

தொழில் : 11, நேசன் : 6
அக்டோபர் 2016

ஆசிரியர்
என்.பி.சுக்கூர் பாஷா (ரோபா)

எச்சரிக்கை

தொழில் நேசனில் வெளியிடப்படும் செய்திகள், விளம்பரங்களின் அடிப்படையில் தொழில் தொடங்க விரும்புவோர், தங்களது சொந்தப் பொறுப்பில் எச்சரிக்கை உணர்வோடு செயல்படவேண்டும்.

சந்தா விவரம்

ஒரு ஆண்டு : ரூ. 240
இரு ஆண்டுகள் : ரூ. 480
மூன்று ஆண்டுகள் : ரூ. 720
ஆயுள் சந்தா : ரூ. 2400

வெளிநாடு சந்தா

ஒரு வருடம் : ரூ. 2000

படைப்புகள், சந்தா மற்றும் விளம்பர தொடர்புக்கு :

தொழில் நேசன்

19/39, பள்ளிக்கூடச் சாலை,
சி.ஐ.டி.நகர், நந்தனம்,
சென்னை - 600 035.

தொலைபேசி : 044-24323447
கைபேசி : 9841211806

மின்னஞ்சல் :
thozhilesan06@yahoo.com

இணையதளம் :
www.thozhilesan.com

Thozhil Nesan - Monthly

Editor :

N.B. Sukkur Basha
Phone : 9841211806

Published From :
19/39, School Road,
CIT Nagar, Nandanam,
Chennai - 600 035 and

Printed at : **K. Radha**
R.K. Offset Printers
230, Dr. Besant Road,
Royapettah, Chennai - 14.

Designed at :
Aruna Graphics
48/1, South West Boag Road,
T.Nagar, Chennai -17. Ph : 24345058

தீவிரவாதத்தில் இருந்து விடுதலை...

இவன் ரொம்ப நல்லவன்டா... எவ்வளவு அடிச்சாலும் தாங்குகிறான்... என்று மனப்பால் குடித்துக் கொண்டிருந்த பாகிஸ்தான் மற்றும் அதன் ஆதரவு பெற்ற தீவிரவாத குழுக்களுக்கு 'பெரிய ஆப்பு' வைக்கப்பட்டுள்ளது. 'இது முடிவல்ல ஆரம்பம்' என்பதை பாகிஸ்தான் உணர்ந்தாக வேண்டிய தருணமிது.

சமீபத்தில் ஒரு நிகழ்ச்சியில் பேசிய பிரதமர் திரு. நரேந்திர மோடி அவர்கள்... "69 வருடங்களுக்கு முன்பு பாகிஸ்தான் இந்தியாவின் ஓர் அங்கம்தான். இன்றுவரை பாகிஸ்தானில் வாழும் பெரும்பாலான மக்களின் தாத்தா / பாட்டி சகோதரர்கள் இந்தியாவில் தான் இன்றும் வசிக்கின்றனர்" என்பதை மறந்து விடக் கூடாது என்று எச்சரித்துள்ளார்.

கடந்த 29.09.2016 அன்று நடந்த எல்லை தாண்டிய இராணுவத் தாக்குதல், இந்தியாவின் அணுகுமுறையில் ஏற்பட்டிருக்கும் மாற்றத்தை தெளிவாகக் காட்டுகின்றது.

நமது ராணுவ வீரர்கள் இந்திய எல்லையைத் தாண்டிச் சென்று பயங்கர வாதிகளின் முகாம்களை அழித்திருக்கிறார்கள் என்று கூறுவதைவிட பாகிஸ்தானின் ஆக்கிரமிப்பில் உள்ள நமது காஷ்மீரத்திற்குள் உள்ள பயங்கரவாத முகாம்களை தகர்த்திருக்கிறார்கள் என்று தான் கூறவேண்டும்.

சர்வதேச நாடுகள் அனைத்தும் நமது ராணுவ நடவடிக்கையை பாராட்டியுள்ளன. தீவிரவாதத்தை ஏற்றுமதி செய்யும் நாடு பாகிஸ்தான். இதற்காக நிதியை அளிக்கும் நாடுகள் அனைத்தையும் எச்சரித்து தனிமைப்படுத்தி வேண்டும்.

இந்தியாவும் பாகிஸ்தானை நட்பு நாடு என்று நினைக்காமல்... நமது நாட்டின் வளர்ச்சியை முடக்கும் எதிரிநாடு என்கிற எண்ணத்திலேயே செயல்பட வேண்டும். பாகிஸ்தானுடனான வர்த்தகம், தூதர் அலுவலகங்கள், இழுத்து மூடப்படவேண்டும்.

"தீவிரவாத நாடு" தீவிரவாதத்தை 'உற்பத்தி செய்யும் நாடு', தீவிரவாதத்தை ஏற்றுமதி செய்யும் நாடு என்ற அவப்பெயர் பாகிஸ்தானுக்கு ஏற்பட்டு விட்டது. பாகிஸ்தானை தனிமைப்படுத்தி, பொருளாதார தடைகளை விதித்தால்தான் பாகிஸ்தான்... உண்மையான பாகிஸ்தானாக சூய்மையான நாடு உருவெடுக்கும்.

இந்தியா விடுதலை பெற்ற பின்பு பல பிரதமர்கள் நாட்டை ஆண்டுள்ளனர். அவர்களில் இருந்து மிகவும் வேறுபட்டவராக... நாட்டு மக்களின் நலனை நினைப்பவராக... நாட்டின் முன்னேற்றத்திற்கு அடித்தளம் அமைத்துத் தருபவராக... ஒட்டுமொத்த இந்திய மக்களின் பாதுகாவலராக... உலக அரங்கில் இந்தியரையும், இந்திய நாட்டையும் தலைநிமிரச் செய்யும் உத்வேகத்துடன் பணியாற்றும் பிரதமர் திரு. நரேந்திர மோடி அவர்களின் செயல்பாடுகளும், துணிச்சலான எண்ணங்களும், அவற்றை செயல்படுத்துவதில் அவர் கையாளும் சாதாரணம் மற்றும் ராஜதந்திர நடவடிக்கைகளுக்கு நான் மட்டுமல்ல... இந்திய நாடே தலை வணங்குகின்றது. இனி வரக்கூடிய காலங்களில் பிரதமர் திரு. நரேந்திர மோடி அவர்களின் தலைமையில் இந்தியா சீரும், சிறப்பும் பெற்று... உலக நாடுகளிடையே விஸ்வரூபமாய் தலைநிமிர்ந்து நிற்கும் காலம் வெகுதொலைவில் இல்லை என்று உணரத் துவங்கும் காலம் வந்துவிட்டது என்பதை எண்ணி மகிழ்கின்றேன்... குதூகலிக்கின்றேன்.

இந்தியா ஆங்கிலேயரிடமிருந்து விடுதலை பெற்ற போது நான் பிறக்கவில்லை... இன்று தீவிரவாதம் என்னும் நாசவலையை பின்னும் நாசக்காரர்களிடமிருந்து எனது நாட்டு அப்பாவி மக்கள் விடுதலை பெறும் காலத்தில் வாழ்ந்து கொண்டுள்ளேன் என்ற பெருமிதம் என்னுள் பரவசத்தை ஏற்படுத்தியுள்ளது. இதற்கு காரணமான இந்திய பிரதமர் திரு. நரேந்திர மோடி அவர்களுக்கு எனது சல்யூட்!

என்.பி.சுக்கூர் பாஷா, ஆசிரியர்

இந்தியாவின் பெருமைமிக்க நிறுவனம் டாடா மோட்டார்ஸ் வெற்றிப் பாதையும்... பயணமும்...

- சிறப்புப்பார்வை

'ஆண்டுக்கு ஆண்டு, தேதிக்கு தேதி ஆயிரம் இருக்குது சுபதீனம்' என்றொரு தமிழ் திரைப்படம் பாடல் உண்டு. தங்கள் வாடிக்கையாளர்களின் அனைத்துத் தரப்பினருக்கும் ஏற்ற சொந்த மற்றும் தொழில்முறை வாகனத் தயாரிப்புகளை அந்த வகையில் ஆண்டு முழுவதும் அறிமுகம் செய்து கொண்டே இருப்பது டாடா மோட்டார்ஸின் தனிச்சிறப்பு. வாடிக்கையாளர்கள் விரும்பும் சுபதீனங்களாகவே டாடா மோட்டார் வாகனங்களின் அறிமுக தினங்கள் அமைந்து வருகின்றன.

'வணிக வாகனங்களின் தலைவன்' என்ற அடைமொழிப் பெயர் டாடா மோட்டார்ஸுக்கு உண்டு. 'டெல்கோ' என்ற பூர்வீகப் பெயரின் விரிவாக்கம் இதுதான்.

"Tata Engineering and Locomotive Company" என்பதே படிப்படியாக Tata Motors என்ற பெயராக மாறியது.

மும்பையை தலைமையகமாகக் கொண்டு இந்நிறுவனம் இயங்குகிறது. உற்பத்தி மற்றும் அசெம்பிளி பிளாண்டுகள் ஜம்ஷெட்பூர், பண்ட் நகர், லக்னோ சனான்ட், தார்வாட், புனே ஆகிய இடங்களில் செயல்பட்டு வருகின்றன.

வாகனச் சந்தையின் பல்வேறு பிரிவுகளிலும் தனக்கென ஒரு இடத்தை தொடர்ந்து தக்கவைத்துக்



திரு. ரவி பிஷாரோடி

வணிக வாகன விற்பனை பிரிவு செயல் இயக்குனர்

கொண்டிருப்பது டாடா மோட்டார்ஸின் தனிச்சிறப்பு. பயணிகள் வாகனத் தயாரிப்பு சந்தையில் 'டாடா



சியாரா' என்கிற மல்டி யுடிலிட்டி வாகனத்தை ஓடவிட்ட பெருமை டாடா மோட்டார்சுக்கு உண்டு.

டாடா மோட்டார்ஸ் நிறுவனம் தன்னுடைய வாகனங்களின் உலகளாவிய ஏற்றுமதிச் சந்தையை 1961 ஆம் ஆண்டில் இருந்தே பெற்றுள்ளது. பொறியியல் சார்ந்த உபகரணங்களையும், ஆட்டோமொபைல் தயாரிப்பிலும், இந்தியாவின் பெரிய நிறுவனம் என்ற பெருமையை பிடித்து டாடா மோட்டார்ஸே முதன்மை இடத்தில் இருக்கிறது - இல்லை - வகிக்கிறது.

தற்போது இந்தியாவின் பரபரப்பான சாலைப் போக்குவரத்தில் 9 மில்லியன் டாடா வாகனங்கள் பறந்து கொண்டிருக்கின்றன. இந்தியாவில் விரையும் வணிக வாகனங்களின் சந்தைத் தலைவனாகவும், பயணிகள் வாகனங்களின் வரிசையிலும் முதல் இடத்திலும் டாடா நிறுவனத்தின் சாதனைப் பயணங்கள் தொடர்ந்து கொண்டே உள்ளன.

டாடா மோட்டார்ஸ் இந்தியாவின் மிகப் பெரிய ஆட்டோமொபைல் நிறுவனமாக விளங்குகிறது. ஒருங்கிணைந்த நிதிப்பரப்பில் இந்நிறுவனம் இந்திய ரூபாய் மதிப்பில் 2,75,561 கோடியை 2015-16 ஆம் ஆண்டில் பெற்றிருந்தது குறிப்பிடத்தக்கது. இணைந்த மற்றும் துணை நிலை நிறுவனங்கள் ஆகிய அனைத்தும் இணைந்த

கூட்டுப் பரிமாணம் இதுவாகும். டாடா மோட்டார்ஸ் தன்னுடைய நிறுவனச் செயல்பாடுகளை யுனைடெட் கிங்டம் (பிரிட்டன்), தென்கொரியா, தாய்லாந்து, தென் ஆப்பிரிக்கா மற்றும் இந்தோனேசியா நாடுகளில் கொண்டுள்ளது.

ஜாகுவார், லேண்ட்ரோவர் ஆகிய பிராண்டுகளின் உள்நாட்டு வாகன வளர்ச்சியையும் மீறிய ஒப்பீட்டு மேம்பாடுகளை டாடா மோட்டார்ஸ் பிரிட்டனில் நிகழ்த்தியுள்ளது தொழில் கூட்டு முனைவில் இந்தியாவில் அது பியட்டுடன் இணைந்துள்ளது.

குறிப்பாக டாடா கார், பஸ், டிரக் ஆகியவை உலகில் ஐரோப்பா, ஆப்பிரிக்கா, மத்திய கிழக்கு நாடுகள், தென் ஆசியா, தென்கிழக்கு ஆசியா, தென் அமெரிக்கா, ஆஸ்திரேலியா, சிஜெஸ் நாடுகள் மற்றும் ரஷியாவிலும் சந்தைப்படுத்தப்பட்டுள்ளது.

வணிக வாகனங்களில் டாடா:

வணிக வாகனங்களின் வரிசையில் டாடா மோட்டார்சின் தனிச்சிறப்புகள் பல, இதோ அந்த அணி வகுப்பு. உலக அளவிலான தரமதிப்பில் 7வது இடத்தைப் பெற்றுள்ள டாடா மோட்டார்ஸ் ஹெவி கமர்ஷியல் வெஹிக்கிள் வரிசையிலும் 50 சதவீத சந்தைப் பங்கையும் கொண்டுள்ளது.



திரு. மயான்க் பரீக்

பயணியர் வாகன விற்பனை பிரிவு தலைவர்

இத்தனை சிறப்பு வாய்ந்த டாடா மோட்டார்ஸ் நிறுவனம் இந்திய மக்களின் எதிர்பார்ப்பையும், தொழில் மற்றும் வணிகதுறையின் வளர்ச்சிக்கு முன்னுரிமை கொடுத்து ஹைடெக் பேருந்துகள், டிரக்குகள், கார்களில் புதிய புதிய மாடல்களை அறிமுகம் செய்து, அனைத்து பிரிவுகளிலும் வலுவான சந்தைப்பங்கை கொண்டுள்ளது. வாடிக்கையாளரின் தேவை மற்றும் எதிர்பார்ப்பினை கருத்திற் கொண்டே டாடா மோட்டார்ஸ் தனது வாகனங்களை உற்பத்தி செய்கின்றது.

இந்திய தேசத்தின் மாநிலப் போக்குவரத்தில் 5 ஆயிரம் பேருந்துகளுக்கான ஆர்டர்களை டாடா நிறுவனம் பெற்றுள்ளது. கமர்ஷியல் வெஹிக்கிள் பாடி கட்டுதல், உயர்நிலையில் அதைக் கட்டமைத்தல் போன்றவற்றிலும், குறிப்பாக அவைகளில், பாதுகாப்பு, தேவையான சர்வீஸ்களை வாடிக்கையாளர்களுக்கு அளித்தல் போன்றவைகளிலும், முழுமையான சேவைகளைத் தரும் தொழிலகத்தைக் கொண்டு டாடா நிறுவனம் விளங்குகிறது.

குறிப்பாக புதிய டாடா அல்ட்ரா 1518 அண்மையில் அறிமுகம் செய்யப்பட்டு, உலக அளவிலான தொழில் மேம்பாட்டுத் தரத்தோடு, பயணப் பாதுகாப்போடு ஓட்டுநருக்கு தேவையான வசதிகள், அதிக அளவு சுமைகளை பாதுகாப்புடன் இழுத்துச் செல்லும் திறன் ஆகியவற்றோடு நீண்ட நாட்கள்

நிலைத்து நிற்கும் திறன் கொண்டும் அமைக்கப் பட்டுள்ளது.

ஆட்டோ எக்ஸ்போ 2016இல் டாடா மோட்டார்ஸ் ஹைட்ரஜன் ப்யூவல் செல் டெக்னாலஜியை மேஜிக்ஜரிஸ் ஜிவா-வில் (புயணிகள் வாகனம்) அறிமுகப்படுத்தியது. ஜீரோ சதவீதம் சுற்றுச்சூழல் பாதிப்பு இல்லை என்பது, இத்தயாரிப்பின் சிறப்பு, கியர்லெஸ் வாகனமாக இது ஜீரோ சதவீதம் மாசுக்கட்டுப்பாட்டைக் கொண்டது.

புதிய வாகனங்களும் அறிமுகங்களும்:

- டாடா மோட்டார் நிறுவனம் சமீபத்தில் இந்திய அளவில் மாநிலங்களுக்குத் தேவையான 5000 பேருந்துகளுக்கான அனுமதி பெற்றுள்ளது.
- ஏசி (MIDI) பேருந்துகளுக்கான தொடக்கத்தை பிலாஸ்பூர், சட்டிஸ்கர் ஆகிய இடங்களில் தொடங்குவது. சிக்னா (Signa), தரத்தில் நடுத்தர மற்றும் ஹெவிகமர்ஷியல் வெஹிக்கிள் (கனரக வணிக வாகனங்கள்) சண்டிகரில் டிரக் வேர்ல்டில் தொடங்குதல், வியட்நாமில் 'Super ACE' தொடங்குதல். பிகானீர் மற்றும் மதுரையில் 35 டீலர்களுடனான வணிகத் தொடர்புகளின் அறிமுகத் தொடக்கம் ஆகியவற்றைச் தொடங்க டாடா மோட்டார்ஸ் மும்முரமாக உள்ளது.

பயணிகள் வாகனங்கள் சார்ந்து...

இந்தப் பிரிவில் வடிவமைப்பு மற்றும் உயரிய தொழில் நுட்பத்தில் கார்கள் ஹெக்ஸா (HEXA) K5, நெக்ஸான் போன்ற பல வரவுள்ளன. தனி நபர் வாகனங்களுக்கான பிரிவில், டாடா மோட்டார்ஸ் புதிய தொழில் நுட்பத்தளங்களில், வாடிக்கையாளரின் தேவைகளுக்கு பல்வேறு வசதிகள் கொண்ட கார்களை அறிமுகப்படுத்த உள்ளது. குறிப்பாக டாடா மோட்டார்ஸ் டியாகோ கார் தயாரிப்பானது, இந்த நிதியாண்டின், முதல் காலாண்டில் நூறு சதவீத வளர்ச்சியின் சாத்தியத்தை ஏற்படுத்தும் வகையில் வெற்றியாக அமைந்துள்ளது.

டாடா நிறுவனம் நேபாளத்தில் டியாகோ (TIAGO)வின் அறிமுக (டைனமிக்-ஹட்ச்பேக்) செயல்பாடுகளை தொடங்கியுள்ளது.

நேபாளத்தில் டியாகோ கார்:

டியாகோவின் தொழில்நுட்பம் தரமான தயாரிப்பு அம்சங்களைக் கொண்டது. வெளிவடிவம் தொடங்கி உள்ளமைப்பு வரையிலும் நவீன



வசதிகளின் தனித்துவத்தைப் பெற்றது. பியூவல் தரச்சான்றான ARAIன் அடிப்படையில் 1.2 லிட்டர் எரிபொருளில் 23.84 கி.மீ. தூரம் பயணம் செய்ய முடியும். மல்டி-டிரைவ் வசதியுடன், சுற்றுச்சூழல் சார் அம்சத்துடன் எரிபொருள் சிக்கனம் ஆகியவற்றையும் டியாகோ கொண்டுள்ளது.

டைனமிக் இயக்கத் தன்மையிலான XE, XM மற்றும் X2 இடம் பெற்றிருப்பது இதன் சிறப்பு. ஸ்ட்ரைக்கர் ப்ளூ, பெர்ரி ரெட், சன்பர்ஸ்ட் (Sun Burst) ஆரஞ்சு நிறம் ஆகியவற்றைக் கொண்டுள்ளது. நவீனத்துவம் மற்றும் தொழில் நுட்ப வரிசையில் டியாகோ நவீன தலைமுறையை அடுத்த கட்ட தொழில் நுட்ப மேம்பாட்டுடன் இணைக்கிறது.

நேபாளத்தின் காட்மாண்டுவில் ஆகஸ்ட் 2016இல் அறிமுகமான 'டியாகோ' இத்தொழில் நுட்ப வரிசையில் புதிய பரிணாமங்களைக் கொண்டு அமைந்துள்ளது. பரந்த அளவில் நாடெங்கும் இது இப்போது பதிவு செய்யப்படுகிறது.

டியாகோவின் உட்புற வெளிப்புற வடிவமைப்புகள் யு.கே. மற்றும் இத்தாலிய முறையில் அமைந்தவை. இது பற்றிக் குறிப்பிட்டுப் பேசிய டாடா மோட்டார்சின் பயணிகள் வாகன (Passenger Vehicles)

அனைத்துலக பிசினஸ் பிரிவின் தலைவரான திரு. ஜானி ஓமென் சிறந்த வாகனத்தை நேபாளச் சந்தையில் அறிமுகப்படுத்தும் நோக்குடன் டாடா மோட்டார்ஸ் இதை செய்துள்ளது. பயன்பாடு மிக்க தன்மையில் வாடிக்கையாளர்கள் இதைப் பெரிதும் விரும்புவர் எனக் குறிப்பிட்டார்.

தனிச்சிறப்பு மிக்க இலகுவான கையாள்தல், எரிபொருளின் சேமிப்பையும் செயல்பாட்டையும் அதிகப்படுத்தித்தரும் டாடாவின் டியாகோ சிறப்பு அம்சங்கள் பல கொண்டதென சிப்ராடி டிரேடிங் பிரைவேட் லிமிடெட்டின் இயக்குநர் திரு. சவுரியா ராணா குறிப்பிட்டார்.

டியாகோ காருக்கு 4 ஆண்டுகள் வாரண்டி அளிக்கப்படுகிறது. அது 75 ஆயிரம் மைலேஜ் பயன்பாட்டை அடைந்து விட்டால் அதுதான் கேரண்டி கால முதிர்வாகும். இதில் எச்சுழல் முந்துகிறதோ அதுதான் கேரண்டி காலமாகும்.

டாடாவின் 'டிரக் வேர்ல்டு':

புதிய சிக்னா ரேஞ்ச் வரிசையில் அறிமுகமாகும் இது மீடியம் மற்றும் ஹெவிகமர்ஷியல் வாகனமாகும். பயண ஓட்டுதல்களில் பாதுகாப்பாக இயங்கும் கட்டுமான விதிகளின்படி தயாரிக்கப்பட்டது. முன்புற வடிவமைப்பானது 'Fascia Signature'



திரு. ஆர்.ராமகிருஷ்ணன்

வர்த்தக வாகன வணிக துணைத்தலைவர்

என்கிற ஈர்ப்பு மற்றும் தனித்துவமான முறையில் டிசைன் செய்யப்பட்டது.

சாலைகளின் தன்மைக்கேற்ப பாய்ந்து செல்லும் வேகம், எவ்வளவு வேகத்திலும் ஓட்டுநரின் கையாளுதலுக்கு ஏற்ப கட்டுப்பாட்டுக்குள் வரும் செயல்திறன், பாதுகாப்பு மிக்க பயன்பாடுகளைத் தரும் அம்சங்கள் பலவிதத்தைக் கொண்டதாக டாடா மோட்டார்சின் டிரக் தயாரிப்புகள் (மாடல்கள்) 30-க்கும் அதிகமாக உள்ளன.

இதில் டாடா பிரைமா ரேஞ்ச் வகையிலான டிரக்ஸ் மற்றும் டிப்பர்கள் உள்ளடங்கும். கடந்த செப்டம்பரில் சண்டிகரில் (பஞ்சாப்) நடைபெற்ற 'அட்வான்ஸ்டு டிரக்கிங் எக்ஸ்போ டிரக் வேர்ல்டு கண்காட்சியில் டாடா தயாரிப்புகள் பங்கேற்று வாடிக்கையாளரின் வரவேற்பு மிக்க ஆதரவைப் பெற்றன.

குறுகிய காலத்தில் டாடா மோட்டார்சின் மீடியம் மற்றும் ஹைவிகமர்ஷியல் வாகனங்கள் அரியானா, இமாச்சல் பிரதேசம் மற்றும் பஞ்சாப் ஆகிய மாநிலங்களில் வெற்றிகரமான வர்த்தக ஆதரவைப் பெற்றுள்ளது. இன்றைய வாகனச் சந்தையில் டாடா மோட்டார்ஸ் தனது 40 வகையிலான தயாரிப்புகளுடன் வலம் வருகிறது.

மேற்குறிப்பிட்ட டிரக்வேர்ல்டு எக்ஸ்போவின் இரண்டாம் நாள் நிகழ்வில் டாடா மோட்டார்ஸின்

விற்பனை பங்குதாரர்களுடனான சந்திப்பு மகிழ்ச்சியுடன் நடைபெற்றது. அதில் 'ஆல் அண்டர் ஒன் ரூப்' (அனைத்தும் ஒரு கூரையின் கீழ்) என்கிற மதிப்புமிக்க விற்பனை அனுபவங்களில் ஒருங்கிணைப்பது பற்றிய ஆலோசனைகள் பகிர்ந்து கொள்ளப்பட்டன.

முதன்முறையாக 'சியாம் (SIAM) ஆட்டோ எக்ஸ்போ 2016ல் டாடா மோட்டார்ஸ் பங்கேற்றது. உலகளாவிய 'டிரக்கிங்' பயண அனுபவங்களைக் கொண்ட டாடா மோட்டார்ஸ் சிக்னா வரிகையில் 4923S மற்றும் 4013S டிராக்டர் ஆகிய புதிய அறிமுகத்தையும் செய்துள்ளது.

இந்த எக்ஸ்போவில் பேசிய டாடா மோட்டார்ஸின் இன்டர்மீடியட், மீடியம் மற்றும் ஹைவி டிரக்ஸ் விற்பனைப் பிரிவுத் தலைவரான திரு. ராஜேஷ் கவுல், வணிக வாகனப் பிரிவில் டாடா மோட்டார்ஸ் தனித்துவமான பெரிய பரப்பைப் பிடித்துள்ளதாகவும் மிக நவீனத்துவ தொழில்நுட்ப வசதிகளைக் கொண்டு மேம்பட்ட வாகனங்களை அறிமுகம் செய்து வருவதாகவும் குறிப்பிட்டார்.

அவர் மேலும் குறிப்பிட்டதாவது: டாடா மோட்டார்சின் M & HCV வாகனத் தயாரிப்புகள் அனைத்துமே நுகர்வோரின் பலதரப்பட்ட தேவைகளைப் பற்றிய தீவிர கணிப்புக்குப் பிறகே உருவாக்கப்படுவதால் வாடிக்கையாளரின் தேர்வுக் குரிய வாகனம் என்கிற தனித்துவத்தைக் கொண்டுள்ளது. எந்தவிதமான கழலிலும் ஓட்டுநரின் பாதுகாப்பான இருப்பை வலுப்படுத்தும் விதத்தில் அவர் அமரும் கேபின் பாதுகாப்பு வசதிகள் கொண்டதாக அமைக்கப்பட்டுள்ளது.

டாடா சிக்னா - 4923-S டிரக்கானது மொத்த நிகர எடை 49 ஆயிரம் கிலோவைக் கொண்டுள்ளது. இதனுடைய கட்டமைப்பானது சரக்கு வாகனங்களின் தாங்குதன்மையை பெற்ற உயர்நிலைத் தகுதியைக் கொண்டுள்ளது. வாங்குவோரின் நிதித்தகுதிக்கேற்ப சீரான விலை மதிப்பீட்டை நிர்ணயித்து டாடா இதனைச் செயல்படுத்தி யுள்ளது.

டாடா மோட்டார்ஸ் தன்னுடைய, தயாரிப்புகள், விற்பனை, மறுசீரமைப்பு மாடல்கள், மேம்படுத்தல், ஆகிய அனைத்திலும் தன்னுடைய தனித்தன்மையால் வாடிக்கையாளர்களின் ஒருங்கிணைப்பை, நாட்டின் 1800 மையங்களின் மூலம் பெற்றுள்ளது.



டாடா மோட்டார்ஸின் 'டாடா சிக்னா 4018-S' வாகனங்கள் 40 டன் எடையளவைக் கொண்ட B-5-9 மற்றும் L-6 சிலிண்டர் எஞ்சின்கள் கொண்டவை. சிறப்பான வடிவமைப்பு, சிக்கனமான எரிபொருள் நுகர்வு, ஆற்றலை அதிகம் தரும் எஞ்சின்கள் ஆகியவை இதன் சிறப்பு.

வாடிக்கையாளர்களுடனான நல்லுறவை வளர்ப்பதில் டாடா மோட்டார்ஸ் தனிக்கவனம் கொண்டுள்ளது. திட்டமிட்டுள்ள டிரக்வேர்ல்டு அமைப்பு மற்றும் நடைபெற்ற டிரக்வேர்ல்டு, அட்வான்ஸ் டிரக்கிங் போன்ற சிறப்புச் செயல்பாடுகளின் மூலம் 25 ஆயிரம் டிரக் உரிமையாளர்கள் மற்றும் அவர்களின் குடும்பத்தினரின் நேரடியான அனுபவங்களை பெற்றது. இதுபோன்று டாடா மோட்டார்ஸ் டிரக்குகளின் வரிசையில் புதிய பரிணாமத்தில் உலக வணிக வாகனச் சந்தையின் பேரளவிலான செயல்பாடுகளை தொடர்ந்து முன்னெடுக்கவும் உள்ளது.

மாநிலப் போக்குவரத்து ஆர்டர்கள்:

வணிக வாகனத் தயாரிப்பில் டாடா மோட்டார்ஸ் மிகப் பெரிய உற்பத்தியாளராக விளங்குகிறது. அதனால் 25 மாநிலங்களின், மாநகரப் போக்குவரத்துப் பேருந்துகளுக்கான 5 ஆயிரம் ஆர்டர்களையும் அது பெற்று சிறந்து விளங்குகிறது. இந்த அபார வளர்ச்சியானது சென்ற ஆண்டுடன் ஒப்பிடுகையில் 80 சதவீத உயர்வு கொண்டதாகும்.

வணிக வாகனங்கள், பொதுப் பயன்பாட்டு வாகனங்கள் தனிநபர் சொந்த வாகனங்கள் வரிசையில் டாடா மோட்டார்ஸ் ஈடும் ஒப்புமில்லாத வாடிக்கையாளர் ஆதரவில் வளர்ந்து கொண்டுள்ளதற்கு இது சரியான உதாரணம். பொதுப் பயன்பாட்டுக்கான பேருந்து தயாரிப்புகளில், டாடா மக்கள் நலம் சார்ந்த சாதனங்களைக் கட்டமைப்பதிலும் தனிக்கவனத்துடன் செயல்பட்டு வருகிறது.

'இன்டலிஜன்ட் டிரான்ஸ்போர்ட் சிஸ்டம்' என்கிற சீரிய தொழில் நுட்ப வசதிகளை அமைப்பதில், பொதுத் தகவல் தொடர்பு, சிசிடிவி கேமராக்கள், ஆன்போர்டு வை-பை வசதிகள், ஆன்போர்டு டயாக்னாடிக் வசதிகள், ஸ்மார்ட் மல்டி-மோட் டிக்கெட் வழங்கு வசதிகள் என்ற வகையில் சிறந்த தொழில் நுணுக்க வசதிகளையும் இடம் பெறச் செய்துள்ளது.

மேலும் இப்பேருந்துகளில் பயணிப்போரின் பாதுகாப்பான அம்சங்களை உறுதி செய்யும் வகையில், ஏர்கன்டிஷனர்கள், ஹீட்டிங், ஏர் சஸ்பென்ஷன் சிஸ்டம்ஸ் (சுத்தம், அதிர்வு, வேகம் போன்றவைக்கான கட்டுப்பாட்டுக் கருவி) ஆட்டோமேடிக் டிரான்ஸ்மிஷன், சன்னலுக்கு அருகே உள்ள ஃபேன்கள், தானியங்கி கதவுகளின் இலகுவான வசதி என்கிற தொழில்நுட்ப மேம்பாட்டு வசதிகளையும் கொண்டுள்ளது.

இந்த அடிப்படையில் டாடா மோட்டார்ஸ் தன்னுடைய வாகனத் தயாரிப்பை மேற்கொண்டுள்ளது. தொழில் கூட்டுமுனைவில் தார்வாட் மற்றும் லக்னோவில், டாடா மார்க்கோபோலோ ஏசுஜிஎல் (கோவா) நிறுவனத்துடன் சேர்ந்தும் செயல்பட்டு வருகிறது.

டாடா மோட்டார்ஸ் லிமிடெட்டில் வணிக வாகன விற்பனைப் பிரிவின் செயல் இயக்குநர் திரு. ரவி பிஷாரோடி உலகளாவிய தொழில் நுட்பங்களின் வசதியை தங்கள் தயாரிப்புகளில் இடம் பெறச் செய்யும் தரத்தினால், பொதுப் போக்குவரத்து வாகனத் தயாரிப்பில் அகில இந்திய அளவில் வரவேற்பையும் ஆர்டர்களையும் பெற்று வருவதாகவும், தரத்தோடு நிறைவான விலையும் உள்ளதால் இது தொடர்கிறது எனவும் குறிப்பிட்டார்.

டாடா மோட்டார்ஸ் லிமிடெட்டின் வணிக வாகனப் பயணிகள் பிரிவின் பிசினஸ் தலைவரான திரு. சந்தீப்குமார் பேசும் போது, உலகின் மிகப்பெரிய வாகனச் சந்தையின் முக்கிய இடத்தைப் பிடித்திருக்கும். டாடா மோட்டார்ஸ், மாநிலங்களின் போக்குவரத்து (பேருந்து) ஆர்டர்களைப் பிடித்திருப்பது குறிப்பிடத்தக்க நிகழ்வு எனக் குறிப்பிட்டார்.

2016-17 ஆம் ஆண்டின் செயல்பாட்டில் இந்த ஆர்டர்கள் கிடைத்திருப்பது டாடாவின் வலிமை மிக்க தலைமையின் கீழ் வளர்ச்சி வேகம் பெற்றிருப்பதற்கு கூடுதலான உதாரணமாகும்.

