

தொழில் நேசன்

தமிழ் - ஆங்கில மாத திதி

தொழில் : 10, நேசன் : 4

ஆகஸ்ட் 2015

ஆசிரியர்
என்.பி.சுக்கர் பாலா (ரோ)

எச்சரிக்கை

தொழில் நேசனில் வளரியிடப் படும் செய்திகள், விளம்பரங்களின் அடிப்படையில் தொழில் தொடர்க்க விரும்புவோர், தங்களது சொந்தப் பொறுப்பில் எச்சரிக்கை உணர் வோடு செயல்படவேண்டும்.

சுந்தர விவரம்

இரு ஆண்டு : ரூ. 240
இரு ஆண்டுகள் : ரூ. 480
மூன்று ஆண்டுகள் : ரூ. 720
ஆயுள் சுந்தர : ரூ. 2400

வளரிநாடு சுந்தர
இரு வருடம் : ரூ. 2000

படைப்புகள், சுந்தர மற்றும்
விளம்பர தொடர்புக்கு :

தொழில் நேசன்
19/39, பாளிக்கூட்டச் சாலை,
சி.ஐ.டி.நகர், நந்தனம்,
சென்னை - 600 035.
தொலைபேசி : 044-24323447
கைபேசி : 9841211806

மின்னஞ்சல் :
thozhilnesan06@yahoo.com

இணையதளம் :
www.thozhilnesan.com

Thozhil Nesan - Monthly

Editor :
N.B. Sukkur Basha
Phone : 9841211806

Published From :
19/39, School Road,
CIT Nagar, Nandanam,
Chennai - 600 035 and

Printed at : K. Radha
R.K. Offset Printers
230, Dr. Besant Road,
Royapettah, Chennai - 14.

Designing at :
Aruna Graphics

48/1, South West Boag Road,
T.Nagar, Chennai -17. Ph : 24345058



அடுக்கியுள்ள பக்கங்கள்...

நோபல் பரிசுக்கு உரியவரே...!

பட்டி தொட்டி, கிராமம், நகரம் என உலகின் அனைத்துப் பகுதிகளிலும் ஜயா அப்துல் கலாம் அவர்களின் தீவிர மறைவு பெரும் சோகத்தினை உருவாக்கியுள்ளது. குறிப்பாக மாணவ மற்றும் இளைய சமுதாயத்தினர் பெரும் சோகத்தில் ஆழ்ந்துள்ளனர்.

இந்திய நாடு வளம் பெற வேண்டும், இந்திய மக்கள் அனைவருக்கும் தொழில்நுட்பத்தின் பயன் சென்றடையவேண்டும், இந்திய நாடு வல்லரசாக வேண்டும் என இலக்கு நிர்ணயித்து, அந்த இலக்கை நோக்கி பயணித்தவர். மக்களால் பொரிதும் விரும்பப்பட்டவர் ஜயா அப்துல் கலாம். இன்று நம்மிடையே அவர் இல்லாவிட்டாலும் அவர் காட்டிய வழியில் பயணித்து அவரின் எண்ணங்களையும், கனவுகளையும் நன்வாக்க நாம் அனைவரும் முயற்சிக்க வேண்டும், முழுமனதோடு...

ஜயா அப்துல்கலாம்...

- ☞ ராக்கெட் தயாரிப்பது மட்டுமின்றி, நாட்டையும் ராக்கெட் வேகத்தில் வளர்ச்சி பெற தீட்டாங்கள் தீட்டியவரே...
- ☞ கிராமப்புறங்களின் வளர்ச்சிதான் இந்தியாவின் உண்மையான வளர்ச்சி என வலியுறுத்தியரே...
- ☞ என் நாடு, என் மக்கள் என இறுதி முச்சுவரை வாழ்ந்தவரே...
- ☞ ஜாதி, சமயம் இவைகளைத் தாண்டி மனிதனேயுமே மக்துங்களது என்ற மாண்பினைக் கொண்டவரே...
- ☞ நதிநீர் இணைப்பு, நேனோ தொழில்நுட்பம், மாசற்ற உலகம், சூற்றுச் சூழலின் அவசியம், விவசாயத்தின் மாண்பை இறுதி முச்சுவரை வலியுறுத்தியவரே...
- ☞ எளிமையின் அவசியத்தை வலியுறுத்தி, அதை தனது வாழ்வில் செயல்படுத்தி காட்டியவரே...
- ☞ இந்தியாவின் புகழையும், வளர்ந்து தந்த தீருக்குறளின் பெருமையையும் உலகெங்கும் பேசி மகிழ்ந்தவரே...
- ☞ சாகும் வரை உழைத்துக் கொண்டே இருக்க வேண்டும் என்று கூறி. அதை தனது வாழ்வில் நிஜமாக்கிக் காட்டியவரே...
- ☞ மாணவச் செல்வங்களின் மனதில் நீங்கள் விதைத்த விதைகளானது செய்யாகி, மரமாகி, ஆலமரம் போன்று உறுதியுடன் தீகழ்ந்து வருங்கால இந்தியாவை வளப்படுத்திட வழி வகுத்தவரே...

இந்திய மக்களின் நலன் மட்டுமின்றி, உலகமக்கள் அனைவரின் நலத்தையும் விரும்பிய ஜயா அப்துல்கலாம் அவர்களுக்கு உலக சமுதாய வளர்ச்சிக்காக அவர் ஆற்றிய உன்னத பணிகளுக்காக நோபல்பரிசு கொடுக்க வேண்டும் என வலியுறுத்த வேண்டும். இதுவே ஜயா. அப்துல்கலாம் அவர்களுக்கு நாம் செய்யும் நன்றிக் கடனாகும். உயிருடன் வாழும்போதே ஜயா அப்துல்கலாம் நோபல் பரிசைப் பெறுவார் என்கிற எனது நம்பிக்கையில் தீடி விழுந்துவிட்டது... ஆகையால் அவர் மறைந்த பிறகாவது அவருக்கு உரிய "நோபல் பரிசு" கிடைக்க வேண்டும். இதற்காக, நாம் அனைவரும் ஒருமனதுடன் முயற்சித்து... செயல்படுவோம். வெற்றிபெறுவோம்.

என்றும் அன்புடன்... என்.பி.சுக்கர் பாலா, ஆசிரியர்

தற்மாறாத நிறைவான உணவு... மகிழ்ச்சியான விலை... இன்முகச் சேவை... இதுவே எங்களின் சிறப்பு!

தீரு. C.Y. ஆசிப் அகமது
மேலாண் யெக்குநர், ஆசிப் பிரியாணி பிரைவேட் லிமிடெட்

சிங்காரச் சென்னையின் சிறந்த பிரியாணி என்கிற பெருமையோடு, தமிழக அளவிலும் சர்வதேச அளவிலும் தன்னுடைய வெற்றித் தடங்களை பதிக்கும் அபார முயற்சியைத் தொடங்கிவிட்டது எங்கள் "ஆசிப் பிரியாணி" என பெருமிதமோடு குறிப்பிட்டார் தீரு. ஆசிப் அகமது.

உழைப்பால் உயர்ந்தவர்

அவருடனான நமது நேர்காணவில் பிரியாணி பற்றிய பிரமாதமான பல செய்திகள் கிடைத்தன. ஆர்வமோடும், பயிற்சியோடும், நேர்மை நிரம்பிய துணிவோடும் உழைக்கத் தயங்காதவர்கள், நிச்சயம் வெற்றிச் சிகரத்தைத் தயங்காதவர்கள், நிச்சயம் வெற்றிச் சிகரத்தைத் தயங்காதவர்கள் என்பதற்கு உதாரணம் காட்டக்கூடிய அருமையான மனிதராக நல்ல தொழில் முனைவோராகத் தீகழ்கிறார் தீரு. ஆசிப்.

இன்று சென்னையின் பிரியாணி நேசர்களுக்கு நாள் ஒன்றுக்கு 1500 கிலோ பிரியாணி விருந்து போட்டுக் கொண்டிருக்கிறார் அவர். அதுமட்டுமல்ல, ஆசிப் பிரியாணி என்ற பெயரை பிராண்ட் முத்திரையாக நடைமுறைப்படுத்தி சென்னையில்

தொடர் உணவுகங்களை அனைத்துப் பகுதிகளிலும் தீர்ந்து வருகிறார் அவர்.

அவருடைய வெற்றிகரமான தொழில்முனைவால், சலிக்காத உழைப்பால் அவர் அடைந்துள்ள இந்த உயரிய இடம், இன்றைய இளைஞர்களுக்கு வழிகாட்டும் ஒளிவிளக்காக விளங்கக்கூடியது என்பதில் இரண்டு கருத்துக்கு இடமில்லை.

ஆர்வமும் அருமையான பயிற்சியும்

சிரித்த முகத்தோடு, தன்னம்பிக்கை கொண்ட வார்த்தைகளோடு நம்மிடம் உரையாடத் தொடங்கிய C.Y. ஆசிப் அகமது கூறியது:

பல்லாவரம் தைவுஸ்கலில் பத்தாவது தேறாத நிலையோடு எனது கல்வி நின்று போயிற்று. இயல்பாகவே சமையற் கலையில் ஆர்வம் கொண்டிருந்த எனக்கு, பிரியாணி சமைப்பதில் தேர்ந்தவரான (கான்டிராக்டர்) தீரு. அஸ்மத் பாய் அவர்களின் அருமையான ஆதரவு கிடைத்தது.

அவருடன் சேர்ந்து கொண்டேன். அவரின் கீழ் முஸ்லீம் தீருமண விழாக்களில் பிரியாணி சமைப்பதில் கூடுதல் ஈடுபாட்டுடன் செயல்பட்டேன். நிறைந்த அனுபவமும் நல்ல தொழில் பயிற்சியும்



பெற்றேன். மாதத்தில் ஏறத்தாழ நான்கு அல்லது ஜந்து நாட்களே கிடைத்த அந்த வேலையானது வாழ்வியல் தேவைகளைப் பூர்த்தி செய்யப் போதுமானதாக இல்லை.

தொழில் தொடங்கினார்.

ஏன் பிரியாணி தயாரிப்பதையே தொழிலாகச் செய்யக்கூடாது என்ற எண்ணம் எழுந்தது. தெரிந்த தொழிலை முறையாகச் செய்தால் வெற்றி நிச்சயம் என்பதை அறிந்த எனக்கு, அதற்காக பெற்றிருந்த அனுபவமும் போதுமானதாக இருந்தது. பிரியாணி தயாரிப்பதில் எனக்கு வழிகாட்டிய அஸ்மத் பாய் அவர்களிடம் எனது எண்ணத்தைத் தெரிவித்தேன். அவரும் நான் ஈடுபடும் தொழில் வெற்றிபெற வாழ்த்தினார்.

1999ஆம் ஆண்டில் தியாகராய் நகரில், இன்றைய ஜி.ஆர்.டி கல்யாண் ஜீவல்லர்ஸ் முன்பு எனது தொழிற் பயணம் தொடங்கியது. சுமார் ரூ.4000 முதலீடில் தள்ளுவண்டியில் பிரியாணி விற்பனையைத் தொடங்கினேன். சுவையும் தரமும் வாடிக்கையாளரின் மனதுக்குப் பிடித்துப்போக, பிரியாணி விற்பனை நாள் ஒன்றுக்கு 10 முதல் 12 கிலோ நிலையை எட்டியது. மனம் நிறைந்த உழைப்பால் பெற்ற மணம் கொண்ட முதல் வெற்றி அது.

வெற்றிகளை மட்டுமல்ல, தோல்விகளையும் சந்தித்தால்தான் முன்பு பெற்ற வெற்றியை விட பிரமாதமான வெற்றியை நோக்கி உழைக்க முடியும். என்ற நேரம்கை நம்பிக்கை கொண்டவன் நான். அதுதான் இன்றுவரை நான் பெற்று வரும் வெற்றிகளுக்கு ஆதாரமாக இருக்கிறது.

நன்றாகப் போய்க் கொண்டிருந்த தீ.நகர் தள்ளுவண்டி பிரியாணி வியாபாரத்தில் உள்ளூர் முரடர்களால் பிரச்சனை ஒன்று ஏற்பட்டதில் எனது தள்ளுவண்டிக் கடை அடித்து நொறுக்கப்பட்டது, தொழிலை மீண்டும் முதல் இடத்தில் இருந்தே தொடங்க வேண்டிய கட்டாயம்.

ஆலந்தூர் பட்ரோடில் 200 சதுர அடியில் சிறிய கடையொன்றை வாடகைக்கு எடுத்து தொழிலை ஆரம்பித்தேன் தீனம் 10 கிலோ முதல் 12 கிலோ விற்ற பிரியாணி விற்பனை சூருங்கி தீனம் 3 கிலோதான் என்கிற அளவுக்கு போனது. ஆனாலும் தரம் சுவை இரண்டுமே எந்த அளவு விற்பனை என்றாலும் மாறக்கூடாது என்பதில் நான் முழுமையான உறுதி கொண்டிருந்தேன்.

வாழக்கையாளர்கள் வழிகாட்டினார்கள்

அதனால் சணங்கிய விற்பனை மீண்டும் கடு பிடித்து, நாள் ஒன்றுக்கு பிரியாணி 60 முதல் 70



கிலோ என்கிற வளர்ச்சியை எட்டியது. 2001 ஆம் ஆண்டில் இந்த அடுத்த நிலையை நான் பெற்றேன். எங்களின் பிரியாணி விற்பனையில் மேலான தரத்தையும், சுவையையும் நாங்கள் காப்பாற்றி வந்தாலும், அதற்கான வழிகாட்டிகளாகத் திகழ்ந்தவர்கள் வாடிக்கையாளர்களே!

தம்பி பாரப்பா! உப்பு அதீகம், காரம் குறைவு, அரிசி பச்சை மணம் வீசுகிறது. சரியாக வேகவில்லை என்று உடனடி தேவைகளை வெளிப்படுத்தி, குவாலிடி கண்டரோல் என்கிற உணவுச் சுவையின் நிரந்தர தன்மையை நான் பிரியாணியில் கொண்டு வர வழிகாட்டிகளாக அமைந்தார்கள். இதுதான் நம் வாடிக்கையாளரின் நாவுக்கேற்ற நல்ல சுவை என்று அறிந்து கொள்ள அந்த வார்த்தைகளே உதவின.

வளர்ச்சியின் யாகளில் ...

தொடர்ந்து வரும் வாடிக்கையாளர்கள், பெரும் ஆதரவு என்கிற நிலையில் கடையை விரிவுபடுத்த வேண்டிய கட்டாயம் ஏற்பட்டது. எனக்குள்ளும் தொழில் பரவலாக வேண்டும் என்கிற எண்ணமும் இருந்தே வந்ததால், எனது கடைக்கு எதிரே 1200 சதுர அடியில் மற்றுமொரு பிரியாணி கடையைத் தீற்றோம்.

2003 ஆம் ஆண்டில் தீற்க்கப்பட்ட அந்தக் கடைக்கு "ஆஸிஃப் பிரதர்ஸ்" என்று பெயர். பிரியாணி விற்பனையோடு அங்கு மற்ற நான் வெஜ் அயிட்டங்களையும் தயாரித்து விற்பனை செய்ய ஆரம்பித்தோம்.

பாரம்பரியத்தின் தரம் குறையாத சுவைமாறாத பிரியாணியோடு, புதிய நான்வெஜ் அயிட்டங்களும் சேர்ந்து கொள்ள கடையின் விற்பனை விறுவிறுப்பாக போகக் கொடங்கியது. அதீகரித்துக் கொண்டே இருந்த கூட்டம் அமர இடம் இல்லாமல் குழந்தைகளோடு வெளியில் காத்திருந்து உணவு உண்ண வேண்டிய சூழல். என்ன செய்யலாம் என்ற எண்ணத்திற்கு தீர்வும் கிடைத்தது.

உடனே அந்தக் கடையின் பக்கத்தில் இருந்த இடத்தை பிடித்து ஒட்டலைத் தொடர்கினோம். இப்படியாக பிரியாணி விற்பனை பிரமாதமான வேகத்தில் போய்க்கொண்டிருந்தது. இத்தகைய வெற்றிக்கு காரணம் தரமான பிரியாணியைத் தந்ததோடு நிற்காமல், சில புதிய மாற்றங்களையும் வாடிக்கையாளர் வசதிக்காக நாங்கள் உருவாக்கித் தந்திருந்தது ஒரு காரணம்.

வெற்றிக்கு காரணங்கள்

காலத்திற்கேற்றவாறு, வாடிக்கையாளர் அமர



உணவக இருக்கை வசதிகள், அவர்களுடன் வரும் குழந்தைகள் விளையாட போதுமான பொழுதுபோக்கு வசதிகள், அவர்களின் அவசரத் தேவைகளுக்கேற்ற நுகர்வு வசதிகள் எல்லாம் இருந்தது. என்பதும், எங்கள் ஆசிப் பிரியாணி

ஓட்டல்கள் பெற்றுவரும் வெற்றிக்கு காரணங்களாக அமைகின்றன என்பதைக் குறிப்பிட வேண்டும். அதுமட்டுமா? வாழ்க்கையாளர் சேவையில்தான் எங்களின் முழுமுச்சும் செயல்பட்டுக் கொண்டிருக்கிறது என்பதையும் இங்கே குறிப்பிடவேண்டும்.

இப்படியாக நான் பெற்று வரும் தொழில் வெற்றிக்கு முதல் வாழ்த்து சொன்னவர் தீரு. அஸ்மத் பாய். அதைத் தொடர்ந்து நான் கண்டு வரும் ஒவ்வொரு வெற்றிக்கும் அடிப்படையாக தன்னம்பிக்கையை மேம்படுத்தியவர் எனது தாய். தற்போது தொழிலில் எனது குறையா ஈடுபாட்டுக்கும் மேம்பாடு கொண்ட வளர்ச்சிக்கும் துணையாக நின்று செயல்பட்டு வருகிறார் எனது மனைவி.

இதைப்போன்று, நான் பெற்றுவரும் வெற்றிகளுக்கு எனது தொழிலினை நேசித்து செயல்பட்டு, வருவதையும் குறிப்பிட வேண்டும். வாடிக்கையாளரின் தேவையறிந்த சேவை. தரம் மாறாத தொழிலின் நேர்மை, போன்றவையும் முழுமையான காரணங்கள்.

மாறாத மனமும் குணமும்

விற்பனையின் விரைவிற்காக பிரியாணி தயாரிப்பில் நாங்கள் எந்தவித நவீன தொழில் நூட்பத்தையும் பயன்படுத்துவதில்லை. பாரம்பரியச் சுவையின் தனித்துவம் மாறாத பக்குவத்தில்தான் ஆசிப் பிரியாணி தயாரிக்கப்படுகிறது. உண்பவருக்கு திகட்டாது, நெஞ்செரிச்சல் ஏற்படாது, இது தனிச்சிறப்பு

பிரியாணி தயாரிப்பிற்கு தேவையான மூலப்பொருட்கள் எல்லாமே முதல் தரமானதாக இருக்க வேண்டும் என்பதில் கூடுதல் கவனம் செலுத்தப்படுகிறது. தரமான அரிசி, காரம் குறையாத இஞ்சி, புதம் குறையாத பூண்டு, என இன்ன பிற பொருட்கள் எல்லாம் பசுமை நிற்ம குறையாமல் தரம் பார்த்து வாங்கப்படுகின்றது.

பிரியாணி தயாரிப்பிற்கு தேவையான கறி (மாமிசம்) கூட சுகாதாரமான முறையில், சுத்தமாக. அரசு கறையும் உரிய விதிமுறைகளோடு பாதுகாக்கப்பட்டதா என்கிற அளவுகோல்களோடு பரிசோதித்தே வாங்கப்படுகிறது. தரமற்றது எவ்வையும் எங்கள் சமையலமுறைக்குள் வரக்கூடாது என்பதில் நாங்கள் முழுமையான எச்சரிக்கையோடு வாடிக்கையாளர் நலம் காக்கும் விழிப்புணர்வோடு செயல்பட்டு வருகிறோம். செய்முறையின் ஒவ்வொரு பக்குவழும் பாரம்பரிய அளவுகளில் ஒன்று சேர்க்கப்படுகிறது.

தரமான "தம்" பிரியாணி

ஆசிப் பிரியாணியானது கேஸ் அடுப்பில் சமைக்கப்படுவதில்லை. பாரம்பரிய பிரியாணியின்

சுவை குறையாமல் இருக்க வேண்டும் என்பதற்காக, விறகில் கணல் மூட்டி. கணலில் (அனலில்) பிரியாணியை வேக வைத்து மூடியே "தம் பிரியாணி" தயாரிக்கப்படுகிறது. இதனால், அந்த நாள் பிரியாணி அப்படியே எங்கள் வாடிக்கையாளர்கள் மரபின் மணம் குறையாமல் சுவையோடு உண்ண முடிகிறது.

கேஸ் அடுப்பில் பிரியாணியைச் சமைத்தால் அது பிரியாணிதான். நாங்கள் தரும் சுவை மிக்க "தம் பிரியாணி" அல்ல. இதை வாடிக்கையாளர்கள் அறிய வேண்டும். இதனால்தான் பிரியாணி தயாரிப்பின் ஒவ்வொரு அம்சத்திலும் தனித்துவமான கவனத்தை நாங்கள் மேற்கொள்கிறோம்.

நட்சத்திர ஓட்டல்கள் தராத சுவை

ஒரு முக்கியமான நிகழ்ச்சியை உங்களுடன் பகிர்ந்து கொள்ள வேண்டும். நான் பட்ரோட்டில் பிரியாணி விற்பனையை செய்யத்தொடங்கிய துவக்ககாலம். எங்கள் கடை பிரியாணியைச் சுவைத்துப் பார்த்த ஒரு ஆங்கிலோ இந்தியத் தம்பதியர், நாங்கள் ஸ்டார் ஓட்டல்கள் பலவற்றில் கூட பிரியாணி சாப்பிட்டிருக்கிறோம், ஆனால், உன்னுடைய இந்த சிறிய கடையில் சாப்பிட்ட பிரியாணியின் சுவைக்கு அதெல்லாம் ஸ்டாகவில்லை. இதே தரம், சுவையோடு இருந்தால் உனக்கு நல்ல எதிர்காலம் உண்டு என வாழ்த்தினர்.

நான் தொழிலில் அதன் பின்னர்தான், துணிவு மிக்க நம்பிக்கையோடு அதீதமான வேகத்தோடு செயல்பட ஆரம்பித்தேன். அணி வகுக்கும் வெற்றிகளையும் சந்திக்க ஆரம்பித்தேன். எனது தன்னம்பிக்கையின் ஆணிவேர் இன்னும் அழுத்தமாக பூமியில் பதிய அவர்களின் அந்த வாழ்த்தும் ஒரு முக்கிய காரணம்.

மேலும் எங்கள் பிரியாணியின் சுவைக்கை சிறியவர்கள், கைளாஞ்சர்கள், பெரியவர்கள், பெண்கள் என அனைத்துப் பருவ வாழ்க்கையாளர்களுக்கும் ஏற்ற சுவையினையும் ஆசிப் பிரியாணி பெற்றிருப்பதே ஆகும். வாழ்க்கையாளரின் நலம் கருதும் நினைவோடு நாங்கள் செயல்படுவதால் அஜினோமோட்டோ போன்ற சுவையூட்டுக்களையும் ரேசாயனக்





உணவுப் பிரியர்களின் கனவு உணவாகவும் பிரியாணி நம் வாழ்வில் கிணங்நு விட்டது. நான் பிரியாணி தயாரிக்கும்போது நான் அல்லது எனது மனைவி மேற்பார்வை இடுவது என்பது நான் தவறாத கடமைகளுள் ஒன்று. எங்களைத் தவிர மேனேஜர், பிரான்ச் மேனேஜர்கள், சி.இ.ஓக்கள், சூபர்வைசர்கள் என எல்லோரின் ஒருங்கிணைந்த மேற்பார்வையில்தான் அது நடக்கும்.

தற்போது ஆசிப் பிரியாணியின் கிளைகள் போரூர், ஆழந்தூர், மவண்ட் ரோடு, கீழ்ப்பாக்கம், நூங்கம்பாக்கம் மற்றும் ஜி.எஸ்.டி ரோடு ஆகிய இடங்களில் செயல்பட்டு வருகின்றன. ஒருங்கிணைந்த மையச் சமையலறையிலிருந்து சென்ட்ரலைஸ்டு பிரியாணி தயாரிக்கப்பட்டு, உரிய பாதுகாப்பு முறைகளோடு கிளைகளுக்கு அனுப்பி வைக்கப்படுகிறது.

பெருகி வரும் வாடிக்கையாளர்களின் விருப்பத்திற்கு இணங்க, கிளைகளை சென்னை அளவில் 10 இடங்களில் பரவலாக்கும் தீட்ட வரைவை மேற்கொண்டுள்ளோம். 2015ஆம் ஆண்டு இறுதிக்குள் இவை தீற்கப்படுவது உறுதி.

விரிவாக்கங்களின் சிறப்பம்சம்

ஒன்ம் ஆர்(இல்லடு மகாபலிபுரம் ரோடு) ராய்புரம், பல்லாவரம், கீழ்க்கட்டளை ஆகிய பத்து இடங்களில் கிளைகள் தொடங்கப்பட உள்ளன. இதில் ஓ.எம்.ஆர் பகுதியில் அமைக்கப்பட உள்ள பொரிய ரெஸ்டாரெண்ட் 5 தளங்கள் கொண்டதாக அமைய உள்ளது. இதற்கென செலவு மதிப்பீடு ரூ. 5 கோடி என தீட்டமிடப்பட்டுள்ளது. எனது மனைவியின் மேற்பார்வையில் இதை கொண்டு செல்ல உத்தேசித்துள்ளேன்.

விரைவில் கோவை மற்றும் புதுவையில் அடுத்த கட்ட ஆசிப் பிரியாணியின் கிளைகள் தொடங்கப்படும். குறிப்பாக 2015ன் இறுதிக்குள் 14 கிளைகளாவது தொடங்கப்படும் என்பது நிச்சயிக்கப்பட்ட முடிவில் உள்ளது. தமிழகத்தின் 32 மாவட்டங்களிலும் எங்கள் கிளைகள் அமைய வேண்டும் என்பது தொலைநோக்குத் தீட்டம்.

பிரான்கைசஸ் முறையில் கிளைகள்

கிளைகள் அமைக்க விரும்புவோர் முதலீட்டுப் பங்குதாரராக (இன்வெஸ்ட்மென்ட் பார்டனர்) இருப்பர். அடிப்படை சார்ந்த செயல்பாட்டு



பங்குதாரராக (கூன்செஃப்ட் பார்ட்னராக) நாங்கள் செயல்படுவோம். இந்த முறையில்தான் ஆசிப் பிரியாணியின் கிளைகள் இயங்கும். கோவை நகரம் என்றால் ஒரு பிரான்சைஸ்தான் இருப்பார் அவர்தான் கோவையில் எத்தனை கிளை தீற்ந்தாலும் மேற்கண்ட முறையில் நடத்துபவராக இருப்பார்.

பிற மாநிலங்கள், வெளிநாடுகளில் ...

தமிழகம் தவிர தலைநகரானாவின் ஹெதராபாத். கர்நாடகாவின் பெங்களூர் ஆகிய இடங்களிலும் பிரான்சைஸ் முறையில் ஆசிப் பிரியாணி உணவகங்களை அமைக்க உள்ளோம். இந்த இரண்டையும் 2015 ஆம் ஆண்டுக்குள் தொடங்க உள்ளோம்.

இந்த ஆண்டின் இறுதிக்குள் துபாயில் பிரான்சைஸ் முறையில் தொடங்க உள்ள பிரான்சைஸ் கிளைக்கு திரு. ஷேக் சபியல்லா முதலீட்டு பார்ட்னராகவும், கான்செப்ட் மற்றும் மேனேஜ்மென்ட் பங்குதாரராக ஆசிப் பிரியாணி செயல்படும். நடப்பு ஆண்டு இறுதிக்குள் இக்கிளை தொடங்கப்பட்டுவிடும்

வாழுக்கையாளருக்கான நவீன சேவைகள்

ங்கள் வாழுக்கையாளர்களின் விரைவான சேவைகளுக்காக பல தகவல் தொடர்புகளையும்

உருவாக்கி உள்ளோம். கேவையான சேவைகளை ஆப்ஸ் மூலம் ஆர்டர் கொடுத்தும் பெறலாம். குறைபாடுகளுக்குப் புகாரும் செய்யலாம். அல்லது வெப்பசெட் வழியாக விவரங்களை அறிந்து ஆண்லைனில் ஆர்ட்டரும் கொடுக்கலாம்.

4007 4007 என்ற தொலைபேசி மற்றும் **80560 09911** என்ற கைபேசி எண்ணைத்

தொடர்பு கொண்டால் காலை 11.00 மணி முதல் காலை 3.00 மணி வரை சுவையான, தரமான சுடச்செட் பிரியாணி உங்கள் வீட்டு வாசலுக்கே வந்து "ஹோம் டெலிவரி" செய்யப்படும்.

தங்கள் ரெப்பிடங்களில் ரெந்து ஆர்டர் கொடுப்போரின் தேவைகளுக்காக, விரைந்து உணவைக் கொண்டு சேர்க்கும் சேவைக்காக, நாங்கள் 80 முதல் 90 மோட்டார் செக்கிள்களோடு காத்திருக்கிறோம். காலை 11 மணிக்குத் தொடங்கும் இந்த பிரியாணி சர்வீஸ் விழயற் காலை முன்று மணிவரை ரெந்தும். ரேவு 12 மணிக்குப் பிறகு உணவுகிடைக்காத சூழலில் விழயற்காலையில் சுவையான பிரியாணி வேண்டும் என எதிர்பார்ப்பவருக்கு, எங்களின் இந்த சர்வீஸ் மிகுந்த உதவி புரிகிறது.

வாடிக்கையாளரை மன நிறைவு செய்யும் எங்களின் நிறுவன விரிவு சார்ந்த தீட்டத்துக்கும் தேவையான விவரத்தை தந்து விடுகிறது. எந்தப் பகுதியில் இருந்து சர்வீஸ் கேட்டு அதிக தொலைபேசி அழைப்புகள் வருகிறதோ அங்கு விரைவில் ஆசிப் பிரியாணியின் கிளை துவக்கப்படுவதற்கான சாத்தியக்கூறு மிகுதி. தற்போது 20,000 கால்கள் மாதத்திற்கு வருவது தொடர்ந்து அதிகரித்துக் கொண்டே போகிறது.

நிறைவும் மகிழ்வும் தரும் உபசரிப்பு

வாடிக்கையாளர் சேவையில் ஆசிஃப் பிரியாணி நிறைவான உணவு, மகிழ்ச்சியான விலை என்பதற்கு முக்கியத்துவம் கொடுக்கிறது. பாரம்பரியம் மாறாத உணவைக் கொடுத்தாலும் வாடிக்கையாளர் விரும்பும் நவீன உணவுக் வசதிகளைக் கொடுப்பதீல் நட்சத்தீர் ஓட்டல்களின் நடைமுறையைப் பின்பற்றுகிறது. தரம் குறையாத பிரியாணியைப் பரிசோதிக்கும் குழுவையும் கொண்டுள்ளது.

