள்ள நிலையில், உட்புற அறைகளில் போதிய வெளிச்சம், காற்றோட்டத்தை பெற முடியாத நிலை ஏற்படுகிறது. இதனால், பகல் நேரத்திலும் மின் விளக்குகள், மின் விசிறிகள் பயன்படுத்தப்படும் நிலை தொடர்கிறது. இதனால் ஏற்படும் மின்சார பற்றாக்குறையை விட, 2020ல் இருமடங்கு அதிகமாக இருக்கும் என, ஆய்வுகள் தெரிவிக்கின்றன.

இதனால், மின் கட்டணம் அதிகரிப்பதுடன், அதனால், இயற்கை ஆதாரங்களின் பயன்பாடும் அதிகரிக்கிறது. இதற்கொரு தீர்வாக, கூரிய சக்தியிலிருந்து மின்சாரத்தை தயாரிப்பது மிக அவசியமாகிறது. எனவே, சோலார் வசதியை பயன்படுத்தி, வீட்டிலேயே மின்சாரத்தை தயாரித்துக் கொள்ளும் முறை வழக்கத்துக்கு வந்துள்ளது.

முதலில், அதிக செலவு செய்யும் திறன் கொண்டவர்கள் மட்டுமே, இதை பயன்படுத்தும்

நிலை இருந்தது. ஆனால், தற்போது, மத்திய அரசு இத்தகைய வசதிகளை அமைக்க ஆகும் செலவில், குறிப்பிட்ட தொகைக்கு மானியம் வழங்குகிறது.

இதிலும், மானியம் தவிர்த்து, மீதி தொகைக்கு எங்கு செல்வது என, யாரும் யோசிக்க வேண்டாம். அதற்கும் தேசிய மயமாக்கப்பட்ட வங்கிகள் கடன் கொடுக்கின்றன. இன்னும் ஒரு கூடுதல் வசதியாக, சோலார் மின் உற்பத்தி கட்டமைப்புகளுக்கு ஆகும் செலவு தொகையையும் சேர்த்து வீட்டுக்கடன் தொகையை நிர்ணயிக்க வங்கிகள் முன்வந்துள்ளன.

இதில் புதிய திருப்பமாக, தமிழக அரசு புதிதாக கட்டப்படும் அடுக்குமாடி குடியிருப்புகளில் சோலார் மின் உற்பத்தி அமைப்புகளை ஏற்படுத்துவதை கட்டாயமாக்கிவிட்டது. எனவே, புதிய கட்டடங்களுக்கான வரைபட அனுமதியின் போது இதற்கான வசதிகள் செய்யப்பட்டுள்ளதா என்பதை ஆய்வு செய்ய வேண்டும் என, அதிகாரிகள் அறிவுறுத்தப்பட்டுள்ளனர். உண்மையில் கூரிய ஒளி மின்சாதன அமைப்புகள், அனைவரும் வாங்கும் எளிய விலையிலேயே இப்போது கிடைக்க ஆரம்பித்து விட்டது என்பது மகிழ்ச்சியான விஷயமே!

- அர்ஜிதா

அமராவதி ஏர்லைன்ஸ் ஆந்திர முதல்வரின் அதிரடித் திட்டம்...



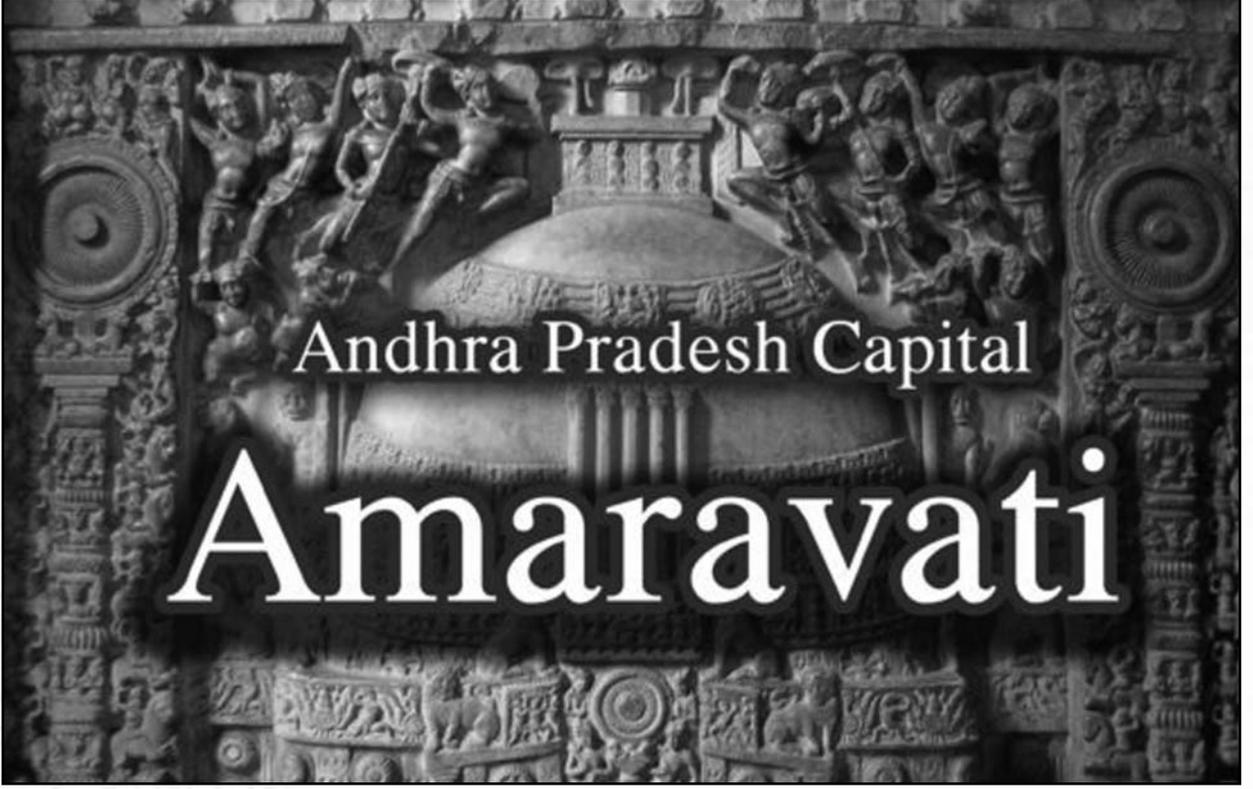
ஆந்திர மாநில அரசின் வருவாயை பெருக்க, மாநில தலைநகர் அமராவதியின் பெயரில் புதிதாக விமான போக்குவரத்து நிறுவனம் விரைவில் தொடங்கப்படும் என்று அம் மாநில முதல்வர் திரு. சந்திரபாபு நாயுடு அறிவித்துள்ளார்.

இந்தியாவை பொறுத்தவரை நாடு சுதந்திரம் அடைந்ததும் தனியார் வசம் இருந்த ஏர் இந்தியா நிறுவனம் பொதுத்துறை நிறுவனமாக மாற்றப்பட்டது. தற்போது சர்வதேச போக்குவரத்துக்கு ஏர்இந்தியா நிறுவனமும், உள்ளூர் போக்குவரத்துக்கு இந்தியன் ஏர்லைன்ஸ் நிறுவனமும் உள்ளன. 2012ம் ஆண்டு வரை விமான போக்குவரத்தில் அன்னிய நிறுவனங்களுக்கு அனுமதியில்லை. தற்போது இந்த கட்டுப்பாடுகள் தளர்த்தப்பட்டுள்ளன.

இந்தியாவில் 8 மில்லியன் மக்கள் விமான

போக்குவரத்தை பயன்படுத்துகின்றனர். இந்திய விமான போக்குவரத்து வருவாயில் 35 சதவீதத்தை ஆந்திர மாநில மக்களால் கிடைப்பதாக தெரியவந்துள்ளது. இந்த நிலையில் ஆந்திர முதல்வர் திரு. சந்திரபாபு நாயுடு மாநிலம் முழுவதும் அடிப்படை வசதிகள் மேம்படுத்துவது குறித்து அதிகாரிகளுடன் கலந்தாலோசனை நடத்தினார். அப்போது மாநிலத்தின் வருவாயை பெருக்கவும், சரக்கு போக்குவரத்தை விரைவுபடுத்தவும் உள்நாடு மற்றும் வெளிநாட்டு பயணிகள் விமான போக்குவரத்து மற்றும் வான்வழி சரக்கு போக்குவரத்தில் மாநில அரசு ஈடுபடுவதற்கான சாத்தியக் கூறுகள் குறித்தும் அவர் அதிகாரிகளிடம் கேட்டறிந்தார்.

அப்போது மாநிலம் முழுவதும் முக்கிய நகரங்கள், மண்டல தலைநகரங்களில் ஹெலிகாப்டர் பயணிகள் சேவையை தொடங்கவும்,



அதற்காக ஹெலிபேட்கள் அமைக்கவும் அவர் உத்தரவிட்டார். தொடர்ந்து ஆந்திர மாநில அரசு தொடங்க உத்தேசித்துள்ள பயணிகள் விமான போக்குவரத்து நிறுவனத்துக்கு ஆந்திர மாநிலத்தின் புதிய தலைநகரான அமராவதி பெயரில் தொடங்குவது என்றும் முடிவு செய்யப்பட்டது. அதன்படி ஆந்திர அரசு தொடங்கும் விமான போக்குவரத்து நிறுவனம் அமராவதி ஏர்லைன்ஸ் என்று அழைக்கப்படும் எனத் தெரிய வந்துள்ளது.

அத்துடன் நாட்டின் முக்கிய சரக்கு போக்கு வரத்து மையமாக ஆந்திராவை மாற்ற வேண்டும். இதற்காக சாலை, வான், கடல், நீர்வழி போக்குவரத்து மூலமாக சரக்குகளை கொண்டு செல்லும் வகையில் போக்குவரத்து, தொழிற்துறை, விமான, கப்பல் போக்குவரத்துத் துறை அதிகாரிகள் இணைந்த சிறப்புக்குழுவை ஏற்படுத்த வேண்டும் என்றும் முதல்வர் திரு. சந்திரபாபு நாயுடு உத்தரவிட்டுள்ளார்.

முதல்வரின் உத்தரவையடுத்து பயணிகள் விமான சேவையை தொடங்குவதற்கான முதல்கட்ட நடவடிக்கைகளில் ஆந்திர மாநில

அரசின் போக்குவரத்துத்துறை இறங்கியுள்ளது. தலைநகர் அமராவதியை உலக வரைபடத்தில் இடம்பெற செய்வதுடன், சென்னை, பெங்களூரு, ஐதராபாத், டெல்லி, மும்பை, கொல்கத்தா போன்று பிரபலப்படுத்தவுமே அமராவதி ஏர்லைன்ஸ் என்ற விமான போக்குவரத்து நிறுவனம் தொடங்கப்படவுள்ளது. இதன் மூலம் மாநிலத்தின் வருவாயை அதிகரிக்க முடியும் என்ற நம்பிக்கையை ஆந்திர முதல்வர் கொண்டுள்ளதாக கூறப்படுகின்றது.

- ரமேஷ்

சட்டுபிட்டுக்கவல்

வெற்றி குறித்த நம் பார்வை திண்ணமாக இருந்தால் தோல்வி நம்மை பாதிக்காது.

தமிழக மக்களின் ஆரோக்கியத்தை மேம்படுத்த JICA-வின் புதிய திட்டம்!

JICA தமிழ்நாட்டில் சென்னை, கோவை, மதுரை, திருச்சி, சேலம், திருநெல்வேலி, ஈரோடு, வேலூர், திருப்பூர், தூத்துக்குடி, நாகர்கோவில், தஞ்சாவூர், கடலூர், திண்டுக்கல், புதுக்கோட்டை, கிருஷ்ணகிரி, பெரியகுளம் உள்ளிட்ட 17 நகரங்களில் அதன் நகர்ப்புற உடல்நல திட்டத்தின் முக்கிய விரிவாக்கத்தை தொடங்கியுள்ளது. இந்த நகரங்களில் உள்ள வசதிகள் மற்றும் உபகரணங்களை மேம்படுத்துவதன் மூலம் முக்கிய மருத்துவ மனைகளின் திறனை வலுப்படுத்துவதன் மூலம், நகர்ப்புறங்களில் உள்ள சுகாதார சேவைகளின் தரத்தை மேம்படுத்துவதே இந்த திட்டத்தின் நோக்கமாகும். கூடுதலாக, பரவாத நோய்கள் (NCD க்கள்) மீதான கவனத்துடன் மனித வளத்தின் அளவை மேம்படுத்தி தமிழ்நாடு மக்களின் ஆரோக்கியத்தை மேம்படுத்தும் நோக்கத்தை இலக்காக கொண்டுள்ளது.

மனித வளத்தை வலுப்படுத்த புதுமையான சுகாதார வசதிகள் மற்றும் அமைப்புகளை காட்சிப்படுத்த இந்த திட்டம் மாநிலங்களை உருவாக்கி உள்ளது.

இந்நிகழ்ச்சி தமிழ்நாடு அரசால் (GOTN) ஏற்பாடு செய்யப்பட்டது. இதில் தமிழ்நாடு முதலமைச்சர் திரு. எடப்பாடி கே. பழனிசாமி அவர்களும், சுகாதார மற்றும் குடும்ப நலத்துறை அமைச்சருமான டாக்டர். சி. விஜயபாஸ்கர் ; டாக்டர் கிரிஜா வைத்தியநாதன், ஐ.ஏ.எஸ், அரசுக்கு தலைமைச் செயலாளர்; டாக்டர் ஜே. ராதாகிருஷ்ணன், ஐஏஎஸ், முதன்மைச் செயலாளர், சுகாதார மற்றும் குடும்ப நலத்துறை; மூத்த மாநில அதிகாரிகள்; திரு. வைஜி பாயா, சென்னையின் கன்சுல் - ஜெனரல் ஜப்பான் மற்றும் திரு. டொரு உமேசி, முதன்மை பிரதிநிதி,

JICA இந்திய அலுவலகம் ஆகியோர் கலந்து கொண்டனர்.

இந்த திட்டத்தின் உதவியுடன், நகர்ப்புறங்களில் உள்ள புதுமையான சுகாதார சேவைகளை சிறந்த முறையில் அணுகுவதிலும், தமிழ்நாட்டின் ஆரோக்கியமான வாழ்க்கை முறையை ஊக்குவிப்பதிலும் JICA ஒரு கருவியாக செயல்படும். அதே சமயம், திட்டத்திற்கு நெருக்கமாக இணைந்திருக்கும் தொழில்நுட்ப ஒத்துழைப்புக்கான சாத்தியக்கூறு பற்றி ஜி.டி.ஏ.என் உடன் தொடர்ச்சியான விவாதங்களை GOTN உடன் JICA புரிந்துவருகிறது; பல உதவி முறைகளை திறம்பட பயன்படுத்தி, JICA நகர்ப்புற பகுதிகளில் சுகாதார சேவைகளை தரம் மேம்படுத்துவதன் மூலம் அதன் தொடர்ச்சியான ஆதரவினை வழங்குகிறது, மற்றும் JICA ஆனது மாநிலத்தின் சுகாதாரத் திட்டம் "Vision Tamil Nadu 2023" உடன் இணைக்கப்பட்டுள்ள இலக்குகளை அடைகிறது. இது பொது சுகாதார சேவைகளுக்கு உலகளாவிய அணுகலை வழங்குகிறது. இதன் மூலம் குழந்தைப்பேறு மற்றும் குழந்தை உடல்நலம் (MCH), NCD க்கள் மற்றும் பரவாத நோய்கள் போன்றவற்றிற்கு கூடுதலாக உடல்நல மண்டலத்தில் அனைத்து நிலைகளிலும் உள்ள முக்கிய பிரச்சனைகளுக்கு தகுந்த சிகிச்சையை அளித்து நிலையான மேம்பாட்டை அளிக்கும்." என்று திரு. டொரு உமேசி அவர்கள் கூறினார்.

மார்ச் 31, 2016 அன்று இந்திய அரசுடன் தமிழக அரசின் நகர்ப்புற சுகாதார திட்டத்திற்காக 25,537 மில்லியன் ஜப்பனீஸ் யென் (சுமார் INR 1500 கோடி) கடன் ஒப்பந்தத்தில் JICA ஒப்பந்தம் கையெழுத்திட்டது. JICA யின் அதிகாரப்பூர்வ வளர்ச்சி உதவி (ODA) கடனின் நிபந்தனைகள்



மிகவும் விலைகுறைவானவை அதாவது 30 வருட ரீபேமெண்ட் காலத்திற்கு 0.3 வட்டி விகிதம் (10 வருட சலுகை காலம் உட்பட)

நகர்ப்புறங்களில் வாழும் மக்கள்தொகையில் பாதிக்கும் அதிகமான மக்கள்தொகையுடன் தமிழ்நாடு இந்தியாவில் 7 வது இடத்தில் உள்ளது. நகர்ப்புற பகுதிகளில் பொது சேவைகள் நகர்ப்புற மோசமான, பாதிக்கப்பட்ட மற்றும் சமூகத்தில் விலக்கப்பட்ட மற்றும் வெளிப்புற நகரம் மற்றும் கிராமப்புற பகுதிகளில் இருக்கும் மக்களையும் கொண்டிருக்கும். தனியார் சுகாதார சேவைகளை அணுகுவதில் வரம்புக்குட்படும் இந்த பாதிக்கப்பட்ட மக்களுக்கு பரிந்துரை மருத்துவமனைகள் உள்ளன. கூடுதலாக, MCH மற்றும் பரவும் நோய்கள், NCD சமையும் அதிகரிக்கிறது. மேலும், நகர்புறமயமாக்கல் உடன், தமிழ்நாட்டில் 1.4 மில்லியன் சேரி குடும்பங்கள் உள்ளது. இது இந்தியாவில் 3 ஆவது அதிகமான ஒன்றாகும். துஜ்ஜனனு உதவியுடன் கூடிய நகர்ப்புற உடல்நல திட்டம் உலக தர வசதிகளுடன் நகர்ப்புற உடல்நல பராமரிப்பின் வளர்ந்துவரும் தேவைகளுக்கு உதவிவருகிறது மற்றும் மேலும் தமிழ்நாட்டின் வளர்ந்துவரும் மக்களை சமாளிக்கும் திறனை மேம்படுத்துகிறது. சிறுவர் நலன் மற்றும் குழந்தை

களுக்கான மருத்துவமனையின் (ICH) ஒரு புதிய OPD கட்டுமானத்திற்கு க்ராண்ட் உதவி மூலமாக JICA உதவியுள்ளது. இது, இது 2017 ஜனவரி முதல் செயல்பட தொடங்கியதிலிருந்து தமிழ்நாடு சுகாதார துறையில் மிகுந்த பங்களிப்பாகும்..

தமிழ்நாடு மாநிலத்தின் விரிவான வளர்ச்சி முயற்சிகளுக்கு 1981 ஆம் ஆண்டிலிருந்து, ஓ.டி.ஏ கடன்களின் மூலம் JICA ஜப்பானிய யென் 438,780 மில்லியன் (சுமார் 26,000 கோடி ரூபாய்) ஜப்பானிய யென் நீட்டிக்கப்பட்டுள்ளது. ODA கடன்கள் மூலமாக தொடங்கப்பட்ட திட்டங்களில் சென்னை மெட்ரோ, தமிழ்நாடு முதலீட்டு ஊக்குவிப்பு திட்டம், உள்நாட்டு மற்றும் வெளிநாட்டு முதலீடுகளை துரிதப்படுத்துதல், மாநிலங்கள் முழுவதும் மின்சார பரிமாற்ற முறை மேம்பாடு, மாநிலங்கள் முழுவதும் பாதுகாப்பான நீர் வழங்கல் மற்றும் கழிவுநீர் வசதிகளை வழங்குதல், நீர் வழங்கல் விரிவாக்கம் மற்றும் தர்மபுரி மற்றும் கிருஷ்ணகிரி மாவட்டங்களில், ஃவ்ளூரோசிஸ் குறைப்பு, சென்னை துறைமுக நடவடிக்கைகளை மேம்படுத்துதல், மற்றும் பல்லுயிர் பாதுகாப்பு மற்றும் மாநிலங்கள் முழுவதும் பசுமைமாறல் ஆகியவை அடங்கும்.

- ராகவன்

வங்கி லாக்கர் பாதுகாப்பு சிக்கலுக்கு மாற்றுத்தீர்வு!

நகைகள் உள்ளிட்ட விலையுயர்ந்த பொருட்களை வீட்டில் வைத்திருப்பதை விட வங்கி லாக்கரில் வைத்திருப்பது பாதுகாப்பானது எனும் எண்ணத்தை அசைப்பது போல, சமீபத்தில் வெளியான செய்தி அமைந்தது.

வங்கி லாக்கரில் வைக்கப்படும் பொருட்களுக்கு ஏற்படும் இழப்புகளுக்கு வங்கிகள் பொறுப்பேற்காது என, ரிசர்வ் வங்கி தெளிவுப்படுத்தியது. ஆர்.டி.ஐ., கோரிக்கை ஒன்றுக்கு அளித்த விளக்கத்தில், லாக்கர் பொருட்களுக்கு வாடிக்கையாளர்களே பொறுப்பு என, ரிசர்வ் வங்கி மற்றும் பிற வங்கிகள் தெரிவித்திருந்தன.

யார் பொறுப்பு?

இந்த செய்தி பொதுமக்கள் மத்தியில் குழப்பத்தையும், அதிர்ச்சியையும் ஏற்படுத்தியது. வங்கி லாக்கரில் வைக்கப்படும் பொருட்களின் பாதுகாப்பிற்கு வாடிக்கையாளர்களே பொறுப்பு என்றால் லாக்கர் வசதி எதற்கு எனும் கேள்வியும் இயல்பாக எழுகிறது.

லாக்கரில் வைக்கப்படும் பொருட்களின் பாதுகாப்பிற்கு வங்கிகள் பொறுப்பேற்காது என்றால், 'ஹோம் சேப்' எனப்படும் பாதுகாப்பு பெட்டக வசதியை, வீட்டிலேயே அமைத்துக் கொள்ளலாம் என்ற கருத்து பரவலாக முன்வைக்கப்படுகிறது.

தற்போது நவீன வசதிகள் கொண்ட பாதுகாப்பு பெட்டகங்கள் பலவித வடிவங்களில் கிடைப்பதால், வீட்டிலேயே பெட்டகம் அமைத்து

நகைகள் உள்ளிட்டவற்றை அதில் வைக்கலாம் என கருதப்படுகிறது.