பொதுப்பயன்பாட்டு வாகனங்கள் வரிசையில் பள்ளி, கல்லூரிகள், தொழிலகங்கள் சார்ந்த அனைத்துப் பயன்பாடுகளுக்கு ஏற்ற வாகனங்களை டாடா மோட்டார்ஸ் தயாரித்து வருகிறது.

பிலாஸ்பூருக்கு 10 ஏசி பஸ்கள்:

சென்ற செப்டம்பர் 21 ஆம் தேதியன்று டாடா மோட்டார்ஸ் 10 ஏசி பஸ்களை சட்டீஸ்கர் மாநில முதல்வர் திரு. ராமன் சிங் அவர்களிடம் சேர்ப்பித்தது. தரமான வாகனங்கள் என்ற நம்பிக்கையை டாடா மோட்டார்ஸ் பெற்றுள்ளதற்கு இது மேலும் ஒரு சான்று. 'ஜவகர்லால் நே நேஷனல் அர்பன் ரினிவேல் மிஷன்' திட்டத்தின் கீழ் வழங்கிட பிலாஸ்பூர் அர்பன் பப்ளிக் டிரான்ஸ்போர்ட் சொசைட்டியால் இந்த ஆர்டர்கள்

டாடா மோட்டார்சுக்குத் தரப்பட்டன.

தார்வாடாவில் டாடா மோட்டார்ஸ் கூட்டு முனைவில் இணைந்துள்ள மார்க்கோபோலோ மோட்டார்ஸ் உடன் இத்தயாரிப்பினை நிறைவேற்றியது. நாட்டின் எத்தகைய சாலைப் போக்குவரத்திலும் பாதுகாப்புடன் செல்லும் வகையிலேயே டாடா மோட்டார்ஸ் தனது வாகனங்களைத் தயாரித்து வருகிறது.

அதனால்தான் சாலையில் பறக்கும் வாகனங்கள் தயாரிப்பில் தனக்கென ஒரு முக்கியமான அடையாளத்தையும் பெற்று மேலும் மேலும் உலகளாவிய அளவில் செயல்பாடுகளால் சிறந்தும் விளங்குகிறது.

டாடா மோட்டார்ஸின் நடவடிக்கைகள்:

டாடா மோட்டார்ஸ் வாகனங்களைப் பயன்படுத்துவோரின் தேவைகளுக்கேற்ற சரியான உதிரிப்பாகங்களையும் தயாரித்துத் தருவதிலும் அது கூடுதல் கவனம் கொண்டுள்ளது.

நாட்டின் பரவலான 19 இடங்களில் தங்களது சிறப்பு அங்கீகாரம் பெற்ற 'அவுட்லெட்' நிறுவனங்களின் மூலம் மாநிலங்கள், மாவட்டங்கள், நகரங்கள் சார்ந்த செயல்பாட்டு நடவடிக்கைகளை அது ஒருங்கிணைத்துள்ளது.

டாடா மோட்டார்ஸின் உரிமம் பெற்ற (லீகல் டீம்) உதிரிப்பாகங்கள் தயாரிப்புத் துறையின் மூலம் உதிரி பாக தயாரிப்புகளின் ஒவ்வொரு செயல்பாட்டையும் வழி நடத்திக் கொண்டுள்ளார்கள். இதில் 5 உற்பத்தியாளர்களின் மூலமாக பேக்கேஜிங் மெட்ரியல்ஸ் மற்றும் ஸ்டிக்கர்கள் தயாரிப்பையும் அது உள்ளடக்கியுள்ளது குறிப்பிடத்தக்கது.

உதிரிப்பாகங்களின் தனித்துவம்:

தனித்துவமான அடையாளங்களைக் கொண்டதாக டாடா மோட்டார்ஸின் உதிரிப்பாகங்கள் தொடங்கி, ஒவ்வொரு தயாரிப்பும் 'ஜெனியூன் பார்ட்ஸ்' (Genuine Parts) என்கிற சீரான பார்வையுடன் தயாரிக்கப்படுகின்றன.

இதுபற்றி டாடா மோட்டார்ஸின் வணிக வாகன வாடிக்கையாளர் பாதுகாப்பு பிரிவின் உலகத் தலைவரும் வைஸ் பிரசிடெண்டுமான திரு. சஞ்சீவ் கர்க் பேசும்போது, வாடிக்கை



யாளர்கள் எந்த நிலையிலும் பயன்படுத்தும் உறுதித்தன்மையுடன் உதிரிப் பாகத் தயாரிப்புகளை நேர்த்தியுடன் மேற்கொண்டுள்ளோம். இதற்காக, மெக்கானிக்குகளிடையே விழிப்புணர்வு சந்திப்புகளையும் நடத்தி வருகிறோம். இதுவரை அவ்வாறு நடத்தியுள்ள 300 நிகழ்ச்சிகளின் மூலம் 7 ஆயிரம் தனிப்பட்ட மெக்கானிக்குள் பயனடைந்துள்ளனர். உதிரிப் பாக தயாரிப்புகளின் பேக்கேஜ்களில் TATA Dhaal ஹோலோ கிராம் இடம் பெற்றுள்ளது எனக் குறிப்பிட்டார்.

டாடா மோட்டார்ஸ் நிறுவனத்தின் செயல்பாடுகள் குறித்து வர்த்தக வாகன வணிகத்தின் துணைத் தலைவர் திரு. ஆர். ராமகிருஷ்ணன் அவர்கள் கூறுகையில்... டாடா மோட்டார்ஸ் இந்திய தொழில்துறை, பொருளாதார வளர்ச்சியில் மிக முக்கியப் பங்காற்றுகின்றது. டாடா நிறுவனம் உயர்ந்த மதிப்பிலான மனித நேயத்தையும், மிகச் சிறந்த தேசப்பற்றுடன் திகழ்ந்து, எதை இந்த சமுதாயத்தில் இருந்து பெற்றதோ அதை மீண்டும் சமுதாயத்திற்கே திருப்பி கொடுத்து பெருமை கொள்ளும் சிறந்த நிறுவனமாகும்.

மக்கள் ஓரிடத்திலிருந்து மற்றோரு இடத்திற்கு செல்வதற்கான வசதியான பேருந்துகள், விவசாய பொருட்கள் உற்பத்தியாகும் இடத்திலிருந்து மக்களின் பயன்பாட்டிற்கு சென்றவடைதற்கும், நாட்டின் உற்பத்தி துறை தொடர்ந்து வளர்ச்சி பெற தேவையான மூலப் பொருட்களை எடுத்துச் செல்லும் கனரக வாகனங்கள் மற்றும் டிரக்குகள்

பயன்பாடுடன், சிறு தொழில் மற்றும் புதிய தொழில் முனைவோர்கள் ஏற்றம் காண்பதற்கு வசதியாக வாகனங்களை தயாரிக்கின்றது. இந்தியாவில் சுயதொழில் வளர்ச்சி பெற்று, இளைஞர்கள் தன்னம்பிக்கையுடன் தொழில் முனைவோராக மாற டாடா மோட்டார்ஸ் வழி காட்டுகின்றது.

டாடா வாகனங்களின் சிறப்பு:

சிறந்ததை மட்டுமே தயாரித்து சமுதாயத்திற்கு வழங்கவேண்டும் என்ற கொள்கைப் பிடிப்புடன் டாடா மோட்டார்ஸ் தனது வாகனங்களை உற்பத்தி செய்கிறது. வாகன ஓட்டுனர், உரிமையாளர் மற்றும் பயனாளி இவர்கள் மூவரும் சந்தோஷப்படும் வகையில் தரமான வாகனங்கள் உற்பத்தி செய்யப்படுகின்றன. இந்தியர்களின் வளர்ச்சியில் பெருமை கொள்ளும் பெருமை மிகு நிறுவனம் தான் டாடா மோட்டார்ஸ்.

இந்திய மக்கள் ஒவ்வொருவரின் வாழ்விலும், வளர்ச்சியிலும் நேரிடையாக பங்கு கொள்ளும் இந்தியாவின் முன்னோடி நிறுவனம் டாடா மோட்டார்ஸ் தயாரித்து வரும் அனைத்து வாகனங்களும் இந்திய மக்களின் பொருளாதாரத்தை உயர்த்தி, நாட்டின் வளர்ச்சிக்கு துணை புரிகின்றது என்கிறார் திரு. ஆர். ராமகிருஷ்ணன்.

வடிவாக்கம் - ஜே.கே. மாறன்

சந்திப்பு - ரோபா



சீனப் பட்டாசுகளால் சிதைதயும் சிவகாசி!

தீபாவளிக்குத் தீபாவளி களைகட்டும் தீபாவளி சந்தையின் பல பகுதிகளும் களையிழந்து போய்த்தான் இருக்கின்றன. திட்டங்கள் பல அறிவிக்கப்பட்டாலும், நீண்ட காலமாகவே, முறைப்படுத்தப்படாமல் இருக்கும் காரணத்தால் ஜவுளித்துறை தொடங்கி பட்டாசு சந்தை வரை நமத்துப் போய் (ஈரப்பதம்) கிடக்கிறது என்கிறார்கள் சிவகாசிக்காரர்கள்.

சீனா தானாவின் இறக்குமதிகள்:

எல்லாவற்றின் பாதிப்புக்கும் காரணம், சீனா என்கிற சீனா 'தா'னா போக்குதான் காரணம். 'தா'னா என்றால் தாறுமாறான இறக்குமதியில் இங்கே பல தரப்பட்ட பொருட்களின் வரவு சீனாவில் இருந்துதான் நடந்து கொண்டிருக்கின்றன.

மத்திய அரசின் தடைகள் எவ்வளவு இருந்தாலும் சீனப் பொருட்கள் இந்தியாவில் வந்து இறங்க எந்தத் தடையும் இங்கில்லை. காரணம் இந்தியாவில் அனுமதிக்கப்படாத பொருட்கள் எல்லாம் வேறு பெயர்களில்தானே சீனாவிலிருந்து அனுப்பப் படுகின்றன. விற்பனை செய்ய வேண்டும் என்றால் அதற்கு எந்த ஒரு வழியையும் பின்பற்ற சீனா தயங்குவதில்லை.

தொடர்ந்த பத்தாண்டுகளில் இப்படிப்பட்ட

சீனாவின் போக்கால் பெரிதும் பாதிக்கப்பட்டிருப்பது சிவகாசி பட்டாசுத் தயாரிப்பாளர்கள்தான். மத்திய அரசின் தடையையும் மீறி சீனப்பட்டாசுகள் இரும்பு ஸ்கிராப்புகள், குழந்தைகளின் விளையாட்டு என்ற பெயர்களுடன் கண்டெய்னர்களில் இந்தியாவுக்கு வந்து சேர்ந்து விடுகின்றன.

சரிவுகளில் சிவகாசி தொழில்:

படிப்படியாக வளர்ந்துள்ள சீனப் பட்டாசுகளின் முறையற்ற வரத்தால் இந்தியாவின் பட்டாசுச் சந்தை பெரிதும் பாதிக்கப்பட்டுள்ளது. கடந்த சில ஆண்டுகளாகவே இந்த சூழல் சிவகாசி பட்டாசு உற்பத்தியை சரிவுப் பாதைக்கு கொண்டு சென்றுள்ளது.

இந்திய பட்டாசுச் சந்தையின் 90 சதவீத உற்பத்தியை மேற்கொண்டிருப்பவர்கள் விருதுநகர் மாவட்டத்தின் சிவகாசிக்காரர்கள்தான். சுமார் 800 தொழிற்சாலைகள் இங்கே உண்டு. சிவகாசி சுமார் 5 லட்சம் பேருக்கான நேரடி மற்றும் மறைமுகமான வேலை வாய்ப்பை உருவாக்கித் தரும் தொழிலாக இதைக் கொண்டுள்ளது.

சீனப் பட்டாசுகளின் முறையற்ற இந்த இறக்குமதியால், வழக்கமாக சிவகாசிக்கு கிடைக்கும் 1,500 கோடி ரூபாய் மதிப்புள்ள பட்டாசு ஆர்டர்கள்



குறைந்து விட்டது என்கிறார்கள் உற்பத்தியாளர்கள். மாறுபட்ட பெயர்களில் சீனப் பட்டாசுகள் வடமாநிலத் துறைமுகங்கள் வழியாகத்தான் வந்து சேருகின்றனவாம். தமிழகத்தில் தூத்துக்குடி துறைமுகம் வழியாக மட்டுமே இதே இறக்குமதி நடப்பதாகவும் தெரிவிக்கப்படுகிறது.

மத்திய அமைச்சரின் பதில்:

இதுபற்றி செய்தியாளர்கள், மத்திய வர்த்தகம் மற்றும் தொழில்துறை அமைச்சகத்தின் இணைச் செயலர் திரு. சைலேந்திர சிங்கிடம் கேட்டபோது அவர் தந்த பதில் இது.

சீனாவில் இருந்து பட்டாசுகள் கடத்தி வரப்பட்டுள்ளதாக தகவல்கள் வந்துள்ளது உண்மைதான். அவை பொம்மைகள் விளையாட்டு சாமான்கள் என்ற பெயரில் கடத்தி வரப்படுவதால் அதுபற்றிய தகவல் தற்போது தெரிய வந்துள்ளது.

இது குறித்து, வருவாய் புலனாய்வு அதிகாரிகள், சுங்கத்துறை மற்றும் மாநில அரசு அதிகாரிகளிடம் எச்சரிக்கை செய்யப்பட்டுள்ளது. வெளிநாட்டுப் பட்டாசுகள் கடத்தி வரப்படுவதைத் தடுக்க, தீவிரக் கண்காணிப்பில் ஈடுபடும்படியும் உத்தரவிடப்பட்டுள்ளது.

சீனாவிலிருந்து பட்டாசுகளை இறக்குமதி செய்ய யாருக்கும் எந்த உரிமமும் வழங்கப்படவில்லை. சீனப் பட்டாசுகளை பயன்படுத்துவதால் ஏற்படும் ஆபத்துக்கள் பற்றி மக்களுக்கு விழிப்புணர்வு ஏற்படுத்துவதற்காக விளம்பரங்களும் செய்யப்பட்டுள்ளன.

சீனப் பட்டாசுகளைக் கடத்தி வருபவர்கள் விற்பவர்கள் மீது கடும் நடவடிக்கை எடுக்கவும் அதிகாரிகளுக்கு உத்தரவிடப்பட்டுள்ளது என அமைச்சர் குறிப்பிட்டார்.

பட்டாசுத் தொழில் - ஒரு பார்வை:

விருதுநகர் மாவட்டத்தில் மாவட்ட வருவாய் அலுவலரின் உரிமம் பெற்ற பட்டாசு ஆலைகள் 178ம், சென்னையில் உள்ள மத்திய பெட்ரோலியம் மற்றும் வெடிப்பொருள் துறையின் அனுமதி பெற்ற 437 பட்டாசு ஆலைகள் என மொத்தம் 767 ஆலைகள் இயங்கி வருகின்றன.

அலுமினியம் பாஸ்பேட், வெடி உப்பு எனப்படும் பொட்டாசியம் நைட்ரேட், பச்சை உப்பு எனப்படும் பெரியம் நைட்ரேட், சிவப்பு உப்பு எனப்படும் ஸ்ட்ராங்ஷியம் நைட்ரேட், அலுமினியக் கம்பி, ஸ்பாரிக்லர் என பட்டாசு தயாரிப்பதற்கான மூலப் பொருட்கள் உள்ளன.

மேற்கண்ட ரசாயனப் பொருட்களைப் பயன்படுத்தி, சத்தம் ஏற்படுத்தும் பட்டாசுகள், ஒளி சிந்தும் பட்டாசுகள், இவை இரண்டும் இணைந்தவகை பட்டாசுகள் என 3 வகையான பட்டாசுகள் தயாரிக்கப்படுகின்றன.

இதில் ஒவ்வொரு வகையிலும் சுமார் 250 முதல் 300 ரகங்களிலான பட்டாசுகள் சிவகாசியில் உற்பத்தி செய்யப்பட்டு வருகின்றன. ஆண்டுக்கு ரூபாய் ஆறாயிரம் கோடிக்கு மேல் பட்டாசு விற்பனை நடந்து வந்தது. இப்போது பெரிதும் பாதிக்கப்பட்டுள்ளது.



மத்திய, மாநில அரசுகளுக்கு இழப்பு:

உள்நாட்டில் தயாராகும் பட்டாசுகளுக்கு மத்திய அரசுக்கு 12.5 சதவீதம் கலால் வரியும், மாநில அரசுக்கு 14.5 சதவீதம் வணிக வரியும் செலுத்த வேண்டும். நடப்பாண்டில் ஆர்டர்கள் ரூபாய் 1,500 கோடி அளவிற்கு குறைந்துள்ளதால் மத்திய மாநில அரசுகளுக்குக் கிடைக்க வேண்டிய வருமானம் பெரிதும் குறைந்துள்ளது. குறிப்பாக கலால் வரி 180 கோடி ரூபாய் அளவுக்கும், வணிகவரி 220 கோடி ரூபாய் அளவுக்குமாக மொத்தம் 400 கோடி ரூபாய் இழப்பு மத்திய மாநில அரசுகளுக்கு ஏற்பட்டுள்ளது.

தற்காலிக வியாபாரிகளும் காரணம்:

பட்டாசுத் தொழிலில் ஏற்பட்டுள்ள இத்தகைய முரண்பட்ட சூழல்களுக்கு தற்காலிக பட்டாசு வியாபாரிகளே காரணம் என்கிறார் டில்லியைச் சேர்ந்த பட்டாசு மொத்த வியாபாரி ஒருவர்.

அவர் தெரிவித்த வியாபார விவரங்கள் வருமாறு:

சீனப் பட்டாசுகள் தீபாவளிக்கு இரண்டு அல்லது மூன்று நாட்களுக்கு முன்தான் அதிகமாக விற்பனையாகின்றன. தீபாவளிக்காக, தற்காலிக பட்டாசுக் கடை நடத்துபவர்கள்தான், இதை அதிகம் விற்கின்றனர். இதைத் தடுக்கவேண்டும்.

பட்டாசு விற்பனைக்கான உரிமத்தை, சம்பந்தப்பட்ட மாவட்ட அதிகாரிகள் முன்கூட்டியே வழங்கவேண்டும். பட்டாசு வைப்பதற்கான இடம், பாதுகாப்பு நடவடிக்கைகள் ஆகியவற்றை ஆய்வு

செய்து, உரிமம் வழங்க வேண்டும். சில நேரங்களில், தீபாவளி முடிந்தபின் கூட, பட்டாசு விற்பதற்கான உரிமத்தைக் கொடுக்கின்றனர். இதுவும் சீனப் பட்டாசுகள் அதிகம் விற்பதற்கான காரணம் என்கிறார் அவர். இதையும் நமது அரசுகள் கவனத்தில் கொள்ள வேண்டும்.

சூழலை பாதிக்கும் சீனப் பட்டாசுகள்:

நம் நாட்டின் பெரும்பாலான பகுதிகளில் நிலவும் வெப்பத் தன்மைக்கு ஏற்றவாறுதான் இந்தியப் பட்டாசுகள் தயாரிப்பதற்கான விதிமுறைகள் வகுக்கப்பட்டுள்ளன. ஆனால் சுற்றுச் சூழலைப் பாதித்து ஒலி மாசை அதிகரிக்கும் சீனப் பட்டாசுகளால் மிகப் பெரிய பாதிப்புகளும், உடல் நலனைப் பாதிக்கும் தீய விளைவுகளும் ஏற்படுகின்றன.

குறிப்பாக இந்தியாவில் தடை செய்யப்பட்ட இரசாயனப் பொருட்களை பயன்படுத்தி செய்யப் படுவதால், சீனப் பட்டாசுகள் இங்கே குறைந்த விலையில் கிடைக்கின்றன. விழாக்கள் என்பவை பண்பாட்டுத் தேவைகள் கலாச்சாரத்தின் தொடர் பிரதிபலிப்புகள். மகிழ்ச்சியான விழாக்கால கொண்டாட்டங்களின் நிலைக்களனாக விளங்கும் 'பட்டாசு'கள் தொடர்ந்து வெடித்து, 'தொழில்' வெற்றிகள் பெற 'நேசு'மான நடவடிக்கையை அரசுகள் எடுக்குமா?

- அயிர்தபுத்திரன்



அதிபர் தேர்தலுக்கு பின்... அமெரிக்க அரசு கொள்கைகள் மாறினால் இந்திய சேவைகள் துறை பாதிக்கும்!

'அமெரிக்காவில், அதிபர் தேர்தலுக்கு பின், அந்நாட்டின் கொள்கைகளில் மாற்றம் ஏற்பட்டால், அது, இந்திய சேவைகள் துறையை பாதிக்கும்' என, தர நிர்ணய நிறுவனமான, 'மூடிஸ்' தெரிவித்து உள்ளது.

அமெரிக்காவில், நவம்பர் 8ல் அதிபர் தேர்தல் நடைபெறுகிறது. இதில், ஜனநாயக கட்சி சார்பில், திருமதி. ஹிலாரி கிளிண்டன் குடியரசு கட்சி சார்பில், திரு. டொனால்டு டிரம்ப் ஆகியோர் வேட்பாளர்களாக போட்டியிடுகின்றனர்.

திரு. டொனால்டு டிரம்ப், தேர்தல் பிரசாரத்தின் போது, 'அமெரிக்கர்களின் வேலை வாய்ப்பை பறிக்கும், அன்னிய நிறுவனங்களின் வர்த்தகத்திற்கு கட்டுப்பாடு விதிக்கப்படும்; பிற நாடுகளுடன் செய்து கொண்ட, வடஅமெரிக்க தாராள ஒப்பந்தம், மறுபரிசீலனை செய்யப்படும்' என்பது உள்ளிட்ட, அதிரடி அறிவிப்புகளை வெளியிட்டார்.

தேர்தலுக்கு பின்:

மேலும், விசா நடைமுறைகள் கடுமையாக்கப்படும் எனவும் தெரிவித்து உள்ளார்.

திருமதி. ஹிலாரி கிளிண்டன், 'லட்சக்கணக்கான வேலைவாய்ப்புகள் உருவாக்கப்படும்; உள்நாட்டு தயாரிப்புகளை ஊக்குவித்து, புதிய தொழிற்புரட்சியை ஏற்படுத்துவேன்' என, முழங்கியுள்ளார்.

அதனால், அதிபர் தேர்தலுக்குப் பின், அமெரிக்க அரசின் கொள்கைகளில் மாற்றம் ஏற்படும் என, எதிர்பார்க்கப்படுகிறது.

குடியேற்ற விதிகளை கடுமையாக்கினால், ஆசிய நாடுகளுக்கு, அமெரிக்காவிலிருந்து கிடைக்கும் வருவாய் குறையும்.

இது தொடர்பாக, மூடிஸ் வெளியிட்டுள்ள ஆய்வறிக்கை:

இந்தியாவின், தகவல் தொழில்நுட்பம் மற்றும் அது சார்ந்த சேவைகள் துறையில் ஏற்றுமதியில், அமெரிக்காவின் பங்களிப்பு, குறிப்பிடத்தக்க அளவிற்கு உள்ளது. ஏராளமான இந்திய நிறுவனங்கள்,



அமெரிக்க நிறுவனங்களுக்கு, 'சாப்ட்வேர்' சேவைகளை வழங்கி வருகின்றன.

அதனால், அமெரிக்க அரசின் கொள்கைகளில் மாற்றம் ஏற்பட்டால், இந்தியாவின் சேவைகள் துறை பாதிக்க வாய்ப்புள்ளது. அது போல, அமெரிக்காவின், தொழில்துறை ஊக்குவிப்பு நடவடிக்கைகளால், அதிக மதிப்புள்ள பொருட்களை ஏற்றுமதி செய்து வரும், ஆசியாவின் இதர நாடுகளின் வர்த்தகத்திற்கும் பாதிப்பு ஏற்படலாம்.

வருவாய் குறையும் :

புதிய அரசு, தற்போதுள்ள கொள்கைகளை அப்படியே தொடரவும்; படிப்படியாக அன்னிய வர்த்தகத்தை குறைக்கவும் கூடும். இந்த வகையில், அதிக மதிப்புள்ள தயாரிப்பு பொருட்களை, அமெரிக்காவிற்கு ஏற்றுமதி செய்யும், மலேசியா, தைவான், கொரியா ஆகிய நாடுகளின் வர்த்தகத்தில் தாக்கம் நேரலாம்.

அயல்நாடுகளில் இருந்து பெறும் வர்த்தக சேவைகளை குறைக்க, அமெரிக்க அரசு முடிவெடுத்தால், அத்தகைய சேவைகளை அதிகளவில் அளித்து வரும், இந்தியா, பிலிப்பைன்ஸ் ஆகிய நாடுகள் பாதிக்கப்படலாம்.

குடியேற்ற விதிகளை கடுமையாக்கினால், ஆசிய நாடுகளுக்கு, அமெரிக்காவில் இருந்து கிடைக்கும் வருவாய் குறையும்.

இவ்வாறு ஆய்வறிக்கையில் கூறப்பட்டு உள்ளது.

- தீபக்



48 ஆண்டுகளாக வாங்கிச்சேவையில்... நந்தனம் சிண்டிகேட் வங்கிக் கிளை - சிறப்புக் கண்ணோட்டம்!

இந்திய வங்கித்துறையில் பல்வேறு சாதனைகள் புரிந்து... இன்றளவும் வாடிக்கையாளர் சேவையை மட்டுமே தனது பிரதான இலக்காகக் கொண்டு செயல்படும் சிண்டிகேட் வங்கி, தனது 91 ஆண்டு வாங்கிச் சேவையை நிறைவு செய்து, 92ஆம் ஆண்டில் அடியெடுத்து வைத்துள்ளது.

நாடு முழுவதும் உள்ள நகரங்கள், கிராமங்கள், சிற்றூர் என அனைத்துப் பகுதிகளிலும் தனது கிளைகளை விரிவுபடுத்தி, இந்தியப் பொருளாதாரம் வளர்ச்சி பெறவும், தனிநபர் வாழ்க்கை மேம்படவும் பல்வேறு நிதித் திட்டங்களை உருவாக்கி, சிறப்பாக செயல்படுத்தி வரும் சிண்டிகேட் வங்கி தற்போது இந்தியா முழுவதிலும் 3800 வங்கிக் கிளைகளுடன், ரூ.5,00,000 கோடிக்கும் மேல் வர்த்தகம் புரிந்து வருகின்றது. (31 மார்ச் 2016 வரை)



நாட்டிலேயே முதல் அனைத்து மகளிர் கிளை தொடங்கியது. விவசாயக் கடன், ஊரகக்கடன் வழங்கியது. பொதுத்துறை வங்கிகளில் கோர் போங்கிங் வசதியை ஏற்படுத்தியது. இத்தகைய பல 'முதல்'களுக்கு முதலில் அச்சாரம் போட்டது சிண்டிகேட் வங்கி.

இப்பெருமைமிகு வங்கியின்... பெருமைமிக்க கிளை நந்தனம் சிண்டிகேட் வங்கிக் கிளையாகும். இக்கிளை 1969ல் துவக்கப்பட்டு 47 ஆண்டுகளை





நிறைவு செய்து 48ஆம் ஆண்டில் நுழைகின்ற மிகவும் அற்புதமான அரிய தருணம் இது. 47 ஆண்டுகளாக ஒரே இடத்தில்... பல்லாயிரக் கணக்கான வாடிக்கையாளர்களுக்கு இன்முக வங்கிச் சேவை அளித்து வரும் சிண்டிகேட் நந்தனம் கிளை பற்றிக் கூறவேண்டுமென்றால்...

இக்கிளையில் சாதாரண கிளார்க்காக பணியில் இணைந்து, துணைப்பொதுமேலாளர், பொதுமேலாளர் என பதவி உயர்வு பெற்றவர்கள் பலர்... இதேபோன்று, இக்கிளையில் கணக்கைத் துவங்கி, பணி ஓய்வு பெற்ற பிறகும் தனது ஓய்வூதியப் பணத்திற்கான கணக்கை இதே கிளையில் பராமரித்து வருவோர்கள் பலருண்டு...

நந்தனம் சிண்டிகேட் வங்கிக் கிளை, பல மத்திய/மாநில அரசு அலுவலகங்கள், தனியார் நிறுவனங்கள் மற்றும் நடுத்தரப் பிரிவினர் அதிகம் வாழும் பகுதியில் உள்ளது. இக்கிளையின் நீண்டகால வாடிக்கையாளர்கள் இருவர். இதில் முதலாவதாக நந்தனம் ஹவுசிங்போர்டு, இரண்டாவதாக நந்தனம் ஓய்எம்சிஏ உடற்பயிற்சி கல்லூரியாகும்.

ஹவுசிங் போர்டின் ஓய்வூதியதாரர்களின்

அனைத்து கணக்குகளும் இக்கிளையில் பராமரிக்கப் படுகின்றது. இதே போன்று ஓய்எம்சிஏ உடற்பயிற்சி கல்லூரி மாணவர்களின் படிப்புக் கட்டணம் அனைத்தும் இக்கிளை வாயிலாகத்தான் செலுத்தப்படுகின்றது. மேலும் நமது தொழில் நேசனின் வங்கிக் கணக்கும் இக்கிளையில் தான் பராமரிக்கப்படுகின்றது. நிதித் தேவையின் அவசியம் ஏற்படும் போதெல்லாம் இக்கிளை மேலாளர்கள்/ ஊழியர்கள் மிகவும் மிக்க பலமாக உறுதுணையாக இருக்கின்றனர் என்பதையும் இங்கு பதிவு செய்ய விரும்புகின்றேன்.

கடந்த 17.09.2016 அன்று நந்தனம் சிண்டிகேட் வங்கி கிளை துவங்கி 47 ஆண்டுகள் நிறைவு அடைவதையொட்டி வங்கிக் கிளையில் நிகழ்ச்சி ஏற்பாடு செய்யப்பட்டிருந்தது. இந்நிகழ்ச்சிக்கு தலைமை விருந்தினராக ஓய்எம்சிஏ உடற்பயிற்சி கல்லூரியின் கரஸ்பான்டண்ட் கேப்டன் திரு. A.J. மனோகரன் அவர்களும், சிண்டிகேட் வங்கியின் உதவிப் பொதுமேலாளர் திரு. D.N. ராட்டி அவர்களும் கலந்து கொண்டனர்.

நிகழ்ச்சியின் துவக்கம்... உதவி மேலாளர் திரு. C. பாஸ்கரன் மற்றும் திருமதி. V. ஸ்ரீவித்யா (கிளார்க்) இருவரும் இணைந்து 'சுப்ரபாதம்'

பாடலுடன் துவங்கியது. **திரு. A. வேல்முருகன்** (கிளார்க்) நிகழ்ச்சித் தொகுப்பாளராக செயல்பட்டார். **திரு. M. பாலசுப்பிரமணியன்**, மூத்த மேலாளர், நந்தனம் கிளை, அனைவரையும் வரவேற்று பேசுகையில்... நந்தனம் சிண்டிகேட் வங்கிக் கிளை 17.09.1969ஆம் ஆண்டு இதே இடத்தில் துவக்கப்பட்டு, இன்று வரையிலும் தனது வாடிக்கையாளர்களுக்கு சிறந்த சேவை அளித்து வருகின்றது. சாதாரண வங்கிப் பணியாளராக இக்கிளையில் பணியாற்றிய பலர், இவ்வங்கியின் துணைப் பொதுமேலாளராகவும், பொதுமேலாளராகவும் பதவி உயர்வு பெற்றுள்ளனர். இக்கிளையின் வாயிலாக நடப்பு நிதியாண்டில் ரூ.360 கோடிக்கு வர்த்தகம் செய்யப்பட்டுள்ளது. இதில் டெபாசிட்டாக ரூ.210 கோடியும், அட்வான்சாக ரூ.55 கோடியும் வழங்கப்பட்டுள்ளது குறிப்பிடத் தக்கதாகும்.

இத்தனை சிறப்பு வாய்ந்த இக்கிளைக்கு மற்றொரு சிறப்பாக இக்கிளையை 'அநன்யா' கிளையாக நிர்வாகம் அறிவித்து, இதன் தகுதியை உயர்த்தியுள்ளது. அநன்யா திட்டத்தினால் இக்கிளையில் டிஜிட்டல் தொழில்நுட்பம் சார்ந்த அனைத்து சேவைகளும் உடனடியாக கிடைக்கும். வாடிக்கையாளர்களின் நேரம் சேமிக்கப்பட்டு, விரைவாக வங்கிப் பணிகளை நிறைவேற்ற இயலும்.

வளர்ந்து வரும் அறிவியல் புதுமைகளுக்கு ஏற்ப விரல் நுனியில் வங்கிச் சேவையளித்து வாடிக்கையாளரின் 'தீருப்தி' ஒன்றையே தனது நோக்கமாகக் கொண்டு செயல்படும் சிண்டிகேட் நந்தனம் வங்கிக் கிளையின் மூத்த மேலாளராகப் பணிபுரிவதில் தான் மிகவும் பெருமிதம் கொள்வதாகவும், அதே நேரத்தில் இக்கிளை சீரும், சிறப்பும் பெற்றுத் திகழ்வதற்கு காரணமான வங்கியின் முன்னாள் அதிகாரிகள் மற்றும் ஊழியர்களுக்கு பாராட்டுதல்களையும் தெரிவித்தார். சிண்டிகேட் வங்கியை அனைவரும் எளிதாக அணுகும் வகையில் கட்டமைப்புகள் உருவாக்கப்பட்டுள்ளன. இதனால் சாதாரண மனிதர்களும், வங்கிச் சேவையினைப் பெற்று வளம் பெற இயலும். இந்த நோக்கம் சிறப்பாகச் செயல்பட இக்கிளையில் பணிபுரியும் அனைவரும்

ஒருங்கிணைந்து செயல்படுவதாகக் கூறினார்.