ஓட்டல்களில் பணியாற்றும் ஊழியர்கள் அனைவருக்கும் தேவையான முறையான பயிற்சிகள் வழங்கப்படுகின்றன. அவர்களுக்கு வாடிக்கையாளர் சேவையின் சிறப்பம் சங்கள் கற்பிக்கப்படுகின்றன. இனிமை மற்றும் தூய்மையின் முக்கியத்துவம் புரிய வைக்கப்படுகிறது.

நிர்வாக விவரங்கள்

கிண்ணியில் அமைந்துள்ள பிரியாணி தயாரிப்புக்கான ஒருங்கிணைந்த சமையலறையில் சுமார் 120 பேர் பணியாற்றுகிறார்கள். எங்கள் ஓட்டல்களில் பணியாற்றும் மொத்த ஊழியர்களின் எண்ணிக்கை 500 பேர்கள் ஆகும்.

வங்கி உதவியால் வளர்ச்சி

ஆசிப் பிரியாணியின் வளர்ச்சிக்கு தொடக்க காலம் முதல் இன்று வரை நெந்தியன் ஓவர்சீஸ் வங்கி பெரும் உதவி செய்து வருகிறது. அப்போது ஆலந்தூர், பம்பல் ஜஜுபி கிளை மேலாளராக இருந்த தீரு. பால்ராஜ் இப்போது புரசைவாக்கம் கிளையில் துணைப்பொது மேலாளராக இருக்கிறார். அவரின் அன்பான ஆதரவில்தான் வங்கி மூலமான நிதி உதவி எங்களுக்கு முதலில் கிடைத்தது. இன்றும் அது தொடருகிறது.

இத்தொழிலில் புதிதாக ஈடுபட விரும்புவோர் உணவுகத் தொழில் சார்ந்த அடிப்படை அனுபவம் பெற்றிருக்க வேண்டும் தயாரிப்பு முதல் விற்பனை, சேவை, விலை, தெளிவான செயல், பட்டறிவு முக்கியம். தொழிலில் குறிப்பிடகாலம் காலம் வரை தாக்குப் பிடிக்க முடிவதும் அவசியம். அது முழுந்தால் தொழிலில் வெற்றி நிச்சயம்.

உலகப் போட்டியும், தீட்டமிட்ட விலக்கும்.

தொழிலில் போட்டி என்று நான் இந்தியாவில் யாரையும் நினைக்கவில்லை. உலக நாடுகள் பலவற்றிலிருந்து நிறைய நிறுவனங்கள் இங்கு வந்து சிக்கன் வியாபாரத்தில் ஈடுபடுகையில் பாரம்பரியான, சுத்தான, சுவையான பிரியாணியை விற்க நான் அங்கே போவதில் எனக்கு பெறும் மகிழ்ச்சி.

எதிர்காலத் தீட்டங்கள் என எடுத்துக் கொண்டால் அமெரிக்கா, சவுதி அரேபியா, சிங்கப்பூர், மலேசியா ஆகிய நாடுகளில் கிளைகள் தீற்கக் கேள்வும். இந்தியாவிலேயே வேறொங்கும் இல்லாத வகையில் நான் பிறந்து வளர்ந்த பல்லாவரத்தில் பிரியாணிக்கென 50 ஆயிரம் சதுராடியில் உணவுகம் ஒன்றைக் கட்டுவது. பழைய விமானம் ஒன்றை வாங்கி, அதை உணவுகம் போல மாற்றி நடத்துவது என்ற எண்ணாங்கள் உண்டு.

குறிப்பாக 2018 ஆம் ஆண்டுக்குள் 300 கோடி விற்று வரவு செய்யும் நோக்குடன் ஆசிஃப் பிரியாணி தீட்டமிட்டு செயல்பட்டு வருகிறது என்கிறார் தீரு. ஆசிப் அகமது.

-இவ்வளவு சாதித்த அவரால் இதையும் சாதிக்க முடியாதா என்ன! வாழ்த்தி விடைபெற்றோம்.

மேலும் வியரங்களுக்கு:

ஆசிப் பிரியாணி பிரைவேட் லிமிடெட்

புதிய எண் 14, பழைய எண் 11/3Q ரெயில்வே ஸ்டேஷன் ரோடு, புனித அந்தோணியார் சர்ச் அருகில்) ஆலந்தூர், சென்னை - 600 016.

தொலைபேசி : 4007 4007

மின்னஞ்சல் : aasifcy@aasifebiriyani.com

இணையதளம் : aasifebiriyani.com

நேர்காணல் : ரேபா
வழவழைப்பு : ஜே.கே.மாறன்

வாசகர்கள், விளம்பரதாரர்கள் மற்றும் பத்திரிகை ஏஜன்டுகளின் அன்பான கவனத்தற்று...

தாங்கள் தொழில்நேசனுக்கு அனுப்பும்
சந்தா, விளம்பரக்கட்டணம் மற்றும் விற்பனை பிரதிகளுக்கான
பணம் / காசோலையை கீழ்க்கண்ட வாங்கிக் கணக்கில்
செலுத்துமாறு கேட்டுக் கொள்கின்றோம்.

Account Name	:	THOZHILNESAN PUBLICATION
Account No.	:	6004 122 0000 209
Bank Name	:	SYNDICATE BANK
Branch	:	Nandanam
Branch Code	:	6004
Branch Address	:	339, TNHB Building, Anna Salai, Nandanam, Chennai - 600 035.
IFSC Code	:	SYNB 000 6004

மேலும் விவரங்கள் அறிய 98412 11806 என்ற
கைபேசியில் தொடர்பு கொள்ளவும்



19/39, பள்ளிக்கூட சாலை, சி.ஐ.டி. நகர், நந்தனம், சென்னை-35.
கைபேசி: 98412 11806 மின்னஞ்சல்: thozhilnesano6@yahoo.com

நெடியன் வங்கியின் மொத்த வர்த்தகம் ஞ. 3 லட்சம் கோடியைக் கடந்தது!

சேமிப்பு மற்றும் நடப்புக் கணக்குகள் (CASA) 15.48% வளர்ச்சிபெற்றுள்ளது.

ஜூலை 23, 2015 அன்று நடைபெற்ற 2015-16 முதலாவது காலாண்டிற்கான (2015-16) நிதியறிக்கை மற்றும் இலாப நட்ட கணக்கு விவரத்தை இந்தியன் வங்கியின் இயக்குனர் குழுமம் அங்கீகரித்து ஏற்றுக் கொண்டது.

தலைவர் மற்றும் நிர்வாக இயக்குனர் திரு. மகேஷ் குமார் ஜயின் (கூடுதல் பொறுப்பு) இந்தியன் வங்கியின் காலாண்டிற்கான செயல்பாடுகளை விளக்கியபோது...

இந்தியன் வங்கியின் உலகளாவிய வர்த்தகம் ரூ. 3 லட்சம் கோடியை எனும் மைல்கல்லைத் தாண்டி ரூ. 3,00,436 கோடியை எட்டியுள்ளது.

மொத்த டெபாசிட்டுகள் ரூ. 1,75,438 கோடியை எட்டி 12.94% வளர்ச்சியாக நிலவியது (y-o-y) மொத்த கடன்களானது ரூ. 1,24,998 கோடியை எட்டி 6.24% (y-o-y) வளர்ச்சியாக நிலவியது என்றார்.

மொத்த வாராக்கடன்களின் தொகையானது அதிகமாகாமல் ரூ. 145 கோடி எனும் அளவிற்குக் குறைக்கப்பட்டுள்ளது. இது முடிவுற்ற 12 காலாண்டு களில் மிகக் குறைந்ததாகும். வங்கியின் 30.06.2015 அன்று மொத்த வாராக்கடன்கள் 4.65% என்றும் நிகர வாராக்கடன்கள் 2.62% ஆகவும் நிலவியது. இவற்றிற்கான ஒதுக்கீடானது மார்ச் 2015ல் நிலவியதைவிட மேம்பாடு அடைந்தது. 60.90% (60.08%)

வங்கியின் காலாண்டு 2015-16க்கான செயல்முறை இலாபம் (y-o-y) 11.25 % வளர்ச்சி கண்டு ரூ. 708.64 கோடியாக உள்ளது என்றார். இது Q1 FY 2014-15ல் ரூ. 637 கோடியாக இருந்தது.)

வங்கியின் Q1 FY 2015-16க்கான நிகர லாபம் அதிகரித்து ரூ. 215.28 கோடி என்பதாக இருந்தது. இது Q1 FY 2014-15ல் ரூ. 207 கோடியாக இருந்தது.

(CASA) சேமிப்பு மற்றும் நடப்புக் கணக்குகள் தொகை 15.48% வளர்ந்தது ரூ. 49,452 கோடியை அடைந்தது. இவற்றுள் சேமிப்புக் கணக்குகள் 15.88% அளவு வளர்ந்து ரூ. 42,294 கோடியாக இருந்தது.

வங்கியானது அதீக வட்டி தர வேண்டிய வைப்பு நிதிகளை (டெபாசிட்டுகளை) ரூ. 2585 கோடி எனும் அளவிற்கு நடப்பு 2015-16 காலாண்டில் குறைந்துள்ளது. இதனால் டெபாசிட்டுகளுக்கான செலவுகளானது 6.94% ஆகக் குறைந்துள்ளது. இது இதே காலத்தில் கடந்த வருடம் 7.14% ஆக இருந்தது.

வங்கியின் நிகர மதிப்பு நடப்புக் காலாண்டில் ரூ. 12,773 கோடி என்பதாக வளர்ச்சி கண்டுள்ளது. இது கடந்த ஜீன் 2014ல் ரூ. 11,743 கோடி என்பதாக இருந்தது மேலும் வங்கியின் ஒட்டு மொத்தமான மூலதன நிலவரம் நல்ல ஆரோக்கிய நிலையை எட்டியுள்ளது. மூலதன போதுமை விகிதம் BASEL III படி முன்னேற்றம் கண்டு நடப்புக் காலாண்டின் முடிவில் 12.12% ஆக உள்ளது. இதில் (டயர் | மூலதனம் TIER I) முதல் நிலை 10% ஆக இருந்தது.



Shri M K Jain, Managing Director and CEO (Additional Charge), Indian Bank addressing the Press/ Media during the Q1 Press Meet. Also seen in the picture General Managers of Indian Bank Shri Srinivas Raghavan K and Shri Prashanth V A.

முதல் காலாண்டு 2015-16ல் சொத்துகளின் மீதான நிகர வருவாயானது 0.43% ஆகவும் நிகர வட்டி மார்ஜினானது 2.36% ஆகவும் நிலவியது.

வங்கியானது வலைப் பின்னலமைப்பாக 2413 கிளைகளை கொண்டு, வெளிநாடுகளில் சிங்கப்பூர், கொழும்பு, ஜாஃப்னா ஆகிய இடங்களில் கிளைகளையும் கொண்டுள்ளது. இது 30 ஜீன் 2015 வரையிலான நிலவரம் ஆகும். தற்போது புதிதாக தீற்க்கப்பட்ட ஏடுகள் சேர்க்கப்பட்டு மொத்த ஏடுகள் 2438 எனும் அளவிற்கு உயர்த்தப்பட்டது. வாடிக்கையாளர்களின் வசதியைப் பெருக்கும் வண்ணமாக 6 டிஜிட்டல் கிளைகள் செயல்படுகின்றன

பிரதான் மந்திரி ஜன்தன் யோஜனா PMJDY கீழ் செயல்பாடு.

பிரதான் மந்திரி ஜன்தன் யோஜனா (PMJDY) துவக்கப்பட்ட நாள் முதல் (16.08.2014) இதில் சேர்ந்த தொகை ரூ. 204.90 கோடியாகும்.

ஓவர்ட்ராஸ்ப்ட் வழங்குதல் ரூ. 68.10 லட்சம் 2183 கணக்குகளுக்கு ஓவர்ட்டிராஸ்ப்ட் வழங்கப்பட்டது.

30 ஜீன் 2015 வரை ரூபே அட்டைகள் (Rupay) 26.81 லட்சம் பி எஸ் பி டி கணக்குகளுக்கு வழங்கப் பட்டுள்ளது. 2015 ஜீன் 30வரை துவக்கப்பட்ட கணக்குகள் 27.12 இலட்சமாகும்.

பிரதான் மந்திரி சுரக்ஷா பீமா யோஜனா (PMSBY), பிரதம மந்திரி ஜீவன் பீமா யோஜனா (PMJJBY) மற்றும் அடல் பென்சன் யோஜனா (APY) தீட்டங்களில் வங்கியின் செயல்பாடு (30.06.2015) வரை :

தீட்டத்தின் பெயர்	துவக்கப்பட்ட கணக்குகள் விவரம் :
-------------------	---------------------------------

அடல் பென்சன் யோஜனா (APY)	39,174
--------------------------	--------

பிரதம மந்திரி ஜீவன் பீமா யோஜனா (PMJJBY)	6,46,196
---	----------

பிரதான் மந்திரி சுரக்ஷா பீமா யோஜனா (PMSBY)	13,61,961
--	-----------

மேற்கண்ட விவரங்களை இந்தியன் வங்கியின் நிர்வாக இயக்குநர் தீரு. மகேஷ்குமார் ஜயின் (கூடுதல் பொறுப்பு) செய்தியாளர்கள் சந்திப்பின் போது தெரிவித்தார்.

- நூர்லிமா

புதிய சொகுசுக் காரை இந்தியாவில் மறிமுகப்படுத்தியது வால்வோ!

வால்வோ ஆட்டோ இந்தியா (VOLVO AUTO INDIA) நிறுவனம், இந்தியாவில் "எஸ்60 டிரி" பெட்ரோல் கார், ஆட்டோமேடிக் 8-ஸ்பிட் எஃப்படிள்யூடி (FWD), 306 குதிரைத் திறன் மற்றும் 400NM திருப்புத் திறனில் கிடைக்கிறது. வால்வோ "எஸ்60 டிரி" பெட்ரோல் கார் விலை ரூ. 42 இலட்சமாகும் (எக்ஸ் ஷோரும் டெல்லி). நாடு முழுவதிலும் உள்ள வால்வோ ஸெலர்கள் மூலம் விற்பனைக்குக் கிடைக்கும்,

சென்னை, தேனாம்பேட்டை, அண்ணா சாலையில் ஆர்டெமிஸ் கார்ஸ் (ARTEMIS CARS) நிறுவனம் சென்னையின் விநியோக உரிமையைப் பெற்று புதிய ஷோருமைத் திறந்துள்ளது. இந்த சொகுசு அதிநவீன விற்பனையைக் 4,600 சதுர அடி பரப்பளவில் கம்பீரமாகக் காட்சி அளிக்கிறது. திருமதி. நிருத்யா வெட்டி மற்றும் தீரு. சிவகணேஷ் பாலசுப்ரமணியம் ஆகியோர் இதன் உரிமையாளர்கள்.

இந்த கார் அறிமுகம் குறித்து வால்வோ ஆட்டோ இந்தியாவின் நிர்வாக இயக்குனர் தீரு. டாம்வோன் பான்ஸ்டார்ஃப் கூறுகையில், "வால்வோ கார் அதிகமாக விற்பனையாகும் சந்தைகளில் இந்தியாவும் ஒன்றாகும், அண்மையில் XC90, V90 கிராஸ் கண்டிரி பெட்ரோல், V40 ஆகிய கார்களை அறிமுகம் செய்துள்ளோம். தற்போது 'எஸ்60 டிரி' பெட்ரோல் காரை அறிமுகம் செய்துள்ளோம். இதை அடுத்து இந்தியாவில் எங்களுடைய பிராண்ட் வலுவாக காலான்றும், வலிமை, அழகு மற்றும் வசதி ஆகியவை சம அளவில் ஒருங்கிணைந்துள்ள கவர்ச்சிகரமான கார். 'வால்வோ எஸ்60'. இந்தியாவில் வால்வோ காரின் சந்தை பங்களிப்பு மேலும் அதிகரிக்கும் என்றும் வாடிக்கையாளர்களின் ஆதரவு பெருகும் என்றும் நம்புகிறோம், சென்னையில் எங்களுடைய புதிய ஸெலர்

மூலம் ரீடெயில் விற்பனையில் களமிறங்கி உள்ளது மகிழ்ச்சி அளிக்கிறது" என்று கூறினார்.

வழவமைப்பு

சாலையில் கவர்ச்சிகரமாக தோன்றும் கார்

முன்பு வழவமைப்பால் இந்த கார் சாலையில் கம்பீரமாக காட்சி அளிக்கும். அதை ஃபோகஸ் மற்றும் அழகாக தோன்றும் முகப்பு விளக்குகள் காரின் முன்பு தோற்றுத்தை எடுப்பாகக் காட்டுகிறது. இந்த 'எஸ்60' காரில் முன்பக்கம் மற்றும் பின்பக்கம் ஆகிய இரண்டிலும் நேர்க்கோடுகள் காணப்போரை கவரும் வகையில் அமைந்துள்ளன.

வாடிக்கையாளர்கள் செந்த விருப்பத்திற்கு ஏற்ப சக்கரங்கள் பல்வேறு டிசைன்களில் உள்ளன. வசதி மற்றும் சொகுசு தன்மைக்கு எவ்வித பாதிப்பும் ஏற்படாத வகையில் 18 அங்குல சக்கரங்கள் கொண்டுள்ளன.

பாதுகாப்பு மற்றும் ஆதரவு

வால்வோவின் பாதுகாப்பு அம்சங்களில் 'இன்டெல்லி கேஃப் எனப்படும் புத்திசாலித்தனமான பாதுகாப்பு ஓட்டுனரின் நலனை இலக்காகக் கொண்ட ஒரு தனி அம்சம் இடம் பெற்றுள்ளது.

இந்த 'எஸ்60' காரில் நகரங்களில் செல்வதற்கான பாதுகாப்பு அம்சம் மேம்படுத்தப்பட்டுள்ளது. மணிக்கு 50 கீலோ மீட்டர் வரை இது செயல்படும். முன்பும் செல்லும் வாகனம் மொதுவாகச் சென்றால் அல்லது நின்றால் அல்லது இந்த கார் நின்று கொண்டிருக்கும் வாகனத்தை நோக்கி வேகமாகச் செல்லும்போது ஓட்டுநர் உரிய நேரத்தில் செயல்படத் தவறினால், இந்த கார் தானாகரே நின்றுவிடும்.



ஓர மோதல் தடுப்பு முறை:

இருத்தில் ஏதும் மோதல் ஏற்படும் நிலையில், இந்த ஓர மோதல் தடுப்பு முறை துரிதமாக செயல்பட்டு அதனை தடுக்கிறது. பக்கத்தில் மோதல் ஏற்படும் நிலையில், அந்த மோதலின் தாக்கத்தை கார் பாடி முழுவதும் பரவச் செய்து காரில் பயணிப்பவர்களுக்கு எவ்வித பாதிப்பும் ஏற்படாமல் காப்பாற்றுகிறது. மேலும் இரண்டு அறை உள்ள காற்று பைகள் உடனடியாக எழும்பி பயணிப்பவர்களின் மார்பு மற்றும் இடுப்பை பாதுகாக்கிறது. விரிவடையக் கூடிய தீரை. முன்புறம் மற்றும் பின்புறம் பயணிப்பவர்களின் தலையை பாதுகாக்கிறது.

தனி நபர் கார் தகவல் அளிப்பான்

இந்த வால்வோ பி.சி.சி (PCC-Pocket-sized Control Centre) ஒரு பாக்கெட் அளவிலான கட்டுப்பாட்டு சாதனம் இது. கார் மூடப்பட்டுள்ளதா

என்பதா என்பது பற்றியும் அலாரம் நிலவரம் போன்ற முக்கியமான பாதுகாப்பு தகவல்களை ஓட்டுநெருக்கு அளிக்கிறது. உலகிலேயே முதன்முதலாக அறிமுகப் படுத்தப்பட்டுள்ள நவீன ரிமோட் தொழில் நுட்பம் மற்றும் ஹார்ட் பீட் சென்சார் வாயிலாக வெளியான் யாரும் காரின் உள்ளே இருந்தால் அதனை கண்டுபிடித்து விடலாம்.

இந்த பி.சி.சி முறை. 100 மீட்டர் வரை உள்ள தூரத்தில் கார் லாக் ஆகியிருந்தாலோ அல்லது அலாரம் அடித்தாலோ மற்றும் காரின் உள்ளே யார் இருந்தாலும் அதனை தெரிவிக்கிறது. இந்த சாதனத்தின் வாயிலாக சாவி இல்லாமல் காரை தீற்தல் மற்றும் ஓட்டுதல் போன்றவற்றை மேற்கொள்ளலாம்.

வால்வோ கார் பற்றிய கூடுதல் விவரங்களுக்கு. www.volvolcars.in-க்கு வருகை தாருங்கள்.

-அமர்நாத்

தொழில்முனைவுத்தீரன் 360°

8வது டைகான் சென்னை மாநாட்டின் கருப்பொருளாக இடம்பெறுகிறது!

தமிழ்நாட்டிலுள்ள தொழில் முனைவோர் களுக்கான மிகப்பெரிய ஒருங்கிணைப்பு மாநாடான டைகான் சென்னை 2015, சென்னையின் கிண்டியில் அமைந்துள்ள ITC கிராண்ட் சோழாவில் 2015 அக்டோபர் 31-ம் தேதியன்று, நடைபெறவிருக்கிறது. சிந்தனைச் சிற்பிகள், தொழில்முனைவோர்கள், புது செயல்முயற்சிகளுக்கான முதலீட்டாளர்கள், ஏஞ்சல் முதலீட்டாளர்கள், ஒழுங்குமுறை அமைப்பின் நிர்வாகிகள், வங்கியாளர்கள், கல்வியாளர்கள் மற்றும் மாணவர்கள் உட்பட 1200-க்கும் அதிகமான பிரதிநிதிகள் பங்கேற்க விருக்கின்ற இந்நிகழ்வின் கருப்பொருளாக தொழில்முனைவுத்தீரன் 360° என்பது தேர்வு செய்யப்பட்டிருக்கிறது.

இந்த ஆண்டு டைகான் நிகழ்வானது, தொழில் முனைவுத்தீரனின் பல்வேறு அம்சங்களை விரிவாக உள்ளடக்கியவாறு ஒரு பன்முக வழித்தட நிகழ்ச்சியாக நடைபெறவிருக்கிறது. தொடக்க அமர்வு மற்றும் இறுதி அமர்வு ஆகியவை அல்லாமல், நிஜ வாழ்க்கை வெற்றிகள், ஒன்றுக்கும் மேற்பட்ட மாஸ்டர் கிளாஸ் அமர்வுகள் இதில் இடம்பெறுகின்றன. வாடிக்கையாளரை கவர்ந்து கையகப்படுத்துவது, வருவாய் உருவாக்கம், நிதி தீர்ட்டல் போன்ற தலைப்புகளும் இவ்விவாதங்களில் இடம்பெறும். "பவுண்டர் களைக்ட் நிறுவனர்களோடு பிணைப்பு ஏற்படுத்துதல்) என்ற தனித்துவமான செயல் திட்டம் ஒன்று, ஒரே மாதிரியான இலட்சியம்,

பேரார்வம் மற்றும் சிறப்பான தீரன்களைக் கொண்டிருக்கிற சாத்தியமுள்ள இணை நிறுவனர்களை கண்டறியவும், சந்தீக்கவும் புதிய நிறுவனங்களைத் தொடங்க விரும்புபவர் களுக்கும் மற்றும் தொழில்முனைவோர்களுக்கும் உதவும். "மென்டார் களைக்ட்" என்ற செயல் தீட்டமானது, அனுபவம் வாய்ந்த, வெற்றிகரமான தொழில்முனைவோர்களை சந்தீக்கவும் மற்றும் அவர்களிடமிருந்து கற்றுக்கொள்ளவும் இளம் தொழில்முனைவோர்களுக்கு ஏதுவாக்கும்.

இந்த ஆண்டு, டை சென்னை அமைப்பால் முன்னோடித்துவமாக செயல்படுத்துகின்ற தீட்டங்களில் ஒன்றாக, பிசினஸ் இன்குபேட்டர் செயல்தீட்டம் அறிமுகம் செய்யப்படுகிறது. தமிழ்நாட்டின் மாணவர்கள் மத்தியில் தொழில் முனைவுத் தீரனையும், முயற்சியையும் ஊக்குவிக்கும் குறிக்கோளோடு, இம்மாநிலத்தீவுள்ள கல்லூரிகள் அவர்களது கல்லூரி வளாகங்களில் தொழில்நுட்ப பிசினஸ் வளர்ப்பு மையங்கள் (இன்குபேட்டர்ஸ்) நிறுவுவதற்கு உதவும். ஒரு ஆண்டு நீடிக்கின்ற இச்செயல்தீட்டமானது, இந்த ஆண்டு டைகான் சென்னை நிகழ்வில் தொடங்கப்படும். இந்நிகழ்ச்சியில் 30-க்கும் கூடுதலான கல்லூரிகளைச் சேர்ந்த ஆசிரியர்கள் / கல்வியாளர்கள் பங்கேற்பார்கள் என எதிர் பார்க்கப்படுகிறது.

டை சென்னை அமைப்பின் தலைவரும், டை குளோபல் அறங்காவலர்கள் குழுவின் உறுப்பினருமான தீரு. லட்சுமி நாராயணன்,



இந்திகழ்ச்சி குறித்து பேசுகையில், "ஒரு தொழில்முனைவோரின் பாதை என்ன என்பதை புரிந்துகொள்வதை டை சென்னை எப்போதுமே தனது குறிக்கோளாக வைத்திருக்கிறது மற்றும் அவர்களது லட்சியக்கணவை அடைவதற்கு எல்லைகளையும் கடந்து அவர்களுக்கு ஆதரவளித்து வந்திருக்கிறது. சிறப்பாக தங்களை நிலை நிறுத்திக் கொண்டிருக்கிற தொழில் தலைவர் களுக்கும் மற்றும் முன்னேற துடிக்கின்ற தொழில்முனைவோர்களுக்கும் இடையே ஒரு ஒத்திசைவான சமநிலையை இது எப்போதுமே கண்டறிகிறது என்பதே, டை சென்னை அமைப்பின் சிறந்த செயல் அம்சங்களுள் ஒன்றாகும். தொழில்-வர்த்தக சமூகத்தின் அனைத்து பிரிவுகளிலும் ஆர்வப் பொறியை பற்றவைத்து சிறப்பான ஊக்கத்தை இந்த ஆண்டு நிகழ்வு அவர்களுக்கு வழங்கும் என்று நான் உறுதியாக நம்புகிறேன்." என்று கூறினார்.

டைகான் சென்னை 2014 நிகழ்வின் தலைவரான திருமதி. பத்மா சந்திரசேகரன் பேசுகையில், "டை சென்னை அமைப்பின் வருடாந்திர மாநாடு நிகழ்வான டைகான், எப்போதுமே சிறப்பான பங்கேற்பை பெற்றிருப்பதோடு இதீல் பங்கேற் பவர்களுக்கு பயனுள்ள சிறந்த மதிப்பையும் வழங்குவதாக இருந்து வருகிறது. இந்த ஆண்டின் பன்முக வழித்தட அணுகுமுறையும் மற்றும் தொழில்நுட்ப பிசினஸ் இன்குபேட்டர் செயல்திட்டம், மென்டார் களைக்ட், ஃபவுண்டர் களைக்ட் போன்ற பல புதிய செயல்முயற்சிகளும், இந்த ஆண்டு டைகான் நிகழ்வை புதிய உயரத்திற்கு நிச்சயமாக இட்டுச் செல்லும்."

அதிக விவரங்களுக்கு :

www.tieconchennai.com என்ற
இணையத்தளத்திற்கு விஜயம் செய்யவும்.

-சீனிவாசன்

மகளிர் மற்றும் இளைஞர்களுக்கான தொழில் வாய்ப்புகள் கருத்தரங்கம்

மகளிர் மற்றும் இளைஞர்களுக்கான தொழில் வாய்ப்புகள் என்ற பெயரில் மாபெரும் இரண்டு நாள் சிறு தொழில் வளர்ச்சிக் கருத்தரங்கமும், தமிழ்நாடு மகளிர் தொழில் முனைவோர்கள் சங்க ஒவ்வு மாநில மாநாடு, திருச்சி செயின்ட் ஜோசப் கல்லூரி அரங்கத்தில் சிறப்பாக நடைபெற்றது.

32 மாவட்டங்களிலிருந்து சுமார் 400 தொழில் முனைவோர்கள் கலந்து கொண்டு பயிற்சி பெற்று பல புதிய தீட்டங்கள் பற்றி அறிந்து சென்றனர். தீருமிகு. மோ. மல்லிகா வரவேற்க மாநில தலைவர் தீருமிகு. ராணி முரளிதூரன் தலைமை உரையாற்றினார். அவர் பேசும் பொழுது கடந்த 9 ஆண்டுகளில் தமிழ்நாடு மகளிர் தொழில் முனைவோர் சங்கம் ஆற்றிய பணிகள், கொடுத்த பயிற்சிகள், உருவாக்கிய தொழில் முனைவோர். அரசின் கடனுதவிகள், சலுகைகள், மானியங்களை முழுமையாகப் பயன்படுத்த முன்வருமாறு கேட்டுக் கொண்டார்.

சங்க ஸ்தாபகரும், பாரதிதாசன் பல்கலைகழக மகளிரியல் துறை இயக்குநர் தீருமிகு. ந. மணிமேகலை அவர்கள் பேசும் பொழுது பல புதிய துறைகளில் இச்சங்க உறுப்பினர்கள் எப்படி நுழைந்து வெற்றி பெற்றார்கள் என்பதை விரிவாக விளக்கினார். இன்றும் பெண் தொழில் முனைவோர்கள் ஏதேனும் பொருட்களை தயாரித்து, மார்க்கெட் செய்து வெற்றி பெறுவது மிக கஷ்டமாக இருப்பதாக கூறினார். ஓவ்வொரு



WEAT

Women Entrepreneurs Association of Tamil Nadu

அரசுத்துறையும் செய்து வரும் சேவைகள், உதவிகள் அவர்களின் கடனுதவி தீட்டங்களை பட்டியலிட்டு பயன்படுத்திக்கொள்ள வேண்டுமென, கேட்டுக்கொண்டு இக்கருத்தரங்கிற்கு உதவிய அரசுத்துறைகள், வங்கிகள், மாவட்ட தொழில் மையம், தமிழ்நாடு தொழில் முதலீட்டு கழகம், சிட்கோ என்.எஸ்.ஐ.சி., ஆசியா பவண்டேஷன். பாரதிதாசன் பல்கலைக்கழகம், தீருச்சி மாவட்ட, சிறு, குறுந்தொழில்கள் சங்கம், பல அரசு சாரா தொண்டு நிறுவனங்களுக்கு நன்றி கூறினார். சென்னை, சிறு, குறு நடுத்தர தொழில்கள், வளர்ச்சி நிறுவன இணை இயக்குநர் தீரு. நே. சீனிவாசனு அவர்கள் பேசும் பொழுது "வீட் அமைப்பின் சேவைகளை பாராட்டி விட்டு எம்.எஸ்.எம்.இ வளர்ச்சி நிறுவன ஆலோசனை, பயிற்சி, மார்க்கெட்டிங் உதவிகள், கண்காட்சிகள் பற்றி எடுத்துறைக்தார்.