எப்படியும் வங்கி லாக்கர் வசதி என்பது செலவு மிகுந்ததாகவே இருப்பதையும், சேவை கட்டணமாக ஆண்டுக்கு பல ஆயிரம் வரை செலவு செய்ய வேண்டியிருப்பதையும் சுட்டிக்காட்டுகின்றனர். மேலும், பல வங்கிகள் லாக்கர் வசதி பெற வைப்பு நிதி பெற வேண்டும் என்றும் நிர்ப்பந்திக்கின்றன.

இந்த சூழலில், பாதுகாப்பு பெட்டகம் வாங்கக் கூடியவர்கள் வீட்டிலேயே நகைகள் உள்ளிட்ட விலை உயர்ந்த பொருட்களை பாதுகாப்பாக வைத்திருக்கலாம் என, யோசனை கூறப்படுகிறது.

ஆனால், அதிக அளவிலான பொருட்களை லாக்கரில் வைக்க விரும்புகின்றவருக்கு வீட்டு பாதுகாப்பு பெட்டக வசதி பொருத்தமாக இருக்காது என்று வல்லுனர்கள் கூறுகின்றனர். வங்கிகள் பொருட்களின் பாதுகாப்பு ரிஸ்க் தொடர்பாக எச்சரித்தாலும், லாக்கர் பாதுகாப்பிற்கு அவை விரிவான ஏற்பாடுகளை செய்வதை வல்லுனர்கள் சுட்டிக்காட்டுகின்றனர்.

கேளுங்கள்:

லாக்கர்கள் பாதுகாப்பான சூழலில் அமைக்கப்பட்டு, தொடர்ந்து கண்காணிக்கப்பட்டு வருகின்றன. எனவே, வாடிக்கையாளர்கள் லாக்கரை தேர்வு செய்யும் முன், வங்கிகளிடம் பாதுகாப்பு ஏற்பாடுகள் குறித்து கேட்டு தெரிந்து கொள்ள வேண்டும் என்கின்றனர். பாதுகாப்பு



ஏற்பாடுகள் குறித்து, வங்கிகள் திருப்திகரமான அல்லது பொறுப்பான பதில் அளிக்காவிட்டால், வேறு வங்கிகளை நாடவேண்டும். வங்கிகடைசியாக பாதுகாப்பு ஏற்பாடுகளை எப்போது புதுப்பித்தது என்று வாடிக்கையாளர் தெரிந்து கொள்ளலாம்.

வீட்டில் பாதுகாப்பு பெட்டக வசதி அமைப்பது எளிது என்றாலும், இவற்றிலும் செலவு முக்கிய அம்சம் என்பதை மனதில் கொள்ள வேண்டும். நவீன பெட்டகங்கள், அத்துமீறல் முயற்சி தொடர்பான மொபைல் போனுக்கு தகவல் தெரிவிக்கும் வசதி கொண்டுள்ளன. இவற்றின் விலை அதிகமாக இருக்கும்.

காப்பீடு வசதி:

இதற்கு மாற்றாக தனியார் லாக்கர் வசதியை நாடலாம். பல தனியார் நிறுவனங்கள் லாக்கர் வசதியை அளிக்கின்றன. ஆனால், இவற்றுக்கான கட்டணம், வங்கி லாக்கர்

கட்டணத்தை விட கூடுதலாக இருக்கும் என்பதையும் நினைவில் கொள்ள வேண்டும்.

எந்த லாக்கர் வசதியை தேர்வு செய்தாலும், நகைகள் உள்ளிட்ட விலை உயர்ந்த பொருட்களுக்கு காப்பீடு வசதி பெறுவது சிறந்தது என, வல்லுனர்கள் சொல்கின்றனர். நகைகளுக்கான காப்பீடு வசதி தனியே இருப்பதோடு, இல்லம் காப்பீட்டின் கீழும், நகைகளுக்கான காப்பீட்டை பெறலாம் என்கின்றனர். வீட்டில் வைக்கப்பட்டிருக்கும் போது மற்றும் பயணத்தின் போதும் நகைகளுக்கு காப்பீடு பெறும் வசதி இருக்கிறது.

அதே நேரத்தில் முதலீடு நோக்கில் தங்க நகை வாங்குபவர்கள், நகைகளுக்கு பதில் காகித வடிவில் தங்கத்தில் முதலீடு செய்து ரிஸ்க்கை குறைக்கலாம் என்றும் வல்லுனர்கள் ஆலோசனை அளிக்கின்றனர்.

- அர்ஷிதா

அண்ணா பல்கலைக்கழகத்தின் தேர்ச்சி விகிதத்தில் 96.82 சதவீதம் பெற்று புதிய சாதனை படைத்துள்ளது ஸ்ரீ சாய்ராம் பொறியியல் கல்லூரி!

திரு. சாய்பிரகாஷ் லியோ முத்து

தலைமைச் செயல் அதிகாரி, ஸ்ரீசாய்ராம் கல்விக் குழுமம்



மேற்கு தாம்பரம் ஸ்ரீ சாய்ராம் பொறியியல் கல்லூரியின் 18-வது பட்டமளிப்பு விழா கடந்த 22.07.2017 அன்று கல்லூரி வளாகத்தில் அமைந்துள்ள ஸ்ரீ லியோ முத்து உள் விளையாட்டு அரங்கத்தில் நடைபெற்றது. பட்டம் பெற வந்த மாணவர்கள் அவர்தம் பெற்றோர் உறவினர் சுமார் 4000 பேர் விழாவில் கலந்து கொண்டனர்.

அனைத்து இந்திய தொழில்நுட்ப கல்வி கழகத்தின் தலைவர் (AICTE) மேன்மைமிகு பேராசிரியர் அனில் தத்தாத்ரேய சஹஸ்ரபுத்தே அவர்கள் பட்டமளிப்பு விழா உரையாற்றி

மாணவர்களுக்கு பட்டங்கள் வழங்கினார். சாய்ராம் கல்வி நிறுவனங்களின் சேர்மன் திருமதி. கலைச்செல்வி லியோமுத்து அவர்கள் குத்து விளக்கேற்றி விழாவை துவக்கி வைக்க, தேர்வு எழுதிய 1388 மாணவர்களில் 1344 (இளங்கலை பொறியியல் 1103, முதுகலை பிரிவு 241) மாணவர்கள் தேர்ச்சி பெற்றுள்ளனர். கடந்த 18 ஆண்டுகளில் அண்ணா பல்கலைக் கழகத்தின் தேர்ச்சி விகிதத்தில் வேறு எந்த கல்லூரியும் பெறாத 96.82 தேர்ச்சி பெற்று சாய்ராம் கல்லூரி மாணவர்கள் சாதனை படைத்துள்ளனர். பட்டம் பெற்ற மாணவர்களில்



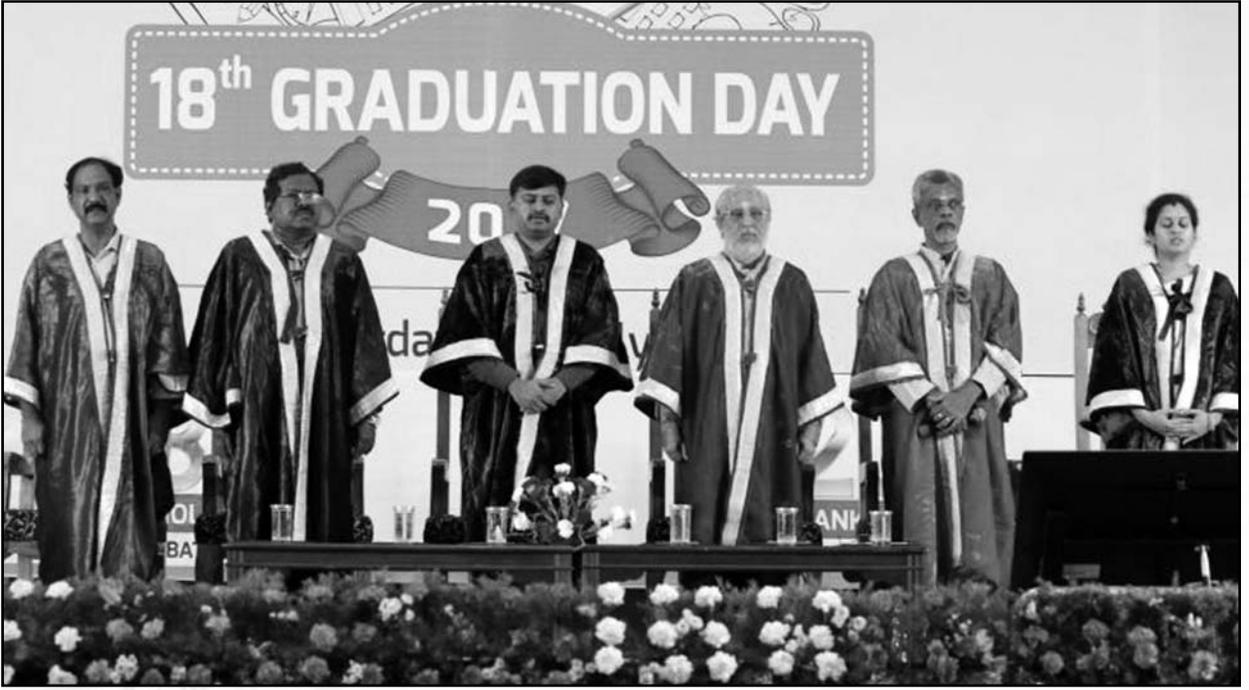
ஐந்து தங்க மெடல்களுடன் 236 பல்கலைக்கழக ரேங்க் பெற்று 2016-ம் ஆண்டு அண்ணா பல்கலைக்கழக மாணவர்களின் 'தர எண்ணிக்கை'க்கான பட்டியலில் தமிழகத்திலேயே சாய்ராம் கல்லூரி முதலிடம் பெற்றது சிறப்பு. இந்த முதலிடமானது கடந்த மூன்று வருடங்களாக தொடர்ந்து பெற்று வருவது மிக மிக சிறப்பாகும். மேலும் 236 ரேங்க் பெற்ற மாணவர்களுக்கு ரூபாய் 75 லட்சம் மதிப்புள்ள தங்க மெடல்கள் வழங்கி கௌரவிக்கப்பட்டது.

சாய்ராம் கல்வி குழும தலைமை செயல் அதிகாரி திரு. சாய்பிரகாஷ் லியோமுத்து அவர்கள் தமது தலைமை உரையில் கூறியதாவது: "தமிழக பொறியியல் கல்லூரிகளின் தரத்தில் எப்பொழுதும் முதல் பத்து இடங்களுக்குள் இருக்கும். எங்கள் கல்லூரியின் பலம், கல்விக்காக மட்டுமில்லாமல் சமுதாய வளர்ச்சி நோக்கத்தோடு கலந்த கல்வி போதனைக்கும் வித்தாக அமைந்துள்ளது. அத்துடன் கடந்த 10 வருடங்களாக இந்திய மற்றும் உலக அளவிலான நிறுவனங்களில், எங்கள் மாணவர்களில் 90 சதவீதம் பேருக்கு மேல் உறுதியாக வேலை வாய்ப்பை ஏற்படுத்தி தருதல் எங்கள் தனிச்சிறப்பு. சமூக விழிப்புணர்வு சார்ந்த

வாழ்க்கை முறை கல்வியை பொறியியல் மாணவர்களுக்கு எங்களது நிறுவனம் சிறப்பாக வழங்குவதால் மாணவர்கள் பல சமூக பிரச்சனைகளை சமாளித்து ஒரு சாமானிய மனிதனாக இவ்வுலகில் திகழ்கிறார்கள் என்பதில் எந்த ஐயப்பாடில்லை.

நன்றாக படிக்கக்கூடிய மாணவர்கள் மட்டுமல்லாமல் ஓரளவு படிக்கக்கூடிய எங்கள் மாணவர்களையும் சிறப்பாக மதிப்பெண் பெற உணக்கப்படுத்துவதோடு மட்டுமல்லாமல், அனைத்து மாணவர்களும் சமூகத்தில் நல்ல அந்தஸ்த்துடன் இந்தியாவின் சிறந்த குடிமக்களாக மாற்றுவது தான் எங்கள் தலையாய குறிக்கோள். அதற்கான பயிற்சியையும் முழு மூச்சுடன் செயல்படுத்தி வருகிறோம்.

அண்ணா பல்கலைக்கழக, எங்கள் மாணவர்கள் பெற்ற தர எண்ணிக்கையினை பார்க்கும்போது கல்லூரி ஆரம்பித்த தினத்திலிருந்து இன்றுவரை 1054 பல்கலைக்கழக ரேங்க் மற்றும் 29 தங்க மெடல்களையும் எங்கள் மாணவர்கள் பெற்றிருக்கிறார்கள் என்பதை பெருமையுடன் குறிப்பிட விரும்புகின்றேன் என்றார். இதனைத் தொடர்ந்து பேசிய,



அனைத்து இந்திய தொழில்நுட்ப கல்வி கழகத்தின் தலைவர் (AICTE) மேன்மை மிகு பேராசிரியர் அனில் தத்தாத்ரேய சஹஸ்ரபுத்தே அவர்கள் பல்கலைக்கழக அளவில் ரேங்க் பெற்ற மாணவர்களுக்கு பட்டமளித்து அவருடைய பேருரையில் இன்றைய உலகில் தொழில் நுட்பத்தின் தொலைநோக்கு திட்டம். இதனால் இந்தியாவின் தொழில்நுட்ப மற்றும் விஞ்ஞான வளர்ச்சியின் முக்கியத்துவம் குறித்து விரிவாக விளக்கினார். மேலும் தற்போது இந்தியாவின் பொறியியல் கல்லூரியின் தரம் மிகவும் நன்றாக இருப்பதாலே நம் நாட்டு தொழில் நுட்ப வல்லுநர்கள் அயல் நாடுகளின் அதிக முன்னேற்றத்திற்கும் மற்றும் நம் நாட்டின் அதீத வளர்ச்சிக்கும் அயராது பாடுபடுகின்றனர். மேலும், உலக வியாபார மற்றும் தொழில்நுட்ப சூழ்நிலைக்கு ஏற்ப நமது தொழில்நுட்ப கல்வியின் பயிற்று முறை மற்றும் தொழில் சார்ந்த அனுபவ முறை புத்துவதற்கு அகில இந்திய தொழில்நுட்ப கல்வி கழகம் முனைப்புடன் செயல்படுகிறது. மேலும் பொறியியல் மாணவர்களின் திறன்களை வளர்ப்பதற்கு **மாண்புமிகு பாரத பிரதமர் திரு. நரேந்திர மோடி** அவர்களின் வழிகாட்டுதலின் பேரில் பல்வேறு வகையில் ஊக்கப்படுத்தி வருகிறோம்.

பொறியியல் மாணவர்களுக்கு இந்தியாவில் பிரகாசமான எதிர்காலம் உள்ளது. தாங்கள் ஒரு சிறந்த தொழில் முனைவோர் ஆவதற்கும் மற்றும் Start up India, Stand up India, Digital India and Make in India போன்ற வியப்பான உத்திகளின் மூலமாக இந்தியாவை இன்றைய பொறியியல் வல்லுநர்கள் உலக அரங்கில் வல்லரசு நாடாக எடுத்துச்செல்ல இன்றைய இளைஞர்கள் முனைப்புடன் செயல்பட வேண்டும் என்று கூறினார்.

சாய்ராம் கல்வி குழும அறங்காவலர் **திருமதி. சர்மிளா ராஜா அவர்கள்** பல்கலைக்கழக ரேங்க் பெற்ற மாணவர்களை பட்டியலிட்டு மேலும் பட்டம் பெற்றவர்களை ஊக்குவித்து சிறப்புரை ஆற்றினார்.

இவ்விழாவில் கல்லூரி முதல்வர் **முனைவர் C.V. ஜெயக்குமார்** அவர்கள் வரவேற்புரை ஆற்ற, சாய்ராம் மேலாண்மைத் துறை இயக்குநர் முனைவர் **K. மாறன்** அவர்கள் வாழ்த்துரை ஆற்றினார். ஆராய்ச்சி மற்றும் வளர்ச்சித்துறை டீன் முனைவர். **A. இராஜேந்திர பிரசாத்** அவர்கள் நன்றியுரை வழங்கினார்.

- ரேயா

ஜி.எஸ்.டி அமலாக்கம்... நாட்டின் சரக்குப் போக்குவரத்து துறை செலவினம் 20 சதவீதம் குறையும்!

ஜி.எஸ்.டி., எனப்படும், சரக்கு மற்றும் சேவை வரி அமலாக்கத்தால், சரக்கு போக்குவரத்து துறைக்கு அதிக பயன்கிட்டும்; இத்துறையின் செலவினம், 20 சதவீதம் குறையும், என, மத்திய சாலை போக்குவரத்து மற்றும் நெடுஞ்சாலை துறை அமைச்சர் திரு. நீதின் கட்கரி தெரிவித்துள்ளார்.

இது குறித்து, அவரது அமைச்சகம் வெளியிட்டுள்ள அறிக்கையில் கூறப்பட்டுள்ளதாவது

ஜி.எஸ்.டி., அமலுக்கு முன், சரக்கு போக்குவரத்து துறை, பல வகை ஆவணங்களுடன், பல்வேறு வரிகளை செலுத்தி வந்தது. வேறு மாநில எல்லைக்குள் நுழையும் போது, சோதனைச் சாவடியில் விற்பனை வரியை, 'டிபாசிட்' செய்ய வேண்டியிருந்தது. இதனால், சரக்கு போக்குவரத்து தாமதமாகி, செலவினம் உயர்ந்தது; கூற்றுச்சூழல் மாசுபாடும் அதிகரித்தது.

அமெரிக்காவில், ஒரு சரக்கு லாரி, ஓராண்டில், 3 லட்சம் கி.மீ., பயணிக்கிறது; இது, இந்தியாவில், 50 ஆயிரத்தில் இருந்து, 60 ஆயிரம் கி.மீ., என்ற அளவிற்கே உள்ளது. இந்த இடர்ப்பாடுகளுக்கு எல்லாம் தீர்வாக, ஜி.எஸ்.டி., என்ற ஒரே வரி விதிப்பு முறை அமுலுக்கு வந்துள்ளது.

நாடு முழுவதும், ஒரே வரி விதிப்பு உள்ளதால், சோதனைச் சாவடிகள் மற்றும் அதிகாரிகளின் ஆய்வின்றி, சரக்குகளை விரைவாக கொண்டு செல்ல முடிகிறது. இதனால், நீண்ட தூரம் செல்லும் சரக்கு லாரிகளின் பயண நேரம், ஐந்தில் ஒரு பங்கு குறைந்து, சரக்கு போக்குவரத்து செலவினம் குறைய வழி வகுத்துள்ளது.

மாநிலத்திற்கு மாநிலம் மாறுபடும் வரிகள் காரணமாக, ஒவ்வொரு மாநிலத்திலும் கிடங்கு

அமைத்து, நிர்வகித்து வந்த நிறுவனங்களுக்கு, அவ்வகை செலவுகள் மிச்சமாகும். சரக்கு பூங்காக்கள் மூலம், ஏராளமான வேலை வாய்ப்புகளும் உருவாகும்; சுற்றுச்சூழல் மாசுபாடும் குறையும். இது போன்ற சரக்கு பூங்காக்கள் அமைப்பது உட்பட, சரக்கு போக்குவரத்து துறையில், 2 லட்சம் கோடி ரூபாய் வரை முதலீடு செய்ய, பல நிறுவனங்கள் முன் வந்துள்ளன.

பழைய வரி விதிப்பில், பெரும்பான்மை சரக்குகளுக்கு, 26.5 சதவீத வரி வரம்பு இருந்த நிலையில், அது, ஜி.எஸ்.டி.-யில், 18 சதவீதமாக குறையும் என, மதிப்பிடப்பட்டு உள்ளது. அதனால், சரக்கு மதிப்பின் அடிப்படையிலான, போக்குவரத்து செலவும் குறையும். பிற முன்னணி நாடுகளில், சரக்கு மதிப்பின் அடிப்படையிலான போக்குவரத்து செலவினம், 6-8 சதவீதமாக உள்ளது; இது, இந்தியாவில், 14 சதவீதமாக உள்ளது. தற்போது, ஜி.எஸ்.டி., அமலுக்கு வந்த பின், நாடு முழுவதும் தடையின்றி சரக்குகள் விரைவாக கொண்டு செல்லப்படுவதால், அவற்றுக் கான போக்குவரத்து செலவினம், 10-12 சதவீதமாக குறையும். இவ்வாறு அறிக்கையில் கூறப்பட்டுள்ளது.

- கீதா

சட்டுபிட்டு தகவல்

வெற்றி

என்பது

தோல்விகளுக்கிடையே

தான் உள்ளது.

வங்கிச் செய்திகள்



கடன் வழங்குவதை 10 சதவீதம் அதிகரிக்க யூனியன் வங்கி இலக்கு!

வங்கி கடன் வழங்குவதை 10 சதவீதம் அதிகரிக்க இலக்கு நிர்ணயிக்கப்பட்டுள்ளதாக யூனியன் வங்கி நிர்வாக இயக்குநர் திரு. ஜி. ராஜ் கிரண் ராய் தெரிவித்துள்ளார்.

சென்னையில் செய்தியாளர்களிடம் அவர் கூறியதாவது. யூனியன் வங்கி தேசிய அளவில் 5-ஆவது பெரிய வங்கியாக விளங்குகிறது. நடப்பு நிதியாண்டில் வளர்ச்சித் திட்டங்களுக்காகவும், வாராக் கடன் சுமையைக் குறைக்கவும் ரூ.3,500 கோடி அளவுக்கு மூலதனத்தை உயர்த்த திட்டமிட்டுள்ளோம். உள்நாட்டு வர்த்தகத்தில் அதிக கவனம் செலுத்தப்பட உள்ளது. குறிப்பாக, சில்லறைக் கடன், விவசாயக் கடன், சிறு, குறு, நடுத்தர கடன் வழங்குவதில் முக்கியத்துவம் செலுத்தப்படும். சில்லறைக் கடன் வழங்குவதில் அதிக கவனம் செலுத்த உள்ளோம்.

தமிழகத்தில் வறட்சி, உயர் மதிப்பு ரூபாய் இழப்பு நடவடிக்கையால் வங்கிக்கு பெரிய பாதிப்பு இல்லை. 2017 ஆம் ஆண்டு மார்ச் நிலவரப்படி, வங்கி வர்த்தகம் ரூ.6,80,076 கோடி ஆகும். இது, 9.61 சதவீதம் அதிகரித்துள்ளது. இதுபோல, வைப்பு, கடன் அளிப்பு ஆகியவை முறையே 10.41 சதவீதம், 8.63 சதவீதம் உயர்ந்துள்ளது என்றார்.