வங்கியின் உதவிப் பொதுமேலாளர் **திரு. D.N. ராட்டி அவர்கள் பேசுகையில்...** 47 வருடங்களாக ஒரு வங்கிக் கிளை பல்லாயிரக் கணக்கானோருக்கு சிறந்த வங்கிச் சேவையை அளித்து... இன்றளவும் தனது கொள்கையில் இருந்து விலகாமல் சீரிய வங்கிப் பணியாற்றி வருகின்றது என்று நினைக்கையில்... இந்நிகழ்ச்சியில் பங்கு பெற்றதை மிகப் பெருமையாகக் கருதுகின்றேன்.

சிண்டிகேட் வங்கி இந்தியாவின் வெது மிகப் பெரிய வங்கியாகத் திகழ்வதற்கு முக்கிய காரணம்... வாடிக்கையாளர்களாகிய உங்களின் அன்பும், ஆதரவும், ஒத்துழைப்பும் எங்களிடம் நிரந்தரமாக இருப்பதால் தான். இந்த அருமையான உறவை போற்றிப் பாதுகாத்து, இனி வரக்கூடிய காலங்களில் டிஜிட்டல் தொழில்நுட்பத்தின் உதவியுடன் வாடிக்கையாளர்கள் வளம் பெற்று, இன்பமாய் இருக்க முயற்சிகள் முழு மனதாக மேற்கொள்ளப்படும் என்றார்.

நிகழ்ச்சியின் தலைமை விருந்தினர் கேப்டன் **திரு. A.J. மனோகரன்**, கரஸ்பான்டண்ட், ஓய்எம்சிஏ உடற்பயிற்சிக் கல்லூரி பேசுகையில்... கடந்த 33 ஆண்டுகளாக எவ்விதமான குறைகளும் இன்றி மிக சிறப்பான வங்கிச் சேவையினை நந்தனம் சிண்டிகேட் வங்கிக் கிளை எங்களுக்கு அளித்து வருகின்றது. இக்கிளையை 'அநன்யா' கிளையாக தரம் உயர்த்தி இருப்பது மகிழ்ச்சியளிக்கின்றது. எங்களது மாணவர்கள் இதன் பயனை நிச்சயம் அனுபவிக்க முடியும் என்று நம்புகின்றேன். தொழில்நுட்பம் தான் அனைத்து சேவைகளுக்கும் அடிப்படையானது. இதில் சிண்டிகேட் வங்கி துவக்கம் முதல் சிறப்பான செயல்பாட்டினைக் கொண்டிருப்பது எங்களுக்கு பரிபூரண மனநிறைவை அளிக்கின்றது.

இந்தியாவின் பொருளாதார வளர்ச்சிக்கு வங்கிகளின் பங்களிப்பு தொடர்ந்து அதிகரித்து வருகின்றது. வங்கிகள் வழங்கும் நிதி திட்டங்களைப் பெற்று, அவற்றை முறையாகப் பயன்படுத்துவதால் ஒருவர், தானும் வளர்ந்து, நாட்டையும் வளர்ச்சிப் பாதையில் கொண்டு செல்ல முடியும்.



கடந்த 47 வருடங்களாக இன்முக வங்கிச் சேவையை அளித்துவரும் சிண்டிகேட் நந்தனம் வங்கிக் கிளைக்கு எங்களது ஆதரவு என்றும் உண்டு. நாங்கள் மகிழ்ச்சியான வாடிக்கையாளர் (YMCA) என்பதை, இந்நிகழ்ச்சியின் மூலமாக உங்கள் அனைவருக்கும் தெரிவிப்பதில் மகிழ்ச்சியடைகின்றேன் என்றார்.

நிகழ்ச்சியின் ஒரு பகுதியாக வங்கியின் நீண்டகால வாடிக்கையாளர்களுக்கு பொன்னாடை போர்த்தி கௌரவிக்கப்பட்டது. நீண்டகால வாடிக்கையாளர்களில் ஒருவரான திரு. K. கிருஷ்ணமூர்த்தி கூறுகையில்... எனக்கு தற்போது வயது 85. நான் நந்தனம் ஹவுசிங் போர்டில் பணிபுரிந்து ஓய்வு பெற்றுள்ளேன். பணியில் இணைந்தது முதல் இக்கிளையில் கணக்கை பராமரித்து வந்துள்ளேன். தற்போது என்னுடைய ஓய்வூதிய கணக்கும் இதே கிளையில் பராமரிப்பதில் மிக்க மகிழ்ச்சியடைகின்றேன்.

இக்கிளையில் ஹவுசிங் போர்டு நிறுவனத்தின் முன்னாள் ஊழியர்கள் 4000 பேர்கள் பென்சன் பணத்தை பெறுகின்றனர். மூத்த குடிமக்கள் மற்றும் (Senior Citizen) பென்சன் பெறுபவர்களை,

இக்கிளையில் பணிபுரிவோர் உரிய மரியாதை அளித்து, அன்புடனும், ஆதரவுடனும் பழகி எங்களுக்கு மரியாதை செய்கின்றனர். மேலும் முக்கியமாக மரணப்படுக்கையில் கிடந்த 10 ஓய்வூதியதாரர்களை காப்பாற்றிய பெருமை இக்கிளைக்கு உண்டு. சரியான நேரத்தில் தகுந்த மருத்துவ சிகிச்சை அளிக்க நிதியுதவி செய்து... அவர்களை இக்கிளை நிர்வாகத்தினர் காப்பாற்றியுள்ளனர். இது பாராட்டப்பட வேண்டிய, சிறந்த மனிதநேய செயலாகும் என்றார்.

நிகழ்ச்சியின் இறுதியாக... திருமதி. K. மலர்விழி கிளை மேலாளர், நன்றியுரை நவில நிகழ்ச்சி இனிதே நிறைவடைந்தது. இந்நிகழ்ச்சியில் சிண்டிகேட் வங்கி நந்தனம் கிளையில் பணிபுரிந்து ஓய்வு பெற்றவர்கள், பென்சன் பெறுபவர்கள், வாடிக்கையாளர்கள் மற்றும் சிண்டிகேட் வங்கியின் பிராந்திய அலுவலக உயர் அதிகாரிகள் மற்றும் கிளை ஊழியர்கள் என நூற்றுக்கும் மேற்பட்டோர் கலந்து கொண்டு நிகழ்ச்சியினை சிறப்பித்தனர்.

- ரோபா.

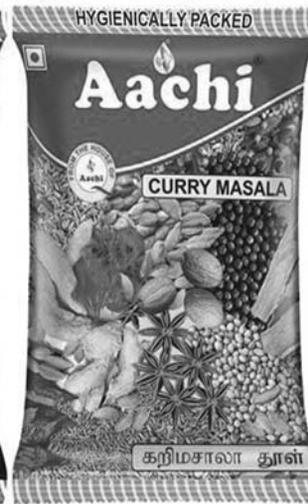
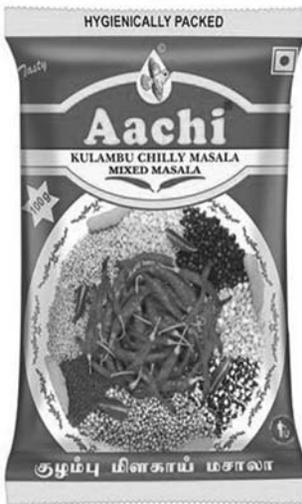


ஆச்சி மசாலா நிறுவனத்திற்கு... அமெரிக்க அரசின் அங்கீகாரம்!

'ஆச்சி' உணவுப்பொருள் தயாரிப்பு நிறுவனம் சர்வதேச அளவில் புகழ் பெற்றது. தரம், ருசி, ஆரோக்கியம் நிறைந்த மசாலாப் பொருட்கள் - உணவுப் பொருட்கள் - ஆயத்த உணவுகளை இந்த நிறுவனம் தயாரித்து உலக அளவில் விற்பனை செய்து கொண்டிருக்கிறது. இந்தியாவில் உணவுப் பொருட்கள் தயாரிப்புத் துறையில் தனி முத்திரை பதித்திருக்கிறது. தென்னிந்திய உணவுகளின் தனித்துவமான சுவை மற்றும் மணத்தை தரமான தங்கள் தயாரிப்புகள் மூலம் தொடர்ந்து ஆச்சி வழங்கி வருகிறது.



முதன்முதலில் மசாலா பொருட்களுக்கான 'வர்த்தக பெயர் பதிவு' உரிமத்தை 1995-ம் ஆண்டு ஆச்சி நிறுவனம் பெற்று விட்டது. 1999-ம் ஆண்டு இந்திய வர்த்தக பெயர் பதிவையும் இந்த நிறுவனம் பெற்றது. அப்போதிலிருந்து



‘ஆச்சி ஸ்பைசஸ் அன்ட் புட்ஸ்’ நிறுவனம் தனது ‘பிராண்ட்’ அடையாளமான ‘ஆச்சி’ என்ற பெயரை முழு உரிமையோடு தனது எல்லா உரிமங்களிலும், பொருட்களிலும் முறையாக பயன்படுத்தி வருகிறது.

உரிமம் பெற்ற ‘ஆச்சி’ என்ற வர்த்தக பெயரில் 25-க்கு மேற்பட்ட நாடுகளுக்கு தங்கள் உணவுப் பொருட்களை ஏற்றுமதி செய்து வருகிறது. மேலும் ‘ஆச்சி’ என்ற வர்த்தக பிராண்ட் அடையாளம் ‘ஆச்சி ஸ்பைசஸ் அன்ட் புட்ஸ்’ என்ற பெயரில் 2008-ம் ஆண்டு அமெரிக்காவிலும் பதிவு செய்யப்பட்டுள்ளது. இது 29, 30-வது பிரிவுகளின் கீழ் பல வகையான மசாலா பொருள் மற்றும் மசாலா கலவைகளுக்கான பெயர் பதிவு உரிமம் ஆகும். இது 3983355 மற்றும் 4077412 ஆகிய எண்களின் கீழ் பதிவு செய்யப்பட்டிருக்கிறது. அதை தொடர்ந்து ஆச்சி என்ற வர்த்தக பெயர் அடையாளத்தோடு அமெரிக்காவில் மசாலா மற்றும் உணவுப் பொருட்கள் விற்பனை செய்யப்பட்டு வருகின்றன.

இந்த நிலையில் 2013-ம் ஆண்டு திரு. ராஜ் காளிதாஸ் என்பவர் ஆச்சி என்ற எங்கள் வர்த்தக பெயரை பயன்படுத்தி ‘ஆச்சி ஆப்பக்கடை’ என்ற உணவகத்தை கலிபோர்னியாவில் தொடங்கியுள்ளார். இதுபற்றி எங்களுக்கு தெரிய வந்ததும், அமெரிக்காவின் ‘பேடென்ட் அன்ட் டிரேட்மார்க்’ அலுவலகத்தில் உள்ள ‘டிரேட்மார்க் ட்ரயல் அன்ட் அபெல்லிபேட் போர்டில்’ 2014-ம் ஆண்டு புகார் மனு அளித்தோம்.

அதை தொடர்ந்து இது ஒரு வழக்காக விசாரிக்கப்பட்டது. மூன்று நீதிபதிகள், இரு தரப்பு கருத்துகளையும் கேட்டார்கள். நன்றாக ஆராய்ந்து இறுதி தீர்ப்பு வழங்கி இருக்கிறார்கள்.

நீதிபதிகள் குழுவின் தலைவர் திரு. பேர்க்ஸ்மேன் அளித்த தீர்ப்பு 35 பக்கங்களை கொண்டது. தீர்ப்பு ஆச்சி நிறுவனத்திற்கு வெற்றியை தேடித் தந்திருக்கிறது.

‘ஆச்சி’ என்ற பெயர் எல்லோருக்கும் பொதுவானது என்ற கருத்தை நீதிபதிகள் நிராகரித்து விட்டார்கள்.

மசாலா பொருட்கள் தயாரிப்பு நிறுவனம் என்பதும்-உணவகம் என்பதும் வெவ்வேறானவை



திரு. A.D. பத்மசிங் ஐசக்
நிறுவனர் மற்றும் தலைவர்
ஆச்சி குரூப் ஆப் கம்பெனிஸ்

என்ற கருத்தையும் நீதிபதிகள் புறந்தள்ளி விட்டார்கள்.

ஆச்சி என்ற பெயரோடு ஆப்பக்கடை என்ற வார்த்தையை சேர்த்ததால் பொருள் வேறுபடுகிறது என்ற கருத்தையும் நீதிபதிகள் ஏற்கவில்லை.

ஆச்சியோடு இன்னொரு பெயரை சேர்த்தால் தோற்றம் மாறுபடும் என்ற வாதத்தையும் மறுத்து, ஆச்சி நிறுவனத்துக்கு ஆதரவாக சட்டப்படி மாண்புமிகு நீதிபதிகள் தீர்ப்பளித்துள்ளார்கள்.

இந்த தீர்ப்பு 13.09.2016 அன்று வழங்கப் பட்டது. இதை தொடர்ந்து திரு. ராஜ் காளிதாசின் ஆச்சி ஆப்பக்கடை என்ற பெயருக்கான உரிமம் ரத்து செய்யப்பட்டிருக்கிறது.

‘ஆச்சி’ என்ற வர்த்தக பெயர் ‘ஆச்சி ஸ்பைசஸ் அன்ட் புட்ஸ்’ என்ற தமிழக உணவுப் பொருள் தயாரிப்பு நிறுவனத்துக்கு மட்டுமே சொந்தம் என்பது அமெரிக்காவிலும் நிலை நாட்டப்பட்டிருக்கிறது.

- ரோபா.



எல்.ஐ.சி. நிறுவனத்தின்... 'வைர விழா ஆண்டு'!



भारतीय जीवन बीमा निगम
LIFE INSURANCE CORPORATION OF INDIA

இந்திய ஆயுள் காப்பீட்டுக் கழகம், தனது 60 ஆண்டுகளை நிறைவு செய்து அதை மிகச் சிறந்த முறையில் கொண்டாடுகிறது. ஒவ்வொரு வருடமும் செப்டம்பர் முதல் வாரத்தைக் காப்பீட்டு வாரமாகக் கொண்டாடுவதைப் போலவே இவ்வருடமும் கொண்டாடப்பட்டது. அதனை முன்னிட்டு பல நிகழ்ச்சிகள் நடத்தப்பட்டன.

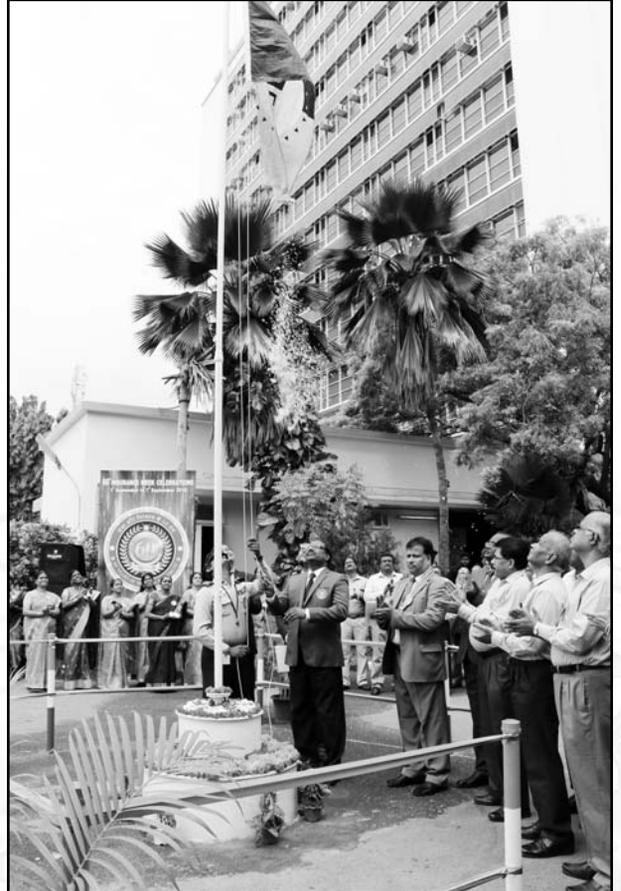
நிகழ்ச்சியின் துவக்கமாக... எல்.ஐ.சி.யின் மண்டல மேலாளர் திரு. ஆர். தாமோதரன் அவர்கள் எல்.ஐ.சி. கட்டிடத்தில் நடந்த வண்ணமயமான நிகழ்ச்சியில் இக்கொண்டாட்டத்தினை துவக்கி வைத்தார். விழாவில் உரையாற்றும் போது, தென் மண்டலம் என்றுமே வணிகம் மற்றும் வாடிக்கையாளர் சேவை இரண்டிலும் அகில இந்திய அளவில் முக்கியமான இடத்தில் இருப்பதாகக் குறிப்பிட்டார்.

வணிக செயல்பாடு பற்றி குறிப்பிடும் போது, சென்ற வருடம் ஏறக்குறைய 20.29 லட்சம் புதிய வாடிக்கையாளர்கள் மற்றும் ரூ.2660 கோடிக்கும் அதிகமான முதல் பிரீமியம் பெறப்பட்டதாகக் குறிப்பிட்டார். கடந்த மூன்று வருடங்களில் 75 லட்சத்திற்கும் அதிகமான வாடிக்கையாளர்களுக்கு ரூ.9089 கோடிகள் புது வணிக பிரீமியத்தின் மூலம் காப்பீடு அளிக்கப்பட்டுள்ளது. இந்த கால கட்டத்தில், மொத்த பிரீமிய வருமானம் ரூ.82673 கோடியையும் கடந்துள்ளது. மேலும் 83 லட்சம்

உரிமங்களுக்கு ரூ.30047 கோடிகளை வழங்கியுள்ளது.

பாலிசி எண்ணிக்கை அடிப்படையில் 78% மற்றும் புது பிரீமிய வருவாய் அடிப்படையில் 73% சந்தைப் பங்களிப்பையும் பெற்றுள்ளது.

31-03-2016 வரை, ரூ.14,85,901 கோடி அரசுப் பத்திரங்களில், சமுதாய மற்றும் கட்டுமானத்துறைகளில் சமுதாயத்திற்கு பயன்படும் வகையில் முதலீடு செய்யப்பட்டுள்ளது. தென் மண்டலம் ரூ.86,180 கோடிகள் முதலீடு செய்துள்ளது. அவற்றுள் ரூ.49,740 கோடிகள்





தமிழ்நாட்டிலும், ரூ.34,777 கோடிகள் கேரளாவிலும், மற்றும் ரூ.1,663 கோடிகள் பாண்டிச்சேரியிலும் முதலீடு செய்யப்பட்டுள்ளது.

எல்.ஐ.சி., வாடிக்கையாளர்களுக்கு சிறந்த சேவையை அளிப்பதற்காக, மண்டலத்தின் அனைத்து பகுதிகளிலும் உள்ள வீடுகளுக்குச் சென்று அங்குள்ள வாடிக்கையாளர்களைச் சந்தித்து அவர்களுடைய அனுபவங்கள், NEFT படிவங்கள், மொபைல் எண்கள் மற்றும் இ-மெயில் விவரங்களைச் சேகரிக்க தொடங்கி உள்ளது. இந்த முகாமின் மூலமாக புதிய வாடிக்கையாளர்களையும் சேர்க்க உள்ளது.

தென் மண்டலத்தில் 13 கோட்டங்கள், 261 கிளைகள், 260 சாட்டிலைட் கிளைகள் மற்றும் 195 மினி அலுவலகங்கள் ஆகியவை தமிழ்நாடு, கேரளா மற்றும் பாண்டிச்சேரியில் உள்ளன. மேலும் 14500 ஊழியர்கள் மற்றும் 1,18,000 முகவர்கள் பணியில் உள்ளனர்.

எல்.ஐ.சி. வாடிக்கையாளர் வசதிக்காக பல சேவைகளை அளித்து வருகிறது. அவற்றுள் எல்.ஐ.சியின் இ-சேவை போர்டல் முக்கியமானது. www.licindia.in என்ற இணைய தளத்தின் மூலம் சேவைகளைப் பெறலாம்.

மாணவர்கள் மற்றும் இளைய சமுதாயத்தினரை மிகப் பெரிய வகையில் ஈர்த்து வருகிறது. ஒவ்வொரு கிளை அலுவலகமும் அதனைச் சுற்றியுள்ள இடங்களிலுள்ள 5 பள்ளிகளை தேர்வு செய்து ஒவ்வொரு வகுப்பிலுமுள்ள முன்னிலை மாணவர்களைக் கண்டறிந்து அவர்களுக்கு பதக்கங்கள் மற்றும் சான்றிதழ்களை வழங்கி வருகிறது. மேலும் காப்பீடு மற்றும் பிற நிதி விஷயங்கள் பற்றி கல்லூரி மாணவர்களுக்கு கருத்தரங்கம் மற்றும் கூட்டங்கள் நடத்தப்படுகிறது.

ஏழைகள் மற்றும் உதவி தேவைப்படுவார்களுக்கு “கோல்டன் ஜூபிலி ஃபவுண்டேஷன்” என்ற டிரஸ்டின் மூலம் உதவிகள் செய்து வருகிறோம். டிரஸ்டில் உள்ள ரூ.140 கோடி மூலம் வரும் வட்டியினால் உதவிகள் செய்யப்பட்டு வருகிறது. இதன் மூலம் நாடெங்கிலுமுள்ள 356 திட்டங்களுக்கு உதவி வழங்கப்பட்டுள்ளது. அவற்றில் 42 தென் மண்டலத்தில் உள்ளது.

மேலும், செப்டம்பர் 1, 2016 முதல் ஆகஸ்ட் 31, 2017 வரை எல்.ஐ.சி. “வைர விழா ஆண்டாகக்” கொண்டாட தொடங்கியுள்ளது.

- ரேபா.



விழாக்கால சிறப்புத் திட்டங்களுடன் களம் இறங்கும் இந்தியன் வங்கி!

இந்தியன் வங்கி நாடு முழுவதிலும் ஒரு மாபெரும் கடன் வழங்கும் விழாவினை கடந்த செப்டம்பர் 17, 18, 2016 ஆகிய நாட்களில் (சனிக்கிழமை மற்றும் ஞாயிற்றுக்கிழமை) நடத்தியது. இந்த விழா கீழ்க்கண்ட கடன் வகைகளைக் கவர்ந்திருந்தது. வீட்டு வசதிக் கடன், வீட்டு மனைகளுக்கான கடன், வாகனக் கடன், அடமானக் கடன், சிறு குறுந்தொழில்களுக்கான கடன் மற்றும் முத்ரா கடன் வசதிகள்.

வீட்டு வசதிக் கடன் வகை மற்றும் வீட்டு மனைகளுக்கான கடன் ஆகிய இரண்டு வகைகளைப் பொறுத்தமட்டில், கடன் விண்ணப்பங்களை ஒப்புதல் வழங்குவதற்காகப் பரிசீலிக்கப்பட்டு கட்டணம் அறவே நீக்கப்பட்டது. இந்த வசதி, விழாக்கால அடிப்படையில் 31.12.2016 தேதி வரை அமலில் இருக்கும். சமீபத்தில் இந்தியன் வங்கி வீட்டு வசதிக் கடன் (உள்நாடு) மற்றும் வீட்டு மனைகளுக்கான கடன், ஆகியவற்றிற்கான வரை முறைகளில் வாடிக்கையாளர்களுக்கு அனுசூலமாக நிறைய மாற்றங்களைக் கொண்டு வந்துள்ளது. அவை பின்வருமாறு:

- திரும்பச் செலுத்துவதுக்கான கால அவகாசம் 30 வருடங்கள் வரை அனுமதிக்கப்பட்டுள்ளது.
- வட்டி விகிதம்-வீட்டு வசதிக் கடன்.
75 லட்சம் வரை 9.55% (வருடத்திற்கு)
75 லட்சத்திற்கு மேலாக 9.75% (வருடத்திற்கு)
- வீட்டு வசதிக் கடனுக்கான இ.எம்.ஐ. - ரூ.845



எனும் அளவிற்குக் குறைக்கப்பட்டுள்ளது.

- வீட்டு வசதிக் கடனுக்காக மேலும் கடன் வழங்குதல் - முறையாக ஒரு வருடம் திரும்பச் செலுத்தியபின்
- வீட்டு மனைகளுக்கான கடன் வட்டி விகிதம் 10.55% (வருடத்திற்கு), மேலும் இந்த வட்டி விகிதம் கட்டுமானப் பணிகளை முடிந்த பிறகு, வீட்டு வசதிக் கடனுக்கு இணையாக குறைக்கப்படும்.
- வாகன கடனானது அதிகப்படுத்த தொகையாக ரூ.2.00 கோடி எனும் அளவிற்கு வழங்கப்படும்.
- அடமானக் கடனைப் பொறுத்தமட்டில் வாடிக்கையாளரின் பங்கு 40% என்பதாகக் குறைக்கப்பட்டுள்ளது.

இது குறித்த வாடிக்கையாளர்களுக்கு உகந்த வகையில் பணியாற்றுவதற்காக 10 இண்ட் சில்லறை மையங்களை 10 முக்கிய இடங்களில் திறந்துள்ளது. இவை நாடு முழுவதிலும் பரவலாக விரிந்து 100 எனும் எண்ணிக்கையை விரைவில் எட்டும் என்று எதிர்பார்க்கப்படுகிறது. இந்த மையங்களில் உள்ள அலுவலர்கள், வாடிக்கையாளர்களின் வீட்டிற்கே நேரில் சென்று, அவர்களிடமிருந்து விண்ணப்பங்கள் / ஆவணங்கள்



ஆகியவற்றைப் பெற்றுக் கொள்வர். இதனால் இந்த விண்ணப்பங்களைப் பரிசீலித்தல், வழங்க ஒப்புதலளித்தல் மற்றும் கடன் வழங்குதல் ஆகிய பணிகள் அனைத்துமே விரைவுடன் செயலாற்றப்படும். தற்பொழுது இந்த வீட்டு வசதிக் கடனுக்கான இந்த செயலாற்றும் நேரம் 10 நாட்கள் என்பதாக நிலவுகிறது.

சிறு குறுந்தொழில்களுக்கான கடன் பிரிவில் அவரவர்களின் தேவைக்குத் தக்கபடி கடன் வசதிகளை ஏற்படுத்தி, அந்தந்த வியாபாரம் மற்றும் தொழில் முனைவோருக்கு ஏற்ற வகையில் கடன் வழங்கும் திட்டங்கள் வங்கியில் அமலில் இருக்கின்றன.

மருத்துவர்களுக்கு கிளிணிக் அமைக்கவும் மருத்துவ உபகரணங்கள், மற்றும் கருவிகள் வாங்குவதற்கு கடன் வழங்கப்படும். (வட்டி விகிதம் 11.15% முதல் 11.65 வரை) - மார்ஜின் 20% - திரும்பச் செலுத்துதலுக்கான காலம் 10 வருடங்கள் (இவை யாவும் திருப்தியளிக்கும் தரம் இருப்பவர்களுக்கு அளிக்கப்படும்).

வியாபாரிகளுக்கு 11.15% முதல் 11.90% வரையில் உள்ள வட்டி விகிதத்தில் கடன்.

தங்கள் தொழிலில் முனைந்து உற்பத்தி செய்வோருக்கு 10.90% முதல் 11.90% வரையில் உள்ள வட்டி விகிதத்தில் கடன் (இவை திருப்தியளிக்கும் தரம் இருப்பவர்களுக்கு அளிக்கப்படும்).

ஒப்பந்தப் பணியில் ஈடுபட்டிருப்பவர்களுக்கு 11.30% முதல் 12.40 வரையில் உள்ள வட்டி விகிதத்தில் கடன் (இவை திருப்தியளிக்கும் தரம் இருப்பவர்களுக்கு அளிக்கப்படும்).

- ரோபா.

சுடுபிடு குகவல்

சுறுசுறுப்பான
நடவடிக்கையால்,
எல்லாச் செயல்களுமே
இறுதியில் மகிழ்ச்சியை
கொண்டு வரும்.

கரூர் வைஸ்யா வங்கியின் நூற்றாண்டு விழா கொண்டாட்டம்

ஒரு பார்வை!

இந்தியாவில் தனியார் துறையில் சிறப்பாக செயல்படும் பாரம்பரியம் மிக்க கரூர் வைஸ்யா வங்கி (KVB), அதன் நூற்றாண்டு விழாவை சென்னையில் சமீபத்தில் கொண்டாடி மகிழ்ந்தது. இவ்விழா நிகழ்வில் தலைமை விருந்தினராக இந்தியாவின் மாண்புமிகு குடியரசு தலைவர் திரு. பிரணாப் முகர்ஜி பங்கேற்றார். மகாராஷ்டிரா மற்றும் தமிழ்நாடு மாநிலங்களின் ஆளுநரான திரு. சென்னமனேனி வித்யாசாகர் ராவ் கவுரவ விருந்தினராக இந்நிகழ்ச்சியில் கலந்து கொண்டார். சென்னை பல்கலைக்கழக நூற்றாண்டு விழா அரங்கில் மிக பிரமாண்டமாக நடத்தப்பட்ட இந்நிகழ்ச்சியில் இவ்வங்கியின் மதிப்புமிக்க வாடிக்கையாளர்கள், அதன் தொழில் கூட்டாளிகள், பங்குதாரர்கள் மற்றும் கேவிபி-யின் பணியாளர்கள் பெருமளவில் கலந்து கொண்டனர்.

கேவிபி-யின் சேர்மன் திரு. B. சுவாமிநாதன், இந்நிகழ்ச்சியில் கலந்து கொண்ட பிரபல விருந்தினர்கள் மற்றும் பிரமுகர்களை வரவேற்றுப் பேசினார். கரூர் வைஸ்யா வங்கியின் இயக்குநரான

திரு. A.J. சூரியநாராயணா, கடந்த 100 ஆண்டுகளாக கேவிபி கடந்து வந்த வரலாற்று சிறப்புமிக்க பயணத்தின் மைல் கற்களை குறிப்பிட்டு எடுத்துரைத்தார். கரூர் வைஸ்யா வங்கியின் நிர்வாக இயக்குநரும் மற்றும் தலைமைச் செயல் அலுவலருமான திரு. வெங்கடராமன், கேவிபி-யின் வளமான பாரம்பரியம் குறித்தும் மற்றும் அதன் எதிர்கால திட்டங்கள் குறித்தும் விவரித்தார்.

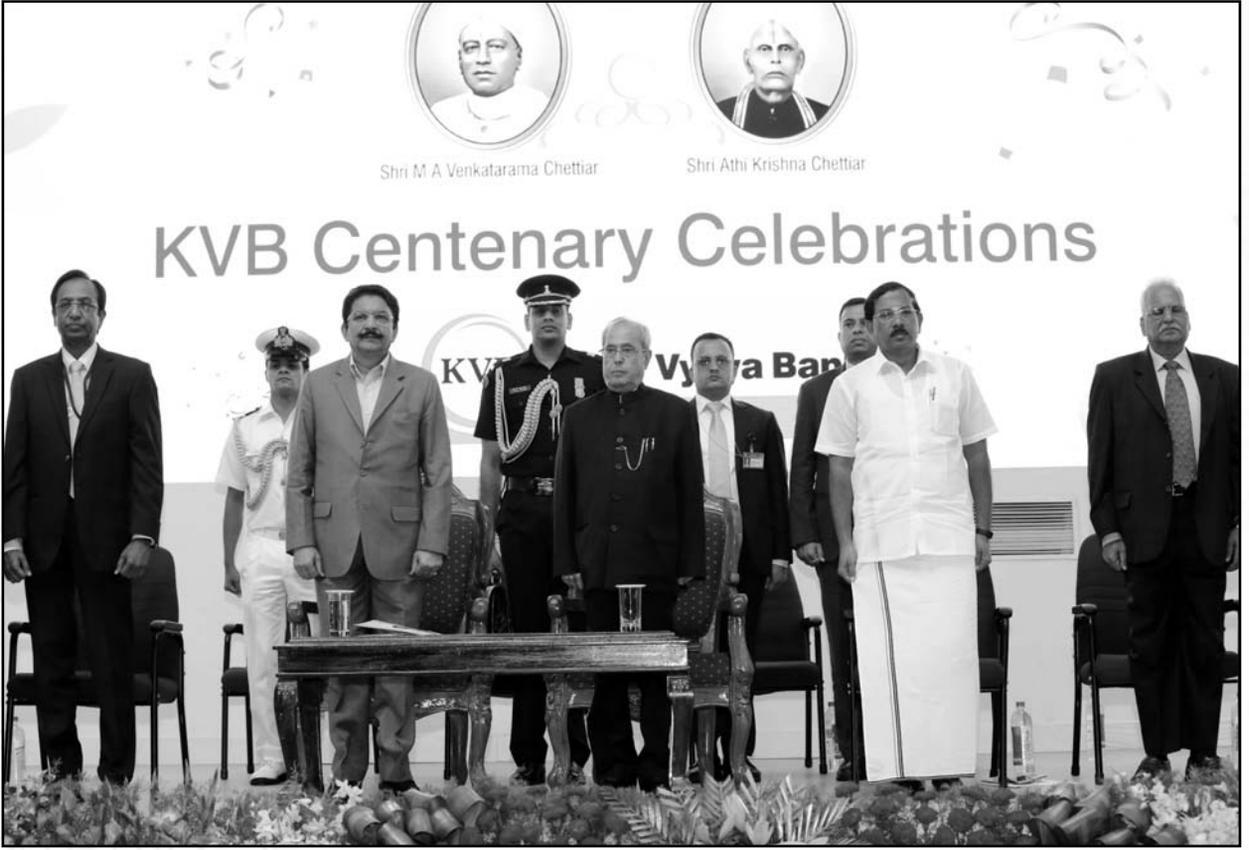
மகாராஷ்டிரா மற்றும் தமிழ்நாடு மாநிலங்களின் மாண்புமிகு ஆளுநரான திரு. சென்னமனேனி வித்யாசாகர் ராவ், வெற்றிகரமான சேவைக்காகவும் மற்றும் 100 ஆண்டுகள் பேணி வளர்த்து, கட்டிக்காத்து வரும் நம்பிக்கைக்காகவும் கரூர் வைஸ்யா வங்கியை மனமார பாராட்டி தனது வாழ்த்துக்களைத் தெரிவித்துக் கொண்டார்.