தீருச்சி மாவட்ட தொழில் மைய பொது மேலாளர் தீரு. எஸ். கந்தசாமி, பாரத ஸ்டேட் வங்கி, துணை பொதுமேலாளர் தீரு. பி. சிவக்குமார், தேசிய சிறு தொழில் கழக மேலாளர், தீரு. கார்த்திகேயன், தமிழ்நாடு தொழில் முதலீட்டு கழக கிளை மேலாளர் தீரு. கே. சுசில் குமார்,



தீருமதி. ராணி முரளிதரன்

அரசு சாரா தொண்டு நிறுவன தலைவர், தீருமிகு. கண்ணகி சந்திரசேகர், எம்.ஏ.எம். பொறியியல் கல்லூரி செயலர் தீருமிகு. பாத்திமாபத்தூல் மாலிக், தீருச்சி மாவட்ட சிறு தொழில் சங்க தலைவர், தீரு. ராஜாரைப்ரோ, கனரா வங்கியின் துணை பொதுமேலாளர், தீரு. பழனிவேலு, தொழில் மற்றும் விவசாய ஆலோசகர், தீரு. எம். ஞானசேகர் அவர்கள் விரிவாக பேசி பயிற்சி அளித்தனர். தீருச்சி மாவட்ட தலைவி எம். னீபவல்லி அவர்கள் நன்றி கூறினார்.

விழாவில் தீருமிகு. பேராசிரியை ந. மணிமேகலை வரவேற்க சங்கத் தலைவி தீருமிகு. ராணி முரளிதரன் சங்கத்தின் நோக்கமும், பங்களிப்பையும் பற்றி பேசினார். பாரத்தாசன் பல்கலைகழக

மாண்புமிகு துணை வேந்தர், முனைவர் தீருமிகு. வெ.மா. முத்துகுமார் அவர்கள் வெற்றி பெற்ற 10 மகளிர் தொழில் முனைவோருக்கு ரூ.25,000/- கடனுதவிக்கான காசோலைகளை வழங்கியும், பாராட்டியும் பேசினார். விழா மலரையும் வெளியிட்டார்.

இச்சங்கம் பல கிராமங்களை தத்தெடுத்து பயிற்சிகள் அளித்து முன்னோடி கிராமங்களாக மாற்ற வேண்டுமென கேட்டுக்கொண்டார். இச்சங்கத்திற்கும், தொழில் முனைவோர்களுக்கும் தேவையான அனைத்து உதவிகளையும் செய்ய தயாராக இருப்பதாகக் கூறினார். தொழில் முனைப்பின் அவசியத்தை 1 மணி நேரம் விரிவாக எடுத்துரைத்தார்.

மேலும் தமிழ்நாடு சாலை மேம்பாட்டு தீட்ட மாவட்ட வருவாய் அலுவலர் தீருமிகு. ரோ. ரேவதி அவர்கள் தஞ்சை "இந்திய அரசின் பயிர்பதன பயிற்சி மைய" உதவி பேராசிரியர் தீருமிகு. தூர்கா தேவி, அக்குபஞ்சர் மருத்துவர் தீருமதி. கைரோஸ் பேகம், அழகிய கைவினைப் பொருட்கள் தயாரிப்பாளர் தீரு. ஜானகிராமன், சென்னை என்.எஸ்.ஐ.சி, தொழில் நுட்ப பயிற்சி மைய மேலாளர், தீரு. பால சுப்ரமணியன், மருத்துவர், தீரு. ராமசாமி தேசாய் ஆகியோரும், வீட்டு தோட்டம் பற்றி குடும்பம் நிறுவன அலுவலர் தீரு. ராமதாஸ் ஆகியோரும் பயிற்சி அளித்தனர். மாவட்ட செயலர் தீருமதி. ப. கீதா சந்திரன் நன்றி கூறினார்.

- மாலிக்

சூப்பிட்டு துகவல்

பேசிய பின்
வருந்துவதை விட
பேசுவதற்கு முன்
யோசனை செய்வதே
நல்லது.

மை காஸ் எல்.பி.ஐ.

சிலின்டர் தமிழகத்தில் அறிமுகம்!

சண்டிகரைச் சேர்ந்த வொர்த்தவைல் காசஸ் நிறுவனம் [Worthwhile Gases Private Limited (WGPL)] மானியம் இல்லாத சமையல் எரிவாயு சிலின்டர்களை தமிழ்நாட்டில் சப்ளை செய்வதற்காக. வி.எம். ஏஜன்சீஸ் (V.M.Agencies) நிறுவனத்துடன் விநியோக ஒப்புந்தம் ஒன்றை மேற்கொண்டுள்ளது.

"மை காஸ்" (MY GAS) என்ற பெயரிலான சமையல் எரிவாயு சிலின்டர்கள் 6 கிலோ (விலை ரூ. 392); 15 கிலோ (விலை ரூ. 981) மற்றும் 17 கிலோ (விலை ரூ.1,112) ஆகிய வகைகளில் கிடைக்கும் இந்த சமையல் எரிவாயு சிலின்டர்கள் துரிதமாக சப்ளை செய்யப்படும் காலையில் செய்யப்படும் புக்கிங்குகளுக்கு மதியமும். மதியத்திற்கு பிறகு புக்கிங் செய்யப்படும் ஆர்டர்களுக்கு மறுநாள் காலையிலும் டெலிவரி செய்யப்படும். மேலும் விவரங்களுக்கு, 097515 94615 என்ற எண்ணைத் தொடர்பு கொள்ளலாம்.

அமெரிக்காவைச் சேர்ந்த டாரஸ் எனர்ஜி கம்பெனி (Torus Energy Co) அந்நாட்டில் எரிசக்தி மேலாண்மை மற்றும் தீவு அளிப்பதில் முன்னணி நிறுவனமாகத் திகழ்கிறது. இது வொர்த்தவைல் நிறுவனத்தின், தொழில்நுட்பப் பங்குநராகும். டாரஸ் எனர்ஜி நிறுவனம் புதுப்பிக்கத்தக்க எரிசக்தி உருவாக்கம், எரிசக்தி உற்பத்தி, எரிசக்தி மேலாண்மை ஆகியவற்றில் நிபுணத்துவம் பெற்றுள்ளது. இந்நிறுவனம் வொர்த்தவைல் நிறுவனத்திற்கு எரிவாயு உற்பத்தி செயல்பாடுகள், எரிவாயுவை தரத்துடன் சிலின்டர்களில் அடைப்பதற்கான நடைமுறைகள் மற்றும் சர்வதேச சந்தையில் உயர்தரம் வாய்ந்த எரிவாயுவைக் கொள்முதல் செய்தல் போன்ற பணிகளை மேற்கொள்ளும்.

சமையல் எரிவாயு விநியோகம் குறித்து, வொர்த்தவைல் நிறுவனத்தின் நிர்வாக இயக்குநர் திரு. அக்ஷய் ஜயின் கூறுகையில், "சமையல் எரிவாயு விநியோகத்தில் கடுமையான கட்டுப்பாட்டு விதிமுறைகள் உள்ளன. வெடிமருந்து பொருட்களுக்கான தலைமை கட்டுப்பாட்டாளர் (Chief Controller of Explosives), பெட்ரோலியம்



மற்றும் வெடிமருந்து பொருட்கள் பாதுகாப்பு அமைப்பு (Petroleum and Explosives Safety Organization) மற்றும் இதர அரசு அமைப்புகளின் விதிமுறைகளை நிறைவு செய்யும் வகையில் வொர்த்தவைல் நிறுவனம் தரக்கட்டுப்பாடு பரிசோதனை மற்றும் தொழில்நுட்பத்தை பின்பற்றுகிறது" என்று கூறினார். மேலும் அவர் கூறுகையில், "இல்லத்தரசிகளுக்கும், தொழிற்சாலைகளுக்கும் உயர்தர சமையல் எரிவாயு சிலின்டர்கள் தாராளமாகவும், உடனடியாகவும் கிடைக்க வேண்டும். இந்த லட்சியத்தை நிறைவேற்றும் வகையில் எங்களுடைய விநியோகஸ்தர்கள் செயல்படுகின்றனர். ரெகுலேட்டர் மற்றும் சிலின்டர்களை மாற்றித் தரும் மையங்களாக



இவை செயல்படும் வாடிக்கையாளர்களின் 100 சதவீத தீருப்தியைப் பெறுவதே எங்களுடைய நோக்கம்" என்று தெரிவித்தார்.

வாடிக்கையாளர்களிடமிருந்து வரும் அனைத்து அழைப்புகளுக்கும் உடனடியாக பதில் அளிப்பதற்காக **18004190699** என்ற கட்டணமில்லா டோல் ஃபாரி தொலைபேசி என் வழங்கப்பட்டுள்ளது.

பெட்ரோலியத் துறை தகவலின்படி தமிழ்நாட்டில் ஆண்டுக்கு 12 இலட்சம் டன் சமையல் எரிவாயு தேவைப்படுகிறது. ஆணால் சப்ளை 4 இலட்சம் டன்னாக மட்டுமே உள்ளது. தமிழ்நாட்டில் 1.53 கோடி சமையல் எரிவாயு வாடிக்கையாளர்கள் உள்ளனர். இவர்களில் மானியம் இல்லாத சமையல் எரிவாயு சிலின்டர்கள் பயன்படுத்தும் வாடிக்கையாளர்களின் தேவைகளை உடனடியாகப் பூர்த்தி செய்ய இந்நிறுவனம் திட்டமிட்டுள்ளது.

தீரு. ஜெயின் மேலும் தெரிவிக்கையில், "தமிழ்நாட்டில் தீருவள்ளூர் மாவட்டத்தில் அமைந்துள்ள -1,000 டன் தீறன் கொண்ட சமையல் எரிவாயு நிரப்பும் பாட்டிலிங் தொழிற் சாலையட்டின் ஒப்பந்தம் ஒன்றை மேற்கொண்டுள்ளோம். எனவே காஸ் விநியோகத்தை உடனடியாகத் தொடங்குகிறோம்.

முதல் மூன்று மாதங்களுக்குள், சென்னை, கோயம்புத்தூர், மதுரை, திருச்சி, திருப்பூர், சேலம் ஆகிய 6 மாவட்டங்களில், 6 விநியோகஸ்தர் களை நியமிக்கவள்ளோம். முதல் ஆண்டில் 10 மாவட்டங்களில், 10 விநியோகஸ்தர்களை உருவாக்கத் தீட்டமிட்டுள்ளோம். இரண்டாவது ஆண்டில் இதர மாவட்டங்கள் மற்றும் கிராமங்களை இலக்காகக் கொண்டு செயல்படுவோம்.

விரைவில் தமிழ்நாட்டில் ரூ. 15 கோடி முதலீட்டில் 1,000 டன் தீறன் கொண்ட நவீன சமையல் எரிவாயு நிரப்பும் தொழிற்சாலையை அமைக்க நாங்கள் திட்டமிட்டுள்ளோம்.

தமிழ்நாட்டிற்கான விநியோகஸ்தராக வி.எம். ஏஜன்ஸீஸ் நிறுவனத்தை நியமித்துள்ளோம். இந்நிறுவனம் விநியோக நெட்வோர்க்கை விரிவுபடுத்தும் வகையில் மாவட்டம் மற்றும் தாலுகா அளவில் டைரிக்டர் மற்றும் சப்ரைலர்களை நியமிக்கும் வி.எம்.ஏஜன்ஸீஸின் உரிமையாளர் தீரு. சதீஷ் குமாருக்கு, கல்வி, விநியோகம் மற்றும் தகவல் தொழில்நுட்ப வர்த்தக ஆலோசனை ஆகியவற்றில் 20 ஆண்டுகள் அனுபவம் உள்ளது.

வொர்த்தவைல் நிறுவனம் 2014-ஆம் ஆண்டு மே மாதம் உருவாக்கப்பட்டது. மாற்று எரிபொருள் சந்தையில் வலுவாகக் காலான்றுவதே இதன் இலக்கு. விநியோகஸ்தர் நெட்வோர்க்கை விரிவாக்கம் செய்யும் வகையில் இந்தியாவின் ஒவ்வொரு மாநிலத்திலும் மொத்த விநியோகஸ்தர்களை நியமித்து வருகிறது" என்றார்.

சமையல் எரிவாயு கொள்முதல் குறித்து தீரு. ஜெயின் கூறுகையில், "பல்வேறு இடங்களிலிருந்து மாதம் ஒன்றிற்கு 10,000 டன் சமையல் எரிவாயுவை இறக்குமதி செய்கிறோம். மும்பை முனையத்தில் இவை இறக்குமதி செய்யப்படுகின்றன. இந்த எரிவாயுவை சேமிப்பதற்கு கிரையோ ஜெனிக் தொழில்நுட்பத்தைப் பயன்படுத்துகிறோம். இதனால் ரசாயனக் கலவை பாதிக்காமல் அப்படியே இருக்கும். இங்கிருந்து தமிழ்நாடு உள்ளிட்ட பல்வேறு மாநிலங்களுக்கு அனுப்பப்பட்டு அவை சிலின்டர்களில் நிரப்பப்படும்." என்று தெரிவித்தார்.

- அமர்நாத்

ஸ்ரீ சாய்ராம் பொறியியல் கல்லூரியின் 16வது பட்டமளிப்பு விழா!

மேற்கு தாம்பரம் ஸ்ரீ சாய்ராம் பொறியியல் கல்லூரியின் 16-வது பட்டமளிப்பு விழா 05.07.2015 ஞாயிற்றுக்கிழமை அன்று ஸ்ரீ வியோ முத்து உள் விளையாட்டு அரங்கத்தில் நடைபெற்றது.

மேதகு தமிழக ஆளுநர் முனைவர் கே. ரோசைய்யா அவர்கள் பட்டமளிப்பு விழா உரையாற்றி மாணவர்களுக்கு பட்டங்கள் வழங்கினார். நான்கு தங்க மெடல்கள் அதாவது முதல் ரேங்க் பெற்ற மாணவர் களுக்கும் 150 அண்ணா பல்கலைக்கழக ரேங்க் பெற்ற மாணவர்களுக்கும் பட்டம் வழங்கி பரிசு வழங்கினார்.

மேலும், இந்த பட்டமளிப்பு விழாவில் இளங்கலை பட்டம் பெற்றோர் 928 மாணவர்கள், முதுகலை பட்டம் பெற்றோர் 274 மாணவர்கள் மொத்தமாக 1202 மாணவர்கள் பட்டம் பெற்றனர்.

அண்ணா பல்கலைக்கழக தேர்வுகளில் பல்கலைக்கழக தேர்வில் ரேங்க் பெற்ற 154 மாணவர்களுக்கு. கல்லூரி நிர்வாகத்தின் சார்பில் 25 இலட்சம் ரூபாய் மதிப்புள்ள தங்க நாணயங்கள் பரிசாக வழங்கப்பட்டது.

சாய்ராம் கல்வி நிறுவனத்தின் முதன்மை நிர்வாக அலுவலர் தீரு. சாய்யிரகாஷ் வியோமுத்து அவர்கள் பட்டமளிப்பு விழா வாழ்த்துரை வழங்கி மாணவர்களை பாராட்டி பேசினார்.

சாய்ராம் கல்வி குழுமத்தின் "முரச்சு" தீருமதி. சர்வீஸா ராஜா மற்றும் மேலாண்மைத்



Sri
SAI RAM
ENGINEERING COLLEGE

துறை தலைவர் முனைவர். க. மாறன் ஆகியோரும் உடன் கல்லூரி முதல்வர் முனைவர் சி.வி. ஜயக்குமார் அவர்கள் வரவேற்புரை ஆற்றி கல்லூரி கல்வி அறிக்கையை வாசித்தார்.

மேதகு ஆளுநர் அவர்கள் தனது பட்டமளிப்பு விழா உரையில் பட்டம் பெற்றவர்களை வாழ்த்தி பேசியதாவது.

"இந்த கல்வி நிறுவனமானது, கல்வியாளரும் தொழில் அதிபருமான தீரு. MJF. வயன் வியோமுத்து அவர்களின் சீரிய தலைமையில் பல சாதனைகளை புரிந்து தமிழக அண்ணா பல்கலைகழகத்தின் இரண்டாவது தலைசிறந்த கல்வி நிறுவனமாக தீகழ்கிறது.

இந்த பட்டமளிப்பு நாளானது, மாணவர்களான உங்களுக்கு கல்வி வாழ்க்கையின் முடிவு நாள் அல்ல உங்களது எதிர்காலத்தின் ஆரம்ப நாளாகும், உலக அளவில் பேசும்போது மனிதர்களுக்கு தேவையான பொது தீர்வுகளை உங்கள் போன்ற மாணவர்கள் குழுக்கள்தான் நிர்ணயிக்கின்றனர்.

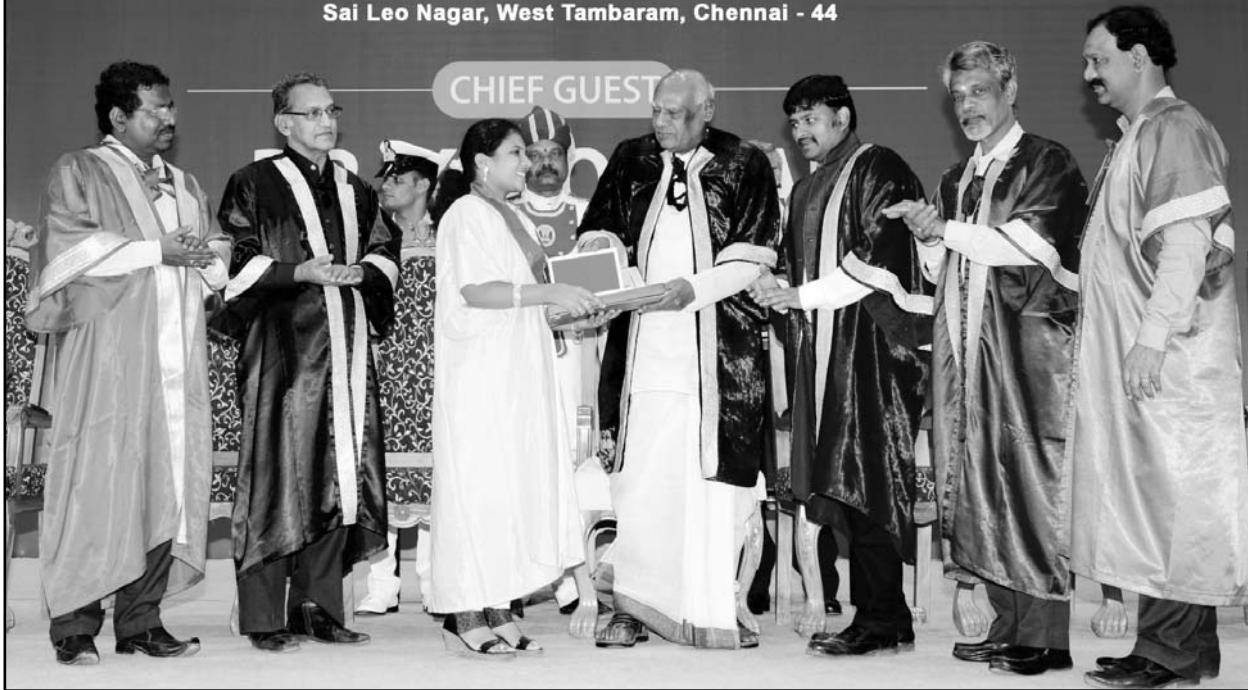
தீரு. மார்ட்டின் லூதர் சீங் கவுரிய வார்த்தைகளை நினைவுபடுத்துகின்றேன். "மற்றவர்களுக்காக

16th GRADUATION DAY

Sai
SAIRAM ENGINEERING COLLEGE

Sai Leo Nagar, West Tambaram, Chennai - 44

CHIEF GUEST



நீங்கள் என்ன செய்தீர்கள்?" இந்த கேள்வியை ஒவ்வொருவரும் தனிக்குள்ளேயே கேட்க வேண்டும். தனிப்பட்ட மனிதர்களின் விருப்பு பொறுப்புகளை தவிர்த்து பொதுவான தேவைகளை பூர்த்தி செய்ய குழுக்களாக இணைந்து செயல்படுவார்கள். இவ்வகைத்தை புதிய உலகமாக மாற்றுவார்கள்,

நான் உங்களை "எதிர்கால உலகத்தை உருவாக்குபவர்கள்" என்றே அழைக்கிறேன். பார்க்கிறேன். நம்மை சுற்றி உள்ள உலகம் மாறிக்கொண்டே இருக்கிறது. உங்கள் கல்வி மற்றும் முயற்சி இவ்வகைத்தீன் வேலை இல்லாதிண்டாட்டத்தை அறவே குறைத்துவிடும் என்று நம்புகிறேன். உங்கள் கல்வியானது நம் நாட்டை இளமையான. தலைமைப்பண்புமிக்க, சிறந்த பொருளாதார வளர்ச்சி கொண்ட நாடாக உருவாக்க வேண்டும் என்று கேட்டுக்கொள்கிறேன்.

மேலும், அறம் பவண்டேஷன் தொண்டு நிறுவனத்தின் சார்பாக ஒவ்வொரு வருடமும் வறுமையில் இருக்கும் நன்கு படிக்கும் பத்து மாணவர்களை தேர்வு செய்து அவர்களுக்கு சாய்ராம் பொறியியல் கல்லூரி நிர்வாகம் இலவச கல்வி வங்குகிறது. அதற்காகும் கல்வி செலவான ரூ.80 லட்சத்தையும் நிர்வாகமே ஏற்றுக்கொள்கிறது.

பட்டம் பெற்ற ஒவ்வொரு மாணவர்களும், பெற்றோர்களும் அவர்தம் வாழ்க்கை சந்தோஷம் நிறைந்ததாகவும், வெற்றிகரமானதாகவும் இருக்க வேண்டும் என்று இந்த நன்நாளில் வாழ்த்துகிறேன்" என்று நினைவு செய்தார்.

இறுதியாக கல்லூரியின் ஒருாய்ச்சி துறையின் டன் திரு. ரோஜேந்திர பிரசாத் அவர்கள் நன்றியுரை வழங்க விழா நிறைவடைந்தது.

-ஹேபா

புராதன ஆயரண கலைப்படைப்புகள்...

ாவைண்ட் கலைக்ஷன்

என்ற தொகுப்பின் கீழ்

என் ஏ சி ஜீவல்லர்ஸ்-ல் அறிமுகம்!



இந்தியாவில் அதிக நம்பிக்கைக்குறிய ஆபரணங்களுக்கான பிராண்டான என்ரசி ஜீவல்லர்ஸ். அதன் மேஜாரும்களில் நவீனப்படுத்தப் பட்டுள்ள புராதன நகைகளுக்கான விற்பனை பிரிவில் "ாவைண்ட் கலைக்ஷன்ஸ்"-ஐ மக்கள் பார்வைக்கு வைத்துள்ளது, தென்னிந்தியாவை சேர்ந்த ஓரிஜினல் புராதன ஆயரண கலைப்படைப்புகளிலிருந்து மிகக் கவனமாக தேர்வு செய்து அழகுப்படுத்தப்பட்டுள்ள நகைகளை இத்தொகுப்பானது காட்சிப்படுத்துகிறது.

மிக நேர்த்தியான, உள்ளத்தை கொள்ளலை கொள்ளும் செட்டிநாடு பிராந்தியத்தைச் சேர்ந்த நகைகளின் பல்வேறு வடிவங்கள் இத்தொகுப்பானது, பிரபல திரைப்பட நடச்சத்திரமும், இந்த பிராண்டின் தூதருமான செல்வி த்ரிவுா கீருஷ்ணன் அவர்களால் என்ரசி மயிலாப்பூர் விற்பனையகுத்தில் மக்கள் பார்வைக்கு தீர்ந்து வைக்கப்பட்டது.

இத்தொகுப்பில் இடம்பெற்றுள்ள ஒவ்வொரு ஆயரணமும் தங்கத்தில் அழகுற உருவாக்கப் பட்டுள்ள நேர்த்தியான, மிக நுட்பமான வடிவமைப்பை வெளிப்படுத்துகின்றன. மொப்பு, தலை பில்லா, தலை செட், பதக்கம், காதணிகள், கழுத்தில் அணியும் நெங்கல்ஸ்கள் மற்றும் இன்னும் பல நகைகள் இந்த புராதன ஆயரணங்களின் தொகுப்பில் இடம்பெற்றிருக்கின்றன. பர்மாவின் சுரங்ககளிலிருந்து மிகச்சிறப்பாக உருவாக்கப் பட்டிருக்கும் இந்த ஆயரணங்கள் ஒவ்வொன்றும் நாகர்கோயில் மற்றும் காரைக்குடியைச் சேர்ந்த அனுபவம் வாய்ந்த பொற்கொல்லர்களின் கைவண்ணங்களாகும்.

இந்திகழிவினையொட்டி புராதன ஆயரண தொகுப்புகள் மீதான, ஒரு பிரத்யேக, விளக்கங்கள் மற்றும் படங்களுடன்கூடிய புத்தகம் ஒன்று என்ரசி ஜீவல்லர்ஸ் நிறுவனத்தின் நிர்வாக



இயக்குநர் தீரு.என். அனந்த பத்மநாபன் அவர்கள் வெளியிட செல்லி. தமிழ்நாடு அரசு பெற்றுக்கொண்டார். இத்தொகுப்பில் இடம் பெற்றுள்ள அற்புதமான புராதன நகைகளை வாங்கும்போது அதை வைத்துக் கொள்வதற்கு மிக நுட்பமாக செதுக்கப்பட்ட அழகிய ஆபரணப் பெட்டி ஒன்றும் வழங்கப்படுகிறது. கூடுதலாக, இத்தொகுப்பின் கீழான நகைகளை வாங்கும் போது, அதை எப்படி பராமரிப்பது என்பதை எடுத்துக்கூறுகின்ற உதவிக் கையேடு மற்றும் தொகுப்பும் சேர்த்து தரப்படும். வாடிக்கை யாளர்கள் பார்த்து வாங்குவதற்கான புராதன ஆபரணப் பிரிவானது, தொன்மையான காலத்திற்கு அவர்களை கொண்டு செல்கின்ற அதே வேளையில், இந்த கணக்கு கலைப்படைப்புகளின் தொகுப்பானது, செடிநாடு கட்டடக்கலை வடிவிலான ஜன்னல்கள், ஜமாவாத் பட்டு மற்றும் லேசான செதுக்கப்பட்டுள்ள பொன் வளைவுகள் மத்தியில் சிறப்பாக காட்சிப்படுத்தப்பட்டுள்ளன. இந்த ஷோரூமின் அழகுற நவீனப்படுத்தப்பட்டுள்ள இப்பிரிவானது வாடிக்கையாளர்களுக்கு உண்ணதுமான ஏறாப்பிங் அனுபவத்தை வழங்கும் என்பது நிச்சயம்.

இந்திகழ்ச்சியின்போது உரையாற்றிய என்றாசி ஜீவல்லர்ஸ் பிரைவேட் லிமிடெட்-ன் நிர்வாக இயக்குநர் தீரு. என். அனந்த பத்மநாபன், "இத்தொகுப்பானது, அழகான ஒரு சகாப்தத்தின் அச்சு அசலான பிரதிநிதித்துவமாக திகழ்கிறது. அத்துடன் இந்நாட்டில் கிடைக்கக் கூடிய மிக அற்புதமான படைப்பாற்றல் தீரனையும் நேர்த்தியாக பிரதிபலிக்கிறது. இந்த மிக நுட்பமான வடிவமைப்புகளும், தகுதியும், தீரனும்

மிக்க. இந்த ஆபரண படைப்பாளிகளும், மிக அரிதாக கிடைக்கக்கூடிய மாணிக்கம் என்றே கூறலாம். இத்தலைமுறையைச் சேர்ந்த வாடிக்கை யாளர்களுக்கு ரீவென்ட் கலைக்ஷன் என்ற தொகுப்பின்கீழ், அசலான புராதன கலைப்படைப்புகளை கொண்டுவருவதில் நான் உண்மையிலேயே பெருமகிழ்ச்சியடைகிறேன். என்று கவரினார்.

என்றாசி ஜீவல்லர்ஸ் பிராண்டின் தூதரான, செல்லி, தமிழ்நாடு ரீவென்ட் கலைக்ஷன் அறிமுக நிகழ்வின் ஒரு அங்கமாக பங்கேற்றதில் நான் பெருமகிழ்ச்சியடைகிறேன். என்றாசி-ன் ஷோரூமில் இந்த புராதன ஆபரணங்களுக்கு சிறப்பாக வடிவமைக்கப்பட்டுள்ள விற்பனை பிரிவில் காட்சிப்படுத்தப்பட்டிருக்கும். ஒவ்வொரு நகையும் உண்மையிலேயே உள்ளத்தை வசீகரப்பதாக இருக்கின்றன. வாடிக்கையாளரது எதிர்பார்ப்புகளை இது நிச்சயம் விஞ்சும் என்று நான் நம்புகிறேன்." என்று கவரினார்.

சென்னையில் என்றாசி ஜீவல்லர்ஸ்-ல் ஷோரூம்கள் அனைத்திலும் நவீனமாக மாற்றி யமைக்கப்பட்டிருக்கும் புராதன ஆபரணங்களுக்கான விற்பனை பிரிவில் இந்த ரீவென்ட் கலைக்ஷன் காட்சிப்படுத்தப்பட்டிருக்கிறது. இக்கலைக்ஷன் மீதான அதீக தகவலை அறிய. 044 4399 6666 என்ற தொலைபேசி எண்ணை தொடர்புகொள்க அல்லது www.nac-jewellers.com என்ற இதன் அதீகாரபூர்வ வலைத்தளத்திற்கு விஜயம் செய்க.