லக்ஷ்மி விலாஸ் வங்கி நிகர லாபம் 9 சதவீதம் உயர்வு!

காலாண்டு நிகர லாபம் 9 சதவீதம் உயர்ந்து ரூ.66.12 கோடியாக உள்ளது என லக்ஷ்மி விலாஸ் வங்கி நிர்வாக இயக்குநர் திரு. பார்த்த சாரதி முகர்ஜி தெரிவித்தார்.

ஏப்ரல் முதல் ஜூன் வரையிலான முதல் காலாண்டு நிதி அறிக்கையை சென்னையில் அவர் வெளியிட்டுப் பேசியதாவது.

காலாண்டில் லக்ஷ்மி விலாஸ் வங்கியின் மொத்த வர்த்தகம் ரூ.52,711 கோடியாக இருந்தது. நிகர லாபம் ரூ.66.12 கோடியாக உள்ளது. கடந்த ஆண்டு முதல் காலாண்டிலிருந்த டெபாசிட் ரூ.25,995.86 கோடி. இவ்வாண்டு ரூ.29,475.53 கோடியாக அதிகரித்துள்ளது. இது 13.39 சதவீத வளர்ச்சியாகும். அத்துடன், நடப்புக் கணக்கு, சேமிப்புக் கணக்குகளின் டெபாசிட் 36.53 சதவீதம் உயர்ந்துள்ளது. பணமதிப்பு நீக்க நடவடிக்கையைத் தொடர்ந்து டிஜிட்டல் பணப் பரிவர்த்தனை அதிகரித்துள்ளது. இருந்த போதிலும், ஏடிஎம் மையங்கள் குறைக்கப்படாது. தேவை ஏற்பட்டால், வாடிக்கையாளர்களின் தேவைக்கேற்ப ஏ.டி.எம். செயல்பாடுகள் மாற்றி அமைக்கப்படலாம். சிறு, குறு கடன் அளிப்பில் அதிகம் கவனம் செலுத்துகிறோம். கட்டுமானத் தொழில், உலோகத் தொழில், உள்கட்டமைப்புத் துறைகளில் தற்போது காணப்படும் ஏற்ற இறக்கம் வழக்கமான ஒன்றுதான். இருப்பினும், வங்கியின் வளர்ச்சி சிறப்பாகவே உள்ளது என்றார்.

ஃப்ரீசார்ஜை கையகப்படுத்த ஆக்ஸிஸ் வங்கி ஒப்பந்தம்!

தனியார் துறையைச் சேர்ந்த ஆக்ஸிஸ் வங்கி, இணையவழியான பணப் பட்டுவாடா சேவையில் ஈடுபட்டு வரும் ஃப்ரீசார்ஜ் நிறுவனத்தை கையகப்படுத்துவது தொடர்பாக ஒப்பந்தம் மேற்கொண்டுள்ளது.

இதுகுறித்து ஆக்ஸிஸ் வங்கி பங்குச் சந்தைக்கு தெரிவித்துள்ளதாவது: அசிலிஸ்ட் சொல்யூஷன்ஸ் மற்றும் ஃப்ரீசார்ஜ் பேமண்ட் டெக்னாலஜீஸில் வைத்துள்ள 100 சதவீத பங்குகளை கையகப்படுத்தும் வகையில் ஜாஸ்பர் இன்ஃபோடெக் நிறுவனத்துடன் (ஸ்நாப்டீல்), ஆக்ஸிஸ் வங்கி உடன்பாடு செய்து கொண்டுள்ளது. இதன் மதிப்பு ரூ.385 கோடியாகும்.

இந்த கையகப்படுத்துதல் நடவடிக்கை தொடர்பாக சம்பந்தப்பட்ட ஒழுங்காற்று அமைப்புகளின் ஒப்புதல் இரண்டு மாதங்களில் கிடைக்கும் என எதிர்பார்க்கப்படுகிறது. அதன் பிறகு, ஃப்ரீசார்ஜ் வர்த்தகத்தை முழுமையாக இணைப்பது குறித்து பரிசீலிக்கப்படும். தற்போதைய நிலையில் ஃப்ரீசார்ஜ் வருவாய் ரூ.80 கோடியாக உள்ளது.

இணைப்புக்குப் பிறகு ஆக்ஸிஸ் வங்கியின் வாடிக்கையாளர்களின் எண்ணிக்கை இருமடங்காக அதிகரிக்கும் என்று அந்த வங்கி பங்குச் சந்தைக்கு தெரிவித்துள்ளது.

மொபைல் வாலட் சேவையில் ஈடுபட்டுள்ள ஃபர்சார்ஜ் நிறுவனத்துக்கு 5.2 கோடி வாடிக்கையாளர்கள் உள்ளனர் என்பது குறிப்பிடத்தக்கது.

பரோடா வங்கி சென்னை மண்டலத்திற்கு புதிய பொதுமேலாளர் பதவியேற்பு!

பாங்க் ஆஃப் பரோடாவின் சென்னை மண்டல புதிய பொது மேலாளராக திரு. வி.முருகன், ஜூலை 1-ஆம் தேதி பொறுப்பேற்றுக் கொண்டார்.

இதற்கு முன் இவர், மும்பையில் உள்ள பேங்க் ஆஃப் பரோடாவின் கார்ப்பரேட் அலுவலகத்தில் கிராமப்புறம் - விவசாய வங்கிச் சேவைகள் மற்றும் சிஎஸ்ஆர் துறையில் பணியாற்றியுள்ளார். 1981-ஆம் ஆண்டு குஜராத் வங்கி அதிகாரியாக தனது பணியைத் தொடங்கிய இவர், இந்தியா தவிர பிற நாடுகளில் உள்ள பல்வேறு வங்கி கிளைகளில் முக்கிய பொறுப்புகளை வகித்துள்ளார்.

மேலும் பெருநிறுவனங்களுக்கானக் கடன், விவசாயக் கடன், அந்நியச் செலாவணி மற்றும் உள்நாடு, சர்வதேச வர்த்தகத்தில் மிகுந்த அனுபவம் கொண்டவர் என்பது குறிப்பிடத்தக்கது.

சிண்டிகேட் வங்கியின் நிர்வாக இயக்குநராக திரு. மெல்வின் ரீகோ பொறுப்பேற்பு!

பொதுத்துறையைச் சேர்ந்த சிண்டிகேட் வங்கியின் புதிய நிர்வாக இயக்குநர் தலைமைச் செயல் அதிகாரியாக மெல்வின் ரீகோ பொறுப்பேற்றுக்கொண்டார்.

இவர் இதற்கு முன்பு பேங்க் ஆஃப் இந்தியாவின் நிர்வாக இயக்குநர், தலைமைச் செயல் அதிகாரியாக பொறுப்பு வகித்து வந்தார். கடந்த 1984-ஆம் ஆண்டு ஐ.டி.பி.ஐ. வங்கியில் முதல் முதலாக பணிக்குச் சேர்ந்த மெல்வின் ரீகோ, அந்த வங்கியின் துணை நிர்வாக இயக்குநராக பதவி உயர்வு பெற்றார்.

அதன்பிறகு 2003 செப்டம்பரில், ஐ.டி.பி.ஐ. ஹோம்பைனான்ஸ் நிறுவனத்தில் நிர்வாக இயக்குநர் மற்றும் தலைமைச் செயல் அதிகாரியாக நியமனம் செய்யப்பட்டார்.



கரூர் வைஸ்யா வங்கியின் வர்த்தகம் ரூ.95,135 கோடி!

கரூர் வைஸ்யா வங்கியின் விற்றுமுதல் ரூ.95,135 கோடியாக உயர்ந்துள்ளது என்று வங்கியின் நிர்வாக இயக்குநரும் முதன்மை செயல் அதிகாரியுமான திரு.கே. வெங்கட்ராமன் தெரிவித்துள்ளார். இதுகுறித்து,

கரூர் வைஸ்யா தலைமை அலுவலகத்தில் நடைபெற்ற ஆண்டுக் கூட்டத்தில் அவர் கூறியதாவது. 2015-2016 நிதியாண்டில் ரூ.89,555 கோடியாக இருந்த மொத்த வர்த்தகம் கடந்த நிதி ஆண்டில் 6.23 சதவீத வளர்ச்சியுடன் ரூ.95,135 கோடி ஆக உயர்ந்துள்ளது. ரூ.50,078.00 கோடியாக இருந்த வைப்புத்தொகை, 7.23 சதவீதம் வளர்ச்சியடைந்து ரூ.53,699.91 கோடியாக உயர்ந்துள்ளது. ரூ.11675 கோடியாக இருந்த வங்கியின் நடப்பு மற்றும் சேமிப்புத் தொகையானது நிகழாண்டில் 27.52 சதவீதம் வளர்ச்சி பெற்று ரூ.14.888 கோடியாக உயர்ந்துள்ளது. நடப்பு மற்றும் சேமிப்பு விகிதம் 23.3 சதவீதமாக இருந்தது. ரூ.39,475.70 கோடியாக இருந்த மொத்த கடன் அளிப்பு, 4.96 சதவீத வளர்ச்சி பெற்று ரூ.41,434.98 கோடியாக உயர்ந்துள்ளது.

2015-2016 நிதியாண்டில் ரூ.1,781.37 கோடியாக இருந்த நிகர வட்டி வருமானம் 2016-2017-இல் 16.41 சதவீதம் அதிகரித்து ரூ.2073.70 கோடியாக உயர்ந்தது. மேலும் நிகர லாபம் 6.76 சதவீதம் உயர்ந்து முதல்முறையாக ரூ.600 கோடிக்கும் மேல் உயர்ந்துள்ளது. வங்கி நிதியானது முந்தைய ஆண்டை விட ரூ.272.07 கோடி உயர்ந்து ரூ.4845.02 கோடியை அடைந்துள்ளது. வங்கியின் மொத்த மூலதனம் ரூ.5,000 கோடியைக் கடந்து ரூ.5,068 கோடியாக உயர்ந்துள்ளது என்றார்.

தேசத்திற்காகவே தனது வாழ்வை அர்ப்பணித்த தியாகச் செம்மல் டாக்டர் அப்துல்கலாம்

எந்த அரசியல் கட்சிக்கும் தலைவராக இல்லை, எந்த இயக்கத்துக்கும் தலைவராக இல்லை. கட்சிப் பெயர் இல்லை, கொடி இல்லை, சின்னம் இல்லை. ராமேசுவரத்தில் சாதாரண ஏழைக் குடும்பத்தில் 15.10.1931-இல் பிறந்து குடியரசுத் தலைவராக உயர்ந்த அப்துல் கலாம் இறந்தபோது இந்தியாவே அழுதது.

அவருக்கு இறுதி அஞ்சலி செலுத்துவதற்காக பல்வேறு மாநிலங்களைச் சேர்ந்த பல லட்சம் பேர் ராமேசுவரத்தில் வந்து குவிந்தனர். சாதாரண மனிதர்கள் முதல் பாரதப் பிரதமர் வரை வரிசையில் காத்திருந்து அஞ்சலி செலுத்திய வரலாறு அன்று நடந்தது. தமிழகம் ஸ்தம்பித்தது. வாகனங்கள் ஓடவில்லை, வர்த்தக நிறுவனங்கள் எதுவும் திறக்கப்படவில்லை.

லட்சக்கணக்கான மக்கள் வெள்ளத்தில், கண்ணீர்க் கடலில் மூழ்கியது ராமேசுவரம் தீவு. மீனவர்கள் யாரும் கடலுக்கு மீன்பிடிக்க செல்ல வில்லை. உலக நாடுகள் முழுவதும் கலாமின் மரணத்துக்கு இரங்கல் தெரிவித்திருந்தது மட்டும் இல்லாமல் அனைத்து நாடுகளிலும் அந்தந்த நாட்டின் தேசியக் கொடிகள் அரைக்கம்பத்தில் பறக்கவிடப்பட்டன. அமெரிக்க பத்திரிக்கைகளும் அவருக்கு புகழாரம் கூட்டியிருந்தன. பிறப்பு ஒரு சம்பவமாக இருக்கலாம், ஆனால் இறப்பு ஒரு சரித்திரமாகத்தான் இருக்க வேண்டும் என்று அந்தச் சாதனை மனிதர் சொன்னது அவரது வாழ்வில் அப்படியே மெய்யாகிப் போயிருந்தது.

பணக்காரனாக இருந்தால் தான் முன்னேற முடியும், ஆங்கிலம் படித்திருந்தால்தான் உயர முடியும், நகரத்தில் இருந்தால்தான் வேகமாக முன்னேற முடியும் என்கிற மாயையை உடைத்தெறிந்த அந்த மகத்தான மனிதர் கடந்த 27.7.2015-ஆம் தேதி மாணவர்கள் மத்தியில் உரையாற்றிக் கொண்டிருந்த போதே மயங்கி விழுந்து உயிரிழந்தார். அவரது மரணச் செய்தி இந்தியா முழுவதும் உள்ள இளைஞர்களை,

மாணவர்களை, குழந்தைகளை அதிர்ச்சியடையச் செய்தது.

அதற்கு காரணம் என்ன? நம் வீட்டுக்குள் அந்நியர் புகுந்து விடாமல் இருக்க நம் வீட்டைச் சுற்றி வேலி அமைப்போம். ஆனால் இவரோ இந்தியாவின் பாதுகாப்புக்கு வானத்தில் வேலி கட்டி உலக நாடுகள் பலவற்றையும் உற்று நோக்க வைத்த பெருமைக்குரிய ஏவுகணை நாயகன்.

ஒலியின் வேகத்தைவிட இருமடங்கு வேகமாகச் செல்லக்கூடிய சுகோய் போர் விமானத்தில் பறந்து சாசகப் பயணம் நிகழ்த்தினார். கடல் மட்டத்திலிருந்து 7 ஆயிரம் மீட்டர் உயரத்தில் அமைந்திருக்கும் மைனஸ் 30 டிகிரி செல்சியஸ் உள்ள குளிர் பிரதேசமான சியாச்சினுக்கு சென்று அங்கு நம் தேசத்துக்காக பாதுகாப்பு பணியை செய்து வரும் ராணுவ வீரர்களை சந்தித்து உற்சாகப்படுத்தினார்.

ஐ.என்.எஸ். சிந்து என்ற நீர்மூழ்கிக் கப்பலில் தொடர்ந்து 3 மணி நேரம் கடலுக்குள்ளேயே பயணம் செய்தார். இவரது சாதனைப் பட்டியல் நீண்டு கொண்டே போகிறது. ஐரோப்பிய நாடாளுமன்றத்தில் தமிழின் சிறப்புகளை விளக்கியதும், தினமணி நடத்திய இதழ் இலக்கியத் திருவிழாவில் தமிழ் மொழி செழிக்க ஆறு அம்சத்திட்டத்தை அறிவித்ததும் அவரது தமிழ்மொழிப்பற்றுக்கு எடுத்துக்காட்டுகள்.

நாலு கிலோ எடையுள்ள செயற்கை கால்-களைப் பொருத்திக் கொண்டு நடக்கவே முடியாத போலியோ பாதித்த குழந்தைகளுக்கு வெறும் 400 கிராம் மட்டுமே எடையுள்ள எடைகுறைந்த காலிப்பரால் ஆன செயற்கைக் கால்களைக் கண்டு பிடித்துத்தந்த விஞ்ஞானி. அவர் அறிவியலில் செய்த சாதனைகளையும், பெற்ற விருதுகளையும், எழுதிய புத்தகங்களையும், பள்ளிகளிலும், கல்லூரிகளிலும் மாணவ,



மாணவியரிடையே காட்டிய அன்பையும் விவரித்து எழுதிட வார்த்தைகளே இல்லை.

இந்தியத் திருநாட்டின் தேசியக் கொடி அரைக்கம்பத்தில் கவலையோடு பறந்த அந்த நேரத்தில் அந்த தியாக சீலரின் உடல் அவரது சொந்த ஊரான ராமேசுவரம் தீவில் பேக்கரும்பு என்ற இடத்தில் நல்லடக்கம் செய்வதற்காக அவரது இல்லத்திலிருந்து ஊர்வலமாக அலங்கரிக்கப்பட்ட ராணுவ வாகனத்தில் அவரது உடல் எடுத்து வரப்பட்டது. முப்படை வீரர்களும் தனித்தனியாக ராணுவ வாகனத்தின் முன்பாக அணிவகுத்து வந்தனர். இறுதி ஊர்வலம் மக்கள் வெள்ளத்தில் மிதந்தபடி சென்றது. ஊர்வலம் வரும் வழிநெடுகிலும் குவித்திருந்த லட்சக் கணக்கான மக்கள் கலாமின் உடலுக்கு கண்ணீர் மல்க மலர்களை தூவினர். ஏராளமான மாணவர்கள் தங்கள் கைகளில் தேசியக்கொடியை வைத்து அசைத்து மிகுந்த சோகத்துடன் அவரை வழியனுப்பினார்கள்.

வழிநெடுகிலும் அஞ்சலி செலுத்த காத்திருந்த பலரும் அவரது உடல் ஏற்றப்பட்ட ராணுவ வாகனம் அவரவர்களுக்கு அருகே வந்தபோது விம்மி, விம்மி அழுது, கண்ணீர் சிந்தியது நெஞ்சை உருக்குவதாக இருந்தது. ஒரு அசம்பாவித சம்பவம் கூட நடக்கவில்லை.

நல்லடக்கம் செய்யப்படும் இடம் அருகே வந்தவுடன் அவரது உடலில் போர்த்தப்பட்டிருந்த தேசியக் கொடியை முப்படை வீரர்களும் ராணுவ மரியாதையுடன் அகற்றினார்.

பின்னர் ராணுவ வீரர்கள் உடலை அவரது உறவினர்களிடம் ஒப்படைத்தனர். அப்போது ராணுவ வீரர்கள் 3 முறை வானத்தை நோக்கி 21 குண்டுகள் முழங்கினர். கலாமின் உறவினர்களால் சிறப்புத் தொழுகையும் நடத்தப்பட்டு இஸ்லாமிய மத வழக்கப்படி உடல் நல்லடக்கம் செய்யப்பட்டது. தேசத்துக்காகவே தன் வாழ்வை தியாகம் செய்த அந்த தியாகச் செம்மலுக்கு, எந்த அரசியல் கட்சியிலும் இல்லாத அந்த தலைவருக்கு அனைத்து அரசியல் கட்சித் தலைவர்களும், அனைத்து மதத்தினரும் நேரில் வந்து அஞ்சலி செலுத்திய வரலாறு நிகழ்ந்தது.

புண்ணிய பூமியாக இருந்த ராமேசுவரம் தீவு இப்போது புனித பூமியாகவும் மாறியிருக்கிறது. கலாமின் இரண்டாவது நினைவு தினம் கடந்த 17.7.2017 அன்று அனுசரிக்கப்பட்டது. ஒவ்வொரு இந்தியக் குடிமகனும் தேசத்தை வலுப்படுத்திட உறுதியுற்போம். அதுதான் நாம் அவருக்கு செய்யும் உண்மையான அஞ்சலி.

- பாத்திமா

மியூச்சுவல் பண்ட முதலீடு செய்தால் கிடைக்கும் பலன்கள்!



அவசர கால நிதியை உருவாக்குவதில் இருந்து, ஓய்வு காலத்திற்கான வருமானம் வரை பலவித தேவைகளை நிறைவேற்றிக் கொள்ள மியூச்சுவல் பண்ட்கள் கைகொடுக்கும். பல வகையான முதலீட்டு வாய்ப்புகளில் பரஸ்பர நிதி என கூறப்படும். மியூச்சுவல் பண்ட்கள் முக்கிய பங்கு வகிக்கின்றன. முதலீட்டாளர்கள் தங்கள் தேவைக்கு பொருத்தமான மியூச்சுவல் பண்ட திட்டங்களை தேர்வு செய்து முதலீடு செய்வது நல்ல பலன் அளிக்கும் என, நிதி வல்லுனர்களும் வலியுறுத்துகின்றனர்.

நேரடியாக பங்குச்சந்தையில் முதலீடு செய்யாமல் அதன் பலனை பெறுவதற்கான வழியாக கருதப்படும் மியூச்சுவல் பண்ட திட்டங்களில் பலவகை இருக்கின்றன. சமபங்குகளில் முதலீடு செய்யும் ஈக்விட்டி பண்ட, கடன் சார் முதலீடுகளில் முதலீடு செய்யும் டெப்ட் பண்ட, குறுகிய கால முதலீட்டிற்கு ஏற்ற லிக்விட் பண்ட, சமபங்கின் பலனையும், டெப்ட் பண்டின்

பாதுகாப்பையும் இணைந்து வழங்கும் பேலன்ஸ்டு பண்ட உள்ளிட்ட பலவகையான திட்டங்கள் இருக்கின்றன.

முதலீட்டாளர்கள் இவற்றில் தங்கள் தேவை மற்றும் நிதி சூழலுக்கு ஏற்ற திட்டங்களை தேர்வு செய்து முதலீடு செய்வது அவசியம் என, நிதி வல்லுனர்கள் கருதுகின்றனர். பொருத்தமான மியூச்சுவல் பண்ட திட்டத்தின் மூலம் பல தேவைகளை நிறைவேற்றிக் கொள்ள முடியும். எஸ்.ஐ.பி., என சொல்லப்படும் 'சிஸ்டமேட்டிக் இன்வெஸ்ட்மென்ட் பிளான்' குறிப்பிட்ட கால அளவில் சீராக முதலீடு செய்யும் திட்டங்கள் சிறந்த சேமிப்பு பழக்கமாக அமைவதோடு, நீண்ட கால நோக்கில் நல்ல பலனையும் அளிக்க வல்லவை.

அவசரகால நிதி:

நீண்ட கால இலக்குகள் போலவே திடீரென எதிர்பாராமல் ஏற்படும் நெருக்கடிகளை எதிர்கொள்ளும்



ஆற்றலும் முக்கியம். இதற்காக அவசரகால நிதியை உருவாக்கி கொள்ள வேண்டும் என்கின்றனர். இந்த நிதியை உருவாக்க விக்விட் பண்ட ரக திட்டங்கள் ஏற்றவை. மாதம் ஒரு குறிப்பிட்ட தொகைய இந்த வகை திட்டத்தில் முதலீடு செய்வதன் மூலம் சில ஆண்டுகளில் கணிசமான தொகையை அவசர நிதியாக உருவாக்கி கொள்ளலாம். எதிர்பாராத நெருக்கடிகளில் இது கைகொடுக்கும். விக்விட் பண்ட திட்டம் சேமிப்பு கணக்கை விட மேம்பட்டது. அதே நேரத்தில் தேவையான போது பணத்தை எடுத்துக் கொள்ளலாம்.