இந்தியாவின் மாண்புமிகு குடியரசு தலைவர் திரு. பிரணாப் முகர்ஜி, இச்சிறப்பு மிக்க விழாவில் தலைமை விருந்தினராக சிறப்புரையாற்றினார்



Karur Vysya Bank

Smart way to bank



மற்றும் இந்நாட்டிற்கு கருர் வைஸ்யா வங்கி செய்துவரும் சிறப்பான சேவைக்காக தனது பாராட்டுகளையும், வாழ்த்துக்களையும் தெரிவித்துக் கொண்டார்.

கேவிபி-யின் இயக்குநரான திரு. M.K. வெங்கடேசன், இவ்விழாவில் கலந்து கொண்ட மற்றும் வாழ்த்து தெரிவித்த அனைவருக்கும் கேவிபி-யின் சார்பில் மனமார்ந்த நன்றியை தெரிவித்து உரையாற்றினார்.

இந்நிகழ்ச்சியின்போது கருர் வைஸ்யா வங்கியின் கார்ப்பரேட் வரலாறு (Corporate History Book) குறித்த ஒரு புத்தகம் மாண்புமிகு ஆளுநரால் வெளியிடப்பட்டு, அதன் முதல் பிரதி மாண்புமிகு இந்திய குடியரசு தலைவருக்கு வழங்கப்பட்டது.

கேவிபி-யின் நூற்றாண்டு விழா கொண்டாட்டங்கள் நிகழ்வில் பேசிய. கருர் வைஸ்யா வங்கியின் மேலாண்மை இயக்குநர் மற்றும் தலைமைச் செயல் அலுவலரான திரு. வெங்கடராமன், “கேவிபி-யின் நூற்றாண்டு விழா கொண்டாட்ட நிகழ்வில் தலைமை விருந்தினராக இந்தியாவின்

மாண்புமிகு குடியரசு தலைவர் திரு. பிரணாப் முகர்ஜி அவர்களையும் மற்றும் சிறப்பு விருந்தினராக மகாராஷ்டிரா மற்றும் தமிழ்நாடு மாநிலங்களின் மாண்புமிகு ஆளுநர் திரு. சென்னமனேனி வித்யாசாகர் ராவ் அவர்களும் பங்கேற்றதில் நாங்கள் பெருமகிழ்ச்சியும், கௌரவமும் அடைந்திருக்கிறோம். எங்கள் மீது ஆழ்ந்த நம்பிக்கை வைத்து, இன்றைக்கு நாங்கள் இருக்கின்ற நிலைக்கு எங்களை உயர்த்த உதவியிருக்கின்ற எமது மதிப்புமிக்க வாடிக்கையாளர்கள் அனைவருக்கும் நன்றி தெரிவிக்க இது ஒரு சிறப்பான தருணமாகும். எமது நிறுவனத்தின் மதிப்பினை புரிந்து அங்கீகரித்து கடந்த பல ஆண்டுகளாக முதலீட்டை தொடர்ந்து தக்கவைத்துக் கொண்டிருக்கிற எமது பங்குதாரர்கள் மற்றும் பங்காளர்களுக்கும் எங்களது நன்றியை தெரிவிக்க நாங்கள் விரும்புகிறோம்,” என்று கூறினார்.

தனது சொந்த அடையாளத்திலேயே 100 ஆண்டுகள் என்ற மைல்கல்லை எட்டியுள்ள இந்தியாவின் வெகுசில வங்கிகளுள் ஒன்று என்ற பெருமையை கருர் வைஸ்யா வங்கி பெருமிதத்துடன்

கொண்டிருக்கிறது. 100 ஆண்டுகள் என்ற இந்த காலஅளவில் அதன் உயர்தரமான வாடிக்கையாளர் சேவை மற்றும் நம்பகத்தன்மை என்ற வலுவான அடித்தளம் மீது இந்நாட்டில் மக்களின் நம்பிக்கைக் குரிய பிராண்டாக கேவிபி உருவாகியிருக்கிறது.

எண்ணற்ற விருதுகள் மற்றும் பாராட்டுதல்களின் வழியாக கேவிபி-யின் செயல்பாடும், செயல்திறனும் திரும்பத்திரும்ப பலமுறை பாராட்டி கவுரவிக்கப்பட்டிருக்கிறது. வங்கிச்சேவை தொழில்நுட்பத்தில் மேம்பாடு மற்றும் ஆராய்ச்சிக்கான நிறுவனத்தால் (IDRBT) தொடர்ந்து ஏழு ஆண்டுகளாக இவ்வங்கி கவுரவிக்கப்பட்டிருக்கிறது. இந்த ஆண்டு, டிஜிட்டல் வங்கி சேவைக்காக சிறிய வங்கிகள் மத்தியில் சிறந்த வங்கி மற்றும் தகவல் தொழில்நுட்ப சூழலமைப்பு மேலாண்மையில் சிறிய வங்கிகள் மத்தியில் சிறந்த வங்கி என்ற இரு விருதுகளையும் கேவிபி பெற்றிருக்கிறது. IDRBT அமைப்பிடமிருந்து ஒரு ஆண்டில் இரு விருதுகளை கேவிபி வென்றிருப்பது இது இரண்டாவது முறையாகும். அந்நியச் செலாவணியில் சிறந்த வங்கி விருது, 2014ம் ஆண்டில் கடன் வழங்கல் தரத்தில் சிறந்த வங்கி, முன்னுரிமை துறைக்கு கடன் வழங்கலில் 2016ம் ஆண்டில் சிறந்த வங்கிக்கான டன் & பிராட்ஸ்ட்ரீட் (Dun & Bradstreet) விருது ஆகியவற்றையும் இவ்வங்கி வென்றிருக்கிறது.

ஒரு தனித்துவமான, சிறப்பு கவனம் செலுத்தும் சிறு மற்றும் நடுத்தர நிறுவனங்களுக்கான வங்கி என்ற இடத்தில் தன்னை நிலைநிறுத்திக்கொள்ள தனது அடுத்தக்கட்ட செயல்பாட்டை மேற்கொள்ள கேவிபி தயாராக இருக்கிறது. இத்தொழில் துறையில் நிகழ்ந்து வரும் மாற்றங்கள் மற்றும் முன்னேற்றங்களை மிக நன்றாக புரிந்து கொண்டிருக்கின்ற கேவிபி, மாறுபட்ட சிறப்பான வங்கிச்சேவை மற்றும் டிஜிட்டல் மயம் என்ற இருமுனை கொண்ட செயல் உத்தியைக் கொண்டு தன்னையே உருமாற்றம் செய்து வருகிறது. தொடங்கப்பட்டதற்குப் பிறகு, 100 ஆண்டுகளை வெற்றிகரமாக கடந்து, இரண்டாவது நூற்றாண்டில் கால்பதிக்கும் கேவிபி, சிறு மற்றும் நடுத்தர நிறுவனங்கள் துறைக்கான பிரத்யேக சிறப்பு வங்கி தன்னையே நிலைநிறுத்திக் கொள்ளும் முனைப்புடன் இத்துறையில் ஒவ்வொரு

வகையான வர்த்தக மற்றும் தொழில்பிரிவின் சிறப்பு தேவைகளை பூர்த்தி செய்வதற்கென தனிப்பட்ட விதத்தில் உருவாக்கப்பட்ட திட்டங்களின் தொகுப்பை வழங்கி வருகிறது. டிஜிட்டல் வங்கிச் சேவையைப் பொறுத்தவரை, வசதி என்ற அடித்தளத்தின் மீது சில்லறை விற்பனைத்துறை மற்றும் சிறு மற்றும் நடுத்தர நிறுவனங்களுக்கு முழுமையான தீர்வுகளை கேவிபி வழங்கும்.

அடுத்த நூற்றாண்டுக்குள் நுழைந்திருக்கும் கேவிபி-யின் வரலாற்றுச் சிறப்புமிக்க இத்தருணத்தில், அதன் மதிப்புமிக்க வாடிக்கையாளர்கள் மற்றும் பங்காளர்களுக்கு அவர்களது தொடர்ச்சியான ஆதரவு மற்றும் சிறிதும் தளராத விசுவாசத்திற்காக தனது மனமார்ந்த நன்றியை கேவிபி தெரிவித்துக் கொண்டது, மேலும் வரவிருக்கும் காலங்களிலும் தொடர்ந்து நல்லாதரவை வழங்க வேண்டும் என்று பணிவன்புடன் கேட்டுக்கொண்டது.

கரூர் வைஸ்யா வங்கி குறித்து:

கேவிபி என்று பிரபலமாக அறியப்படும் கரூர் வைஸ்யா வங்கி லிமிடெட், மறைந்த திரு. M.A. வெங்கடராம செட்டியார் மற்றும் மறைந்த திரு. ஆதி கிருஷ்ணா செட்டியார் என்ற கரூரைச் சேர்ந்த இரு புகழ் பெற்ற, இலட்சிய நோக்கம் கொண்ட தொழில்முனைவோரால் 1916-ம் ஆண்டில் நிறுவப்பட்டது. தமிழ்நாட்டில் ஜவுளிக்குப் புகழ் பெற்ற கரூர் மற்றும் அதைச் சுற்றியுள்ள பகுதிகளில் வசிக்கும் வர்த்தகர்கள் மற்றும் சிறு விவசாயிகளுக்கு நிதியுதவியை வழங்குவதும் மற்றும் அவர்கள் மத்தியில் சேமிப்பு பழக்கத்தை உருவாக்கும் இவர்களின் இலட்சியத் திட்டமாக இருந்தது. படிப்படியாக வளர்ச்சியடைந்து இன்று 100 ஆண்டுகளை நிறைவு செய்திருக்கும் இவ்வங்கியானது, தொலைநோக்குப் பார்வை, அனுபவம், அறிவு மற்றும் தொழில்நிபுணத்துவம் கொண்டு பல்வேறு துறைகளில் சிறப்பாக செயல்பட்டு வருபவர்களை உள்ளடக்கிய இயக்குநர்கள் குழுவால் வழி நடத்தப்பட்டு மற்றும் தொழில்முறை நிபுணத்துவத்தோடு நிர்வகிக்கப்பட்டு வருகிறது.

- ரோபா.



தவிக்கும் குறு, சிறு, நடுத்தர நிறுவனங்கள் மீள்வதற்கு ரூ.5.15 லட்சம் கோடி தேவை - 'கிரிசில் - அசோசெம்' ஆய்வறிக்கை!

'குறு, சிறு, நடுத்தர நிறுவனங்கள், நிதி நெருக்கடியில் இருந்து மீள, குறுகிய கால அடிப்படையில், 5.15 லட்சம் கோடி ரூபாய் கடனுதவி தேவைப்படுகிறது' என, 'கிரிசில் - அசோசெம்' ஆய்வறிக்கையில் தெரிவிக்கப்பட்டுள்ளது.

அதன் விபரம்:

நாட்டில் செயல்பட்டு வரும், குறு, சிறு, நடுத்தர நிறுவனங்கள், பல்வேறு சிக்கல்களை சந்தித்து வருகின்றன.

மத்திய, மாநில அரசுகளின் கொள்கைகள், அடிப்படை கட்டமைப்பு வசதி குறைபாடுகள், பொருட்களை சந்தைப்படுத்துவதில் உள்ள சிரமம், போட்டியை சமாளிக்க, நவீன தொழில் நுட்பங்களை பின்பற்ற வேண்டிய கட்டாயம் உள்ளிட்ட பிரச்சனைகள், குறு, சிறு மற்றும் நடுத்தர நிறுவனங்களுக்கு உள்ளன.

இடர்ப்பாடுகள்:

இவற்றுக்கெல்லாம் மேலாக, அந்நிறுவனங்கள், கடுமையான நிதி நெருக்கடியில் உழல்கின்றன; நிதி திரட்டுவதே, அந்நிறுவனங்களின் தொடர்பு பணியாக உள்ளது.

கடன் பெற, போதுமான பிணை வழங்க முடியாத நிலை, தொழில் குறித்து போதிய விபரம் தெரியாமல், கடன் வழங்கத் தயங்கும் நிறுவனங்கள் போன்றவற்றால், குறு, சிறு, நடுத்தர நிறுவனங்கள், கடன் திரட்டுவதிலும் இடர்ப்பாடுகளை சந்திக்கின்றன.

இது தவிர்ந்து, மந்தமான விற்பனையால், பொருட்கள் தேங்கி, நடைமுறை செலவினங்களை சமாளிக்க முடியாமல் திணறுகின்றன. இந்த நிலையிலும், தொழிலை தொடர்ந்து மேற்கொள்ள வேண்டி, இந்நிறுவனங்கள், வாடிக்கையாளர்களிடம்

பணம் வசூலிப்பதில், விட்டுக் கொடுத்து நடந்து கொள்கின்றன.

கார்ப்பரேட் நிறுவனங்களிடம் இருந்து பெருமளவு, 'ஆர்டர்' பெறுவதற்காக, விலையில் பேரம் பேசுவதை, இந்நிறுவனங்கள் தவிர்க்கின்றன.

அதேசமயம், லாபமற்ற பொருட்களை தயாரிப்பது, சேவைகளை வழங்குவது போன்றவற்றிலும், அவசியமின்றி, கட்டடங்கள், வீடுகள், ஆடம்பர கார்கள் போன்றவற்றை வாங்குவதிலும், இந்நிறுவனங்கள் பணத்தை செலவிடுகின்றன.

கார்ப்பரேட் நிறுவனங்களிடம் இருந்து பெருமளவு, 'ஆர்டர்' பெறுவதற்காக, விலையில் பேரம் பேசுவதை, இந்நிறுவனங்கள் தவிர்க்கின்றன.

அதனால், வர்த்தகம் அதிகரித்த போதிலும், அதை பயன்படுத்திக் கொள்வதற்கான, நடைமுறை மூலதனத்தை திரட்ட முடியாமல் தடுமாறுகின்றன.

பிரச்சனைகளை தீர்க்க...

இதுபோன்ற பிரச்சனைகள் அனைத்தையும் சமாளிக்க, குறு, சிறு, நடுத்தர நிறுவனங்களுக்கு, நடுத்தர கால அடிப்படையில், 45 லட்சம் கோடி ரூபாய் தேவை. அதில், குறுகிய காலத்தில், 5.15 லட்சம் கோடி ரூபாய் தேவை என, மதிப்பிடப்பட்டுள்ளது.

தொழில்நுட்பம் மூலம் செலவை குறைத்தல், குறுந்தொழில் முனைவோருக்கு, நிதி மேலாண்மை பயிற்சி வழங்குதல், பன்னாட்டு நிறுவனங்களின் கடனுதவி நடைமுறைகளை பின்பற்றுதல், மாற்று கடன் வழிமுறைகளை ஆராய்தல் போன்றவை, குறு, சிறு, நடுத்தர நிறுவனங்களின் பிரச்சனைகளை தீர்க்க துணைபுரியும் என்று ஆய்வறிக்கை தெரிவிக்கின்றது.

- ராகவன்



வெள்ளி விழா ஆண்டில் 25 கிராமங்களை தத்தெடுக்கும் டாக்டர் மோகன்'ஸ் நீரிழிவு சிறப்பு சிகிச்சை மையம்!

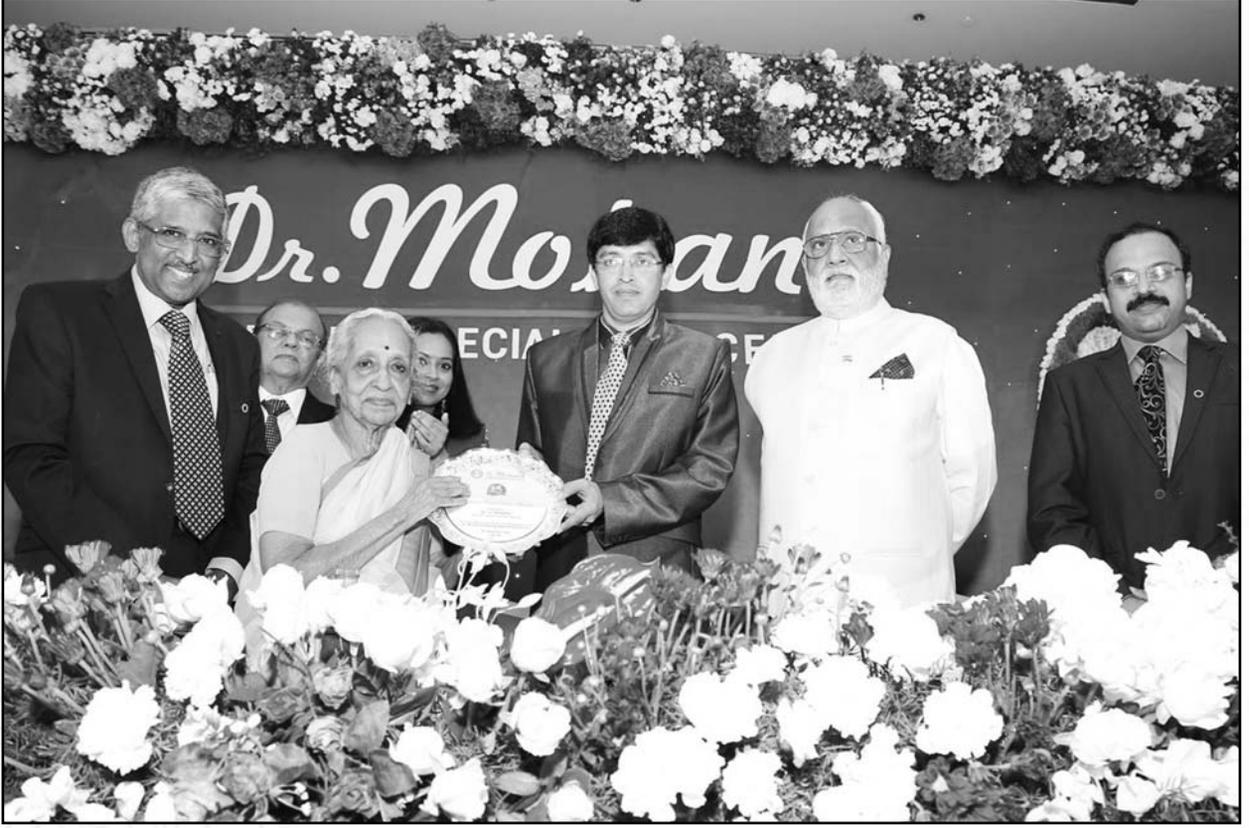
நீரிழிவு சிகிச்சையில் முன்னோடியாக சாதனை படைத்த டாக்டர் மோகன்'ஸ் நீரிழிவு சிறப்பு சிகிச்சை மையம் (DMDSC), அதன் வெள்ளி விழா கொண்டாட்டத்தின் ஒரு அங்கமாக நீரிழிவு சிகிச்சை ஆதரவை வழங்குவதற்காக 25 கிராமங்களை தத்தெடுத்திருப்பதை அறிவித்திருக்கிறது. நீரிழிவு சிகிச்சை பராமரிப்பை கிராமப்புற மக்களுக்கு எளிதில் அணுகக்கூடியவாறு, எளிய கட்டணத்தில் கிடைக்குமாறு செய்வதற்கு DMDSC, அதன் பிரத்யேக 'சாய் உணரக நீரிழிவு சிறப்பு சிகிச்சை மையம்' என்பதன் வழியாக காஞ்சிபுரம் மாவட்டத்தில் காஞ்சிபுரத்தை சுற்றியுள்ள கிராமங்களுக்கு தரமான சிகிச்சை வசதிகளை வழங்கும். இதற்காக நடைபெற்ற நிகழ்ச்சிக்கு தமிழ்நாடு அரசின் சுகாதாரம் மற்றும் குடும்பநல நலத்துறையின் அரசு முதன்மைச் செயலர் டாக்டர் J. ராதா கிருஷ்ணன், தலைமை வகித்தார். ஆற்காடு இளவரசர் மாண்புமிகு நவாப் முகமது அப்துல் அலி மற்றும் அவலான் டெக்னாலாஜிஸ்-ன் தலைவர் மற்றும் நிர்வாக இயக்குநரான திரு. T.P. இம்பிச்சமாட் ஆகியோர் சிறப்பு விருந்தினர்களாக கலந்து கொண்டனர்.

எளிய செலவீனத்தில் நிலைக்கத்தக்க நீரிழிவு சிகிச்சைப் பராமரிப்பை கட்டமைக்க வேண்டும் என்ற குறிக்கோளோடு, நீரிழிவு விழிப்புணர்வு பிரச்சாரங்கள், மருத்துவ முகாம்கள், உணவுமுறை திட்டமிடல் மீது அவுடர்ச் திட்டங்கள் மற்றும் இன்னும் பல செயல்திட்டங்களை இந்த முனைப்புத் திட்டம்

முன்னெடுத்துச் செல்லும் இப்பிராந்தியத்தில் நீரிழிவு நோயாளிகள் தேவைகளை ஆய்வு செய்யும் மற்றும் மானியத்தின் மூலம் குறைக்கப்பட்ட கட்டணத்தில் தேவைக்கேற்ற உகந்த சிகிச்சைகளை உருவாக்கவும் கிராமங்களில் பணியமர்த்தப்படும் மருத்துவர்கள் மற்றும் ஆய்வாளர்கள் உட்பட மருத்துவப்பணியாளர்கள் குழுவையும் இம்முனைப்புத் திட்டம் கொண்டிருக்கும்.

இந்தியாவில் சுகாதாரம் மற்றும் உடல்நல பராமரிப்பு சேவையில் எண்ணற்றோருக்கு உத்வேக மளிக்கும் முன்மாதிரி நபர்களாக திகழும் புகழ் பெற்ற 5 மருத்துவர்களுக்கு அவர்கள் வழங்கிய மிகச்சிறப்பான பங்களிப்புக்காக பாராட்டி கௌரவிக்கும் நிகழ்வும் இவ்விழாவில் இடம்பெற்றது.

இந்நிகழ்ச்சியில், உரையாற்றிய டாக்டர் V. மோகன் நீரிழிவு சிறப்பு சிகிச்சை மையத்தின் தலைமை நீரிழிவியல் வல்லுநரும் மற்றும் தலைவருமான டாக்டர் V. மோகன், “காஞ்சிபுரம் மாவட்டத்திலுள்ள கிராமங்களுக்கு எமது சேவைகளை விரிவுபடுத்துவதிலும் மற்றும் அக்கிராம மக்களுக்கு எளிய செலவு சிறப்பான நீரிழிவு சிகிச்சை வழங்குவதிலும் நாங்கள் பெருமகிழ்ச்சியடைகிறோம். இந்நாட்டில் அடிப்படை மருத்துவ உதவி என்பது, பல தொலைதூர பகுதிகளில் இன்னும் ஒரு தொலைதூரத்திலுள்ள கனவாகவே இன்னும் இருக்கிறது. இதை கவனத்தில் கொண்டு, டாக்டர். மோகன்ஸ்-ல் பணியாற்றும் நாங்கள் ஒரு



குழுவாக இணைந்து, இக்கிராமங்களில் ஒவ்வொரு வீட்டிற்கும் நீரிழிவு சிகிச்சையினை வழங்குவதற்கான முயற்சியை எடுத்திருக்கிறோம். கிராமங்களை தத்தெடுக்கும் இத்திட்டத்தை தொடங்கியிருப்பதன் மூலம் நீரிழிவு சிகிச்சை வழங்கலில் அடுத்த கட்டத்திற்குள் நுழைவதில் நாங்கள் பெருமை கொள்கிறோம். தமிழ்நாட்டில் பிற பிராந்தியங்களுக்கும் இச்சேவையை நீடிக்க நாங்கள் உறுதிபூண்டிருக்கிறோம்,” என்று கூறினார்.

‘DMDSO வாழ்நாள் பங்களிப்பு விருது’ என்ற பெயரில் வழங்கப்படும் இக்கவரவ விருதானது, கீழ்க்கண்ட சாதனையாளர்களுக்கு வழங்கப்பட்டது:

- புரொபசர். திரு. G. அர்ஜுந்தாஸ், நரம்பியல் துறையின் முன்னாள் பேராசிரியர், மெட்ராஸ் மருத்துவக்கல்லூரி மற்றும் மருத்துவமனை, சென்னை.
- புரொபசர், திரு. S. காமேஸ்வரன், புவலர், மெட்ராஸ் இன்டி ரிசர்ச் பவுண்டேசன் மற்றும் மெட்ராஸ் மருத்துவக்கல்லூரி மற்றும் மருத்துவமனை, சென்னையின் இன்டி துறையின் முன்னாள் பேராசிரியர்.

- லாக்டர் சாரதா மேனன், நிறுவனர், ஸ்கிசோஃப்ரினியா (மனச்சிதைவு நோய்) ரிசர்ச் பவுண்டேசன் (SCARF), சென்னை.
- லாக்டர். V. சாந்தா, தலைவர், கேன்சர் இன்ஸ்டிடியூட் (WIA), சென்னை மற்றும் புரொபசர் K.V. திருவேங்கடசன், மருத்துவத்துறையின் முன்னாள் பேராசிரியர், ஸ்டான்லி மருத்துவக்கல்லூரி & மருத்துவமனை மற்றும் மெட்ராஸ் மருத்துவக்கல்லூரி மற்றும் அரசு பொது மருத்துவமனை, சென்னை.

வெள்ளிவிழா கொண்டாட்டங்களின் ஒரு பகுதியாக, 1991-ம் ஆண்டிலிருந்து தங்களுக்கு உயரளவிலான இரத்த குளுக்கோஸ் அளவுகள் இருந்தபோதும், தங்களது உடல்நிலைகளை சிறப்பாக மேலாண்மை செய்வதில் தளராத உணர்வையும், ஊக்கத்தையும் வெளிப்படுத்தியவர். 100-க்கும் அதிகமான நீரிழிவு தூதர்கள் இந்நிகழ்வில் கௌரவிக்கப்பட்டனர்.

- மாலிக்



சென்னை மெட்ரோ சுரங்கப்பாதை பணிகள் மூன்று மாதங்களில் நிறைவு பெறும்!

- தமிழக முதல்வர்

சென்னையில் சுரங்க மெட்ரோ ரயில் திட்டப்பணிகள் அனைத்தும் இன்னும் 3 மாதங்களில் நிறைவடையும் என்று தமிழக முதல்வர் செல்வி ஜெ. ஜெயலலிதா நம்பிக்கை தெரிவித்துள்ளார்.

மெட்ரோ ரயில் போன்ற நடவடிக்கைகளால், 21-ஆம் நூற்றாண்டில் அனைத்து வசதிகளும் சென்னை மக்களுக்குக் கிடைத்து உண்மையான நவீன நகரமாக உருவாக வேண்டும் என்ற தனது தொலைநோக்கு நனவாகி வருவதாக அவர் தெரிவித்தார்.

சென்னை மெட்ரோ ரயில் திட்டத்தில் விமான நிலையம் முதல் சின்னமலை வரையிலான வழித்தடத்தை தலைமைச் செயலகத்தில் இருந்து காணாலிக் காட்சி மூலம் முதல்வர் தொடங்கி வைத்தார். இதைத் தொடர்ந்து, அவர் கூறியதாவது...

சென்னை விமான நிலையத்தில் இருந்து சின்னமலை வரையிலான 8.6 கிலோமீட்டர் தூர மெட்ரோ ரயிலின் இரண்டாவது உயர்த்தப்பட்ட வழித்தடத்தை பயணிகளின் வசதிக்காக தொடங்கி வைப்பதில் மிகுந்த மகிழ்ச்சி அடைகிறேன்.

இந்த வழித்தடத்தில் விமான நிலையம், மீனம்பாக்கம், நங்கநல்லூர் சாலை, கிண்டி, சின்னமலை ஆகிய ரயில் நிலையங்கள் வருகின்றன. மேலும், இரண்டாம் வழித்தடத்துக்காக புனித தோமையார் மலை ரயில் நிலையமும் தொடக்கி வைக்கப்பட்டுள்ளது. ஆலந்தூர் மெட்ரோ ரயில் நிலையத்தில் முதல் வழித்தடத்துக்கான கீழ்தள சேவைகளின் பணிகளும் தொடங்கப்பட்டுள்ளன.

20 கிலோமீட்டர் தூர சேவை: கோயம்பேட்டில் இருந்து ஆலந்தூர் வரையிலான உயர்த்தப்பட்ட வழித்தடத்தில் 10.5 கிலோமீட்டர் தூர ரயில் சேவையை, கடந்த 2015-ஆம் ஆண்டு ஜூன் 29 ஆம் தேதியன்று தொடங்கி வைத்தேன். ஆலந்தூரில் இருந்து புனிததோமையார் மலை

இடையிலான 1.28 கிலோமீட்டர் தூர பயணிகள் ரயில் சேவைக்கு மெட்ரோ ரயில் சேவைக்கு, மெட்ரோ ரயில் பாதுகாப்பு ஆணையாளரின் அனுமதி விரைவில் கிடைத்து அந்தச் சேவை தொடங்கப்படும்.

சென்னை மெட்ரோ ரயிலானது கோயம்பேட்டில் இருந்து புனிததோமையார் மலை வரை இயக்கப்படும்போது, தோமையார் மலைப்பகுதியில் புறநகர் ரயில் சேவையை அது இணைக்கும். மேலும், கோயம்பேடு பகுதியில் புறநகர் உள்ளிட்ட பேருந்து சேவைகளையும் இணைத்துச் செல்லும்.

கோயம்பேட்டில் இருந்து சென்னை விமான நிலையத்துக்கு மெட்ரோ ரயிலில் செல்லும் போது, ஆலந்தூரில் மாறிச் செல்ல வேண்டியுள்ளது. இதற்கான இணைப்பு தொடர்பு விரைவில் ஏற்படுத்தப்பட்ட பிறகு நேரடியாகச் செல்லலாம்.

தொலைநோக்கு நிறைவேறும்: மெட்ரோ ரயில் போன்ற நடவடிக்கைகளால், 21-ஆம் நூற்றாண்டில் அனைத்து வசதிகளும் சென்னை மக்களுக்குக் கிடைத்து உண்மையான நவீன நகரமாக உருவாக வேண்டும் என்ற எனது தொலைநோக்கு நனவாகி வருகிறது.

சென்னை நகரின் பொது போக்குவரத்தானது பேருந்துகள், புறநகர் ரயில் சேவைகள், விமான சேவைகள், மெட்ரோ மற்றும் இனிவரும் மோனோ ரயில் என அனைத்தும் ஒன்றிணைக்கப்படும். கடந்த 2003-ஆம் ஆண்டு நான் ஆட்சியில் இருந்த போது சென்னை மெட்ரோ ரயில் திட்டத்துக்கான சாத்தியக்கூறு அறிக்கை தயாரிக்கும் பணி நடைபெற்றது. அது எனக்கு மிகுந்த மகிழ்ச்சியைத் தருகிறது.

இதைத் தொடர்ந்து கடந்த 2011-ஆம் ஆண்டு மே மாதம் முதல் மெட்ரோ ரயில் திட்டத்துக்கான வழித்தட பாதைகள் முழுமையாக மேற்கொள்ளப்பட்டன.



இந்தத் திட்டத்தைச் செயல்படுத்த மத்திய அரசு அளித்து வரும் ஆதரவு குறிப்பிடத்தக்கதாகும்.

இந்த விழாவில் மத்திய நகர்ப்புற வளர்ச்சித் துறை அமைச்சர் **திரு. வெங்கய்ய நாயுடு** பங்கேற்றுள்ளார். அவர் தமிழகத்துக்கான வளர்ச்சிக்கு தொடர்ந்து உறுதுணையாய் இருப்பார் என்பதில் சந்தேகமில்லை.

தமிழகத்தைச் சேர்ந்த மத்திய அமைச்சரான **திரு. பொன்.ராதாகிருஷ்ணன்**, மாநிலத்துக்கான மிகப் பெரிய திட்டங்களை கொண்டு வர தொடர்ந்து முயற்சித்து வருகிறார்.

இந்தியா குறிப்பாக தமிழகத்தின் மிகப்பெரிய மேம்பாட்டுக்கு ஜப்பான் பங்குதாராக இன்றைக்கு விளங்குகிறது. இந்த விழாவில், சென்னையைச் சேர்ந்த ஜப்பான் நாட்டுத் தூதர், ஜப்பான் பன்னாட்டு கூட்டுறவு முகமையின் தலைமைப் பிரதிநிதி, துணை தலைமை பிரதிநிதி ஆகியோர் பங்கேற்றனர்.

தமிழகத்திலுள்ள அனைத்து மேம்பாட்டு திட்டப் பணிகளுக்கு ஆதரவு அளித்து வரும் ஜப்பான் நாட்டு அரசுக்கும், ஜப்பான் நாட்டு மக்களுக்கும் எனது நன்றிகளைத் தெரிவித்துக் கொள்கிறேன். சென்னை மெட்ரோ ரயில்

திட்டத்தின் முதல் கட்ட விரிவாக்கம், இரண்டாம் கட்டப் பணிகளுக்கு ஜப்பான் பன்னாட்டு கூட்டுறவு முகமை நிறுவனம் தொடர்ந்து ஆதரவு அளிக்கும் என நம்புகிறேன்.

சென்னை நகரில் நவீன பெரும் போக்குவரத்துத் திட்டத்தைச் செயலாற்ற பணியாற்றி வரும் அனைவருக்கும் எனது வாழ்த்துக்களைத் தெரிவித்துக் கொள்கிறேன். மேலும், மெட்ரோ ரயிலுக்கான சுரங்க வழித்தடப் பாதைகளை அமைக்கும் பணிகள் அனைத்தும் இந்த ஆண்டு இறுதிக்குள் முடிவடைந்து செயலாக்கத்துக்கு வரும் என்றார் முதல்வர் செல்வி ஜெ. ஜெயலலிதா.