-சீனிவாசன்

சந்தைப் பாங்கை அதிகாரிக்க புதிய திட்டங்களுடன்

இட்ஸ்கேஷ்

2006-ம் ஆண்டில், தொடங்கப்பட்ட இட்ஸ்கேஷ் கார்டு விமிடெட், ப்ரீபெய்டு கேஷ் கார்டுகளை வழங்குகிற இந்தியாவின் முதல் மற்றும் மிகப்பெரிய, வங்கி சாரா நிறுவனம் என்ற நிலையில் இருந்து முழுமையான பணம் செலுத்துகை தீர்வுகளுக்கான முன்னணி நிறுவனமாக இப்போது வளர்ச்சியடைந்திருக்கிறது. 2009-ம் நிதியாண்டின்போது, சென்னையின் அதன் முதல் கிளையை இட்ஸ்கேஷ் நிறுவியது. இன்றைக்கு சென்னையிலும் மற்றும் அதன் புறநகர் பகுதிகளிலும் 850க்கும் அதிகமான மையங்களை இந்நிறுவனம் கொண்டிருக்கிறது. இம்மாநகரில் அதன் ஃபிரான்சைஸ் விரிவாக்கத்தில் 25% வளர்ச்சியை எட்டுவது மற்றும் தமிழ்நாடு மாநிலத்தில் 20% விரிவாக்கம் காண்பது மீதும் இந்நிறுவனம் கவர்நோக்கம் கொண்டிருக்கிறது.

பல பிராண்டுகளை உள்ளடக்கிய இம்மையங்கள், உள்நாட்டு அளவில் பணம் மாற்றுகை, பில்களுக்கு பணம் செலுத்துதல், பயணம்/இரயில் டிக்கெட்டுகளுக்கு முன்பதிவு போன்ற அடிப்படையான, பணம் செலுத்தி பெறுகின்ற சேவைகளை வழங்குகின்றன. ஒரு நிறுவனமாக, தமிழ்நாட்டில் 2400-க்கும் அதிகமான 38 பிரான்சைஸ்களை உள்ளடக்கிய இதன் பிசினஸ் மாடல் வழியாக தொழில்முனைவு செயல்பாடுகளை உருவாக்க உதவியிருப்பதோடு சென்னையில் மட்டும் 350 கோடி ரூபாய் பெருமானமுள்ள பணம் செலுத்துகை என்ற அளவையும் இட்ஸ்கேஷ் சாதித்துக்காட்டியிருக்கிறது. அதே நேரத்தில் தமிழ்நாடு முழுவதிலும் இந்நிறுவனம் கையாண்ட பணம் செலுத்துகை

என்ற அளவையும் இட்ஸ்கேஷ் சாதித்துக் காட்டியிருக்கிறது. அதே நேரத்தில் தமிழ்நாடு முழுவதிலும் இந்நிறுவனம் கையாண்ட பணம் செலுத்துகை அளவானது ரூ. 2000 கோடியாக இருக்கிறது.

"இட்ஸ்கேஷ்" நிறுவனத்தின் தற்போதைய செயல்பாடுகள் மற்றும் புதிய திட்டங்கள் மற்றும் அனுகுமுறை குறித்து இந்நிறுவனத்தின் துணைத் தலைவர் தீரு. முதித் யட்னாகார் கூறுகையில். "அனைத்து பிரிவுகளையும் சேர்ந்த தொழில்-வர்த்தக நிறுவனங்களுக்கு மற்றும் இறுதி பயணாளிகளுக்கும் டிஜிட்டல் மற்றும் எலக்ட்ரானிக்ஸ் புத்தாக்க செயல்பாடுகளில் சென்னை மாநகரம் எப்போதுமே பேரார்வம் காட்டி முன்னணியில் இருந்து வந்திருக்கிறது. ஆகவே, இம்மாநகரிலும் மற்றும் இம்மாநிலத்திலும் இன்னும் அதிகமாக விரிவாக்கம் செய்ய வேண்டுமென்ற எங்களது மன உறுதியானது அதிக வலு அடைந்திருக்கிறது.

வங்கி வசதி அல்லாதவர்களுக்கு / குறைவான அனுகுவசதியுள்ளவர்களுக்கு அவர்களது தீணசி தேவைகளுக்கு முறைப்படியான சாமானியர்களுக்கு இட்ஸ்கேஷ் அதீகாரமளித்து வந்திருக்கிறது. வங்கி வசதி குறைவாக உள்ள மாநிலங்களில் குறைவான வங்கி சேவை கொண்ட மாவட்டங்களில் 75,000 பிரான்சைஸ்கள் என்ற தற்போதைய சேவை தொடுமுனைகளை இட்ஸ்கேஷ் கொண்டிருப்பது, எதிர்காலத்தில் இந்த முக்கியமான குறிக்கோளை இந்நிறுவனம் எட்டுவதற்கு அதரவளிக்கும், முதல்நிலையிலிருந்து மூன்றாம் நிலைவரையிலான (T1 to T3) அமைவிடங்களில் சேவை வழங்க 3,000 அதிகமான பெருந்கரங்கள்



The power of money

மற்றும் நகரங்களில் தற்போது செயல்பட்டு வருகின்ற 75,000 வாடிக்கையாளர் தொடுமுனை மையங்கள் என்ற வலையமைப்பில் இன்னும் கூடுதலாக 15000 பிரான்சைஸ்களை இந்திருவனம் விரைவில் சேர்க்கவிருக்கிறது.

பணம் செலுத்துகை சேவையை வழங்கும் வங்கியை தொடங்குவதற்காகவும் இட்ஸ்கேஷ் விண்ணப்பத்திருக்கிறது. அதற்கான அனுமதி கிடைக்கும்போது இந்நாட்டில் வங்கி சேவை செயல்பாட்டையும் மற்றும் பணம் செலுத்துகை வசதிகளையும் சிறப்பாக மாற்ற இட்ஸ்கேஷ் தயார்நிலையில் இருக்கிறது. "இந்நாட்டில் மிகப் பழமையான மற்றும் மிகப்பெரிய PPI நிறுவனமாக இன்றைக்கு இட்ஸ்கேஷ் தீகழ்கிறது. குறைவான வங்கிக் சேவை உள்ள மாநிலங்களில் குறைந்த வங்கிகள் செயல்படுகின்ற மொத்தம் 296 மாவட்டங்களில் 265 மாவட்டங்களில் நாங்கள் ஏற்கனவே செயல்பட்டுவருகிறோம். இதனால், இத்துறை குறித்த சிறந்த புரிதலைக் கொண்டிருக்கும் நாங்கள் மற்றும் அதன் தேவைகள் என்ன என்பதை தெளிவாக அறிந்திருக்கிறோம். பணம் செலுத்துகை சேவை வழங்கும் வங்கி உரிமம் வழங்கப்பட்டால் அதிக எளிதாகவும் மற்றும் விரைவாகவும் அரசின் இலட்சியத்தை எங்களால் நிச்சயம் செயல்படுத்த முடியும். " எனகிறார் முதித் பட்னாகர்.

2014 ஆண்டு டிசம்பர் மாதம் வரை மெய் மற்றும் மெய்திகர் வழிமுறைகளில் (மொபைல் மற்றும் இ-வேலட்டுகள் உட்ப) 88 மில்லியன் பாரைய்டு கணக்குகளைக் கொண்டு இதுவரை 29 மில்லியனுக்கும் அதிகமான தனிப்பட்ட நகர்வோருக்கு இட்ஸ்கேஷ் சேவை வழங்கி விருக்கிறது. ஒவ்வொரு ஆண்டும் 2.25



மில்லியன் தனிப்பட்ட நகர்வோர்களை தனது சேவை வலையமைப்பிற்குள் இது சேர்த்துக் கொள்கிறது. 2014-15 நிதியாண்டில், ஏற்க்குறைய 300 மில்லியன் நபர்களுக்கு சேவை வழங்கி, வருடாந்தீர அளவில் 1440 மில்லியனுக்கும் அதிகமான பரிவர்த்தனைகளை செய்திருக்கும் இந்திருவனம் 7100 கோடி ரூபாய்க்கு பணம் வழங்கியிருக்கிறது. இந்த அளவிற்கு நிலையான மற்றும் சிறப்பான செயல்திறனைக் கொண்டிருப்பது பாரைய்டு சேவைகள் துறையில் அதிக நம்பிக்கைக்குரிய பிரான்டுகளில் முதலிடம் என்று தேர்வுசெய்யப்படுவதற்கு உதவியிருக்கிறது. 2014-ம் ஆண்டில், பிரான்டு டிரஸ்ட் ரிப்போர்ட் என்ற ஆய்வில் அனைத்து BFSI நிறுவனங்களுள் இது 19-வது இடத்தைப் பெற்றிருக்கிறது என்பது குறிப்பிடத்தக்கது.

மேவும் விவரங்களுக்கு:

ITZ CASH CARD LIMITED

Top14th Floor, Times Tower,
Kamala City, Senapati Bapat Marg,
Lower Patel, Mumbai - 400 013.

Tel : 022-6112 5656
Mail : muditb@itzcash.com

-கூரோபா

மாருதி சூக்கியின் அதிநவீன NEXA வேஷாரும்கள் அறிமுகம்!

இந்திய ஆட்டோமாபைல் தொழில் துறையின் மார்க்கெட் லீடர் எனக் கருதப்படும் மாருதி சூக்கி இந்தியா லிமிடெட், ஜௌலை 23 ஆம் தேதியன்று புது டெல்லியில் NEXA என்றழைக்கப்படும் முதன்மை விற்பனையகத்தை தொடங்கியது.

வரும் ஆறு முதல் எட்டு மாதங்களுக்குள் இந்தியா முழுவதும் பரவலாக 100 NEXA வேஷாரும்கள் திறக்கப்பட உள்ளன.

மாருதி சூக்கி இந்தியா லிமிடெட் தனது நிறைவான வலைத்தொடர்பு கொண்ட சிறப்பான சேவைகளால் தரம், விற்பனை என அனைத்திலும்

தனித்துவத்துடன், வாடிக்கையாளர்கள் விரும்பும் வாகனங்களைத் தயாரித்து வழங்க விரும்புகிறது. இதன் காரணமாக சந்தை மதிப்பில் 45 சதவீதத்தைப் பெற்றுத் தீகழ்கிறது.

நடுத்தரக் காலத்திட்ட இலக்காக வரும் 2020ஆம் ஆண்டுக்குள், ஆண்டுக்கு இரண்டு மில்லியன் வாகன விற்பனை இருக்க வேண்டும் என்ற நோக்குடன் செயல்பாடுகள் நடந்து வருகின்றன. எல்லாப் பகுதிகளிலும் அதற்கான புதிய தொடக்க முயற்சிகள் மேற்கொள்ளப் பட்டுள்ளன. தனித்துவமான இந்த செயல்



Kenichi Ayukawa
Managing Director & CEO



பாடுகளில் மூலம் MSIL வாடிக்கையாளர் நடவில் மேலும் முன்னெழுந்து இந்திய அளவிலான மாற்றத்தை ஏற்படுத்தும்.

கடந்த ஆண்டுகளில் மாருதி நிறுவனமானது, வாடிக்கையாளரின் தேவையறிந்து இந்தியாவுக்கான நவீன ரக்ககார்களை அறிமுகப்படுத்திய முன்னணி நிறுவனம் என்ற நன்மதிப்போடு, வெற்றிப் பாதையில் தொடர்ந்து விரைந்து கொண்டிருக்கிறது.

வாகனம் வாங்குவோருக்கான இன்கூரன்ஸ், நிதியுதவி, காரை சொந்தமாக்கிக் கொள்வதற்கான உதவிகள் ஆகியவற்றை டெலர்ஷிப் வாயிலாக மாருதி ஒரு பூச்செண்டு போல - பொக்கே போல- வாடிக்கையாளர்களுக்கு வழங்கியும் வருகிறது. வாடிக்கையாளர் எண்ணும் அனைத்து அனுபவங்களையும் தீர்வுகளாக அவர்கள் பெறுவதற்காகவே NEXA வாயிலாக முதன்மைச் செயல்பாடுகளை தொடங்கி இருக்கிறது.

கார் வாங்க விரும்பும் வாடிக்கையாளர்கள் குறித்த ஆய்வில் இந்திய வாடிக்கையாளர்கள் இதமான சீரோட்டத்துடன், நல்ல அனுபவத்தை தருவதாக அது இருக்க வேண்டும் வாடிக்கையாளர்

விரும்பும் உலக அளவிலான தொழில் நுட்பம், விவரங்கள் வழங்கும் ஷோரூம், கார் உரிமையாகும்போதே கூடும் கவுரவம் போன்ற வற்றோடு முதன்மையான அனுபவத்தையும் பெற விழைகின்றனர்.

அவர்களின் எண்ணாங்கள் அனைத்தையும் இன்னும் அதீகமாக மெருகேற்றித் தருவதற்காகவே மாருதியின் நெக்ஸா NEXA ஷோரூம்கள் இந்தியா முழுவதும் விரைவில் தொடங்கப்பட உள்ளன.

மாருதியின் (MSIL) நிர்வாக யீக்குநரும், செயல் அலுவலருமான கெனிச்சி அயுகாவா (KENICHI AYUKAWA) பேசும்போது, NEXA ஷோரூமானது வாடிக்கையாளருக்கு விருந்தோம்பலின் மகிழ்வையும், இந்தியச் சந்தையில் இந்திய சமூகம் விரும்பும் அழகிய, ஆற்றல் கொண்ட வாகனங்களையும் தொடர்ந்து அளிக்கும்.

நெக்ஸா ஷோரூம்களின் மூலம் நவீனத் துவக்கின் புதுமைகள் கொண்ட தகுதியான வாகனங்களை தரமும், மதிப்பும் மிக்க தன்மை யோடு, இந்திய



வாழ்க்கையாளர்கள் தொரிந்து கொள்ள முடியும். தங்களின் ரசனையின் கூடுதலான சுவாரசியத்தையும் NEXA-வின் பரந்த வகைத்தொடர்பின் மூலம் அவர்கள் அனுபவிக்க முடியும். நவீனத்தின் தரமான அம்சங்களோடு நெக்ஸா மூலமாக சொந்தக் கார் என்கிற அழகான உணர்வை அவர்கள் பெறுவார்கள் எனக் குறிப்பிட்டார்.

S-Cross இந்தீயாவின் முதல் பிரிமியம் காராக ஆகஸ்ட் 15-ல் நெக்ஸா மூலம் விற்பனையாக உள்ளது. அத்துடன் சீல மாடல்களும் அதே வரிசையில் விற்பனையில் 2020ஆம் ஆண்டுக்குள் 2 மில்லியன் என்கிற ஆண்டு இலக்கை எட்டும்.

NEXA தரும் அனுபவம்

நெக்ஸா தன்னுடைய முதல் அடையாளத்துடன் புதிய வடிவத்தில் வாழ்க்கையாளருக்கான ஆட்டோ மொபைல் சேவையைத் தொடங்கிவிட்டது. இதற்காக 1000 தொடர்புடைய நிர்வாகிகள் தேர்ந்தெடுக்கப்பட்டு பயிற்சி அளிக்கப்பட்டுள்ளனர். இது 6 முதல் 8 மாதங்களில் 2500 என்கிற எண்ணிக்கைக்கு உயர்த்தப்படும்.

வாழ்க்கையாளரின் மனதிறைவை மையமாகக் கொண்ட சேவைகளுடன், அவர்களின் தேவையறிந்த நோக்குடன், ரிலேஷன்ஷிப் மேனேஜர்கள் பயிற்றுவிக்கப்பட்டுள்ளனர். தொடர்பு முதல் நேரம் தவறாமை, குறிப்பறிந்த செயல்பாடுகள், இதமான அணுகுமுறைகள், கூடுதல் கவனத்துடன் வாழ்க்கையாளரின் மொழிகளை ஏற்று விரைந்து செயல்படுதல், அவர்களின் சுய விருப்பங்களுக்கு இடையூறு செய்யாதிருத்தல் என அவர்களின் பணிகள் மென்மையாக சிறப்பான இருக்கை வசதி உடைய இடங்களைக் கொண்டு அமைந்திருக்கும்.

வாழ்நாள் அனுபவம்

நெக்ஸா (NEXA) மொனது தன்னம்பிக்கை வழிகாட்டாளரான திரு. டேல் கார்னகியின் நிர்வாக மேலாண்மை தத்துவங்களின் தனித்துவம் அறிந்த தன்மையுடன் விளங்குவார்கள்.

நெக்ஸாவின் சுவராசியமான மற்றுமொரு அம்சம் 'லாயல்டி புராகிராம்' ஆகும். இது ஆட்டோமொபைல் துறையில் வடிவமைக்கப்பட்டது. இதன் கிரெடிட் கார்டுகள் லைப்-ஸ்டைல் பிராண்டு களுடன் இணைக்கப்பட்டதாகும். இப்படியான



பன்முக துறைசார் உறவுகளை நெக்ஸா கொண்டுள்ளது.

புதிய, டிஜிட்டல் சார்ந்த இனிய அனுபவங்களை நீங்கள் நெக்ஸாவில் பெற முடியும். நுழை வதிலிருந்து விவரம் அறிவதிலிருந்து, தொழில் நுட்ப விளக்கத்தை கேட்டிந்து காரை உங்களுக்கு சொந்தமாக்கிக் கொள்ளும் நேரம்வரை அது உங்களுக்கு கவாரசியமிக்க நல்ல அனுபவமாக இருக்கும்.

ஆர்ட் ஜ பாட்ஸ், காகிதங்கள் இல்லாமல் தரப்படும் காட்சி அனுபவங்கள், காரின் ஒட்டுமொத்த பொருத்துதலை ஒருங்கிணைத்து உணர்த்தும் இணைப்பு விவரங்கள், ஆப்பிள் TV யின் மிர்ரர் ஜ பாட் வழியாக காட்சி வழியான புதிய அனுபவங்களைப் பெற முடியும்.

நெக்ஸா ஒனர்ஸ் ஆப், ஸ்மார்ட் போன் அப்ஸிகேஷன், வழியாக வாடிக்கையாளர்கள் சர்வீஸ் சார்ந்த விவரங்களைப் பெறலாம். அவசரகால உதவி, மீண்டும் தேவைப்படும் விவரங்கள் உதிரிப் பாகங்கள் வாங்குதல், நிகழ்ச்சிகளின் நடப்பு விவரம், பதிவுசெய்து

சர்வீஸ் தொடர்பான குறிப்புகள், விரும்பும் இசை முதலியவற்றைப் பெறலாம்.

நெக்ஸா (NEXA) ஹோரும்கள் கறுப்பும் வெள்ளையும் இணைந்து பரிமளிக்கும் மோனோ குரோமாட்டிக் நுணுக்கத்தைக் கொண்டு வண்ணம் அமையப் பெற்றவை, ஸ்டோர் விளக்குகள் தனிக் கவனம் தரப்பட்டவை, முழுமையான ஸ்பாட்டைலடின் ஒளி காரின் மீது விழும் வகையில் எழிலுற அமைக்கப்பட்டுள்ளது.

வாடிக்கையாளரின் நிறைவான மகிழ்ச்சியை வழங்கும் NEXA வின் வாடிக்கையாளருக்கான இலவச தொலைபேசி எண் 1800-200-6392 www.nexaexperience.com, twitter@NexaExperience

Click high resolution images of Nexa
<http://flickr/s/aHtskg4xxuw>

மாருதி சுகுகி தயாரிப்புகள் குறித்த கூடுதல் விவரங்கள் பெற www.marutisuzuki.com என்ற இணையத்தளத்திற்கு விஜயம் செய்யவும்.

- மாலிக்

மனிதருள் மாணிக்கம்!



திரு. M.J.F Ln. லியோ முத்து நீறுவனர், தலைவர் ஸ்ரீ சாய்ராம் கல்விக் கழுமம்

தோன்றின் புகழோடு தோன்றுக அஃதிலார்
தோன்றலின் தோன்றாமை நன்று - குறள்.

பொருள் : ஒரு துறையில் முற்பட்டுத் தோன்றுவதானால் புகழோடு தோன்ற வேண்டும்.
(அத்தகைய சிறப்பு இல்லாதவர் அங்குத் தோன்றுவதைவிடத் தோன்றாமலிருப்பது நல்லது)

உழைப்பு! உழைப்பு! உழைப்பு!
**கிதைத் தவிர வேறான்றையும் அறியாத
ஜயா லியோ முத்து அவர்கள்...**



எழுத்தாளர்களின் தோழனாக...



பத்திரிகையாளர்களின் நண்பனாக...



ஏழைகளின் பங்காளனாகத் தீகழ்ந்து...



தமிழின் மீது தாங்கள் கொண்டிருந்த காதலால், இருட்டில் அடைப்பட்டுகிடந்த
பலருடைய வாழ்க்கை வளம் என்ற வெளிச்சத்திற்கு வர முடிந்தது...



ஏழை, பணக்காரன் என்ற பாகுபாடின்றி அனைவருக்கும் சிறந்த கல்வி
கிடைக்க வேண்டும் என்கிற உங்களது உயர்ந்த சிந்தனையில் விளைந்த
கல்விக் குழுமத்தால் பல இலட்சக்கணக்கான மாணவர்களின் வாழ்க்கைத்
தரம் உயர்ந்து செல்ல வழி வகுத்தவரே...



சாமானியனும் வளம் பெறவேண்டும் என்கிற சீரிய சிந்தனையில் நன்மதிப்புக் கொண்ட வீட்டு மனைகள் அனைவருக்கும் கிடைக்க வழி கண்டவரே...



ஏழை மாணவர்கள் மேற்படிப்பு படிக்க வழியின்றி தீகைத்து நிற்கையில், அவர்களின் மொத்த படிப்புச் செலவையும் ஏற்றுக் கொண்டு, அம் மாணவர்களின் எதிர்காலம் சிறுக்க வழி வகுத்தவரே...



உள்ளொன்று வைத்து புறம் ஒன்று பேசும் இக்காலத்தில், சொன்னதை சொன்னபடி செய்து, மற்றவர்களுக்கு உதாரணப் புரங்களோய் தீகழ்ந்தவரே...



குழுமத்தில் பணிபுரியும் ஆயிரக் கணக்கான தொழிலாளர்களின் நலம் குறித்து தீனம் தீனம், சிந்தித்து, அவர்களின் வாழ்வு வளமாக்கிட சீரிய திட்டங்களை செயல்படுத்தியவரே...



வந்தாரை வாழவைக்கும் தமிழ்நாடு என்பதைப் போன்று உங்களைத் தேடி, உங்கள் வீட்டு வாசலை மிதிப்போரின் மனதை இன்பக்கடலில் ஆழ்த்தி, அதைக்கண்டு மனம் மகிழ்ந்தவரே...



தமிழை நாம் நாடினால், நானை உலகமே நம்மை நாட வேண்டிய நிலை உருவாகும் என்று கணித்து தமிழ் வளர்ச்சி பெறவும், தழைக்கவும் பெரும் பங்கினை அளித்தவரே...



பிறந்தோம்... இறந்தோம் என்றில்லாமல், தான் வாழ்ந்த இச்சமுதாயத்திற்கு நிறைய பயன்களையும், பலன்களையும் உருவாக்கி தந்து... இந்திய இளைய சமுதாயத்திற்கு வழிகாட்டும் விடிவெள்ளியாய், யுகம் யுகமாய் உங்களைப் பற்றி பேசும் பெருமை பெற்றவரே...



இவ்வுலகம் உள்ளவரை உங்கள் புகழ் மறையாது, குறையாது. மனிதருள் மாசற்ற மாணிக்கமாய் ஜொலித்து... நீர் எப்போதும் எங்கள் செயல்களிலும், எண்ணங்களிலும், மாணிக்கமாய் ஜொலித்து... தாங்கள் கடந்து வந்த பாதையும், உங்கள் வாழ்க்கையும் எங்களுக்கு நல்வழி காட்டும்....

**ஐயா அவர்களை பிரிந்து வாடும் அவரது கடுமீபத்தீர்களுக்கும்
மாணவர்களுக்கும், ஊழியர்களுக்கும்,
நன்பர்களுக்கும் அவரின் நலம் விரும்பிகளுக்கும்**

தொழில் நேசன்

தனது ஆழ்ந்த ரெங்கலைத் தொரிவித்துக் கொள்கிறது.

உழைப்பால் உயர்ந்த மாமனிதர், மனிதருள் மாணிக்கம்

**ஐயா லியோ முத்து அவர்களின்
ஆன்மா சாந்தியடைய திறவனிடப் பேண்டுகீன்றேன்.**

என்றும் தங்கள் ஆசியுடன்...

N.B. சுக்ரஹர்பாலா, ஆசிரியர்

வர்க்ஸ் செய்துகள்

வைப்பு நிதிக்கான வட்டி விகிதங்களை குறைத்து ஓரியண்டல் பேங்க் கூப் காமர்ஸ்!

வைப்பு நிதிகளுக்கான வட்டி விகிதங்களைக் குறைந்துள்ளதாக ஓரியண்டல் வர்த்தக வங்கி அறிவித்துள்ளது.

இதுகுறித்து மும்பை பங்குச் சந்தைக்கு அந்த வங்கி சமர்ப்பித்துள்ள அறிக்கையில் கூறப்பட்டுள்ளதாவது:

ஏ.1 கோடிக்கும் குறைவான குறுகிய கால வைப்பு நிதிகளுக்கும் தற்போது 6.75 சதவீதமாக இருக்கும் வட்டி வீதம் 6.5 சதவீதமாகக் குறைக்கப்படுகிறது.

முதிர்வு காலம் 46 முதல் 90 நாள்கள் வரையுள்ள வைப்புகளுக்கு மட்டுமே இந்த வட்டி விதக் குறைவு பொருந்தும்.

அதேபோல் 91 முதல் 179 நாள்களுக்கான குறுகிய கால வைப்புகளுக்கு வட்டி வீதம் 7.25 ஆகவும், 180 முதல் 269 நாள்கள் வரையிலான வைப்புகளுக்கு வட்டி வீதம் 7.5 சதவீதமாகவும் குறைக்கப்படுகிறது.

நெந்தியன் ஓவர்சீஸ் வங்கியின் நிகர லாபம் சரிவு!

இந்த நிதியாண்டின் முதல் காலாண்டில் இந்தியன் ஓவர்சீஸ் வங்கியின் நிகரலாபம் 94.56 சதவீதம் வீழ்ச்சியடைந்துள்ளதாக வங்கி தெரிவித்துள்ளது.

இதுகுறித்து வங்கி வெளியிட்ட அறிக்கையில் தெரிவிக்கப்பட்டுள்ளதாவது:

கடந்த ஜென் மாதம் 30-ஆம் தேதியுடன் முடிவடைந்த இந்த நிதியாண்டின் முதல் காலாண்டில், வங்கி ரூ.14.76 கோடி நிகர லாபமாக ஈட்டியுள்ளது.

கடந்த ஆண்டின் இதே காலகட்டத்தில் வங்கியின் நிகரலாபம் ரூ.271.72 கோடியாக இருந்தது.

அத்துடன் ஒப்பிடுகையில் இந்த நிதியாண்டின் முதல் 3 மாதங்களில் வங்கியின் நிகர லாபம் 94.56 சதவீதம் வீழ்ச்சியடைந்துள்ளது.

இவ்வாறு வங்கியின் அறிக்கையில் தெரிவிக்கப்பட்டுள்ளது.

கேவிபி நிகரலாபம் உயர்வு!

கரூர் வைஸ்யா வங்கி (கேவிபி) 2014-15 ஆம் ஆண்டின் நிகர லாபம் 8.07 சதவீதம் அதிகரித்துள்ளது என்றார் அவ்வங்கியின் மேலாண் இயக்குநரும், முதன்மை செயல் அலுவலருமான தீரு. கே. வெங்கட்ராமன்.

கரூரில் வங்கியின் தலைமை அலுவலகத்தில் நடைபெற்ற ஆண்டுப் பொதுக்குமுக் கூட்டத்தில் 2014-15 ஆம் ஆண்டறிக்கையை சமர்ப்பித்து மேலும் அவர் பேசியதாவது...

2014 மார்ச் 31-இல் ரூ.77,984 கோடியாக இருந்த கரூர் வைஸ்யா வங்கியின் மொத்த வணிகம். 2015 மார்ச் 31இல் 4.36 சதவீத வளர்ச்சி பெற்று ரூ.81,381 கோடியாக உயர்ந்துள்ளது.

இதேபோல ரூ.34,226 கோடியாக இருந்த மொத்தக்கடன்கள் மார்ச் 2015ல் ரூ.36,691 கோடியாக உயர்ந்து 7.20 சதவீத வளர்ச்சியை எட்டியுள்ளது. மேலும், மார்ச் 2014ல் வங்கியின் பதிவு செய்யப்பட்ட நிகர லாபமானது மார்ச் 2015-ல் ரூ.464.28 கோடியாக அதிகரித்து 8.07 சதவீத வளர்ச்சியை அடைந்துள்ளது. வங்கி ரூ.1,25,000 கோடி வர்த்தகத்தை மார்ச் 2016-க்குள் எய்திட வங்கி நிர்வாகம் முயற்சி மேற்கொண்டுள்ளது என்றார் அவர்.

எல்விபி-யின் முதல் காலாண்டு நிகரலாபம் ரூ.40.26 கோடி!

லட்சமி விலாஸ் வங்கி ஜென் மாதத்துடன் முடிவடைந்த முதல் காலாண்டில் நிகர லாபமாக ரூ.40.26 கோடி ஈட்டியுள்ளது என அந்த

வங்கியின் தலைமை செயல் அதிகாரி திரு. ராகேஷ் சர்மா தெரிவித்துள்ளார்.

இதுகுறித்து அவர் கூறியதாவது: லட்சமி விலாஸ் வங்கி. ஜான் மாதத்துடன் முடிவடைந்த முதல் காலாண்டில், ரூ.40.26 கோடி நிகர லாபமாக ஈட்டியுள்ளது. இது, முந்தைய நிதியாண்டின் இதே காலாண்டை விட, 42.98 சதவீதம் (ரூ.12.10 கோடி ரூபாய்) அதிகமாகும். வங்கியின் மொத்த வருவாய் ரூ.585.36 கோடியிலிருந்து, ரூ.693.06 கோடி ரூபாயாக வளர்ச்சி கண்டுள்ளது.

மொத்த வட்டி வருவாயானது, 15.78 சதவீதமாக அதிகரித்துள்ளது. அதாவது, ரூ.530.39 கோடியிலிருந்து, ரூ.614.09-ஆக உயர்ந்துள்ளது. மொத்த வாராக கடன்கள் 3.96 லிருந்து 2.72 சதவீதமாகவும், நிகர வாராக கடன்கள் 3.19 லிருந்து 1.72 சதவீதமாகவும் உள்ளது. வைப்புத் தொகை ரூ.22,239.48 கோடியாகவும், கடன்கள் ரூ.16,562.87 கோடியாகவும் உள்ளன.

முந்தைய நிதியாண்டின் முதல் காலாண்டை விட, கடன்கள் 23.40 சதவீதம் உயர்ந்துள்ளது.

45 புதிய கிளைகள்:

நிகழ் நிதியாண்டில், புதிதாக தென் மாநிலத்தில் 45 கிளைகளும், மற்ற மாநிலங்களில் 15 கிளைகள் என மொத்தம் 60 கிளைகள் திறக்கப்படவுள்ளன. இந்த ஆண்டு இறுதிக்குள் 50 சதவீத வாடிக்கையாளர்களை இணையதளம், செல்போன், ஏ.டி.எம் உள்ளிட்ட மாற்று வழிகளில் பணப் பரிமாற்றங்கள் மேற்கொள்வதற்கான நடவடிக்கைகள் எடுக்கப்படும்.