இதே போல சொந்த வீடு வாங்குவதற்கான முன்பணத்தை திரட்டவும் மியூச்சுவல் பண்ட முதலீட்டை நாடலாம். வீட்டுக் கடன் பெற முன்பணமாக எவ்வளவு தொகை தேவைப்படும் என கணக்கிட்டு அதற்கேற்ப பொருத்தமான திட்டத்தில் மாதந்தோறும் முதலீடு செய்து வரலாம். வீடு வாங்கும்போது இந்த தொகை கைகொடுக்கும். பெரும்பாலானோர் முன்பணத்திற்காக நீண்ட கால சேமிப்பாக, பி.எப்., பணத்தில் கைவைப்பதை வழக்கமாக கொண்டுள்ளனர். இதை தவிர்க்க வேண்டும் என, நிதி வல்லுனர்கள் கூறுகின்றனர்.

போனஸ் முதலீடு:

பெரும்பாலானோர் போனஸ் போன்றவை மூலம் பெருந்தொகை கிடைக்கும் போது அதை செலவு செய்யவே முற்படுகின்றனர். இந்த தொகையை இஷ்டம் போல செலவு செய்வதை விட, முதலீடு செய்வதே சரியாக இருக்கும். வைப்பு நிதி போன்றவற்றில் முதலீடு செய்வதை

விட டெப்ட் பண்ட வகை திட்டத்தில் முதலீடு செய்யலாம். வரி சேமிப்புக்கும் இது உதவலாம். வைப்பு நிதியில் முதலீடு செய்யும்போது அதன் பலன் முதலீடு செய்பவரின் வருமான வரி வரம்பிற்கு ஏற்ப வரி உண்டு.

இதேபோல இலக்குகளை நிறைவேற்றிக் கொள்ளவும் மியூச்சுவல் பண்ட திட்டங்களை நாடலாம். எல்லாருக்குமே இலக்குகள் உண்டு. பிள்ளைகள் உயர்கல்வி முதல் வெளிநாட்டு விடுமுறை வரை பலவித இலக்குகள் இருக்கலாம். இவற்றுக்கான தொகையை திரட்டுவது எப்படி? எஸ்.ஐ.பி., எனப்படும், 'சிஸ்டமேட்டிக் இன்வெஸ்ட்மென்ட் பிளான்' வகை திட்டங்களில் பொருத்தமானதை தேர்வு செய்து மாதம் ஒரு தொகையை முதலீடு செய்தால் இலக்கிற்கான நிதியை தயார் செய்து கொள்ளலாம்.

இதேபோல ஓய்வு காலத்தில் இருப்பவர்களும் தங்களுக்கு தேவைப்படும் மாத வருமானத்திற்கு எஸ்.டபிள்யூ.பி., எனப்படும், 'சிஸ்டமேட்டிக் வித்திராயல் பிளான்' வகை திட்டங்களில் முதலீடு செய்யலாம். இது, எஸ்.ஐ.பி., திட்டங்களில் தலைகீழ் வடிவம். முதலில் ஒரு பெரிய தொகையை முதலீடு செய்து விட்டு, அதன் மூலம் மாதம் ஒரு குறிப்பிட்ட தொகையை பெற்றுக் கொள்ளலாம். இவற்றில் சமயங்கு நிதிகளும் இருக்கின்றன என்றாலும், கடன்சார் நிதிகளை நாடுவது பாதுகாப்பாக இருக்கும் என கருதப்படுகிறது.

- தீபக்

2022-க்குள் அனைவருக்கும் சொந்த வீடு சாத்தியமா!

சென்னை போன்ற பெருநகரங்களில் வீடு வாங்க வேண்டும் என்ற ஆசை இருந்தாலும் அது இன்றைய காலத்தில் சாத்தியமாகுமா என்பது பலர் மனதில் கேள்விக்குறியாகவே உள்ளது. 130 கோடி மக்கள் தொகைக் கொண்ட இந்தியா போன்ற வளரும் நாடுகளில் அனைவருக்கும் வீட்டு வசதி வழங்கும் திட்டம் மத்திய அரசால் செயல்படுத்தப்பட்டு வருகிறது. அதிலும் தில்லி, மும்பை, கொல்கத்தா, சென்னை போன்ற மாநகரங்களில் அனைவருக்கும் சொந்த வீடு சாத்தியமா? மத்திய அரசு நகர்ப்புறங்களில் உள்ள ஏழை, எளிய, நடுத்தர மக்கள் என அனைவருக்கும் 2022-ஆம் ஆண்டுக்குள் வீட்டு வசதி செய்து தரப்படும் என திட்டமிட்டு அதைச் செயல்படுத்தி வருகிறது.

2011-ஆம் ஆண்டு மக்கள் தொகைக் கணக்கெடுப்பின்படி இந்தியாவில் 31.2 சதவீதம் பேர் நகர்ப்புறங்களில் வாழ்கின்றனர். அதிலும் வேலைவாய்ப்புக்காக கிராமத்திலிருந்து நகர்ப்புறத்தை நோக்கி புலம் பெயரும் மக்களின் எண்ணிக்கை நாளுக்குநாள் அதிகரித்துக் கொண்டே வருகின்றது. சுமார் 1 கோடியே 80 லட்சம் பேர் வீடுகள் இல்லாமல் உள்ளனர். இதில் அமைப்பு சாரா தொழிலாளர்களும், படித்த இளைஞர்களும் வேலை வாய்ப்புத் தேடி நகரங்களிலேயே தங்க வேண்டிய கட்டாயத்திற்கு தள்ளப்படுகின்றனர். அப்படியே வேலை கிடைத்தாலும் இவர்கள் வாங்கும் சம்பளத்தில் பாதியளவு தங்கும் இடத்திற்கான வாடகைக்கே செலவழிக்க நேரிடுகிறது. இதன் காரணமாக தாங்கள் சொந்த வீடு வாங்கினால் என்ன? என்ற எண்ணம் ஒவ்வொருவரிடமும் ஏற்படுகின்றது. வளர்ந்த நாடுகளில் மக்கள் சொந்த வீடு வாங்க அல்லது கட்ட நாட்டின் ஒட்டுமொத்த உள்நாட்டு உற்பத்தியில் 30 சதவீதம் அளவுக்கு நிதியுதவி

வழங்கப்படுகிறது. இந்தியாவில் இந்த அளவு வெறும் 9 சதவீதம்தான். வீட்டு வசதி என்பது நாட்டின் பொருளாதார வளர்ச்சியில் முக்கிய காரணியாக விளங்குகிறது.

இதுகுறித்து கட்டுமான துறையினரின் கருத்தானது...

2022-ஆம் ஆண்டுக்குள் அனைவருக்கும் வீட்டு வசதி என்ற மிகப்பெரிய திட்டத்தில் தனியார் நிறுவனங்கள் ஆர்வத்தோடு இணைவதற்கு சிறிது காலம் ஆகும். பிரதமரின் அனைவருக்கும் வீடு திட்டத்தின்கீழ் நாடு முழுவதும் பல லட்சம் வீடுகள் கட்டப்பட்டு வருகின்றன. குறைந்த வருவாய் பிரிவினருக்கு அதிக வீடுகளை வழங்க வேண்டும் என்ற நோக்கம் இந்தத் திட்டத்தில் வகுக்கப்பட்டுள்ளது. தனியார் துறையினரிடம் வீடு வாங்கினாலும் மத்திய அரசின் அனைவருக்கும் வீடு திட்டத்தின் மூலம் ரூ.2.65 லட்சம் வரை மானியம் பெற்றுக்கொள்ளலாம். தனியார் துறையினரின் ஈடுபாடு அதிகரிக்குமானால் இந்தத் திட்டம் அதிவேகமாக வளர்ச்சி பெற்று குறித்த காலத்திற்குள் மத்திய அரசின் இலக்கை அடைய முடியும் என்கிறனர் கட்டுமானத்துறையினர்.

வருவாயில் 35% வீட்டுத் தவணைக்கு: கடன் வாங்கி சொந்த வீடு கட்டும்போது மாத வருவாயில் 35% மாதத் தவணை கட்ட வேண்டும் என்பதைக் கருத்தில் கொள்ள வேண்டும்.

தமிழகத்தில்தான் அதிக வீடுகள்:

2022-ஆம் ஆண்டுக்குள் அனைவருக்கும் வீடு கட்டும் திட்டத்தின் கீழ் மத்திய அரசு அனைத்து மாநிலங்களுக்கும் பெரும் அளவில் நிதி வழங்கி வருவதாக மத்திய நகர்ப்புற வளர்ச்சித் துறை அமைச்சர் கூறியுள்ளார். இத்திட்டத்தை நிறைவேற்ற மத்திய அரசு தமிழகத்திற்கு சுமார் ரூ.3,482 கோடி வழங்கியிருக்கிறது. நாட்டிலேயே தமிழகத்தில்



தான் மத்திய அரசு நிதியுதவியுடன் மிக அதிக எண்ணிக்கையிலான வீடுகள் அதாவது 2 லட்சத்து 27 ஆயிரத்து 956 வீடுகள் கட்டப்பட்டு வருகின்றன. இந்த திட்டத்தை 2019-ஆம் ஆண்டிற்குள் நிறைவேற்ற கேரளம், ஹரிமாசலம், ஜம்மு காஷ்மீர் உள்ளிட்ட 15 மாநிலங்களுக்கும் புதுச்சேரி உள்ளிட்ட யூனியன் பிரதேசங்களுக்கும் இலக்கு நிர்ணயிக்கப்பட்டுள்ளது. இதன்படி இந்த மாநிலங்கள், யூனியன் பிரதேசங்களில் வீடு இல்லாதவர்கள் குறித்த ஆய்வு மேற்கொள்ள வேண்டும் என்றும் அறிவுறுத்தப்பட்டுள்ளது.

2022-ஆம் ஆண்டுக்குள் 2008 நகரம் மற்றும் மாநகரங்களில் சுமார் 18 லட்சம் வீடுகள் கட்ட ஒப்புதல் அளிக்கப்பட்டுள்ளது. இதற்காக ரூ.96 ஆயிரத்து 266 கோடி முதலீட்டை ஒதுக்க மத்திய அரசு ஒப்புதல் அளித்துள்ளது. இதில் மத்திய அரசின் நிதியுதவியாக மாநிலங்களுக்கு ரூ.27 ஆயிரத்து 883 கோடி வழங்க ஏற்கெனவே ஒப்புதல் வழங்கப்பட்டுவிட்டது. ரூ.18 லட்சம் ஆண்டு வருமானமுள்ள நடுத்தர வருவாய்ப் பிரிவினருக்கும் இந்தத் திட்டத்தில் பயன் அடைய வழிவகை செய்யப்பட்டுள்ளது.

மாநில அரசின் பங்களிப்போடு மத்திய அரசு நிதியுதவியுடன் இதுவரை 5 லட்சத்து 83 ஆயிரத்து 427 வீடுகள் கட்ட அனுமதி வழங்கப்பட்டுள்ளது. இந்தத் திட்டம் தொடங்கப்பட்டு 22 மாநிலங்களில் 97 ஆயிரத்து 489 வீடுகள் கட்டப்பட்டுள்ளன. அதன் அடிப்படையில் தமிழகத்தில் 2 லட்சத்து 27 ஆயிரத்து 956 வீடுகள் கட்ட ஒப்புதல் வழங்கப்பட்டு 86,132 வீடுகள் கட்டப்பட்டு வருகின்றன. 8362 வீடுகள் கட்டி முடிக்கப்பட்டுள்ளன என புள்ளி விவரம் கூறுகிறது.

யாருக்கு இது பொருந்தும்...?

வீடு வாங்க வேண்டும், அல்லது கட்ட வேண்டும் என விரும்பும் அனைவரும் மத்திய அரசின் மானியத்தை பெறலாம். அதாவது மிகக்குறைந்த, குறைந்த, நடுத்தர வருவாய்ப் பிரிவினருக்கு கூடுதல் முன்னுரிமை அளிக்கப்படுகிறது. ஆண்டு வருவாய் ரூ.6 லட்சம், ரூ.12 முதல் ரூ.18 லட்சம் வரை, அதிகபட்சமாக ரூ.30 லட்சம் ஆண்டு வருவாய் உள்ளவர்கள் கூட இந்த திட்டத்தின் கீழ் சொந்த வீடு வாங்கலாம். வீடு வாங்கும்போது அவரது மனைவி அல்லது குடும்பத் தலைவி பெயரில் வாங்க வேண்டும். மிகக்குறைந்த, குறைந்த, நடுத்தர வருவாய் பிரிவினர் தாய், தந்தை, திருமணமாகாத மகன், மகள் ஆகியோர் ஒன்றாக வாழ்ந்தாலும், இதில் மகன், மகள் ஆகியோர் தங்களது பெயரில் சொந்த வீடு வாங்கலாம்.

மேலும் ஏற்கெனவே கட்டப்பட்டுள்ள கூரை வீடு, ஓட்டு வீடு ஆகியவற்றை புதுப்பித்துக் கொள்ளவும். இந்தத் திட்டத்தில் வழிவகை செய்யப்பட்டுள்ளது. தனியார், பொதுத்துறை வங்கிகள், வீடு கட்ட கடன் வழங்கும் நிதி நிறுவனங்கள் மூலம் கடன் பெறுவதோடு ரூ.2.65 லட்சம் மானியமாகப் பெறலாம். இதற்காக பிரத்யேக சான்றுகள் எதுவும் தேவையில்லை, ஆதார் அட்டையின் நகல், சுய சான்றொப்பம் வழங்கினால் போதுமானது என வங்கி அதிகாரிகள் தெரிவிக்கின்றனர்.

- ரம்யா

ஆற்று மணலுக்கு மாற்றாக சி.எஸ் சாண்ட் கட்டுமானத்துறைக்கு கைகொடுக்குமா!

கட்டுமான பணிகள் பாதிக்காமல் இருக்க ஆற்று மணலுக்கு மாற்று மணலாக எம்-சாண்ட் (சிஎஸ்-சாண்ட்) பயன்படுத்தலாம் என பொதுப்பணித்துறை பரிந்துரை செய்துள்ளது. கடந்த 3 மாதங்களுக்கு மேலாக மணல் தட்டுப்பாடு இருந்து வருகிறது. இதனால், ஏராளமான கட்டுமான திட்டப் பணிகள் தேக்கமடைந்துள்ளன. அதுபோல், கட்டுமான தொழிலில் ஈடுபட்டுள்ள லட்சக்கணக்கான தொழிலாளர்கள், கட்டுமான பொருள் விற்பனை நிறுவனங்கள், மணல் லாரி உரிமையாளர்கள் என பல தரப்பினர் பாதிப்புக்குள்ளாகியுள்ளனர்.

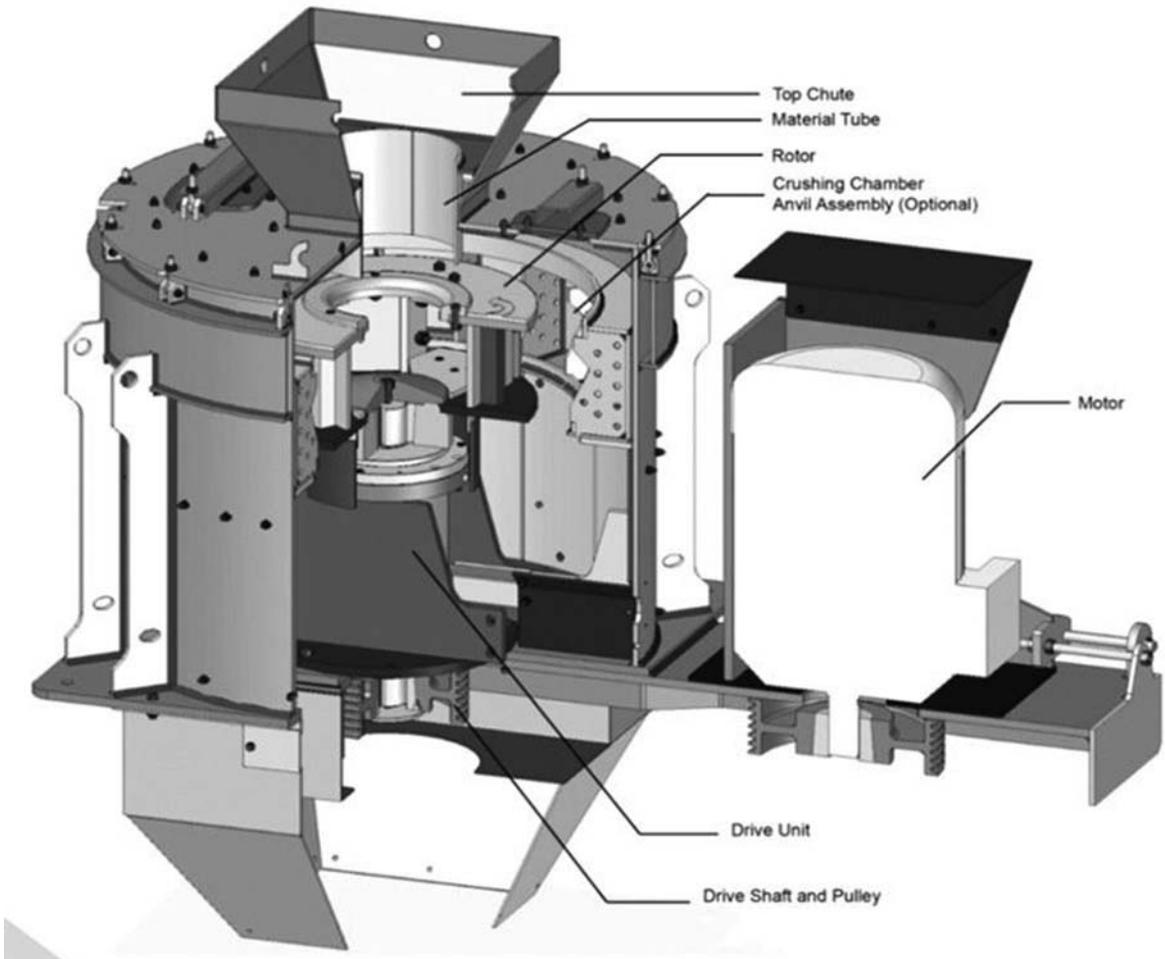
ஆற்று மணலுக்கு மாற்று: இதற்காக, அரசும் மணல் விற்பனையை நேரடியாக விற்கும் வகையில், ஆன்லைன் முறையினை அறிமுகப்படுத்தியுள்ளது. ஆன்லைனில் மட்டும் 35 ஆயிரத்துக்கும் மேற்பட்ட மணல் லாரி உரிமையாளர்கள் பல நாட்கள் காத்திருந்து மணல் எடுத்துச் செல்லும் நிலைமை ஏற்பட்டுள்ளது. இந்நிலையில், அரசின் மேலும் ஒரு நடவடிக்கையாக ஆற்று மணலுக்கு பதிலாக மாற்று மணலை கட்டுமான பணிகளுக்கு பயன்படுத்தலாம் என அறிவுறுத்தியுள்ளது. இதன் மூலம், மாற்று மணலான எம்-சாண்ட் மணல் எந்தளவுக்கு கிடைக்கும், இதன் தரம் எப்படி இருக்கும் என்பது உள்பட பல்வேறு கேள்விகள் உள்ளன.

மணல் தட்டுப்பாட்டுக்கு தீர்வு: இதற்கும் மேலாக மணல் தட்டுப்பாட்டுக்கு தீர்வு காண்பதற்காக கட்டுமான பணிகளுக்கு எம்-சாண்ட் மணலை மாற்று மணலாக பயன்படுத்த அறிவுறுத்தப்பட்டுள்ளது. இந்த எம்-சாண்ட்

மணலானது ஜல்லி கற்களை உடைத்து, நொறுங்கச் செய்து அதன் மூலம் தர ஆய்வுக்கு உட்படுத்தி பெறப்படும் மணல் ஆகும். இது சிஎஸ்-சாண்ட் (crusher stone sand) எனும் பெயரில் அழைக்கப்படுகிறது. தமிழகத்தில் 500க்கும் மேற்பட்ட நிறுவனங்களில் இந்த மணல் உற்பத்தி செய்யப்படுகிறது. அதுபோல், ஆற்காடு, வேலூர், திருத்தணி, நாகர்கோயில் உள்பட தமிழகத்தின் அனைத்து இடங்களிலும் கிடைக்கும். ஜல்லி குவாரிகள் நடத்தப்படும் நிறுவனங்களிலிருந்து ஆர்டர் செய்து பெற்றுக் கொள்ளலாம்.

பரிந்துரைக்கப்படும் விஎஸ்ஐ முறை: பெறப்படும் மணல் தரமானதா என்பதற்காக ஆய்வு செய்ய ஆய்வகங்களும் உள்ளன. குறிப்பாக, விஎஸ்ஐ கிரஷர் (VSI-vertical shaft impact crusher) தொழில்நுட்ப முறையில் உற்பத்தி செய்யப்படும் சிஎஸ்-சாண்ட் மணலை அரசு பரிந்துரைக்கிறது. தரமில்லாத குவாரி நிறுவனங்களில் உற்பத்தி செய்யப்படும் தரமில்லாத கசடு வகை சிஎஸ்-சாண்ட் மணலை வாங்க வேண்டாம் எனவும் அறிவுறுத்தப்படுகிறது என்றார் அவர்.

இதுகுறித்து இத்துறை சார்ந்த வல்லுநர்களின் கருத்தானது... ஆற்று மணல் தட்டுப்பாட்டுக்கு அரசு சார்பில் எடுக்கப்பட்டு வரும் நடவடிக்கைகளை வரவேற்கிறோம். ஜல்லி குவாரிகள் மூலம் கிடைக்கும் மணல் பயன்பாட்டுக்கு நல்ல வரவேற்பு இருக்கும். மாற்று மணலை பயன்படுத்த கட்டுமான தொழிலில் உள்ளோர் முதலில் தயக்கம் காட்டி வந்தனர். ஆனால், தற்போது வரலாறு காணாத அளவில்



மணல் தட்டுப்பாடு ஏற்பட்டுள்ளதால் மாற்று மணலை பயன்படுத்த பலர் முன்வந்துள்ளனர். மாற்று மணலான சிஎஸ்-சாண்ட் மணலை பயன்படுத்த தற்போது அரசே அறிவுறுத்தியுள்ளது. ஆற்று மணலை விட எம்-சாண்ட் மணல் கட்டுமான பணிகளுக்கு ஏற்றது. எனவே, அரசு அதிகளவில் குவாரிகளை திறந்து மாற்று மணலான சிஎஸ்-சாண்ட் அதிகளவில் கிடைக்க வழிவகை செய்ய வேண்டும்.