இந்த நிகழ்ச்சியில், தலைமைச் செயலாளர் **திரு. பா. ராம மோகனராவ்**, அரசு ஆலோசகர் **திருமதி. ஷீலா பாலகிருஷ்ணன்**, சென்னையில் உள்ள ஜப்பான் நாட்டுக்கான தூதரக அதிகாரி **திரு. ஜெய்ஜி பாபா**, ஜப்பான் பன்னாட்டு கூட்டுறவு, முகமையின் தலைமைப் பிரதிநிதி **திரு. டக்கிமா சக மோட்டோ**, துணை தலைமைப் பிரதிநிதி **திரு. ஹிரோஷி யோஷிடா**, திட்டம், வளர்ச்சி-சிறப்பு முயற்சிகள் துறை முதன்மைச் செயலாளர் **திரு. கிருஷ்ணன்** உள்ளிட்டோர் கலந்து கொண்டனர்.

- அலிமா



சர்வதேச வாகன துறையில் இந்தியா முதலிடம் பிடிக்கும்!

“இந்திய வாகனத்துறை, உலகளவில் முதல் இடத்தை பிடிப்பதற்கான ஆற்றலுடன், மிக விரைவாக வளர்ச்சி கண்டு வருகிறது,” என, மத்திய சாலை போக்குவரத்து மற்றும் நெடுஞ்சாலைகள் துறை அமைச்சர் திரு. நிதின் கட்காரி, நம்பிக்கை தெரிவித்துள்ளார்.

அவர், டில்லியில் நடைபெற்ற வாகன உதிரி பாகங்கள் தயாரிப்போர் கூட்டமைப்பின் கூட்டத்தில் கலந்து கொண்டு பேசியதாவது...

இந்திய வாகனத்துறை, ஆண்டுக்கு 4.50 லட்சம் கோடி ரூபாய் விற்றுமுதலுடன், 8 சதவீத வளர்ச்சியை கண்டு வருகிறது. அடுத்த, 10 ஆண்டுகளில், வாகனத்துறையின் விற்றுமுதல், 20 லட்சம் கோடி ரூபாயாக உயரும். இந்திய வாகன துறைக்கு, சர்வதேச அளவில், முதல் இடத்தை பிடிக்கக்கூடிய ஆற்றல் உள்ளதாக மதிப்பிடப்பட்டுள்ளது.

ஏற்றுமதி:

இந்தியாவின் வாகன ஏற்றுமதி, 70 ஆயிரம் கோடி ரூபாய் என்ற அளவில் உள்ளது. இதை உயர்த்த வேண்டும். அதற்கு, புதுமையான கண்டுபிடிப்புகளும், ஆய்வும் அவசியம். அத்துடன் தரக்கட்டுப்பாட்டை கடைபிடிப்பதிலும் உறுதியாக இருக்க வேண்டும். தரத்தில் சமரசம் செய்து கொண்டால், வர்த்தக வாய்ப்புகளை இழக்க நேரிடும்.

ஏற்றுமதியை அதிகரிப்பதே நம் பிரதான நோக்கமாக இருக்க வேண்டும். ஏற்றுமதியை ஊக்குவிக்க, மத்திய அரசு ஏராளமான நடவடிக்கைகளை எடுத்து வருகிறது.

தரக்கட்டுப்பாட்டை கடைபிடிப்பதில் உறுதியாக இருக்க வேண்டும். தரத்தில் சமரசம் செய்து கொண்டால், வர்த்தக வாய்ப்புகளை இழக்க நேரிடும்.

குறிப்பாக, நீர்வழி போக்குவரத்திற்கும், துறை முகங்களில் ஏற்றுமதி வசதிகளை அதிகரிப்பதற்கும் முக்கியத்துவம் அளிக்கப்படுகிறது. புதிய துறை முகங்கள் உருவாக்கப்படுகின்றன. சுலபமாக சரக்குகளை கொண்டு வரவும், எடுத்துச் செல்லவும் அணுகு சாலைகள் அமைக்கப்படுகின்றன.



திரு. நிதின் கட்காரி

மத்திய சாலை போக்குவரத்து மற்றும் நெடுஞ்சாலை துறை அமைச்சர்

கடந்த ஆண்டு, மும்பை துறைமுகத்தில் இருந்து, 1.58 லட்சம் வாகனங்கள் ஏற்றுமதி செய்யப்பட்டன. இது, இந்தாண்டு, 2 லட்சமாக உயரும் என, எதிர்பார்க்கப்படுகிறது.

போக்குவரத்து செலவு:

உத்தரபிரதேச மாநிலம், வாரணாசியில் இருந்து, மேற்கு வங்கத்தின் ஹூல்டி நகர் வரை, நீர்வழிப் போக்குவரத்து துவங்கியுள்ளது. இதில், முதற்கட்டமாக, கார்கள் கொண்டு செல்லப்படுகின்றன.

இதனால், அசாம் மற்றும் மேற்கு வங்கத்தில், கார் விலையில், 4,000 - 5,000 ரூபாய் வரை குறையும். மத்திய அரசு, 7,500 கி.மீ., நீளமுள்ள கடலோரம் மற்றும், 20,000 கி.மீ., அளவிற்கான, உள்நாட்டு நீர்வழிப் பாதையில் சரக்கு போக்குவரத்து வசதிகளை ஏற்படுத்துவதற்கான நடவடிக்கையில் ஈடுபட்டுள்ளது. இதன் மூலம், நிறுவனங்களின் சரக்கு போக்குவரத்து செலவு, குறிப்பிடத்தக்க அளவிற்கு குறையும் என்று திரு. நிதின் கட்காரி தெரிவித்துள்ளார்.

- ராகவி



ரிலையன்ஸ் நிறுவனத்தின்... ஜியோ ஜாலம்!

தொலைத் தொடர்பு சேவைத் துறையில் செப்டம்பர் 5-ஆம் தேதி முதல் ரிலையன்ஸ் ஜியோவின் 4ஜி புரட்சி ஆரம்பமாகியுள்ளது.

நாட்டின் தொலைத் தொடர்பு சேவைகளையும், கட்டணங்களையும் புரட்டிப் போடுவதால் இதனைப் புரட்சி என்றே சொல்லலாம்!

இதன் மூலம் நாடு முழுவதுமுள்ள 4ஜி ஸ்மார்ட்போன் வாடிக்கையாளர்கள் 4ஜி அனுபவத்தை 3 மாதங்களுக்கு இலவசமாக பெறுவது சாத்தியமாகியுள்ளது.

இதற்கான ரிலையன்ஸ் ஜியோ சிம் கார்டுகள் இதுவரையில் ரிலையன்ஸ் டிஜிட்டலில் மட்டுமே கிடைத்து வந்த நிலையில், தற்போது அனைத்து செல்லிட்பேசி விற்பனை அங்காடிகளிலும் விற்பனை செய்யப்படும் என்று அறிவிக்கப்பட்டுள்ளது.

இதையடுத்து, நாடு முழுவதிலும் உள்ள 2 லட்சம் அங்காடிகளில் ஜியோ சிம் கிடைக்கும்.

வாடிக்கையாளர்கள் பிரீபெய்டு திட்டமா அல்லது போஸ்ட் பெய்டு திட்டமா என்பதை மட்டும் தெரிவித்துவிட்டு, வரும் டிசம்பர் 31-ஆம் தேதி வரையில் ரிலையன்ஸ் ஜியோவின் வெல்கம் ஆஃபர் திட்டத்தை பயன்படுத்திக் கொள்ளலாம்.

3 மாதங்களுக்கு வரம்பில்லா தொலைபேசி அழைப்புகள், அதிவேக 4ஜி இணையதள சேவை ஆகியவை முற்றிலும் இலவசமாக வழங்கப்படும் என்று ஜியோ தெரிவித்துள்ளது. போனஸாக ரோமிங் கட்டணமும் இல்லை என்று அறிவித்திருப்பது வியாபார விஷயமாக வெளியூர் சுற்றும் வாடிக்கையாளர்களுக்கு கூடுதல் வரப்பிரதாசம்.

மிகக் குறுகிய காலத்தில் நாடு முழுவதிலுமிருந்து 10 கோடி வாடிக்கையாளர்களை ஈர்க்கும் வகையில் ரிலையன்ஸ் ஜியோ இந்த திட்டத்தை அறிமுகம் செய்துள்ளது.

டிசம்பர் 31-ஆம் தேதி வரையில் அனைத்து சேவைகளையும் இலவசமாகப் பெறும் வாடிக்கையாளர்கள் அதன் பிறகு ரிலையன்ஸ் ஜியோ அறிமுகப்படுத்தியுள்ள 10 வகையான திட்டங்களில் தங்களுக்குப் பிடித்த ஏதேனும் ஒன்றைத் தேர்ந்தெடுத்துக் கொள்ளலாம். அதன்படி, ஒரு நாளைக்கு ரூ.19-இல் தொடங்கும் கட்டணம் மாதத்துக்கு ரூ.4,999 வரையில் நீள்கிறது.

உள்ளூர் மற்றும் வெளியூர் தொலைபேசி அழைப்புகள், ரோமிங் ஆகியவற்றை ஆயுள் காலத்துக்கும் இலவசமாக வழங்குவதாக அறிவித்துள்ள ரிலையன்ஸ் ஜியோ, டேட்டாவுக்கான கட்டணங்களை மட்டும் வசூலிப்பதாக தெரிவித்துள்ளது.

சந்தையில் 1 ஜி.பி. டேட்டாவுக்கான கட்டணம் சராசரியாக ரூ.250 என்று உள்ள நிலையில், அதனை ரூ.50-க்கு வழங்குவதாக அறிவித்து பரபரப்பை ஏற்படுத்தியுள்ளது.

நாடு முழுவதும் உள்ள தொலைத்தொடர்பு கட்டமைப்பில் உள்ள இடைவெளிகளை ஒவ்வொரு நிறுவனமும் மற்ற நிறுவனத்தின் உதவியுடன் சமாளித்து சேவை அளிக்கிறது. அந்த வகையில் ரிலையன்ஸ் ஜியோவும் பிற நிறுவனங்களை ஓரளவுக்கு சார்ந்துள்ளது. அதன் சேவையில் குறைபாடு ஏற்பட்டால் என்ன ஆகும்?

எது எப்படியோ, தொலைத்தொடர்பு துறையில் ஏற்பட்டுள்ள இந்தப் போட்டி ஸ்மார்ட்போன் வாடிக்கையாளர்கள் வயிற்றில் பாலை வார்த்துள்ளது என்றால் மிகையிலலை.

தொலைத் தொடர்பு சந்தை நிலவரம் என்ன ஆகுமோ என்று தற்போது சேவை வழங்கி வரும் பிற நிறுவனங்கள் வயிற்றில் நெருப்பைக் கட்டிக் கொண்டு பார்த்துக் கொண்டிருக்கின்றன.

- கீதா



வங்கிச் செய்திகள்



சிறு, நடுத்தர நிறுவனங்களுக்கு உதவி அலிபாபா குழுமம் ஒப்பந்தம்!

சீனாவின் அலிபாபா குழுமம், வலைதளம் வாயிலாக, பல்வேறு பொருட்களை விற்பனை செய்து வருகிறது.

இக்குழுமத்தின் இந்திய பிரிவு, 2007 முதல், பெங்களூரில் செயல்பட்டு வருகிறது. வலைதளத்தில், வணிகர்களுக்கு மொத்த விலையில் பொருட்களை விற்பனை செய்து வரும் இப்பிரிவு, தற்போது, வர்த்தக வசதி மையம் என்ற திட்டத்தை துவக்கியுள்ளது.

இத்திட்டத்தில், சிறிய, நடுத்தர நிறுவனங்கள், அலிபாபா வலைதளம் வாயிலாக, வெளிநாடுகளுக்கு சுலபமாக, பொருட்களை ஏற்றுமதி செய்ய முடியும்.

இதற்காக, சிறிய, நடுத்தர நிறுவனங்களுக்கு தேவையான ஆலோசனை, கடனுதவி, சப்ளை வசதி உள்ளிட்டவற்றுக்கு, கோட்டக் மகிந்திரா பேங்க், ஐ.டி.எப்.சி., பேங்க், டி.எச்.எல். ஆதித்ய பிரல்லா பைனான்ஸ் ஆகிய நிறுவனங்களுடன், அலிபாபா ஒப்பந்தம் செய்து கொண்டுள்ளது. இதன் மூலம், இந்தியா சார்ந்த வர்த்தக நடவடிக்கைகளை விரிவுபடுத்த, அலிபாபா டாட் காம் நிறுவனம் முயற்சி மேற்கொண்டுள்ளது.

ஆண்டுக்கு ஒருமுறை இலவச சிபில் அறிக்கை!

வங்கிகளில் கடன் வாங்குபவர்கள் தங்களது கடன் குறித்த அனைத்து விவரங்களையும் தெரிந்து கொள்ள முடியாது. அதனை தெரிந்து கொள்ள வங்கிகளில் சிபில் அறிக்கை என்று உள்ளது. இந்த அறிக்கையில் வாடிக்கையாளர், கடன் வாங்கிய விவரம், பண பரிவர்த்தனை செய்த தகவல்கள் இந்த சிபில் அறிக்கையில் இருக்கும். இந்த சிபில் அறிக்கையை வாடிக்கையாளர்கள் தெரிந்து கொள்ள வேண்டுமானால் அதற்கென தனியாக கட்டணம் செலுத்தி தான் அறிக்கையை பெற முடியும்.

இதைத்தவிர ஒரு வங்கியில் கடன் தொகையை வாங்கி விட்டு அதனை திருப்பி செலுத்தாமல் மற்ற வங்கிகளில் கடன் கேட்டு விண்ணப்பிப்பவர்களை சிபில் அறிக்கையில் மூலம் எளிதாக கண்டறிய முடியும்.

சிபில் அறிக்கையில் ஆன்லைனில் பணம் கட்டி பெற முடியும். அடிக்கடியும் சிபில் அறிக்கை பெற முடியாது; அப்படி சிபில் அறிக்கையை ஒவ்வொரு முறையும் பார்த்தால், கிரெடிட் ரேட்டிங் எனப்படும் கடன் நம்பகத்தன்மை பாயின்ட் குறைந்து விடும்.

ரிசர்வ் வங்கி தற்போது வாடிக்கையாளர்களுக்கான புதிய சலுகையை அறிவித்துள்ளது. இந்த இலவச சிபில் அறிக்கை சேவையானது ஆண்டுக்கு ஒருமுறை வாடிக்கையாளர்கள் பெற்று கொள்ள முடியும் என ரிசர்வ் வங்கி அறிவித்துள்ளது.

ஸ்டேட் பாங்க் ஆப் இந்தியாவின் துணை வங்கிகள் இணைப்பால் எந்த கிளையும் மூடப்படாது!

ஸ்டேட் பேங்க் ஆப் இந்தியா தலைவர் திருமதி. அருந்ததி பட்டாச்சார்யா, வங்கிகள் இணைப்பு குறித்து கூறியதாவது:

ஸ்டேட் பேங்க் ஆப் இந்தியா உடன், ஐந்து துணை வங்கிகள் மற்றும் பாரதிய மகிளா வங்கியை இணைக்கும் நடவடிக்கைகள், விரைவில் துவங்க உள்ளன.

துணை வங்கிகளை இணைக்கும்போது, பல கிளைகள் மூடப்படும் என, வதந்தி பரவி உள்ளது; அது தவறு.

துணை வங்கிகளின் கிளைகளை மூடும் திட்டம் எதுவுமில்லை. அதே சமயம், ஒரே கட்டத்தில், மூன்று துணை வங்கிகள் செயல்படுவதில், வங்கிக்கோ அல்லது வாடிக்கையாளர்களுக்கோ எவ்வித பிரயோசனமும் இல்லை.

அதுபோன்ற இடங்களில் உள்ள, துணை வங்கிகளின் கிளைகள் மட்டும், வேறிடத்திற்கு மாற்றப்படும். இதனால், மேலும் அதிகளவில் வங்கி வாடிக்கையாளர்களுக்கு சேவை வழங்க முடியும்.

இணைப்பு நடவடிக்கைக்குப் பின், ஸ்டேட் பேங்க் ஆப் இந்தியா, 24 ஆயிரத்திற்கும் மேற்பட்ட கிளைகள் கொண்ட, மிகப்பெரிய வங்கியாக உருவெடுக்கும் என்று அவர் கூறினார்.

மின் திட்டங்களில் முதலீடு டாடா - ஐ.சி.ஐ.சி.ஐ., கூட்டு!

டாடா பவர் இண்டர்நேஷனல் மற்றும் ஐ.சி.ஐ.சி.ஐ., வென்ச்சர் நிறுவனங்கள் இணைந்து, இந்திய மின் திட்டங்களில் முதலீடு செய்ய முடிவு செய்துள்ளன. இதற்காக, 85 கோடி டாலர் முதலீட்டில், புதிய நிறுவனம் உருவாக்கப்பட உள்ளது.

இந்நிறுவனத்தில், டாடா பவர், ஐ.சி.ஐ.சி.ஐ., வங்கி, கனடாவின் சி.டி.பி.க்யூ., குவைத்தின்

கே.ஐ.ஏ., ஓமனின் எஸ்.ஜி.ஆர்.எப்., ஆகிய நிறுவனங்களும் குறிப்பிடத்தக்க முதலீட்டை மேற்கொள்ள உள்ளன.

புதிய நிறுவனம், அடுத்த 2 - 3 ஆண்டுகளில், செயல்பாட்டில் உள்ள மின் திட்டங்கள், முடியும் நிலையில் உள்ள மின் திட்டப்பணிகள், புதிதாக துவக்க உள்ள மின் திட்டங்கள் ஆகியவற்றில் முதலீடுகளை மேற்கொள்ள திட்டமிட்டுள்ளது.

மேலும், ஏற்கனவே செயல்பட்டு வரும் அனல், நீர்மின் நிலையங்கள், புதிய மின் உற்பத்தி நிறுவனங்கள், மின் வினியோக நிறுவனங்கள் ஆகியவற்றில், குறிப்பிடத்தக்க பங்கு முதலீட்டை மேற்கொள்ளவும் முடிவு செய்துள்ளது.

ஏழைகளுக்கு கடன் உதவி தீரு. ரத்தன் டாடா முயற்சி!

டாடா குழுமத்தின் கவர்வ தலைவர் ரத்தன் டாடா, இன்போசிஸ் நிறுவனங்களில் ஒருவரான, நந்தன் நிலேகனி, மத்திய நிதிதுறை முன்னாள் செயலர் விஜய் கேல்கர் ஆகியோர் இணைந்து, 'அவன்தி பைனான்ஸ்' என்ற குறுங் கடன் நிறுவனத்தை துவக்க உள்ளனர்.

இந்நிறுவனம், ஏழைகள், சிறு வியாபாரிகள் உள்ளிட்டோருக்கு, குறைந்த வட்டியில் கடன் உதவி வழங்கும்.

அத்துடன், இதுவரை கடன் வசதி பெறாத துறைகளையும் அடையாளம் கண்டு, அத்துறையில் உள்ளோருக்கும் எளிய தவணையில், கடன் தரும்.

ரத்தன் டாடாவும், நந்தன் நிலேகனியும், சமூக அறப்பணிகளுக்காக பெருந்தொகையை ஒதுக்கி, அறக்கட்டளைகளை உருவாக்கியுள்ளனர். இவற்றில் இருந்து, குறிப்பிட்ட தொகை, அவன்தி பைனான்ஸ் நிறுவனத்தில் முதலீடு செய்யப்பட உள்ளது.

'அவன்தி பைனான்ஸ் நிறுவனத்தின் மூலம் கிடைக்கும் லாபம், மீண்டும் அறப்பணிகளுக்காக மறு முதலீடு செய்யப்படும்' என டாடா டிரஸ்ட் நிறுவனம் வெளியிட்டுள்ள செய்திக் குறிப்பில் தெரிவிக்கப்பட்டுள்ளது.

சென்னையில் வாங்கி சேவை எக்விடாஸ் நிறுவனம் துவக்கியது!

எக்விடாஸ் நிறுவனம், சென்னையில் சிறு நிதி வாங்கி சேவையில் இறங்கியிருக்கிறது.

இதுகுறித்து, 'எக்விடாஸ் ஸ்மால் பைனான்ஸ் போங்க்'ின் நிர்வாக இயக்குனரும், முதன்மை செயல் அதிகாரியுமான தீரு. வாசுதேவன் கூறியதாவது:



எங்கள் நிறுவனம், நுண் கடன், பயன்படுத்தப் பட்ட வர்த்தக வாகனங்களுக்கு கடன் வழங்குவது ஆகிய சேவைகளில் ஈடுபட்டு வருகிறது.

அடுத்தகட்டமாக அக்டோபர் மாதம், ரிசர்வ் வாங்கி ஒப்புதல் அளித்தது. இதையடுத்து, சென்னையில் மூன்று கிளைகளுடன், வாங்கி சேவையை துவக்கியுள்ளோம்.

எங்கள் நிறுவனத்திற்கு, தற்போது, 580 கிளைகள் உள்ளன. இதில், 412 கிளைகளை, வாங்கி கிளைகளாக மாற்ற திட்டமிட்டுள்ளோம். எங்களுக்கு, 26 லட்சம் வாடிக்கையாளர்கள் உள்ளனர். இவர்களது டிபாசிட் மூலமாக, 500 கோடி ரூபாய் திரட்ட வாய்ப்புள்ளது என கருதுகிறோம் என்று தீரு. வாசுதேவன் கூறினார்.

எல்.ஐ.சி. தலைவராக தீரு. வி.கே. சர்மா பொறுப்பேற்பு!

பொதுத் துறையைச் சேர்ந்த மிகப்பெரிய ஆயுள் காப்பீட்டு நிறுவனமான எல்.ஐ.சி.யின் தலைவராக தீரு. வி.கே. சர்மா கூடுதல் பொறுப்பேற்றார்.

இதுகுறித்து அந்த நிறுவனம் வெளியிட்டுள்ள அறிக்கையில் தெரிவித்துள்ளதாவது:

எல்.ஐ.சி. நிறுவனத்தின் தலைவராக இருந்த தீரு. எஸ்.கே. ராய் அப்பொறுப்பிலிருந்து விடுவிக்கப்பட்டுள்ளார்.

இதையடுத்து, தற்போது நிர்வாக இயக்குநர் பொறுப்பில் உள்ள வி.கே. சர்மா, கூடுதல் பொறுப்பாக தலைவர் பதவியை ஏற்றுக் கொண்டுள்ளார் என்று எல்.ஐ.சி. அந்த அறிக்கையில் தெரிவித்துள்ளது.

பணிக்காலம் முடிவதற்கு இரண்டு ஆண்டு களுக்கு முன்பாகவே, எஸ்.கே.ராய் கடந்த ஜூன் மாதத்தில் தனது பதவியை ராஜினாமா செய்தார். அதனை மத்திய அரசு அப்போது ஏற்கவில்லை. இந்நிலையில் தற்போது அவர் எல்.ஐ.சி. தலைவர் பதவியிலிருந்து விடுவிக்கப்பட்டுள்ளார்.

எல்.ஐ.சி. நிறுவனத்தின் தலைவராக கூடுதல் பொறுப்பேற்றுள்ள வி.கே.சர்மா, கடந்த 2013-ஆம் ஆண்டு நவம்பர் மாதம் நிர்வாக இயக்குநராக நியமிக்கப்பட்டார்.

ரயில் பயணிகள் காப்பீடு எப்படி செயல்படுகிறது!

ரயில் பயணிகளுக்கு அறிமுகம்
செய்யப்பட்டுள்ள பயணக் காப்பீடு
திட்டத்தின் முக்கிய அம்சங்கள் மற்றும்
செயல்படும் விதம் பற்றி ஒரு பார்வை:

ரயில்வேதுறை பயணிகள் நலனுக்காக பல்வேறு புதிய முயற்சிகளை மேற்கொண்டு வருகிறது. இதன் ஒரு பகுதியாக ரயில் பயணிகளுக்கான பயணக்காப்பீடு திட்டம் அறிமுகம் செய்யப்பட்டுள்ளது. ரயில்வே பட்ஜெட்டில் குறிப்பிடப்பட்ட இந்த திட்டம் செப்டம்பர், 1ம் தேதி முதல் செயல்பாட்டிற்கு வந்துள்ளது.

ரயில்வே அமைச்சகம், ராயல் சுந்தரம் ஜெனரல் இன்சூரன்ஸ், ஐ.சி.ஐ.சி.ஐ லாம்பார்டு ஜெனரல் இன்சூரன்ஸ் மற்றும் ஸ்ரீராம் ஜெனரல் இன்சூரன்ஸ் ஆகிய நிறுவனங்களுடன் இணைந்து இந்த காப்பீடு திட்டத்தை வழங்குகிறது.

ரயில் பயணத்திற்கான டிக்கெட்டுகளை இணையம் மூலம் முன்பதிவு செய்யும் பயணிகளுக்கு மட்டுமே இது பொருந்தும். டிக்கெட்டுகளை முன்பதிவு செய்யும்போது விருப்பத் தேர்வாக காப்பீடு வசதி அளிக்கப்படும். பயணிகள் கூடுதலாக, 92 பைசா செலுத்தி பயணக்காப்பீடு எடுத்துக் கொள்ளலாம். பத்து லட்சம் ரூபாய் வரை காப்பீடு அளிக்கப்படும்.

முக்கிய அம்சங்கள்:

இந்த காப்பீடு திட்டம் புறநகர் ரயில்களில் பயணம் செய்பவர்கள் தவிர அனைத்து பயணிகளுக்கும் பொருந்தும். வெளிநாட்டினருக்கு பொருந்தாது. அதே போல ஐந்து வயதுக்கு கீழே உள்ள குழந்தைகளுக்கு பொருந்தாது. பயணிகள் காப்பீடு வசதியை பயன்படுத்த விரும்பினால், 92 பைசா பிரிமியம் பெறப்படும். பயண தொலைவு மற்றும் பயணகால அளவு வேறுபாடு இன்றி பிரிமியம் தொகை ஒரே அளவாகவே இருக்கும்.



இது தனிப்பட்ட அடிப்படையில் வழங்கப்படும் குழு காப்பீடு திட்டமாகும். இந்த வசதியை தேர்வு செய்த பிறகு, ஒரே பி.என்.ஆர்., கீழ் வரும் அனைத்து பயணிகளுக்கும் இது பொருந்தும்.

இந்த காப்பீடு திட்டம் சோதனை முறையில் ஓராண்டு காலத்திற்கு அறிமுகம் செய்யப் பட்டுள்ளது. முதல் கட்டமாக ரயில்வேயின் ஐ.ஆர்.சி.டி.சி., இணையதளம் மூலம் முன்பதிவு செய்பவர்களுக்கு மட்டுமே இது பொருந்தும். அடுத்த கட்டமாக செயலி வழியாக முன்பதிவு செய்பவர்கள் உட்பட, மற்ற இணைய வழிகளில் முன்பதிவு செய்பவர்களுக்கும் விரிவுபடுத்தப்படும் என எதிர்பார்க்கப்படுகிறது.

விபத்து வரையறை:

காப்பீடு பெறுபவர்கள், ரயில் விபத்தில் பலியானால் அல்லது முழுவதும் செயல்பட முடியாத அளவுக்கு பாதிப்படைந்தாலோ, 10 லட்சம் ரூபாய் இழப்பீடு வழங்கப்படும். உடல் உறுப்புகளை இழப்பவர்களுக்கு, 7.5 லட்சம்



ரூபாய் மற்றும் காயமடைந்தவர்களுக்கு, 2 லட்சம் ரூபாய் இழப்பீடு வழங்கப்படும். இந்த திட்டத்திற்காக விபத்து மற்றும் அதில் பாதிக்கப் படுபவர்கள் ரயில்வே சட்டம், 123, 124 மற்றும், 124ஏ பிரிவின் கீழ் வரையறுக்கப்பட்டுள்ளது.

விபத்து என்பது ரயில்களுக்கு இடையிலான மோதலாக இருக்கலாம்: இவற்றில் ஒன்று பயணிகள் ரயிலாக இருக்க வேண்டும். ரயில்கள் தடம்புறல்வதாலும் விபத்து நிகழலாம். ரயிலுக்கான மற்ற விபத்தாகவும் இருக்கலாம்.

எனினும், 124ஏ பிரிவின்படி, தற்கொலை செய்து கொண்டால் அல்லது தற்கொலை முயற்சியில் காயம் அடைந்தால் காப்பீடு பொருந்தாது. சுயமாக ஏற்படுத்திக்கொண்ட காயங்கள், போதை அல்லது நிலைத்துமாறி பயணிகள் செய்த செயல்களின் பாதிப்பு, இயற்கையான மரணம், மற்றும் சாகச முயற்சிகள் ஆகியவற்றுக்கும் காப்பீடு பொருந்தாது.

எனினும், தீவிரவாத செயல்களின் பாதிப்பு, ரயிலில் நிகழும் திருட்டு, கொள்ளை, கலவரம் போன்றவற்றினால் பயணிகளுக்கு பாதிப்பு

ஏற்பட்டால் காப்பீடு பொருந்தும். பயணம் செய்யும் காலம் முழுவதும் இது அமலில் இருக்கும்.

இழப்பீடு கோரிக்கை:

பாதிக்கப்பட்ட பயணிகளுக்கு அரசு வழங்கும் வழக்கமான இழப்பீடு தவிர காப்பீடு மூலமான இழப்பை பயணிகள் கோரி பெறமுடியும். காப்பீடு பெற்றவர்கள் காப்பீடு நிறுவனத்தின் இணைய தளத்தில் நாமினி பற்றிய விபரங்களை அப்டேட் செய்ய வேண்டும். இதற்கான இணைப்பு பாலிசி எண்ணுடன் குறுஞ்செய்தி மூலம் தெரிவிக்கப்படும்.

நாமினி விபரம் அட்பேட் செய்யப்படவில்லை என்றால் பாலிசிதாரரின் சட்டப்பூர்வமான வாரிசுக்கு இது பொருந்தும். விபத்து நடைபெற்ற 4 மாதங்களுக்குள் காப்பீடுக்கான கோரிக்கை சமர்ப்பிக்கப்பட வேண்டும். இந்த திட்டத்திற்கு பயணிகள் மத்தியில் நல்ல வரவேற்பு கிடைத்து வருவதாக ரயில்வே தெரிவித்துள்ளது.

- அர்ஜிதா



5ஆம் ஆண்டு கவின்கேர்-MMA சின்னிகிருஷ்ணன் புதுமை விருதுகள்...

**மூன்று புதுமை படைக்கும்
தொழில்முனைவோருக்கு சின்னிகிருஷ்ணன்
புதுமை விருதுகள் வழங்கப்பட்டன!**

சென்னை காமராஜர் அரங்கத்தில் நடைபெற்ற கோலாகலமான விழாவில் ஐந்தாவது ஆண்டாக தனித்தன்மை வாய்ந்த மூன்று தொழில்முனைவோருக்கு கவின்கேர் MMA சின்னிகிருஷ்ணன் புதுமை விருதுகள் வழங்கி கவுரவிக்கப்பட்டது. இந்த இனிய மாலைப்பொழுதில் நடைபெற்ற விழாவில் பெப்சிகோ இந்தியா ஹோல்டிங்க்ஸ், இந்திய பிராந்தியத்தின் தலைவர் மற்றும் முதன்மை செயல் அதிகாரி திரு. டி. சிவக்குமார், சிறப்பு விருந்தினராகவும், விழாவின் கவுரவ விருந்தினராக டைனி மேஜிக் நிறுவனத்தின் நிறுவனர் மற்றும் முதன்மை செயல் அதிகாரியும், காக்கிசண்ட் நிறுவனத்தின் புதுமைகள் பிரிவுத் தலைவர் மற்றும் உலகளாவிய CIOவும் முன்னாள் மூத்த துணைத்தலைவருமான திரு. சுகுமார் ராஜகோபால் கலந்து கொண்டனர்.

சாதனை படைக்கும் தொழில்முனைவோரை கவுரவிக்கும் தனித்தன்மை வாய்ந்த, மக்களுக்கு பயனளிக்கக்கூடிய மற்றும் அவற்றின் திறன் கணக்கிடப்பட்டு அவர்கள் 'சின்னிகிருஷ்ணன் புதுமை விருதுகள்' மூலம் கவுரவிக்கப்படுகின்றனர். கடந்த 2011ம் ஆண்டு அறிமுகப்படுத்தப்பட்ட இந்த விருது, சாஷே புரட்சியின் தந்தை என போற்றப்படும் மறைந்த திரு. ஆர். சின்னிகிருஷ்ணன் நினைவுகூறும் வகையில் அளிக்கப்படுகிறது. செயிண்ட் கோபைன் இந்தியா பிரைவேட் லிமிடெட்டின் ஃபிளாட் கிளாஸ் - தெற்காசியா, மலேசியா மற்றும் எகிப்து தலைவர்

மற்றும் நிர்வாக இயக்குனர் திரு. பி. சந்தானம், ஆனந்த் அண்ட் ஆனந்த் அட்வகேட்ஸ் மூத்த பங்குதாரர் திரு. எம்.எஸ். பரத், சென்னை ஐஐடியின் நிர்வாக படிப்புத் துறை பேராசிரியர் எல்.எஸ். கணேஷ், தொழில்முனைவோர் மற்றும் ஆஞ்சல் இன்வெஸ்டர் மெச்சேரி ஸ்கார்ட் கேபிடல் பிரைவேட் லிமிடெட்டின் திரு. ராஜீட் மெச்சேரி, மூத்த ஆலோசகர் திரு. ஆர். ராமராஜ் ஆகியோர் நடுவர்களாக இருந்து விருது பெறுவோரைத் தேர்வு செய்தனர். விருதுக்கு நியமிக்கும் நடைமுறைக்கு தமிழகம் மற்றும் புதுச்சேரியில் இருந்து 117 விண்ணப்பங்கள் பெறப்பட்டு அவை நேர்க்காணல் செய்யப்பட்டு தேர்ந்தெடுக்கப்பட்டனர்.