இன்னும் 4 மாதங்களுக்குள் செல்லிடப்பேசி வாயிலாக வங்கி சேவை மேற்கொள்ளும் வசதி அறிமுகம் செய்யப்படும் என்றார் அவர்.

கார்ப்பொரேஷன் வங்கியின் முத்ரா கார்டு!

பிரதான் மந்திரி முத்ரா யோஜனா திட்டத்தின் கீழ் முதல் முதலாக கார்ப்பொரேஷன் வங்கி



முத்ரா கார்டை அறிமுகம் செய்துள்ளது. பெங்களூரில் உள்ள வங்கி தலைமை அலுவலகத்தில் நடந்த இதற்கான நிகழ்ச்சியில், வங்கி தலைவர் மற்றும் நிர்வாக இயக்குனர் எஸ்.ஆர். பன்சால், செயல் இயக்குனர் பிபாஸ்குமார் ஸ்ரீவத்ஸவ் ஆகியோர் சில பயணாளிகளுக்கு ரூபேயுடன் இணைந்த முத்ரா கார்டு வழங்கி தொடக்க வைத்தனர். முத்ரா திட்டத்தின் கீழ் சிறுதொழில் செய்வோர் ரூ.10 லட்சம் வரை கடன் பெற முடியும்.

**எச்.டி.எஃப்.சி. வங்கி
லாபம் ரூ.2,695 கோடு!**

தனியார் துறையைச் சேர்ந்த எச்.டி.எஃப்.சி. வங்கி முதல் காலாண்டு நிகர லாபமாக ரூ.2,695.72 கோடி ஈட்டியுள்ளதாகத் தெரிவித்துள்ளது.

மும்பை பங்குச் சந்தைக்கு அந்த வங்கி அளித்த அறிக்கையில் தெரிவித்திருப்பதாவது:

ஏப்ரல் மாதம் முதல் ஜான் வரையிலான காலாண்டில் வங்கியின் மொத்த வருவாய் கடந்த ஆண்டைக் காட்டிலும் 26 சதவீதம் வளர்ச்சி பெற்று ரூ.16,502.97 கோடியாக இருந்தது.

வட்டி மூலமாகப் பெற்ற வருவாய் 23.5 சதவீதம் அதிகரித்து ரூ.6,388.80 கோடியாக உள்ளது. வட்டியில்லாத பிற வகை வருவாய் 33 சதவீதம் அதிகரித்து ரூ.2,461.90 கோடியாகும். காலாண்டு இறுதியில் வாராக கடன் விகிதம் 0.95 சதவீதமாக உள்ளது.

நிகர லாபம் 20 சதவீதம் வளர்ச்சி பெற்று ரூ.2,695.72 கோடியாக உள்ளது என்று மும்பை பங்குச் சந்தைக்கு எச்.டி.எஃப்.சி. வங்கி அளித்துள்ள அறிக்கையில் தெரிவித்திருக்கிறது.



வெளிநாட்டு வணிகமும்... வழிகாட்டும் சேவையும்!

தொடர்... 6

**நவரத்தினக் கற்கள் மற்றும்
நகைகளுக்கான ஏற்றுமதி வளர்ச்சி
கழகம் : www.gjepe.org**

இந்திய அரசின் வர்த்தக அமைச்சகம் தற்போதைய ஏற்றுமதி வணிகத்தின் அளவை இன்னும் ஜந்தாண்டுகளுக்குள்ளாக (31.03.2020-க்குள்) தற்போது நிறைவு பெற்ற 31.03.2015-ல் முடிவடைந்த ஆண்டின் ஏற்றுமதியாகிய சுமார் 20 லட்சம் கோடி ரூபாயிலிருந்து, 31.03.2020-ல் முடிவடைய இருக்கும் ஆண்டின் ஏற்றுமதி சுமார் 60 லட்சம் கோடி ரூபாயாக உயரவேண்டும் என்ற இலக்கை நிர்ணயித்து தீட்டமிட்டு வருகிறது. இப்போது இருப்பதைவிட மூன்று மடங்கு வளர்ச்சி இன்னும் நான்கு ஆண்டுகளுக்குள் எட்டப்படவேண்டும் என்பது அரசின் இலக்கு. அதை அடைய வேண்டும் என்பதற்காக பலமுனை தீட்டங்களை உருவாக்கி வருகிறது. என்னுடைய அனுபவத்தில் இந்த வளர்ச்சி முற்றிலும் சாத்தியம் என்பது ஆழமான கருத்து.

தற்போது தமிழ்நாட்டில் சுமார் மூப்பது ஆயிரம் ஏற்றுமதியாளர்கள் உள்ளதாக தகவல்கள் உள்ளது. இவர்களில் மூன்றில் ஒரு பங்கினர் அகிலம் பயிற்சியின் வாயிலாக ஏற்றுமதி வெற்றி பெற்றவர்கள் என்பது தெரிகிறது. அரசின் ஏற்றுமதி இலக்கை எட்டுவதற்கு இந்தியாவுக்கு



அகிலம் ஜயபாலன்

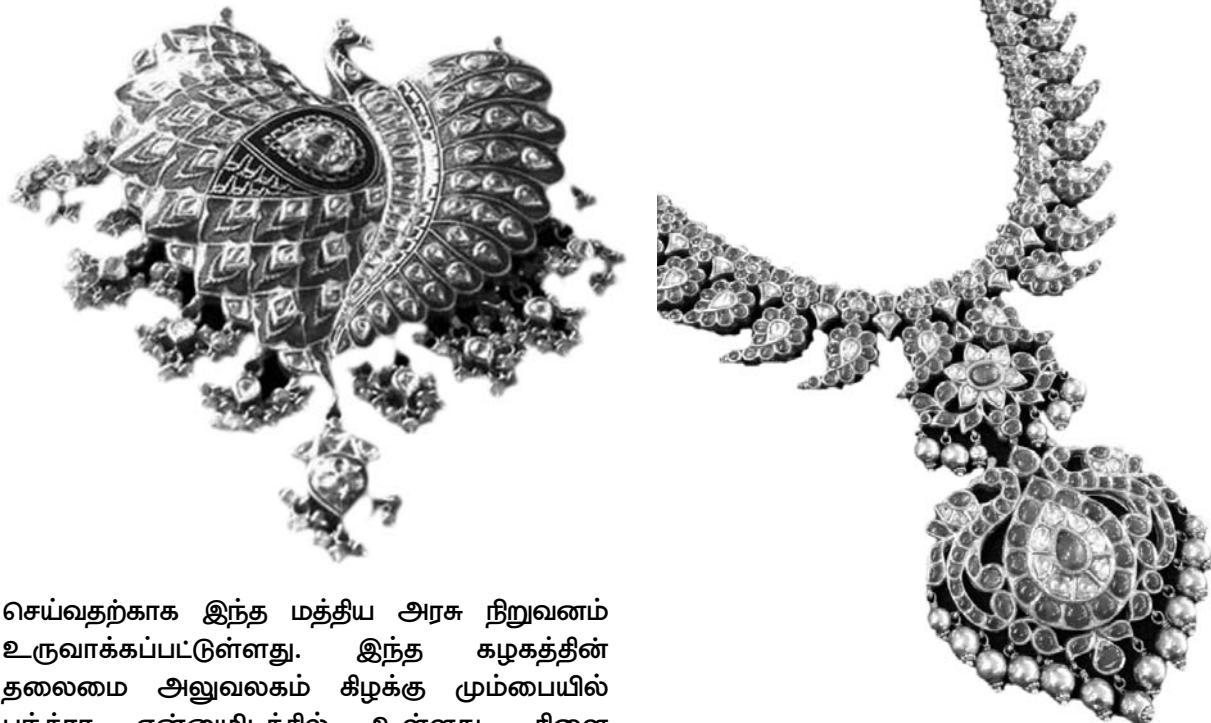
பல லட்சக்கணக்கான ஏற்றுமதியாளர்களை விட பல லட்சம் பேர் ஏற்றுமதித்துறையில் புதிதாக ஈடுபட வேண்டும். உலக நாடுகளின் ஏற்றுமதி யாளர்களின் எண்ணிக்கையில் இந்தியாவில்தான் மிகக் குறைவானவர்கள் ஏற்றுமதித் துறையில் இருக்கிறார்கள்.

இந்தியாவில் ஏற்றுமதித் துறையில் ஒரு அமைதிப்புரட்சி உருவாகியிருக்கிறது. உலகில் பல்வேறு நாடுகளில் பல்வேறு காலகட்டங்களில் புரட்சிகரமான மாற்றங்கள் ஏற்பட்டு அந்த நாடுகளில் பிரமிக்கத்தக்க மாற்றங்கள் ஏற்பட்டுள்ளதை வரலாறில் காணலாம். அதுபோல இந்தியாவின் பொருளாதாரத்தில் வியக்கத்தக்க மாற்றமும் முன்னேற்றமும் உருவாக இருப்பதை விரைவில் கண்கூடாக காணலாம், உறுதியாக நடக்கும்.

இந்திய அரசு ஏற்றுமதியை வளர்ச்சி அடையச் செய்ய உதவி செய்வதற்காக உருவாக்கியுள்ள முப்பத்தி ஏழு ஏற்றுமதி வளர்ச்சிக் கழகங்களில் “நவரத்தினக் கற்கள் மற்றும் நகைகளுக்கான ஏற்றுமதி வளர்ச்சிக் கழகம்” ஒன்றாகும். Gems & Jewellery Export Promotion council.www.gjepe.org

நவரத்தினக் கற்கள், தங்க நகைகள், பிளாட்டினம், பல்லேடியம் மற்றும் வெள்ளியில் உற்பத்தியான ஆபரணங்கள் மற்றும் பொருட்களின் ஏற்றுமதியை வளர்ச்சியடையச்





செய்வதற்காக இந்த மத்திய அரசு நிறுவனம் உருவாக்கப்பட்டுள்ளது. இந்த கழகத்தின் தலைமை அலுவலகம் கீழ்க்கு மும்பையில் பந்தரா என்னுமிடத்தில் உள்ளது. கீளை அலுவலகங்கள் சென்னை, கல்கத்தா, டெல்லி, ஜெய்ப்பூர், சூரத் ஆகிய இடங்களில் உள்ளது.

சங்க காலங்களிலேயே இந்தியாவிலிருந்து ஜரோப்பிய நாடுகளுக்கு விலையுயர்ந்த நகைகள் ஏற்றுமதி செய்யப்பட்டிருப்பதாக ஆதாரங்கள் உள்ளன. இந்தியாவின் ஏற்றுமதி வணிகத்தில் என்றுமே கோலோச்சிக் கொண்டிருக்கும் பொருட்கள் நகை சார்ந்த பொருட்கள் தான். சென்ற ஆண்டில் தங்க நகைகள் மட்டுமே ரூ.60 ஆயிரம் கோடிக்கு ஏற்றுமதி செய்யப்பட்டுள்ளது. வெள்ளியினால் செய்யப்பட்ட நகைகள் ரூ.12,600-கோடிக்கு ஏற்றுமதி செய்யப்பட்டுள்ளது. இது இந்தியாவின் தரத்துக்கு சிறப்பு சேர்ப்பதாகும்.

இந்த ஏற்றுமதி வளர்ச்சிக் கழகத்தின் மூலம் சென்ற ஆண்டில் செய்யப்பட்ட ஏற்றுமதி வாணிகத்தின் மதிப்பு சுமார் 2,50,000 கோடி ரூபாயாகும். உலக அளவில் ஏற்றுமதியில் தற்போது நிலவிவரும் பலவிதமான பின்தங்கிய சூழலில் எல்லாவற்றையும் தாண்டி இந்த கழகத்தின் ஏற்றுமதி வளர்ச்சியின் காரணம் பெரிதும் பார்ட்டத்துக்கது.

ஏற்றுமதி வாணிகத்தில் புதிதாக சாதிக்க நினைத்து ஈடுபடுவர்களுக்கும் மற்றும் ஏற்கனவே ஏற்றுமதியில் சாதித்துக் கொண்டிருப்பவர்களுக்கும்

பல ஒத்துழைப்புகளை வழங்கும் இந்த ஏற்றுமதி வளர்ச்சிக் கழகத்தில் ஏற்றுமதி லைசென்ஸ் வாங்கிய யாரும் சந்தா செலுத்தி உறுப்பினராக சேரலாம். உறுப்பினர்களாக சேருபவர்களுக்கு வெற்றிகரமாக ஏற்றுமதி செய்வதற்கு வேண்டிய உதவிகள், யோசனைகள், அறிவுரைகள் மற்றும் தகவல்கள் வழங்குவதும். உலகைங்கும் தொடர்ந்து நடைபெறும் வர்த்தகப் பொருட்காட்சிகளில் கலந்து கொள்வதற்கும். வாங்குவோர் விற்போர் சந்திப்புகளில் ஏற்றுமதியாளர்கள் கலந்து கொள்ளவும் தக்க சேவைகளை இந்த கழகம் செய்யும். மேலும், ஏற்றுமதியாளர்களுக்கு அரசு வழங்கும் தகுதியான எல்லாவிதமான சலுகைகளைப் பெறுவதற்கும் இந்தக் கழகம் உறுப்பினர்களுக்கு உதவி செய்யும்.

எனவே, ஏற்றுமதியில் ஈடுபட்டு நகை சார்ந்த பொருட்களை வெளிநாடுகளுக்கு விற்பனை செய்ய விரும்பும் ஏற்றுமதியாளர்கள் சிறிய அளவில் தொடங்கி படிப்படியாக பெரும் வளர்ச்சியடையலாம். இன்று ஏற்றுமதியில் மிகப்பெரிய அளவில் சாதித்து வரும் அனைவருமே முன்பு ஒருநாள் சிறிய அளவில் எளிமையாக தொடங்கியவர்கள் தான் என்பதை புதிதாக வருபவர்கள் புரிந்து கொள்ள வேண்டும்.

(.. தொடரும்)

சென்னையில் தொயர் ஒன் ஃபெனான்சியல் டெக்னாலஜி நிறுவனத்தின் புதிய அலுவலகம் துவக்கம்!

"சென்னை, OMR ராயலா டெக்னோ பார்க்கில் அமைந்துள்ள தொயர் ஒன் ஃபெனான்சியல் டெக்னாலஜி பிரைவேட் லிமிடெட் நிறுவனத்தின் புதிய அலுவலகம், மாண்புமிகு தமிழக ஆளுனர் டாக்டர் K. ரோசய்யா அவர்களால் துவங்கி வைக்கப்பட்டது. இப்புதிய அலுவலகத்தில் 160பேர் பணி புரிவதற்கான வசதிகள் உள்ளன.

இந்நிறுவனம், அமெரிக்காவில் நியூயார்க் பங்குச் சந்தையில் இடம்பெற்றிருக்கும் நிதி சேவை நிறுவனமான தொயர் ஒன் நிறுவனத்தின்

துணை நிறுவனமாகும். இந்நிறுவனம் பல்கலைக்கழகங்கள், கல்லூரிகள் மற்றும் மாணவர்களுக்கான நிதி மற்றும் கல்வி தொடர்பான சேவைகளைச் செய்து வருகிறது.

நிகழ்ச்சியில் தொயர் ஒன் ஃபெனான்சியல் டெக்னாலஜி பிரைவேட் நிறுவனத்தின் இயக்குனர் தீரு. ஆ. பாலசுப்பிரமணியம் பேசுகையில், "மாண்புமிகு ஆளுனர் அவர்களுக்கு என்மனமாந்த நன்றியைத் தெரிவித்துக் கொள்கிறேன். எங்கள் தாய் நிறுவனமான





ஹையர் ஒன் 2000வது ஆண்டு தொடர்கப்பட்டது; இதுவரை சுமார் ஒன்றரை கோடி மாணவர்களுக்கு அமெரிக்க அரசு வழங்கும் உதவி மற்றும் ஊக்கத்தொகைகளை மாணவர்களிடம் கொண்டு சேர்க்கும் பணியைச் செய்திருக்கிறது. அமெரிக்காவில் உள்ள 2000க்கும் மேற்பட்ட பல்கலைக்கழகங்கள் மற்றும் கல்லூரிகளுடன் இணைந்து செயலாற்றி வருகிறது. இவ்விழாவுக்கு வருகை தந்த அனைவருக்கும் இத்தருணத்தில் நன்றி கூறுகிறேன். கல்வித்துறையில் நடக்கும் நிகழ்வுகள் மற்றும் முன்னேற்றங்கள் எங்கள் நிறுவனத்துக்கு மிகுந்த உற்சாகமளிக்கின்றன. இதே போல் தொடர்ந்து மாணவர்களுக்கும், கல்வி நிறுவனங்களுக்கும் பணியாற்ற ஆர்வமாக உள்ளோம்," என்று தெரிவித்தார்.

ஹையர் ஒன் ஃபைனான்சியல் டெக்னாலஜி பிரைவேட் லிமிடெட் தனது தாய் நிறுவனத்திற்குத் தேவையான அனைத்து மென்பொருள்களையும் உற்பத்தி செய்து வழங்குவதோடு நிதி சேவை

தொடர்பான பணிகளிலும் உதவி செய்கிறது. இந்நிறுவனத்தின் மென்பொருள் இந்தியாவின் NAAC, NBA போன்று, அமெரிக்காவில் அங்கீகாரம் பெற அமெரிக்க பல்கலைக்கழகங்களுக்கு உதவி செய்கிறது.

ஹையர் ஒன்ஃபைனான்சியல் டெக்னாலஜி பிரைவேட் லிமிடெட் நிறுவனம் 2012ஆம் ஆண்டில் துவங்கப்பட்டது. இந்நிறுவனத்தில் தற்போது சுமார் 100 பணியாளர்கள் பணி புரிகின்றனர். இந்நிறுவனம், தனது தாய் நிறுவனமான ஹையர் ஒன் நிறுவனத்துத் தேவையான அனைத்து மென்பொருள்களையும் உற்பத்தி செய்து வழங்குகிறது. மேலும் ஹையர் ஒன் நிறுவனத்தின் நிதி தொடர்பான பணிகளையும் மேற்கொண்டு வருகிறது. இவ்வாறு இந்நிறுவனத்தின் நிர்வாக இயக்குனர் தீரு M. பாலசுப்பிரமணியம் தெரிவித்தார்.

-நாகராஜ்

அதிகளவில் மா விளைச்சலை தரக்குழுய் உன்னாட்டி திட்டம் அறிமுகம்!

மாம்பழ விளைச்சலை பெருக்குவதற்காக நெருக்கமாக மாமரங்களை நடும் அல்ப்ரா தை டென்சிட்டி பிளாண்டேஷன் என்ற (யு.எச்.டி.பி) திட்டத்தை மேற்கொள்ள விவசாயிகளுக்கு உதவும் வகையில் ஜெயின் இரிகேஷன் சிஸ்டம்ஸ் லிமிடெட் (ஜெ.ஐ.எஸ்.எல்) மற்றும் இந்துஸ்தான் கோகோ கோலா பிவ்ரேஜஸ் பிரைவேட் லிமிடெட் (எச்.சி.பி.பி.எல்) ஆகிய நிறுவனங்கள் கூட்டு சேர்ந்துள்ளன.

குறுகிய இடத்தில் அதிக மாமரங்கள் நட்டு அதன் மூலம் அதிகமான மாம்பழங்களை

விளைவிக்கும் வகையில் அமல்படுத்தப்படவுள்ள இந்த உன்னாட்டி தொழில்திட்டத்தில் சேர்ந்து பயன்பெற தமிழ்நாடு, ஆந்தீரா, கர்நாடகம் ஆகிய மாநிலங்களில் உள்ள 25 ஆயிரம் விவசாயிகள் பதிவு செய்யப்பட்டுள்ளனர். இந்த உன்னாட்டி திட்டத்திற்காக 2024ஆம் ஆண்டு ஜெ.ஐ.எஸ்.எல் மற்றும் எச்.சி.பி.பி.எல் ஆகியவை ரூ.50 கோடி முதலீடு செய்யும். நீர்பாசனத்திற்கு பயன்படும் சாதனங்களை உலகில் அதிகளவில் உற்பத்தி செய்யக்கூடிய ஜெயின் இரிகேஷன் சிஸ்டம்ஸ் லிமிடெட் நிறுவனம் பழங்கள் மற்றும்





காய்கறிகளை பதப்படுத்தும் முன்னணி நிறுவனமுமாகும். இந்துஸ்தான் கோகோ கோலா நிறுவனம் (எச்.சி.சி.பி.எல்) ஜீஸ், பழரச பானங்கள், மென்பானங்கள், பிளாடிக் பாட்டில் அடைக்கப்பட்ட தண்ணீர் ஆகியவற்றை உற்பத்தி மற்றும் விநியோகம் செய்யும் மிகப்பொரிய நிறுவனங்களில் ஒன்றாகும். இவை இரண்டும் சேர்ந்து யுச்சிபி தொழில்நுட்பத்தை விவசாயிகள் பயன்படுத்த உதவி செய்கின்றன.

உலகிலேயே அதிகளவில் மாம்பழங்களை விளைவிக்கும் நாடு இந்தியாவாகும். ஆனால் இந்தியாவில் ஒரு ஹெக்டேரில் சாராசரி மாம்பழ விளைச்சல் என்பது உலகிலேயே மிக குறைவாகும். நம்மை விட மிகவும் பின்தங்கியுள்ள பங்களாதேஷ், பாகிஸ்தானை விட இது குறைவாகும். இந்தியாவில் ஒரு ஹெக்டேரில் 6 மெட்ரிக் டன் மாம்பழ விளைச்சல் மட்டுமே கிடைக்கிறது. ஆனால் பிரேசில் நாட்டில் ஒரு ஹெக்டேரூக்கு 16 மெட்ரிக் டன் மாம்பழங்கள் விளைச்சல் கிடைக்கிறது. அல்ப்ரா வை டென்சிப்டி பிளான்டேஷன் தொழில்நுட்பம் உலகில் நிரூபிக்கப்பட்ட தொழில்நுட்பமாகும். மேலும் உலகம் முழுவதும் மா சாகுபடிக்கு பொதுவாக இந்த தொழில்நுட்ப முறை பயன்படுத்தப்படுகிறது. இது நீடித்த விவசாய தொழில்நுட்பங்களை கொண்டுள்ளது. பாரம்பரிய முறையில் நமக்கு கிடைக்கும் விளைச்சலை காட்டிலும் 200சதவீதும் அதிகமான விளைச்சலை வழங்கும் தொழில்நுட்பத்தை கொண்டது இது என்பது குறிப்பிடத்தக்கது. நாட்டில் பெருமளவிலான விவசாயிகள் உன்னாட்டி தீட்டத்தை தத்தெடுப்பதை

நோக்கமாக கொண்டுள்ளனர். இதனால் பழங்களின் விளைச்சல் மற்றும் விநியோகத்தை மேலும் வலுப்படுத்தும். 10 ஆண்டுகளுக்கு இந்த தீட்டத்தை செயல்படுத்த தீட்டமிடப்பட்டுள்ளது. இதனால் சுற்றுச்சூழலில் மாற்றத்தை கொண்டு வந்து விளைச்சல் அதிகரித்து விவசாயிகளுக்கு வருமானமும் அதிகரிக்கும். இந்தியாவில் பழங்களின் விநியோகத்தை அதிகரிக்க உதவுதோடு இந்திய தயாரிப்புகளான மாஸா, மினிட் மைட் மேங்கோ உள்ளிட்ட தீட்டங்களில் விநியோகத்தையும் அதிகரிக்கும். உன்னாட்டி தீட்டம் மட்டும் 2023-24 ஆண்டுவாக்கில் 240 மெட்ரிக் டன் மா விளைச்சலை கொண்டுவரும் எதிர்பார்க்கப்படுகிறது.

சிறப்பு வசதிகள் கொண்டபேருந்துகளில் விவசாயிகளுக்கு பயிற்சி அளிக்கக்கூடியமுறையில் வகுப்புகள் நடத்தப்படும். யுச்சிபி தொழில்நுட்பம் குறித்து விவசாயிகள் இருக்கும் இடத்தீர்கே சென்று விளக்கப்படும். மா விளைச்சலை இரட்டிப்பாக்க இது விவசாயிகளுக்கு உதவுதோடு அவர்களின் வாழ்க்கைத்தரத்தையும் கணிசமாக உயர்த்தும். இந்த தீட்டம் மொத்தம் ரூ.50கோடி முதலீட்டை கொண்டதாகும். இந்த தொகையை ஜெயின் இரிகேஷன் நிறுவனமும் எச்சிசிபிபினல் நிறுவனங்கள் பகிர்ந்துகொள்ளும்.

அல்ப்ரா வை டென்சிப்டி பிளான்டேஷன் (யு.எச்.டி.பி) குறித்து:

அல்ப்ரா வை டென்சிப்டி பிளான்டேஷன் (யு.எச்.டி.பி) தீட்டம் ஒரு ஏக்கரில் 600 மாமரங்களை



நடமுடியும். பாரம்பரிய முறையில் 40 முதல் 70 மரங்களே நடப்படுகிறது. பாரம்பரிய முறையிலான மா மரங்கள் எவ்வளவு உயரமாக வளரவேண்டுமோ அதுவரை அனுமதிக்கப்படும். ஆனால் யுச்சிபி தீட்டத்தில் அதுபோல மரங்கள் வளர்க்கப்பட மாட்டாது. ஓராண்டில் மரங்கள் நன்கு வளரும் வகையில் தயார் செய்யப்பட்டு 3 முதல் 4 ஆண்டுகளுக்குள் முழுமையான பழத்தோட்டமாக மாற்றப்படும்.

யுச்சிபி தீட்டத்தில் மாமரங்கள் குறைந்த காலத்தீர்கள் பூ பூத்து அது காயாக மாறுகிறது. ஆனால் பாரம்பரிய முறையில் பூ பூத்து காய் வர 7 முதல் 9 ஆண்டுகள் ஆகும். இந்த புதிய தொழில்நுட்பத்தை தரப்படுத்தி வணிக ரீதியில் ஜெயின் இரிகேஷன் நிறுவனம் செயல்படுத்தி வருகிறது. இதன் ஆராய்ச்சி மற்றும் மேம்பாட்டுப் பிரிவு தமிழகத்தின் உடுமலைப் பேட்டையில் உள்ளது. தற்போது அங்கு 100 ஏக்கரில் அல்ப்ரா கை டென்சிடி தொழில்நுட்பத்தில் தோட்டம் உருவாக்கப்பட்டுள்ளது.

இந்த தொழில்நுட்பத்தில் சொட்டுநீர் பாசனம் பயன்படுத்தப்படும். இதனால் விவசாயிகள் ஒரு ஏக்கரில் அதிகளவில் மா மரங்களை வளர்ப்பதோடு ஒரு கிலோ மா விளைவிக்க குறைந்த தண்ணீரே தேவைப்படும் என்பதால் இரண்டு வகைகளில் பயன்தைகிறார்கள்.

விவசாயிகளுக்கு நேரடியாக விளக்கமளிக்க 200 மாதிரி பண்ணைகள் ஏற்படுத்தப்பட்டுள்ளன.

கோகோ கோலா இதில் தலையிட்ட பிறகு நடமாடும் பல்கலை கழகம் (பேருந்து) இதுநாள் வரை சுமார் 18000 விவசாயிகளுக்கு செயல்விளக்கம் அளித்து பயிற்சி அளித்துள்ளது. யுச்சிபி தொழில்நுட்பம் சொட்டு நீர்பாசனம், களத்தில் பயிற்சி, பண்ணைக்கான உதவி ஆகியவற்றை உள்ளடக்கியதாகும். மேலும் இதனை பல விவசாயிகள் வெற்றிகரமாக செயல்படுத்தியுள்ளனர்.

இந்த தீட்டத்தின் 2வது கட்டமாக சுமார் 25 ஆயிரம் விவசாயிகள் அடையாளம் காணப் பட்டுள்ளனர். அவர்கள் வசம் உள்ள 25ஆயிரம் ஏக்கரில் அடுத்த 10 ஆண்டுகளில் அல்ப்ரா கை டென்சிடி பிளாண்டேசன் தொழில்நுட்பத்தை செயல்படுத்த உதவி செய்யப்படும். இந்த தீட்டத்தின் இடைவெளியில் விவசாயிகளுக்கு போதிய பயிற்சி அளிக்கப்படும். விவசாயிகளுடன் நெருக்கமாக செயல்பட்டு 2வது கட்ட தீட்டம் செயல்படுத்தப்படவுள்ளது. மா விளைச்சலை அதிகரித்து உயர் உற்பத்தி தீறனை எட்டுவதே இந்த தீட்டத்தின்நோக்கமாகும். யுச்சிபி தீட்டத்தை ஏற்றுக்கொள்ளும் விவசாயிகள் விளைவிக்கும் மாம்பழங்களை ஜெயின் இரிகேஷன் நிறுவனமே வாங்கிக் கொள்கிறது. இந்த முயற்சியின் காரணமாக 2023-24ல் சுமார் 240 மெட்ரிக் டன் மா விளைச்சல் கிடைக்கும் என்று எதிர்பார்க்கப் படுகிறது.

-சுத்யன்

விளம்பரப் பணிக்கு ஆட்கள் தெவை

பத்திரிகைகளுக்கு

- கோவை ■ சேலம் ■ திருப்பூர்
- நாமக்கல் ■ ஈரோடு ■ கரூர்

ஆகிய மாவட்டங்களில் பகுதி வாரியாக விளம்பரங்கள் சேகரிக்க, அனுபவம் உள்ள மற்றும் அனுபவம் இல்லாத ஆண்பெண்கள் தேவை.

கல்வித் தகுதி : 12ஆம் வகுப்புக்கும் மேல்
சம்பளம் : ரூ.10,000 + கமிஷன்

புகைப்படம் மற்றும் சான்றிதழ்களோடு தொடர்பு கொள்ளவும்.

தினோஸ் மீடியா (TNOS MEDIA)

ஒருங்கிணைப்பாளர் எம்.அரவிந்த் பிரபு,
தங்கமங்கை, 339, அண்ணாசாலை,
தேனாம்பேட்டை, சென்னை - 600 006.

தொலைபேசி: 24328383 / 65297586 செல்பேசி: 8682946559 /
9043040608 / 9840125151 மின்னஞ்சல்: tamilnaduoodagam@gmail.com

தமிழ்நாடு மெர்க்கன்டெல் வங்கியில் ப்ரீபெய்ட் மற்றும் கிப்ட் கார்ட் சேவை அறிமுகம்!

தமிழ்நாடு மெர்க்கன்டெல் வங்கியில் TMB-ப்ரீபெய்ட் மற்றும் TMB-கிப்ட் கார்ட் சேவை அறிமுகம் செய்யப்பட்டுள்ளது. இன்றைய தலைமுறை வாழ்க்கையாளர்களுக்கு மேலும் எளிதான் டிஜிட்டல் வங்கி சேவை அளிக்கும் வகையில் இப்புதிய TMB-ப்ரீபெய்ட் மற்றும் TMB-கிப்ட் கார்ட் சேவை அறிமுகப்படுத்தப்பட்டுள்ளது.