சி.எஸ். சாண்ட் தரமானதா?

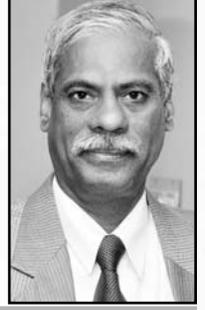
ஆற்று மணலுக்கு மாற்று மணலான சி.எஸ்-சாண்ட் ஜல்லி குவாரிகளிலிருந்து உற்பத்தி செய்யப்படுகிறது. ஜல்லி கற்களை விஎஸ்ஐ கிரஷர் முறையில் சிறு சிறு துண்டுகளாக மாற்றி பின் நீரின் மூலம் நனைக்கப்படும். அதன்பின் மேலும் ஆற்று மணலைப்போல் சற்று கூடுதலான அளவுக்கு பொடியாக்கப்படும். இதிலிருந்து டஸ்ட் எனப்படும் மணல் கசடுகள் பிரித்தெடுக்கப்பட்டு, சீரான அளவில் உற்பத்தி செய்யப்பட்டு பின்னர்

விற்பனைக்கு அனுப்பி வைக்கப்படும். இதனை வாங்கும் போது ஆய்வுகள் செய்ய தரமணி கட்டுமான பொருள்கள் ஆய்வு நிறுவனத்தில் வசதி உள்ளது. மேலும் தமிழகத்தில் உள்ள அனைத்து அரசு பொறியியல் கல்லூரிகளிலும் ஆய்வு செய்ய வழி வகைகள் உள்ளன. இந்த ஆய்வு முடிவுகள் அதிகபட்சமாக 2 நாட்களில் கிடைக்கும். அதன் பிறகு இந்த மாற்று மணலை பயன்படுத்தலாம். இந்த மாற்று மணல் ஆற்று மணலின் தரத்தை விட 15 சதவீத அளவு உறுதியானது. இதனை கான்கிரீட் தளம், பாலங்கள் உள்பட பிரதான கட்டுமானப் பணிகளுக்கு பயன்படுத்தலாம். இதற்கு எம்-35, 25, 20 ஆகிய கிரேடுகள் உள்ளன. சிஎஸ் சாண்ட் மணலானது கட்டுமான தள (கம்ப்ரஷன்) அழுத்த ஆய்வுகளுக்கு உட்படுத்தி சிறந்த முறையில் கட்டடங்களை கட்டலாம் என நிபுணர்கள் தெரிவிக்கின்றனர்.

- தியா



வளமான வாழ்க்கைக்கு வழிகாட்டும் ஏற்றுமதி தொழில்!



ஆர். அசோகன், செயல் இயக்குனர், CITEP

வளைகுடா நாடுகளுக்கு பொருட்களை ஏற்றுமதி செய்வதற்கு முன்...

பொதுவாக ஏற்றுமதி சம்மந்தமான கருத் தரங்குகளில், பயிற்சி வகுப்புகளில் கலந்து கொண்டு வந்தபின் இறக்குமதி-ஏற்றுமதிக்கான குறியீட்டு என்னை (I.E. Code Number) விண்ணப்பித்து பெற்றுவிடுகின்றனர்.

இதற்கு பின்பு அவர்களின் தேடுதல் :

எப்படி இறக்குமதியாளர்களை தேர்வு செய்வது?

ஏற்றுமதிக்கான ஆர்டர் எப்படி பெறுவது?

ஏற்றுமதி துறையில் முனைப்புடன் எப்படி ஈடுபடுவது?

இந்த இதழிலிருந்து தமிழ்நாட்டின் அதிக வாய்ப்புள்ள ஏற்றுமதி பொருள்களுக்கு சந்தைப் படுத்தும் வாய்ப்புள்ள நாடுகளைப் பற்றியும் எந்தவித அணுகுமுறை நமக்கு ஏற்றுமதி வாய்ப்புகளை இந்த நாடுகளில் பெற்றுத்தரும் என்பதை பற்றி அறியலாம்.

வளைகுடா நாடுகள் :

நமது மாநில பொருள்களுக்கு அதிக சந்தைப்படுத்தும் வாய்ப்புள்ள நாடுகளில் வளைகுடா நாடுகள் முக்கிய பங்கு வகிக்கிறது.

இந்தியர்கள் இந்த நாடுகளில் அதிகமாக வசிப்பதால் அன்றாட வாழ்க்கைக்கு தேவைப் படும் உணவு மற்றும் இதர பொருள்களுக்கு அதிகமான வாய்ப்பும், மற்றும் பிற பொருள் களுக்கு அந்த நாடுகளின் தேவை, தரம், விலை அடிப்படையிலும் வாய்ப்பு அதிகம். பூலோக ரீதியாக நமக்கு அண்மை நாடாக அமைந்து உள்ளதால் நமது ஏற்றுமதியை பெருக்குவதற்கு இந்த நாடுகளில் வாய்ப்பு அதிகமாக உள்ளது.

வளைகுடா நாடுகள் அதிகமாக இறக்குமதி செய்யும் முக்கியமான பொருள்களை எடுத்துக் கொண்டால், கீழ் கண்ட பொருள்கள் தேவை அதிகமாக உள்ளது:

ஆபரண நகைகள், முத்து மற்றும் ஆபரண கற்கள்; மின்னணு பொருள்கள்; பல வகைப்பட்ட இயந்திரங்கள், அதன் உதிரி பாகங்கள், வாகனங்கள் மற்றும் அதன் உதிரி பாகங்கள், விமான உதிரி பாகங்கள்; இரும்பு, செப்பு மற்றும் பல உலோக கலவையினால் செய்யப்பட்ட தொழில் மற்றும் வீட்டு உபயோக பொருள்கள்; விவசாய உபகரணங்கள்; பிளாஸ்டிக் மற்றும் கண்ணாடியால் செய்யப்பட்ட பொருள்கள், மருத்துவ உபகரணங்கள்; மருந்து பொருள்கள்; ரப்பர் பொருள்கள்; நாரினால் செய்யப்பட்ட மிதியடிகள் மற்றும் பல்வேறு பொருள்கள்; இயற்கை மற்றும் செயற்கை இரசாயன பொருள்கள்; அனைத்து வகையான துணி மணிகள், ஆயத்த ஆடைகள்; தோல் பொருள்கள்; அனைத்து வகையான உணவு பொருள்கள்; கால்நடை தீவனங்கள் மற்றும் அதன் மூல பொருள்கள்; கட்டுமான பொருள்கள், உள்ளலங்கார பொருள்கள்; கைவினை பொருள்கள்; புகையிலை பொருள்கள்; மற்றும் இதர பல பொருள்கள்.

துபாய் ஒரு மிகவும் முக்கியமான அண்டை நாடுகளுக்கான மறு ஏற்றுமதி (RE-EXPORTS) வணிக கேந்திரமாக இருப்பதால் அனைத்து விதமான தரமான பொருள்களுக்கு ஏற்றுமதி வாய்ப்பினை வழங்கும் இடமாக உள்ளது.

விளைபொருள்களுக்கான ஏற்றுமதி வாய்ப்புகள்:

வளைகுடா நாடுகளின் நில அமைப்பு விவசாய மற்றும் கால்நடை வளர்ப்புக்கு ஏற்றவாறு இல்லை. அதனால் உணவு சம்பந்தப்பட்ட பொருள்கள் தேவைக்கு இறக்குமதி செய்வது அவசியம். இந்நாடுகளின் 80 சதவீதத்திற்கு

அதிகமான உணவு தேவைகளுக்கு இறக்குமதி செய்வது அவசியப்படுகிறது.

வளைகுடா நாடுகளின் உணவு தேவைகளுக்கு இந்தியாவின் ஏற்றுமதி முன்னிலையில் உள்ளது. இதில் காய்கனி வகைகள் ஏற்றுமதி முதல் இடத்திலும், பதப்படுத்தப்பட்ட உணவுகள், இறைச்சி மற்றும் பண்ணை உணவுகள் அடுத்த இடத்திலும் உள்ளது.

இதில் குறிப்பிட வேண்டிய விஷயம் என்னவெனில் வளைகுடா நாடுகள், குறிப்பாக ஐக்கிய அமீரக நாடுகள் இறக்குமதி செய்யும் உணவு பொருள்கள் மறுஏற்றுமதியாக (RE-EXPORTS) ஆப்பிரிக்க நாடுகளுக்கும் கிழக்கு ஐரோப்பிய நாடுகளுக்கும் அனுப்பப்படுகிறது. வரும் காலங்களில் இந்த நாடுகளில் இறக்குமதி தேவையானது மிகவும் அதிகரிக்கும் வாய்ப்பு அதிகமாக உள்ளது. எனவே நமது நாட்டிற்கு உணவு சம்பந்தப்பட்ட பொருள்கள் ஏற்றுமதி அதிகரிக்கும் வாய்ப்பு மிகவும் நன்றாக உள்ளது.

அதே நேரத்தில் வளைகுடா நாடுகள் தங்களின் தேவைக்கு வேண்டிய உணவுப்பொருள்களை பெறும் பொருட்டு ஆப்பிரிக்க நாடுகள், எகிப்து, சூடான் போன்ற நாடுகளில் செழிப்பான விளைநிலங்களில் முதலீடு செய்து நேரடி உற்பத்தியில் ஈடுபட்டுவருகிறது. வரும் காலங்களில் இதன் மூலம் தனது தேவைகளில் ஒரு பகுதியை வெற்றிகரமாக தன்னிறைவு செய்து வரும் பட்சத்தில் அதன் இறக்குமதி சார்பு சூழ்நிலை ஓரளவு மாறலாம்.

இறக்குமதிக்கான தடை

அண்மையில் ஐக்கிய அரபு அமீரகம் எகிப்து, ஓமன், லெபனான், ஏமன் போன்ற நாடுகளில் இருந்து குறிப்பிட்ட காய்கனிகள் இறக்குமதிக்கு தடை விதித்தது. ரசாயன கலப்பு அதிகமாக உள்ளதே பொதுவான காரணமாகும்.

தடை அறிவிப்பு வெளியானவுடன் இறக்குமதி யாளர்கள் மாற்று சந்தைகளை தொடர்பு கொள்ள தொடங்கிவிட்டனர். இதனால் மேற்கண்ட நாடுகளின் ஏற்றுமதி பாதிப்பு அடைந்தது. அதே சமயம் இந்திய, பாகிஸ்தான், மொராக்கோ, துனிசியா, நெதர்லாண்ட்ஸ், மலேஷியா, போன்ற நாடுகள் வாய்ப்புகளால் பயன்பெற்றன. ஒருமுறை தவற விடும் ஏற்றுமதி சந்தை வாய்ப்பினை தீரும்பு பெறுவதற்கு மிக அதிக முயற்சி தேவைப்படும்.

நமது நாட்டிலிருந்து ஏற்றுமதியாகும் விளைபொருள்களுக்கு சில சமயம் தடை

இருந்துள்ளது. நமது ஏற்றுமதி செய்யும் விளை பொருள்கள் மற்றும் பண்ணை பொருள்களில் இரசாயன, பூச்சிக்கொல்லி மருந்துகள் கலப்பு இல்லாது அல்லது குறைந்த அளவாக இருப்பது இத்தகைய தடை நிர்ப்பந்தத்தை தவிர்க்கும்.

ஏதேனும் ஒரு பொருளுக்கு ஒரு குறிப்பிட்ட நாட்டிலிருந்து இறக்குமதி செய்வதற்கு எந்த ஒரு நாடும் தடை விதிக்கும் பட்சத்தில் அந்த பொருள்களை பிற நாட்டிலிருந்து இறக்குமதி செய்வதற்கு இறக்குமதியாளர்கள் முனைப்பு காட்டுவார்கள். நாம் நமது தரக்கட்டுப்பாட்டில் மிகவும் கவனமாக இருந்தால் இத்தகைய சூழலை எளிதில் தவிர்க்கலாம்.

விளைபொருள்கள் ஏற்றுமதிக்கு எதிர்கால வாய்ப்புகள்

வளைகுடா நாடுகளில் உள்நாட்டு மக்களின் எண்ணிக்கையை விட வெளிநாட்டு மக்களின் எண்ணிக்கை அதிகமாக உள்ளது. அமீரக நாடுகளில் இது 85 அதிகமாக உள்ளது. இந்த நாட்டு மக்களின் செலவினங்களில் உணவு சம்பந்தப்பட்ட பொருள்களுக்கு செய்யும் செலவு அதிகம்.

மிகவும் முக்கியமாக கவனிக்க வேண்டிய அம்சமானது: அமீரகம் அரசானது துபாய் ஒரு காய்கனிகள் மிக முக்கியமான சந்தைப்படுத்தும் கேந்திரமாக நிலைநிறுத்துவதற்கு முனைப்புடன் உள்ளது. இதன் நிமித்தம் உள் / வெளி நாடு முதலீடு பெறுவதற்கு சலுகைகளை அளித்தும் முக்கிய நாடுகளுடன் புரிந்துணர்வு ஒப்பந்தங்கள் ஏற்படுத்தியும் துபையினை காய்கனிகளுக்கு ஒரு உலக சந்தை படுத்தும் கேந்திரமாக உருவாக்குகிறது.

நமது நாட்டு உணவுப்பொருள்கள் ஏற்றுமதி யாளர்கள் தங்களின் சந்தை வாய்ப்புகளை அமீரகத்தில் நிலை நிறுத்துவது ஒரு நீண்ட கால ஏற்றுமதி வணிகம் செய்வதற்கு மிகவும் நல்லதாகும்.

அமீரகத்தில் கடைபிடிக்கப்படும் இறக்குமதி விதிமுறைகள் :

- ஏற்றுமதி முகவர்களிடமிருந்து (SHIPPING AGENT) உரிமம் பெற்ற இறக்குமதியாளருக்கு பொருள்களை டெலிவரி எடுத்துக்கொள்ள அனுமதி;
- பொருள் ஏற்றுமதி செய்ததற்கான கப்பல் ஏற்றுமதி மாற்றுண்டியல் (BILL OF LADING)

- முழுமையான விபரங்கள் அடங்கிய விலைப் பட்டியல் (INVOICE) இரண்டு நகல்களுடன்;
- ஏற்றுமதியாளர் மற்றும் இறக்குமதியாளரின் வணிக உரிமை சான்றிதழ்களின் நகல்கள்;
- ஏற்றுமதியாளரின் நாட்டிலிருந்துதான் பொருள்கள் உற்பத்தி செய்யப்பட்டது எனும் சான்றிதழ் அந்த நாட்டின் அங்கீகரிக்கப்பட்ட வணிக அமைப்பிலிருந்து (CERTIFICATE OF ORIGIN)
- சுங்க இலாகாவின் ஒப்புக்க
- ஏற்றுமதி செய்யப்பெற்ற ஒவ்வொரு பெட்டியிலும் உள்ள பொருள்களின் அளவு, பேக்கிங் செய்யப்பட்டமுறை மற்றும் அனைத்து விபரங்கள் அடங்கிய பொதிப்பட்டியல் (பேக்கிங் லிஸ்ட்);
- ஏற்றுமதி செய்யப்படும் பொருள்கள் சுங்க வரி சலுகை பெற்ற பொருள்களாக இருக்கும் பட்சத்தில் அதற்கான ஒப்புக்க மற்றும் உள்நாட்டு கொள்முதல் அனுமதி;
- ஏற்றுமதி செய்யும் பொருள்கள் அனுமதியுடன் அனுப்ப வேண்டியதாயின் சம்பந்தப்பட்ட இலாகாவின் பொருள்கள் இறக்குமதி செய்வதற்கான அனுமதி;
- உணவு சம்பந்தம்பெற்ற அனைத்து பொருள்களுக்கும் சுகாதார தர சான்றிதழ்
- இறைச்சி சம்பந்தப்பட்ட பொருள்களுக்கு கலால் சான்றிதழ்
- ஒரு சில பொருள்களுக்கு கதிர்வீச்சு பாதிப்பு இல்லாதது என்ற சான்றிதழ் தேவைப்படும்
- இறக்குமதி ஒப்புக்க வழங்குவதற்கான அனைத்து வகையான போக்குவரத்துக்கு சான்றிதழ்கள்

அமீரக நாட்டில் இறக்குமதிக்கான சுங்க வரியானது: அந்த நாட்டு நாணய மதிப்பில் AED 1000 வரை உள்ள பொருள்களுக்கு வரி கிடையாது. அந்த நாட்டிற்கு வரும் பயணிகள் AED 3000 வரை பரிசு பொருள்களை கொண்டுவருவதற்கு சுங்கவரி கட்ட தேவையில்லை.

விவசாய விளைபொருள்களுக்கு இறக்குமதி சுங்க வரி கிடையாது. பிற பொருள்களுக்கு பொதுவாக 5 சதவீதம் சுங்க வரி செலுத்த வேண்டும். மது வகையான பொருள்களுக்கு 70 சதவீதம்; புகையிலை பொருள்களுக்கு 100 சதவீதம் சுங்க வரி செலுத்த வேண்டும்.

முக்கியமாக கவனத்தில் கொள்ள வேண்டிய விஷயங்கள்:

- முதலில் உங்கள் நேரத்தையும் முயற்சியையும் அந்த நாட்டின் வணிக முறைகளை அறிந்து கொள்ளவும், கலாச்சார முறைகளை புரிந்து கொள்வதிலும் கவனம் கொள்ள வேண்டும்.
- இஸ்லாமிய மத சம்பிரதாயங்களுக்கு உங்கள் வணிக ஈடுபாடுகள் சிறுதும் பங்கம் இல்லாத வகையில் அமைத்து கொள்வது மிகவும் முக்கியம்.
- சவுதி அரேபியா பல்வேறு நடைமுறைகளை தளர்த்தியும், தாமதம் இல்லாது அனுமதிகளை வழங்குவதிலும் முனைப்புடன் இருப்பினும் அந்த நாட்டில் வணிகம் மற்றும் தொழில் செய்வதில் தேர்ந்த திட்டமிடுதல், அந்நாட்டில் செல்வாக்கு உள்ளவர்களின் தொடர்பு மற்றும் பொறுமையான அணுகு முறை வெற்றிக்கு வழி வகுக்கும்.
- வளைகுடா நாடுகளின் பாரம்பரியம், பழக்கவழக்கங்களை பற்றிய விபரம் அறிந்துகொடுத்தல்;
- வணிக தொடர்பு கொள்ளும் நிறுவனத்தைப் பற்றி மற்றும் அவர்களின் வணிக பரிவர்த்தனைகளை பற்றிய முழு விபரங்கள்;
- தொழில் அல்லது வணிக நிறுவனம் தொடங்குவதாயின் மிகவும் நம்பிக்கையான மற்றும் செல்வாக்கான அந்த நாட்டு பிரஜை அல்லது ஒரு சிறப்பான ஆலோசகர் உங்களை வழிநடத்த இருப்பது உங்களுக்கு நன்மை பயக்கும்.
- ஆரம்ப கட்ட வியாபார பரிவர்த்தனைகள் செய்யும்போது தேர்ந்த சட்ட வணிக ஆலோசனைகளை பெற்று தேர்வது நல்லது.

நல்ல வணிகவாய்ப்பளிக்கும் வளைகுடா நாடுகளில் நீங்கள் எவ்வளவு தேர்ந்தவர்கள் என்பதைவிட உங்களுக்கு செல்வாக்குள்ள எத்தனைபேரை தெரியும் என்பது மிகவும் முக்கியம். இத்தகைய தொடர்புகள் ஒரு வியாபார வாய்ப்பினை பெறுவதற்கும் அல்லது பெற வேண்டிய வாய்ப்பினை இழப்பதற்கோ காரணியாக இருக்கும். செல்வாக்குள்ள நபர்களின் தோழமை நடைமுறை சட்ட திட்டங்களை உங்களுக்கு சாதமாக இருப்பதற்கு உதவும். வளைகுடா நாடுகளின் வணிகம் என்பது வணிகமாக

பார்ப்பது இல்லை. அது உங்களின் ஆழ்ந்த நட்பையும் சேர்ந்தே உள்ளது. இதனை நன்கு அறிந்து வளைகுடா நாடுகளின் வணிகம் செய்வது உங்களுக்கு மிக நீண்ட கால பயன் அளிக்கும்.

சுருக்கமாக கூறுவதாயின்:

- வளைகுடா நாடுகளில் வணிக தொடர்பு ஏற்படுத்தும்போது மிகவும் எச்சரிக்கையுடன் இருங்கள்;
- அரபியர்கள் வியாபாரம் மற்றும் நட்பினை பிரித்துப்பார்ப்பதில்லை. நன்கு அறிமுகமான நம்பிக்கையானவர்கள் மற்றும் மனதிற்கு பிடித்தவர்களுடன் வணிக தொடர்பு வைத்துக்கொள்வதற்கு மிகவும் விரும்புவர்;
- மொழிப்பற்று அரேபியர்களுக்கு மிகவும் அதிகம். எந்த சூழ்நிலையிலும் அவர்களின் மொழி மற்றும் கலாச்சாரம் மற்றும் மதம் பற்றி விமர்சனம் கூடவே கூடாது.
- இங்குள்ள வணிக நிறுவனங்கள் முடுவு எடுக்க நீண்ட காலம் எடுத்து கொள்ளும். பொறுமை தேவை; பல அடுக்கு நிர்வாக முறை கொண்டுள்ளதால் முறையாக அணுகி தொடர்பு ஏற்படுத்திக்கொள்ள நீண்ட நாட்களாகும்;
- புதிதாக வணிகம் செய்யதொடங்கும்போது சிறிய அளவில் பரவலாக 3 அல்லது 4 இறக்குமதியாளர்களுடன் தொடர்பு கொண்டு ஏற்றுமதி செய்வதுநல்லது. எந்த இறக்குமதி யாளர் உங்களிடம் உண்மையிலேயே வியாபார தொடர்புகளில் மிகுந்த விருப்பம் காட்டுகிறாரோ அவர்களிடம் நீண்ட நாள் தொடர்பு வைத்துக் கொள்வதற்கு அனைத்து முயற்சிகளையும் எடுக்கலாம்.
- பொதுவாக வியாபார பேச்சுவார்த்தையின் சமயம் அரபியர்கள் மிகவும் மேம்போக்காக இருப்பார்கள். வணிக விஷயத்தைவிட பொதுவான விஷயங்களை பற்றியும் சம்பந்தமில்லாத கதைகளையும் பேசிக்கொண்டேயிருப்பார்கள். உங்களுக்கு பொறுமை வேண்டும்.
- உங்களிடம் வணிக தொடர்பு வைத்து இருப்பவரை நன்கு அறிவதும், அவரிடம் நேரிடை தொடர்பு வைத்துக்கொள்வதும் வணிக விஷயங்களை நேரிடையாக பேசி முடிப்பதும் மிகவும் நன்மை பயக்கும். பேச்சு வார்த்தையின் போது உங்களின் வாய்மொழியும் உடல்மொழியும் நேர்மையாக இருப்பது அவசியம்.