வர்த்தக நிபுணத்துவத்திற்காக கீழ்வரும் தொழில்முனைவோருக்கு விருதுகள் வழங்கப்பட்டன.

பேசில் எனர்ஜெடிக்ஸ் பிரைவேட் லிமிடெட் தலைவர் டாக்டர் ஆர். ராமரத்னம். இவர் DC மின்சாரத்தைப் பயன்படுத்தி மின்சார் உபகரணங்களை பயன்படுத்த ஸ்கார்ட் மைக்ரோ கிரிட் தயாரித்துள்ளார். இந்த உபகரணம் பேட்டரி மற்றும் இன்வார்டர்கள் பயன்பாட்டைப் போக்கி தடையற்ற மின் விநியோகத்தை மேக மூட்டம் மற்றும் மழை நேரங்களிலும் அளிக்கிறது.

திரு. செந்தில்குமார், நிர்வாக இயக்குனர், சத்யம் பயோ பிரைவேட் லிமிடெட், இவர் ஆர்கானிக் ஜெல் உரத்தைத் தயாரித்து சந்தைப்படுத்தி அதன் மூலம் ஆபத்து நிறைந்த ரசாயன உரங்களைத் தவிர்த்துள்ளார். இதன் பயன்பாட்டு செலவு குறைவு என்பதுடன் மண்



தரத்தை மேம்படுத்தி தண்ணீர் செலவையும் குறைக்கிறது.

திரு. சத்யன் கோபாலன், சி.இ.ஓ., வோர்டெக்ஸ் இஞ்சினியரிங் பிரைவேட் லிமிடெட், இவர் ஓபன் சோர்ஸ் மென்பொருளைக் கொண்டு குறைந்த ஏடெம் இயந்திரத்தை உருவாக்கி, தயாரித்து, சந்தைப்படுத்துகிறார். வழக்கமான ஏடெம் இயந்திரங்களை விட குறைவான மின்சாரத்தின் மூலம் செயல்படும் இது, சூரியமின்சக்தியிலும் இயங்கும். காட்டுகளுக்கு பதிலாக இத கைரேகைகளைக் கொண்டும் பணம் தரவல்லது.

நிகழ்ச்சியில் பேசிய கவின்கேர் பிரைவேட் லிமிடெட் நிறுவனத்தின் தலைவர் மற்றும் நிர்வாக இயக்குனர் **திரு. சி.கே. ரங்கநாதன்** கூறுகையில், “சின்னிகிருஷ்ணன் புதுமை விருது, அதன் நிலை மற்றும் வெற்றி ஆகிய அம்சங்களில் வளர்ச்சி ஆகியவற்றை பார்க்க மகிழ்ச்சி அளிக்கிறது. கடந்த 2011ம் ஆண்டு முதல் அளிக்கப்பட்டு வரும் இந்த விருது தனித்தன்மை திறன் கொண்ட வளரும் தொழில் முனைவோரை இந்த விருது அங்கீகரித்து வருகிறது. கடந்த ஆண்டுகளில் இந்த விருதுக்கான விண்ணப்பங்கள் அதிகரித்து வருவது ஊக்க மளிப்பதாக உள்ளது. இந்த விருது பெற்றவர்கள் பெரும் உயரங்களை அடைந்து சாதனை

படைத்து தங்களைச் சுற்றி உள்ளவர்களை ஊக்குவிப்பது உறுதி” என்றார்.

மெட்ராஸ் மேனேஜ்மெண்ட் சங்கத்தின் தலைவர் திரு. கே. ஸ்ரீகாந்த் கூறுகையில், “இந்த கவின்கேர் MMA விருது முன்பு நிர்ணயிக்கப்பட்ட குறியீடுகளை அடையும் புகழ்பெற்ற தொழில்முனைவோரை கவரவிக்கிறது. சின்னிகிருஷ்ணன் புதுமை விருதுகள் உடன் இணைந்து செயல்படுவது என்பது வரும் ஆண்டுகளிலும் தொடரும். வெற்றியாளர்கள் அனைவருக்கும் கவின்கேர் மற்றும் MMA பல்வேறு வர்த்தக முறைகளில் சந்தைப்படுத்துதல், பேடண்ட் பெறுதல் மற்றும் ஆராய்ச்சி மற்றும் அபிவிருத்தி, நிதி ஆதாரம் பெறுதல் மற்றும் மனிதவள திறன்கள் ஆகியவற்றில் பயிற்சி அளித்து அவர்களது நிறுவனத்தை மேம்படுத்த உதவி அளிக்கப்படும். இந்தப் பயணத்தில் இணைந்திருப்பதில் நாங்கள் பெருமை அடைகிறோம்” என்றார்.

கவின்கேர் பிரைவேட் லிமிடெட் இந்தியாவின் நம்பிக்கையான பரவலான எஃப் எம் சி ஐ பிராண்டாக தி பிராண்ட் டிரஸ்ட் ஸ்டடி இந்தியா 2016 அறிவித்துள்ளது.

- நூர்லிமா



ரேடியல் மோட்டார் சைக்கிள் டயர் பிரிவில் தடம் பதிக்கிறது மெட்ரோ டயர்ஸ் நிறுவனம்!

இரு சக்கர வாகனங்களுக்கு மிகச் சிறந்த டயர்களை வழங்க வேண்டும் என்னும் தனது பாரம்பரியப் பெருமையை முன்னெடுத்துச் செல்லும் வகையில், மெட்ரோ டயர்ஸ் நிறுவனம் தனது மோட்டார் பைக் ஆர்வலர்களின் விருப்பத்தை நிறைவு செய்ய இரு சக்கர ரேடியல் மோட்டார் சைக்கிள் டயர் பிரிவில் தடம் பதிக்கும் விரிவாக்க முனைவு குறித்த அறிவிப்பை சமீபத்தில் வெளியிட்டது. புத்தம் புதிய மெட்ரோ ரேடியல் மோட்டார் சைக்கிள் டயர்களை மெட்ரோ டயர்ஸ் மேலான் இயக்குனர் ரம்மி சாப்ரா இன்று அறிமுகப்படுத்தினார்.

பஞ்சாப் மாநிலத்தில் உள்ள நிறுவனத்தின் அதி நவீன ஆய்வு & வளர்ச்சிப் பிரிவில் புதிய ரக டயர்கள் வடிவமைத்துத் தயாரிக்கப்படுகின்றன. தொழிற்சாலை மேம்பாடு, திறன் விரிவாக்கம் மற்றும் எதிர்கால ஆய்வு & வளர்ச்சிப் பணிகளுக்காக மெட்ரோ டயர்ஸ் நிறுவனம் ரூ.300 கோடிகள் முதலீடு செய்துள்ளது. ஜெர்மனியின் காண்டினைண்டல் நிறுவனத்துடன் இணைந்து முழுமையான தொழில்நுட்பத்தை இந்தியாவிற்கு மாற்றுவதை உறுதிப்படுத்துவதன் மூலம் உலகத் தரத்தில் டயர்களைத் தயாரிக்கத் திட்டமிட்டுள்ளது. உலகளாவிய பன்னாட்டு டயர் தயாரிக்கும் நிறுவனத்துடன் தொழில்நுட்ப ரீதியாக ஒப்பந்தம் செய்து கொண்டுள்ள இந்தியாவின் ஒரே டயர் தயாரிக்கும் நிறுவனம் மெட்ரோ டயர்ஸ் மட்டுமே என்பது குறிப்பிடத்தக்கது. இந்த முதலீடும், கூட்டு முனைவும், நிறுவனத்தை உயர்ந்த டயர் தயாரிக்கும் பிரிவில் தடம் பதிக்க உதவும். அதன் வடிவமைப்பு, தயாரிப்பு, பரிசோதனை, தர

மதிப்பீடு ஆகியவற்றிற்கு இந்த அதி நவீன தொழில்நுட்பம் தேவைப்படும். 90% உள்நாட்டுத் தயாரிப்பில் உருவான இந்த டயர்கள் 150சிசி நுழைவு நிலை, 200சிசி - 250சிசி நடுநிலை மற்றும் உயர் திறன் கொண்ட ஸ்போர்ட்ஸ் பைக்குகள் வரை பல்வேறு மோட்டார் பைக்குகளின் தேவைகளை நிறைவு செய்யும்.

இது குறித்து மெட்ரோ டயர்ஸ் மேலான் இயக்குனர் ரம்மி சாப்ரா கூறுகையில் 'எங்கள் வாடிக்கையாளர்களுக்கு மிகச் சிறந்த பொருட்களை மட்டுமே வழங்க வேண்டும் என்பதில் மிகுந்த நம்பிக்கை வைத்துள்ளோம். இதனைக் கருத்தில் கொண்டு, இந்திய வாடிக்கையாளருக்குப் பல்வேறு தட்ப வெப்பக் காலங்களில், கரடு முரடான சவாலான சாலைகளில், சுகமான ஓட்டும் அனுபவம் கிடைப்பதற்காகப் புதிய பொருளை அறிமுகப்படுத்த இலக்கு நிர்ணயித்துள்ளோம். ஜெர்மன் தொழில்நுட்பப் பங்களிப்புடன், இப்போதுள்ள இந்திய மோட்டார் சைக்கிள் ரேடியல் டயர் சந்தையில் மிகப் பெரிய புரட்சியை நாங்கள் அறிமுகப்படுத்தும் பொருள் ஏற்படுத்துமென உறுதியாக நம்புகிறோம். இந்தப் புதிய அறிமுகம் வளரும் இரு சக்கர வாகனப் பிரிவில் எங்கள் நிலையை மேலும் உறுதிப்படுத்துவதுடன், அனைத்து ரகங்களையும் வழங்கும் தயாரிப்பாளராகவும் உயர்த்தும்' என்றார்.

இந்தியாவில் மொத்தம் 120 மிலியனுக்கும் அதிகமான இரு சக்கர வாகனங்கள் உள்ளதாகச் சமீபத்திய ஆய்வறிக்கை தெரிவித்துள்ள நிலையில், நாட்டின் இரு சக்கர வாகனத் துறை 8.5%



சிஏஜிஆர் வளர்ச்சியைப் பெற்று வருகிறது. உலகின் மிகப் பெரிய இரு சக்கர வாகனச் சந்தையான 'இந்தியா' எங்களைப் போன்ற தயாரிப்பாளர்களுக்கு மிகப் பெரிய களத்தை வழங்கி உள்ளது. உயரிய தரம் மற்றும் அதி நவீன தொழில்நுட்பத்தை வழங்குவதுடன், நமது மாண்புமிகு பாரதப் பிரதமர் திரு. நரேந்திர மோடி அவர்களின் 'இந்தியாவில் தயாரி' என்னும் தொலை நோக்குப் பார்வைக்கு இணங்க வேகமான வளர்ச்சியைப் பெற்று, இரு சக்கர வாகன ரேடியல் டயர் பிரிவுச் சந்தையில் முன்னணி நிறுவனமாகத் திகழ்வோம்' என்றார்.

மெட்ரோ ரேடியல் மோட்டார் சைக்கிள் டயர்களில் கூடுதல் நெகிழ்வுள்ள சைட்வால், மேம்பட்ட டிரெட் உறுதி, ஓட்டுவதற்குச் சுகம் மற்றும் அதிக மைலேஜ் உள்ளிட்ட சிறப்பம்சங்கள் உள்ளன. உறுதியான டிரெட் டயரின் உருள் எதிர்ப்பைக் குறைத்து வாகனத்தின் எளிபொருள் சிக்கனத்தை அதிகரிக்கிறது. மெட்ரோ ரேடியல் மோட்டார் சைக்கிள் டயர்களின் ஃப்ளாட்டர் டிரெட் ரேடியல் தரையுடனான தொடர்புப் பகுதியை அதிகப்படுத்துவதால் மேம்பட்ட உறுதியைத் தருவதுடன், வேகமாகப் பயணிக்கும் போது கூடுதல்

பாதுகாப்பிற்கான உத்தரவாதத்தையும் அளிக்கிறது' என்றார்.

மெட்ரோ ரேடியல் மோட்டார் சைக்கிள் டயர்கள் மிகச் சிறந்த பிரேக்கிங்கிற்காக வடிவமைக்கப்பட்டதுடன், இந்தியச் சாலைகளில் ஓட்டும் போது அதிகபட்ச நிலைத்தன்மையையும் தரும். பிட்மான், பாதுகாப்பு, வசதி மற்றும் அதிவேகம் ஆகியவற்றிற்கு உறுதுணையாக இருக்கும் வகையில் டயர்கள் வடிவமைக்கப்பட்டுள்ளன. இவை உறுதியானவை என்பதுடன் அதிக வேகப் பயணத்தின் போது சாலைப் பிட்மானத்திற்கும் உகந்தவை ஆகும்.

ரேடியல் மோட்டார் சைக்கிள் டயரில் உள்ள ப்ளைகள், ஒன்றின்மீது ஒன்று குறுக்காகச் செல்லாமல், பீட் தொடங்கி பீட் வரை 'ரேடியலாகவே' வடிவமைக்கப்பட்டுள்ளதால், டயர் அதன் சைட்வாலின் மீது மிக எளிதாக வளையும். இதன் காரணமாக அதிக வேகத்தில் பயணித்தாலும் டயர்கள் குறைந்த அளவே சூடாகும்.

நாடு முழுவதுமுள்ள நிறுவனத்தின் தேர்ந்தெடுத்த கம்பெனி முகவர்கள் மூலம் டயர்கள் உடனடியாக விற்பனைக்குக் கிடைக்கும்.

- கிருஷ்.



காரைக்குடியில் சீனியர் லிவிங் கம்யூனிட்டி சிகப்பி இல்லத்தைத் தொடங்கியுள்ளது செட்டிநாடு குழுமம்!

தமிழகத்தின் தொன்மை வாய்ந்த கூட்டுக் குழுமமான, செட்டிநாடு குழுமம், தனது சி.எஸ்.ஆர். செட்டிநாடு **பரோபகாரம் அறக்கட்டளை** ஆதரவுடன், நவீன தரம் வாய்ந்த சிகப்பி இல்லம் என்ற முதியோர் இல்லத்தைத் தொடங்கியுள்ளது. தொடக்க விழாவில் **மாண்புமிகு நீதியரசர் திரு. எம். சொக்கலிங்கம், செட்டிநாடு குழுமத்தின் நிர்வாக இயக்குநர் திரு. எம்.ஏ.எம்.ஆர். முத்தையா (ஐயப்பன்), செட்டிநாடு குழுமத்தினர் சேர்ந்த திருமதி. கீதா முத்தையா, செட்டிநாடு பரோபகாரம் ஃபவுண்டேஷனின் இயக்குநர் திரு. ராஜாமணி முத்துகணேசன்** மற்றும் பல முக்கியப் பிரமுகர்கள் கலந்து கொண்டார்கள்.

பிள்ளையார்பட்டி - காரைக்குடிக்கு இடையே இயற்கை எழில் மிகுந்த இடத்தில் இது அமைக்கப்பட்டுள்ளது. 7.2 ஏக்கர் நிலப்பரப்பில் 6 பிளாக்குகளுடன் இந்த கம்யூனிட்டி கட்டப்பட்டுள்ளது. இதன் குடியிருப்பு பகுதி தொன்மை வாய்ந்த செட்டிநாடு கட்டடக்கலையுடன் ஐரோப்பிய அழகியல் அம்சத்தையும் இணைத்து, மிகவும் கவனமாக வடிவமைக்கப்பட்டுள்ளது.

இங்கு வந்து தங்குவோர் தனிமையாக உணராமல் இருக்க, இதன் தெருக்கள், நடைபாதைகள், முற்றங்கள் ஒன்றோடொன்று இணைக்கப்பட்டு வடிவமைக்கப்பட்டுள்ளது. இதனால் இங்கு வசிப்பவர்கள், ஒருவரோடொருவர் இணைந்து பழகவும் ஒன்றிணைந்து வாழவும் சாத்தியமாக இருக்கும். இந்த முதியோர் இல்லம் சிவகங்கை மாவட்டத்தின் மையப்பகுதியில் அமைக்கப்பட்டுள்ளது. இல்லத்திற்குள்ளே மருத்துவமனைகள், யோகா

மையங்கள், பள்ளி மற்றும் இதைப்போன்ற அத்தியாவசிய வசதிகளுடன் உருவாக்கப்பட்டுள்ளது. முதியோருக்கு மன அமைதியையும் மன நிறைவையும் அளிப்பதற்காகவே புகழ்பெற்ற பிள்ளையார்பட்டிக்கும் காரைக்குடிக்கும் இடையே இந்த இடம் அமைக்கப்பட்டுள்ளது. இந்த மையத்திலிருந்து அல்லிக்குளத்தையும் பார்க்க முடியும்.

இந்த இல்லத்தைச் சுற்றிலும் முதியோரின் பல்வேறு வகையான தேவைகளை கருத்திற்கொண்டு பல்வேறு வசதிகள் செய்யப்பட்டுள்ளன. இந்த வளாகத்திற்குள் சுற்றி வருவதற்கு முதியோருக்கு உதவும் வகையில் ஆங்காங்கே வழிகாட்டி பலகைகள் வைக்கப்பட்டுள்ளன. நடந்து செல்பவர்களுக்குப் பாதுகாப்பான நடைபாதைகள், மாற்றுத்திறனாளிகள் வாகனங்களில் செல்வதற்கான பாதைகளும் அமைக்கப்பட்டுள்ளன. குடியிருப்போரின் பாதுகாப்பை உறுதி செய்ய, கீழே விழுந்தால் அதிகம் அடிபடாமல் இருக்க பசுமையான, மென்மையான தரையுடன் கூடிய நடைபாதைகள் அமைக்கப்பட்டுள்ளன. இவை மேலே மூடப்பட்டு, வரிசையாக மரங்களால் பொதுவான சாலை மற்றும் தனியார் நடைபாதையிலிருந்து பிரிக்கப்பட்டுள்ளன.

செட்டிநாடு குழுமத்தின் மேலாண்மை இயக்குநர், திரு. எம்.ஏ.எம்.ஆர். முத்தையா (ஐயப்பன்), இது குறித்து பேசும்போது, “காரைக்குடி மாவட்டத்தில் எங்களது முதல் முதியோர் இல்லத்தைத் தொடங்குவதில் நாங்கள் பெருமகிழ்ச்சி அடைகிறோம். எப்போதுமே



தலைசிறந்த வசதிகளுடன் சமூகத்தின் தேவைகளை நேரடியாக தீர்த்துவைக்கும் பல்வேறு சமுதாய அமைப்புகளை” மேம்படுத்துவதான் எங்களது சமூகப் பொறுப்புணர்வு கோட்பாடாக எப்போதுமே இருந்து வருகிறது.

ஒரு குழுமமாக நாங்கள் சமூகத்தின் பல்வேறு பிரிவினரையும் உள்ளடக்கிய, அவர்களுக்குப் பலனளிக்கும், நீடித்து நிற்கும், தரம் வாய்ந்த சமுதாய புனர்வாழ்வுத் திட்டங்களில்தான் நாங்கள் நம்பிக்கை கொண்டுள்ளோம். எங்களது சிகப்பி இல்லம் இவ்வாறான எங்களது சமூகப் பொறுப்பு

முனைப்புகளில் ஒன்று. இது நிறைய மூத்த குடிமக்களை வீட்டில் இருப்பதைப்போல இருக்க உதவும் என்று நாங்கள் நிச்சயமாக நம்புகிறோம்.

இந்தக் குழுமம் தனது சமூகப் பொறுப்பு முனைப்புகளை காரைக்குடியின் அக்கம் பக்கத்து மாவட்டங்களிலும் விரிவுபடுத்தி, சமுதாய மேம்பாடு சேவைகள், சுகாதார பராமரிப்பு, முதியோர் பராமரிப்பு சேவைகள் முனைப்புகளில் தடம் பதிப்பதைத் தனது நோக்கமாகக் கொண்டுள்ளது.

- தியா

அனைவருக்கும் இனிய தீபஒளி திருநாள் நல்வாழ்த்துக்கள்!

- தொழில்நேசன்



சிறுதொழில்களிலும் வெற்றிச் சிகரம் தொடலாம்!

தஞ்சை என்.ஜே.கந்தமாறன்

**‘ஆறுகள் ஓடும் பாதையில் இங்கும்
அங்கும் தடைகள் இருந்தால் அது
சுற்றிப்போகும். ஆனால், அது செல்லும்
திசையை அடைய வேண்டிய இலக்கான
கடலுக்குச் சென்று சேருவதை
ஒரு போதும் தவற விடாது.’**

**- சோம. வள்ளியப்பன்
மேலாண்மை எழுத்தாளர்**

திட்ட அறிக்கையை அடிப்படையாக வைத்து வங்கிகள், நிதி நிறுவனங்களை அணுகி கடன் விண்ணப்பங்களை அளிப்பது குறித்து விரிவாகப் பார்த்து வருகிறோம்.

புதிய அண்ணா மறுமலர்ச்சித் திட்டம்:

தமிழகத்தில் 385 ஊராட்சி ஒன்றியங்கள் உண்டு. இந்த ஒன்றியங்கள் ஒவ்வொன்றுக்கும் நான்கு தொழில்கள் எனத் தேர்வு செய்து அதற்குக் குறைந்தது ஒரு கோடி ரூபாய் முதலீட்டில் கடன் வழங்கப்படுகிறது. வேளாண் சார் மற்றும் உணவுப் பதப்படுத்தும் தொழில்-களை மேற்கொள்ள விரும்புவோர் இந்தத் திட்டத்தின்கீழ் கடன் பெறலாம்.

இக்கடன் விண்ணப்பத்தினை பொது மேலாளர், மாவட்டத் தொழில் மையத்தின் மூலமாகவே அளிக்க வேண்டும். இந்த விண்ணப்பங்கள் மாவட்ட ஆட்சித் தலைவர் தலைமையில் இயங்கும் மாவட்ட ஒருங்கிணைப்புக் குழுவால் பரிசீலிக்கப்பட்டு நேர்காணல் மூலம் தேர்வு செய்யப்படும். தகுதி உடையதாக தேர்வு செய்யப்பட்ட விண்ணப்பங்கள் மீண்டும் மாநிலக் குழுவினால் மீண்டும் பரிசீலிக்கப்படும். இரண்டாம் நிலைத் தேர்விலும் தேர்ந்தெடுக்கப்பட்ட விண்ணப்பங்கள் நிதி நிறுவனங்களுக்குக் கடன் பெற அனுப்பி வைக்கப்படும்.

இவ்வாறு புதிய அண்ணா மறுமலர்ச்சித் திட்டத்தின் கீழ் கடன் பெறுபவர்களுக்கு 15 சதவீத

மானியம் கிடைக்கும். தங்கள் தொழில்களில் 50 சதவீத அளவிற்கு பெண்களை பணிகளில் அமர்த்தினால் 5 சதவீத மானியம் அதிகமாகவும் கிடைக்கலாம்.

நடைமுறை மூலதனம்:

தொழில் நிறுவனங்களின் தடையற்றச் செயல்பாட்டுக்கு நடைமுறை மூலதனம் முக்கியமானது. தினச் செலவுகள் என்று சொல்லப்படும் மூலப்பொருள் கொள்முதல் செய்வது, தினக்கூலி ஊழியர்களின் ஊதியம், மின்சாரம், எரிபொருள், உற்பத்தி சார் செலவுகள், விற்பனைச் செலவு போன்றவை அவசியமானவை.

சிறு தொழில் முனைவோர்கள் தங்களின் நிதி இருப்பைக் கொண்டு இதை மேலாண்மை (நிர்வாகம்) செய்வது அவ்வளவு எளிதல்ல. சமாளிப்பதற்கே போராட வேண்டிய சூழலும் ஏற்படலாம். இதனைக் கவனத்தில் கொண்டே நடைமுறை மூலதனத்தை வங்கிகள் வழங்குகின்றன. குறிப்பாக எந்த ஒரு பொருளையும் உற்பத்தி செய்த உடனே விற்றுப் பணமாக்கி விட முடியாது அதற்கென ஒரு குறிப்பிட்ட காலமும் தேவைப்படுகிறது.

விற்பனை வருமானம் தினசரி செலவுகளை ஈடுகட்ட தொடக்கத்தில் இல்லாத சூழலில் நடைமுறை மூலதனம் மிக முக்கியம். நடைமுறை மூலதனத்தைக் கணக்கிட்டு சொல்ல முடியாமல் பற்றாக்குறை நிதிச்சூழலும் உருவாகும். குறைவாக மதிப்பிட்டும் சிலர் தடுமாறுவார்கள். இதைச் சரி செய்து கொள்ள வேண்டும்.

அதனால் மூன்று மாத கால அளவிற்குத் தேவைப்படுகின்ற மூலப்பொருள், உதிரிப் பாகங்கள், உற்பத்தியில் உள்ள பொருள் (Semi Finished Product) மற்றும் போக்குவரத்துச் செலவு தொடர்புடைய இன்ன பிற செலவுகள் என நிர்ணயித்து, நடைமுறை மூலதனத்தை வங்கியில் பெறுவது அவசியம்.



உண்டியல்:

உற்பத்திப் பொருளை விற்றதுமே யாருக்கும் அதற்குரிய தொகை கிடைத்து விடுவதில்லை. அது கைக்கு வரும் வரை நடைமுறைச் செலவுகள் தேங்க முடியுமா? இதனால் தயாரிக்கப்பட்ட பொருளை வாடிக்கையாளரிடம் விற்பனை செய்த இன்வாய்ஸ் (Invoice) உங்களிடம் இருக்குமல்லவா?

இதனை வங்கிகளிடம் கொடுத்தால் அந்தப் பில்லுக்கான பணத்தை குறைந்த வட்டியில் கடன் பெறலாம். இவ்வாறு பணம் கொடுத்த நாளிலிருந்து வாடிக்கையாளர்களிடம் பணம் வரும் வரை வட்டியானது வசூலிக்கப்படும்.

பூட்டு மற்றும் சாவி திட்டம்:

ஒரு தொழிலகத்தின் தேவைக்கேற்ப மூலப் பொருள் அதிகமாக வாங்கப்பட வேண்டிய சூழலில், மொத்தமாக அது வாங்கி அறை ஒன்றில் இருப்புவைக்கப்பட்டு பூட்டப்படும். அதன் சாவியானது வங்கி மேலாளர் வசமிருக்கும் தொழிலகத்திற்கு மூலப்பொருளின் தேவை அதிகமாகும் நிலையில் வங்கி மேலாளரிடம் விண்ணப்பிக்க வேண்டும். அவர் அனுமதியின் பேரில் தேவையான மூலப் பொருளை எடுத்துக் கொள்ளலாம். அவ்வாறு

எடுத்துக் கொள்ளப்பட்ட மூலப்பொருளின் விலைக் கேற்ப வட்டியானது வசூலிக்கப்படும்.

மிகைப்பற்று:

நடப்புக் கணக்கில் உள்ள தொகையை விட குறு சிறு தொழில் நிறுவனம் அதிக அளவிற்கு (அனுமதி அளிக்கப்பட்ட எல்லையில்) காசோலைகள் மூலம் பணம் எடுக்க அனுமதிக்கப்படும். இதை மிகைப்பற்று (ஓவர் டிராப்ட்) என்போம்.

இவ்வாறு பணம் எடுத்த அளவிற்கும் அது பயன்படுத்தப்பட்ட காலத்திற்கும் குறிப்பிட்ட வட்டி வசூலிக்கப்படும். தொழில் முனைவில் திட்டமிடல் என்பது மிக முக்கியமானது. அதற்கேற்ப வங்கிகள் மற்றும் நிதி நிறுவனங்களை கடன் விண்ணப்பம், தொடர்புடைய விவரங்களை அளித்து இத்தகைய நிதிப்பாதுகாப்பை தொழில் களுக்குப் பெறலாம்.

தொழிலாளர்கள் தேர்வு :

தொழிலாளர்களைத் தேர்வு செய்வதில் நல்ல தெளிவான பார்வை முக்கியம். பெரிய தொழில் சாலைகளில் தகுதியான தொழிலாளர்களை தேர்வு செய்ய தனித்தனி பிரிவுகள் இருக்கும். சிறு தொழிற்சாலைகளிலோ தொழில் முனைவோரே

அதைச் செய்ய வேண்டும். அதில் கூடுதல் கவனமுடன் செயல்படுவதே முக்கியம்.

குறிப்பாக ஒரு தொழிற்சாலையில் தயாராகும் பொருளின் தரம், உற்பத்தி அளவு, பொருளின் விற்பனை ஆகியவற்றை சிறப்பாகச் செய்ய வேண்டுமானால் தகுதியுள்ள தொழிலாளர்களைப் பொருத்துதான் அது அமையும். ஏற்றுக் கொண்ட பொறுப்பினை குறிப்பிட்ட காலத்திற்குள் முடிக்கும் செயல்திறன் மிக்கவர்களாக அவர்கள் அமைந்தால்தான், அது வாடிக்கையாளருக்கான உற்பத்தி சேவையை உரிய காலத்தில் நாம் முடித்து தர உதவியாகும்.

தொழிலாளர்களின் தரத் தேர்வு தெளிவற்றதாக இருந்தால் உற்பத்தி பாதிக்கும்; பொருளின் தரம் குறையும்; நிர்வாகம் கேலி செய்யப்படும்; தொழிற்சாலையின் பெயரும் கெட்டு விடும். குறிப்பாக தொழிலாளர்களைத் தேர்வு செய்வதும், அவர்களின் திறனறிந்த ஊதியத்தை நிர்ணயிப்பதும் ஒரு சிறந்த நிர்வாகக் கலை. அதில் ஆழ்ந்த கவனம் தொழில் முனைவோருக்குத் தேவை.

தேர்வுகளின் தனித்துவம்:

தொழிலாளர்களின் தரம் மூன்று வகைப்படும்.

1. தகுதி கொண்ட அனுபவமிக்க தொழிலாளர்கள், 2. ஓரளவிற்கு கைதேர்ந்த தொழிலாளர்கள், 3. அனுபவம் இல்லாத தொழிலாளர்கள் என்பதை கவனமுடன் பகுத்து தொழிலில் ஈடுபடுத்த வேண்டும். இதில் முதல் வகை தொழிலாளர்களுக்கு பயிற்சி எதுவும் அளிக்கத் தேவையில்லை. ஆனால் நல்ல சம்பளம் கொடுக்க வேண்டியது முக்கியம். இரண்டாம் நிலை தொழிலாளர்களுக்கு கடுமையான பயிற்சி அவசியமில்லை. ஆனால் மூன்றாம் நிலை தொழிலாளர்களுக்கு தக்க பயிற்சியை முறையாக வழங்கிய பின்னரே அவர்களை உரிய வேலையில் ஈடுபடுத்த முடியும்.

தொழிற்சாலைக்குத் தேவையான இயந்திரங்குகள் நிறுவியாகி விட்டது. மின் இணைப்பு கிடைத்து விட்டது. இந்த நிலையில்தான் பணியாளர்கள் தேர்வு என்பது நடைபெற வேண்டும். இதைச் சரியாகச் செய்தால் உற்பத்தியை குறிப்பிட்ட காலத்தில் தொடங்க முடியும். தொழிலாளர் தேர்வை முன்பே செய்து விட்டால் பணி செய்யாத நிலையில் அவர்களுக்கு வீணாக ஊதியம் வழங்க நேரும். உரிய காலத்தில் தேர்ந்தெடுக்கா

விட்டாலோ உற்பத்தி தாமதமாகும். இதில் கூடுதல் கவனம் தேவை.

தொழில்கள் அனைத்திற்கும் எல்லா இடத்திலும் தக்க ஆள் கிடைப்பதென்பது கூட சில சமயங்களில் அமைவதில்லை. குறிப்பாக தீப்பெட்டி, தோல், வார்ப்புத் தொழில் போன்றவற்றில் அப்படிப்பட்ட சிக்கல்கள் நேரிடும். முக்கியமான ஊர்களில் மட்டும் காணப்படக்கூடிய அவர்களை நல்ல சம்பளம், தங்கும் வசதி, உணவுத் தேவை போன்ற அனைத்தையும் தந்து நாமே கூட்டி வந்தால்தான், அவர்களின் மூலம் தொழிலாளர்களுக்கு பயிற்சி தர முடியும்.

திட்டமிடலின் முக்கியத்துவம்:

திட்டமிடல் என்பது தொழிலின் ஒவ்வொரு நிலையிலும் முக்கியம். அது நிர்வாகம், தொழிலாளர்கள், விநியோகம் என்ற ஒவ்வொரு நிலையிலும் இருக்க வேண்டும். உறவினர்கள், நண்பர்கள் என பணியில் அமர்த்தினால் தவறுகளை அவர்கள் செய்யும்போது கண்டிக்க முடியாது. விஜபி சிபாரிசில் ஊழியர்களை நியமித்தாலும் அதே நிலைதான். அவர்களை கண்டித்தால் சிபாரிசு செய்த விஜபியின் வெறுப்பையும் சம்பாதிக்க நேரலாம்.

இவற்றையெல்லாம் சிந்திக்க வேண்டும். கல்வித்தகுதி, அனுபவம், தனித்திறனை சரியாகக் கணித்து அதற்கேற்ப பொறுப்புகளைத் தர வேண்டும். சுறுசுறுப்பான பணிகளை இளைஞர்களிடமே வாங்க முடியும். தகுதியானவர்களுக்கு உரிய ஊதியத்தை வழங்குவதில் தயக்கம் கூடாது. குறைந்த சம்பளம் தந்தால் போதுமே என எண்ணக்கூடாது. 'பொரிதான் சம்பளம் என்றால் குரங்குகள்தான் வேலைக்குக் கிடைக்கும்' என்ற ஜப்பானிய பழமொழியை கொஞ்சம் சிந்திக்க வேண்டும்.