11.07.2015 அன்று இப்புதிய TMB-ப்ரீபெய்ட் மற்றும் TMB-கிப்ட் கார்ட் சேவைகளின் அறிமுக விழா நடைபெற்றது. இவ்விழாவில் வங்கியின் நிர்வாக இயக்குநர் மற்றும் தலைமை நிர்வாக அதிகாரி தீரு. H.S. உபேந்திர காமத் அவர்கள் தலைமை தாங்கினார். வங்கியின் முதன்மை பொதுமேலாளர் தீரு.செ.செல்வன் ராஜதுரை அவர்கள் வரவேற்புரையாற்றினார்.



இப்புதிய TMB-பார்பெய்ட் மற்றும் TMB-கிப்ட் கார்டு சேவையினை தீரு. AVM.மணி, தலைவர், M/T.எவிஸ் குருப் ஆப் கம்பெனியில் அவர்கள் துவக்கி வைத்தார். தீரு. D.சந்திரன், நிர்வாக இயக்குநர், M/S.நிலா குருப் ஆப் கம்பெனில் அவர்கள் முதல் TMB-பார்பெய்ட் கார்ட்டினை பெற்றுக்கொண்டார். தீரு. J. மைக்கேல் மோத்தா, நிர்வாக இயக்குநர், M/T.சகாயமாதா சால்டனர்ஸ் பிரைவேட் லிமிட் அவர்கள் முதல் TMB-கிப்ட் கார்ட்டினை பெற்றுக்கொண்டார். இவ்விழாவில் இப்புதிய கார்டு சேவையினைப் பெற விண்ணப்பித்த வாடிக்கையாளர்களுக்கு கார்டுகள் வழங்கப்பட்டன.

விழாவில் வங்கியின் பொதுமேலாளர், (தகவல் தொழில்நுட்பத்துறை) தீரு. M.A.நாயகம் அவர்கள் TMB-பார்பெய்ட் மற்றும் TMB-கிப்ட் கார்டுகளில் உள்ள வசதிகள் மற்றும் பயன்கள் குறித்து விளக்கினார்.

TMB-பார்பெய்ட் கார்டுகள் மூலமாக மற்ற டெபிட் அல்லது கிராஃப் கார்டுகள் போன்று பண பரிமாற்றம் செய்ய முடியும். இவ்வகை கார்டுகள் 5 ஆண்டுகள் கால வரையறையுடன் RuPay-வடன் இணைந்து வழங்கப்படும். இந்தியாவில் மட்டும் உபயோகப்படுத்தும் வகையில் இந்திய நாட்டின் பண மதிப்பில் ரூ. 100 மற்றும் அதன் மடங்குகளில் வழங்கப்படும், இக்கார்டுகளின்

மூலமாக ஏடும் இயந்திரத்தில் பணம் பெறலாம். மேலும் பார்பெய்ட் கார்ட்டினை POS-களிலும் மற்றும் e-காமர்ஸ் சேவைகளுக்கும் பயன்படுத்தும் வசதிகள் உள்ளன. வாடிக்கையாளர்கள் துங்களது தேவைக்கேற்ப இக்கார்டுகளுக்கு டாப் அப் செய்து பயன்படுத்தலாம்.

TMB-கிப்ட் கார்டுகள் 3 ஆண்டுகள் கால வரையறையுடன் Rupay-வடன் இணைந்து வழங்கப்படும். வங்கியின் வாடிக்கையாளர்ல்லாத வர்களும் TMB-கிப்ட் கார்டுகள் விண்ணப்பித்து பெறலாம். குறைந்தது ரூ.500 மற்றும் அதற்கு மேல் பணம் செலுத்தி இக்கார்டுகள் பெறலாம். TMB-கிப்ட் கார்டுகளில் உள்ள இருப்பு தொகை அளவிற்கு மட்டுமே பயன்படுத்த முடியும். இக்கார்டுகள் இந்தியாவில் மட்டும் பயன்படுத்த முடியும். TMB-கிப்ட் கார்டுகளின் இருப்பு தொகையினை <http://prepaid.tmbnet.in> எனினும் இணையதள முகவரியின் மூலம் அறிந்து கொள்ளலாம்.

இவ்விழாவில் வங்கியின் பொதுமேலாளர்கள் தீரு. M. குணசேகரன், தீரு. S. கந்தவேலு, தீரு. N. தேவதாஸ், துணை பொதுமேலாளர்கள், உதவிப் பொதுமேலாளர்கள், அதிகாரிகள், ஊழியர்கள் மற்றும் வாடிக்கையாளர்கள் தீரளாக கலந்து கொண்டு விழாவினை சிறப்பித்தனர்.

- அலிமா

ஏற்றுமதி தொழில் பயிற்சி

ஏற்றுமதி தொழிலில் ஆர்வம் உள்ளவர்கள், பயிற்சி முடித்தவர்கள், IE Code உள்ளவர்கள் உணவுப் பொருட்கள் உற்பத்தியாளர்கள் கலந்து கொள்ளலாம். சிங்கப்பூர், மலேசியா ஆகிய நாடுகளில் ஆர்டர் எடுத்துத் தரப்படும்

நுழைவுக் கட்டணம் : ரூ.2,000/-
[மதிய உணவு, தேநீர், பயிற்சி கையேடு அனைத்தும்]
முன்பதிவு செய்து கொள்ளலாம்

நாள் : 16.08.2015 நேர் : 10.00 முதல் 4.00 மணி வரை
கூட : JC ரெஸிடன்சி ஹோட்டல்,
14. வேறு டோக் காலேஜ் ரோடு, சின்தைக்குளம்
மதுரை - 625002, செல் : 7373737306

SRI VISHNU CONSULTANCY

36/8, Kavanampatti Road, Usilampatti - 625 532, Madurai Dt.,
Tamil Nadu, India. Email Id : srivishnuconsultancy@gmail.com

Dr.R. ANANTH

Cell No.: 0091 - 9042975678

சென்னை அமிர்தா புகழு களாங்கப்படுத்தியோருக்கு... சென்னை உயர்நீதி மன்றம் சவுக்கடி...!

சென்னை அமிர்தா இன்டர்நேஷனல் இனஸ்டிலியூட் ஆப் ஹோட்டல் மேஜேஜ்மெண்ட் வெற்றிகரமாக செயல்படும் ஒரு ஹோட்டல் நிர்வாக கல்வி நிலையமாகும் இது சென்னை அமிர்தா என் பெயரில் சென்னையில் தீ.நகர், தாம்பரம், நந்தனம், பெரம்பூர், மற்றும் பழைய மகாபலிபுரம் சாலையில் (ஸ்ரீமத்தூர்) கிளைகளை கொண்டு செயல்படுகிறது இந்தக் கல்வி நிலையம் ஹோட்டல் நிர்வாகத்தில் பல்வேறு வகையானபடிப்புகளை கற்றுத்தருகிறது. மேலும் இந்தியா மற்றும் வெளிநாடுகளில் உள்ள பல்வேறு பல்கலை கழகங்களுடன் இணைக்கப் பட்டுள்ளது. உதாரணமாக பாரதிதாசன் பல்கலைக்கழகம் பாரதியார் பல்கலைக்கழகம், பாரத் சேவாக் சமாஜ். தமிழ்நாட்டில் தமிழக அரசின் வேலைவாய்ப்பு மற்றும் பயிற்சித்துறை, தொழிற்கல்வி மேம்பாட்டு நிலையம், மலேசியா தீற்ந்தவெளி பல்கலைக்கழகம், மலேசிய டெய்லர்ஸ் பல்கலைக் கழக கல்லூரி, மலேசியாவில் உள்ள வணிகப்பள்ளி மற்றும் பைனான்ஸ் ரீப்பில்டு அகாடமி (ரீப்பில்டு கல்லூரி ஆஸ்திரேலியா) மலேசியா விருந்தோம்பல் கல்லூரி உள்ளிட்டவை இதில் அடங்கும். தற்போது இந்த கல்வி நிலையத்தில் சுமார் 3500 மாணவர்கள் படித்து வருகிறார்கள். ஏற்கனவே படித்து முடித்த 2000 மாணவர்களுக்கு இந்தியா மற்றும் வெளிநாடுகளில் முன்னணி உணவுகங்கள், ஜிழிசி கிராண்ட் சோழா, தாஜ், கன்னிமாரா, ரெயின்டரீ உள்ளிட்ட முன்னணி ஹோட்டல்களில் வேலைவாய்ப்பு கிடைத்துள்ளது.

இந்நிலையில் கடந்த பிப்ரவரி மாதம், பழைய மகாபலிபுரம் சாலையில் உள்ள கிளையில் பயின்று வந்த தீரு. கார்த்திக் பிரபு என்கிற



தீரு. R. குமரிநாதன்

மாணவர், அவர் தங்கியிருந்த தனியார் விடுதியில் தூக்கிலிட்டு தற்கொலை செய்து கொண்டுள்ளார்,

சென்னை அமிர்தா நிறுவனத்தின் அபார வளர்ச்சி, மாணவர்களிடம் உள்ள வரவேற்பு, பெற்றோர்களின் நம்பிக்கைக்கு பாத்திரமாய் தீகழும் இந்நிறுவனத்தின் மீது சேற்றை வாரி இறைக்க வேண்டும் என்ற எண்ணத்தில் மாணவர் தீரு. கார்த்திக் தற்கொலை செய்து கொண்ட நிகழ்வை தீரித்துக் கூறி மக்களிடையே அமிர்தா நிறுவனத்தின் பெயருக்கு களாங்கம் கற்பிக்க கிலர் முயற்சிக்கின்றனர்.

இதற்காக சமூக வலைத்தளாங்களான பேஸ்டுக். யூடியூப், மற்றும் வாட்ஸ் அப்பில் மாணவர் கல்வி



நிலையத்தில் தற்காலை செய்து கொண்டார் என தவறான தகவல்களை பரப்பி, அமிர்தாவின் நற்பெயரை கெடுக்கும் முயற்சியில் சிலர் ஈடுபோவது உறுதியாகியுள்ளது.

இதை தடுக்கும் முயற்சியில் ஈடுபட்ட அமிர்தா நிறுவனம் சட்டபூர்வமான நடவடிக்கையை மேற்கொண்டது. இதன் பயனாக ஜீலை 24ஆம் தேதி சென்னை உயர்நீதிமன்றம் சமூக வளைத்தளங்கள் மற்றும் ஊடகங்கள் மூலமாக அமிர்தா நிறுவனம் குறித்து தவறான தகவல்களை பரப்புவதை உடனடியாக நிறுத்தவேண்டும் என உத்திரவிட்டுள்ளது.

மேற்கண்ட தகவல்களை சென்னை அமிர்தா நிறுவனத்தின் சிலை தீரு. R. பூமிநாதன் அவர்கள் 27.07.2015 அன்று நடைபெற்ற பத்திரிகையாளர்கள் சந்திப்பு நிகழ்ச்சியில் தகுந்த ஆதாரங்களுடன் பத்திரிகையாளர்களுக்கு விளக்கினார்.

பத்திரிகையாளர் சந்திப்பு நிகழ்ச்சி நிறைவடைந்ததும், தீரு. பூமிநாதன் அவர்களிடம் சென்னை அமிர்தா ஹோட்டல் மேனேஜ்மென்ட் இன்ஸ்டிடியூட் குறித்து நமது கேள்விகளுக்கு அவரின் பதில்கள்...

ஹோட்டல் மேனேஜ்மென்ட் கல்வியை கொடுப்பதற்கான நோக்கம் என்ன?

நான் ஒரு பொறியியல் பட்டாரியானாலும் நான் ஆசிரியனாக வேலை பார்த்தது ஒரு ஹோட்டல் மேனேஜ்மென்ட் இன்ஸ்டிடியூட்டில் தான், உணவுத்துறையில் உலகெங்கிலும் எவ்வளவு வாய்ப்புகள் மாணவர்களுக்கு இருக்கிறதென்பது எனக்கு நன்கு தெரியும். உலகமயமாக்கல் காரணமாக, பயணங்கள் பெருகி விட்டன. உணவு மற்றும் தங்கும் வசதிக்காக ஹோட்டல்களில் எண்ணிக்கையும் வகைகளும் பெருகியுள்ளது. இந்த வாய்ப்புகள் பயன்படுத்திக் கொள்ள மாணவர்களுக்கு ஹோட்டல் மேனேஜ்மென்ட் துறையில்

தரமான கல்வியும் சிறந்த பயிற்சியும் தேவை அதனாலேயே தேவைக்கேற்றாற் போல் பாடத்திட்டங்களை வகுக்கு இத்துறைக்கான கல்வியை வடிவமைத்துள்ளோம்.

பத்தாவது, 12வது வகுப்பில் தொல்வியபைந்த வர்களும் சேரலாம் என்கிற்களே தெனால் தெதுறை கல்வியில் தரம் குறைந்து விடாதா?

பாடங்களை படித்து ஒப்பித்து மதிப்பெண் வாங்குபவர்களை மட்டுமே புத்திசாலிகள் இல்லை. ஹோட்டல் மேனேஜ்மென்ட் பணிக்கு கூழலுக்கு ஏற்ப துரிதமாய் செயல்படும் அறிவு குறிப்பறிந்து செயல்புரியும் பண்டு, இன்முகம், சுகிப்புத்தன்மை, மொழியறிவு பல கலாச்சாரங்களையும் உணவு முறைகளையும் கற்றுக் கொள்ளும் விருப்பம் எதையும் புதிது புதிதாய் செய்து பார்க்கும் ஆர்வம் போன்றவைகள் தான் தேவை. இவற்றை பெறுவதற்கு ஆர்வமும் உழைப்பும் மட்டும் மாணவர்களிடம் இருந்தால் போதும். சிறப்பான பயிற்சிகள் மூலம் அவர்களை பட்டை தீட்டி விடலாம்.

எங்கள் கல்வி நிலையத்தில் உள்ள மாதிரி கட்டமைப்புகள் மட்டுமின்றி சென்னையில் அதிக எண்ணிக்கையிலும் பல வகைகளிலும் 2,3,5 மற்றும் நடசத்தீர ஹோட்டல்கள், ரிசார்ட்கள், க்ளப் ஹவுஸ்கள், கார்ப்ரேட், மருத்துவமனைகள் என்று பல நிலைகளில் பயிற்சியளிக்கவும் பணியில் அமர்த்தவும் நிறைய வசதிகள் உள்ளன. அதனால் தான் சென்னை அமிர்தாவின் பாடத்திட்டத்தை பயிற்சி வகுப்புகள் என்று வடிவமைத்துள்ளோம்.

யற்பிலும் பொருளாதாரத்திலும் பின்தங்கிய மாணவர்களையும் கிராமப்புற மாணவர்களையும் நீங்கள் சேர்ப்பது எதற்காக?

இவ்வொரு வருடமும் லட்சக்கணக்கான மாணவர்கள் பத்தாவது மற்றும் பிளஸ்டு வகுப்புத் தேர்வை எழுதுகின்றனர். பொருளாதார வசதி உள்ளவர்கள் நல்ல மதிப்பெண் பெற்றவர்கள் எல்லாம் ஐ.ஐ.டி., மருத்துவம் மற்றும் பொறியியல் கல்லூரிகளிலும் சேர்ந்து விடுகின்றனர், இந்த எண்ணிக்கை போக கணிசமான எண்ணிக்கையில் உள்ளவர்கள் குறைந்த மதிப்பெண் எடுத்தவர்கள் பரிசையில் தவறியவர்கள், படிக்காத மற்றும்

வழிக்காட்டத் தொயியாத பெற்றோர்களை உடையவர் களும் மற்றும் பொருளாதாரத்தில் பின்தங்கிய மாணவர்களும் தான் ஒவ்வொரு வருடமும் தேர்வு முடிவு வெளியானவுடன் தவறான முடிவுக்கு சென்றுவிடும் செய்திகளை நிறைய பார்க்கிறோம். தீற்மையான, நிறைய மதிப்பெண் உள்ள மாணவர்களை சேர்த்துக் கொண்டு அவர்களை முன்னுக்கு கொண்டு வருவதை விட பின்தங்கிய மாணவர்களுக்கு ஏற்ற தரமான கல்வி மற்றும் பயிற்சிகளை வழங்கி அவர்களை முன்னுக்கு கொண்டு வருவதே சிறந்தது என்ற எண்ணம் என் மனதில் ஆழமாக இருந்தது. அதன் விளைவாய் துவங்கியது தான் சென்னை அமிர்தா.

நீங்கள் அதீகளாவில் விளம்பரம் செய்வதாக பேசப்படுகிறதே அதற்கு உங்கள் பதில்?

ஹோட்டல் மேனேஜ்மென்ட் துறையில் உள்ள பிரகாசமான வாய்ப்புகள் பற்றிய விழிப்புணர்வை பட்டி தொடிகளுக்கும் குக்கிராமங்களுக்கும் எப்படி எடுத்துச் செல்வது? அதற்காகத்தான் ஊடகங்களில் சாமானியாகளும் புரிந்துக் கொள்ளும் வகையில் விளம்பரங்களை மரியாதைக்குரிய சினிமா நடசத்திரங்களைக் கொண்டு தயார் செய்து எடுத்துச் சென்றேன். இன்று எங்கள் இன்ஸ்டிடியூட்டில் படித்த ஆயிரக்கணக்கான மாணவர்கள் தங்களின் வாழ்க்கை தரம் உயர்ந்ததை எண்ணி மகிழ்வதுடன் அவர்களின் அனுபவத்தை நன்றியுடன் பதிவும் செய்துள்ளனர். படிக்கும் போதே பகுதி நேர வேலையில் சம்பாதிக்கலாம் என்றால் தானே பொருளாதாரத்தில் பின்தங்கிய மாணவர்களும் மேற்படிப்பிற்கு வருவார்கள்?

யழக்கும் போதே சம்பாதிக்கலாம் என்று கூறியதை நீங்கள் சாத்தியமாக்கியுள்ளீர்களா?

ஆம் நாங்கள் விளம்பரத்தில் கூறிய எல்லா வற்றையுமே சாத்தியமாக்கியுள்ளோம், மாணவர்களின் பிளேஸ்மென்ட் பிரிவு 75 பணியாளர்களை கொண்டு இயங்கி வருகிறது. இவர்கள் மாணவர்களின் தேவை மற்றும் தீற்மைக்கேற்ப அவர்களை பகுதி நேர வேலைக்கு தேர்ந்தெடுத்து அனுப்புகின்றனர். எங்கள் இன்ஸ்டிடியூட்டில் படிக்கும் பல மாணவர்கள் இரண்டாவது செமஸ்டர்



முதல் தங்களின் ஃபீசை அவர்களின் சம்பாத்தியம் மூலமே கட்டிக்கொள்கின்றனர். இந்தியாவில் உணவுத் துறையின் வளர்ச்சியினால் அதிகளவு மாணவர்களை பயிற்சிக்காகவும் பகுதி நேர வேலைக்கும் அனுப்புவதால் அதிகளவில் மாணவர்கள் படிக்கும் போதே சம்பாத்திகளின்றனர்.

நீங்கள் கவர்ச்சிகரமான வாக்குறுதிகள் தருவதாக கூறப்படுகிறதே அதைப்பற்றி...

நாங்கள் விளம்பரத்தில் கூறிய எதுவுமே சாத்தியமில்லாததோ, மந்திரத்தில் நடக்கக் கூடியதோ, எந்த கல்வி நிலையத்தாலும் செய்ய முடியாததோ இல்லை. மாணவர்கள் மேல் அக்கறை உள்ள எந்த கல்வி நிலையமும் செய்யக் கூடியது தான் ஆனால் எங்கள் வளர்ச்சி மேல் பொறாமை கொண்ட சில விஷயங்கள் அவசூரான செய்திகளை பரப்பி எங்கள் நிறுவனத்தை தாக்குவதுடன் எங்கள் மாணவர்களின் வளர்ச்சியையும் எதிர் காலத்தையும் கேள்விக் குறியாக்கி குழப்பி வருகின்றனர். மாற்றங்களை நிகழ்த்த வேண்டும் என்று செயல்புரியும் போது தடைகளும் இருக்கத்தான் செய்யும். சமூக பொறுப்போடும் நல்ல நோக்கத் தோடும் தொடர்ந்து எங்கள் கல்வி நிறுவனத்தை மேம்படுத்தி நடத்தி வருகிறோம். இதற்கு

ஊடகங்கள், கல்வியாளர்கள், சமூக அக்கறை உள்ளவர்களின் அனைவரின் ஒத்துழைப்பையும் வரவேற்கிறோம் என்கிறார்.

இறுதியாக நமது வேண்டுகோள்...

ஒரு நிறுவனம் வளர்ச்சிப் பாதையில் பயணிக்கையில், அதன் வளர்ச்சி சிலருக்கு பொறாமை எண்ணத்தை ஏற்படுத்தும். இதனால் சரியான நேரம் வரும் வரை காத்திருந்து, நேரம் வந்ததும் சேற்றை வாரி இறைக்கும் கயவர்கள் இருக்கத்தான் செய்வர்.

இவர்களைக் கண்டு பயப்படாமல், தனது பணியை சரியாக, முறையாகச் செய்து வந்தாலே போதும் போட்டி பொறாமை எண்ணம் கொண்டோர் ஓடோடி மறைவர்.

சட்டம் இன்று அனைவருக்கும் சமமாய் உள்ளது. தவறு செய்தவர்கள் மீது கடுமையான நடவடிக்கை மேற்கொள்ளப்படுகின்றது. ஆகவே அமிர்தா நிறுவனம், தனது தொழிலில் கவனம் செலுத்தி, மாணவர்களின் பிரகாசமான வாழ்விற்கு துணைபுரியவேண்டும் என்பதே நமது வேண்டுகோள்!

- ரேபா

தேசීය தீறன் மையத்துடன் இணந்து இந்தியாவின் முதல் உலக இளைஞர் தீறன் தினத்தை ஓரியான் எஜ்டெக் கொண்டாடியது!



இந்தியாவின் முன்னணி தீறன் வளர்ச்சி பயிற்சி நிறுவனமான ஓரியான் எஜ்டெக், உலக இளைஞர் தீறன் தினத்தை கொண்டாடி, பிரதான் மந்திரி கவுசல் விகாஸ் யோஜனா (பி.எம்.கே. கே.வி.ஓய்) துவக்கத்தை அறிவித்து, சென்னையில் நடைபெற்ற நிகழ்ச்சியில் ஓரியான் எஜ்டெக்கின் திரு.ராஜ் கோத்தாரி மற்றும் திரு. கிருபாகரா ராஜா ஆகியோருடன் பா.ஜ.க மாநில பொதுச் செயலாளர் திருமதி. வானதி ஸ்ரீவாசன் துவக்கி

வைத்தார். இந்திய அரசின் சிறுபான்மையினர் அமைச்சக மாநில அளவிலான அமைப்பாளர் திரு.எம்.ஷ.நேய்மூர் ரஹ்மான். ஏ.டி.ஐ இயக்குனர் கைதமலை மற்றும் என்.ஜ.எம்.ஜ இயக்குனர் மகேந்திரன் ஆகியோரும் பங்கேற்றனர்.

பி.எம்.கே.கே.வி.ஓய் அதிகாரபூர்வ துவக்கத்தில் 1000 மாணவர்கள் பங்கேற்றனர். இதே இடத்தில் வேலைவாய்ப்பு முகாமும் நடத்தப்பட்டது. எச்.சி.எல் டெக்னாலஜி, டி.விளஸ் சுந்தரம், வெர்டெக்ஸ் உள்ளிட்ட

நிறுவனங்கள் இதில் கலந்து கொண்டன. தகுதி வாய்ந்த மாணவர்களுக்கு பணி அழைப்பு ஆணைகள் வழங்கப்பட்டன.

நிகழ்ச்சியின் போது பேசிய, ஓரியான் எஜீடெக் நிறுவன் மற்றும் இயக்குனர் தீரு. மனீஷ் அகர்வால் பி.எம்.கே.கே.வி.இய்-ஐ சென்னையில் அறிமுகம் செய்வதில் பெருமிதம் கொள்கிறோம் என்று தெரிவித்தார். பிரதமர் நரேந்திர மோடியின் டிஜிட்டல் இந்தியா மற்றும் ஸ்கில் இந்தியா விஷன் திட்டங்கள் பற்றியும் அவர் குறிப்பிட்டார். இந்த மாதிரி தீட்டத்தின் கீழ் 2,00,000 மாணவர் களுக்கு பயிற்சி அளிக்க இருப்பதாகவும் இதில் ஓரியான் எஜீடெக் 10000 மாணவர்களுக்கு பயிற்சி அளிக்க இருப்பதாகவும் தெரிவித்தார். இந்த வேலை வாய்ப்பு முகாம் பெரும் வெற்றிப் பெற்றதாகவும், மேலும் பல நிகழ்ச்சிகளை நடத்த

இருப்பதாகவும் தெரிவித்தார்.

ஓரியான் எஜீடெக் :

ஓரியான் எஜீடெக் இந்தியாவின் முன்னணி தீறன் வளர்ச்சி பயிற்சி நிறுவனமாக இருக்கிறது. 2007ல் தீரு. மனீஷ் அகர்வால் மற்றும் தீரு. சஞ்சீவி கோத்தாரி இதனை துவக்கினர், 1.4 மில்லியன் மாணவர்களுக்கு பயிற்சி அளித்துள்ளது. 0.1 மாணவர்களுக்கு வேலை வாய்ப்பு பெற்றுத்தந்துள்ளது. என்.எஸ்.டி.சி பங்குதாரரான நிறுவனமான ஓரியான் எஜீடெக், ஜி.டி.டெலிகாம், ரீடெல், ஆடை தயாரிப்பு, சுகாதாரம் உள்ளிட்ட துறைகளில் 2022ல் 2 மில்லியன் பேருக்கு பயிற்சி அளிக்க தீட்டமிட்டுள்ளது.

- முருகன்



ADVERTISEMENT TARIFF

Size / Position	Dimensions (in cms.):	Rate (Rs.):	
		B/W	
Back Wrapper	24.0 x 17.0	-	35,000
2nd Wrapper	24.0 x 17.0	-	30,000
3rd Wrapper	24.0 x 17.0	-	25,000
Double Spread	24.0 x 36.0	25,000	34,000
Full Page	24.0 x 17.0	14,000	20,000
Half Page	12.0 x 17.0	7,000	10,000
One-Third Page	24.0 x 5.5	6,000	-
Quarter Page	12.0 x 8.5	5,000	-

- Material : **CD** to reach us one week before publication's date of issue.
- Payment : Cheques and DD, to be drawn in favour of Thozhil Nesan Publication, Chennai.



Coffee time

செய்திகள்

பசுமையில் இந்தியா முன்றாம் டைம்!

அதீக அளவில் பசுமை கட்டிடங்களை கட்டுவதில் இந்தியாவுக்கு உலக அளவில் மூன்றாவது இடம் கிடைத்துள்ளது. அமெரிக்காவில் உள்ள பசுமை கவுன்சில் இது தொடர்பாக வெளியிட்ட சர்வேயில், முதலிடத்தை கண்டா, அடுத்த இடத்தை சீனா பிடித்துள்ளன. இந்தியாவில் 190 கோடி சதுர மீட்டர் பரப்புக்கு தோட்டங்களுடன் கட்டிடங்கள் கட்டப்பட்டுள்ளன. பசுமை தீட்டங்களுக்கு முக்கியத்துவம் தருகிறது இந்தியா என்று கவுன்சில் கூறியுள்ளது.

அசோசெம் எச்சரிக்கை : சீன பொருளாதார சிக்கல் இந்தியாவுக்கு நல்லதல்ல!

சீனாவில் ஏற்பட்டுள்ள பொருளாதார பிரச்சனை இந்தியாவுக்கு நல்லதல்ல என்று அசோசெம் எச்சரித்துள்ளது.

சீனாவில் ஏற்பட்டுள்ள பொருளாதார சிக்கல் காரணமாக, சீனாவுடன் தொடர்புடைய கமாஷ்டி பொருட்களின் தேவை குறைவதால் இவற்றின் விலையில் வீழ்ச்சி ஏற்படும். இது சாதகமாக இருந்தாலும் தகவல் தொழில் நுட்பம் மற்றும் உருக்கு துறைக்கு சிக்கல் ஏற்படும். இரும்பு, தாது, உருக்கு, செம்பு விலை வீழ்ச்சி அடைவது இந்தியாவில் உள்ள உற்பத்தியாளர்களை மட்டுமின்றி உலகின் பல நாடுகளிலும் பாதிப்பு ஏற்படுத்தும் என்று அசோசெம் தெரிவித்துள்ளது.

யூரோ மதிப்பு குறைவதால் ஏற்றுமதியாளர்கள் கவலை!

கருநில் இருந்து ஜனனால், கதவு திரை உள்ளிட்ட வீட்டு உபயோக ஜவுளிகள் அமெரிக்கா, ஜஜர்மனி போன்ற நாடுகளுக்கும், ஜரோப்பிய நாடுகளுக்கும் ஏற்றுமதியாகிறது. ஆண்டுக்கு சுமார் ரூ. 3,000 கோடிக்கு வர்த்தகம் நடக்கிறது. அமெரிக்க டாலர் சற்று சீராக இருந்தாலும், யூரோவுக்கு நிகரான இந்திய ரூபாய் மதிப்பு ரூ.73ல் இருந்து ரூ.69 ஆக குறைந்துவிட்டது. வெளிநாட்டில் ஜவுளி ஆர்டர் எடுத்த பிறகு அதை உற்பத்தி செய்து அனுப்ப 60 முதல் 90 நாட்களாகும். இதற்குள்

ரூபாய் மதிப்பு குறைந்தால் 6% வரை இழப்பு ஏற்படும் என ஏற்றுமதியாளர்கள் கவலை அடைந்துள்ளனர்.

கார்களின் விலையை ஆகஸ்ட் முதல் உயர்த்துகிறது ஹாண்டாய் மோட்டார்!

வரும் ஆகஸ்ட் மாதம் முதல் தனது கார் ரகங்களின் விலைகளை உயர்த்தவிருப்பதாக ஹாண்டாய் மோட்டார் இந்தியா நிறுவனம் தெரிவித்துள்ளது.

நிறுவனத்தின் 'ஸ்போர்ட்ஸ்' ரகக் கார்களான சிரெட்டாவைத் தவிர பிற அனைத்து ரகங்களின் விலைகளும் ரூ.30,000 வரை உயர்த்தப்பட விருப்பதாக அந்த நிறுவனம் கூறியுள்ளது.

இதுகுறித்து ஹாண்டாய் மோட்டார் இந்தியா வெளியிட்டுள்ள அறிக்கையில் தெரிவிக்கப் பட்டுள்ளதாவது:

கிரெட்டா தவிர எங்களது அனைத்து ரகக் கார்களின் விலைகளும் உயர்த்தப்படவிருக்கின்றன.