- வளைகுடா நாடுகள் வணிகத்திற்கு நல்ல வாய்ப்பளிக்கும் கேந்திரம். அதே சமயம் மிகவும் சவாலாகவும் இருக்கக்கூடியது. கவனமுடன் கையாண்டால் வெற்றி பெறுவது சலபம்.

வளைகுடா நாடுகளுக்கு செல்லும்போது, குறிப்பாக துபாய் செல்லும்போது சில விஷயங்களை கவனத்தில் கொள்வது மிகவும் அவசியம்:

- நமது நாட்டில் உள்ள சிலபழக்கவழக்கங்கள் இந்த நாடுகளில் தவறாக அடையாளம் கொள்ள நேரும்.
- சில அடிப்படை விஷயங்கள் பற்றி அறியாததால் பல வெளிநாட்டவர்கள் சிறையில் இருக்கிறார்கள்.
- பொது இடங்களில் கண்டிப்பாக மது அருந்த கூடாது.
- பாட்டுபாடுவதோ நடனம் ஆடுவதோ தவிர்க்கவேண்டும்;
- ரம்ஜான் மாதத்தில் பொது இடத்தில் உணவு உண்பதை கண்டிப்பாக தவிர்க்கவும்;
- பொதுவாக உடலை முழுமையாக மறைக்கும் ஆடைகள் அணிபவரை விரும்புவார்கள்;
- இடது கையை ஆட்டி பேசாதீர்கள்;
- பிரயாணத்தின் போது கச கசா அல்லது அதன் கலப்புள்ள இதர பொருள்களை கண்டிப்பாக எடுத்து செல்ல வேண்டாம். சிறை நிச்சயம்.

வளைகுடா நாடுகளில் உள்ள இந்தியர்கள் தான் வெளிநாட்டு மக்கள் தொகையில் அதிகம். சவுதியில் 30 லட்சத்திற்கு மேலும்; அமீரகத்தில் 28 லட்சத்திற்கு மேலும் இந்தியர்கள் வசிக் கிறார்கள். இந்திய உணவுப்பொருள்கள் ஏற்று மதியில் இவர்கள் பங்கு மிகவும் முக்கியமானதாகும்.

வளைகுடா நாடுகளுக்கு ஏற்றுமதி செய்வதற்கு ஆரம்ப முதலீடு மிகவும் அவசியம். பொதுவாக கடன் வசதி இல்லாது ரொக்க பரிவர்த்தனையில் வணிகம் மேற்கொள்வது என்பது இயலாத ஒன்று. உங்களின் ஏற்றுமதி செய்யும் பொருள்கள் நிச்சயமாக 20 சதவீதத்திற்கும் அதிகமாக லாபம் தருவதாகவும் பரவலாக கிடைக்காததாயின் இருப்பின் ரொக்க பரிவர்த்தனைக்கு விருப்பம் காட்டுவர்.

புதிதாக ஏற்றுமதி செய்ய முனைவோர் விவசாய விளை பொருள்கள், மசாலா பொருள்கள் மற்றும்

மிக குறைந்த அளவு முதலீடு உள்ள பொருள்களை சிறிய இறக்குமதியாளர்களுக்கு அனுப்பி அனுபவம் பெறுவது நல்லது.

இணைய தளங்களில் இறக்குமதியாளர்கள் பட்டியல்கள் அனைத்து பொருள்களுக்கும் எளிதாக கிடைக்கும். அனால் நம்பகத்தன்மை ஒரு பெரிய சவால். வணிகம் என்னதான் கவனமாக கையாண்டாலும் நம்பிக்கை தான் பிரதானம். இறக்குமதியாளர்கள் வியாபார பரிவர்த்தனைகளைப்பற்றிய முழு விபரங்களையும் நன்கு அறிந்துகொள்வது மிகவும் அவசியம். அவர்களின் வாங்கியை தொடர்பு கொண்டு அறியலாம், இதற்கென்று உள்ள ஆலோசகர்களை அணுகி விபரம் பெறலாம்.

உங்களுக்கென்று ஒரு சிறப்பான இணைய தளம் இருப்பது மிகவும் அவசியம். இது உங்களின் ஏற்றுமதி பொருள்கள் மற்றும் இதர விபரங்களை எளிதாக அறிய உதவும். இது இறக்குமதியாளர்களுக்கு உங்கள் மீது நம்பிக்கை வைக்க உதவும்.

ஏற்றுமதி செய்ய விழையும் நாடுகளின் வர்த்தக கூட்டமைப்புகள், நமது தூதரகங்கள்; அந்தந்த நாடுகளின் பல்வேறு இணைய தளங்கள் இறக்குமதியாளர்கள் விபரங்களை வழங்கும். சில இணையதளங்கள் இறக்குமதியாளர்கள் விபரம் வழங்குவதற்கு கட்டணம் வசூலிக்கும். ஓரளவிற்கு நம்பகத்தன்மை இருக்கும்.

உங்கள் மேற்கண்ட முயற்சியில் தேர்ந்து எடுத்த இறக்குமதியாளர்களுக்கு சாம்பிள் பொருள்கள் சிறிய அளவில் அனைத்து விபரங்களையும் தெளிவாக தெரிவித்து அனுப்பிவைத்து அவர்களை விடாது தொடர்பு கொள்வது நல்லது. எவரும் உடனே உங்களுடன் தொடர்பு ஏற்படுத்துவதில் ஆர்வம் கொள்ளமாட்டார்கள். உங்களுக்கு தெரிந்தவர்கள் அந்த நாட்டில் இருந்தால் அவர்கள் மூலம் தொடர்பு கொள்வதில் அக்கறை செலுத்துவது நல்ல பயனளிக்கும். ஏற்றுமதி செய்வதற்கு குறுக்குவழி என்று ஒன்றும் கிடையாது. தொடர்ந்த ஈடுபாடும், பொறுமையும், நல்ல இறக்குமதியாளர்களை அடையாளம் கண்டு வணிகம் செய்வதும் தான் வெற்றிக்கு வழி வகுக்கும்.

ஏற்றுமதி வணிகம் ஈடுபடும்போது கவனத்தில் கொள்ளவேண்டியவை :

- உங்களின் பின்புலத்தை பற்றியும், உங்கள் ஏற்றுமதி பொருள்களை பற்றிய தரம்,

கொள்முதல் கையாளும் விதம் மற்றும் அனைத்து விபரங்களை பற்றி மிகவும் தெளிவாக இருங்கள்;

- உங்கள் இணையதளம் உங்களின் ஒரு மிக சிறந்த அடையாள முகவரியாக இருக்கட்டும்.
- எப்பொழுதும் உங்களின் நிறுவனத்தை பற்றிய கையேடு, மற்றும் பிற விபரங்கள் உங்களிடம் இருத்தல் அவசியம்.
- இணையதளத்தை நன்கு பயன்படுத்த தெரிவது உபயோகமாக இருக்கும்.
- நேரிலோ தொலைபேசியிலோ பேசும்போது தன்னம்பிக்கையுடனும் சுருக்கமாகவும் தெளிவாகவும் பேசுங்கள்.
- உங்களின் இறக்குமதியாளர்கள் பேசுவதை முழுவதுமாக கேளுங்கள். சுருக்கமாக தெளிவாக பதில் கொடுங்கள்.
- ஒப்பந்தம் போடும் தருவாயில் அனைத்து விபரங்களையும் நன்கு ஆராய்ந்து சேர்ப்பதில் கவனம் கொள்ளுங்கள்.
- சமூக வலைத்தளங்கள்; உலக அளவில் நீங்கள் ஏற்றுமதி செய்ய உள்ள பொருள்கள் சம்பந்தப்பட்ட பொருட்காட்சிகள் / கண்காட்சிகளை பார்த்து வருவதும் அதில் கலந்துகொள்வதும் உங்கள் ஏற்றுமதி வாய்ப்பினை அதிகரிக்கும்.
- உங்களின் முயற்சியின்மூலமாக இறக்குமதி யாளரிடமிருந்து ஆர்டர் கிடைக்கும் பட்சத்தில் நீங்கள் உடனே நன்றி தெரிவித்து மெயில் அனுப்புவது நல்லது.
- ஏற்றுமதி வாய்ப்பினை நன்கு படிக்காமல் ஒப்புதல் கொடுக்கக் கூடாது. முக்கியமாக என்ன பொருள்களுக்கு என்ன தரத்தில், எந்த மாதிரி பேக்கிங்குகளில், எதனை நாட்களுக்குள், எந்த முறையில் ஏற்றுமதி செய்ய வேண்டும் என்ற முழு விபரமும் நன்கு ஆராய வேண்டும்.
- மேலும் அவர்கள் பணம் தருவதைப்பற்றி என்ன குறிப்பிட்டு உள்ளார்கள், ஏற்றுமதி செய்வதற்கு முன்பு தரபரிசோதனை செய்வதற்கு ஏதேனும் சரத்து சேர்த்து இருக்கின்றனரா,
- காப்பீடு, ஆவணப்படுத்தல், மற்றும் சில விஷயங்களை நன்கு ஆராய வேண்டும்.
- ஏதேனும் சந்தேகம் இருப்பின் அவர்களிடம் விளக்கம் கேட்பது நல்லது.

தொடரும்...

LOWEST INTEREST RATE BENEFIT

for

New Home Immediate Loan

You may Call

94447 82786

95514 15868

E-mail :

takeoff.financialservices@gmail.com

தமிழ் சினிமாவின் 100 ஆண்டுகளைக் கொண்டாடும் ரேடியோ சிட்டி... ரேடியோ சிட்டி சினி விருதுகள் 2017 மற்றும் ரேடியோ சிட்டி சூப்பர் சிங்கர் ஜூனியர் சீசன் 1 அறிமுகம்!



இந்தியாவின் முன்னணி வானொலி நிலையங்களுள் ஒன்றான ரேடியோ சிட்டி 91.1 எஃப்எம், தனது மற்றுமொரு முன்னணி முனைவாக, ரேடியோ சிட்டி திரைப்பட விருதுகள் குறித்த அறிவிப்பை வெளியிட்டுள்ளது. நாட்டின் பிராந்தியத் திரைப்படங்களைப் பாராட்டும் முயற்சியாக முதன்முதலாக ரேடியோ சிட்டி திரைப்பட விருதுகள் வழங்குவதன் மூலம், திரைப்படத் துறையில் உள்ள கலைஞர்கள் மற்றும் தொழில்நுட்ப வல்லுனர்களின் உழைப்பை அங்கீகரித்துப் பாராட்ட வானொலி ரசிகர்களுக்கு வாய்ப்பளிக்கிறது. ரேடியோ சேனல் சமீபத்தில் ரேடியோ சிட்டி சூப்பர் சிங்கர் ஜூனியர் முதல் சீசனின் இறுதிச் சுற்றைச் சென்னை ஃபோரம் மாலில் கொண்டாடியது. வளரும்

பாடகர்களுக்காக நாட்டின் முதல் வானொலி நடத்திய இந்த மெகா நிகழ்ச்சியில் இசையமைப்பாளர் திரு.ஷான் ரோல்டன் பங்கேற்று அகஷயாவை வெற்றி பெற்றவராக அறிவித்தார்.

ரேடியோ சிட்டி திரைப்பட நேயர்களுக்கும், அவர்களுக்கு விருப்பமான நட்சத்திரங்களுடனான உறவுகளை வலுப்படுத்தும் முனைவாகும். முதல் சுற்றில் தமிழக திரைத் துறையைச் சேர்ந்த கலைஞர்கள் / தொழில்நுட்ப வல்லுனர்களைப் பாராட்ட ரேடியோ சிட்டி திரைப்பட விருதுகள் 2017 தமிழ் முனைவுகளை மேற்கொண்டுள்ளது. வானொலியில் நடைபெறும் இந்த வித்தியாசமான விருது வழங்கும் நிகழ்ச்சி உண்மையாகவும், மன நிறைவுடனும், தங்களுக்குப் பிடித்தமான கோலிவுட்



நட்சத்திரத்திற்கு வாக்களிக்க நேயர்களுக்கு வாய்ப்பளிக்கும். ஜூலை 31 முதல் பொது மக்கள் குறுஞ்செய்தி, முகநூல், டுவீட்டர், வாட்ஸ் ஆப் ஆகிய சமூக ஊடகங்கள் மூலம் வாக்களிக்கலாம். வெற்றி பெற்ற பெயர்கள் அறிவிப்புடன், பாராட்டும், கோப்பையும் வழங்கப்பட்டு, மிகப் பிரம்மாண்ட விருது வழங்க நிகழ்ச்சியாக இது நிறைவு பெறும்.

இது குறித்து ரேடியோ சிட்டி 91.1 எஃப் எம் சிஐ ஓ ஆப்ரஹாம் தாமஸ் கூறுகையில் : 'ரேடியோ சிட்டி திரைப்பட விருதுகள் மூலம் பிராந்திய திரைப்படத் துறையைப் பாராட்டும் எங்களது முதல் முனைவு குறித்த அறிவிப்பை வெளியிடுவதில் மகிழ்ச்சி அடைகிறோம். 100 ஆண்டுகள் தமிழ் சினிமாவைக் கொண்டாடும் நிலையில், தமிழகத்தில் உள்ள எங்கள் நேயர்களுக்கு இந்த வித்தியாசமான முனைவை விரிவுபடுத்துவதில் பெருமை கொள்கிறோம். மக்கள் கருத்தின் அடிப்படையில் திறமையைப் பாராட்டி ஒரு சில தளங்களே விருது வழங்குகின்றன. எனவேதான் வித்தியாசமான முனைவாக எங்கள் நேயர்கள் பங்கேற்கும் வகையில் ரேடியோ சிட்டி திரைப்பட விருதுகளை வடிவமைத்து அவர்களுக்குப் பிடித்தமான கலைஞரை நவீன மற்றும் ஒளிவு மறைவற்ற வாக்களிப்பு எந்திரம் மூலம் வாக்களிக்க வைக்கிறோம்' என்றார்.

ரேடியோ சிட்டி சூப்பர் சிங்கர் ஜூனியர் இறுதிச் சுற்று குறித்து ஆப்ரஹாம் தாமஸ் மேலும் தொடர்கையில் 'ரேடியோ சிட்டியில் இத்துறைக்குப் பல்வேறு முதன் முதல்களை வழங்குவதில் நாங்கள் பெருமை கொள்கிறோம். 8 ஆண்டுகள் வெற்றிகரமாக ரேடியோ சிட்டி சூப்பர் சிங்கர் நிகழ்ச்சியை நடத்தி வருவதைத் தொடர்ந்து, இளம் நேயர்களுக்காக - ரேடியோ சிட்டி சூப்பர் சிங்கர் ஜூனியர் நிகழ்ச்சி முனைவை விரிவுபடுத்தி உள்ளோம். நாடு முழுவதும் 40,000க்கும் அதிகமானோர் பங்கேற்று மகத்தான ஆதரவை வழங்கினர். 5.25 கோடி இந்தியர் களைச் சென்றடைந்ததன் மூலம் இந்நிகழ்ச்சி மற்றும் ஊடகத்தின் ஆற்றலும், வீச்சும் தெரிய வந்துள்ளது' என்றார்.

39 நகரங்களைச் சேர்ந்தவர்களின் பங்கேற்புடன், சென்னை நகரத்தின் மூலை முடுக்கெங்கும் உள்ள திறமையான பாடகர் களைத் தேடி அலைந்த மிகப் பெரிய போட்டி ஆகும். இறுதிச் சுற்றில் 5 போட்டியாளர்கள் சென்னை ஃபோரம் ஹாலில் முதல் இடத்திற்கு மோதினார்கள். அன்று மாலை நடைபெற்ற விழாவில் அகூடியா வெற்றி பெற்று முதல் பரிசையும், ரொக்கப் பரிசையும் தட்டிச்சென்றார். ரேடியோ சிட்டி 91.1 எஃப்எம்இல் பாடும் வாய்ப்பும் இவருக்குக் கிடைக்கும்.



ரேடியோ சிட்டி சூப்பர் சிங்கர் ஜூனியர் சீசன் 1 போட்டிகளில் மும்பை, நாக்பூர், பூனே, நண்டெட், அகமத்நகர், அகோலா, ஜால்கோன், சாங்க்லி, சோலாபூர், நாசிக், கோலாபூர், டெல்லி, ஜலந்தர், பாடியாலா, கமல், ஹிஸ்ஸார், ராஞ்சி, ஜாம்ஷெத்பூர், பாட்னா, லக்னோ, கான்பூர், ஆக்ரா, வாரணாசி, பெரேலி, கோரக்பூர், அகமதாபாத், பரோடா, கூரத், ஜெய்பூர், அஜ்மீர், உதய்பூர், கோடா, பிகானீர், பெங்களூர், சென்னை, கோவை, மதுரை, ஹைதராபாத், விசாகப்பட்டினம் உள்பட 39 நகரங்களைச் சேர்ந்தவர்கள் பங்கேற்றனர்.

ரேடியோ சிட்டி சினி விருதுக்கான வாட்ஸ் ஆப் மூலம் வாக்களிக்க விரும்புவோர் : சென்னை : 78459 11911, கோவை : 72009 11911, மதுரை : 78459 19919. வலை <http://www.radiocity.in/cca>

ரேடியோ சிட்டி 91.1 எஃப்எம் குறித்து :

ஜாக்ரண் ப்ரகாஷன் குழுமத்தின் ஓர் அங்கமான ரேடியோ சிட்டி, மியூசிக் ப்ராட்கேஸ்டிங் ஒரு பகுதியாகும். ரேடியோ சிட்டி இந்தியாவின் முதல் எஃப்எம் ஒலிபரப்பாகும். வானொலி துறையில் இதன் அனுபவம் 15 ஆண்டுகளுக்கும் அதிகம் ஆகும். தனியார் வானொலி நிலையங்களுள், ரேடியோ சிட்டி பெங்களூரு மற்றும் மும்பையில் தலா 24.17

மற்றும் 17.10 சராசரி ரசிப்புத் தன்மையுடன் தொடர்ந்து முன்னணியில் இருந்து வருகிறது.

மியூசிக் பிராட்கேஸ்ட் நிறுவனத்திற்குத் தற்போது புதிதாக மூன்றாம் கட்ட ஏலத்தில் கையகப்படுத்திய 11 நிலையங்கள் உள்பட மொத்தம் 39 நிலையங்கள் உள்ளன. ரேடியோ சிட்டி தனது மூன்றாம் கட்டத்தில் கான்பூர், அஜ்மீர், கோடா, பிகானீர், உதய்பூர், பாடியாலா, பாட்னா, ஜாம்ஷெத்பூர், நாசிக், கோலாபூர், மதுரை ஆகிய நகரங்களுக்கு விரிவுபடுத்தும்.

ரேடியோ சிட்டி எஃப்எம் வானொலியில் வித்தியாசமான மற்றும் அதிரடி நிகழ்ச்சிகளை வழங்குவதன் மூலம் மிகப் பெரிய புரட்சியை ஏற்படுத்தி வருகிறது. ஏனைய 43 வலைப்பணி நிலையங்களுடன் இணைந்து டிஜிட்டல் இடைமுகமான www.radiocity.in மூலம் உலகளாவிய நிகழ்ச்சிகளை நடத்துகிறது. ரேடியோ சிட்டி 'பணியாற்றுவதற்கு இந்தியாவின் மிகச் சிறந்த நிறுவனங்களுள் ஒன்றாக' தொடர்ந்து விளங்குவதாக 'கிரேட் பிளேஸ் ௫ வொர்க் இன்ஸ்டிடியூட்' என்னும் ஆய்வு நிறுவனம் தெரிவித்துள்ளது. ஊடகத் துறையில் மிகச் சிறந்ததாக மீண்டும் 2017இல் 6ஆவது முறையாக இப்பட்டியலில் இடம் பெற்றுள்ளது.

மேலும் விவரங்களுக்கு : www.radiocity.in

- சக்தி

வீடுகளில் இன்வார்ட்டர்... கவனிக்க வேண்டியவை!

மின் தடையை சமாளிக்க வீடுகளுக்கு இன்வார்ட்டர் மிகவும் அவசியமாகிறது. உடனடியாக தானாகவே பேட்டரியில் சேமித்து வைக்கப்பட்டிருக்கும் கரண்ட்டிலிருந்து மின்விசிறி, ஒரு சில லைட்டுகள் உட்பட சில வேலை செய்யக்கூட இன்வார்ட்டர் உபயோகிக்கிறோம். கோடைக்காலம் நெருங்க நெருங்க இன்வார்ட்டரின் தேவை மிக அத்தியாவசியமாகிறது. இதில், சைன் வேவ் இன்வார்ட்டர், ஸ்கொயர் வேவ் இன்வார்ட்டர் என, இரண்டு வகை உண்டு. இந்த இரண்டு வகையிலும் குறைந்த பட்சம், 250 வாட்ஸ், 400 வாட்ஸ் என, இரண்டு வகை உண்டு. 200 வாட்ஸில் ஒரு விளக்கு, ஒரு ஃபேன் இயங்கும். 400 வாட்ஸில் இரண்டு விளக்கு, ஃபேன் இயங்கும். அதை வாங்கும் போது அது ஒழுங்கான நிறுவனத்துடையதா என்பதையெல்லாம் பார்க்க வேண்டும்.

இந்த இரண்டு வகையிலும் குறைந்தபட்ச அளவான, 250 வாட்ஸ், 400 வாட்ஸ் திறன் கொண்ட இன்வார்ட்டர்களே ஆரம்பத்தில் பயன்படுத்தப்பட்டன. மின் சாதனங்கள் பயன்பாடு அதிகரித்தால், இந்த அளவு போதுமானதாக இல்லை. இதன் விற்பனையும் நிறுத்தப்பட்டது. ஒரு காலத்தில் இது போன்ற குறைந்த திறன் கொண்ட இன்வார்ட்டர்கள் போதுமானவையாக இருந்தன. ஆனால், அண்மைக்காலமாக, இத்தகைய குறைந்த திறன் இன்வார்ட்டர்கள் விற்பனை நிறுத்தப்பட்டுவிட்டன. தற்போதைய நிலவரப்படி, ஒரு விளக்கு, ஒரு மின் விசிறி, ஒரு டிவி இயங்கும் வகையில், 650 வாட்ஸ் திறன் கொண்ட இன்வார்ட்டர்கள் விற்பனை செய்யப்படுகின்றன.