தரமான உற்பத்திக்கு திறமை உள்ளவர்கள் வேண்டும். திறமை உள்ளவர்களுக்கு தகுதியான சம்பளம் வேண்டும். இவை ஒருங்கிணையும் போதுதான் நிறுவனம் வளர்ச்சி பெறும். சீரான உற்பத்தி குறிப்பிட்ட காலத்தில் அமைந்தால் தான் நிரந்தரமான வாடிக்கையாளர்கள் நமக்கென உருவாவார்கள்.

கணக்கும், கணிப்பும்:

என்னென்ன வேலைகளுக்கு எப்படிப்பட்டவர்களை நியமிக்க வேண்டும் என்பதில் நடுநிலையான



மனத்தெளிவை தொழில் முனைவோர் கொண்டிருக்க வேண்டும். நுட்பமிக்க தொழில் என்றால் தொழில் நுட்பப் பகுதி பெற்றவர்களே அதற்கு முழுத் தகுதி கொண்டவர்கள், அவர்களை நியமித்தால் குறைந்த காலப் பயிற்சியே அவர்களுக்குப் போதுமானது.

பணியாளர் தேர்வு மட்டுமல்ல; தொழிலாளர் தேர்வில் கணக்கீடும் செய்ய வேண்டும். இயந்திரங்களின் இயக்கம், கண்காணிப்பு, தொழிலாளர்கள், உற்பத்தியை ஒருங்கிணைக்கும் தொழிலாளர்கள், பாதுகாப்பு செய்பவர்கள், இவர்களை எல்லாம் அவர்களின் தகுதி சார்நிலையில் செயல்பாட்டிற்கு ஏற்ப மிகுதியோ குறைவோ இல்லாமல் நியமிக்க வேண்டும்.

பொறுமைமிக்க பணி என்றால் பெண்கள் வேலைக்கு தேர்தெடுக்கப்படலாம். மின்னணுச் சாதனப் பணிகளுக்கு அவர்களே ஏற்றவர்கள் என்கிறது தொழில் முனைவக ஆய்வு. எளிய வேலைகளுக்கு மாற்றுத் திறனாளிகளைப் பணியிலமர்த்தலாம். சில வேலைகளுக்குப் பயிற்சி தந்து பணியாளர்களை நியமிக்கலாம். பயிற்சி பெற்றவர்கள் கையிருப்பில் இருந்தால்தான் வேலையில் இருந்து ஒருவர் நின்றாலும் உற்பத்தி

தடைபடாது. ரிசர்வ் பயிற்சி, பெற்றவர் அவசியம் தேவைப்படுவர்.

கவனிப்பின் அவசியம்:

பிற தொழில் போட்டி நிறுவனங்களில் வழங்கப்படும் ஊதியங்களை அறிந்தே நிர்ணயிக்க வேண்டும். இல்லாவிட்டால் அனுபவம் உள்ளோர் வேறிடம் சென்று விடுவார்கள். அது மட்டுமல்ல அடிக்கடி வேலை பார்க்கும் இடத்தை மாற்றிக் கொண்டே இருந்த அனுபவம் இருந்தாலும் தேர்ந்தெடுப்பது நிர்வாக நலனுக்கு உகந்தது அல்ல.

தொழிலாளர் தேர்வில் நாம் எதிர்பார்ப்பதை அவர்களுக்கு தெளிவாக உணர்த்திவிட வேண்டும். இல்லாவிட்டால் அவர்களுக்கு நாம் செலவழிக்கும் பயிற்சி, சலுகை போன்ற நிதி வகைகள் வீண் செலவுதான். இதை தவிர்க்க முன்னெச்சரிக்கை, விழிப்புணர்வு அவசியம்.

தொழிற்சாலையின் சீரான செயல்பாட்டுக்கு முதலாளி, தொழிலாளி, வாடிக்கையாளர்கள் ஆகிய மூவரும் வெற்றிச் சுவை கூட்டும் முக்கனிகள்.

(தொழில் வளரும்)

4TiGo, டிரக் நெட்வொர்க், தனது நெட்வொர்க் பயன்களை தமிழக போக்குவரத்து நிறுவனங்களுக்கும் விரிவுபடுத்துகிறது!

நந்தன் நிலைகனி மற்றும் ஆக்சல் பார்ட்னர்ஸ் ஆதரவு பெற்ற ஸ்டார்ட் அப் லாஜிஸ்டிக்ஸ் நிறுவனமான 4TiGo, தமிழ்நாடு முழுவதும் தனது செயல்பாடுகளை பெரிய அளவில் விரிவுபடுத்துவதாக அறிவித்துள்ளது. மகாராஷ்டிரா, குஜராத் மற்றும் என்சிஆர் மற்றும் தென் மாநிலங்களில் செயல்பாடுகளைக் கொண்டுள்ள 4TiGo தனது கால்தடத்தை தமிழ்நாட்டில் பதிக்கும் வகையில் 50க்கும் மேற்பட்ட தொழில் மற்றும் போக்குவரத்து தொகுப்புகளில் செயல்பாடுகளை விரிவுபடுத்துகிறது.

4TiGo கிளவுட் அடிப்படையிலான இந்த தொழில்நுட்ப மேடை மற்றும் கூடுதலான வர்த்தக சேவைகள் சரக்குப் போக்குவரத்துத் துறையில் தொடர்புடைய சரக்கு அனுப்புவோர், சரக்கு பெறுவோர், ஃப்ளிட் உரிமையாளர்கள், போக்குவரத்து நிறுவனங்கள் மற்றும் முகவர்களை ஒரு பொது மேடையில் ஒன்றாகக் கொண்டு வந்து அவர்கள் தகவல்கள், பரிவர்த்தனைகளை பரிமாறிக் கொண்டு தங்கள் ஒட்டுமொத்த வர்த்தகத்தை நிர்வகிக்க உதவுகிறது.

நாட்டின் ஒட்டுமொத்த உள்நாட்டு உற்பத்தியில் சாலைப் போக்குவரத்தின் பங்கு 6% உள்ளது. இருந்த போதிலும் இது ஒரு அமைப்புசாரா துறையாகவும் அதிகளவு பிளவுபட்ட சந்தையாகவும் உள்ளதால் திறன்குன்றியதாக உள்ளது. ஒரு குறிப்பிட்ட திறனை அளிப்பதன் மூலம் சரக்குப் போக்குவரத்து துறை நாட்டின் ஒட்டுமொத்த உள்நாட்டு உற்பத்தியில் பெரும் தாக்கத்தை ஏற்படுத்த முடியும்.

நிறைவேற்றும் உறுதி மற்றும் கட்டண உறுதி என்ற தனது வாக்குறுதியில் 4TiGo'-ன் நெட்வொர்க் நம்பிக்கை கட்டப்பட்டுள்ளது. இது புதுமையான பி2பி மின்னணு கட்டண மேடையில் அளிக்கப்

படுவதால் அதன் பரிவர்த்தனைகள் மற்றும் நிர்வாக நடைமுறைகள் 4TiGo'-ன் வங்கிக் பங்குதாரான ஃபெடரல் வங்கி மூலம் அளிக்கப் படுகிறது. மேலும் ஃபெடரல் வங்கி தனது சிறப்பாக வடிவமைக்கப்பட்ட கடன் திட்டத்தின் மூலம் செயல் மூலதனத்தை அளித்து நெட்வொர்க்கில் உள்ள பங்குதாரர்கள் வர்த்தக வளர்ச்சியைக் காண உதவுகிறது.

4TiGo'-ன் அணுகுமுறையின் வாய்ப்புகளை அங்கீகரிக்கும் வகையில் இந்தியன் ஆயில் கார்ப்பரேஷன் நிறுவனமும் தன்னை இந்த நெட்வொர்க்கின் யுக்தியூர்வமான நெட்வொர்க் பங்குதாரராக இணைத்துக் கொண்டுள்ளது. 4TiGo'-ன் உடன் இணைந்து இந்தியன் ஆயில் நிறுவனம் தனது 800க்கும் அதிகமான சில்லரை விற்பனை நிலையங்களில் பாதுகாப்பான வாகன நிறுத்தம், இரவில் தங்கும் வசதி, பிரேக் டவுன் உதவி, பழுதுநீக்குதல் மற்றும் பராமரிப்பு வசதிகள் உள்ளிட்டவற்றை டிரைவர்களின் பாதுகாப்பு மற்றும் வசதிக்காக அமைக்க உள்ளது. 4TiGo'-ன் நெட்வொர்க்கின் உறுப்பினர்கள் இந்தியன் ஆயில் விற்பனையகங்களில் எரிபொருளும் மற்றும் இதர பொருட்களை வாங்கும் போது தள்ளுபடிகளையும் பெறலாம். 4TiGo'-ஐ அறிமுகப்படுத்திய 4TiGo இணை நிறுவனர் மற்றும் முதன்மை செயல் அதிகாரி தீரு. அஞ்சனி மண்டல் கூறுகையில், “போதிய செயல் மூலதனத்தைப் பெறுவதுதான் இன்று போக்குவரத்து துறை சந்தித்து வரும் மிகப் பெரிய சவாலாக உள்ளது. சிறிய போக்குவரத்து நிறுவனங்கள் மற்றும் சிறிய லாரி உரிமையாளர் களுக்கு இந்தப் பிரச்சனை பெரியதாக உள்ளது. ஃபெடரல் வங்கியின் உதவியுடன் இதனை சரி செய்யலாம். நாங்கள் வளர்ச்சிக்கான தடையை நீக்க விரும்புகிறோம். முதல் 50 விண்ணப்பதாரர்கள்



தங்களின் வருவாய் 50 கோடியாக உயர்ந்திருப்பதை உணர்ந்துள்ளனர்” என்றார்.

4TiGo இணை நிறுவனர் மற்றும் யுக்தி மற்றும் சந்தைப்படுத்தல் பிரிவு தலைவர் திரு. விவேக் மல்ஹொத்ரா கூறுகையில், “இந்த நெட்வொர்க்கில் உள்ள பிரச்சனைகளுக்கு தீர்வு காண முயற்சி செய்யும் நாங்கள் நெட்வொர்க்கில் உள்ள ஒவ்வொருவரும் சந்தித்து வரும் பிரச்சனைகளை கவனித்து வருகிறோம். எங்களது இந்த யுக்தி பூர்வமான கூட்டணி உருவாகி அதன் மூலம் வர்த்தக தீர்வுகளை அளிக்க முடிந்திருப்பது குறித்து நாங்கள் மகிழ்ச்சி அடைகிறோம். எனினும் இந்த செயலை உண்மையாக்குவது ஒரு சவால்தான் என்ற போதும் இதன் பயன்பாட்டு எளிமை இதனை ஏற்கும் வகையில் உள்ளது. நாங்கள் 14 வெவ்வேறு தொழில் நுட்பங்களை பயன்படுத்தி இருக்கிறோம் என்பதால் நாடு முழுவதும் உள்ள லாரி டிரைவர்கள் எங்கு வேண்டுமானாலும் சரக்குகள் இருப்பதை தெரிந்து கொண்டு விட முடியும்” என்றார்.

4TiGo 1000 போக்குவரத்து நிறுவனங்கள் மற்றும் லாரி உரிமையாளர்களை தமிழகத்தில் இணைத்துள்ளது. 130 பேர் ஏற்கனவே இந்த நெட்வொர்க்கில் இணைய கையொப்பமிட்டுள்ளனர்.

4TiGo பற்றி: இந்தியாவில் சரக்கு போக்குவரத்து துறையில் மாற்றத்தை ஏற்படுத்த வேண்டும் என நோக்கத்துடன் உள்ள டிரக் நெட்வொர்க் நிறுவனம் 4TiGo ஆகும். இந்த துறையில்

உள்ளவர்களை பொது தொழில்நுட்ப மேடைக்கு கொண்டு வந்து அவர்கள் கலந்துரையாட, பகிர்ந்து கொள்ள வகை ஏற்படுத்திக் கொடுக்கிறது.

டிரக் தேவை மற்றும் விநியோக பொருத்தம் ஏற்படுத்திக் கொடுப்பது. ஆன்லைன் ஏலம், பெச்சுக்கள் மற்றும் ஒப்பந்தம் பெறுதல். லாரி உரிமையாளர்கள் மற்றும் போக்குவரத்து நிறுவனங்களுக்கு செயல் மூலதனம். நிறைவேறும் உறுதி மற்றும் கட்டண உத்தரவாதத்துடன் ஒப்பந்த நிர்வாகம். புதிய இடங்களிலும் டிரைவர்கள் எளிதாக முகவரியைக் கண்டுபிடிக்க உதவி.

இதன் மூலம் லாரி உரிமையாளர்களுக்கு கூடுதல் வருவாய் கிடைக்கும். போக்குவரத்து நிறுவனங்கள் மற்றும் வாடிக்கையாளர்கள் போக்குவரத்து உரிய வசதிகளை ஏற்படுத்தி தருவார்கள். ஆன்லைன் மின்னணு ஆவணப்படுத்தும் முறை காரணமாக வசதிகள்.

தற்போது 4TiGo' கர்நாடகா, தமிழ்நாடு, ஆந்திரா, தெலுங்கானா, கேரளா மற்றும் கோவா, மகாராஷ்டிரா, குஜராத் மற்றும் என்சிஆரில் செயல்பாடுகளை கொண்டுள்ளது. நாடு முழுவதும் 100 சதவிகிதம் இதனை விரிவுபடுத்த 4TiGo திட்டமிட்டுள்ளது.

மேலும் விவரங்களுக்கு:

www.4TiGo.com

- கரீமுல்லா



சென்னை இராமச்சந்திரா மருத்துவக் கல்லூரியில்... இந்தியாவின் முதல் சிம்பியா ஈவோ எக்ஸெல் SPECT ஸ்கேனரை சீமென்ஸ் நிறுவியுள்ளது!

இந்தியாவில் முதல் முறையாக, சென்னை, ஸ்ரீ ராமச்சந்திரா மருத்துவ கல்லூரியில் (SRMC) சீமென்ஸ் ஹெல்தினையர்ஸ், சிம்பியா ஈவோ எக்ஸெல் SPECT ஸ்கேனரை நிறுவியுள்ளது. மயோகார்டியல் பெர்ஃபியூஷன் போன்ற மயோகார்டியல் வயபிளிட்டி, எந்தவொரு போனி பேதாலஜி முதல் மலிக்னன்சீஸ் அல்லது மீடாஸ்டோசிஸ் வரையிலும், ஏதேனும் இருப்பின், ஸ்பிளிட் சிறுநீரக செயல்பாட்டிற்கான ரீனல் ஸ்கேனர்கள், ரீனல் ஸ்கார் மற்றும் குளோமெருலார் ஃபில்ட்ரேஷன் விகிதம் (GFR), நோடு மதிப்பீட்டிற்கான தைராய்டு ஸ்கேனர்கள் அல்லது மீடாஸ்டோசிஸ் கண்டறிதல் மற்றும் பல்வேறு பிற நிலைகளின் நோயறிதல்களை மேற்கொள்ள உதவும் ஸ்கேனராக SPECT (சிங்கிள் பாஸிட்ரான் எமிஷன் கம்ப்யூட்டட் டோமோகிராஃபி) ஸ்கேனர் திகழ்கிறது.

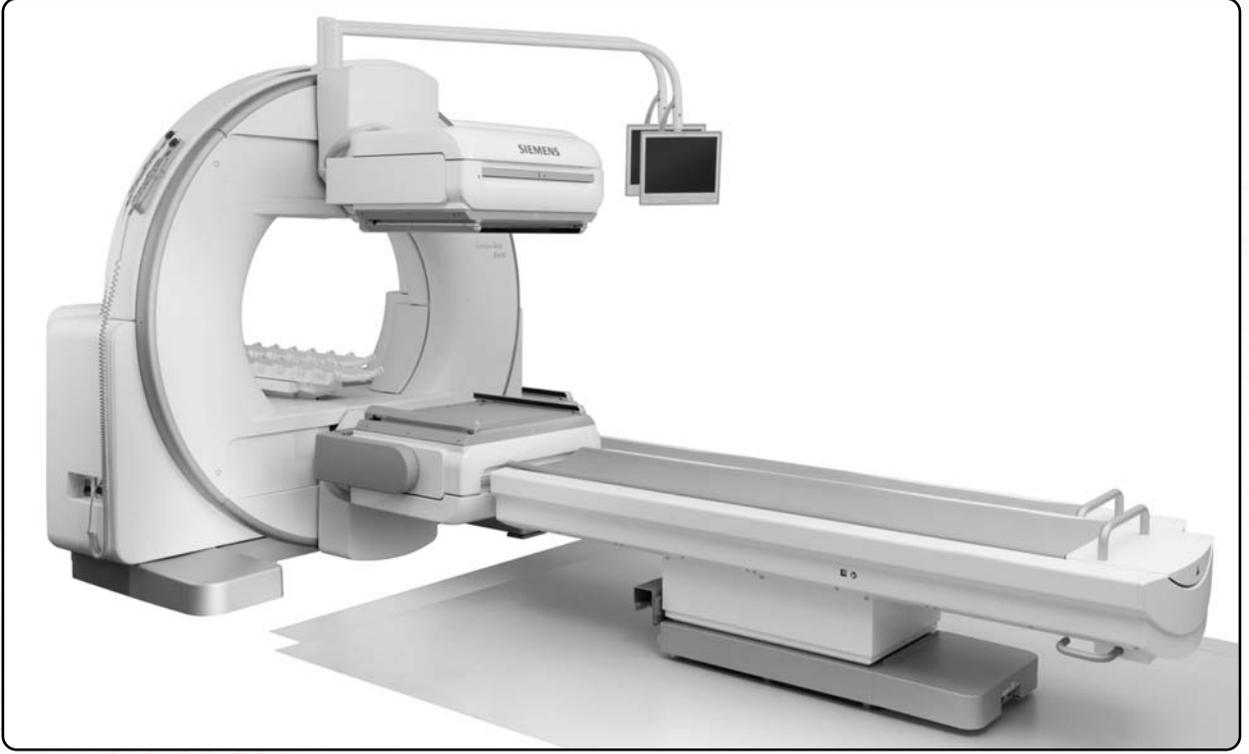
தொழில் துறையில் மிகக்குறைவான அளவீனங்களை சிம்பியா ஈவோ கொண்டுள்ளது. எந்தவொரு நடப்பு நியூக்ளியர் மருத்துவ பரிசோதனை அறையிலும் பொருந்தும் வகையில் இது திகழ்வதன் காரணமாக, அறை புத்தாக்கம் மற்றும் விரிவாக்கச் செலவீனங்களை மிச்சம் செய்கிறது. ஒரு உயர்-திறன் வாய்ந்த நோயாளி படுக்கை, பெரிய அளவிலான போர் அளவு மற்றும் உயர் நெகிழ்வதன்மை கொண்ட HD டிடெக்டர்கள் கொண்டுள்ள இச்சாதனம், உடல்பருமன் மிகுந்த அல்லது தீவிர நோய்கள் கொண்ட நோயாளிகளுக்கு மிகவும் ஏற்றதாக திகழ்வதுடன், ஒரு ஆரோக்கிய பராமரிப்பு அமைப்பு வழங்கத்தக்க பயன்பாட்டு வகையினங்களை அதிகரிக்கவும் உதவுகிறது. மேலும் இச்சாதனம், 20 சதவிகிதம் வேகமான ஸ்கேனிங்கை வழங்குவதன் வழியாக, மோஷன் ஆர்டிகிராஃப்ட்கள் தவிர்க்கப்படுகிறது.

“சிம்பியா ஈவோ எக்ஸெல் பயன்படுத்தி, நாங்கள் (ஏற்கனவே) 1,500 கேஸ்களை கையாண்டுள்ளோம். எங்களது நடப்பு அறையிலேயே எத்தகைய மாறுபாடுகளையும் மேற்கொள்ளாமல் சிம்பியா ஈவோ எக்ஸெல் சிறப்பான முறையில் பொருந்தியுள்ளது. இதற்கு முன்பு சாத்தியப்படாதவாறு, ரீனல் டிரான்ஸ்பிளன்ட் மேற்கொண்ட நோயாளிகளை இடம் மாற்றாமல் செய்யாமல் ஸ்கேன் செய்வது எங்களுக்கு சாத்தியமாகியுள்ளது” என்று கூறினார். SRMC, நியூக்ளியர் மருத்துவத் துறை தலைவர், **டாக்டர். E. வொங்கடாசலபதி.**

“தற்காலத்து ஆரோக்கிய பராமரிப்பு தொழில் துறையில் கட்டுப்படியாகத்தக்க, நியூக்ளியர் மருத்துவ தொழில்துறை நவீனமயமாக்கல் தேர்வினை வழங்கி ஈடேற்றும் வகையில், நடப்பு உள்கட்டமைப்பினை புத்தாக்கம் செய்ய வேண்டிய அவசியத்தை தேவையற்றதாக சிம்பியா ஈவோ எக்ஸெல் மாற்றுகிறது.

அதே நேரத்தில், இச்சாதனம் பொது நோக்கங்கள், இதயவியல், புற்றுநோயியல் முதல் நரம்பிய ஆய்வுகள் வரை, பல்வேறு செயல்பாடுகளை மேற்கொள்வதை நோயாளிகளுக்கு சாத்தியமாக்குகிறது” என்று கூறினார். இந்தியன் கண்ட்ரி ஆர்கனை-சேஷன் ஆஃப் சீமென்ஸ் சீமென்ஸ் ஹெல்தினையர்ஸ், செயல் இயக்குனர், **திரு. விவேக் கன்னடே** அவர்கள்.

30 சதவிகிதம் பெரிய அளவிலான 40.2 இன்சுகள் கொண்ட போர் மற்றும் 227 கிலோ வரை தாங்கும், ஒரு உயர்திறன் வாய்ந்த நோயாளி படுக்கை ஆகியவைகளின் வழியாக, சிம்பியா ஈவோ எக்ஸெல் நோயாளி சொகுசு நிலையை மேம்படுத்துகிறது. மேலும் இப்படுக்கை, குறைவான இயங்குதன்மை கொண்ட நோயாளிகளுக்கு குறைந்தபட்ச அணுகு வசதியான 21



இன்குகளைக் கொண்டுள்ளது. கார்டியாக MUGA ஸ்கேன்கள், பிளானர் சொஃபெரல் பிளட் ஃபுளோ, எக்ஸ்டீமிட்டீஸ் இமேஜிங் போன்ற குறிப்பிட்ட மருத்துவ ஆய்வுகளுக்கும் உதவும் வகையில், சிம்பியா ஈவோ எக்ஜெல் சுலபமான நோயாளி பராமரிப்பிற்கேற்ப வடிவமைக்கப்பட்டுள்ளது.

இதன் சிறந்த டிடெக்டர் நெகிழ்வு தன்மை, தீவிர நோயாளிகளை தேவையான இடத்தில் அல்லது மருத்துவமனை கட்டிலில் ஸ்கேனிங் செய்வதை சாத்தியமாக்குகிறது. ஆம்பலேட்டரி மற்றும் வீல்சேருக்கான வேகமான நோயாளி அமைப்பினை ஏதுவாக்குவதன் வழியாக, பலவகை ஸ்கேன்களையும் இது சாத்திய மாக்குகிறது. கூடுதலாக, இதன் குறுகலான டனல் நீளம் மற்றும் 200 (6 அடி 7 இன்ச்) செமீ வரையிலான அதிகபட்ச ஸ்கேன் நீளம், குறுகலான இடத்தைக்கண்டு அச்சப்படும் மற்றும் உயரமான நோயாளிகளுக்கு மிகவும் ஏற்றதாகும்.

இந்தியாவில் ஏற்படும் இறப்புகளுக்கான முக்கிய காரணியாக, தொற்றும் தன்மையற்ற நோய்கள் (NCDs) திகழ்கின்றன. தமிழ்நாடு சுகாதார அமைப்புகள் திட்டத்தின் அறிவிக்கையின் படி, இதய நோய்கள் காரணமாக ஏற்படும் இறப்புகளின் எண்ணிக்கை 100,000 மக்களில்

360-430 ஆக உள்ளது என்பது தெரியவந்துள்ளது. மேலும், தமிழகத்திலுள்ள 20 சதவிகித வயது வந்தோர் உயர் இரத்த அழுத்தம் மற்றும் 10 சதவிகிதத்தின் இதயநோய்களைக் கொண்டவர்களாக உள்ளனர் என்பதும் இதில் தெரியவந்துள்ளது. மாநிலத்தின் ஆரோக்கிய நிலை இவ்வாறு வீழ்ச்சியடைந்து வரும் நிலையில், SPECT ஸ்கேனர்கள் போன்ற தொழில்நுட்பங்கள், நோயாளி மேலாண்மையில் ஒரு குறிப்பிடத்தக்க பங்களிப்பினை நிச்சயம் கொண்டிருக்கும்.

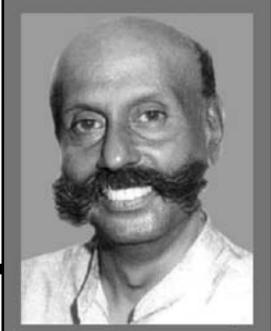
சீமென்ஸ் ஹெல்தினீயர்ஸ் குறித்த கூடுதல் தகவல்களுக்கு பார்க்கவும்:

www.siemens.co.in/healthineers

- ஆரியன்

சீட்டுபிட்டு தகவல்

தவறை
ஒப்புக்கொண்டு
அதைத் திருத்திக்
கொள்கிறவன் வெற்றி
பெறுவது நிச்சயம்.



மெர்வின்

கல்விக்காகவே வாழ்வோம்!

கல்வி மட்டும்தான் வாழ்நாள் முழுவதும் தொடர்ந்து வரக்கூடியது. கற்றுக் கொள்வது, அறிந்து கொள்வது, தெரிந்துக் கொள்வது எதுவென்றால் அது கல்விதான்.

“உலகத்திலேயே கல்வி மிகவும் முக்கியமானது அது மட்டும் இல்லாமல் கல்வி அதிசயமான மாற்றங்களையும் உருவாக்கவல்லது” என்கிறார் அறிஞர் இங்கர்சால்.

வாழ்க்கையில் ஏற்படும் சிக்கல்களை சமாளிக்க உதவும் திறனே கல்வி என்கிறார் மேதை ராபின். ஒரு செடி வளர்வதற்கு எப்படி நீர்வளம் தேவையோ, அதுபோலவே மனிதன் பண்பாடு பெறுவதற்கு கல்வி மிகவும் கட்டாயமானது.

நம்மிடம் இருக்கும் உயர்ந்த சக்தியைக் கண்டுபிடித்து அதை வளர்த்து துணிச்சலாக வாழ்வதற்கு வகை செய்யக்கூடியது கல்வி. இதனைக் கற்றுக் கொள்வதன் மூலம்தான் நல்ல சிந்தனை உருவாகும். அதுவே மகிழ்ச்சியை வெற்றியையும் பெற்றுத்தரும்.

கல்வியே மனிதனை உருவாக்கிறது. கல்வியின் வேர் கசப்பானது. ஆனால் அதனுடைய கனியோ இனிப்பானது. மனிதனுக்கு அவனுடைய ஆற்றல் மீது அதிகமான ஆதிக்கம் வழங்குவதே கல்விதான் என்று ஜான்தூவி எடுத்துக் கூறுகிறார்.

கல்வியைப் பாராட்டாத, போற்றாத அறிஞர்களே கிடையாது. சீனா சென்று சீர்மையான கல்வியைக் கற்று பயன் அடைக என்று நபிகள் நாயகம் ஆணையிடுகிறார். இப்படி ஒவ்வொருவரும் கல்வியின் பயனைப் பற்றி கூறி இருக்கிறார்கள் என்றால் அதனுடைய சிறப்பு அளவு கடந்து அல்லவா இருக்க வேண்டும்.

ஏழை உழவருக்கு மகளாகப் பிறந்தார். விறகு வெட்டினார். கல்வியின் மேல் கொண்டிருந்த ஆர்வத்தினால் படித்தார். பகல் எல்லாம்

உழைப்பு, இரவு முழுவதும் படிப்பு.

வழக்கறிஞராக மாறினார். சட்ட நூல்களை மனப்பாடமாக ஒப்பிவித்தார். மக்களுக்கு உழைக்க முன் வந்தார். அதன் பயன் அமெரிக்க நாட்டின் ஜனாதிபதி ஆனார். அவர்தான் ஆபிரகாம் லிங்கன்.

கல்வியின் மேல் அவர் கொண்டிருந்த ஈடுபாடுதான் அவரை குடியரசு தலைவராக உயர்த்தியது.

செடி கொடிகளுக்கு உயிர் இருக்கிறது என்று கண்டுபிடித்துத் தாவர வளர்ச்சிக்கு வழிகாட்டிய ஜகதீஸ் சந்திரபோஸ் நன்கு படித்து டாக்டர் பட்டம் வாங்கியதால்தான் உலகம் போற்றும் அரிய பெரிய உண்மையினைக் கண்டுபிடித்து உலகம் எங்கும் பறைசாற்ற முடிந்தது.

நமக்கு முன் வாழ்ந்தவர்கள் யாரை எடுத்துக் கொண்டாலும் கல்வியைக் கற்றதனால்தான் உயர்ந்து இருக்கிறார்கள் என்ற உண்மை உணர்ந்து கொள்ள முடியும்.

கல்வியின் மூலம்தான் உலகத்திற்கே தெரிந்த முகமாக மாறி இருப்பதை அவர்களே ஒத்துக் கொண்டார்கள் என்றால் அதனுடைய சிறப்பை அளவிட்டு கூற முடியுமா?

ஒரு நாள் மாலையில் வ.ரா. என்னும் எழுத்தாளரும் பாரதியாரும் நடந்து சென்று கொண்டிருந்தார்கள். அப்பொழுது திண்ணையில் உட்கார்ந்து இருந்த பையன் இளமையில் என்று பாடம் படித்துக் கொண்டிருந்தான். இதைக் கேட்ட பாரதியார் உடனே முதுமையில் பயன் என்றார்.

இளமையில் கல்வியைக் கற்கவில்லை என்றால் முதுமையில் மண்ணோடு மண்ணாகப் போய்விட நேரிடும். அதனால் காலத்தோடு கல்வியைக் கற்றுக் கொள்ள வேண்டும் என்று பாரதியார் கூறினார்.

ஒவ்வொரு சலவைக் கற்களுக்குள்ளும் ஒரு சிலை பொதிந்து இருக்கிறது. சலவைக் கல்லில்



தேவையற்ற பகுதிகளைச் செதுக்க தள்ளி விடும் பொழுது அது அழகான சிலையாகக் காட்சி அளிக்கும்.

கல்வி என்ற சிறு உளியால் தேவையற்ற பகுதிகளைச் செதுக்கி விட்டால் அழகான மனிதன் தோன்றுவான். அதனால் தான் அறிஞர் மெக்காலே 'ஒரு மனிதன் கல்வியைப் பெறும் வரை மனிதனாக மாட்டான்' என்றார்.

கல்வியின் சிறப்பை உணர்ந்தபடியினால் தான் கண் இல்லாதவர்களும் கல்வி மூலம் அறிவைப் பெற வேண்டும் என்ற நோக்கில் ஜான் பெரய்லி என்பவர் தன் பெயரிலேயே கல்வி கற்கும் முறையை உருவாக்கினார்.

கண் இல்லாதவர்களும், கால் இல்லாதவர்களும் கூட கல்வியைக் கற்பதற்குக் காரணம் அறிவை வளர்த்துக் கொள்ள வேண்டும் என்ற உயர்ந்த நோக்கம்தான்.

பணம் எடுக்க எடுக்க குறையும். ஆனால் அறிவு எவ்வளவு எடுத்தாலும் குறையாது. கல்வி ஒன்றுதான் வளர்ந்து கொண்டு போகும் தவிர குறைந்து விடாது. அள்ள அள்ள வந்து கொண்டே இருக்கும். சர்.டி. முத்துசாமி ஜயர் தெரு விளக்கில் படித்து பட்டம் பெற்று உயர்நீதி

மன்ற நீதிபதியானார். ராணுவத்தில் வீரனாக இருந்த நெப்போலியன் தொடர்ந்து படித்து தனது அறிவை வளர்த்துக் கொண்டதால்தான் பேரரசன் ஆனார்.

படிப்பும் அறிவும் தான் நம்மைப் பண்புள்ள மனிதராக மாற்றும். காலத்தோடு கல்வி கற்பது கண்ணியமானது. கல்வியை கற்றுக் கொண்டவர் தான் கண் உடையவர் என்று வள்ளுவரே கூறுகிறார் என்றால் அதனுடைய சிறப்பை இன்னும் உணர்ந்து கொள்ளாமல் இருப்பது எந்தவிதத்தில் நியாயமாக இருக்க முடியும்?

கல்லாமல் இருப்பது நம்முடைய வாழ்க்கையே வீணாக்கிவிடும். இந்த உண்மையை உணர்ந்து கல்வியை கற்றுக்கொள்ள வேண்டும். கல்வி கற்ற கோமானாக இருக்கதான் இந்த உலகில் மனிதனாக அவதரித்து இருக்கிறோம் என்ற சிந்தாந்தத்தைப் புரிந்து கொள்ள வேண்டும். கல்வி கற்றுத்தர பல வழிகள் இருக்கின்றன. அதனைப் பின்பற்றி செயல்பட்டால் உறுதியாக நாமும் கல்வி கற்றவர்களாக வாழ முடியும்.

படித்துப் பெற்ற பட்டம் மட்டும்தான் வாழ்க்கையில் என்றென்றும் நிலைத்து நிற்கும். எனவே கல்வியை கற்று வாழ்வோம். கல்விக்காகவே வாழ்வோம்.



பொதுத்துறை மற்றும் தனியார் கூட்டமைப்புடன் இணைந்து... ₹ 547 கோடியில் திறன் வளர்ச்சி மையங்கள்!