வரும் ஆகஸ்ட் 1-ஆம் தேதி முதல் இந்த விலை உயர்வு அமல்படுத்தப்படும்.

மிகவும் அதீகரித்துள்ள உற்பத்திச் செலவுகளை ஓரளவுக்கு மேல் நிறுவனத்தால் ஏற்க முடியாததால், சந்தையில் பலத்த போட்டி நிலவி வரும் கழலிலும் இந்த விலை உயர்வு அறிவிக்கப் பட்டுள்ளது என அந்த அறிக்கையில் குறிப்பிடப் பட்டுள்ளது.

அசோக் லேலண்ட்: ஒரு லட்சத்தை கடந்தது 'தோஸ்த்' வாகன விற்பனை!

அசோக் லேலண்ட் நிறுவனம் கடந்த 2011-ஆம் ஆண்டு அறிமுகப்படுத்திய 'தோஸ்த்' இலகுரக சரக்கு வாகனத்தின் விற்பனை எண்ணிக்கை 1 லட்சத்தைக் கடந்தது.

இதுகுறித்து அசோக்லேலண்ட் நிறுவனத்தின் மண்டல மேலாளர் (விற்பனைப் பிரிவு) உதவி பொது மேலாளர் (சேவைப் பிரிவு) ஆகியோர் கூறியதாவது : கடந்த 4 ஆண்டுகளில் நாடு முழுவதும் இதுவரை ஒரு லட்சம் 'தோஸ்த்'



Coffee time

செய்திகள்

வாகனங்கள் விற்பனையாகியுள்ளன. தமிழகத்தில் மட்டும் 42 ஆயிரம் வாகனங்கள் விற்பனையாகின் என்பது குறிப்பிடத்தக்கது. இதைக் கொண்டாடும் வகையில் 'தோஸ்த்' வாகனம் வாங்கும் வாடிக்கையாளர்களுக்கு பல்வேறு புதிய சலுகைகளை அறிமுகப்படுத்தியுள்ளோம். ஏற்கெனவே 'தோஸ்த்' வாகனம் வைத்திருக்கும் ஒருவர், அதே வகை வாகனத்தை மீண்டும் வாங்கினால், விலையில் ரூ.10 ஆயிரம் கழிவு வழங்கப்படும். புதிய வாடிக்கையாளரைப் பரிந்துரை செய்தால் ரூ.3 ஆயிரம் போன்ஸ் தொகை வழங்கப்படும். மேலும் புதிய வாகனம் வாங்கும் அனைவருக்கும் கட்டாயப் பரிசு உண்டு என்றனர்.

எல்.ஜ.சி. பிரீமியம் வருவாய் 31% உயர்வு!

இந்திய ஆயுள் காப்பீட்டு நிறுவனம் (எல்.ஜ.சி.) முதல் காலாண்டில் பெற்ற பிரீமியம் வருவாய் 31 சதவீதம் அதிகரித்ததாக அந்த நிறுவனம் தெரிவித்தது.

பங்கு முதலீட்டுடன் இணைந்த காப்புறுதித் திட்டத்தை விரைவில் அறிமுகம், செய்யவிருப்ப தாகவும் எல்.ஜ.சி. தலைவர் தீரு. எஸ்.கே. ராய் கூறியுள்ளார்.

2015-2016 நிதி ஆண்டின் ஏப்ரல் - ஜூன் காலாண்டில், எல்.ஜ.சி.யின் செயல்பாடுகள் குறித்து அதன் தலைவர் எல்.கே. ராய் தெரிவித்ததாவது: நடப்பு நிதி ஆண்டில் 3 கோடி பாலிசிக்களை விற்பனை செய்ய இலக்கு நிர்ணயிக்கப்பட்டுள்ளது. முதல் பிரீமியம் வருவாய் ரூ.31,000 கோடி பெற இலக்கு நிர்ணயித்துள்ளோம்.

முதல் காலாண்டில் பிரீமியம் வருவாயாக ரூ.5,700 கோடி பெற்றுள்ளோம். கடந்த நிதி ஆண்டின் முதல் காலாண்டில் பெற்ற பிரீமியம் வருவாயுடன் ஒப்பிடுகையில், தற்போது 31 சதவீத வளர்ச்சி உள்ளது.

ஆயுள் காப்பீட்டுச் சந்தையில் எல்.ஜ.சி. நிறுவனத்தின் பங்கு 69.21 சதவீதமாக உள்ளது என்றார் அவர்.

கடந்த நிதி ஆண்டில் எல்.ஜ.சி. விற்பனை செய்த பாலிசிக்களின் எண்ணிக்கை 2.07 கோடியாகும். ஈடுபாடு மொத்த பிரீமியம் வருவாய் ரூ.78,308 கோடியாக இருந்தது.

நாட்டில் தற்போது தனியார் துறையில் 23 ஆயுள் காப்பீட்டு நிறுவனங்கள் செயல்பட்டு வருகின்றன. கடந்த நிதி ஆண்டில் இவற்றின் மொத்த பிரீமியம் வருவாய் ரூ.34,382 கோடியாக இருந்தது.

பங்கு முதலீடின் இணைந்த காப்புறுதித் திட்டமொன்றை விரைவில் அறிமுகம் செய்யவுள்ளோம் என்று தெரிவித்தார்.

மேகி நாடுல்ஸ் பாக்கெட்டுக்களை அழிக்க ரூ.20 கோடிக்கு ஓப்பந்தம்!

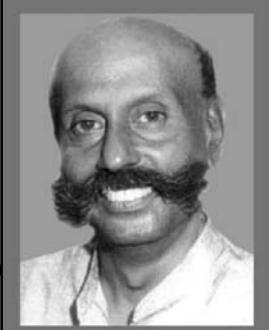
தடை செய்யப்பட்ட மேகி நாடுல்ஸ் பாக்கெட்டுக்களை அழிப்பதற்காக, அம்புஜா சிமென்ட்ஸ் நிறுவனத்தில் நெஸ்ட்லே நிறுவனம் ரூ.20 கோடி செலுத்தியுள்ளது.

அம்புஜா சிமென்ட்ஸ் நிறுவனத் தொழிற் சாலையில் வைத்து மேகி நாடுல்ஸ் பாக்கெட்டுக்களை எரிப்பதற்காக இந்தத் தொகை வழங்கப்பட்டுள்ளது.

இதுகுறித்து நெஸ்ட்லே இந்தியா நிறுவனத்தின் செய்தித் தொடர்பாளர் கூறுகையில். “சந்தையிலிருந்து எங்களால் விலக்கிக் கொள்ளப்பட்ட மேகி நாடுல்ஸ்களை அழிப்பதில் எங்களுக்கு அம்புஜா சிமென்ட்ஸ் உதவியளிக்கவிருக்கிறது” என்றார்.

“சந்தையிலிருந்து மேகி நாடுல்ஸ் பாக்கெட்டுக்களை எடுத்து வருவது, அழிக்கப்படும் இடங்களுக்கு அவற்றை எடுத்துச் செல்வது ஆகீயவற்றுக்கான போக்குவரத்துச் செலவுகளுக்கும். அழிப்பதற்கான செலவுகளுக்கும் பணம் தரப்பட்டுள்ளது” என்று அவர் கூறினார்.

மேகி நாடுல்ஸ்களில், மோனோசோடியம் குளுட்டேமேட் எனினும் சுவையூட்டும் ரசாயனப் பொருளும், சுயமும் அளவுக்கு அதிகமாக இருப்பது கண்டறியப்பட்டதைத் தொடர்ந்து, கடந்த மாதம் அது நாடு முழுவதும் தடை செய்யப்பட்டது.



மொர்வின்

நாக்கடி ஒரு தேள்கடி அல்ல!

டெல்லியில் இருந்து, வைற்றராபாத்தை நோக்கி விமானம் பறந்து கொண்டிருந்தது. தீவிரன்று விமானத்தில் கோளாறு ஏற்பட்டது. இரண்டாவது எஞ்ஜினில் கோளாறு ஏற்பட்டு இயங்காமல் இருந்தது.

அந்த விமானத்தில் நேருஜி பயணம் செய்து கொண்டிருந்தார் விமானத்தில் ஏற்பட்டுள்ள ஆபத்து பற்றி பிரதமர் நேருவுக்குத் தெரிவிக்கப் பட்டது. அவரோடு பயணம் செய்யும் மற்ற பயணிகள் பதற்றம் அடைந்தார்கள்.

நேரு அமைதியுடன் பத்திரிகையைப் படித்துக் கொண்டிருந்தாரே தவிர பத்டம் அடையவில்லை. விமானி கெட்டிக்காரத்தனமாக அருசிலுள்ள மைதானத்தில் விமானத்தை பத்திரமாக இறக்கி விட்டார்.

விமானம் ஆபத்தான கழிவையில் இருந்தவுடன் நேருவுக்கு தகவல் தெரிவிக்கப்பட்ட போது தன்னுடன் பயணம் செய்த மற்றவர்களை அமைதிப் படுத்திவிட்டு சாதாரணமாக இருந்து கொண்டு பேப்பர் படித்துக் கொண்டிருந்தார். என்றால்

அவருடைய உறுதியை என்னவென்று சொல்வது? தன்னை நம்பினார் எந்ததீயச் செயலும் குறுக்கிட முடியாது என்பதில் உறுதியாக இருந்தார். அதன் பயன் பத்திரமாக வந்து சேர்ந்தார். உறுதி உள்ளத்தில் இருந்தால் எந்த தீங்கும் நம்மை ஒன்றும் செய்துவிட முடியாது.

நேரு ஆபத்தை உணராமலா இருந்தார்? நன்றாக உணர்ந்து இருந்தும், ஒரு விஷயத்தில் அவர் தெளிவுடன் காணப்பட்டார். பத்டம் அடைவதால் வந்த ஆபத்து நீங்கிவிடப் போவதில்லை.

அவரே பத்டம் அடைந்தால் விமானியும் குழப்பம் அடைய வாய்ப்பு இருக்கிறது. உறுதி குறையும் நிலையை உண்டாக்காமல் இருக்கவே நேரு விரும்புகிறார்.

நாக்கடியை அமைதியுடன் சமாளிக்கும் பொறுப்பை விமானியிடம் விட்டு விட்டு அமைதியுடன் காத்து இருப்பதை தவிர வேறு வழியில்லை என்ற உணர்வுடன் செயல்பட்டார்.

உயிருக்கே ஆபத்து ஏற்படக்கூடிய குழிநிலையில் இவ்வளவு உறுதியுடன் நடந்து கொள்ளமுடியுமா என்ற கேள்வி நம்முடைய மனத்தில் எழுக்கூடும்? ஆனால் நேருவிடம் இருந்த உறுதிதான் உலகத் தலைவர்களில் ஒருவராகப் போற்றப்பட்டார்.

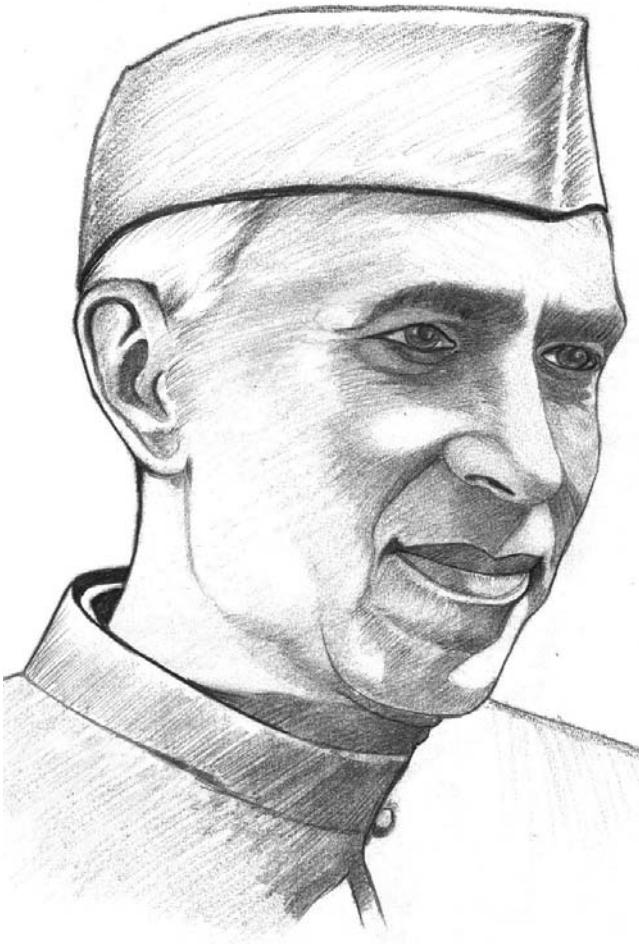
அவர் வாழ்ந்த நாட்டில் வாழும் நமக்கும் அவர் அளவு உறுதி இருக்க வேண்டாமா? ஆபத்து குழிந்து விட்ட நிலையில் பத்டமடைவது ஆபத்தின் தன்மையினை எந்த விதத்திலும் குறைத்து விடாது?

நாக்கடியின் போது நிலைகுலையாத உறுதியான மனநிலையைப் பெற்று இருப்பது அவசியமாகும். அந்த உறுதிதான் நாக்கடியில் இருந்து மீள்வதற்கான வழியை உண்டாக்கிக் கொடுக்கும்.

இந்து பத்திரிகையில் வேலை பார்த்துக் கொண்டிருந்த ராஜாஜியின் மகன் திழிரென்று இறந்து விட்டார்.

இந்தச் செய்தியை அறிந்தவுடன் ஒருநிமிடம் கண்கலங்கிவிட்டு மறுவினாடியே கீதையைப் படித்து ஆறுதல் அடைந்தார். நாக்கடியை தவிர்க்க முடியாதுதானே.

ஆனால் அதனை எவ்வாறு எதிர்நோக்கிச் சந்திக்கிறோம் என்பதுதான் கேள்வி பெரிய மனிதர்கள் மட்டும் நாக்கடியை துணிச்சலுடன் சந்திக்க மனப்பழக்கம் உடையவர்களாக இருந்தார்கள் என்று நாம் என்ன வேண்டியது இல்லை.



நம்மாலும் நெருக்கடியை அமைத்தியுடன் எதிர் கொள்ளமுடியும். நம்மிடம் அப்படிப்பட்டமன உறுதி உள்ளது என்று நம்ப வேண்டும். அப்பொழுது தான் திடமான செயலைச் செய்யமுடியும்.

அலைக்சாண்டர் பாரசீகத்தைப் பிழிக்க இருந்த போது அவர் நோய்வாய்ப்பட்டு படுத்து விட்டார். கிரேக்க வைத்தியர்களால் அவருடைய நோயைக் குணப்படுத்தமுடியவில்லை.

பாரசீக மன்னரின் அரண்மனை வைத்தியர் அந்த நோயை எளிதில் குணமாக்கிவிடுவார் என்று சொன்னார்கள். எதிரி நாட்டு வைத்தியரிடம் அலைக்சாண்டர் சிகிச்சை பெறுவது ஆபத்தானது என்று நண்பர்கள் சொன்னார்கள்.

ஆணால் அலைக்சாண்டர் அந்த மருத்துவரை அழைத்து வரச் சொன்னார். வைத்தியரும் அலைக்சாண்டர் உடலை பரிசோதித்து விட்டு மறுநாள் மருந்துடன் வருவதாகச் சொல்லிவிட்டு போனார்.

சொன்னபடியே மறுநாள் மருந்துடன் வைத்தியர் வந்தார். அந்த சமயம் அலைக்சாண்டரின் தளபதி ஒருவரிடமிருந்து அவருக்கு அவசர கடிதம் ஒன்று வந்தது.

அந்தக் கடிதத்தில் எதிரிநாட்டு வைத்தியரை நம்ப வேண்டாம். அவர் விஷம் கொடுத்து அலைக்சாண்டரை கொல்ல முயற்சிப்பார் என்கிற எச்சரிக்கை இருந்தது.

அலைக்சாண்டர் அக்கடிதத்தைப் படித்து கொண்டிருந்த போது வைத்தியரும் மருந்துடன் வந்தார். அலைக்சாண்டர் அந்தக் கடிதத்தை மருத்துவரிடம் கொடுத்துவிட்டு, அவர் கையில் இருந்த மருந்தை வாங்கி குடிக்க ஆரம்பித்தார்.

கடிதத்தைப் படித்த வைத்தியர் அதிர்ச்சி அடைந்தார். ஆனாலும் அலைக்சாண்டர் நம்பிக்கையுடன் மருந்தைக் குடிப்பதைப் பார்த்து "மன்னரே நண்பர் எச்சரித்தும் என்மீது, உங்களுக்கு எவ்வாறு நம்பிக்கை ஏற்பட்டது?" என்று கேட்டார்.

அலைக்சாண்டர் கொஞ்சமும் தயக்கம் இல்லாமல் "நீங்கள் எதிரி நாட்டு மருத்துவராக இருக்கலாம். நோயை குணப்படுத்துவதுதான் உங்கள் தொழில். அந்தத் தொழிலுக்கு கேவலத்தை ஏற்படுத்தும் விதத்தில் நீங்கள் நடந்து கொள்ளமாட்டார்கள் என்று நம்பினேன். ஆகவே தயக்கமின்றி மருந்தைக் குடித்தேன்" என்றார்.

அலைக்சாண்டரின் நோய் குணமாயிற்று உயிருக்கு ஆபத்தான நேரத்தில் ஏற்பட்ட ஒரு நெருக்கடியை அவர் எதிரி கொண்ட விதம் அவருடைய மன உறுதிக்கு ஒரு எடுத்துக் காட்டாகும்.

அந்த நோயை குணப்படுத்துகின்ற எதிரி நாட்டு மருத்துவரை நம்பாமல் இருந்திருந்தால் பிரச்சினைக்குத் தீர்வு ஏற்பட்டு இருக்காது.

சிக்கலான சூழ்நிலை என்றாலும் அவர் தெளிவான முடிவு எடுத்தார். நெருக்கடியின்போது மன உறுதி தளர்ந்தால் குழப்பம்தான் ஏற்படும். குழப்பம் தெளிவான முடிவைதராது.

நெருக்கடி மீது நாம் கொள்ளும் முடிவே மன உறுதிக்கு அடையாளமாகும்.

ஹோண்டாவின்... ஜாஸ் கார் தமிழகத்தில் அறிமுகம்!

நாட்டின் பர்மியம் கார்கள் உற்பத்தியாளர்களில் ஒன்றான ஹோண்டா கார்ஸ் இந்தியா விமிடெட், (HCIL) தமிழ்நாட்டில் புத்தம் புதிய 3-ம் தலைமுறை ஹோண்டா ஜாஸ், மாடலை அறிமுகம் செய்துள்ளது. இப்புதிய ஜாஸ், அற்புதமான ஸ்டெலிங், சிறப்பான பேக்கேஜ் முன்னோடித்துவ எரிபொருள் சிக்கனம், நவீன தொழில்நுட்பம் மற்றும் சாதனம், நெகழ்வு தன்மை கொண்ட பயன்பாடு ஆகியவைகளுடன், உலகின் மிகச்சிறந்த செயல்பாட்டுத் தன்மைகள் கொண்ட காம்பேக்ட் ஹெட்ச்பேக்காகத் தீகழ்கிறது. ஹோண்டா வகையினத்தின் உலகளாவிய மாடலான ஜாஸ், அதன் செயல்பாட்டுத்தன்மை, குதூகலாமான ஓட்டுதல் தன்மை மற்றும் தூல்லியத்தன்மை ஆகியவைகளுக்காக உலகளாவிய அளவில் பெயர் பெற்றுள்ளது. இப்புத்தம் புதிய ஜாஸ், இந்தியாவில் பெட்ரோல் மற்றும் ஷல் வகையினங்களில் கிடைக்கப் பெறும். ஷல் வகையினம் இந்தியச் சுந்தைக்காக பிரத்தியேகமாக 1.5 i-DTEC ஷல் இன்ஜினியூடன் கிடைக்கப்பெறும் மற்றும் இந்த வகையினத்தில் முன்னோடித் துவமான லிட்டருக்கு 27.3 கிலோ மீட்டரும் பெட்ரோல் வகையினத்தில் 19 கிலோமீட்டர் வரை வழங்கும்.

நிகழ்ச்சியின் போது பேசிய, ஹோண்டா கார்ஸ் நெந்தியா விமிடெட்-ன் தலைவர் மற்றும் செயல் அலுவலர் தீரு.கத்சுவி கிணோ அவர்கள், "2001-ம் ஆண்டு வெளியான முதல் தலைமுறை முதல், உலகம் முழுவதும் 75 நாடுகளில் 5.5 மில்லியனுக்கும் மேற்பட்ட யூனிட்கள் விற்பனையாகியுள்ள மிக வெற்றி கரமான மாடல் ஜாஸ் ஆகும். எங்களது உலக-

ளாவிய வர்த்தக மேம்பாட்டில் ஜாஸ் குறிப்பிடத்தக்க பங்களிப்பினைக் கொண்டுள்ளது மேலும் இந்த வெற்றி தொடரும் என்றும் மற்றும் இந்தியா விலூள்ள எங்களது வாடிக்கையாளர்களை மகிழ்விக்கும் என்றும் நாங்கள் "நம்புகிறோம்" என்று கூறினார்.

ஐப்பான் நாட்டு, தொசிகியில் அமைந்துள்ள ஹோண்டாவின் R&D மையத்தில் உருவாக்கப் பட்டுள்ள புதிய ஜாஸ், இந்தியா உட்பட, உலகம் முழுவதும் உள்ள மக்களின் ஓட்டுதல் தேவைப்பாடுகள் மற்றும் வாழ்க்கை முறைகள் குறித்து மேற்கொள்ளப்பட்ட நீஷ்ட்த ஆய்வுகளின் அடிப்படையில் உருவாக்கப்பட்டதாகும்.

எர்த் டிரீம் தொழில்நுட்ப வரிசையின், 1.5 i-DTEC ஷல் இன்ஜின் ஆற்றல் கொண்ட ஷல் வகையின் ஜாஸ், இப்பிரிவில் முன்னோடித் துவமாக லிட்டருக்கு 27.3 கி.மீ.மைலேஜை* அளிக்கிறது. இந்த இன்ஜினின் அதிகபட்ச ஆற்றல் 100ps@360 rpm மற்றும் அதிகபட்ச இழுவிசை 200 N·m@1750 rpm ஆகும். சிறப்பான மற்றும் சொகுசான பயண அனுபவத்தை அற்புதமான எரிபொருள் சிக்கனத்துடன் வழங்கும் வகையில், இதில் புதிதாக உருவாக்கப்பட்டுள்ள 6-வேக மேனுவல் டிரான்ஸ்மிஃன் வழங்கப் பட்டுள்ளது.

புதிய ஜாஸ் கொண்டிருக்கும் அடவான்ஸ்டு காம்பேடபிளிட்டி இன்ஜீனியரிங்ட் (ACE™) பாடியானது, மோதல் ஏற்படும் நேர்வில் சேதத்தினை அடுத்த வண்டிக்கு மாற்றும் வகை யிலான சுயபாதுகாப்பு தீற்றைக் கொண்டுள்ளது. பெடஸ்ட்ரியன் இன்ஜீனி மைட்கேஸின் தொழில்நுட்பம், ஓட்டுனர் மற்றும் முன்பக்க பயணி இரட்டை SRS-



ஏர்பேக்குகள், வீல் லாக்கிங்கை தவிர்க்கும் ஆண்டி-லாக் பிரேக்கிங் அமைப்பு (ABS), பிரேக்கிங் செயல்தீற்றன மேம்படுத்தும் எலைக்ட்ரானிக் பிரேக் டிஸ்டிப்பூட்டின் (EBD) போன்ற பல்வேறு ஹோண்டாவின் சிறப்பான பாதுகாப்பு தொழில்நுட்பங்களை ஜாஸ் கொண்டுள்ளது. முன்பக்க இருக்கைகள் இம்பேக்ட் மைடிகேஷன் ஹெட்ரெஸ்ட்களைக் கொண்டுள்ளதன் வழியாக, குறைவான வேகத்தில் பின்பக்க மோதலின் காரணமாக கழுத்து காயம் ஏற்படுவது தவிர்க்கப்படுகிறது. ABS மற்றும் EBD அனைத்து டீசல் மற்றும் பெட்ரோல் CVT வகையினாங்களிலும் கிடைக்கப் பெறும்.

சன்செட் ஆரஞ்சு புதிது மற்றும் பிரத்தியேக மானது), கர்ணீவியன் ரெட் பேர்ல், ஆர்கிட வொயிட் பேர்ல், கோல்டன் பிரவுன் மெட்டாலிக், அர்பன் டைட்டாணியம் மெட்டாலிக், அலபாஸ்டர் சில்வர் மெட்டாலிக் மற்றும் டீபோடா வொயிட ஆகிய 7 குதூகலமுட்டும் வண்ணாங்களில் இப்புதிய ஜாஸ் கிடைக்கப்பெறும்.

பெட்ரோல் வகையினத்தில் ரூ. 5 இலட்சத்து 40 ஆயிரம் முதல் ரூ. 7 இலட்சத்து 98 ஆயிரம் வரை மாடல்கள் உள்ளன.

* டீசல் வகையினத்தில் ரூ. 6 இலட்சத்து 62 ஆயிரம் முதல் ரூ. 8 இலட்சத்து 75 ஆயிரம் வரை மாடல்கள் உள்ளன.

(விலைகள் சென்னை எக்ஸ் ஷோரும்)

அனைத்து வாடிக்கையாளர்களுக்கும் நிலையான தரநிலையாக, 2 ஆண்டுகள் அல்லது 40,000 கி.மீ. வாரண்டியுடன் புதிய ஜாஸ் கிடைக்கப்பெறுகிறது.

-ரேபா

சுடுபிடிடு ரகவல்

**தன்மானம், அறிவு,
தன்னடக்கம் ஒகிய
ஞுவக பண்புகளும்
ஒருவரது வாழ்வின்
தலைசிறந்த
ஆற்றல்கள்**



சிறுதொழில்களிலும் வெற்றிச் சிகரம் தொடலாம்!

தந்சை என்.ஜே.கந்தமாறன்

இது போர்க்கள் நெறிகளில் புது விதி படைத்த நெப்போலியன் சொன்னது. கலந்து ஆலோசிப்பது தவறில்லை. ஆனால் முடிவெடுத்து செயல்படுத்தும் போது தனியாகச் செல்லும் மனிதனே வெற்றி வாய்ப்புகளை அடைகிறான் என்கிறது வணிக நெறி வரலாறுகளும்.

தலைமைச் சிந்தனைகளே வழிகாட்டும்

மிகப்பெரிய பிரபலமடைந்த எந்த ஒரு நிறுவனத்தின் பயணப்பாதையைக் கவனியுங்கள், ஒரு தலைமைச் சிந்தனையின் கீழ்தான் அவை வெற்றிச் சிகரங்களை எட்டி, உயர்ந்த பல இலக்குகளை நோக்கி விரைந்து கொண்டிருக்கின்றன. சில இடங்களில் கூட்டுத் தொழில் முனைவுகள் வெற்றி பெற்றிருக்கலாம். தொடர்ந்து கொண்டு மிருக்கலாம்.

சுயதொழில் என்ற கோட்பாட்டுக்குள் இன்று பலதரப்பட்ட உள்ளறைகள் உருவாக்கப்பட்டு விட்டன. சில இடங்களில் சுய தொழில் குடும்பத் தொழிலாக, பல விதங்களில் கூட்டுத் தொழிலாக மாறியுள்ள குழலும் நிலவரிற்று. குடும்பமாக ஈடுபடும் தொழிலில் ஒன்று சேர்ந்த கருத்துக்கு பரவலான மதிப்பு இருக்கும். கூட்டு சேர்ந்த தொழிலிலோ ஆலோசனை என்பது விவாதமாக மாறிவிட்டால் வளச்சியில் தேக்கமோ பிளவோ நிச்சயம்.

மேற்கோள் சொல்வதென்ன?

அதனால்தான் மேலே நெப்போலியன் கூறிய கருத்தை குறிப்பிட வேண்டி வந்தது. அவர் "தனி மனிதன்" என்று குறிப்பிட்டதை "ஒத்த கருத்து கொண்டே குழமம்" என்கிற புது சிந்தனையில் கூட நாம் உள்ளடக்கிப் பார்க்க முடியும்.

தொழில் முனையும் மனப்போக்கை வளரிப் படுத்துவதற்கு கடன் உழைப்பும் படிப்பும் தேவை. காலத்திற்கு ஏற்ற பார்வையை, அதனதன் வளர்ச்சிப் போக்கில் நாம்தான் உருவாக்கிக் கொள்ள வேண்டும்.

வெற்றிக்குப் பல விஷயங்கள் வேண்டும். தொழில் நுட்ப தீற்மை, வர்த்தகத் தீற்மை, அது மட்டும் இருந்தால் போதாது. மற்றவர்களுடன் தொடர்பு கொள்ளும் தீற்மையும் தொழிலுக்கு உயிரளிக்கும். பணியாட்களிடம் நம்பிக்கையை உருவாக்கிக் கொள்ளும் தீற்றும் கூட வெற்றிக்கு அடிப்படையான விஷயங்கள்தான்.

மரபுகளைத் தாண்டலாம்

ரிஸ்க் எடுத்து வாய்ப்புக்களையும் தீற்மை களையும் தேடுவதீல், பாரம்பரிய வழிகளைத் தாண்டி செல்வது ஒரு தொழில் முனைவோருக்கு மிக முக்கியமான விஷயம். பிரச்சனைகளுக்கு தீவிர காண்பதை முன்னிறுத்தி, அதன்மூலம் மற்றவர்களிடமிருந்து தங்களை வித்தியாசம் படுத்திக் காட்ட, தங்களையும் தாண்டிப் போய் நிற்பதுதான் சிறந்தது.

மாறுபட்டு சிந்திப்பதா? பாரம்பரியத்தை விட்டு புதியதைத் தேடுவதா? ஏதாவது தவறுகள் ஏற்பட்டு விட்டால் என்கிற சிந்தனை உங்களுக்கு ஏற்பட்டு விட்டதா? இதோ அதற்கு இப்படி பதிலளிக்கிறார் சமீபத்தில் நம்மை விட்டு மறைந்த நமது முன்னாள் குடியரசுத் தலைவர் அப்துல் கலாம் அவர்கள்.

"வளர்ச்சியில் தவறுகள் தவிர்க்க முடியாதவை. நவீனப்படுத்திக் கொள்வதற்கும், தர மேம்பாட்டிற்கும், முன்னேற்றத்திற்கும் தவறுகள் பயன்படுகின்றன." என்கிறார்.