இதற்கு அடுத்தபடியாக 800 வாட்ஸ் திறன் கொண்ட இன்வார்ட்டர்கள் பெரும்பாலானோரால் வாங்கப்படுகின்றன. இதை பயன்படுத்தி, வீட்டில் ஐந்து விளக்குகள், நான்கு மின்விசிறி அல்லது



ஒரு டிவி அல்லது கணினி ஆகியவற்றை பயன்படுத்தலாம். இன்வார்ட்டர்கள் தானாக இயங்கும் வகையில் அமைக்கப்படுவதால், மின்சாரம் தடைபடும் போது இது செயல்பட துவங்கும். இதற்காக, இன்வார்ட்டர்கள் மின்சார இணைப்பிலேயே வைத்து இருப்போம். இவ்வாறு மின்சாரம் தடைபடாத சமயங்களில் மின் இணைப்பில் இருக்கும் போது, இதுவும் மின்சாரத்தை பயன்படுத்தும்.

இதனால், வீட்டில் மற்ற உபயோகங்களுக்கு போக, இன்வார்ட்டர்கள் காரணமாகவும் மின்சார செலவு இருக்கும் என்பதை மக்கள் புரிந்து கொள்ள வேண்டும். இதன் பேட்டரி சார்ஜ் ஆக வேண்டியது அவசியம் என்பதால் இன்வார்ட்டர், பேட்டரி ஆகியவற்றை மின் இணைப்பிலேயே வைத்து இருக்க வேண்டியது அவசியம். கோடைக் காலங்களில், தொடர்ந்து இன்வார்ட்டர் பயன்பாட்டிலேயே இருக்கும் சமயங்களில் நடுவில், குறைந்தபட்சம் அரைமணி நேரமாவது அவ்வப்போது ஆஃப் செய்து வைப்பது நல்லது.

இது குறித்த அடிப்படை விபரங்களை முறையாக தெரிந்து கொண்டு இன்வார்ட்டர்களை பயன்படுத்துவது நல்லது என்கின்றனர் கட்டுமான வல்லுனர்கள்.

- சபுரா

50 ஆண்டுகளை நிறைவு செய்து... AMG GLC 43 4MATIC COUPE எனும் துடிப்பான காரை அறிமுகம் செய்தது மெர்சிடீஸ் பென்ஸ் நிறுவனம்!

நாட்டின் மிகப்பெரிய சொகுசு கார் உற்பத்தியாளராகத் திகழும் மெர்சிடீஸ்-பென்ஸ் இந்தியா, அதன் தொடர் தயாரிப்புகள் அறிமுகம் செய்தல் செயல்பாட்டின் ஒரு பகுதியாக இந்தியா முன்தொடர்ச்சிகள் வாயிலாக, கவர்ச்சிகரமான, துடிப்பான மற்றும் அற்புதமான புத்தம் புதிய மெர்சிடீஸ் AMG GLC 43 4MATIC Coupe - ஐ அறிமுகம் செய்துள்ளது. இந்த அறிமுகத்தின் வழியாக, மெர்சிடீஸ்-பென்ஸ் இந்தியா, உலகளாவிய அளவில் அதன் செயல்திறன் பிராண்டான AMG 2017-ம் ஆண்டு 50 வெற்றிகரமான ஆண்டு களை நிறைவு செய்வதையும் கொண்டாடுகிறது. இந்த அற்புதமான SUV Coupe மிகச்சிறந்த

டிரைவிங் செயல்திறன், கவர்ச்சி மற்றும் AMG என்னும் மூன்று ஆற்றல் மிக்க எழுத்துகள் கொண்டொள்ள பாரம்பரியத்தை பேணிக்காக்கும் வகையில் உருவாக்கப்பட்டுள்ளது. மெர்சிடீஸ்-பென்ஸ் உலகளாவிய தயாரிப்பின் இச்சமீபத்திய வெற்றித் தயாரிப்பானது புதுடெல்லியில் மெர்சிடீஸ்-பென்ஸ் இந்தியா, மேலாண்மை இயக்குனர் மற்றும் தலைமை செயல் அலுவலர் திரு. ரோலன்ட் ஃபோல்கர் மற்றும் மெர்சிடீஸ்-பென்ஸ் இந்தியா, விற்பனைகள் மற்றும் சந்தையாக்கல் பிரிவின் துணைத் தலைவர் திரு. மைக்கேல் ஜாய் ஆகியோரால் அறிமுகம் செய்யப்பட்டது.





மெர்சிடீஸ்-பென்ஸ் இந்தியா, மேலாண்மை இயக்குனர் மற்றும் தலைமை செயல் அலுவலர் திரு. ரோலன்ட் ஃபோல்கர் அவர்கள் “AMG என்னும் மூன்றெழுத்து உலகம் முழுவதும் ரேஸிங் செயல்திறன் நாடி நரம்பில் ஊறிய ஆர்வலர்களுக்கு உத்வேகம். பேரார்வம் மற்றும் பெருமகிழ்ச்சியை வழங்குவதாகும். உலகளாவிய அளவில் AMG -ன் 50 ஆண்டுகள் நிறைவை மெர்சிடீஸ்-பென்ஸ் கொண்டாடுகிறது மற்றும் 0-50 ஆண்டுகள் பயணத்தை AMG மின்னல் வேகத்தில் கடந்தது என்றால் அது மிகையல்ல. இந்த அரைநூற்றாண்டு காலகட்டத்தில், மெர்சிடீஸ் AMG பந்தயப்பாதையை அடிப்படையாகக் கொண்ட மிக வெற்றிகரமான ஸ்போர்ட்ஸ் கார் பிராண்டாக தனது நிலையை மேலும் வலுப்படுத்தியுள்ளது. மெர்சிடீஸ்-AMG உலகிற்கு வழங்கியுள்ள முக்கிய பங்களிப்புகளின் ஒன்று பந்தயப்பாதையின் தன்மைகளை தொழில்நுட்பத்தின் துணையோடு செயல்திறன் கார்கள் உலகில் அறிமுகம் செய்ததன் வழியாக, உணர்வு ரீதியில் நெருக்கமான மற்றும் செயல்திறன் சார்ந்த வாகனங்களை உருவாக்கியதே என்பது எனது தனிப்பட்ட கருத்ததாகும்.

மெர்சிடீஸ் - AMG GLC 43 Coupé அறிமுகத்துடன் செயல்திறன் கார்கள் பிரிவில், எங்களது AMG வழங்குபட்டியலை நாங்கள் மேலும் வலுப்படுத்தியுள்ளோம்” என்று கூறினார்.

திரு. ஃபோல்கர் மேலும் கூறுகையில்... “மெர்சிடீஸ்-பென்ஸ் இந்தியாவில் எங்களது பரந்துபட்ட உலகளாவிய வழங்குபட்டியலிலிருந்து, எங்களது மதிப்பு மிக்க வாடிக்கையாளர்களுக்கு மிகச்சிறந்த தயாரிப்புகளை தொடர்ந்து வழங்குவதில் நாங்கள் இடையறாது செயலாற்றி வருகிறோம். மெர்சிடீஸ்-AMG-ன் சர்வதேச வெற்றியைக் கொண்டாடும் வகையில், இந்தியாவில் நாங்கள் மெர்சிடீஸ்-AMG GLC 43 4MATIC Coupé -ஐ அறிமுகம் செய்துள்ளோம். இந்த SUV Coupé எங்களது 43 AMG தொகுப்பில் ஒரு முக்கிய சேர்ப்பாக திகழும் மற்றும் புதிய வாடிக்கையாளர் அடித்தளத்தில் 43 AMG வகையினத்தை மேலும் கொண்டு சேர்ப்பதில் முக்கிய பங்கினைக் கொண்டிருக்கும். GLC 43 4MATIC Coupé உணர்வுமிக்க, காலத்தால் அழியா அழகு கொண்ட, ஸ்போர்ட்ஸ் காரின் அற்புதமான தன்மைகளை உள்ளடக்கிய மற்றும் மெர்சிடீஸ்-பென்ஸ் GLC நெகிழ்வுதன்மைகளை சேர்ந்து பெற்றதொரு மாடலாகும். இந்தக் கம்பீரமான வடிவமைப்பு, வெகுஜனங்கள் மத்தியில் வேறுபடுத்திக் காட்டுவதாகும். இந்தப் புத்தம் புதிய தயாரிப்பு, எங்களது பெருமதிப்புமிக்க இந்திய வாடிக்கையாளர்கள் மத்தியில் சிறந்த வரவேற்பினைப் பெறும் என்று நாங்கள் உறுதியாக நம்புகிறோம்” என்று கூறினார்.

- ரவிசங்கர்

கானல் நீராகி வரும் தொழிற்கல்வித் திட்டம்!

மகாராஷ்டிர மாநிலம், வார்தாவில் 1937, அக்டோபர் மாதம் நடைபெற்ற தேசிய கல்வி மாநாட்டில் மகாத்மா காந்தியால் அறிமுகம் செய்யப்பட்ட தொழிற்கல்வி கொள்கைத் திட்டம் மெல்ல மெல்ல நீர்த்துப் போகும் நிலைக்கு வந்துள்ளது. ஏட்டுப்படிப்புடன், உடல் உழைப்பும் தேவை என்பதை உணர்ந்து பொது அறிவு, தாய்மொழிக் கல்வி, கைத்தொழில் என மூன்று நிலைகளில் கல்வித் திட்டத்தை வடிவமைக்க வேண்டும் எனவும் 1937இல் நடைபெற்ற தேசிய கல்வி மாநாட்டில் வலியுறுத்தப்பட்டது.

பின்னர், நாடு சுதந்திரம் பெற்ற பிறகு 1948-49இல் அமைக்கப்பட்ட டாக்டர் எஸ். ராதா கிருஷ்ணன் தலைமையிலான பல்கலைக் கழக கல்விக் குழுவும், தொழிற்கல்வி அவசியம் என பரிந்துரைத்தது. தேசியக் கல்விக் கொள்கையின் அடிப்படையில் 1976இல் அமைக்கப்பட்ட தேசிய கல்வி ஆராய்ச்சி மற்றும் பயிற்சி நிறுவன (என்சிஇஆர்டி) பரிந்துரை, 1977இல் பி.சபாநாயகம் தலைமையிலான குழுவின் பரிந்துரை, 1978இல் மால்கம் எஸ். ஆதிசேஷய்யா தலைமையிலான குழுவின் பரிந்துரை, 1986இல் கொண்டுவரப்பட்ட தேசியக் கல்விக் கொள்கையின் பரிந்துரை என அனைத்துமே தொழிற்கல்வியின் அவசியத்தை வலியுறுத்தின. இது மட்டுமல்லாது, கே. கோபாலன், டாக்டர் லாரன்ஸ் ஆகியோரது தலைமையில் அமைக்கப்பட்ட குழுக்களும் தொழிற்கல்வி அவசியத்தை உணர்த்தின. ஆனால், மத்திய, மாநில அரசுகளின் தவறான கொள்கைகளால் தொழிற்கல்வி திட்டம் இப்போது கானல் நீராகி வருகிறது.

1955இல் வெளியிடப்பட்ட தமிழக அரசாணையில் பொதுக்கல்வி, தொழிற்கல்வி என இருமுனைக்



கல்வி அறிமுகம் செய்யப்பட்டது. மேலும், 1965-66இல் பத்தாம் வகுப்பு, 11ஆம் வகுப்புகளில் இருவகையான கல்வி அமல்படுத்தப்பட்டது. பொதுக்கல்வி என்றும், அலுவலக செயலரியல், பொறியியல், விவசாயம், மனையியல், இசை, ஓவியம், வர்ணம் தீட்டுதல் உள்ளிட்டவையும் இருமுனை பாடங்களாக அறிமுகம் செய்யப்பட்டன. இதன் தொடர்ச்சியாக, 1978-79இல் தமிழகத்தில் இருந்த 709 மேல்நிலைப் பள்ளியில் தொழிற்கல்வி அறிமுகம் செய்யப்பட்ட போது 1.14 லட்சம் மாணவர்களில் 24 ஆயிரம் பேர் தொழிற்கல்வி கற்றனர். 66 வகையான பாடங்கள் அறிமுகம் செய்யப்பட்டன. பின்னர், 1985-86இல் 44 பாடப் பிரிவுகளாக குறைக்கப் பட்டன 2009-10ஆம் கல்வியாண்டு முதல் 12 பாடப் பிரிவுகளாக சுருங்கிவிட்டன.

பொது இயந்திரவியல், மின் இயந்திரங்களும் சாதனங்களும், மின்னணு சாதனங்கள், டிராப்ட்ஸ்மேன் சிவில், ஆடை வடிவமைத்தலும் தயாரித்தலும், வேளாண் செயல்முறைகள், உணவு மேலாண்மையும், குழந்தை வளர்ப்பும், நர்சிங், அலுவலக செயலரியல், கணக்குப்

பதிவியலும், தணிக்கையிலும், டெக்ஸ்டைல் டெக்னாலஜி, ஆட்டோ மெக்கானிக் என 12 வகையான தொழிற்கல்வி பாடங்களானது கிரிஜா வைத்தியநாதன் தலைமையில் அமைக்கப்பட்ட குழுவின் பரிந்துரையால் இன்றளவும் நடைமுறையில் உள்ளது. தமிழகத்தில் 2,600 அரசு மேல்நிலைப் பள்ளிகள் உள்ளன. இவற்றில், 1,605 மேல்நிலைப் பள்ளிகளில் மட்டுமே தொழிற்கல்வி கற்றுத் தரப்படுகிறது. இந்தப் பள்ளிகளிலும் 600-க்கும் மேற்பட்ட தொழிற்கல்வி ஆசிரியர் காலிப் பணியிடங்களால் அத்தகைய பாடங்களை மாணவர்களுக்கு கற்றுத்தர முடியாத நிலையே உள்ளது. மேலும், 2007ஆம் ஆண்டுக்குப் பிறகு புதிய பணியிடங்களும் உருவாக்கப்படவில்லை. இப்போது பணியில் உள்ள ஆசிரியர்களும் அடுத்த 5 ஆண்டுகளில் பணி நிறைவு பெறும் நிலையில் உள்ளனர். இதே நிலை தொடர்ந்தால் 5 ஆண்டுகளுக்குப் பிறகு 95 சதவீத பள்ளிகளில் தொழிற்கல்வியே

இல்லாத நிலை உருவாகும் (இப்போது பிளஸ் 1, பிளஸ் 2 வகுப்புகளில் 1.50 லட்சம் மாணவர்கள் தொழிற்கல்வி பயிலும் நிலை உள்ளது).

பட்டம் படித்த மாணவர்களே வேலையில்லா திண்டாட்டத்தை சந்தித்து வரும் சூழலில் மேல்நிலைப் பள்ளிகளில் தொழிற்கல்வி மட்டுமே மாணவர்களுக்கான வேலை வாய்ப்பு வடிவாக அமையும். எனவே, நிகழாண்டு தரம் உயர்த்தப்படவுள்ள 100 மேல்நிலைப் பள்ளிகள் உள்பட அனைத்துப் பள்ளிகள் உள்பட அனைத்துப் பள்ளிகளிலும் தொழிற்கல்வி பிரிவுகள் தொடங்க வேண்டும். 600 ஆசிரியர் பணியிடங்களை நிரப்புவதுடன், புதிய பணியிடங்களுக்கும் விரைந்து ஆசிரியர் நியமிக்கப்பட வேண்டும் என்பதே பெற்றோர், ஆசிரியர், மாணவர் சமுதாயத்தின் பிரதான எதிர்பார்ப்பாக உள்ளது.

- ரமயா தீபக்



ADVERTISEMENT TARIFF

| Size / Position | Dimensions (in cms.): | Rate (Rs.): | |
|-----------------|--------------------------|-------------|--------|
| | | B/W | |
| Back Wrapper | 24.0 x 17.0 | - | 40,000 |
| 2nd Wrapper | 24.0 x 17.0 | - | 35,000 |
| 3rd Wrapper | 24.0 x 17.0 | - | 30,000 |
| Double Spread | 24.0 x 36.0 | - | 40,000 |
| Full Page | 24.0 x 17.0 | 14,000 | 20,000 |
| Half Page | 12.0 x 17.0 | 7,000 | 10,000 |
| One-Third Page | 24.0 x 5.5 | 6,000 | - |
| Quarter Page | 12.0 x 8.5 | 5,000 | - |

- Material : **CD** to reach us one week before publication's date of issue.
- Payment : Cheques and DD, to be drawn in favour of Thozhil Nesan Publication, Chennai.

சோனியின் புதிய எக்ஸ்பீரியா எக்ஸ்ஏ1 அல்ட்ரா கைபேசி அறிமுகம்!

அசத்தலான நடுத்தர ரக மாடலைத் தனது புத்தம் புதிய 'எக்ஸ்' வரிசையில் - எக்ஸ்பீரியா எக்ஸ்ஏ1 அல்ட்ரா - கைபேசியாக சோனி இந்தியா அறிமுகப்படுத்தி உள்ளது. கடந்த ஆண்டு வெற்றி பெற்ற எக்ஸ்ஏ அல்ட்ராவைத் தொடர்ந்து, அறிமுகமாகி உள்ள எக்ஸ்ஏ1 அல்ட்ராவில் உள்ள அழகான பார்டர்லெஸ் வடிவமைப்பு, எட்ஜ் 6 எட்ஜ் திரை, இரு கேமராக்கள், ஆக்டா கோர் புராசஸர் ஆகியவை ஹை எண்ட் பிரிமியம் தகுதிக்கு அதை உயர்த்தி உள்ளன.

**உங்கள் எதிர்பார்ப்புகளைத் தாண்டி
படமெடுக்க இரு கேமராக்களைப்
பயன்படுத்துங்கள்**

கேமராவின் அனுபவ முதிர்வு சோனி டிஜிட்டல் கேமரா பிரிவிலிருந்து எடுக்கப்பட்டுள்ளது. இதன்மூலம் கைபேசி சென்சார், ஒளிரும் எஃப் 2.0 லென்ஸ் மற்றும் உயரிய குறைந்த வெளிச்சத் திறன் ஆகியவற்றிற்கு எக்ஸ்ஏ1 அல்ட்ரா ரியர் கேமரா 23 எம்பி ஹைரெசொல்யூஷனை மிகப்பெரிய 1/2.3" எக்ஸ்மோர் ஆர்எஸ் வழங்குகிறது. 0.6 வினாடிகளில் அதி வேகத்துடனும், துல்லியமான ஹைப்பிரிட் ஆட்டோ ஃபோகஸுடன் படமெடுக்கவும் உத்தரவாதம் தரும்.

ஃப்ரண்ட் கேமராக்களே செல்ஃபி உலகின் முதுகெலும்பாகும். எக்ஸ்ஏ1 அல்ட்ராவில் உள்ள முக்கிய அம்சங்களாக, கை அசைவுகளால் ஏற்படும் விளைவுகளையும், குறைந்த வெளிச்சத்தில் செல்ஃபிக்களை மேம்படுத்தவும் ஆப்டிகல் இமேஜ் ஸ்டபிலைசருடன் கூடிய 16 எம்பி ஃப்ரண்ட் கேமரா உதவும். எக்ஸ்ஏ1 அல்ட்ராவில் உள்ள ஸ்மார்ட் செல்ஃபி ஃப்ளாஷ் உங்கள் முகத்தை இயற்கைத் தன்மையுடன் ஒளிர வைத்துக் குறைந்த வெளிச்சத்திலும் அசத்தலான செல்ஃபிகளுக்கு உறுதியளிக்கும். இதிலுள்ள

'ஹாண்ட் ஷட்டர்' மூலம் சற்று அசைத்தாலே துல்லியமான செல்ஃபிக்களை எளிதில் எடுக்கலாம்.

**4ஜிபி ராம் மற்றும் 64 ஜிபி இண்டர்னல்
மெமரி கொண்டு அசத்தல் செயல்பாடு :**

மின் திறன் கொண்ட மீடியா டெக் ஹீலியோ பி20 ஆக்டா கோர் புராசஸருடன் வலையில் தேடும் போதோ, காணொலி அல்லது பிடித்தமான விளையாட்டை ஆடும் போதோ, உங்களுக்கு விரைவான மற்றும் மிருதுவான அனுபவம் கிடைக்கும். 4ஜிபி ராம் உங்கள் விளையாட்டையும், திரைப்படம் காணும் அனுபவத்தையும் அடுத்த நிலைக்கு எடுத்துச் செல்லும். தடையற்ற விளையாட்டை ஆடித், திரைப்படங்களைப் பார்த்தும் மகிழ்வதுடன், அவற்றைத் தடையின்றி 64 ஜிபி திறன் கொண்ட இண்டர்னல் மெமரியில் சேமித்துக் கொள்ளலாம். மெமரி கார்ட் மூலம் சேமிப்புத் திறனை 256 ஜிபி வரை விரிவுபடுத்தியும் கொள்ளலாம்.

மேம்பட்ட மின் கலப் பாதுகாப்பு

ஸ்மார்ட்ஃபோன் ஆயுள் முழுமைக்கும் நீடித்து உழைக்கும் வகையில் எக்ஸ்ஏ1 அல்ட்ரா வடிவமைக்கப்பட்டுள்ளது. க்யூநோவா அடாப்டிவ் சார்ஜிங் தொழில்நுட்பம் மின்கலத்தின் ஆரோக் கியத்தைக் கண்காணித்து ஸ்மார்ட்ஃபோன் சேத மடையாமல் அதன் சார்ஜிங்க் கரெண்டைச் சரி செய்து கொள்ளும். மேலும் இதில் பொருத்தப் பட்டுள்ள ஸ்டாமினா மோட் ஆயுள் காலத்தை நீட்டிப்பதுடன், உங்களுக்கு அவசரமாகத் தேவைப்படும்போது அதன் தேவையற்ற சில இயக்கங்களை நிறுத்திவிட்டு மின்கலத்தைச் செயல்பட வைக்கும். சோனியின் ஸ்மார்ட் க்ளீனர் சிறப்பம்சம் சேமித்தவற்றையும், பயன்படுத்தாத செயலிகளையும் தாமாகவே சுத்தம் செய்து அதன் செயல்பாட்டையும், மெமரியையும்



புத்திசாலித்தனமாக மேலாண்மை செய்யும். இதன் மூலம் எந்தத் தடையுமின்றி வேகமான இயக்கத்திற்கு உத்தரவாதம் கிடைக்கும். இரு மாடல்களுமே ஒரு சில நிமிடங்களிலேயே கூடுதல் மின் ஆற்றலைப் பெறும் வகையில் விரைந்து சார்ஜ் செய்யும்.