தமிழக முதல்வர் அறிவிப்பு!

தமிழக முதல்வர் செல்வி ஜெ. ஜெயலலிதா அவர்கள் சமீபத்தில் வெளியிட்டுள்ள அறிக்கையில் கூறப்பட்டுள்ளதாவது:

- ★ அரசு தொழிற்பயிற்சி நிலையங்கள் அமைந்துள்ள 35 ஊராட்சி ஒன்றியங்களில் இருசக்கர வாகன பழுதுபார்ப்பு மற்றும் பராமரிப்பு பயிற்சி நிலையம் அமைக்கப்படும். இந்த நிலையங்கள் அமைந்துள்ள ஊராட்சி ஒன்றியங்கள் ஒவ்வொன்றிலும் 30 பேருக்கு 3 மாதங்களுக்கு பயிற்சி வழங்கப்படும். பயிற்சி காலத்தில் பயிற்சியாளர்களுக்கு மாதாந்திர உதவித் தொகையாக 3,000 ரூபாய் வழங்கப்படும். இத்திட்டம் ₹1 கோடியே 68 லட்சம் செலவில் செயல்படுத்தப்படும்.
- ★ 10வது மற்றும் 12வது வகுப்பில் தேர்வானவர்களுக்கு தொழிற்சாலைகளில் வேலை வாய்ப்பு கிடைக்கும் வகையில் தொழில்நுட்ப திறன் மேம்பாட்டு பயிற்சி அளிக்கப்படும். இந்த வருடம் அரசு தொழிற்பயிற்சி நிலையங்கள் அமைந்துள்ள 60 ஒன்றியங்களில் ஒவ்வொரு ஒன்றியத்திலும் 60 பேர் என்ற அடிப்படையில் மொத்தம் 3,600 பயிற்சியாளர்களுக்கு 3 மாதங்கள் பயிற்சி வழங்கப்படும். பயிற்சியாளர்களுக்கு மாதம் ஒன்றுக்கு 3,000 ரூபாய் உதவித் தொகை வழங்கப்படும். மேலும், சேவைத்துறை பணிகளான விற்பனையாளர், கணக்காளர், பாதுகாப்பு சேவை புரிபவர், செவிலியர், சுகாதார உதவியாளர் மற்றும் நிறுவன நேர்த்தி போன்ற பணிகளுக்கான



திறன்களை மேம்படுத்தும் பயிற்சிகள், மாநகராட்சி, நகராட்சி மற்றும் பேரூராட்சி பகுதிகளில் உள்ள 20,000 இளைஞர்களுக்கு தமிழ்நாடு திறன் மேம்பாட்டுக் கழகத்தின் மூலம் வழங்கவும் உத்தரவிடப்பட்டுள்ளது. இந்த பயிற்சி திட்டம் ₹18 கோடி செலவில் செயல்படுத்தப்படும்.

- ★ தமிழ்நாட்டில் பொதுத்துறை மற்றும் தனியார் துறை கூட்டமைப்பு திட்டத்தின்கீழ் சீமென்ஸ் மற்றும் டிசைன்டெக் லிமிடெட் உடன் இணைந்து

ஒரு திறன் மையம் மற்றும் அதனுடன் ஐந்து தொழில்நுட்ப திறன் வளர்ச்சி மையங்கள் ரூ.546 கோடியே 84 லட்சம் மதிப்பீட்டில் அமைக்கப்படும்.

- ★ மத்தியில் அமையவுள்ள திறன் மையமானது அண்ணா பல்கலைக்கழகத்தின் எம்ஐடி வளாகத்தில் ஏற்படுத்தப்படும். தொழில்நுட்ப திறன் வளர்ச்சி மையங்கள் மத்திய தொழில் நுட்பக் கல்லூரி, தரமணி, அண்ணா பல்கலைக் கழக கல்லூரி, காஞ்சிபுரம், அண்ணா பல்கலைக் கழக கல்லூரி, விழுப்புரம், முருகப்பா தொழில் நுட்ப கல்லூரி, ஆவடி மற்றும் அரசு பொறியியல் கல்லூரி, வேலூர் ஆகிய இடங்களில் அமைக்கப்படும்.

- ★ கட்டுமான தொழில் நிறுவனங்களுக்கும், தொழிற்பயிற்சி நிலையங்களுக்கும் இடையேயான தொடர்புகளை உருவாக்கி, பல்வேறு கட்டுமான தொழிற் பிரிவுகளில் தொழிலாளர்கள் மற்றும் இளைஞர்களுக்கு திறன் பயிற்சி அளிப்பதற்காக 'கட்டுமான திறன் பயிற்சி நிலையம்' காஞ்சிபுரம் மாவட்டம் செங்கல்பட்டில் ₹28 கோடி செலவில் ஏற்படுத்தப்படும்.

- ★ ஊத்துக்குளி, துரைசாமிபுரம், மண்ணச்சநல்லூர், கல்பாக்கம், மகாபலிபுரம், அத்திப்பட்டு, குளத்தூர், திருமுடிவாக்கம், பண்ணாட்டி, பெருமாநல்லூர் மற்றும் குலசேகரம் ஆகிய 11 இடங்களில் புதிதாக தொழிலாளர் அரசு ஈட்டுறதி மருந்தகங்கள் துவக்கப்படும் என்று தமிழக முதல்வர் செல்வி. ஜெ. ஜெயலலிதா கூறியுள்ளார்.

- ரம்யா

20ஆம் ஆண்டில்... கேட்டலிஸ்ட் மக்கள் தொடர்பு நிறுவனம்!

சென்னையில், 1997-ஆம் ஆண்டு மிகச் சிறிய அளவில் வணிக நிறுவனங்களின் செய்திகளை ஊடகங்களில் வெளிவரச் செய்யும் நோக்கோடு தொடங்கப்பட்டது கேட்டலிஸ்ட் மக்கள் தொடர்பு நிறுவனம். தற்போது சென்னை மட்டுமின்றி, கோவை, சேலம், திருச்சி, பெங்களூரு, ஐதராபாத், கொச்சி, மும்பை, அகமதாபாத், புனே, அரியானா, புவனேஷ்வர் உள்ளிட்ட 20-க்கும் மேற்பட்ட நகரங்களில் இச்சேவையினை மேற்கொண்டு வருகிறது. இதுவரை 500-க்கும் அதிகமான வாடிக்கையாளர் நிறுவனங்களுக்கு, 2500-க்கும் மேற்பட்ட செய்திகளை பத்திரிகைகளில் வெளிவரச் செய்து, தமிழகத்திலேயே அதிக வாடிக்கையாளர்களைக் கொண்ட, நம்பர்-1 மக்கள் தொடர்பு நிறுவனமாக வளர்ந்து நிற்கின்றது.

மேலும், மனைத்தொழில் (Real Estate) மற்றும் கல்வி நிறுவனங்கள் பற்றிய நிகழ்ச்சி

களை தொலைக்காட்சிகள் வாயிலாக ஒளிபரப்பி வருகிறது. கல்வி, தங்க நகை போன்ற துறைகளுக்கான செய்தித் தொகுப்பு (News Tracking) சேவையையும் மேற்கொண்டு வருவது குறிப்பிடத்தக்கது.

கேட்டலிஸ்ட் மக்கள் தொடர்பு நிறுவனத்தின் மேலாண் இயக்குநராக திரு. இராம்குமார் சிங்காரம், இயக்குநராக திருமதி. இராம வள்ளியம்மை, இவ்விருவரும் கேட்டலிஸ்ட் நிறுவனத்தை வளர்ச்சிப் பாதையில் தொடர்ந்து பயணிக்க பெரும் முயற்சியினை தளராது மேற்கொண்டனர். இதன் பயனாக தமிழக மக்கள் தொடர்பு நிறுவனங்களிலேயே மிகக் கட்டுக்கோப்பான... சொல்வதை செய்யும் அமைப்பாக கேட்டலிஸ்ட் நிறுவனம் விளங்கி வருவது பாராட்டக் கூடியதாகும்.

- ரேபா.

தமிழகத்தில் மதுரை, சேலம், தஞ்சாவூர் மற்றும் வேலூர் நகரங்களும் ஸ்மார்ட் சிட்டிகளாகும் வாய்ப்பு!

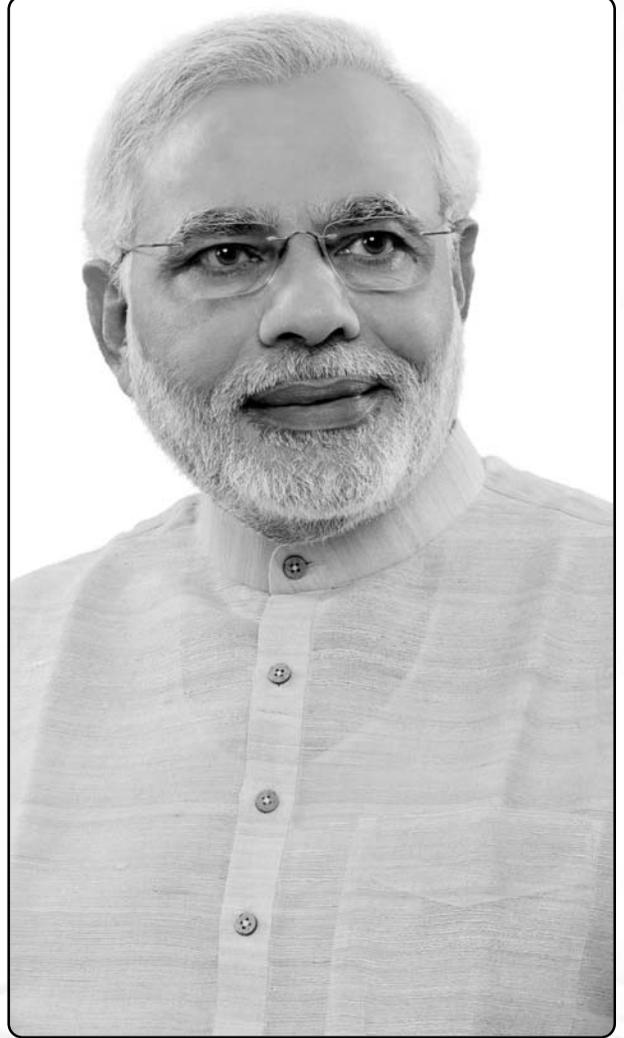
பிரதமர் திரு. நரேந்திர மோடி தலைமையிலான, மத்திய அரசின் கனவுத் திட்டங்களில் ஒன்றாக, 'ஸ்மார்ட் சிட்டி' திகழ்கிறது. இந்த திட்டத்தின் கீழ் தேர்ந்தெடுக்கப்படும் நகரங்கள், வளர்ந்த நாடுகளிலுள்ள, அனைத்து வசதிகளும் உடைய, 'ஹைடெக்' நகரங்களை போல் மாற்றப்படும்; இதற்காக, பல லட்சம் கோடி ரூபாய் செலவிட, மத்திய அரசு திட்டமிட்டுள்ளது.

ஸ்மார்ட் சிட்டி திட்டத்தின் கீழ், இதற்கு முந்தைய போட்டிகளில், தமிழக தலைநகர் சென்னையும், கோவையும் தேர்வு செய்யப்பட்டன. இந்நிலையில், மூன்றாம் கட்டமாக நடந்த தேர்வுக்கு, 63 நகரங்கள் போட்டியில் இருந்தன. இதிலிருந்து, 27 நகரங்கள் நேற்று தேர்வாகின. இதில், தமிழகத்தை சேர்ந்த, மதுரை, வேலூர், சேலம், தஞ்சாவூர் ஆகிய நகரங்கள் இடம் பெற்றுள்ளன. இதன் மூலம், தமிழகத்தில், ஸ்மார்ட் சிட்டிகளாக உருவெடுக்கப் போகும் நகரங்களின் எண்ணிக்கை, ஆறாக அதிகரித்துள்ளது.

ஸ்மார்ட் சிட்டி திட்டத்தில் தேர்வு செய்யப்பட்ட நகரங்களின் பட்டியலை, டில்லியில் சமீபத்தில் வெளியிட்ட, மத்திய நகர்ப்புற மேம்பாட்டுத் துறை அமைச்சர் திரு. வொங்கையா நாயுடு கூறியதாவது:

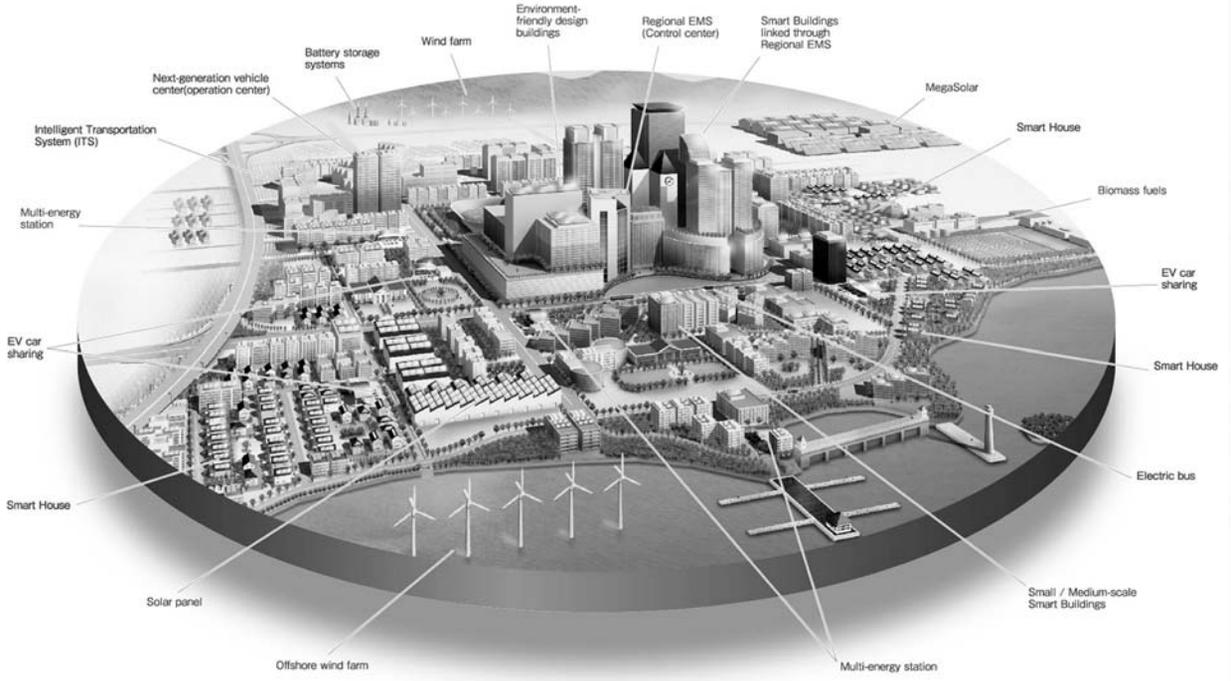
இந்தியாவில் நிகழ்ந்து வரும் பொருளாதார புரட்சியால், நகரங்களில் மறுமலர்ச்சி ஏற்பட்டு வருகிறது; இருப்பினும், இந்த நகரங்களை, ஒரே நாளில், ஸ்மார்ட் சிட்டிகளாக உருமாற்றிட முடியாது. மூன்றாவது கட்டத் தேர்வில், 27 நகரங்கள் தேர்வு செய்யப்பட்டுள்ளன; இவற்றை, ஸ்மார்ட் சிட்டிகளாக உருமாற்ற, 66 ஆயிரத்து, 883 கோடி ரூபாய் செலவிடப்பட உள்ளது.

இதில், 42 ஆயிரத்து, 524 கோடி ரூபாய், பகுதி அடிப்படையிலான வளர்ச்சித் திட்டங்



களுக்கு பயன்படுத்தப்படும்; ஸ்மார்ட் சிட்டியாக, தேவைப்படும் தொழில் நுட்ப வளர்ச்சித் திட்டங் களுக்கு, 11 ஆயிரத்து, 378 கோடி ரூபாய் செலவிடப்படும்.

ஸ்மார்ட் சிட்டி திட்டத்தின் கீழ், இதுவரை, 60 நகரங்கள் தேர்ந்தெடுக்கப்பட்டு உள்ளன என்றார்.



‘ஸ்மார்ட் சிட்டி’ என்றால் என்ன?

உலகத் தரம் வாய்ந்த தொழில் நுட்பத்துடன், அனைத்து கட்டமைப்பு வசதிகள் அமைந்த நகரம், ஸ்மார்ட் சிட்டி எனப்படும். இந்த நகர மக்களின் வாழ்க்கைத் தரம், சர்வதேச நகரங்களுடன் ஒப்பிடும் வகையில் இருக்கும்.

சுத்தமான குடிநீர், தடையற்ற மின்சாரம், பளபளக்கும் சாலைகள், மின்னல் வேக இணையவசதி, தானியங்கி கழிவு அகற்றல் நடைமுறை, சிறப்பான பொது போக்குவரத்து, ‘டிஜிட்டல்’ மயமான, பொது சேவைகள், குறைந்த விலையில் வீடு ஆகியவை, ஸ்மார்ட் சிட்டியின் கட்டமைப்பு அம்சங்கள்.

தேர்ந்தெடுக்கும் முறை:

ஸ்மார்ட் சிட்டி திட்டத்துக்கான நகரங்கள், இரு கட்ட நடைமுறை மூலம் தேர்வு செய்யப் படுகின்றன. முதல் கட்டமாக மாநில அரசுகள், ஸ்மார்ட் சிட்டியாக உருவெடுக்கத்தக்க நகரங்களை தேர்வு செய்து, மத்திய அரசுக்கு பட்டியலை அனுப்பும். அனைத்து மாநிலங்களும் அனுப்பும் பட்டியலில் இடம்பெறும் நகரங்கள், அவற்றின் தற்போதைய கட்டமைப்பு வசதிகளை பொறுத்து, இரண்டாவது கட்டத் தேர்வில் பங்கேற்கும்.

ஸ்மார்ட் சிட்டி திட்டத்துக்கு, மத்திய அரசு, தன்

பங்காக, ஐந்து ஆண்டுகளுக்கு, 48 ஆயிரம் கோடி ரூபாய் வழங்கும். தேர்ந்தெடுக்கப்படும் ஒவ்வொரு நகரத்துக்கும், ஆண்டுக்கு, 100 கோடி ரூபாய் வீதம் செலவிடப்படும். மத்திய அரசு வழங்கும் தொகைக்கு நிகராக, அனைத்து மாநில அரசுகளும் சேர்ந்து முதலீடு செய்யும்.

அடுத்தாண்டில் 40 நகரங்கள்:

மத்திய அரசின் ஸ்மார்ட் சிட்டி திட்டத்தின் கீழ், 100 நகரங்கள் தேர்ந்தெடுக்கப்பட உள்ளன. இதுவரை, 60 நகரங்கள் தேர்வாகி உள்ளன. மீதமுள்ள, 40 நகரங்களை தேர்வு செய்யும் பணி, அடுத்தாண்டு, ஜனவரியில் துவங்கும். வரும், 2020க்குள், இந்தியாவில், 100 ஸ்மார்ட் சிட்டிகள் உருவாக்கப்பட்டு இருக்கும்.

- ரமேஷ்

சுடுபிட்டு குகவல்

பணிவான
செயல்களும்,
அடக்கமும், மன
உறுதிக்கும்,
வெற்றிகளுக்கும்
அடிப்படை.

“Fantastic by Urban Tree” launched Residential Project on Poonamallee High Road @ Vanagaram

The Chennai based innovative real estate company, Urban Tree Infrastructures has launched its latest project “Fantastic by Urban Tree”, on PH Road near Vanagaram. This residential project comprises of 300 dwelling units and is spread over 4.67 acres of land in a gated community. Fantastic will have 1, 2 and 3BHK type flats between 588-1414 Sq. Ft. The flats are priced at 30 lakhs to 80 lakhs. Based on the eligibility criteria, customers will also be eligible for benefits under the "Pradhan Mantri Awas Yojana" promoting housing for all by 2020.

According to **Mr. Abhishek Mehta**, Director, Urban Tree, “Urban Tree has created a distinct name of itself and is today known for its penchant for high

quality homes, that are consistently international in their quality, cutting edge in design and truly comfortable in every aspect. We are a company in the real estate business to regularly hold customer meets every quarter. The very fact that 30% of the current sales is generated from Existing customer referral goes to show, what the customer thinks about us.”

About the project he said “Fantastic by Urban Tree is located very strategically near Industries, Schools, Colleges, Hospitals. The fact that it is near Metro Rail station of CMBT is a clear advantage. The company will invest over 125 crores in this project and the phase 1 building will be ready by June 2018.”





He added, "Prices have remained stagnant over the past year and a half, yet builders are now launching new projects - this only proves that Chennai is an end user driven market, making it less prone to speculation, therefore, the buyers have increased. The announcement made by the Govt. of India also is a fillip and will help all Builders & Promoters. The steady economy will also contribute to the sale factor." Explaining the way Chennai is divided, Abhishek said, "West Chennai is predominantly the industrial and educational hub. Central Chennai is the most developed part of the city with established commercial and residential markets. Outer Ring Road has emerged as the best upcoming investment market with large townships."

Mr. Abhinay Mehta, Director, Urban Tree said, "The company is now committed to building only Green building, which

provide for a Healthier lifestyle to its customers with minimal environmental impact. Fantastic by Urban Tree, is state of the art Green Building which will have top-class amenities like Aerobics hall, Badminton Court, Barbecue Area, Children Play Area, Community Hall Garden, Gymnasium, Indoor Games, Intercom, Jogging Track, Rain Water Harvesting, Sauna / Spa, Security, Senior Citizen Area, Swimming Pool, Wifi, Yoga Hall etc."

He also added, "We have in 2016 won the prestigious "Vishwakarma Awards, for the Best Professionally Managed company, below 100 Crs Turnover" from Construction Industry Development Corporation."

For further information please call :
Mr. R. Vinoth, Marketing Manager,
Urban Tree, 72991 99990,
vinoth.r@urbantree.in;

HDFC ERGO

General Insurance Company Limited acquires L&T General Insurance Company Limited



Mr. Mukesh Kumar

HDFC ERGO General Insurance Company Limited (HDFC ERGO), one of India's leading private non-life insurance company, has completed the acquisition of 100% shares of L&T General Insurance Company Limited (L&T Insurance) for ₹551 crores. The Company recently received approvals from the Insurance Regulatory and Development Authority of India (IRDAI) and the Competition Commission of India (CCI).



Mr. Ritesh Kumar

Subsequent to this transaction and post necessary regulatory approvals, L&T Insurance is proposed to be renamed as HDFC General Insurance Limited (HDFC General). HDFC General will operate as a wholly owned subsidiary of HDFC ERGO General Insurance Company Limited.

Mr. Mukesh Kumar, Executive Director at HDFC ERGO has been appointed as the new Managing Director

&CEO of L&T General Insurance Company Limited.

Speaking on this occasion, **Mr. Deepak Parekh**, Chairman of HDFC Ltd. and HDFC ERGO said, "This is an important milestone for the Insurance Industry. We are excited by the great potential this merger brings to all stakeholders. I am delighted at the speed with which the IRDAI and CCI has cleared this transaction for which we are thankful to them. We welcome the policy holders of L&T Insurance to the HDFC Family".

Mr Ritesh Kumar, MD & CEO of HDFC ERGO said "We would like to assure the policy holders of L&T Insurance of the continuity, highest service standards and access to the combined suite of products of both the companies. Both entities would shortly be applying to the Bombay High Court for approval of Scheme of amalgamation".

About HDFC ERGO

HDFC ERGO, a 51:49 joint venture between housing major HDFC Limited and ERGO International, Germany (part of Munich Re Group), is the 4th largest private sector general insurer in India and offers all lines of general insurance products including Motor, Health, Travel, Personal Accident, Home, Fire, Marine, Aviation, Liability, Crop Insurance etc. During the financial year that ended on March 31, 2016, the Company wrote gross premiums of `3,467 crores and made a profit after tax of `151 crores. The Company operates through 108 offices across 91 cities.

For further queries, please contact:
Shefali Khalsa

Marketing and Corporate Communications
Email: shefali.khalsa@hdfcergo.com
Cell: +91 99302 66171



Shri R. Subramaniakumar assumed charge as Executive Director of INDIAN OVERSEAS BANK on 29th September 2016

Prior to joining IOB, he was Executive Director of Indian Bank since 22nd January 2016. As Executive Director of Indian Bank, he was instrumental in bringing the business transformation with introduction of Retail, MSME & other business verticals. He spearheaded Digital Banking transformation with new products & services. Earlier, Shri Subramaniakumar joined Punjab National Bank and served for more than three decades. During his stint in Punjab National Bank, he spearheaded the core banking implementation and technology initiatives of the Bank, along with BPR exercise, and spearheaded the "Pragati" - transformation exercise across HR, Technology, Retail, MSME, etc. He has experience across various business verticals and also served as Zonal Head during his tenure at PNB.



Bank of Baroda celebrates Hindi Diwas 2016



Bank of Baroda celebrated Hindi Diwas in Chennai at its Zonal Office, Mylapore on 11.09.2016. On this occasion, **Shri.P. Narsimha Rao**, General Manager (Tamilnadu & Kerala Zone) said conversing with others in their own language establishes better connect. India being a multilingual country, people should try to learn more and more languages to enjoy the diversity and reach out to masses. Chief Guest, **Dr Ravita Bhatiya**, Professor & Head (Hindi Department), Patrician College of arts and science, Adyar, Chennai in her keynote address said that

it is easy to learn Hindi, Tamil or any other language if the intricacies in that language are understood and appreciated. We should give more importance to our own languages. Bank of Baroda had conducted various competitions to commemorate the occasion and around 17 winners were felicitated in the function. **Shri.I.R.Jayaprakash**, Deputy General Manager, **Shri.G.Venkatesh**, Deputy General Manager and **Shri.S.Thiagarajan**, Assistant General Manager were also presented in the program.

டாபே நிறுவனத்தின் புதிய அதி நவீன டிராக்டர்கள் அறிமுகம்!

'டாபே' எனப்படும், 'டிராக்டர்ஸ் அண்ட் பார்ம் எக்ஸ்ப்ளென்ட்' நிறுவனம், நவீன வகை டிராக்டர்களை அறிமுகம் செய்துள்ளது.

இது குறித்து, டாபே நிறுவனத்தின் தலைவர் மற்றும் தலைமை செயல் அதிகாரியுமான திருமதி. மல்லிகா ஸ்ரீனிவாசன் கூறியதாவது:

எங்கள் நிறுவனம், டிராக்டர் உற்பத்தியில், சர்வதேச அளவில், மூன்றாவது பெரிய நிறுவனமாகவும், இந்தியாவில், இரண்டாவது நிறுவனமாகவும் உள்ளது. ஆண்டு

தோறும், 1.50 லட்சம் டிராக்டர்களை விற்பனை செய்கிறோம். தற்போது, மாஸே பெர்குசான் டிராக்டர்களில், 'ஸ்மார்ட்' வரிசை மற்றும் பிரிமியம் காம்பேக்ட் யூடிவிட்டி டிராக்டர்' ஆகிய நவீன டிராக்டர்களை அறிமுகம் செய்துள்ளோம்.

இந்தியாவில், முதல் முறையாக, எங்கள் நிறுவனமே, 'காம்பேக்ட்' டிராக்டரை அறிமுகம் செய்துள்ளது. இந்த டிராக்டர் அளவில் சிறியதாக இருந்தாலும், பெரிய டிராக்டரில் உள்ள அனைத்து அம்சங்களும், நவீன வகையில் வடிவமைக்கப்பட்டுள்ளன.

இந்த டிராக்டரை, குறைந்த அளவு நிலத்தில் கூட பயன்படுத்த முடியும். விவசாயிகள், ஆண்டுக்கு, சராசரியாக, 70 நாட்கள் மட்டும் டிராக்டர் பயன்படுத்துகின்றனர்.

ஆனால், 'காம்பேக்ட்' டிராக்டர்களை, விவசாயம் தவிர, கால்வாய் வெட்டுதல், மணல் அள்ளுதல்



என, பல்வேறு தேவைகளுக்கு பயன்படுத்தலாம். இளம் விவசாயிகளின் எதிர்பார்ப்புகளை, காம்பேக்ட் டிராக்டர் பூர்த்தி செய்யும்.

'ஸ்மார்ட் சீரிஸ்' டிராக்டர்களில், 'எலக்ட்ரோ ஹைட்ராலிக் கியர்பாக்ஸ், இன்ஜின்' உள்ளிட்ட அனைத்தும், நவீன தொழில்நுட்பத்தில் வடிவமைக்கப்பட்டுள்ளன. இந்த டிராக்டருக்கு, 'ஸ்மார்ட் கீ' உள்ளது.

இதன் மூலம், டிராக்டர் எங்கு உள்ளது என்பதை அறிவதுடன், 'லாக்' செய்யவும் முடியும். புதிதாக அறிமுகம் செய்யப்பட்டுள்ள டிராக்டர்கள், இந்தியாவில், வேளாண் உற்பத்திக்கு பெரிதும் உதவியாக இருக்கும் என்றார் திருமதி. மல்லிகா ஸ்ரீனிவாசன்.

- ரேஷ்மா



வாசகர் எண்ணங்கள்...

SME துறையினரின் வளர்ச்சி குறித்து அதிகம் சிந்திக்கக்கூடிய பத்திரிக்கைகளில் தொழில்நேசன் தான் முன்னிலை வகிக்கின்றது. நானும் கடந்த 5 ஆண்டுகளாக தொடர்ச்சியாக தொழில்நேசன் இதழை படித்து வருகின்றேன். இதில் வரக்கூடிய செய்திகள் அனைத்தும் சிறுதொழில் முனைவோரின் வளர்ச்சிக்கு முன்னுரிமை கொடுக்கப்படுகின்றது. இது குறித்து மிக்க மகிழ்ச்சியடைகின்றேன்.

- செண்பகநாதன் .S, மதுரை

SME துறையினரின் வளர்ச்சியில் தான் நாட்டின் பொருளாதாரம் அடங்கியுள்ளது என்பதை மிகத் தெளிவாகவும், அழுத்தமாகவும் கடந்த இதழின் முகப்புக் கட்டுரை அமைந்திருந்தது. பாராட்டுக்கள்.

- வி. சண்முகம், சிவகங்கை

வரிகளில் இத்தனை விதங்களா? என ஆச்சரியப்பட வைத்தது, கடந்த இதழ். SME நிறுவனங்களுக்கான வரிகள் சிறப்பிதழ் மிகச் சிறப்பாக இருந்தது. GST குறித்து அதிகம் தெரிவிக்கவில்லை இருந்தாலும் படிப்பதற்கு மிகவும் பயனுள்ள வகையில் அமைந்திருந்தது.

- சந்திரசேகர் .S, கும்பகோணம்

அதென்ன 'டிர்க்ஜி' என்ற குழப்பத்திலேயே கடந்த இதழில் வெளியான கட்டுரையை படிக்கத் துவங்கினேன். படித்து முடித்ததும் தொழில் நுட்பத்தின் பயன்கள் லாரி டிரைவர்கள் வரை சென்றடைந்து பயனை தருகின்றனவே என்று எண்ணி பெருமிதம் கொண்டேன். தொழில் நுட்பமும், தொழிலும் மிகவும் அவசியமானவை. இவை இரண்டும் வளரும் போது மனித குலத்திற்கு மாபெரும் பலன்கள் கிடைக்கும் என்பது உறுதி!

- குலசேகரன் .M, கரூர்

திருநங்கைகள் மற்றும் திருநம்பிகளின் வாழ்வில் ஒளியேற்றும் Cheer தொண்டு நிறுவனத்தின் செயல்பாடுகள் அனைத்தும் சிறப்பானவை, சிறப்புமிக்கவை. இவர்களின் வாழ்வில் ஒளியேற்றும் Cheer நிறுவனத்தின் உறுப்பினர்களுக்கு எனது சிரம் தாழ்ந்த வணக்கம்!

- பாண்டூரங்கன் .A, காஞ்சிபுரம்

மருத்துவத்துறை நாளுக்கு நாள் நல்ல வளர்ச்சி பெற்று வருகின்றது. எப்படிப்பட்ட நோயாளியையும் காப்பாற்றக்கூடிய சூழல் இன்று காணப்படுகின்றது. இதன் பிரதிபலிப்பு

தான் கடந்த இதழில் வெளியான வெற்றிகரமான மண்டை ஓடு சீரமைப்பு அறுவை சிகிச்சை.

இதுபோன்ற மருத்துவம் அனைவருக்கும் கிடைக்க வேண்டும். நோயாளியின் உயிரையும் காப்பாற்றி, மண்டை ஓட்டிற்கு பதில் டைட்டானியம் பிளேட் பொருத்தி சாதனை புரிந்த சென்னை, குரோம்பேட்டை பார்வதி மருத்துவமனைக்கும், நரம்பியல் நிபுணர் திரு. இலியாஸ் பாஷா அவர்களுக்கும் எனது பாராட்டுக்கள்.

- சுரேன், சென்னை.

கடந்த இதழில் தொழில்துறை, மருத்துவம், வங்கி, தன்னம்பிக்கை, தொண்டு நிறுவன செய்திகள் என அனைத்து பிரிவினருக்கும் ஏற்ற பயனுள்ள செய்திகளை படித்து மகிழ்ந்தேன்.

திருநெல்வேலி மாவட்டத்தில் உள்ள சிற்றூரில் உள்ள எங்களது ஊர் நூலகத்தில் தொழில் நேசன் மாத இதழ் கிடைப்பது எனக்கு மட்டற்ற மகிழ்ச்சியை அளிக்கின்றது. தனது பணியில் சிறப்பாக கவனம் செலுத்திவரும் தொழில்நேசன் மென்மேலும் வளர்ச்சி பெற வாழ்த்துக்கள்!

M. செங்கல்வராயன், திருநெல்வேலி