மற்ற எல்லா வழிகளையும் விட, சிறுதொழில் மூலம் மட்டும்தான் நேர்மையான முறையில் சம்பாதிக்கமுடியும், இதில் துணிந்து இறங்கி விட்டவர்கள் தனித்துத் தெரிய வேண்டுமானால் ஆயிரத்தில் கலந்து நிற்காமல், ஆயிரத்தில் இவர் ஒருவர் என்று உங்களை தனித்து அடையாளப் படுத்திக் கொள்ள துணிவான முயற்சிகளை மேற்கொள்ள வேண்டும். அதைத்தான் தெளிவாகச் சுட்டிக்காட்டுகிறார் நமது அப்துல்கலாம்.

இன்றைய நிலையில் சிறு தொழில்களின் வளர்ச்சி என்று ஒரு சாரார் பேசுவதும், மறுபக்கம் தொழிலில் மலர்ச்சியல்ல, தேய்ப்பிறை என்று மற்றொரு தரப்பினர் பேசுவதும் சுய தொழில் முனைவோரைக் கலக்கத்திற்கும், தயக்கத்திற்கும் இடையில் போராட வைத்துள்ளன. அந்தத் தயக்கத்தை போக்குவதற்கான ஆலோசனைகளை மேலே தந்தோம். தயக்கம் ஊக்கமாக மாறுவதற்கான விளக்கங்கள் இதோ அணிவகுக்கின்றன.

சுருக்கமாகச் சொன்னால், 3.6 கோடி சிறு, குறு மற்றும் நடுத்தரத் தொழில்களுக்குத் தாயகம் இந்தியா. இவை 8,000 தரமான பொருட்களை உற்பத்தி செய்வதோடு, 8 கோடி பேருக்கு வேலையையும் தருகின்றன.

இந்தத்துறை, நாட்டின் மொத்த உள்நாட்டு உற்பத்தியில், 8 சதவீதத்தைப் பங்களிக்கிறது. இந்தியாவின் ஏற்றுமதியில் 43 சதவீதத்தையும் கொண்டிருக்கிறது.

இந்த மகிழ்ச்சிகரமான செய்தி இதோடு முடிவடைந்து விடுகிறது. இந்த விவரம் மார்ச் மாதத்தில் தகவல் மத்திய அரசின் புள்ளி விவரங்களின்படி, நாட்டில் 4.5 லட்சம் சிறுகுறு, மற்றும் நடுத்தரத் தொழில்கள் நட்பத்தில் இயங்கி வருகின்றன.

அதிகவாட்டு

சிறு, குறு மற்றும் நடுத்தரத் தொழில்கள் மேம்பாட்டு சட்டத்தின்படி, கடன் தவணையை மூன்று மாதங்களோ, அதற்கு மேலோ வங்கி களுக்குத் திருப்பிச் செலுத்தாமலிருந்தால் அவற்றை நலிவடைந்தவையாக அறிவிக்கலாம்.

போதிய நிதி ஆதாரம் இல்லாமை, மின் வெட்டு, அதிக வட்டி, கடன் கிடைக்காமை, வரவேண்டிய தொகை தாமதமாக வருவது போன்றவற்றாலும் தொழில்கள் நலிவடைகின்றன.



நாட்டிலுள்ள 4.68 லட்சம் நலிவடைந்த தொழில்களில், தமிழகத்தில் 44 ஆயிரம் தொழில் களும், மகாராட்டிராவில் 43 ஆயிரம் தொழில்களும், பிரிவினைக்கு முந்தைய ஆந்திராவில், 42 ஆயிரம் தொழில்கள் உள்ளன.

ஆனால் 48,303 தொழில்களைக் கொண்ட குஜராத், இந்தப் பட்டியலில் முதலிடத்தில் உள்ளது. இந்த மாநிலங்களில் அதிக அளவு சிறு, குறு மற்றும் நடுத்தரத் தொழில்கள் நலிவடைந்திருப்பதற்கான காரணம் உண்டு.

நாடு சுதந்திரம் பெற்ற காலத்திலிருந்தே, இந்த மாநிலங்கள் பெரிய தொழில்களில் அதிக வளர்ச்சி அடைந்திருப்பதுதான் இதற்கு முக்கியக் காரணம்.

தமிழகத்தில் குறு, சிறு மற்றும் நடுத்தரத் தொழில்கள், பெரிய தொழிற்சாலைகளுக்குத் தேவையான உதிரிப் பாகங்களைத் தயாரித்துத் தருகின்றன.

இவை பெரும்பாலும் தமிழகத்தில் கோவை பிரதேசம், மதுரை தீப்பெட்டி, ரப்பர் மற்றும் பிளாஸ்டிக் பொருட்கள், தீருச்சி பாரத மிகுமின் நிறுவனம் உள்ளிட்ட பொதுத்துறை நிறுவனங்களுக்குத் தேவையான பாகங்கள் மற்றும் கன்னியாகுமரி முந்திரி உற்பத்தி ஆகிய நான்கு பகுதிகளிலேயே உள்ளன.

இதுகறித்து தமிழ்நாடு சிறு மற்றும் குறுந்தொழில்கள் சங்கத்தின் தலைவரான தீரு. முத்துசாமி தெளிவித்துள்ள சீரிய கருத்து வருமாறு.

பெரிய நிறுவனங்கள் தரவேண்டிய தொகையைத் தாமதமாகத் தருவதுதான் குறு, சிறு மற்றும் நடுத்தரத் தொழில்கள் நலிவடைவதற்கு முதன்மையான காரணம். முன்பெல்லாம் வாக்களித்தபடி 35-45 நாட்களுக்குள் பெரிய நிறுவனங்கள் தரவேண்டிய தொகையைத் தந்து வந்தன. தற்போது, பெரிய பொதுத்துறை நிறுவனங்கள் கூட, தரவேண்டிய பாக்கியைத் தராமல் இழுத்துடிக்கின்றன.

காலக்கெடு

இதனால் நீதி நிறுவனங்களுக்குச் செலுத்த வேண்டிய கடன் தவணையை 90 நாட்களுக்குள் செலுத்தத் தவறினால், அவை நலிவடைந்தவை என்று அறிவிப்பதற்குப் பதிலாக, 180 நாட்களுக்குள் கடன் தவணை தராவிட்டால் நலிவடைந்தவை என்று காலக் கெடுவை நீடிக்க வேண்டும்.

குறு, சிறு மற்றும் நடுத்தரத் தொழில்கள் மேம்பாட்டு சட்டம், தாமதமாகச் செலுத்தப்படும் தொகை மீதான வட்டியை மறுபரிசீலனை செய்யவும், இது போன்ற விவகாரங்களை குறு மற்றும் சிறு தொழில்கள் தீர்ப்பாய் குழு மூலமும் தீர்த்துக் கொள்ளவும் இடமளிக்கிறது.

ஆனால், பல மாநிலங்கள் இத்தகைய குழுக்களை உருவாக்கவே இல்லை. தமிழகத்தில் அத்தகைய தீர்ப்பாயக் குழுக்கள் அமைக்கப்பட்டு இயங்கி வருகின்றன என்பதால், தமிழகத்தில் உள்ள குறு, சிறு மற்றும் நடுத்தரத் தொழில்கள் கொடுத்து வைத்தவை.

ஆனால், இந்த முயற்சிகள் போதாது, ஏனெனில், நலிவடைந்துள்ள குறு, சிறு மற்றும் நடுத்தரத் தொழில்களின் பிரச்சனைகள் பிரமாண்டமானவை. இத்தகைய கவன்சில்களுக்கு தண்டனை தரும் அதிகாரம் வழங்கினால்தான் சரிவரும். இல்லா விட்டால் பெரிய நிறுவனங்களின் அலட்சியப் போக்கு தொடரவே செய்யும் என அவர் குறிப்பிட்டுள்ளார்.

எது தீராப் பிரச்சனை?

சிறிய தொழில்கள் உற்பத்தியைப் பெருக்கவும், பராமரிக்கவும் கூடுதல் நீதி தேவைப்படும்போது,

தேவையான தொகை, தேவையான நேரத்தில் கிடைக்காமல் இருப்பது, தமிழகம் உள்ளிட்ட மாநிலங்களில் பெரும் தலைவரியாக உரு வெடுத்து, தீராப் பிரச்சனையாக நின்றிருக்கிறது.

இந்த சிக்கலைத் தணிக்க, குறுந்தொழில்கள் மேம்பாடு மற்றும் மறுசீதி முகமை (முத்ரா) வங்கி மூலம் சிறுதொழில்களுக்குக் கடன் வழங்க, மத்திய பட்ஜெட்டில் 20 ஆயிரம் கோடி ரூபாய் நிதி ஒதுக்கீடு செய்ய அறிவுரை வழங்கப்பட்டுள்ளது.

குறுந்தொழில்களுக்கு வழங்கப்படும் கடனுக்கு உத்தரவாதம் தருவதற்காக, கடன் உத்தரவாதத் தொகை இருப்பதாக, மேலும் 3000 கோடி ரூபாயை பட்ஜெட்டிலிருந்து முகமை வங்கிக்கு ஒதுக்கீடு செய்யப்பட்டுள்ளது.

என்றாலும், தீரமையானத் தொழிலாளர்களுக்குப் பற்றாக்குறை, பழமையான தொழில் நுட்பம், போதிய உள் கட்டமைப்பு வசதிகள் இல்லாமை, போதிய சந்தைப்படுத்துதல் மற்றும் கொள்முதல் சேவைகள் இல்லாமை, தொழில் முனைவோருக்கு போதிய பயிற்சிகள் தரப்படாமல் இருப்பது போன்றவைகள் குறு, சிறு மற்றும் நடுத்தரத் தொழில்களுக்கு முன்னிற்கும் சவால்களாக உருவெடுத்துவிட்டன என்பதைக் கவனிக்க வேண்டும்.

இவற்றைக் கணைய, தொழில் அமைப்புகளும், மத்திய மாநில அரசுகளும் விழிப்புணர்வு மிகக் செயல்பாடுகளைத் தொடங்கி, நடைமுறை ஒழுங்கினை வகைப்படுத்திடல் வேண்டும். தேவையான முன் முயற்சிகளைத் தொடங்கிட இனியும் தாமதித்தல் ஆகாது.

மத்திய அரசின் செயல்பாடு

இதற்கிடையே, தொழில் முதலீடுகளை இந்தியா நோக்கு ஈர்த்து, "இந்தியாவில் தயாரியங்கள்" தீட்டத்தை வெற்றி பெறச் செய்ய, மத்திய அரசு இப்போது "தொழில் துறையின் நண்பன்" என்ற தீட்ட வரைவை உருவாக்கி இருக்கிறது. இது குறு, சிறு மற்றும் நடுத்தரத் தொழில்களில் மறுமலர்ச்சி யைக் கொண்டுவர முடியும், அதற்கு இத்திட்டங்கள் உதவும் என மத்திய அரசு நம்புகிறது.

மேற்கண்ட மத்திய அரசின் தொழிற் கண்ணோட்டத்தை மையமாக வைத்து இருவேறுபட்ட கருத்தை தொழிலமைப்புகள் முன் வைத்துள்ளன.

தமிழ்நாடு சிறு மற்றும் குறுந்தொழில்கள் சங்கத்தின் தலைவரான சி. முத்துச்சாமி, "தமிழகத்தில், சிறுதொழில் முனைவோர் புதுமை படைப்பதில் கைதேர்ந்தவர்கள். இராணுவப் படைகளுக்கு உதிரிப் பாகங்கள் உற்பத்தி செய்து தருவதில், தமிழக சிறு தொழில்களுக்கு வாய்ப்பு தந்தால் உலகத்தரத்தில் பொருட்களைச் செய்து தருவார்" எனக் குறிப்பிட்டுள்ளார்.

இந்திய குறு, சிறு மற்றும் நடுத்தரத் தொழில்கள் கூட்டமைப்பின் தலைவரான அனில் பரத்வாஜ் தமிழகம் மற்றும் பஞ்சாபில், சைக்கிள் உதிரிபாக சிறு தொழில் முனைவோர் இறக்குமதிகளுடன் கடுமையாகப் போட்டியிட வேண்டிய சூழ்நிலைக்குத் தள்ளப்பட்டுள்ளார் என்பதையும் உணர வேண்டும்" எனச் சுட்டிக் காட்டியுள்ளார்.

எல்லாவற்றையும் தெளிவாகப் புரிந்து கொண்டிருப் பீர்கள் என்று நம்புகிறோம். இன்றைய சிறு தொழில்கள் சந்தித்து வரும் பிரச்சினைகள் - அல்ல-செயல்பாடுகளின் மாறுபட்ட பல கோணங்கள் அவை. இதை எல்லாம் ஒருவர் புரிந்து கொண்டால்தான் தொழில் முனைவில், அது சிறிதோ பெரிதோ அதில் வெற்றி பெற முடியும்.

கற்றாழை முதல் காற்றாலை வரையிலான தொழில் வழிகாட்டியாக வரும் தொடர்களில் உங்களுக்குத் தேவையான அனைத்து விவரங்களும், விரிவாகத் தரப்படும்.

எதிலும் வெற்றி பெறுவதற்கான இரகசியம் ஒன்றுதான். அது ஏற்படுத்திக் கொண்ட நோக்கத்தை கைவிடாமல் இருப்பது மட்டுமே !

சரி! இனி சிகரம் தொடப் புறப்படுவோமா?

சென்ற மாத கேள்விக்கு பதில் இதோ காரணங்கள். உங்கள் மகனுக்கு வேலை தேவைவில்லையா?

இப்படி ஒரு கேள்வியை ராஜஸ்தான், பஞ்சாபைச் சேர்ந்த குறிப்பிட்டவர்களிடம்



கேட்டால், என்ன பதில் கிடைக்கும் எனக் கேட்டிருந்தோம்.

- * சுயதொழிலை விட சீற்றுத்தா உங்கள் அரசாங்க உத்தியோகம்?
- * கீழே கை தாழ்த்தி எவ்வளவு நாட்களில் உயர முடியும்?
- * வாழும் உங்களால் எத்தனை குடும்பத்துக்கு வாழ்வதற முடியும்?
- * காற்றில் கை வீசினாலும், கையில் அரச வேலையில் கால்காச நிற்குமா?
- * உழைக்கச் சுயங்குபவர்கள்தான் உட்கார்ந்த வேலையைத் தேடுவார்கள்.
- * கணக்குப் போட்டுப் பார்த்தாலும், கவர்னரியன்ட் உத்தியோகத்தில் கால்கள் நிற்காது.

இவையில்லாம் மகாராட்டிரா மற்றும் பஞ்சாபில் சரளமாக வலம் வரும் சுயதொழில் மந்திரங்கள்.

சூடுபிடிடு தகவல்

**உழைப்பு
என்பது
வாழ்க்கை,
சோம்பல் என்பது
தற்காலை**

புதுமையான கண்டிப்பான ஃபிளோம்பர் 9 வாட் எல் திடி பல்பு அறிமுகம் செய்தது விள்வெர்த்!

ஜக்கிய அரபு எமிரேட் நாட்டை சேர்ந்த வின்வெர்த் நிறுவனம் நுகர்வோர் மின்னணு சாதனங்கள் தயாரிப்பில் முன்னணியில் உள்ள நிறுவனமாகும்" இந்த நிறுவனம் ஃபிளோம்பர் என்ற பெயரில் 9 வாட் தீற்றுள்ள உயர் தொழில் நுட்பத்தில் தயாரிக்கப்பட்ட எல் திடி பல்பை அறிமுகம் செய்துள்ளது. எரிச்தி சேமிப்புடன் கூடிய இந்த விளக்கு பரவலாக எல்லா இடங்களிலும் வெளிச்சம் கிடைக்கும் வகையில் ஒளி உழிழக் கூடியதாகும்.

ஆரம் பட்டவுடனே எரியக்கூடிய இந்த பல்பு பல்வேறு வகையில் செயல்படக்கூடியதாகும். எளிதாக ஓரிடத்தில் இருந்து மற்றொரு இடத்திற்கு எடுத்துச் செல்ல முடியும். பல்நோக்கு பயன்பாட்டிற்கு உதவும். பிளாஸ்டிலைட், பவர் இன்வென்டர், கேம்பிங் விளக்காகவும் அவசர காலத்தில் பயன்படுத்தக் கூடிய விளக்காகவும் பயன்படுத்தமுடியும்.

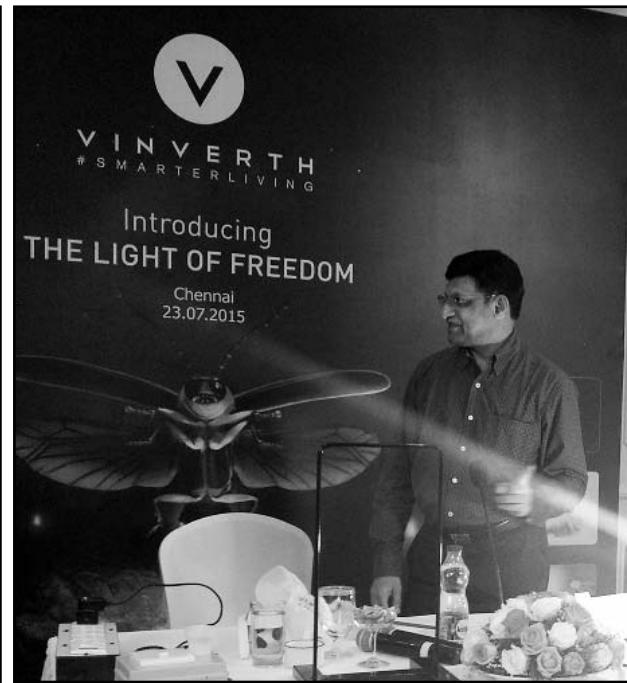
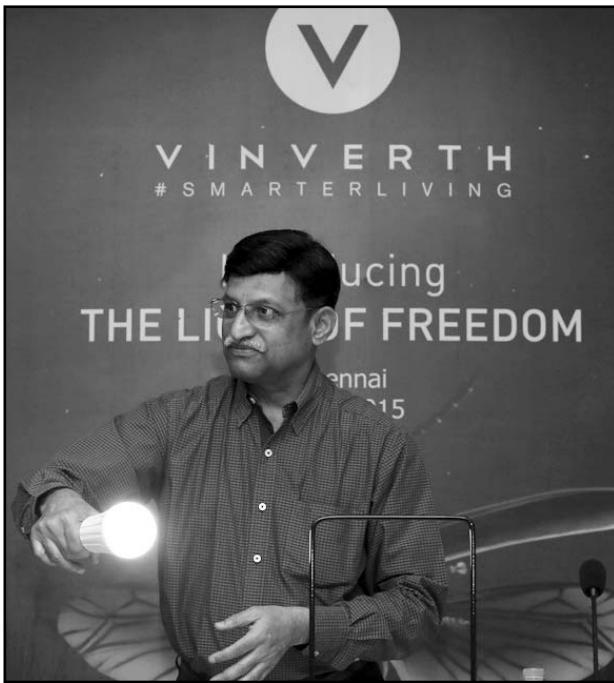
மிகவும் நவீனமான இந்த விளக்கு 18 சிறிய எல் திடி பல்புகளை உள்ளே கொண்டதாகும். அந்த பல்புகளில் இருந்து மொத்தமாக 900 லூமென் வெளிச்சம் கிடைக்கும். இது 75 முதல் 100 வாட் தீற்றுள்ள பல்புகள் அல்லது வழக்கமான விளக்குகளுக்கு சமமாகும். ஃபிளோம்பர் பல்புகளில் ஆயுத்காலம் 12 ஆண்டுகள் ஆகும். இது இந்த கால கட்டத்தில் 10 முதல் 15 சதவீதத்திற்கும் மேல் மின்சாரத்தையும் அதற்கான செலவையும் குறைக்கும்.

புதிய தொழில்நுட்பம் குறித்து வின்வெர்த் நிறுவனத்தின் தாய் நிறுவனமான ஜெப்பிட்டர் குழுமத்தின் தலைமை செயல் அதிகாரி தீரு. சண்ஜன் ஜார்ஜ் கூறுகையில், வின்வெர்த் பிளோம்பர் பல்புகளை அறிமுகம் செய்வதில் நாங்கள் மிகவும் மகிழ்ச்சியடைகிறோம் என்றார். இதுவரை நாங்கள் கண்டுபிடித்ததில் இந்த படைப்பு மிகச் சிறந்ததாகும். எளிதாக ஓரிடத்தில்



இருந்து மற்றொரு இடத்திற்கு கொண்டு செல்ல முடியும். பல்வேறு வகையில் பயன்பாடுகளை இது வழங்குகிறது. இந்த புதுமையான கண்டு பிடிப்பில் உருவான இந்த பல்பு உலகில் எந்தஒரு பகுதியிலும் நிலவும் இருட்டை போக்கவல்லது நீடித்து உழைக்கக்கூடியது. அதீசயமான இந்த சிறிய பல்பு உலகை வெளிச்சத்திற்கு கொண்டுவரக் கூடியதாகும். இதனை பயன்படுத்துவதும் மிகவும் எளிதானது. இதனால் பயனாளிகள் எளிதாக இதனை கையாள முடியும்.

மேலும் கூடுதலாக இந்த விளக்கை பயன் படுத்தினால் எரிச்தியை நாம் சேமிப்பதோடு மின்சாரத்திற்கு ஆகும் செலவையும் கணிசமாக சேமிக்கமுடியும். வின்வெர்த் 9 வாட் பிளோம்பர் எல் திடி பல்பு மிகவும் நவீனமான மின்சாரத்தை கண்காணிக்கும் சர்க்குட் வசதியை கொண்டதாகும். இது தொழில்நுட்பத்தோடு, இந்த எல் திடி பல்பு ஏசி அல்லது டிசி மின்சார இணைப்பில் இருந்து தானாக மாறிக்கொள்ளும். எனவே மின்சாரம் துண்டிக்கப்பட்டாலும் தொடர்ந்து இந்த பல்பு எரியும். விளக்கு அணைந்தவுடன் வழக்கமாக கவர்றில் இருக்கும் சுவிட்சுகளின் கட்டுப்பாட்டில் இது வந்துவிடும். இதில் சிறப்பம்சம் என்ன வென்றால் மனிதனால் இயக்கக்கூடிய ஏசி அல்லது டிசி சுவிட்சுகள் அல்லது தொலை தூரத்தில் இருந்து இயக்க கூடுதல் சாதனங்கள் தேவையில்லை.



இந்த பல்பு ஒரு தானியங்கி மின்டிலையத்தை போன்றதாகும். இதனால் மின்சாரம் துண்டிக்கப் பட்டாலும் தொடர்ந்து எரியும் தன்மை கொண்டதாகும். இந்த பல்பை எளிதாக அணைக்கமுடியும். மின்சாரம் துண்டிக்கப்பட்டு மீண்டும் வந்தாலும் அதை எளிதாக எரியச் செய்யமுடியும். இதே தன்மையில் இந்த பல்பு 3 முதல் 4 இருவுகள் வரை நாம் பயன்படுத்தக்கூடிய நேரத்தை பொருத்து தொடர்ந்து மொத்தம் 25 மணிநேரம் வரை இயங்கக்கூடியதாகும். மின்சாரம் மீண்டும் வந்தவுடன் இந்த பல்பு 3 மணிநேரத்திற்குள் முழுமையாக எரிச்க்கியை சார்ஜ் செய்து கொள்ளும். இந்த 3 மணிநேர சார்ஜ் நேரத்தில் நீங்கள் 25 மணிநேர தடையில்லாமல் எரிந்து வெளிச்சத்தை தரும் வசதியைப் பெறுகிறீர்கள் என்று அர்த்தமாகும்.

வின்வொர்த் பிளேம்பர் எல்லூடி பல்பு இ 27 முதல் பி 22 கண்வெர்ட்டார்டுடன் கிடைக்கிறது. எனவே இதனை உலகில் எந்த ஒரு பகுதியிலும் அது சாக்கெட் வகையாக இருந்தாலும் பின் அல்லது ஸ்கவரு வகையாக இருந்தாலும் பயன்படுத்த முடியும்.

இந்த சிறப்பம்சங்கள் நுகர்வோருக்கு கூடுதல் மதிப்பை தருவதோடு கேபிள், மின்சாரம் ஆகியவற்றில் இருந்து விடுபடவும் உதவுகின்றன. மேலும் இந்த பல்பை இறை நிகழ்ச்சி உள்பட-

எந்த ஒரு நிகழ்ச்சிக்கும் உள் அரங்கிலும் தீற்தவெளியிலும் பொருத்த குறைந்த ஊழியர்கள் இருந்தாலே போதுமானது. மேலும் பல்பு பொருத்த வேண்டிய இடத்தில் உடனடியாக கட்டமைப்பு வசதிகளை ஏற்படுத்தவும் இந்த பல்பு அனுமதிக்கிறது. உதாரணத்திற்கு இயற்கை சீற்றம் ஏற்பட்ட பகுதியில் அல்லது சாலை விபத்து ஏற்பட்ட பகுதியில் அல்லது முகாமில் அல்லது மலையேறும் பயிற்சி மேற்கொள்ளும்போது உடனடியாக பல்பின் பயன்பாடு கிடைக்கும்.

இந்த பல்பை சார்ஜ் செய்து கொள்ள முடியும் என்பதால் டாக் இல்லாத இடங்களில் அல்லது காணாமல் போன இடங்களில் உடனே வெளிச்சத்தை கொண்டுவரவும் இந்த புதிய பல்பு பயன்படும் இந்த பல்பு ஒரு கண்ணாடி டம்ராஞ்குள் கூட எரியும் தன்மை கொண்டது. ஆனால் அது மின்தினைப்புக்கு சேதம் ஏற்படாத வகையில் தண்ணீருக்குள் மூழ்காத படி அதனை பார்த்துக் கொள்ளவேண்டும்.

வின்வொர்த் 9 பிளீஸ்யூ எல்லூடி பல்பு உள்ளூர் விநியோகக்ஸ்டர்களிடம் மற்றும் சென்னையில் உள்ள ஷலர்களிடம் கிடைக்கிறது. விநியோகம் செய்ய விரும்பும் எவரும் info@jupitercorporate.com என்ற இமையில் வாயிலாக தொடர்பு கொள்ளலாம்.

-சுத்யன்

வாசகர் எண்ணங்கள்...

கடந்த இதழில் வெளியான SSP இண்டஸ்ட்ரீஸ் நிறுவனத்தின் முகப்பு பேட்டி அருமை ! கட்டுமானத்துறையின் வளர்ச்சிக்கும், பாதுகாப்பிற்கும் கம்பிகளின் அவசியம் குறித்து சிறப்பான தகவல்கள் கிடைத்தது. ஒரு கட்டடத்தின் நீண்ட ஆயுள் ரகசியம் என்பது தரமான கம்பிகளையே சார்ந்துள்ளது எனகிற கருத்து ஏற்றுக் கொள்ளத் தூண்டியதே !

- குமார், காஞ்சிபுரம்

கடந்த ஜைல இதழில்... தீரு. சுனில்பாட்டோடியா அவர்களின் அனுபவம் வாய்ந்த பேட்டி மிகவும் பயனுள்ளதாக இருந்தது. குறிப்பாக சீன ஸ்டீல் தயாரிப்புகள் குறித்து மக்களிடையே விழிப்புணர்வை ஏற்படுத்தி, இந்திய கட்டுமானத்துறை சீந்த தயாரிப்புகளால் பாதிப்படையாமல் இருக்க அவர் முன்னடை முயற்சிகளுக்கு வாழ்த்துகள் !

- இளமாறன்,
திருச்சிராப்பள்ளி

"பொதுக் காப்பீடு ஏன் அவசியம்"- முழுந்து விட்டது என்பது தீரைக்ப்பே. இருந்தாலும் மீண்டும் வருவேன் என தீரு. வி. ஆர். ரவிக்குமார் அவர்கள் குறிப்பிட்டிருப்பது பெருத்த ஆறுதல். இத்தொடரை தொடர்ந்து படித்து வந்ததில் காப்பீடு பற்றிய பல தகவல்களை விளக்கமாகத் தெரிந்து கொண்டேன். தெளிவாக எழுதிய அவருக்கும், தேர்வு செய்த தங்களுக்கும் வாழ்த்துக்கள்.

-தந்தை என்.ஜே.கந்தமாறன், சென்னை-89.

இந்தியாவின் வளர்ச்சியில் மகிந்தீரா நிறுவனத்தின் பங்கு அதிகளவு உள்ளது. இந் நிறுவனத்தின் தயாரிப்புகள் அனைத்தும் இந்தியச் சூழலுக்கு ஏற்றவாறு தயாரிக்கப்பட்டவை. நீடித்து உழைத்து நன்மை தரக்கூடியவை. இந்நிறுவனம் தயாரித்து அறிமுகம் செய்துள்ள "ஜெத்தோ" மினி டிரக்குகள்

சுந்தையில் மிகுந்த வரவேற்பை பெறும் என்பதில் மாற்றுக்கருத்தில்லை.

தமிழக காய்கறிகளில் கூடுதலாக பூச்சிக் கொல்லி மருந்துகள் உள்ளன என்ற கேரள அரசின் குற்றச் சாட்டுகள் ஆதாரமற்றவை என ஆதாரப்பூர்வமாக அறிவித்துள்ள சி.சி.ஐ.எஃப் நிறுவனத்திற்கு பாராட்டுக்கள். ஆதாரமற்ற கருத்துகளால் விவசாயிகள் பாதிக்கப்படக்கூடாது. ஏற்கனவே விவசாயம் தேயிந்து வரும் நிலையில், இது போன்ற கண்மூடித்தனமான தாக்குதல்கள் பேராபத்தை விளைவிக்கக்கூடும் என்பதை கேரள அரசு உணர்ந்தால் சரி.

-கஜேந்திரன், கோவை

கடந்த இதழில் வெளியான...

பொறியியல் கல்விக்கு போதாத காலம் கட்டுரை சிறப்பாக இருந்தது. பெரும்பாலான பொறியியல் கல்லூரிகள் தரத்துடன் இல்லை என்பதும், அவற்றிலிருந்து வெளிவரும் பட்டதாரிகள் தரம்

மெச்சம்படியாக இல்லை என்பதும் மறுக்க முடியாத உண்மை நிலை ! எந்த அடிப்படைக் கட்டமைப்பும் வசதிகளும் இல்லாத வெற்றுக் கட்டிடங்களும் கூட பல இடங்களில் பொறியியல் கல்லூரிகளாக அங்கீகாரம் பெற்றது மிக மோசமான நிலையாகும்.

-உதயகுமார், கும்பகோணம்

பொதுக்காப்பீடு ஏன் அவசியம் - என்ற தொடரை கடந்த 22 மாதங்களாக சிறப்புற எழுதிவந்த தீரு. V.R. ரவிக்குமார் அவர்களுக்கு பாராட்டுக்கள். பொதுக்காப்பீடில் இத்தனை தீட்டங்களா என வியக்க வைக்கும் வகையில் எளிமையான எழுத்துக்களினால் அனைவரின் மனதையும் கொள்ள கொண்டுள்ளார் என்பது உண்மை.

- சுரேந்திரன், குரோம்பேட்டை