குவிக் சார்ஜ்

எக்ஸ்பீரியர் எக்ஸ்ஏ1 அல்ட்ராவுடன் வரும் குவிக் சார்ஜர், யூசிஹெச்-12. க்யூசி-3.0 மூலம் கைபேசியை 45 நிமிடங்களில் 60 சதவீதம் சார்ஜ் செய்ய உதவும்.

யூஎஸ்பி டைப் சி கனெக்டிவிடி

மிக வேகமான டோடா பரிமாற்றங்களுக்கும், சார்ஜ் வேகத்துக்கும் எக்ஸ்பீரியா எக்ஸ்ஏ1 அல்ட்ராவுடன் அதி நவீன டைப் சி யூஎஸ்பி கனெக்டர் பொருத்தப்பட்டுள்ளது.

அதி நவீன ஆண்ட்ராயிட் என்

அதி நவீன மற்றும் தொழில்நுட்பம் கொண்ட ஆண்ட்ராயிட் ஓஎஸ் எக்ஸ்பீரியா எக்ஸ்ஏ1 அல்ட்ராவுடன் கிடைக்கும்.

எக்ஸ்பீரியா எக்ஸ்ஏ1 அல்ட்ராவுடன் கிடைக்கும் சலுகைகள்

ரூ. 1,490/- மதிப்புள்ள யூசிஹெச் 12 குவிக் சார்ஜர் பெட்டியில் இருக்கும்.

சோனி லிவ் : 3 மாத இலவச சந்தா

ஸ்டைல் கவர் ஸ்டாண்ட்டுன் (எஸ்சிஎஸ்ஜி40) எக்ஸ்ஏ1 அல்ட்ரா வாங்குவோருக்கு ரூ. 1000/- தள்ளுபடி.

பெட்டிக்குள் இருப்பவை

எக்ஸ்பீரியா எக்ஸ்ஏ1 அல்ட்ரா குவிக் சார்ஜர் யூசிஹெச் 12 டைப்-சி யூஎஸ்பி கேபிள் பயனீட்டாளருக்கான கையேடு

ஸ்டைல் கவர் ஸ்டாண்ட்டு - எஸ்சிஎஸ் ஜி40

உங்கள் எக்ஸ்ஏ1 அல்ட்ராவை ஸ்டைல் ஸ்டாண்ட்டு கவர் - எஸ்சிஎஸ்ஜி40யில் கையடக்க மாகவும், பாதுகாப்பாகவும் எடுத்துச் செல்லலாம். இதன் விலை ரூ. 3,490/- மட்டுமே. இந்த ஸ்டைல் ஸ்டாண்ட்டு உறை ஏற்கனவே சந்தையில் கருப்பு மற்றும் வெள்ளை வண்ணங்களில் கிடைக்கிறது. இந்த உறையிலுள்ள பில்ட் இன் ஸ்டாண்ட்டு மூலம் நீண்ட நேர திரைப்படங்கள், காணொலிகள் ஆகியவற்றை எந்தத் தடங்கலுமின்றி நீண்டநேரம் பார்த்து மகிழலாம்.

இந்தியா முழுவதுமுள்ள அனைத்து சோனி மையங்கள் மற்றும் முன்னணி மின்னணு கடைகளிலும் எக்ஸ்பீரியா எக்ஸ்ஏ1 கிடைக்கும்.

எக்ஸ்ஏ1 ரூ. 29,900 பிளாக், வொயிட் அல்ட்ரா மற்றும் கோல்ட் கலரில் கிடைக்கும்

- கிருஷ்ணமூர்த்தி

டியோடரண்டுகளில் புதிய வேரியண்டுகளை அறிமுகம் செய்யும் ஆம்வே இந்தியா!

எஃப்எம்சிஜி துறையில் நேரடி விற்பனை பிரிவில் இந்நாட்டின் முன்னணி நிறுவனமாக ஆம்வே இந்தியா வாசனைத் திரவியங்களின் இரு புதிய வேரியண்டுகளை அறிமுகம் செய்திருப்பதன் வழியாக அதன் டியோடரண்டு தயாரிப்பு தொகுப்புக்கு புத்துணர்வை ஊட்டி யிருக்கிறது. ஆண்களை இலக்கு வாடிக்கையாளர்களாக கொண்டு டைனமைட் என்ற பிராண்டின் கீழ் ஒரு புதிய நறுமணப் பொருளை (ஃப்ராகிரன்ஸ்) இந்நிறுவனம் விற்பனைக்கு வழங்குகிறது. அதேவேளையில் பெண்களை இலக்காகக் கொண்டு ஆட்டிடியூட் பிராண்டின் கீழ் மற்றுமொரு புதிய நறுமணப் பொருளையும் அது விற்பனைக்கு வழங்குகிறது. 250 மி.லி. பேக்கில் வெளிவரும் இந்த இரு புதிய டியோடரண்டுகளின் விலை ரூ. 270 என நிர்ணயிக்கப்பட்டுள்ளன. புத்துணர்ச்சியூட்டும் ஒரு புதிய நறுமண வாசனையை வழங்குகின்ற இந்தப் புதிய தயாரிப்புகள் சருமவியல் ரீதியாக பரிசோதிக்கப்பட்டு பயன்பாட்டுக்கு உகந்தவை என உறுதி செய்யப்பட்டுள்ளன.

மொத்தத்தில் 5 புதிய நறுமணப் பொருட்கள் (ஃப்ராகிரன்ஸ்) உருவாக்கி அறிமுகம் செய்ததன் வழியாக ஆம்வே இந்தியா அதன் டியோடரண்டு தயாரிப்பு அணிவரிசையை சில காலத்திற்கு முன்பு விரிவாக்கம் செய்திருந்தது. ஆண்களை இலக்கு பயனாளிகளாக கொண்டு டைனமைட் பிராண்டின் கீழ் 3 நறுமணப் பொருட்களும் மற்றும் பெண்களை இலக்கு பயனாளிகளாக கொண்டு ஆட்டிடியூட் பிராண்டின் கீழ் 2 நறுமணப் பொருட்களும் இதில் அடங்கும்.



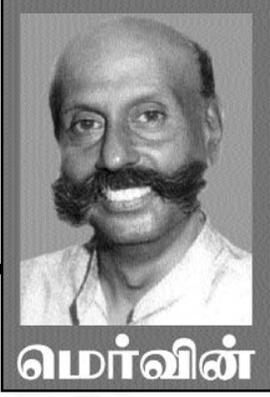


ஆம்வே இந்தியாவின் முதுநிலை துணைத் தலைவர் - மேற்கு மற்றும் தெற்கு - திரு. சந்தீப் பிரகா “இந்நிகழ்வில் பேசுகையில், புதிய புத்தாக்கமான தயாரிப்புகளை கொண்டு வளர்ச்சி யடைந்துவரும் டியோடரண்டு சந்தையானது அதிவேகமாக உருமாற்றம் பெற்று வருகிறது. இதை கருத்தில் கொண்டு ஒரு விரைவான மற்றும் பரபரப்பான லைஃப்ஸ்டைலை பின்பற்றி அதனை அனுபவித்து மகிழ்கின்ற இளம் தலைமுறையினர் மத்தியில் கிளர்ச்சியையும், உத்வேகத்தையும் உருவாக்குவதற்காக 2016-ம் ஆண்டில் 5 புதிய ஃப்ராகிரன்ஸ்களை கொண்டு எமது டியோடரண்ட் தயாரிப்பு அணிவரிசையை நாங்கள் புதுப்பித்தோம். இந்தப் புதிய ஃப்ராகிரன்ஸ்கள் நுகர்வோர்களால் சிறப்பாக ஏற்றுக் கொள்ளப்பட்டு பலத்த வரவேற்பை பெற்றவையாகும். இப்போது அதில் இன்னும் 2 கூடுதல் ஃப்ராகிரன்ஸ்களை நாங்கள் சேர்த்து அறிமுகம் செய்கிறோம். இனி குறித்த கால இடைவெளிகளில் அடிக்கடி இந்தத் தயாரிப்பு அணிவரிசையில் புதிய அறிமுகங்களை செய்ய நாங்கள் திட்டமிட்டிருக்கிறோம் என்று கூறினார்.

ஆண்களுக்கான புதிய ‘டைனமைட் ஃப்ராகிரன்ஸ் ஷவர்’ என்ற பெயரிலும், பெண் களுக்கான ஆட்டிடியூட் ஃப்ராகிரன்ஸ் ஷஸ்பெல் என்ற பெயரிலும் வெளி வருகின்றன. வித்தியாசப் படுத்தப்பட்ட இளமையான மற்றும் உயிரோட்ட முள்ள வண்ணங்கள், வடிவமைப்பு மற்றும் கிராபிக் உடன் பளிச்சென்ற பேக்கேஜிங் இந்த ஃப்ராகிரன்ஸ்கள் ஒவ்வொன்றின் குணாதி சயத்தை நேர்த்தியாக பிரதிபலிக்கிறது. ஆட்டிடியூட் ஷஸ்பெல் அதன் பழம் மற்றும் மலர்களது நறுமண வாசனையினால் நெருங்கி வருபவர்களை கட்டுண்டு கிடக்கச் செய்வது நிச்சயம். ஆண் களுக்கான புதிய டைனமைட் ஷவர் புத்துணர்ச்சியளிக்கும் எலுமிச்சை வாசனையால் ஆண்களை ஈர்ப்பது உறுதி.

நாடெங்கிலும் உள்ள அனைத்து ஆம்வே அவுட்லெட்டுகளிலும் விநியோகஸ்தர்கள் மற்றும் நுகர்வோர்கள் மத்தியில் இந்த டியோடரண்டுகளில் புதிய அணிவரிசையை விளம்பரப்படுத்து வதற்காக பயிற்சி மற்றும் அனுபவ ரீதியிலான முனைப்புத் திட்டங்களை உள்ளடக்கிய பல தொடர் நடவடிக்கைகளை இந்நிறுவனம் தொடங்கியிருக்கிறது. தயாரிப்பு பொருட்களை இறுதியில் பயன்படுத்துகின்ற நுகர்வோர்களுக்கு கற்பிக்கவும், வழிகாட்டவும் மற்றும் அவைகளை பரிந்துரைக்கவும் விநியோகஸ்தர்களுக்கு உதவுவதால் இந்தப் பயிற்சி என்பது ஆம்வேயின் செயல் நடவடிக்கையில் ஒரு மிக முக்கிய அம்சமாகும்.

- நாகராஜ்



மொர்வின்

நாமே உயர்ந்தவர்கள்!

நம்மை நாமே அடையாளம் கண்டு அறிவின் தன்மையை உணர்ந்து செயல்பட வேண்டும். அடுத்தவரின் அமைப்பை அறிந்து அதனை நம்மீது ஏற்றுக் கொள்ள வேண்டியது இல்லை.

உலகில் பிறந்த ஒவ்வொருவருக்கும் தனித் தனியான குணம் திறமை ஆற்றல் தோற்றம் இருப்பது இயற்கையின் கட்டளை.

ரோஜா மலர் தாமரை போல் இருக்காது. மல்லிகை போல் மனோ ரஞ்சதம் அமையாது. ஆனால் ஒவ்வொன்றுக்கும் ஒவ்வொரு விதமான வாசனை இருக்கிறது.

யார் ஒருவர் குணத்திலும் தோற்றத்திலும் தன்னைவிட மாறான ஒருவரைப் போல் ஆக வேண்டும் என்று ஆசைப்படுகிறாரோ அவரை போல துர்திர்ஷ்டசாலி உலகில் யாரும் இருக்க முடியாது என்று எமர்சன் கூறுகிறார்.

மற்றவர்களிடம் இல்லாத எந்தவிதமான சக்தியும் நம்மிடம் இல்லாமல் போய்விடவில்லை. நம்மிடம் இருப்பதுதான் அவர்களிடமும் இருக்கிறது. அவர்களிடம் உள்ளதுதான் நம்மிடமும் உள்ளது.

விலங்குகள்கூட ஒன்றைப்பார்த்து அதனைப் பின்பற்றுவது இல்லை. அப்புறம் நாம் மட்டும் ஏன் அடுத்தவரைக் கண்டு அங்கலாய்ப்புக் கொள்ள வேண்டும்.

நம்முடைய திறமையை உணர்ந்துக் கொண்டால் பிறரைப் பற்றிய கவனமே தோன்றாது. முதலில் நம்மை நாமே புரிந்துக் கொள்ள வேண்டும்.

நாம் ஒவ்வொருவரும் உலகத்தின் புதிய படைப்பு. இதற்கு முன்பும் நம்மை போல ஒருவரும் பிறக்கவில்லை. இனிமேலும் இப்படி பிறக்க முடியாது.

நாம் நம்முடைய சொந்த அறிவால் அனுபவத்தால் உருவானவர்கள் நம்முடைய வளர்ப்பும் சூழ்நிலையும் வெவ்வேறானவை. இது ஒன்று போலவே எல்லோருக்கும் இருக்க முடியாது.

நமக்கு என்று கொடுக்கப்பட்டு இருக்கும் வீட்டில்தான் வாழவேண்டும். நாம் எப்படி வெற்றியுடன் வாழவேண்டும் என்பதனை தெளிவுடன் விளக்குகிறார் ஜேம்ஸ் ஆலன்.

மலைமுகட்டைப் போல் உயர்ந்து நிற்க முடியாவிட்டாலும், அதனை ஒட்டி ஓடுகின்ற அருவியாக இருக்க ஆசைப்படு.

ஒரு பூங்கொத்தாகப் பிறக்காவிட்டாலும் ஒரு முள் செடியாக இல்லாமல் இருக்க விருப்பம் கொள். தண்ணீர் தடாகமாக நீ இல்லை என்றாலும் அதில் மலரும் தாமரையாக வாழ ஆசைப்படு.

உலகில் பெரிய சாதனைகளும் உண்டு. சிறிய வேலைகளும் இருக்கின்றன. உன் கை அருகில் உள்ள காரியத்தையே செய்து சாதனையாக்கு.

நீ ஒரு சூரியனாக ஒளி பரப்பமுடியாவிட்டாலும் நட்சத்திரமாக மின்னுவதற்கு முயற்சி செய்.

உருவத்தால் பெறுவது அல்ல பெருமை. செயலைப் பொறுத்துதான் பெருமை. நீ வெற்றி வீரனாக வாழக் கற்றுக்கொள். செயலில் முழுமையான கவனத்தைச் செலுத்து.

வாழ்க்கை, மலை உச்சியிலே பழுத்துத் தொங்கும் பழ மரமாக இருந்தாலும் சரி, பள்ளத்தாக்கில் வளர்ந்த புதராக அமைந்தாலும் சரி இரண்டுமே தனி அழகுதான்.

நம்மை நாம் முழுமையாக உணர்ந்து அடையாளம் கண்டு வெற்றி வெறுவதற்கு முயற்சி செய்வோம். நாம் நாமாகவே இருப்போம்.

மற்றவரைப் போல ஆவதற்கு ஆசைப்படவும், அவதிப்படவும் வேண்டாம். நாமே புது மனிதன். மற்றவர்களிடமிருந்து வேறுபட்ட வெற்றி மனிதன்.



எதனையும் முடியும் என்று செயலாற்றும் இயல்பு பெற்ற மனிதன் நாம்! அதனால் வெற்றியின் வீரன் நாம்.

விடியும் பொழுது நமக்காகத் தான் புலர்கிறது. நம்முடைய வாழ்க்கையின் வெற்றிக்கு அடிகோலுகிறது. நம் மனதில் சொல்ல வேண்டியது என்ன வென்றால் இன்று நமக்கும் புதுமையான நாள். வாழ்க்கையில் புதிய பார்க்கும் நாள். இனிமையாக கையில் ஏந்தி வரவேற்கும் நாள்.

வெற்றியோடு எழுவேன், வெற்றியுடன் பழகுவேன். எப்பொழுதும் சிரித்த முகத்துடனேயே இருப்பேன். இன்று செய்யும் எல்லா செயல்களையும் மனஉறுதியுடன் செய்து வெற்றி பெறுவேன்.

காலையில் எழுந்தவுடன் இதனை மனதில் சொல்லிக் கொண்டே இருந்தால் நம்மால் எதனையும் செய்ய முடியும் என்ற ஊக்கம். அதுவே ஆற்றலைப் பெற்றுத் தரும்.

மனிதன் மகிழ்ச்சியின் உருவம். அவனே இன்பம். அவன் செயலே இனிய கீதம். இன்று முழுவதும் அவனுக்கே சொந்தம். இன்று மலரும் இன்பம் அனைத்தும் அவனது சொத்து.

இந்த வார்த்தைகள் எல்லாம் இன்று நேற்று பிறந்தது அல்ல! இயேசு பிறப்பதற்கு முன்பு முன்னூறு நூற்றாண்டில் ஒரு கவிஞன் ரோமாபுரி தெருவிலே பாடியது.

இந்த வாழ்க்கையின் ஊர்வலம்தான் எவ்வளவு புதுமையாக இருக்கிறது என்று வியந்து கூறுகிறார் ஆங்கில கவிஞர் ஸ்டிபன் லீகாக்.

வாழ்க்கை நம்முடனே இருக்கிறது. அது வேறு எங்கும் இல்லை. நடக்கின்ற போது நம்மோடு வருகின்றது.

மேடு பள்ளங்கள் ஏற்ற இறக்கங்கள் வளைவு நெளிவுகள் மண்டிக்கிடக்கின்றன. பூமியில் அதற்கு ஏற்றபடி நம்மால் கடந்தச் சொல்ல முடியும்.

எப்படி என்றால் அதற்கு தகுந்தபடி நம்மை மாற்றிக் கொண்டால் அனைத்தும் நமக்கு அடிமையாகிவிடும். நாம் அரசனாகிவிட முடியும்.



வாசகர் எண்ணங்கள்...

இந்தியாவின் பொருளாதார வளர்ச்சிக்கு வழி வகுக்கும் ஜி.எஸ்.டி என்ற தலைப்பில் கடந்த இதழில் வெளியான முகப்புக் கட்டுரை அருமை. ஜி.எஸ்.டி. நடைமுறைப்படுத்துவதால் உண்டாகும் நன்மைகள் குறித்து பரவலாக கட்டுரை அலசியது. அதே நேரத்தில் பட்டாசு உற்பத்தியாளர்கள் மற்றும் ஜவுளி உற்பத்தியாளர்கள் ஜி.எஸ்.டி-யால் எதிர்கொள்ளும் பிரச்சினை குறித்தும் தெளிவாகக் கூறி, விரைவில் இதற்கு நல்ல தீர்வு மத்திய அரசால் வழங்கப்படும் என்று நம்பிக்கையளித்தது பாராட்டப்படவேண்டும்.

- S. குமரேசன், ஈரோடு

ஏற்றம் - இறக்கம் கொண்ட வரிகளை சீராக்கி மாநிலங்கள் இடையேயான வரிச்சண்டைக்கு ஜி.எஸ்.டி நிரந்தர முற்றுப்புள்ளி வைத்துள்ளது. இதனால், ஒரு சில தொழில் துறையினர் தாங்கள் மிகவும் பாதிக்கப்பட்டுள்ளதாக கூறினாலும், விரைவில் ஜி.எஸ்.டி-யில் உள்ள அனைத்து குறைபாடுகளும் நீக்கி, அனைவரும் பயனடையவும், வளர்ச்சி பெறவும் ஜி.எஸ்.டி துணை நிற்கும் என்பது உறுதி!

- S. செந்தில்குமார்
திருச்சிராப்பள்ளி

மத்திய அரசின் வட்டி மானிய வீட்டுக்கான திட்டத்தில் பயன் பெறுவது எப்படி? என்ற தலைப்புடன் வெளியான கட்டுரை சூப்பர். வட்டி மானிய திட்டத்தில் எனக்கிருந்த அனைத்து சந்தேகங்களையும் தீர்த்து வைத்தது கட்டுரை. மத்திய அரசின் மிக அருமையான இத்திட்டம் சிறப்பாக செயல்படுத்தப்பட்டால், இத்திட்டத்தின் நோக்கமான... 'அனைவருக்கும் வீடு' என்ற இலக்கு நிச்சயம் நிறைவேறும்.

- B. கணேஷ்குமார்
புதுக்கோட்டை

அலங்கார மீன்களை வணிக ரீதியாக வளர்த்து, விற்பனை செய்யத் தேவையான அனைத்து விவரங்களையும் தெளிவாக்கக்கொடுத்து, இத்துறையில் புதிதாக நுழையவிருக்கும் பல பேர்களுக்கு, 'அலங்கார மீன் வளர்ப்பு' கட்டுரை மிகப் பயனுள்ள வகையில் அமைந்து, பயனைக் கொடுக்கும் என்று நம்புகின்றேன். சிறந்தது ஒன்றையே வழங்கும் தொழில்நேசனுக்குப் பாராட்டுக்கள்!

- G. நூருல்லா, வேலூர்

வாடிக்கையாளர்களை விரட்டவே வங்கிகளில் சேவைக்கட்டணம் உயர்வு - என்கிற யதார்த்தமான உண்மையை அனைவரும் அறியும் வண்ணம் போட்டு உடைத்துள்ளார், ரிசர்வ் வங்கியின் துணை கவர்னர் திரு. S.S. முந்தரா. வங்கி கணக்கு எண் போர்ட்டிளிட்டு முறை அமுலுக்கு வந்தால் அதிக கட்டணம் வசூலிக்கும் வங்கியின் வாடிக்கையாளர் சொல்லாமல் கொள்ளாமல் மிக குறைந்த சேவைக் கட்டணம் வசூலிக்கும் வங்கிக்கு தானே மாறி விடுவார் என்கிற அவரது கருத்து பாராட்டி வரவேற்கப்பட வேண்டியதாகும்.

- M. சுதாகரன்
சென்னை, அம்பத்தூர்



கல்விக்கடன் பெறுவது எப்படி? என்கிற தலைப்பில் கடந்த இதழில் வெளியான கட்டுரை சிறப்பாக இருந்தது. கல்விக்கடன் குறித்த அனைத்து சந்தேகங்களையும் களைந்தது கட்டுரை. கல்விக்கடன் பெறுவோர், அதனை முறையாக தீர்ப்பி கட்ட வேண்டும் என்ற எண்ணத்தை மனதில் வளர்த்துக் கொள்ள வேண்டும். இல்லையேல் இத்திட்டத்தால் சிறந்த பயனை மாணவர்கள் பெற இயலாது.

- L. அருமைநாதன்
கரூர்